



**СБОРНИК  
НАУЧНЫХ СТАТЕЙ**

№12(64)  
Декабрь 2021

# ВОПРОСЫ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУКИ

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ 2021



**sciff.ru**

# **Вопросы студенческой науки**

Сборник научных статей

№12 (64)

Декабрь 2021 г.

Санкт-Петербург  
2021

УДК 3

Ответственный редактор: Пуляк А.В.

Редакционная коллегия:

Баранец С.Н. – кандидат философских наук

Бернштейн В.С. – кандидат социологических наук

Бурухина Е.Н. – кандидат исторических наук

Бычков С.Н. – кандидат юридических наук

Ильин А.С. – кандидат экономических наук

Козырев А.А. – кандидат экономических наук

Матвеев А.А. – кандидат политических наук

Носков А.И. – кандидат экономических наук

Осипова Д.В. – кандидат социологических наук

Рященко А.Б. – кандидат экономических наук

Смирнов Л.Б. – доктор юридических наук

Ушаков М.В. – кандидат технических наук

Шматко А.Д. – доктор экономических наук

Щербакова Д.В. – кандидат социологических наук

Чубинская-Надеждина С.В. – кандидат экономических наук

Янцен А.В. – кандидат юридических наук

## Военное дело

|  |            |
|--|------------|
| <b>НЕДИ: Проект гиперзвуковой кинетической противоракеты атмосферного участка перехвата.....</b> | <b>397</b> |
| <i>Бабаченко А.Д.</i>  |            |

## История

|  |            |
|--|------------|
| <b>«Инаковость» России для английских путешественников второй половины XVI - начала XVII вв.....</b>             | <b>74</b>  |
| <i>Спирина П.Н.</i>  |            |
| <b>Прекращение выступлений якобитов в Шотландии и упадок клановой системы во второй половине XVIII века.....</b> | <b>193</b> |
| <i>Мухин М.А.</i>  |            |
| <b>Ржевская битва – особенности репрезентации сражения в российской и немецкой историографии .....</b>           | <b>262</b> |
| <i>Короткий А.Ю.</i>   |            |
| <b>Роль Пьемонта в процессе создания единого итальянского государства .....</b>                                  | <b>271</b> |
| <i>Карabanович М.А.</i>  |            |
| <b>Устройство и судопроизводство инквизиции в Средние века. ....</b>   | <b>347</b> |
| <i>Мирсанова Е.С.</i>  |            |

## Маркетинг

|  |            |
|--|------------|
| <b>Особенности формирования бренда компании.....</b>             | <b>141</b> |
| <i>Воронкова Д.И.</i>  |            |
| <b>Эмбиент-маркетинг и его значение в современном мире .....</b> | <b>387</b> |
| <i>Панченко В.В.</i>   |            |

## Педагогика

|   |            |
|---|------------|
| <b>Важность финансового менеджмента для студентов .....</b>   | <b>15</b>  |
| <i>Алемасов Е.П., н.р. Сайфудинова Н.З.</i>   |            |
| <b>Совершенствование системы дошкольного образования.....</b>   | <b>281</b> |
| <i>Гладько Ю.А.</i>   |            |
| <b>Сущность педагогического конфликта, его функции.....</b>   | <b>338</b> |
| <i>Григоренко А.К., Пономарева А.В.</i>   |            |
| <b>Формирование гендерной идентичности детей-сирот и подростков, оставшихся без попечения родителей .....</b> | <b>377</b> |
| <i>Поспелова В.А., Чижикова А.С., н.р. Кольцова И.В.</i>  |            |

## Социология

|   |            |
|---|------------|
| <b>Языковая дискриминация и предубеждение к афроамериканскому английскому .....</b> | <b>392</b> |
| <i>Гайсина В.Д.</i>   |            |

## Управление

|  |            |
|--|------------|
| <b>Анализ зарубежного опыта государственной поддержки субъектов малого предпринимательства .....</b>                       | <b>7</b>   |
| <i>Степанян А.Л.</i>   |            |
| <b>Анализ рынка труда Краснодарского края .....</b>  | <b>11</b>  |
| <i>Волнянкина Ю.А., Бочкова Т.А.</i>   |            |
| <b>Влияние информационных технологий на производительность труда .....</b>   | <b>24</b>  |
| <i>Иремадзе Э.О., Свистунова В.Е.</i>  |            |
| <b>Информационные технологии в управлении персоналом .....</b>   | <b>91</b>  |
| <i>Коновалова А.Ф., Иремадзе Э.О.</i>  |            |
| <b>Лидерство и разрешение конфликтов в организации .....</b>   | <b>106</b> |
| <i>Сазонова А.С., н.р. Надточий Ю.Б.</i>   |            |
| <b>Лучшие практики Российского союза выставок и ярмарок по поддержанию развития Event-индустрии в период пандемии.....</b> | <b>112</b> |
| <i>Жукова А.А., н.р. Шматко А.Д.</i>   |            |
| <b>Мотивация и стимулирование трудовой деятельности.....</b>   | <b>116</b> |
| <i>Фольмер К.А., н.р. Кондрачук О.Е.</i>   |            |
| <b>Программы автоматизации управления персоналом.....</b>  | <b>240</b> |

|   |            |
|---|------------|
| <i>Султанбаева А.И., Иремадзе Э.О.</i>  |            |
| <b>Спорт как фактор влияния на заработную плату индивида .....</b>            | <b>299</b> |
| <i>Гультияева М.А., Белорусова И.А., Корякина Е.А., Круглик Я.В.</i>          |            |
| <b>Сравнительный анализ развития физической культуры и спорта в ДФО .....</b> | <b>316</b> |
| <i>Брыкова С.С.</i>   |            |
| <b>Управление персоналом в условиях цифровизации .....</b>                    | <b>343</b> |
| <i>Фролова А.В., Иремадзе Э.О.</i>  |            |

## Философия

|   |            |
|---|------------|
| <b>Взаимосвязь философии с развитием науки.....</b>   | <b>20</b>  |
| <i>Ульябаева Г.Ш., Авдошин Г.В.</i>   |            |
| <b>Идеи платонизма в философии И. Канта .....</b>   | <b>65</b>  |
| <i>Рыжкин А.Н., Сафиуллина Н.И., Авдошин Г.В.</i>   |            |
| <b>Интеллектуальная роль философии управления .....</b>                                       | <b>86</b>  |
| <i>Капытцова Л.Д., Нұрадин Г.Б.</i>   |            |
| <b>Концепции неонигилизма П. Клоссовски и Ж-Ф. Лиотара .....</b>                              | <b>101</b> |
| <i>Коробейников В.С.</i>  |            |
| <b>Отношения науки и религии и их влияние друг на друга в свете философии .....</b>           | <b>156</b> |
| <i>Фаздалова А.Р., Авдошин Г.В.</i>   |            |
| <b>Представления об идеальном государстве в трудах Марка Туллия Цицерона .....</b>            | <b>183</b> |
| <i>Рудич А.П., Федосеева Е.В., н.р. Гурьянов А.С.</i>   |            |
| <b>Различие между психологическим и философским представлением о понятии активность .....</b> | <b>254</b> |
| <i>Волкова Е.Д., Кабатъева А.Ю.</i>   |            |
| <b>Свобода и формы ее проявления: историко-философский аспект.....</b>                        | <b>276</b> |
| <i>Федотова А.О., Авдошин Г.В.</i>  |            |
| <b>Современные теории происхождения жизни.....</b>  | <b>288</b> |
| <i>Аксенов Н.Д., Анцупов Н.А., н.р. Гурьянов А.С.</i>   |            |
| <b>Учение Платона о душе и трансформация его идей в философии неоплатонизма .....</b>         | <b>354</b> |
| <i>Каримов Д.Р., Ахмадиев Д.Р., н.р. Авдошин Г.В.</i>   |            |
| <b>Философия позитивизма .....</b>  | <b>373</b> |
| <i>Гамадиева Л.И., н.р. Авдошин Г.В.</i>  |            |

## Экономика

|  |            |
|--|------------|
| <b>Влияние цифровизации на международную торговлю.....</b>   | <b>29</b>  |
| <i>Горобченко М.А.</i>   |            |
| <b>Внешняя торговля стран-экспортеров сырья как фактор модернизации их экономик .....</b>                    | <b>34</b>  |
| <i>Абалтусова Е.И., Лебедеко В.С., Самсонова П.В.</i>  |            |
| <b>Построение инвестиционного портфеля из 10 акций на основе оптимизационных моделей .....</b>               | <b>168</b> |
| <i>Гультияева М.А., Белорусова И.А., Корякина Е.А., Круглик Я.В.</i>   |            |
| <b>Прогноз инвестиционной привлекательности акций российской отрасли информационных технологий .....</b>     | <b>225</b> |
| <i>Гультияева М.А., Белорусова И.А., Корякина Е.А., Круглик Я.В.</i>   |            |
| <b>Развитие цифровой экономики .....</b>   | <b>249</b> |
| <i>Коробков А.Н., Бочкова Т.А.</i>   |            |
| <b>Сравнительный анализ зависимости государственных бюджетов стран-участниц ОПЕК+ от нефтедолларов .....</b> | <b>305</b> |
| <i>Абалтусова Е.И., Лебедеко В.С., Самсонова П.В.</i>  |            |
| <b>Страхование валютных рисков с помощью биржевых инструментов.....</b>                                      | <b>325</b> |
| <i>Калижников Ю.А., Примаков Е.В., Рязанцев А.А.</i>   |            |
| <b>Факторы и масштабы внутренней миграции в РФ .....</b>   | <b>359</b> |
| <i>Калижников Ю.А., Примаков Е.В., Рязанцев А.А.</i>   |            |

## Юриспруденция

|   |           |
|---|-----------|
| <b>Вопросы участия несо Галаютдинов Р.Р. совершеннолетнего в следственном эксперименте.....</b> | <b>51</b> |
| <i>Валеев Н.Р., н.р. Галаютдинов Р.Р.</i>   |           |
| <b>Защита прав потребителей, совершающих онлайн-покупки.....</b>                                | <b>56</b> |

|  |            |
|--|------------|
| <i>Филонова С.И.</i>   |            |
| <b>Значение актов конституционного суда Российской Федерации как судебных прецедентов .....</b>                                | <b>61</b>  |
| <i>Устьян Э.А.</i>   |            |
| <b>Инновационные и передовые технологии осмотра места происшествия .....</b>   | <b>81</b>  |
| <i>Батырова В.А., н.р. Галяутдинов Р.Р.</i>  |            |
| <b>К вопросу об уголовно-правовом значении верующего при нарушении права на свободу совести.....</b>                           | <b>95</b>  |
| <i>Зимаков И.П.</i>  |            |
| <b>Опыт США в сфере противодействия страховому мошенничеству .....</b>   | <b>122</b> |
| <i>Степанян А.Л.</i>   |            |
| <b>Особенности организации местного самоуправления в закрытом автономно-территориальном образовании .....</b>                  | <b>126</b> |
| <i>Шаймуратова К.И., н.р. Аминов И.Р.</i>  |            |
| <b>Особенности публично-правовых форм участия граждан в местном самоуправлении (на примере г. Екатеринбурга) .....</b>         | <b>132</b> |
| <i>Бахтигареева Э.Н.</i>   |            |
| <b>Особенности финансово-правовых санкций .....</b>  | <b>137</b> |
| <i>Ильиных Л.В., н.р. Арутюнян М.С.</i>  |            |
| <b>Особенности эстоппеля в гражданском и арбитражном процессе .....</b>  | <b>147</b> |
| <i>Воропаев В.П.</i>   |            |
| <b>Оспаривание решения, действия (бездействия) властных органов .....</b>  | <b>152</b> |
| <i>Цергой Д.Г.</i>   |            |
| <b>Понятие, виды и форма сделок .....</b>  | <b>162</b> |
| <i>Сметанина Н.И.</i>  |            |
| <b>Правовое регулирование использования беспилотных военных аппаратов: проблемы, экологические последствия.....</b>            | <b>177</b> |
| <i>Гурбанова М.С.</i>  |            |
| <b>Предупреждение преступлений в сети интернет .....</b>   | <b>188</b> |
| <i>Лобачёв Л.Л., Куцаков Ф.В., н.р. Дроздов Д.Е.</i>   |            |
| <b>Проблемные вопросы состава преступления, предусмотренного статьей 148 УК РФ .....</b>                                       | <b>199</b> |
| <i>Кусакин А.А.</i>  |            |
| <b>Проблемы единства публичной власти и независимости местного самоуправления при решении вопросов местного значения .....</b> | <b>207</b> |
| <i>Иванова И.В., н.р. Аминов И.Р.</i>  |            |
| <b>Проблемы криминалистической методики и перспективные направления развития.....</b>  | <b>212</b> |
| <i>Галимов Р.Н., н.р. Галяутдинов Р.Р.</i>   |            |
| <b>Проблемы правового регулирования договора аренды в гражданском праве.....</b>   | <b>216</b> |
| <i>Ефремова Д.Г.</i>   |            |
| <b>Проблемы реализации самостоятельного накопления пенсионных средств .....</b>  | <b>220</b> |
| <i>Калашиников Н.А., Козлова О.Е.</i>  |            |
| <b>Развитие родительских прав и обязанностей в истории отечественного права .....</b>  | <b>245</b> |
| <i>Федорова Е.В., Мерзлякова И.С.</i>  |            |
| <b>Распоряжение средствами защиты нарушенного субъективного права.....</b>   | <b>258</b> |
| <i>Киреева Е.В.</i>  |            |
| <b>Соотношение институтов амнистии и помилования в законодательстве Российской Федерации и Республики Кыргызстан .....</b>     | <b>293</b> |
| <i>Шаймуратова К.И., н.р. Папышева Е.С.</i>  |            |
| <b>Экспертиза в арбитражном процессе .....</b>   | <b>382</b> |
| <i>Шхачев З.М.</i>   |            |

## Анализ зарубежного опыта государственной поддержки субъектов малого предпринимательства

### Analysis of foreign experience of state support of small businesses

*Степанян Артур Левонович*

*Студент 2 курса*

*Факультет Высшая школа государственного аудита*

*Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова*

*e-mail:*

*Stepanian Artur Levonovich*

*Student 2 term*

*Faculty of High School of State Audit*

*Lomonosov Moscow State University*

*e-mail:*

#### **Аннотация.**

На сегодняшний день доля малого предпринимательства в ВВП Российской Федерации составляет всего 22,9 % в отличие от ряда зарубежных стран, где данный показатель в среднем составляет 58 %. Естественно, что одной из основных причин является недостаточно эффективный механизм государственной поддержки малого предпринимательства. Анализ зарубежного опыта поддержки малого бизнеса позволяет определить перспективные пути развития данной системы в Российской Федерации.

#### **Annotation.**

To date, the share of small business in the GDP of the Russian Federation is only 22.9%, unlike a number of foreign countries, where this indicator averages 58%. Naturally, one of the main reasons is the insufficiently effective mechanism of state support for small businesses. The analysis of foreign experience in supporting small businesses allows us to identify promising ways of developing this system in the Russian Federation.

**Ключевые слова:** Малое предпринимательство, поддержка, зарубежный опыт.

**Key words:** Small business, support, foreign experience.

На сегодняшний день низкий уровень эффективности государственной поддержки малого предпринимательства в Российской Федерации является одной из причин, обуславливающих относительно небольшую долю субъектов малого предпринимательства в ВВП страны. В связи с этим, в ходе разработки направлений повышения эффективности мер государственной поддержки данной сферы представляется необходимым обращаться к опыту некоторых зарубежных государств, а именно Европейского союза (Евросоюза) и США.

По данным Европейской комиссии (Еврокомиссии) - политически независимого органа исполнительной власти, реализующего и защищающего интересы Евросоюза, сегодня 99 % предприятий в Евросоюзе относятся к малому или среднему бизнесу, являясь, по сути, основой экономики Европы. Следует отметить, что согласно Рекомендациям Еврокомиссии предприятием в Евросоюзе признается любое лицо, осуществляющее экономическую деятельность, независимо от своей организационно-правовой формы. К предприятиям, в частности, относят индивидуальных предпринимателей или самозанятых граждан, семейные предприятия, занимающиеся ремеслом (промыслом) или иной деятельностью, а также партнерства или ассоциации, которые регулярно осуществляют экономическую деятельность.

Критерии отнесения того или иного предприятия к малому или среднему предпринимательству схожи с критериями, установленными в Российской Федерации: учитывается численность сотрудников, а также либо годовой объем продаж, либо годовой баланс.

Как показывает статистика наибольшую часть в Евросоюзе – 50 % - на сегодняшний день составляют

микропредприятия и малые предприятия, 17 % - средние, и 33 % - крупные. В связи с этим, как уже было отмечено, малое и среднее предпринимательство в Евросоюзе обозначают, как «back bone of European economy» - дословно позвоночник или хребет европейской экономики, то есть ее основу, в связи с чем малому и среднему предпринимательству в Евросоюзе оказывается достаточно значительная государственная поддержка, основные направления которой будут рассмотрены далее.

В качестве первоочередной задачи Еврокомиссия рассматривает создание благоприятной среды для развития малого и среднего предпринимательства. В рамках достижения данной цели в 2008 году Еврокомиссией был, в частности, принят «Закон о малом бизнесе» (The Small Business Act), который достаточно сложно назвать законом в привычном понимании — это, скорее, совокупность положений, призванных помочь малому бизнесу. Так, например, данный Закон устанавливает 10 принципов, направленных на создание благоприятной среды для развития малого и среднего бизнеса в Европе и закрепляющих, в том числе, необходимость поддержки обанкротившихся предпринимателей, облегчения доступа к финансам, облегчения доступа к Единому рынку и т.д. Однако одно из основополагающих положений Закона определяет, что те или иные нормативно-правовые положения, регламентирующие вопросы, связанные с регулированием данной области экономики, должны разрабатываться в соответствии с принципом «сначала подумай о малом». Так, например, необходимо учитывать, что некоторые положения будут приемлемы для крупных предприятий, но «неподъемны» для малых или средних.

Следует отметить, что особое внимание в Евросоюзе обращается на возможность решения ряда экологических проблем за счет развития «зеленого предпринимательства», смысл которого заключается в получении дохода при использовании возможностей, связанных с интересом общества к экологическим проблемам: в пример можно привести продажу многоразовых эко-пакетов для продуктов в рамках борьбы с одноразовыми полиэтиленовыми пакетами. В связи с этим один из принципов, содержащихся в Законе о малом бизнесе, гласит: «позвольте малому и среднему бизнесу превратить экологические проблемы в возможности».

В рамках улучшения предпринимательской среды особое внимание уделяется также проблемам, связанным с налогообложением малых и средних предприятий и бухгалтерским учетом. В данном случае основное направление деятельности Еврокомиссии заключается в первую очередь в проведении различных исследований, целью которых является поиск путей улучшения налоговой политики, а также законодательства, связанного с ведением бухгалтерского учета. По результатам данных исследований Комиссия подготавливает руководства, касающиеся определенной проблемной области. Данные руководства не являются обязательными, но рекомендуются для применения лицами и органами, связанными с малым и средним предпринимательством.

Однако несмотря на то, что малое и среднее предпринимательство играет достаточно значимую роль в развитии экономики Европы, как показывает статистика всего 37 % европейцев хотят быть индивидуальными предпринимателями, в то время как, например, в США или Китае данный показатель существенно выше - 51 %. По этой причине Еврокомиссия заинтересована не только в создании и поддержании благоприятной среды для развития малого и среднего предпринимательства, но и в привлечении в данную сферу новых лиц.

В связи с этим считается, что обучение предпринимательской деятельности должно осуществляться на всех стадиях образования. Ключевая идея заключается в том, что «предпринимателями не рождаются, а становятся»: данный факт опять же подтверждает статистика, согласно которой более чем 20 % студентов, участвующих в средней школе в подобных образовательных программах, в дальнейшем начинают вести свой собственный бизнес. При этом обучение предусмотрено не только для студентов, но и для самих преподавателей, которым предоставляются различные методики обучения. Необходимо отметить, что все материалы находятся в открытом доступе.



Причиной, обуславливающей тот факт, что в Европе относительно небольшой процент населения желает заниматься предпринимательством, является также трудный доступ к финансовым ресурсам и новым рынкам, в том числе и международным: всего 25 % малых и средних предприятий, располагающихся в Европе, осуществляют экспорт в рамках Евросоюза, еще меньшая часть экспортирует за его пределы.

Для финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства в Евросоюзе действуют различные программы. Данные программы, как правило, не предполагают прямого финансирования, помощь направляется через местные, региональные или национальные органы, а также через финансовых посредников, которыми являются банки и венчурные фонды. Найти подобных посредников возможно на одном из порталов сайта Еврокомиссии.

Для этого на данном портале предпринимателю необходимо выбрать страну пребывания, обозначить категорию предприятия, необходимую сумму финансовой поддержки, вид поддержки – это может быть кредит, гарантия или, например, венчурный капитал, а также цель получения финансовой поддержки. Далее в зависимости от выбранных критериев формируется перечень банков или фондов, которые могут оказать финансирование. Следует отметить, что получение финансовой поддержки доступно для любой категории предпринимателей, независимо от сферы их деятельности. При этом особое внимание уделяется стартапам (start up), хотя предприниматели, желающие получить венчурное финансирование, предупреждаются о том, что соответствующие фонды являются достаточно избирательными.

Говоря о проблеме доступа к новым рынкам, Еврокомиссия отмечает, во-первых, тот факт, что в 1993 году был образован Единый европейский рынок (European Single Market), который часто называют «пространством четырех свобод». Представляя собой в соответствии с законодательством пространство без внутренних границ, Единый рынок обеспечивает свободу движения товаров, услуг, капиталов и людей. Во-вторых, большую роль в данном случае играет также европейская некоммерческая организация Small Business Standarts (SBS), которая представляет и защищает интересы малого и среднего бизнеса на европейском и международных уровнях.

Наконец, необходимо также отметить, что в Евросоюзе действует достаточно большое количество различных программ, направленных на поддержку предпринимателей, относящихся к той или иной категории населения, например, женщин-предпринимателей, представителей семейного бизнеса, предпринимателей, принадлежащих к «гуманитарным» или «свободным» профессиям (liberal professions) - юристов, нотариусов, архитекторов, врачей и др., предпринимателей-мигрантов, предпринимателей-пенсионеров.

Таким образом, были обозначены основные меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в Евросоюзе. Естественно, что список перечисленных в данной работе проблем и путей их решения не является исчерпывающим, тем не менее, даже основываясь на представленных данных можно говорить, что для государства действительно важна поддержка данной сферы.

В США также как в Европе малый бизнес представляет собой 99 % от всех предприятий. Однако определить каким является предприятие - малым или средним - в данном случае будет гораздо сложнее. Это связано, во-первых, с тем, что в США не выделяют микропредприятия или средние предприятия – удовлетворяя определенным критериям, компания будет относиться именно к малому бизнесу. Во-вторых, для предприятий каждой отрасли значения данных критериев, которыми в большинстве случаев являются средняя численность работников и (или) средний годовой доход, будут различными.

SBA играет достаточно значительную роль в развитии малого предпринимательства в США: как указано на сайте данного органа, поддерживая предпринимателей, SBA помогает им осуществить «американскую мечту». В этих целях, SBA, во-первых, предлагает несколько программ финансирования малого предпринимательства,

которые включают в себя:

1. Кредитование – осуществляется в том числе при помощи online-портала «Lender Match», связывающего предпринимателей и кредиторов SBA. Процедура довольно простая: необходимо описать свой бизнес, заполнив короткую online-форму. В течение двух дней должен прийти ответный e-mail с контактными данными потенциальных кредиторов, с которыми предприниматель может связаться и обговорить условия получения кредита.

2. Кредитование в случае катастрофы - SBA предоставляет возможность получения кредита с низкой процентной ставкой в том случае, если малый бизнес понес убытки вследствие природной катастрофы.

3. Инвестирование - SBA предоставляет возможность найти инвестора при помощи SBIC (Small Business Investment Company) - частной компании, лицензируемой и управляемой SBA.

4. Получение государственных грантов.

SBA также предлагает несколько государственных программ финансирования малого предпринимательства, условия участия в которых могут зависеть от множества разных факторов.

Как можно видеть основные меры, предлагаемые SBA, направлены на финансирование малого бизнеса, что естественно, так как основная проблема предпринимателей в большинстве случаев заключается в нехватке финансов. Однако следует отметить, что SBA также предоставляет возможность прохождения огромного количества обучающих курсов, целью которых является изучение различных аспектов, связанных с ведением малого предпринимательства.

#### **Список используемой литературы:**

1. Кондратьева Н.Б. Единый рынок ЕС: теория и практика // Мировая экономика и международные отношения. – 2014. - № 3. – С. 74-87.

2. Access to finance [Электронный ресурс] // URL: [https://europa.eu/youreurope/business/finance-funding/getting-funding/access-finance/index\\_en.htm](https://europa.eu/youreurope/business/finance-funding/getting-funding/access-finance/index_en.htm).

3. Commission recommendation of 6 May 2003 concerning the definition of micro, small and medium-sized enterprises (2003/361/EC) [Электронный ресурс] // EUR-Lex. Access to European Union law. URL: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=CELEX:32003H0361>.

4. <sup>1</sup> European SMEs according to the Annual Report on European SMEs 2018/2019 [Электронный ресурс] // URL: [https://ec.europa.eu/growth/smes/business-friendly-environment/performance-review\\_en](https://ec.europa.eu/growth/smes/business-friendly-environment/performance-review_en).

5. U.S. Small Business Administration [Электронный ресурс] // URL: <https://www.sba.gov/>.

6. What is the SBA's definition of small business (and why)? [Электронный ресурс] // URL: <https://www.fundera.com/blog/sba-definition-of-small-business>.

**Анализ рынка труда Краснодарского края****Analysis of the labor market of the Krasnodar territory**

**Волнянкина Юлия Алексеевна,**  
студент 1 курса ФГБОУ ВО КубГАУ  
Россия, Краснодар  
E-mail: uliavolnankina@gmail.com

**Volnyankina Yulia Alekseevna**  
student of the of the Kuban State Agrarian University  
Russia, Krasnodar  
E-mail: uliavolnankina@gmail.com

**Бочкова Татьяна Александровна**  
канд. экон. наук, доцент  
ФГБОУ ВО КубГАУ  
Россия, Краснодар  
E-mail: bochkova-tatiana@mail.ru

**Bochkova Tatiana Alexandrovna**  
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor  
Kuban State Agrarian University  
Russia, Krasnodar  
E-mail bochkova-tatiana@mail.ru

**Аннотация.**

В статье рассматривается состояние рынка труда в Краснодарском крае в текущих условиях развития глобального экономического и социального кризиса, который нанёс беспрецедентный ущерб сфере труда и обернулся гуманитарной катастрофой для миллионов людей. Анализируются данные региональной службы статистики по численности рабочей силы и факторы, оказавшие влияние на ситуацию с уровнем занятости и безработицы в крае, а также изучен прогноз потребности в квалифицированных кадрах по Краснодарскому краю до 2028 г. Авторами выявлены ключевые проблемами рынка труда в крае и рассмотрены действия региональных властей, направленные на сохранение занятости действующих работников путём различных экономических мер поддержки хозяйствующих субъектов в рамках разработанного плана действий по восстановлению экономики.

**Annotation.**

The article examines the state of the labor market in the Krasnodar Territory in the current conditions of the global economic and social crisis, which caused unprecedented damage to the labor sphere and turned into a humanitarian catastrophe for millions of people. The data of the regional statistics service on the number of labor force and the factors that influenced the situation with the level of employment and unemployment in the region are analyzed, and the forecast of the need for qualified personnel in the Krasnodar Territory until 2028 is studied. The authors identified the key problems of the labor market in the region and considered the actions of the regional authorities aimed at maintaining the employment of existing workers through various economic measures to support economic entities within the framework of the developed action plan for economic recovery.

**Ключевые слова:** рынок труда, уровень безработицы, уровень занятости, экономически активное население.

**Key words:** labor market, unemployment rate, employment rate, economically active population.

Рынок труда и рабочей силы играет очень важную роль в современных условиях развития мировой экономической системы. За прошедшие годы в РФ сформировалась модель рынка труда, отличная от большинства экономически развитых европейских стран. Основная ее особенность заключается в том, что приспособление рынка труда к колебаниям экономической конъюнктуры происходит за счет изменений в цене труда. Нельзя не отметить, что в современных условиях развития мирового сообщества, пандемия COVID-19 перевернула сферу труда и оказала влияние на рабочие места, средства к существованию и благосостояние всех трудящихся, членов их семей, и естественно, на предприятия во всем мире. В этих условиях отдельные сектора

перешли на работу в онлайн-режиме, указывая путь к впечатляющим инновациям в сфере занятости, в то время как миллионы работников потеряли средства к существованию или находятся на грани риска [1].

По данным ООН наиболее пострадали от кризиса пандемии сферы общественного питания, гостиничного бизнеса, розничной торговли и индустрия развлечений, и там согласно исследования заняты в основном женщины. Кроме этого, 94 % работников в мире живут в странах, где действует тот или иной режим закрытия рабочих мест. Во многих странах безработица уже растет стремительными темпами, а количество часов работы во всех странах и регионах, по оценкам МОТ, существенно сократилось: на 10,7 % в середине 2020 г. по сравнению с концом 2019 г.

Анализируя ситуацию на мировом экономическом пространстве, отметим, что в России к концу 2020 г. рынок труда начал демонстрировать признаки улучшения ситуации, национальный уровень безработицы снижается с августа прошлого года, когда было зафиксировано максимальное значение в 6,4%, и к концу первого квартала 2021 г. оценивался уже в 5,4% [1,3]. В 2021 г. общая численность экономически активного населения достигла 75,1 млн человек, что превысило показатель в 74,9 млн., зафиксированный в марте 2020 г.

Рассматривая ситуацию с трудовыми ресурсами в разрезе регионов России, отметим что в Краснодарском крае численность рабочей силы в 2020 г. составила 2821 тыс. человек и по сравнению с 2019 г. увеличилась на 0,5%, занятых – 2661 тыс. человек и уменьшилась на 0,4%. Край считается одним из активно развивающихся регионов Южного федерального округа, занимая третье место среди регионов Российской Федерации по количеству населения (впереди Москва и Московская область). Численность населения края на 1 января 2021 г. составила 5683,9 тыс. человек. [2,3]. Внимание к состоянию рынка труда обусловлено рядом факторов: пограничным положением с миграционно-активными регионами, особенностями системы расселения, сезонным характером занятости в ряде отраслей хозяйственного комплекса.

Анализируя данные службы статистики, отметим в среднем за 3 квартал 2021 г. численность рабочей силы составила 2814,0 тыс. человек (таблица 1) или 49,4% от общей численности населения края. В их числе 2679,4 тыс. человек, или 95,2% численности рабочей силы были заняты в экономике и 134,6 тыс. человек не имели занятия, но активно его искали. В апреле-июне 2020 г. численность трудоустроенных граждан уменьшилась в 2 раза, а безработица увеличилась, как по России, так и в Краснодарском крае, что было обусловлено действием ограничительных мер и временной приостановкой работы определёнными предприятиями.

Таблица 1. Динамика численности рабочей силы в возрасте 15 лет и старше, тыс. человек [2]

| Период               | Численность рабочей силы | В том числе |             | Уровень занятости | Уровень безработицы |
|----------------------|--------------------------|-------------|-------------|-------------------|---------------------|
|                      |                          | занятые     | безработные |                   |                     |
| 1 квартал 2020       | 2835,4                   | 2698,8      | 136,6       | 58,1              | 4,8                 |
| 2 квартал 2020       | 2852,5                   | 2671,8      | 180,7       | 57,6              | 6,3                 |
| 3 квартал 2020       | 2769,8                   | 2607,2      | 162,5       | 56,2              | 5,9                 |
| 4 квартал 2020       | 2826,4                   | 2666,2      | 160,2       | 57,4              | 5,7                 |
| В среднем за 2020 г. | 2821,0                   | 2661,0      | 160,0       | 57,3              | 5,7                 |
| 1 квартал 2021 г.    | 2824,4                   | 2664,5      | 159,6       | 57,1              | 5,6                 |
| 2 квартал 2021       | 2784,0                   | 2638,8      | 145,2       | 56,6              | 5,2                 |
| 3 квартал 2021       | 2814,0                   | 2679,4      | 134,6       | 57,4              | 4,8                 |

По данным выборочного обследования Краснодарстата, количество людей, ищущих работу по продолжительности поиска от 3 до 6 месяцев увеличилось в 3 квартале 2021 г. по сравнению с аналогичным периодом 2020 г. на 3%, так же, как и тех, кто ищет работу менее месяца 91,9% в 2021 г. по сравнению с 6% в 2020 г.) [2-4].

Анализ структуры занятых работников на крупных и средних предприятиях демонстрирует тенденцию к восстановлению и активному росту отраслей: туризма (увеличение численности занятых на 15,6%); торговли (на 6,7%); организаций бюджетной сферы (на 6,7%) [5]. Несмотря на снижение численности занятых в отрасли строительства (на 6,4%) и в сельском хозяйстве (на 0,3%), выросла численность занятых в отрасли обрабатывающих производств (на 3,3%). Таким образом, можно говорить о дальнейшем развитии данных отраслей. Специалисты отмечают рост вакансий в сфере профессиональной, научной и технической деятельности, деятельности гостиниц и предприятий общественного питания, обрабатывающего производства и строительства, в торговле и сельском хозяйстве.

По данным Центра научных исследований в сфере профориентации и психологии труда, который занимается проектом «Цифровая модель рынка труда», Индекс активности региона оценивается в 151,49. Данный индекс показывает активность работодателей в поиске сотрудников с помощью публикаций вакансий, а средний показатель по РФ составляет 100 пунктов [6]. В Краснодарском крае количество вакансий на душу населения выше, чем в среднем по России. По индексу активности населения (активность соискателей в поиске работы с помощью публикаций резюме) наш край получил показатель 111,47 при среднем по России в 100 пунктов. Таким образом, в целом, рынок труда Краснодарского края благоприятен для поиска работы и работников: много вакансий, много резюме, одновременно низкая зарплата и высокие зарплатные ожидания.

Отметим также, как и во всей стране, женщин трудоспособного возраста на рынке труда Краснодарского края заметно больше, чем мужчин. В рейтинге профессий, которые лидируют в вакансиях, первые места занимают водитель, подсобный рабочий, уборщик производственных и служебных помещений, продавец, повар. По индексу Фраучи (от низкого уровня конкуренции в профессии – легко найти работу по специальности к высокому – трудно найти работу) на первом месте тракторист-машинист (индекс 9,09), на втором месте полицейский (5,48) и дворник (4,34), тогда как труднее всего найти работу повару (индекс 0,42), кладовщику (0,30) и охраннику (0,28) [6].

Администрация Краснодарского края регулярно проводит мониторинг потребности отраслевых организаций в квалифицированных кадрах. Согласно текущему прогнозу потребности в квалифицированных кадрах по Краснодарскому краю до 2028 г. составляют 198,7 тыс. человек, среди отраслей это в первую очередь сфера здравоохранения и социальных услуг, образования, обрабатывающих производств, агропромышленного комплекса и транспорта [7,8].

В условиях пандемии действия региональных властей направлены на сохранение занятости действующих работников организаций Краснодарского края путём различных экономических мер поддержки хозяйствующих субъектов, которые реализуются в рамках Регионального плана действий по нормализации деловой жизни, восстановлению занятости, доходов граждан и роста экономики, утвержденного главой администрации (губернатором) Краснодарского края в декабре 2020 г.

Кроме этого, в феврале 2021 г. в крае разработан и утвержден Комплекс мер по восстановлению численности занятого населения к концу 2021 года до уровня 2019 г. [5]. Восстановление численности занятого населения планируется осуществить за счет привлечения длительно не работающих безработных, лиц, ищущих работу впервые, в основном в возрасте от 20 до 35 лет, в активно развивающиеся отрасли экономики, не в полном объеме обеспеченные кадрами: строительство, сельское хозяйство и перерабатывающие производства,

санаторно-курортный комплекс, сфера торговли.

Механизмами привлечения кадров станут меры, направленные на легализацию трудовых отношений, переобучение безработных граждан, по востребованным работодателями с целью дальнейшего трудоустройства в организации отраслей экономики, где имеется дефицит кадров, поддержка предпринимательской инициативы безработных граждан, информационная поддержка регистрации безработных граждан в качестве самозанятых, содействие трудоустройству выпускников и занятости инвалидов.

Подводя итоги проведенному исследованию, отметим, что Краснодарский край являясь одним из крупнейших по численности населения регионом страны, имеет половозрастную структуру, которая схожа с ситуацией в целом по России, однако число лиц старше 55-60 лет немного выше, а доля лиц в трудоспособном возрасте неуклонно снижается с середины 2000-х годов. Также стоит отметить, что уровень экономической активности в регионе традиционно оставался и остаётся ниже общероссийского, в то время как ежегодно наблюдается прирост числа занятых в регионе. Край занимает долю в 2,5% среди основных субъектов РФ, куда направляется трудоспособное население соседних регионов. Уровень безработных претерпел значительные изменения, резко увеличившись во втором квартале 2020 г. в связи с пандемией, однако после этого постепенно снижается. Следовательно, для рынка труда остаются характерными такие проблемы как достаточно высокий уровень неформальной занятости, несоответствие спроса и предложения на рынке, качества образования запросам работодателей (по некоторым оценкам доля безработных, имеющих высшее образование оценивается в 9-10%).

Необходимость создания рабочих мест и источников средств к существованию требует сочетания социально-экономических мер, инвестиций в повышение квалификации, а также инфраструктуру и технологии, что особенно актуально в нынешних условиях пандемии и экономического кризиса. Необходимо обратить внимание на действия различных стран мира, которые уже ввели беспрецедентно масштабные меры, включая финансовое стимулирование и инновационные меры. Например, в Пакистане пакет экономической помощи включает в себя меры по трудоустройству беднейших работников путем создания природной инфраструктуры, в рамках которой было создано 63 600 рабочих мест. В настоящее время нашему региону важно не останавливаться на достигнутом и вести мониторинг текущей ситуации на рынке рабочей силы, так как главное преимущество высокоразвитого региона связано с его человеческим потенциалом, во многом определяющимся занятостью населения. Именно в этой сфере на современном этапе находится ключ к обеспечению устойчивого экономического роста края в средне- и долгосрочной перспективе.

#### Список используемой литературы:

1. Аналитическая записка: сфера труда и COVID-19 [Электронный ресурс] // [https://www.un.org/sites/un2.un.org/files/sg\\_policy\\_brief\\_world\\_of\\_work\\_and\\_covid\\_19\\_russian.pdf](https://www.un.org/sites/un2.un.org/files/sg_policy_brief_world_of_work_and_covid_19_russian.pdf)
2. Краснодарский край в цифрах. 2020: Стат. сб. / Краснодарстат. – Краснодар, 2021. – 274 с.
3. Обзор рынка труда Краснодарского края – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – 37 с.
4. Яснова А.А., Бочкова Т.А. Анализ уровня занятости населения в сельском хозяйстве краснодарского края и пути его повышения // Экономик и бизнес: теория и практика. – 2019. – №4-3. – С. 206-209.
5. Распоряжение Глава администрации (губернатор) Краснодарского края №39-р от 10.02.2021 г. «Об утверждении Комплекса мер по восстановлению численности занятого населения Краснодарского края к концу 2021 года до уровня 2019 года» [Электронный ресурс] // URL: <https://docs.cntd.ru/document/574649696>
6. Индекс. Рынок труда в России онлайн. [Электронный ресурс] // URL: <https://rutrud.com/region/krasnodar/krasnodar-21-08/>
7. Бочкова Т.А., Каценко К.И., Ларина Н.В. Проблемы развития трудового потенциала России // В сборнике: Тенденции и перспективы развития науки XXI века. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2015. С. 23-26.
8. Интерактивный портал службы труда и занятости населения Министерства труда и социального развития Краснодарского края. Информационно-аналитический отчет [Электронный ресурс] // URL: <https://www.kubzan.ru>

**Важность финансового менеджмента для студентов****The importance of Financial Management for students***Алемасов Евгений Павлович**Студент 3 курса**Институт цифровых технологий и экономики**Казанский государственный энергетический университет**ул. Красносельская, д. 51, г. Казань, 420066, Россия**e-mail: alemasov.evgeniy@mail.ru**Alemasov Evgeny Pavlovich**Student 3 term**Institute of Digital Technologies and Economics**Kazan state power engineering University**51, Krasnoselskaya str., Kazan, 420066, Russia**e-mail: alemasov.evgeniy@mail.ru***Научный руководитель****Сайфудинова Назиля Зарифовна***старший преподаватель**Казанский государственный энергетический университет**ул. Красносельская, д. 51, г. Казань, 420066, Россия**e-mail: nazilya\_sf@mail.ru***Scientific adviser****Saifudinova Nailya Zarifovna***senior lecturer**Kazan state power engineering University**51, Krasnoselskaya str., Kazan, 420066, Russia**e-mail: nazilya\_sf@mail.ru***Аннотация.**

Целью данной статьи является изучение значимости финансового менеджмента для студентов. Описаны основные шаги для повышения экономической и финансовой грамотности среди молодежи.

**Annotation.**

The purpose of this article is to study the importance of financial management for students. The main steps for improving economic and financial literacy among young people are described.

**Ключевые слова:** финансовое воспитание, финансовый менеджмент, экономика, личные финансы, студенчество и деньги.

**Key words:** financial education, financial management, economics, personal finance, students and money.

Концепция управления капиталом не нова. Она не ограничивается валютой, экономическими условиями или общественными ценностями. Важность управления капиталом проистекает, проще говоря, из здравого смысла. Деньги являются ограниченным, но критически необходимым ресурсом. Таким образом, способность контролировать движение своих финансов является важным фактором качества жизни.

Влияние финансового управления распространяется на все возрастные группы, от детей, получающих поддержку за счет доходов своих родителей, до пожилых людей, живущих с последствиями их решений по планированию выхода на пенсию. Студенты студенческого возраста являются демографической группой с уникальным набором обстоятельств, которые делают целенаправленные исследования в этой группе значимыми.

Для многих молодая взрослая жизнь — это время, когда формируются пожизненные привычки и поведение. Устанавливаются рутинные и предпочтения, принимаются решения, которые повлияют на жизненный путь, который выберет каждый человек. В основной своей массе студенты университетов находятся в фазе

«переходного возраста», поэтому им важно научиться управлять различными сферами своей жизни, в том числе своими финансами. Студенты часто начинают свое университетское образование, не будучи полностью ответственными за свои личные финансы. Это связано с тем, что в детстве и подростковом возрасте они находились под родительским «руководством» и во многом зависели от своих семей. Перед ними стоит задача быть независимыми, исследовать мир и установить идентичность. Это время больших возможностей, но с ним приходит много опасностей. Следовательно, когда они начинают сталкиваться с университетской жизнью, им приходится управлять собственными финансовыми ресурсами и расходами [1].

На сегодняшний день существует множество различных методик по управлению финансами. Большое количество проводимых тренингов и практик позволяет молодым людям найти правильный путь для распределения доходов и расходов.

Для того, чтобы студенты могли предотвратить собственный финансовый кризис, важно, чтобы они умели грамотно управлять финансами. Общий показатель финансовой грамотности населения России, рассчитываемый по международной методике ОЭСР, несколько увеличился за последние годы (с 11,8 балла в 2017 году до 12,4 балла в 2020 году, т.е. примерно на 5%), поскольку в международной методике учитываются компоненты финансовой грамотности, которые меняются очень медленно: навыки финансовой арифметики, понимание базовых экономических показателей, базовые установки в отношении денег и их ценности, элементы финансового поведения, касающиеся принципов выбора финансовых компаний. Основные изменения связаны с показателями, измеряющими российские особенности. Здесь можно зафиксировать рост, который в основном связан с изменением финансового поведения населения. На рисунке 1 представлены группы по уровню финансовой грамотности населения Российской Федерации.

В 2020 году по заказу Банка России Институт фонда «Общественное мнение» провел третий этап замера уровня финансовой грамотности населения Российской Федерации. Методика исследований была разработана в 2017 году, тогда же проводился первый этап замеров. Второй этап прошел в 2018 году. По статистике исследований процент финансовой грамотности в стране довольно низкий, что приводит к необходимости развивать управление финансами среди населения [2].

% от опрошенных

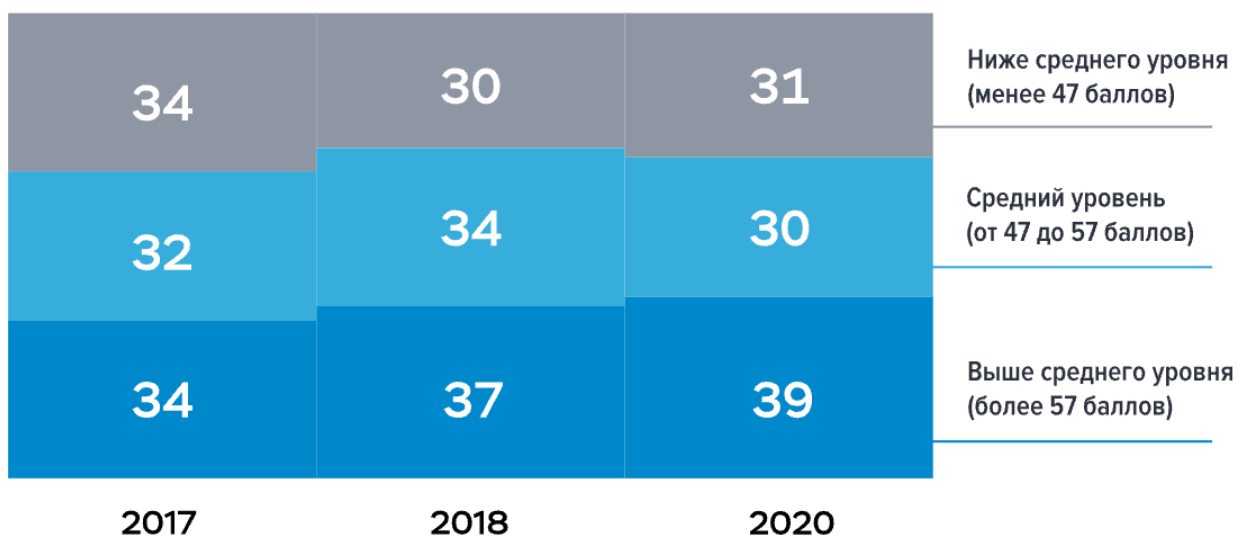


Рисунок 1 Группы по уровню финансовой грамотности

Несомненно, финансовая грамотность – один из важнейших навыков человека, без которых в современном мире прожить крайне трудно. Финансовая образованность помогает принимать грамотные решения и минимизировать риски, этим способствуя повышению финансовой безопасности каждого из нас. Отсутствие



же базовых финансовых навыков ведет к многочисленным проблемам и трудностям, таким как банкротство, неграмотное планирование пенсии, мошенничеству, не говоря уже о негативном психологическом влиянии.

На сегодняшний день обучающиеся имеют финансовые ресурсы, например, поддержка родителей, кредитные карты и доход от неполной занятости являются их основными финансовыми источниками. Как бы ни была широка его доступность, студенты должны использовать их таким образом, чтобы предотвратить такие оправдания, как недостаточная способность денег. Неосведомленность студентов о важности разумного управления финансами является причиной их финансового кризиса, поскольку большинство студентов университетов не могут планировать свои расходы. Это приводит к тому, что они неожиданно сталкиваются с финансовыми проблемами. Студенты неоднократно свидетельствуют о высокой задолженности, серьезном использовании кредитных карт и высоком стрессе, а также низкой финансовой удовлетворенности. Из-за финансового кризиса многие студенты получают негативные последствия, поскольку это влияет на их академическую успеваемость. Они чувствуют беспокойство, поскольку это оказывает на них давление, и это в конечном итоге влияет на их учебу.

Возможно, финансовый термин, наиболее часто ассоциируемый со студентами университетов, — это долг. От задолженности по кредитным картам до задолженности по студенческим кредитам, студенты известны тем, что занимают деньги, чтобы позволить себе расходы, выходящие за рамки их ограниченного дохода. Несмотря на высокие риски задолженности по кредитным картам, студенты сталкиваются с еще большей угрозой, которая, возможно, является наиболее распространенной областью внимания для исследователей, изучающих студенческие финансы. Задолженность по студенческим кредитам была растущей проблемой в течение последнего десятилетия, поскольку все большее число студентов обращаются к займам для финансирования своего образования. Статистические данные различных исследований за эти годы отражают это.

Особенно заметен рост активности пользования банковскими картами и электронными средствами платежа среди молодежи. В частности, в одном из банков выявили трехкратный рост интереса молодежи к кредиткам по сравнению с первой половиной 2020-го. По словам гендиректора бюро кредитных историй Олега Лагуткина, в начале 2021 года доля держателей кредиток до 25 лет достигла 12%, а к концу июня снизилась до 10%, что все равно больше допандемийного показателя (8,7%). Общий рост интереса россиян к кредиткам связывают с отложенным спросом на фоне пандемии, а среди молодежи он отчасти спровоцирован наращиванием банками клиентской базы и их активной и порой агрессивной политикой, считают эксперты [3].

Кроме того, студенты должны понимать, что их финансовое поведение влияет на их будущее. Влияние финансов может распространиться на другие психологические проблемы. Психологическое бремя долга может привести к отсутствию мотивации к успеху в других сферах жизни. Если их нынешнее финансовое поведение является плохим, нет никакой гарантии, что в будущем будет лучше, если не будут приняты меры. Студенты должны иметь хорошее финансовое воспитание, поскольку это окажет значительное влияние на их будущую жизнь и личное благополучие. Неправильное отношение к управлению денежными средствами среди молодых людей может привести к банкротству. Больше 40 000 россиян признали банкротами в первом квартале 2021 года. Это на 80% превышает показатели прошлого года [4]. И грамотно заложенная база теоретических и практических знаний в области финансового менеджмента может сократить процент банкротства среди населения страны.

Психологические факторы являются в значительной степени исследованной областью, когда дело доходит до понимания того, что способствует финансовому поведению. Студенты с разным отношением к деньгам и расходам, убеждениями, ценностями и личностными характеристиками все по-разному воспринимают финансы. Студенты с низкой самооценкой могут бороться с перерасходом средств как способом компенсации чувства бесполезности. Локус контроля может влиять на то, как студенты относятся к своим деньгам, влияя на

их уверенность в финансовом управлении и их беспокойство по поводу их финансового положения.

Студенты, которые испытывают стресс из-за своих финансов, более склонны к негативной финансовой практике. Молодые люди, испытывающие стресс из-за того, что они не могут позволить себе то, что им нужно, или копить на чрезвычайные ситуации, с меньшей вероятностью будут регулярно экономить, испытывать положительные эмоции от своих покупок и чувствовать себя уверенно в своем финансовом управлении. Эти тревожные студенты, вероятно, будут участвовать в ненадлежащем поведении, таком как употребление алкоголя или чрезмерные покупки, которые затем могут увеличить баланс кредитных карт и повторить цикл.

Для этого студенты должны расширить возможности своего финансового планирования. Они должны планировать свои деньги на конкретные вещи с приоритетом, дифференцируя свои потребности и желания. Это связано с тем, что плохое финансовое планирование может привести к финансовому кризису, как упоминалось ранее, который повлияет на будущее студентов, если он не будет решен. Тем не менее, студенты могут иметь светлое будущее, поставив перед собой финансовые цели, от которых они получают большую выгоду. Например, общей финансовой целью для студента является покупка дома, автомобиля и покрытие расходов на брак. Имея сильную решимость достичь своих финансовых целей, студенты будут готовы изменить свое финансовое благополучие, в том числе иметь некоторые сбережения. Достижение финансовых целей, подобно определению достижения других жизненных целей, должно подразумеваться каждым студентом, чтобы привить им надлежащее финансовое управление, таким образом, как гарантию их будущего.

Студент должен расставить приоритеты в своей финансовой помощи в правильном источнике, чтобы избежать безрассудных расходов. В настоящее время потребности студентов, безусловно, возросли, когда для выполнения заданий необходимы ноутбуки или настольные компьютеры, ручные телефоны, а для некоторых - транспорт за пределами основных потребностей, на которые студент должен тратить. Достижения в области технологий и вирусные тенденции также привели к увеличению расходов студентов. Молодых людей, в частности, привлекает покупка гаджетов, которые, как известно, являются дорогостоящими, в то время как девушки, скорее всего, тратятся на покупки макияжа, одежды, сумок и обуви, которые считаются критически важными, потому что они хотят хорошо выглядеть, посещая занятия. Однако, это не должно быть менталитетом студентов в наши дни, потому что это приведет их к финансовому кризису [5].

Образование в области финансового менеджмента, скорее всего, приведет к более грамотному управлению в отношении потребительского решения. Кроме того, подверженность экономике и финансовой грамотности в их личных знаниях окажет влияние на студентов в принятии решений в любом виде, связанном с финансами. Поскольку большинство курсов по финансам средней школы являются обязательными по сравнению с факультативными курсами высших учебных заведений и колледжей, возможно, что студенты, которые вынуждены изучать управление капиталом, с меньшей вероятностью будут применять какие-либо концепции из учебной программы. Мотивация является важным драйвером финансовой грамотности.

Таким образом, финансовый менеджмент важен для студентов, признающие правильный источник для получения своей финансовой помощи, такой как образование и личные потребности. Управление капиталом является важным в студенческой жизни, потому что деньги, несомненно, важны в студенческой жизни, но они могут опасно повлиять на студентов, если они не относятся к финансовому менеджменту серьезно. Важно понимать, что финансовый менеджмент является важным навыком для любого человека, потому что деньги могут влиять на несколько других основных областей жизни. В то время как деньги имеют власть над материальным и экономическим миром, они также влияют на психическое здоровье, психологическое здоровье и социальное здоровье. Таким образом, важно иметь сильные основы в финансовом менеджменте, чтобы подготовить студентов к трудовой жизни.

**Список используемой литературы:**

1. Сайфудинова, Н. З. Эффективные качества современного топ-менеджмента / Н. З. Сайфудинова, Э. Д. Салимова // Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации : сборник статей XVII Международной научно-практической конференции, Пенза, 25 мая 2018 года / Ответственный редактор Гуляев Герман Юрьевич. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение», 2018. – С. 40-43.
2. URL: [https://cbr.ru/analytics/szpp/fin\\_literacy/fin\\_ed\\_intro/](https://cbr.ru/analytics/szpp/fin_literacy/fin_ed_intro/) (дата обращения: 13.12.2021).
3. URL: [https://www.penza-press.ru/lenta-novostey/188094/v-rossii-utroilsya-spros-na-kreditnye-karty-sredimolodezhi?utm\\_source=yxnews&utm\\_medium=desktop](https://www.penza-press.ru/lenta-novostey/188094/v-rossii-utroilsya-spros-na-kreditnye-karty-sredimolodezhi?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop)(дата обращения: 13.12.2021).
4. URL: <https://www.forbes.ru/newsroom/finansy-i-investicii/425735-chislo-grazhdan-bankrotov-v-rossii-vyroslo-na-815> (дата обращения: 13.12.2021).
5. Тимирханова, Л.М. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс]: учеб.-метод. пособие / сост. Л.М. Тимирханова. – Электронное (символьное) издание (2,93 Мб). – Ижевск: Издательский центр «Удмуртский университет», 2020.

**Взаимосвязь философии с развитием науки****The relationship of philosophy with the development of science****Ульябаева Г.Ш.**

*Студентка 1 курса магистратуры,  
институт теплоэнергетики,  
Казанский государственный энергетический университет  
РФ, г.Казань  
e-mail: [gulyabaeva@ru](mailto:gulyabaeva@ru)*

**Ul'yabaeva G.**

*1st year student,  
institute of Power Engineering,  
Kazan State Power Engineering University,  
Russia, Kazan  
e-mail: [gulyabaeva@bk.ru](mailto:gulyabaeva@bk.ru)*

**Авдошин Г.В.**

*Научный руководитель  
К. филос. н., доцент кафедры  
«Философия и медиакоммуникации»  
ФГБОУ ВО «Казанский государственный  
энергетический университет»  
e-mail: [avdoshing@gmail.com](mailto:avdoshing@gmail.com)*

**Avdoshin G.V.**

*scientific supervisor,  
candidate of philosophical sciences,  
Kazan State Power Engineering University,  
assistant professor of Department of Philosophy  
and Media Communications  
e-mail: [avdoshing@gmail.com](mailto:avdoshing@gmail.com)*

**Аннотация.**

Философия в античности рассматривалась как всеобъемлющая наука, поскольку уровень теоретической зрелости отдельно взятых наук был достаточно мал. Аристотель называл философию «госпожой наук». Со временем она стала выделяться из философии, но при этом оставалась органом, который соединял результаты деятельности остальных наук. В данной статье рассматривается взаимосвязь философии с развитием науки. На основании проведенного анализа выявлено, что по мере развития науки, как правило, происходит прогресс философии. Установилось, что философия и наука рождаются в рамках конкретных типов культур. Они теснейшим образом связаны между собой, взаимно влияют друг на друга, при этом решают каждая свои задачи и взаимодействуют в ходе их решения.

**Annotation.**

Philosophy in antiquity was considered as a comprehensive science, since the level of theoretical maturity of individual sciences was quite small. Aristotle called philosophy the "mistress of sciences." Over time, it began to stand out from philosophy, but at the same time it remained an organ that combined the results of the activities of other sciences. This article examines the relationship of philosophy with the development of science. Based on the analysis, it was revealed that as science develops, as a rule, philosophy progresses. It has been established that philosophy and science are born within the framework of specific types of cultures. They are closely related to each other, mutually influence each other, while each solves its own tasks and interacts in the course of their solution.

**Ключевые слова:** философия, наука, развитие, прогресс, взаимосвязь, концепция, влияние, взаимосвязь.

**Key words:** philosophy, science, development, progress, relationship, concept, influence, relationship.

Взаимоотношения науки и философии являются одной из интереснейших и неоднозначных проблем на протяжении долгого времени. Если смотреть с одной стороны, то наука и философия вырастают из единого основания – потребности человечества в истинном знании. С другой стороны, ученые с развитием науки

начинают отказываться философии в эвристических возможностях, считая ее анахронизмом, подлежащим списанию. Актуальность поставленной проблематики особо подчеркивается тем, что наука, развиваясь и достигая при этом определенного уровня, начинает нуждаться в философской рефлексии, без которой не может осознать перспективы своего развития и понять собственные основания. Современная наука обращается к философскому наследию и черпает оттуда вдохновение. Как замечает А. Эйнштейн «В наше время физик вынужден заниматься философскими проблемами в гораздо большей степени, чем это приходилось делать физикам предыдущих поколений. К этому физиков вынуждают трудности их собственной науки» [1, с. 248]. А вот Нильс Бор значимость физики для философии определил следующим образом: «Значение физических наук для философии состоит не только в том, что они все время пополняют сумму наших знаний о неодушевленной материи, но и прежде всего в том, что они позволяют подвергнуть проверке те основания, на которых покоятся наши самые первичные понятия, и выяснить область их применимости» [2, с. 139].

По меркам исторического времени наука является самой молодой из всех основных форм мировоззрения, в эпоху же мифов она была просто невозможна. Появление первых намеков исследования приходится на период расцвета религии многобожия в виде прикладных математических вычислений и астрономических наблюдений. Наука как особый способ познания начинает складываться с 6 века до н.э. в греческих полисах. Рождение науки с точностью до века совпадает со становлением философии. Такая связь оказалась неслучайна: в античные времена сложились социокультурные условия, которые оказались весьма благоприятными для развития высокоинтеллектуальной деятельности. Своими успехами наука античности всецело обязана философии.

Способствует ли философия развитию науки? Прежде чем ответить на данный вопрос, необходимо в первую очередь поразмышлять над тем, как они связаны между собой. Отношения науки и философии имеют богатую историю. Философия в свое время зародилась как своеобразная форма преодоления мифа [3, С. 46]. Миф, преодолеваясь, разделяется на два полюса. Один из полюсов реализуется в нерациональном постижении мира (иными словами – в религии и искусстве), а другой полюс связан с рационально-теоретическим постижением бытия (наука). Философия возникает как интегрирующая форма сознания. Она в качестве своего предмета изучения рассматривает не только сферу конкретно сущего, но и сферу должного, а также выступает в качестве науки, поскольку имеет собственную систему категорий и методов.

В истории сложились два крайних подхода в понимании взаимосвязи между философией и наукой. Первый подход называется позитивистским, в соответствии с ним философия не имеет какого-либо своего предмета и способа познания, отличного от науки. Философия может быть понята только как наука в ряду других наук. В данном случае считается, что философский способ познания является научным способом познания, то есть имеют в виду, что никакого другого способа познания, кроме как научного, просто напросто не существует. Второй же подход получил название натурфилософии. Здесь философия представляет собой особый способ познания мира, совершенно отличающийся от способа познания мира наукой. Философия вырабатывает свои собственные истины, она как способ познания мира первична, в то время как наука вторична, то есть наука должна подстраивать свои истины к истинам философии.

На самом деле взаимосвязь философии и науки очень тонкая и ее нельзя так просто встроить в рамки таких конструкций, как позитивистская и натурфилософская. Философия представляет собой самостоятельный компонент духовной культуры, она тесно связана с наукой, но не сводится к ней целиком. Все формы познания, не только наука, предоставляют философии материал для обобщений. Многие философы разрабатывают проблемы, религии, морали, искусства.

Изначально наука и философия были едины. В античные и средневековые времена науку и философию

вовсе не могли различить между собой. Философ в те времена был ученым, а ученый - философом. По мере развития научного знания и выделения необычных разделов философии, все четче обозначаются рамки между наукой и философией. В результате чего возникает проблема особенного и общего в науке и философии.

Как говорил Гегель: «Философия своим развитием обязана опыту. Эмпирические науки, с одной стороны, не останавливаются на наблюдении единичных явлений, а, двигаясь навстречу философии, с помощью мысли обрабатывают материал: отыскивая всеобщие определения, роды и законы, они подготавливают, таким образом, содержание особенного к тому, чтобы оно могло быть включено в философию. С другой стороны, они понуждают само мышление перейти к этим конкретным определениям» [4, с. 98]. Конечно же, она способствует развитию науки, непосредственно воздействует на сам субъект научного творчества – ученого и представляет собой «эпоху, схваченную в мысли», в которой, так или иначе, кристаллизуется интеллектуальный опыт всего человечества. Философия не только стимулирует познание, но и позволяет человеку выходить за рамки стереотипных познавательных схем, тем самым способствуя развитию науки. В самих же частных науках, к сожалению, нельзя найти саму основу наук, для этого необходима наука наук – философия. Иными словами, философия призвана решать такую задачу, как уяснение самых общих оснований науки и культуры.

Попробуем на основании уже существующих концепций взаимоотношения философии и науки ответить на вопрос о роли философии в развитии науки. В настоящее время существует несколько концепций, первая из них называется «метафизической», в ней философия рассматривается как высшая форма науки, то есть «философия – сама себе наука». Рене Декарт систему человеческого знания сравнивает с деревом, где ветви представлены частными науками, ствол – физикой, а сами корни представлены метафизикой. В системе знания Аристотеля первая философия представляет собой метафизику, а вторая физику. В данном случае вышеописанный вопрос лишен смысла, поскольку философия является основой науки, а сама же наука своеобразным комментарием к философским положениям.

Другая концепция связана с таким направлением, как позитивизм, который полагает, что наука сама для себя является философией. Огюст Конт, основатель позитивизма, считал, что «Философия – это сжатое изложение науки своего времени». По мнению Конта, человечество в результате достижения наукой так называемой «позитивной стадии» уже не ищет необходимости в спекулятивном философском знании. Рассматривая данную концепцию, можно прийти к выводу, что наука уже не нуждается в покровительстве философии. Данный вывод, на наш взгляд, является справедливым лишь отчасти, так как мы уже ранее отметили, что наука сама по себе дает лишь фрагментированное знание, для его же интеграции необходима философия.

Третья концепция носит название «антиинтеракционизм». Сторонники данной концепции считают, что наука после выделения из корпуса философского знания развивается самостоятельно, впрочем, как и сама философия. В таком случае вопрос о влиянии философии на развитие науки является бессмысленным. Но, тем не менее, параллельное развитие философии и науки является сомнительным, поскольку они всегда существуют в общем культурном поле, поэтому не влияя друг на друга они не могут.

Четвертая концепция является одной из наиболее продуктивных, поскольку адекватно отражает противоречивые взаимоотношения единства и борьбы между философией и наукой. Называется она «диалектической». В рамках этой концепции отражается борьба и единство между этими двумя формами общественного сознания, а так же их историческое и онтологическое единство. Не смотря на то, что у философии и науки имеется единое основание, наука все же по мере своего развития становится одной из самостоятельных форм общественного сознания.

Тем самым наука обретает институциональные формы, но при этом не утрачивает связь с философией, которая по отношению к науке начинает выполнять методологическую и эпистемологическую функцию [5, с.

286]. Достижения в процессе развития науки неизбежным образом становятся источником для философской рефлексии. Если под понятием «развитие» подразумевать необратимое качественное изменение, то роль философии в развитии науки становится более очевидной, поскольку наука в процессе своей деятельности опирается на парадигму, выражающую ключевые принципы научной рациональности. При этом же данная парадигма сама по себе не может быть порождением лишь частных наук, так как она содержит в себе общие и абстрактные, а иногда и вовсе аксиоматические утверждения. Парадигма претендует на цельное знание о действительности, что неизбежно требует философских допущений.

Философия, так же как и наука, выявляет закономерности, выражает результаты исследований через систему понятий и категорий. Без философии нет науки, а без науки – философии. Философия в том виде, в котором она сейчас существует, не была бы возможна без внешних условий по отношению к человеку. Настоящая же наука без философии невозможна вдвойне, поскольку работая над научными трудами, необходимо их осмысливать, осознать, переживать в процессе выполнения, иначе их нельзя будет назвать истинными научными трудами. И именно поэтому настоящий ученый в первую очередь должен быть философом, и только потом естествоиспытателем, экспериментатором, теоретиком. Научная истина по проявлениям сугубо материальна, она делает человека богаче в материальном плане, здоровее, сильнее. Философская же истина наоборот нематериальна, поскольку она, прежде всего продукт деятельности человеческого сознания.

Философия стимулирует развитие науки по мере того как наукой осознается важность определенной проблемы, уже поставленной философией. С развитием науки прогрессирует философия. Она намечает пути разрешения противоречий, возникающих на стыках наук, решает и такую проблему, как уяснение самых общих оснований культуры вообще и науки в частности. Философия выступает как своего рода мыслительный инструмент, она вырабатывает принципы, категории и методы познания, которые впоследствии активно используются в конкретных науках.

#### **Список используемой литературы:**

1. Эйнштейн А. Собрание научных трудов. – М.: Наука, 1966. – Т.4.
2. Бор Н. Квантовая физика и философия / Н. Бор // Атомная физика и человеческое познание. – М.: Издательство иностранной литературы, 1961.
3. Алексее П.В. Философия: учебник / П.В. Алексеев, А.В. Панин. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2012.
4. Гегель Г. В. Ф. Энциклопедия философских наук. Т.1. Наука логики / Г. В. Ф. Гегель. – М.: Мысль, 1975.
5. Моисеева Н.А. Философия: Краткий курс / Н.А. Моисеева, В.И. Сорокикова. – СПб.: Питер, 2004.

**Влияние информационных технологий на производительность труда****The impact of information technology on labor productivity*****Иремадзе Элисо Отаровна***

*к.х.н., доцент кафедры математического моделирования  
Стерлитамакского филиала Башкирского государственного Университета,  
Россия г. Стерлитамак  
E-mail: eliso\_i@rambler.ru*

***Iremadze Eliso Otarovna***

*PhD in Chemistry, associate professor of the Department of Mathematical  
Modeling, Sterlitamak branch of Bashkir State University,  
Russia Sterlitamak  
E-mail: [eliso\\_i@rambler.ru](mailto:eliso_i@rambler.ru)*

***Свистунова Валерия Евгеньевна***

*Студентка экономического факультета  
Стерлитамакский филиал «Башкирский государственный университет»,  
Россия г. Стерлитамак*

***Svistunova Valeriya Evgen'evna***

*students of the Faculty of Economics  
Sterlitamak branch "Bashkir State University"  
Russia Sterlitamak*

**Аннотация.**

Производительность труда является одним из основных показателей эффективности работы предприятия, который взаимодействует с различными количественными и качественными аспектами выполняемой работы: объем реализованной продукции, численность работников, фонд заработной платы, себестоимость продукции, уровень рентабельности и т.д. С этим связана важность и логика анализа влияния информационных технологий.

**Annotation.**

Labor productivity is one of the main indicators of the efficiency of the enterprise, which interacts with various quantitative and qualitative aspects of the work performed: the volume of products sold, the number of employees, the payroll, the cost of production, the level of profitability, etc. Related to this is the importance and logic of analyzing the impact of information technology.

**Ключевые слова:** труд, производительность труда, информационные технологии, персонал, экономика.

**Key words:** labor, labor productivity, information technology, personnel, economy.

Рассматривая закон циклического развития, мы можем увидеть, что на различных этапах формирования и развития жизненного цикла любой экономической системы возникают кризисные явления. Можно также отметить, что преодоление кризисных ситуаций способствует определенному развитию организации. В свою очередь условия экономической деятельности в настоящее время характеризуются нестабильностью, являющейся источником и причиной появления различных кризисных ситуаций [1].

Реалии современного мира, в частности его кризисные проявления, определили острую необходимость внедрения новаторских высокоэффективных технологий в работу компаний[2].

Повсеместное использование информационных технологий приводит к увеличению пользователей, участвующих в обработке информации, то есть осуществляющих ее сбор, хранение, передачу, ввод, запись, преобразование, считывание, уничтожение и регистрацию. Следовательно, растут и объемы информации, а также



частота ее использования. Это значит, что задачи по оперативному управлению персоналом предприятий являются актуальными.

