



Заявка №: СТС-309043

Подана: 27.03.2023

КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ПРОЕКТЕ

Тематика проекта

Название проекта:

HealthMentor

Поднаправления:

23. Программное обеспечение как услуга (SaaS).

Фокусная тематика:

Другое (ПО/Медицина)

Запрашиваемая сумма гранта (рублей):

1 000 000

Срок выполнения работ по проекту:

12

ИНФОРМАЦИЯ О ЗАЯВИТЕЛЕ И УЧАСТНИКАХ ПРОЕКТА

Основные сведения

Заявитель:

Абдурашитов Самир Фуадович

Регион заявителя:

Респ. Татарстан, Казань

Наименование образовательной организации, в которой проходит обучение:

ФГБОУ ВО "Казанский государственный энергетический университет"

Карточка ВУЗа:

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ "КАЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ"

Тематика проекта соответствует одному из заявленных приоритетов:

Импортзамещение зарубежных технологий (продуктов, услуг)

Необходимо представить краткое обоснование соответствия проекта выбранному приоритету

Мобильное приложение в сфере здравоохранения для частного пользования. Программа поддерживается мобильными телефонами. В приложение можно добавить лекарственные препараты, настроить время напоминания о приеме. Можно точно отслеживать динамику процесса лечения. А также будет создана интеграция с аптеками города (страны), где будет находиться наш пользователь. Для того, чтобы он смог выбрать место для приобретения лекарственных препаратов, подходящие по назначению от доктора, а также приемлемые по цене.

Участие в программе «Стартап как диплом»:

Нет

Участие в образовательных программах повышения предпринимательской компетентности и наличие достижений в конкурсах АНО «Россия – страна возможностей»:

Нет

Члены проектной команды:

Сотрудник	Должность	Роль в проекте	Опыт и квалификация
Мубаракшина Рузиля Радиковна	лаборант центра маркетинга и выставочной деятельности	рекламный директор	опыт ведения научно- исследовательских проектов
Рамазанова Регина Ильдаровна	инженер центра маркетинга и выставочной деятельности	SMM менеджер	опыт ведения научно- исследовательских проектов
Цветкова Анастасия Алексеевна		аналитик	опыт ведения научно- исследовательских проектов
Филимонов Сергей Сергеевич	оператор ЭВМ центра маркетинга и выставочной деятельности	технический консультант	опыт ведение научно- исследовательских проектов

Для исполнителей по программе УМНИК

Номер контракта и тема проекта по программе «УМНИК»:

Роль заявителя по программе «УМНИК» в заявке по программе «Студенческий стартап»:

Иное:

ПРОЕКТ ПЛАНА РЕАЛИЗАЦИИ РАБОТ

Аннотация проекта

Когда пациент обращается в медицинское учреждение и ему выписывают лекарства, можно ожидать, что он будет придерживаться режима приема, чтобы улучшить свое здоровье. Однако до 50% пациентов не придерживаются плана приема назначенных им лекарств.

С миллионами людей, принимающих лекарства, неизбежно возникает риск лекарственных ошибок. Только в Англии, по данным исследователей, ежегодно совершается более 237 миллионов ошибок при приеме лекарств.

В конечном итоге это приводит к финансовым потерям и, что более важно, к потерям жизней пациентов. Одним из способов решения этих проблем является управление приемом лекарственных средств, т.е. "клиническое, экономически эффективное и безопасное использование лекарств для обеспечения того, чтобы пациенты получали максимальную пользу от необходимых им лекарств, и в то же время минимизировать потенциальный вред".

Однако применяемые методы долгое время находились в застое и все еще оставляют желать лучшего. Поскольку здравоохранение неуклонно движется в сторону цифрового здравоохранения, наше приложение может послужить отличным и незаменимым помощником, как для пациента, так и для врача.

Вооруженные цифровыми инструментами здравоохранения, имеющие доступ к собственным медицинским данным и вовлеченные в онлайн-сообщества пациентов, они более инициативны в управлении своим лечением. Таким образом, традиционное пассивное соблюдение режима лечения является устаревшим подходом для пациента с широкими возможностями.

Пациент во время развития цифрового здравоохранения предпочел бы быть более активным в этом процессе. Привлечение их к управлению приемом лекарств, к счастью, возможно с помощью подходов цифрового здравоохранения.

