

ISSN 1561-6916

# **ПРОБЛЕМЫ НАУЧНОЙ МЫСЛИ**

**Volume 4**

**№ 1 , 2023**

г. Днепр,  
ООО Каллистон  
2023

ООО Каллистон  
г. Днепр, ул. Бердянская 61Б, тел. +38(056)789-08-16

Выпускающий редактор: Екимов С.В.

Редакционная коллегия: Семенов А.П., Литвиненко П.А., Захарченко Р.Л.,  
Музыка П.Р. , Артеменко Н.Н., Рублев Ф.Ц. , Романов Л.Л., Лавренко И.В.,  
Прокофьев П.О., Береза П.Н. , Волков И.И. , Шлола Т.А. , Несчастный Р.П.

**Подписано к печати ,**  
Для студентов и практических работников.  
Цена 100 гривен

ISSN 1561-6916

© Авторы , 2023

© ООО Каллистон, 2023

**EKONOMICZNE NAUKI**  
**Gospodarka przedsiębiorstwa**

**Геворский А.В.**

*МИРЭА - Российский Технологический Университет, Россия*

**КОНЦЕПЦИИ УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ**

Аннотация: в статье рассмотрены различные концепции управления конкурентоспособностью. Особое внимание уделено конкурентным преимуществам и принципам. Приведенные научные подходы помогут выстроить качественную систему управления конкурентоспособностью предприятия.

Ключевые слова: конкурентоспособность, управление конкурентоспособностью, конкурентные преимущества, принципы конкурентоспособности, научные подходы.

Конкуренция - это борьба между экономическими субъектами за наиболее эффективное использование факторов производства, при единых правилах для всех её участников. По Хруцкому В.Е. и Корнеевой И.В.: конкурентоспособность - это способность успешно оперировать на конкретном рынке в данный период времени путем выпуска и реализации конкурентоспособных изделий и услуг.

Данный термин применяется к категориям разного уровня: товара, фирмы, отрасли, региона, страны. На рис. 1 приведена пирамида конкурентоспособности.



Рис. 1. Пирамида конкурентоспособности

Все уровни данной пирамиды тесно взаимосвязаны и взаимозависимы. Так, например, успешность фирмы складывается из конкурентоспособности товаров, выпускаемых ею, а положение страны на мировом рынке зависит от её экономики. В свою очередь, объекты с верхних уровней создают условия, обеспечивающие конкурентоспособность объектов на нижних уровнях.

Конкурентоспособность объекта предопределяется наличием у него конкурентных преимуществ: цена, новизна, качество и так далее. Преимущества подразделяются на два вида: низкого порядка и высокого.

Преимущества низкого порядка связаны с возможностью использования дешевых источников: материалов (сырья), рабочей силы и энергии. Они являются неустойчивыми, в силу того, что их легко утратить.

К преимуществам высокого порядка относятся уникальная продукция, технология, хорошая репутация фирмы, оптимальная маркетинговая структура, организация производства. Для того, чтобы обойти такое преимущество конкурентам необходимо разработать как минимум аналогичную продукцию.

**Управление конкурентоспособностью** - это деятельность, которая оказывает управляющее воздействие на производственно-экономические системы и направлена на изменение факторов конкурентоспособности товара для достижения поставленной цели в условиях воздействия среды.

**Целями такого управления** являются: увеличение прибыли, поддержание на определенном уровне показателей конкурентоспособности и другие.

Виды управления конкурентоспособностью это отдельные операции управления, которые вкуче составляют процесс управления. Каждый субъект применяет, как правило, собственную технологию управления, выбирая, комбинируя и используя виды управления в определенной последовательности и сочетаниях.

К принципам управления конкурентоспособностью объектов относятся:

- применение инструментов новой инновационной экономики;
- ориентация на конкретные рынки и потребности потребителей;
- применение интегрированной системы МЭТУК (методика - экономика - техника - управление - конкурентоспособность);
- ориентация на количественные методы оценки, контроля и оперативного управления конкурентоспособностью;

К научным подходам формирования механизма конкурентоспособности организации можно отнести:

**1. Системный подход** - методология исследования объектов как систем, состоящих из внешнего окружения и внутренней структуры

**2. Инновационный подход** ориентирован на инновационную деятельность в области базовых наукоёмких отраслей, развивающих экономику.

**3. Логический подход** предусматривает принципы объективности, всесторонности и историзма в отношении рассмотрения объекта.

**4. При комплексном подходе** должны учитываться различные аспекты управления и их взаимосвязи, такие как, например, технические, экологические, организационные, социальные или другие, при необходимости.

**5. Интеграционный подход** нацелен на исследование и усиление взаимосвязей: между стадиями жизненного цикла объекта управления, его подсистемами и компонентами, уровнями управления.

**6. Глобальный подход** предполагает, что для обеспечения конкурентоспособности точка обзора должна находиться над глобальной системой, а не на том уровне, где находится исследуемый объект.

**7. Виртуальный подход** сводится к применению сети Интернет и других средств электронной связи для формирования виртуальных организационных структур с возможностью действовать на местном уровне и конкурировать в глобальном масштабе без прямых контактов с клиентами и партнёрами.

**8. При использовании эксклюзивного подхода** подразумевается приобретение субъектом управления исключительного права на пользование конкурентным преимуществом или новшеством в любой области деятельности.

**9. Маркетинговый подход** предусматривает, что при решении любых задач управляющая подсистема должна ориентироваться на потребителя.

**10. Воспроизводственно-эволюционный подход** ориентирован на постоянное возобновление производства объекта для удовлетворения потребностей конкретного рынка с меньшими совокупными затратами на единицу полезного эффекта.

**11. Процессный подход** рассматривает функции управления как взаимосвязанные.

Таким образом, система управления конкурентоспособностью предприятия – это формируемый индивидуальной комбинацией научных способ организации эффективного взаимодействия управляющих и исполнительных подразделений и лиц, участвующих в создании и изготовлении продукции, для придания ей свойств, удовлетворяющих определенным запросам потребления при минимальных расходах.

#### Литература:

1. Фатхутдинов Р.А. Управление конкурентоспособностью организации: учебное пособие / Р.А. Фатхутдинов. - М.: Изд-во Эксмо, 2004. - 544 с.
2. Капон, Н. Управление маркетингом [Текст]: учебник для вузов / Н. Капон, В. Колчанов, Д. Макхалберт. - СПб.: Питер, 2010. - 832 с.
3. Портер М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов / М. Портер; - М.: Альпина Бизнес Букс, 2007.-453 с.

4. Корнеева, И. В. Маркетинг : учебник и практикум для академического бакалавриата / И. В. Корнеева, В. Е. Хруцкий. — Москва: Издательство Юрайт, 2018. — 436 с.

**Чертова О. Е.**

*студент 4-го курса направления подготовки «Экономика»  
ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический  
университет»*

**Демчук О. В.**

*д-р. экон. наук, доцент кафедры экономики и гуманитарных дисциплин  
ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический  
университет»*

## **ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НА ВЕЛИЧИНУ СРЕДНЕГОДОВОЙ СТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Аннотация.** Основные фонды представляют специфическую экономическую категорию, связанную с формированием материальных фондов общества и их использованием в различных отраслях народного хозяйства для производства валового внутреннего продукта и удовлетворения культурно-бытовых потребностей граждан государства. Эффективность использования основных фондов во многом оказывает влияние на конечные результаты деятельности предприятия и как итог, на финансовую устойчивость и платежеспособность.

**Ключевые слова:** предприятие, факторный анализ, экономическая эффективность, основной капитал, основные фонды, фондоотдача, фондорентабельность, прибыль.

**Abstract.** Fixed assets represent a specific economic category associated with the formation of society's material assets and their use in various sectors of the national economy to produce gross domestic product and meet the cultural and everyday needs of citizens of the state. The efficiency of the use of fixed assets largely affects the final results of the enterprise and, as a result, financial stability and solvency.

**Key words:** enterprise, factor analysis, economic efficiency, fixed capital, fixed assets, capital productivity, capital profitability, profit.

**Введение.** Основные средства представляют собой часть внеоборотных активов предприятия, включая имущество и хозяйственные средства, которые используются при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо для управленческих нужд организации в течении длительного времени, то есть свыше 12 месяцев, или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев. [10, с. 246]

Анализ основных средств важен для эффективной и рациональной работы всего предприятия, изучив структуру основных средств, а также влияние основных средств на финансовые показатели можно определить перспективные стороны развития финансово-хозяйственной деятельности организации.

**Цель исследования.** Цель исследования заключается оценке влияния факторов на среднегодовую стоимость основных фондов предприятия и разработке системы мероприятий, направленных на повышение эффективности их использования в процессе хозяйственной деятельности.

**Основная часть.** Состояние и степень использования основных фондов определяют технический уровень производства, темпы и масштабы его развития, его эффективность.[9, с. 1639]

Эффективность основных фондов характеризуется объемом продукции, производимой за определенный период времени, или отдачей основных фондов.

Повышение эффективности использования основных средств предприятия на современном этапе возможно за счёт факторов, которые можно объединить в следующие группы [5, с. 1639]:

- факторы, отражающие уровень непосредственного использования действующих основных средств по времени и мощности: повышение сменности производства, снижение внутрисменных простоев, повышение производительности машин, своевременная поставка сырья;
- факторы, отражающие организационные меры и управление организацией: совершенствование организационной структуры управления, планирования и управления производством, внедрение автоматизированных систем управления;
- факторы, отражающие социальные и экономические условия работающих на предприятии: уровень квалификации работников, производственные условия работ, стимулирование работников;
- факторы, выражающие влияние обновления основных фондов в процессе их воспроизводства: фондоемкость, выбытие основных фондов вследствие морального и физического износа, темпы обновления основных фондов, общая структура фондов, структура фондов по их группам;

Оценить эффективность использования основных фондов предприятия можно различными способами. Один из наиболее распространенных это метод факторного анализа.

Факторный анализ позволяет выявить и количественно оценить влияние

различных факторов на эффективность использования основных фондов предприятия. [4, с. 65]

Также на основании результатов факторного анализа можно разработать комплекс мероприятий направленных на повышение эффективности использования основных фондов предприятия в процессе производственно-хозяйственной деятельности.

Факторный анализ необходим, чтобы определить влияние факторов на исследуемый показатель, а также определить связь между факторами и результативной величиной. [3, с. 935]

В качестве исследуемого показателя возьмем среднюю стоимость основных средств на ООО «КК «Арктика за 2019-2021 гг., а в качестве влияющих факторов возьмем выручку от реализации продукции, полную себестоимость и фондорентабельность.

Фондорентабельность основных средств предприятия рассчитывается по формуле [8, с. 304]:

$$\Phi_p = \frac{BP - ПЛс/с}{СОС_{ср}}, \quad (1)$$

где: BP – выручка от реализации, тыс. руб.;

ПЛс/с – полная себестоимость продукции, тыс. руб.;

СОС<sub>ср</sub> – средняя стоимость основных средств, тыс. руб.

Отсюда можем найти величину средней стоимости основных средств по формуле:

$$СОС_{ср} = \frac{BP - ПЛс/с}{\Phi_p} \quad (2)$$

Все данные для проведения факторного анализа основных средств за периоды 2019-2021 гг. и 2020-2021 гг. представлены в таблице 1.

**Таблица 1 – Данные для проведения факторного анализа основных средств за 2019-2021 гг. на ООО «КК «Арктика», тыс. руб.**

| Показатели             | Годы     |          |          | Абсолютное отклонение, (+,-) |                   |
|------------------------|----------|----------|----------|------------------------------|-------------------|
|                        | 2019     | 2020     | 2021     | 2019 г. к 2021 г.            | 2020 г. к 2021 г. |
| Выручка от реализации  | 154943,0 | 171810,0 | 164157,0 | 9214,0                       | -7653,0           |
| Полная себестоимость   | 148358,0 | 163894,0 | 161308,0 | 12950,0                      | -2586,0           |
| Фондорентабельность, % | 24,74    | 23,00    | 7,18     | -1,76                        | -15,82            |
| Средняя стоимость ОС   | 26616,0  | 34411,5  | 39707,0  | 13091,0                      | 5295,5            |

На основании представленных данных определим методом цепных подстановок влияние выручки от реализации, полной себестоимости и фондорентабельности на величину средней стоимости основных средств.

В таблице 2. представлены рассчитанные данные, характеризующие влияние факторов на величину основных средств ООО «КК «Арктика» за 2019-2021 гг. и по которым сделан вывод.

**Таблица 2. – Результаты влияния факторов на величину основных средств**

| Факторы                                      | Влияние, тыс. руб. |                   |
|----------------------------------------------|--------------------|-------------------|
|                                              | 2020 г. к 2021 г.  | 2019 г. к 2021 г. |
| Выручка от реализации                        | -33268,0           | 37244,1           |
| Полная себестоимость                         | 11243,5            | -52344,3          |
| Фондорентабельность                          | 27320,0            | 28191,2           |
| Изменение средней стоимости основных средств | -5295,0            | 13091,0           |

Исходя из рассчитанных данных за 2020 - 2021 гг., можно сделать вывод: при уменьшении выручки от реализации на 7653,0 тыс. руб., то средняя стоимость основных фондов под влиянием выручки от реализации уменьшилась

на 33268,0 тыс. руб.; при уменьшении полной себестоимости на 2586,0 тыс. руб., средняя стоимость основных средств под влиянием полной себестоимости увеличилась на 11243,5 тыс. руб.; при снижении фондорентабельности на 0,1583 тыс. руб., средняя стоимость основных средств под влиянием фондорентабельности увеличилась на 27320,0 тыс. руб. При этом совокупное влияние факторов составило 5295,5 тыс. руб.

Исходя из рассчитанных данных за 2019 - 2021 гг., можно сделать вывод: при увеличении выручки от реализации на 9214,0 тыс. руб., то средняя стоимость основных фондов под влиянием выручки от реализации увеличилась на 37244,1 тыс. руб.; при увеличении полной себестоимости на 12950,0 тыс. руб., средняя стоимость основных средств под влиянием полной себестоимости уменьшилась на 58344,3 тыс. руб.; при снижении фондорентабельности на 0,1757 тыс. руб., средняя стоимость основных средств под влиянием фондорентабельности увеличилась на 28191,2 тыс. руб. При этом совокупное влияние факторов составило 13091,0 тыс. руб.

**Вывод.** Проведя факторный анализ основных средств за 2020-2021 гг. и 2019-2021 гг., было определено влияние таких факторов, как: выручка от реализации, полная себестоимость и фондорентабельность. В первом из исследуемых периодов позитивное влияние на рост величины основных фондов повлияли полная себестоимость продукции и фондорентабельность, отрицательно – выручка от реализации продукции. Во-втором исследуемом периоде к позитивному влиянию фондорентабельности на величину основных фондов добавилось влияние выручки от реализации продукции.

Таким образом, установлено, что именно выручка от реализации продукции выступает один из основных факторов, оказывающих влияние на положительную динамику величины среднегодовой стоимости основных фондов.

## Список использованной литературы:

1. Александров С. С., Демчук О. В. Роль и значение структуры капитала предприятия в хозяйственной деятельности // Проблемы научной мысли. – 2019. – Т. 9. – № 1. – С. 9 – 14.
2. Баскакова О. В. Экономика предприятия (организации): учебник / О. В. Баскакова, Л. Ф. Сейко. – М.: Дашков и К, 2018. – 372 с.
3. Демчук О. В. Проблемы разработки современного механизма управления прибылью предприятия // Экономика и предпринимательство. – 2019. – № 9. – С. 933-936.
4. Демчук О. В. Роль и значение эффективности хозяйственной деятельности предприятия // Естественно-гуманитарные исследования. – 2020. – № 27. – С. 64 – 66.
5. Демчук О. В. Оценка факторов, влияющих на эффективность хозяйственной деятельности рыбохозяйственного предприятия // Научное обозрение: теория и практика. – 2019. – № 11 (67). – С. 1638-1646.
6. Мирчук В. Ю. Роль основных средств в повышении эффективности деятельности предприятия В. Ю. Мирчук //Библиотека бухгалтера и предпринимателя. - 2017. -№ 1. - С. 18-21.
7. Моисеева Н. В. Планирование рентабельности основных средств современного предприятия Н. В. Моисеева //Экономический анализ: теория и практика. - 2019. -№ 6. - С. 6-8.
8. Савицкая Г. В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник/Г. В. Савицкая. 6-е изд., перераб. и доп. М.: НИЦ Инфра-М, – 2019. – 607 с.
9. Саблина О. С., Демчук О. В., Оценка факторов, влияющих на эффективность хозяйственной деятельности рыбохозяйственного предприятия // Научное обозрение: теория и практика. – 2019. – №9. – С. 1638–1646.
10. Чернышева, Ю. Г. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности/ Ю. Г. Чернышева – М.: Феникс, 2018 – 398 с
11. Экономика труда: Учебник / Под ред. Ю. П. Кокина, П. Э. Шлендера. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Магистр, 2021. – 686 с.

**к.х.н. Юдина Н.А.**

*ФГБОУ «Казанский государственный энергетический университет», Россия*

**Магистр Равилова Я.Б.**

*ФГБОУ «Казанский государственный энергетический университет», Россия*

## **АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «АЙ ПИ ГРУПП»)**

Высокий уровень платежеспособности предприятия является одной из важнейших характеристик результативной работы.[3] Она помогает определить взаимоотношения предприятия с партнерами, банками, бюджетом.

По результатам данного анализа можно понять, насколько платежеспособна организация и какова степень ликвидности его активов. Именно поэтому показатели платежеспособности являются важными в оценке финансового состояния предприятия.[2]

Целью моей работы является анализ показателей платежеспособности ООО «Ай Пи Групп».

Предметом изучения являются показатели платежеспособности и ликвидности предприятия.

Объект исследования ООО «Ай Пи Групп».

Научная новизна работы состоит в предложении мероприятий, внедрение которых окажет положительный эффект на финансовое состояние предприятия

Таблица 1. Анализ соотношения активов по степени ликвидности ООО «Ай Пи Групп»

| Активы по степени ликвидности   | На конец отчетного периода, тыс. руб. | Прирост за анализ. период, % | Норм. соотношение | Пассивы по сроку погашения         | На конец отчетного периода, тыс. руб. | Прирост за анализ. период, % | Излишек/недостаток платежей. средств тыс. руб., (гр.2 - гр.6) |
|---------------------------------|---------------------------------------|------------------------------|-------------------|------------------------------------|---------------------------------------|------------------------------|---------------------------------------------------------------|
| 1                               | 2                                     | 3                            | 4                 | 5                                  | 6                                     | 7                            | 8                                                             |
| A1. Высоколиквидные активы      | 41 299                                | -78,29                       | $\geq$            | П1. Наиболее срочные обязательства | 249 860                               | -45,09                       | -208 561                                                      |
| A2. Быстрореализуемые активы    | 273 183                               | -60,69                       | $\geq$            | П2. Среднесрочные обязательства    | 1 988 470                             | +144,84                      | -1 715 287                                                    |
| A3. Медленно реализуемые активы | 386 640                               | +115,2                       | $\geq$            | П3. Долгосрочные обязательства     | 0                                     | 0                            | 386 640                                                       |
| A4. Труднореализуемые активы    | 1 538 610                             | +665,19                      | $\leq$            | П4. Постоянные пассивы             | 1 402                                 | +2,19                        | 1 537 208                                                     |

По результатам проведенного анализа, можно сделать вывод о том, что баланс предприятия не является абсолютно ликвидным на протяжении всего рассматриваемого периода.[1] Рассмотрим более подробно.

В отношениях неравенства A1 и П1 видна нехватка денежных средств в размере 208 561 тыс.руб., это указывает на то, организация не способна в срочном порядке погасить свои срочные обязательства.

Не соблюдается нормальное соотношение между А2 и П2, а это значит, что предприятие не может рассчитаться по краткосрочным обязательствам перед кредиторами с помощью быстро реализуемых активов. Недостаток составил 1 715 287 тыс.руб.

Также не соблюденное неравенство А4 и П4, дефицит которого составил 1 537 208 тыс.руб. Это говорит о несоблюдении минимального условия финансовой устойчивости организации, наличия у нее собственных оборотных средств.

Проанализируем коэффициенты ликвидности.

Таблица 2. Коэффициенты ликвидности ООО «Ай Пи Групп»

| Показатель ликвидности                                                       | Значение показателя, тыс.руб. |          |          | Изменение показателя ( +/- ) |
|------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------|----------|----------|------------------------------|
|                                                                              | 2019 год                      | 2020 год | 2021 год |                              |
| 1                                                                            | 2                             | 3        | 4        | 5                            |
| Коэффициент текущей ликвидности (от 2 до 2,5)                                | 0, 65                         | 0, 84    | 0, 31    | -0, 34                       |
| Коэффициент быстрой ликвидности (от 0,8 до 1)                                | 0, 49                         | 0, 7     | 0, 14    | -0, 35                       |
| Коэффициент абсолютной ликвидности (от 0,2 до 0,5)                           | 0, 18                         | 0, 15    | 0, 02    | -0, 16                       |
| Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (не менее 0,1) | 0, 06                         | 0, 19    | 2, 19    | 2, 13                        |

ООО «Ай Пи Групп» на конец 2021 года не является абсолютно платёжеспособным, но хранит в запасе собственные средства. Это указывает на то, что предприятие может избежать банкротства.

Данная ситуация наблюдается из-за наличия у предприятия значительной суммы кредиторской задолженности.

ООО «Ай Пи Групп», в первую очередь, необходимо расплатиться с долгами по налогам и сборам, так как отсрочки по данным платежам влекут за собой выплату штрафов (пени).

Так же следует проанализировать долги перед поставщиками и подрядчиками, и выяснить какие из них настоятельно просят безотложного погашения.

Погашение части кредиторской задолженности, как уже выше было упомянуто, можно привести в исполнении за счет имеющейся у ООО «Ай Пи Групп» суммы дебиторской задолженности, которая на конец 2021 года составляет 273 183 тыс. руб.

Для решения образовавшейся ситуации нужно отчетливо исследовать рынок собственных услуг, возможности создания ранее не известных каналов сбыта продукции, увеличения конкурентоспособности за счет роста качества предоставляемых услуг или снижения цены, исследование спроса покупателей, увеличение ассортимента услуг, чтобы стоимости были доступны для каждого покупателя.

Таким образом, в работе предприятия в условиях рыночной экономики есть много позитивных моментов, но есть и факторы, негативно влияющие на заключительный финансовый результат. Следовательно, если в последующем ООО «Ай Пи Групп» устранит имеющиеся недостатки с помощью предложенных выше рекомендаций, то в этом случае сможет добиться более высоких конечных результатов в своей деятельности.

#### Литература:

1. Большаков, А.С. Менеджмент: Учебное пособие [Текст]/ А.С. Большаков. – СПб: «Издательство Питер», 2017. – 160 с.
2. Волкова, О.И. Экономика предприятия (фирмы): Учебник 3-е изд., перераб. и доп. [Текст]/ О.И. Волкова. – М: ИНФРА, 2018. – 601 с.
3. Третьякова, Е.П. Теория организации: Учебник для вузов. [Текст]/ Е.П. Третьякова. – М: КноРус, 2017. – 224 с.

## Finansowe stosunki

**Лунева В. В.**

*студент 2-го курса направления подготовки «Экономика» ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»*

**Демчук О. В.**

*д-р. экон. наук, доцент кафедры экономики ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»*

### **АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РОССИИ**

**Аннотация.** Страховой рынок выступает неотъемлемой частью рыночного механизма любого государства. К сожалению, страховой рынок не может ликвидировать все негативные последствия происходящие в экономике государства, но он может смягчить их влияние на конечные экономические результаты хозяйственной деятельности. Страхование способно помочь снизить инфляционные риски посредством извлечения из оборота избыточной массы денежных средств, а, следовательно, данный инструмент защиты капитала является положительным фактором, который оптимизирует формирование эффективного платежного баланса государства.

**Ключевые слова:** страховой рынок, страховые премии, инфляция, страховщик, страхователь, страховые выплаты, прибыль.

**Abstract.** The insurance market is an integral part of the market mechanism of any state. Unfortunately, the insurance market cannot eliminate all the negative consequences occurring in the state economy, but it can mitigate their impact on the final economic results of economic activity. Insurance can help reduce inflationary risks by extracting excess cash from circulation, and, therefore, this capital protection tool is a positive factor that optimizes the formation of an effective state balance of payments.