Внедрение информационных систем в работе дает возможность получать актуальные изменения в формах отчетности, происходящих в законодательстве, максимально просто и быстро. [2]

Для осуществления автоматизации управления персоналом компании прибегают к помощи современных продуктов.

Таким проблемы как: компания имеет территориально-распределительную организационную структуру; большая текучка кадров; непродуктивная работа менеджеров по подбору персонала; немаленький штат сотрудников; грейдирование должностей на предприятии; необходимость проведения централизованной аттестации сотрудников; сложный расчет заработной платы; потребность в централизованном хранении базы накопленных знаний сотрудниками компании; стремление топ-менеджмента осуществлять управление предприятием современными способами; рост конкуренции, с помощью внедрения информационных технологий.

Персонал является наиболее ценным ресурсом любого предприятия, который требует ведения учета и эффективного управления. Результативность функционирования предприятия полностью зависит от системы управления персоналом.

Основы учения о производительности труда заложили сперва А.Смит, а в дальнейшем Д.Рикардо, установившие простейшие связи между готовым продуктом, мощностью применяемых производительных сил и количеством производительных работников.

Потом Ф. Энгельс и К. Маркс, развили данное учение, определив, что повышение производительности труда характеризует прогресс общества, как экономический и политический, так и духовный. Сегодня экономистами большое внимание уделяется исследованию связей, взаимодействия производительности труда с такими явлениями как рынок труда, трудовой потенциал, занятость населения.

До сих пор, однако, дискуссии подвергаются не только вопросы по поводу измерения производительности труда, но значительно различаются и сами трактовки сущности производительности труда.

Исходным пунктом анализа понятия «производительность труда» считаем тот момент, что процесс труда протекает во времени и рабочее время представляется мерой затрат труда.

На производство продукции, помимо труда, затрачиваются земля, сооружения и здания, материалы и сырье, информация, электроэнергия, оборудование и т.д.

Следствием процесса труда выступает в таком случае то, либо иное количество созданного в данном процессе продукта. Таковыми могут быть товары, услуги, их качественном, количественном и стоимостном измерении.

Таким образом, понятие «производительность» в целом определяет соотношение между затратами на его достижение и результатом.

В связи с этим отечественные экономисты говорят о производительности используемого оборудования, сырья, электричества, а зарубежные экономисты - о производительности капитала (возможно уместнее было бы говорить не о производительности, а об экономичности или продуктивности применения ресурсов).

Информационное обеспечение системы управления подразумевает передачу информации вышестоящим органам, ориентацию в разных источниках информации; систематизацию входящей информации; проверку достоверности полученной информации, недопустимость ее дублирования, обновление статистических данных, оформление информации в требуемом формате и форме.

Объем работы, связанной с обработкой, приемом информации, ее хранением и представлением

обуславливает необходимость компетентности руководителя в сфере внедрения программ, предполагает умение использовать автоматизацию процессов информационного обеспечения и обработки информации. Кроме этого, руководитель должен не только сам быть компетентным в этой сфере, но и быть способным по необходимости оказать поддержку персоналу в этой сфере. Важен факт психологической готовности как руководителя, так и сотрудников к обучению и использованию в деятельности новых программ [2].

На сегодняшний день одним из ведущих направлений развития ИТ-инфраструктуры Российской Федерации является электронный документооборот. Это направление входит в повестку национальной программы «Цифровая экономика». Многие российские организации как частные, так и государственные используют программные продукты и сервисы российской ИТ-компании Directum. Программное обеспечение компании позволяет осуществлять все HR-процессы в электронном виде, контролировать прием, перемещение сотрудников, здесь же отражаются, формируются данные по командировкам и отпускам, происходит ознакомление работников с внутренними приказами в электронном виде. Система может быть использована для хранения электронных кадровых документов в соответствии с нормативами [4].

HR-системы должны быть легко настраиваемы для любой организационной структуры, потому что именно с ней связан кадровый состав предприятия. К штатному расписанию относятся различные виды отчетности: текучесть кадров, вакансии, и др., поэтому необходимо также иметь возможность формирования штатного расписания и отображения занимаемых сотрудниками позиций в организации.

Одной из таких разработок являются программы ERP (от англ. Enterprise Resource Planning – планирование ресурсов предприятия). Данный комплекс представляет собой программное обеспечение, используемое для реализации и оптимизации целого ряда бизнес-процессов организации, в том числе, решения кадровых вопросов.

ERP-система представляет собой программный продукт, как инструмент, позволяющий обеспечивать управление всеми ресурсами предприятия, в том числе и трудовыми.

В ERP также есть возможность видеть показатели каждого сотрудника, продажи по каждому из товаров или услуге, рентабельность и валовая прибыль, потерянные и новые клиенты, увеличение или уменьшение объемов по любой из интересующих позиций, траты на логистику, обеспечение кредитами, стоимости денег. Естественно, учитывая все показатели, руководство может сделать оценку сотрудника и отдела в целом.

Рассмотрим программные продукты, представленные на сегодняшний день на отечественном рынке. Их можно условно разделить на следующие группы в зависимости от их функциональных возможностей:

- Модули управления кадрами в составе комплексных информационных систем. Они поддерживают выполнение стандартных функций кадрового учета и расчета зарплаты, а также могут реализовать основные элементы кадрового менеджмента, такие как: подбор, оценку, мотивацию, обучение, управление проектами и другие. В качестве примера таких комплексных систем можно привести SAP, Oracle, BAAN, Scala, Navision (западные), и Галактика, Парус, 1С, БОСС, Бэст–Про (российские) [2, с. 37].

- Специализированные программы учета кадров. Как правило, группа этих систем работает не автономно, а в связке с системой расчета заработной платы. Лидерами на российском рынке являются программы фирмы «1С». Хорошо зарекомендовала себя система HRB компании Robertson&Blums – западная система, адаптированная к законодательству России.

- Локальные специализированные решения. Множество программ из этой группы разработано для автоматизации отдельных процессов управления кадрами, например, для подбора персонала – отечественные «Резюмемакс», «Рекрутер», «Астерикс», E–Staff Рекрутер [3, с. 39], зарубежные – Asana, Smart Recruiters и т. д. Также для подбора персонала используются чат–боты.

В общем виде можно сказать, что в современных условиях внедрение передовых информационных технологий в управлении персоналом обусловлено тремя основными причинами.

Во-первых, это большое количество сотрудников, каждому из которых необходимо собирать, хранить, дополнять и готовить справки (при необходимости). Вся эта нагрузка ложится на плечи отдела кадров.

Во-вторых, проблемы при расчете заработной платы. В ряде фирм заработная оплата имеет возможность находиться в зависимости от ряда моментов, этих как: выполнение/невыполнение намерения, присутствие премии, фактическое численность отработанного времени, работа в выходные деньки и т.д. В предоставленном случае информационные технологии дают возможность переместить эту доскональную работу как расплата заработной платы в самодействующий режим. Работнику отдела сотрудников лишь только нужно станет включать начальные данные. Это выделяет вероятность уменьшить операционные издержки фирмы на оглавление большого штата кадровиков-расчетчиков.

В-третьих, сложно найти специалиста в наукоемких отраслях экономики, который полностью отвечал бы запросам общества. В связи с этим компания сама обучает своих сотрудников, организует различные курсы повышения квалификации или переподготовки, периодически оценивает сотрудников и проверяет имеющиеся у них знания. Вся эта работа также принадлежит отделу кадров и без специального программного обеспечения не обойтись.

Рассмотрим программные продукты, представленные на сегодняшний день на отечественном рынке. Их можно условно разделить на следующие группы в зависимости от их функциональных возможностей:

- Модули управления кадрами в составе комплексных информационных систем. Они поддерживают выполнение стандартных функций кадрового учета и расчета зарплаты, а также могут реализовать основные элементы кадрового менеджмента, такие как: подбор, оценку, мотивацию, обучение, управление проектами и другие. В качестве примера таких комплексных систем можно привести SAP, Oracle, BAAN, Scala, Navision (западные), и Галактика, Парус, 1С, БОСС, Бэст–Про (российские) [2, с. 37].

- Специализированные программы учета кадров. Как правило, группа этих систем работает не автономно, а в связке с системой расчета заработной платы. Лидерами на российском рынке являются программы фирмы «1С». Хорошо зарекомендовала себя система HRB компании Robertson&Blums – западная система, адаптированная к законодательству России.

- Локальные специализированные решения. Множество программ из этой группы разработано для автоматизации отдельных процессов управления кадрами, например, для подбора персонала – отечественные «Резюмекс», «Рекрутер», «Астерикс», E–Staff Рекрутер [3, с. 39], зарубежные – Asana, Smart Recruiters и т. д. Также для подбора персонала используются чат–боты.

Следовательно, цифровизация информационных технологий в управлении персоналом в прогрессивной фирме покупает ведущую роль, потому что призвана, с одной стороны, улучшить работу отдела сотрудников, уменьшить издержки фирмы, а с иной стороны – гарантировать фирму высококвалифицированным неизменным штатом, постоянный систематически повышающим степень собственных познаний, поддерживающим цели фирмы и содействующим подъему ее выгоды.

В решении отметим, собственно, что вступление в сферу управления персоналом фирмы информационных технологий уже не считается инновацией, но, в то же время, выступает собственного семейства стимулом использования и распространения управленческого навыка, передовых технологий менеджмента, которые обеспечивают фирмам присутствие добавочных вероятностей и конкурентных превосходства.

#### Список используемой литературы:

1. Агулов И.С. ИТ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА, ВОЗМОЖНОСТИ ПОВЫШЕНИЯ

ЭФФЕКТИВНОСТИ НА ОСНОВЕ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ // Международный студенческий научный вестник. – 2017. – № 4-9.

2. Аллагулов Р.Х., Исламова А.Р. Производительность труда на предприятии: показатели, факторы, методы и экономическое значение ее роста// Актуальные проблемы современности: наука и общество — 2/2020

3. Хабибуллин М. И. Проблемы повышения уровня производительности труда // Молодой ученый. — 2018. — №50. — С. 200-202. — URL <https://moluch.ru/archive/236/54808/> (дата обращения: 13.01.2020).

4. Шестопалов А.В. Производительность труда как показатель эффективного использования персонала // Новая наука. – 2017. - № 2. – С. 222-224.

**Влияние цифровизации на международную торговлю****The impact of digitalization on international trade***Горобченко Милана Андреевна**Студентка 1 курса**Экономический факультет**Санкт-Петербургский государственный университет**Санкт-Петербург, ул. Чайковского, 62**e-mail: milanamilana0600@mail.ru**Gorobchenko Milana Andreevna**Student 1 term**Faculty of Economics**Saint-Petersburg State University**Saint-Petersburg, Chaikovskogo street, 62**e-mail: milanamilana0600@mail.ru***Аннотация.**

В статье рассматриваются влияние, последствия и результаты цифровизации международной торговли. Разбирается термин «цифровая торговля» с точки зрения различных международных организаций, официального варианта это понятия на сегодняшний день еще не существует. Результатом исследования является обнаружение большого спектра влияния цифровизации на международную торговлю, который меняет ее структуру, организацию и динамику. Рассматриваются основные тенденции цифровизации мировой торговли. Главными из них являются широкое распространение и рост электронной коммерции, а так же цифровых платформ, активное увеличение доли ИКТ услуг в международной торговле, увеличение цифрового разрыва между странами, появление новых рынков и новых проблем, связанных с радикальным изменением жизни людей. В статье подчеркивается больше положительных аспектов цифровизации международной торговли, нежели отрицательных, поэтому можно оценить ее влияние как положительное.

**Annotation.**

The article examines the impact, consequences and results of digitalization of international trade. The term "digital trade" is being analyzed from the point of view of various international organizations, there is no official version of this term yet. The result of the study is the discovery of a large spectrum of the impact of digitalization on international trade, which changes its structure, organization and dynamics. The main trends of digitalization of world trade are also considered. The main ones are the widespread spread and growth of e-commerce, as well as digital platforms, an active increase in the share of ICT services in international trade, an increase in the digital divide between countries, the emergence of new markets and new problems associated with a radical change in people's lives. The article highlights more positive aspects of the digitalization of international trade than negative ones, so its impact can be assessed as positive.

**Ключевые слова:** цифровизация, электронная коммерция, международная торговля, цифровая торговля, ИКТ, блокчейн, цифровой разрыв, глобализация, B2B, B2C.

**Key words:** digitalization, e-commerce, international trade, digital trade, ICT, blockchain, digital divide, globalization, B2B, B2C.

В последнее время эффекты цифровизации проникли во все сферы экономической деятельности, повлияв не только на экономическую деятельность, но и на экономические поведения субъектов международной торговли. Таким образом, существует необходимость немедленно изучать явления и основные тенденции, связанные с цифровизацией международной торговли.

Основная проблема, связанная с изучением цифровизации в экономике, заключается в том, что до конца не проработан понятийный аппарат: нет официального термина «цифровой торговли». Так, разные международные организации трактуют определение цифровой торговли по-разному.

Самым узким определением цифровой торговли является торговля оцифрованными продуктами, например, в 2017 году Комиссия по международной торговле США (USITC) определила цифровую торговлю как доставку продуктов и услуг по фиксированным или беспроводным цифровым сетям [1]. Здесь исключена

торговля большинством материальных продуктов, даже через Интернет, и продуктами -цифровыми аналогами (книги, программное обеспечение, музыка и фильмы на CD и DVD).

Более широким определением цифровой торговли является применение информационно-коммуникационных технологий в ведении бизнеса. Это определение включает в себя обмен цифровыми товарами и услугами, а также трансграничные потоки данных. Минусом этого подхода к определению цифровой торговли является то, что в эти трансграничные потоки включают в себя некоторые «неторговые» объекты, например личные сообщения. То есть, здесь, вероятно, существует переоценка объёмов трафика. [2]

ЮНКТАД считает, что цифровая экономика – это покупка и продажа, осуществляемая через компьютерную сеть. Под этого определение подходит как производство, продажа и распространение материальных товаров, так и цифровых продукты и услуг в цифровом виде. [3]

Всемирная торговая организация, в свою очередь, вообще использует термин «электронная торговля» вместо термина «цифровая торговля» [4]. При этом, Совместный доклад Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Всемирного Торговой организация (ВТО) и Международного валютного фонда (МВФ) определили цифровую торговлю в более как “всю торговлю, которая заказана в цифровом виде и / или доставлена в цифровом виде [5]. Одним словом, определений «цифровой торговли» великое множество, учитывая тот, факт, что различные международные университеты также придумывают свои собственные определения «цифровой торговли». Стоит отметить, что классификация цифровых технологий, статистические методы и измерения в сфере цифровой торговли также не проработаны, что создаёт ещё большие проблемы в исследовании. В будущем, ученым нужно непременно ликвидировать эти пробелы для проведения качественных исследований.

Перейдём к рассмотрению основных эффектов, которые цифровизация оказывает на торговлю. Один из них – это введение в производственный процесс новых бизнес-моделей для решения новых поставленных задач перед фирмами ввиду увеличения сложных сетевых транзакций. Помимо этого, возникает расширение сервисного сектора, а именно дизайнерской сферы, проектирования, использование электронно координируемых разработок, электронных услуг. Происходит увеличение темпов глобализации, так как страны интенсивнее взаимодействуют друг с другом для координирования своих действия и выполнения планов.

Цифровые технологии предлагают развивающимся странам новые возможности. Использование ИКТ поможет уменьшить операционные издержки и создать новую удаленную доставку множества товаров и услуг. Например, автоматизация таможенных деклараций помогает сократить время таможенной очистки и транзита. Доступ к платформам и устройствам ИКТ может позволить продавцам в развивающихся странах более целенаправленно привлекать больше потенциальных клиентов на внутреннем и внешнем рынках, часто с меньшими затратами, чем через традиционные каналы. Кроме того, поставщики, которые больше полагаются на электронную торговлю, могут сократить расходы на доставку, особенно для контента, предоставляемого в цифровом виде. Это влияет на глобальные производственно-сбытовые цепочки, поскольку больше ресурсов можно доставлять удаленно, что, в свою очередь, облегчает управление фрагментированными производственными сетями.

Помимо вышеперечисленного, основным результатом цифровизации международной торговли станет изменение в структуре товарооборота стран, так как многие традиционные товары либо вообще исчезнут, либо перейдут в цифровой формат. Также произойдет открытие нового набора дисциплин, регулирующих коммерческие и юридические отношения в цифровом мире. Возможно, здесь будет существовать много споров, так как в каждой стране также свое понимание цифровой торговли и ее условных границ.

Основными тенденциями влияния цифровизации на торговлю являются следующие процессы:

- широкое распространения электронной коммерции. В 2014 году объем розничных продаж электронной коммерции составил 1,336 триллиона долларов США, а в 2020 году они уже достиг 4,28 триллиона долларов США. Это число, по прогнозам, вырастет до 6,388 триллиона долларов США в 2024 году (Рисунок 1).

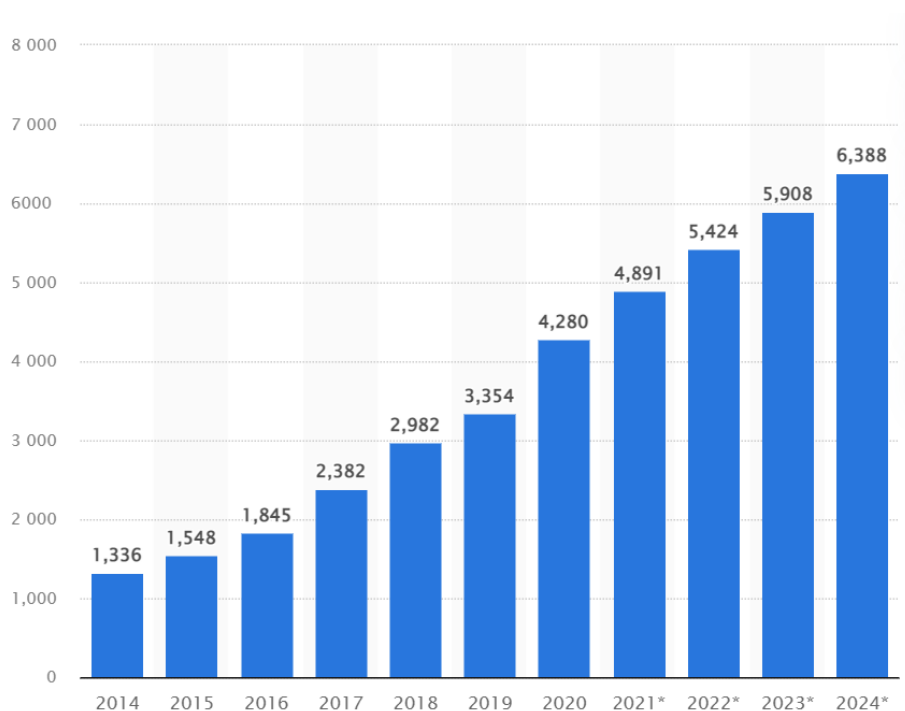


Рисунок 1. Мировые розничные продажи электронной коммерции с 2014 по 2024 год (в млрд. долл. США)  
Источник: <https://www.statista.com/statistics/379046/worldwide-retail-e-commerce-sales/>

Китай, безусловно, является ведущей страной по розничным продажам в электронной коммерции в мире. По оценкам, на азиатскую страну в 2021 году приходится более 50 процентов от общего объема розничных онлайн-продаж в мире. На втором месте находятся Соединенные Штаты, на долю которых приходится 19 процентов всех розничных онлайн-продаж, за ними следует третье место у Великобритании - 4,8 процента [6].

- активное увеличение во внешней торговле доли информационно-коммуникационных товаров и услуг. В 2020 году услуги ИКТ выросли до почти 14% от общего мирового экспорта услуг, в то время как долгосрочная тенденция к росту торговли услугами, предоставляемыми в цифровом формате, быстро ускорилась. Стоимость экспорта услуг ИКТ во всем мире достигла 676 миллиардов долларов в 2020 году, поскольку использование услуг связи, компьютерных услуг и программного обеспечения было усилено ограничениями, введенными во многих странах во время пандемии COVID-19. В результате услуги, доставляемые в цифровом виде, составили почти 64% от общего объема экспорта услуг, поскольку они сократились относительно незначительно на фоне беспрецедентного сокращения общего объема торговли услугами [7].

- цифровой разрыв, который ещё сильнее обострился в условиях пандемии, в результате чего наименее развитые страны стали ещё больше отставать в конкуренции на мировом рынке.

- развитие цифровых платформ электронной коммерции. Так, активные потребители экосистемы Alibaba во всем мире достигли примерно 1,18 миллиарда, согласно отчёту компании за 30 июня 2021 года. Это число состоит из 912 миллионов потребителей в Китае и 265 миллионов потребителей за рубежом, обслуживаемых Lazada, AliExpress, Trendyol и Daraz [8]. По состоянию на июнь 2021 года Amazon был самым посещаемым сайтом электронной коммерции в Соединенных Штатах, регистрируя около 2,45 миллиарда посещений Amazon.com в месяц. Платформа eBay заняла второе место с более чем 885 миллионами посещений в месяц, а Walmart заняла

третье место, превысив 410 миллионов [9]. Активно расширяются следующие платформы электронной коммерции: Flipkart (Индия), Jumia (Нигерия). Стоит отметить, что распространение цифровых платформ содействуют также появлению новых сложных задач, а именно проблем с налогообложением в условиях цифровизации, и проблем, касающихся конкуренции (возникновение монополий).

- снижение числа издержек в международной торговле. Например, касательно транспортных издержек, они уменьшаются за счёт внедрения систем автономного вождения и искусственного интеллекта. Логистические издержки уменьшаются за счёт использования «интернет-вещей», который синхронизируются друг с другом и отслеживают отгрузки, способствуют уменьшению расходов на хранение и т.д. [10]

Цифровые технологии также позволяют фирмам проводить основную часть продукции через онлайн-торги, что расширяет количество их поставщиков по всему миру.

Стоит отметить, что трансграничные издержки также могут быть снижены, благодаря информационно-коммуникационным технологиям. Они смогут сократить время на прохождение таможенных процедур, благодаря технологиям блокчейна и системе искусственного интеллекта. [11]

- изменения в структуре торговли товарами. Доля товаров на основе информационных технологий, высокотехнологичной продукции стремительно растёт, причём доля тех же компьютеров снижается ввиду перенасыщенности рынка и снижения цены, а доля смартфонов увеличивается ввиду массового использования по всему миру

- появление новых рынков. Это и рынки высокотехнологичной продукции, и рынок технологий искусственного интеллекта, рынок электромобилей, рынок робототехники и мн. др.

- появление новых вызовов перед традиционными отраслями, а именно необходимость изменения бизнес-моделей, диверсификации товаров, а также нужда в новых сотрудниках или их переквалификация [12].

Цифровизация является следующей стадией развития мировой торговли. Ее влияние на мировую торговлю заключается в возникновении и распространении новых цифровых технологий, в возрастании и усилении цифровых платформ, а также в увеличении количества цифровых транзакций. Главным итогом цифровизации является появление новых рынков, бизнес-моделей организаций, новых видов товаров и услуг (на основе «Интернет-вещей», автономного машинного производства, роботизации, искусственного интеллекта, больших данных, блокчейна и т.д.). Это создает некий вызов в определении граней между товарами и услугами, ведь они становятся все более и более размытыми.

#### Список используемой литературы:

1. U.S. International Trade Commission, Global Digital Trade 1: Market Opportunities and Key Foreign Trade Restrictions, August 2017, p.33, at: <https://www.usitc.gov/publications/332/pub4716.pdf>
2. Lund S., Manyika J. How Digital Trade is Transforming Globalisation. E15Initiative. Geneva: International Centre for Trade and Sustainable Development (ICTSD) and World Economic Forum, 2016. [www.e15initiative.org/](http://www.e15initiative.org/)
3. ЮНКТАД. Отчет о цифровой экономике, 2019. URL: [https://unctad.org/system/files/official-document/der2019\\_en.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/der2019_en.pdf)
4. Сайт WTO. URL: [https://www.wto.org/english/tratop\\_e/ecom\\_e/ecom\\_e.htm](https://www.wto.org/english/tratop_e/ecom_e/ecom_e.htm) (Дата обращения: 20.12.2021)
5. OECD, WTO, IMF. Handbook on Measuring Digital Trade, 2020. URL: <https://www.oecd.org/sdd/its/Handbook-on-Measuring-Digital-Trade-Version-1.pdf>
6. Сайт Statista. URL: <https://www.statista.com/statistics/1042763/worldwide-share-online-retail-penetration-by-country/>
7. Сайт UNCTAD. URL: <https://unctad.org/news/trade-data-2020-confirm-growing-importance-digital-technologies-during-covid-19> (Дата обращения: 21.12.2021)
8. Сайт Alibaba Group. URL: <https://www.alibabagroup.com/en/about/overview> (Дата обращения: 19.12.2021)
9. Сайт Statista. URL : <https://www.statista.com/statistics/271450/monthly-unique-visitors-to-us-retail-websites/>
10. Lund S., Manyika J. How Digital Trade is Transforming Globalisation. – Geneva: International Center for



Trade and Sustainable Development (ICTSD) and World Economic Forum (WEF), 2017. P. 4.

11. World Trade Report 2015: Speeding up Trade: benefits and challenges of implementing the WTO Trade Facilitation Agreement. – Geneva: WTO, 2015. P. 78.

12. Соболева О.В. Влияние цифровизации на международные экономические отношения. О.В. Соболева, П.А. Калмыков. Hypothesis, СПбГУ, 2019. URL:<https://hypothesis-journal.ru/sites/default/files/2020-05-%5Barticles%5D/Соболева%20О.%20В.%20С%20Калмыков%20П.%20А.%20Влияние%20цифровизации%20на%20международные%20экономические%20отношения%2012-18.pdf>

## Внешняя торговля стран-экспортеров сырья как фактор модернизации их экономик

### Foreign trade of raw material exporting countries as a factor in the modernization of their economies

*Абалтусова Е.И.,*

*Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия*

*Abaltusova E.I.,*

*Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia*

*Лебеденко В.С.,*

*Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия*

*Lebedenko V.S.,*

*Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia*

*Самсонова П.В.*

*Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия*

*Samsonova P.V.*

*Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia*

#### **Аннотация.**

Экспорт сырья и модернизация экономики - можно ли говорить о связи этих понятий? Сырьевая зависимость является существенным препятствием на пути к развитию многих стран. Обстоятельства на рынке ресурсов определяют состояние их экономик: снижение спроса на них и, как следствие, цен может вызвать серьезные проблемы, если большая часть доходов поступает именно от этой статьи экспорта.

Сейчас мир столкнулся с таким явлением из-за негативного шока спроса на рынке энергоресурсов, для России эта проблема актуальна как никогда: падение цен на нефть повлекло падение фондового рынка, а значит, снижение деловой активности, инвестиций и возможностей к обновлению экономики.

Как связан экспорт сырья с основными факторами модернизации экономики? Как, используя эти связи, эффективнее организовать экономическую (и не только) политику? Поиск ответов на эти вопросы является ключевой целью данного исследования.

#### **Annotation.**

Export of raw materials and modernization of the economy - can we talk about the connection between these concepts? Dependence on raw materials is a significant obstacle to the development of many countries. The circumstances in the resource market determine the state of their economies: a decrease in demand for them and, as a result, prices can cause serious problems if most of the income comes from this particular export item.

Now the world is faced with such a phenomenon due to a negative shock in demand in the energy market, for Russia this problem is more urgent than ever: the fall in oil prices led to a fall in the stock market, which means a decrease in business activity, investments and opportunities for economic renewal.

How is the export of raw materials related to the main factors of economic modernization? How, using these connections, can more effectively organize economic (and not only) policy? Finding answers to these questions is a key goal of this study.

**Ключевые слова:** экспорт, страны-экспортеры, внешняя торговля.

**Key words:** export, exporting countries, foreign trade.

#### **Понятие модернизации экономики, проблематика и подходы**

Экономика как важнейшая сфера жизнедеятельности человека привлекает к себе внимание многих ученых. Значимыми остаются вопросы понимания эволюции этой структуры: как отследить качественный рост

экономики?

Для ответа на этот вопрос необходимо обратиться к понятию модернизации экономики, которое, однако, не является однозначным. Сложность описания этого процесса одной формулировкой объясняется следующим:

1. Исследователи субъективно оценивают важные параметры развития экономики. Одни отталкиваются от общественной пользы, другие - от занятия позиции на мировом рынке или увеличения исключительно количественных показателей.

2. В странах по-разному осуществляется процесс модернизации и исходя из этого сложно проследить общую тенденцию и описать результат.

В научном круге представлено несколько наиболее популярных объяснений этого феномена, которые будут разобраны и представлены. Но для начала обратимся к словарю и попробуем составить определение, не обращая внимания на специфику отдельных объектов анализа.

Итак, модернизация - это усовершенствование, улучшение, обновление объекта, приведение его в соответствие с новыми требованиями и нормами, техническими условиями, показателями качества. Экономика - это совокупность общественных отношений и социальных практик, складывающихся в системе хозяйственной деятельности человека, производства, распределения, обмена, потребления и накопления материальных благ, а также управления этими процессами. Но значит ли это, что модернизация экономики - это усовершенствование совокупности общественных отношений, складывающихся в системе хозяйственной жизни человека, и приведение ее в соответствие с новыми требованиями и нормами? И если да, то что это значит? Чем задаются новые требования и нормы? В каком смысле понимать общественные отношения?

Очевидно, что такое собранное из двух понятие не передает глубину требуемого общего. Поэтому для объяснения ситуации обратимся к уже существующим.

Так, И. В. Макаров определяет модернизацию экономики как процесс, при котором создается современная модель экономики посредством инновационных преобразований, с целью качественных изменений в обществе, соответствующих новой системе интересов, ценностей и приоритетов. При таком определении данное понятие характеризуется именно как процесс, хотя и существует мнение, подразумевающее модернизацию как проект.

Рассматривая модернизацию как проект, выделяют следующие этапы ее осуществления:

- 1) техническое обновление материальной базы производства
- 2) сдвиг в отраслевой структуре экономики
- 3) увеличение удельного веса в экономике отраслей, катализирующих экономическое развития (наукоемкие, высокотехнологичные отрасли формирования инновационной модели развития).

В России в 2010-м году, например, были выделены следующие отрасли, предусматривающие модернизацию:

- Транспорт
- Связь
- Оборонная промышленность
- Энергетика
- Космос
- Информационные технологии
- Нанотехнологии

Таким образом, можно включить проектную составляющую понятия, добавив в него эти этапы как цели.

В дальнейшем в работе будем понимать модернизацию экономики как набор мероприятий,

направленных на преобразование структуры экономики с целью достижения экономического роста нового качества

### **Факторы модернизации экономики**

Выясняя влияние какого-либо процесса на модернизацию экономики, важно понимать, а по каким показателям вообще следует судить, обновилась экономика или нет? Ранее было отмечено, что понятие модернизации зачастую носит субъективный характер, поэтому важно выделить показатели, на основе которых можно будет максимально подробно, объективно проанализировать, изменил ли фактор что-либо относительно качественных преобразований экономики или же остался незначительным.

Возьмем цели модернизации экономики как основу для выбора показателей, ее осуществляющих:

1) Техническое обновление материальной базы производства.

Материально-техническое обеспечение производства подразумевает под собой снабжение необходимой технической и материальной базой, необходимой для функционирования предприятий. Его можно разделить на четыре составляющие:

- a) Коммерческая основа - непосредственно приобретение или взятие в аренду ресурсов
- b) Маркетинговая основа - установление контактов с поставщиками и т.п.
- c) Технологическая основа - процессы, связанные с поставками и хранением ресурсов
- d) Административная основа - управление и контроль над ресурсной базой

Если мы говорим о обновлении материально-технической базы производства, то что мы имеем в виду? Это качественное изменение не только самого оборудования, но и методов, которые используют фирмы, работая с материалами и, в целом, осуществляя производство: совершенствование отношений права собственности, отношений арендатор-арендодатель, создание среды для эффективного взаимодействия поставщиков и заказчиков, обучение персонала новым видам менеджмента, организации производственного процесса.

Главными факторами производственного процесса являются рабочая сила и средства производства. И как раз-таки разделяя износ производственной базы на моральный и физический, можно увидеть, что и как нужно обновлять.

Есть два вида физического износа:

- Из-за воздействия сил природы
- Из-за эксплуатации основных фондов

Физический износ определяется концом срока годности изделия, его полной выработкой, установленной при его изготовлении - то есть его физическая невозможность участия в дальнейшем производстве продукта.

Моральный износ, напротив, позволяет участвовать в производстве продукта, но за счет высоких издержек, по сравнению с другими, более высокотехнологичными (или высококвалифицированными) факторами производства. По причинам морального износа его делят на:

- Износ из-за роста общественной производительности труда, приводящего к сокращению общественно необходимых затрат на производство аналогичной техники
- Из-за появления более технологичного и производительного оборудования

Измерение обновления материальной базы за счет введения новых средств и предметов производства в связи с их физическим износом не составляет большого труда. Для этого создан коэффициент замены имущественных производственных активов, который определяется делением стоимости основных фондов, списанных вследствие полного износа, на стоимость фондов, принятых на баланс в этом же периоде.

Также, существует коэффициент обновления имущественных активов, который отражает соотношение вновь поступивших на баланс организации основных фондов за тот или иной временной период к стоимости

активов, уже находящихся на балансе к концу этого периода. Он вычисляется делением стоимости введенных за определенное время фондов на полную их стоимость к концу этого периода.

## 2) Сдвиг в отраслевой структуре.

Под сдвигом в экономической структуре будем понимать переход от индустриальной к постиндустриальной экономике. Основные характеристики формы хозяйствования такого типа - это общая гуманизация экономики, многообразие форм собственности, развитая рыночная конкуренция, повышение роли малого и среднего бизнеса, инновационный характер развития экономики, рост глобализации, повышенное внимание к окружающей среде. В исследовании будем понимать это как постепенное увеличение доли сферы услуг в ВВП.

Какие показатели следует использовать?

- Доля занятых в сфере услуг в общей численности рабочего населения
- Отношение валового продукта сферы услуг ко всему ВВП страны
- Обобщающий коэффициент значимости сферы услуг в экономике (квадратный корень из произведения предыдущих двух показателей)

● Также включим отношение природно-ресурсный капитал на человеческий в структуре национального богатства, как определяющий переход от расширения производства за счет труда к капиталоинтенсивному производству.

## 3) Катализаторы экономического развития.

Научно-технический прогресс - как его измерить? Отталкиваемся от того, откуда начинается любой научный рост - образование. Количество лет, которое средний житель тратит на образование, возьмем как первый показатель в этом блоке.

Следующим показателем возьмем долю инвестиций в основной капитал в общем объеме ВВП. Инвестиционная среда в государстве является определяющим фактором повышения конкурентоспособности на мировом рынке, эффективности производства и в целом экономического роста, она является именно тем катализатором, который запускает процесс модернизации экономики. В Китае (до 2020-го года) этот показатель колебался на уровне 40-42%, что может объяснить колоссальное развитие этого государства в количественном и качественном планах. В среднем, в странах с наилучшими экономическими показателями, доля инвестиций в основной капитал составляет около 20%.

Качественной характеристикой, позволяющей оценить инвестиционную деятельность сопоставимо объему страны, является соотношение валового накопления основного капитала на душу населения.

Доля инвестиций в объекты интеллектуальной собственности может отразить именно процесс создания новой научной базы для производства, что очень важно при оценивании явления научно-технического прогресса.

Кроме перечисленных выше показателей также имеет смысл включить в перечень определяющих модернизацию валовый внутренний продукт на душу населения все же больше как экстенсивный показатель, но являющийся важным источником финансирования каналов, через которые осуществляется обновление экономики. Измерение дифференциации регионов внутри страны могло бы помочь в анализе качественных изменений в обществе.

Одними из важных факторов, показывающих развитие экономики, многие выделяют уменьшение отношения заемных средств к собственным и государственного долга. Если государство становится способным обеспечить свои расходы, значит, его политика верна, и оно находится на пути экономического развития (в общем случае).

Стоит отметить, что существует множество показателей, с трудом поддающихся количественному

измерению, но при этом являющихся важными при движении общества от одного типа к другому (развитость финансового сектора, политическое влияние, социальная стабильность, развитость инфраструктуры). По ним будет дана отдельная словесная оценка без использования эконометрических моделей.

### **Как увеличение экспорта сырья может влиять на модернизацию экономики**

Экспорт, как составляющая сальдо торгового баланса, вносит весомый вклад в образование валового внутреннего продукта экспортера. Увеличение этого показателя означает увеличение доходов, а значит, увеличение ресурсной базы для проведения политики, направленной на достижение качественного экономического роста.

Как это можно использовать, отталкиваясь от улучшения показателей модернизации?

1) Возросший экспорт означает рост производства, вызванный, скорее всего, увеличением спроса. Производители, реализуя больше продукта, получают больший доход, который они могут направить на обновление технической базы, найм высококвалифицированных работников или организацию тренингов для персонала.

2) Увеличение ВВП приводит к увеличению доходов населения, так как для создания большего продукта требуется большее количество работников (растет спрос на труд, значит и его цена). Вместе с ростом заработных плат возрастает потребление, в частности, за счет сферы услуг, ведь теперь у населения больше “излишка” от минимально необходимого для жизни дохода. Увеличивается спрос на те услуги, без которых можно прожить: салоны красоты, центры психологической помощи, интернет, ресторанные сети, порождая их предложение. Доля сферы услуг увеличивается в общем объеме ВВП.

3) Государство может использовать свои дополнительные доходы на создание научных центров, выделение субсидий уже существующим, строительство ВУЗов, школ. Более того, из-за спроса на экспортируемый продукт, а значит, роста конкуренции, компании сами заинтересованы в интенсификации своего производства, уменьшении издержек, улучшении качества, чтобы остаться на рынке или получить его большую долю.

Это объясняет, почему при росте экспорта в общем происходит модернизация экономики. Но что конкретно мы можем сказать об экспорте сырья?

Существует несколько мнений о влиянии экспорта сырья на рост экономики. Одно из них: экспорт ресурсов приводит к так называемой “голландской болезни”. Этот термин появился из-за следующих обстоятельств. В 1959-м в Нидерландах было открыто два крупных месторождения природного газа, на порядок увеличив не только самообеспечение этим ресурсом, но и его экспорт. В результате в страну резко возрос приток иностранного капитала, который обеспечивал укрепление гульдена. Покупательная способность населения увеличилась также за счет увеличения их доходов, повышая спрос на товары и услуги, что привело к повышению уровня цен в самих Нидерландах. Как итог, отечественная продукция стала слишком дорогой, по отношению к импорту, что снизило как сбыт этой продукции внутри страны, так и импорт несырьевой базы. Возросла безработица промышленного сектора, ухудшилось положение бизнеса и населения.

Таким образом, под этим феноменом исследователи понимают бурный рост добывающего сектора и сферы услуг на фоне стагнации или падения производства в обрабатывающем секторе, то есть отрицательную зависимость ВВП (а значит, источника к обновлению экономики) от экспорта ресурсов. С другой стороны, есть теории, которые утверждают, что экспорт сырья действительно может привести к увеличению факторов, отвечающих за модернизацию экономики, и это утверждение будет проверено в ходе анализа.

### **Совокупный анализ данных**

Для того, чтобы начать анализ данных, необходимо понимать, показатели каких стран следует

рассматривать. Будем определять страны, зависящие от экспорта сырьевых товаров, как страны, которые имеют более 60 процентов своих доходов от экспорта товаров из продовольствия, сельскохозяйственного сырья, минералов, руд, металлов и энергоносителей. Взята доля экспорта товаров, равная 0,6, т.к. эконометрическое исследование Nkurunziza (2017) обнаружило, что при таком пороге наблюдается наиболее убедительная отрицательная связь между зависимостью от экспорта товаров и развитием человеческого потенциала в странах (использовалась квантильная регрессия индекса человеческого развития в зависимости от экспорта сырья в попытках установить связь между этими индексами).

Именно в соответствии с этим условием для анализа взята такая выборка государств (100 изначально).

В интернет-источниках имеется достаточное количество статистики по импорту и экспорту государств. Например, World Bank, International Trade Centre и другие. Однако выборка данных по тому, какую часть в экспорте составляет сырье, или количественных данных об экспорте товаров не представлена в общедоступных источниках, либо представлена по небольшому количеству стран, недостаточному для проведения анализа. Поэтому для исследования брались показатели отдельно по каждой из 100 стран.

Чтобы сформировать показатели, которые могли бы выступать в качестве требуемого фактора в этой работе и подтверждали или опровергали выдвинутые гипотезы, необходимо было сформировать понимание того, что же вообще является сырьем, если мы говорим о его экспорте. Было решено включать следующие показатели:

1. Сельскохозяйственное сырье
2. Минералы
3. Руды и металлы
4. Энергоносители

Сбор необходимой информации осуществлялся в источнике The Observation of Economic Complexity, 2015. Рассчитывалась доля, которую составляют показатели в общем экспорте, и умножалась на объем всего экспорта, чтобы найти сырьевую часть.

В расчет доли сырья фактически включались следующие статьи:

1. Минеральные ресурсы
2. Металлы
3. Драгоценные металлы
4. Древесина
5. Животные продукты
6. Овощные продукты
7. Животные и овощные субпродукты

В результате подсчета доли сырья в экспорте стран было выявлено, что самыми зависимыми от него в 2015-м году являлись Ирак, Гвинея-Биссау, Тимор-Лесте, Габон и Конго (табл. 1).

Таблица 1. Рейтинг стран по доле сырья в экспорте, общий объем экспорта, вид сырья, составляющего основную зависимость

| Страна               | Объем экспорта сырья, млн \$ | Доля сырья в экспорте | Вид сырьевой зависимости (доля в экспорте) |
|----------------------|------------------------------|-----------------------|--|
| <i>Iraq</i>          | 48900                        | 0,996774              | Минеральная (0,99)                         |
| <i>Guinea-Bissau</i> | 272                          | 0,996283              | С/х продукты (0,85)                        |
| <i>Timor-Leste</i>   | 310                          | 0,991482              | Минеральная (0,95)                         |
| <i>Gabon</i>         | 4380                         | 0,987518              | Минеральная (0,86)                         |

|                             |       |          |                      |
|-----------------------------|-------|----------|----------------------|
| <i>Congo (republic)</i>     | 5460  | 0,982233 | Минеральная (0,74)   |
| <i>Libya</i>                | 8830  | 0,98056  | Минеральная (0,95)   |
| <i>Somalia</i>              | 544   | 0,975443 | С/х продукты (0,968) |
| <i>Chad</i>                 | 2080  | 0,9754   | Минеральная (0,95)   |
| <i>Nigeria</i>              | 48300 | 0,9745   | Минеральная (0,94)   |
| <i>Eritrea</i>              | 428   | 0,974217 | Минеральная (0,94)   |
| <i>Gambia</i>               | 117   | 0,971124 | Древесина (0,52)     |
| <i>Papua New Guinea</i>     | 9070  | 0,9666   | Минеральная (0,54)   |
| <i>Venezuela</i>            | 34800 | 0,96048  | Минеральная (0,91)   |
| <i>Equatorial Guinea</i>    | 6000  | 0,95973  | Минеральная (0,93)   |
| <i>Mauritania</i>           | 1960  | 0,95422  | Минеральная (0,44)   |
| <i>Kiribati</i>             | 120   | 0,95344  | Рыба (0,95)          |
| <i>Algeria</i>              | 37700 | 0,95342  | Минеральная (0,95)   |
| <i>Sudan</i>                | 5700  | 0,9532   | Минеральная (0,56)   |
| <i>Mongolia</i>             | 4980  | 0,951618 | Минеральная (0,74)   |
| <i>Azerbaijan</i>           | 17000 | 0,950139 | Минеральная (0,91)   |
| <i>Afghanistan</i>          | 866   | 0,944    | С/х продукты (0,69)  |
| <i>Brunei Darussalam</i>    | 6320  | 0,93733  | Минеральная (0,92)   |
| <i>Congo (democr. rep.)</i> | 5760  | 0,93309  | Минеральная (0,66)   |
| <i>Turkmenistan</i>         | 8950  | 0,92716  | Минеральная (0,92)   |
| <i>Djibouti</i>             | 72,2  | 0,919    | С/х продукты (0,6)   |
| <i>Angola</i>               | 34200 | 0,911791 | Минеральная (0,94)   |
| <i>Ethiopia</i>             | 5470  | 0,9049   | С/х продукты (0,629) |
| <i>Micronesia</i>           | 20,6  | 0,9007   | Рыба (0,88)          |

Для взятой выборки стран был проведен регрессионный анализ. В качестве фактора выступали количественный объем экспорта сырья в 2015 году, а также доля сырьевого экспорта.

В качестве объясняемых переменных были взяты следующие выборки из ресурса World Bank Open Data на 2015 год:

1. Общие показатели
  - a. Валовый внутренний продукт, долл., тек. цены
  - b. Валовый внутренний продукт на душу населения, долл., тек. цены
  - c. Общий внешний долг, долл., тек. цены
2. Показатели, характеризующие сдвиг в отраслевой структуре
  - a. Отношение валового продукта сферы услуг ко всему ВВП страны
  - b. Занятость в услугах, %



- с. Рента природных ресурсов в ВВП, %
- 3. Инвестиции
  - а. Валовое накопление основного капитала, долл., тек. цены
  - б. Валовое накопление основного капитала в частном секторе, %
  - с. Чистые инвестиции в нефинансовые активы в ВВП, %
- 4. Катализаторы экономического развития
  - а. Длительность образования уровня “secondary” (среднего образования), годы
  - б. Уровень законченности среднего образования в релевантной группе, %
  - с. Подача заявлений на патенты среди резидентов, шт.
  - д. Научные и технические публикации, шт.

### **Корреляция объемов экспорта сырья и факторов обновления экономики**

Рассмотрим результаты проведенного регрессионного анализа и выявим зависимости:

#### *1. Объем ВВП.*

С высокой значимостью модели (значимость  $F = 1,9539E-26$ ) выявлена положительная зависимость данного показателя от экспорта сырья - коэффициент равен 5,16. То есть каждый новый доллар, потраченный на экспорт сырья, обеспечивает прирост внутреннего валового продукта на 5,16 доллара.

#### *2. Объем ВВП на душу населения*

Со значимостью  $F = 4,78E-07$  один миллион долларов экспорта сырья добавляет 0,147 доллара к среднему годовому доходу населения. Зависимость между долей сырья в экспорте и ВВП на душу населения не была выявлена с помощью взятых данных.

#### *3. Внешний долг.*

С высокой значимостью модели (значимость  $F = 2,4692E-28$ ) коэффициент при переменной “объем экспорта сырья” равен 1,85. То есть можно говорить, что для данной выборки увеличение экспорта сырья на единицу приводит к приросту объема внешнего долга на 1,855.

При корректировке данных (удаление из выборки России, Аргентины и Венесуэлы) меньшее значение приобретает Р-значение константы (теперь коэффициент при экспорте сырья 1,76) и зависимость становится видна на графике (однако при этом снижается значимость модели в целом).

#### *4. Доля сферы услуг в ВВП.*

При проверке влияния экспорта сырья на долю сферы услуг в ВВП модель имела очень низкую значимость (значимость  $F = 0,2325$ ) даже после корректировки, значение коэффициента отрицательное. Корреляция объясняемой переменной и доли сырья в экспорте зависимости выявлено не было (см. график).

#### *5. Рента природных ресурсов в ВВП.*

То же самое можно сказать про ренту природных ресурсов в ВВП, связь между фактором и этим показателем нельзя объяснить с помощью этой модели (значимость  $F = 0,2988$ )

#### *6. Валовое накопление основного капитала.*

С высокой значимостью модели (значимость  $F = 1,94E-29$ ) прирост фактора обеспечивает прирост на 1,31 единицы ВНОК.

#### *7. Валовое накопление основного капитала в частном секторе.*

Высокая значимость  $F (0,47)$  не дает возможности говорить о выявлении точной зависимости между фактором и переменной. На графике можно видеть, что облако наблюдений не имеет какого-либо тренда.

#### *8. Чистые инвестиции в нефинансовые активы.*

Значимость  $F$  равная 0,16 не позволяет говорить о взаимосвязи экспорта сырья и доли инвестиций в

нефинансовые активы. К тому же, коэффициент при факторе по модулю мал ( $-2,1E-11$ ).

Однако выявлена довольно значимая ( $0,0044$ ) зависимость чистых инвестиций в нефинансовые активы от доли сырья в экспорте. В таком случае коэффициент равен  $10,689$ , т.е. Увеличение доли сырья в экспорте на  $1\%$  приводит к  $10\%$ -му росту доли чистых инвестиций в нефинансовые активы (что значительно).

*9. Длительность среднего образования.*

Значимость  $F = 0,81$ , значит, нельзя говорить о выявлении взаимосвязи.

*10. Уровень законченности среднего образования.*

Увеличение экспорта ресурсов на 1 миллион увеличивает этот показатель на  $0,000224$  с  $P$ -значением  $0,0317$ .

*11. Подача заявлений на патенты среди резидентов.*

Коэффициент =  $0,06534$  (для экспорта в миллионах), значимость  $F = 5,26E-08$ . Таким образом, для одного нового заявления на патент необходимы  $15,3$  дополнительных миллиона экспорта ресурсов.

*12. Научные публикации.*

Со значимостью  $F$ , равной  $3,25E-19$ , коэффициент равен  $0,175$  (для экспорта в миллионах. То есть для одной новой публикации нужно увеличить экспорт сырья на  $5,714$  миллиона.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что экспорт сырья является фактором, увеличивающим основные показатели (ВВП, ВВП на душу населения), влияющим на инвестиции в основной капитал, а также увеличивает показатели, являющиеся катализаторами экономического роста. Влияние экспорта сырья на внешний долг - интересный результат анализа, необходимо выяснить возможные предпосылки.

Также стоит отметить, что среди выборки стран были такие, которые постоянно отклонялись от общей тенденции и были заметны из-за своих больших объемов. Это Россия, Австралия, Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская Аравия, Аргентина. А в построении регрессии между фактором и долей услуг в ВВП, напротив, именно эти страны показывали единую тенденцию, тогда как остальные были некоррелированы с экспортом сырья. Выяснение причин данного явления (большая диверсифицированность экономики, политическое влияние или другие факторы) могут служить темой для другого обособленного исследования.

### **Негативные стороны сырьевой зависимости**

Сырьевая зависимость, несмотря на корреляцию с ростом выпуска и некоторых других показателей, является опасным явлением для государства. Большинство экспортных поступлений такие страны получают от узкой номенклатуры товаров. Например, в 2014–2015 годах Замбия получала  $86\%$  своих экспортных поступлений от сырьевых товаров, причем только медь составляла  $80\%$ . Такая концентрация доходов в одной сфере имеет огромные риски из-за высокой волатильности цен на сырьевые товары. Кроме того, существует возможность повышения реального обменного курса и вытеснения экономической активности в других секторах (признаки “голландской болезни”, которая была описана ранее).

Влияние цены ресурсов на страны с зависимостью, безусловно, сложное, и в каждом государстве оно проявляется по-своему. Невозможно с точностью предсказать результаты шоков на рынке ценообразования, но есть определенные тенденции. Выгоды от более высоких цен на сырьевые товары в периоды бума обычно компенсируются (и перевешиваются) негативными последствиями, вызванными волатильностью и периодами низких цен, которые, как правило, длиннее периодов бума.

Если говорить об импортерах готовой продукции, на них периоды высоких цен на продовольствие (например, периоды 2008-2009, 2010-2012) сказываются крайне негативно. Не всегда странам-экспортерам сырья удастся использовать благоприятные условия, чтобы диверсифицировать экономику и сделать ее более устойчивой к разрушительным последствиям будущих негативных ценовых шоков.

Высокие цены на сырьевые товары и более высокие доходы от экспорта не автоматически приводят к росту развития в таких странах. Например, в Замбии темпы роста ВВП в среднем составляли 6,3 процента в период между 2002 и 2010 годами в связи с ростом цен на медь, однако за тот же период уровень бедности населения увеличился с 49,4 процента до 64,4 процента. Среднегодовые темпы прироста ВВП Нигерии в 2003-2009 гг. составляли 10,8%, в то время как уровень бедности населения оставался неизменным (53,5%).

Изменения в ценах на сырьевые товары в странах с зависимостью могут создавать внешнее давление, которое наносит ущерб экономическому и человеческому развитию на микро и макроуровнях. Волатильные цены на сырьевые товары могут повлиять на усилия по достижению целей устойчивого развития, в частности, на доход, инвестиции, занятость, инфляцию и рост в целом. В экономической литературе различные исследования, например, Блаттман, эмпирически обнаружил отрицательную связь между степенью специализации страны на товарах, подверженных изменчивым ценам, и темпами ее экономического роста.

В среднем и в долгосрочной перспективе зависимость от сырьевых товаров подрывает развитие человека. Почему следует рассмотреть влияние экспортной ресурсной зависимости на индекс развития человеческого потенциала?

Понятие человеческого развития было сформулировано ПРООН в 1990-м году в докладе с оценкой экономического и социального прогресса стран мира. Это больше, чем рост ВВП, больше, чем доход и богатство, и больше, чем производство товаров и накопление капитала. Доступ человека к доходу может быть одним из вариантов, но это не общая сумма человеческих усилий. Человеческое развитие - это процесс расширения выбора людей. Наиболее важным из этих широкомасштабных решений является долгая и здоровая жизнь, образование и доступ к ресурсам, необходимым для достойного уровня жизни. Дополнительные возможности включают политическую свободу, гарантированные права человека и личное самоуважение. Процесс развития должен, по крайней мере, создавать благоприятную среду для людей, индивидуально и коллективно, для развития их полного потенциала и шанса вести продуктивную и творческую жизнь в соответствии с их потребностями и интересами. Таким образом, развитие человека касается не только формирования человеческих способностей, таких как улучшение здоровья или знаний. Это также касается использования возможностей, будь то для работы, отдыха или политических и культурных мероприятий. И если масштабы человеческого развития не смогут сбалансировать формирование и использование человеческих способностей, большая часть человеческого потенциала будет разрушена.

Как это понятие связано с модернизацией экономики?

Человеческое развитие предполагает:

1. Благополучие (расширение реальных свобод человека таким образом, чтобы они могли процветать)
2. Расширение прав и возможностей, а также агентность (возможность человека и групп действовать и получать ценные результаты)
3. Справедливость (повышение социальной справедливости, обеспечение устойчивости результатов во времени, уважение прав человека и других целей общества)

Таким образом, в странах с высоким уровнем этого показателя население имеет возможности для своей реализации. Значит, люди могут получить доступ к образовательным ресурсам и сделать вклад в науку, запустить инновационный стартап, который обеспечен поддержанием комфортной для жизни среды (желание создавать что-то новое появляется в условиях, когда ничего не беспокоит и можно все ресурсы направить на инновационное мышление, взять, например, опыт кремниевой долины) и поддержать национальную экономику, поддерживая сдвиг в сторону сферы услуг, инноваций и конъюнктурных изменений, необходимых стране.

Влияние зависимости от сырьевых товаров на человеческое развитие опосредуется через

многочисленные прямые и косвенные каналы, которые связывают глобальные товарные рынки с внутренними экономическими, социальными условиями и условиями человеческого развития. Выявление этих связей и того, как они влияют на краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные цели развития, важно для понимания, как эти процессы регулировать.

Исследование о сырьевых рынках и экономическом росте выделяет три основных канала, через которые сырьевая зависимость влияет на экономику, их разделяют по методу “входа” в национальную экономику. Первый - это последствия условий торговли. Второй: сырьевая зависимость представляет собой проблемы для фискальной и монетарной политик. И третий: события на международных товарных рынках могут повлиять на потребителей и производителей на микроуровне.

Условия торговли в таких странах тесно связаны с ценами на сырье. Внезапное падение цен на сырьевые товары, как правило, приводит к шоку выпуска, который негативно влияет на перспективы роста страны. Даже в отсутствие больших потрясений волатильность цен на сырье вредит росту развивающихся стран с ресурсной зависимостью. Поскольку рост является предпосылкой для искоренения бедности, существует связь между движением цен на мировых товарных рынках и развитием человеческого потенциала в этих странах. Другими словами, колебания цен на сырьевые товары через различные каналы воздействуют экономически и неэкономически на развитие человека прямо и косвенно, краткосрочно и долгосрочно.

Из-за инфляции сокращается потребление домохозяйств, которое призвано стимулировать экономику. Шоки цен на сельскохозяйственные товары могут иметь серьезные негативные последствия для стран, где продукты питания составляют значительную долю потребительских расходов. В частности, производители таких товаров (например, фермеры, которые часто работают в небольших масштабах) сталкиваются со значительными трудностями в периоды падения цен. Часто кредитные ограничения и отсутствие сбережений усугубляют положение отдельных производителей. В этом случае падение цен на сырьевые товары может напрямую увеличить бедность или косвенно повлиять на развитие человека через отказ от расходов на здравоохранение или образование. Меняется покупательная способность населения, в связи с этим необходимо проводить различие между продавцами продукции с появившейся ценой, которые получают выгоду, и покупателями той же продукции, которые проигрывают.

Для финансовой и денежной систем ресурсная зависимость также представляет собой опасность. Сильные колебания потоков капитала, вызванные волатильностью цен на сырьевые товары, вызывают экономические сбои и давление на платежный баланс. Государственные доходы в странах с ресурсной зависимостью также обычно тесно связаны с ценами на сырье. Если цены на сырьевые товары ниже ожидаемых, это может подорвать бюджетный баланс, что приведет к сокращению государственных расходов на развитие инфраструктуры и социальные программы.

Импортируемая инфляция является еще одним риском, с которым сталкиваются развивающиеся страны, зависящие от импорта товаров. Например, как в России в 2020-м году, когда цены на нефть обрушились, валюта обесценилась и, за счет того, что импортные ресурсы, товары стали дороже, рост цен на них по цепочке межотраслевых связей порождает инфляцию. Такое повышение цен может снизить реальные доходы и, таким образом, усилить бедность (это наблюдалось в нескольких странах во время мирового финансового и продовольственного кризисов 2007 и 2008 годов).

Резкие скачки цен на сырьевые товары могут поставить под угрозу долговую устойчивость, когда государственные финансы в значительной степени зависят от доходов от экспорта сырьевых товаров. Колебания цен на сырье влияют на обменные курсы, что негативно сказывается на долгосрочном росте производительности, инфляции и резервах в иностранной валюте.

### **Возможности модернизации экономики**

Основные пути влияния экспорта сырья на модернизацию экономики, которые были выявлены в исследовании - это, во-первых, за счет увеличения объема выпуска и, во-вторых, из-за роста объема инвестиций. Увеличение экспорта ресурсов положительно сказывается на росте выпуска научных публикаций, выдаваемых патентов.

Рассмотрим отдельно, как применяется каждый в теории и в практике других стран.

#### **1. Увеличение объема выпуска и валового накопления основного капитала**

Экспорт - одна из статей, образующих валовой внутренний продукт (считая по расходам: валовые частные инвестиции + государственные закупки товаров и услуг + экспорт - импорт). Было бы неразумно предполагать, что увеличение экспорта сырья не вело бы к увеличению совокупного выпуска. Однако увеличение ВВП далеко не всегда приводит к качественным изменениям в экономике. Сырьевые доходы могут быть направлены на увеличение добычи, обновление износившегося оборудования на такое же по характеристикам (простое воспроизводство), на выплаты населению, доходы которых невелики именно из-за типа экономики их страны.

Как использовать этот ресурс для того, чтобы обновлять экономику?

В первую очередь, сырьевые доходы должны использоваться для качественного реформирования экономики, то есть на развитие производственного сектора, индустрий и рабочих мест, создающих добавленную стоимость. Создание современной промышленности, интенсификация производства - то, что должно обеспечиваться доходами от сырья, если страна желает избавиться от зависимости и выйти из “сырьевого замкнутого круга”.

#### **2. Научные разработки**

Государство должно поддерживать инновации в производстве, образовании, медицине и в любой другой сфере, так как инновации имеют свойство “перетекать” в разные области, обеспечивая рост конкурентоспособности, увеличивая самостоятельность страны в экономическом плане, что также может повлиять на политический суверенитет и еще более снизить зависимость. Это проявляется за счет:

- a. Переориентирования экспорта на экспорт высоких технологий
- b. Снижения зависимости от импортных закупок при развитии сферы в своей стране
- c. Притока инвестиций в страну из-за повышения ее привлекательности

Для обеспечения запуска инновационной деятельности необходима значительная государственная поддержка, как финансовая, так и законодательная. Кроме субсидий научным центрам, строительства технопарков государству необходимо упростить процедуру получения патентов. Сейчас оформление лицензии может занять, к примеру, два года, за это время, во-первых, идея может уже устареть и никак не повлиять на увеличение конкурентоспособности и модернизацию экономики, и во-вторых, ученые и предприниматели в сфере стартап могут уехать в страну, где, на их взгляд, более благоприятные условия для реализации их проектов. “Утечка умов” - это точно не то, что нужно допускать при желании вывести экономику на качественно новый уровень.

Опыт других стран: Австралия

Почему Австралия, несмотря на большую долю в экспорте сырья (в 2017-м году: минеральные ресурсы - 54% от экспорта страны, металлы и драгоценные металлы - 18,4%, с/х продукция - 11,3%), является страной с благоприятным экономическим климатом и ее зависимость играет ей на руку?

Эта страна занимает 10-е место в мире по объему ВВП на душу населения с уровнем безработицы 6,2%, в течение 26 лет до 2017 года в этом государстве не было рецессий (что является рекордом по самой длинной

перспективе непрерывного роста ВВП в развитых странах). В 2016-м году у Австралии было 2-е место в мире по индексу развития человеческого потенциала по версии ООН.

Характерными особенностями государства, благодаря которым она достигла качественного роста экономики, являются:

1. Развитие широкого спектра отраслей перерабатывающей промышленности
2. Ориентация экспорта на Китай, стабильно развивающуюся державу

Австралия экспортирует в КНР железную руду, уголь, золото, медь и сельскохозяйственную продукцию. В Китай уходит более трети Австралийского экспорта, надежность партнера поддерживала австралийскую экономику.

3. Дeregулирование экономики страны, в том числе банковского сектора

Такой подход создавал предпосылки для активизации слияний и поглощений, из-за чего появились крупные банки и компании, готовые к конкуренции на мировом рынке.

4. Приток иммигрантов

С 1989 года население Австралии увеличилось с 17 до почти 25 миллионов человек (на 47%). Приезжие в эту страну быстро встраиваются в экономическую систему и работают на ее рост.

Однако такой “рецепт” экономики не является панацеей. Спекуляции на изменениях свободно плавающей валюты привели к неоправданному росту австралийского доллара, что снизило рынок, к примеру, автопромышленности на две трети. Как можно полагать, ситуация с приостановкой производства в Китае в 2020-м негативно сказалась на положении Австралии. К тому же, колоссальная иммиграция в страну привела к неоправданному росту стоимости недвижимости и возникновению пузыря на этом рынке. У Австралии огромный размер внешнего долга, который только увеличивается. Возможно, мир просто еще не увидел последствий ресурсной зависимости этой страны.

Опыт других стран: Объединенные Арабские Эмираты

Объединенные Арабские Эмираты славятся своими условиями для жизни населения и экономики. Государство основалось в 1971-м году и уже занимает 20-е место в мире по уровню ВВП на душу населения (7-е - с учетом паритета покупательной способности), а население за это время увеличилось с 300 тысяч до 9,6 миллиона (выросло в 32 раза). Это первая страна, попавшая в топ-10 стран, оказывающих положительное влияние на весь мир. При этом в 2017-м году у нее была следующая структура экспорта: 50% минеральных ресурсов, 7,6% - металлы, 24% - драгоценные металлы.

Существует множество причин, почему этому государству удалось добиться успеха, хотя предпосылками были те же ресурсы, которые подвергают сильнейшей зависимости многие государства. Основные из них:

1. Долгосрочное и краткосрочное планирование

Уже на этапе создания государства власти руководствовались принципом построения перспектив в промышленности и инвестировании с помощью пятилетних планов. Сейчас используются другие стратегии планирования при сохранении сути. Это позволяет эффективно добиваться результатов, при этом просчитывая риски и действуя осознанно.

2. Упор на промышленность и сферу услуг

После приобретения независимости государство осознанно делало упор на развитие этих сфер, направляя туда доходы от экспорта минеральных ресурсов. Без концернов Arkan, Emirates Global Aluminium, Emirates Steel Industries, компаний Al Foah, Agthia сейчас сложно представить Эмираты. Также они развивают аэрокосмическую промышленность, производят детали для самолетов.

### 3. Сложность входа иностранного капитала

Для регистрации предприятия в ОАЭ инвестору необходимо найти местного жителя, который стал бы владельцем 51% акций компании. То есть при желании, этот человек может либо заблокировать решение общества, либо принять решение о его закрытии. Касательно трудовой миграции, которая широко распространена в стране из-за относительной дешевизны, рабочие не могут рассчитывать на приобретение гражданства, должны быть депортированы в течение нескольких дней в случае потери работы и при этом не имеют каких-либо прав и льгот. В любых спорах между местным и иностранцем победит житель Эмиратов, это является идеологией государства.

### 4. Полный контроль деятельности, связанной с полезными ископаемыми

Правительству ОАЭ должно принадлежать как минимум 60% акций компаний, занимающихся добычей полезных ископаемых. Налог на прибыль нефтедобывающих компаний может составлять до 85%. Такие условия позволяют держать эту отрасль под контролем и использовать доходы от нее в нужных целях.

### 5. Поддержка населения и бизнеса

Для местного бизнеса в ОАЭ (не связанного с добычей нефти и банковской деятельностью) созданы благоприятные финансовые условия: практически полное освобождение от налогов, субсидирование, низкая ставка по кредитам (ее треть компенсирует банкам государство). Для местного населения созданы одни из лучших условий в мире: бесплатное образование в любом ВУЗе мира, бесплатные земельные участки, беспроцентные ссуды на строительство или покупку жилья для личного пользования.

### 6. Престиж и статусность

Различные меры по поддержке своей привлекательности и престижа привлекают рабочую силу и инвесторов в регион. Такая модель в Эмиратах носит название “ABS - attraction, branding, state (привлекательность, брендинг, развитие под контролем государства)” и превосходно справляется со своими задачами.

Объединенные Арабские Эмираты являются отличным примером государства, способного модернизировать свою экономику, опираясь на экспорт сырья.

### **Использующиеся в России практики, их критика, вероятные способы улучшения их эффективности**

У России есть много схожих черт с Объединенными Арабскими Эмиратами, так же, как и с Австралией. Эти страны обеспечены минеральными ресурсами, экспорт которых составляет существенную долю в каждой.

#### *Какая ситуация сейчас в России?*

В 2017-м году в России была следующая структура экспорта: 58% минеральных ресурсов, 17% металлов (в том числе драгоценных). Доля инвестиций в ВВП составляет 21,6% при низкой доле инвестиций в объекты интеллектуальной собственности. Большая часть сотрудников, получивших ученую степень, старше 59 лет, в российской академии наук доля машин менее 1 года составляет около 15%, от 1 до 10 лет - около 50%. Сильнейшее влияние сырьевой зависимости наша страна почувствовала в 2020-м году во время негативного шока спроса на нефть из-за пандемии коронавируса. Фонд национального благосостояния хватит на три года, по оценкам экспертов и минфина, для поддержания экономики при ценах за баррель нефти ниже 20 долларов. Три года - маленький срок для экономики таких масштабов, поэтому сырьевая зависимость является серьезной проблемой России, не дающей активно обновлять экономику из-за необходимости поддерживать ее в жизнеспособном состоянии.

#### *Почему так происходит?*

В России есть множество предпосылок неэффективной модернизации экономики. Рассмотрим некоторые из них:

### *1. Слабая kontrolь государства над производством*

Результат исторических событий конца прошлого века, ослабление значимости государства в экономике привело к занятию производственных ниш людьми, которые преследовали исключительно денежные интересы, не задумываясь о влиянии их деятельности на экономику. Это же привело к расслоению общества и большой дифференциации групп населения по доходам. России не удалось до конца избавиться от таких явлений в экономике, хотя попытки принятия подобных мер были (например, массовая смена правящих кругов).

### *2. Отсутствие популяризации науки и инновационной деятельности*

Из-за непривлекательных условий научной деятельности не обеспечивается приток новых кадров, не осуществляется разработка новых проектов, так как специалисты в этом не заинтересованы. Только 10% предприятий в России обладают инновационной инициативой, компании расходуют только 6% прибыли на развитие (в Японии, для сравнения, 75%).

### *3. Недостаточно благоприятные условия для малого бизнеса*

Из-за этого экономика не может обеспечить своим производителем в сфере услуг, конечных товаров, который смог бы легко подстраиваться к конъюнктурным изменениям из-за своего размера и для которого изменение цен на энергоносители не являлись бы сигналом к закрытию производства.

### *4. Неправильная трактовка наличия резервов*

Создав резервный фонд, реформы по переходу страны от сырьевой зависимости к сильной экономике стали замедляться и отходить на второй план, в расчете на то, что “нефтедолларовые” резервы компенсируют потери в случае шоков цен.

Позиции ОАЭ и России на рынке нефти схожи: вхождение в топ-10 по объему поставок, схожий размер экспорта, запасов. Однако размер ВВП на душу населения отличается многократно: в России в 2018-м - 11289 долларов США, в Эмиратах - 43005 (в 3,8 раза). С учетом паритета покупательной способности - в 2,45 раза. Очевидно, что экспорт ресурсов в России не приводит к модернизации экономики. Невозможно добиться существенного экономического роста, не увеличивая норму инвестирования. С помощью каких мер можно обновить экономическую структуру, сначала используя ресурсные доходы, чтобы выйти из этого замкнутого круга?