В качестве программного обеспечения пациенты могут использовать HealthMentor. Они помогают управлять режимом приема лекарств и могут синхронизировать данные с сиделкой или врачом. При таком подходе они могут получать уведомления о необходимости пополнения запасов или когда пациент не реагирует на несколько предупреждений о пропущенной дозе. А также в приложении будет собрана база данных о наличии лекарственных препаратов по всей стране, которая всегда будет обновляться.

Базовая бизнес-идея

Какой продукт или услуга будет продаваться:

Мобильное приложение HealthMentor для управления приемом лекарств

Какую и чью (какого типа потребителей) проблему решает:

Проблема забывчивости пациентов, людей, которым прописаны лекарства. Клиническое, экономически эффективное и безопасное использование лекарств для обеспечения того, чтобы пациенты получали максимальную пользу от необходимых им лекарств, и в то же время минимизировать потенциальный вред. Снизить риск лекарственных ошибок, снизить финансовые потери, не допустить потери жизней пациентов.

На основе какого научно-технического решения и/или результата будет создан товар/изделие/технология/услуга (далее – продукция) (с указанием использования собственных или существующих разработок):

Разрабатываемое программное обеспечение основано на использовании большой базы данных о медикаментах. А также будет система управления напоминаниями с интеграцией "календаря" нашего пользователя. Управление режимом приема лекарств и возможность синхронизировать данные с сиделкой или врачом. При таком подходе они могут получать уведомления о необходимости пополнения запасов или когда пациент не реагирует на несколько предупреждений о пропущенной дозе.

Организационно-финансовая схема (принципы, алгоритмы) организации бизнеса:

Пользователи будут приобретать подписку на месяц. Частные клиники, городские поликлиники, больницы также смогут приобретать лицензии на пользование нашим приложением.

Обоснование реализуемости (устойчивости) бизнеса (конкурентные преимущества, дефицит, дешевизна, уникальность и т.п.):

В российских аналогах встроена только система упоминаний о приеме лекарств. То есть без интеграции с системой здравоохранения и аптек. Наше приложение относительно дешевое, учитывая сколько возможностей приложение предоставляет пользователям.

Характеристика будущего продукта или услуги

Основные технические параметры, включая обоснование соответствия идеи/задела тематическому направлению (лоту):

Площадка для скачивания Google Play, в будущем планируется на App store.

Организационные, производственные и финансовые параметры:

Платформа для напоминаний, база аптек, интеграция совместно с системой здравоохранения. Система сможет работать на базе "нормальных" шаблонов выписки рецептов. Если врач случайно выпишет неправильное лекарство, система тут же предупредит его, что эта ошибка может навредить пациенту.

Могут быть дополнены телемедицинскими консультациями. С их помощью пациенты и врачи могут регулярно проводить дистанционные консультации для обеспечения надлежащего соблюдения пациентами режима приема лекарств. Последние, в свою очередь, могут использовать такие платформы для получения советов или выражения беспокойства своим врачам. Учитывая их растущее распространение в результате пандемии, пациенты и врачи могут использовать доступность таких платформ для управления приемом лекарств.

Стоимость пользования нашим приложением стоит 150 рублей в месяц. Скидка на приобретение на полгода и год пользования. Лицензия для клиник, поликлиник и больниц будет стоить 5000 в месяц.

Основные конкурентные преимущества:

- простота пользования
- взаимодействие с доктором через приложение
- цифровая выписка назначений от доктора со списком необходимых лекарств
- система напоминаний
- база аптек
- база существующих лекарств

Научно-техническое решение и/или результаты, необходимые для создания продукции:

Приложение имеет визуально понятный и удобный интерфейс, в которых входит чат с докторами, каталог медикаментов, выбор места учреждения, где проходил обследование пациент, цифровая карта пациента. Размер файла 39Мб, требуемая версия Android 5.0 и выше. Приложение работает на искусственном интеллекте, где постоянно обновляется база данных.

Задел (состояние продукции на начало проекта):

На данный момент у нас существует MVP на площадке Google Play, более 100 скачиваний. Сейчас мы тестируем и дорабатываем приложение.