**Key words:** insurance market, insurance premiums, inflation, insurer, policyholder, insurance payments, profit.

**Введение.** Усовершенствование страхового рынка в нынешних условиях, характеризующихся замедлением темпов роста экономики, экономическими санкциями и другими экономическими показателями, направлено на преодоление кризисных случаев в страховании, обеспечение стабильного развития страхового рынка в сложных макроэкономических условиях. На современном этапе, в условиях поддерживающейся экономической неопределенности, значение страхования для юридических, физических лиц и страны в целом значительно возрастает.

**Цель исследования** заключается в попытке провести анализ современного состояния страхового рынка России, выявить современные проблемы и перспективы его эффективного развития.

**Основная часть.** Страхование в широком смысле представляет собой особые отношения физических и юридических лиц по вопросам защиты имущественных интересов при наступлении по защите имущественных интересов физических и юридических лиц за счет заранее сформированных денежных фондов при наступлении определенных событий, именуемых страховыми случаями. [1, с. 117]

Главная тенденция современной мировой экономики – это процесс глобализации, которая затрагивает так же сферу страхования, что проявляется в развитии всеобщего страхового рынка как основы мировой финансовой системы. [5, с. 110]

На протяжении последних лет отечественный страховой рынок развивается в сложных социально-экономических условиях, обусловленных санкционным режимом, пандемией коронавируса, повлёкшими значительное сокращение доходов населения, падение спроса на страховые услуги. Так 2020 год стал жесткой проверкой на прочность не только сегменту страхования, но и всей экономике в целом.

Динамика страховых выплат и премий за последние годы представлена в таблице 1. [8]

**Таблица 1 - Динамика страховых премий и выплат за 2019 – 2022 гг.**

|                         | 2019   | 2020   | 2021   | 2022(за 9 месяцев) |
|-------------------------|--------|--------|--------|--------------------|
| Премии, млрд. руб.      | 1481,2 | 1538,7 | 1808,3 | 130,5              |
| Выплаты, млрд. руб.     | 610,7  | 658,6  | 796,9  | 224,2              |
| Темп прироста премий, % | 0,11   | 3,88   | 17,52  |                    |
| Темп прироста выплат, % | 16,73  | 7,84   | 21,00  |                    |

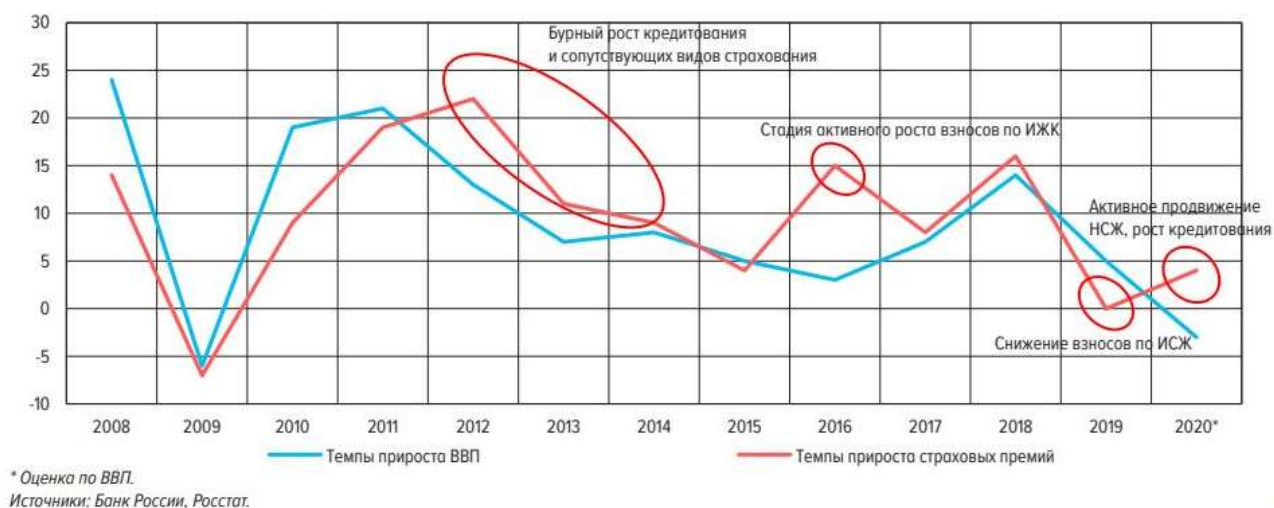
Объем подписанных премий по отношению к 2019 году увеличился на 3,88(3,9)% и составил 1538,7 млрд. руб., (в 2019 г. в сравнении с 2018 г. прирост был менее значительный, всего на 0,11%). Основным драйвером роста премий является увеличением объемов кредитов населения.

Объем произведенных выплат в 2020 вырос на 7,84%, что ниже показателя

2019 года (16,73% в сравнении в 2018 г.), что обусловлено снижением количества страховых случаев на фоне снижения активности всего населения в связи с введением локдауна. Страховой рынок в 2021 г. активно восстанавливался вместе с экономической активностью после 2020 г. Рост страховых премий в 2021 г. ускорился до 17,5%, объём страховых премий превысил 1,8 трлн рублей.

Драйверами роста страховщиков является накопительное страхование жизни (НСЖ) и сегменты страхования, связанные с кредитованием. [6, с. 38]

Анализ динамики страховых премий в ВВП показал резкое снижение темпа прироста ВВП в 2020 году, но при этом увеличение объемов страховых премий (рис. 1), что обусловлено активным продвижением продуктов НСЖ, увеличением сегментов страхования, связанных с кредитованием и ростом спроса на заёмные средства физических лиц на фоне смягчения денежно-кредитной политики в связи с введением льготных программ ипотечного кредитования.



**Рисунок 1 – Динамика страховых премий и ВВП, % [8]**

Страхование жизни в 2020 году показало абсолютный прирост страховых премий на 17,94 млрд. руб., и в целом объем премий составил 333,7 млрд. руб.

Причинами этому могут быть: повышенная активность компаний по продвижению данных продуктов на фоне понижения депозитных ставок, а также спрос населения на более выгодные инвестиционные инструменты. Активное продвижение

продуктов накопительного страхования жизни восполнило снижение сегмента ИСЖ.

Несмотря на снижение доходов населения, возрос спрос на кредиты, что положительно повлияло на увеличение спроса на страхование жизни заёмщиков и рост рынка страхования жизни. Основной причиной данного факта стала программа льготной ипотеки под 6,5%, что увеличило объемы предоставляемых кредитов по сравнению с предыдущим периодом на 10,9%, ипотечных кредитов – на 50,8%. По итогам 2020 года объем взносов по страхованию жизни заёмщиков составил 94,5 млрд. рублей.

Высокий спрос пришёлся на полисы страхования жизни, объем подписанных премий по данному продукту составил 94% (430,51 млрд. руб.) в 2020 году и 92% в 2019 году от всех сборов сегмента. Однако, это ниже показателей 2018 года.

Особенности страхового рынка России, такие как неразвитость принципов страховой медицины, которая привела к тому, что покрытие по рискам медицинского страхования в связи с пандемией в основном легло на систему обязательного медицинского страхования; отсутствие практики участия страховых компаний в оказании поддержки бизнесу и населению в период кризиса, которая имеет место в европейских странах, позволили ему избежать существенных убытков. [2, с. 469]

Однако пандемия усугубила уже существующие проблемы российского страхового рынка, которые должны стать объектом внимания страховщиков и органов государственного регулирования страховой отрасли.

В настоящее время на страховом рынке осуществляют деятельность 143 страховые компании (по состоянию на 01.10.2022). [3, с. 178]

Продолжает сохраняться концентрация страхового рынка, несмотря на сокращение числа компаний, покидающих рынок, топ-10 страховщиков сохраняют уверенные позиции.

Пандемия показала зависимость страхового сектора от кредитного рынка и банковского канала продаж, и данная тенденция сохраняется.

В условиях пандемии обострилась уже имевшая место проблема невысокого спроса на страхование жилья, обусловленная снижением реальных доходов населения. По данным Росстата, реальные располагаемые доходы россиян в 2020 году снизились на 3,5%, что вызвало снижение количества семей, предполагавших оформить страховку своего жилья.

Развитие отечественного страхового рынка в России всё больше зависит от инновационных технологий, внедрение которых позволит увеличить объёмы страховых операций, снизить издержки, расширить доступность страховых услуг.

Основными препятствиями внедрения цифровых технологий в страховой отрасли являются материальные и финансовые возможности страховых организаций, с одной стороны, а с другой – ряд законодательных и инфраструктурных ограничений, существующих в России в настоящее время, а также отношение потребителей к внедрению онлайн-сервисов. Замедляет внедрение инновационных цифровых технологий, неготовность клиентов приобретать полисы и взаимодействовать со страховщиком в онлайн-формате.

Решение данных проблем позволит ускорить темпы цифровизации страховой отрасли, что обеспечит выход на новый уровень взаимодействия с клиентами; увеличение рентабельности страховых компаний; внедрение новых страховых продуктов; повышение качества и доступности страховых услуг.

**Заключение.** Исследование состояния страхового рынка показало, что, несмотря на нестабильность экономики, обусловленную негативным влиянием сохраняющегося санкционного режима и пандемии коронавируса, рынок вырос и где-то даже превысил показатели докризисного периода.

Основным катализатором роста для страхового рынка будут положительные тенденции макроэкономических показателей, внедрение новых страховых продуктов и модификация существующих. Перспективы развития отечественного страхового рынка во многом будут также зависеть от внедрения и активного использования страховыми компаниями цифровых технологий,

формирования эффективного цифрового клиентского сервиса, которые в значительной степени позволят коренным образом изменить и укрепить страховой рынок.

#### Список использованной литературы:

1. Аксютин С. В. Страховой рынок РФ: проблемы и перспективы // Проблемы развития территории. – 2018. – № 2 (70). – С. 115–126.
2. Баканаев И.Л., Ашаганов А.Ю., Цокаева Л.А., Мовтигова М.А. Проблемы и перспективы развития страхового рынка РФ // Молодой ученый. – 2017. – №23. – С. 468-471.
3. Бондарь Ю. Ю., Зацепина А. В. Современные проблемы анализа благосостояния населения Российской Федерации // Образование, наука и молодежь – 2022. Сборник трудов по материалам Научно-практической конференции студентов и курсантов. – Керчь: ФГБОУ ВО «КГМТУ». – 2022. – С. 177-181.
4. Демчук О. В. Проблемы разработки современного механизма управления прибылью предприятия // Экономика и предпринимательство. – 2019. – № 9. – С. 933 – 936.
5. Демчук О. В. Роль и значение системы экономической безопасности предприятия // Вестник Академии Знаний. – 2019. – № 35. – С. 107 - 112.
6. Мамаева А. С. Перспективы развития страхового рынка в 2020 году // Сборник студенческого научного форума. – 2021. – №8. – С. 37 – 41.
7. Михайлова А. С. Проблемы формирования маркетинговой политики предприятия на современном этапе развития экономики // Образование, наука и молодежь – 2022. Сборник трудов по материалам Научно-практической конференции студентов и курсантов. – Керчь: ФГБОУ ВО «КГМТУ» – 2022. – С. 186–188.
8. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации: <http://www.cbr.ru>.
9. Петренко Н. Н., Демчук О. В. Актуальные проблемы стратегического управления предприятием на современном этапе // Теория и практика финансово-хозяйственной деятельности предприятий различных отраслей. Сборник трудов II Национальной научно-практической конференции. – Керчь: ФГБОУ ВО «КГМТУ». – 2020. – С. 329 – 333.
10. Хоменко Р. Ю. Основные инструменты таргетирования инфляции в РФ на современном этапе // Образование, наука и молодежь – 2022. Сборник трудов по материалам Научно-практической конференции студентов и курсантов. – Керчь: ФГБОУ ВО «КГМТУ» – 2022. – С. 173–1176.
11. Экономика и предпринимательство: состояние и перспективы: Сборник научных трудов / Ред. кол.: А. А. Мазараки, А. Д. Бутко, С. И. Бай. - М.: КНТЭУ, 2018. - 280 с.

## **Inwestycyjna działalność i funduszowe rynki**

**к.э.н., преподаватель Ващенко Игорь Юрьевич,  
студент Гришина Мария Александровна**  
*ГАПОУ СО «Самарский государственный колледж»*

### **РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОГО ФОНДОВОГО РЫНКА**

В 2022 году российский фондовый рынок понес значительные потери — по итогам 11 месяцев индекс Мосбиржи упал почти на 44%, причем большая часть падения (28%) пришлась на первый квартал. Вместе с тем массового ухода с него частных инвесторов не произошло. Несмотря на сложную ситуацию на фондовом рынке, всё большее количество людей продолжают искать в биржевых инструментах возможность сохранения сбережений в условиях экономической нестабильности.

Напротив, как отмечал Банк России в аналитическом отчете по итогам первого квартала, несмотря на рост неопределенности и волатильности на финансовых рынках, а также значительное изменение внешних условий в марте, темпы прироста числа клиентов на брокерском обслуживании оставались высокими. «Приток средств на фондовый рынок сохранялся на уровне среднего притока прошлых кварталов, однако общий объем активов сократился из-за снижения рыночных котировок», — отмечали аналитики ЦБ.

На конец третьего квартала рост числа клиентов на брокерском обслуживании замедлился, но оставался высоким — в первую очередь, по данным Банка России, за счет инвесторов, впервые пришедших на фондовый или валютный рынок.

В предыдущие годы наблюдался очень мощный приток розничных инвесторов на рынок, говорит президент Национальной ассоциации участников фондового рынка (НАУФОР) Алексей Тимофеев: «У этого процесса есть большая инерция, которая не могла исчезнуть мгновенно, поэтому логично предположить, что было немало тех, кто пришел на рынок в поиске открывшихся возможностей в связи с падением цен на финансовые инструменты». При этом, по его мнению, о реальном притоке и оттоке частных инвесторов на фондовом рынке в 2022 году судить трудно: на ситуацию сильно повлиял процесс перевода

инвесторами активов со счетов у брокеров, попавших под санкции, а также стремление граждан получить доступ к биржевому валютному рынку. «С начала года мы существенно ускорили темпы прироста клиентской базы. В нашу компанию перешло большое количество инвесторов, этому способствовал ряд факторов, в числе которых можно выделить как отсутствие санкционных ограничений, так и клиентский сервис, тарифную политику», — подтверждает данную тенденцию директор по стратегии «Финама» Ярослав Кабаков.

Количество физических лиц, у которых открыты счета на Мосбирже, выросло с 17 млн в начале текущего года до 22,6 млн на конец ноября. При этом доля физлиц в объеме торгов акциями на Мосбирже превысила 80%, частные инвесторы становятся основной движущей силой на фондовом рынке, отмечает эксперт Центра финансовой грамотности Научно-исследовательского финансового института Минфина России Надежда Грошева. Произошло это, по её словам, в том числе из-за ухода крупных институциональных инвесторов, большая часть которых были нерезидентами из «недружественных» стран и лишились доступа к торгам.

Именно население оказывает поддержку рынку акций, и это имеет смешанное воздействие: с одной стороны, сдерживает понижительный тренд котировок российских ценных бумаг и обеспечивает приток средств на российский фондовый рынок, с другой — повышает волатильность этого рынка, поясняет доцент департамента налогов и налогового администрирования Финансового университета при правительстве РФ Юлия Косенкова, добавляя, что «налицо потенциальная готовность граждан инвестировать в фондовый рынок».

При этом ситуация в экономике России сегодня остается очень сложной. Санкционное давление на страну в обозримом будущем вряд ли начнет ослабевать, при этом не исключены дальнейшие новации властей по регулированию и налогообложению отдельных компаний и отраслей, направленные на пополнение бюджета, говорит замруководителя отдела анализа акций «Финама» Игорь Додонов: «На этом фоне сохраняется большая неопределенность в отношении перспектив российского бизнеса, причем ситуация усугубляется прекращением публикации отчетностей компаниями ряда секторов».

Несмотря на все сложности, интересные для покупки инвестиционные инструменты, в частности акции, по мнению Игоря Додонова, сегодня можно найти в разных секторах российского рынка: в нефтегазе, на рынке недвижимости, в потребительском и финансовом секторах.

Тем не менее для очень большой части инвесторов, отмечает Тимофеев, остается крайне важным доступ к иностранным ценным бумагам, потому что набор отечественных финансовых инструментов недостаточен, кроме того, они воспринимаются как финансовые инструменты воюющей страны под международными санкциями.

По данным Bloomberg, многие российские частные инвесторы после введенных ограничений заинтересовались выходом на иностранные площадки напрямую, отмечает Надежда Грошева. Особенность таких сделок в том, что иностранный брокер не регулируется российским законодательством и российским регулятором (ЦБ РФ), напоминает она. То есть в случае возникновения каких-либо проблем их придется решать в той юрисдикции, где находится брокер. Помимо этого, частному инвестору, который открыл счет у иностранного брокера, необходимо сообщить об этом в налоговые органы РФ и отчитываться о движении капитала каждый год.

Несмотря на это, эксперты отмечают тренд перетока тех российских инвесторов, для которых принципиально важна возможность инвестировать в иностранные ценные бумаги, к западным брокерам. «Мы предполагали, что западные компании будут не очень рады российским клиентам, но сейчас видим, что они готовы работать с ними», — говорит Алексей Тимофеев.

По его мнению, сейчас происходит трансформация российской фондовой индустрии и инфраструктуры, идет выстраивание взаимодействия с рынками ближайших нейтральных стран — часть услуг российским клиентам на рынке иностранных ценных бумаг, возможно, будет оказываться как раз через эти страны, в том числе через открытые в них «дочки» отечественных финансовых компаний. Российские брокеры тоже стараются удовлетворить соответствующий запрос клиентов и предлагать им различные решения по организации доступа к иностранным ценным бумагам.

Западные санкции — не повод отказываться от диверсификации портфеля. Возможности для прямого доступа на иностранные рынки, в том числе западных стран, сохраняются и у российских брокеров, правда далеко не у всех,

говорит руководитель управления инвестконсультирования «Финама» Владимир Цыбенко: «Так, мы даем клиентам возможность прямого доступа на зарубежные биржи, в частности США и Гонконга, расширяем доступ к Азии, Латинской Америке, стали открывать счета в ближнем зарубежье».

В условиях высокой волатильности рынков, как российского, так и мирового, очень важной является способность частного инвестора оперативно реагировать на меняющуюся ситуацию, отмечают эксперты. В связи с этим растет спрос на сервисы, которые помогают это делать.

У российских брокеров есть весь спектр инструментов, помогающий инвесторам быстро адаптироваться к изменениям ситуации на рынках, рассказывает Надежда Грошева. К примеру, автоследование — автоматическое повторение сделок — как правило, используется для спекулятивных операций. Также популярны робоэдвайзеры — алгоритмы на базе искусственного интеллекта, которые помогают инвестору сформировать портфель, исходя из его долгосрочных целей и готовности к риску. Для запуска необходимо ответить на некоторые вопросы — исходя из ответов алгоритм сформирует риск-профиль инвестора и порекомендует состав портфеля.

Несмотря на тяжелейший структурный кризис, в котором оказался российский фондовый рынок, доверие к нему сохранилось, говорит президент «Финама» Владислав Кочетков. Консервативные инвесторы, по его словам, демонстрируют высокий спрос на облигации, которые обеспечивают значительно более высокий доход, чем банковские депозиты; квалифицированные инвесторы проявляют большой интерес к работе с акциями США и Гонконга, причем больше к прямому доступу на иностранные площадки. «Конечно, традиционно востребованы технологичные сервисы, например, автоматическое повторение сделок на сервисе Comon. Наши клиенты чаще всего делают выбор в пользу самостоятельной торговли, но спрос на дополнительную поддержку стабильно растет, так что мы развиваем услуги персонального брокера, трансляцию торговых сигналов, обучение и другие направления», — продолжает Владислав Кочетков. Также, по прогнозам руководителя «Финама», ожидается рост спроса на доверительное управление.

Сейчас инвесторы находятся в напряженном ожидании, хотя в целом они понимают нерыночные причины происходящего и для большинства из них потери не являются драматическими. По нашему мнению, текущую ситуацию —

даже в сравнении с предыдущими кризисами — сильно ухудшает высокая степень неопределенности, зависимость не только от экономических, но и от геополитических факторов, а это лишает возможности делать какие-либо прогнозы. Поэтому замедление притока и даже отток инвесторов с фондового рынка в настоящее время наиболее вероятен, особенно если хотя бы отчасти не удастся восстановить разнообразие доступных им финансовых инструментов и будут отменены налоговые стимулы, что было важными факторами интереса к фондовому рынку.

#### Литература:

1. Михайленко, М. Н. Рынок ценных бумаг: учебник и практикум для академического бакалавриата / М. Н. Михайленко. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 326 с.
2. Рынок ценных бумаг: учебник для СПО / Ю. А. Соколов [и др.]; под ред. Ю. А. Соколова. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 383 с.
3. Рынок ценных бумаг: учебник для академического бакалавриата / Н. И. Берзон [и др.]; под общ. ред. Н. И. Берзона. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 443 с.
4. Сергеев, И. В. Инвестиции: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / И. В. Сергеев, И. И. Веретенникова, В. В. Шеховцов. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 314 с.
5. Теплова, Т. В. Инвестиции в 2 ч. Часть 2 : учебник и практикум для академического бакалавриата / Т. В. Теплова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 382 с.
6. [www.rbc.ru](http://www.rbc.ru) – официальный сайт РБК (Дата обращения: 19.12.2022)

## Marketing i management

**Казакова Д.В., студент**

*ФГБОУ ВО «КГЭУ», г. Казань, Республика Татарстан*

**Салихова Р. Р., к. э. н, доцент**

*ФГБОУ ВО «КГЭУ», г. Казань, Республика Татарстан*

### **ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНТЕРНЕТ - ТОРГОВЛИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ**

За последние несколько лет цифровые технологии начали проникать во все сферы жизни, в том числе и в сегменты торговли. Рынок интернет - торговли активно развивается и растет быстрыми темпами. На сегодняшний день интернет - торговля считается одной из самых перспективных сфер для инвестирования и создания бизнеса. Область электронной коммерции является привлекательной как для крупных, так и для малых организаций: онлайн-торговля в значительной степени снижает транзакционные издержки компаний, ускоряет процесс реализации продукции, расширяет круг потребителей [1].

Среди основных причин роста рынка электронной торговли можно выделить следующие:

- низкие барьеры для входа на рынок интернет - торговли (отсутствие затрат на аренду торговых площадей, содержание большого штата персонала);
- создание и развитие разнообразных платежных сервисов (оплата через QR-код, СБП (система быстрых платежей), электронных кошельков и т.п.);
- развитие мобильной коммерции (покупатели чаще совершают покупки со смартфонов или планшетов).

Несомненно, на активный рост интернет - торговли значительно повлияла пандемия COVID-19. Электронная коммерция начала расти быстрыми темпами из-за пандемии. На фоне замедления экономической активности COVID-19 привел к резкому росту электронной торговли и ускорил цифровую трансформацию [2]. Коронавирусные ограничения вынудили потребителей

пользоваться интернетом для заказа товаров, что вошло в привычку для большинства покупателей, так как в условиях самоизоляции электронная коммерция оказалась самым быстрым и практичным способом удовлетворить потребности в условиях пандемии.

По данным аналитиков Data Insight в период самоизоляции в российский онлайн-ритейл пришли не менее 15 млн человек [3]. Таким образом, COVID-19 послужил мощным толчком для развития и расширения рынка электронной коммерции, наблюдалось стабильное увеличение числа потребителей, приобретающих продукцию через Интернет, за счет широкого ассортимента товаров и их ценовой доступности в условиях кризиса.

Электронная торговля - одна из ведущих сфер розничной торговли, где применяются технологии искусственного интеллекта. Искусственный интеллект и машинное обучение являются важными компонентами эффективной торговли и коммерции, поскольку они позволяют предоставлять клиентам персонализированный опыт покупок и релевантные рекомендации по товарам с помощью интеллектуального поиска [4].

Одной из основных областей применения искусственного интеллекта в маркетинге является возможность персонализировать рекламные предложения, предлагая каждому клиенту подходящий именно для него посыл.

Например, Российская сеть косметических магазинов «Рив Гош» применяет машинное обучение для рассылки клиентам персонализированных предложений. Программа выявляет, кто потенциально может совершить покупку в ближайшие 2 недели, какие товары им рациональнее предложить и на что предложить скидку. У покупателей, с которыми работала система, повторные обращения за покупками составили около 47%, а их средний чек оказался на 42% больше, чем у других покупателей [5].