Существует три основных пути модернизации экономики:

1. Промышленный прорыв, основанный на четком государственном планировании
2. Налоговые реформы, поддерживающие предприятия
3. Государственные инвестиции в развитие инфраструктуры

На основе них могут быть предложены следующие меры:

#### 1. Промышленность

- a. Структурная реформа предприятий монополистов
- b. Развитие обрабатывающей промышленности
- c. Строительство логистических объектов для сглаживания неравенства в производстве в регионах
- d. Налаживание производства наукоемкой продукции
- e. Развитие конкурентоспособных отраслей (аэрокосмическая, медицинская и т.п.)

#### 2. Налоговые реформы

- a. Снижение налогов для предприятий малого бизнеса, отменить их в течение первых лет после регистрации предприятия
- b. Запрет льгот корпорациям (ставки налогов для них порой излишне занижены)
- c. Снижение налогов для предприятий, разрабатывающих инновации



d. Налоговые послабления для предприятий, при условии расширенного обновления ими своей материальной базы

### 3. Инфраструктура

Строительство объектов инфраструктуры позволит перестать людям думать о “насущенных” проблемах и сконцентрироваться на проектном мышлении, реализовывая инновационные решения.

Что необходимо сделать для развития инновационной среды?

- Построить межвузовские кампусы, технопарки, организовать особые экономические зоны
- Улучшить систему грантового финансирования ученых, привлекать к управлению научными проектами в правительстве только компетентных людей
- Упростить процедуру получения патентов
- Ввести понятие “психологии предпринимательства” и внедрять его в образовательные программы

Не стоит забывать про финансовую систему, ведь было выяснено, что экспорт сырья и внешний долг связаны положительно. Необходимо руководствоваться здравым смыслом, используя доходы от продажи ресурсов, чтобы выбраться из замкнутого круга, где модернизация обеспечивается доходом от экспорта сырья, который замедляет модернизацию. Политика по стимулированию обновления экономики должна быть эффективнее.

### Заключение

Проведенный анализ зависимости экспорта сырья и модернизации экономики позволяет говорить о том, что существует связь между первым фактором и экстенсивными показателями, такими как ВВП, ВНОК. Наблюдается незначительная связь между экспортом ресурсов и катализаторами обновления экономики (научные публикации, количество патентов). Однако также была выявлена положительная связь между величиной внешнего долга и экспортом сырья, что подтверждает гипотезу о том, что зависимость от ресурсов только усиливается при большем их экспорте и не способна самостоятельно вывести экономику на путь модернизации.

Некоторые страны, несмотря на высокую долю сырья в общем экспорте, показывают высокие показатели выхода экономики на качественно новый уровень, что обеспечивается их уникальными историческими предпосылками, формами функционирования власти и организации экономики.

В России существуют серьезные проблемы из-за сырьевой зависимости и ее преодоление не случилось по ряду причин, основными из которых являются проблемное наследие советской экономики и исторических событий, возникших из-за образования нового государства, отсутствие стратегического планирования, консервативное мышление.

Возможными мерами для использования ресурсов в целях модернизации национальной экономики могут стать: создание инновационной среды, поддержка малого бизнеса, развитие обрабатывающей промышленности и конкурентоспособных отраслей, на продукт которых со временем сможет перейти экспорт страны.

Экспорт сырья может стать катализатором развития. Однако эти ресурсы должны быть использованы в правильном направлении, чтобы избавить экономику от зависимости и создать новую базу, обеспечивающую ее самостоятельное функционирование, которое не будет зависеть в такой степени от внешних шоков. Правильные методы в экономической политике могут помочь достигнуть существенных результатов в модернизации экономики, даже если она преимущественно опирается на экспорт сырья.

### Список используемой литературы:

1. Александров А.В. и др. Экономика. / Гуманитарная энциклопедия: Концепты // Центр гуманитарных технологий, 2002–2020.

2. Андреевкова А.С. и др. “Голландская болезнь” в России и особенности ее проявления // Общество: политика, экономика, право. 2013.
3. Белых В. Модернизация экономики: понятие, цели и средства // Бизнес, менеджмент и право.
4. Исаев Г.Г. и др. Ближний Восток: война и политика. М: Марджани, 2010. 288 с.
5. Майорова А. В., Митичкин О. С. Развитие науки как перспективный путь модернизации экономики // Научные записки молодых исследователей. 2014. №5.
6. Петров Ю.А., Петрова Г.И. Модернизация // Терминологический словарь-справочник: экономика, маркетинг, менеджмент. А - М. М: Издательские решения, 2016. 475 с.
7. Синь Л. Модернизация экономики России: перспективы и проблемы // Известия СПбГЭУ. 2011. №2.

**Вопросы участия несовершеннолетнего в следственном эксперименте****Issues of participation of a minor in an investigative experiment****Валеев Н.Р.***Студент**4 курс,**БашГУ,**Институт права,**юридический факультет**Россия, г. Уфа**[batyrovamyrmymr@list.ru](mailto:batyrovamyrmymr@list.ru)***Valeev N.R.***Student**4 year,**BashSU,**Institute of Law**Russia, Ufa**[batyrovamyrmymr@list.ru](mailto:batyrovamyrmymr@list.ru)***Научный руководитель****Галяутдинов Р.Р.***БашГУ,**Институт права,**юридический факультет**Россия, г. Уфа**[rushan-94@mail.ru](mailto:rushan-94@mail.ru)***Scientific director****Galyautdinov R.R***BashSU,**Institute of Law**Russia, Ufa**[rushan-94@mail.ru](mailto:rushan-94@mail.ru)***Аннотация.**

В данной статье мы затрагиваем проблемы, обсуждаемые в научной литературе в связи с отсутствием понятия "статист" в Уголовно-процессуальном кодексе. Исходя из этого, проанализировано особенности проведения опросных экспериментов с участием несовершеннолетних, приглашенных в качестве статистиков, и проблемы проведения опросных экспериментов с участием несовершеннолетних в ходе судебных расследований, а также, рассмотрены вопросы участия законных представителей и психолога в процессе проведения некоторых следственных действий, высказывает мнение, что участие понятых необязательно, если следственные действия проводятся с участием несовершеннолетних подозреваемых и обвиняемых.

**Annotation:**

In this article we touch upon the problems discussed in the scientific literature due to the absence of the concept of "statistician" in the Criminal Procedure Code. On this basis, we analyzed the peculiarities of questioning experiments with the participation of minors invited as statisticians, and the problems of conducting questioning experiments with the participation of minors in court investigations and also considered the issues of participation of legal representatives and a psychologist in the process of some investigative actions, expresses the opinion that the participation of witnesses is not necessary if the investigative actions are conducted with the participation of juvenile suspects and defendants.

**Ключевые слова:** несовершеннолетние, следственный эксперимент, преступление, рейдерство, проблемы, статист, судебное производство, законные представители, психолог.

**Key words:** juveniles, investigative experiment, crime, raiding, problems, statistician, court proceedings, legal representatives, psychologist.

Оценивая изменения, внесенные в последние годы в статью 191 УПК "Особенности допроса, очной ставки, выявления и проверки доказательств, в которых участвуют несовершеннолетние" [3], следует отметить,

что законодатели, к сожалению, не смогли допустить противоречий с другими нормами УПК и избежать редакционных ошибок. Как известно, целью следственных экспериментов является получение, выяснение и проверка доказательств и поведения участников уголовного судопроизводства. Это следственное действие проводится для признания каких-либо фактов, выполнения определенных действий, проверки возможности наступления какого-либо события, выявления механизмов формирования последовательности и следов произошедших событий (статья 181 Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации). Поэтому при расследовании уголовных дел по делам несовершеннолетних следователи проводят следственные эксперименты, которые требуют определенного психологического и эмоционального воздействия со стороны несовершеннолетнего в связи с вербальным контактом, в дополнение к эмпирическим действиям, между следователем и несовершеннолетним. В этой связи представляется, что законодателю следует уточнить название статьи 191 Уголовно-процессуального кодекса, дополнив такое следственное действие следственным экспериментом.

Одной из проблем, связанных с особенностями проведения исследовательских экспериментов, которая привлекла внимание в научной литературе, является процессуальный статус несовершеннолетних, приглашенных для участия в качестве статистов. В практике отечественных правоохранительных органов небольшое количество следственных действий проводится с помощью экстрадиции, особенно когда принято проводить различие между следственными экспериментами. В качестве нормативного правового регулирования положения об обязательном участии специалистов-статистов в следственных действиях предусмотрены только для установления личности (статья 193 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации). Юридических возражений против возможности дополнительного участия в исследовательских экспериментах нет, хотя в законе нет прямого описания. В качестве законодательного определения введение дополнительных мер в уголовном судопроизводстве в России юридически не отражено ни в прошлом, ни в настоящем. В статье 5 УПК отсутствует понятие "статист", а в главе 8 УПК РФ отсутствуют имена таких участников уголовного судопроизводства. Только в статье 193 УПК РФ законодатель называет статиста "лицом, максимально похожим по внешнему виду" на идентифицированное лицо и не предъявляет дополнительных требований. Проблема несовершеннолетних, участвующих в опросных экспериментах в качестве статистов, имеет особое значение, поскольку законодательного определения понятия "статиста" не существует. Такое участие обусловлено растущей потребностью сотрудников правоохранительных органов в проведении следственных действий в отношении детей, которые страдают в результате совершенных против них преступлений или которые являются единственными свидетелями преступления.[10]. Конечно, для того, чтобы несовершеннолетний мог участвовать в эксперименте, согласие его законного представителя обязательно, и проведение этого акта опроса возможно без согласия несовершеннолетнего на участие. Участие законных представителей и педагогов в эксперименте с 1 человеком заключается не в том, чтобы зафиксировать процедурную и тактическую правильность действий, предпринятых в ходе анкетного эксперимента, а в том, чтобы засвидетельствовать, что конституционные права и законные интересы несовершеннолетнего, представляющего их интересы, не нарушены, поскольку несовершеннолетний является учащимся школы-интерната. Положения пункта 5 статьи 191 Уголовно-процессуального кодекса, касающиеся обязательного использования видеозаписи или видеосъемки при проведении следственных экспериментов с участием несовершеннолетних, могут быть истолкованы неопределенно.

Следовательно, проведение эксперимента с участием ювенальных статистиков не означает, что действующая редакция УПК РФ не содержит прямой ссылки на это, и поэтому ссылается только на положения статьи 191 УПК РФ. Возникает вопрос, следует ли принимать такие следственные меры на стадии судебного

следствия при рассмотрении вопроса о следственных экспериментах с несовершеннолетними. Статья 288 УПК РФ предусматривает возможность проведения судом следственного эксперимента. Следственный эксперимент - это судебный акт, который состоит из экспериментального исследования обстоятельств происшествия путем воссоздания определенного действия, ситуации или события. Л.Е.Алоцкер отметил, что в любом случае "целью следственных экспериментов является проверка, выяснение и дополнение данных, полученных в результате допросов и других судебных актов".[1]. Суть следственных экспериментов, проводимых в ходе судебного разбирательства, заключается в прямом признании судами и сторонами фактов и явлений, которые могут иметь существенное значение для принятия промежуточных или окончательных судебных решений. В процессе следственных экспериментов участники судебного разбирательства и статисты воспроизводят какие-либо факты и явления, выполняют аналогичные действия, реконструируют ситуацию. И.С. Как отметил Федотов, подготовка и непосредственное проведение судебных экспериментов в ходе судебных расследований сопровождается значительными организационными и техническими трудностями, поэтому случаи, когда такие эксперименты проводятся, на самом деле довольно редки. Объясняется тем, что проведение подобных экспериментов в ходе судебного разбирательства может быть вызвано только тем фактом, что их результаты имеют существенные последствия для уголовных дел.[4].

При проведении судебных экспериментов с участием несовершеннолетних необходимо учитывать как особенности уголовного судопроизводства, в котором участвуют несовершеннолетние, так и физические и психические особенности несовершеннолетних. При этом отмечается, что проведение экспериментов в ходе судебного следствия при некоторых обстоятельствах не только нецелесообразно, но может даже негативно повлиять на судебный пересмотр ситуации по уголовным делам, в связи с прохождением значительного временного промежутка между уголовным событием и соответствующим судебным разбирательством. Уместно согласиться с мнением Россинского [3] при подготовке судебных экспериментов над несовершеннолетними представляется, что действительность этого судебного акта должна быть определена с учетом особенностей информации о восприятии и памяти несовершеннолетнего. Как уже упоминалось выше, проведение судебных экспериментов в ходе судебных расследований сопряжено с определенными организационными и техническими трудностями, и судьи должны быть к этому готовы. Такая подготовка включает определение фактов, которые необходимо экспериментально проверить, определение цели, определение участников судебных экспериментов, в которых участвуют несовершеннолетние, решение об использовании средств для завершения судебных актов.

Цели судебных экспериментов над несовершеннолетними заключаются в следующем:

1. Подтвердить, уточнить или дополнить существующие данные.
2. Проверка, подтверждение, уточнение или дополнение данных, полученных в ходе судебных расследований
3. Проверка новых версий, сбор новых доказательств.
4. Подтверждение и уточнение выводов судебно-медицинской экспертизы.
5. Выяснение причин и обстоятельств, приведших к совершению преступления.

Судебно-медицинские эксперименты, в зависимости от их назначения и сложности в литературе, посвященной следственным действиям с участием несовершеннолетних, рекомендуется проводить их вне зала суда. Это обеспечивает комфортные условия, чтобы свести к минимуму риск травмирования ребенка.

Однако, на наш взгляд, к производству судебного эксперимента с участием несовершеннолетних не может быть применено предложение В.Т. Томина «допустить производство некоторых судебных действий другими судами по месту жительства участника процесса, проживающего вне места судебного разбирательства» [6]. Данное предложение не согласуется с положениями статей 240 и 244 УПК РФ, о непосредственном

исследовании судом и сторонами всех доказательств по уголовному делу. Участники судебного разбирательства с участием несовершеннолетнего, наряду с судом и сторонами должны непосредственно следить за ходом проводимого эксперимента, лично воспринимать его результаты. Помимо несовершеннолетнего, являющегося обвиняемым (потерпевшим), председательствующий судья может пригласить допрошенных свидетелей, а также экспертов с согласия самого лица для участия в судебных экспериментах. При проведении судебного эксперимента в рамках судебного расследования в число участников должны входить адвокат обвиняемого, законный представитель обвиняемого или потерпевшего (или представитель потерпевшего), преподаватель или психолог. В соответствии с положениями главы 50 Уголовно-процессуального кодекса и статьи 191 УПК эти лица имеют право наблюдать и делать заявления о содержании эксперимента и его результатах, которые должны быть указаны в протоколе процедуры. Что касается статуса несовершеннолетних, участвующих в следственных экспериментах, проводимых как на стадии предварительного следствия, так и на стадии судебного разбирательства, необходимо всесторонне интерпретировать положения Уголовно-процессуального кодекса о следственных экспериментах (статьи 181 и 288 УПК РФ), особенности участия несовершеннолетних в следственных действиях (статья 191 УПК РФ ) и глава 50 Закона об уголовном судопроизводстве несовершеннолетних.

В юридической литературе сфера применения средств расследования описывается следующим образом: уголовно-процессуальный кодекс не определяет объем следственного действия, в котором должен участвовать законный представитель. По аналогии с допросом, законный представитель должен иметь такое право участвовать во всех следственных действиях без исключения. Безусловно, законный представитель должен иметь право без исключения участвовать во всех следственных действиях с участием несовершеннолетних. В ходе таких расследований, как рейдерство, обыск, изъятие имущества у несовершеннолетних.

В заключение следует отметить, что уголовный процесс, защищающий права и законные интересы несовершеннолетних, во многом зависит от того, будут ли сотрудники, проводящие предварительное следствие, соблюдать установленные законом процедуры для проведения следственных и процессуальных действий. Естественно, такие действия с участием несовершеннолетних должны строго соответствовать требованиям Уголовно-процессуального кодекса и не нарушать этого. Нормы Уголовно-процессуального кодекса и изучение следственной и судебной практики показывают, что проблемы при осуществлении определенных следственных действий с участием несовершеннолетних все еще существуют в практике органов предварительного следствия и требуют ряда законодательных решений, направленных на их устранение. Проблемы, связанные с расследованием несовершеннолетних, включают как процедурные проблемы (отсутствие педагогов и психологов во время допроса несовершеннолетних, присутствие лиц, которые не соответствуют требованиям пункта 12 статьи 5, части 1 статьи 426 Уголовно-процессуального кодекса), так и организационные проблемы (трудности в психологическом контакте с несовершеннолетними во время допроса и т.д.). Проблемы тактического характера (например, трудности в установлении психологического контакта с несовершеннолетними во время допроса), так и проблемы организационного характера (например, невозможность проведения расследований при невидимых обстоятельствах) могут быть приведены в качестве примера.

#### **Список используемой литературы:**

1. Ароцкер Л.Е. Использование данных криминалистики в судебном разбирательстве уголовных дел. - М.: Юридическая литература, 1964. – С. 223.
2. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях совершенствования прав потерпевших в уголовном судопроизводстве: федер. закон от 28.12.2013 № 432-ФЗ

[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 23.12.2021).

3. Россинский С.Б. Концептуальные основы формирования результатов «невербальных» следственных и судебных действий в доказывании по уголовному делу: дис. ... док.юрид. наук. – М., 2015. – С. 525.
4. Федотов И.С. Актуальные вопросы регулирования и проведения следственных и судебных экспериментов в уголовном судопроизводстве // Вестник СевКавГТИ. - 2016. - Вып. 1 (24) С. 108-110.
5. Федотов И.С. Особенности проведения следственного эксперимента с участием несовершеннолетних // Вестник Воронежского института МВД России. - 2016. - № 2. С. 20-24.
6. Федотов И.С. Расследование насильственных преступлений, совершаемых в отношении малолетних: правовые, теоретические и организационные основы: монография. - М.: Юрлитинформ, 2010. – С. 449.
7. Шейфер С. А. Следственные действия. Основания, процессуальный порядок и доказательственное значение. - Самара: Самарский университет, 2004. – С. 191 .

**Защита прав потребителей, совершающих онлайн-покупки****Protection of the rights of consumers making online purchases***Филонова Софья Игоревна**Студент 4 курса**Факультет**Челябинский государственный университет**Челябинск**e-mail: sofya\_filonova.03@mail.ru**Filonova Sofya Igorevna**Student 4 term**Faculty of**Chelyabinsk State University**Chelyabinsk**e-mail: sofya\_filonova.03@mail.ru***Аннотация.**

В статье рассматриваются механизмы защиты прав потребителей при онлайн-покупки в сети Интернет. Существует ряд проблем правового регулирования продажи и покупки товаров через интернет, такие как проблема идентификации пользователей, проблема информационных посредников. Предложен ряд мер для устранения пробелов в законодательстве в позиции защиты прав потребителей в сети Интернет - объединение общих правил рынка электронного товара-оборота, а также закрепление гарантий для потребителей.

**Annotation.**

The article discusses the mechanisms of consumer protection during online purchases on the Internet. There are a number of problems of legal regulation of the sale and purchase of goods via the Internet, such as the problem of user identification, the problem of information intermediaries. A number of measures are proposed to eliminate gaps in legislation in the position of consumer protection on the Internet - the unification of the general rules of the electronic goods market-turNever, as well as the consolidation of guarantees for consumers. Keywords: protection of rights, consumer, product, responsibility for the sale of goods, consumer protection mechanism, online purchase, retail on the Internet.

**Ключевые слова:** защита прав, потребитель, товар, ответственность за продажу товаров, механизм защиты потребителей, онлайн-покупка, розничная торговля в Интернете.

**Key words:** protection of rights, consumer, product, responsibility for the sale of goods, consumer protection mechanism, online purchase, retail on the Internet.

Актуальность темы защиты прав потребителей в Интернете заключается в том, что российское законодательство в области исследований недостаточно развито и не обеспечивает достаточной защиты потребителей и покупателей, например, законодательство европейских стран или Соединенных Штатов. В стране ощущается серьезная нехватка механизмов, которые в полной мере позволяют использовать Интернет для управления отношениями, возникающими при осуществлении торговли товарами. Эти отношения различны по составу и характеру. Этот вопрос все еще находится в тени и не получил того внимания, которого он заслуживает со стороны законодателей.

Реализация положений действующего закона об общественных отношениях требует системы правовых источников, соответствующих особым требованиям. Так, к числу основных правовых источников, нормы которых регулируют отношения при осуществлении дистанционной торговли, могут быть отнесены Гражданский кодекс РФ (ст. 497 ГК РФ [2]), Закон РФ «О защите прав потребителей» [3], ФЗ «О рекламе» [4], Закон РФ «О средствах массовой информации» [5], ФЗ «Об электронной подписи» [6] и постановление Правительства РФ от 31.12.2020 N 2463 «Об утверждении Правил продажи товаров по договору розничной купли-продажи, перечня товаров длительного пользования, на которые не распространяется требование потребителя о безвозмездном предоставлении ему товара, обладающего этими же основными потребительскими



свойствами, на период ремонта или замены такого товара, и перечня непродовольственных товаров надлежащего качества, не подлежащих обмену, а также о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» [1].

В современной юридической литературе мы можем наблюдать, как некоторые авторы обратили внимание на основные проблемы правового надзора за оборотом товаров в интернет-пространстве. Наиболее важной и актуальной в настоящее время проблемой правового надзора за оборотом товаров в киберпространстве является проблема идентификации пользователей. Проблема заключается в особенностях составления договоров в электронном виде. Кроме того, особым моментом этой проблемы являются электронные подписи и защита пользовательских данных, в связи с внесением изменений в ФЗ «О персональных данных» [7] предписывается хранить и обрабатывать персональные данные граждан РФ только на территории РФ, что зачастую является основным камнем преткновения при покупке товаров из-за рубежа.

Во-вторых, не менее важным вопросом является вопрос информационного посредничества. При выборе товара в интернет-магазине вам следует обратить внимание на предоставленную продавцом информацию о товаре и условиях покупки. Кроме того, владельцы большинства веб-сайтов в Интернете не являются владельцами серверов, а только пользователями. Для размещения веб-сайтов на сервере они обращаются к услугам ИТ-специалистов, которые, в свою очередь, могут получить доступ к специальным настройкам. Поэтому при удаленном выборе товара покупатель может получить неверную и не относящуюся к делу информацию о самом товаре, его спецификациях и характеристиках.

Дистанционная торговля - это разновидность розничной торговли. Исходя из этого, правоотношения схожи и делятся на две категории:

1. Отношения потребителей. Потребители и предприниматели (производители, продавцы товаров) взаимодействуют вместе.

2. Роль государства в регулировании предпринимательской деятельности происходит между органами местного самоуправления и предпринимателями в процессе государственного управления предпринимательской сферой. Эти действия направлены на обеспечение и защиту национальных и общественных интересов. Следует отметить, что в удаленных отношениях предпринимательская деятельность является систематической.

Для того чтобы полностью понять природу взаимодействия вышеупомянутых субъектов, важно знать, какие объекты фигурируют в этих отношениях. Статистика, собранная о покупках россиян в Интернете, показывает, количество россиян, совершивших хотя бы одну онлайн-покупку в 2021 году, выросло с 59,8 млн до 64,8 млн человек (8,3% прироста). Наиболее активными онлайн-покупателями являются молодые люди в возрасте 18-24 лет: количество покупателей в этой возрастной группе увеличилось на 20% в годовом исчислении. Женщины совершают покупки в Интернете несколько чаще, чем мужчины (52,5 % против 47,5 %). Более 35 % покупок совершают жители, проживающие в населенных пунктах с населением менее 100 тысяч человек. Самая активная группа онлайн-покупателей (почти 25 %) зарабатывает менее 20 тысяч рублей в месяц.

Примерно 45 % опрошенных интернет-пользователей заявили, что в 2021 году они стали чаще покупать товары онлайн. Еще 8,4 % респондентов заявили, что впервые в этом году разместили заказ онлайн [8].

Есть много товаров, которые исключены из оборота в Интернете. Эти товары не разрешены к удаленной продаже в соответствии с законодательством, а именно: наркотические средства, оружие и все лекарства, биологически активные добавки, потому что их можно продавать только в Интернете. Это следует из положений Федерального закона «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» [9], Федерального закона «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» [10], Федерального закона «Об обращении лекарственных средств» [11],

Федерального закона «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» [12], а также в ряде других специальных законодательных актов.

Субъекты в этой сфере, поскольку они являются участниками гражданского оборота, совершают повторяющиеся сделки - они приобретают конкретные товары в розницу, и эта сделка осуществляется в юридической форме договора купли-продажи. Именно этот тип сделки используется в этих правоотношениях, поскольку экономическая цель подписания договора купли-продажи для обеих сторон состоит в том, чтобы "получить право собственности на деньги для продавца и право собственности на товар для покупателя" [13].

Согласно статье 497 Гражданского кодекса Российской Федерации, можно указать, что основным правовым основанием для заключения договора купли-продажи является то, что покупатель непосредственно знаком с образцами, описаниями, характеристиками и основными спецификациями товара путем просмотра каталогов, брошюр, изображений и других знакомых товаров. Эти методы исключают фактическое восприятие товара в момент заключения договора. Восприятие товара. Можно сделать вывод, что главной особенностью такого рода сделок является отсутствие прямого контакта между продавцом и покупателем, поэтому покупатель непосредственно понимает товар.

При подписании такого контракта возрастает риск получения некачественного товара, поэтому вам необходимо его контролировать. В судебной практике уже есть прецеденты, когда товар не соответствует описанию, поэтому продавец нарушил статью 497 ГК РФ.

Кроме того, при рассмотрении правоприменительной практики Роспотребнадзор указал, что часто нарушают дистанционные методы продажи товаров, то есть не соблюдает пункты 8, 9 и 32 "Правил дистанционных методов продажи товаров". Другими словами, в большинстве случаев отсутствует информация об условиях возврата потребителем. Во время доставки покупателя не уведомляют о местонахождении и состоянии товара, а продавец умалчивает о полном названии бренда.

Статья 493 Гражданского кодекса Российской Федерации предусматривает, что договоры розничной купли-продажи считаются заключенными с момента выдачи покупателю квитанции об оплате, но для дистанционного заключения договоров этот способ не является приоритетным, поэтому к таким сделкам необходимо применять определенные исключения. Однако в настоящее время страна не предложила никаких исключений из действующего законодательства.

Для заключения договора купли-продажи (с использованием такого договора в этом отношении) необходимо выполнить два условия:

1. Оферта должна быть направлена и оформлена продавцом надлежащим образом (содержит информацию о товаре и т.д.).

2. Предложение, должно быть акцептовано покупателем и направлен заказ.

С момента получения продавцом заказа договор официально считается заключенным.

С развитием технического прогресса, то есть с развитием сферы интернет-торговли, возникает угроза обеспечению прав потребителей, совершающих онлайн-покупки. Законодатели установили широкие права для покупателей, поскольку они находятся в более нестабильном положении, что делает этот вид сделок более безопасным. Ответственность за нарушения в сфере дистанционной торговли товарами наступает с момента причинения какого-либо ущерба общественным отношениям гражданского оборота. Другими словами, сам ущерб мог быть причинен сторонам, участвующим в сделке, которые стали жертвами обмана и намеренно ввели в заблуждение цель каких-либо деловых интересов.

Обратите внимание на масштабы совершенного преступления. Лица, совершающие противоправные действия, могут быть привлечены к административной, гражданской или уголовной ответственности. В рамках

выявления и пресечения преступной деятельности Роспотребнадзор широко применяет меры административной ответственности.

Основной целью гражданской ответственности является обеспечение восстановления имущественных прав нарушенного лица путем возмещения причиненного ему ущерба за счет причинно-следственной связи.

В выводах нашего исследования на эту тему мы можем сказать, что существуют пробелы в законодательстве, особенно в правовом надзоре за торговлей в Интернете, поскольку существуют вопросы защиты прав потребителей.

Исходя из этого, следует уделить внимание уточнению и устранению законодательных пробелов в позиции защиты прав потребителей Интернета.

Для устранения проблемы, предлагаем:

1. Провести комплексный анализ и систематизацию законодательных пробелов в области дистанционной продажи товаров, с тем чтобы объединить общие правила электронного товарного рынка-оборота.
2. Осуществить на практике закрепление гарантий для пользователей, совершающих покупки посредством сети Интернет на законодательном уровне.

За ложную информацию о характеристиках товара установить ответственность для информационных посредников, которые регистрируют и распространяют эту информацию в Интернете.

Внести конкретный перечень обязательной минимальной информации, необходимой для заключения электронных договоров. Существует обязательство предоставлять информацию об определенных характеристиках электронных контрактов, особенно обязательство предоставлять информацию посредникам. Ввести на законодательном уровне требования к регистрации лиц, которые продают или покупают товары в Интернете.

#### **Список используемой литературы:**

1. Постановление Правительства РФ от 31.12.2020 N 2463 "Об утверждении Правил продажи товаров по договору розничной купли-продажи, перечня товаров длительного пользования, на которые не распространяется требование потребителя о безвозмездном предоставлении ему товара, обладающего этими же основными потребительскими свойствами, на период ремонта или замены такого товара, и перечня непродовольственных товаров надлежащего качества, не подлежащих обмену, а также о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 22.08.2021, с изм. от 08.07.2021) // СПС КонсультантПлюс.
3. Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 11.06.2021) «О защите прав потребителей» // СПС КонсультантПлюс.
4. Федеральный закон «О рекламе» от 13.03.2006 № 38-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс.
5. Закон РФ от 27.12.1991 № 2124-1 (ред. от 01.07.2021) «О средствах массовой информации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.08.2021) // СПС КонсультантПлюс.
6. Федеральный закон «Об электронной подписи» от 06.04.2011 № 63-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс.
7. Федеральный закон «О персональных данных» от 27.07.2006 № 152-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс.
8. Глинкин А. В России в 2021 году выросло число онлайн-покупателей. Skillbox Media/ Бизнес. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://skillbox.ru/media/business/v-rossii-v-2021-godu-vyroslo-chislo-onlaynpoкупateley/> (дата обращения: 19.10.2021 г.).
9. Федеральный закон от 23.02.2013 № 15-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» // СПС КонсультантПлюс.
10. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» от 28.12.2009 № 381-ФЗ (с изм. на 2.07.2021) // СПС КонсультантПлюс.
11. Федеральный закон «Об обращении лекарственных средств» от 12.04.2010 № 61-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс.
12. Федеральный закон «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» от 26.03.1998 № 41-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс.

13. Фролов И.В. Правовое регулирование дистанционной торговли товарами и услугами, в том числе связанными с объектами авторских и смежных прав: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2018. 166 с.

## Значение актов конституционного суда Российской Федерации как судебных precedентов

### The importance of acts of the constitutional court of the Russian Federation as judicial precedents

*Устьян Эмма Андраниковна*  
*Магистрант,*  
*МГУ*  
*Россия, Москва*  
*e-mail: em.ustyan@bk.ru*

*Ustyan Emma Andranikovna*  
*student*  
*MSU*  
*Russia, Moscow*  
*e-mail: em.ustyan@bk.ru*

#### **Аннотация.**

Исследованы акты Конституционного Суда Российской Федерации, их роль и позиция в системе российского права, проведена оценка их в качестве судебных precedентов, также раскрыты особенности применения постановлений.

#### **Annotation.**

The article studies the acts of the Constitutional Court of the Russian Federation, their role and position in the system of Russian law, assesses them as judicial precedents, and also reveals the features of the application of decisions.

**Ключевые слова:** Конституционный суд РФ, судебный precedent, правоприменение, правотворчество.

**Key words:** Constitutional Court of the Russian Federation, judicial precedent, law enforcement, lawmaking.

На сегодняшний день в российской судебной системе сохраняется открытым вопрос о том, существует ли и функционирует ли в правоприменительной практике судебный precedent, поскольку Россия относится к романо-германской правовой семье, которая в целом исключает наличие правовых precedентов и их высокую роль в системе права. На практике, однако, судебные precedенты в России существуют и их роль активно обсуждается. Например, по мнению А.А. Иванова, который ещё в 2010 г. выступил с докладом по тематике precedентов в российской правовой системе, говорил о необходимости придания им силы в актах высших судов. Сегодня многие специалисты в области права сходятся во мнении относительно правового precedента, которым называют некое положение или позицию, которая содержится в актах судов высших инстанций по конкретному процессу, что является обязательным для соблюдения судами низших инстанций при разрешении соответствующих и аналогичных дел. По нашему мнению, пока судебный precedent в российской судебной практике не будет являться одним из источников права на законодательном уровне, будут существовать разночтения относительно его понимания.

Проблематика неустойчивой позиции правового precedента в российской судебной практике охватывает и влияет на целые отрасли права. В меньшей степени правовой precedent влияет на уголовное право, но зато имеет высокое значение для арбитражной и гражданской практик. Отсутствие precedента как источника права опосредует невозможность вынесения судебных решений и приговоров на его основе. По мнению В.М. Жуйкова роль precedента сохраняется для решений Конституционного Суда РФ, в связи с тем, что он делает отсылки в своих решениях на предыдущие решения по аналогичным делам, по вопросам конституционного права. В свою очередь, судьи низших инстанций также могут основывать свои решения на постановлениях Конституционного Суда РФ, поскольку они являются обязательными, вступая в силу с момента их публикации в печатных СМИ. В

данном случае, на практике правовой прецедент является равным по силе нормативному акту. Теперь более подробно рассмотрим деятельность и особенности функционирования Конституционного Суда Российской Федерации, выявив затем роль и значение прецедента для судебной практики.

После принятия Конституции РФ 1993 г. и формирования Конституционного Суда Российской Федерации в его современном виде, во второй половине 1990-ых, так и после начала 2000 г., особенности статуса решений Конституционного Суда РФ активно обсуждались в российской юридической науке. Исследование роли и характера деятельности судебных органов в системе российского права является актуальной и обсуждаемой темой до сегодняшнего дня. Правовые акты и решения Конституционного суда Российской Федерации занимают особый статус и положение в российской правовой семье, смысл и суть которых состоит в признании или непризнании отдельных аспектов законодательства.

Вместе с этим, деятельность Конституционного Суда Российской Федерации можно оценивать с совершенно различных точек зрения, в зависимости от основной цели данного государственного органа: правоприменительная и толковательная. Если рассматривать деятельность Конституционного Суда Российской Федерации исключительно с точки зрения правоприменительной функции, то формируется ряд некоторых функциональных ограничений, к числу которых можно отнести отсутствие связи актов Конституционного Суда РФ с их права применением, а также направленность на урегулирование спорных юридических ситуаций. В определённом смысле, постановления Конституционного Суда РФ не выносятся в отношении какого-либо субъекта (кто является инициатором вынесенного решения в отношении себя), определяя его права и обязанности. В большей степени, это является формальной процедурой и основанием для вынесения решения, которую в дальнейшем можно транспонировать. Можно говорить о том, что решения Конституционного Суда РФ не носит индивидуально-определённый характер, но на основе конкретного прецедента выполняется, скорее, толковательная и разъяснительная функции. По существу, толкование и разъяснение происходит в контексте соответствия нормы Конституции РФ, что носит более глобальный характер [1].

Например, вынесенное решение Конституционного Суда Российской Федерации о признании нормы не соответствующей Конституции Российской Федерации не разрешает конкретный спор между участниками правоотношений, не устанавливает их права, обязанности, ответственность (вид юридической обязанности). В результате постановления закрывается пробел в законодательстве РФ, когда нормативный правовой акт становится недействительным и несогласованным, т.е. отдельные области общественных отношений, связанные с деятельностью компетентного государственного органа, не регулируются законом. Отсюда формируется так называемое «аболиционистское правотворчество». Безусловно, новая норма, регулирующая общественные отношения, не формируется.

На наш взгляд, признание Конституционного Суда Российской Федерации в качестве правотворческого органа противоречит позиции Конституции Российской Федерации и законодательной деятельности Федерального Собрания Российской Федерации, поскольку не имеет правовой основы и приводит к ненужным противопоставлениям между судебными прецедентами и сложившемуся корпусу законов. Тем не менее, Конституционный Суд РФ имеет спецпредставителя от Федерального Собрания РФ, также активно проводит консультации на предмет соответствия принимаемого закона Конституции РФ [2].

В связи с этим, если Конституционный Суд РФ не отменяет правовую норму, но выражает свою позицию и мнение по конкретному вопросу. Подобная позиция может выразиться в новом законе или его редакциях. Однако в теории государства и права данный процесс не является и не толкуется как законотворчество. Алексеев С.С. назвал результат подобного рода юридических процессов «правовым регулированием», т.е. типизация решения по определенным вопросам, которые имели черты общих правил, но еще не являются «кластерами

знаний правового сознания», нормами, которые возникли позже, за пределами юридических знаний, судебных решений и развились в правовую традицию или закон. Правовые нормы, сформулированные в актах высших судебных органов, часто используются как основание для внесения будущим законодателем изменений и дополнений к уже имеющимся нормативно-правовым актам. Некоторые специалисты конституционного права называют судебную практику не источником права, а источником её регулирования [3]. Это подтверждается доводом о том, что решения Конституционного Суда РФ окончательны и обжалованию не подлежат, а значит, в конечном итоге устанавливаются нормы. Кроме того, каждый законодательный орган должен укреплять нормативно-правовую РФ базу в пределах своей компетенции, устраняя недостатки других субъектов по возможности [4].

Данный подход отражался в Налоговом кодексе. В 1990-е годы, когда в 1991 году вступил в силу Закон Российской Федерации «Об основах налоговой системы Российской Федерации», Конституционный Суд Российской Федерации принял ряд важнейших решений, в том числе определил дефиницию «налог» (в т.ч., теперь данная дефиниция закреплена в Налоговом кодексе РФ). Подобные факты наглядно подтверждают мнение о том, что прецедент в России, который преобладает в отечественном праве, используется законодательной властью [5]. Анализ деятельности Конституционного Суда РФ показывает, что акты Конституционного Суда РФ часто имеют преимущественную силу над существующим законодательством [6], потому что выход за рамки действующего закона означает исправление ошибок законодателя (особенно, если в таких случаях нормативные ошибки являются результатом злого умысла). По статистике, ежегодно Конституционный Суд РФ рассматривает в среднем около 500 федеральных законов на предмет соответствия Конституции РФ и согласованности. Около половины из них обычно интерпретируются КС РФ по своему усмотрению, а около 20 признаются неконституционными [7].

Положения Конституции РФ носят общий характер и в крайней степени являются абстрактными, могут по-разному трактоваться в правоприменительной практике. В частности, функцией Конституционного суда РФ является уточнение, детализация и конкретизация тезисов в Конституции РФ. Решения Конституционного суда РФ переносят абстрактные тезисы Конституции РФ к частностям и реалиям российской правовой системы. Кроме того, Конституционный Суд формально не отменяет сложившуюся норму, а лишь высказывает свою позицию и мнение относительно неё. Решения, основанные на Конституции Российской Федерации, должны быть не только разумными, но и конструктивными [8].

Кроме того, суд принимает во внимание, как именно рассматривался юридический прецедент и какие решения были приняты по данному делу. Поэтому одним из основных этапов подготовки судебного разбирательства является анализ сложившейся судебной практики. Если можно признать судебную практику по одному делу (то есть сформирована методика в судах разных уровней и юрисдикций), то поменять ее в противоположную сторону достаточно трудно, практически невозможно. Вместе с этим, важно отметить, что в данном случае судебная практика оценивается сторонами, а не судом, при подготовке к слушанию, выработке правовой позиции по делу и мотивировке заявления). По сути, можно говорить о том, что решение Конституционного суда Российской Федерации является всего лишь аргументом при судебных спорах, иногда является ключевым аргументом. У сторон нет обязательств следовать судебным решениям данной инстанции [9].

Наконец, судебная коллегия по экономическим спорам Верховного Суда РФ публикует большое количество обзоров и информационных бюллетеней по арбитражной практике, где можно найти слова: «Чтобы повысить качество образования практики, суды должны учитывать...», где следом приводится краткое изложение наиболее важных мероприятий. В российских судах часто не распространена практика ссылок на

общую судебную практику или иной аналогичный прецедент или решение по делу, а также информацию из высших судебных инстанций, но на практике сторонам иногда позволительно приобщать материалы прецедентного права.

В качестве примера можно привести Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации, который не запрещает предоставлять, приобщать прецедентные документы по делу, но, в тоже время, судебная инстанция имеет право отказать в подобном запросе. Тем не менее, не следует забывать о том, что существуют легальные инструменты воздействия на судью, которые позволят повысить шансы на приобщение данных материалов к делу, при помощи субъективных качеств какой-либо из сторон, смекалке, творческому подходу к подаче материала.

По нашему мнению, судебное толкование актов, несомненно, оказывает влияние на общественные отношения и правоотношения, в частности, являющиеся предметом судебного разбирательства, путем уточнения вспомогательных правил, направленных на исполнение нормативных актов. Акты судебного толкования создают оптимальные результаты работы судов, обеспечивают единое понимание закона всеми гражданами, организациями и учреждениями, направлены на устранение пробелов, которые легко реализовать путем толкования в Российской Федерации, а также выполняют юридическую функцию. Что касается содержательной стороны постановлений высших судебных инстанций в судебной системе, то отмечается, что игнорирование их разъяснений влечет, как правило, судебную ошибку и, как следствие – отмену соответствующего решения [10].

Оспаривание позиции по поводу правоприменительной практики и значений постановлений Конституционного суда Российской Федерации постепенно угаснут лишь вместе с усилением развития и совершенствования российской правовой системы, совершенствования её регулирования и адаптации под практические реалии.

#### **Список используемой литературы:**

1. Малько А.В. Теория государства и права: учебное пособие / под ред. Н. И. Матузова, А. В. Малько. М., 2019. С. 332.
2. Марченко М.Н. Об особенностях судебного правотворчества в России // Источники права: проблемы создания, систематизации и реализации: межвузовский сборник статей. Барнаул, 2021. С. 133.
3. Воротынцева А.А., Колоколов Н. А., Павликов С. Г., Потапова А. В., Ралько В. В., Слободенюк И. П. Право, закон, судебный прецедент в российской цивилизационной системе. М., 2019. С. 74.
4. Сорокин В.В. Правовая система переходного периода: теоретические проблемы. М., 2021. С. 228.
5. Гук П.А. Судебный прецедент как источник права. Пенза. С. 62.
6. Воротынцева А. А. Указ. соч. С. 74.
7. Кудрявцев В.Н. Конституция – это закон и для Государственной Думы // Государство и право. 2021. № 5. С. 13-16.
8. Костров Г. К. Российское правосудие в механизме государственной власти // Судебная система России. История и современность. Ставрополь, 2020. С. 163.
9. Колоколов Н. А., Павликов С. Г. Право, закон, судебный прецедент: российский вариант. М., 2018. С. 17.
10. Кулаков А. В. Поднормативное правовое регулирование. Саратов, 2019. С. 121



**Идеи платонизма в философии И. Канта****The ideas of Platonism in the philosophy of I. Kant****Рыжкин А.Н.**

Магистрант 1 курса группы ЭОм-1-21,  
ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет»,  
РФ, г. Казань  
e-mail: andrearyzhkin@gmail.com

**Ryzhkin A.N.**

1st year master's student,  
FGBOU VPO «Kazan state power engineering University»,  
Russian Federation, Kazan  
e-mail: andrearyzhkin@gmail.com

**Сафиуллина Н.И.**

Магистрант 1 курса группы ЭОм-1-21,  
ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет»,  
РФ, г. Казань  
e-mail: n.safiullina@mail.ru

**Safiullina N.I.**

1st year master's student,  
FGBOU VPO «Kazan state power engineering University»,  
Russian Federation, Kazan  
e-mail: n.safiullina@mail.ru

**Авдошин Г.В.**

Научный руководитель  
К.ф.н., доцент

**Avdoshin G.V.**

scientific supervisor,  
Candidate of Philosophical Sciences,  
associate professor

**Аннотация.**

Вклад Платона в историю философии переоценить трудно. Мыслитель был признан и своими современниками, и другими философами в дальнейшем. Он стал первым философом, систематично изложившим свою концепцию. К его заслугам причисляют изобретение диалектики как метода, начало рационалистической ветки в теории познания и основание идеализма как такого. В дальнейшем, так или иначе, все идеалисты имеют в основании своих учений некоторые установки Платона в большей или меньшей степени. В данной статье мы исследуем идеи платонизма и их отражение в философии И. Канта.

**Annotation.**

It is difficult to overestimate Platon's contribution to the history of philosophy. The thinker was recognized by his contemporaries and other philosophers in the future. He became the first philosopher to systematically present his concept. His merits include the invention of dialectics as a method, the beginning of a rationalistic branch in the theory of knowledge and the foundation of idealism as such. In the future, one way or another, all idealists have at the basis of their teachings some of Plato's attitudes to a greater or lesser extent. In this article we explore the ideas of Platonism and their reflection in the philosophy of I. Kant.

**Ключевые слова:** античная философия, учение о душе, платонизм.

**Key words:** ancient philosophy, the doctrine of the soul, platonism, german classical philosophy.

Иммануил Кант - один из величайших философов своего времени начинает новую эпоху в истории философской мысли - немецкую классическую философию. Творчество мыслителя принято условно делить на 2 периода: докритический и критический. Если в первом Кант еще держится господствующих в то время установок

вольфианства, то во втором создает собственное учение о метафизике, возводит ее в науку. Большое влияние на него оказали идеи Платона и неоплатонизма.

Хотелось бы сразу оговориться, что сравнительному анализу подлежат не понятие идеи в философии Канта, а понятие вещи в себе. Идея Платона - прообраз вещи, онтологическая основа. Идея Канта (категории рассудка) несет в себе инструменталистскую функцию. Категории - повод для опыта. Ввиду такого различия, несмотря на терминологию, наибольший интерес представляет ноуменальный мир.

Философия мыслителя неоднозначна, это представляет большое поле для разного рода интерпретаций его учения. Главной точкой соприкосновения трансцендентальной онтологии Канта и онтологическими посылами платонизма, на мой взгляд, являются положения о дуальности двух миров, примате одного над другим. В связи с этим следует отдельно рассмотреть понятия феномен и ноумен, вещь в себе и явление, трансцендентальное, имманентное и трансцендентное.

О ноумене (вещи в себе) мы можем мало что сказать для ее определения. Это бытие самостоятельное, недоступное для познания, сверхчувственное, нематериальное. Вещи в себе существуют вне пространства и времени. Это область трансцендентного, то есть находящегося за границей человеческого познания. Мир ноуменов - подлинное бытие. Ноумен представляют собой сущность вещи, существующую независимо от нас. Она самодостаточна. В этом можно проследить параллель с миром идей Платона и единым неоплатоников. «Расщепление действительности на мир объективно существующих, но непознаваемых науками «вещей-в-себе» и мир существующих лишь в человеческом сознании познаваемых «явлений» — характерная идеалистическо-метафизическая дихотомия «критической» философии Канта, абсолютно разрывающей для теоретического разума сущность и явление» [9, с.22].

Вещи объективированного мира «аффицируют», воздействуют на нашу чувственность, вызывая чувственные представления. Созерцание (восприятие воздействия на чувственность) возможно только благодаря вещи. Полученные ощущения упорядочиваются благодаря априорным принципам. Итак, содержание этого знания не приближает нас к вещи в себе, она остаётся непознаваемой.

Образ, возникший в нашем сознании, согласно Канту, называется явлением. Изучая естественные науки в качестве предмета, мы работаем именно с ними. В этом аспекте своей онтологии философ развивает теорию дуальности мира непознаваемого (мира сущностей) и мира феноменов (мир явлений). Безусловно, Канта и Платона объединяет восприятие идеи (в греческой философии), идеального и «вещи в себе» как трансценденции [5].

В развитии этой мысли прослеживается немалое влияние неоплатонизма. В центре внимания здесь находится процесс эманации, который представляет собой «излучение» различных уровней бытия из Единого. Явления следует понимать как элемент мира единого, в котором все взаимосвязанно. Так как познающий субъект взаимодействует с явлениями чувственно, в отличие от вещей в себе, то и в силах субъекта проявлять новые явления. И исходя из того, что объективный мир бесконечен, то и явления тоже могут множиться до бесконечности.

Если отразить структуру мира Канта максимально сжато, то выглядеть она будет так: вещь в себе; трансцендентальный субъект; феноменальное субъективное бытие. Разумеется, каждый из этих элементов имеет свою структуру.

Вещь в себе влияет на трансцендентальный субъект. Это влияние есть акт чувственного воздействия. Философ убежден, что субъект может быть только трансцендентальным. Такой субъект представляет собой предикаты, формы и категории. Такой субъект не наполнен содержанием. Мир мы видим только таким, в каком виде он существует в нашем сознании.

Знание не равно сознание. Знание возможно как результат действия сознания. Следует заметить, что познание возможно и потому, что деятельность сознания относится к одному определенному сознанию. Этот принцип имеет название «субъективное единство сознания». Или, говоря иначе, субъект должен сознавать себя как «я». Такое знание априорно, относится к чистому мышлению. Более того, это первое синтетическое суждение, связывающее эмпирическое познание воедино. «Все созерцания суть для нас ничто и нисколько не касаются нас, если они не могут быть восприняты в сознании, все равно, влияют ли они на него прямо или косвенно; иным путем познание невозможно» [3, с.346].

В этом проявляется чистая субъективность философии немецкого классика. «Наличие трансцендентальной субъективности в основании сознания делает реальным понимание, а через него - знание как артикулированную форму синтеза понимания» [3, с.212].

Субъективность есть основа понимания. Трансцендентальный субъект включает в себя восприятие, рассудок и разум. Восприятие координирует в себе чувственные данные в представления о пространстве и времени.

Философ рассуждал относительно природы пространства и времени. Этот анализ он производит в трансцендентальной эстетике. Существуют три взгляда: субстанциальный, рассматривающий пространство и время как сущности; реляционный, рассматривающий их как свойство материи и взгляд, считающий время и пространство принадлежавшими не к вещам, а к созерцанию. Исходя из этого тезиса, «пространство вовсе не представляет свойства каких-либо вещей самих по себе, а также не представляет оно их в их отношении к друг другу», более того, «время не есть нечто такое, что существовало бы само по себе или было бы присуще вещам как объективное определение ... [оно не есть] определение или порядок, присущий самим вещам» [1, с.412].

Пространство и время - формы чувственного познания. Философ обстоятельно описывает механизмы, упорядочивающий хаос ощущений с помощью категориальных форм времени и пространства, являющихся в свою очередь предельно абстрактными обобщениями. Эта схема постоянна и неизменна, какое бы ни было в нее помещено содержание. Подытожив, можно заключить, что пространство и время вне мышления не существуют.

Здесь, хоть и отдаленно, но также обнаруживается некая связь с Платоном. Он первым стал разрабатывать эту проблематику. И если о пространстве можно судить расплывчато, то понимание времени подробно изложено в диалоге «Тимей» [6]. Время создано Демидургом в творении мира материального, эйдосы, боги существуют вне времени.

Далее - рассудок. Благодаря восприятию возможны ощущения, благодаря рассудку - мышление. Рассудок не имеет содержания, он представлен схемами, категориями рассудка. Именно он трансцендирует представления. В духе рационалистической традиции Кант полагал мышление как познание из понятий.

Теперь, по мнению Канта, необходимо нечто, что связывало бы категории и качественно отличающееся от них созерцание. Таковой является трансцендентальная схема. В нее входят количество (число), качество (реальность/отрицание), отношение (субстанция/причинность/взаимодействие), модальность (возможность/действительность/необходимость). Они суть априорное знание.

Итак, в системе Канта рассудок выполняет конститутивную функцию. Из хаотичных ощущений с помощью категорий возникают понятия. Рассудочным знанием занимается трансцендентальная аналитика. Кант указывает на цель этого учения «расчленение всего нашего априорного знания на начала чистого рассудочного знания». Еще одна характеристика рассудка - возможность заключать суждения. Естественные науки возможны только благодаря деятельности рассудка, фиксирующего и преобразующего опыт.

Кант по-прежнему убежден в неспособности получения знания об объективных вещах из опыта. Следовательно, связи вещей познавать мы не можем так же. Философ решил эту проблему и субъективировал не

только время и пространство, но и связи между явлениями. Рассудок совершает некий синтез. Синтез возможен на основе «трансцендентального единства апперцепции» или «объективного единства самосознания», «благодаря которому все данное в созерцании многообразное объединяется в понятие об объекте», «объект есть то, в понятии чего объединено многообразное, охватываемое данным созерцанием» [2, с.211]. Исходя из этого, трансцендентальное единство апперцепции в совокупности с применением категорий рассудка (от восприятия ощущений до построения понятий) приводит к растущему многообразию познаваемого субъектом предметного мира.

Другая не менее важная сторона рассудка - продуктивное воображение. Разум же, как третья составляющая трансцендентального субъекта, содержит в себе описанный выше принцип самосознания трансцендентального субъекта. Разум не имеет соприкосновения с эмпирическим, его деятельность направлена на рассудок. Если рассудок создает представления посредством схем, то в разуме уже присутствуют попытки постичь трансцендентное. Именно разум - область метафизики и религии. Предмет метафизики-трансцендентальные идеи. Также ранее было сказано, что познание, лежащее за пределами всякого опыта, невозможно, а значит и идеи разума не могут быть постигнуты. Эти понятия теоретического разума имеют несколько видов: Душа, Мир, Бог. Учение о душе, о мыслящем субъекте носит название психологии. Изучению единого Мира как множества явлений отведена космология. Теология соответствует знанию о вещи в себе как первопричине явлений. При попытке постигнуть эти идеи, разум неизбежно сталкивается с противоречиями. Четыре антиномии чистого теоретического разума доказывают неспособность это знание постичь.

Итак, подведем некоторые промежуточные выводы, согласно анализу онтологических учений философов. Хронологически Платона и Канта разделяют около двух тысяч лет. Но они оказываются друг другу более близкими по мировосприятию, нежели их современники. Учение о двух мирах Платона совершенно оригинально, революционно. Но еще очень молодо, об идеальном Платон сказал первым. Неоплатонизм оставил больше теоретического материала. Кант более детально проработал аспекты своего учения.

Феноменальное субъективное бытие Канта несовершенно, оно возникает в результате воздействия вещи в себе на трансцендентальный субъект. Как и Платон, И. Кант говорит о несовершенстве вещей и принадлежности их к идее. В неоплатонизме, как мы помним, Единое эммануирует многообразие. Очевидное сходство в первичности идеального, в его определяющей роли. Также как и в платонизме и неоплатонизме, И. Кант усматривает обманчивость чувственного. Правильнее даже сказать недостаточность. Не имеет в данном случае значения то, что Кант совмещает эмпирическое и рациональное познание. Такой синтез имеет место быть для мира явлений. Тот в свою очередь упорядочивается и становится возможным лишь во взаимодействии с познающим субъектом.

Феноменальное субъективное бытие упорядочивается особой структурой сознания - трансцендентальным субъектом - для того, чтобы быть воспринятой человеком. Вещи в себе непознаваемы и недоступны нашему восприятию, как мир идей Платона и Единое неоплатоников, но именно эта сфера - главная в мире.

В контексте совпадения онтологических аспектов Канта и Платона невозможно оставить без внимания рассуждение о душе. Сам философ усматривает двойственную природу мыслящего субъекта, то есть принадлежность и к «вещам в себе», и к миру феноменальному. Исходя из того, что трансцендентная часть души остается за границей познания, то полное адекватное знание о душе сложиться у нас не может. Впрочем, этот вопрос Кант решает, разделяя психологию на эмпирическую (первая основывается на естественнонаучных принципах) и рациональную.

Можно заметить, как философ использует душу и человека как синонимы. Душа Канта и делает

возможным познание, также как и в гносеологии Платона. «Душа» того и другого принадлежит к обоим мирам и в некотором смысле является их связующим звеном. Связь между Умом и материей осуществляется движением Мировой Души, а она, к тому же, включает в себя души индивидуальные. Платон задолго до немецкого классика предвосхищает его положение и указывает на трихомичность души. Три элемента образуют ее целое: разумное, аффективное и вожделеющее начало.

Гносеологическая теория немецкого философа оказалась сложно разьединима с онтологией, поэтому тематические границы между этими пунктами достаточно условны. Особого рассмотрения требуют категории воздействия вещей в себе. Познание по Канту связано с категориальным различием воздействия вещей в себе, создавая некую аналогию с триадой неоплатонизма. В области философских размышлений принято считать, что Кант совершил «коперникианский переворот». Это связано с принципиальным изменением вектора поиска истины. Начинается оно прежде всего со стремления Канта к критическому переосмыслению всей предшествующей спекулятивной метафизики и попытке придать ей научный вид.

В работе «О форме и принципах чувственно воспринимаемого и умопостигаемого мира» (1770) получают первичное оформление принципы критической философии, гносеологии в частности. Критика направлена главным образом на догматизм, присущий рационалистическому методу познания, материализм и атеизм. «Для понимания сути кантовского подхода к вопросу о методе «метафизики» как науки и области ее применения имеет важнейшее значение тот факт, что Кант — опять-таки в отличие от Юма — считал, что не только выводы математики, но и выводы естествознания представляют собой действительные научные истины, удовлетворяя двум критериям последних — всеобщности и необходимости» [1, с.480]. Философ имел надежду, что именно рассудок способен достигнуть истину в метафизике, подобно тому, как это происходит в естественнонаучных дисциплинах. То, что интеллект способен постигать истину на основании чувственного опыта, для Канта означает взаимодополняемость эмпирического и рационального познания.

В процессе выявления условий, делающих возможным такое познание, у философа возникает особая проблематика, выраженная в следующих вопросах «критики чистого разума»: «Как возможна чистая математика?», «Как возможно чистое естествознание?», «Как возможна метафизика как наука?»

Следует заострить внимание на априоризме Канта. Априорное знание Канта, в том смысле, что оно предшествует чувственному опыту, имеет сходство с априоризмом Платона. Но при дальнейшем исследовании становится все более очевидно их расхождение. В понимании Платона душа уже обладает знанием. Анамнезис приближает душу к постижению эйдосов. Хотя, стоит также отметить, что несмотря на рационализм Платона, к припоминанию души подталкивают именно сенситивные ощущения.

Философ утверждал, что в основе любой науки в качестве принципов заложены априорные синтетические суждения. Синтетическими Кант называл суждения, в которых «связь предиката с субъектом ... мыслится без тождества». Эти суждения расширяют знание о субъекте, в отличие от аналитических суждений. Априористское мышление трансцендентально. Понятия трансцендентное и трансцендентальное противопоставлены друг другу. Первое находится за границей познания. Второе же относится к сознанию и познающим способностям человека.

Чувственность представляется как низшая форма условно и в той и другой философии. Но для Канта чувственный мир - сфера применения разума, возможность бытия. Термин чувственность употреблялся философом в нескольких значениях, нас интересует гносеологический смысл, отлично выраженный в высказывании Виндельбанда: «оно обнимает все, что входит в наше сознание через посредство внешнего или внутреннего восприятия; при этом под это понятие ... подходят также и все те психические деятельности, которые, согласно метафизической терминологии, обыкновенно обозначались и обозначаются термином

«сверхчувственный» [4, с.53-54].

Или аффективность - это способность познающего субъекта воспринимать аффектацию тем же способом, что она и воздействует на него. Как пишет Т.В. Литвин в своей статье «Время и внутреннее чувство в трансцендентальной эстетике И. Канта»: «восприимчивость субъекта - это способность, посредством которой возможно, что состояние представления субъект определенным образом аффицировано настоящим присутствием какого-либо объекта» [11].

Сам же Кант пишет о соотношении души и чувства: «пассивные, или чувственные, представления обладают доступным для понимания отношением к предмету, и принципы, заимствуемые из природы нашей души, имеют вполне понятную значимость для всех вещей, поскольку они должны быть предметами чувств». Из такой интерпретации кантовской души, можно заключить что употребляется она в более узком смысле, не как самостоятельная субстанция, а как одно из свойств этой субстанции к восприятию. Чувственное познание дает нам знание о феноменальном бытии, познание происходит по определенным законам.

Аффинирование всегда хаотично, беспорядочно, событийно. Ощущение, явление - это действие. Независимо от того, насколько явным будет воздействие, оно не может привести нас к пониманию вещи в себе. Чувственное познание относится к другому роду истины - истины в смысле феноменов. Кант вводит понятие апостериорное знание, т.е. обусловленное опытом. Для познания априорных идей разума же нужно оставить чувственное.

Следующим по сложности в структуре трансцендентального субъекта является рассудок. Представленный схемами и категориями, он вмещает в себя уже эмпирические данные, которые на этапе чувственности были оформлены пространством и временем. Категории придают ощущениям тот вид, который мы воспринимаем.

Принцип деления категорий на классы соответствует делению суждений следующий. Существуют 4 вида суждений: количество (общие/частные/единичные), качество (утвердительные/отрицательные/бесконечные), отношение (категорические/словные/разделительные), модальность (проблематические/ассерторические/аподиктические). Этим видам суждений соответствуют виды категорий: количество единство/множественность/цельность), качество (реальность/отрицание/ограничение), отношение (принадлежность и самостоятельность/причина и зависимость и обобщение, модальность (возможность и невозможность/существование и несуществование/необходимость и случайность). Итак, именно категории делают эмпирическое познаваемым.

Сходство с неоплатоническим представлением об уме обнаруживается в некоторых свойствах разума. Так, у Канта рассудок упорядочивает хаотичные ощущения, приводит их в понимание вещи (вещи для себя), некоторое представление об элементах действительности, в то время как Ум является обителью эйдосов. Плотин в духе платонизма отмечает, что именно эйдосы являются прототипом вещей, следовательно выполняют конституирующую функцию для представлений.

Также и у одного, и у другого ум - это сфера рационального восприятия мира. В философской традиции это означает оторванность от материального и новый уровень познания. Именно ум делает возможным мышление. В неоплатонизме к Уму относится вторая, идеальная составляющая души человеческой.

Необходимо отметить и сходство в том, какое отношение имеет эта ступень бытия к высшему, трансцендентному/Единому. Рассудок - ступень, предстоящая разуму. Рассудок относит себя к трансцендентальному знанию, разум же как часть трансцендентального субъекта более высшая ступень, стремящаяся к трансцендентному. Имеется схожесть с тем, как в концепции Плотина Мировой Ум повернут и бесконечно устремлен к Единому.

Кант представляет рассудок как нечто, не наполненное содержанием - форму. Эйдосы в неоплатонизме также можно понимать как форму, организующую пассивную материю. Если сделать отступление и затронуть сходство с Платоном, то обнаружить его можно в том, что единичные эйдосы рожают множество вещей материального мира, доступных нам в сознании. Рассудок же обладает свойством из множества различных ощущений с помощью категорий дополнять знание об одном и том же понятии. Если брать пример Платона с идеей лошадности, то у Канта это приобретает вид возможности из множественности опыта делать суждение не только о каждой отдельной лошади, но и лошадях в целом. Обитель априорного, доопытного знания у Канта - рассудок. Схемы, существующие в нем, мы формируем не в результате жизнедеятельности, они уже существуют в нас, сродни тому, как душа у Платона уже обладает знанием об эйдосах. Сходство здесь обнаруживается главным образом именно в представлении о врожденном знании.

Переходя к сравнению Единого и разума, стоит обратиться к первоисточнику и просмотреть, как разум определяет немецкий классик. Т.П. Кротикова в своём исследовании понятия разума в философии Канта пишет, что рассудок - это способность создавать единство посредством правил, в то время как разум - способность создавать единство правил рассудка по принципам. И тут же замечает, что разум никогда не направлен на явления, но всегда на рассудок. Единое также не эмануирует различные уровни бытия однородно. Единое источает Ум [10].

Разум включает в себя трансцендентные идеи, остающиеся за горизонтом познания. То есть наш понятийный аппарат не в состоянии эти идеи осмыслить, но то, что разум постоянно в них устремлен, делает их существование бесспорным. Попытки разума к ним приблизиться порождают в сознании антиномии, где оба суждения могут быть верными, что противоречит принятой логике и лишает ее всяких сил в этом аспекте. Разрешить антиномии философ намерен с помощью диалектики тезис-антитезис-синтез. Единое также внеэмпирично, его невозможно схватить умом. Плотин предлагает описывать его через противоречия (например, Единое есть всё/Единое есть ничто).

Этика Канта - очень полное и развернутое учение практической философии. Следует обозначить, что для мыслителя важную роль играет примат практического мышления над теоретическим. Способностью трансцендировать обладает именно практический разум. Этика достигает того, чего гносеология достичь не смогла. То, что мы можем представить в качестве формулировок морального закона, есть ни что иное, как разные формулировки категорического императива Канта. Кант императивом этим, как ни странно, хотел подчеркнуть особое положение человека. Человека как разумного существа, которое противостоит с одной стороны животным, с другой стороны богу. Императив есть некое предписание, некое повеление или некое понуждение нашей воли, так вот у животных императива нет, они свое поведение регулируют наследственными инстинктами.

Человек может себя к чему-либо понуждать, он может поступить так, а может поступить иначе. Философ находится в поиске того каким образом случайное предписать себе в форме закона, подобно законам природы, но этот закон может быть выражен разным способом. Это одна из особенностей кантовской практической философии.

Категорический императив гласит: «Поступай так, чтобы максима твоей воли могла стать принципом всеобщего законодательства». Или: «Я должен поступать так, чтоб человечество и в моем лице, и в лице кого-нибудь другого, никогда не была только лишь средством, но еще и целью». В этой формулировке можно проследить некое долженствование, этику Канта мы вообще можем назвать этикой долга. Особенность в том, что долг есть не только по отношению к другому, но в том числе и к самому себе.

Что мешает следовать моральному закону если он такой очевидный? А Кант рассматривал императив в том числе с точки зрения некоего априорного принципа. Кант в данном случае решал этот вопрос скорее

теологически, говоря о том, что человеческая природа испорчена. В состоянии ли человек избавиться от этого несовершенства собственными силами? Этот вопрос затронут в сочинении «религия в пределах одного только разума».

Итак, категорический императив Канта - это некая нравственная норма. Причем, категорический императив обязателен и существует во всех. Его природа никак не связана с чувственным миром, с нашим опытом, равно как и не связана с нашими целями. Он имеет регулятивную и оценочную функцию. Любой поступок можно оценить в соответствии с ним. Абсолютное следование ему недостижимо, но мы можем в некоторой мере приблизиться к нему. Следуя императиву, воля подчиняется разуму. Моральный закон есть абсолютная необходимость. В самоочевидности морального закона Канта можно уследить также не менее тесную связь с установками платоновской этики. Мыслитель античности также считал, что знания о том, как поступать, должно присутствовать в человеке.

Другое сходство в универсальности морали. Для обоих добродетельное присутствует в каждом человеке. Регулирует каждое воление. Оба выводят справедливость из понятий добродетельного. Оба считают, что справедливость может быть лишь там, где человек свободен поступать должным образом. О свободе Кант говорит и во своей теоретической и практической философии, но подходит к этому по-разному. Если мы говорим о теоретической философии - это такая интерпретация свободы, согласно которой она выражает нашу независимость от природы. В этических произведениях свобода понимается в положительном смысле. Свобода есть возможность ограничивать наше собственное поведение, при этом ограничиваем его мы сами. Свобода состоит в том, чтобы следовать моральному закону. Согласно Канту, мир, свободный от целей, есть моральный мир. Такой мир не существует в действительности, он суть идея. Однако практический платонизм и усматривают в том, что философ призывает посредством свободы этот мир воплощать. Мы должны стремиться мир, доступный нам, стараться сделать сообразным этой идее.

Канта занимали вопросы государственности, справедливости и закона. В его сочинениях есть так же рефлексия, касающаяся платоновского учения. Мыслитель вступал в полемику и с теми, кто делал, по его мнению, необоснованные нападки на наследие античности. Итак, важной чертой немецкой классической философии является возрождение созданной философами античности диалектики как особого метода познания. На философию И. Канта платонизм повлиял более всего в областях гносеологии, этики и учения о праве.

#### Список используемой литературы:

1. Кант И. Критика чистого разума: в 2 ч. Ч. 1 [Текст] / И. Кант // Кант, И. Сочинения на немецком и русском языках. Т. 2. - М.: Наука, 2006. - 1081 с.
2. Кант И. Сочинения в 4-х томах на немецком и русском языках. Подготовлены к изданию Н. Мотрошиловой (Москва) и Б. Тушлингом (Марбург). Том III. «Основоположение к метафизике нравов» A785). «Критика практического разума» A788). Подготовлены к изданию Э. Соловьевым и А. Судаковым (Москва), Б. Тушлингом и У. Фогелем (Марбург). М.: Московский философский фонд, 1997.— 784 с.
3. Лега В.Л. История западной философии. Часть первая. Античность. Средневековье. Возрождение: учеб, пособие / В. П. Лега. 2-е изд., доп. и перераб. — М.: Изд-во ПСТГУ, 2009. — 452 с.
4. Лосев А.Ф. - История античной эстетики. Итоги тысячелетнего развития: В 2 кн. - М. - 1992.
5. Платон Собрание сочинений в 4 т. Т. 2/Общ. ред. А. Ф. Лосева, В. Ф. Асмуса, А. А. Тахо-Годи; Примеч. А. Ф. Лосева и А. А. Тахо-Годи; Пер. с древнегреч. — М.: Мысль, 1993.— 528 с.
6. Платон Собрание сочинений в 4 т. Т. 3/Пер. с древнегреч.; Общ. ред. А. Ф. Лосева, В. Ф. Асмуса, А. А. Тахо-Годи; Авт. вступ. ст. и ст. в примеч. А. Ф. Лосев; Примеч. А. А. Тахо-Годи. — М.: Мысль, 1994.— 654с.
7. Платон Собрание сочинений в 4 т. Т. 4/Пер. с древнегреч.; Общ. ред. А. Ф. Лосева, В. Ф. Асмуса, А. А. Тахо-Годи; Авт. ст. в примеч. А. Ф. Лосев; Примеч. А. А. Тахо-Годи.— М.: Мысль, 1994.— 830 с.
8. Платон Собрание сочинений в 4 т.: Т. 1/Общ. ред. А. Ф. Лосева и др.; Авт. вступит, статьи А. Ф. Лосев; Примеч. А. А. Тахо-Годи; Пер. с древнегреч. — М.: Мысль, 1990.- 860 с.
9. Шичалин Ю.А. История античного платонизма в институциональном аспекте. - М., 2000.
10. Литвин Т.В. Время и внутреннее чувство в трансцендентальной эстетике И. Канта. – [Электронный источник]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vremya-i-vnutrennee-chuvstvo-v-transtsendentalnoy>



estetike-i-kanta-1/viewer

11. Кротикова Т.И. Трансценденталии человеческого бытия в философии Иммануила Канта: рассудок и разум [Электронный источник]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/transtsendentalii-chelovecheskogo-bytiya-v-filosofii-immanuila-kanta-rassudok-i-razum>

**«Инаковость» России для английских путешественников второй половины XVI - начала XVII вв.****The otherness of Russia for english travelers of the 2nd half of 16th - early 17th centuries***Спирина Полина Николаевна**Студент 4 курса,**Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова,**Россия, г. Москва.**e-mail: [polina\\_spirina2000@mail.ru](mailto:polina_spirina2000@mail.ru)**Spirina Polina Nikolaevna**4th year student,**Moscow State University,**Russia, Moscow**e-mail: [polina\\_spirina2000@mail.ru](mailto:polina_spirina2000@mail.ru)***Аннотация.**

Далекую от Западной Европы как в географическом отношении, так и в плане цивилизационного развития Россию иностранцы посещали неоднократно. В Московии оказывались люди разных национальностей, родов деятельности и вероисповеданий. Многие из них оставляли воспоминания об увиденном, которые в дальнейшем публиковались в виде записок и самостоятельных произведений. Эти сочинения, рассказывавшие о самобытной стране, в целом формировали представление жителей других стран о Московском государстве и способствовали дальнейшей популяризации темы России в Западной Европе. Среди них в достаточном количестве имеются и записки английских путешественников.