Соответствие проекта научным и(или) научно-техническим приоритетам образовательной организации/региона заявителя/предприятия:

Нет

Характеристика проблемы, на решение которой направлен проект

Описание проблемы:

Когда пациент обращается в медицинское учреждение и ему выписывают лекарства, можно ожидать, что он будет придерживаться режима приема, чтобы улучшить свое здоровье. Однако до 50% пациентов не придерживаются плана приема назначенных им лекарств.

С миллионами людей, принимающих лекарства, неизбежно возникает риск лекарственных ошибок.

В конечном итоге это приводит к финансовым потерям и, что более важно, к потерям жизней пациентов.

Какая часть проблемы решается (может быть решена):

Контроль режима приема лекарств с целью эффективного лечения. Возможность контролировать не только свое лечение, но и близких, которые в этом нуждаются. Например, бабушки, дедушки, родители, за которым важен должный присмотр.

Врачи и доктора при выписывании медикаментов будут пользоваться цифровой системой, которая будет проверять соответствие типа болезни выбранным лекарствам. В случае ошибки, когда врач устал или по невнимательности выбрал не тот препарат, система будет выдавать предупреждение. Это сделано с целью предотвращения риска лекарственных ошибок, чтобы пациент принимал правильные и полезные для него медикаменты, чтобы пройти курс лечения эффективно.

«Держатель» проблемы, его мотивации и возможности решения проблемы с использованием продукции:

Решается проблема забывчивости пациентов и "халатность" при курсе лечения. Для пациента важно быть здоровым и пройти курс лечения правильно, именно с этой целью было создано наше приложение. Для системы здравоохранения тоже будет иметь свои плюсы, все будет находиться в одной системе с возможностью контролировать процесс приема лекарств.

Заделы и пути взаимодействия с «держателем» проблемы и «формирование» его мотивации решения проблемы с использованием продукции:

Наше приложение находится в открытом доступе. Для стимулирование спроса планируется взаимодействие с частными и государственными клиниками.

Решается проблема забывчивости пациентов и "халатность" при курсе лечения. Для пациента важно быть здоровым и пройти курс лечения правильно, именно с этой целью было создано наше приложение. Для системы здравоохранения тоже будет иметь свои плюсы, все будет находиться в одной системе с возможностью контролировать процесс приема лекарств.

Оценка потенциала «рынка» и рентабельности бизнеса:

С минимальными затратами наш проект уже существует и нуждается в усиленной поддержке. Мы силой нашей команды смогли создать приложение, продумать дизайн и сделать его простым в использовании. Он уже показал свою работоспособность и становится все более эффективным.

На сегодняшний день небольшая часть доходов идет от подписок пользователей.

Характеристика будущего предприятия (результат стартап-проекта)

Плановые оптимальные параметры (на момент выхода предприятия на самоокупаемость):

Коллектив:

У нас есть большая команда ребят, которые всем сердцем болеют за проект Healwith:

Абдурашитов Самир - технический директор

Элвиз Исмаилов - специалист в области искусственного интеллекта в течение 10 лет;

Докторантура

Регина Рамазанова – SMM менеджер.

Мубаракшина Рузиля - рекламный директор

Филимонов Сергей - специалист по техническому сопровождению

В будущем рассматривается пользование услуг юриста, бизнес-аналитика, маркетолога.

Техническое оснащение:

Необходимое техническое оснащение:

- 1) Мощный компьютер для обучения нейронных сетей (искусственный интеллект)
- 2) Покупка базы данных data set
- 3) Для подписки на Amazon Web Services
- 4) Ежегодное право для размещения своего приложения на Appstore
- 5) Ноутбуки для команды (для разработчиков и дизайнера)
- 6) Подписка для работы на платных лицензированных платформах (Adobe Photoshop)
- 7) Создание комфортного и уютного офиса для плодотворной работы команды

Партнеры (поставщики, продавцы):

Партнерами нашего проекта на данный момент являются:

- 1)Стартап-школа eazi START
- 2)Платформа Amazon Web Services
- 3)Платформа искусственного интеллекта Neuronet
- 4)Сельско-хозяйственный институт в Азербайджане которые помогают при анализе, министерство сельско-хозяйственного института
- 5) Казанский государственный энергетический университет

Объем реализации продукции (в натуральных единицах):

Наш проект выйдет на уровень самоокупаемости в тот момент, когда приложение сможет диагностировать гораздо больше заболеваний, чем сейчас. Чтобы пользователи разных стран могли пользоваться им без ограничений с достоверной информацией по диагностике. А для этого как раз и нужно технически обеспечить нашу команду.