Предприятия электронной коммерции работают с большим объемом данных клиентов и онлайн транзакций. Поэтому необходимо все больше

внимания уделять вопросам повышения безопасности онлайн-платежей и улучшения системы защиты персональных данных.

В заключении отметим, что в условиях цифровизации экономики сектор электронной коммерции приобретает все большее значение. Электронная коммерция выступает одним из основных мировых тенденций экономического развития и, несомненно, стала неотъемлемой частью жизни общества.

### **Литература:**

1. Ревина С.Ю., Третьякова Д.А. Электронная коммерция в России в условиях пандемических ограничений COVID-19 // Вопросы инновационной экономики. – 2021. – Том 11. – № 4. – С. 1319-1338.
2. UNCTAD – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://unctad.org/news/how-covid-19-triggered-digital-and-e-commerce-turning-point> (дата обращения: 01.10.2022).
3. Data Insight – [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://datainsight.ru/DI\\_eCommerce2020\\_2024](https://datainsight.ru/DI_eCommerce2020_2024) (дата обращения: 01.10.2022).
4. Best programmer – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://bestprogrammer.ru/izuchenie/tendentsii-razvitiya-elektronnoj-kommertsii-v-2022-godu> (дата обращения: 29.10.22)
5. MSKIT.ru – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.mskit.ru/news/n207949/> (дата обращения: 29.10.2022) .

Канд. экон. наук Лаврова А.П.

Санкт-Петербургский государственный аграрный университет, Россия

## СОВРЕМЕННЫЕ ВИДЫ ПРОДАЖ ТОВАРОВ И УСЛУГ И ИХ ОСОБЕННОСТИ

Продажа – это циклический процесс коммерческого взаимоотношения между продавцом и покупателем, который заканчивается обменом товара или услуги на их денежный эквивалент. От того, какая схема продаж используется компанией, зависит эффективность реализации продукции. Также успех бизнеса определяется правильным выбором вида продаж. В современных условиях на практике применяются разные виды продаж, в данной статье рассмотрим наиболее распространенные из них [1, 2, 3, 4, 5].

Все существующие виды продаж можно разбить на группы и объединить по общим признакам. На рисунке 1 представлена классификация видов продаж в соответствии выбранными критериями.



Рисунок 1 – Классификация распространённых видов продаж (разработано автором)

Рассмотрим общие характеристики основных видов продаж.

По инициатору взаимодействия различают активные и пассивные виды продаж. При активной продаже контакт с покупателем устанавливает менеджер по продажам или продавец, заинтересованный в реализации товара или услуги. Степень и вид активности бывают разные: от спокойной почтовой рассылки до телефонных звонков или назойливых предложений попробовать продукт в магазине, торговом центре, на выставке. Главное здесь – не вызвать у людей негатива и агрессии и нужно понимать, когда следует прекратить общение на положительной ноте.

В пассивной продаже предполагается, что покупатель найдет товар сам, так происходит в розничных магазинах, торговых центрах. Покупатели ходят по магазину, выбирают, если нужно – обращаются за консультацией к продавцу. Данная схема работает и в интернете: многим нравится самостоятельно заниматься поиском товара или услуги. Пассивность не говорит о том, что продавец ничего не делает. Выбрать место торговли, преподнести товар, сделать так, чтобы покупателю было удобно, он вернулся в следующий раз – отдельное искусство.

Разделение продаж на личные и безличные обусловлено особенностями контактов человека в процессе продажи: безличные – это когда нет непосредственного общения продавца и покупателя (например, продажа товаров через интернет-магазины, пункты самообслуживания, автоматы и т.д.); личные – когда продавец напрямую взаимодействует с клиентом и убеждает его купить. Именно этот вид продаж считается самым распространенным, и ему посвящено большинство тренингов по продажам.

Следует отметить, что личные продажи имеют свою классификацию: они могут быть основаны на стимулировании отклика, на управлении психическим состоянием, на удовлетворении потребностей и на решении проблемы. К личным продажам относят и консультационные продажи.

Основой разделения продаж на прямые и косвенные служат разные последовательности действий продавца, исходя из сегментации покупателей. Прямые продажи непосредственно направлены на конечного потребителя товара или услуги, в то время как косвенные осуществляются через посредников, перепродающих товары или услуги далее. Это разделение должно учитываться

в случаях, когда требуется увеличить продажи через действующую клиентскую базу.

По принципу принятия решения о покупке различают простые продажи (цикл продаж короткий и при этом осуществляется минимальное количество встреч), сложные (цикл продаж удлиненный, количество взаимодействий увеличивается, могут привлекаться сторонние эксперты), каскадные (каждый этап продажи выполняет отдельный человек: обзванивает клиентов колл-менеджер, менеджер по продажам проводит встречу, кассир принимает оплату и т.д.). Следует заметить, что конвейерные продажи предполагают специальный подход к схеме построения процесса продаж. Основан этот подход на следующем принципе: продажи должны быть организованы так, чтобы деятельность отдела продаж напоминала конвейер. Процесс продаж разделяется на несколько отдельных этапов, за каждый из которых отвечают разные специалисты.

По типу действующих сторон выделяют продажи: B2B – бизнес для бизнеса (сделка совершается между юридическими лицами, регулируется Гражданским кодексом), B2C – бизнес для потребителя (товар или услугу продают физическим лицам, регулируется Законом о защите прав потребителей), B2G – бизнес и государство (государство выступает главным покупателем). За счет государственных заказов можно получить регулярный и достаточно крупный товарооборот. Чтобы заключить подобный контракт, вначале необходимо выиграть в тендере, где высокий уровень конкуренции и строгие требования. Также надо подчеркнуть, что с развитием digital-экономики процессы взаимодействия с клиентами будут меняться в сторону цифровизации и автоматизации [6], тем самым роль продавца в B2B продажах будет снижаться.

По степени осведомленности покупателя бывают холодные и теплые продажи. Самое сложное – убедить покупателя, что ему необходимо купить продукт, о котором он еще не знает или не готов что-либо покупать вообще. Это – холодные продажи. Чтобы «подогреть» холодные продажи, проводят предварительную подготовку: рекламную кампанию, рассылку. Если потенциальный покупатель знает о товаре, задумывался над приобретением, то прямое обращение менеджера скорее найдет в его душе отклик. Теплые продажи полагают, что покупатель знает о продукте и идет целенаправленно к

выбранному продавцу, то есть его не нужно убеждать, остается только вручить выбранный товар или услугу.

По объему торговли различают оптовые (товар продается посредникам крупными партиями, например, торговым сетям) и розничные продажи (товар доходит до потребителя и продается поштучно или мелкими партиями).

По степени вовлеченности продавца в процесс продажи дифференцируют транзакционные (участие продавца минимальное, покупатель приходит за конкретным товаром и остается только провести транзакцию), экспертные (требуется консультация продавца, чтобы у покупателя не осталось сомнений в продукте), двухтактные (товар реализуется при участии двух специалистов – продавца и технического специалиста, обсуждающего с покупателем особые технические нюансы) и личностные продажи (клиент покупает у того продавца, кому доверяет или имеет личную симпатию).

Разделение продаж товаров, услуг и франшизы обусловлено спецификой предмета продаж. Продажа товара – это продажа овеществленного блага, а услуги – нематериального блага. Продажа франшизы подразумевает то, что начало процесса продаж происходит еще до того момента, когда будет создан продаваемый франчайзинговый пакет.

По территориальному признаку можно выделить домашние и региональные продажи. При домашних продажах сделки осуществляются в своём городе или регионе. Если же компания выходит со своим продуктом в соседние регионы или на всю страну, то такие продажи называются региональными. Региональные продажи обладают комплексом своих технологических особенностей и, в свою очередь, подразделяются на дистрибутивные и оптовые, так как сильно зависят от алгоритма действий регионального менеджера и типовых задачах, которые ему требуется решать. [7]

Таким образом, как показало исследование, количество видов продаж многочисленно, и каждый из которых обладает особенностями, что следует учитывать при работе с клиентами. Зачастую они пересекаются друг с другом и грамотное их сочетание может обеспечить компании значительный эффект.

## Литература:

1. Виды продаж: правила и техники их применения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://blog.oy-li.ru/vidy-prodazh-pravila-i-tehniki-ih-primeneniya/>
2. Виды и типы продаж [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://4brain.ru/prodazhi/vidy.php>
3. [Хусаинов](#) А. Best Seller. Лучший продавец [Электронный ресурс]. – 2018. – 140 с. Режим доступа: <https://www.litres.ru/ahat-nailevich-husainov/best-seller-luchshiy-prodavec/>
4. Сельчинская О. Техники продаж для менеджеров: ТОП-10 лучших техник продаж [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.prodaznik.ru/blog/tekhniki-prodazh-dlya-menedzherov-top-10-luchshikh-tekhnik-prodazh/>
5. Сколько есть способов продаж [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://molotokrus.ru/skolko-est-sposobov-prodazh/>
6. Белова, М.В. Бережливое производство в управлении современной организацией в эпоху цифровизации / М.В. Белова // Студенческая наука - первый шаг к цифровизации сельского хозяйства : материалы II Всероссийской студенческой научно-практической конференции, Чебоксары, 30 сентября 2022 года. – Чебоксары: Чувашский государственный аграрный университет, 2022.
7. Попова, А.Л. Значение государственного регулирования региональных рынков для развития сельских территорий / А.Л. Попова // Актуальные проблемы науки и практики: Гатчинские чтения – 2022 : сборник научных трудов по материалам IX Международной научно-практической конференции, приуроченной к празднованию 300-летия Российской академии наук, Гатчина, 27–28 мая 2022 года. – Гатчина: Государственный институт экономики, финансов, права и технологий, 2022. – С. 289-292.

## Ewidencja i audyt

**Тхаркахова И.Г., Понокова Д.И., Гонская Ф.Э.**  
*ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»*

### **ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА АРЕНДНЫХ ОПЕРАЦИЙ В СООТВЕТСТВИИ С ФЕДЕРАЛЬНЫМ СТАНДАРТОМ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ФСБУ 25/2018**

***Аннотация.** Статья посвящена особенностям и проблемам бухгалтерского учета арендных операций в соответствии с новым федеральным стандарте бухгалтерского учета. Раскрыто понятие аренды в соответствии с ГК РФ и международными стандартами финансовой отчетности. В статье представлены основные особенности учета аренды, в связи с переходом на ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды». Делается вывод о необходимости применения единой терминологии аренды в отечественных и международных стандартах бухгалтерского учета.*

***Ключевые слова.** Договор аренды, аренда, учет арендных операций, федеральный стандарт, положения по бухгалтерскому учету.*

В условиях ограниченности финансовых ресурсов огромное значение приобретает выбор правильной политики по обновлению основных производственных фондов предприятия. Одним из самых важных вопросов в сохранности собственности предприятия становится правильный и своевременный учет поступления и выбытия основных средств, в том числе и арендных операций. На сегодняшний день аренда — один из ключевых элементов рыночной экономики. Арендные операции оказывают прямое влияние на имущественное состояние и финансовые результаты деятельности организации и косвенное — на сумму уплачиваемых ею в бюджет и внебюджетные фонды налоговых платежей. В связи с этим возникает необходимость в получении достоверных сведений о величине и структуре арендных операций, что предполагает решение учетных задач и принципов.

Понятие «аренда» возникло от латинского слова «arrendare», что означает возмездную передачу какой-либо собственности во временное пользование и владение арендатору. В истории российской экономики арендные отношения в производственной сфере возродились в период реформ — в 90-ые годы

прошлого столетия, когда в аренду трудовым коллективам передавались целые государственные предприятия. Рассматривая сущность данного понятия в соответствии с Гражданским кодексом, можно определить термин «аренда» как передачу арендодателем арендатору имущества во временное владение и пользование. Отношения арендодателя и арендатора устанавливаются договором аренды, общие принципы которого регулируются ст. 607 ГК РФ. Статья 606 Гражданского кодекса РФ определяет договор аренды как договор, по которому арендодатель обязуется предоставить арендатору имущество за плату во временное владение и пользование или во временное пользование [1]. В договоре указываются и прописываются основные условия: состав и стоимость передаваемого в аренду имущества, размер арендной платы и форма ее уплаты, срок аренды, обязанности арендатора и арендодателя по содержанию имущества, условия возврата или выкупа, а также улучшения арендованного имущества.

Раскрывая понятие договора аренды (имущественного найма), можно выделить некоторые присущие ему характерные черты, позволяющие рассматривать этот договор в качестве самостоятельного типа гражданско-правовых договоров.

Во-первых, имея в виду родовую принадлежность договора аренды (имущественного найма, необходимо отметить, что передача имущества, осуществляемая арендодателем, не сопровождается переходом права собственности на это имущество к арендатору (нанимателю); последний получает имущество лишь во владение и пользование либо только в пользование.

Во-вторых, в ГК [1] обнаруживается стремление законодателя обеспечить детальное и непосредственное регулирование договора аренды, во всяком случае тех вопросов, которые являются общими как для договора аренды, так и для его отдельных видов.

В-третьих, выделение отдельных видов договора аренды (за исключением проката, фрахтования на время, лизинга) произведено в ГК [1] не на основе

какого-либо единого классификационного критерия, а в зависимости, от вида сдаваемого в аренду имущества. В данном случае законодатель преследует цель учитывать и те объекты, обладающие спецификой, которая требует особого правового регулирования (например, здания и сооружения организации).

Также пристальное внимание данному понятию уделяется международными стандартами финансовой отчетности, которое отражается в МСФО(IFRS) 16 «Аренда», в соответствии с МСФО(IFRS) 16 «Аренда — это договор в целом или его отдельные компоненты, по которым передается право контролировать использование идентифицированного актива в течение определенного периода в обмен на возмещение». В соответствии с п. 61 МСФО (IFRS) 16 арендодатель классифицирует каждый договор аренды в качестве либо операционной, либо финансовой аренды [4]. В целях сближения российского законодательства в рамках учета арендных операций с международными стандартами был разработан проект ФСБУ «Бухгалтерский учет аренды».

В декабре 2018 г. в Минюсте России зарегистрирован Приказ Минфина от 16 октября 2018 № 208н, который утвердил новый ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды». Нововведения обязательны для применения с 2022 г. (п. 48 ФСБУ 25/02018) [2]. Новый Стандарт разработан на основе Международного стандарта финансовой отчетности — МСФО (IFRS) 16 «Аренда» и утвержден Приказом Министерства финансов РФ. Представленный ФСБ 25/2018 вводит новые понятия, классифицирует договоры не по их юридической форме, а по содержанию.

Рассмотрим особенности данного нормативного документа:

1. Первая особенность данного нормативного документа встречается уже в п. 5 настоящего Стандарта, где приведено новое понятие «объект учета аренды» и его классификация. Стандарт ликвидировал понятие «имущество» и ввёл новое — «объект учёта аренды». ФСБУ 25/2018 устанавливает правила, согласно которым необходимо отражать в бухгалтерском учете информацию о соответствующих объектах при предоставлении или получении за плату во

временное пользование имущества (в том числе финансовая аренда), учитывает возможные способы ведения бухгалтерского учета в части данных объектов, а также содержит требования к информации, которая должна быть раскрыта в бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Объект бухгалтерского учета признается объектом аренды, если одновременно выполняются следующие условия:

- определен срок аренды;
- предмет аренды идентифицируется и определен в договоре аренды;
- арендатор вправе получить экономическую выгоду от использования предмета аренды;
- арендатор имеет право определять, как именно и для какой цели используется предмет аренды.

2. Следующая особенность учета арендных отношений связана также с введением нового для российской методологии учета понятия — «право пользования активом». То есть арендатору необходимо принять объект имущества к бухгалтерскому учету в качестве права пользования активом и одновременно признать обязательство по аренде.

3. Качественно новым явлением для российских стандартов бухгалтерского учёта является необходимость первоначальной оценки обязательства по аренде в качестве приведенной стоимости арендных платежей, не уплаченных на дату начала срока аренды. Данная стоимость рассчитывается на основе механизма дисконтирования, который позволяет привести будущую стоимость к нынешней.

4. ФСБУ 25/2018 включает некоторые новшества и в учете арендодателя. В соответствии с п. 24 арендодатель обязан осуществлять классификацию сданных в аренду объектов в качестве операционной аренды — если выгоды и риски, связанные с наличием права на собственность, несет арендодатель, или неоперационную (финансовую) — если арендатор несет выгоды и риски, связанные с правом собственности арендодателя, при этом данное разделение

видов аренды осуществляется в соответствии с нормами, установленными Стандартом. Каждый из приведённых видов аренды имеет свои особенности.

4. Предпоследний раздел ФСБУ 25/2018 посвящен информации, связанной с арендными отношениями, которая должна быть раскрыта в отчётности. Основным требованием к данным об объектах учета аренды является предоставление информации в развернутом виде без какого-либо взаимоисключения. При этом п. 43–47 предусматривают значительный объем информации, который должен быть раскрыт каждой из сторон договора аренды. В первую очередь это связано с усложнением учетных операций в части получения или сдачи в аренду объектов имущества, которое при неполном раскрытии соответствующей информации способно оказать влияние на финансовое положение организации, а также принятии решений пользователями такой информации [2].

Таким образом, значение договора аренды нельзя переоценить. Аренда играет огромную роль в имущественных правоотношениях между хозяйствующими субъектами, а также в развитии экономики страны и расширения сферы деятельности предпринимателей, прежде всего как способ минимизации предпринимательского риска и возможности получения дохода от вложений средств. Стандарт существенно меняет подход к учету арендных операций, как и у арендатора, так и у арендодателя. Введение нового федерального стандарта является важным шагом в условиях сближения российских стандартов с МСФО. Более того новые требования к учету арендных операций будут способствовать более полному и достоверному отражению соответствующей информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности организаций. Правильно и достоверно организованный учет арендных операций позволяет руководству предприятия получить реальную информацию о результатах арендных операций с объектами основных средств, а также избежать ошибок в учете, которые могли бы привести к штрафным санкциям со стороны налоговых органов.

### Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 26.01.96 г. №14-ФЗ (в ред. от 28.04. 20 г.) // СПС КонсультантПлюс. — Москва, 2021.
2. Федеральный стандарт бухгалтерского учета ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды»: [утверждено Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 16 октября 2018 № 208н] // КонсультантПлюс : справочно-правовая система.
3. Алексеева Г.И. Учет аренды в условиях стандартизации бухгалтерского учета и финансовой отчетности // Международный бухгалтерский учет. 2018. № 4. С. 452–465.
4. Падагова С.Ю. Новый федеральный стандарт «учет аренды» и его влияние на бухгалтерский учет арендных отношений // Международный научно-исследовательский журнал. 2018. № 3 (69). С. 149–152.
4. Уварова, Е. В. Изменение бухгалтерского учета аренды в соответствии с новым федеральным стандартом бухгалтерского учета // Аграрная наука сельскому хозяйству: Сборник материалов XVI Международной научно-практической конференции Алтайского государственного аграрного университета, 2021. — С. 99—101.

Понокова Д.И., Тхаркахова И.Г., Гонская Ф.Э.  
ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»

## СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ И МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ПО БУХГАЛТЕРСКОМУ УЧЕТУ АРЕНДНЫХ ОПЕРАЦИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

***Аннотация:** В статье проведен сравнительный анализ учета арендных операций по Российским стандартам бухгалтерского учета и требованиям МСФО, позволяющий определить основные расхождения в методах отражения арендных операций в обеих системах учета и отчетности. Формирование отчетности в соответствии с МСФО открывает российским компаниям возможность приобщения к международным рынкам капитала и может стать для российских компаний важным инструментом корпоративного управления.*

***Ключевые слова:** аренда, арендные операции, договор аренды, арендодатель, арендатор, объект аренды, финансовая аренда, арендатор, арендодатель, арендные платежи, международные стандарты финансовой отчетности, учет*

Любой хозяйствующий субъект, сталкиваясь с отражением в учете арендных операций решает ряд вопросов: как классифицировать аренду; у кого отражать имущество на балансе — у арендодателя или арендатора; каким образом распределить доходы и расходы между отчетными периодами.. Сложность сформулированных вопросов предполагает проведение тщательного анализа подходов отражения договоров аренды в учете по российским и международным стандартам. Решая вопрос приобретения основных средств многие организации целенаправленно прибегают к аренде, так как возможность последующего выкупа дорогостоящих основных средств является экономически самым выгодным вариантом, особенно на начальном этапе развития бизнеса. Рассмотрим сравнительную характеристику по учету аренды российских и международных стандартов представленной в таблице 1.

Таблица 1

Сравнительная характеристика по учету аренды российских и  
международных стандартов

| Российские стандарты                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               | Международные стандарты                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p>ФСБУ 25/2008 «Бухгалтерский учет аренды» Ведение понятия «Объект учета аренды». Объекты бухгалтерского учета классифицируются как объекты учета аренды при одновременном выполнении следующих условий:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) арендодатель предоставляет арендатору предмет аренды на определенный срок;</li> <li>2) предмет аренды идентифицируется (он определен в договоре аренды, и арендодатель не вправе его заменить в течение срока аренды);</li> <li>3) арендатор имеет право на получение экономических выгод от использования предмета аренды в течение срока аренды;</li> <li>4) арендатор имеет право определять, как и для какой цели используется предмет аренды в той степени, в которой это не предопределено техническими характеристиками предмета аренды.</li> </ol> | <p>В МСФО (IFRS) 16 «.....Аренда — это договор согласно которому передается право контролировать использование идентифицированного актива в течение определенного периода в обмен на возмещение.</p>                                                                                                                                                                  |
| <p>Сближение положений ФСБУ 25/2008 «Бухгалтерский учет аренды» с положениями МСФО (IFRS) 16. Разделение требований к учету финансовой и операционной аренде.</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  | <p>В соответствии с п. 61 МСФО (IFRS) 16 «Аренда» арендодатель классифицирует каждый договор аренды в качестве операционной, либо финансовой аренды. Все сделки по аренде могут быть разделены на финансовую или операционную аренду в зависимости от того, какую часть базового актива (предмета аренды) арендатор использует в течение срока действия договора.</p> |

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p>Операционная аренда (аренда, при которой экономические выгоды и риски, обусловленные правом собственности на предмет аренды, несет арендодатель (п. 26).</p> <p>Неоперационная (финансовая) аренда (аренда, при которой к арендатору переходят экономические выгоды и риски, обусловленные правом собственности арендодателя на предмет аренды (п. 25).</p> <p>Классификация аренды (финансовая либо операционная) имеет очень большое значение для правильного отражения арендных операций в учете (как для целей МСФО, так и для российского учета), поскольку порядок отражения в учете двух видов аренды существенно различается [5].</p> | <p>Операционная аренда предполагает, что в течение срока аренды арендатор использует «не более, чем незначительную часть» базового актива (здания, помещения, землю и прочее недвижимое имущество с длительным сроком полезного использования и высокой стоимостью, которая не может быть полностью амортизирована арендатором в течение срока аренды).</p> <p>Финансовая аренда предполагает, что арендатор использует «более, чем незначительную часть» базового актива (оборудование, транспортные средства и прочее движимое имущество)</p> |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

Таким образом, новый российский федеральный стандарт ФСБУ 25/2008 «Бухгалтерский учет аренды» во многом похож на международный стандарт МСФО 16 «Аренда» и, нужно отметить, что все основные моменты в ФСБУ и МСФО совпадают [4]. Однако можно выделить ряд значимых отличий в отдельных аспектах учета аренды по российским и международным правилам:

— отличие при первоначальном признании: активы по российскому стандарту изначально оцениваются исходя из фактической себестоимости, а в международных стандартах — из первоначальной стоимости;

— в международном стандарте по учету аренды дано руководство по учету изменений, которые вносятся в договор аренды. Все изменения в нем подразделяются на две категории: переоценка и модификация. В МСФО 16 «Аренда» подробно прописаны необходимые для внесения в учете корректировки для каждой отдельной ситуации. Российский стандарт не

проводит аналогичное деление, что усложняет порядок учета арендных операций в случае изменений условий договоров аренды;

— в российском стандарте по учету аренды было введено понятие «объект учета аренды» и в отличие от МСФО, в стандарте раскрываются конкретные условия признания объектов аренды. В этом аспекте российский стандарт проработан более детально. Помимо этого, российский стандарт ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды» предусматривает упрощенный порядок для организаций, которые могут применять упрощенные способы учета. В международном стандарте МСФО 16 «Аренда» [3], такого не предусмотрено. Также заметным отличием и одновременно сложностью для бухгалтеров является появление в новом российском стандарте новых терминов и понятий, существующих уже в МСФО, но новых для российской методики учета дисконта. Ярким примером является введение в ФСБУ понятия о справедливой стоимости. Согласно федеральному стандарту справедливая стоимость устанавливается по правилам МСФО 16 «Аренда» и согласно Разъяснениям МСФО;

Подводя итог можно сказать, что Стандарт существенно меняет подход к учету арендных операций, как и у арендатора, так и у арендодателя. Однако его введение может повлечь за собой некоторые трудности при ведении бухгалтерского учета в отечественных компаниях, например, отсутствие четкого определения новых понятий и терминов, сложность расчета размера обязательств по аренде и иных сумм, расчеты которых непривычны и несвойственны текущей системе РСБУ, применения дисконтирования и так далее. Однако, введение нового федерального стандарта является важным шагом в условиях сближения российских стандартов с МСФО. Более того новые требования к учету арендных операций будут способствовать более полному и достоверному отражению соответствующей информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности организаций. Интеграция с правилами учета по международным стандартам откроет для российских компаний ряд

возможностей для более гибкого подхода к формированию расходов, а также позволит отчитывающимся по правилам международных стандартов организациям существенно сократить затраты на трансформацию финансовой отчетности в формат Международных стандартов

### **Литература:**

1. Российская Федерация. Законы. О бухгалтерском учете : Федеральный закон : № 402-ФЗ : текст с изменениями и дополнениями на 30 декабря 2021 года : [принят Государственной думой 22 ноября 2011 года: одобрен Советом Федерации 29 ноября 2011 года] // КонсультантПлюс : справочно-правовая система.
2. Федеральный стандарт бухгалтерского учета ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды»: [утверждено Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 16 октября 2018 № 208н] // КонсультантПлюс : справочно-правовая система.
3. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 16 «Аренда»: Приказ Минфина РФ от 11.07.16 г. №111н: (ред. от 20.08.2021 г.) // КонсультантПлюс : справочно-правовая система.
4. Сенина, К. В. Проблемы учета аренды в российском бухгалтерском учете в условиях адаптации к нормам МСФО / К. В. Сенина // Экономика. Бизнес. Финансы. — 2021. — № 3. — С. 31—35

**Колотилов Иван Андреевич**

*Студент 4 курса Юридического института НИУ «БелГУ»*

## **ОБЯЗАТЕЛЬНЫЙ АУДИТ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СФЕРЕ**

**Аннотация:** в последние годы всё большую актуальность вопросы, связанные с необходимостью обновления законодательства, регламентирующего правила проведения обязательного аудита со стороны организаций, осуществляющих предпринимательской деятельности. В связи с этим возникает необходимость в проведении подобных нашему исследований. В представленной статье анализируются положения действующего законодательства, посредством которого регламентируется обязательный аудит. Дается подробная характеристика нововведениям, которые коснулись данного института в 2020 и 2021 году. На основании анализа законодательства формулируются критерии, наличие которых необходимо для возложения на организацию обязательства по обязательному аудиту.