Отправной точкой русско-английских контактов стало прибытие в Москву в 1553 году мореплавателя Ричарда Ченслора. С этого времени возникают и начинают развиваться торговые отношения между двумя странами, что проявилось в появлении в Лондоне Московской компании (переименованная компания «Mystery»), которая вела монопольную торговлю с Россией. Английские дипломаты и купцы, среди которых значатся небезызвестные имена Антония Дженкинсона, Джорджа Турбервилля, Джерома Горсея, Дж. Флетчера и Тома Смита, активно посещали Россию, становясь свидетелями политических событий, придворных интриг и быта русских людей.

**Annotation.**

Foreigners have visited Russia, which is far from Western Europe both geographically and in terms of civilizational development, many times. There were people of different nationalities, professions and faiths in Muscovy. Many of them left memories of what they saw, which were later published in the form of notes and independent works. These essays, which told about an original country, generally formed the idea of residents of other countries about the Moscow state and contributed to the further popularization of the topic of Russia in Western Europe. Among them there are notes of English travelers in sufficient quantity.

The starting point of Russian-English contacts was the arrival in Moscow in 1553 of the navigator Richard Chancellor. Since that time, trade relations between the two countries have been emerging and beginning to develop, which was manifested in the appearance in London of a Moscow company (renamed Mystery Company), which conducted monopoly trade with Russia. British diplomats and merchants, among whom are the well-known names of Anthony Jenkinson, George Turberville, Jerome Gorsay, J. Fletcher and Tom Smith, actively visited Russia, becoming witnesses of political events, court intrigues and the life of Russian people.

**Ключевые слова:** «инаковость», Англия, Московское государство, русские, англичане, обряды, управление.

**Key words:** «otherness», England, the Moscow state, Russians, British, rituals, governance.

**1. Управление страной**

Сфера, с которой мы начнем рассмотрение понятия «инаковости», касается непосредственно управления страной. Оказывавшиеся в России послы, как правило, имели в первую очередь дело с царем и его окружением, наблюдали жизнь при дворе во всех ее проявлениях, смотрели, как ведется руководство. Оставаясь в Московском государстве в течение нескольких месяцев или даже лет, иностранцы успевали погрузиться в эту среду, а значит,

составить более достоверное впечатление о ней.

В 1547 году Иван Грозный венчался на царство. Великий князь приобрёл царский титул. Произошло дальнейшее укрепление самодержавной формы правления. Свою силу царская власть сохранила и при Федоре Иоанновиче, и при Борисе Годунове. В Англии же в это время рядом с королевской властью Эдуарда VI, которого в дальнейшем сменил сначала королева Мария, а затем Елизавета I, существовала сильная власть аристократии. Соответственно, управление страной в Англии и России существенно разнилось, чего не могли, конечно, не замечать прибывавшие в Московию иностранцы.

Фигура царя занимает центральное место в их сочинениях. Существенная часть отводится описанию монарха, устраиваемых им приемов послов и отправлению придворного церемониала во всех деталях. В строгом соблюдении последнего проявлялось безусловное подчинение царю. Ричард Ченслор вспоминал, что ему самостоятельно не позволяли обращаться к великому князю, пока тот не заговорит с ним, а Антоний Дженкинсон - что когда царь пьёт, все присутствующие встают. Однако более всего иностранцев поражала неограниченная власть монарха, простиравшаяся на всех подданных. Джордж Турбервилль в своих письмах писал: «Но это правда; нет выбора, и все преклоняются перед волей князя». Правление русского царя он сравнивает со временем властвования последнего царя Древнего Рима Тарквиния Гордого, которое отмечено особыми жестокостями. У английского поэта беспрекословное, добровольное подчинение государю, совершенная незащищённость высших сословий, сосредоточение всего дохода в руках царя вызывали искреннее негодование. Эти особенности замечает и дипломат Джильс Флетчер, называвший правление в России чисто тираническим. Особенно острое восприятие англичанами моментов, касавшихся управления страной, объясняется не только увиденным (в то время самодержавная власть государя в России была сильной), но и отношениями между властью и подданными. «На Западе монарх – скорее объект почета и любви, для русского имперская власть – прежде всего, страх и преклонение», - пишет С.Г. Тер-Минасова в своей работе «Война и мир языков и культур».

Иностранцы отмечали не только особое значение воли царя, но и его непосредственное участие во всем управлении страной, сосредоточении в его руках законодательной, исполнительной и судебной власти. Так, например, Флетчер свидетельствует: «...судьи так стеснены в отправлении своей должности, что не смеют решить ни одного важного дела сами собой, но должны пересылать его в Москву...». Из деспотичной власти царя логически вытекает бесправное положение населения, полностью зависевшего от воли государя. Верховной власти монарха покорны без различия все – его приближенные, дворяне, духовенство, простые люди. Примечателен один эпизод - в сочинении «Путь из Англии в Москву» говорится, что встретившиеся Ченслору рыбаки были связаны обязательством не покупать иностранные товары без согласия своего короля.

Таким образом, форма управления страной удивляла приезжавших в Россию иностранцев, поэтому мы можем говорить о том, что отмечаемые ими деспотичная и неограниченная власть монарха и бесправное положение населения являются одними из составляющих «инаконости» Московского государства для английских путешественников.

## 2. Бытовая сторона жизни

Как писал в своей работе Н.В. Бочкарев, бытовой уклад жизни Англии и России формировался под разными влияниями, соответственно, во второй половине XVI – начале XVII вв. русские и англичане были представителями в корне отличавшихся культур. То есть совокупности достижений первых и последних в производственной и духовной жизни явно различались. Поэтому посещавшие Россию иностранцы обращали пристальное внимание на такие составляющие повседневной жизни русских людей, как, например, пища, одежда, постройки и их внутреннее устройство, обряды. О некоторых из этих составляющих быта пойдет речь ниже.

### 2.1. Пища

Пища является неотъемлемой частью повседневной жизни и культуры России в целом, поэтому приезжавшие в страну иностранцы не могли не отмечать то, что составляло основу питания и жизнеобеспечения русского человека. Описания англичанами русских блюд варьируются от роскошных кушаний, подаваемых на царских обедах, до «вонючей рыбы», которой порой довольствуются бедные люди. Упоминаются продукты как растительного происхождения (коренья, овощи), так и животного (молоко, масло, мясо, рыба). Примечательно, что порой в сочинениях англичан встречаются сравнения русской пищи с продуктами их родины. Так, например, Джордж Турбервилль писал: «...их звери...на вкус водянисты, как английская говядина», а Ричард Ченслер – «их напиток похож на наш пенсовый эль и называется «квас». Флетчер же отмечал не сами разновидности блюд, а порядок их подачи, согласно которому сначала подаются «печенья», а после – похлебки. Однако иностранцы, отмечая грубость и странность русских кушаний, больше внимания уделяли напиткам. В описании неизвестного англичанина им посвящен целый раздел, именуемый «Название некоторых сортов напитков, употребляемых в России, обыкновенно подаваемых при Царском Дворе». В нем рассказывается о напитках из различных ягод, кореньев березы. Другие иностранцы упоминают в качестве питья водку, мед и квас, непременно с пояснениями, что же они собой представляют, и подчеркивают, что Россия славится пьянством .

## 2.2. Одежда

Другим обязательным атрибутом быта является одежда. Моду английского мужского костюма во второй половине XVI века составляли дублет, короткие буфчатые штаны и длинные чулки. Одежда русского человека второй половины XVI – начала XVII вв. не только существенно отличалась от того, в чем ходили в это время в Англии, но и разнилась в зависимости от принадлежности к сословию. Непохожая, богатая в своем разнообразии, она не оставалась незамеченной приезжавшими в Россию англичанами.

Красочное описание дает одеждам знатных людей Джильс Флетчер. Детально, с ног до головы рисует образ боярина – тафья, вышитая шелком и богато украшенная, поверх которой надевается большая меховая шапка, ниже – ожерелье из жемчуга и драгоценных камней, еще ниже – сверх рубахи зипун, или легкая шелковая одежда до колен, и потом кафтан, на который идет распашное платье из дорогой шелковой материи, завершением становятся сапоги из сафьяна. В подробностях описания внешнего облика Флетчеру не уступает Турбервилль, рассказывающий о колпаке, однорядке (подобие жакета), портках и армяке людей победнее. При этом он подчеркивает, что «одежда их невесела и неприятна для глаз» и что они совсем не носят брыжи, то есть воротник в виде оборок, как это делают в Англии. Также сочинения англичан содержат сведения, пусть и немногочисленные, о том, как выглядели представители других категорий населения. Об одежде монахов мы узнаем от неизвестного англичанина («Носят они черное платье, и никто другой во всей стране не носит такого, а только в монастырях»), об одежде воина – от Ченслера («кольчуги покрыты бархатом или золотой парчей»). Женский же наряд представляется уже известным нам Флетчером в качестве рубахи или платья, головного убора из цветной материи, бархата или парчи. Обязательным атрибутом одежды женщины являются серьги и нательный крест.

## 2.3. Обряды

Оказывавшихся в непривычной для них Московии иностранцев привлекали обряды и церемонии. Одним из них был брачный обряд. Детальное его описание содержится в записках неизвестного англичанина и в сочинениях Флетчера. Но свадебный обряд у них представляется по-разному. Первый замечает, что брачные обряды «вовсе не торжественны, а в высшей степени отвратительны», а второй - что они «отличны от обрядов в других странах». У неизвестного англичанина вино из чаши сначала пьет невеста, а потом жених, у Флетчера наоборот, у первого - из церкви жених и невеста вместе идут домой, у второго - каждый в свой дом. Несмотря на некоторые детальные различия в описании обряда, оба англичанина дают возможность в целом составить

представление о свадьбе в Московском государстве. Оба говорят о досвадебных подарках, присылаемых друг другу будущими супругами, о покрывале, надеваемом на голову невесте, о совершении брачного обряда в церкви, о том, что во время свадьбы и празднеств жениха называют молодым князем, а невесту молодой княгиней. При этом и неизвестный англичанин, и Флетчер отмечают, что действия, совершаемые непосредственно для совершения брака, схожи с обрядами в Англии.

Другой обряд, не ускользнувший от пристального взгляда английских путешественников, связан с крещением новорожденных. О нем пишет неизвестный англичанин. Упомянув обрядовый инвентарь (чан, свечи, кувшин с тёплой водой), он в подробностях описывает процесс, указывая время, место, присутствующих при крещении. Обряд похорон также не остается без внимания. Информация о том, как поступали с умершими, имеется и у Флетчера, и у Турбервилля. По свидетельству англичан люди, умершие зимой, некоторое время оставались не захороненными, так как возможности вскопать промёрзшую землю не было. Флетчер также писал о послании святому Николаю, которое клали вместе с покойным в гроб.

Многие обряды непосредственно относились к христианским праздникам - Пасхе, Крещению. Так, о крещении рассказывают те же Флетчер и неизвестный англичанин. Торжественное шествие духовных лиц с хоругвями и крестом, присутствие царя с боярами, прорубь, наполнение всевозможных сосудов святой водой - все это присутствует в обоих описаниях. О крещении упоминает и Дженкинсон. Часто иностранцы обращают внимание на соблюдение русскими постов. Неизвестный англичанин пишет о неделе перед Масленицей, когда «едят яйца, молоко, сыр и масло и истребляют массу блинов», а затем о начале строгого поста. Ченслор говорит о четырёх постах в году, указывая начало и конец каждого, разрешённые в это время продукты. Флетчер упоминает ещё и всенощное бдение.

По наблюдениям английских путешественников, мы видим, насколько иностранцев привлекала иная культура, повседневная жизнь русских людей, которую они стремились запечатлеть в своих воспоминаниях, а затем отразить на бумаге и в конечном итоге донести до современников. Поэтому мы можем говорить о том, что и она относится к изучаемому нами понятию «инаковости» России. Какой же представляется эта «инаковость» в контексте повседневной жизни? В большей степени она имеет нейтральный окрас. Английские путешественники, описывавшие окружающую среду, постройки, пищу, одежду и обряды русских людей, скажем так, констатировали увиденное. Источники содержат большое количество описаний, содержание же оценочных суждений с яркой эмоциональной окраской минимально. Однако и они, как видно из вышеизложенного, встречаются.

Инаковость бытовой жизни в целом не определяется однозначно. Она может быть нейтральной, а может иметь содержать положительную или, наоборот, категорично отрицательную оценку. Англичане много наблюдали, внимательно рассматривали детали, запоминали и фиксировали их, сравнивая, но не проводя при этом какого-либо глубокого анализа. Они как бы «примеряли» на себя другую культуру.

### 3. Духовная сторона жизни

Еще одна сфера, занимавшая внимание англичан и непосредственно связанная с культурой, носила духовный характер. Во второй половине XVI века в процессе реформ, проводимых Иваном Грозным и его правительством, церковь в России претерпела некоторые изменения. На Стоглавом соборе 1551 года был принят сборник постановлений, унифицировавший обряды и способствовавший повышению роли церкви в повседневной жизни, в 1589 году уже при царе Федоре Иоанновиче было учреждено патриаршество. Эти вехи в истории русской церкви отражают рост ее значения в православном мире, стремление к полной независимости и все большее подчинение государству. Этого не могли не заметить посещавшие Россию англичане, для которых тема религии в это время была особенно щепетильной. В первой половине XVI века в результате процесса

Реформации католическая Англия обратилась к протестантизму, новоявленному направлению в христианстве. Елизавете I, лавируя между двумя враждующими лагерями католиков и протестантов, пришлось определять религиозную политику.

Религия пронизывала все отрасли жизни русского человека, была ее стержнем, основой, на которой все строилось. Набожные русские люди регулярно молились, ходили в церковь, соблюдали пост и отмечали христианские праздники. Огромное влияние религия оказывала и на англичан, устанавливая нормы, она наряду с другими факторами формировала их мировоззрение, которое, в свою очередь, накладывало отпечаток на восприятие ими окружающей действительности.

Английские путешественники отмечали особенности религии в России. Одной из них является безусловное богатство русской церкви. И хотя в текст не обнаруживаются описания богатой храмовой росписи и убранства, свидетельство роскоши встречаются. Англичане не раз обращали внимание на торжественность и пышность богослужения. Внимательный к деталям неизвестный англичанин вообще пишет об образах, покрытых парчой и украшенных золотом, серебром и драгоценными камнями. Однако, помимо наблюдений за внешней стороной духовной жизни, английские путешественники, затрагивают и ее содержимое – особенности веры русских людей.

Так, в ряду религиозных особенностей Московского государства прочное место занимает ревностное отношение русских к своим верованиям, их представление об особой роли русской церкви в сохранении истинной веры. Согласно воспоминаниям Ричарда Ченслора, русские не почитали никакие иконы, сделанные не в России. «Они считают себя святее нас», - пишет он. Сама фраза содержит четкое, ключевое для понятия «инаковости» противопоставление: «они» - «мы».

Кроме прочного убеждения русских в особой святости Руси, англичане подчеркивали их страсть к идолопоклонству. По словам автора стихотворных посланий-памфлетов Джорджа Турбервилля, «храмы забыты идолами, оскверняющими то, что должно быть свято». Также англичанин утверждает, что дом, в котором нет изображения бога или святого, считается русскими обиталищем греха и что даже «в открытых местах» имеются кресты. Но не одного Турбервилля поражал чрезмерный трепет жителей России перед образами. Ричард Ченслор пишет о невиданном в Англии идолопоклонческом отношении к иконам. Из вышенаписанного вытекает тема ложного, по мнению англичан, отношения к вере в целом в силу того, что подлинное обращение русского человека было направлено не к Богу, а к идолам.

Резко с вышеупомянутыми характерными чертами веры русских их контрастирует необразованность большинства русских в религиозном отношении, упоминания которой также содержатся в сочинениях англичан. Неизвестный англичанин пишет: «Во всей стране нет ни одного учителя для наставления народа, так что многие, большая часть бедняков, на вопрос “сколько богов” — ответила бы “очень много”, так как они считают всякий имеющийся у них образ за бога». Флетчер же говорит о незнании Священного писания и молитв, нехватке книг Ветхого и Нового завета для чтения и даже о неумении прочесть «отче наш» частью населения. Примечательно, что эта религиозная необразованность, по мнению англичан, касалась не только простых людей, но и части верховного духовенства. Духовные лица, будучи сами невежественными, держат народ в таком же невежестве. С этим связан интересный факт, приводимый Ченслером. Англичанин пишет о том, что по причине своей необразованности русские во время чтения священником завета не слушают его, «люди болтают друг с другом».

С теоретической точки зрения понятие «инаковости» России в религиозном отношении включает в себя обозначение особенностей веры русских людей, несколько отрицательных по своей сути, и дистанцирование «я» англичан от «другого» русских. О непоколебимой вере людей в особую святость своего государства, чрезмерном идолопоклонстве и религиозном невежестве они пишут отстраненно, так, будто бы все это – удивляющее и

ужасающее – бесконечно далеко от них, англичан.

#### 4. Характер русского народа

Что же являл собой русский человек второй половины 16 – начала 17 вв.? Какими чертами характера обладал? В сочинениях английских путешественников мы не найдем психологического портрета жителя Московии, подобное описание людей не отвечало духу эпохи, зато воссоздать национальный облик и сделать некоторые выводы о том, какими видели русских англичане, можно. Описание английскими путешественниками характера русского народа как нельзя лучше раскрывает понятие инаковости.

Что же удивляло посещавших Россию англичан? В первую очередь, неприхотливость обычного русского человека. Турбервилль пишет о медвежьей шкуре, заменявшей постель, и о седле, которое клали под голову вместо подушки, Ченслор – о войлоке, служившем защитой простому воину. «Они боятся удовольствия, которые получают их тела», - замечает первый. С понятием неприхотливости отчасти связана выносливость, не последняя характерная черта русских, упоминающаяся в сочинениях англичан. Сразу бросается в глаза умозаключение Ричарда Ченслера из «Пути из Англии в Москву»: «...я думаю, что нет под солнцем людей столь привычных к суровой жизни, как русские».

Наряду с этими положительными качествами иностранцы также отмечали грубость и невежество жителей Московии. «И в незнакомой мне земле вращался среди русских -/ Людей чрезмерно грубых, к порокам низким склонных...», - говорит в письме «Данси» Турбервилль. Он же в другом письме применительно к жителям России использует эпитеты «дикие» и «низкие». Характеристика русских, данная Джильсом Флетчером в его работе «О государстве Русском», не ограничивается упоминанием грубости. Англичанин, описывая нрав русских, награждает их различного рода грехами – жестокостью, невоздержанием, склонностью к обману, Том Смит – распутством и пустословием. Ченслор пишет: «Русские по природе очень склонны к обману». Англичане рисуют образ варварского, далекого от цивилизации и склонного к порокам народа. Так, сочетание положительных и отрицательных черт в изображаемом англичанами характере русского народа говорит об амбивалентности понятия «инаковости», в очередной раз подтверждает его неоднозначность.

Сведения иностранцев о характере русских не только напрямую зависели от результатов посольства, общего впечатления от России и от отношения к ним в стране, да и фактов биографии в целом, но и были заранее предопределены одним фактором. Дело в том, что англичане как представители другой культуры имели свои нормы поведения, в которых они видели эталон, поэтому некоторые действия русских людей могли казаться им выходящими за рамки этих норм и напрямую влиять на характеристику жителей России. Считая свою культуру заведомо правильной и, наверняка, единственно возможной, они не воспринимали культуру поведения русских людей должным образом. Отсюда частое употребление прилагательного «грубый», являющегося антонимом слова «культурный», и преобладание в характеристике «москвитов» отрицательной оценки над положительной, и приписывание им всевозможных пороков. Взгляд англичан на русских преломляется под осознанием первыми безусловного и неоспоримого для них культурного превосходства, обостряет восприятие ими действительности, поэтому образ варварского народа несомненно можно считать гиперболизированным.

#### 5. Заключение

Английским путешественникам очень многое казалось в России странным и непонятным. Их поражали неограниченная власть государя и бесправное положение населения, удивляли вера русских людей в особую святость Руси, идолопоклонство и их религиозная необразованность, а также их бытовая сторона жизни во всем ее бесконечном многообразии. Англичанин отмечал в русском человеке неприхотливость и выносливость, обращал внимание на его грубость и невежество, склонность к порокам и обману. Все вышеперечисленное и дает в совокупности понятие «инаковости» России для английских путешественников второй половины XVI-начала

XVII вв.

Если же пытаться охарактеризовать саму «инаковость», то стоит отметить, что зачастую она амбивалентна, гиперболизирована. Она испытывает преломление другим мировоззрением, другой культурой в целом. «Инаковость» передается нейтральными описаниями и оценочными суждениями, частыми сравнениями, редким сближением и постоянным отстранением английского от русского – игрой в порой неосознанное противопоставление «я – другое».

#### Список используемой литературы:

1. Ключевский В.О. «Сказания иностранцев о Московском государстве», М., 1916
2. Антоновская Е.А., Попова К.И., Филатова А.С. «Иностранные путешественники о Московской Руси XVI-XVII веков»// «Научные исследования и разработки молодых ученых», Новосибирск, 2017, С. 42-50
3. Кудрявцев О.Ф. «Россия в первой половине XVI века: взгляд из Европы», М., 1997
4. Н.М. Рогожин «Иностранные дипломаты о России XVI-XVII вв.»// «Проезжая по Московии», М., 1991
5. Лимонов Ю.А. «Россия XV-XVII вв. глазами иностранцев», Л., 1986
6. Бочкарев Н.В. «Московское государство XV-XVII вв. по сказаниям современников-иностранцев», М., 2000
7. Солодкин Р.Я. «Записки английских дипломатов и путешественников о России второй половины XVI в. в новейшей отечественной историографии»// Вестник Сургутского государственного педагогического университета, 2012
8. Севастьянова А.А. Предисловие и комментарий к книге «Джером Горсей. Записки о России. XVI-начало XVII в.», М., 1990
9. Гамель И.Х. «Англичане в России в XVI-XVII вв.», СПб., 1865
10. Щербакова Л.В. Бытовая культура Московской Руси глазами иностранцев// Вестник Астраханского государственного технического университета, 2006
11. Сукина Л.Б. Русский человек и его православная вера глазами европейцев (вторая половина XVI - XVII вв.)// Иноземцы в России в XV-XVII веках, М., 2006, С. 215-225
12. Чумакова Т.В. Царская власть в России глазами иноземцев (XVI- XVII вв.)// Иноземцы в России в XV-XVII веках, М., 2006, С. 207-214
13. Голицын Н.В. Предисловие // Дж. Флетчер. О государстве Русском, СПб., 1911
14. Лотман Ю.М. К вопросу об источниковедческом значении высказываний иностранцев о России // Избранные статьи. Т.3, Таллинн, 1993
15. Середонин С.М. Сочинение Джильса Флетчера «Of the Russe Common Wealth» как исторический источник, СПб., 1891
16. Тер – Минасова С.Г. "Война и мир языков и культур", М., 2008



**Инновационные и передовые технологии осмотра места происшествия****Innovative and advanced technologies of scene examination****Батырова В.А***Студентка**4 курс,**БашГУ, Институт права,**юридический факультет**Россия, г. Уфа**[batyrovauryrmyr@list.ru](mailto:batyrovauryrmyr@list.ru)***Batyrova V.A***Student**4 year,**BashSU,**Institute of Law**Russia, Ufa**[batyrovauryrmyr@list.ru](mailto:batyrovauryrmyr@list.ru)***Научный руководитель****Галаяудинов Р.Р.***БашГУ,**Институт права,**юридический факультет**Россия, г. Уфа**[rushan-94@mail.ru](mailto:rushan-94@mail.ru)***Scientific director****Galyautdinov R.R***4 year,**BashSU, Institute of Law**Russia, Ufa**[rushan-94@mail.ru](mailto:rushan-94@mail.ru)***Аннотация.**

В статье поднимается вопрос об необходимости, реализации и обеспечении инновационных и передовых технологии при осмотре места происшествия, учтены новейшие методы расследования на месте происшествия. Представлен потенциал использования беспилотных летательных аппаратов, 3D-моделирования и био-детекторов для проверки на месте происшествия, а также условия применения дистанционного оборудования и технологий. Отмечается целесообразность подготовки специалистов-криминалистов для исследования места происшествия.

**Annotation.**

The article raises the question of the need, implementation and provision of innovative and advanced technologies in the inspection of the scene, taking into account the latest methods of investigation at the scene. The potential of the use of drones, 3D modeling and bio-detectors for inspection at the scene is presented, as well as conditions for the use of remote equipment and technology. The feasibility of training forensic specialists to investigate the scene is noted.

**Ключевые слова:** осмотр места происшествия, инновационные и передовые технологии, 3D-моделирование, беспилотный летательный аппарат, био-детектор, обучение экспертов, изучение микроэлементов.

**Key words:** scene examination, innovative and advanced technologies, 3D modeling, unmanned aerial vehicle, bio-detector, expert training, study of trace elements.

Осмотр места происшествия – это неотложное следственное действие, производимое до возбуждения дела, после получения следователем сообщения о преступлении, тщательность проведения которого определяет успешность расследования. Многие результаты исследований были посвящены тактике осмотра места

происшествия. Это позволило предложить эффективные методы исследования мест преступлений. Идентификация, изъятие и фиксация следов имеют основополагающее значение как для проверки на местах, так и для других следственных действий, и для этого необходимо проводить высококачественную проверку с использованием научных средств. В качестве первого и наиболее важного следственного действия на месте осмотра должна соответствовать следующим условиям, для создания и применения новых криминалистических технологий, а также условия для интерактивности.

Актуальность обосновывается в необходимость внедрения новых методов и оснований, для использования современной информации для проведения следственных действий. Использовались микроэлементы, которые считались не подходящим. Поэтому необходима разработка и использование новых биометрических детекторов. То есть собака со специальной подготовкой, которая, в отличие от поисковой собаки, обучена искать человеческие запахи. Сегодня существует 2 основных направления инноваций: разработка новых технологий для расследования на месте преступления и разработка новых инструментов для обнаружения следов, фиксации следов и восстановления следов на местах преступлений.

Инновация, в переводе с английского, - это новый процесс, который внедряется в высокоэффективный процесс человеческой деятельности.[1]. Таким образом, в процесс расследования были внедрены инновации, позволяющие сделать процесс проверки на местах менее трудоемким и, что наиболее важно, эффективным и выгодным.

В настоящее время это один из перспективных методов при осмотре используются различные устройства визуализации. Преимущество этого метода заключается в том, что он значительно увеличивает объем собранной визуальной информации, увеличивает скорость просмотра и позволяет снимать в сложных и опасных местах. Современные беспилотные летательные аппараты надежны, точны, безопасны, так как оснащены цифровыми камерами с высоким разрешением, высокой точностью спутниковой навигацией и географической системой связывания. Благодаря этим функциям теперь можно получить точную и быструю визуальную информацию о месте крушения:

3D-модель конструируется на основе изображений, полученных во время осмотра места происшествия, в которых содержатся необходимые детали отдельных объектов. Эта модель может быть проанализирована в любое время, что значительно дает допустимость расширить возможность дополнительных повторных проверок, а следовательно, это способствует достоверности расследования. 3D-модели, созданные с помощью современных программных средств, поддаются измерению и могут быть использованы не только для проведения относительной оценки, но имеет возможность измерять положение об, размер объекта и расстояние между объектами [2]. Такие объекты, как металлические линейки и геодезические рейки, могут говорить о метрологической точности проведенных измерений. Для того чтобы провести качественное расследование на месте преступления, необходимо точно определить границы, а также места и объект должны быть точно определены. Не все опытным следователям это поддается это возможным. По разным причинам невозможно всегда иметь соответствующих экспертов и специалистов на месте осмотра. Еще одним способом получения объективных живых изображений является трехмерное лазерное сканирование, с помощью, которого можно рассматривать как альтернативный метод получения объективных изображений осмотра. Преимущество этого метода в том, что он может быть максимально точным, однако его недостатком является то, что он затрудняет или делает невозможным использование лазерных сканеров при проверках на месте осмотра. Одним из недостатков сканера является его рабочее время и проблема получения данных с поверхностей или небольших высот. Стоимость оборудования также очень высока.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что в его основе лежат беспилотные летательные

аппараты, такие как квадрокоптеры., набор для фотосъемки с традиционными цифровыми камерами и специализированное программное обеспечение.

В настоящее время альтернативой является традиционный подход к осмотру, то есть интерактивный подход для осмотра, в котором принимают участие виртуальные люди в реальном времени. Законодательных положений по вопросам, связанным со стратегиями интерактивного осмотра места преступления не существует, и они обсуждаются только в дискуссиях [3]. На основе сравнительного анализа традиционных осмотров и интерактивных осмотров мест преступлений необходимо определить положительные и отрицательные стороны новых видов следственных действий и в то же время изначально определить стратегии их появления. Главная особенность интерактивного осмотра на месте: он проводится, когда необходимо использовать технические средства, позволяющие "онлайн-общение". Есть оппонент, обладающий необходимыми знаниями для качественного отражения происходящего - виртуальный участник. Удаленные участники следственных действий, в будущем, станут новой формой участия в следственных действиях.

Интерактивный подход к осмотру места происшествия необходим, когда:

1. На публичном мероприятии, где работа следственной группы требует участия экспертов, которые находятся далеко от места происшествия и они не могут добраться до места за короткое время, в том числе, когда необходимо исключить противоречивые ситуации во время расследования или экспертной проверки.

2. Если пострадавшему лицу, необходимо принять участие в осмотре места происшествия, где произошел несчастный случай.

3. При консультировании руководителями молодых специалистов (следователей, дознавателей, оперуполномоченным)

4. Если сотрудник специального оперативного подразделения находится на большом расстоянии из-за плохих погодных условий, в результате чего он не может добраться до места назначения.

При использовании интерактивного подхода на месте осмотра качество расследования будет улучшено.

Интерактивный осмотр повысит качество опроса и эффективность участия каждого участника. С внедрением новейших технологий в общественную жизнь, в жизнь каждого человека, вопросы применения интерактива при раскрытии и расследовании преступлений станут более актуальными и иметь огромное значение.

С помощью 3D моделирования становятся возможными восстановление или имитация картины преступления с целью установления негативных обстоятельств, которые могут свидетельствовать об инсценировке преступления. Это было показано в ходе проведенного следственного эксперимента в целях установления обстоятельств, проверки имеющейся и получения новой информации посредством применения компьютерной программы, предназначенной для создания интерактивных трехмерных моделей (3D моделирование), при осмотре места совершения кражи. С помощью программы были реконструированы негативные обстоятельства (имитация разбития окна), возникающие при осмотре места происшествия по делам о кражах [2]. Технология 3D-сканирования может быть эффективной и для фиксации состояния трупов при их осмотре. Например, интенсивность цвета телесных повреждений, в том числе, гематом и ран, может сообщить о степени тяжести травм и их последствий.

Таким образом, обесцвечивание кожи может означать определенную стадию разложения. С учетом влияния факторов окружающей среды, где тело было обнаружено, погодных условий цвет может свидетельствовать о времени совершения преступления [3]. Внедрение технологии 3D-сканирования в практику связано с разработкой удобных и экономичных 3D сканеров. Представляется наиболее перспективным в этом аспекте использование сканеров нового поколения на основе технологии оптической триангуляции компании

Artec Group, которым дали название Eva.

Запаховые следы почти всегда имеются на местах совершения преступлений – на орудиях преступления, на оставленных, забытых, выброшенных или сокрытых преступником предметах. Стереть или уничтожить их преступникам, как правило, не удастся.[4]. Внедрение в практику осмотра места происшествия инновационных технологий обуславливает необходимость привлечения специалистов для их применения. О значении подготовки следователей по поиску следов преступлений и происшествий в своих работах обращал внимание профессор С.М. Колотушкин, имея большой практический опыт расследования авиационных происшествий и взрывов. Однако, как бы не был осведомлен следователь, без привлечения специалиста, обладающего специальными знаниями в определенной области знания, в настоящее время практически не возможно.

Таким образом, можно подвести некоторые итоги. В ходе исследования было проанализировано качество организации и проведения съемок, фиксации и изъятия следов преступления, в случае такого рода преступлений эта следственная деятельность обычно служит отправной точкой для дальнейшего расследования уголовных дел. Затягивание проверки места преступления может изменить ситуацию, сделать следы и другие вещественные доказательства непоправимыми и значительно затруднить последующее расследование. Упущения и ошибки в организации и проведении выездных проверок (и других ранних оперативных расследований) обычно очень трудно или невозможно исправить в последующей работе. Проведение проверки на месте по уголовным делам требует максимального использования специальных знаний, современной судебной и криминалистической экспертизы, а также научно обоснованных методов проверки и рекомендаций по тактике.

В ходе исследования были проанализированы организация и проведение следственных действий на месте преступления, качество фиксации и изъятия следов преступления в процессе расследования. Своевременный, полный, всесторонний и квалифицированный осмотр на месте преступления часто определяет раскрытие преступления. Это объясняется тем, что данный акт расследования позволяет получить чрезвычайно ценный объективный материал для обоснования конкретных обстоятельств, подлежащих обоснованию. Его важность невозможно переоценить просто потому, что выборочные проверки выполняют наиболее важные задачи при расследовании убийств. Он исследует место преступления, уточняет развитие дела, выявляет действия виновных, изымает следы преступления, устанавливает возможность наличия других доказательств, получает информацию, которая служит ключом к расследованию, определяет, следует ли принимать ее в качестве вещественного доказательства, и подтверждает другие доказательственные материалы по делу. С ростом криминализации общества, расширением сфер преступной деятельности, совершенствованием методов уголовного исполнения и маскировки, а также увеличением числа случаев, когда преступники незаконно воздействуют на свидетелей и потерпевших, чтобы заставить их отказаться от своих показаний, возрастает актуальность и важность доказательств, полученных в результате проверки места преступления. Однако во многих случаях качество и эффективность этих расследований остаются низкими и не отвечают потребностям правоприменительной практики. Исследования следственной и судебной практики показали, что существует тенденция к уменьшению объема криминалистически - важной информации, регистрируемой в ходе ее реализации.

#### **Список используемой литературы:**

1. Азгальдов Г.Г., Костин А.В. Интеллектуальная собственность, инновации и квалиметрия // Экономические стратегии, 2008. № 2 (60). С. 162– 164.
2. Прокофьева Е.В., Баринова О.А., Прокофьева О.Ю. Применение метода 3D моделирования при осмотре места совершения кражи.
3. Юридическая наука и правоохранительная практика. 2016.
4. Моисеева Т.Ф., Панфилов П.Б. Криминалистическое исследование следов тканей и выделений человека: возможности, ограничения и перспективы биосенсорного ольфакторного метода печатная.

5. Международной конференция «Криминалистика и судебная экспертиология: наука, обучение, практика» 14-16 сентября 2017 г. г. Паланга (Литва), Ч. 2. Вильнюс, 2017. С. 340–356.

**Интеллектуальная роль философии управления****The intellectual role of management philosophy**

**Капытцова Лилия Денисовна,**

*Таразский региональный университет им. М.Х.Дулати,  
кафедра экономики и права  
Тараз, Казахстан  
[reshke2012@mail.ru](mailto:reshke2012@mail.ru)*

**Капытцова Лилия Денисовна,**

*Postgraduate student,  
Taraz Regional University named after M.Kh. Dulati,  
Department of Economics and Law.  
Taraz, Kazakhstan  
[reshke2012@mail.ru](mailto:reshke2012@mail.ru)*

**Нұрадин Гулхан Болатқызы**

*Таразский региональный университет им. М.Х.Дулати,  
кафедра философии и политологии.  
Тараз, Казахстан  
[gnuradin@mail.ru](mailto:gnuradin@mail.ru)*

**Nurdin Gul Khan Bolatkyzy**

*PhD in Philosophy, Associate professor,  
Taraz Regional University named after M.Kh.Dulati,  
Department of Philosophy and Political Science  
Taraz, Kazakhstan  
[gnuradin@mail.ru](mailto:gnuradin@mail.ru)*

**Аннотация.**

В последнее время актуальным вопросом становится изучение интеллектуальной роли философии в области управления, так как философия представляет собой интеллектуально–нравственное, состояние человеческого разума. Философия организации представляет собой один единый комплекс взаимосвязанных между собой норм и правил, убеждений и внутриорганизационных принципов которым следует компания и ее сотрудники. При правильно организованной философии управления компании и организации будут всегда иметь стабильное финансовое положение и доверительные взаимоотношения как между сотрудником, так и между руководителем и сотрудниками.

Цель данной работы заключается в изучении интеллектуальной роли философии в управлении. Новизна данной работы обусловлена тем, что интеллектуальная роль философии в управлении помогает предприятиям и организациям работать более эффективно. Если будут известны все аспекты интеллектуальной роли философии, это позволит добиться больших успехов в отрасли управления и философии.

**Annotation.**

Recently, the study of the intellectual role of philosophy in the field of management has become an urgent issue, since philosophy is an intellectual and moral state of the human mind. The philosophy of the organization is one single set of interrelated norms and rules, beliefs and internal organizational principles that the company and its employees follow. With a properly organized management philosophy, companies and organizations will always have a stable financial position and a trusting relationship both between the employee and between the manager and employees.

The purpose of this work is to study the intellectual role of philosophy in management. The novelty of this work is due to the fact that the intellectual role of philosophy in management helps enterprises and organizations to work more efficiently. If all aspects of the intellectual role of philosophy are known, it will make it possible to achieve great success in the field of management and philosophy.

**Ключевые слова:** философия, управление, интеллект, организация, персонал, роль философии.

**Key words:** philosophy, management, intelligence, organization, personnel, the role of philosophy.

В последнее время большое внимание стало уделяться теме интеллектуальной роли философии управления, так как основные понятия философии помогают в рациональном управлении любым предприятием.

Философия представляет собой интеллектуально–нравственное, состояние человеческого разума. В

середине первого тысячелетия произошло рождение инновационного мышления философии, что может говорить о новой ступени в развитии человеческого духа и мышления. Интеллектуальная роль философии представляет собой важнейшую духовную ценность человека в современном мире.

Рассматривая понятие философии управления можно сказать, что оно представляет собой философско–понятийный тип осмысления в области управления персоналом и компанией в целом. Стоит отметить, что философия управления так же рассматривает следующие аспекты:

- особенности возникновения связей между философией управления и другими научными направлениями в области управления;
- выявление целей в области управления;
- генерирование новых идей управления персоналом.

Философия управления рассматривает и анализирует управление не только с точки зрения философии, но и с точки зрения таких наук как:

- экономика;
- психология;
- логика;
- социология;
- организация и этика.

Философия менеджмента представляет собой принципы и идеи, лежащие в основе деятельности организации. Актуальность вопроса растет день ото дня. Без четкой цели организации, без формулирования четких и понятных принципов она обречена на постепенное исчезновение.

Философия лидерства представляет собой систему, разработанную в основном на основе опыта, которая состоит из идей, взглядов и мыслей руководителей о природе человека и общества, роли лидера и моральных принципах поведения лидеров.

Важным моментом в философии управления является создание условий для саморазвития и творческого саморазвития сотрудника, для самореализации своих способностей. Как правило, история развития управленческого мышления опережает процесс совершенствования систем управления на практике.

Стоит заметить, что философия лидерства представляет собой новую отрасль философского знания, рождение которой в первую очередь связано с ролью и значением лидерства в современном обществе. Философия лидерства призвана служить общей концептуальной и междисциплинарной основой, обеспечивающей целостное понимание и понимание феномена лидерства. Философское образование должно иметь не только основы, но и практичность.

Философия играет важную роль в формировании мышления управляющего. Например, чтобы заключить выгодный контракт, человек должен правильно мыслить, перераспределять курс своей последующей деятельности, чтобы получить соответствующие удовлетворительные результаты. Он опирается на определенные концепции, суждения и правила, что нужно все переосмыслить и осмыслить философски.

Роль философии проявляется в выполнении определенных функций. Наиболее важными из них являются: онтологический, социальный, теоретический, аксиологический, методологический, идеологический.

Социальная задача направлена на изучение общих закономерностей и движущих сил общественного развития. Теоретическое решение этих вопросов всегда имело большое социальное значение, поскольку определяло место и роль человека в обществе, наиболее общие ориентиры его социальной активности. Например, лидер, который находится в обществе, должен сам осознавать, какую роль он играет в жизни общества.

Стоит заметить, что в философской литературе лидерство анализируется с точки зрения проявления

основных характеристик самоуправления общества. Оно признано историческим феноменом, который содержит и преломляет многие диалектические законы природы, общества и мышления. Положения и выводы философского мышления создают методологическую и мировоззренческую основу научного познания и совершенствования практического менеджмента, способствуют направлению творческих поисков.

Философия лидерства представляет собой принципы и идеи, которые зафиксированы в качестве основы деятельности организации. Актуальность вопроса растет день ото дня. Без четкой цели организации, без формулирования четких и понятных принципов она обречена на постепенное исчезновение.

Стоит заметить тот факт, что философия управления – эта многоуровневая иерархическая структура управления, которая неоднородна по своей природе, и система сетевых соединений может использоваться на каждом уровне. Другими словами, управление аналогично распространению волн или управляющих решений в неоднородных слоях океана т.е. общества с колеблющимся характером (эффективность управления обусловлена наличием социального резонанса).

Современная наука управления имеет целый ряд различных концептуальных систем и теорий для управления обществом и человеческим поведением. Необходимо учитывать тот существенный факт, что все они исходят из определенных философских построений. Во-первых, необходимо отметить такое субъективно-идеалистическое философское учение, как прагматизм, зародившееся в 1970-х годах в США и получившее наибольшее распространение в первой половине двадцатого века. У. Джеймс и Дж. Дьюи, видные представители этого философского учения, считали, что философия должна служить средством решения различных практических проблем, с которыми люди сталкиваются в разных жизненных ситуациях. Истинность определенных теоретических систем и концепций проверяется на практике и превращается в полезные. Прагматизм оказал глубокое влияние на американскую духовную жизнь, в том числе на Ф. Тейлора, Дж. Форда и других.

Философия управления основана на признании рынка как средства обеспечения достойной жизни для каждого гражданина. Деятельность бизнес-сообщества ориентирована на социальные нужды населения. Каждый имеет равные возможности активно участвовать в экономической жизни общества. Принцип социальной рыночной экономики должен признавать равенство возможностей, а не доступ к благам, поскольку это основное положение побуждает всех принимать активное участие.

Философия управления организации должна основываться на социальных ценностях, признанных государством, таких как: безработица, высокий доход всех сотрудников, степень поляризации их доходов, их здоровье, высокая продолжительность и качество жизни. Основываясь на государственной политике в этих сферах, компании (предприятия) должны разработать реальные меры и количественные показатели во всех этих сферах социальной деятельности. Экологическая безопасность производства также должна стать обязательным стандартом для бизнес-организаций.

Проблема лидерства, которая является глобальной социальной проблемой, является центральной частью философии, в данном случае применительно к экономике.

Управление представляет собой понятие более широкое чем менеджмент. Менеджмент в свою очередь представляет собой часть управления, по формированию профессиональной деятельности.

Рассмотрим основные современные тенденции развития менеджмента:

- в связи с усилением влияния НТП на достижение организационных целей, ролью качества продукции в конкуренции и сложностью места и роли предложения в экономике – произошло своеобразное возвращение к производственным проблемам, осознание материально-технической база современного производства;
- усиление внимания к различным формам демократизации руководящих должностей, участие рядовых



сотрудников в управлении, прибыли;

– усиление влияния международных внешних условий, интернационализация управления. Проблема заключается в сочетании местных и международных практик управления, пределах универсальности методов управления с учетом неизбежных национальных стилей управления.

Основные моменты нового менеджмента заключаются в следующем:

- управление качеством в условиях глобализации;
- увеличение разнообразия рабочей силы;
- «открытое управление»;
- «подавать надежды» на все новые виды менеджмента и выходить за рамки фирмы.

Стоит заметить, что основная сущность философии управления заключается в удовлетворении человеческих нужд. Человек может удовлетворять какие-то свои нужды работая в организации. Организация в свою очередь предоставляет сотруднику все необходимые условия для работы, например:

- доверительные взаимоотношения внутри компании;
- справедливая заработная плата;
- безопасные и благоприятные условия труда;
- адекватные компенсации и поощрения и т. д.

Философия организации представляет собой один единый комплекс взаимосвязанных между собой норм и правил, убеждений и внутриорганизационных принципов которым следует компания и ее сотрудники. При правильно организованной философии управления компании и организации будут всегда иметь стабильное финансовое положение и доверительные взаимоотношения как между сотрудником, так и между руководителем и сотрудниками. В случае неправильно организованной философии управления или при несоблюдении ее принципов организации и компании в любой момент могут потерять весь свой имидж, взаимоотношения между сотрудниками и руководством станут не доверительными, что в крайнем случае может привести к финансовой нестабильности или банкротству.

К важнейшим элементам философии управления относятся:

– при приеме сотрудников на работу, следует выбирать тех людей, которые проживают в том городе, где находится организация;

– не стоит пренебрегать семейными династиями, на развитие компании хорошо влияет тот факт, что на нем трудятся семейные династии;

– необходимо не забывать про влияние СМИ на организацию, необходимо пристально следить за тем, какую информацию СМИ публикуют о организации, так как одна публикация недостоверной информации может привести к упадку компании;

– для развития организации необходимо повышать квалификацию сотрудников;

– необходимо организовать дисциплину в организации, она не должна быть сильно строгой или мягкой, так же следует развивать в организации принципы честности, добропорядочности, сочувствия и т. д;

– система оплаты труда должна быть гибкой, это позволит улучшить благосостояние работников.

Должна быть применена повременно-премиальная система оплаты труда, а для рабочих – сдельно-премиальная система;

Все вышеперечисленные элементы позволяют организовать эффективно функционирующее предприятие.

Так же стоит заметить, что интеллектуальная роль философии управления в каждой стране своя, рассмотрим несколько примеров.

Философия управления Республики Казахстан в основном нацелена на создание доверительных отношений между сотрудниками и руководством компании, так же большой упор делается на развитие коллективизма, гуманности и взаимопонимания.

Рассматривая философию управления в Англии можно заметить, что она в основном нацелена на традиционные английские человеческие ценности и отношения. Здесь упор делается на личность каждого человека.

Философия управления Соединенных Штатов Америки предполагает развитие и поощрение конкуренции, так как она способствует развитию производства более качественных товаров и услуг.

Философия управления Японии в основном нацелена на уважение к старшим. Это помогает организациям развить коллективизм и вежливость внутри организации.

Философия управления Российской Федерации довольно многогранна, влияние на нее оказывают множество факторов. Основная цели философии управления РФ нацелена на создание дисциплины, гуманности и коллективизма.

#### **Список используемой литературы:**

1. Булгаков, С. Н. Философия хозяйства / С. Н. Булгаков. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 282 с.
2. Горелов, Н. А. Методология научных исследований : учебник и практикум для вузов / Н. А. Горелов, Д. В. Круглов, О. Н. Кораблева. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 365 с.
3. Кузьменко, Г. Н. Философия и методология науки : учебник для магистратуры / Г. Н. Кузьменко, Г. П. Отюцкий. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 450 с.
4. Митрошенков, О. А. Философия управления : учебник для вузов / О. А. Митрошенков. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 248 с.
5. Путилова, Л. М. Философия и история образования : учебник для вузов / Л. М. Путилова, М. И. Бубнова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 234 с.
6. Философия и методология науки : учебное пособие для вузов / В. И. Купцов [и др.] ; под научной редакцией В. И. Купцова. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 394 с.
7. Яскевич, Я. С. Философия и методология социальных наук. Проблемы социальной коммуникации : учебное пособие для вузов / Я. С. Яскевич, В. Л. Васюков. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 246 с.

**Информационные технологии в управлении персоналом****Information technologies in personnel management****Коновалова А.Ф.**

Студент 4 курса,  
Стерлитамакского филиала  
Башкирского государственного Университета,  
Россия г. Стерлитамак  
E-mail: adelinaburnasheva@yandex.ru

**Konovalova A.D.**

4th year student,  
Faculty of Economics,  
Bashkir State University,  
Russian Federation, Sterlitamak  
E-mail: adelinaburnasheva@yandex.ru

**Иремадзе Э.О.**

к.х.н., доцент кафедры математического моделирования  
Стерлитамакского филиала  
Башкирского государственного Университета,  
Россия г. Стерлитамак  
E-mail: [eliso\\_i@rambler.ru](mailto:eliso_i@rambler.ru)

**Iremadze E.O.**

PhD in Chemistry, associate professor of the Department of Mathematical  
Modeling, Sterlitamak branch  
of Bashkir State University,  
Russia Sterlitamak  
E-mail: [eliso\\_i@rambler.ru](mailto:eliso_i@rambler.ru)

**Аннотация.**

Информационные технологии с каждым годом развиваются все стремительнее и постепенно проникают в каждую сферу жизни. На данный момент, управление персоналом нельзя представить в отрыве от использования информационных технологий, так как они позволяют в значительной степени автоматизировать процессы в любой организации. Большая часть компаний в современном мире, хотят автоматизировать процесс управления персоналом при помощи информационных систем. В работе рассматривается значимость информационных технологий в управлении персоналом, позволяющих организации находиться всегда на шаг впереди своих конкурентов, по минимуму использующих информационные технологии в управлении персоналом.

**Annotation.**

Information technologies every year develop all the rapidly and gradually penetrate into each sphere of life. At the moment, personnel management cannot be submitted in the separation from the use of information technologies, as they allow you to largely automate processes in any organization, as well as increase the efficiency of each of the company's employees. The paper discusses the importance of information technologies in managing personnel, allowing the organization to always be one step ahead of their competitors, at a minimum of information technologies in personnel management.

**Ключевые слова:** персонал, человеческие ресурсы, информационные технологии, интернет-технологии, управление.

**Key words:** personnel, human resources, information technology, internet technology, management.

Управление персоналом представляет собой воздействие на человеческую составляющую организации, имеющее целью воздействие на персонал с целью приведения его деятельности в соответствие с целями организации [1].

Информационное обеспечение системы управления подразумевает передачу информации вышестоящим органам, ориентацию в разных источниках информации; систематизацию входящей информации; проверку

достоверности полученной информации, недопустимость ее дублирования, обновление статистических данных, оформление информации в требуемом формате и форме.

Объем работы связанной с обработкой, приемом информации, ее хранением и представлением обуславливает необходимость компетентности руководителя в сфере внедрения программ, предполагает умение использовать автоматизацию процессов информационного обеспечения и обработки информации. Кроме этого, руководитель должен не только сам быть компетентным в этой сфере, но и быть способным по необходимости оказать поддержку персоналу в этой сфере. Важен факт психологической готовности как руководителя так и сотрудников к обучению и использованию в деятельности новых программ [2].

На сегодняшний день одним из ведущих направлений развития ИТ-инфраструктуры Российской Федерации является электронный документооборот. Это направление входит в повестку национальной программы «Цифровая экономика». Многие российские организации как частные так и государственные используют программные продукты и сервисы российской ИТ-компании Directum. Программное обеспечение компании позволяет осуществлять все HR-процессы в электронном виде, контролировать прием, перемещение сотрудников, здесь же отражаются, формируются данные по командировкам и отпускам, происходит ознакомление работников с внутренними приказами в электронном виде. Система может быть использована для хранения электронных кадровых документов в соответствии с нормативами [4].

Системы автоматизированного управления персоналом по своим функциональным возможностям делятся на группы:

- программы с большим набором функций, которые позволяют вести профориентацию и аттестацию сотрудников;
- программы с аналитическими функциями, которые дают экспертное заключение;
- программы комплексного действия, позволяют накапливать и хранить информацию о сотрудниках;
- программы расчета заработной платы.

Тенденции современного мира требуют квалифицированных кадров, так как кадры – это основа любой компании, от них зависит эффективность работы в целом. Но в то же необходимо отслеживать качество их квалификации, вовремя повышать квалификацию, повышать по карьерной лестнице, в этом как раз и помогают современные информационные технологии.

Информационные системы берут на себя функции отслеживания и напоминания об основных событиях в системе управления персоналом, в это время кадровые службы занимаются своей основной работой и не отвлекаются на рутинные задачи.

Аналитические отчеты дают возможность вырабатывать рекомендации по перемещению, подготовке и переподготовке персонала. Руководство может незамедлительно получать от службы управления персоналом всю нужную информацию, а также доступ к базе данных своих сотрудников. Самое главное, что оперативное получение подобного рода аналитической отчетности способствует принятию верных управленческих решений.

Одна из задач HR-системы – правильная и эффективная организация поиска информации, так как в базах данных хранится большое количество сведений, к которым необходим оперативный доступ.

Одной из таких разработок являются программы ERP (от англ. EnterpriseResource Planning – планирование ресурсов предприятия). Данный комплекс представляет собой программное обеспечение, используемое для реализации и оптимизации целого ряда бизнес-процессов организации, в том числе, решения кадровых вопросов.

ERP-система представляет собой программный продукт, как инструмент, позволяющий обеспечивать управление всеми ресурсами предприятия, в том числе и трудовыми (рисунок 1).

В ERP также есть возможность видеть показатели каждого сотрудника, продажи по каждому из товаров или услуге, рентабельность и валовая прибыль, потерянные и новые клиенты, увеличение или уменьшение объемов по любой из интересующих позиций, траты на логистику, обеспечение кредитами, стоимости денег. Естественно, учитывая все показатели, руководство может сделать оценку сотрудника и отдела в целом.

Таким образом, применение автоматизированных систем способствует сокращению затрат материальных и трудовых ресурсов, расходуемых на контроль и сбор информации, необходимой для принятия управленческих решений в условиях антикризисного управления. Также повышается качество аналитической информации, что значительно снижает риск возникновения управленческих ошибок.

Рассмотрим более подробно возможности повышения эффективности выполнения функций службы управления персоналом с помощью информационных технологий.

Информационные системы позволяют отслеживать и планировать кадры на будущее. Аналитические функции этих программ считают и соотносят множество показателей и на основе результатов выдают данные о потребности или излишках персонала.

При существовании в организации системы, анализирующей затраты на рабочую силу, производительность труда, доход от предельного продукта труда, текучесть кадров можно было бы, практически, полностью автоматизировать ситуативное планирование потребности в персонале, получать информацию о необходимости найма нового сотрудника или наоборот - сокращения штата в определенный момент времени. Также, такая система была бы эффективным инструментом в стратегическом планировании персонала.

Большое внимание организации уделяют повышению качества, скорости и эффективности подбора персонала. Многие компании внедряют различных виртуальных собеседников, чат-ботов. Отсутствие необходимости человека для простейшего общения с соискателем также упрощает работу рекрутера. Такие программы могут задавать вопросы, принимать и обрабатывать простые текстовые ответы. Также существует практика по замене чат-ботом резюме.

В пример можно привести такой продукт как «Робот Вера». Программа отбирает резюме с различных интернет-площадок согласно с требованиями вакансии, автоматически связывается с соискателями по телефону и проводит интервью. В рамках ее возможностей задавать вопросы, принимать и анализировать простые ответы и отвечать на простые вопросы соискателей. Также имеется функция проведения видео собеседования. Программа распознает эмоции по видеосигналу, записывает интервью и присылает запись сотруднику HR-службы компании-заказчика. Таким образом, затраты времени сотрудников на поиск работников сводятся к минимуму – необходимо лишь сформировать требования к соискателю, задать количество необходимых резюме и запустить процесс поиска. «Робот Вера» особенно полезна при подборе линейного персонала, в некоторых случаях отсутствует необходимость в собеседовании с рекрутером.

Актуальным направлением является возможность анализа так называемого «цифрового следа» человека в сети Интернет. В силу того, что все большая часть личной жизни, трудовой деятельности завязана на её использовании, все больший вес приобретает образ, созданный там человеком, его репутация. Существуют программы, позволяющие по фотографии человека найти его профиль в социальных сетях, который, зачастую, содержит большой объем полезной для рекрутера информации о человеке.

Также, есть возможность отследить страницы, которые посещал соискатель, что также может быть полезным. Используя все эти данные нейронная сеть могла бы самостоятельно создавать психологический портрет личности и давать свою рекомендацию рекрутеру о приеме или не приеме на работу соискателя. Логичным видится дополнение подобным функционалом программ, подобных по назначению и функционалу «Роботу Вере».

Нейросетевые технологии открывают много возможностей. Помимо подбора персонала им можно доверить и формирование команды. Имея базу данных профилей сотрудников и соискателей, включающих психологические и культурные особенности индивида, и, также, имея некую формализованную историю взаимодействий и взаимоотношений между различными типами личностей, нейронная сеть способна обучиться составлять максимально эффективные группы. Используя, примерно, те же данные, ИНС способна оказывать помощь сотруднику службы управления персоналом в подборе максимально эффективной программы мотивации для каждого сотрудника.

Также, с помощью нейронных сетей можно существенно упростить анализ рынка труда.

Но, существуют обстоятельства, препятствующие повсеместному внедрению новейших технологий на современном этапе. Если говорить о разработке компанией собственных решений, прежде всего стоит сказать о дороговизне: многие компании не могут позволить себе вкладывать средства в разработку специализированных систем для управления персоналом, несмотря на выгоду от этих вложений в долгосрочной перспективе. Тут стоит сказать об особенности ведения бизнеса в Российской Федерации: капитализм в стране достаточно молод. В стране, практически, нет компаний, ведущих деятельность дольше сорока лет и, в силу различных обстоятельств, не многие компании ориентированы на получение прибыли в долгосрочной перспективе.

Стоит сказать о причинах высокой стоимости разработки программных продуктов, главная из которых – высокая стоимость труда специалистов в сфере ИТ. Рынок ИТ-специалистов все ещё растет, специалистов по-прежнему не хватает, потому уровень оплаты труда таких работников достаточно высок и продолжает расти: по данным исследования предлагаемых вакансий на сайте hh.ru среднее зарплатное предложение в 2018 году к аналогичному показателю 2017 года в сфере ИТ увеличилось на 29% по данным исследования вакансий сайта hh.ru.

Но, возможны положительные сдвиги: благодаря тому, что знания в целом, и в этой области, в частности, становятся все более доступными, а от программистов, зачастую, не требуется специального образования, можно предположить, что спрос и предложение на рынке труда ИТ-специалистов в будущем сбалансируются. Это должно привести к снижению стоимости разработки программ.

Говоря о покупке готового программного продукта, необходимо отметить, что процессы управления персоналом во многих компаниях уникальны, во многих аспектах нет такого жесткого регламентирования со стороны государства, как, например, в области правового обеспечения трудовой деятельности. Во многом благодаря четким правилам мы имеем относительно широкий выбор программ для автоматизации документооборота.

#### **Список используемой литературы:**

1. Информационные технологии в управлении персоналом [Электронный ресурс]. URL: [http://www.logistics.ru/9/4/4/i20\\_37661p0.htm](http://www.logistics.ru/9/4/4/i20_37661p0.htm).
2. Информационные технологии в управлении [Электронный ресурс]. URL: <http://opersonale.ru/upravlenie-personalom/upravlenie-personalomupravlenie-personalom/informacionnye-texnologii-v-upravlenii.html>
3. Романова Ю.Д., Винтова Т.А., Коваль П.Е. Информационные технологии в управлении персоналом: учебник и практикум для прикладного бакалавриата. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2017.

**К вопросу об уголовно-правовом значении верующего при нарушении права на свободу совести****To the question of the criminal-legal purpose of a believer in violation the right to freedom of thought****Зимаков И.П.**

студент 4 курса,  
ф-т подготовки специалистов для судебной системы  
очной формы обучения  
(Очный юридический факультет),  
Российский государственный  
университет правосудия,  
РФ, г. Москва  
e-mail: zimakovivan1999@gmail.com

**Zimakov I.**

4th year student,  
faculty of training specialist for Judicial system  
full-time studying  
(Full-time Law Faculty),  
Russian State university of Justice,  
Russia, Moscow  
e-mail: zimakovivan1999@gmail.com

**Аннотация.**

Главный вопрос настоящей статьи – содержание и уголовно-правовое значение категории «верующий», предусмотренной в ч. 1 ст. 148 УК РФ. В этих целях раскрывается содержание конституционного права на свободу совести и его соотношение со свободой вероисповедания, анализируются положения ч. 1 ст. 148 УК на предмет удовлетворения требованиям указанному институту, исследуется категория «религиозные чувства», непосредственно связанная с понятием верующие по ст. 148 УК. Автор пытается ответить на вопрос, возможна ли практически значимая конкретизация уголовно-правовой дефиниции «верующий» в условиях светского государства и права, когда религиозные нормы не имеют реальных средств принуждения для их соблюдения.

**Annotation.**

The main issue of this article is the content and criminal-legal significance of the category "believer", provided for in Part 1 of Art. 148 of the Criminal Code of the Russian Federation. For these purposes, the content of the constitutional right to freedom of thought and its relationship with freedom of religion is revealed, the provisions of Part 1 of Art. 148 of the Criminal Code for the purpose of meeting the requirements of this institution, the category of "religious feelings" is investigated, which is directly related to the concept of believers under Art. 148 of the Criminal Code. The author tries to answer the question of whether a practically significant concretization of the criminal-legal definition of "believer" is possible under the conditions of a secular state and law, when religious norms do not have real means of coercion to comply with them.

**Ключевые слова:** Уголовный кодекс, верующий, Конституция, свобода совести, свобода вероисповедания, религия, религиозное сообщество, оскорбление, религиозные чувства.

**Key words:** Criminal code, believer, Constitution, freedom of thought, freedom of religion, religion, religious community, insult, religious feelings.

2013 г. для уголовного законодательства ознаменовался внесением изменений в ст. 148 УК РФ [8], в результате которых было криминализовано совершение публичных действий, оскорбляющих религиозные чувства верующих. Изменения были направлены на ужесточение ответственности за нарушение свободы совести иных лиц посредством совершения публичных действий, ранее признаваемых хулиганскими (по ст. 213 УК). Нововведения вызвали массу споров и обсуждений, центральное место среди которых занимал и занимает вопрос об уголовно-правовом значении категории «верующий», которая указывает на потерпевшего от действий, криминализованных в ч. ч. 1, 2 ст. 148 УК РФ [5]. Закрепив данное понятие в тексте уголовного закона, законодатель никак его не конкретизировал, и поэтому фактически возложил обязанности по определению его

значения для квалификации деяний, подпадающих под состав ч. ч. 1, 2 ст. 148 УК, на правоприменителя.

Вопрос о целесообразности изменения ст. 148 УК в этой части следует рассматривать в рамках более широкой проблемы о диспозиции, предусмотренной частью первой данной статьи, поскольку, провозгласив целью данной нормы охрану права на свободу совести и вероисповедания, законодатель вместо этого выделил *верующих* в привилегированную категорию населения.

Конституционное право на свободу совести предполагает возможность индивида самостоятельно формировать, иметь, менять и распространять свои мировоззренческие позиции (убеждения) по тем или иным вопросам и действовать в соответствии с ними [1]; [7], а его составляющая – свобода вероисповедания определяет возможность выбора по поводу отношения к религии, иными словами, не только выбора в пользу приверженности тому или иному религиозному учению, но и в пользу атеистической позиции [2]. Таким образом, охраняемое конституционное право требует соблюдения не только прав верующих по поводу отправления ими своих религиозных культов, но и прав иных лиц по поводу формирования и публичного выражения (в том числе посредством пропаганды) своей мировоззренческой позиции (взглядов).

Диспозиция ч. 1 ст. 148 УК указывает исключительно на нарушения, затрагивающие религиозные права верующих, оставив без внимания иные группы. При этом никак не были обозначены признаки, определяющие границы привилегированной группы, то есть, кого законодатель подразумевал под *верующими*.

В целом, справедливо говорить о том, что в своём нынешнем виде ч. 1 ст. 148 УК РФ не удовлетворяет потребностям всего общества по обеспечению реализации права на свободу совести, поскольку наделяет правом уголовно-правовой защиты исключительно категорию *верующих*, противопоставляя её остальному населению. В уголовном законе можно обнаружить подобные случаи (в частности, ст. 295 УК, *охрана жизни лиц, осуществляющих правосудие или предварительное расследование*), однако в данной ситуации приоритетная защита убеждений, религиозных чувств верующих никак не обусловлена интересами всего российского общества. В отличие, например, от судей или сотрудников органов правопорядка, в отношении верующего нельзя говорить о том, что такой человек в связи со своей самоидентификацией и совершаемыми в соответствии с ней действиями занимается опасным и объективно необходимым (полезным) для общества делом, при осуществлении которого рискует здоровьем или жизнью.

Человек верующий не является лицом, находящимся в состоянии потенциальной опасности, угрожающей его жизни и здоровью, или объективно не способным принять меры к самосохранению именно в силу своей религиозной (конфессиональной) принадлежности, да и ст. 148 УК в целом не охватывает (и не должна охватывать) потенциальные случаи причинения вреда жизни и здоровью (а равно жизни и здоровью близких) данной категории лиц.

Отличительной особенностью верующего на фоне иных потерпевших является его *вера*, то есть убежденность в существовании неких сверхъестественных сил, и в связи с этим возможность невозможного в обычной жизни.

Другое дело, а насколько с практической точки зрения проблема верующего имеет значение?

Для ответа на этот вопрос остановимся на определении границ данной категории лиц. В этом нам поможет то обстоятельство, что уголовный закон устанавливает ответственность за нарушение религиозных прав верующих в связи с попытками оскорбления их *религиозных чувств*. В связи с этим можно сделать вывод, что лицо для признания его верующим по ч. 1 ст. 148 УК РФ должно быть носителем этих *«религиозных чувств»*.

В отношении данного понятия закон так же не даёт никаких пояснений, как и высшие судебные инстанции – Верховный и Конституционные суды РФ, поэтому в нашем распоряжении только определения от науки. Разные авторы дают в целом похожие формулировки, которые сводятся к тому, что *религиозные чувства*



представляют собой систему мировоззренческих взглядов, ценностей, убеждений, запретов и дозволений, обусловленных осознанием лицом своей принадлежности к тому или иному религиозному учению [9]; [10]. По этой причине некоторые авторы характеризуют религиозные чувства как *чувства сопричастности к определённому религиозному учению, религиозному сообществу* [9, стр. 64].

Таким образом, под верующим (по ст. 148 УК) следует понимать не любого человека, так или иначе признающего существование сверхъестественных сил, а представителя конкретного религиозного учения или конфессии. Следовательно, человек, который хотя и признаёт существование Бога, но не причисляет себя к определённому религиозному сообществу, обладающему своим учением, не является субъектом уголовно-правовой охраны – верующим по ч. ч. 1, 2 ст. 148 УК.

Дальше можно было бы задаться вопросом о конкретизации круга религиозных учений, представителей которых мы будем отождествлять с верующими по ст. 148 УК. Однако здесь необходимо заметить, что вопрос религии – есть *личное* дело каждого, не обязывающее к совершению или воздержанию от совершения каких-либо действий. Принадлежность к тому или иному религиозному сообществу определяется исключительно самоидентификацией человека. По этой же причине лицо вправе не выбирать никакой религии и при этом верить в Бога.

Соблюдение тех или иных религиозных правил, запретов, совершение каких-либо действий, обязательных с точки зрения религиозного учения, не является обязанностью для человека, считающего себя его последователем, в светском государстве, и поэтому остаётся на его «совести».

В этом смысле нет никакой разницы между верующим, признающим себя последователем православного христианства, и верующим - агностиком, – оба не скованы соблюдением никаких норм, кроме светского права.

Поэтому следует признать, что конкретизация понятия верующий имеет исключительно теоретическое значение, поскольку на практике отграничение различных групп верующих оказывается слишком затруднительным.

При этом для практики квалификации деяний по ч. ч. 1, 2 ст. 148 УК действительно важную роль приобретает не сам верующий как субъект уголовно-правовой охраны, а религиозное сообщество, представителю которого был причинён вред. Противоречия с предыдущими абзацами здесь нет, просто определить и зафиксировать религиозное учение или сообщество, последователям которого было нанесено оскорбление, гораздо проще по формальным признакам, чем конкретное лицо, являющееся его последователем. Помогает нам в этом снова понятие религиозные чувства, которые отсылают к причастности (принадлежности) к определённому религиозному учению, имеющему последователей [9, стр. 64].