Доходы (в рублях):

4 800 000

Расходы (в рублях):

6 000 000

Планируемый период выхода предприятия на самоокупаемость

(Указывается количество лет после завершения гранта):

2

Существующий задел, который может быть основой будущего предприятия:

Коллектив:

Абдурашитов Самир - технический директор
Элвиз Исмаилов - специалист в области искусственного интеллекта в течение 10 лет;
Докторантура
Регина Рамазанова – SMM менеджер.
Мубаракшина Рузиля - рекламный директор
Филимонов Сергей - специалист по техническому сопровождению
В будущем рассматривается пользование услуг юриста, бизнес-аналитика, маркетолога.

Техническое оснащение:

На данный момент у каждого члена нашей команды есть личные ноутбуки, благодаря которым осуществляется основная работа, а также с прошлого гранта куплен мощный компьютер для машинного обучения

Партнеры (поставщики, продавцы):

ФГБОУ ВО "КГЭУ"

План реализации проекта

(на период грантовой поддержки и максимально прогнозируемый срок, но не менее 2-х лет после завершения договора гранта)

Формирование коллектива:

В команду проекта во время реализации гранта будут входить: юрист, бухгалтер.

Функционирование юридического лица:

В рамках гранта будет создано и зарегистрировано ООО.

Выполнение работ по разработке продукции с использованием результатов научно-технических и технологических исследований (собственных и/или легитимно полученных или приобретенных), включая информацию о создании MVP и (или) доведении продукции до уровня TRL 31 и обоснование возможности разработки MVP / достижения уровня TRL 3 в рамках реализации договора гранта:

Процесс работы представляется из 3 основных этапов

1 этап: Подготовка. Сбор базы данных, изменение интерфейса, улучшение технических показателей приложения, создание системы для работы искусственного интеллекта. Все это для дальнейшего внедрения 2 этапа. (6 месяцев- 8 месяцев)

2 этап: Машинное обучение. Внедрение системы ИИ в приложение для его переобучения и функционирования, проверка на правильность и бесперебойность машинного обучения, создание дистанционного процесса работы приложения без постоянного присмотра разработчика. (6 месяцев- 12 месяцев)

3 этап: Работа приложения. Продукт работает без помощи разработчиков, только может обновляться дизайн, данные, пополняться каталог лекарств и учреждений здравоохранения. Разрабатываемое мобильное приложение будет полезно большой аудитории пользователей (пациенты, врачи), потому что помогаем пользователям правильно вести контроль приема лекарств, а врачи смогут ради здоровья пациента следить за их курсом лечения и давать необходимые рекомендации.

Мобильное приложение уже работает в тестовом режиме, а план дальнейшей реализации создан, и по нему идет подготовка.

По результатам экономической эффективности, планируется продажа по трем направлениям:

1 вариант: Месячная подписка. Пользователь (физическое лицо) после бесплатного периода приобретает месячную подписку в данном приложении.

3 вариант: Для частных и государственных клиник.

В рамках полученного гранта (1000000 рублей) планируется:

1) Создание и регистрация юридического лица в соответствии с законодательством Российской Федерации 100 000 (10% от суммы гранта)

2) Покупка части технического оснащения, базы данных, лицензий (ПК для машинного обучения, ноутбук, фотоаппарат) 600 000 (60% от суммы гранта)

3) Вознаграждение команды 300000 (30% от суммы гранта)

Расходы общие по проекту в целом составляют 1700000 рублей

1) Техническое оснащение (ПК для машинного обучения, ноутбуки для команды, фотоаппарат) 850 000

2) Покупка базы данных, покупка лицензий для работы над мобильным приложением 150000 рублей

3) Разработка и создание мобильного приложения для систем IOS 200000 рублей

4) Создание ИП, заработная плата бухгалтеру и юристу (1 год) 100000 рублей

5) Реклама и PR 200000 рублей

6) Аренда серверов (1 год) 150000

7) Непредвиденные расходы/ мелкие (канцелярия, электричество и т.д.) 50000

Выполнение работ по уточнению параметров продукции, «формирование» рынка быта (взаимодействие с потенциальным покупателем, проверка гипотез, анализ информационных источников и т.п.):

- тестирование
- исключение ошибок
- пополнение базы данных

Организация производства продукции:

Наша работа в течение всего проекта будет связана с разработкой итогового продукта, выстраивание сотрудничества с частными и государственными клиниками, реклама среди пользователей.