**Ключевые слова:** обязательный аудит, отчетность, бухгалтерия, бухгалтерский учет, предпринимательская деятельность.

В Российской Федерации с момента перехода экономики на капиталистические рельсы всё большее развитие получает предпринимательская деятельность. Так, в соответствии со статистическими данными, опубликованными на официальном интернет-портале Федеральной налоговой службы Российской Федерации, по состоянию на 10 декабря 2022 года в нашем государстве насчитывается 5 969 046 субъектов экономики, которые занимаются предпринимательской деятельностью<sup>1</sup>. Само собой, подобное стремительное

---

<sup>1</sup> Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. URL: <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html> (дата посещения 15.12.2022).

развитие должно на всём своём протяжении сопровождаться и обновлением нормативно-правовой базы, призванной к регламентации обозначенных правоотношений. В этой связи, достаточно интересным представляется вопрос об особенностях правового регулирования процедуры обязательного аудита, которую должны исполнять отдельные представители предпринимательской сферы.

На современном этапе аудиторская деятельность регламентируется несколькими нормативно-правовыми документами федерального значения. В первую очередь необходимо отметить Федеральный закон от 30 декабря 2008 года «Об аудиторской деятельности». В соответствии с нормами, установленными статьёй 5 данного документа, отдельные организации, которые соответствуют определённым в законе критериям, в обязательном порядке должны проводить аудит и предоставлять бухгалтерскую отчётность, включающую в себя аудиторское заключение<sup>2</sup>.

Требования по обязательному аудиту содержатся и в Федеральном законе от 6 декабря 2011 года «О бухгалтерском учёте». Так, нормой статьи 13 документа устанавливается, что те организации, которые подлежат обязательному аудиту, в установленном законном порядке также наделяются обязанностью по публикации бухгалтерской отчетности<sup>3</sup>.

Сразу стоит отметить, что возможностью проведения аудита наделяются не только те организации, которые перечислены в Федеральном законе «Об аудиторской деятельности», но и иные, если они изъявляют собственное желание на осуществление подобных действий. Такой порядок проведения аудита именуется в литературе «инициативным». Как вариант, инициативный аудит

---

<sup>2</sup> Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «Об аудиторской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2022) // Собрание законодательства РФ. 2009. № 1. Ст. 15.

<sup>3</sup> Федеральный закон от 06 декабря 2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О бухгалтерском учёте» // Собрание законодательства РФ. 2011. № 50. Ст. 7344.

может быть проведен субъектами, которые представляют малое предпринимательство в экономической системе Российской Федерации<sup>4</sup>.

Помимо указанных федеральных законов, отдельные вопросы, касающиеся проведения обязательного аудита, могут регламентироваться и иными законодательными документами, в том числе и подзаконными актами, издаваемыми Министерством финансов или Правительством Российской Федерации.

В качестве примера можно привести Приказ Минфина России от 9 января 2019 года, в котором устанавливаются новейшие стандарты проведения аудитов в государстве, которые были разработаны с ориентированием на международные. Данный документ внёс множество нововведений в рассматриваемую процедуру. В частности, были обновлены требования, предъявляемые к аудиторскому заключению, которое теперь должно обладать большей информативностью. Помимо этого, данные, включаемые в заключение, должны быть актуальными не только для бухгалтерии и руководства самой компании, но и всех иных заинтересованных<sup>5</sup>.

На наш взгляд, закрепленные указанным выше подзаконным актом стандарты проведения обязательных аудитов носят исключительно положительный характер. Во-первых, их введение позволило повысить качество рассматриваемой процедуры, что выражается в предъявлении более высоких требований к специалистам, её осуществляющим. Во-вторых, международные стандарты аудита оказали существенное влияние на весь процесс работы с документацией, сделав его более систематизированным. В-третьих, комплексное

---

<sup>4</sup> Поварова Е.С. Особенности проведения аудита субъектов малого предпринимательства // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2020. № 3. С. 325.

<sup>5</sup> Приказ Минфина России от 09 января 2019 г. № 2н (ред. от 09.11.2021) «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации» // Зарегистрировано в Минюсте России. 2019. № 53639.

применение всех 48 стандартов позволяет избежать ошибок и положительно сказывается на бизнесе.

Буква закона гласит, что обязательный аудит должен проводиться ежегодно. Однако некоторые авторы отмечают, что для некоторых организаций наиболее актуальным и эффективным представляется такой формат проведения аудита, который предполагает разделение его на несколько этапов, которые выполняются в течение всего года. По большей части, данная рекомендация затрагивает именно субъекты, которые осуществляют предпринимательскую деятельность, так как у них накапливается значительное количество отчётных документов, анализ которых занимает много времени<sup>6</sup>.

Примечательным является тот факт, что для субъектов малого предпринимательства также действуют особые правила составления отчётности, которые предоставляют им возможно осуществлять данный процесс в упрощённой форме, нежели чем той, которая требуется для иных случаев.

В последние два года были внесены определённые изменения в регулирование аудиторской деятельности, что сказалось и на критериях, которые определяют субъекты, подлежащие обязательному аудиту. Так, в соответствии с обновлёнными положениями ранее упомянутого Федерального закона «Об аудиторской деятельности», обязательному аудиту подлежат следующие субъекты предпринимательской деятельности в следующем ряде случаев:

- если доход организации, который был получен за временной период, предшествующий отчётному году, превысил сумму в 800 миллионов рублей;
- аналогичным образом устанавливается и правило об обязательном аудите организаций, на бухгалтерском балансе которых располагаются средства, превышающие сумму в 400 миллионов рублей;

---

<sup>6</sup> Вечканова Т.В. Обязательный аудит и проверки. Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с МСА // Вестник науки. 2019. № 3. С. 32.

- с недавнего времени было установлено, что субъекты предпринимательства подлежат обязательному аудиту и в случаях, когда принадлежащие им ценные бумаги участвуют в торгах.

Таким образом, в последние несколько лет в Российской Федерации произошло обновление федерального законодательства, регламентирующего порядок проведения обязательного аудита для субъектов экономики, осуществляющих предпринимательскую деятельность. Такие нововведения выражаются в установлении трёх основных критериев, позволяющих возложить на организацию обязательство по аудиту. Помимо этого, аудит, но не обязательный, могут осуществлять и иные субъекты, но только в том случае, если они самостоятельно проявят соответствующую инициативу.

### Список литературы

1. Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «Об аудиторской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2022) // Собрание законодательства РФ. – 2009. – № 1. – Ст. 15.
2. Федеральный закон от 06 декабря 2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О бухгалтерском учете» // Собрание законодательства РФ. – 2011. – № 50. – Ст. 7344.
3. Приказ Минфина России от 09 января 2019 г. № 2н (ред. от 09.11.2021) «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации» // Зарегистрировано в Минюсте России. – 2019. – № 53639.
4. Вечканова, Т.В. Обязательный аудит и проверки. Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с МСА / Т.В. Вечканова // Вестник науки. – 2019. – № 3. – С. 32.

5. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. URL: <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html> (дата посещения 15.12.2022).

6. Поварова, Е.С. Особенности проведения аудита субъектов малого предпринимательства / Е.С. Поварова // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. – 2020. – № 3. – С. 325-330.

## Matematyczne metody w gospodarce

**Пиль Э.А.**

*Академик РАН, профессор, доктор технических наук,  
г. Санкт-Петербург*

### ПОСТРОЕНИЕ 3D-ГРАФИКОВ VEL НА ОСНОВЕ X2

В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X2, которая влияет на значения ВВП (GDP). Полученные значения при расчетах изображены в виде 3D-графиков для X2. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$  [1, 2, 3, 4].

Итак, на рисунке 1 показан 3D-график X2, когда значения переменных были следующими  $X1 = X3 = 1..10$ ,  $X4 = X5 = 1$ . Как видно из данного рисунка построенный график не изменяется и равен 2,54.

На следующем рисунке 2 изображенный 3D-график X2 при переменных  $X1 = X4 = 1..10$ ,  $X3 = X5 = 1$  увеличивается незначительно в 4,46 раза.

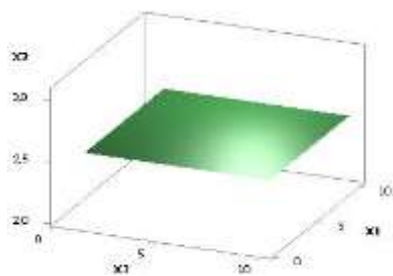


Рис. 1.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

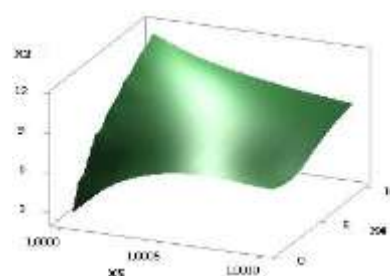


Рис. 2.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

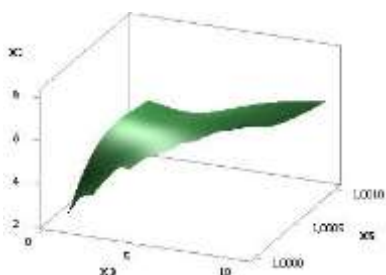


Рис. 3.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

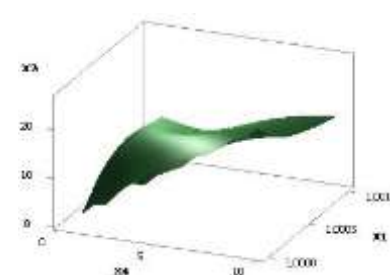


Рис. 4.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

На следующих двух рисунках 3 и 4 представлены 3D-графика  $X_2$ , когда переменные были  $X_1 = X_4 = X_5 = 1$ ,  $X_3 = 1..10$  и  $X_1 = X_3 = 1$ ,  $X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 0,99..9,99$  соответственно. Как видим здесь построенный 3D-график  $X_2$  на рис. 3 увеличивается в 3,16 раза, а на рис. 4 увеличивается в 9,91 раз.

Рассчитанные значения для 3D-графика  $X_2$  на рисунке 5 при переменных  $X_1 = 1$ ,  $X_3 = X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 0,99..9,99$  увеличиваются незначительно с 2,57 до 80,40, т.е. в 31,34 раз.

Из следующего рисунка 6 видно, что при переменных  $X_1 = X_3 = X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 0,99..9,99$  значения  $X_2$  увеличиваются в 9,91 раз.

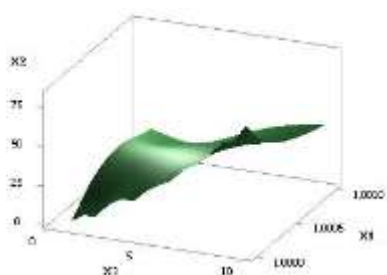


Рис. 5.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

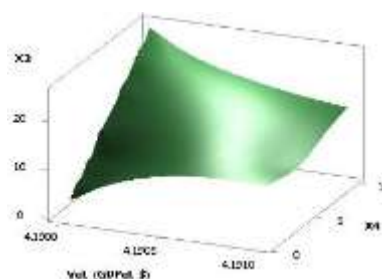


Рис. 6.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

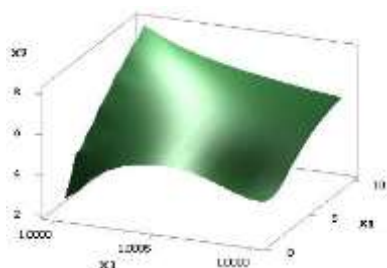


Рис. 7.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

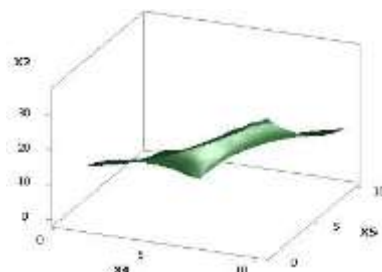
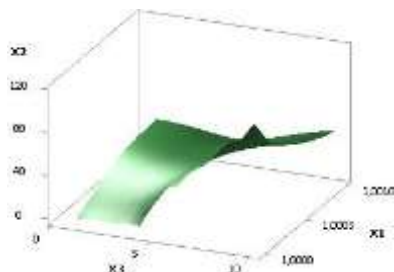
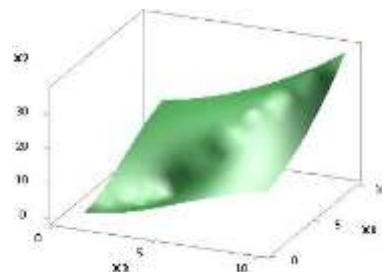
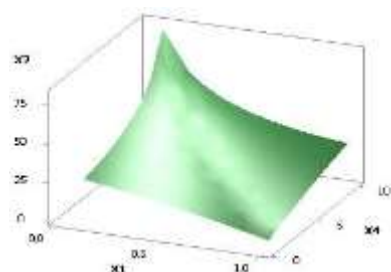
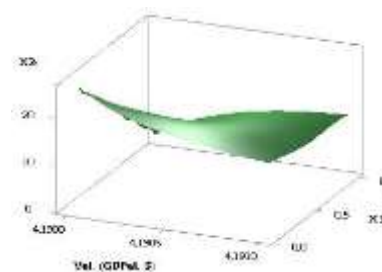


Рис. 8.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

Рисунки 7 и 8 были построены при  $X_1 = X_4 = 1..10$ ,  $X_3 = 1$ ,  $X_5 = 0,99..9,99$  и  $X_1 = X_3 = 1$ ,  $X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 9,99..0,99$ . Здесь на рис. 7 зависимость  $X_2$  увеличивается незначительно в 3,13 раза. На рис. 8 построенная зависимость  $X_2$  также увеличивается, но только в 3,75 раза.

На следующих двух рисунках 9 и 10 представлены 3D-графики  $X_2$  при  $X_1 = 1$ ,  $X_3 = X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 9,99..0,99$  и  $X_1 = X_3 = X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 9,99..0,99$  соответственно. Здесь на рисунках 9 и 10 3D-графики  $X_2$  увеличиваются в 5,31 раз и в 3,75 раза соответственно.

Последние два рисунка 11 и 12 зависимости  $X_2$  были построенные при  $X_1 = 1..0,1$ ,  $X_3 = 1$ ,  $X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 0,99..9,99$  и  $X_1 = X_3 = 1..0,1$ ,  $X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 0,99..9,99$  соответственно. Здесь на рис. 11 значения  $X_2$  увеличиваются в 14,94 раза, а на рис. 12 увеличиваются в 9,91 раз.

Рис. 9.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 10.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 11.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 12.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ 

#### Список литературы:

1. Пиль Э.А. Варианты 2D-графиков переменной  $X_2$  при расчете Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 7-9
2. Пиль Э.А. Расчет переменной  $X_2$  при построении 2D-графиков для параметра Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 10-12
3. Пиль Э.А. Анализ влияния параметра Vel на 2D-графики для переменной  $X_2$  // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 13-15

4. Пиль Э.А. Построение 2D-графиков переменной  $X_2$  используя параметры  
Vel // Materialy XVIII Mezinárodní vědecko-praktické konference «Věda a vznik - 2022»  
22-30 prosince 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022.  
– 83 s. – S. 16-18

**Пиль Э.А.**

*Академик РАН, профессор, доктор технических наук,  
г. Санкт-Петербург*

## **ВЛИЯНИЕ X2 НА ПОСТРОЕНИЕ 3D-ГРАФИКОВ VEL**

В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X2, которая влияет на значения ВВП (GDP). Полученные значения при расчетах изображены в виде 3D-графиков для X2. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$  [1, 2, 3, 4].

Итак, на рисунке 1 показан 3D-график X2, когда значения переменных были следующими  $X1=1, X3=1..0,1, X4=1..10, X5=0.99..9.99$ . Из рисунка видно, что переменная X2 имеет максимум 11,26 в точке 7.

На следующем рисунке 2 изображенный 3D-график X2 при переменных  $X1=1..0,1, X3=1, X4=1..10, X5=9.99..0.99$  увеличивается в 9,2 раз.

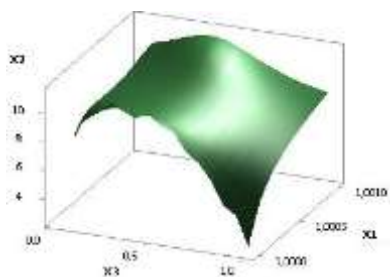


Рис. 1.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

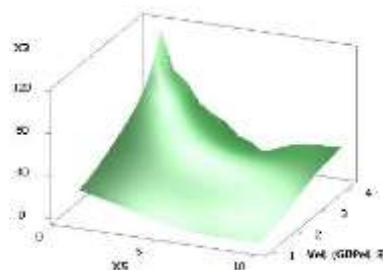


Рис. 2.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

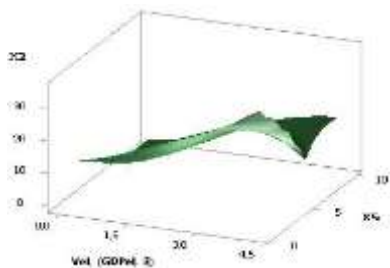


Рис. 3.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

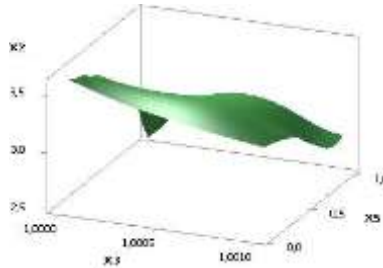


Рис. 4.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

На следующих двух рисунках 3 и 4 представлены 3D-графики X2, когда переменные были  $X1=X3=1..0,1, X4=1..10, X5=9.99..0.99$  и  $X1=X3=X4=1, X5=1..0,1$ ,

соответственно. Как видим из рис. 3 построенный 3D-график  $X_2$  увеличивается в 3,75 раза, а на рис. 4 увеличивается в 1,41 раз.

Рассчитанные значения для 3D-графика  $X_2$  на рисунке 5 при переменных  $X_1 = X_3 = 1$ ,  $X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 1..0,1$  увеличиваются в 14,14 раз.

Из следующего рисунка 6 видно, что при переменных  $X_1 = 1$ ,  $X_3 = X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 1..0,1$  значения  $X_2$  также увеличиваются в 44,72 раз.

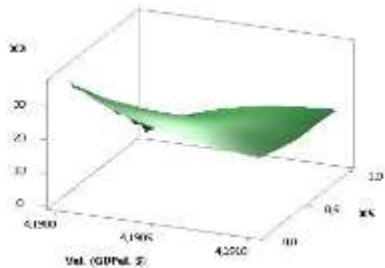


Рис. 5.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

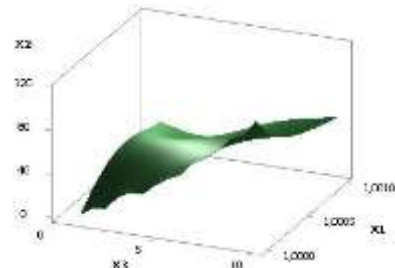


Рис. 6.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

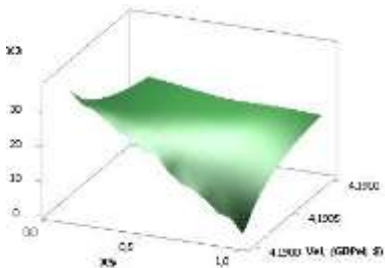


Рис. 7.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

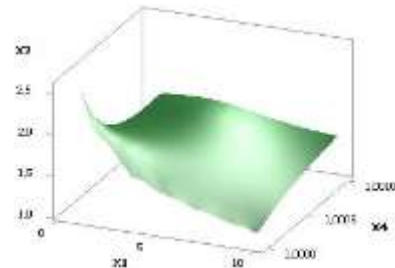


Рис. 8.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

Рисунки 7 и 8 были построены при  $X_1 = X_3 = X_4 = 1..10$ ,  $X_5 = 1..0,1$  и  $X_2 = 1..10$ ,  $X_3 = X_4 = 1$ ,  $X_5 = 1..0,1$  соответственно. Здесь на рис. 7 значения  $X_2$  увеличиваются в 14,14 раз, а на рис. 8 уменьшаются в 2,24 раза.

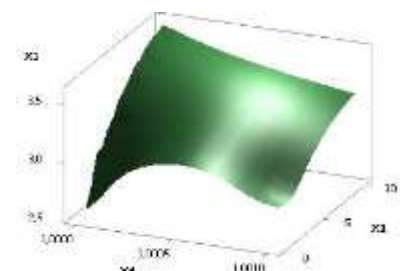


Рис. 9.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

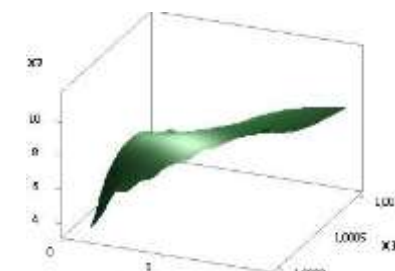
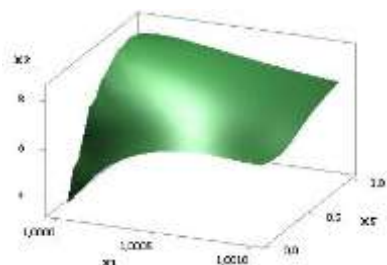
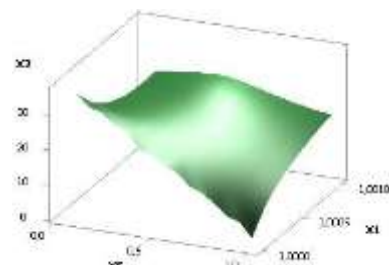


Рис. 10.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

На следующих двух рисунках 9 и 10 представлены 3D-графики  $X_2$  при  $X_1 = X_3 = 1..10$ ,  $X_4 = 1$ ,  $X_5 = 1..0,1$  и  $X_1 = X_4 = 1..10$ ,  $X_3 = 1$ ,  $X_5 = 1..0,1$  соответственно. Здесь на рисунке 9 3D-график  $X_2$  увеличивается в 1,41 раз, а на рис. 10 увеличивается в 3,16 раза.