Таким образом, можно говорить о том, что в целях улучшения правоприменительной следственной и судебной практики в отношении ст. 148 УК РФ имеет смысл определиться с кругом или исчерпывающим перечнем признаков религиозных сообществ, последователи которых смогут претендовать на защиту от преступлений, описанный в ч. ч. 1, 2 ст. 148 УК.

В связи с вышеописанным наиболее правильным и эффективным представляется путь, по которому пошла судебная практика: суды в своих решениях не придают какого-либо значения факту наличия или отсутствия верующих как потерпевших. Тем самым, последним отказывают в статусе обязательного признака состава преступления, предусмотренного ст. 148 УК. Так, например, приговором мирового судьи судебного участка № 10 Вятскополянского судебного района Кировской области действия К. и Ш., обвинявшихся в осквернении религиозной святыни – православного креста, *установленного у дороги в дер. Старая Малиновка Вятскополянского района Кировской области*, были квалифицированы по ч. 1 ст. 148 УК [3]. При этом своё преступное деяние виновные совершили в ночное время суток («в период с 22 до 23 часов») и более того в

отсутствие посторонних, в том числе потенциальных адресатов преступного результата, – верующих. В данном случае суд не счёл их присутствие непосредственно в момент совершения преступления необходимым, поскольку виновные действовали на открытой местности, то есть в пределах места публичного доступа. Поэтому свидетелями преступного результата их действий мог стать неограниченный круг лиц, включая представителей местного сообщества РПЦ. Иначе говоря, в дальнейшем адресаты (верующие) смогли бы стать свидетелями результата преступных действий виновных, но к этому моменту преступление уже было окончено.

Другой пример: приговор Элистинского городского суда от 28 июля 2016 г. в отношении спортсмена С. С. Османова [4]. Основанием для квалификации по ч. 2 ст. 148 УК послужило следующее деяние виновного: в ночь с 1 на 2 апреля 2016 г. спортсмен, прибывший в Элисту, зашёл в буддийский храм (по ч. 2 ст. 148 УК РФ, – *место, специально предназначенное для проведения богослужений, других религиозных обрядов и церемоний*), в *отсутствии посторонних* справил там малую нужду и ударил ногой в нос статую Будды. О своем поступке он рассказал в соцсети Periscope. Действия Османова вызвали ожидаемое возмущение жителей Элисты, принадлежащих к местному буддистскому сообществу. Однако суд данному обстоятельству квалифицирующее значение не придал, как и тому, что виновный совершил преступление в отсутствие свидетелей, в первую очередь верующих – буддистов, которым в итоге было нанесено оскорбление.

Представленный подход находит своё основание в дефиниции ч. 1 ст. 148 УК, поскольку данная норма закрепляет в качестве преступного деяния не сам факт оскорбления чьих-то убеждений, а *совершение публичных действий, выражающих явное неуважение виновного к общепринятым нормам поведения (в части уважения прав и убеждений иных лиц по вопросу религии) и имеющих соответствующую цель*. Иными словами, оскорбление в данном случае только *потенциальный результат посягательства*, который может и не наступить. Верующему могут быть безразличны попытки задеть его религиозные чувства, но с точки зрения закона факт причинения вреда общественным отношениям имеется.

Таким образом, наличие верующего не является обязательным для квалификации деяния по ч. ч. 1, 2 ст. 148 УК. Состав ч. 1 ст. 148 УК и его квалифицированный вариант, по сути, вообще не предполагают данного субъекта в качестве обязательного признака. Он существует лишь как адресат смыслового содержания таких действий, которые могут быть квалифицированы по ч. ч. 1, 2 ст. 148 УК. Действительно квалифицирующее значение имеет наличие религиозного сообщества (религиозной организации), принадлежность к которому и определяет содержание религиозных чувств и убеждений верующих. Наличие *религиозных* чувств, как уже отмечалось выше, обусловлено приверженностью к определённому религиозному учению, имеющему своё сообщество последователей.

Неопределённость в интерпретациях категории верующий и её значения в рамках составов ч. ч. 1, 2 ст. 148 УК ставит вопрос о поисках решения данной проблемы, в том числе альтернативах действующей редакции нормы. В связи с этим уместным будет привести для сравнения состав о нарушении свободы совести из УК РСФСР 1960 г. Состав ч. 2 ст. 143 УК РСФСР 1960 г. [6] предусматривал ответственность за *оскорбление (мировозренческих – А. В.) чувств и убеждений граждан в связи с их отношением к религии посредством использования в этих целях средств массовой информации «или в иной публичной форме», а равно, – с помощью разрушения или повреждения культовых зданий, сооружений, иных предметов мировоззренческой символики, памятников, захоронений, нанесения на них оскорбительных надписей и изображений*. Несмотря на то, что здесь уже используются неопределённые понятия о *чувствах* и *убеждениях*, их субъектом выступают все граждане в связи с их отношением к религии, то есть независимо от приверженности к вере в Бога. Следовательно, правом защиты по данной норме могли обладать *последователи религиозных сообществ, верующие, не отождествлявшие себя с тем или иным течением, религиозные агностики и атеисты*. А значит,

рассматриваемая норма имела больший охват в части предупреждения потенциальных случаев нарушения права на свободу совести.

В целом, формулировка, введенная законодателем в 1993 г. и просуществовавшая вплоть до принятия нового Уголовного кодекса в 1996 г., должна была в большей степени удовлетворять интересам в реализации права на свободу совести как права всех лиц на свободу и защиту своих мировоззренческих убеждений (позиций), с одной стороны. Но, с другой, она все равно бы потребовала дополнительной конкретизации, поскольку, основываясь на буквальном толковании нормы уголовного закона, перед правоприменительными органами встал бы вопрос о потребности применения особого права защиты в отношении ультра-клерикалов или радикальных атеистов. Иными словами, потребовалось бы разъяснение о том, в каких случаях ч. 2 ст. 143 УК 1960 г. не подлежала бы применению.

На примере опыта ч. 2 ст. 143 УК 1960 г. можно продемонстрировать, что распространение статуса потерпевшего от посягательств против свободы совести на всех граждан не упрощает задачу по выявлению данной категории преступлений, их квалификации, а даже, напротив, накладывает на правоприменительные органы дополнительную работу. Поэтому данный пример, хотя и демонстрирующий максимальное соответствие уголовного закона конституционному праву свободы совести, является скорее неудачным.

Завершая настоящую работу, можно подвести следующие итоги (выводы):

Во-первых, провозглашая охрану конституционного права на свободу совести, предполагающего свободное формирование и публичное выражение индивидом своей мировоззренческой позиции по тем или иным вопросам окружающей его действительности, действующая редакция ст. 148 УК сводится к исключительной защите интересов верующих в реализации ими своих религиозных прав.

Во-вторых, в качестве *верующего* (*носителя религиозных чувств*), выступающего потерпевшим по ч. 1, 2 ст. 148 УК, следует признавать последователя конкретного религиозного учения (конфессии), пропаганду которого осуществляет соответствующее легализованное объединение; лицо, хотя и признающее существование Бога или иных сверхъестественных сил, но не причисляющее себя к определённому религиозному сообществу, основанному на конкретном учении, в данном случае не является субъектом уголовно-правовой охраны.

В-третьих, дальнейшая конкретизация понятия *верующий* практически бесполезна, поскольку “бьётся” о невозможность разграничения различных групп верующих на практике в силу отсутствия для этого формальных оснований, которые можно было бы положить в основу критериев для разграничения.

В-четвертых, потерпевший – верующий не является обязательным признаком рассматриваемого состава (что вытекает, как из буквального толкования положений ч. 1 ст. 148 УК РФ, так и подтверждается практикой судебного правоприменения), и поэтому не может влиять на квалификацию конкретных действий при определении наличия состава преступления.

В-пятых, реальное значение для квалификации имеет определение *религиозного сообщества* (*религиозного объединения*), учению, символике, культовым местам (и т. д.) которого де-факто причинялся вред в процессе совершения антиобщественных *по характеру* действий, направленных на оскорбление чувств неопределённого круга лиц, именуемых *верующими*.

Последний вывод является, пожалуй, наиболее важным. Такой подход скорее внесёт ясность в понимание состава, предусмотренного ч. 1 ст. 148 УК РФ, и упростит работу правоприменительных органов по борьбе с преступностью в сфере нарушения права на свободу совести.

#### Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации – принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года // Российская газета. № 237. 25 декабря 1993 года. (с последующими изменениями);

2. Малая энциклопедия конституционного права. / Баглай М.В., Туманов В.А. М.: БЕК, 1998. 519 с.;
3. Приговор от 31 мая 2016 г. по делу № 1-46/2016 - Судебный участок № 10 Вятскополянского судебного района (Кировская область) [Электронный ресурс]. // Интернет-ресурс Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт) :: Sudact.ru. URL: <https://sudact.ru/magistrate/doc/SByj4qeEBWrw/>. (Дата обращения: 28.02.2021);
4. Приговор от 28 июля 2016 года в отношении Османова С.С. [Электронный ресурс]. // Элистинский городской суд Республики Калмыкия. URL: [http://elistinsky.kalm.sudrf.ru/modules.php?name=info\\_court](http://elistinsky.kalm.sudrf.ru/modules.php?name=info_court). (Дата обращения: 28.02.2021);
5. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 24.02.2021). // СПС Консультант-Плюс;
6. Уголовный кодекс РСФСР 1960 г. [Электронный ресурс]. // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: [http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?doc\\_itself=&infostr=xO7q8%20zl7flg7vLu4fDg5uD18vH/IO3IIOIg7%207x6%20Xk7eXpIPD15ODq9ujo&nd=102010096&page=1&rdk=0#I0](http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?doc_itself=&infostr=xO7q8%20zl7flg7vLu4fDg5uD18vH/IO3IIOIg7%207x6%20Xk7eXpIPD15ODq9ujo&nd=102010096&page=1&rdk=0#I0). (Дата обращения: 30.03.2021);
7. Савельев В.Н. Свобода совести: история и теория. М.: Высшая школа, 1991. 143 с.
8. Федеральный закон «О внесении изменений в статью 148 Уголовного кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях противодействия оскорблению религиозных убеждений и чувств граждан» от 29.06.2013 № 136-ФЗ (последняя редакция). // СПС Консультант-Плюс;
9. Федотова Ю.Е. Оскорбление религиозных чувств верующих: проблемы применения статьи 148 УК РФ // Российское право: образование, практика, наука. Уральский государственный юридический университет (Екатеринбург), 2016. № 4 (94). С. 64–66;
10. Чурляева И.В. Уголовно-правовая защита чувств верующих // Научно-практический журнал «Вестник юридического факультета Южного федерального университета». 2018. Том 5. № 3–4. С. 64–68.

**Концепции неонигилизма П. Клоссовски и Ж.-Ф. Лиотара****The Concepts of Neonihilism by P. Klossowski and J.-F. Lyotard***Коробейников Вадим Сергеевич**Студент 4 курса**Кафедра философии**Департамент философии и религиоведения  
Дальневосточного федерального университета**Россия, Владивосток**e-mail: [korobeinikov.vs@students.dvfu.ru](mailto:korobeinikov.vs@students.dvfu.ru)**Korobeinikov Vadim Sergeevich**4th year student**Department of Philosophy**Department of Philosophy and Religious Studies**Far Eastern Federal University**Russia, Vladivostok**email: [korobeinikov.vs@students.dvfu.ru](mailto:korobeinikov.vs@students.dvfu.ru)***Аннотация.**

Данная статья посвящена одной из актуальных проблем в области философской антропологии и философии культуры – проблеме неонигилизма, которая была в своё время актуализирована такими французскими философами, как Пьер Клоссовски и Жан-Франсуа Лиотар. Автор исследования проводит анализ докладов, которые посвящены данному феномену, а именно: «Circulus Vitiosus» П. Клоссовски и «Notes on the Return and Kapital» Ж.-Ф. Лиотара. Новизна работы заключается в интерпретации данных текстов в контексте симптомов цивилизационного кризиса, а именно: социокультурная атомизация и восстание масс. В конце статьи приводятся выводы и список использованной литературы.

**Annotation.**

This article deals with one of the topical problems in the field of philosophical anthropology and cultural philosophy - the problem of neo-nihilism, which in its time was actualized by such French philosophers as Pierre Klossowski and Jean-François Lyotard. The author of the study analyzes the reports that deal with this phenomenon, namely «Circulus Vitiosus» by P. Klossowski and «Notes on the Return and Kapital» by J.-F. Lyotard. The novelty of the work lies in the interpretation of these texts in the context of the symptoms of civilizational crisis, namely socio-cultural atomization, and the revolt of the masses. The paper ends with conclusions and a list of references.

**Ключевые слова:** неонигилизм, Пьер Клоссовски, Жан-Франсуа Лиотар, социокультурная атомизация, восстание масс, последний человек, сверхчеловек, вечное возвращение.

**Key words:** neonihilism, Pierre Klossowski, Jean-Farnswoy Lyotard, socio-cultural atomisation, revolt of the masses, the last man, the overhuman, the eternal return.

**Постановка проблемы**

Проблема ситуации нигилизма начала зреть в эпоху научно-технического прогресса. Человек, который впервые за всё время существования поставил Западной цивилизации данный диагноз, был немецкий философ Ф. Ницше. Несмотря на тот факт, что нигилизм начал созревать и достиг апогея более, чем сто лет назад, сегодня мы ощущаем те или иные последствия от цивилизационного «землетрясения». Это свидетельствует об изменчивости нигилизма в разные периоды новейшей истории, в частности, в эпоху постмодерна. Данная эпоха на сегодняшний день осмысливается философским мировым сообществом.

Речь в данной статье, в свою очередь, пойдёт об одной из форм нигилизма – неонигилизм. Данная концепция была в своё время предложена такими видными в современной западной философии мыслителями, как П. Клоссовски и Ж.-Ф. Лиотар.

В связи с этим тема нигилизма является актуальной, поскольку она вписывается в контекст созревания постмодернистского общества, которое сохраняет в себе ключевые диагнозы цивилизационного кризиса, а именно, социокультурная атомизация и восстания масс.

Под социокультурной атомизацией мы подразумеваем феномен переориентации субъектов с приоритета связей личного характера на приоритет связей безличного характера, ориентированных на индивидуальную успешность [1, с. 192]. Дефиницию термина «Восстание масс» предложен, как известно, Х. Ортегой-и-Гассетом. В своей работе «Восстание масс» он постулирует мысль, что масса – это всякий и каждый, кто ни в добре, ни в зле не мерит себя особой мерой, а ощущает таким же, как и все и доволен неотличимостью от других [2, с. 45-46]. Более того, масса всегда плывёт по течению и лишена ориентиров [2, с. 67]. В аспекте этих двух симптомов нигилистического кризиса представляется интересным проследить явление неонигилизма.

Целью данного исследования является анализ идей неонигилизма вышеуказанных философов в ключе развития симптомов цивилизационного кризиса.

### **Неонигилизм Ж.Ф. Лиотара**

Интересная интерпретация нигилизма Ницше, на наш взгляд, представлена французским философом и постфрейдистом Жаном-Франсуа Лиотаром. О неонигилизме философ с сильной тревогой о будущем Западной цивилизации пишет в своей статье «Заметки о Возвращении и о Капитале» (Notes on the Return and Kapital) [3]. Неонигилизм – ситуация обесценивания архаических форм социально-экономических отношений, так и предыдущие формы более развитым капитализмом [3, р. 47]. Капитализм настолько всемогущ, что он способен ликвидировать свои же ценности. Лиотар акцентирует наше внимание на повсеместную ликвидацию, утверждая, что растворение форм и индивидов в обществе потребления утверждается капитализмом [3, р. 51]. Но главная опасность неонигилизма состоит не в этом. Закон стоимости товаров, о котором писал К. Маркс, даёт неонигилизму осуществить свой замысел: уравнивание товаров (гомогенизация всех продуктов), которые обмениваются в системе через всеобщий эквивалент денег, отчуждает субъекта как творца от вещи [3, р. 48]. Можно далее развить мысль, что вещь таким образом утрачивает ту ценность, которую мы вкладываем. Всеобщий эквивалент произвёл отчуждение от «духа» вещи, тем самым оставляя пустое место в товаре. Это пространство занимает стоимость. Она не есть участник творения товара, однако своим участием в экономике товар становится желанным. А сам субъект не имеет никакого отношения по отношению к вещи. Он атомизируется в том смысле, что товар функционирует без творца. Ценности, что вложились в вещь творцом, утратили значимость. Вместо ценностей творца пустое пространство занимают «ценности» капитализма.

В этой связи мы имеем дело с данным вечным возвращением, которое по своей природе является ложным, в отличие от ницшеанского. Таким образом, есть два вечных возвращения, один из которых (капитализм) по форме тождественен ницшеанскому, но по своей сущности противоположен ему [3, р. 46-47].

Однако, в чём кроется такая противоположность? Лиотар, вооружившись фрейдизмом, описывает структуру капитализма и вечного возвращения Ницше. Различие заключается в либидинальной энергии, а именно:

1) капиталистическая система регулирует обмены и устанавливает институты. Данные субъекты не обладают прогрессивностью. Таким образом, либидинальная энергия поддерживает интенсивность на относительно низком уровне;

2) ницшеанская стратегия заключается в «повышении или поддержании интенсивности на самом высоком уровне, чтобы добиться как можно более сильной энергетической метаморфозы. Таким образом происходит вечное возвращение» [3, р. 49].

В «вечном возвращении» капитализма восстание масс проявляется следующим образом: поскольку в вещи отсутствуют ценности творца, то сами вещи, как мы отмечали, гомогенизируются. Стирается чёткая иерархия, её устанавливает капитализм как ему заблагорассудится. Однако товар сохраняет за собой «след», то есть мы знаем творца. Творец мало того, что не участвует в экономике, он теряет экзистенциальные границы, так

как вещи гомогенизировались. Таким образом, субъект становится массовым, ибо продукты не имеют иерархии. Они не имеют различий, равно как и субъект. Мы получаем прямую зависимость: чем сильнее товар становится массовым, тем интенсивнее отчуждённый творец становится массовым человеком.

Вечное возвращение по Ницше подразумевает сохранение человечности через обращение к самому себе в отражении Другого. Происходит обмен между «Я» и Другим. Это позволяет встать на путь сверхчеловека. «Вечное возвращение» капитализма осуществляет обмен в виде экономических отношений капитализма. Субъект возвращается к себе через тот товар, который не имеет ценности для самого творца. «Отражение» (вещь) как бы нам сообщает, что мы производим ради самого производства. Мы отражаемся в том, из чего были исключены наши ценности. Сами товары к нам возвращаются в силу экономического обмена. Именно так работает «вечное возвращение» капитализма. И, конечно, субъект превращается в последнего человека.

Как мы помним, вечное возвращение в философии Ницше тесно связано с феноменом сверхчеловека. Лиотар в этом смысле не является исключением. Он задаётся вопросом: как возможно воплощение вечного возвращения немецкого мыслителя в эпоху потребления? Французский философ пишет, что задержка производства, безвозмездные захваты (кражи) как формы потребления, отказ от работы, закрытые сообщества, движения сексуального освобождения, сквоттинги и так далее – всё это способствует к ницшеанскому вечному возвращению. Сверхчеловек – это маргинал общества потребления, общества постмодерна. Художники-экспериментаторы, люди субкультур (хиппи), паразиты, безумцы, отъявленные сумасшедшие люди – все они Сверхлюди. Один час их жизни предлагает больше интенсивности, больше либидинальной энергии [3, р. 53-54].

Атомизация и восстание масс только так могут быть преодолены и вместе с ними цивилизационный кризис. Для нас в контексте идеи Лиотара сверхлюди могут казаться странными. Однако следует помнить, что данное осмысление идей Ницше происходило левым дискурсом. Также не следует сбрасывать со счетов события мая 1968 года. Именно тогда французское общество в отрывую проявила контркультурные (и вместе с тем контрkapиталистические) идеи, побуждения, которые были в итоге не приняты. Равно как и Заратустра, который пришёл к последним людям провозглашать нового человека, отвергался нигилистически настроенными субъектами. Аналогично и здесь, Лиотар – Заратустра состояния постмодерна. И те события должны были направлены на разрушение квази-вечного возвращения, выстроенный на основе закона стоимости. Другими словами невротики – единственные субъекты, способные осознать кризис и проявить ответный удар своей деятельностью, своей либидинальной энергией. Постоянное преодоление, экзистирование субъекта в форме данной энергии Сверхчеловек расширит свой космос и обретёт своё Я. Последний человек, наоборот, не способен стать больше. Он ничего не проявляет через аффекты, эмоции, переживания, ибо его жизнь обречена только на поддержание экономической модели.

### **Неонигилизм П. Клоссовски**

Пьер Клоссовски, французский философ и психоаналитик, раскрыл проблему неонигилизма в своём докладе под названием «Circulus Vitiosus» [4]. Данная работа служит обобщением марксистской интерпретации нигилизма Ф. Ницше. Клоссовски видит в Ницше несомненное пророчество политических событий XX века. Конечно, Клоссовски не употребляет термин «неонигилизм», однако данный факт не мешает нам понимать его концепцию в данном ключе. На наш взгляд, между Клоссовски и Лиотаром можно найти тесную близость в плане философских идей. Они оба интерпретируют Ницше в русле цивилизационного кризиса.

В своём труде философ утверждает, что рабами (стоит здесь напомнить дихотомию хозяина и раба) в современного мира – это все те, кто трудится, не зная ценности своего труда. Хозяева – это те, кто способен эксплуатировать труд масс в своих целях. Рабы классифицированы Клоссовски как «стадо», что в свою очередь акцентирует внимание на их морали. Хозяева по своей сути являются «единичными субъектами, способные

создавать и законодательно утверждать ценности [4]. Атомизированный субъект в итоге становится под властью господина, который знает ценности. Они в свою очередь имеет место в его жизни и, с точки зрения господина, благодаря им существует целостный мир. Есть сильные, а есть слабые. Однако рабы в XX веке обрели господство над хозяевами, произошло восстание масс.

Вполне классический сюжет, который мы замечаем в философии Ф. Ницше. Но почему же все-таки речь идёт об неонигилизме? Клоссовски вводит новизну, отмечая, что есть праведные хозяева и ложные. Разница состоит в следующем:

1) ложные хозяева – это буржуазные эксплуататоры, которые подвластны массовости Западной культуры, ими движет сама тотальная девальвация ценностей путём экономических отношений. Во всеобщем товарном обмене все вещи гомогенизируются, само творение субъекта утрачивает «дух» культуры, высшую цель, основополагающие ценности [4]. Мы можем заметить, что из-за них субъект-раб становится атомизированным, ибо он не способен экзистировать нечто ценное в вещь, и ложный господин сам не ведает о ценном, поскольку он им движет массовая мораль;

2) истинные хозяева – это сильные субъекты, способные законодательно утверждать ценности и смысл жизни, и которых Ницше (по Клоссовски) характеризует как касту «созерцателей». Истинные хозяева способны обратить деятельность ложных хозяев, а также труд масс, которыми эти ложные хозяева руководят, в своих собственных целях. Именно они должны разрушить нигилизм [4].

Мы можем заметить то, что истинный хозяин является сверхчеловеком, а ложные хозяева и рабы – это последние люди. Восстание масс выражена в немного измененном качестве: если в концепции Ницше последний человек – это тот, кто делает мир маленьким своей деятельностью и существованием и при этом манифестирует «мыйность» всех субъектов, всего массового тела, то в концепции Клоссовски дело обстоит иначе. Восстание масс необязательно должно происходить субъектами низшего порядка, ибо то охватывает всех без исключения, стирая тем самым иерархичность между людьми. Однако, в отличии от идеи Гассета, такое «тело» имеет направленность, диктующая от «ложных» господ. Массовый человек имеет цель, однако в ней отсутствует способность к экзистере. Человеческие способности не превышают экономические интересы. Именно таким представляется последний человек. Но как справиться с данной ситуацией?

Клоссовски предлагает предотвращение цивилизационного кризиса необычным способом. Для начала человечество должно как можно лучше способствовать нигилизму через капитализм. Субъекты должны как можно интенсивнее возводить капитализм до таких пределов, чтобы он сам себя обесценил. На данное действие в итоге произойдёт противодействие в форме переоценки ценностей и появления сверхчеловека [4]. Более того, по мысли Клоссовски, капитализм в данной ситуации будет больше производить товары, которые в итоге (в силу обильного их числа) станут экономическими «отходами», излишками [4]. В этой связи стоит добавить, что последний человек будет не просто производить всё маленькое, но и всё излишнее, тем самым капитализм сам себя иллюминирует и осознает свою обесцененность. Вернее, излишество вещей ещё сильнее последнего человека сделает атомизированным, более маленьким. Это требуется для того, чтобы достичь апогея неонигилизма, чтобы рождение сверхчеловека было явным, более сконцентрированным, более мощным.

Более того, связи между субъектами в данном обществе (Клоссовски пишет об обществе сингулярностей) будут иметь критерий под названием «Вечное возвращение». Значение в том, что, согласно анализу Клоссовски, пережитый опыт вечного возвращения взрывает идентичность индивидов. Это означает попытку представить себе сообщества - группы и целые общества - за пределами понятия идентичности. Действительно, Ж Делёз подчеркивает это, утверждая, что вся работа Клоссовски движется к единственной цели: обеспечить потерю личной идентичности и растворить самость [4]. Ведь неспроста вечное возвращение, с точки



зрения Клоссовски, является *circulus vitiosus*, то есть порочный круг.

В чём заключается её порочность? Согласно Клоссовски, опыт вечного возвращения подрывает предполагаемую идентичность переживающего. Таким образом, вечное возвращение является в этом отношении парадоксальным. Как пишет Клоссовски субъект, субъект больше не способен волиять себя, как это всегда было. Но субъект способен волиять все предшествующие возможности. Осознав необходимость вечного возвращения как всеобщего закона, субъект деактуализирует свое нынешнее «Я», чтобы волеизъявить себя во всех других «Я». Это нужно для того, чтобы вновь стать тем, кто я есть здесь и сейчас. Именно в этот момент субъект осознаёт вечное возвращение [4].

Далее, Клоссовски предлагает разделять ложное вечное возвращение и истинное, ницшеанское. Разница заключается в следующем:

1) ложное Вечное возвращение – это капитализм. Капитализм сводит человеческую жизнь к обслуживанию обращения товаров, без конца и цели (так же как так же, как вечное возвращение представляет мир как непрерывную циркуляцию моментов, у которых нет другой цели, кроме как возвращение к самим себе через иной цели, кроме возвращения к себе через бесконечное повторение) [4];

2) истинное Вечное возвращение – это то, что бросает вызов капиталистической системе, показывая то, что не может быть переведено в экономическую стоимость и, таким образом, признается только как отходы или излишки в системе товарного обмена [4].

#### **Заключение**

После исследования неонигилизма мы пришли к следующим выводам:

1) концепция неонигилизма Ж-Ф. Лиотара представляет собой ситуацию образования вечного возвращения капитализма, которое обесценивает ценности через само вечное возвращение. Для преодоления данной ситуации сверхчеловек представляется как субъект, способный на увеличение либидинальной энергии в мир. Процесс экзистирования заключён в увеличении данной энергии в социально-экономических процессах, преодолевая атомизацию и восстание масс. Последний человек не способен иметь такую энергию, а наоборот, обеспечивает «вечное возвращение» капитализма тем самым усмиряя свою экзистенцию;

2) концепция неонигилизма П. Клоссовски представляет собой ситуацию возникновения вечного возвращения как порочного круга. Более того, система «хозяин-раб» утрачивает дихотомичность в связи с тем, что рабская мораль (мораль последнего человека) восстаёт перед моралью хозяина. В итоге раб равен хозяину. Сверхчеловек – это истинный хозяин, способный сломить обесценивание ценностей капитализмом своими экономическими отношениями. Через установление новых ценностей и через ускорение капитализма данная формация обесценить саму себя и в итоге сама себя иллюминирует.

#### **Список используемой литературы:**

1. Новиков, А. С. Атомизация общества и её роль в становлении «общества масс» / А. С. Новиков // Теория и история. – 2009. – № 2 (16). – С. 192–197.
2. Ортега-и-Гассет Х. Восстание масс // Избранные труды / Х. Ортега-и-Гассет. — М.: Весь мир, 2000. — С. 704 с.
3. Lyotard, Jean-François. «Notes on the Return and Kapital» // Semiotexte. – 1978. – Vol. 3. №1. –Р. 44–53.
4. Klossowski, Pierre. *Circulus Vitiosus* [Электронный ресурс]: The Agonist. – 2009. – Vol. 2. № 1. – URL.: <https://agonist.nietzschecircle.com/wp/wp-content/uploads/2020/07/AgonistMAR2009FullIssue.pdf> (дата обращения: 21.10.2021).

**Лидерство и разрешение конфликтов в организации****Leadership and conflict resolution in the organization****Сазонова А.С.***Студент 1 курса**Факультет социальных наук и массовых коммуникаций  
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации  
125993, Москва, Ленинградский проспект, 49  
e-mail: sazonova1979887@mail.ru***Sazonova A.S.***Student 1 term**Faculty of social sciences and mass communications  
Financial University under the Government of the Russian Federation  
49, Leningradsky Prospekt, GSP-3, Moscow, 125993, Russia  
e-mail: sazonova1979887@mail.ru***Научный руководитель****Надточий Ю.Б.***к.п.н.**Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации  
e-mail: Yflnjxbq-7e@yandex.ru***Scientific adviser****Nadtochiy Yu.B.***Cand. Sci. (Pedagogics)**Financial University under the Government of the Russian Federation  
e-mail: Yflnjxbq-7e@yandex.ru***Аннотация.**

Известно, что в любом коллективе возникают конфликтные ситуации, и коллеги зачастую пытаются их разрешить опираясь на свои эмоции и чувства и не задумываются о том, что конфликта можно было бы и избежать. Данная тема наиболее популярна в наши дни, ведь выполнение рабочих обязанностей всегда, так или иначе, осуществляется в коллективе, где следует придерживаться дружеских отношений для дальнейшей работы. Для спорных ситуаций в коллективе всегда должен существовать лидер, который возьмет на себя ответственность принятия единственно верного решения. Роль лидера в организации довольно сложная, но, чем сложнее работа, тем она и интереснее. Лидер – это тот человек, который не боится ответственности и готов идти вперед для достижения своей цели. В статье рассматриваются следующие вопросы: как при помощи лидерства можно избежать конфликтов в рабочем коллективе и какие методики при этом должны использоваться.

**Annotation.**

It is known that conflict situations arise in any team, and colleagues often try to resolve them based on their emotions and feelings and do not think that the conflict could have been avoided. This topic is the most popular nowadays, because the performance of work duties is always, one way or another, carried out in a team where friendly relations should be maintained for further work. For controversial situations, there should always be a leader in the team who will take responsibility for making the only right decision. The role of a leader in an organization is quite complicated, but the more difficult the job, the more interesting it is. A leader is a person who is not afraid of responsibility and is ready to move forward to achieve his goal. The article discusses the following issues: how to avoid conflicts in the work team with the help of leadership and what methods should be used in this case.

**Ключевые слова:** лидер, лидерство, конфликтные ситуации, конфликты, разрешение конфликтов.

**Key words:** leader, leadership, conflict situations, conflicts, conflict resolution.

*Введение.* Признано, что успешное функционирование и развитие современных организаций невозможно без активного вовлечения в процесс управления и преобразования лидеров, способных эффективно влиять на рабочий коллектив (на участников совместной деятельности) [1].

Рабочий коллектив не может существовать без различных конфликтов (конструктивных и деструктивных), поэтому лидер и его правильная позиция часто становится ключевым фактором успеха в

решении разных конфликтных ситуаций в организации и предотвращении конфликтов в коллективе [2-4].

*Понятие лидерства.* Лидер – это человек, за которым все остальные члены коллектива признают право брать на себя наиболее ответственные решения. Лидер также тот человек, который может поддерживать теплые отношения в коллективе, он должен уметь воздерживаться от сплетен, уметь хвалить и поощрять своих сотрудников, а также не только давать распоряжения, но и помогать во многом своим коллегам.

Наверное, любой человек в коллективе хотел стать тем самым лидером, к которому все прислушиваются и уважают, но, как правило, нет каких-то определенных правил, которых должен придерживаться человек, чтобы завоевать лидирующее положение в обществе. Каждый человек выбирает для себя ту манеру поведения, которая ему будет близка, однако, есть определенные критерии, которыми лидер однозначно не должен обладать:

- отсутствие цели: если человек не знает, ради чего он пытается решить ту или иную проблему, то и нет смысла в лидерстве, так как лидер должен иметь четко поставленную цель и как минимум три метода (варианта) ее решения;
- страх: он бывает разным, но в коллективе все люди должны равняться на лидера, а значит, он не должен ничего бояться и идти вперед;
- низкая самооценка: если вы не любите себя и не цените, то точно такое же отношение к вам будет в коллективе;
- отсутствие навыков и знаний: лидер постоянно должен совершенствоваться и «набирать» (накапливать) те знания и навыки, которых ему не хватает в работе, это может помочь достижению поставленной цели;
- неспособность управлять собственной жизнью, неспособность к принятию конкретных решений.

Человек, который стремится занять руководящую должность должен быть уверенным в себе, четко формулировать свои мысли и обладать своей точкой зрения. Человек, которому присуще вышеперечисленные качества, не сможет стать авторитетом в коллективе, так как основа хорошего статуса – это уважение коллег, а как коллеги могут слушаться того, кто в первую очередь не может уважать самого себя.

Довольно часто случаются такие ситуации, что лидера в коллективе могут просто не принять, на это тоже есть ряд причин. Однако непринятие в коллективе того или иного человека может спровоцировать ряд конфликтов.

Перечислим некоторые основные причины непринятия лидера в коллективе:

- зависть: многие коллеги могут завидовать вашему полученному статусу, ведь многие хотели бы оказаться на вашем месте, так как это уважение со стороны руководства, доверие начальника, а также приятные бонусы за проделанную работу в качестве лидера;
- личная неприязнь: порой очень сложно достичь того уровня, чтобы тебя любил весь коллектив. Люди иногда очень странно настроены на общение, ведь мы не любим тех, кто нам поддакивает, но любим тех, кто с нами соглашается. Из-за того, что человек мог не согласиться с тем или иным мнением, может возникнуть личная неприязнь, ведь это будет иногда приравняться, как ход против коллектива, хоть вы и просто высказали свое мнение;
- ошибки: мы всегда помним то, когда нам не угодили, как бы люди не называли себя злопамятными, они могут отчетливо помнить, где что-то вышло из-под контроля. Это как с ложью. Одна капля лжи портит океан доверия, с ошибками все работает также. Нет людей, которые никогда не ошибались, просто главное своевременно делать выводы и стараться в дальнейшем их не допускать.

Это лишь малая часть тех причин, по которым можно было бы не принять лидера в коллективе, на самом деле их гораздо больше, но все очень индивидуально (зависит от конкретных ситуаций, от индивидуальных

качеств людей и др.). Для этого стоит в первую очередь разбираться в психологии человека. Не ко всем людям можно применить один и тот же подход. Нужно качественно подходить к этому вопросу. Именно поэтому лидерами не становятся в первый же день. Ими становятся зачастую люди, которые изучили все тонкости (психологические особенности) людей, их привычки, характер и другие особенности.

*Виды конфликтов в коллективе.* В любом коллективе, в том числе и в рабочем, могут быть совершенно разнообразные конфликты.

1. Между начальником и подчиненным. Скорее всего все люди, которые работали, сталкивались с этой ситуацией. Это одна из самых неприятных ситуаций. Причины могут быть разными.

Если рассматривать ошибки со стороны начальника, которые влияют на возникновение данного вида конфликта, то это может быть:

- задержка зарплаты;
- ненадлежащие условия труда;
- превышение полномочий;
- руководитель заставляет работать больше положенного;
- отсутствие карьерного роста в течение пяти лет или более (зависит от ситуации);
- и др.

Если рассматривать ошибки со стороны подчиненного, то это:

- невыполнение своих должностных обязанностей (или ненадлежащее выполнение);
- регулярные опоздания;
- регулярные отсутствия на рабочем месте и постоянные отгулы;
- отсутствие инициативности;
- неумение планировать свое время;
- и др.

Все перечисленные выше ошибки очень сильно провоцируют конфликты. Как правило, в конфликте всегда виноваты оба (обе стороны), но это не регулярный случай.

2. Между сотрудниками (между группой и группой). Данный вид конфликтов как раз и решается благодаря лидеру. Бывает такое, что коллектив разбивается на два лагеря после какого-либо спорного момента. Возьмем, к примеру, ситуацию, когда часть коллектива работает в более медленном темпе, а другая быстрее. При этом работа тех, кто работает быстрее иногда может зависеть от той работы, что делает группа, работающая в более медленном темпе. Из-за этого может возникнуть конфликт, так как медлительные люди и вправду бывают раздражительными.

Необходимо сказать, что на этом месте должен сделать лидер: в первую очередь стоит создать определенный дедлайн для обеих групп, а также определенное количество дел (обязанностей), которые сотрудники должны выполнять в течение дня и не больше. Есть такие, которые хотят выполнить работу как можно скорее и больше, чтобы потом ничего не делать. Это не совсем правильно в коллективе, так как многие люди не будут действовать по такому принципу. Если же работа двух групп находится во взаимозависимости и первое решение не приносит плоды, то стоит выдавать работу сотрудникам не одновременно, а сначала дать той группе, которая работает медленнее, чтобы уравнять силы.

3. Между сотрудниками (сотрудник против коллектива). Приведем пример: есть сотрудники, которые довольно долгое время работают за одну и ту же заработную плату и вот в коллектив приходит новенький. В течение месяца его показатели работы резко увеличились и ему повышают зарплату, что естественно вызывает недовольство коллег.

4. Между сотрудниками и начальником. В этом случае также могут быть разнообразные причины, но как правило, это связано по большей части с деспотичным характером руководителя или невыполнением обязанностей сотрудниками.

*Методики разрешения конфликтов в организации.* Чаще всего решение конфликтных ситуаций выпадает на хрупкие плечи лидера. И для того, чтобы легко справляться со спорными ситуациями, ему следует знать несколько методик.

1. Фрейминг. Это методика из области психологии, которая подразумевает отзеркаливание человека и использование слов-предикатов исходя из репрезентативной системы человека.

Отзеркаливание – процесс повторения действий человека, с которым вы входите в раппорт (человек при разговоре жестикулирует руками, можно начать делать также, но не давать понять, что это сделано специально). Тогда на подсознательном уровне у него сложится впечатление, что вы похожи и вас начнут более внимательно слушать. Репрезентативная система-способ восприятия мира человеком (аудиальная, дигитальная, визуальная, кинестетическая), а предикаты – это слова, наиболее часто использованные человеком исходя из его репрезентативной системы.

2. Компромисс. В данной методике лидер должен найти общий знаменатель с теми, с кем произошел конфликт и попробовать предложить свою идею. Если же идея лидера будет опровергнута, то тогда следует выслушать все нюансы, с которыми коллектив не согласен и выдвинуть уже новое решение (в том числе, и совместное).

3. Создание системы поощрения. Очень важно мотивировать сотрудников, чтобы они могли идти на уступки. А для этого можно придумать какие-либо бонусы в работе, дабы не провоцировать конфликт. Например, сотрудники постоянно опаздывают, оправдываясь тем, что они поздно приходят с работы. Тогда можно поставить условие: если определенная работа будет выполнена раньше и качественно, то можно будет раньше уйти с работы на час. Это оптимизирует труд работников и они начнут работать усерднее, так как теперь у них будет стимул: уйти с работы раньше.

Решение конфликтов очень важный этап в работе. Лидер должен понимать, что придется бороться со многими трудностями и уметь грамотно выходить из них. Это лишь малая часть методик разрешения конфликтов, просто остальные показались мне наиболее примитивными, и я выделила наиболее интересные и нетипичные. Конечно же истинный лидер должен владеть многими методиками, но для этого нужно очень долго этому учиться.

*Моделирование практической ситуации.* Далее смоделируем конфликтную ситуацию и на примере рассмотрим позицию лидера.

Представим, что в компании N работает дружно сложившийся коллектив. Все готовы прийти друг другу на помощь, корпоративные выезды никогда не заканчиваются скандалами и все проходит благополучно. На работе есть сложившиеся правила, например: отдыхать во время работы: в зону отдыха одновременно могут пойти только три человека, остальные в это время работают, и в течение всего дня меняются работники. Отдыхать можно не более часа, не считая перерывов на обед. Также перед тем, как принять какое-либо решение в работе, в данном коллективе принято советоваться друг с другом и уже потом говорить свой ответ руководителю. В коллективе есть лидер Ангелина, которая тщательно выполняет свою работу и смогла достичь такого взаимопонимания среди коллег. Но тут приходит новая сотрудница Мария, которую взяли на работу по связям, и она стала наводить везде свой порядок. Выходила на перерыв и не приходила в течение 2-х часов, на работе разговаривала по телефону, все, что ей приходило в голову в качестве решений той или иной проблемы, она напрямую говорила руководителю, не советовавшись со своими коллегами. Такое отношение стало напрягать

сотрудников и перед Ангелиной стоит задача: как решить этот конфликт, если Марию нельзя уволить, так как начальник – ее дядя.

В первую очередь Ангелина определяет тип конфликта: между сотрудниками (сотрудник против коллектива), а затем она начинает искать методику, при помощи которой можно будет справиться с ситуацией. В данном случае не подходит методика фрейминга, так как Мария довольно импульсивная девушка и ее отзеркаливание может только оттолкнуть, так как она увидит себя со стороны и не получится установить раппорт. Методика системы поощрения здесь также не подойдет, потому что начальник – ее родственник и ей и так много дозволено. Остается компромисс.

Ангелина решает собрать весь коллектив вместе и провести небольшое знакомство, чтобы ситуация более прояснилась. Перед этим Ангелина и Вероника (сотрудница компании) узнали, что Мария ходит в спортзал Paris life и решили, что наилучшим решением будет найти эту точку соприкосновения в интересах. По итогу Мария и Вероника стали более тесно общаться и теперь уже можно было выдвигать свои условия в компромиссе. Ангелина предложила девушкам раз в неделю уходить с работы пораньше, чтобы они вместе ходили в зал, Вероника как раз хотела начать заниматься в спортзале. Но взамен, они должны не нарушать дисциплину и выполнять все требования. Мария и Вероника подружились, у них оказалось много общего и тогда Мария поняла, что лучше согласиться и хорошо провести время с подругой и заодно пораньше уйти с работы.

*Заключение.* Даная ситуация в статье была смоделирована не просто так. Помимо методик, применяемых при разрешении конфликтов лидером, хотелось показать, что лидер должен много знать о своем коллективе, чтобы уметь грамотно использовать эти знания для его сплочения. Ангелина знала, что Вероника давно хочет записаться в зал, но на это никогда не было времени. Да, из этой ситуации можно выйти по-разному, но в данном случае получилось сразу две вещи (два преимущества): Мария теперь не будет нарушать дисциплину и наладит отношения с коллективом, ведь она уже дружит с Вероникой, которая хорошо общается со всеми. Вскоре Мария вольется в жизнь коллег и станет частью данного коллектива.

В данном случае проявилась еще одна методика, научного названия которой нет. Но не всегда сокрытие информации (а точнее некий хитрый ход лидера) будет коварством, ведь в данном случае все делалось во благо коллективной работы. Девочки потом расскажут об этом Маше и смогут объяснить, что хотели подружиться ее с коллективом. Она поймет уже нынешних своих подруг.

В завершении хочется подчеркнуть, что лидер – это неотъемлемая часть коллектива. Лидерство не достается кому-то при рождении, этому надо учиться. Неважно, сколько на это потребуется времени, если у вас есть желаемая цель. Лидер, знающий свое дело, может обходными путями добиться решения всех конфликтов и сделать коллектив одной дружной семьей. Лидер может сделать так, чтобы людям хотелось ходить на работу, поскольку и там могут быть как отдых, так и интересные задания.

Как правило, все люди работают в коллективах и нужно уметь находить общий язык со своими коллегами. Многие могут не знать, как это делать вовсе и из-за провалов в общении срывать и именно для таких случаев есть лидер команды (рабочего коллектива), который с радостью будет готов помочь вам в любую минуту.

#### **Список используемой литературы:**

1. Чегринцова С.В. Лидерство и командообразование в организации: учеб. пособие. – Тверь: Твер. гос.ун-т, 2020.
2. Тимошкина Н.А. Социология и психология управления в схемах и таблицах: учебное пособие для студентов МАТИ всех форм обучения. – М.: "МАТИ - Российский гос. технологический ун-т им. К. Э. Циолковского", 2012.
3. Надточий Ю.Б. Командообразование: Учебное пособие. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2020.

4. Менеджмент: Конспект лекций /Сост. О.В. Астафьева. – М.: Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, 2016.

**Лучшие практики Российского союза выставок и ярмарок по поддержанию развития Event-индустрии в период пандемии****Best practices of Russian Union of exhibition and Fairs aimed at maintaining Event industry during COVID-19****Жукова Анастасия Александровна***Студент 2 курса**Факультет Ф-т «Р» Международного промышленного менеджмента и коммуникации  
БГТУ «ВОЕНМЕХ» им. Д.Ф. Устинова  
г. Санкт-Петербург, ул. 1-я Красноармейская, д.1  
e-mail: anastasia\_zhukova97@mail.ru***Zhukova Anastasiya Aleksandrovna***Student 2 term**Faculty of faculty of International industrial management and communication  
BSTU "VOENMECH" them. D. F. Ustinova  
Saint Petersburg, First Krasnoarmeyskaya street, 1  
e-mail: anastasia\_zhukova97@mail.ru***Научный руководитель****Шматко Алексей Дмитриевич***Доктор экономических наук**БГТУ «ВОЕНМЕХ» им. Д.Ф. Устинова, главный научный сотрудник ИПРЭ РАН  
г. Санкт-Петербург, ул. 1-я Красноармейская, д.1  
e-mail: shmat2000@yandex.ru***Scientific adviser****Shmatko Alexey Dmitrievich***Doctor of Economics**BSTU "VOENMEKH". D. F. Ustinova, chief scientific worker, IPRE RAN  
Saint Petersburg, First Krasnoarmeyskaya street, 1  
e-mail: [shmat2000@yandex.ru](mailto:shmat2000@yandex.ru)***Аннотация.**

В статье рассматривается деятельность крупнейшего в России объединения участников Event-индустрии Российского Союза выставок и ярмарок (РСВЯ), в контексте новых современных реалий.

**Annotation.**

The article examines the activities of the largest association of Event industry participants in Russia, the Russian Union of Exhibitions and Fairs (RUEF), in the context of new modern realities.

**Ключевые слова:** конгрессно-выставочная деятельность, MICE индустрия, Event-индустрия, РСВЯ.

**Key words:** congress and exhibition industry, MICE, Event industry, RUEF.

Выставочная деятельность в современном мире является инструментом макроэкономической и инвестиционной политики. Событийная индустрия, наряду с туризмом, остро ощутила последствия пандемии. Мировая пандемия вируса стратегически изменила мир, нарушила сложившиеся долгосрочные экономические отношения субъектов, «заморозила» большое число рыночных транзакций. Конгрессно-выставочный бизнес очень резко перевёл свои бизнес-процессы на онлайн платформы, на удаленку, перепрофилировался на интернет-аудиторию. Компании и организации, работающие на event-рынке, оказались в условиях неопределенности в связи с вынужденной отменой и переносом мероприятий. [4] Международные промышленные выставки оказались в числелезначительно пострадавшими отраслями экономики. [5] Следует признать, что статусные выставки, конференции, ярмарки крайне затруднительно перевести в онлайн-формах. Практика свидетельствует о том, что Интернет нивелирует статусность мероприятий, снижает престиж и



экономический эффект. Для статусных мероприятий очень значимым и особенным является личное участие руководителей крупных компаний, политических и государственных деятелей. Удалённое общение с другими участниками мероприятия делает его протокольным.

Конгрессно-выставочные мероприятия ориентированы, как на главную ценность, на непосредственную коммуникацию и взаимодействие участников. Обмен мнениями, впечатлениями, информацией, дискуссии – всё это формирует контент, формирует атмосферу, формирует обратную связь, которой так ценна эта деятельность.

Руководство РСВЯ наряду с другими из первых отреагировали на сложившуюся ситуацию в конгрессно-выставочной сфере и совместно с профессиональными сообществами обращалось к Председателю Правительства РФ М. В. Мишустину и губернатору Санкт-Петербурга А. Д. Беглову с просьбами о содействии. Меморандум о поддержке отрасли поддержали более 300 российских участников отрасли. [1]

Сейчас над методикой оказания помощи компаниям, занимавшимся организацией этих мероприятий, работают в Торгово-промышленной палате Российской Федерации, в профильных ведомствах и ассоциациях. Сама отрасль попала в список особо пострадавших, и ее участники сегодня могут воспользоваться такими мерами поддержки, как отсрочка по авансовым платежам, страховым взносам, налогам - в частности, по налогу на прибыль.

Крупные представители индустрии отмечают, что EVENT-индустрию ждут перемены: соединение онлайн- и офлайн-форматов, появление уникальных интеграций и продуктов, что сделает отрасль наиболее продвинутой с точки зрения использования диджитал-решений.

Российский союз выставок и ярмарок (РСВЯ), Союз выставочных застройщиков, Ассоциация директоров по коммуникациям и корпоративным медиа России (АКМР), Национальная ассоциация организаторов мероприятий (НАОМ) совместно с деловыми общественными объединениями - Торгово-промышленной палатой РФ (ТПП РФ), Российским союзом промышленников и предпринимателей РФ (РСПП РФ), Общероссийской общественной организацией «Деловая Россия» направили открытое письмо-меморандум председателю Правительства РФ, призвав выработать меры поддержки ивент-индустрии путем ввода льготного налогового режима, субсидирования расходов на оплату труда работников и использования прочих инструментов. РСВЯ совместно с другими профильными ассоциациями обратился к Правительству Российской Федерации и руководству субъектов Российской Федерации в официальном письме «О необходимости поддержки конгрессно-выставочной деятельности как стратегически важной отрасли для России». [2]

РСВЯ является проводником идеи формирования конгрессно-выставочной деятельности в новую стратегическую отрасль российской экономики. Такая идея требует закрепления на федеральном уровне, через принятие профильного федерального закона о конгрессно-выставочной деятельности, создание федерального субъекта разработки и реализации государственной политики в сфере конгрессно-выставочной деятельности, принятие государственной программы поддержки и развития деловой событийной отрасли.

В период высокой фазы пандемии весной 2020 года РСВЯ, наряду с другими специалистами выставочной индустрии, анализируя и прогнозируя развитие событий в ней, пытались дать всестороннюю оценку тому, какое экономическое воздействие окажет кризис на международные выставки, к каким изменениям стратегической значимости он приведет. Неизбежным видится появление новых долгосрочных трендов трансформации форматов проведения событийных мероприятий: создание новых IT площадок, совершенствование средств коммуникации и передачи информации для комфортного проведения мероприятий в онлайн формате. [3]

Разработаны ряд рекомендаций по возобновлению проведения выставок и специализированных

мероприятий B2B после снятия ограничений, связанных с COVID-19. Выставки необходимый и эффективный инструмент для восстановления экономики после COVID-19, особенно для малых и средних предприятий, которые составляют основу любой экономики, и для которых выставки являются основными каналами продаж. В дополнение к этому выставки способствуют региональному развитию и приносят доход туристическому сектору, а также отелям, ресторанам, предприятиям розничной торговли и транспорта. [6]

Являясь ответственными игроками в индустрии мероприятий, крупные бизнесмены мобилизуют все свои усилия для немедленного создания фонда солидарности для поставщиков и партнеров, работающих в этом секторе. Это общая работа правительства, местных органов власти, Торговых палат, организаторов крупных мероприятий, руководителей крупных национальных выставочных центров, крупных гостиничных операторов.

Российский союз выставок и ярмарок до конца года планирует подготовить территориально-отраслевую матрицу конгрессно-выставочных мероприятий, чтобы устранить дисбаланс среди организаторов и увеличить долю проводимых в регионах РФ событий. Число компании, входящих в состав Союза, пересекло отметку в 100, что подтверждает статус одного из крупнейших отраслевых объединений с более чем 30-летней историей. Основная задача заключается в том, чтобы сконцентрироваться на содействии поддержанию развития MICE-индустрии.

MICE-индустрии приходится считаться не только с ограничениями бюджета мероприятий, сокращением количества деловых мероприятий и значительным уровнем конкурентного противостояния, но и с таким фактором как скорость принятия нестандартных решений. Ситуация «last minute проектов» усложняет и усиливает динамику конгрессно-выставочных мероприятий.

В свою очередь, Российский союз выставок и ярмарок в период пандемии запустил собственный новостной портал, на котором публикуются актуальные новости MICE-отрасли в России и мире. [7]

Также был запущен YouTube-канал RUEF Education, где размещаются записи вебинаров по развитию отрасли, обсуждаются меры поддержки Правительства РФ и представляют новые успешные практики развития индустрии. [8]

Сегодня практически любое мероприятие включает в себя и выставочную, и конгрессную, и event-части — именно здесь идёт активная борьба за увеличение числа участников союза и превращение его в структуру, закрывающую все направления событийного бизнеса.

Практически все эксперты отмечают преобладающую востребованность смешанного формата проведения конгрессно-выставочных мероприятий – совмещение отдыха и развлечения участников с познавательно-обучающей частью (edutainment формат). Этому способствует развитие понимания перспективности и рациональности инвестирования в развитие человеческого капитала компаний. При этом виртуальное участие в мероприятиях вполне позволяет встроиться в формат и офлайн и онлайн мероприятия.

Объем рынка российского выставочного бизнеса порядка \$1 млрд. Эта цифра сравнима уровнем деятельности нескольких мировых ведущих операторов или нескольких площадок в Германии, оборот которых исчисляется как весь российский рынок. Нам есть куда развиваться, особенно если речь о событийном рынке: в России он выбран не больше чем на 10%, это огромный потенциал роста.

Событийный рынок ждут значительные перемены, значительное переформатирование. Защита посещаемости выставочных мероприятий потребует активного применения гибридных и диджитал элементов, модернизация нетворкинга, возрастание роли шоу-румов, синтез технологий при создании выставочных стендов, активное использование «умного» дизайна, превращение онлайн-формата в долгосрочный источник дохода в отрасли и проч.

С выходом глобального выставочного пространства из-под влияния пандемии выставочная отрасль

вступит в фазу длительного восстановления и окажет стратегически значимое воздействие на темпы восстановления других отраслей экономики. Есть и видимые сигналы того, что лидеры ряда стран приняли новые стратегии выхода из чрезвычайного периода.

И тем не менее, эксперты рынка прогнозируют, что при любом варианте развития событий на восстановление отрасли потребуется внушительный срок. Необходимо иметь в виду, что ковидный кризис, как кризисная ситуация, одним из своих эффектов имеет формирование потенциала восстановления и развития выставочного сегмента рынка. Причиной можно назвать накопление значительного отложенного спроса на офлайн-мероприятия. Смягчение и снятие запретов и ограничений спровоцируют лавинообразный поток проведения мероприятий с очным участием.

Наряду с этим результатом возможно спрогнозировать актуализацию применения и распространения смешанных форматов проведения конгрессно-выставочных мероприятий. Цифровизация всё мощнее входит в рыночную реальность, накапливается релевантный опыт выживания и продвижения профильных услуг, поэтому нас ожидает значительное обновление прейскуранта форм, технологий и возможностей: оцифровка экспонатов, многообразный визуально-интерактивный контент, удалённые спикеры, социальное дистанцирование и проч. Следует признать, что потенциал онлайн-форматов только раскрывается и познаётся, он носит креативный характер, позволяет серьезно рационализировать расходование ограниченных ресурсов.

#### Список используемой литературы:

1. Меморандум «О необходимости поддержки конгрессно-выставочной деятельности как стратегически важной отрасли для России»// Российской союз выставок и ярмарок [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://ruef.ru/assets/files/coronavirus/%D0%9C%D0%B5%D0%BC%D0%BE%D1%80%D0%B0%D0%BD%D0%B4%D1%83%D0%BC\\_347.pdf](https://ruef.ru/assets/files/coronavirus/%D0%9C%D0%B5%D0%BC%D0%BE%D1%80%D0%B0%D0%BD%D0%B4%D1%83%D0%BC_347.pdf)(дата обращения: 28.09.2021)
2. Официальное письмо «О необходимости поддержки конгрессно-выставочной деятельности как стратегически важной отрасли для России» // Российской союз выставок и ярмарок [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ruef.ru/assets/files/coronavirus/%D0%9F%D0%B8%D1%81%D1%8C%D0%BC%D0%BE%20%D0%BE%20%D0%BD%D0%B5%D0%BE%D0%B1%D1%85%D0%BE%D0%B4%D0%B8%D0%BC%D0%BE%D1%81%D1%82%D0%B8%20%D0%BF%D0%BE%D0%B4%D0%B4%D0%B5%D1%80%D0%B6%D0%BA%D0%B8%20%D0%BD%D0%B0%20%D0%B8%D0%BC%D1%8F%20%D0%9C%D0%B8%D1%88%D1%83%D1%81%D1%82%D0%B8%D0%BD%D0%B0%20%D0%9C%D0%92.pdf>(дата обращения: 01.10.2021)
3. Ежеквартальный обзор мировой выставочной индустрии/Статистика & лучшие практики. // Под ред. ВНИЦ РнС.: Спб, 2020. С. 3.
4. Coronavirus disease (COVID-19): Mass gatherings //World Health organization [Электронныйресурс]. Режим доступа: <https://www.who.int/emergencies/diseases/novel-coronavirus-2019/question-and-answers-hub/q-a-detail/coronavirus-disease-covid-19-mass-gatherings> (дата обращения: 01.10.2021)
5. Список выставок, отмененных/перенесенных из-за коронавируса// Сайт Российского союза выставок и ярмарок [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ruef.ru/assets/files/coronavirus/GetFileAttachment.pdf> (дата обращения: 03.10.2021)
6. «COVID-19. Влияние на выставочную индустрию». Ежеквартальный обзор мировой выставочной индустрии. /Статистика & лучшие практики. // Под ред. ВНИЦ РнС.: Спб, 2020. С. 8-10.
7. RUEFOnline. Новостной портал Российского Союза выставок и ярмарок [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ruef-online.ru/>(дата обращения: 28.09.2021)
8. RUEFEducation [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.youtube.com/channel/UC9eHJ6DgZVdIXPknphdZsag> (дата обращения: 30.09.2021)

**Мотивация и стимулирование трудовой деятельности****Motivation and stimulation of labor activity****Фольмер К. А.**

Студент 4 курса,  
Факультета экономики и управления,  
Уральский государственный университет путей  
сообщения,  
Россия, г. Екатеринбург  
e-mail: [folmere5@mail.ru](mailto:folmere5@mail.ru)

**Folmer K. A.**

4nd year student,  
Faculty of Economics and Management,  
Ural State University of Railway Transport,  
Russia, Yekaterinburg  
e-mail: [folmere5@mail.ru](mailto:folmere5@mail.ru)

**Научный руководитель:****Кондрачук О. Е.**

старший преподаватель кафедры  
«Экономика транспорта»,  
Уральский государственный университет путей  
сообщения,  
Россия, г. Екатеринбург  
e-mail: [kolga-70@mail.ru](mailto:kolga-70@mail.ru)

**Scientific adviser****Kondrachuk O. E.**

Senior Lecturer Department of «Economics of Transport»  
Ural State University of Railway Transport,  
Russia, Yekaterinburg  
e-mail: [kolga-70@mail.ru](mailto:kolga-70@mail.ru)

**Аннотация.**

В статье рассматриваются сущность и роль мотивации и стимулирования персонала. Изучение этих процессов занимают огромную роль в деятельности организации. Задача менеджеров следить за качественной, скоординированной работой персонала, чтобы этого добиться необходимо уметь правильно разработать систему мотивации персонала, которая получит большую вовлеченность сотрудников в работу и выполнение её на высшем уровне. В статье разобраны виды мотивации и стимулирования персонала, которые направлены на повышение эффективности работы компании. Также разобраны способы выявления снижения работоспособности сотрудников и их повышение. Для получения высокой работоспособности, люди должны быть отвлечены от своих личных проблем и иметь адаптацию в коллективе, то есть не иметь напряжённых отношений с коллегами. Чем лучше работает персонал, тем больше компания получает прибыли.

**Annotation.**

The article examines the essence and role of staff motivation and incentives. The study of these processes play a huge role in the activities of the organization. The task of managers is to monitor the high-quality, coordinated work of personnel, in order to achieve this, it is necessary to be able to correctly develop a personnel motivation system, which will receive greater involvement of employees in work and its implementation at the highest level. The article analyzes the types of staff motivation and incentives, which are aimed at improving the efficiency of the company. Also, methods of detecting a decrease in the performance of employees and their increase are analyzed. To obtain high performance, people must be distracted from their personal problems and have adaptation in the team, that is, not have tense relationships with colleagues. The better the staff, the more the company makes a profit.

**Ключевые слова:** мотивация, стимулирование, персонал, эффективность, организация.

**Key words:** motivation, stimulation, staff, efficiency, organization.

Эффективность деятельности организации и его успех всегда зависит от качественно выполняемой работы сотрудников. А качество их работы заключается в том, на сколько правильно сотрудник выполняет свои

должностные обязанности.

Мотивация сотрудников является одним из способов улучшения качества и производительности труда и подразумевает под собой совокупность стойких мотивов, определяемых характером личности, ее ценностной ориентацией и направляющей ее деятельностью [1]. То есть мотивация подразумевает под собой заинтересованность сотрудников активно выполнять свою работу, так как за это может последовать какое – либо поощрение, будь то удовлетворение личностных потребностей или вклад в организацию.

Стимулирование же является средством достижения необходимых результатов и представляет собой комплекс мер, направленных на удовлетворение потребностей работника, по большей части материальных.

Следовательно, мотив – это некий импульс, вызывающий побуждение к действию ради достижения цели, не противоречащей внутренним установкам человека, а стимул – это вожделенный объект. А значит, мотивация – процесс внутренних побуждений, а стимулирование – процесс побуждений извне [2].

Перед тем, как пойдет речь о мотивации и стимулировании трудовой деятельности персонала, нужно определить цели. В данных процессах существует две стороны — это работодатель и работник. Для работодателя главная цель заключается в получении эффективной работы персонала и, следовательно, в увеличении прибыли. Для работника главной целью является удовлетворение потребностей посредством получения вознаграждения.

Система мотивации персонала, конечно же, не может быть единой для всех компаний. Эффективная система непременно должна учитывать стратегические цели компании, ее планы развития и модель корпоративной культуры, а также особенности должности. Только в этом случае она станет тем самым инструментом, который позволит менеджеру компании получить желаемый результат.

Мотивация персонала напрямую влияет на увеличение доходов компании, поэтому должна регулярно анализироваться. Успешному руководителю для эффективного ведения дел необходимо знать о симптомах снижения мотивированности сотрудников, уметь разработать комплексную систему мотивации для разных категорий персонала и применить ее на практике. Для изучения мотивации персонала можно использовать как уже существующие методики, так и разработанные самостоятельно. Как правило, это анкеты или опросники, которые представляют собой ряд открытых вопросов, подразумевающих развернутый ответ, либо суждения, которые сотрудник должен оценить по балльной шкале. На основе анализа полученных данных можно судить об удовлетворенности персонала работой в компании в целом, уровне удовлетворенности тех или иных мотиваторов сотрудника, а также спланировать мероприятия по повышению оптимизации системы мотивации сотрудников компании.

Мотивация и стимулирование персонала входит в задачи менеджера. Он является ответственным лицом, которое отвечает за скоординированную работу сотрудников. Менеджер – это универсальный сотрудник, который понемногу разбирается во всех сферах деятельности организации, либо может быстро изучить поверхностно конкретную сферу деятельности и принять нужное решение [3]. Поэтому он должен уметь найти подход к каждому сотруднику и правильно замотивировать, так как некоторым работникам созданные стимулы могут показаться не интересными или их достижение им покажется простой тратой времени. Но квалифицированного менеджера данная задача не должна ставить в тупик. Он пытается выяснить причину и понять, из-за чего некоторые сотрудники выполняют работу не в полную силу. Здесь могут выясниться несколько проблем, например, работник по мимо своих должностных обязанностей на рабочем месте занимается посторонними делами, что в итоге его отвлекает от работы. Важно, чтобы сотрудник был адаптирован в коллективе, чтобы не было никакой критики со стороны коллег по отношению к этому человеку, так как если будет в офисе стоять негативная обстановка, то человек не сможет спокойно работать и реализовывать свой потенциал. Также у сотрудника могут быть проблемы в семье, со здоровьем, и поэтому он не может

сконцентрироваться на работе.

После того, как менеджер сумел выяснить причину низкой работоспособности сотрудника, нужно принять меры. Первый метод, которым можно воспользоваться для решения данной проблемы, это побеседовать с данным сотрудником наедине и дать ему понять, если он продолжит также работать, его ждет увольнение. Существует и второй метод, если менеджер не хочет терять данного сотрудника, то ему можно предложить отпуск, чтобы он решил все свои проблемы или замотивировать высшей должностью, что вызовет у сотрудника интерес к своей работе.

Обычно мотивацию делят на два вида: материальная и нематериальная. В первом случае стимулирование сотрудников происходит за счет премирования, денежных вознаграждений, системы бонусов.

Нематериальная мотивация стимулирует сотрудников не через деньги, а с помощью удовлетворения наивысших потребностей человека по пирамиде Маслоу. То есть здесь идет речь о таких нуждах, как признание авторитета, популярность, общение, уважение, персональное развитие и самовыражение [4].

Также выделяют еще один вид мотивации, который обычно записывают в материальную. Это система штрафов и наказаний за опоздания, срывы дедлайнов и порчу имущества по вине сотрудника. Данный подход является очень эффективным, так как никому не хочется платить из своей зарплаты за несвоевременное выполнение работы и т. п. Поэтому сотрудники пытаются выполнить свою работу вовремя, чтобы им не пришлось потом уплачивать штраф.

Рассмотрим различные примеры форм мотивации. У каждого человека имеются свои личные потребности. Кто-то заинтересован в том, чтобы заработать как можно больше заработной платы. Для кого-то важен должностной статус и его мотивацией служит рост по карьерной лестнице [5]. Другой человек может заинтересоваться поездкой в другую страну за счет компании. Все эти формы мотивации имеют место быть в компаниях. Только перед их введением, нужно проанализировать персонал организации, чтобы понять какие у людей интересы и что их может сподвигнуть на активную работу.

Мотивация и стимулирование сотрудников сейчас распространенный процесс в современном мире. Например, при трудоустройстве людей на работу, практически везде предлагается не фиксированная заработная плата из месяца в месяц, как раньше наблюдалось во всех организациях. Теперь работодатели заинтересованы, чтобы сотрудники были вовлечены в рабочий процесс и продавали как можно больше. Поэтому сейчас заработная плата сотрудников складывается из двух параметров, это минимальная фиксированная ставка за месяц и проценты за проданные этим человеком товары или услуги [6]. Такой метод оплаты труда позволяет работнику получать столько заработной платы, сколько сотрудник оформил сделок по продажам, это является хорошей мотивацией для персонала, так как от их работы зависит их финансовое положение.

Не стоит забывать про мотивацию сотрудников, которые работают на удаленной основе. На первый взгляд кажется, что работников на удаленке сложно мотивировать. Они могут находиться на другом конце страны или вообще за границей. Это подразумевает отсутствие личного «живого» контакта. То есть сотрудник не имеет возможности посетить просторный и светлый офис, гораздо меньше общается с коллегами. Однако это не отменяет эффективности способов мотивации, которые существуют в организации.

Сотрудников, которые работают онлайн можно мотивировать на совещаниях с менеджерами онлайн. К примеру, выражать публичную благодарность за эффективно проделанную работу или поздравлять работника со значимыми датами, так он будет понимать, что важен для организации, в которой работает и будет стараться качественнее выполнять свою работу.

Сегодня проблема мотивации персонала так же нашла широкое отражение и в гостиничном бизнесе. Индустрия гостеприимства, ставшая на сегодняшний день одной из крупнейших отраслей мировой экономики,

продолжает бурно развиваться. Персонал гостиницы - наиболее важное звено в цепи получения доходов и извлечения прибыли в индустрии гостиничного бизнеса. В большинстве российских предприятий гостиничного хозяйства отсутствует система работы с персоналом, охватывающая как решение глобальных, долговременных задач, так и решение текущих, повседневных проблем.

Научная новизна исследования состоит в том, что выявлены факторы, мотивирующие персонал к результативной деятельности в гостинице; разработаны рекомендации, направленные на совершенствование мотивации и ее влияния на результативность деятельности организации.

Посредством анкетирования среди 32 сотрудников гостиницы «Каприз» было проведено исследование уровня мотивации персонала (рис. 1). Гостиница расположена в городе Кировград, в ней для отдыхающих предоставляются комфортные условия с высоким уровнем сервиса. Интерьер выполнен в классическом стиле, что позволяет проживающим почувствовать уют в период размещения.