Реализация продукции:

Выход на App store, RuStore, доступное скачивание со всех площадок, доработка приложения и исключение ошибок благодаря обратной связи пользователей.

Финансовый план реализации проекта

Планирование доходов и расходов на реализацию проекта

Доходы:

Сумма а (руб.)	Описание	Комментарий
4 800 000,00	Предполагаемый доход с приложения, когда он выйдет на уровень самоокупаемости может составлять с учетом реклам и подписок пользователей (предполагается 1000 подписок в течение всего года, учитывая, что они приобретают месячную подписку в 150 рублей, лицензии для частных и государственных клиник 50 – 5000 рублей в месяц)	Доход с подписок и приобретений лицензий

Расходы:

Сумма а (руб.)	Описание	Комментарий
1 000 000,00	1) Создание и регистрация юридического лица в соответствии с законодательством Российской Федерации 100 000 (10% от суммы гранта) 2) Покупка части технического оснащения, базы данных, лицензий (ПК для машинного обучения, ноутбук, фотоаппарат) 600 000 (60% от суммы гранта) 3) Вознаграждение команды	Расходы общие по проекту в целом составляют 1 700 000 рублей 1) Техническое оснащение (ПК для машинного обучения, ноутбуки для команды, фотоаппарат) 850 000 2) Покупка базы данных, покупка лицензий для работы над мобильным приложением 150 000 рублей 3) Разработка и создание мобильного приложения для систем IOS 200 000 рублей 4) Создание ИП, заработная плата бухгалтеру и юристу (1 год) 100 000 рублей 5) Реклама и PR 200 000 рублей 6) Аренда серверов (1 год) 150 000 7) Непредвиденные расходы/ мелкие (канцелярия, электричество и т.д.) 50 000 300 000 (30% от суммы гранта)

Источники привлечения ресурсов для развития стартап-проекта после завершения договора гранта и обоснование их выбора (грантовая поддержка Фонда содействия инновациям или других институтов развития, привлечение кредитных средств, венчурных инвестиций и др.):

Грантовые конкурсы, поддержка бизнес-инкубаторов, инвестиции от партнеров проекта и инвесторов

ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РАБОТ С ДЕТАЛИЗАЦИЕЙ

Этап 1 (длительность – 3 месяца)

Наименование работы	Описание работы	Стоимость	Результат
Создание и регистрация юридического лица сбор базы данных доработка приложения		200000,00	создание ООО тестирование приложение

Этап 2 (длительность – 9 месяцев)

Наименование работы	Описание работы	Стоимость	Результат
Создание сайта Выход итогового продукта на всех доступных площадках база партнеров		800000,00	итоговый продукт, готовый для пользования

ПОДДЕРЖКА ДРУГИХ ИНСТИТУТОВ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

Опыт взаимодействия с другими институтами развития

Платформа НТИ

Участвовал ли кто-либо из членов проектной команды в «Акселерационно-образовательных интенсивах по формированию и преакселерации команд»:

Нет

Участвовал ли кто-либо из членов проектной команды в программах «Диагностика и формирование компетентностного профиля человека / команды»:

Нет

Перечень членов проектной команды, участвовавших в программах Leader ID и АНО «Платформа НТИ»:

Член проектной команды

Комментарий:

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН

Календарный план проекта:

№ этапа	Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес	Стоимость, руб.
1	1 этап 1.Создание и регистрация юридического лица в соответствии с законодательством Российской Федерации. 2. Подготовка программного обеспечения приложения.	2,00	200 000,00
2	2 этап 1. Создать сайт стартап-проекта. 2. Создать систему для работы программного обеспечения. 3. Разработать программное обеспечение в магазинах приложений. 4. Увеличить базу данных о медикаментах.	10,00	800 000,00
	ИТОГО:		1 000 000