Последние два рисунка 11 и 12 зависимости  $X_2$  были построенные при  $X_1 = X_4 = 1$ ,  $X_3 = 1..10$ ,  $X_5 = 0,1..1$  и  $X_1 = X_4 = 1$ ,  $X_3 = 1..10$ ,  $X_5 = 0,1..1$  соответственно. В этих примерах на рис. 11 значения  $X_2$  имеют максимум 8,38 в точке 8, а на рис. 12 уменьшаются в 14,14 раз.

Рис. 11.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 12.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ 

#### Список литературы:

1. Пиль Э.А. Варианты 2D-графиков переменной  $X_2$  при расчете Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 7-9
2. Пиль Э.А. Расчет переменной  $X_2$  при построении 2D-графиков для параметра Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 10-12
3. Пиль Э.А. Анализ влияния параметра Vel на 2D-графики для переменной  $X_2$  // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 13-15
4. Пиль Э.А. Построение 2D-графиков переменной  $X_2$  используя параметры Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 16-18

**Пиль Э.А.**

*Академик РАН, профессор, доктор технических наук,  
г. Санкт-Петербург*

## РАСЧЕТ ПЕРЕМЕННОЙ X2 И ПОСТРОЕНИЕ 3D-ГРАФИКОВ VEL

В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X2, которая влияет на значения ВВП (GDP). Полученные значения при расчетах изображены в виде 3D-графиков для X2. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$  [1, 2, 3, 4].

Итак, на рисунке 1 показан 3D-график X2, когда значения переменных были следующими  $X1=1, X4=X3=10..1, X5=0,99..9.99$ . Из рисунка видно, что 3D-график уменьшается в 5,31 раз.

На следующем рисунке 2 изображенный 3D-график X2 при переменных  $X1=X4=X3=10..1, X5=0,99..9.99$  3D-график уменьшается в 3,75 раза.

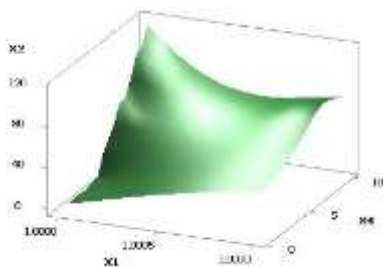


Рис. 1.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

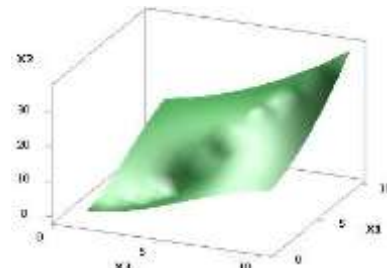


Рис. 2.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

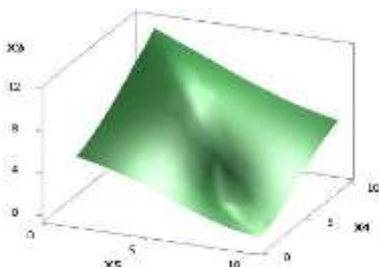


Рис. 3.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

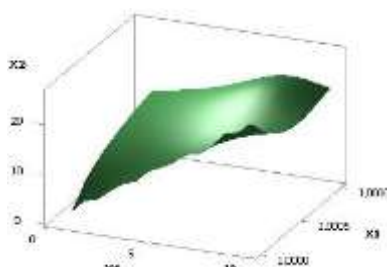
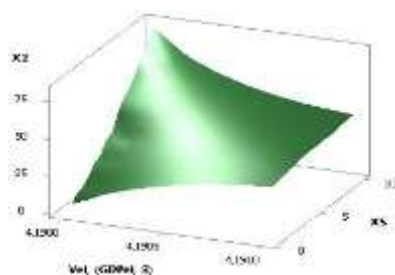
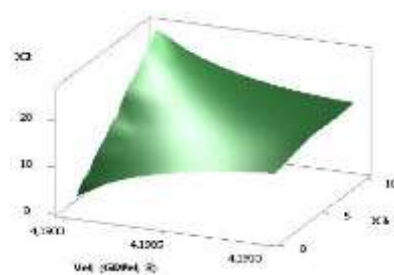
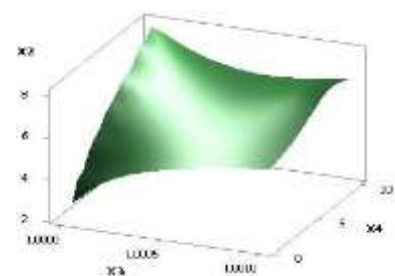
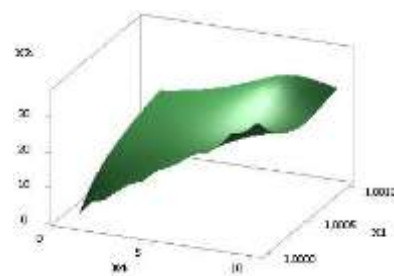


Рис. 4.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

На следующих двух рисунках 3 и 4 представлены 3D-графики X2, когда переменные были  $X1=X4=10..1, X3=1, X5=0,99..9.99$  и  $X1=X3=1, X4=10..1, X5=9,99..0.99$  соответственно. Как видим из рис. 3 построенный 3D-график X2

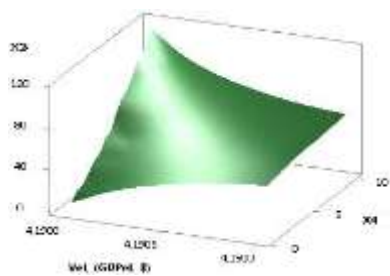
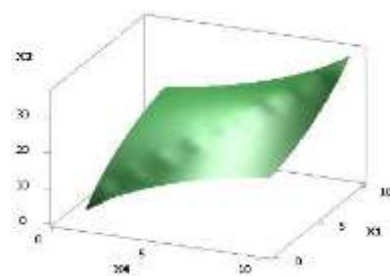
уменьшается незначительно в 2,65 раза, а на рис. 4 также уменьшается незначительно в 9,91 раз.

Рассчитанные значения для 3D-графика  $X_2$  на рисунке 5 при переменных  $X_1=1$ ,  $X_3=X_4=10..1$ ,  $X_5=9,99..0.99$  уменьшается значительно в 31,34 раз. Из следующего рисунка 6 видно, что при переменных  $X_1=X_3=X_4=10..1$ ,  $X_5=9,99..0.99$  значения  $X_2$  уменьшаются в 9,91 раз.

Рис. 5.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 6.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 7.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 8.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ 

Рисунки 7 и 8 были построены при  $X_1=X_4=10..1$ ,  $X_3=1$ ,  $X_5=9,99..0.99$  и  $X_1=X_3=X_5=1$ ,  $X_4=10..1$  соответственно. Здесь на рис. 7 значения  $X_2$  уменьшаются в 3,13 раза, а на рис. 8 уменьшается в 14,11 раз.

На следующих двух рисунках 9 и 10 представлены 3D-графики  $X_2$  при  $X_1=X_5=1$ ,  $X_3=X_4=10..1$  и  $X_1=X_5=1$ ,  $X_3=X_4=10..1$  соответственно. Здесь на рисунке 9 3D-график  $X_2$  уменьшается в 44,46 раз, а на рисунке 10 уменьшается в 14,11 раз.

Рис. 9.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 10.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

На рисунке 11 зависимость  $X_2$  была построена при  $X_1=X_4=10..1$ ,  $X_3=X_5=1$ . Здесь на рис. 11 значения  $X_2$  уменьшаются в 4,46 раза. На рис. 12 при  $X_1=X_3=X_5=1$ ,  $X_4=10..1$  значения  $X_2$  уменьшаются 14,11 раз.

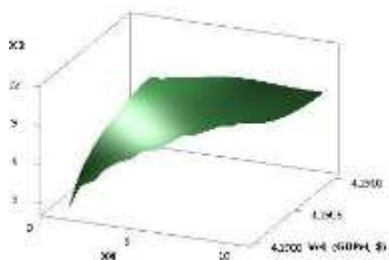


Рис. 11.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

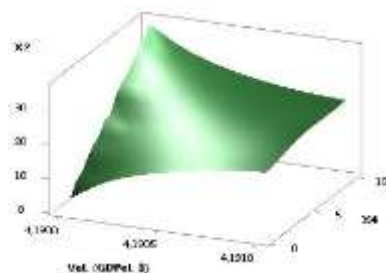


Рис. 12.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

#### Список литературы:

1. Пиль Э.А. Варианты 2D-графиков переменной  $X_2$  при расчете Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 7-9
2. Пиль Э.А. Расчет переменной  $X_2$  при построении 2D-графиков для параметра Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 10-12
3. Пиль Э.А. Анализ влияния параметра Vel на 2D-графики для переменной  $X_2$  // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 13-15
4. Пиль Э.А. Построение 2D-графиков переменной  $X_2$  используя параметры Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 16-18

**Пиль Э.А.**

*Академик РАН, профессор, доктор технических наук,  
г. Санкт-Петербург*

## **АНАЛИЗ 3D-ГРАФИКОВ $X_2$ ИСПОЛЬЗУЯ ПЕРЕМЕННУЮ $X_2$**

В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной  $X_2$ , которая влияет на значения ВВП (GDP). Полученные значения при расчетах изображены в виде 3D-графиков для  $X_2$ . При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$  [1, 2, 3, 4].

Здесь на рис. 1 показан 3D-график для  $X_2$  при  $X_1 = X_5 = 1$ ,  $X_3 = X_4 = 10..1$ , где значения  $X_2$  уменьшаются незначительно в 44,61 раз.

Следующий рисунок 2 дает наглядное представление, что при следующих переменных  $X_1 = X_3 = X_4 = 10..1$ ,  $X_5 = 1$  значения 3D-графика также уменьшаются незначительно в 14,11 раз.

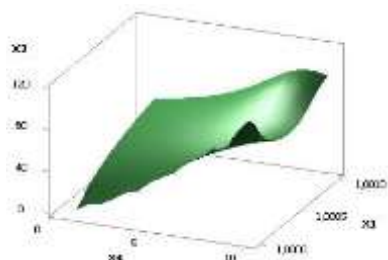


Рис. 1.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

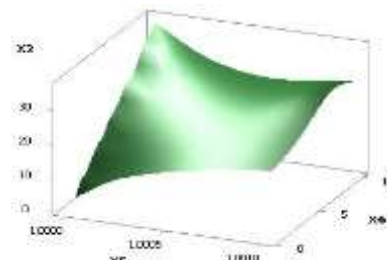
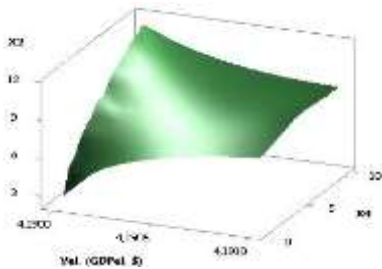
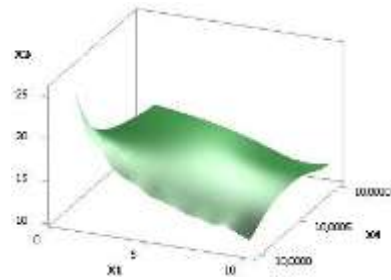
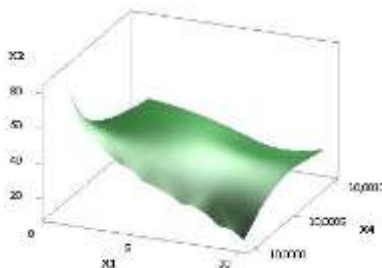
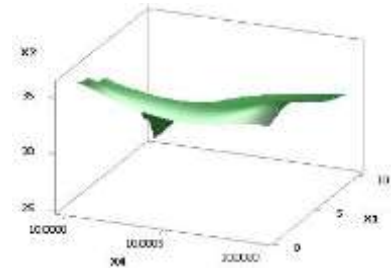


Рис. 2.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$

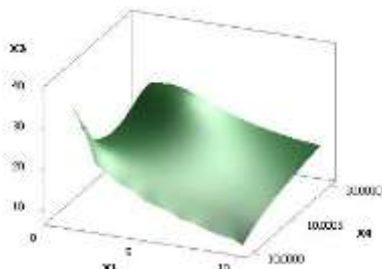
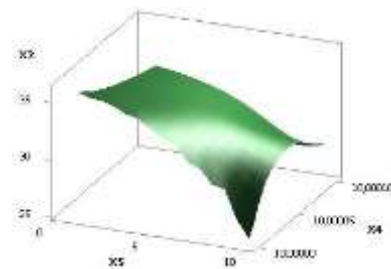
На следующих двух рисунках 3 и 4 показаны 3D-графики для когда переменные были переменных  $X_1 = X_4 = 10..1$ ,  $X_3 = X_5 = 1$  и  $X_1 = X_3 = 1$ ,  $X_4 = 10$ ,  $X_5 = 0,99..9,99$  соответственно. Здесь на рис. 3 значения  $X_2$  уменьшаются в 4,46 раза, а на рис. 4 значения  $X_2$  увеличиваются в 2,24 раза.

Рис. 3.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 4.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ 

Следующие два рисунка 5 и 6 были построены при  $X_1=1$ ,  $X_3=1..10$ ,  $X_4=10$ ,  $X_5=0,99..9,99$  и  $X_1=X_3=1..10$ ,  $X_4=10$ ,  $X_5=0,99..9,99$ . Здесь на рисунке 5 построенный 3D-график для  $X_2$  увеличивается в 7,01 раз, а на рисунке 6 уменьшаются в 1,41 раз.

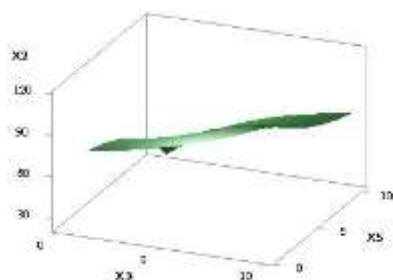
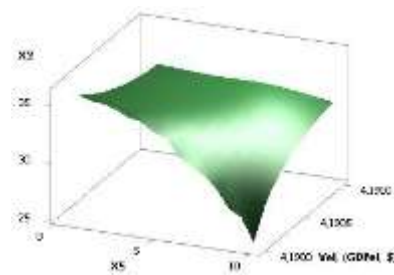
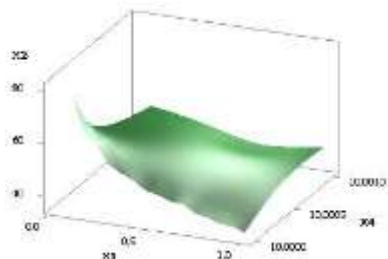
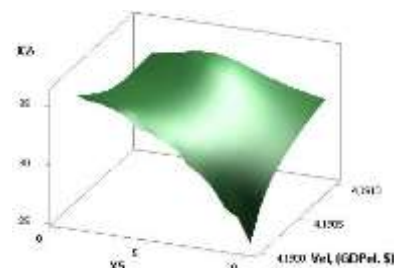
Рис. 5.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 6.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ 

Для построения двух 3D-графиков на рисунках 7 и 8 были использованы следующие значения переменных  $X_1=1..10$ ,  $X_3=1$ ,  $X_4=10$ ,  $X_5=0,99..9,99$  и  $X_1=X_3=1$ ,  $X_4=10$ ,  $X_5=9,99..0,99$ . Здесь рисунки 7 переменная  $X_2$  уменьшается в 4,46 раза, а на рис. 8 увеличивается в 1,41 раз.

Рис. 7.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ Рис. 8.  $X_2 = f(X_1, X_3, X_4, X_5)$ 

Следующие рисунки 9 и 10 были построены при  $X_2=1$ ,  $X_3=1..10$ ,  $X_4=10$ ,  $X_5=9,99..0,99$  и  $X_2=X_3=1..10$ ,  $X_4=10$ ,  $X_5=9,99..0,99$ . Здесь на рис. 9 значения  $X_2$  увеличиваются в 4,46 раза, а на рис. 10 увеличиваются в 1,41 раз.

Последние рисунки 11 и 12 были построены при  $X_1=1..0,1$ ,  $X_3=1$ ,  $X_4=10$ ,  $X_5=0,99..9,99$  и  $X_1=X_3=1..0,1$ ,  $X_4=10$ ,  $X_5=0,99..9,99$ . Здесь на рис. 11 значения  $X_2$  увеличиваются в 2,24 раза, а на рис. 12. уменьшаются в 1,41 раз

Рис. 9.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 10.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 11.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 12.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ 

### Список литературы:

1. Пиль Э.А. Варианты 2D-графиков переменной  $X2$  при расчете Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 7-9
2. Пиль Э.А. Расчет переменной  $X2$  при построении 2D-графиков для параметра Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 10-12
3. Пиль Э.А. Анализ влияния параметра Vel на 2D-графики для переменной  $X2$  // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 13-15
4. Пиль Э.А. Построение 2D-графиков переменной  $X2$  используя параметры Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 16-18

**Пиль Э.А.**

*Академик РАН, профессор, доктор технических наук,  
г. Санкт-Петербург*

## **РАСЧЕТ X2 И ПОСТРОЕНИЕ 3D-ГРАФИКОВ ДЛЯ VEL**

В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X2, которая влияет на значения ВВП (GDP). Полученные значения при расчетах изображены в виде 3D-графиков для X2. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$  [1, 2, 3, 4].

Здесь на рис. 1 и 2 показаны 3D-графики для X2 при  $X1=10..1$ ,  $X3=1$ ,  $X4=10$ ,  $X5=9,99..0,99$  и  $X1=X3=1..0,1$ ,  $X4=10$ ,  $X5=9,99..0,99$ , которые увеличиваются в 4,46 раза и 1,41 раз соответственно.

На следующих двух рисунках 3 и 4 показаны 3D-графики для X2, когда переменные были  $X1=X3=X5=1$ ,  $X4=1$  и  $X1=X5=1$ ,  $X3=1..10$ ,  $X4=10$  соответственно. Здесь на рис. 3 значения X2 имеют постоянную величину равную 35,83, а на рис. 4 значения X2 увеличиваются в 3,16 раза.

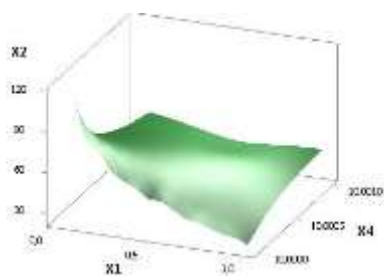


Рис. 1.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

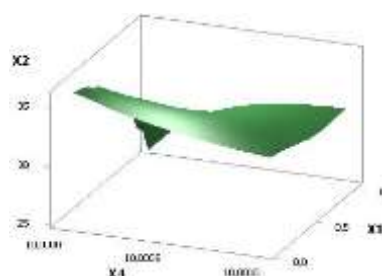
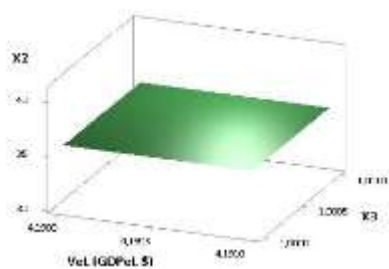
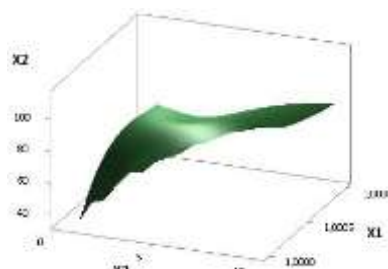
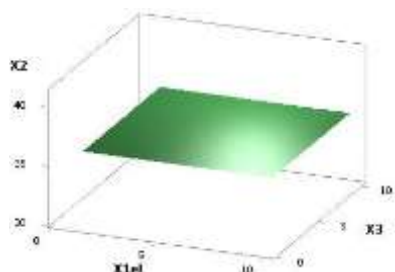
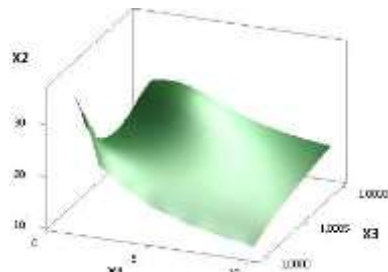


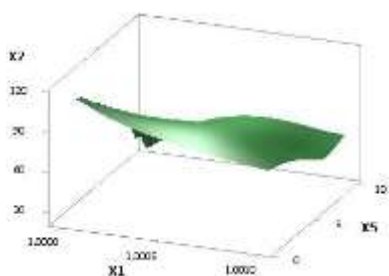
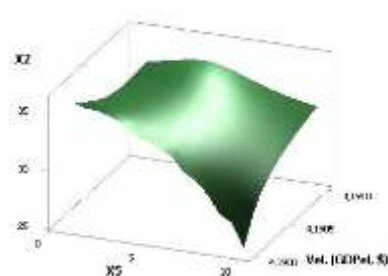
Рис. 2.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

Рис. 3.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 4.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ 

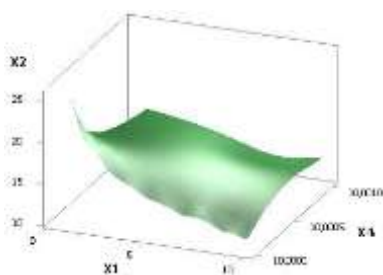
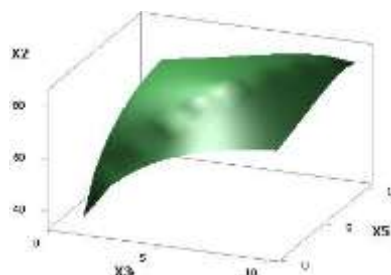
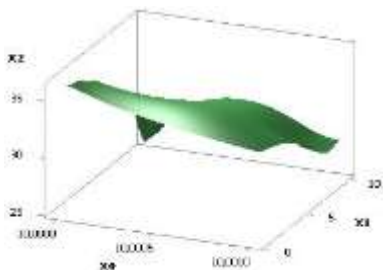
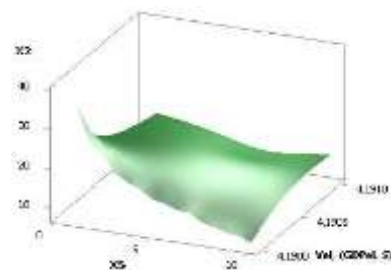
Следующие два рисунка 5 и 6 были построены при  $X1 = X3 = 1..10$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 1$ , и  $X1 = 1..10$ ,  $X3 = X5 = 1, 1..10$ ,  $X4 = 10$ . Здесь на рисунке 5 построенный 3D-график для  $X2$  имеют постоянную величину равную 35,83, а на рисунке 6 уменьшается в 3,16 раза.

Рис. 5.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 6.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ 

Для построения двух 3D-графиков на рисунках 7 и 8 были использованы следующие значения переменных  $X1 = 1$ ,  $X3 = 10..1$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 0,99..9,99$  и  $X1 = X3 = 10..1$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 0,99..9,99$ . На рисунке 7 представленный 3D-график для  $X2$  уменьшается в 4,46 раза, а на рис. 8 в 1,41 раз.

Рис. 7.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 8.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ 

Следующие рисунки 9 и 10 были построены при  $X1 = 10..1$ ,  $X3 = 1$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 0,99..9,999$  и  $X1 = 1$ ,  $X3 = 10..1$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 9,99..0,99$ . Здесь на рис. 9 значения  $X2$  увеличиваются в 2,24 раза, а на рис. 10 имеет максимум 83,83 в точке 3.

Рис. 9.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 10.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 11.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 12.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ 

Последние рисунки 11 и 12 были построены при  $X1=X3= 10..1$ ,  $X4= 10$ ,  $X5= 9,99..0,99$  и  $X1= 10..1$ ,  $X3= 1$ ,  $X4= 10$ ,  $X5= 9,99..0,99$ . Здесь на рис. 11 и 12 значения  $X2$  увеличиваются в 1,41 раз и в 4,46 раза соответственно.