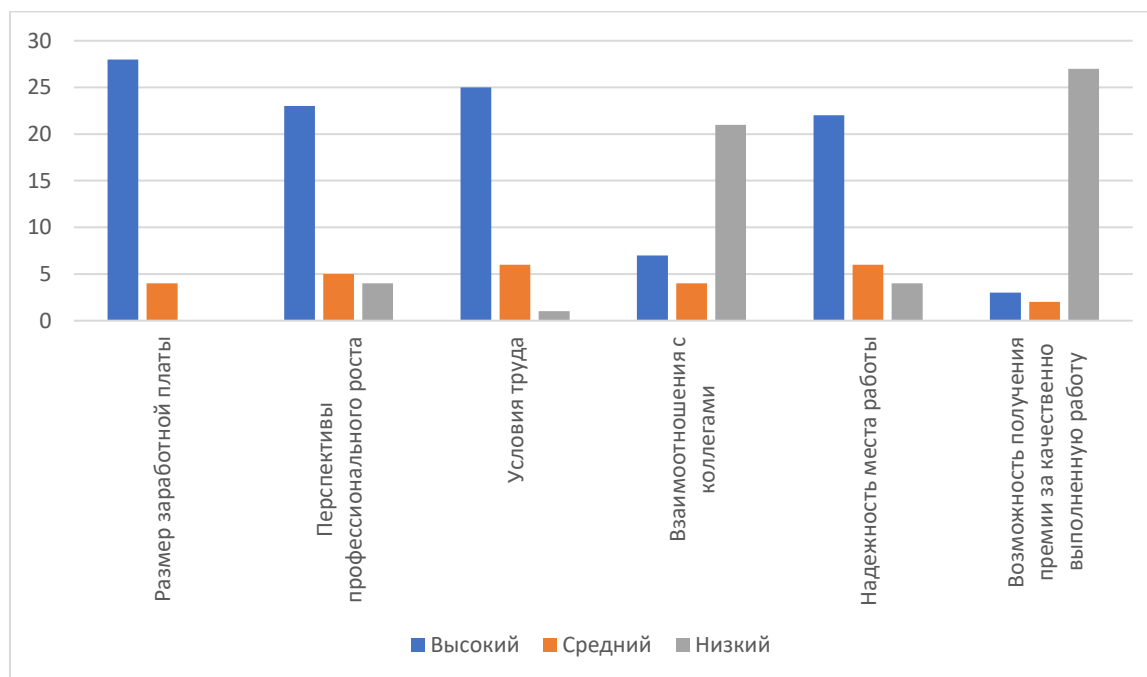


Рисунок 1. Анкетирование сотрудников гостиницы «Каприз»

По данным диаграммы можно сделать вывод, что в гостинице созданы высокие условия труда, это подтвердили 78% опрошенных сотрудников. Заработная плата, перспективы профессионального роста, также стоит на высокой позиции, что создает хорошую мотивацию для персонала. Так как у сотрудников есть стимул по достижению более высокой профессиональной должности с высокой заработной платой. Но также по данному исследованию были выявлены и низкие позиции, такие как плохие взаимоотношения с коллегами и низкая возможность получения премии за качественно выполненную работу.

Далее в анкете была затронута степень и оценка мотивированности сотрудников в организации. Общее число респондентов, считают себя замотивированными на работу. Рассмотрим, как срок работы в организации влияет на мотивированность сотрудника (рис.2).

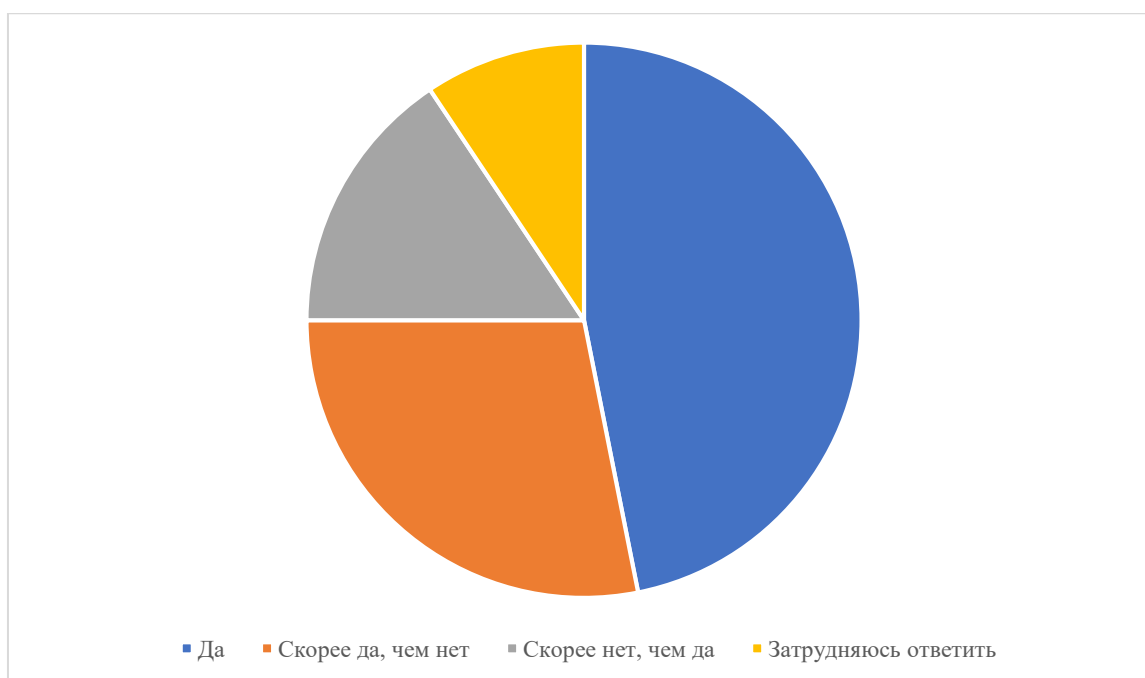


Рисунок 2. Мотивированность сотрудников в организации

Диаграмма показывает, что 47% опрошенных сотрудников, считают себя замотивированными организацией. Это показывает, насколько персонал ознакомлен с системой мотивации гостиницы, как материальной, так и нематериальной. Работать с этими сотрудниками намного легче, так как при выполнении своей работы они думают о последующей выгоде для себя или компании, что повышает их работоспособность.

Выявленные проблемы исследования, могут тормозить мотивацию сотрудников и создавать неохотное пребывание на рабочем месте из-за плохо развитой корпоративной структуры. Чтобы избежать снижение мотивации сотрудников, необходимо придерживаться следующих рекомендаций. Во-первых, нужно сформировать стимулы для эффективного выполнения работы персоналом, в данном случае это могут быть премии. Во-вторых, ввести нематериальные способы мотивации, это такие как похвала, дополнительные выходные дни, при перевыполнении квартального плана продаж. И в-третьих, проводить совместные тренинги по повышению квалификации сотрудников или создать определенные дни, когда весь персонал будет собираться вместе и проводить досуг. Это позволит сплотить и улучшить рабочие отношения внутри коллектива.

При правильном использовании мотивации и средств стимулирования можно добиться отличных результатов в финансовом положении организации, настроя сотрудников и в общем развитии компании.

В наше время всё больше людей работает не на той работе, где им интересно, а там, где больше платят заработную плату. И поэтому менеджерам, всё чаще приходится мотивировать своих сотрудников к выполнению своих должностных обязанностей. Если бы как можно больше людей занимались своим любимым делом и развивались в нем. То к мотивации и заинтересованности сотрудников можно было бы прибегать как можно реже. Люди часто закрывают глаза на то, что занятие делом, которое приносит им удовольствие может не только создавать им положительные эмоции, но и при упорной работе и развитии может приносить хороший доход, который они не смогли бы получить на той работе, куда ходят из-за безысходности.

Таким образом, мотивация и стимулирование трудовой деятельности являются одними из важнейших факторов получения эффективной деятельности организации. Менеджер должен уметь вызвать желание персонала к работе и зажечь в них ту самую «искру», с которой они будут достигать всё новые вершины в своей деятельности и выводить компанию на новый уровень прибыли. Главное, понимать, как правильно воздействовать на работников, чтобы у них появился интерес к выполнению своих обязательств, а не просто просиживание



рабочих часов. Ведь если в организации на систему мотивации будет отведено не существенное внимание, то персонал будет ходить на работу только «для галочки», чтобы в конце месяца им выплатили заработную плату, на которую они смогут закрыть свои потребности. Поэтому каждая компания вправе сама выбирать, что она ждет от своей деятельности, либо простое существование, которое будет лишь покрывать расходы на производство, либо добиваться высот и завоевывать «сердца» потребителей своим продуктом, с помощью заинтересованных в этом сотрудников.

#### **Список используемой литературы:**

1. Рассадин В.В. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности персонала // Труд и социальные отношения, 2008. №3. - 59 с.
2. Егоршин А.П. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебное пособие - М.: ИНФРА-М, 2016. - 384 с.
3. Горелов Н. А., Круглов Д. В., Мельников О. Н. Управление человеческими ресурсами: современный подход: учебник и практикум для вузов – М.: Издательство Юрайт, 2021. – 270 с.
4. Афанасьева В. С. Эффективные методы мотивации персонала // Аллея науки, 2020 - Т. 2 - № 12(51) - 458 с.
5. Позднышева И. В. Мотивация персонала // Аллея науки, 2020 -Т. 1 - № 9(48) – 267 с.
6. Ребров А. В. Мотивация и оплата труда. Современные модели и технологии: учебное пособие // М.: ИНФРА-М, 2020. – 346 с.

## Опыт США в сфере противодействия страховому мошенничеству

### U.S. experience in countering insurance fraud

*Степанян Артур Левонович*

*Студент 2 курса*

*Факультет Высшая школа государственного аудита*

*Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова*

*Россия, Москва*

*Stepanian Artur Levonovich*

*Student 2 term*

*Faculty of High School of State Audit*

*Lomonosov Moscow State University*

*Russia, Moscow*

#### **Аннотация.**

Автор анализирует уровень развития страхового рынка Российской Федерации с учетом мирового опыта и национальных особенностей. Учитывается тот факт, что развитых странах мира уже на протяжении значительного периода времени ведется борьба с мошенничеством в сфере кредитования, которое, при условии недостаточного реагирования на него, может привести не только к финансовым потерям отдельных субъектов страховой системы, но и к значительным деструктивным процессам в ее развитии. Поскольку в России практически нет наработок по этой проблематике, обуславливается необходимость изучения передового опыта развитых стран в сфере организации борьбы с мошенничеством в страховой системе.

#### **Annotation.**

The author analyzes the level of development of the insurance market of the Russian Federation, taking into account world experience and national characteristics. It takes into account the fact that the developed countries of the world have been fighting fraud in the field of lending for a considerable period of time, which, if there is insufficient response to it, can lead not only to financial losses of individual subjects of the insurance system, but also to significant destructive processes in its development. Since there are practically no developments on this issue in Russia, it is necessary to study the best practices of developed countries in the field of organizing the fight against fraud in the insurance system.

**Ключевые слова:** Страховой рынок, страховое мошенничество, опыт, США.

**Key words:** Insurance market, insurance fraud, experience, USA.

Развитие страхового рынка в настоящее время является одним из важнейших условий становления эффективной отечественной экономики. Однако на формирование современного страхового рынка влияет много различных факторов, таких как несовершенство налогового законодательства, кризисное состояние экономики, отказ многих физических и юридических лиц от страхования, страховое мошенничество и т.д.

Страховое мошенничество является актуальной проблемой развития страхового рынка всех стран, в том числе и Российской Федерации. С развитием этого рынка появляется все больше мошенников в сфере страхования. Чаще всего правонарушения совершаются в автостраховании, личном и медицинском страховании, страховании выезжающих за рубеж, и иногда в страховании от несчастного случая. В основном это сегменты, где убытки носят массовый характер, а страховщики не имеют возможности самостоятельно контролировать весь процесс оформления документов и проведения экспертизы.

Для решения данной проблемы необходимо формирование целостной системы противодействия и эффективных методов противостояния мошенничеству на страховом рынке Российской Федерации, чему может поспособствовать исследование опыта противодействия мошенничеству в сфере страхования в зарубежных странах, например, в США.

Страховые компании США – это многофункциональные финансово-кредитные учреждения, холдинги, которые через дочерние компании помимо страхования занимаются предоставлением кредитов, осуществляют чековое обслуживание клиентов, осуществляющих операции с недвижимостью, ценными бумагами,

управляющие имуществом и капиталом по поручению своих клиентов. Это способствует укреплению финансовой устойчивости страховщиков в случае неблагоприятных ситуаций с отдельными видами страхования.

На страховом рынке США работает свыше 8 тыс. компаний, занимающихся имущественным страхованием, и около 2 тыс. компаний по страхованию жизни. При этом федеральный закон о страховании отсутствует. В США также нет единого федерального органа, который бы осуществлял надзор за страховой деятельностью. Специфической особенностью американского страхового рынка является и отсутствие единой для государства системы страхования.

Каждый штат имеет собственное страховое законодательство. При этом, страховые организации имеют широкие полномочия в разработке собственной страховой политики, определении размеров платежей, практики их отчисления и возмещения убытков.

Одновременно в США, где страховый рынок является крупнейшим в мире, действуют сразу несколько организаций по борьбе с мошенничеством в страховании:

- Национальное страховое криминалистическое бюро (National Insurance Crime Bureau),
- Объединение против страхового мошенничества (Coalition Against Insurance Fraud),
- Бюро страховых услуг (Insurance Services Office, Inc. (ISO)),
- Национальная ассоциация по борьбе с мошенничеством в медицинской сфере (National Health Care Anti-Fraud Association),
- Национальная академия подготовки кадров для борьбы с преступностью в страховании (National Insurance Crime Training Academy).

Однако следует учитывать, что больше полномочий в направлении борьбы со страховым мошенничеством у Национального страхового криминалистического бюро (National Insurance Crime Bureau) и Объединения против страхового мошенничества (Coalition Against Insurance Fraud).

Первая структура, созданная в 1992 году, осуществляет борьбу со страховым мошенничеством и преступлениями в страховании имущества и страхования от несчастных случаев. Вторая организация является национальным альянсом страховщиков США и среди своих целей определяет следующие:

- предоставление информации в сфере страхового мошенничества всем без исключения субъектам рынка: организациям, которые представляют интересы потребителей страховых услуг; страховым компаниям; государственным компаниям; другим организациям, осуществляющим борьбу с мошенничеством;
- борьба со страховым мошенничеством во всех его формах;
- минимизация убытков для страхователей и страховщиков;
- содействие справедливости и целостности системы страхования.

Структурой, которая, помимо прочего, предоставляет и информационные услуги по мошенническим действиям, является Бюро страховых услуг (Insurance Services Office, Inc. (ISO)), основанное еще в 1971 году. На сегодня такая мощная аналитическая организация, обладая собранной базой данных более чем 19 млрд сообщений в сфере страхования, управления рисками, а также инструментарием анализа выявления мошеннических действий, в полной мере удовлетворяет информационные потребности прежде всего страховщиков, а также других субъектов страховой системы, в частности, государственных структур.

В США также существует денежное вознаграждение за предоставление информации об осуществлении мошеннических действий в страховой сфере. Такая система инициирована и функционирует в пределах полномочий Национального страхового криминалистического бюро (National Insurance Crime Bureau). Субъект, который предоставил исчерпывающую информацию о случае страхового мошенничества с соответствующими доказательствами, может рассчитывать на денежное вознаграждение в размере до 1000 долл. США. В общем,

анализируя зарубежный опыт на примере США, можно увидеть, что форма противодействия страховому мошенничеству, как привлечение общественности, является эффективным методом для противодействия страховому мошенничеству.

С целью уменьшения негативного влияния мошеннических действий на субъектов страховой системы в США ведутся реестры страховых убытков и, соответственно, случаев страховых преступлений, а организации, осуществляющие борьбу со страховым мошенничеством, для разоблачения страхового мошенничества активно используют новейшие технологии, такие как электронные устройства для установления подлинности документов, представленных в обоснование претензий, а также проверки доступной информации из социальных сетей и других веб-сайтов, горячие линии и другие способы привлечения всей общественности к борьбе со страховым мошенничеством и т.д.

Еще одной предпосылкой выявления страхового мошенничества в США является использование аналитических данных. Анализ данных может быть применен не только для выявления мошенничества, но и для его предотвращения. Анализируя прошедшие мошенничества, страховщики могут использовать прогнозное моделирование для получения того, что называется «показатель подозрения», значения для склонности к мошенничеству. Технология, стоящая за этим, предусматривает использование инструментов обмена данными и применения количественного анализа.

Процессы рыночной трансформации национальной экономики обуславливают необходимость проведения научного исследования международного рынка страхования и разработки путей эффективного использования мирового опыта в области страхования для дальнейшего развития рынка страхования России, что обеспечит успешное осуществление экономических реформ, стабильное развитие национальной экономики, дальнейшую интеграцию в мировое хозяйство. В Российской Федерации отсутствуют в достаточном количестве исследования страховых рынков стран с переходной экономикой.

Страховой рынок США уже прошел период экстенсивного роста, и его развитие за счет превышения спроса на страховые услуги над их предложением в целом невозможно. В отличие от рынка США, страховые рынки стран с переходной экономикой, к которым относится и Россия, находятся еще в стадии формирования.

В этих странах выполняются в полной мере функции страхования, что обусловлено как уровнем платежеспособного спроса на страховые услуги, так и ограничением прав собственности, наличием недобросовестных владельцев, недостаточно развитой системой государственного регулирования национальных страховых рынков таких стран, отсутствием действенных экономических стимулов развития страховой деятельности.

В США для удобства общественности существуют различные способы передачи такой информации – от круглосуточной горячей линии до формы на официальном сайте организации. При этом в США привлечение общественности к выявлению фактов мошенничества активно стимулируются и поощряются. Международный опыт на примере США свидетельствует, что проанализированы организации является весьма действенным механизмом борьбы со страховым мошенничеством, поскольку за их отсутствия уровень потерь от мошеннических действий в страховой сфере был бы значительно выше, что негативно влияло бы на развитие страховых систем государств. Что касается России, то на сегодняшний день отсутствует надлежащая организация борьбы с мошенничеством в страховой системе. В РФ только делаются попытки создания и налаживания деятельности информационной базы данных о страховых случаях Бюро страховых историй.

Отдельные структуры по борьбе с мошенничеством в США проводят на национальном рынке широкую работу по информированию общественности о негативных последствиях совершения мошеннических действий страхователями, а с целью стимулирования и получения более полной и всеобъемлющей информации о

конкретном случае страхового мошенничества, предлагают определенный уровень вознаграждения. Создание подобных структур в Российской Федерации позволит увеличить эффективность противодействию страховому мошенничеству.

В США ведутся реестры страховых убытков и, соответственно, случаев страховых преступлений. В России сегодня, к сожалению, только делают попытки создания и налаживания деятельности информационной базы данных о страховых случаях, а надлежащей организации борьбы с мошенничеством в страховой системе фактически нет.

Даже с помощью автоматизации и анализа данных, самым слабым звеном в борьбе с мошенничеством могут быть сами работники страховой компании. Предлагаем применять личный арсенал инструментов - включая аналитику данных и прогнозное моделирование.

Исковые требования следует постоянно контролировать по возможности мошенничества. Страховые компании, обязательно должны ориентироваться на правильные требования в нужное время с помощью правильных инструментов.

Прогнозов моделирования и усовершенствованная аналитика начинают играть как важные инструменты для борьбы с мошенничеством. Эти инструменты можно автоматизировать, предотвращая необходимости в практическом ручном анализе. Результаты оценки мониторинга подозрений являются более точными и эффективными, чем традиционные методы выявления мошенничества. Именно здесь обучение работников по выявлению мошенничества становится важной частью общей загадки по выявлению мошенничества.

Исходя из вышесказанного, мы формулируем несколько выводов. Установлено, что в США функционируют организации, призванные вести борьбу со страховым мошенничеством и минимизировать финансовые потери субъектов страховой системы от него. Мировой практикой произведено 2 обобщающие модели организации борьбы с мошенничеством в страховой системе, а именно:

– Модель, в которой отсутствует специальная организация, созданная для борьбы со страховым мошенничеством, а функции борьбы с мошенничеством в страховой системе возложены на государственных регуляторов или другие национальные организации, связанные со страхованием (в основном страховые объединения общественного типа). Характерна данная система для США.

– Модель, в которой созданы и функционируют одна или более специальных организаций, целью деятельности которых является проведение борьбы с мошенничеством в страховании. Характерная для США. Модель, в которой борьбе со страховым мошенничеством не уделяется должное внимание, отсутствует организация, которая активно занималась борьбой с мошенничеством в страховании, только начинается работа в этом направлении, в частности создаются базы данных страховых случаев.

#### **Список используемой литературы**

1. Базилевич, В.Д. Страховой рынок США: учебное пособие / В.Д. Базилевич - М.: Знание, 2018. – 190 с.
2. Быкова Н. В. Понятие «страхового мошенничества»: сравнительно-правовой анализ // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия Юридические науки. 2019. № 2. С. 70-76.
3. Вахрамеева Н. С. Модели развития страхования в регионах мира / Н. С. Вахрамеева // Молодой ученый. — 2015. — № 4. — С. 349-352.
4. Гасанов А.К., Остроушко А.В. — Опыт США в сфере противодействия страховому мошенничеству // Юридические исследования. – 2019. – № 5. – С. 29 - 35.
5. Захаров, П.В. Реформирование медицинского страхования в США: проблемы и перспективы / П.В. Захаров // Проблемы национальной стратегии. – 2014. – № 5 (26). – С. 189-192.
6. Фурман, В.Н. Мировые тенденции развития рынка страховых услуг / В.Н. Фурман // Экономист. - 2014. - № 8 (214). – С. 11-14.

## Особенности организации местного самоуправления в закрытом автономно-территориальном образовании

### Features of the organization of local self-government in a closed autonomous territorial entity

*Шаймуратова Камила Ильгизовна*  
Студентка Института права  
БашГУ  
Россия, Уфа

*Shaimuratova Kamilla Ilgizovna*  
Student of the Institute of Law  
Bashgu  
Russia, Ufa

**Научный руководитель**  
**Аминов Ильдар Ринатович**  
кандидат юридических наук, доцент  
Института права  
БашГУ  
Россия, Уфа

**Scientific supervisor**  
**Aminov Ildar Rinatovich**  
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor  
Institute of Law  
Bashgu  
Russia, Ufa

#### **Аннотация.**

Данная работа посвящена основам организации местного самоуправления в закрытых автономно-территориальных образованиях. В частности, в статье рассмотрены различия осуществления местной власти в традиционной системе и системе, присущей закрытому автономно-территориальному образованию. Исходя из рассмотренных положений, выделены отдельные существенные признаки организации местной власти в ЗАТО и сделаны выводы.

#### **Annotation.**

This work is devoted to the basics of the organization of local self-government in closed autonomous territorial entities. In particular, the article examines the differences between the exercise of local government in the traditional system and the system inherent in a closed autonomous territorial entity. Based on the provisions considered, certain essential features of the organization of local government in the BUT are highlighted and conclusions are drawn.

**Ключевые слова:** закрытые автономно-территориальные образования (ЗАТО), местное самоуправление, органы местного самоуправления, специальный статус, особый режим безопасности, глава администрации, финансирование.

**Key words:** closed autonomous territorial entities (BUT), local self-government, local self-government bodies, special status, special security regime, head of administration, financing.

Согласно положениям российского законодательства, местное самоуправление - это форма осуществления народом своей власти, непосредственно или через органы местного самоуправления, решение ими вопросов местного значения исходя из интересов населения с учетом исторических и иных местных традиций. Так, местное самоуправление представляет собой фундаментальный демократически-правовой институт государства.

Однако следует отметить, что местное самоуправление осуществляется не только в привычных для всех муниципальных образованиях, но и в так называемых экстраординарных. Именно поэтому, согласно положениям Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»

устанавливается особый порядок для отдельных категорий публичных образований. К таковым можно отнести: города федерального значения, закрытые административно-территориальные образования, муниципальные образования, расположенные в районах Крайнего Севера, центр «Сколково», административные образования с особым социально-экономическими функциями, научно-технического развития, наукограда, приграничные территории, территории свободного порта Владивосток, территории которые относятся к Арктической зоне. В рамках указанной работы будут рассмотрены особенности организации местного самоуправления в закрытых административно-территориальных образованиях[3].

В современном мире, а именно в XXI веке, все больше и больше развивается научная сфера жизни общества. Современные реалии требуют как от государств, так и от каждого гражданина постоянного совершенствования, активного движения в сторону прогресса. При этом необходимо сказать, что исследованию и развитию подлежат и те отрасли деятельности, информация и данные о которых должны оставаться недоступными для обширного круга лиц, иными словами, речь идет об их конфиденциальности. В целях сохранения режима «закрытости», «ограниченной доступности» указанных данных, внутри государств создаются специализированные закрытые территориальные образования. В частности, в Российской Федерации – это закрытые автономно-территориальные образования (далее - ЗАТО). Закон РФ от 14 июля 1992 года № 3297-1 «О закрытом административно-территориальном образовании» определяет, что закрытым административно-территориальным образованием признается территориальное образование, созданное в целях обеспечения безопасного функционирования находящихся на его территории организаций, имеющих повышенную опасность техногенного характера, военных и иных объектов, для которых в целях обеспечения обороны страны и безопасности государства. Для указанных субъектов устанавливается особый режим функционирования, направленный на обеспечение безопасности самой территории и непосредственно государственной тайны[4]. Иными словами, ЗАТО – это специфическое территориальное образование, имеющее специальный статус и характеризующееся исключительным правовым положением, связанным с тем, что в пределах их территории размещены объекты, представляющие стратегически необходимыми в рамках самого государства. Например, к ним можно отнести объекты, связанные с энергетической деятельностью, военной, космической сферы и иные. По состоянию на 2021 год, согласно Постановлению Правительства РФ от 05 июля 2001 года № 508 «Об утверждении перечня закрытых административно-территориальных образований и расположенных на их территориях населенных пунктов» на территории России функционируют 38 закрытых городов, в том числе один в Республике Башкортостан, а именно Межгорье[5].

Несомненно, что, будучи территориальным образованием со своим населением, закрытые автономно-территориальные образования имеют свою определенную систему организации местного управления. Однако в них система местного самоуправления в значительной мере отличается от той, которая установлена в иных городских поселениях, муниципальных районах. Обусловлено же это как спецификой цели их создания, так и режимом пребывания в указанных образованиях и выезда за их пределы. В данной работе мы выявим, какие особенности имеет институт местного самоуправления в закрытых территориальных образованиях.

Статус закрытых административно-территориальных образований и основные его характеристики закреплены и раскрыты Конституцией Российской Федерации, федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления», а именно в статье 81, Законом «О закрытом административно-территориальном образовании». Именно данные нормативно-правовые акты содержат положения о порядке организации, финансирования, управления, структурирования местной власти[3].

В соответствии с законодательством вся территория анализируемого субъекта муниципального права представляется областью муниципального образования и носит статус городского округа.[1] Исходя из

этого, можно выделить первую особенность организации местной власти: классические территориальные образования могут иметь статус не только городских округов, но и сельских поселений, городских поселений, муниципальных районов и так далее.

Далее следует обратить внимание на правомочия государственных органов власти федерального уровня в процессе регулирования деятельности муниципальных органов, а именно возможность их непосредственного участия в отдельных сферах. Как известно, законодательством устанавливается строгий перечень полномочий федеральных органов государственной власти в области местного самоуправления. Так, правовые нормы, регламентирующие порядок осуществления муниципальной власти относят к ним:

- 1) фактическое определение основополагающих начал - ключевых принципов реализации правовых основ местного управления;
- 2) выделение границ правомочий Российской Федерации, субъектов Российской Федерации;
- 3) непосредственное регулирование и охрана, прав, обязанностей и ответственности граждан, органов и должностных лиц местного самоуправления;
- 4) правовое регулирование отдельных правомочий органов местного самоуправления, в частности путем нормативного установления их прав, обязанностей и ответственности[3].

Анализируя данный перечень можно заметить, что законодатель ограничил правомочия федеральных органов, наделив их лишь небольшими функциями в области организации и осуществления местной власти.

По-другому же решается данный вопрос относительно закрытых автономно-территориальных образований. Тот перечень правомочий, который установлен федеральным законом, актуален и применим в отношении указанных публично-правовых образований. Однако же закон, регулирующий порядок осуществления местной власти в ЗАТО дополняет этот список, тем самым расширяя сферу влияния власти федерального уровня. Это, в первую очередь, непосредственно обусловлено целями закрытых административных образований, их значением для федеральных органов власти.

В соответствии с указанным ранее нормативным актом закрытое административно-территориальное образование находится в ведении органов государственной власти федерального уровня в части:

- 1) определения территориально-пространственных характеристик публично-правового образования, предоставляемых для реализации целей формирования ЗАТО;
- 2) закрепление прав и обязанностей органов власти субъектов Российской Федерации в отношении публично-правового образования;
- 3) регулирование социально значимых отраслей, а именно медико-санитарного обеспечения в соответствии с законодательством Российской Федерации об охране здоровья граждан населения закрытых административно-территориальных образований;
- 4) выдача разрешений на строительство на территории ЗАТО;
- 5) контроля и надзора за непосредственным соблюдением «особого режима безопасного функционирования» отдельных лиц, организаций или объектов, которые сопряжены со специальными условиями проживания граждан, охраны общественного порядка, и обеспечения пожарной безопасности.

Уполномоченным органом власти по принятию решений в перечисленных сферах регулирования является Правительство Российской Федерации. Исходя из указанных положений, можно сделать о том, что федеральные органы власти заинтересованы в наиболее эффективном регулировании деятельности закрытых автономных образований. Однако, в целях недопущения включения в процесс обеспечения жизнедеятельности публичного образования иных участников, субъекты государственной власти берут на себя все ключевые правомочия. Тем не менее, в силу обширности сфер регулирования и разнообразия стоящих перед ними вопросов, достаточно



массивный объем полномочий делегируется главам органов местного самоуправления в ЗАТО. В связи с важностью правового положения, статуса ЗАТО, и широким спектром прав и обязанностей главы органа местного самоуправления, порядок замещения указанной должности имеет существенные отличия от установленных для других административно-территориальных образований[6]. Тем не менее, в указанном случае сохраняются характерные для отечественной избирательной системы руководящие принципы.

В муниципальных образованиях закрытого типа, выборы главы административно-территориального образования осуществляется путем избрания представительным органом закрытого административно-территориального образования определенного лица – одного из кандидатов, отобранных и представленных комиссией. В данном случае, речь идет скорее о назначении на должность, нежели о выборах. При этом в процессе избрания главы публично-правового образования участвуют не только органы рассматриваемого и характеризуемого территориального образования, но управомоченные лица субъекта Российской Федерации, руководитель федерального органа исполнительной власти, в ведении которого находятся организации и объекты, по роду деятельности которых созданы закрытые административно-территориальные образования. Правомочие по назначению мест в конкурсной комиссии по выбору данного должностного лица, распределены равномерно, по 1/3 части избираемой комиссии. Так, население ЗАТО в решении указанного вопроса непосредственного участия не принимает, что не соответствует демократическим основам правового государства.

Особое внимание уделяется и финансово-материальному обеспечению жизнедеятельности, функционирования ЗАТО. Так, например, согласно уставу закрытого города Островной Мурманской области, финансовое обеспечение отдельных государственных полномочий, переданных органам местного самоуправления, осуществляется исключительно за счет предоставляемых местному бюджету субвенций из соответствующих бюджетов. Помимо этого, органы местного самоуправления ЗАТО г. Островной могут рассматривать в качестве дополнительного источника ресурсов и собственные финансовые и материальные объекты. Однако данные ресурсы применяются исключительно для достижения целей, которые послужили причиной, основанием создания образования; для реализации переданных им отдельных государственных полномочий. Из данных положений следует, что законодательство и непосредственно локальные муниципальные акты ограничивают источники получения закрытым территориальным образованиям денежных средств. При этом исключается финансирование их деятельности иными субъектами, в целях избежания появления соподчиненности или материальной заинтересованности[8].

Таким образом, действительно, органы федеральной власти и органы власти субъекта, на территории которого находится ЗАТО, имеют широкие правомочия в отношении рассматриваемого публичного образования. При этом, перечень прав не ограничивается определением границ территории, участием в назначении главы администрации и «курированием» бюджета. Нормативные и локальные акты выделяют и такие правомочия, как:

- 1) определение стратегии развития закрытого муниципального образования;
- 2) рассмотрение и подписание проектов планировки территории, подготовленные на основе сформированного генерального плана закрытого муниципального образования;
- 3) резервирование земель, введение режима безопасного функционирования в границах закрытого административно-территориального образования для муниципальных нужд и иные.

Что касается органов местного самоуправления ЗАТО, то их права и обязанности являются объектом регулирования федеральными органами, которые делегируют отдельные свои правомочия указанным субъектам. Именно поэтому, круг вопросов, регулируемых должностными лицами органов местного самоуправления, в соответствии с нормативными актами представляется достаточно широким. Например, исходя их норм

приведенного ранее устава города Островной: «муниципальные органы имеют право на решение вопросов местного уровня, на решение конкретно установленных вопросов не отнесенных к таковым». При этом большинство из закрепленных за органами муниципальной власти закрытых территориальных образований права касаются социальной сферы жизни населения, вопросов безопасности. В исключительных случаях они могут выступать субъектами гражданско-правовых отношений. Например, местная администрация закрытого административно-территориального образования может быть заказчиком отдельных услуг в части реконструкции или постройки объектов инфраструктуры[7]. Однако, закрепление ключевых прав по решению организационно-управленческих за органами федеральной и региональной власти вполне обоснованно. Несомненным доказательством этого, в том числе, служит установленный на территории закрытого административно-территориального образования особого режима безопасного функционирования.

Режим «безопасной реализации целей» характеризуется законным, легально-санкционированным ограничением конституционных прав населения, посредством установления «ограничительных мер». В теории муниципального права, в самой практике реализации положений нормативных документов, к средствам указанной категории относят: 1) зонирование территории на контролируемые и запретные; 2) ограничение доступа для свободного въезда и длительного проживания граждан на его территории, установление перечня причин для отказа во въезде или проживании; 3) запрет или санкционирование с соответствующими органами полетов летательных аппаратов над его территорией; 4) разрешительный способ реализации права на свободу предпринимательской или иной хозяйственной деятельности, в равно наличие пределов осуществления права собственности, в частности, на владение, пользование и распоряжение материальными объектами (природными ресурсами, недвижимым имуществом).

Указанные меры, так или иначе затрагивают конституционные права лиц, живущих на территории рассматриваемого публичного образования. Следовательно, контроль за пределами ограничений, порядком их исполнения возлагается на высшие органы власти, что является гарантией их правовой и фактической обеспеченности. Из приведенных выше положений, можно сделать выводы о том, что существование местного самоуправления в рамках закрытых административно-территориальных образований обеспечивает определенный баланс между интересами государства и правами, свободами его населения. Это отражается в том, что, несмотря на ограничение некоторых конституционных прав личности (право на свободу передвижение, право на свободу предпринимательской или иной приносящей доход деятельности), местное самоуправление в ЗАТО направлено на максимальную стабилизацию, оптимизацию жизни населения муниципального образования, для обеспечения достойного уровня жизни в рамках особого режима безопасного функционирования организаций и объектов. Что касается разделения полномочий между закрытым публичным образованием и органами власти, то существующие на сегодня «пропорции» или пределы полномочий достаточно обоснованы и целесообразны. Об этом напрямую свидетельствует как показатели развития внутри ЗАТО, так и их фактическое существование в течение длительного периода времени.

#### **Список используемой литературы:**

1. Аминов И.Р. , Ахиярова А.А. НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНСТИТУТА МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ // Эпоха науки. 2020. №24. С.195-199
2. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 7.11.2021).
3. Федеральный закон от 06 октября 2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01 сентября 2019 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 17.10.2021).
4. Закон РФ от 14.07.92 №3297-1 «О закрытом административно-территориальном образовании» //

Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 29.10.2021).

5. Постановление Правительства РФ от 05 июля 2001 № 508 (ред. от 16.02.2021) «Об утверждении перечня закрытых административно-территориальных образований и расположенных на их территориях населенных пунктов» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 17.10.2021).

6. Михеева И.В., Черкасов К.В. «Болевые точки» правового регулирования закрытых территорий в современной России // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2016. №4 (34). С. 369-380.

7. Фрасинюк А.В., Карпухина В.И. Актуальные проблемы правового регулирования режима закрытого административно-территориального образования (ЗАО) // Аллея науки. 2018. №11. С. 692-695.

8. Устав муниципального образования закрытое административно-территориальное образование город Островной Мурманской области. Принят решением Совета депутатов ЗАО г. Островной от 26 апреля 2012 года № 59-06 // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: [http://www.zato-ostrov.ru/files/sovdep/ustav/ustav\\_19.pdf](http://www.zato-ostrov.ru/files/sovdep/ustav/ustav_19.pdf) (дата обращения: 29.10.2021).

## Особенности публично-правовых форм участия граждан в местном самоуправлении (на примере г. Екатеринбурга)

### Features of public-legal forms of public participation in local self-government (on the example of Yekaterinburg)

**Бахтигареева Э.Н.**

Магистрант 2 курса,  
Института экономики и управления,  
Уральский федеральный университет,  
РФ, г. Екатеринбург  
email: [elvinabakh12@yandex.ru](mailto:elvinabakh12@yandex.ru)

**Bakhtigareeva E.**

2nd year master's student  
Institute of Economics and management,  
Ural Federal University  
Russia, Ekaterinburg  
email: [elvinabakh12@yandex.ru](mailto:elvinabakh12@yandex.ru)

#### **Аннотация.**

В статье представлены и проанализированы основные формы участия граждан в местном самоуправлении на примере крупного российского города. Выделены виды и особенности форм публично-правовой активности граждан на местном уровне, обозначены проблемы реализации данных форм в современных условиях.

#### **Annotation.**

The article presents and analyzes the main forms of citizens' participation in local self-government on the example of a large Russian city. The types and features of the forms of public-legal activity of citizens at the local level are highlighted, the problems of implementing these forms in modern conditions are outlined.

**Ключевые слова:** местное самоуправление, гражданское участие, общественность, органы местного самоуправления.

**Key words:** local self-government, civic participation, the public, local self-government bodies.

Сегодня исследование проблемы взаимодействия общества и власти является особенно актуальным, поскольку выстраивание эффективной коммуникации между субъектами политики выступает необходимым элементом демократического устройства современной России. Законодательно существует разделение на формы непосредственного осуществления населением местного самоуправления и формы участия населения в местном самоуправлении. Данное деление на два типа форм публично-правовой активности граждан обозначено в ФЗ №131 [1].

В соответствии с ФЗ №131 статьей 44, уставом муниципального образования должны определяться, помимо прочих вопросов, «формы, порядок и гарантии участия населения в решении вопросов местного значения, в том числе путем образования органов территориального общественного самоуправления» [2]. Ярким примером современного состояния института местного самоуправления является город Екатеринбург – экономический, деловой и культурный центр Уральского региона. Одним из проектов стратегического плана развития города является развитие гражданского общества и местного самоуправления [3]. В Уставе города указываются формы непосредственного осуществления населением МСУ и формы участия населения в МСУ [4]. К первым относятся местный референдум, муниципальные выборы, голосование по отзыву Главы Екатеринбурга.

Практика проведения местного референдума в Екатеринбурге (такая как признание вопроса, выносимого на местный референдум, соответствующим закону, регистрация инициативной группы, сбор подписей в

поддержку проведения местного референдума, агитация по вопросам референдума, организация и проведение голосования, подведение итогов голосования) после 2000 г. отсутствует, как и голосование по отзыву Главы Екатеринбурга. Однако на территории области жителями муниципалитетов время от времени предпринимаются попытки решить значимые для них вопросы с использованием местного референдума.

Электоральная активность жителей Екатеринбурга на муниципальных выборах за последние 12 лет представлена на рисунке 1, в сравнении с участием в выборах регионального и федерального уровней. Синим цветом отмечены выборы муниципального уровня, белым – федерального и регионального. Показатели низкой явки на муниципальных выборах свидетельствуют о низкой степени заинтересованности граждан в местном самоуправлении.

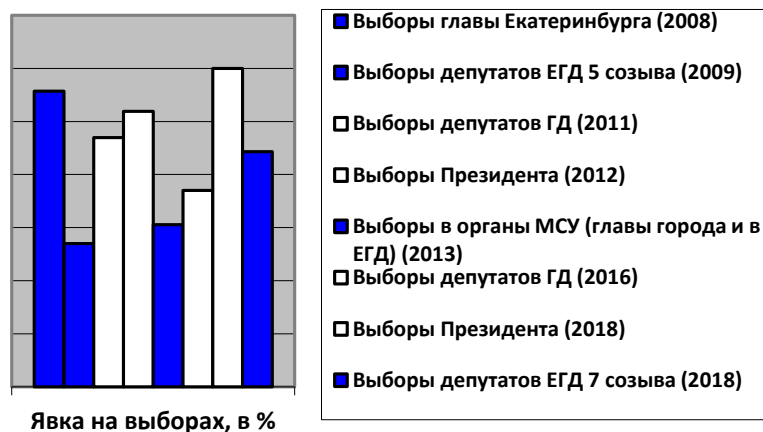


Рисунок 1. Динамика электоральной активности населения г. Екатеринбурга с 2008 по 2018 г.

Некоторые исследователи отмечают такой парадокс, согласно которому гражданину легче получить информацию о Президенте РФ, депутатах Государственной Думы через центральные каналы СМИ, чем через местные каналы связи – например, информацию о деятельности представительных органов местного самоуправления. Следовательно, на муниципальном уровне проблема коммуникационного разрыва власти и общества приобретает еще более острый характер. Так, согласно рейтингу доверия политическим институтам, органам местного самоуправления доверяют меньше всех, за исключением институтов прокуратуры и полиции [5].

Далее необходимо перейти к рассмотрению форм участия населения в МСУ. По Уставу Екатеринбурга к ним относятся правотворческая инициатива, территориальное общественное самоуправление, публичные слушания, конференции граждан, муниципальная Общественная палата и другие формы. Согласно одному из исследований, наиболее востребованной и популярной формой участия являются обращения (в органы МСУ обращались 28,7% респондентов) [6]. В ходе того же исследования были выявлены проблемы в организации другой формы участия граждан в местном самоуправлении – публичных слушаний. Их проводят по вопросам, которые в законодательстве обозначены как обязательные для вынесения на общественное обсуждение. Проведенное исследование показывает, что в Екатеринбурге существует проблема организации общественных слушаний. Согласно исследованию, в них принимало участие всего 16,6% от числа опрошенных жителей города. Однако желание принять участие в публичном обсуждении выразили 72,2% респондентов. Данная разница между желаемым и реальными показателями участия связана, как отметили авторы исследования, с низкой эффективностью организации общественных обсуждений. Проблемными являются следующие организационные моменты публичных слушаний: место, время проведения; продолжительность; организация предварительного информирования граждан о предстоящих публичных слушаниях; регламент выступлений участников; критерии отбора заявок от физических и юридических лиц для выступления.

Организованными и структурными формами участия населения в МСУ выступают территориальное общественное самоуправление (ТОС) и Общественная палата города, которые являются каналами связи между органами местного самоуправления и населением.

В рамках ТОС жители города имеют право на самоорганизацию по месту жительства на части территории муниципального образования (в рамках подъезда или целого жилого дома, или группы таких домов, или микрорайона в целом, и т.д.) для реализации своих инициатив по решению местных проблем. ТОС осуществляется в следующих формах: собрания и конференции граждан, а также создание органов ТОС, которые избираются на собраниях и конференциях граждан, проживающих на соответствующей территории. В соответствии с Положением ТОС может осуществлять множество направлений деятельности, перечислим некоторые из них: разработка и реализация программы развития территории, защита прав и законных интересов жителей соответствующей территории, правотворческие инициативы, общественный контроль за состоянием территории, его безопасностью, благоустройством и т.д., информирование населения о решениях органов МСУ и иные полномочия [7]. На сегодняшний день в Екатеринбурге числится 46 ТОСов, из них 17 приостановили свою деятельность. Вторичный анализ социологического исследования показал низкий уровень развития ТОС в Екатеринбурге [8]. В первую очередь, органами власти не разработана стратегия развития ТОСов. Более 60 % опрошенных не информированы о существовании ТОСов по месту своего жительства. На официальном сайте Екатеринбурга информация о деятельности ТОС практически не представлена, отсутствуют открытые данные результатов их работы, а также иная информация, отражающая взаимодействие органов местного самоуправления и ТОСов.

По результатам исследования, проведенного научными сотрудниками УИУ РАНХиГС, 23,8% опрошенных жителей Екатеринбурга подтвердили наличие ТОС по месту своего жительства. Однако только 6,3% опрошенных принимали участие в их работе. Такую низкую активность населения в осуществлении территориального общественного самоуправления исследователи связали с недостаточной информированностью жителей города о деятельности ТОСов.

Вместе с тем исследование показало отсутствие официальных сайтов и других электронных площадок ТОСов в сети Интернет. Однако некоторые ТОСы ведут сообщества в социальной сети «ВКонтакте», но количество подписчиков остается в пределах нескольких десятков пользователей. Кроме того, информации о деятельности ТОСа представлено достаточно мало. На официальных порталах города актуальной информации о деятельности ТОСов также не представлено. Исследователи отмечают, что в городе также актуальна проблема отсутствия должной организации деятельности ТОС, когда у жителей возникают трудности при регистрации ТОС [9]. Таким образом, сегодня развитию ТОС не уделяется достаточного внимания, как с точки зрения информационного и коммуникационного, так и материального аспектов. В Екатеринбурге финансовая поддержка ТОС оказывается через ежегодное выделение субсидий из бюджета города на реализацию социально-значимых инициатив. До 2014 года конкурс проводился только среди органов ТОС, с 2015 года конкурс проводится среди ТОС и НКО, а в 2016 году из 21 проекта только 2 представлены ТОСами [10].

Следующим организационно оформленным институтом взаимодействия органов местного самоуправления с общественностью является Общественная палата муниципального образования. В его полномочия входит обсуждение широкого круга общественно значимых проблем и внесение предложений по их решению в органы местного самоуправления муниципального образования. Городская Дума определяет порядок формирования, количество членов, статус и порядок деятельности Общественной палаты. Следует отметить, что решения палаты носят рекомендательный характер. Она формируется из жителей города, имеющих постоянное место жительства в муниципальном образовании и достигших совершеннолетнего возраста.

В ходе анализа отчетов палаты за 2018, 2019 и 2020 годы, были выявлено следующее. В 2018 году было зарегистрировано 37 обращений граждан, в 2019 – всего 11. Согласно отчетам, деятельность Общественной палаты Екатеринбурга сводится к проведению различных конкурсов, круглых столов на социально значимые темы среди представителей общественности, участию в конференциях, рассмотрению обращений граждан и разработке рекомендаций органам местного самоуправления на основе выявленных общественно значимых проблем. Совместно с Избирательной комиссией Свердловской области Общественная палата Екатеринбурга проводила работу по разъяснению необходимости активного участия граждан в выборах Президента в 2018 году. Надо отметить, что частота обращений граждан в Общественную палату с каждым годом снижается, а участие членов Общественной палаты в общегородских и региональных мероприятиях сводится лишь к присутствию на данных мероприятиях. Анализ информационных ресурсов палаты показал отсутствие актуальной и систематической публикации результатов заседаний на официальном сайте Общественной палаты. В дополнение необходимо отметить также низкую активность работы палаты в социальных сетях. Отсюда следует, что деятельность данной структуры сводится к выявлению актуальных проблем горожан, а также проведению различных мероприятий творческого и научного характера. Помимо этого, Общественная палата Екатеринбурга в случае необходимости органам государственной власти или органам местного самоуправления может выступить каналом взаимодействия с населением в рамках определенной информационной кампании.

Таким образом, в целом население Екатеринбурга в настоящее время является лишь потенциальным субъектом местного самоуправления. В качестве факторов низкой гражданской активности исследователи выделяют недоверие к местной власти, низкую оценку деятельности ее органов, специфику восприятия гражданами местного самоуправления и слабую информированность о его сущности и возможности участия в решении вопросов местного значения. Основными проблемами взаимодействия органов местного самоуправления Екатеринбурга с общественностью являются низкая эффективность деятельности органов местного самоуправления в вопросах организации публично-правовых форм участия граждан в местном самоуправлении, отсутствие высокого уровня обратной связи. Кроме того, существует проблема низкого уровня участия граждан в решении вопросов местного значения с использованием законных институализированных механизмов, низкий уровень цифровизации и информационной открытости организационных форм участия граждан в местном самоуправлении.

Мы полагаем, что такой крупный город, как Екатеринбург, особенно нуждается в развитии локальных управленческих структур. В частности, одной из серьезных мер по развитию местного самоуправления в городе может стать активное развитие и поддержка территориального общественного самоуправления. Данная мера позволит оперативно привлекать общественность к обсуждению проектов в рамках территориальной части города, к общественным слушаниям, к локальным проектам по благоустройству дворов, районов, созданию инфраструктуры. В свою очередь, представителям ТОС необходимо быть информированными о принципах деятельности ТОС, в том числе об информировании граждан о результатах своей работы и их привлечения с использованием всевозможных информационных инструментов.

#### **Список используемой литературы:**

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ // [Электронный ресурс] // справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <https://clck.ru/CG2Jg> (дата обращения: 10.10.21)
2. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ // [Электронный ресурс] // справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <https://clck.ru/CG2Jg> (дата обращения: 10.10.21)
3. О стратегическом плане развития Екатеринбурга: Решение ЕГД от 10.06.2003 №40/6 [Электронный

ресурс] // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/802003648> (дата обращения: 10.10.21)

4. Формы непосредственного осуществления населением муниципального образования местного самоуправления и участия населения муниципального образования в осуществлении местного самоуправления: Устав муниципального образования «город Екатеринбург»: Решение Екатеринбургской городской Думы [Электронный ресурс] // Официальный портал «Екатеринбург.рф» – Режим доступа: <https://clck.ru/Z7pdj> (дата обращения: 10.10.21)

5. Социологи заявили о значительном снижении доверия к институтам власти // материалы РБК. 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/politics/29/03/2017/58dbb1ed9a7947e4c4de9dcb> (дата обращения: 10.10.21)

6. Зерчанинова Т. Е. Исследование практики участия населения муниципального образования «Город Екатеринбург» в местном самоуправлении / Т. Е. Зерчанинова, И.С. Тарбеева // Стратегии развития социальных общностей, институтов и территорий : материалы II Международн. науч.-практ. конф. Екатеринбург, 18–20 апреля 2016 г. : в 2-х т. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2016.— Т. 1. — С. 76-80.

7. Положение о порядке организации и осуществления территориального общественного самоуправления в муниципальном образовании «город Екатеринбург: решение Екатеринбургской городской Думы от 24.01.2006 № 4/18 (в ред. Решения Екатеринбургской городской Думы от 10.10.2006 № 71/29) // Официальный портал «Екатеринбург.рф» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/Z7pe2> (дата обращения: 10.10.21)

8. Положение о порядке организации и осуществления территориального общественного самоуправления в муниципальном образовании «город Екатеринбург: решение Екатеринбургской городской Думы от 24.01.2006 № 4/18 (в ред. Решения Екатеринбургской городской Думы от 10.10.2006 № 71/29) // Официальный портал «Екатеринбург.рф» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/Z7peJ> (дата обращения: 10.10.21)

9. Зерчанинова Т.Е., Тарбеева И.С. Социальные практики участия населения города в местном самоуправлении // Муниципалитет: экономика и управление. 2018. №3 (24).

10. Зерчанинова Т. Е. Исследование практики участия населения муниципального образования «Город Екатеринбург» в местном самоуправлении / Т. Е. Зерчанинова, И.С. Тарбеева // Стратегии развития социальных общностей, институтов и территорий : материалы II Международн. науч.-практ. конф. Екатеринбург, 18–20 апреля 2016 г. : в 2-х т. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2016.— Т. 1. — С. 76-80.



**Особенности финансово-правовых санкций****Features of financial and legal sanctions****Ильиных Лидия Владимировна***Студент 3 курса**Факультет Институт права**БашГУ**Россия, г. Уфа, ул. Достоевского, 131**e-mail: ilinykh2000@mail.ru***Ilinykh Lidia Vladimirovna***Student 3 term**Faculty of Institute of Law**BashSU**131 Dostoevsky Street, Ufa, Russia**e-mail: ilinykh2000@mail.ru***Научный руководитель****Арутюнян Марина Самвеловна***кандидат юридический наук, доцент**БашГУ**Россия, г. Уфа, ул. Достоевского, 131***Scientific adviser****Arutyunyan Marina Samvelovna***candidate of legal sciences, associate professor**BashSU**131 Dostoevsky Street, Ufa, Russia***Аннотация.**

В данной работе были определены особенности финансово-правовых санкций. Обращено внимание на работы научных деятелей, в которых приводятся определения санкций, также проведен анализ представленных в статье высказываний. Особое внимание в данной статье занимает субъектный состав данных правоотношений, среди которых выделены реальные участники отношений и специально уполномоченные органы, которые в соответствии с действующим законодательством имеют право применять санкции. Также, рассматривая специфические черты финансово-правовых санкций, значительный упор сделан на правовостановительный и карательный характеры финансово-правовых санкций. Для более ясного понимания выделенных нами особенностей финансово-правовых санкций, в статье приводятся примеры из нормативно-правовых актов применения мер ответственности. В конце подводятся итоги, и формулируется общий вывод по финансово-правовым санкциям.

**Annotation.**

In this paper, the features of financial and legal sanctions were identified. Attention is drawn to the works of scientific figures, which provide definitions of sanctions, and an analysis of the statements presented in the article is also carried out. Particular attention in this article is paid to the subject composition of these legal relations, among which the real participants in the relationship and specially authorized bodies are singled out, which, in accordance with current legislation, have the right to apply sanctions. Also, considering the specific features of financial and legal sanctions, considerable emphasis is placed on the legal and punitive nature of financial and legal sanctions. For a clearer understanding of the features of financial and legal sanctions highlighted by us, the article provides examples from regulatory legal acts of the application of liability measures. At the end, the results are summed up, and a general conclusion on financial and legal sanctions is formulated.

**Ключевые слова:** финансово-правовые санкции, финансово-правовая ответственность, субъектный состав финансово-правовых отношений, штраф, пеня, взыскание недоимки, блокировка расходов, изъятие бюджетных средств, приостановление операций.

**Key words:** financial and legal sanctions, financial and legal liability, subject matter of financial and legal relations, fine, penalty, collection of arrears, blocking of expenses, withdrawal of budgetary funds, suspension of operations.

Санкция – это один из элементов, который образует структуру финансово-правовой нормы. При

нарушении норм финансового законодательства следует мера государственного принуждения, применяемая к субъектам её нарушившим. Так, М.В. Карасева санкцию представляет именно как часть финансово-правовой нормы, которая наступает в виде специальных мер принуждения, применяемых к субъектам, нарушившим их, а именно диспозицию нормы закона. Действительно, так и есть, ведь правовая норма указывает субъектам правоотношений на должное поведение при тех или иных обстоятельствах, а если не соблюдать положение норм, последует ответственность.

Доктор юридических наук Ю. А. Крохина считает, следование нормам финансового законодательства становится реализуемым благодаря обеспечиваемым государством мерам принуждения за совершение противоправных деяний, в том числе за невыполнение обязательств, которые закреплены в источниках финансового права. За совершение финансового правонарушения следует ответственность, которая в свою очередь находит своё отражение в санкции нормы права. С мнением Ю. А. Крохиной нельзя не согласиться, потому что финансово-правовая санкция - это мера финансово-правовой ответственности за противоправное деяние, которое устанавливается соответствующими нормативно-правовыми актами. Также стоит отметить, что применение финансово-правовой ответственности создает строго определенную систему наказаний к каждому случаю.

Меры государственного воздействия являются важным отличительным феноменом финансово-правовых санкций. Среди них законодатель выделяет достаточно обиденные нам штраф и пеню, а так же применимые именно к отношениям, возникающих из финансовых норм – недоимки, блокировки расходов, приостановление операций по счетам, изъятия бюджетных средств.

На наш взгляд, такое разнообразие методов применения ответственности связано, прежде всего, с субъектным составом. М. В. Карасева участников данных отношений подразделяет на следующие группы финансового права:

- 1) общественно-территориальные образования;
- 2) коллективные субъекты;
- 3) индивидуальные субъекты.

К первой группе относятся Российская Федерация и субъекты Российской Федерации, а также муниципальные образования. Ко второй группе – органы государственной власти и различные организации. В третью группу входят физические лица и иногда должностные лица.

Стоит отметить, что обладателем прав и обязанностей финансового правоотношения считается не всякое лицо, а только то, что напрямую задействовано в конкретном финансовом правоотношении, реализуя тем самым свои возможности, которые возникли в силу закона. Например, положения статьи 72 Бюджетного Кодекса Российской Федерации говорят нам, что закупки товаров, работ, услуг для обеспечения государственных (муниципальных) нужд оформляются контрактом, который в свою очередь должен соответствовать планам-графикам закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных (муниципальных) нужд, сформированным и утвержденным в установленном законодательством Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. В данном случае мы видим, что при оформлении контракта будут возникать права и обязанности у субъектов по поводу обеспечения государственных (муниципальных) нужд.

Финансово-правовые санкции, как правило, устанавливают определенные размеры взыскания денежных средств, которые в свою очередь изымаются у правонарушителей финансового законодательства, а также предусматриваются иные меры воздействия на данное лицо. Характерным примером таких видов санкций может быть нарушение условий предоставления бюджетного кредита, который предоставляется из одного бюджета

бюджетной системы Российской Федерации в другой бюджет бюджетной системы Российской Федерации, в том числе использование средств бюджета на цели, не предусмотренные нормами закона или соответствующим договором, которые могли стать основанием для предоставления указанных средств, последствием таких действий будет бесспорное взыскание суммы средств, обращающихся с нарушением условий предоставления бюджетного кредита, а также возможно платы за пользование ими или приостановление предоставления межбюджетных трансфертов, не считая субвенций и дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

Другой не менее важной особенностью финансово правовых санкций является их праввосстановительный и карательный характеры. Как отмечает А. С. Емельяненко, целью финансовой ответственности считается воссоздание социальной справедливости, которая тем самым связана с восстановительной функцией финансовой ответственности. Главной задачей их применения, мы считаем, что является именно предупреждение правонарушений в финансово-правовых отношениях. Чтобы разобраться в различиях данных характерах санкций рассмотрим следующие примеры. Обращаясь к налоговому законодательству, можно взять в качестве примера неуплату или неполную уплату сумм налога, в результате чего возникает занижение налоговой базы, неправильное исчисление налога или других неправомерных деяний, за нарушения которых влечет взыскание штрафа в размере 20 процентов от неуплаченной суммы налога. Мы можем считать, что данная санкция является праввосстановительной, так как направлена на обеспечения исполнения обязанностей, установленных законом, и возмещает ущерб за неуплату или неполную уплату сумм налога. Далее, обращаясь к административному законодательству, в качестве примера, будут действия по открытию банком или иной кредитной организацией определенного счета организации или индивидуальному предпринимателю без предоставления ими свидетельства о постановке на учет в налоговом органе. За данное правонарушение предусматривается наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от одной тысячи рублей до двух тысяч. Таким образом, карательная санкция направлена на предупреждение правонарушения, а также на исправление и наказание субъекта, совершившего данное деяние. Введу выше сказано, мы видим, что отличительным критерием рассматриваемых положений является устранение вреда в праввосстановительной санкции в отличие от карательной.

Следующей значимой чертой финансово-правовых санкций является проявление ответственности перед государством. Выделение данной черты связано с тем, что взысканные денежные средства с ответчика поступают не истцу, а в доход государства. Например, при взыскании штрафа налоговым органом за несвоевременную оплату налога с налогоплательщика, полученная сумма не будет поступать на счет взыскателя, она будет зачислена в доход государства. Законодательно данное положение отражается в статье 46 Бюджетного кодекса, в которой сказано, что суммы штрафов, пеней, установленных Налоговым кодексом Российской Федерации, подлежат зачислению в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации.

Данную особенность отмечает и М. В. Карасева в своих трудах. Она утверждает, что денежные средства, которые получены в результате наложения санкций финансово-правовых норм поступают в государственные и муниципальные денежные фонды: бюджеты, государственные внебюджетные фонды.

Также стоит отметить, что финансово-правовые санкции закреплены достаточно в широком круге различных сфер деятельности, так как на законодательном уровне можно наблюдать их отражении и в законах о налогах и сборах, и о валютном регулировании, и о банковской деятельности, и о ценных бумагах, и, конечно, в бюджетном законодательстве. Например, обращаясь к административному законодательству, мы видим, что за нарушение валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования последует санкция в виде наложения штрафа в соответствующем размере. Исходя из этого, следует вывод, что

финансово-правовые санкции могут применяться в административном порядке, а это еще одна из особенностей. Исходя из выше сказанного, можно сформулировать следующее определение: финансово-правовые санкции – это такие способы воздействия специально уполномоченными государственными органами и должностными лицами по отношению к субъектам, нарушившим нормы финансового законодательства. И в соответствии с законодательством Российской Федерации у нас предусматривается применение финансовой, административной, уголовной и дисциплинарной ответственности.

Возьмем достаточно новое решение по делу № А20-4542/2020, в котором территориальный фонд медицинского страхования Кабардино-Балкарской Республики обратился в арбитражный суд с заявлением к государственному бюджетному учреждению здравоохранения «Майская стоматологическая поликлиника» о взыскании средств, использованных не по целевому назначению, штрафа, за использование средств не по целевому назначению и пени за невозврат средств обязательного медицинского страхования, использованных не по назначению. Выявили, что в ходе проведения плановой комплексной проверки соблюдения законодательства об использовании средств обязательного медицинского страхования нашли нарушения, было предложено ответчику возратить средства, которые были использованы не по целевому назначению, а также уплатить штраф, это не было исполнено. В итоге, основываясь на ФЗ «об обязательном медицинском страховании», на статье 306.4 Бюджетного кодекса нецелевое использование бюджетных средств и иных нормативно-правовых актов, суд решил иск удовлетворить, с ответчика взыскать основную задолженность, пени и штраф. Исходя из приведенной ситуации, мы видим, что на практике применяются финансово-правовые санкции, в данном случае – это штраф, пеня и взыскание задолженности.

Таким образом, можно сделать вывод, что финансово-правовые санкции, воздействуя на субъекты данных отношений, принуждают к реализации норм финансового законодательства. Неправомерные действия образуют причину применения санкций. Такие действия заключаются в необоснованном образовании, распределении и использовании государственных и муниципальных денежных фондов и доходов. В частности, толчком к применению финансово-правовых санкций считаются действия по использованию бюджетных средств не на цели, которые установлены законом, также действия по неуплате или частичной неуплате налогов или не перечисление или перечисление не в установленный срок бюджетных средств получателям. Финансово-правовые санкции Российской Федерации находят свое отражение в Бюджетном кодексе, Налоговом кодексе, Федеральном законе «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и других правовых актах, регулирующих финансовую деятельность Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

#### **Список используемой литературы:**

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 15.07.2021 №37-П) // Информационная система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19702/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/)
2. Емельянов А.С. Меры финансово-правового принуждения // Правоведение. 2001. N 6. С. 54.
3. Финансовое право России: учебник / Ю. А. Крохина. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Норма: ИНФРА-М, 2011. С. 720.
4. Финансовое право Российской Федерации: Учебник / Отв. ред. М.В. Карасева. М.: Юрист, 2004. С. 576.

## Особенности формирования бренда компании

### Features of the company's brand formation

*Воронкова Дарья Игоревна*

*Студент 1 курса магистратуры*

*Экономический факультет, направление «Торговое дело»*

*Кубанский государственный университет (КубГУ)*

*Россия, Краснодар*

*e-mail: [dari.voronkova@mail.ru](mailto:dari.voronkova@mail.ru)*

*Voronkova Daria Igorevna*

*Master's student of 1<sup>st</sup> years*

*Faculty of Economics, direction "Trade business"*

*Kuban State University (KUBSU)*

*Russia, Krasnodar*

*e-mail: [dari.voronkova@mail.ru](mailto:dari.voronkova@mail.ru)*

#### **Аннотация.**

Современные условия развития мирового рынка диктуют компаниям правила по формированию личного бренда для того, чтобы иметь возможность конкурировать друг с другом за право быть лидером в своей деятельности. Именно поэтому в данной статье были рассмотрены отличительные черты понятия «бренд», приведена классификация бренда и рассмотрены основные пункты стратегии по формированию бренда компании в современных условиях. В процессе исследования были выявлены основные мировые тенденции привлечения потребителей к покупке товаров определенного бренда на протяжении длительного времени.

#### **Annotation.**

Modern situation of development in the world wide market makes companies to use special rules of making that own brand to compete with each other for the right to be leader in their way of work. That's why in this article were analyzed unique characteristics of «brand», made the classification of it and structured basic points of strategy of making company's brand in the modern time. In the process of analyzing were found basic ways of attracting customers for buying goods of specific brand in the long time space.

**Ключевые слова:** бренд, торговая марка, товарный знак, классификация бренда, стратегия формирования бренда, человекоориентированный маркетинг.

**Key words:** brand, trademark, brand classification, brand formation strategy, human-oriented marketing.

Высокая конкуренция в современном мире подталкивает компании занимать лидирующую позицию в своей сфере деятельности. В связи с этим, самой важной задачей для них является формирование своего личного бренда и его продвижение на рынке. Однако это усложняется тем, что бренд должен отражать актуальные нужды и запросы потребителей, а рекламные кампании должны быть оригинальными и креативными.

Сегодня недостаточно иметь уникальный продукт, чтобы стать известной компанией. Для этого необходимо разработать целую стратегию по формированию и продвижению бренда. При этом важно учитывать современные тренды. Главными атрибутами потребителей сегодня при выборе бренда являются не только доступность продукции и удобство покупки, но и качество продукции и социальный статус компании. Современное поколение Z выступает против буллинга, харасмента, а также выступает против расизма и ограничения прав и свобод меньшинств. Это означает, что они более склонны к брендам, защищающим права и свободы этнических меньшинств. Соответственно теперь при разработке бренда компании должны и учитывать изменения на мировом рынке и быть наиболее гибкими, а также уделять больше внимания онлайн-коммуникациям с потребителем.

Резюмируя вышесказанное, следует отметить о том, что на сегодняшний день успешный брендинг не что иное, как такая маркетинговая политика, направленная на удовлетворение потребительских предпочтений, способная реализовываться вне зависимости от изменений рынка, на котором она представлена [1]. Чтобы

привлечь целевую аудиторию и тем самым увеличить чистую прибыль, компаниям следует уделять внимание публикации достоверных данных о своей деятельности и поддерживать связь с потребителями.

Сейчас понятие «бренд» стремительно развивается, обрстая все большим количеством смыслов и соответствующих атрибутов, хотя сам термин возник достаточно давно. Ранее термином «бренд» обозначался не всякий товарный знак, а лишь широко известный [2]. Тем не менее в России время этот термин употребляется как синоним термина «товарный знак» или «торговой марки». Для разграничения этих понятий проведем исследование отличительных черт понятий «торговой марки», «товарного знака» и «бренда».

**Торговая марка** – это обозначение внешнего оформления товара с целью его идентификации и отличия от конкурентов. Таким образом, она может включать в себя такие отличительные черты, как особенности упаковки, символы, шрифты, линии, цвета и т. п.

**Торговый знак** – это текстовый либо графический объект, нанесенный на продукцию, упаковку, или используемый в рекламных целях. Торговый знак является интеллектуальной собственностью и регистрируется по законодательству.

Само же понятие бренда более широкое и часто формируется непосредственно в сознании потребителя на основе определенных символов, ощущений и ассоциаций. Это понятие многогранно и сложно по своей структуре и может объединять в себе множество особенностей.

Например, если рассматривать бренд только с экономической точки зрения, то в этом случае определения часто схожи с определением товарной марки и рассматриваются в двух основных направлениях:

1. **Бренд** – это единое обозначение (название, символ, лозунг, слоган, девиз, стиль, термин, идея), узнаваемое потребителем концептуально выработанного набора товаров и услуг, обычно объединенных в направлении деятельности компании или объединения (для экономической и стратегической целесообразности).

2. **Бренд** – это образ, имидж, репутация компании, продукта или услуги в глазах клиентов, партнеров, общественности.

Многие российские ученые под понятием «бренд» выделяли торговую марку конкурентоспособного товара, услуги или организации, которая была популярная в течение длительного времени среди определенной группы потребителей, удовлетворяющая их ожидания. Подобного подхода придерживались и Котлер Ф., Нильсон Т., МакДональд М., Джеффри Р. Дж., Волков А.Т. и другие. Все эти ученые в большинстве своем в понятие бренда вкладывали такие характеристики, как символы и знаки, идентифицирующие товар, его качество, отличительные черты от конкурента, и рассматривали бренд непосредственно как актив [3,4].

Другой подход к определению бренда рассматривается с точки зрения потребительской психологии, то есть здесь по большей мере учитываются аспекты, связанные с сознанием потребителя и его эмоциями о товаре [5]. В этом случае **бренд** – это последовательный набор уникальной, значимой и трудно имитируемой информации, передаваемой потребителю, которая впоследствии будет сохранена в памяти потребителей.

Сознание потребителей формирует образ компании исходя из полученной информации из социальных сетей, Интернета, СМИ и т.п., который сочетает в себе различные характеристики, связанные с их названием, символикой, упаковкой, рекламными персонажами, мелодией, механизмами общения в торговой точке, опытом предыдущих покупок и удовлетворенностью качеством продукции, а также чувствами и эмоциями, вызванными рекламными слоганами [6]. Именно такую расширенную формулировку для определения понятия «бренд» предлагает Американская маркетинговая ассоциация.

С правовой точки зрения понятие «бренд» рассматривается только как товарный знак, обозначающий производителя продукта и подлежащий правовой защите.

Таким образом, проанализировав эти подходы, можно сделать вывод о том, что экономический подход

рассматривает бренд с точки зрения выгоды для производителя, в то время как правовой подход позволяет идентифицировать потребителю товар по упаковке компании. Именно поэтому стоит отметить, что бренд несет ценность для обоих участников рыночных отношений.

В мировой практике брендинга существует множество подходов к классификации брендов на основе разных критериев – территориального, сферы деятельности фирмы, принадлежности капитала фирмы, особенности корпоративной структуры управления и других признаков (таблица 1).