#### Список литературы:

1. Пиль Э.А. Варианты 2D-графиков переменной  $X2$  при расчете Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 7-9
2. Пиль Э.А. Расчет переменной  $X2$  при построении 2D-графиков для параметра Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 10-12
3. Пиль Э.А. Анализ влияния параметра Vel на 2D-графики для переменной  $X2$  // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 13-15
4. Пиль Э.А. Построение 2D-графиков переменной  $X2$  используя параметры Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 16-18

**Пиль Э.А.**

*Академик РАН, профессор, доктор технических наук,  
г. Санкт-Петербург*

## **ВЛИЯНИЕ ПЕРЕМЕННОЙ X2 НА 3D-ГРАФИКИ ДЛЯ VEL**

В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X2, которая влияет на значения ВВП (GDP). Полученные значения при расчетах изображены в виде 3D-графиков для X2. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$  [1, 2, 3, 4].

Здесь на рис. 1 показан 3D-график для X2 при  $X1= 10..1$ ,  $X3= 1$ ,  $X4= 10$ ,  $X5= 9,99..0,99$ , где значения X2 увеличиваются в 1,002 раз. Следующий рисунок 2 дает наглядное представление, что при значениях переменных  $X2= 1$ ,  $X3= 1..10$ ,  $X4= 10$ ,  $X5= 1..0,1$  значения 3D-графика увеличиваются в 3,17 раза.

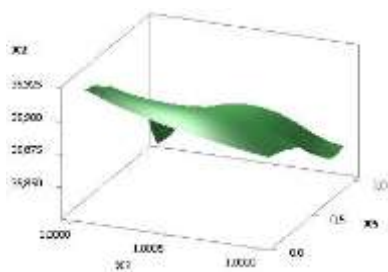


Рис. 1.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

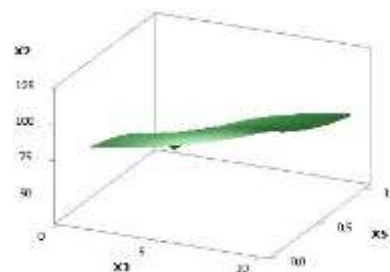
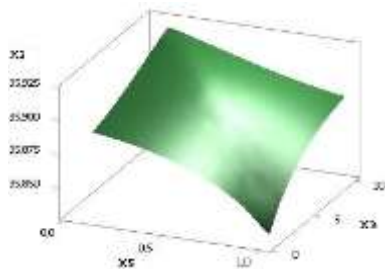
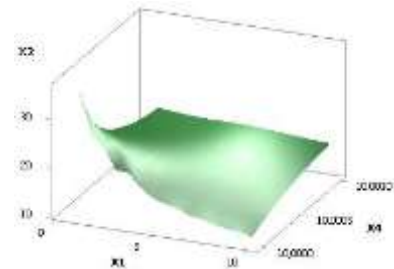
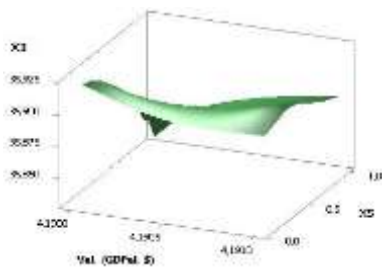
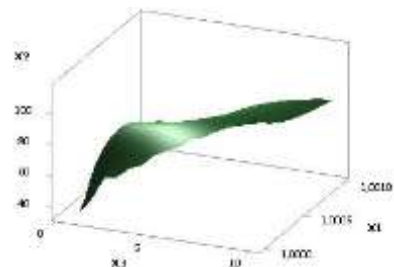


Рис. 2.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$

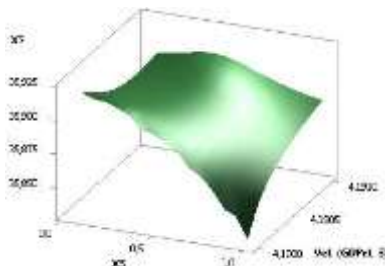
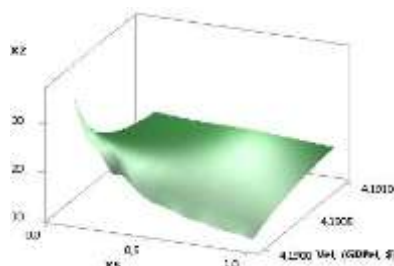
На следующих двух рисунках 3 и 4 показаны 3D-графики для X2, когда переменные были  $X1= X3= 1..10$ ,  $X4= 10$ ,  $X5= 1..0,1$  и  $X1= 1..0,1$ ,  $X3= 1$ ,  $X4= 10$ ,  $X5= 1..0,1$  соответственно. Здесь на рисунках 3 значения X2 увеличиваются в 1,002 раз, а на рис. 4 уменьшается в 3,15 раза.

Рис. 3.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 4.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ 

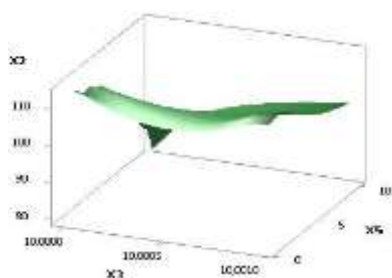
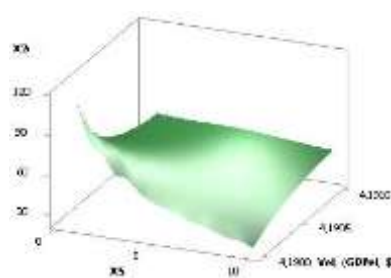
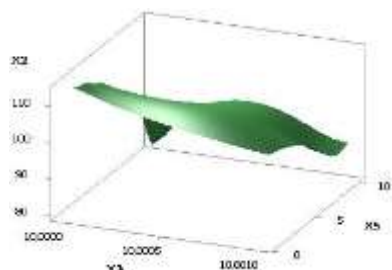
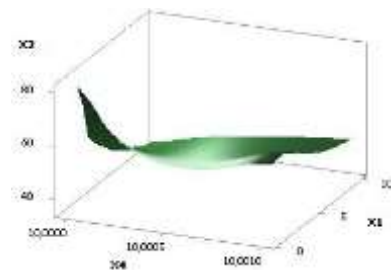
Следующие два рисунка 5 и 6 были построены при  $X1 = X3 = 1$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 1..0,1$  и  $X1 = 1$ ,  $X3 = 1..10$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 0,1..1$ . Здесь на рисунке 5 построенный 3D-график для  $X2$  уменьшается незначительно в 1,002 раз, а на рисунке 6 увеличивается 3,15 раза.

Рис. 5.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 6.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ 

Для построения двух 3D-графиков на рисунках 7 и 8 были использованы следующие значения переменных  $X1 = X3 = 1..10$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 0,1..1$  и  $X1 = 1..10$ ,  $X3 = 1$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 0,1..1$ . На рисунке 7 представленный 3D-график для  $X2$  уменьшаются в 1,002 раз, а на рисунке 8 в 3,17 раза.

Рис. 7.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 8.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ 

Рисунки 9 и 10 были построены при  $X1 = 1$ ,  $X3 = X4 = 10$ ,  $X5 = 0,99..9,99$  и  $X1 = 1..10$ ,  $X3 = 1$ ,  $X4 = 10$ ,  $X5 = 0,1..1$ . Здесь на рис. 9 значения  $X2$  уменьшаются незначительно в 1,41 раз, а на рис. 10 в 4,46 раза.

Рис. 9.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 10.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 11.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ Рис. 12.  $X2 = f(X1, X3, X4, X5)$ 

Последние рисунки 11 и 12 были построены при  $X1=1$ ,  $X3=X4=10$ ,  $X5=9,99..0,99$  и  $X1=1..10$ ,  $X3=X4=10$ ,  $X5=9,99..0,99$ . Здесь на рис. 11 значение  $X2$  увеличивается в 1,41 раз, а на рис. 12 уменьшаются в 2,24 раза.

#### Список литературы:

1. Пиль Э.А. Варианты 2D-графиков переменной  $X2$  при расчете Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 7-9
2. Пиль Э.А. Расчет переменной  $X2$  при построении 2D-графиков для параметра Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 10-12
3. Пиль Э.А. Анализ влияния параметра Vel на 2D-графики для переменной  $X2$  // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 13-15
4. Пиль Э.А. Построение 2D-графиков переменной  $X2$  используя параметры Vel // Materialy XVIII Mezinarodni vedecko-practicka konference «Veda a vznik - 2022» 22-30 prosincu 2022 r. Volume 1: Praha. Publishing House «Education and Science» 2022. – 83 s. – S. 16-18

**FILOZOFIA****Filozofia kultury****Тимашова М.В.***Донской государственный технический университет, Россия***ПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ И ОТРИЦАТЕЛЬНАЯ СТОРОНЫ  
ФЕНОМЕНА СВОБОДЫ В ФИЛОСОФИИ КУЛЬТУРЫ**

В философии существует систематическое разделение между негативной и позитивной свободой.

Такое разделение восходит к эссе Исайи Берлина «Две концепции свободы» [1]. Исайя Берлин считает, что человек может быть свободен двумя способами: свобода от чего-либо и свобода, позволяющая делать что угодно.

Негативная свобода как свобода «от» чего-либо, например, свобода от внешних ограничений. Негативная свобода определяется как естественное право. Таким образом, мы можем сказать: «Я никому не раб».

Человек находится в зоне, где нет внешнего вмешательства. Таким образом, человек может действовать самостоятельно, и никто ему не мешает. Слово «негативный» означает, что никто не может применять насилие по отношению к человеку так, как ему нравится.

С другой стороны, позитивная свобода – это свобода «действовать» и «позволять» делать все, что угодно, действовать по собственной воле. Позитивная свобода рассматривается как право. Таким образом, мы можем сказать: «Я сам себе хозяин».

У человека есть возможность достичь своих собственных целей, независимо от того, происходит ли в этом внешнее вмешательство или нет. Свобода понимается, как максимальная возможность действовать, даже если другие вынуждены страдать из-за этого. Вот почему «позитивный» также часто ассоциируется с активностью и наступлением.

Однако здесь очевидна сильная взаимосвязь семантической напряженности. Исайя Берлин прекрасно осознает это соотношение напряженности. Это разделение можно применить к отдельным областям, например, к свободе вероисповедания. В смысле негативной свободы свобода вероисповедания – это свобода исповедовать свою религию, не нарушаемая никаким внешним вмешательством. Однако если описать их с помощью позитивной свободы, то свобода вероисповедания – это свобода исповедовать ту религию, которую человек выбрал.

Это разделение также можно обнаружить в отношении свободы прессы в зависимости от ее определения. Если свобода прессы понимается как свобода от цензуры, она определяется негативно. Однако если рассматривать это как свободу писать и печатать все, что угодно, это позитивная свобода.

Но как другие философы и мыслители относятся к этому систематическому разделению свободы? Уже и у других авторов до Берлина негативная и позитивная свобода использовались как термины.

Г.В. Лейбниц определяет свободу действий как «свободу от принуждения», то есть свободу от принуждения, с помощью которой свободного человека можно отличить от рабов, и как «свободу де факто», позитивную свободу, в которой, например, больной человек отличается от здорового [2].

Ж.-Ж. Руссо дает негативное определение всеобщей свободе. Для него это отсутствие у человека инстинктивного влечения к окружающей среде и природе [3].

И. Кант различает негативную и позитивную свободу как свободу воли [4]. Он видит разницу между так называемой произвольной свободой (негативной свободой) и автономией (позитивной свободой). У Канта произвол означает, что человек может делать и позволять делать то, что он хочет. Человек следует «импульсивному моменту», то есть своим собственным побуждениям [5]. Однако рациональная сторона также доминирует над человеком: человек обладает способностью формировать свои собственные законы, такие как

моральный закон или категорический императив. Возможность выбирать и подчиняться этим законам Кант называет автономией, или также положительной свободой [6].

Таким образом, трактовка феномена свободы может иметь две дихотомные стороны: положительную и отрицательную, при этом выбранный ракурс формирует особые философские смыслы.

#### Литература:

1. Берлин И. Философия свободы. Европа. ЛитРес. М., 2014. С. 244-252.
2. Лейбниц Г.В. Лейбниц Г.В. Сочинения: в 4-х т. Т1. - М. 1982. С. 336.
3. Жан-Жак Руссо. Сочинения, Янтарный сказ, 2001. С. 181-213.
4. Кант И. Основы метафизики нравственности. Соч.Т.4(1). М.,1965
5. Кант И. Критика практического разума. Соч. Т.4(1). М.,1965.
6. Кант И. Критика чистого разума. Соч. в 6-ти т. Т. 3 С. 94. М., 1966.

**Тимашова М.В.**

*Донской государственный технический университет, Россия*

## **ПРОТИВОРЕЧИЯ СВОБОДЫ В ЭКЗИСТЕНЦИАЛЬНОЙ ФИЛОСОФИИ: К. ЯСПЕРС, Ж.-П. САРТР**

**Свобода – это необходимый суверенитет для самостоятельного рассмотрения, понимания и решения проблем человечества.** Послание настоящего гуманизма в отношении свободы человека таково: будьте сильными и опирайтесь на свои собственные силы. Ясперс размышляет о проблемном поле свободы в контрасте с понятиями, явлениями и условиями несвободы и ограничениями свободы [1]. Проблема свободы может быть решена в мышлении и действии только в том случае, если проводить различие не только между понятиями и явлениями свободы, но и между понятиями и явлениями границ свободы: через общий естественный закон и человеческую природу, через особые условия в природе, культуре и обществе, через состояние здоровья и индивидуальную личность, через ситуационные ограничения, нормативные требования и конкретные пограничные ситуации, такие как страдания, борьба, чувство вины, риск и смерть [2].

Ясперс не только различал концепции и явления свободы, но и высказывал свою позицию в отношении традиционных способов мышления в форме экзистенциально-философского осмысления свободы. При этом в отличие от многих современных работ о свободе и детерминизме, мнение Ясперса имеет то явное и заслуживающее внимания преимущество, что он признает недоступную и несводимую субъективность свободы воли.

Таким образом, Ясперс развивает представление Канта о том, что свобода человеческой воли и ее практическая эффективность всегда могут быть обеспечены только субъективными доказательствами внутреннего переживания [4]. Это отличает их от свободы выбора и действий, которую также можно объективно установить в конкретных ситуациях действия. Таким образом, свобода человеческой воли не сводится ни к объективности эмпирического познания, ни к метафизической

необходимости. Однако субъективное свидетельство переживания свободы воли, согласно Ясперсу, также противоречит мировоззренческому, методологическому или метафизическому детерминизму, который легкомысленно принимает его за простую иллюзию из-за его предположения о причинно-следственной связи с реальностью. Детерминированное мировоззрение или философия не могут соответствовать человеческому условию, по крайней мере, тогда, когда они не интегрируют доказуемую субъективность свободы воли правдоподобным образом.

Ясперс оправдывает потенциальную свободу человеческой воли тем, что понимает и принимает ее недоступную и неприводимую субъективность и, прежде всего, не предпринимает никаких попыток объективировать, научно объяснить или даже доказать ее с помощью объективирующей установки.

Во многом Ясперсу вторит Ж.-П. Сартр. Мысль о том, что человек свободен на фундаментальном уровне, занимает центральное место в философии Сартра. Даже в его основной работе «Бытие и ничто» [5], которая ставит своей первой целью раскрытие структур бытия, понятие свободы продолжает иллюминировать. Тот факт, что человек есть свобода, для Сартра является самой важной вещью из всех, что составляет человеческое существо. Однако известное, кажущееся парадоксальным высказывание о том, что человек обречен быть свободным, также уже дает понять, что человеческая свобода не имеет исключительно положительных последствий.

Прежде всего, необходимо определить, о какой свободе Сартр вообще говорит в своих работах [6]. Существует несколько типов свободы, которые обычно означают свободу от чего-либо: свобода от политического или экономического угнетения, свобода от тюремного заключения, свобода от общественных обязательств, свобода от психологических ограничений или зависимостей (алкоголь, наркотики и т.д.).

С другой стороны, свободы, которыми занимается Сартр, носят более общий характер. Это, прежде всего, касается свободы воли, свободы человека свободно выбирать между несколькими вариантами действий и лежащей в ее

основе онтологической свободы, свободы, которая проистекает непосредственно из способа существования человека [7]. Сартр проводит разделительную черту между онтологической и метафизической свободой, предпочитая иметь дело с первой из них. Заключенный в тюрьму в этом смысле не более несвободен из-за своего заключения, чем человек, находящийся «на свободе», потому что, как будет показано, заключенный по-прежнему волен выбирать, как он хочет отреагировать на свое заключение.

Таким образом, свобода – это не свойство человека, она вплетена в его онтологическую структуру. Она – ткань человеческого бытия. Становится очевидным, что человек не может выбирать, быть ему свободным или нет. Он свободен в любом случае. Здесь уже можно применить известное изречение: существование предшествует сущности. Свобода может быть описана только через ее аспекты.

#### Литература:

1. Ясперс К. Смысл и назначение истории. М.: Политиздат, 1991.
2. Jaspers, K., Vernunft und Existenz. München: Piper 1960.
3. Ясперс К. Философская вера. // Смысл и назначение истории. М., 1991. С. 448.
4. Кант И. Критика практического разума. Соч. Т.4(1). М., 1965.
5. Сартр Ж.П. Бытие и ничто. Опыт феноменологической онтологии. – М., 2020. С. 30.
6. Сартр Ж.-П. Тошнота: Избранные произведения. Пер. с фр. В. П. Гайдамака - М.: Республика, 2001. С. 73.
7. Сартр Ж.-П. Стена. Избранные произведения. - М.: Издательство политической литературы, 2004. С. 54-66.

**Лиханова Анастасия Викторовна**

*Студентка 1 курса,*

*Высшая школа журналистики и медиапроизводства, ИГУ*

## **ВЛИЯНИЕ КУЛЬТУРЫ НА МИРОВОЗЗРЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА:**

### **ОБЩИЕ ПОДХОДЫ В ПОНИМАНИИ**

В условиях перемен, происходящих в современной России, наблюдается повышение интереса со стороны российской науки и общества к проблемам культуры как фактора устойчивого развития российской государственности и его влиянии на мировоззрение человека. Поэтому сегодня представляется особенно важным акцентировать внимание на преемственности в государственно-правовом развитии российского общества и традициях, формирующих культурно-правовое пространство, обеспечивающих преемственность и создающих конструктивно-созидательный потенциал современного российского общества.

Еще в раннем детстве человек сталкивается с разными видами культуры, взаимодействуя с ней, он открывает для себя мир и узнает себя. Таким образом, культура оказывает влияние на человека с самого его рождения, а впоследствии и на все общество.

В социологии выделяют разновидности функции культуры: гуманистическая (облагораживание человеческой души); передача социального опыта; познавательная; регулятивная; знаковая (владение знаками, чтением, письмом); ценностная (создание обществом определенных потребностей и ориентаций).

По своей общей направленности выделяют западную и восточную культуры. Деление культур на восточные и западные фиксирует не только их территориальное расположение, но и характеристику методов и способов познания мира, ценностной ориентации, основных мировоззренческих установок, общественно-экономических и политических структур.

Западная культура, сформировавшаяся в странах Западной Европы, включает в себя следующие аспекты. В философии идеи бытия раскрываются в

стремлении к точным формулировкам истины в словах, для мудреца главное - владение даром слова; особенности образа жизни и науки тесно связаны с познанием внешнего мира и активного воздействия на него самостоятельной деятельностью человека, что приводит к ускорению темпа жизни; в искусстве проявляется индивидуализм и ценность авторского стиля; этика включает в себя разнообразие и лабильность норм социального поведения, выражающееся в стремление к творчеству, но приводящее к расшатыванию традиций.

На Востоке новое не отвергается и не разрушается старое, традиционное, а органично вписывается в него. Философия востока подразумевает поиск истинного знания, которое невозможно объяснить словами, так как подразумевается, что истина выражается не в словах, а постигается личным примером; особенности образа жизни – это самоизоляция от внешнего мира, уход во внутреннюю духовную жизнь, пассивное подчинение человека жизненной силе природы.

Следует заметить, что наука восточных стран имеет отставание от Запада, однако успешно ведётся развитие практических знаний, таких как медицина; искусство проявляется в синтезе различных видов искусства, декоративности и деиндивидуализме; этика Востока - это уважение к обычаям и традициям.

Отдельно выделяют правовую культуру и юридический менталитет. В научной литературе до настоящего времени нет достаточного единого подхода к определению понятия «правовая культура», что обусловлено сложностью и содержательным богатством указанной категории. В связи с этим, на основе комплексного анализа различных подходов к пониманию правовой культуры предлагается следующее определение правовой культуры, под которой понимается обусловленная экономическим, политическим, социальным и духовным уровнем развития общества разновидность общей культуры, представляющая собой меру освоения и использования накопленных человечеством правовых ценностей, передаваемых в порядке преемственности от поколения к поколению.

По видам правовую культуру можно разделить на культуру общества в целом и правовую культуру индивида, а также правовые культуры социальных общностей (этносов, наций, народа) и цивилизаций<sup>7</sup>. Взаимосвязь

<sup>7</sup> Любашиц В.Я. Мордовцев А.Ю., Тимошенко И.В.Ю., Шамсугов Д.Ю. Теория государства и права: Учебник. - Москва: ИКЦ «Март», Ростов н/Д. – 2003.- С. 627.

общественного и индивидуального сознания в конкретном обществе и государстве порождает такую категорию как правовой менталитет. Ментальность, менталитет представляет собой общую духовную настроенность, относительно целостную совокупность мыслей, верований, навыков духа, которая создает картину мира и скрепляет единство культурной традиции или какого-либо сообщества»<sup>8</sup>.

Правовой менталитет относится к особым понятиям, которые получили широкое распространение в современной отечественной социологии, культурологии, юридической, политической и других отраслях науки. Правовой менталитет представляет собой разновидность общего менталитета, и, будучи сферой повседневного опыта, формирует и определяет развитие правовой действительности. При этом правовой менталитет среди других правовых явлений сферы духовного мира общества является глубинным отражением существующих правовых реалий<sup>9</sup>.

Определяя правовой менталитет в качестве системы знаний, навыков, установок они сочетаются между собой по-разному, но оказывают влияние на восприятие обществом, социальной группой и отдельно взятым человеком.

Каждая цивилизация имеет свой неповторимый путь развития и это влияет на предрасположенность общества и человека действовать, мыслить, воспринимать и оценивать различные значимые явления в качестве положительных и отрицательных. Но каждый из нас будет чётко знать ответ, тогда, когда затратит все свои внутренние силы на своё развитие и осознает собственное предназначение и содержание.

#### Список литературы:

1. Любашиц В.Я. Мордовцев А.Ю., Тимошенко И.В.Ю., Шамсугов Д.Ю. Теория государства и права: Учебник. - Москва: ИКЦ «Март», Ростов н/Д. – 2003.- С. 627.
2. Культурология. XX век: Словарь.- Спб., 1997.- С.241.
3. Овчиев Р. М. Правовая культура и российский правовой менталитет: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук / Р.М. Овчиев. - Краснодар .- 2006. – С. 9.

<sup>8</sup> Культурология. XX век: Словарь.- Спб., 1997.- С.241.

<sup>9</sup> Овчиев Р. М. Правовая культура и российский правовой менталитет: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук / Р.М. Овчиев. - Краснодар .- 2006. – С. 9.

## PRAWO

### Przedsiębiorcze i bankowe prawo

**Колтунова Юлия Вячеславовна,**

*студентка 4 курса,*

*юридического института НИУ «БелГУ»,*

*г. Белгород, Россия*

*Научный руководитель:*

**Белецкая Анастасия Анатольевна,**

*старший преподаватель кафедры трудового и предпринимательского права*

*юридического института НИУ «БелГУ»,*

*г. Белгород, Россия*

## **ПРАВО НА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И ЕГО РЕАЛИЗАЦИЯ**

**Аннотация:** Право на предпринимательскую деятельность является одним из основополагающих право, на реализацию которого имеет каждый гражданин Российской Федерации в настоящее время. Оно гарантировано действующей Конституцией и рядом иных нормативных правовых актов. В рамках представленной статьи автором рассмотрены особенности реализации этого права в современной России, в частности, как это право осуществляется с юридической и практической точек зрения, какие проблемы существуют в этой сфере и пр. Так, автор уделил особое внимание проблеме эффективной реализации этого права в современных условиях. По итогам проведенного исследования автором сделаны выводы в заключении статьи.

**Ключевые слова:** право на предпринимательскую деятельность, предпринимательство, реализация прав, предпринимательское право.