Таблица 1. Классификация брендов

| Классификация                        | Вид                                      | Характеристика   | Пример  |
|--------------------------------------|--|--|---|
| По типу объектов:                    | Товарный бренд                           | Создание образа и репутации физического продукта   | L'Oreal, Nestle, Coca-Cola, Microsoft, Beeline    |
|                                      | Бренд услуги                             | Целостный комплекс мероприятий, связанных с созданием и рыночным продвижением уникальной торговой марки услуги   | Аэрофлот  |
|                                      | Корпоративный бренд                      | Совокупность визуальных и вербальных элементов бренда компании, транслирующих его конкурентные преимущества целевым группам  | UEFA, ЮНЕСКО                                      |
|                                      | Персональный бренд                       | Узнаваемый и обсуждаемый образ в кругу потенциальных клиентов, у которого присутствует три взаимосвязанных компонента: признание, навыки и момент времени  | Медийные личности, блогеры и т.п.                 |
|                                      | Событийный бренд                         | Регулярно проводимые мероприятия такие, как фестивали, спортивные соревнования, выставки   | Октоберфест, Met Gala, Формула-1                  |
|                                      | Территориальный бренд                    | Бренд страны, региона или другой ограниченной территории, который является ключевым продвигающим фактором, опирающимся на культурные, социальные, политические, экономические ресурсы рассматриваемого объекта | Париж, Нью-Йорк, Санкт-Петербург, Мельбурн и т.п. |
| По типу продвигаемых продуктов:      | Потребительский бренд                    | Брендированные товары и услуги, рассчитанные на широкие массы потребителей   | Tide, Pepsi, Danone                               |
|                                      | Промышленный бренд                       | Маркетинговый имиджевый продукт, являющийся собственностью производственного предприятия, которое выпускает продвигаемый товар   | Caterpillar, Tetra-Pack                           |
|                                      | Высокотехнологичный бренд                | Инновационные разработки отдельно взятой компании  | Microsoft, Intel                                  |
| По типу территориального присутствия | Локальный (местный) бренд                | Популярен и имеет силу на очень ограниченных территориях определенной местности.   | У Палыча  |
|                                      | Региональный бренд                       | Существует на одном или нескольких регионах одной страны   | Агрокомплекс                                      |
|                                      | Национальный (федеральный) бренд         | Известен в пределах одной страны   | Магнит, Агуша                                     |
|                                      | Мультинациональный (международный) бренд | Известен во всем мире  | Samsung, Apple, McDonald's                        |
| По расположению в иерархии портфеля  | Материнский бренд                        | Объединяет в себе все выпускаемые компанией продуктовые линейки  | Procter&Gembel                                    |
|                                      | Зонтичный бренд                          | Выпуск различного товара под одним именем  | Tefal, Sony, LG, Bosch и т.п.                     |

|         |          |  |   |
|---------|----------|--|---|
| брендов | Суббренд | Организация, занимающаяся созданием дополнительного материального и информационного обеспечения для фирмы-бренда | Магнит косметик,<br>Магнит Аптека,<br>Магнит Семейный |
|---------|----------|--|---|

Выбор классификации бренда и стратегии его продвижения зависит от целей и возможностей производителя. Однако нельзя отрицать, что существование бренда помогает покупателям отличать свои любимые товары от товаров конкурентов, стимулировать продажи, повышать лояльность и способствовать развитию новых отраслей и товарных категорий.

Стратегическое управление брендом необходимо не только тогда, когда создается новый бренд, но и в тех случаях, когда нужно реанимировать или обновить существующую торговую марку. Уделять внимание управлению брендом необходимо в связи с рядом причин. В первую очередь это связано со скоростью прогресса в современном мире. Компания должна эффективно конкурировать на различных рынках с другими компаниями для того чтобы добиться определенного успеха. Таким образом, необходимо создать сильный бренд, который сможет обеспечить компании ряд преимуществ, таких как: высокая лояльность клиентов, имидж компании как надежного партнера для поставщиков и установление долгосрочных доверительных отношений, повышение осведомленности потребителей о продуктах, конкурентные преимущества и другие уникальные дополнительные характеристики организации. С этой целью компания должна хорошо поработать над построением системы управления брендом, развивать бренд и постоянно повышать его эффективность.

Система управления брендом состоит из трех взаимосвязанных стратегий, которые впоследствии объединяются в единый комплекс построения стратегии развития бренда. Этот комплекс включает в себя [7]:

- стратегию позиционирования бренда;
- стратегию продвижения бренда;
- рекламную стратегию бренда.

Каждая из этих стратегий имеет свои особенности и разновидности воплощения. Рассмотрим особенности каждой из стратегий в комплексе управления брендом. Наиболее важное место среди них занимает стратегия позиционирования бренда

**Позиционирование** – это деятельность, направленная на поиск определенной позиции на рынке, которая может выгодно отличать продукт, компанию или услугу от конкурентов, занимать и поддерживать эту позицию, а также формирует соответствующий образ продукта, компании или услуги в сознании потребителей. Успешное позиционирование может не только занять место на рынке, но и обеспечить дополнительные конкурентные преимущества.

Исходя из этого **позиционирование бренда** – это работа, направленная на создание такого образа этого бренда, который поможет потребителю выделить его среди конкурентов и отдать ему предпочтение при покупке.

**Позиционирование товара или услуги для потребителя** – это способ идентификации того или иного товара или услуги, основанный на важнейших для потребителя характеристиках.

Исходя из этого, при разработке стратегии развития бренда большое внимание уделяется именно продвижению бренда, так как оно оказывает непосредственное влияние на финансовые результаты компании. Ценность организации во многом определяется обладанием сильным брендом, что, в свою очередь, диктует необходимость постоянной работы над его развитием. Следовательно, наиболее эффективной концепцией создания бренда является человекоориентированный маркетинг [8], который заключается в том, чтобы сделать человека, его образ жизни и мышления отправной точкой для деятельности компании.

Основная цель данной концепции – сформировать эмоциональную связь между компанией и ее



потребителями, выйти на новый уровень взаимоотношений, усилить конкурентное преимущество, создать ценность для покупателей, повысить уверенность в правильном выборе и удовлетворенность покупками, а также укрепить капитал и ценность бренда. Также необходимо помнить о том, что мир и потребители постоянно меняются. В краткосрочной и, что более важно, в долгосрочной перспективе компаниям следует поощрять внесение соответствующих изменений, основанных на текущих тенденциях в поведении потребителей, образе жизни и моделях потребления контента. Поэтому компаниям необходимо выявлять, регулярно изучать и прогнозировать тенденции, которые могут не только формировать и развивать сильные бренды, но и предоставлять возможности выделиться на фоне конкурентов.

Рекламная стратегия бренда представляет из себя мероприятия, направленные на продвижение, в отличие от общих маркетинговых стратегий, которые включают изменения цен, обновления продуктов, открытие новых торговых точек и другие глобальные события.

Построение рекламной стратегия включает в себя четыре составляющие, такие как:

1. Аудитория. Любая реклама основывается на построении коммуникаций компании со своим клиентом. Соответственно в ее основе должно лежать понимание своего клиента, его привычный образ жизни, его особенности и предпочтения для того, чтобы правильно выбрать на него точку воздействия.

2. Цели. Здесь описывается, что компания хочет получить от аудитории в ходе рекламных кампаний.

3. План размещения. Тут необходимо прописывать какие площадки следует использовать для каждой аудитории, какие креативы в них размещать, с какой частотой показывать рекламу и т. д.

4. Расчет коэффициентов эффективности. Для каждой аудитории необходимо установить собственные KPI, которые численно описывают изначальные цели и дают понимание, каким образом будет измеряться эффективность рекламы.

Таким образом, при правильно расставленных приоритетах и четко поставленных действиях рекламная кампания выступает в качестве эффективной стратегии продвижения бренда. Результатом стратегии является формирование бренда, который отложится в сознании покупателя, объяснить почему они должны обращать внимание именно на этот бренд, а не покупать товары у конкурентов. Это создает имидж бренда на рынке и доказывает его конкурентное преимущество.

Использование современных концепций и маркетинговых инструментов не только помогает найти новые пути развития бренда, но и позволяет компании сделать важный шаг для сохранения позиции важного игрока на рынке, обладающего конкурентными преимуществами и уникальными методами ведения бизнеса. Даже если рыночные условия быстро меняются и экономическая ситуация нестабильна, компания продолжит успешно существовать.

#### Список используемой литературы:

1. Трубникова В. В., Боярская З. А. Определение позиций бренда как основа маркетинговой стратегии // Основы ЭУП. – 2021. – №1 (26). – С. 348-351. – URL: [https://www.expert763.ru/\\_files/ugd/5520ef\\_73f30051cdd64bdb89993a81d59345fb.pdf](https://www.expert763.ru/_files/ugd/5520ef_73f30051cdd64bdb89993a81d59345fb.pdf).
2. Сулимова Е.А. Роль стоимости бренда в развитии компании // Инновации и инвестиции. – 2021. – №10. – С. 63-66. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-stoimosti-brenda-v-razvitii-kompanii>.
3. Никитина В.С. Сущность бренда: элементы и добавленная ценность // E-Management. – 2021. – №1. – С. 58-67. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-brenda-elementy-i-dobavennaya-tsennost>.
4. Аванесова Э. Г. Сравнительный анализ понимания термина бренд // E-Scio. – 2021. – №5 (56). – С. 38-42. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnyu-analiz-ponimaniya-termi-na-brend>.
5. Ляшук Ю.О., Платонова О.В. Сравнительный анализ стратегий управления брендом // Вестник ВГУИТ. – 2021. – №1 (87). – С. 228-232. – URL: <https://www.vestnik-vsuet.ru/vguit/issue/viewIssue/51/34>.
6. Мизенко Д. А. Война брендов, как способ конкурентной борьбы // StudNet. – 2021. – №7. – С. 644-653. – URL: [https://stud.net.ru/wp-content/uploads/2021/07/Выпуск-7\\_2021-1.pdf](https://stud.net.ru/wp-content/uploads/2021/07/Выпуск-7_2021-1.pdf).
7. Чепурная А. А., Чуйко Д. Р. Развитие бренда на основе современных концепций:

человекоориентированного и тренд-маркетинга // Скиф. – 2021. – №4 (56). – С. 276-281. – URL: <https://sciff.ru/arhiv/10629-2/>.

8. Гамова А. М., Матюшонок А. А., Маруханян П. А., Балова С. Л. Вирусные изменения: как пандемия меняет бренды и потребителей // StudNet. – 2021. – №4. – С. 130-144. – URL: [https://stud.net.ru/wp-content/uploads/2021/04/Выпуск-4\\_2021.pdf](https://stud.net.ru/wp-content/uploads/2021/04/Выпуск-4_2021.pdf).

**Особенности эстоппеля в гражданском и арбитражном процессе****Features of estoppel in the civil and arbitration proceedings*****Воропаев Владислав Петрович****Студент 4 курса**Факультет Юридический**Кубанский государственный аграрный университет**Россия, Краснодар**e-mail: vlad\_v20@mail.ru****Voropaev Vladislav Petrovich****Student 4 term**Faculty of Legal**Kuban State Agrarian University**Russia, Krasnodar**e-mail: vlad\_v20@mail.ru***Аннотация.**

В статье автор рассматривает особенности эстоппеля в гражданском процессе Российской Федерации. Особое внимание уделяется имеющим место правовым проблемам, возникающим при реализации данного принципа в правоприменительной практике. Дело в том, что институт эстоппеля является новым для отечественной правовой системы и недостаточно исследован в настоящее время. Автор проводит анализ действующих нормативных правовых актов, а также мнений ученых по рассматриваемым вопросам. По итогам статьи формулируются соответствующие выводы и предложения.

**Annotation**

In the article, the author examines the features of estoppel in the civil procedure of the Russian Federation. Particular attention is paid to the existing legal problems arising from the implementation of this principle in law enforcement practice. The fact is that the institution of estoppel is new for the domestic legal system and has not been sufficiently studied at the present time. The author analyzes the current regulatory legal acts, as well as the opinions of scientists on the issues under consideration. Based on the results of the article, appropriate conclusions and proposals are formulated.

**Ключевые слова:** гражданский процесс; арбитражный процесс; эстоппель; гражданское право; противоречивое поведение; принцип права.

**Key words:** civil procedure; arbitration process; estoppel; civil law; conflicting behavior; principle of law.

В настоящее время в качестве одной из задач, стоящей перед современной цивилистикой, является обеспечение стабильности гражданского оборота. Данная стабильность может быть обеспечена, в том числе, и путем закрепления запрета на противоречивое поведение лица. В зарубежных правовых системах под данным правилом понимается лишение права на возражение, именуемое принципом «эстоппель».

Таким образом, эстоппель означает запрет на противоречивое поведение и является правовым принципом, в рамках которого лицо в силу определенных обстоятельств теряет право ссылаться на те или иные факты в обоснование своих требований. Данный принцип появился в англосаксонской правовой семье, но в дальнейшем был воспринят и континентальной системой права. В соответствии с ним лицо, в обоснование своих требований, теряет право ссылаться на факты, которые были известны ему, и с которыми оно молчаливо согласилось. Отечественное законодательство восприняло данный принцип с 2013 года, когда он впервые был включен в российскую правовую систему (п. 5 статья 166 Гражданского кодекса РФ (далее ГК РФ)) [1]. В дальнейшем он был универсализирован в пункте 3 статьи 432 ГК РФ. Таким образом, действующее гражданское законодательство закрепляет данный принцип как в общих положениях касательно сделок, так и в специальных нормах касательно договоров.

При этом ряд ученых, например, Т.П. Подшивалов и К.А. Роор отмечают, что закрепление в гражданском

законодательстве нашей страны ряда отдельных эстоппелей не является правильным [2]. Дело в том, что предусмотреть все возможные ситуации, возникающие в правоприменительной практике, не представляется возможным. А закрепление в законодательстве достаточно большого числа схожих норм, которые закрепляют одно и то же правило не способствует решению проблемы недобросовестного поведения, а скорее приводит к увеличению объема ГК РФ. Следует согласиться с выводом ученых, предлагающих сформулировать общее правило, которое бы запрещало противоречивое и непоследовательное поведение и при этом являлось бы универсальным.

Вместе с тем принцип эстоппель имеет место и в иных отраслях права. Так, в гражданском процессе он исследуется, но имеются отличия понимания данного принципа в процессуальном праве от эстоппеля в гражданском праве, несмотря на то, что и тот и другой основываются на принципе добросовестности, а также должны ограничивать возможное злоупотребление правом со стороны участников отношений.

Эстоппель в отечественном гражданском процессе имеет применение через преюдицию, а также через преюдициальные факты, которые применяются для того, чтобы достигнуть предсказуемости гражданского процесса. В рамках данного понимания эстоппель отражен в пункте 3.3 Концепции единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации [3]. В данном акте отмечается, что новеллой является положения эстоппеля, который ограничивает возражение против неподведомственности или неподсудности дела со стороны ответчика тем моментом, когда было сделано первое заявление по существу, для того, чтобы избежать злоупотребления процессуальными правами. Таким образом, можно сделать вывод о том, что существуют отличия в материальном и процессуальном эстоппеле.

В качестве сравнения считаю возможным привести пример США, где существует система принудительной подачи встречного иска в гражданском процессе. Так, если лицо откажется от подачи встречного иска, то оно теряет возможность на подачу его в дальнейшем. Начала данного процесса основаны в принципе эстоппеля, так как принудительный встречный иск заложен в его доктрине и лишает сторону в дальнейшем права ссылаться на обстоятельства, которые в данном встречном иске заявлены не были [4]. Можно отметить, что американский законодатель стремится к тому, чтобы в полной мере спор в рамках гражданского процесса был разрешен. Законодатель путем закрепления принципа эстоппель старается внести полную правовую определенность в ту или иную спорную ситуацию. Дело в том, что если данный принцип будет отсутствовать, то лицо имеет право после рассмотрения гражданского спора заявить еще один иск, а затем и следующий. Принцип эстоппель дает возможность не допустить подобную ситуацию.

Отечественное гражданское процессуальное законодательство подобной нормы не содержит. Вместе с тем, ответчик, который своевременно не заявил встречный иск, несет риск того, что в дальнейшем он не будет иметь возможности на эффективную защиту своих прав. Дело в том, что лицу придется доказывать тот факт, что в его новом иске имеются иные обстоятельства, которые не были исследованы и рассмотрены судом в рамках предыдущего гражданского процесса.

При этом в настоящее время к принципу эстоппель в гражданском процессе имеются неоднозначные взгляды со стороны отечественных ученых. В частности, Н.Ю. Ерпылева отмечает, что концепция эстоппеля обязана быть применена исключительно для того, чтобы не допустить серьезную несправедливость. Применение этого принципа является важным в рамках международного гражданского процесса, при этом нет разницы, говорим ли мы о фактах или о праве, которое к данным фактам применимо. Дело в том, что данный принцип направлен в том числе и на снижение противоречий между процессуальными положениями тех или иных правовых систем и учитывает определенную специфику, связанную с международным разрешением гражданско-правовых споров [5].

Следует сделать важный вывод о том, что эстоппель в рамках гражданского процесса не должен являться преградой для достижения целей правосудия, которые нацелены на защиту и восстановление нарушенного права. Полагаю, что целью гражданского процесса является достижение сбалансированности между реализацией права на судебную защиту лица, а также на используемые этим лицом средствами и недопущения злоупотребления своими правами.

Так, А.Р. Султанов справедливо отмечает, что существующие в гражданском процессе нормы не должны умалять право на судебную защиту. В первую очередь они должны быть нацелены на соблюдение данного права путем использования надлежащих средств защиты [6]. При этом суду надлежит избегать процессуального формализма. Считаю, что именно благодаря принципу эстоппель, суд сумеет не допустить излишнего формализма при рассмотрении гражданского дела.

Исходя из изложенного актуальным является определение пределов действия эстоппеля. Они могут быть выражены следующим образом: его применение не должно нарушать право на возражение участника процесса с одной стороны, однако с другой стороны право на возражение будет утрачено, когда имеются признаки созданной им ситуации эстоппель.

Недобросовестным является поведение участника процесса, которое отражается в том, что он использует процессуальные права не в соответствии с их назначением. То есть имеет место злоупотребление правом. При этом нарушение принципа добросовестности способно повлечь отказ от права или же к потере того или иного права вследствие ситуации эстоппель.

Представляется верным использование рассматриваемого принципа непосредственно самим судом. Для этого не является необходимым наличие заявления какой-либо из сторон по гражданскому делу. Суд должен применять эстоппель для недопущения злоупотребления процессуальным правом со стороны участников процесса.

Более широкое применение эстоппеля в гражданском процессе является важным способом противостояния различного рода злоупотреблениями процессуальными правами со стороны участников процесса.

При этом имеются сложности при отличии злоупотребления процессуальными правами от правомерного поведения участника гражданского процесса. Ввиду чего можно говорить о том, что отечественное законодательство находится только лишь в процессе создания эффективных средств, которые бы сумели обеспечить противодействия различным процессуальным злоупотреблениям. Дело в том, что в настоящее время отсутствуют в полной мере эффективные способы борьбы с процессуальными злоупотреблениями как в теории, так и правоприменительной практике. Считаю, что именно применения принципа эстоппель в гражданском процессе может являться той базой, на которой будет сформирован должный механизм защиты от злоупотреблений процессуальными правами.

Если же сравнивать применение эстоппеля в гражданском и арбитражном процессе, то необходимо обозначить, что в арбитраже молчание или отсутствие возражений со стороны лица означает согласие с позицией другой стороны. Данным образом в ч. 3.1 ст. 70 АПК РФ выражен принцип эстоппель. Лицо должно высказать свое возражение или предоставить доказательства из чего данное возражение следует. При этом возражения должны быть заявлены во время рассмотрения дела. Проведя анализ правоприменительной практики можно сделать вывод, что лицу не удастся умолчать о своих возражениях и потом предоставить их в следующей инстанции.

Также, исходя из Определения ВС от 13 апреля 2016 г. по делу N 306-ЭС15-14024, в котором суд посчитал недобросовестными действия истца, который начал ссылаться на неподведомственность дела суду в

кассации - после невыгодного для него постановления апелляционного суда, можно сделать вывод, что нельзя добиться отмены судебных актов по мотиву неподсудности или неподведомственности спора суду, если сторона не заявила об этом в первой инстанции, что также является действием принципа эстоппель [7].

Запрет на противоречивое поведение применяется в арбитраже также, когда сторона не заявляет в суде первой инстанции о том, что не соблюден досудебный порядок урегулирования спора. В таком случае она лишается права требовать оставления дела без рассмотрения.

Если в одном деле лицо предъявило требование, основываясь на том, что обязательство существовало в спорный период, то в другом деле оно не может утверждать, что обязательство не действовало.

Таким образом, можно сделать вывод, что суды общей юрисдикции редко применяют такой правовой принцип, как эстоппель, в отличие от арбитражных судов.

По итогам данной статьи считаю возможным сформулировать следующие выводы.

В гражданском и арбитражном процессе эстоппель активно исследуется в настоящее время, но имеются отличия понимания данного принципа в процессуальном праве от эстоппеля в гражданском праве, несмотря на то, что и тот и другой основываются на принципе добросовестности, а также должны ограничивать возможное злоупотребление правом со стороны участников отношений.

Использование рассматриваемого принципа должно осуществляться непосредственно самим судом, без наличия заявления какой-либо из сторон по гражданскому делу.

Также, можно сделать вывод о том, что необходимо расширять действие этого принципа. Так, в правоприменительной практике имеют место случаи, когда спор в отношении вещи был разрешен судом. Однако, затем у вещи меняется собственник, который снова обращается в суд по схожему иску. Наиболее часто это бывает при так называемых «соседских спорах», когда спор возникает в отношении границ земельного участка, в отношении недвижимых объектов на нем или по иным, имеющим отношение к земле, причинам. После смены собственника земельного участка, например, в результате его купли-продажи, новый собственник может снова обратиться в суд. В отсутствие единообразного разрешения проблемы о сущности тождества исков, а также соотношения и взаимосвязи тождества исков и тождества споров [8], в ситуации, которая приведена в качестве примера, полагаю, что в данном случае должен применяться эстоппель, так как, по сути, мы имеем тождественный иск с другим истцом.

Полагаю, что необходимо дальнейшее развитие и более детальное исследование принципа эстоппель и его внедрения в отечественный гражданский и арбитражный процесс. Считаю возможным рассмотреть возможность расширения его действия по аналогии с существующими положениями в странах англо-саксонской правовой системы. Более широкое применение эстоппеля в гражданском и арбитражном процессе является важным способом противостояния различного рода злоупотреблениями процессуальными правами со стороны участников процесса.

#### Список используемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1 от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ с изм. и доп. от 9 марта 2021 года // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301; 2021. № 11. Ст. 1698.
2. Подшивалов Т.П., Роор К.А. Характеристика эстоппеля в российском праве // Право и экономика. 2017. № 2. С. 24-30.
3. Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации: одобрена решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 08.12.2014 № 124(1) // Справочная Правовая Система «КонсультантПлюс».
4. Седова Ж.И., Зайцева Н.В. Принцип эстоппель и отказ от права в коммерческом обороте Российской Федерации. М., 2014. 142 с.
5. Ерпылева Н.Ю. Понятие, источники и принципы международного гражданско-процессуального права // Законодательство и экономика. 2012. № 3. С. 59-65.

6. Султанов А.Р. Формализм гражданского процесса и стандарты справедливого правосудия // Вестник гражданского процесса. 2012. № 3. С. 73-78.
7. Определение верховный суд российской федерации от 13 апреля 2016 г. по делу N 306-ЭС15-14024// Справочная Правовая Система «КонсультантПлюс».
8. Зеленская Л.А. К вопросу о соотношении понятий «тождество споров» и «тождество исков» // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2020. №1. С.79-83.

**Оспаривание решения, действия (бездействия) властных органов****Disputing the decisions, actions (inactions) of authorities***Цергой Динара Гиссовна**Студент 4 курса**Факультет Юридический**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования**«Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»**Российская Федерация, г. Краснодар**e-mail: tsergoydinara@gmail.com**Tsergoy Dinara Gissova**Student 4 term**Faculty of Faculty of Law**Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Kuban State Agrarian University**named after I.T. Trubilin**Russian Federation, Krasnodar**e-mail: tsergoydinara@gmail.com***Аннотация.**

Автор в статье рассматривает положения, касающиеся оспаривания решения, а также действия или бездействия властных органов. Особое внимание уделяется виду судопроизводства, в рамках которого осуществляется оспаривание решение или действие (бездействие) властного органа, что придает особую актуальность теме исследования. В процессе исследования автор использует действующие нормативные акты, опирается на исследования ученых и анализирует материалы судебной практики. По итогам исследования делаются обоснованные выводы.

**Annotation.**

The author in the article examines the provisions regarding challenging the decision, as well as the actions or inaction of the authorities. Particular attention is paid to the type of legal proceedings in which the decision or action (inaction) of the authority is challenged, which gives particular relevance to the research topic. In the process of research, the author uses the current regulations, relies on the research of scientists and analyzes the materials of judicial practice. Based on the results of the study, well-grounded conclusions are drawn.

**Ключевые слова:** обжалование решения, обжалование действия, органы власти, гражданский процесс, административный процесс, арбитражный процесс.

**Key words:** appeal against a decision, appeal against an action, authorities, civil process, administrative process, arbitration process.

Право на обжалование в суд решений и действий (бездействия) органов государственной власти провозглашено в части 2 статьи 46 Конституции Российской Федерации [1]. Лицо, чье право было нарушено, обладает возможностью обжаловать действие или решение государственного органа в судебном порядке и добиться справедливости.

Вместе с тем, данные дела могут быть рассмотрены как в порядке административного, так и в порядке гражданского и арбитражного судопроизводства. Наибольшие проблемы имеет вопрос разграничения полномочий между административным и гражданским судопроизводством.

При разграничении компетенции между арбитражными судами и судами общей юрисдикции по анализируемой категории дел следует учитывать общие критерии – характер оспариваемого решения, действия или же бездействия – такое решение должно быть связано именно с осуществляемой экономической или предпринимательской деятельностью, а также субъектный состав.

Рассматривая вопрос относительно оспаривания действия либо бездействия должностного лица, заявитель должен в первую очередь определиться по поводу того, в какой суд ему необходимо обращаться. То есть, он должен определиться с компетенцией и подсудностью и, соответственно, обратиться в суд общей



юрисдикции или арбитражный суд, а также выбрать непосредственно суд, способный данное заявление рассмотреть по существу [2; 46].

В соответствии со статьей 27, пунктом 2 части 1 статьи 29, частью 1 статьи 34, статьей 35 АПК РФ при оспаривании действий (бездействия) государственных органов, органов местного самоуправления, иных органов и должностных лиц необходимо подавать заявление в арбитражный суд субъекта РФ по месту нахождения указанных органов и должностных лиц (край, область и пр.).

В части 3 статьи 198 АПК РФ предусмотрено правило, согласно которому заявления о признании незаконными действий (бездействия) подлежат рассмотрению в арбитражном суде, если в соответствии с федеральным законом их рассмотрение не отнесено к компетенции других судов.

Таким образом, в рамках данного положения мы можем сделать вывод о том, что компетенция между судами устанавливается как по предмету спора, который имеет место быть, а также в силу указания закона. Подобные ситуации также имеют место.

Приведем пример из правоприменительной практики. Так, религиозной организации отказали в регистрации устава. В итоге она обратилась в арбитражный суд с обжалованием данного отказа. Вместе с тем, арбитражный суд отказал в принятии заявления, так как федеральным законом специально предусматривается, что данный отказ может быть оспорен исключительно в судах общей юрисдикции.

При этом важно рассмотреть один из самых сложных вопросов. Наибольшие сложности вызывает вопрос касательно соотношения административного и гражданского судопроизводства при рассмотрении дел об оспаривании решений, действий (бездействий) властных органов. При этом данное соотношение регулярно становится предметом научных споров [3; 148].

Начиная с 2015 года, в нашей стране стал действовать Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 8 марта 2015 г. № 21-ФЗ (далее - КАС РФ) [4]. Данным актом осуществляется регулирование административного судопроизводства, в том числе и касательно оспаривания действий (бездействий) или же решений органов власти.

Так, судами в рамках административного производства рассматриваются споры, которые возникают из публичных отношений, связанные с осуществлением судебными органами контролирующих мероприятий за законностью исполнения органами власти своих функций. В каждом конкретном случае лицо должно определиться, какой суд в праве рассмотреть конкретное дело. Во многом это зависит от статуса самого лица, а также от характера рассматриваемых правоотношений и органа, который, по мнению заявителя, незаконно издал решение или совершил действие (бездействие).

С момента вступления в силу КАС РФ данные отношения перестали регламентироваться положениями соответствующей главы Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ (далее - ГПК РФ) [5]. Данное положение было реализовано ввиду того, что имело место исключение из ГПК РФ подраздела III. А именно в нем содержались нормы права, регламентировавшие оспаривание решений властных органов, также действия (бездействия) должностного лица

В настоящее время, в силу положений КАС РФ, именно в рамках административного производства производится обжалование решений, возникающих из административных и иных публичных правоотношений. В данную категорию включаются в том числе и дела, которые связаны с принятием решений, действий (бездействий) властных органов и их обжалованием в судебном порядке. Также могут быть обжалованы в данном порядке решения или действия муниципальных органов, а также некоммерческих организаций, которые также могут быть наделены соответствующими властными полномочиями. В частности, можем привести в пример саморегулируемые организации, которые обладают возможностью принятия властных решений [6; 63].

При этом казалось, что после принятия нового нормативного акта и исключения соответствующего подраздела из ГПК РФ не останется каких бы то ни было вопросов касательно особенностей рассмотрения данной категории дел. В частности, суды общей юрисдикции, исходя из правил, существовавших на тот момент времени, попросту не должны были рассматривать данные споры. Вместе с тем, положения действующего законодательства содержат нормы, в соответствии с которыми Верховный Суд принял решение о том, что некоторые дела из публичных правоотношений надлежит рассматривать в соответствии с положениями гражданского судопроизводства.

Данные положения были приняты в рамках Письма Верховного Суда Российской Федерации от 5 ноября 2015 г. № 7-ВС-7105/15 «О категориях гражданских дел, рассматриваемых судами общей юрисдикции в исковом порядке» [7]. Были обозначены те категории дел, которые будут далее рассматриваться в рамках гражданского судопроизводства, их оказалось достаточно много (32), ввиду чего суды стали испытывать сложности касательно того, каким образом и по каким правилам надлежит рассматривать тот или иной спор.

Вместе с тем полагаем, что Верховный Суд принял не совсем взвешенное решение, так как нижестоящие суды стали достаточно часто прекращать производство по административным искам. В результате данных действий со стороны судов первой инстанции многие граждане были лишены возможности на обжалование соответствующего действия или решения властного органа в административном порядке.

Верховный Суд при этом обозначил основополагающие критерии, которыми надлежит руководствоваться при выборе должного судопроизводства в рамках рассматриваемой категории дел. По мнению суда, в качестве подобного критерия надлежит рассматривать именно характер правоотношений, исходя из которых возникла соответствующая спорная ситуация.

Вместе с тем, подобная позиция ВС РФ, которая была изложена в вышеуказанном письме, по нашему мнению, не является верной и не может отмечать требованиям действующего законодательства. Данное убеждение основывается на том, что:

- КАС РФ не содержит в себе положений, в соответствии с которыми рассмотрение дел рассматриваемой категории будет совершаться в рамках гражданского судопроизводства;

- КАС РФ призван обеспечить равноправие сторон в рамках судебного процесса. Таким образом, в число задач КАС РФ входило обеспечение лиц, которые обладают неравным положением равными правами. В полной мере это относится к публично-правовым отношениям;

- КАС РФ содержит положения, в соответствии с которыми обязанность по доказыванию законности принятых решений, а также совершенных действий или бездействий несет орган, который указанное решение принял или соответствующее действие предпринял. Таким образом, именно властные органы выступали в качестве лица, которое должно дать соответствующие пояснения, а не наоборот, когда истец должен доказать незаконность соответствующего действия властного субъекта;

- возникает проблема, что при рассмотрении данной категории дел в рамках гражданского судопроизводства лицо имеет право выступить с требованием о применении мер по обеспечению иска. И, если в рамках административного судопроизводства, в рамках данного спора это положение дел невозможно, то в рамках гражданского судопроизводства подобное ходатайство является возможным;

Ввиду вышеизложенных тезисов, полагаем, что Письмо Верховного Суда РФ, принятое с целью допущения рассмотрения некоторых категорий дел об оспаривании решений и действий властных органов в порядке гражданского судопроизводства, не является верным. Полагаем, что подобная позиция не отвечает требованию определенности, которое должно быть присуще судопроизводству.

Дело в том, что ВС РФ, стремясь разграничить гражданское и административное производство, еще в

большей степени ввел в заблуждение суды. Необходимо в таком случае принять четкий нормативный правовой акт, который бы в полной мере регламентировал рассматриваемые положения.

В качестве меры по решению данной проблемы считаем возможным включить в КАС РФ все категории дел, которые подлежат рассмотрению в рамках гражданского судопроизводства. Вместе с тем полагаем, что уже в настоящее время – это 32 категории дел, потому включенный перечень дел в КАС РФ не будет являться исчерпывающим. Таким образом, проблема не будет решена и законодателю придется вносить регулярные изменения в действующее законодательство путем добавки соответствующих норм. Кроме того, граждане и организации имеют право обжаловать и иные действия должностных лиц, помимо тех, которые относятся к гражданско-правовым. Ввиду чего вопрос о судопроизводстве может возникнуть и в отношении иных категорий дел.

Говоря о решении рассматриваемой проблемы, считаем возможным дополнить положения статьи 1 КАС РФ. В частности, должны быть отмечены положения касательно того, какие именно дела подлежат рассмотрению в рамках административного судопроизводства, даже если они вытекают из гражданских правоотношений. Также именно в рамках административного производства необходимо рассматривать дела, связанные с актами властных органов и их действием или бездействием, даже в том случае, если подобное деяние стало основанием для возникновения гражданского правоотношения.

Таким образом, мы рассмотрели особенности оспаривания решения, а также действия или бездействия властных органов, выделили проблемные вопросы и предложили пути их решения.

#### **Список используемой литературы:**

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008. № 7-ФКЗ, от 05.02.2014. № 2-ФКЗ от 21.07.2014. № 11-ФКЗ, изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования от 01.07.2020). - М., 2020.
2. Никитина А.В. Разрешение споров о компетенции российскими судами: проблемы правового регулирования и перспективы его совершенствования // Государственная власть и местное самоуправление. - 2016. № 4. - С. 46-54.
3. Зеленская Л.А. К вопросу об объективной необходимости конституционного закрепления арбитражного судопроизводства // Право и практика. - 2021. - №1. - С.148-153.
4. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 8 марта 2015 года № 21-ФЗ с изм. и доп. от 08 декабря 2020 года // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2015. - № 10. - Ст. 2391.
5. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 года № 138-ФЗ с изм. и доп. от 08 декабря 2020 года // СЗ РФ. - 2002. - № 46. Ст. 4532; 2020. - № 50. - Ст. 8024.
6. Соколов А.Ю., Лакаев О.А. Проблемы определения вида судопроизводства (гражданское или административное), в котором подлежат защите права и свободы граждан // Административное право и процесс. - 2017. - № 1. - С. 63 -77.
7. Письмо Верховного Суда Российской Федерации от 5 ноября 2015 г. № 7-ВС-7105/15 «О категориях гражданских дел, рассматриваемых судами общей юрисдикции в исковом порядке» // Справочная Правовая Система «КонсультантПлюс».

**Отношения науки и религии и их влияние друг на друга в свете философии****The relationship of science and religion and their influence on each other in the light of philosophy****Фаздалова Аделя Равильевна***студентка 1 курса**Факультет теплоэнергетики и теплотехники**ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет - КГЭУ»**Россия, г. Казань**e-mail: adelya.fazdalova@mail.ru***Fazdalova Adelya Ravilievna***1st year student**Faculty of Heat Power Engineering and Heat Engineering**Kazan State Power Engineering University - KSPEU**Russia, Kazan**e-mail: adelya.fazdalova@mail.ru***Авдошин Г.В.***Научный руководитель**К. филос. н., доцент кафедры**«Философия и медиакоммуникации»**ФГБОУ ВО «Казанский государственный**энергетический университет»**e-mail: avdoshing@gmail.com***Avdoshin G.V.***scientific supervisor,**candidate of philosophical sciences,**Kazan State Power Engineering University,**assistant professor of Department of Philosophy**and Media Communications**e-mail: avdoshing@gmail.com***Аннотация.**

Как известно, существуют три главных пути в поиске истины: религия, философия и наука. Все они не мыслимы без интеграции в человеческую жизнь. При этом, хотя цель их состоит в одном и том же, их нельзя рассматривать как одно и то же. В настоящей статье ставится задача выявить сходства между религией и наукой на основе их отношения к философии. Результаты исследования позволили сделать вывод о том, что несмотря на многие сходства и тесную связь между наукой и религией, в некоторых аспектах они сильно отличаются. Религия и наука сходятся в том, что проектируют и готовят будущее человечества. При этом подход религии – более глубокий и долгосрочный, так как озабочен жизнью человека после смерти. В то время как наука нацелена на жизнь человека в этом мире, ее интересы краткосрочны и конкретны. Отсюда вытекает также их различие в эпистемологическом аспекте: наука определяется знанием, религия же – верой.

**Annotation.**

As you know, there are three main ways in the search for truth: religion, philosophy and science. All of them are inconceivable without integration into human life. At the same time, although their purpose is the same, they cannot be considered as the same thing. This article aims to identify similarities between religion and science based on their relationship to philosophy. The results of the study led to the conclusion that despite the many similarities and close connection between science and religion, in some aspects they are very different. Religion and science agree that they are designing and preparing the future of humanity. At the same time, the approach of religion is deeper and longer-term, as it is concerned with the life of a person after death. While science is focused on human life in this world, its interests are short-term and specific. This also implies their difference in the epistemological aspect: science is determined by knowledge, while religion is determined by faith.

**Ключевые слова:** наука, религия, философия.**Key words:** science, religion, philosophy.

### **Вступление**

В нынешнюю эпоху глобализации промышленной революции 4.0 рано или поздно люди, живущие в условиях технологического и промышленного развития в любой части мира, должны мыслить универсально и существенно, но в то же время они должны действовать и вести себя в соответствии со своими ценностями. Местные культурные ценности формируются благодаря историческим, географическим, языковым, религиозным и культурным факторам, которые являются особыми, исконными и традиционными. Мировоззрение, которое является глобальным, существенным и универсальным, без учета местных культурных ценностей, будет изолировать человека от окружающей среды. Достижения в области технологий и промышленности повлияют на структуру материальной физической жизни, но в то же время изменят структуру человеческой жизни как в личном, так и в социальном плане.

Основным принципом религии является вера в Бога, где мирская жизнь с религиозной точки зрения не является целью и концом человеческой жизни. Наука и философия не дают практических указаний о том, как представлять Бога и относиться к Нему, но наука необходима для решения конкретных проблем, с которыми сталкиваются люди в повседневной жизни, в то время как философия придает один смысл или ценность всему, что лежит в ее основе. В контексте религии говорится, что истина - это абсолютная вещь, которая является безусловной доктриной, основанной на вере в Бога. В философии будет получена спекулятивная, логическая и рациональная истина, основанная на любопытстве к получению ответов, в то время как наука о знаниях получит объективную, эмпирическую, фактическую истину, которая проводится с помощью различных экспериментов для достижения истины. Религия рассказывает о том, как люди относятся к Богу, а философия дает представление о Боге и обеспечивает основу для ценности науки. В религии есть то, на что нельзя ответить знаниями философии и науки, но на что можно ответить только духовным опытом.

Религия, философия и наука существуют в отдельном пространстве, но должны быть интегрированы в человеческую жизнь. С другой стороны, сфера изучения философской науки заключается в следующем: роль науки в обществе; мир, изображенный наукой; основы науки. Кроме того, философия науки является частью эпистемологии, которая специально исследует природу науки.

Есть три вещи, которые становятся инструментами для людей в поисках истины, а именно философия, наука и религия. Хотя цель этих трех аспектов состоит в том, чтобы найти истину, их нельзя классифицировать как одно и то же. В общем, философия считается чем-то очень свободным, потому что она мыслит без ограничений, в то время как религия берет за основу веру в сверхъестественное, что во многом ее ограничивает. Все, что исходит от Бога, с точки зрения религии является истиной, тогда как наука - это лишь метод поиска истины. Данное исследование направлено на выявление и описание критериев сравнения науки и религии на основе философии.

Взаимоотношения между религией и наукой всегда оставались достаточно сложными, но скорее не потому, что это разные формы познания действительности, а потому, что за ними стояли и стоят конкретные люди со своими целями и интересами.

### **Характеристики и особенности науки**

Наука - это ряд концепций и гипотез, которые взаимосвязаны и разработаны в результате экспериментов и наблюдений и являются основанием для дальнейших экспериментов и наблюдений. Попытки раскрыть реальность науки с помощью этих двух формулировок используют эмпирическое соотношение или синтезируют оба в качестве меры научной истины. Выделяют три этапа освобождения науки: наука должна быть отделена от теологической среды, которая является мистической; наука должна быть свободна от абстрактной метафизической среды; наука должна обрести свою автономию в качестве позитивного знания [1].

Наука определяется как серия действий, которые нужно обдумать и понять, следуя систематическим процедурам и методам. Вообще говоря, наука делится на две формы, а именно точную науку и неточную науку. Точная наука - это отрасли науки, в которых изучают количественно точные закономерности и используются строгие методы проверки гипотез, основанные на воспроизводимых экспериментах и строгих логических рассуждениях. Неточная наука – это наука, описывающая реальность, основываясь во многом на живом человеческом восприятии, исследующая проблемы человеческого бытия и общества (социально-гуманитарные науки) [2].

Структура научного знания включает в себя несколько элементов: во-первых, типы целей, которые каждая наука имеет объектами двух видов, а именно материальными объектами и формальными объектами. Материальные объекты - это явления в этом мире, которые являются предметом научных исследований, в то время как формальные объекты находятся в центре внимания ученых при изучении материальных объектов. Материальный объект науки может быть таким же, как и другие объекты материальной науки, но формальные объекты не будут одинаковыми. Если объекты имеют одинаковую форму, то это одни и те же объекты, которые описаны, однако, с помощью разных терминов. Во-вторых, существуют различные виды явлений, изучаемых наукой. Из этих различных явлений было выделено 6 видов явлений, которые являются объектами материальной науки, а именно: абстрактные идеи; физические объекты; живые тела; духовные симптомы; социальные события; знаковый процесс.

Науку можно определить как знание, обладающее определенными характеристиками, позволяющими отличать его от других знаний. Основными признаками науки являются следующие:

- 1) Систематизация (научное знание структурировано как система, в которой некоторые утверждения функционально связаны);
- 2) Общность (обобщение различных явлений, которые всегда расширяются путем определения наиболее общих понятий в обсуждении);
- 3) Рациональность (мышление, подчиняющееся правилам логики);
- 4) Объективность (поиск научной истины без привлечения эмоциональных элементов и предпочтений, а также личных интересов);
- 5) Проверимость (данные, полученные наукой, могут быть проверены на точность, пересмотрены и повторно протестированы научным сообществом);

#### **Характеристики и особенности религии**

Религия и наука имеют факторы сравнения, основанные на философии науки. Религия ставит во главу мораль и поддерживает устоявшуюся традицию (ритуал), стремится быть эксклюзивной и субъективной, в то время как наука всегда ищет новое, не слишком привязанное к этике, прогрессивное, всеобъемлющее и объективное.

Религия это:

- мировоззрение и определяемое им поведение людей на основе веры в существование какой-либо сверхъестественной силы;
- вера в сверхъестественное (в Бога);
- совокупность взглядов и представлений, система верований и обрядов, объединяющая людей в единую общность;
- одна из свойственных культуре форм приспособления человека к окружающему миру, удовлетворения его духовных потребностей.

Религия дает наставления о том, как установить отношения между людьми, людьми и природой, людьми и Богом. Другое важное измерение религии – это ритуалы, которые рационализируются с помощью мифов и мобилизуют сверхъестественные силы для достижения или предотвращения изменений обстоятельств в людях или во Вселенной [4].

Религия содержит несколько элементов, а именно: вера; эмоции; знания; социальные институты; религиозный культ; учение.

Кроме этого, религия выполняет ряд функций, к числу которых относятся:

1) Мировоззренческая – формирование определенной картины мира у последователей. Через призму веры человек видит и понимает мир, общество и себя.

2) Ценностно-смысловая - религия отвечает на главные вопросы: вопросы о смысле и цели жизни, а так же участвует в создании ценностных ориентиров.

3) Психологическая - получает утешение в трудную минуту через молитву, медитацию или обращение к Богу верующий. Снимает стресс.

4) Коммуникативная - дает возможность ощущать себя сопричастным и не одиноким. Общая вера объединяет людей.

5) Культурно-транслирующая. Религия может быть фактором развития искусства, через религиозные произведения происходит передача культурного наследия.

6) Воспитательная - прививает определенные правила поведения в обществе, а так же способствует социализации человека.

7) Регулятивная. Вера упорядочивает стремления и деятельность человека.

8) Интегрирующая и дезинтегрирующая. Религия объединяет группы верующих, но в то же время противопоставляет друг другу социальные группы, исповедующие разные религии.

#### **Концептуальная основа и идентификационные факторы философской науки**

Ученые определили философскую науку как дисциплину, которая направлена на объяснение вопросов, связанных с процедурами научных исследований, определением аргументов и метафизическими допущениями для оценки основ обоснованности науки для формальной логики и практической методологии, и метафизики. Сфера изучения философии науки продолжает развиваться, это неотделимо от все более интенсивного взаимодействия между философией и наукой. Сфера изучения философии науки - это: вероятность; индукция; гипотеза.

Следует отметить, что в сферу изучения философии науки входят: логические закономерности, проявляющиеся при объяснении в науках; построение научных концепций; проверка научных выводов.

Если рассматривать с точки зрения градации мышления, истину можно сгруппировать в четыре градации мышления, в том числе [3]:

Во-первых, обычная истина - это истина, которая является здравым смыслом. Эта истина обычно относится к неорганизованному и спорадическому индивидуальному опыту, так что она, как правило, очень субъективна в зависимости от разнообразия переживаний, которые испытывает человек. Однако человек может считать это истиной, если его практическая польза была ощутима для жизни индивида.

Во-вторых, наука об истине - это позитивная истина, потому что она ссылается на эмпирические факты и позволяет каждому проверить ее с помощью определенных методов с одинаковыми или, по крайней мере, относительно одинаковыми результатами.

В-третьих, философия истины, где истинность этой модели является спекулятивной, учитывая, что ее трудно/невозможно доказать эмпирически, но если метод мышления понятен, то кто-то признает истину. Одна

трудная вещь заключается в том, как кто-то может в это поверить, потому что образ мышления в философии очень разнообразен.

В-четвертых, религия истины, которая является истиной, основанной на информации, исходящей от Бога через его посланника, эта истина догматична, что означает, когда нет понимания чего-либо, связанного с религией, этот человек все равно должен верить в это как в истину. В контексте философии науки истине также уделяется серьезное внимание, это обсуждение вопросов связано с достоверностью знаний или смежных наук, независимо от того, являются ли чьи-то знания истинными или действительными, или нет.

Ученые предложили различные теории истины, которые можно разделить на несколько типов, а именно:

1) Теория соответствия истины. Согласно этой теории, все, что сказано, является правдой, если существует согласие между утверждением и фактами;

2) Теория когерентности истины. Согласно этой теории, истина - это согласованность между утверждением и другим утверждением, которое было признано истинным, так что предложение является истинным, если оно согласуется с другими истинными предложениями;

3) Прагматическая теория истины. Согласно этой теории, истина - это то, что может применяться или может обеспечить удовлетворение, другими словами, утверждение или предложение считается истинным, если оно может принести практическую пользу для жизни, что-то является истинным, если оно полезно.

### **Сравнение религии и науки**

Наиболее важным основанием для сравнения религии и науки выступает философия. Религия ставит во главу мораль и поддерживает устоявшуюся традицию (ритуал), стремится быть эксклюзивной и субъективной, в то время как наука всегда ищет новое, не слишком привязанное к этике, прогрессивное, всеобъемлющее и объективное. Факторы различия между наукой и религией могут быть объяснены следующим образом:

1) Главное различие их состоит в том, что наука может подвергнуть сомнению любые аксиомы и факты, которые лежат в ее основе. Научное знание иногда может быть опровергнуто в то время, как религия базируется на бездоказательных и непроверяемых аксиомах, постижение которых, как считается, недоступно человеческому разуму, а потому они не исследуются и не проверяются. Религия претендует на полную, абсолютную истинность.

2) Наука направлена на максимально объективное исследование окружающего мира. Наука неотъемлема от динамики, движения, развития человеческого общества. Она делает упор на рациональное познание. Религия по своей природе же консервативна, статична. Ее опора – иррациональное сознание.

3) Основа науки – опыт, эксперимент, а основа религии – вера в сверхъестественное, мистический опыт. Наука должна все подвергать сомнению, переосмыслению. В религии сомнения недопустимы, тот, кто ими злоупотребляет, может быть обвинен в грехе маловерия.

4) Наука пытается ответить на вопросы «Как?» и «Почему?» Религия старается дать ответ на вопрос «Зачем?». Наука хочет понять, как устроен мир, в то время как религия стремится к познанию смысла существования нашего мира и, прежде всего, самого человека.

5) К религии может обратиться каждый, а наука доступна не для всех, она требует развитого интеллекта, долгой и упорной учебы.

### **Заключение**

Результаты этого исследования позволяют сделать вывод о том, что между наукой и религией существует очень тесная взаимосвязь, но есть несколько моментов, по которым они расходятся друг с другом. Хотя религия и наука одновременно проектируют и готовят будущее человечества, религиозный «проект» более глубок и абстрактен, так как «сулит» человеку покой после смерти, в то время как научный – короче и конкретнее, он во многом направлен на то, чтобы обустроить жизнь в этом мире, здесь и сейчас. Наука



стремится к знанию, в то время как религия – это прежде всего вера. Поэтому необходимо заключить, что знание и вера – это два разных измерения, сущность науки лежит в человеческом мышлении, в то время как сущность религии лежит в сердце человека. Но и наука, и религия объединены одним – поиском истины, что придает им обеим философский характер [6].

Однако факторы сравнения связаны друг с другом по горизонтали, но по вертикали они есть только у религии. Религия, помимо горизонтальных отношений с философией и наукой, также имеет вертикальные отношения с Богом как человеческим поклонением. Это означает, что и религия, и наука дополняют друг друга и по-своему помогают людям в их соответствующих областях. Функция религии и науки может быть связана с отношениями между глазом и микроскопом. Микроскопы помогли нашему ограниченному зрению, поэтому они могут видеть бактерии, которые слишком малы, чтобы их можно было увидеть непосредственно глазом.

#### **Список используемой литературы:**

1. Багдасарьян, Н. Г. История, философия и методология науки и техники. Учебник / Н.Г. Багдасарьян, В.Г. Горохов, А.П. Назаретян. - М.: Юрайт, 2015. - 384 с.
2. Бессонов, Б. Н. История и философия науки / Б.Н. Бессонов. - М.: Юрайт, Юрайт, 2015. - 400 с.
3. Терехина, М. И. Актуальные проблемы философии науки. Учебное пособие / М.И. Терехина. - М.: Флинта, 2015. - 590 с.
4. Гайденко, П.П. Наука — философия — религия: в поисках общего знаменателя / П.П. Гайденко. - М.: ДиректМедиа Пабблишинг, 2020. - 654 с.
5. Ефремова, Н. В. Ислам. Философия, религия, культура. Учебное пособие. Часть 1. Теолого-философская мысль / Н.В. Ефремова. - М.: Наука - Восточная литература, Сафра, 2016. - 184 с.
6. Эйкен, Р. Основные проблемы современной философии религии / Р. Эйкен. - М.: Либроком, 2017. - 203 с.

## Понятие, виды и форма сделок

### Concept, types and form of transactions

*Сметанина Наталья Ивановна*

*магистрант Московского финансово-промышленного университета «Синергия»,  
Россия, г. Москва.*

*E-mail: Smetanina-nataly@mail.ru*

*Smetanina Natalya Ivanovna*

*Master's student Moscow University for Industry and Finance "Synergy",  
Russia, Moscow.*

*E-mail: Smetanina-nataly@mail.ru*

#### **Аннотация.**

В настоящей статье исследуется вопрос понятия, видов и форм сделок. Позиция автора основана на нормативно-правовых актах, регулирующих анализируемую область права, а также на научных трудах ученых, изучающих вопросы сделок в гражданском праве. Статья подробно освещает сущность сделки с точки зрения Гражданского кодекса Российской Федерации. По результатам исследования определено понятие сделки, выделены основные виды и формы сделок. Рассматриваемая в данной статье тема будет интересна специалистам в области юриспруденции, в том числе в сфере юридической помощи гражданам и сопровождения юридических действий организаций.

#### **Annotation.**

This article explores the question of understanding, types and forms of transactions. The author's position is based on the normative legal acts regulating the analyzed area of law, as well as on the scientific works of the scientists studying the issues of transactions in civil law. The article details the essence of the transaction from the point of view of the Civil Code of the Russian Federation. According to the results of the study, the concept of a transaction is defined, the main types and forms of transactions are highlighted. The topic considered in this article will be interest to specialists in the field of jurisprudence, including in the field of legal assistance to citizens and support of legal actions organizations.

**Ключевые слова:** гражданское право, сделки, понятие сделки, виды сделок, форма сделок.

**Key words:** civil law, transactions, the concept of transaction, types of transactions, form of transactions.

Сделка – это волеизъявление, адресованное субъектом третьим лицам, вид гражданско-правового юридического акта, осознанное волевое правомерное действие одного или нескольких лиц, направленное на достижение результата, основание для возникновения, изменения или прекращения гражданско-правовых отношений. Такое понятие сделки содержится в Большой российской энциклопедии.

В статье 153 Гражданского кодекса Российской Федерации законодателем понятие сделок определено, как действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

Данные понятие существуют и закреплены законодательно достаточно продолжительный период времени. Однако с течением времени меняется не только научный подход к изучению института сделок, но и взгляд лиц, совершающих сделки, на свои действия. Поэтому научная новизна данной статьи состоит в том, что она рассматривает понятие, виды и формы сделок через призму современного мира, а также с точки зрения обычного человека.

Для наиболее полного представления о понятии и сущности сделки необходимо рассмотреть ее основные признаки. К таковым, можно отнести дозволенность действия и направленность воли на достижение определенного правового результата.

Сделка является правомерным волевым актом. По этому признаку сделки отличаются от неправомерных действий, с которыми закон также связывает возникновение, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

Направленность сделок на достижение определенного правового результата отличает их от юридических поступков, к которым относятся такие действия, как публичное обещание награды, совершение действий в чужих интересах без поручения, создание результатов интеллектуальной деятельности и другие. Правовые последствия юридических поступков наступают в силу закона, а не в силу сделки.

И.К. Скловский на тему понятия сделки рассуждает следующим образом: «Акты, в которых существенным оказывается исключительно волевое содержание, называемые сделками, люди совершают потому, что они понимают значение прав и обязанностей в своей жизни, и, совершая такие действия, они ставят перед собой цель достичь именно юридического результата. Достаточно самого общего представления о праве, собственно, только понимания того, что изъявление воли порождает правовые последствия».

Указанное мнение позволяет прийти к выводу, что понятие сделки, не ограничено Гражданским кодексом Российской Федерации или иным законодательным актом.

Проанализировав вышеприведенные определения понятия сделки можно сделать вывод о том, что сделка – это действие лица, как юридического, так и физического, имеющего намерение создать определенные правовые последствия в виде прекращения или приобретения конкретного гражданского права.

Понятие сделки является достаточно широким, что позволяет рассматривать в качестве сделок большое количество действий: заключение договора, выдача доверенности, заключение мирового соглашения, заявление о зачете, отказ от иска и другое.

Что же является сделкой для обычного человека, далекого от юридических аспектов данного понятия? Мало кем поход в магазин за покупками воспринимается как сделка, но при этом именно эта сделка является самой часто совершаемой в обычной жизнедеятельности. Проезд в общественном транспорте или пользование услугами такси также не воспринимается человеком как сделка. Сделка, с точки зрения восприятия, обычного человека - это серьезное, требующее подготовки или дополнительного обдумывания, действие. Изложенное позволяет прийти к выводу, что совершая сделки, человек далеко не во всех случаях задумывается о тех правовых последствиях, которые возникают в результате его действий.

Для наиболее точного определения правовой природы гражданско-правовых сделок необходимо их классифицировать.

По количеству сторон-участников сделки бывают односторонними, двухсторонними, многосторонними (п. 1 ст. 154 ГК РФ).

Односторонняя сделка – это сделка, для совершения которой в соответствии с законом, иными правовыми актами или соглашением сторон необходимо и достаточно выражения воли одной стороны (п. 2 ст. 154 ГК РФ). К односторонним сделкам, например, можно отнести завещание, выдача доверенности или объявление конкурса.

Для заключения двухсторонней сделки необходимо выражение согласованной воли двух сторон (п. 3 ст. 154 ГК РФ). При этом воля должна быть не только согласованной, но и должна иметь встречную направленность. Например, при заключении договора дарения необходимо, чтобы даритель пожелал распорядиться имуществом, передать его в собственность одаряемому на безвозмездной основе, а одаряемый выразил намерение принять в дар данное имущество.

При заключении многосторонней сделки необходимо выражение согласованной воли трех или более сторон (п. 3 ст. 154 ГК РФ). К многосторонним сделкам относятся договор о присоединении двух или более юридических лиц к третьему юридическому лицу, а также договор строительного подряда.

В ходе обычной хозяйственной деятельности гражданина наиболее распространенными и совершаемыми практически ежедневно, безусловно, являются двухсторонние сделки. Такими сделками являются

покупки продуктов питания в продовольственных магазинах, оплата услуг тренажерного зала или салона красоты. Что касается финансово-хозяйственной деятельности организаций, то в данном случае нельзя однозначно выделить какие сделки совершаются с большей частотой, поскольку сделки, совершаемые юридическим лицом, в первую очередь зависят от того вида деятельности, для осуществления которого создано данное общество.

По наличию встречного предоставления сделки можно разделить на возмездные и безвозмездные.

Возмездная сделка – сделка, в которой имущественное предоставление одной стороны (передача имущества, оказание услуг, выполнение работ и т.д.) предполагает встречное имущественное (денежное) предоставление другой стороны. В частности, одним из условий договора купли-продажи является обязанность продавца передать товар, а обязанность покупателя уплатить за данный товар обусловленную договором денежную сумму. Встречное предоставление в возмездной сделке может выражаться, как в передаче денег, так и в передаче вещей, оказании услуг, выполнении работ и другое. При этом, возмездность сделки не во всех случаях является ее полным эквивалентом, как например, при заключении договора страхования.

Безвозмездные сделки – сделки, в которых отсутствует обязанность другой стороны осуществить встречное предоставление. Ярким примером безвозмездной сделки является договор дарения.

Как уже отмечено ранее, для гражданина наиболее часто совершаемыми являются сделки по приобретению продуктов питания в продовольственных магазинах или оплате каких-либо услуг. Данные виды сделок относятся к возмездным. Организации также чаще всего совершают возмездные сделки, поскольку большая часть юридических лиц создается именно с целью получения материальной выгоды.

В зависимости от момента, с которого сделка считается заключенной, различают реальные и консенсуальные сделки.

Реальные сделки считаются заключенными, если стороны достигли соглашения по всем существенным условиям договора и произошла передача вещей. [4, стр. 136] К числу реальных сделок относятся договор перевозки грузов, договор хранения, договор безвозмездного пользования имуществом и другие.

Консенсуальные сделки считаются заключенными с того момента, когда стороны достигли соглашения по всем существенным условиям договора. [4, стр. 136] Примером консенсуальных сделок являются договор купли-продажи, договор аренды, договор подряда и другие.

Намеренное деление сделок на реальные и консенсуальные не свойственно для физических лиц при обычной жизнедеятельности. Имея цель приобрести или продать что-либо человек заключает договор купли-продажи (консенсуальная сделка), а имея намерение отправить груз, человек заключит договор перевозки (реальная сделка). Аналогичным образом ситуация выглядит и для деятельности юридических лиц.

В зависимости от того, связываются ли юридические последствия совершения сделки с обстоятельством, которое может наступить или не наступить, выделяют сделки обычные и условные.

В обычных сделках наступление прав и возникновение обязанностей происходят в порядке и в сроки, определенные законом или соглашением сторон.

В сделках, совершаемых под условием (условных сделках), возникновение или прекращение прав и обязанностей сторон поставлено в зависимость от обстоятельства, относительно которого неизвестно, наступит оно или не наступит (ст. 157 ГК РФ).

Действующее законодательство различает два вида условий: отлагательное и отменительное.

Сделка считается совершенной под отлагательным условием, если стороны поставили возникновение прав и обязанностей в зависимость от обстоятельства, относительно которого неизвестно, наступит оно или не наступит (п. 1 ст. 157 ГК РФ). Примером сделки, заключенной под отлагательным условием является заключение

договора аренды жилого помещения, в соответствии с которым права и обязанности арендатора возникнут только в том случае, если супруг арендатора будет выписан из больницы в течение двух месяцев.

Сделка считается совершенной под отменительным условием, если стороны поставили прекращение прав и обязанностей в зависимость от обстоятельства, относительно которого неизвестно, наступит оно или не наступит (п. 2 ст. 157 ГК РФ). В качестве примера сделки, заключенной под отменительным условием, можно привести договор аренды, в соответствии с которым арендатору предоставлено право пользования жилым помещением, принадлежащим арендодателю сроком на один год, при условии, что права и обязанности арендатора прекратятся, если в течение установленного срока арендодатель возвратится из зарубежной командировки.

Обычные и условные сделки, вне зависимости от вида условия, могут быть совершены как гражданами, так и организациями. При этом, заключая данный вид сделки, стороны сделки преследуют цель в виде создания желаемых правовых последствий, а не в виде совершить сделку данного вида классификации.

Анализируя действующие нормы гражданского права, хотелось бы выделить такие виды сделок как ничтожные и недействительные (оспоримые). Нормативно-правовое обоснование данных видов сделок раскрыто в ст. 166 ГК РФ. В отличие от вышеперечисленных видов сделок, разделение сделок на ничтожные и недействительные производится на основании признания законности таких сделок. Недействительной сделка считается если ее законность проверена судом, и в результате такой проверки сделка признана недействительной. Ничтожная сделка является недействительной вне зависимости от решения суда. При этом, для того чтобы применить последствия ничтожной сделки, то есть привести положения сторон сделки в первоначальное положение, необходимо получить судебное решение.

Что касается форм заключения сделок, то выделяют устные и письменные сделки (п. 1 ст. 158 ГК РФ).

По общему правилу лицо, которое намерено заключить сделку, свободно в выборе формы сделки, но при заключении ряда сделок действующее законодательство предусматривает обязательное соблюдение той или иной формы. В противном случае сделка, в отношении которой не соблюдена установленная законом форма, будет являться недействительной или ничтожной.

Сделка в устной форме может быть заключена, если законом или соглашением сторон не установлена письменная (простая или нотариальная) форма (п. 1 ст. 159 ГК РФ). То есть фактически устной сделкой можно назвать любые действия граждан и юридических лиц, которыми данные лица устанавливают, изменяют или прекращают гражданские права и обязанности. В данном случае устная форма – это внешний способ выражения воли. В устной форме могут быть заключены такие сделки, как купля-продажа, аренда, дарение и другие. Однако, в соответствии с нормами действующего законодательства договор купли-продажи недвижимого имущества в устной форме не может быть заключен. Также нельзя в устной форме сделать завещание.

Сделка в письменной форме должна быть совершена путем составления документа, выражающего ее содержание и подписанного лицом или лицами, совершающими сделку, либо должным образом уполномоченными ими лицами.

В отличие от устной формы сделки, при заключении сделки в простой письменной форме в случае спора у стороны будет иметься документальное подтверждение заключения сделки и ее условий. В связи с указанным, можно сказать, что простая письменная форма сделки является более безопасным способом изменения гражданских прав и обязанностей, нежели сделки, совершаемые в устной форме. Однако, и у устных сделок имеются свои преимущества. Так, заключение сделки в устной форме – это достаточно быстро и просто, а также не требует несения дополнительных расходов. Доказательством заключения сделки в устной форме может выступать: аудио или видеозапись, показания свидетелей.

В соответствии с п. 1 ст. 158 ГК РФ установлена простая и нотариальная форма письменных сделок.

В простой письменной форме, за исключением сделок, требующих нотариального удостоверения заключаются: сделки юридических лиц между собой и с гражданами, а также сделки граждан между собой на сумму, превышающую десять тысяч рублей, а в случаях, предусмотренных законом, - независимо от суммы сделки (п. 1 ст. 161 ГК РФ).

Так, действующим законодательством обязательная нотариальная форма сделок предусмотрена для договоров ренты (ст. 584 ГК РФ), сделок, связанных с распоряжением недвижимым имуществом на условиях опеки и сделок по отчуждению недвижимого имущества, принадлежащего несовершеннолетнему гражданину или гражданину, признанному ограниченно дееспособным (ст. 54 Федерального закона от 13.07.2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости»). Кроме того, соблюсти нотариальную форму письменной сделки будет необходимо при заключении договора залога доли или части доли в уставном капитале общества (п. 2 ст. 22 Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»).

Подводя итог вышеуказанному, можно прийти к выводу, что общие положения, понятие и признаки сделки подробно раскрыты в Гражданском кодексе Российской Федерации, а также изучены различными авторами в своих научных трудах. Классифицируя сделки по общим основаниям в первую очередь также необходимо обращаться к Гражданскому кодексу Российской Федерации, но при этом, особенности заключения сделок могут содержаться в специальных нормативно-правовых актах, регулирующих ту норму права, в которой совершена сделка.

Возвращаясь к обычной хозяйственной деятельности, человек с самого раннего возраста, даже не в полной мере того осознавая, совершает те или иные действия, называемые сделками. Таковыми могут являться получение хороших отметок в школе с ожиданием материального поощрения от родителей или уборка в комнате с последующим приобретением желаемого гаджета. Отправляясь в магазин за покупками, человек также не в полной мере воспринимает данную ситуацию как процесс совершения сделки. Однако, с точки зрения гражданского права, приобретение товара – это сделка, причем наиболее распространенная в современном обществе. Наиболее осознано, с позиции понимания действия как сделки, гражданами совершаются сделки, требующие больших финансовых вложений и, соответственно, возложения большего уровня ответственности за совершенную сделку.

Что касается деятельности организаций, то сам факт создания юридического лица уже является сделкой. Заключение договора с кредитным учреждением на открытие и обслуживание расчетного счета, чтобы начать осуществлять расчеты, – сделка, заключение договора аренды офисного помещения, чтобы было, где разместить персонал, - сделка. Таким образом, большинство действий юридического лица являются сделками с точки зрения гражданского права, а также сделками с полным пониманием этих действий как сделки.

Обращаясь к статистическим данным можно однозначно отметить, что невозможно отследить все виды и формы совершаемых сделок. Однако, в соответствии с данными, публикуемыми Росреестром в открытом доступе, можно рассмотреть статистику сделок с недвижимостью в России. Так, согласно сервису «Публичная кадастровая карта» (<https://pkk.rosreestr.ru>) за 2018 год совершено 7 756 659 сделок с недвижимостью, за 2019 - 7 403 874 сделок, за 2020 - 7 964 974 сделок. При этом в каждом из рассматриваемых периодов наибольшее количество зарегистрированных сделок составляют договора купли-продажи жилых помещений, на втором месте – договора ипотеки, на третьем месте – договора долевого участия. Субъектами-лидерами в 2018-2020 годах по общему количеству сделок с недвижимостью являются: Московская область (1 874 тыс. сделок), г. Москва (1 349 тыс. сделок), Краснодарский край (1 171 тыс. сделок).

**Список используемой литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021, с изм. от 26.10.2021) // 05.12.1994, Российская газета – Федеральный выпуск N 32.
2. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ // 17.02.1998, Российская газета – Федеральный выпуск №30.
3. О государственной регистрации недвижимости: Федеральный закон от 13.07.2015 N 218-ФЗ // 17.07.2015, Российская газета – Федеральный выпуск №156(6727).
4. Иванчак А.И. Гражданское право Российской Федерации: общая часть: [16+] / А.И. Иванчак; Московский государственный институт международных отношений (Университет) МИД России. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Статут, 2018. – 272 с.
5. Скловский К.И. Сделка и ее действие: комментарий главы 9 ГК РФ. Принцип добросовестности: [16+] / К. И. Скловский. – 4-е изд., доп. – Москва: Статут, 2019. – 278 с.
6. Публичная кадастровая карта [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://pkk.rosreestr.ru>.
7. Чуковская Е.Э. Большая российская энциклопедия [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://bigenc.ru>

**Построение инвестиционного портфеля из 10 акций на основе оптимизационных моделей****Building an investment portfolio of 10 stocks based on optimization models****Гультяева М.А.,***Студент,**Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Россия, Новосибирск  
Itestyourbrain1@gmail.com***Gultyayeva M.A.,***Student,**Novosibirsk National Research State University  
Russia, Novosibirsk  
Itestyourbrain1@gmail.com***Белорусова И.А.,***Студент,**Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Россия, Новосибирск***Belorusova I.A.,***Student,**Novosibirsk National Research State University  
Russia, Novosibirsk***Корякина Е.А.,***Студент,**Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Россия, Новосибирск***Koryakina E.A.,***Student,**Novosibirsk National Research State University  
Russia, Novosibirsk***Круглик Я.В.***Студент,**Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Россия, Новосибирск***Kruglik Y.V.***Student,**Novosibirsk National Research State University  
Russia, Novosibirsk***Аннотация.**

Инвестирование в настоящее время начинает набирать стремительную популярность, появление доступных инструментов для торговли на бирже позволило войти на рынок огромному количеству неопытных начинающих инвесторов. Сегодня инвестирование так же доступно как и открытие вклада в банке, однако оно связано с высоким риском. Важный этап для любого инвестора, это формирование собственной инвестиционной стратегии и построение инвестиционного портфеля. Для доказательного (математического) подхода к построению инвестиционного портфеля нам и потребуется описательная статистика а также оптимизационные модели.