Общество не может полноценно развиваться в условиях отсутствия эффективно функционирующего рынка, существенное место на котором занимает частная собственность на средства производства. Поскольку экономика Российской Федерации после 1990-х годов встала на «капиталистические рельсы», возникла необходимость в формировании обновлённой законодательной базы, которая предусматривала бы право на занятие предпринимательской деятельностью. Именно с этой целью в Конституцию Российской Федерации (далее по тексту - Конституцию РФ) была включена

статья 34, которая содержит следующее положение: «Каждый имеет право на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности» [1].

Таким образом, мы можем заметить, что право на занятие предпринимательской деятельностью закрепляется на конституционном уровне, что обеспечивает его реализацию дополнительными гарантиями, так как иные нормативно-правовые акты не могут противоречить положениям Конституции РФ.

Законодатель уделяет достаточно большое внимание вопросу реализации рассматриваемого нами права. Связано это с тем, что предпринимательство обладает рядом значительных преимуществ, перед другими формами экономической деятельности, которые позволяют обеспечить рост экономики нашего государства. В Российской Федерации рынок функционирует не на полностью свободной основе, что выражается в наличии отдельных институтов государственного управления. Иными словами, предпринимательская деятельность может осуществляться только в условиях активного вмешательства со стороны государства. Однако такое вмешательство направлено не на создание препятствий предпринимателям и иным субъектам рынка, а наоборот, на создание условий, обеспечивающих равную конкуренцию [5, с. 15].

Так, к примеру, в России действует запрет на создание монополий. Помимо этого, устанавливаются административно-правовые режимы, согласно которым отдельные виды деятельности могут осуществляться гражданами только в том случае, если они получают на это соответствующее разрешение от уполномоченных органов.

О.А. Черемисин отмечает, что реализация права на предпринимательство, с юридической точки зрения, представляется достаточно сложной категорией. По мнению автора, она не сводится только к закреплению данного права за конкретным субъектом, а включает в себя множество различных аспектов, содержащих описание процедурно-правовых порядков пользования им [7, с. 102].

Само собой, надлежащее обеспечение такой реализации должно регулироваться нормативно-правовыми актами, регламентирующими общественные отношения в гражданско-правовом поле. В Гражданском кодексе Российской Федерации присутствует статья 2, которая в качестве одного из объектов рассматривает отношения в сфере предпринимательства. Так, согласно обозначенной правовой норме: «...предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на

систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг» [2]. Исходя из приведённого положения, можно сделать выводы о признаках, которые характеризуют предпринимательскую деятельность в России:

- самостоятельность;
- направленность на получение систематической прибыли;
- государственная регистрация субъектов;
- наличие рисков при осуществлении деятельности;
- чётко определённый круг действий, например, продажа товаров, которые осуществляются в рамках предпринимательства.

Е.М. Якимова указывает на следующие два условия, которые в обязательном порядке необходимо соблюсти всем лицам, желающим заняться предпринимательской деятельностью:

- соблюдение обязанностей, которые предусмотрены нормами действующей Конституции РФ;
- соблюдение требований, регламентированных нормами гражданского законодательства, а также иными нормативно-правовыми актами, чьим объектом регулирования выступает предпринимательство [8, с. 263].

При определении таких условий, достаточно важным представляется установление круга субъектов предпринимательской деятельности и права на занятие ею. Здесь имеют места два существенных отличия. В случае с правом на предпринимательскую деятельность, основываясь на нормах Конституции РФ, можно сказать, что в круг субъектов входят все без исключения люди, так как они наделяются им с момента своего рождения. Однако субъектом предпринимательской деятельности человек может стать только после того, как он будет зарегистрирован в установленном государством порядке. Получается, что субъекты права на предпринимательскую деятельность и субъекты предпринимательской деятельности в значительной степени различаются. Здесь же можно прийти к ещё одному выводу, что процедура такой регистрации выступает в качестве «одного из этапов практической реализации рассматриваемого права» [3, с. 62].

Помимо описанного, для обеспечения эффективной реализации обозначенного права необходимо, чтобы со стороны государства вводились определённые ограничения. Возможность таких ограничений напрямую предусмотрена Конституцией РФ. Подобное существует по множеству различных причин, например, для обеспечения конституционного строя, прав и интересов других лиц и т.д.

В науке гражданского права выделяется несколько классификаций ограничений права на предпринимательскую деятельность. Анализ тематической литературы позволил сделать вывод, что наиболее часто упоминаемой является следующая классификация ограничений:

- ограничения, которые имеют непосредственную связь с профессиональной деятельностью субъекта;
- ограничения, возникающие в результате совершения субъектом противоправного деяния, связанного с нарушением правил осуществления предпринимательской деятельности;
- ограничения, которые применяются исключительно к юридическим лицам, которые выступают в качестве субъектов предпринимательской деятельности [4, с. 345].

Некоторые авторы отмечают на такой негативный аспект реализации предпринимательского права, как отсутствие специализированных судов, которые занимались бы рассмотрением дел, касающихся исключительно отдельных аспектов предпринимательства [6, с. 164].

Действительно, такие суды существуют в некоторых развитых странах мира и показывают свою эффективность. В этой связи, мы считаем возможным адаптировать зарубежный опыт и реализовать его в отечественной правовой науке.

Таким образом, право на предпринимательскую деятельность закрепляется в Конституции РФ, согласно которой им обладает каждый человек. Конкретизируется данное право в других нормативно-правовых актах, в частности, в Гражданском кодексе Российской Федерации. В отличие от закрепления права, процесс его реализации с юридической точки зрения представляется куда более сложным, так как включает в себя множество процедурно-правовых аспектов, которые необходимо учитывать. К таким аспектам можно отнести: ограничения на занятие предпринимательской деятельности, наличие правил об обязательной регистрации, установление административно-правового режима отдельных видов деятельности и т.д. Подводя общий итог можно сделать вывод, что отечественное законодательство, регламентирующее обозначенную область, представляется достаточно эффективным.

**Библиографический список:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 02.11.2022).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2022) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
3. Генрих, Н.В. Некоторые аспекты правового обеспечения безопасности предпринимательской деятельности в современных условиях развития России / Н.В. Генрих // Право и практика. – 2018. – № 4. – С. 62-70.
4. Григоренко, Е.А. Право на предпринимательскую деятельность и его реализация на современном этапе / Е.А. Григоренко // Научный аспект. – 2019. – № 1. – С. 345-352.
5. Зеко, Л.Ю. Конституционное право на свободу предпринимательства в России и Великобритании / Л.Ю. Зеко // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. – 2015. – № 3. – С. 15-20.
6. Кузнецова, Е.Д. Особенности защиты права на предпринимательскую деятельность в Российской Федерации / Е.Д. Кузнецова // Юрист. – 2018. – № 1. – С. 164-170.
7. Черемисин, О.А. Право на предпринимательскую деятельность и его реализация / О.А. Черемисин // Университетская наука. – 2019. – № 2. – С. 102-110.
8. Якимова, Е.М. Конституционные права в сфере предпринимательской деятельности и особенности их субъектов-носителей / Е.М. Якимова // Актуальные проблемы российского права. – 2019. – № 3. – С. 263-270.

## Ekologiczne, rolne i agrarne prawo

**Гуськова Дарья Александровна,**  
*Юридический институт НИУ «БелГУ»,  
Студент; (Белгород, Россия)*

**Научный руководитель: Митякина Надежда Михайловна,**  
*Доцент кафедры трудового и предпринимательского права  
Юридический институт НИУ «БелГУ»*

### НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВА НА БЛАГОПРИЯТНУЮ ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ

**Аннотация.** В представленной статье предлагается рассмотреть некоторые проблемы осуществления права на благоприятную окружающую среду. К сожалению, преобладает мнение о том, что данное право скорее формально обозначенное, чем соблюдаемое на практике. Ежегодно тысячи людей страдают от загрязнённой окружающей среды. Представляется необходимым проанализировать статистические данные и выявить некоторые пути решения обозначенных проблемных аспектов.

**Ключевые слова:** экологическое право, право на благоприятную окружающую среду, экология, загрязнение окружающей среды.

**Annotation.** The present article proposes to consider some problems of implementation of the right to a favourable environment. Unfortunately, the prevailing view is that this right is more formally designated than observed in practice. Every year thousands of people suffer from polluted environment. It seems necessary to analyze statistical data and to identify some ways of solving the marked problematic aspects.

**Key words:** environmental right, right to favorable environment, ecology, environmental pollution.

По словам К. Паустовского, «Понимание природы, гуманное, бережное отношение к ней – один из элементов нравственности, частица мировоззрения».

Конституция Российской Федерации в ст. 42 указывает, что каждый имеет право на благоприятную окружающую среду. [1] Данное право даёт возможность людям жить в комфортных и благоприятных условиях, которые никаким образом не будут наносить вред жизни и здоровью. Также данная норма накладывает на должностных лиц и специально уполномоченные органы необходимость поддержания благоприятной окружающей среды в надлежащем состоянии.

При этом в соответствии с положениями Федерального закона от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды», за нарушение законодательства в области охраны окружающей среды устанавливается имущественная, дисциплинарная, административная и уголовная ответственность. [2]

На наш взгляд данное право является ключевым и фундаментальным элементом в системе экологической безопасности. Однако нельзя сказать, что в сфере осуществления права на благоприятную окружающую среду нет проблемных аспектов.

Предприятия не соблюдают экологическое законодательство и выбрасывают в атмосферу, сливают в воду тонны отходов. Озоновый слой разрушается и миру угрожает парниковый эффект.

Экологические проблемы вредят не только природе, но и человеку, как неотъемлемой её части. Согласно расчётам учёных, истончение озонового слоя даже на 1% увеличивает риск развития рака кожи на 3%.

Проблемы осуществления права на благоприятную окружающую среду, на наш взгляд являются глобальными, и их решение непосредственно повлияет не только на всю нацию, но и в перспективе на следующие поколения. Стоит задаться вопросом: имеем ли мы право оставить эту тему без должного внимания? Разумеется нет.

Владимир Путин отмечал, что «проблемы окружающей среды, экологии всегда были и остаются в ряду наиболее чувствительных, важных для общества

тем». [3] Мы не можем с этим не согласиться. На заседании Государственного совета по вопросу об экологическом развитии Российской Федерации в интересах будущих поколений в 2016 году Президент отметил: «Ситуация с вредными выбросами остаётся крайне неблагоприятной. Половина городского населения живёт в условиях высокого уровня загрязнения воздуха. Вклад автотранспорта: и личного, и общественного – составляет от 50 до 90 процентов. Значительная часть поверхностных вод оценивается сегодня как «грязные» и «экстремально грязные». Семь процентов жителей не обеспечены качественной питьевой водой. Практически во всех регионах сохраняется тенденция к ухудшению состояния почв и земель. Если мы и дальше будем обходиться полумерами и ссылаться на более важные задачи, то к 2050 году выбросы загрязняющих веществ и парниковых газов достигнут критического предела, а это значит – мы с вами прекрасно понимаем, что это значит, – это значит, что будущим поколениям мы оставим среду, непригодную для жизни».

Таким образом, мы понимаем, что право на благоприятную окружающую среду у людей отнимают сами люди, которые безответственно используют природные ресурсы, игнорируют экологическое законодательство, ставят свои интересы выше ухудшающейся экологической обстановки.

Один из видов защиты права человека и гражданина на благоприятную окружающую среду – применение мер гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный окружающей среде, привлечение лица к имущественной ответственности. Однако по сей день отсутствует единая методика определения размера причиненного вреда. Не оставим без внимания и тот факт, что доказать причинённый вред можно только путём проведения дорогостоящей экспертизы.

Для эффективной реализации гражданами своих прав, в том числе экологических, необходим действенный механизм исполнения соответствующих обязанностей со стороны государственных органов. [4] Однако на практике местным самоуправлением и уполномоченными лицами нормы закона нарушаются.

Отметим то, что зачастую граждане и вовсе не обращаются в судебные и правоохранительные органы за защитой своих экологических прав в силу незнания закона или своих прав.

Серьёзность экологических проблем и их влияния на человеческие жизни недооценена. Загрязнение атмосферы и выброс в окружающую среду ядовитых отходов ежегодно приводят к смерти почти 9 млн. человек. Об этом сообщает агентство Reuters со ссылкой на данные нового исследования международной команды ученых во главе с Ричардом Фуллером, главой глобальной некоммерческой организации Pure Earth, которая занимается проблемами экологии. [5]

Благотворительный фонд «Нужна помощь» и дата-платформа «Если быть точным» в совместном исследовании предоставили статистические данные, в которых отразили, что в 2021 году 136 тысяч смертей в России были связаны именно с плохой экологией. [6]

Для сравнения отметим, что, обращаясь к статистике смертности от убийств за 2020 год, мы получаем следующие показатели – 7,8 тыс. случаев. [7]

Цифры сильно разнятся и явно указывают на глобальность проблем осуществления права на благоприятную окружающую среду.

Резюмируя отметим, что состояние нашей окружающей среды зависит только от нас. Страх перед обращением в правоохранительные органы и суды для защиты своего конституционного права, приводит к ошибочному мнению в государственных органах об отсутствии проблемы. Пренебрежительное отношение уполномоченных органов к вопросам защиты экологии приводит к тревожным статистикам смертности от загрязнённой окружающей среды. Дорогостоящие экспертизы практически отнимают возможность лица доказать наличие экологического нарушения. Перечисленные проблемы можно решить. Нравнодушие экологических активистов, развитие национальных проектов, в том числе и проекта «Экология», полная и своевременная осведомленность людей о состоянии окружающей среды приведут к наилучшим показателям в

будущем. Конфуций сказал: "Если хочешь изменить мир, начни с себя". У людей ещё есть шанс обрести полное право на благоприятную окружающую среду, однако следует ответственно подойти к вопросу изучения и применения экологического законодательства.

### Список использованной литературы

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс] //КонсультантПлюс – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/)
2. Федеральный закон "Об охране окружающей среды" от 10.01.2002 N 7-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс] //КонсультантПлюс – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34823/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/)
3. Владимир Путин отметил заботу об экологии как одну из наиболее важных для общества тем. [Электронный ресурс] // Первый канал. Новости – URL: [https://www.1tv.ru/news/2020-06-07/387273-vladimir\\_putin\\_otmetil\\_zabotu\\_ob\\_ekologii\\_kak\\_odnu\\_iz\\_naibolee\\_vazhnyh\\_dlya\\_obschestva\\_tem](https://www.1tv.ru/news/2020-06-07/387273-vladimir_putin_otmetil_zabotu_ob_ekologii_kak_odnu_iz_naibolee_vazhnyh_dlya_obschestva_tem)
4. Шульгач, Ю. А. Проблемы реализации экологических прав граждан / Ю. А. Шульгач, К. Б. Куликова, К. И. Сорокина, А. А. Попова. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 44 (282). — С. 268-270. — URL: <https://moluch.ru/archive/282/63466/> (дата обращения: 11.12.2022).
5. Ежегодно из-за загрязнения окружающей среды умирают 9 млн. человек. [Электронный ресурс] // Forbes — URL: <https://www.forbes.ru/forbeslife/466039-ezegodno-iz-za-zagraznenia-okruzausej-sredy-umiraut-9-mln-celovek>
6. Новостной портал «Лента». [Электронный ресурс] // — URL: [https://lenta.ru/news/2022/10/28/eco\\_deaths/](https://lenta.ru/news/2022/10/28/eco_deaths/)
7. Статистика убийств в России по годам. [Электронный ресурс] // РусИнд.ру – финансы и статистика — URL: <https://rusind.ru/statistika-ubijstv-v-rossii.html>

Магистрант 2 года обучения Юридического института Шевченко И.О.

К.ю.н. Лукьянчикова Е.Ф.

*Белгородский государственный национальный исследовательский университет,  
Россия*

## **ПОЛНОМОЧИЯ ПРОКУРОРА ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОСУДЕБНОГО СОГЛАШЕНИЯ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ: ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ**

***Аннотация:** возрастающий уровень преступности организованных групп или групп лиц по предварительному сговору диктует необходимость наиболее тщательного исследования института досудебного соглашения о сотрудничестве, который в значительной степени способствует снижению роста преступности. В данной статье авторы анализируют современное состояние нормативно-правового регулирования полномочий прокурора при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве. Описывают существующие проблемные аспекты. В выводах предлагаются некоторые способы решения выявленных проблем.*

***Ключевые слова:** прокурор, досудебное соглашение о сотрудничестве, уголовный процесс, организованная преступность, полномочия.*

Некоторые преступные деяния влекут за собой особо высокий уровень общественной опасности. Такими преступлениями являются те, что совершаются организованной группой или иными видами объединения преступников. В некоторых ситуациях представителям органов внутренних дел удаётся установить личность и привлечь к уголовной ответственности только часть членов группировки, которые в будущем могут согласиться на сотрудничество со следствием и изобличение других преступников взамен на снижение наказания. Как можно заметить, досудебное соглашение о

сотрудничестве играет очень важную роль в расследовании преступлений указанной группы. Именно по этой причине важно устранить любые пробелы в нормативном правовом регулировании данного процесса.

Рассматривая вопрос о полномочиях прокурора при заключения досудебного соглашения о сотрудничестве, следует сказать, что в действующем законодательстве не обозначено каких-либо требований, обязывающих указанного субъекта осуществлять обозначенное действие. Прокурор как участник судопроизводства, обладающий профессиональными знаниями о способах и методах ведения расследования и иных особенностях, имеет право заключения такого соглашения, но только в том случае, если он сам проявит на это свою волю. Иными словами, никто не может принудить прокурора к такому соглашению.

Полномочия прокурора детальным образом определены в Приказе Генерального прокурора РФ от 15 марта 2010 года № 107 «Об организации работы по реализации полномочий прокурора при заключении с подозреваемыми (обвиняемыми) досудебных соглашений о сотрудничестве по уголовным делам». В соответствии с предписаниями данного документа, при принятии решения о заключении соглашения, прокурор в обязательном порядке должен проанализировать все обязательства, которые предлагаются к исполнению. Только в том случае, если будет определено, что обязательства можно будет исполнить в реальности, следует принимать решение о сотрудничестве.

Уже на обозначенном этапе возникают первые проблемы, которые являются следствием непрофессионализма отдельных сотрудников. Сразу стоит отметить, что данная проблема не носит системного характера и лишь в некоторых случаях встречается на практике. Несмотря на это, всё же считаем нужным её обозначить. Как правило, отсутствие необходимых профессиональных качеств приводит к тому, что в досудебных соглашениях о сотрудничестве указываются невозможные к исполнению условия. Подобные

действия не только вредят расследованию, но и являются прямым нарушением прав обвиняемых лиц, так как они намеренно вводятся в заблуждение и обманным путём принуждаются к предоставлению необходимых следствию сведений.

К полномочиям прокурора в связи с заключением досудебного соглашения о сотрудничестве следует относить:

- истребование дополнительных сведений от субъектов, которые выступают в качестве инициаторов соглашения о сотрудничестве;
- выяснение у подозреваемого (обвиняемого) всех без исключения условий, предлагаемых к реализации, в том числе и конкретного перечня действий, которые указанное лицо обязуется исполнить в случае, если соответствующее соглашение будет заключено;
- проведение всестороннего анализа перспектив сотрудничества с подозреваемым, его эффективности и практической пользы, которое оно может принести для правоохранительных органов и расследования иных преступных деяний.

Как мы можем заметить, наиболее часто при описании полномочий прокурора упоминаются действия, связанные с мыслительной деятельностью и анализом фактических сведений. Е.В. Коротыш отмечает, что именно решение об отказе со стороны прокурора выступает наиболее частой причиной, по которой досудебное соглашение не заключается. Происходит подобное тогда, когда прокурор не может определить реальной пользы от такого соглашения или же не видит возможностей в выполнении тех обязательств, которые были предложены инициатором. Само собой, всегда остаётся возможность по пересмотру условий и приходу с обвиняемым к единому мнению о том, какие обязательства возлагаются на обе стороны. Однако достаточно часто достичь подобных компромиссов не представляется возможным, так как обвиняемые отказываются идти на риск и давать сведения о других преступниках в условиях, когда их требования не были удовлетворены в полной мере.

А.В. Победкин придерживается позиции о том, что институт досудебного соглашения недостаточно урегулирован в части взаимодействия представителей следственных органов и органов прокуратуры. В частности, автор указывает на то, что в законодательстве отсутствует положение, которое обязывало следователя, при направлении прокурору уголовного дела, в рамках которого было достигнуто соглашение с обвиняемым, прилагать к нему справку, содержащую сведения о том, что все обязательства по сотрудничеству были выполнены в полном объеме.

На наш взгляд, закрепление подобного правила в действительности позволило бы повысить эффективность всего института досудебного сотрудничества, так как прокурор в обязательном порядке получал бы необходимую информацию об обвиняемом. Особенно актуальными такие нововведения являются по той причине, что именно следователь обладает всей полнотой информации об указанном субъекте, так как он проводит с ним основную работу в рамках сотрудничества.

По нашему мнению, ещё одним недостатком правового регулирования является отсутствие в статье 317.1 УПК РФ положения, которое закрепляло бы за следователем обязанность в направлении прокурору копии постановления об отказе в удовлетворении ходатайства о заключении досудебного соглашения. На сегодняшний день такая обязанность имеет место только в том случае, если ходатайство удовлетворяется. В ситуациях же, когда следователь принимает обратное решение, прокурор остаётся в неведении.

Таким образом, можно прийти к выводу о том, что на сегодняшний день деятельность прокурора при заключении соглашения о досудебном сотрудничестве связана с целым рядом проблем. Отдельные из них являются следствием непрофессионализма сотрудников. Однако основной массив проблем наблюдается при анализе норм действующего законодательства. Произведённая нами аналитическая работа позволила сформулировать два возможных решения существующих проблемных аспектов:

- закрепление в статье 317.1 УПК РФ положения, обязывающего следователя направлять прокурору копию постановления об отказе в удовлетворении ходатайства лица, инициирующего сотрудничество;
- закрепление в Уголовно-процессуальном кодексе РФ правила, в соответствии с которым следователь должен в обязательном порядке предоставлять прокурору справку о том, что обвиняемый ранее выполнил все обязательства по соглашению в полном объеме.

#### Литература:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 05.12.2022) // Собрание законодательства РФ. – 2001. – № 52. – Ст. 4921.
2. Приказ Генпрокуратуры РФ от 15 марта 2010 г. № 107 «Об организации работы по реализации полномочий прокурора при заключении с подозреваемыми (обвиняемыми) досудебных соглашений о сотрудничестве по уголовным делам» // Собрание законодательства. – 2010. – № 6. – Ст. 2631.
3. Бегова, Д.Я. Особенности деятельности прокурора по уголовным делам, связанным с сотрудничеством обвиняемого со следствием / Д.Я. Бегова // Закон и право. – 2021. – № 3. – С. 211-215.
4. Кобзарёв, Ф.М. Досудебное соглашение о сотрудничестве по уголовному делу: о некоторых общих проблемах и роли прокурора в их решении / Ф.М. Кобзарёв // Вестник Костромского государственного университета. – 2021. – № 3. – С. 320-325.
5. Коротыш, Е.В. Правовые аспекты заключения досудебного соглашения о сотрудничестве в прокурорской деятельности / Е.В. Коротыш // Проблемы науки. – 2020. – № 3. – С. 85-90.
6. Победкин, А.В. Некоторые проблемы института досудебного соглашения о сотрудничестве и пути их решения / А.В. Победкин // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. – 2022. – № 3. – С. 47-52.

## Cywilne prawo

Михайличенко Ю.В.

### ЗАЩИТА ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В РАМКАХ СЕМЕЙНО-ПРАВОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

**Аннотация:** Настоящая научная работа представляет анализ современного положения законодательства и общества в рамках защиты прав несовершеннолетних в семейно-правовых отношениях.

**Ключевые слова:** несовершеннолетние, право, воспитание, защита, государственные органы, гарантии.

Права несовершеннолетних в Российской Федерации регулируются нормами Конституции Российской Федерации и Семейного кодекса Российской Федерации. На международном уровне установлено действие Конвенции ООН по правам ребенка, которая ратифицирована Россией в 1990 году.

Дети рассматриваются как отдельные сформировавшиеся личности, которые обладают неотъемлемыми правами на социальное, физическое и умственное развитие. Каждый может свободно выражать свое мнение. Рассматривая положения ст. 7 Конвенции о правах ребенка, отметим, что дети – непосредственные участники семейных отношений, которые обладают таким набором прав:

1. Иметь обеспеченные интересы;
2. Совместно проживать со своими родителями;
3. Свободно выражать свое мнение;
4. Иметь имущество на основании права собственности и свободно им распоряжаться;
5. Иметь фамилию, имя и отчество;
6. Общаться с родителями и иными родственниками, воспитываться своими родителями;
7. Иметь право на содержание со стороны своих родителей, усыновителей, опекунов или попечителей [2].

На наш взгляд, наиболее важным правом ребенка, в соответствии с п. 2 ст. 54 Семейного кодекса РФ, является право жить и воспитываться в семье. Ребенок, лишившийся родителей в силу жизненных обстоятельств (их гибели или лишения родительских прав), все равно должен получать надлежащее обеспечение и питание [1]. Предполагается, что для ребенка необходима семейная форма воспитания, поэтому его передают на усыновление, в приемную

семью или семью опекуна. Когда ни один из вариантов не подходит, ребенок переходит под ответственность и обеспечение детского учреждения.

Ребенок обладает правом заботы со стороны его родителей согласно п. 1 ст. 7 Конвенции о правах ребенка. Данная норма предполагает получение возможности для каждого ребенка быть духовно и физически развитым, получить надлежащее воспитание и образование, возможность развивать свои творческие начала и подготовиться к самостоятельной жизни. Недопустимо принижать честь и достоинство ребенка как в семье, так и вне нее.

Важно указать, что ученые выделяют две формы защиты прав несовершеннолетних, в частности юрисдикционную и неюрисдикционную форму. К первой необходимо относить деятельность государственных органов, которые занимаются реализацией и защитой прав детей в административном и судебном порядке. Ко второй форме, соответственно, относят действия иных граждан и негосударственных организаций, которые, как считает Н.Ф. Маслова, действуют самостоятельно в защиту интересов детей [6, с. 110].

В судебном порядке может защищаться любое нарушенное право несовершеннолетнего. В соответствии со ст. 8 Семейного кодекса, защита прав несовершеннолетних осуществляется в порядке гражданского судопроизводства. В защиту интересов несовершеннолетних выступают органы прокуратуры Российской Федерации. Также, согласно Семейному кодексу РФ, государственными органами, в том числе органами опеки и попечительства. По мнению О.Ю. Ильиной, законодатель четко регламентирует, что защита несовершеннолетних осуществляется способами, предусмотренными в Семейном кодексе РФ [4, с. 27]. В соответствии со ст. 56 СК РФ, ребенок самостоятельно может подать в суд по достижению 14-летнего возраста.

Отметим, что способы защиты прав, предусмотренные ст. 12 ГК РФ значительно отличаются от способов, установленных в СК РФ. Признание права как один из способов защиты интегрировался в семейно-правовую сферу, однако, иные способы не предусматриваются семейным законодательством. С учетом мнения Е.Н. Душкиной необходимо выделить, что Семейный кодекс не предусматривает деление способов на общие и специальные и для каждого определенного случая выделяет наиболее оптимальный и адекватный способ защиты [3, с. 13].

В.Д. Кравчук, проанализировав практику работы государственных и негосударственных организаций в данной сфере, пришел к выводу, что права несовершеннолетних довольно часто нарушаются. Дети в основном слишком запуганы и в большинстве случаев не понимают, что нужно делать в таких случаях [5, с. 16]. Соответственно, на наш взгляд, исключительно закрепления прав со стороны законодателя недостаточно. Важно, чтобы они реализовывались по факту. Полагаем необходимым усилить гарантии осуществления ребенком своих прав.

В настоящее время несовершеннолетние могут обратиться за защитой своих прав ввиду злоупотреблений со стороны родителя, опекуна или

попечителя. Однако часть из них могут бояться последствий со стороны таких лиц, поскольку в соответствии с законом, они должны проживать вместе. Предлагаем усилить меры охраны прав несовершеннолетних путем проведения регулярного мониторинга за состоянием несовершеннолетних, в первую очередь, в образовательных учреждениях, в частности со стороны учителей и психологов. Чтобы предупредить возможное нарушение прав детей в семье или в окружении, необходимо периодически проводить беседы и разъяснять несовершеннолетним о возможности обращения за защитой в суд или негосударственные органы. В случае выявления неисполнения или ненадлежащего исполнения родителями своих прав, в соответствии с решением суда они лишаются таких прав.

Полагаем, что данная мера является исключительной и применяется в случае, когда иные меры не получают надлежащего воздействия на родителей. Основания к лишению прав указаны в ст. 69 СК РФ. Считается, что предпосылками к этому выступает вина в форме умысла и противоправность деяний со стороны родителя.

Отдельно выделяется ограничение родительских прав, что подразумевает защиту ребенка от негативного влияния со стороны его законных представителей. Предпосылками для этого выступает опасная обстановка для родителя, которая выражается в противоправном поведении родителя, его психическом расстройстве, тяжелом заболевании, семейных конфликтах и иных обстоятельствах. Основаниями для ограничения прав родителей является оставление ребенка без присмотра и систематические конфликты с ними.

Таким образом, на основании изложенных сведений, можем заключить следующее. Защита прав несовершеннолетних является важным институтом, который необходимо развивать и модернизировать, привлекая к нему внимание не только законодателя, но и общественности. Важно отметить, что последний элемент особо важный, поскольку именно из состояния социума идут посягательства на права и законные интересы детей, которые находятся в самом уязвимом состоянии в силу как физической, так и моральной невозможности противостоять нарушителю. Необходимо уделять особое внимание организациям, которые занимаются психологической поддержкой несовершеннолетних, так как на них зачастую может быть возложена ответственность по восстановлению состояния ребенка.

### **Список цитируемой литературы:**

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1996. - № 1. - Ст. 16.
2. Конвенция о правах ребенка (Нью-Йорк, 20 ноября 1989 г.) // Сборник международных договоров СССР. М., 1993. Выпуск XLVI.
3. Душкина, Е. Н. Проблемы защиты семейных прав по семейному законодательству РФ: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Волгоград, 2006. – 170 с.

4. Ильина, О. Ю. Интересы ребенка в семейном праве Российской Федерации. - М.: Городец, 2006. - 192 с.

5. Кравчук, В. Д. Защита права ребенка на жизнь и воспитание в семье по семейному праву Российской Федерации: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. - М., 2003. - 178 с.

6. Маслова, Н. Ф., Абашина, А. Д. Детская безнадзорность и беспризорность в России: история, современность, пути преодоления: Учебно-методическое пособие. - Орел, 2008. - 218 с.

### **Сведения об авторе**

Михайличенко Юлия Владимировна – студентка Юридического института ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет»; [yuliamih2001@mail.ru](mailto:yuliamih2001@mail.ru)

Научный руководитель – Синенко В.С., доцент кафедры трудового и предпринимательского права НИУ «БелГУ»

**Леонова Ирина Николаевна**

*федеральный судья в отставке, старший преподаватель кафедры  
гражданского и административного судопроизводства  
ВСФ ФГБОУВО Российского государственного университета правосудия,  
г. Иркутск*

*E-mail: [leonova539546@gmail.com](mailto:leonova539546@gmail.com)*

## **АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ЭКСПЕРТИЗА В ЦИВИЛИСТИЧЕСКОМ ПРОЦЕССЕ: ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА И ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ**

Федеральный закон от 17 июля 2009 г. N 172-ФЗ «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов», устанавливая правовые и организационные основы антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов в целях выявления в них коррупциогенных факторов, предусматривает право федерального органа исполнительной власти в области юстиции проводить антикоррупционную экспертизу нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти, иных государственных органов и организаций, затрагивающих права, свободы и обязанности человека и гражданина, устанавливающих правовой статус организаций или межведомственный характер.

Решение Арбитражного суда Самарской области от 30 мая 2014 г. по делу № А55-2771/2014<sup>10</sup>: Заявитель: индивидуальный предприниматель – Глава Крестьянского фермерского хозяйства обратился в Арбитражный суд с требованием о признании недействующим Постановления Администрации муниципального района «Об утверждении Порядка предоставления в 2013 году субсидий сельскохозяйственным товаропроизводителям, организациям агропромышленного комплекса и индивидуальным предпринимателям, осуществляющим свою деятельность на территории муниципального района, в целях возмещения затрат в связи с производством сельскохозяйственной продукции в части расходов на производство зерновых и зернобобовых культур». Заявление мотивировано тем, что оспариваемый акт принят с

---

<sup>10</sup> Решение Арбитражного суда Самарской области от 30 мая 2014 г. по делу № А55-2771/2014 // СПС «Консультант плюс».

превышением полномочий, а оспариваемый акт нарушает права заявителя. Суд указал, что материалы дела не содержат доказательств, что заявитель был лишен возможности обратиться в уполномоченный орган с заявлением о предоставлении субсидии, как до внесения изменений оспариваемым акт. Заявитель полагал, что данным нормативным правовым актом внесены изменения в недействующий нормативный правовой акт. Внесенные оспариваемым нормативным правовым актом правовые нормы являются трудновыполнимыми и невыполнимыми, что, по мнению заявителя, не соответствует требованиям п.2 ст. 1 Федерального закона № 172-ФЗ. Из положений ч. 2 ст. 1 указанного закона следует коррупциогенными факторами являются положения нормативных правовых актов (проектов нормативных правовых актов), устанавливающие для правоприменителя необоснованно широкие пределы усмотрения или возможность необоснованного применения исключений из общих правил, а также положения, содержащие неопределенные, трудновыполнимые и (или) обременительные требования к гражданам и организациям и тем самым создающие условия для проявления коррупции.

Судебные акты по делам, в ходе рассмотрения которых была проведена антикоррупционная экспертиза (выявлены коррупционные факторы). Решение Центрального районного суда города Сочи Краснодарского края от 17.07.2020 г. по делу № 2а-2880/2020: Абзацем 7 подп. «б» п. 60 Административного регламента определено, что специалист, ответственный за прием документов, проводит первичную проверку оформления заявления, а также представленных документов на предмет соответствия их установленным Административным регламентом требованиям, удостоверяясь, что документы не имеют серьезных повреждений, наличие которых не позволяет однозначно истолковать их содержание. Однако формулировка «серьезные повреждения» суд оценил как носящий оценочный характер, что в соответствии с подп. «в» п. 4 Методики проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов, утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации является коррупциогенным фактором, как употребление не устоявшихся, двусмысленных терминов и категорий оценочного характера.

Решение Верховного Суда Республики Бурятия от 17.09.2019 г. по делу № 3а-98/2019: 23 ноября 1999г. Народным Хуралом Республики Бурятия принят

Закон Республики Бурятия №292-II «Об автомобильном и городском электрическом пассажирском транспорте в Республике Бурятия». Законом Республики Бурятия от 9 мая 2018г. №3017-V в указанный закон внесены изменения и дополнения, в частности, Закон Республики Бурятия №292-II дополнен статьей 18.2, предусматривающей дополнительные основания для прекращения действия свидетельства об осуществлении перевозок по маршруту регулярных перевозок. Суд пришел к выводу, что нормы права не предоставляют правоприменителю необоснованную широту дискреционных полномочий, так как не содержат альтернативных предписаний, возможность выбора для уполномоченного органа по своему усмотрению условий для обращения в суд с заявлением о прекращении действия свидетельства. Нормы не содержат формулировок о праве соответствующего органа, выдавшего свидетельство, на обращение в суд, являются императивными, что полностью соответствует положениям антикоррупционного законодательства<sup>11</sup>.

Практика содержит судебные акты, с правовым последствием в виде требования об издании нового нормативного правового акта.

Согласно разъяснениям, изложенным в пункте 27 Постановления Пленума ВС РФ<sup>12</sup>, признание судом недействующими основных нормативных положений означает признание недействующими положений нормативных правовых актов, которыми в основные нормативные положения внесены изменения и (или) дополнения. Решением Забайкальского краевого суда административное исковое заявление первого заместителя прокурора Забайкальского края в интересах неопределенного круга лиц было удовлетворено Суд признал не действующим со дня принятия приложение к приказу Региональной службы по тарифам и ценообразованию Забайкальского края от 18 декабря 2020 года № 590-НПА; приказ Региональной службы по тарифам и ценообразованию Забайкальского края от 18 ноября 2021 года № 451-НПА и обязал Региональную службу по тарифам и ценообразованию Забайкальского края принять новый нормативный правовой акт, заменяющий

<sup>11</sup> Решение Верховного Суда Республики Бурятия от 17.09.2019 г. по делу № За-98/2019 // СПС «Консультант плюс».

<sup>12</sup> О практике рассмотрения судами дел об оспаривании нормативных правовых актов и актов, содержащих разъяснения законодательства и обладающих нормативными свойствами: Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 25.12.18 N 50 // СПС «Консультант плюс».

приказ Региональной службы по тарифам и ценообразованию Забайкальского края от 18 ноября 2021 года № 451-НПА<sup>13</sup>.

Указанная практика свидетельствует не только о наличии коррупционных факторов в нормативных правовых актах, установленных в судебных актах, но и о не типичных полномочиях судебных органов.

---

<sup>13</sup> Решение Забайкальского краевого суда от 20.05.2022 г. по делу № За-60/2022// СПС «Консультант плюс».

**Заиченко Яна Ивановна**

*к.э.н., доцент кафедры гражданского и административного судопроизводства  
ВСФ ФГБОУВО Российского государственного университета правосудия,*

*г. Иркутск*

*E-mail: ms.dana777@bk.ru*

## **РАЗВИТИЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПРАВА В АКАДЕМИЧЕСКИЙ ПЕРИОД**

**Аннотация.** Объектом исследования является период развития и становления российской юридической науки и образования, в том числе гражданского процессуального права. Исследуются проблемы становления и формирования научных и образовательных учреждений, что было вызвано дефицитом специалистов в области юридических наук.

**Ключевые слова:** периоды развития, юридическая наука, учреждения, академия наук, российский профессор, университет, дисциплины.

Академический период берет своё начало с того момента, когда один из сподвижников Петра I прочел доклад, после которого Царь дал указ: «Сделать академию, а ныне приискать из русских, кто учён и к тому склонность имеет, также начать переводить книги юриспруденции и прочия»<sup>14</sup>. Данный момент является юридическим началом развития и становления российской правовой мысли. После данного указа была основана РАН (Российская Академия Наук), где и начались первые лекции по юриспруденции.

После чего Л.Л. Блюментрост начал приглашать из-за границы профессоров-академиков, ведь тогдашние времена юриспруденция Российской Империи не была развита, и соответственно не было своих специалистов в этой области. Приглашенные профессора читали лекции на латинском и немецком языках, так как не знали русского языка. Студенты, для которых латинский и немецкий языки были непонятны, подавали в отставку, в результате чего Академию закрыли из-за «недобора студентов». Иностранцы так и не смогли дать начало российской правовой мысли, хоть они и внесли свой вклад в развитии юриспруденции России, но не такой значимый и весомый.

Спустя 2 года в России появились первые русские профессора-юристы С.Е. Десницкий и А.И. Третьяков на русском языке, которые дали начало нашей юриспруденции, которые внесли большой вклад в развитии и становлении российской правовой науки. Они были первыми, кто прочли лекции в РАН на

---

<sup>14</sup> Пекарский, Петр П. История Императорской академии наук в Петербурге. - СПб.- 1870.- с.774

родном русском языке, который для слушателей и студентов был знаком с детства. В 1767 году, в России начались первые, поддерживаемые генеральной властью, лекции. С этого момента правовая наука России стала развиваться и процветать, это начало формирования научно-теоретической базы российской правовой науки.

Суммируя научные наработки в этой области можно сказать, что, отечественные юристы - сами подготовили себе почву, не дожидаясь помощи западноевропейских профессоров. Юридическая наука в то время находилась в трагическом положении, и любой труд научного деятеля, специалиста, юриста, любые их усилия – ценились и имели для правовой базы России великое значение.

Именно в академическом периоде начались распространяться политико-правовые взгляды В.Н. Татищева, Ф.Прокоповича, учения которых утверждали, что монархия для России является наилучшей формой правления, при которой государство будет осуществлять политическую власть успешно и результативно. Также Татищев и Прокопович придерживались того мнения, что крепостное право является необходимым Российской Империи. Подобные взгляды были зафиксированы в «Наказе комиссии...» Екатерины II, которые в свою очередь были основаны на трудах Ч. Бекариа.

Высказывался также А.Н. Радищев, который за эти высказывания получил наказание от Власти государства. За свои труды и принципиально отличающиеся взгляды, он был подвергнут к наказаниям. А сама Екатерина II, назвала его бунтовщиком и мятежником. Он был признан «виновным в преступлении присяги и должности подданного изданием книги... наполненной самыми вредными умствованиями, разрушающими покой общественный, умаляющими должное ко властям уважение, стремящимися к тому, чтобы произвести в народе негодование против начальников и начальства и наконец оскорбительными и неистовыми изращениями против сана и власти царской»<sup>15</sup>.

Треушников М.К. создал выдающийся труд об известных представителях науки гражданского процессуального права, истории становления процессуальной школы России, деятельности профессоров в университетах не только Москвы и Санкт-Петербурга, но и в таких городах: Киев, Ярославль, Томск, Казань, Иркутск и пр. Высокий уровень профессиональной подготовки студентов основывается на передовых традициях, ко многим институтам возвращаются исследователи, многие фундаментальные труды ученых дореволюционного и советского периода являются базовыми.

Исходя из вышеизложенного, становится ясно, что именно на академическом периоде были заложены прочные и устойчивые основы российской правовой науки. На данном периоде были своего рода научные падения и взлеты. Но в итоге, правовая наука, в результате научно-мыслительной деятельности, приобрела теоретическую базу, включая науку процессуального

<sup>15</sup> Бабкин, Дмитрий С. Комментарии: Радищев. Письмо А. Р. Воронцову, 4 декабря 1791 г.

права, сформировались свои институты, были развиты существующие институты.

Таким образом, правовая наука России стала развиваться, видоизменяться, процветать и совершенствоваться.

### Список литературы

1. Трактат «Слово о Законе и Благодати». Макарий, П Булгаков Метрополит Православно-догматическое Богословие. Том 2.
2. Сырых, Владимир М. История и методология юридической науки. – М.- 2012.- с.175-176.
3. Бабкин, Дмитрий. С. Комментарии: Радищев. Письмо А. Р. Воронцову, 4 декабря 1791 г.
4. Михаил, И. Сухомлинов. История Российской Академии, вып. 8. СПб., 1888, стр. 5.
5. Пекарский, Петр П. История Императорской академии наук в Петербурге. – СПб.- 1870.- с.110.
6. Миклашевский, Александр Н., Тихонович, Игорь А. Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона: в 86 т. – СПб.- 1890–1907.- Шифр хранения: FB 12 94-3/57-6
7. OVL BO 851/120  
Десницкий, Семен Е. Избранные произведения русских мыслителей второй половины XVIII века. – М.- 1952.- с. 268-286.

## CONTENTS

## EKONOMICZNE NAUKI

**Gospodarka przedsiębiorstwa**

Геворский А.В. КОНЦЕПЦИИ УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ..... 3

Демчук О.В., Чертова О.Е. ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НА ВЕЛИЧИНУ  
СРЕДНЕГОДОВОЙ СТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ..... 8

Юдина Н.А., Равилова Я.Б. АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И  
ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО АЙ ПИ ГРУПП»). 14

**Finansowe stosunki**

Демчук О.В., Лунева В.В. АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И  
ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РОССИИ..... 18

**Inwestycyjna działalność i funduszowe rynki**

Ващенко И.Ю., Гришина М.А. РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОГО ФОНДОВОГО РЫНКА  
..... 24

**Marketing i management**

Казакова Д.В., Салихова Р. Р. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНТЕРНЕТ -  
ТОРГОВЛИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ..... 29

Лаврова А.П. СОВРЕМЕННЫЕ ВИДЫ ПРОДАЖ ТОВАРОВ И УСЛУГ И ИХ  
ОСОБЕННОСТИ ..... 32

**Ewidencja i audyt**

Тхаркахова И.Г., Понокова Д.И. , Гонская Ф.Э. ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА  
АРЕНДНЫХ ОПЕРАЦИЙ В СООТВЕТСТВИИ С ФЕДЕРАЛЬНЫМ СТАНДАРТОМ  
БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ФСБУ 25/2018 ..... 37

Понокова Д.И., Тхаркахова И.Г., Гонская Ф.Э. СРАВНИТЕЛЬНАЯ  
ХАРАКТЕРИСТИКА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ И МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ПО  
БУХГАЛТЕРСКОМУ УЧЕТУ АРЕНДНЫХ ОПЕРАЦИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ  
..... 43

Колотиллов И. А. ОБЯЗАТЕЛЬНЫЙ АУДИТ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СФЕРЕ  
..... 48

**Matematyczne metody w gospodarce**

Пиль Э.А. ПОСТРОЕНИЕ 3D-ГРАФИКОВ VEL НА ОСНОВЕ X2 ..... 54

Пиль Э.А. ВЛИЯНИЕ X2 НА ПОСТРОЕНИЕ 3D-ГРАФИКОВ VEL ..... 58

|                                                                   |    |
|-------------------------------------------------------------------|----|
| Пиль Э.А. РАСЧЕТ ПЕРЕМЕННОЙ X2 И ПОСТРОЕНИЕ 3D-ГРАФИКОВ VEL ..... | 61 |
| Пиль Э.А. АНАЛИЗ 3D-ГРАФИКОВ VEL ИСПОЛЬЗУЯ ПЕРЕМЕННУЮ X2 .....    | 64 |
| Пиль Э.А. РАСЧЕТ X2 И ПОСТРОЕНИЕ 3D-ГРАФИКОВ ДЛЯ VEL .....        | 67 |
| Пиль Э.А. ВЛИЯНИЕ ПЕРЕМЕННОЙ X2 НА 3D-ГРАФИКИ ДЛЯ VEL .....       | 70 |

## FILOZOFIA

### Filozofia kultury

|                                                                                                 |    |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| Тимашова М.В. ПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ И ОТРИЦАТЕЛЬНАЯ СТОРОНЫ ФЕНОМЕНА СВОБОДЫ В ФИЛОСОФИИ КУЛЬТУРЫ ..... | 73 |
| Тимашова М.В. ПРОТИВОРЕЧИЯ СВОБОДЫ В ЭКЗИСТЕНЦИАЛЬНОЙ ФИЛОСОФИИ: К. ЯСПЕРС, Ж.-П. САРТР .....   | 76 |
| Лиханова А.В. ВЛИЯНИЕ КУЛЬТУРЫ НА МИРОВОЗЗРЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА: ОБЩИЕ ПОДХОДЫ В ПОНИМАНИИ .....       | 79 |

## PRAWO

### Przedsiębiorcze i bankowe prawo

|                                                                                                |    |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| Колтунова Ю.В., Белецкая А.А. ПРАВО НА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И ЕГО РЕАЛИЗАЦИЯ ..... | 82 |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|----|

### Ekologiczne, rolne i agrarne prawo

|                                                                                                                                        |    |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| Гуськова Д. А., Митякина Н.М. НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВА НА БЛАГОПРИЯТНУЮ ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ .....                  | 87 |
| Шевченко И.О., Лукьянчикова Е.Ф. ПОЛНОМОЧИЯ ПРОКУРОРА ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОСУДЕБНОГО СОГЛАШЕНИЯ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ: ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ..... | 92 |

### Cywilne prawo

|                                                                                                                                |            |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|
| Михайличенко Ю.В. ЗАЩИТА ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В РАМКАХ СЕМЕЙНО-ПРАВОВЫХ ОТНОШЕНИЙ .....                                     | 97         |
| Леонова И.Н. АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ЭКСПЕРТИЗА В ЦИВИЛИСТИЧЕСКОМ ПРОЦЕССЕ: ПРАВОПРИМЕНТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА И ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ..... | 101        |
| Заиченко Я. И. РАЗВИТИЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПРАВА В АКАДЕМИЧЕСКИЙ ПЕРИОД .....                                        | 105        |
| <b>CONTENTS.....</b>                                                                                                           | <b>108</b> |

\*295339\*

\*296799\*

\*297106\*

\*297082\*

\*297112\*

\*297073\*

\*297091\*

\*297092\*

\*297093\*

\*297133\*

\*297062\*

\*297063\*

\*297064\*

\*297065\*

\*297066\*

\*297067\*

\*296942\*

\*296943\*

\*297178\*

\*297145\*

\*297027\*

\*297090\*

\*296956\*

\*297135\*

\*297136\*