**Annotation.**

Investing is currently beginning to gain rapid popularity, the emergence of available tools for trading on the stock exchange has allowed a huge number of inexperienced novice investors to enter the market. Today investing is as accessible as opening a deposit in a bank, but it is associated with high risk. An important stage for any investor is formation of own investment strategy and creation of investment portfolio. For evidence-based (mathematical) approach



to building an investment portfolio we will need descriptive statistics as well as optimization models.

**Ключевые слова:** задачи оптимизации, инвестиции, акции,

**Key words:** optimization problem, investments, shares.

Изначально требуется выбрать акции из которых мы будем составлять наш инвестиционный портфель, выбор компаний будет происходить исходя из задач диверсификации портфеля по отраслям. Также было решено выбирать исключительно ликвидные компании США, с длительным (5-10 лет) восходящим трендом цены акции.

Исходя из данных предпосылок были выбраны 10 компаний США: Amazon, Netflix, NIKE, Coca-Cola, Apple, Adobe, McDonalds, Starbucks, Cisco, Disney под тикерами "AMZN", "DIS", "NFLX", "NKE", "AAPL", "KO", "ADBE", "MCD", "SBUX", "CSCO"

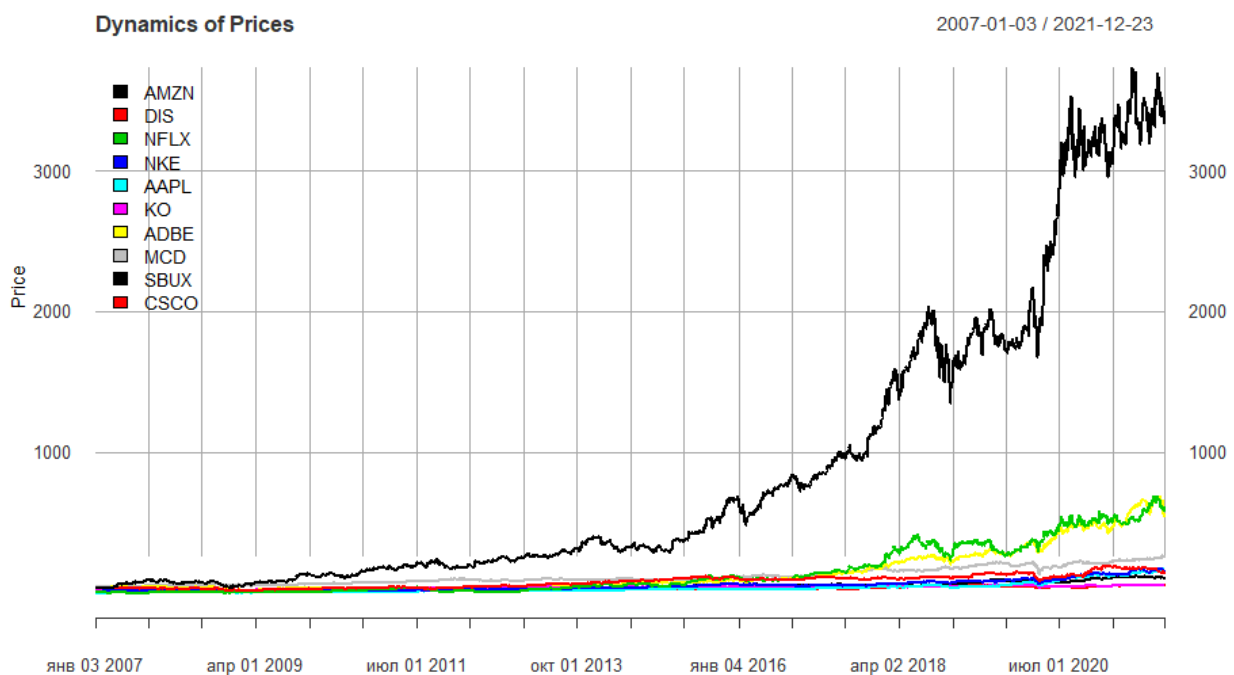


Рисунок 1 - График цен по всем компаниям (по цене закрытия)

Также были построены графики компаний с более низким уровнем цен, относительно AMZN, ADBE, NFLX



Рисунок 2. Динамика цены акции компании Cisco

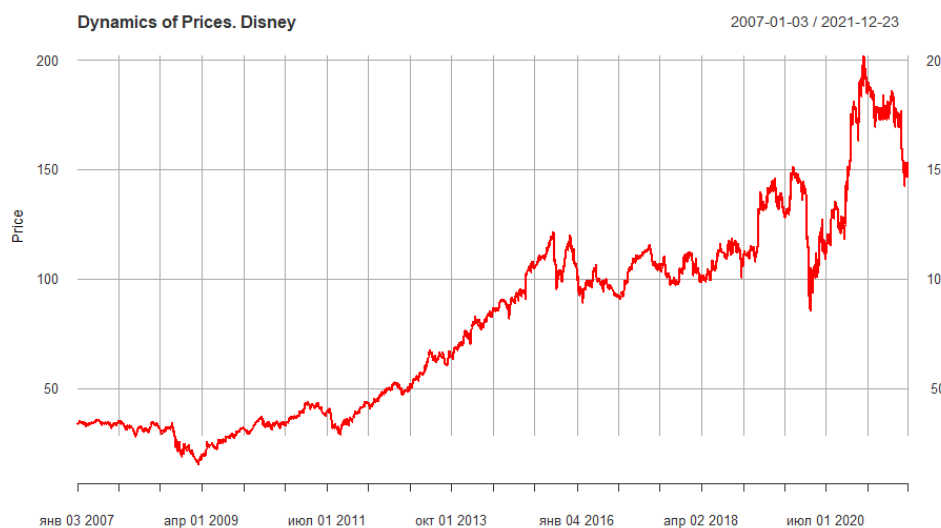


Рисунок 3. Динамика цены акции компании Disney

Исходя из графиков компаний можно сделать вывод, что у большинства американских компаний наблюдается положительный восходящий тренд (что уникально если смотреть на полную историю фондового рынка США), также практически для всех компаний можно заметить сильный отскок от падения связанного с кризисом 2020 года, что может свидетельствовать об оптимистичном настрое инвесторов. По графикам цен абсолютно всех компаний видно влияние кризисов: как кризиса 2008 года, так и текущего кризиса, связанного с пандемией. Но если в случае с 2008 годом акции выбранных компаний начали расти только в 2009 году, то для кризиса, связанного с пандемией, динамика выглядит немного иначе. Цены акций всех компаний упали довольно значительно, но при этом медиа-компании, к которым относятся Amazon, Disney, Netflix смогли достичь уровня цен выше, чем до пандемии коронавируса. Аналогичная ситуация наблюдается у компании Nike. Это можно объяснить тем фактом, что люди оказались фактически закрыты у себя дома, стало расти количество подписок на разные сервисы (особенно необходимо учитывать тот факт, что за «пиратством» за рубежом следят более тщательно), что привело к росту выручки данных компаний.

Аналогичные рассуждения касаются спортивного бренда, многие люди решили в период пандемии не тратить время впустую и начать/продолжить заниматься спортом. Однако у Nike есть ещё один довольно интересный период, связанный с 2016-2017 годом. В этот период основные конкуренты компании выпускали

больше новинок на рынок, из-за чего спрос на продукцию компании стал падать. Кроме того, упрочил своё состояние на рынке и основной конкурент – компания Adidas. После этого периода у компании наблюдается неплохой рост цен, что можно объяснить новыми интересными предложениями.

Далее были построены графики доходности некоторых компаний:

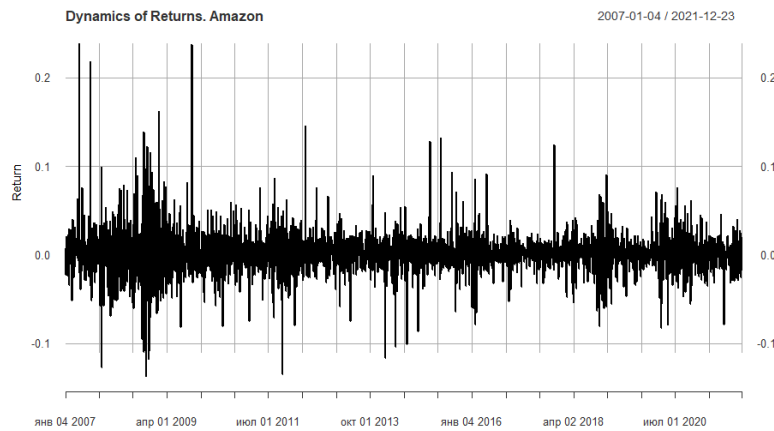


Рисунок 4. График доходности акции компании Amazon

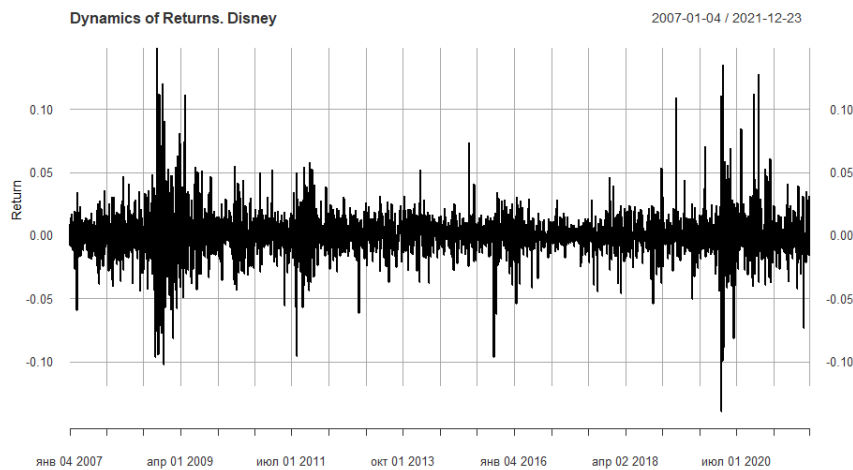


Рисунок 5. График доходности акции компании Disney

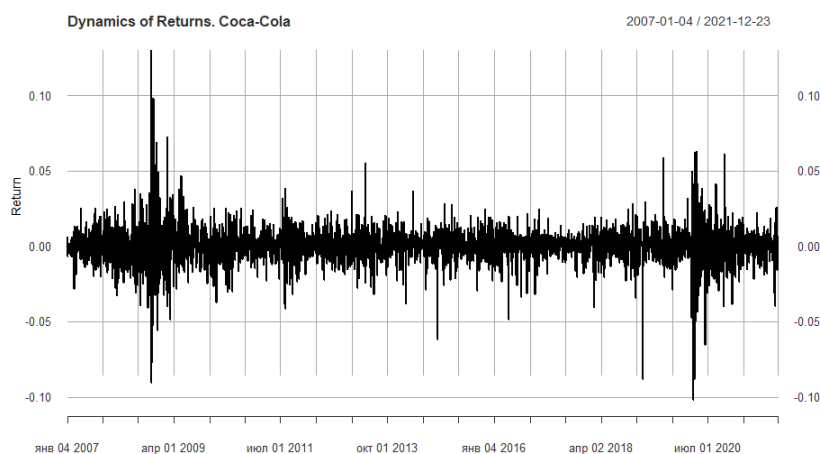


Рисунок 6. График доходности акции компании Coca-Cola

У компании Disney и Coca-Cola, McDonalds наблюдается высокая волатильность в периоды кризиса 2008 года и пандемии. У компании Amazon не наблюдается такой большой волатильности в кризис 2020 года. В первую очередь это связано с видом деятельности компании и с ее позицией на рынке. Также интересно рассмотреть различную реакцию компаний одного сектора Disney и Netflix, на кризис 2020, тогда как Netflix

стал бенефициаром пандемии и не имел высокую дисперсию в этот период, акции компании Disney значительно упали при очень высокой волатильности в том периоде.

Также были построены гистограммы доходностей ключевых компаний.

**Гистограмма доходности с учетом нулевой доходности. Amazon**

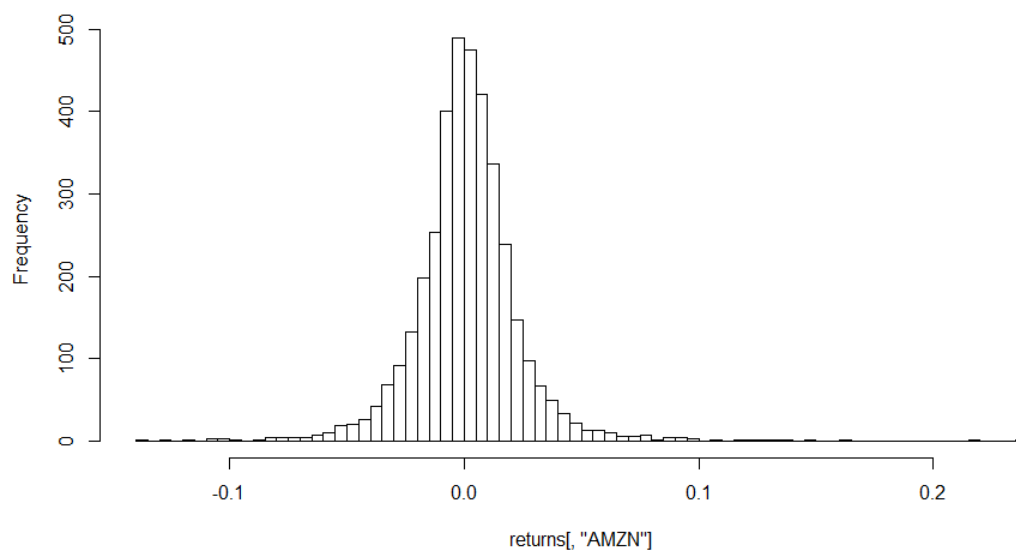


Рисунок 7. Гистограмма доходности компании Amazon

**Гистограмма доходности с учетом нулевой доходности. Disney**

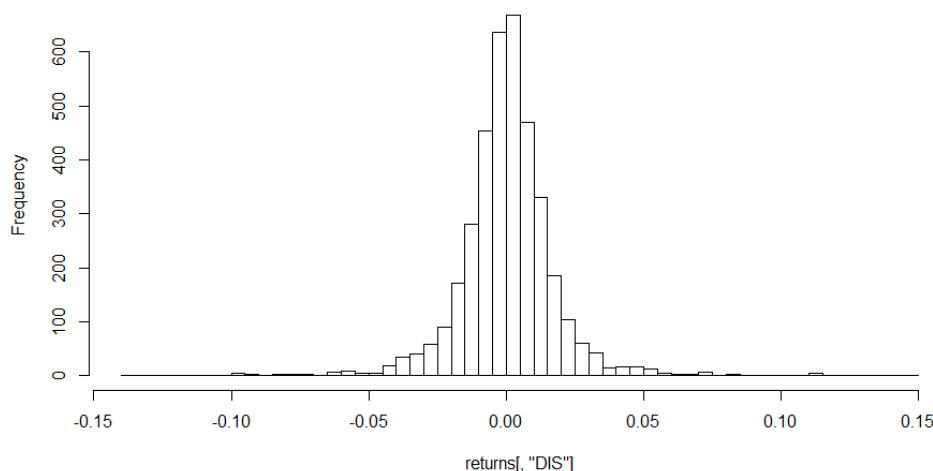


Рисунок 8. Гистограмма доходности компании Disney

Как и ожидалось графики доходности похожи у различных компаний, и скорее всего имеют нормальное распределение (судя только по внешнему виду гистограммы), из-за высокой ликвидности колебания доходности компаний в большинстве случаев варьировались относительно 0.

Основная часть

После проведения предварительного описательного анализа, было решено построить 2 портфеля основанных на задачах оптимизации. Первый портфель с наибольшей эффективностью (максимизация доходности). Второй портфель с наименьшим значением риска (минимизация дисперсии портфеля). Для этого в языке программирования R требуется подключить пакет `fPortfolio` который позволяет решать задачи оптимизации по инвестиционным портфелям.

Строим 1 портфель: `portfolio_1 = tangencyPortfolio(returns[, assets[0:10]], spec)`

Строим 2 портфель: `portfolio_2 = minriskPortfolio(returns[, assets[0:10]], spec)`

Данные по 1 портфелю: в состав портфеля с наибольшей эффективностью вошли: (Amazon, Netflix, NIKE, Apple, McDonalds), с наибольшим весом вошли AMZN и Apple (вес от всего портфеля 65%), что вполне логично из-за опережающих рынков в несколько раз доходностей и постоянному восходящему тренду.

Таблица 1. Расчет наиболее эффективного портфеля

```
Title:
MV Tangency Portfolio
Estimator: covEstimator
Solver: solveRquadprog
Optimize: minRisk
Constraints: Longonly

Portfolio weights:
AMZN  DIS  NFLX  NKE  AAPL  KO  ADBE  MCD  SBUX  CSCO
0.2593 0.0000 0.1728 0.0788 0.3969 0.0000 0.0000 0.0922 0.0000 0.0000

Covariance Risk Budgets:
AMZN  DIS  NFLX  NKE  AAPL  KO  ADBE  MCD  SBUX  CSCO
0.2913 0.0000 0.2227 0.0481 0.4018 0.0000 0.0000 0.0360 0.0000 0.0000

Target Returns and Risks:
mean  Cov  CVaR  VaR
0.0011 0.0167 0.0395 0.0263
```

Таблица 2. Расчет портфеля с наименьшим значением риска

```
Title:
MV Minimum Risk Portfolio
Estimator: covEstimator
Solver: solveRquadprog
Optimize: minRisk
Constraints: Longonly

Portfolio weights:
AMZN  DIS  NFLX  NKE  AAPL  KO  ADBE  MCD  SBUX  CSCO
0.0135 0.0000 0.0268 0.0305 0.0413 0.5024 0.0000 0.3675 0.0000 0.0180

Covariance Risk Budgets:
AMZN  DIS  NFLX  NKE  AAPL  KO  ADBE  MCD  SBUX  CSCO
0.0135 0.0000 0.0268 0.0305 0.0413 0.5024 0.0000 0.3675 0.0000 0.0180

Target Returns and Risks:
mean  Cov  CVaR  VaR
0.0004 0.0107 0.0255 0.0154
```

В данный портфель вошли наиболее стабильные и менее волатильные компании, так в данном случае 50% веса занимает компания Coca-Cola, 36% McDonalds, доля остальных более волатильных и рискованных компаний доля составила менее 5%.

Далее нам нужно проверить различные критерии и гипотезы о полученных инвестиционных портфелях. Для начала рассчитаем годовую VaR для данных портфелей на уровне в 5%. Коэффициент VaR – это стоимостная мера риска. Это выраженная в денежных единицах оценка величины, которую не превысят ожидаемые в течение данного периода времени потери с заданной вероятностью. Или, если более простым языком, это некий уровень убытков, который не будет превышен с вероятностью в 95%.

Таблица 3. Коэффициент VaR для 1 и 2 портфеля.

| Портфель | Величина VaR |
|----------|--------------|
| 1        | 0.0263       |
| 2        | 0.0154       |

Самый высокий уровень риска наблюдается у первого портфеля, с наибольшей эффективностью. Для второго портфеля, наблюдается самое низкое значение так как в данном портфеле при построении решается задача минимизации риска.

Далее рассчитаем коэффициенты показывающие “качество” данных портфелей: коэффициенты Шарпа, Информационный и Сортино. Коэффициент Шарпа считается мерой эффективности портфеля и рассчитывается, как отношение средней премии за риск к среднему отклонению портфеля, то есть он показывает, насколько доходность актива компенсирует его риск. Расчет, однако, измеряет совокупную волатильность, то есть разницы между колебаниями вверх и вниз не делается.

Коэффициент Сортино рассчитывается аналогично коэффициенту Шарпа, но в числителе стоит разница не между доходностью портфеля и безрисковой ставкой, а между доходностью портфеля и минимально допустимым уровнем (MAR), задаваемым вручную, т.е. измеряется «волатильность вниз». Данный коэффициент тоже применяется для оценки эффективности портфеля, с той разницей, что в случае высокой положительной волатильности к Шарпа покажет более низкий результат, чем к Сортино.

Информационный коэффициент рассчитывается аналогично к Шарпа, но в числителе стоит разница между доходностью портфеля и эталонной доходностью (в нашем случае – индекс SPY). Является одной из оценок эффективности портфеля.

Ввиду немного различающейся методики расчета разные коэффициенты отдают предпочтение разным портфелям: коэффициент Сортино указывает на минимально рискованный портфель, как на самый эффективный, информационный коэффициент указывает на оба портфеля с наибольшей эффективностью (с ограничениями на доли акций и без них), коэффициент Шарпа (посчитанный над стандартным отклонением) указывает на портфель с наибольшей эффективностью, что неудивительно, т.к. эффективность портфеля считается, в основном, именно по данному коэффициенту.

Таблица 4. Расчет критериев для 1 и 2 портфеля.

|   |
|---|
| <p>1 Портфель:<br/> StdDev Sharpe (Rf=0%, p=95%): 0.05939608<br/> VaR Sharpe (Rf=0%, p=95%): 0.03822309<br/> ES Sharpe (Rf=0%, p=95%): 0.02105873</p> <p>InformationRatio(r1, rSPY) 1.146356</p> <p>SortinoRatio(r1, MAR = -0.01) 1.381298</p>  |
| <p>2 Портфель:<br/> StdDev Sharpe (Rf=0%, p=95%): 0.03121075<br/> VaR Sharpe (Rf=0%, p=95%): 0.02302088<br/> ES Sharpe (Rf=0%, p=95%): 0.02302088</p> <p>InformationRatio(r2, rSPY) 0.2621272</p> <p>SortinoRatio(r2, MAR = -0.01) 2.284797</p> |

Интерпретация коэффициента Шарпа, заключается в следующем:

- 1) Значение  $SR < 0$ . Инвестиционный портфель не пригоден, нужно рассмотреть его изменение.
- 2)  $0 < SR < 1,0$ . Риск, принятый инвестором, не окупается.
- 3)  $SR \geq 1,0$ . Доходность портфеля окупает риск, данный портфель можно распаривать для инвестиций.
- 4)  $SR \geq 3,0$ . Высокий показатель Sharp Ratio. Если требуется оценить стратегию, то такое значение SR означает, что вероятность получить убыток в каждой конкретной сделке меньше 1,0%.

Интерпретация коэффициента Сортино, заключается в следующем:

- 1) Результаты расчета коэффициента Сортино выше 2 говорят о высокой эффективности управляющего. Если вы планируете инвестировать в фонд с таким результатом, вас ждет хорошая прибыль.

2) Показатели коэффициента между 2 и 0 говорят о том, что риски достаточно высокие. В этом случае стоит рассмотреть другого управляющего. Если же эта цифра – результат вашего собственного портфеля или

стратегии, стоит внести изменения и провести ребалансировку.

3) Все, что ниже 0 говорит о том, что в портфеле находятся убыточные активы. Более того, доходность безрисковых активов может быть выше, чем доходность портфеля. В этом случае можно сделать вывод о неэффективности выбранной стратегии составления портфеля. Инвестору в такой ситуации проще вложить средства в безрисковые активы и получить по ним доход.

Коэффициент Шарпа указывает на 1 портфель который был построен из предпосылки о наибольшей эффективности. Коэффициент Сортино же указывает на 2 портфель, где у нас наблюдается наименьшее значение риска. Значение коэффициента Сортино находится выше 2 для Второго портфеля, что говорит о его высокой эффективности, для Первого портфеля коэффициент Сортино принадлежит диапазону от 1 до 2, что в свою очередь говорит о высоком наличии риска.

Выводы полученные исходя из дисперсионного анализа и анализа коэффициентов практически полностью подтверждают наши изначальные предположения относительно риска и доходности компаний, для полноты анализа осталось рассчитать рыночные альфа и бета (в качестве рыночного индекса возьмем SPY) и Нарисовать эффективную границу по Марковицу для портфеля, состоящего из всех имеющихся акций.

Коэффициент альфа обычно отражает мастерство управляющего портфелем, его способность правильно выбирать акции и время выбора акций. Коэффициент бета показывает, насколько доходность портфеля зависит от рыночной конъюнктуры (если 1 то акция повторяет рынок, в нашем случае индекс S&P 500).

$$R_p = \alpha + \beta \cdot R_m$$

Если бета равна единице, это значит, что акция колеблется вместе с рынком и ее риск эквивалентен общерыночному.

Значение беты больше единицы говорит о повышенном риске, меньше единицы — о пониженном.

Таблица 5. Расчет рыночных альфа и бета для 1 и 2 портфеля.

|                      |                        |
|----------------------|------------------------|
| CAPM.alpha(r1, rSPY) | > CAPM.alpha(r1, rSPY) |
| CAPM.beta(r1, rSPY)  | [1] 0.0007589622       |
| CAPM.alpha(r2, rSPY) | > CAPM.beta(r1, rSPY)  |
| CAPM.beta(r2, rSPY)  | [1] 0.9713391          |
|                      | >                      |
|                      | > CAPM.alpha(r2, rSPY) |
|                      | [1] 0.0002015613       |
|                      | > CAPM.beta(r2, rSPY)  |
|                      | [1] 0.6659958          |

Рассчитанные показатели подтверждают ранее сделанные выводы: наибольшая альфа, т.е. наибольшая награда за риск, наблюдается у портфеля с наибольшей эффективностью, у него же наблюдается и наибольшая бета, т.е. волатильность портфеля приблизительно соответствует волатильности рынка наименьшая бета, очевидно, у минимально рискованного актива, у него же и минимальная альфа.

Исходя из всего выше приведенного анализа можно сделать вывод что выбор первого или второго портфеля зависит от типа инвестора, рискофоб или рискофил.

В заключение нарисуем эффективную границу по Марковицу для портфеля, состоящего из всех имеющихся акций, а также проследим по данному графику соотношение риска и доходности компаний.

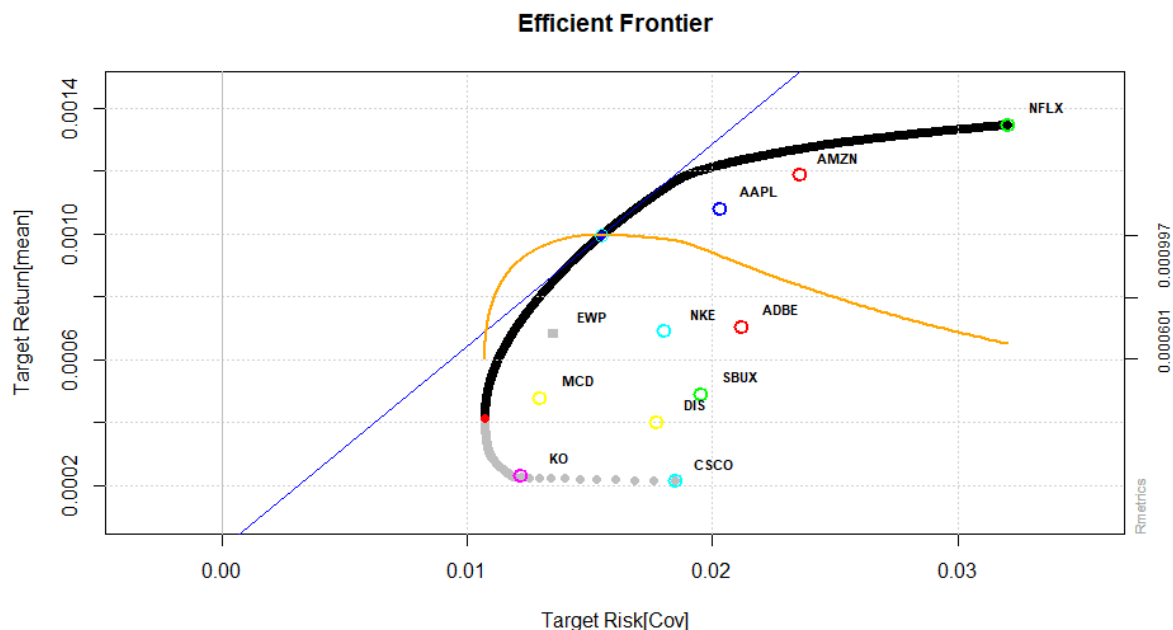


Рисунок 9. Эффективную границу по Марковицу для портфеля, состоящего из всех имеющихся акций

Также на графике указаны портфель с наибольшей эффективностью (точка касания CML), портфель с равными долями всех акций (серая точка на графике), портфель с минимальным риском (красная точка), а также указаны отдельно все акции. В данном случае сложно сказать, какую акцию можно однозначно убрать из портфеля, как правило так поступают с акцией с низкой доходностью и высоким риском), здесь же акции компаний Amazon и Netflix являются более рисковыми по сравнению с другими акциями, но одновременно с этим они проносят и наибольшую доходность. Акции с низкой доходностью и риском можно включать в портфель для снижения его риска. Можно сделать выбор между компаниями Nike и Disney, так как у них не сильно различаются значения риска, но доходность у первой компании выше.

#### Список используемой литературы:

1. Виленский, П.Л. Оценка эффективности инвестиционных проектов. Теория и практика: учебное пособие / П.Л.Виленский, В.Н.Лившиц, С.А.Смоляк. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Дело, 2008. – 888с.
2. Евстигнеев В.Р. Как участники валютного рынка строят субъективную картину будущего. Вопросы экономики. 2014;(5):66–83. DOI: 10.32609/0042–8736–2014–5–66–83
3. Кузнецов Д.В. Инвестиционный менеджмент. – М.: Юрайт, 2018. 276с
4. Редькин Н.М. Оптимизация инвестиционного портфеля на российском фондовом рынке в контексте поведенческой теории. Финансы: теория и практика. 2019;23(4):99-116. DOI: 10.26794/2587-5671-2019-23-4-99-116
5. Шарп, У. Инвестиции: пер. с. англ. / У.Шарп, Г.Александр, Дж.Бэйли. – М.: ИНФРА-М, 2001. – 1028с.
6. Shefrin H., Statman M. Behavioral portfolio theory. The Journal of Financial and Quantitative Analysis. 2000;35(2):127–151. DOI: 10.2307/2676187



**Правовое регулирование использования беспилотных военных аппаратов: проблемы, экологические последствия****Objects of civil legal relations in the conditions of digitalization of society Legal regulation of the use of unmanned military vehicles: problems, environmental consequences***Гурбанова Милана Савалановна**Студент 4 курса**Факультет Юриспруденция**Уральский государственный юридический университет**РФ, Свердловская область, г.Екатеринбург, ул. Воронежский пер., 5б**e-mail: gurbanova2016@yandex.ru**Gurbanova Milana Savalanovna**Student 4 term**Faculty of Faculty of Law**Ural State University of Law**Russia, Sverdlovsk region, Yekaterinburg, Voronezh lane, 5b**e-mail: gurbanova2016@yandex.ru***Аннотация**

В статье исследуется практика применения роботов в военных целях. Ставится и изучается вопрос о целесообразности детального правового регулирования использования автономных военных машин в боевых действиях и в вооруженных силах в целом. Исследуются аспекты и актуальные проблемы применения роботов в войнах. Изучаются аспекты наложения ответственности на тех, кто применяет роботов в военных целях. Кроме того, в статье проводится анализ применение боевых беспилотников в вооруженных конфликтах XXI века и последствия такого использования для природной среды как единство ее компонентов, природных и природно-антропогенных объектов. Выносятся тезисы, что необходима детальная международная и национальная регламентация применения дронов в отношении объектов природы. Человечество и стороны конфликтов должны осознавать, что поражение цели, являющейся частью природы, может отрицательно сказаться не только на атакуемой, но и атакующей стороне. Делаются выводы насчет современного правового регулирования роботизированных систем на войне.

**Annotation**

The article examines the practice of using robots for military purposes. The question of the expediency of detailed legal regulation of the use of autonomous military vehicles in combat operations and in the armed forces as a whole is being raised and studied. Aspects and actual problems of the use of robots in wars are investigated. Aspects of imposing responsibility on those who use robots for military purposes are being studied. The article also analyzes the use of combat drones in armed conflicts of the XXI century and the consequences of such use for the natural environment as a combination of its components, natural and natural-anthropogenic objects. Theses are made that detailed international and national regulation of the use of drones in relation to nature objects is required. Humanity and the parties to conflicts should be aware that the defeat of a target that is part of nature can negatively affect not only the attacked, but also the attacking side. Conclusions are drawn about the modern legal regulation of robotic systems in war.

**Ключевые слова:** робот; война; конфликт; правовое регулирование; армия.

**Key words:** robot, war, conflict, legal regulation, army.

В настоящее время все больше сфер жизни человека зависит от роботов и их применения. Среди систем, обладающих искусственным интеллектом, значительную роль за последнее десятилетие начали играть летающие машины, управляемые дистанционно. Они получили название беспилотных летательных аппаратов.

В настоящее время названные системы применяются не только в мирной жизни (оказание услуг доставки, мониторинг территории и т.д.), но и в военной. Все больше стран начинают использовать БПЛА как дешевое по военным меркам дополнение дорогостоящей штурмовой авиации.

Вопрос становится все более острым из-за разработки технологий, позволяющих оружие с ИИ все менее зависеть от корректировки со стороны человека и работать в полностью автоматическом режиме [1, с.4].

19 августа 2020 г распоряжением Правительства РФ была утверждена Концепция развития регулирования отношений в сфере технологий искусственного интеллекта и робототехники до 2024 года No 2129-р (далее — Концепция). Принятый подзаконный нормативно правовой акт к настоящему моменту представляет собой совокупность правовых приемов, устраняющие пробелы в действующем законодательстве, в рассматриваемой области, а, кроме того, обозначает вектор деятельности в области робототехники и искусственного интеллекта, в частности, затрагивая вопросы регулирования беспилотной техники.

Главенствующей задачей Концепции является определение направлений развития в разрешение правовых вопросов, чтобы в результате выработать самостоятельную правовую плоскость, позволяющую регламентировать развитие технологий искусственного интеллекта и робототехники. Остановимся на некоторых острых вопросах, что рассматривались в Концепции, в частности, это вопрос, относящийся к разграничению ответственности за причинение ущерба системами искусственного интеллекта и роботами. Фактором возникновения настоящей проблемы, как отмечают разработчики, выступает совершенствование уровня самообучения и автономности подобных систем. На данный момент невозможно более считать рассматриваемые в статье роботизированные системы инструментами, которые только исполняют распоряжения оператора.

Из-за различного подхода к проблеме наличия ответственности у искусственного интеллекта в настоящее время сформировались научные подходы к определению ответственности роботов.

Например, В.В. Архипов и В.Б. Наумов сформировали следующие тезисы касательно правовой ответственности искусственного интеллекта [10]:

- 1) интерпретация роботов как источников повышенной опасности;
- 2) обозначение типичных ситуаций, при которых роботы могут быть виноваты в последствиях;
- 3) построение правовой конструкции, где робот обозначен как отдельное лицо в правоотношении и т.д.

На данный момент Концепция уже содержит формулировки, обозначающие возможность страхования случаев, при которых из-за роботов наносится вред кому-либо. Правда, конкретные направления дальнейшего развития таких конструкций в Концепции отсутствуют.

Кроме вопросов привлечения к ответственности, рассматриваемый документ также освещает вопросы, связанные с охраной исключительных прав при участии роботизированных технологий. П.М. Морхат, например, выделяет несколько подходов к данной проблеме [11]:

- машиноцентрический концепт, выделяющий робота как полноценного автора произведения;
- концепт гибридного авторства, предполагающий соавторство между человеком и роботом;
- концепт служебного произведения, рассматривающий робота как наемную рабочую силу (приравнивающий к ней);
- антропоцентрический концепт, признающий автором только человека;
- концепт «исчезающего» (нулевого) авторства, отрицающий авторство на результат интеллектуальной деятельности, созданный при участии робота;
- смешанный концепт

Рассмотренный сегмент Концепции является несколько расплывчатым, обозначая сразу несколько проблем, не столь связывая их логически. Среди них можно отметить не только проблему причастности робота к авторству в производстве, но и проблему обозначения условий использования результатов интеллектуальной деятельности третьих лиц. Для более конкретного обозначения позиций в Концепции следует в нее включить концепты, сужающие общие правовые контуры, обозначенные в документе.

Международная правовая регламентация использования подобных систем по большей части

сводится к нормам гуманитарного права, в частности, к Резолюции от 19 декабря 1968 г. № 2444 и Женевским конвенциям. На данный момент существует также рекомендательное Таллинское руководство, которое сопоставляет нормы международного права с современными кибернетическими реалиями, создающими использование информационных систем на войне. Правда, данный документ был разработан экспертами военного блока НАТО, но освещенные в нем вопросы могут быть отнесены и военным реалиям других стран, не входящих в данный союз.

Роботы, включая БПЛА, являются воплощением рассматриваемых тенденций современных войн. Они являются автономными, способны содержать в себе программу действий, наносят высокий урон врагу и не зависят от многих особенностей человеческого фактора, например, жестокости и сострадания.

Различные критерии причисления роботов к БПЛА, применимым для боевых реалий, выработаны во многих странах мира, причем их состав весьма различен от уровня технического обеспечения вооруженных сил государств. Но общая тенденция все же сохраняется – БПЛА являются весьма доступным по военным меркам оружием, а это значит, что даже бедные государства могут себе их позволить [3].

Преимуществом БПЛА для стран мира является не только его доступность. Во время боевых действий он также имеет множество положительных характеристик. Среди них можно назвать следующие:

- в отличие от пилотируемых систем, в том числе воздушных, БПЛА не требует подготовки военного персонала в таких масштабах. Среднее время обучения специалиста-оператора беспилотного аппарата составляет 6 и более месяцев, в то время как офицер-летчик требует 7 и более лет подготовки;

- БПЛА сохраняет жизни людей с той точки зрения, что в реальном бою участвуют роботы, что предотвращает живые потери среди армии-обладателя БПЛА;

- в силу того, что оператор вживую не участвует в бою, уменьшается воздействие на его психику, сглаживается моральная сторона вопроса;

- в ряде случаев компактные БПЛА обладают большими возможностями в труднодоступных областях, где нужно провести, например, разведку;

- в плане затрачиваемых материальных ресурсов БПЛА требуют меньше, чем классическая авиация крупных размеров;

- существуют и БПЛА (а также другие роботы), предназначение не только для уничтожения сил противника, но и для гуманитарных целей. Например, для спасения раненых.

Можно отметить также и недостатки рассматриваемых систем:

- в силу устранения «человеческого фактора» уменьшается и влияние милосердия и гуманных соображений на войне;

- любая программа может быть взломана или сломаться сама, что может привести к непредсказуемым последствиям;

- дешевизна и доступность делают данное оружие доступным и для террористических организаций, которые могут завладеть технологиями кустарного производства машин;

- на данный момент правовая регламентация использования данного оружия находится на минимальном уровне;

- смертоносность данного оружия подтвердили и реальные военные действия, происходившие за последнее десятилетие.

Правовое регулирование, как было указано выше, сейчас находится на обобщенной стадии описания применения боевых систем в военных условиях. Согласно статье 36 Дополнительного протокола № 1 к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 г., что определяет: «При изучении, разработке, приобретении или

принятии на вооружение новых видов оружия, средств или методов ведения войны Высокая Договаривающаяся Сторона должна определить, подпадает ли их применение, при некоторых или при всех обстоятельствах, под запрещения, содержащиеся в настоящем Протоколе или в каких-либо других нормах международного права, применяемых к Высокой Договаривающейся Стороне». Это означает, что использование БПЛА в боевых условиях не должно нарушать положения норм международного гуманитарного права [4, с.6].

Решение поставленной проблемы должно быть реализовано путем создания международных норм, регламентирующих условия производства, применения и использования конкретно боевых летательных аппаратов. Общие нормы гуманитарного права не способны в полной мере отражать тенденции, возникшие за последние годы. Без должного юридического внимания развитие БПЛА в военных условиях может привести к совершенно новым реалиям, где не будет практически никаких ограничений в использовании подобных систем. При этом в указанных перспективных нормах необходимо регламентировать не только непосредственно вопросы, связанные с БПЛА, но создать рычаги привлечения к ответственности лиц, отвечающих за работу программ, интегрированных в систему интеллекта БПЛА.

Подобная регламентация позволит ввести некоторые «правила» использования боевых летательных систем и адаптируется под нынешние реалии военных сражений.

К международному правовому регулированию должно быть добавлено и внутригосударственное. К примеру, для вышеупомянутой ответственности за сбой в работе машины, которые повлекли напрасные жертвы и потери, нужно проработать составы преступлений с привлечением к уголовной ответственности [7, с.2]. В пример также можно привести п.28 Концепции внешней политики РФ сосредоточивает политику страны в сфере ИКТ на борьбе с криминальными проявлениями применения информационных систем (в том числе в военно-политических целях). Вместе с тем и подчеркивается необходимость применения в Вооруженных Силах РФ управляемых роботизированных образцов вооружения и военной техники для поддержания обороноспособности и безопасности страны. То есть, прослеживается позиция страны в отношении военных роботов и военных информационных систем в целом – данные технологии должны применяться государством для обеспечения национальной и международной безопасности, а также приводится необходимость противодействия террористическим и криминальным актам использования информационного оружия (в т.ч. роботизированного) [6, с.2].

Подтвердить и дополнить актуальность поставленной проблемы может иллюстрирование также экологического воздействия использования БПЛА. Поскольку массированное использование подобных систем не может не влиять на окружающую среду, то необходимо осветить важность данной проблемы. Так как реальное применение БПЛА способно нанести вред не только живой силе противника, но и, например, инфраструктуре, уничтожение которой способно создать катастрофические экологические проблемы в регионе, где ведутся боевые действия.

Создание технологий искусственного интеллекта (ИИ) наступательно внедряет в жизнедеятельность человеческого общества автономные роботизированные системы. К сожалению, робототехника разрабатывается и применяется не всегда в мирных целях. Актуальной остается проблема разработки смертоносного вооружения в лице боевых роботов. На сегодняшний день учащаются прецеденты применения автономных систем в вооруженных конфликтах. Удивительно, но военные действия с применением роботов-терминаторов уже не являются фантастикой. А использование подобных систем, как беспилотных летательных аппаратов (БПЛА), стало обыденным делом в уничтожении живой силы как объекта поражения.

В последние годы в системе международно-правового регулирования оборота и применения вооружения витает вопрос проработки проблем, связанных с оружием, имеющим программное обеспечение. В таких

организациях, как ООН и Международный комитет красного креста (МККК), для данного типа вооружения используется понятие LAWS («lethal autonomous weapons systems»), что означает «смертоносная автономная система вооружения» [7].

На современном этапе наиболее распространенный вид оружия из данной линейки – беспилотный аппарат, а фактически – дрон-убийца. Ключевой теоретической проблемой является то, что большинство исследований, связанных с использованием дронов-убийц, рассматривают связь с правами и свободами человека, в частности – жертв военных действий [6]. К сожалению, «природная» сторона вопроса остается неосвященной на научном, военно-техническом и правовом уровне. Известно, во время вооруженных действий правовая и иная защита окружающей среды отходит на второй план, давая о себе знать чаще при крайне губительных для участников конфликта последствиях – например, при экологической катастрофе, вызванной военными действиями.

Для всесторонней регламентации применения оружия с ИИ необходимо обозначить, что конкретно будет признаваться вооружением, являющимся предметом исследования. За базовые критерии можно взять:

- величину автономности единицы оружия от человека (н-р, оператора);
- уровень зависимости от поступления внешней энергии;
- вероятность наступления непредсказуемых последствий для любой стороны от действия единицы оружия;
- умение самостоятельно координировать свою работу непосредственно во время боя (н-р, менять глиссаду полета);
- способность человека вторгнуться в работу устройства на любой стадии применения (н-р, возможность отменить атакующее действие, огонь на поражение);
- способность устройства отличать вражеские объекты (а также союзнические и нейтральные);
- степень развития базы данных каждой единицы оружия в ее программной системе;
- способность идентифицировать цели, сопоставляя их с имеющейся базой данных;
- уровень смертоносности и зона поражения;
- способность к работе с/над собой – восстановление системы, накопление опыта в базе данных и т.д.

Бесспорно то, что ущерб природе сказывается и на человеке. Более того, завершение боевых действий вовсе не означает, что территория, на которой велись бои, оперативно станет доступной для спокойной жизни. ООН уже обращала внимание, что в боевых действиях часто наносится вред экосистеме [5], причем неблагоприятные последствия могут появляться и годами позже после окончания конфликтов. Яркие примеры – токсичное загрязнение земельных территорий, уничтожение охраняемых природных территорий и т.д.

Появление дронов-убийц, к сожалению, упростило реализацию военных целей по уничтожению различных объектов, в том числе природных [6].

Наличие боевого запаса дрона приводит к следующему последствию. Его выброс из снаряда уничтожает цель, части которой могут разлететься по большой траектории. Также сам боеприпас не всегда может быть безопасным для окружающей среды, нанося урон почве и растительности.

Причем, надо признаться, в условиях боевых действий сторона не всегда ограничивает себя в выборе целей для атаки. Это могут быть не только военные объекты, но и гражданская и индустриальная инфраструктура, ликвидация которой способна вызвать различные аварии и локальные катастрофы, что чревато неблагоприятным воздействием на местность и ее среду. При этом среди целей могут выступать не только, например, жилые постройки, но и предприятия, электростанции.

Подобные проблемы слабо урегулированы международными и внутринациональными нормативными

актами. Вред, причиняемый человеку, отражен в различных документах, но окружающая среда больше рассматривается в таких вопросах в качестве непосредственной среды обитания человека либо не освещается вообще. Подобное обобщенное регулирование вводит только рамки для дальнейшей регуляции, но не создают конкретных действующих механизмов.

Следовательно, природа пребывает в весьма уязвимом состоянии, становится мишенью во время вооруженных столкновений.

Поскольку развитие вооружения такого типа сейчас практически невозможно остановить [8], требуется детальная международная и национальная регламентация применения дронов в отношении объектов природы. Человечество и стороны конфликтов должны осознать, что поражение цели, являющейся частью природы, может негативно сказаться не только на атакуемой, но и атакующей стороне (тем более, если они являются сухопутными соседями) [9].

Таким образом, процент применения цифровых технологий БПЛА будет лишь возрастать, поэтому необходимо соответствовать объективным и актуальным критериям правового регулирования, учитывая при этом опыт реализуемый на мировой арене (терминологическое единство, классификация и специфика БПЛА, получение разрешительной документации, ограничение полетов в определенных зонах, технологические особенности, назначение БПЛА, требования к операторам БПЛА, развитие рынка и проч.). Справедливо, что само по себе законодательное закрепление соответствующих положений не разрешит все трудности, если не будут разработаны и имплементированы продуктивные рычаги.

#### Список используемой литературы:

1. Ганин С.М., Карпенко А.В., Колногоров В.В., Петров Г.Ф. Беспилотные летательные аппараты М.: СПб, "Невский бастион", 1999.С.30-62.
2. Авиация и время. – 2007. – № 2. – 44 с.
3. Вайнер А.Я. Тактические расчеты [Текст]: учеб. пособие. –М.: Воениздат, 1982.
4. Травников А.И. Правовой режим воздушного пространства. Аэронавигация и безопасность: моногр. М.: Издательство Проспект, 2014. с.217.
5. Козюлин В.Б., Грант Т., Гребенщиков А.В., Джака Ж., Ефимов А.Р., Сун С., Уорхэм М. Боевые роботы: угрозы учтенные и непредвиденные // Индекс безопасности. 2016. № 3-4. С. 86.
6. Chun W. H., Papanikolopoulos N. «Robot Surveillance and Security // Springer Handbook of Robotics / B. Siciliano and O. Khatib (eds). 2nd ed. N. Y., 2016. P. 1613.
7. Schmitt M.N. Autonomous Weapon Systems and International Humanitarian Law: A Reply to the Critics // Harvard National Security Journal Features. 2013. Vol. 4 (2). P. 23.
8. Карякин В.В. Беспилотные летательные аппараты – новая реальность войны // Проблемы национальной стратегии. 2015. No 3. С. 130-145.
9. Агафонов А.С. Конституционно-правовое регулирование в условиях развития искусственного интеллекта, информационных войн и киберпространства // Уральский форум конституционалистов. Екатеринбург: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Уральский государственный юридический университет", 2020.
10. Архипов В.В. О некоторых вопросах теоретических оснований развития законодательства о робототехнике: аспекты воли и правосубъектности / В.В. Архипов, В.Б. Наумов // Закон. — 2017. — No 5. — С. 157–170.
11. Морхат П.М. Искусственный интеллект: перспективы применения и правовое регулирование / П.М. Морхат // Арбитражная практика для юристов. — 2018. — No 11 (39). — С. 104–111.

**Представления об идеальном государстве в трудах Марка Туллия Цицерона****Ideas about the ideal state in the writings of Marcus Tullius Cicero****Рудич Анна Павловна**

студентка 2 курса,  
Институт теплоэнергетики,  
Казанский государственный энергетический университет  
Россия, Казань

**Rudich Anna Pavlovna,**

second-year student,  
Institute of Thermal Power Engineering,  
Kazan State Power Engineering University  
Russia, Kazan

**Федосеева Екатерина Владиславовна**

студентка 2 курса,  
Институт теплоэнергетики,  
Казанский государственный энергетический университет  
Россия, Казань

**Fedoseeva Ekaterina Vladislavovna**

second-year student,  
Institute of Thermal Power Engineering,  
Kazan State Power Engineering University  
Russia, Kazan

**Научный руководитель****Гурьянов Алексей Сергеевич**

Доктор философских наук  
ФГБОУ ВО "КГЭУ"  
Россия, Казань  
e-mail: [alexeigurianov@rambler.ru](mailto:alexeigurianov@rambler.ru)

**Scientific adviser****Guryanov Alexey Sergeevich**

Doctor of Philosophy  
Kazan State Power Engineering University  
Russia, Kazan  
e-mail: [alexeigurianov@rambler.ru](mailto:alexeigurianov@rambler.ru)

**Аннотация.**

Статья посвящена анализу концепции возникновения и форм государства, описанных в трудах Марка Туллия Цицерона. Актуальность статьи и ее научная значимость определяется тем, что проблема определения справедливого государства и права является одним из главных предметов изучения политико-правовой философии. Современным молодым ученым и студентам для понимания реалий сегодняшнего дня важно понимание того, как и что исследовали античные мыслители и философы. Их труды – бесценный клад для современников, так как на их базе можно построить новые теории, дополнить уже сложившиеся. Основная мысль статьи в том, что Марк Туллий Цицерон, являясь сторонником консервативных идей, predetermined the basis of the state of the future, that is, our time, based on law and separation of powers.

**Annotation:** The article is devoted to the analysis of the concept of the emergence and forms of the state described in the works of Marcus Tullius Cicero. The relevance of the article and its scientific significance is determined by the fact that the problem of determining a just state and law is one of the main subjects of the study of political and legal philosophy. For modern young scientists and students, the material about how and what ancient thinkers and philosophers explored is important. Their works are an invaluable treasure for contemporaries, since on their basis it is possible to build new theories, supplement existing ones. The main idea of the article is that Marcus Tullius Cicero, being a supporter of conservative ideas, predetermined the basis of the state of the future, that is, our time, based on law and separation of powers.

**Ключевые слова:** Цицерон, право, государство, стоицизм, форма правления.

**Key words:** Cicero, law, state, stoicism, form of government.

Цицерон Марк Туллий - знаменитый древнеримский государственный деятель. Его биография насыщена призваниями, он оратор, юрист, философ, ритор и даже историк. Многие обстоятельства биографии повлияли на мировоззрение Цицерона и отразились в его трудах. Он был одним из первых, кто приступил к созданию нового образа римского государства. Он выражал стремления римской аристократии, напуганной восстаниями рабов и выступлениями плебеев, усилить государственную власть, улучшив ее форму.

Его обширное творчество включает в себя многочисленные философские трактаты, речи, письма, риторические сочинения. В основу его творчества легли четыре доблести: мудрая предусмотрительность, справедливость, умеренность и мужество. Но особое внимание проблеме становления права и государства он уделил в своих сочинениях «О государстве» и «О законах», написанных в диалоговой форме.

Актуальность статьи и ее научная значимость определяются тем, что проблема определения справедливого государства и права является одним из главных предметов изучения политико-правовой философии. В значительной мере работы Цицерона по теме государства и права базируются на трудах Платона, Аристотеля, а также приверженцев философии римского стоицизма. Важно отметить, что сам Цицерон с философией стоицизма себя прямо не отождествляет.

Цицерона с основами стоицизма познакомил его учитель –Диодот, открывший, еще юному оратору все грани диалектики, которую стоики очень ценили и рассматривали как отрасль знания, дополняющую ораторское искусство. Сторонники стоицизма считали основами философию этику, физику и логику. Средняя Стоя, представленная именами Панеция с Родоса и Посидония, включает в себя черты эклектизма – в их учениях сказывается сильное влияние Аристотеля и особенно Платона.

В своей работе о Цицероне Пьер Грималь описывает стоицизм как «единственное учение, содержащее, с одной стороны, теорию строения вселенной, а с другой — относительно цельную философскую доктрину, не сводившуюся к одной лишь этике сократовского толка». В отличии от устройства государства Платона как достаточного и единого сообщества граждан, созданного для общего блага и справедливости, Цицерон интерпретировал государство как публично-правовую категорию, рассматривая его как "общий правопорядок".

Основой концепции справедливого политического сообщества свободных граждан, созданного для реализации общего интереса, по Цицерону, является не добродетель, а право. Сравнивая утопические представления о государстве Платона и Цицерона, можно сказать что, модель государства Цицерона осуществима. Таким примером могла быть римская республика в лучшую пору существования «при предках».

Происхождение государства Цицерон считал естественным процессом, который все же закрепляется договором. Такую точку зрения Цицерон сформировал, исходя из теорий двух великих мыслителей, мнение которых он разделял – Аристотеля и Эпикура. Он заимствовал теорию Аристотеля о врожденной нужде человека к общению. Сущность теории Аристотеля была в том, что государство постепенно выросло из семьи, а затем из родовой общины. Эпикур же был приверженцем договорной теории. Потребность жить вместе – вот основная причина происхождения государства, истоки ее лежат в природе человека.

Государство - это достояние народа. Причем за народ не считались рабы и простолюдины. К людям относились только благонамеренные граждане, землевладельцы и крупные торговцы. Об этом красноречиво свидетельствует приводимый в трактате "Об обязанностях" перечень занятий и профессий, недостойных свободного человека. Цицерон относит к числу презренных людей ростовщиков, мелких торговцев, владельцев ремесленных мастерских, а также всех трудящихся. С такими людьми, занятыми "грязным делом", у достойных граждан не может быть никаких общих интересов. Принадлежать к «народу», по мнению Цицерона, могут лишь



те, кто уважает чужие права, не покушается на чужое имущество и разделяет веру в легитимность сложившейся политико-правовой системы римского государства. Остальные считались «невежественной толпой». По своей природе и сущности государство и право основаны на всеобщем разуме и справедливости, и носят божественный характер, считал Цицерон. Божественное дуновение, вложившее в душу людей инстинкт сообщества, дало им и способность реализовать его в своей деятельности, опираясь на особую добродетель. А именно — потребность в справедливости и праве.

В людях, уже изначально природой заложены разум и справедливость, и именно поэтому возможно упорядоченное человеческое общение, а впоследствии и создание государства. Цицерон, основывает общественный строй на прямом интуитивном чувстве равенства перед законом как непосредственном выражении права.

Большое внимание к формированию государства как справедливого свободного общества Цицерон уделял формам государственного строя. Опираясь на теорию Аристотеля, он делил формы правления на «правильные» и «неправильные», разделяя их по критерию «кто правит?». Подробно анализируя в своем философском трактате различные формы государственного устройства, он выделял три формы правления: царскую власть, аристократию, демократию, относя их к «правильным»; им противопоставлялись: тирания, олигархия, охлократия – «неправильные» формы. Стоит отметить что, Цицерон не считал их полноценными формами государства, ведь в таких случаях отсутствует государство как таковое. «Чистые» государственные устройства - монархия, аристократия или демократия. Каждое имеет не только привлекательное лицо, но и отталкивающую изнанку: монархия чревата тиранией, аристократия — олигархией, демократия — всеилием разнузданной толпы, охлократией. Так возникали «дурные» режимы.

Цицерон был сторонником смешанной конституции. В каждой из трех форм, несмотря на очевидные достоинства, есть свои недостатки. Концепцию наилучшего, идеального государственного строя, он описывает как сочетание трех «правильных» форм. Смешанное государственное устройство, предложенное Цицероном в качестве идеального, представляет собой равномерное распределение власти между тремя элементами государственного устройства: власть / империя для магистратов, влияние / авторитет для аристократов и свобода для народа. Основной недостаток простых «Правильных» форм государства состоит, согласно Цицерону, в том, что все они неизбежно, в силу присущей им односторонности и неустойчивости, склонны к вырождению в неправильные формы.

Если бы основные три формы можно было расположить в порядке терпимости Цицерона к ним, на первом месте оказалась бы монархия, а на последнем - демократия. Такая градация обуславливается существенным вниманием Цицерона к аргументированной критике демократической формы правления. Он принадлежал к сторонникам теории ограничения народного суверенитета. Основной проблемой теории неограниченной демократии является то, что ее сторонники верят в торжество безграничного народного суверенитета, некоторого «всевластия» народа, при котором власть народа безраздельна; это лишает гражданскую жизнь всякого достоинства. А по мнению Цицерона, одной из главных причин возникновения государства является необходимость защиты гражданских прав и собственности граждан. Однако, прямая демократия допустима, если сумеет столь же успешно, как два других вида государственного устройства, противостоять несправедливости или всевластию личных эгоистических интересов.

Монархия - самая лучшая из этих трех форм. Однако даже она не является для Цицерона идеальной. Позже в диалоге «О государстве», упоминая в хвалебных тонах о «добрых царях» и о Гиероне, он все же оговорится: монархический строй не может быть одобрен, ибо он отдает всецело в распоряжение одного человека то, что по природе своей является общим достоянием граждан. При монархии простые люди отстранены от

участия в принятии решений и законов. У них подавленная воля, они являются «рабами» государства. Вся власть принадлежит одному правящему царю-монарху. Единоличная власть монарха, не подчиняющаяся постановлениям Сената, приводит к произволу и насилию над народом.

При аристократии народ не пользуется свободой и тоже отстранен от власти. У власти находятся влиятельные и богатые люди, не учитывающие интересы народа. Единоличная власть монарха, приводит к произволу и насилию над народом. На престол вступают представители одних и тех же семей и пользуются своим положением в личных интересах, аристократия перерастает в олигархию.

Цицерон считал наилучшим смешанный вид государственного устройства. Он включает в себя все положительные свойства трех форм правления. Цицерон писал: «благоволением своим нас привлекают к себе цари, мудростью - оптиматы, свободой - народы». Прочность государства и правовое равенство народа являются главным достоинством данного строя. Главным достоинством монархии является единство управления, столь очевидно необходимое в любом человеческом начинании. Государство не может считаться прочным без элементов монархического строя. При правлении аристократии за власть борются люди авторитетные и знающие, снискавшие уважение богатством, но прежде всего мудростью, опытностью, осторожностью, верностью традициям и принадлежностью к старинным, издавна прославленным семьям. Без их советов государство катится к гибели. Демократия отдает высшую власть народу и являет собой - по крайней мере в теории - наиболее устойчивый строй; каждый член гражданского общества обладает гражданскими правами: он утверждает законы, заключает союзы и мирные договоры, объявляет войны, регулирует деятельность граждан и устанавливает пределы их обогащения.

Свою концепцию идеальной формы государства, в отличие от платоновской концепции утопического государства, Цицерон считал реально осуществимой, подразумевая под ней идеализированную римскую республику. Платоновское же государство «не такое, какое могло бы существовать, а такое, в каком было бы возможно усмотреть разумные основы гражданственности». Однако Ф.Ф. Зелинский убежден, что тот идеал государства, который создал, за который сражался и за который, в конечном счете, и погиб Цицерон, был своеобразной социальной утопией: «...верный заветам этих лучших людей Рима, он выше всего в мире любил эту самую обреченную на гибель конституцию... как уравновешенное соединение монархических, аристократических и демократических начал, проникнутое духом эллинской образованности, способное к прогрессу, т.е. к восприятию новых, но зиждательных, а не разрушительных идей».

Основная ценность трудов Цицерона по вопросу об идеальном государстве в том, что он описал основу государства будущего, основанную на разделении властей. Цицерон проявляет оригинальность, прежде всего, потому, что сочетает элементы древнегреческих теорий о государстве и праве с практическими механизмами римского государственного управления и действующими римскими законами; ему это удается благодаря тому, что он является реальным политическим деятелем, и потому выступает как активный мыслитель, а не просто компилятор учений предшественников.

#### Список используемой литературы:

1. Марк Туллий Цицерон «О государстве» (Электронный ресурс) URL: [https://www.civisbook.ru/files/Zieron\\_O\\_gosudarstve.pdf](https://www.civisbook.ru/files/Zieron_O_gosudarstve.pdf) (дата обращения -13.11.2021).
2. Федоров Денис Андреевич. Социально-философские воззрения Марка Туллия Цицерона : автореферат дис. ... доктора философских наук : 09.00.03, 09.00.11 Санкт-Петербург, 2016. - 40 с.
3. Зелинский Ф.Ф. Цицерон в истории европейской культуры // Марк Туллий Цицерон. Полное собрание речей в русском переводе / Пер. с лат. В.А. Алексеева под ред. Ф.Ф. Зелинского. Т. 1. Санкт-Петербург, изд. А. Я. Либерман, 1901. С. XXIII—LVIII.
4. Грималь П. Г. Цицерон / Вступ . ст . Г. С. Кнабе ; Пер . с фр . Г. С. Кнабе , Р . Б . Сашиной . — М.: Мол. гвардия, 1991.
5. Гурьянов А.С. Дело и деятельность в контексте антропологической проблематики // Философия и

культура. 2017. №12. С. 66-71.

**Предупреждение преступлений в сети интернет****Prevention of crimes on the Internet**

**Лобачёв Леон Леонидович,**

*студент, ФГБОУ ВО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»,  
Россия, Калуга,  
[LobachjovLL@studklg.ru](mailto:LobachjovLL@studklg.ru)*

**Lobachev Leon Leonidovich,**

*student, Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky,  
Russia, Kaluga  
[LobachjovLL@studklg.ru](mailto:LobachjovLL@studklg.ru)*

**Куцаков Филипп Викторович,**

*студент, ФГБОУ ВО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»,  
Россия, Калуга,  
[Kutsakovfv@studklg.ru](mailto:Kutsakovfv@studklg.ru)*

**Kutsakov Philip Viktorovich,**

*student, Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky, Kaluga,  
Russia, Kaluga,  
[Kutsakovfv@studklg.ru](mailto:Kutsakovfv@studklg.ru)*

**Научный руководитель:**

**Дроздов Денис Евгеньевич**

*доцент, ФГБОУ ВО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»,  
Россия, Калуга,  
[drozdovde@tksu.ru](mailto:drozdovde@tksu.ru)*

**Scientific supervisor:**

**Drozдов Denis Evgenievich**

*Associate Professor, Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky,  
Russia, Kaluga,  
[drozdovde@tksu.ru](mailto:drozdovde@tksu.ru)*

**Аннотация.**

На современном этапе человеческого развития социум зависит от информационных технологий. Масштабные процессы компьютеризации с каждым днём всё сильнее внедряются в правовую сферу деятельности общества, параллельно приводя к росту киберпреступности. Авторами исследуется специфика предупреждения преступлений в сети интернет. Определяется содержание, сущность, порядок и возможность противодействия преступности в цифровом пространстве. Внимание акцентируется на необходимости всестороннего применения законодательства в сети интернет. Раскрывается содержание механизмов противодействия цифровой преступности, производится анализ её преимуществ и недостатков.

**Annotation.**

At the present stage of human development, society depends on information technology. Large-scale computerization processes are being increasingly introduced into the legal sphere of society's activities every day, simultaneously leading to an increase in cybercrime. The authors investigate the specifics of crime prevention on the Internet. The content, essence, order and possibility of countering crime in the digital space are determined. Attention is focused on the need for comprehensive application of legislation on the Internet. The content of the mechanisms of countering digital crime is revealed, its advantages and disadvantages are analyzed.

**Ключевые слова:** Преступность, Сеть, Интернет, Законодательство, Виктимология, Профилактика, Ответственность, Правопорядок, Меры, Безопасность.

**Key words:** Crime, Network, Internet, Legislation, Victimology, Prevention, Responsibility, Law and order, Measures, Security.

Преступность как исторически изменчивое социальное и уголовно-правовое негативное явление, представляющее собой систему преступлений, совершённых на определённой территории в тот или иной период

времени, связано с обществом и напрямую подвержено влиянию его динамического развития. Это проявляется прежде всего в том, что наиболее уязвимыми для преступлений в том или ином временном промежутке являются новейшие, ещё до конца не освоенные правоохранительной и правоприменительной практикой области взаимодействия между субъектами общественных отношений. Преступники стараются найти уязвимые места в социально-правовой действительности для осуществления своих корыстных целей. Для этого они применяют самые изысканные способы преступного посягательства.

С развёртываем широкомасштабной информационной кампании и появлением информационно-телекоммуникационной сети Интернет (далее Интернет) в конце XX – начале XXI вв. преступники во всём мире обрели колоссальные возможности для реализации своей противоправной деятельности, а сотрудники правоохранительных органов, а также специалисты-криминологи столкнулись с неспособностью противостоять им в полном объёме.

Интернет является безграничным киберпространством для создания, хранения, передачи и получения различного рода информации. Проблема этой «безграничности» в том, что очень часто невозможно в необходимой мере контролировать доступ или последующее использование этой информации, а также связанные с ней общественные отношения. Ещё один неблагоприятный фактор заключается в том, что правонарушители, как правило, осваивают какую-либо прикладную сферу взаимодействия быстрее, чем законодатель или правоприменитель. К этим причинам можно отнести новизну данной сферы общественных отношений, отсутствие законодательной регламентации, научных подходов в криминологии и криминалистике, правоприменительной практики, опыта расследования подобных преступлений, а также технических и социальных ресурсов. Если суммировать всё вышесказанное, то можно выделить следующие предпосылки развития преступности в сети Интернет:

1. Открытие массового доступа населению России к сети Интернет;
2. Отсутствия контроля за деятельностью физических и юридических лиц, осуществляемую ими в Интернете;
3. Информационная безграмотность населения, доверчивость пользователей и их неспособность компетентно оценить свои действия или действия предполагаемого преступника;
4. Отсутствие законодательной регламентации отдельных пользовательских элементов в сети Интернет (например, онлайн-борды для объявлений или сайты знакомств);
5. Неподготовленность правоохранительных органов к противодействию киберпреступности;
6. Несовершенство парольной системы и низкий уровень защиты программного обеспечения[4];
7. Возможность анонимного взаимодействия в Интернете.

Примеры негативной статистики в сфере правоприменения можно увидеть и сейчас. По данным Генпрокуратуры за последние 5 лет число киберпреступлений выросло в 11 раз и на 2020 год составляет 510,4 тыс. случаев, а раскрываемость составляет менее 25%. Но это не означает, что законодатель и правоприменитель бездействуют. В 2016 года Президентом Российской Федерации была утверждена Доктрина информационной безопасности Российской Федерации (далее Доктрина). В ней были утверждены цели и направления информационной безопасности в РФ. К ним относятся:

- 1) противодействие использованию информационных технологий для пропаганды экстремистской идеологии, распространения ксенофобии, идей национальной исключительности в целях подрыва суверенитета, политической и социальной стабильности, насильственного изменения конституционного строя, нарушения территориальной целостности Российской Федерации;
- 2) пресечение деятельности, наносящей ущерб национальной безопасности Российской Федерации,

осуществляемой с использованием технических средств и информационных технологий специальными службами и организациями иностранных государств, а также отдельными лицами;

3) повышение эффективности профилактики правонарушений, совершаемых с использованием информационных технологий, и противодействия таким правонарушениям;

4) совершенствование методов и способов производства и безопасного применения продукции, оказания услуг на основе информационных технологий с использованием отечественных разработок, удовлетворяющих требованиям информационной безопасности;

5) прогнозирование, обнаружение и оценка информационных угроз, включая угрозы Вооруженным Силам Российской Федерации в информационной сфере и др.[3]

Исследовав данные направления взаимодействия, можно сделать вывод о том, что руководство страны понимает всю важность и перспективность развития информационной сферы и Интернета, в частности, а равно осознаёт высокую виктимологическую ситуацию и пытается максимально обезопасить пользователей от неправомерного вмешательства в их интернет-пространство.

Учитывая специфику, характер, сферу социального взаимодействия преступлений в сети Интернет, следует выделить три основные группы мер предупреждения и расследования этих преступлений:

- А) правовые;
- Б) организационно-управленческие;
- В) технические.[4]

К правовым мерам относится законодательная регламентация деятельности, осуществляемой в сети интернет. На данный момент уже существует массив законов и подзаконных актов, регулирующих данный предмет общественных отношений. К таковым относятся, например:

- Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ;
- Закон РФ от 27.12.1991 "О средствах массовой информации" N 2124-1;
- "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ;
- «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ;
- "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ;
- Указ Президента РФ от 05.12.2016 N 646 "Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации" и др;

Непосредственно преступления в сети Интернет и ответственность за них установлены Уголовным кодексом Российской Федерации. Если рассуждать о конкретных составах, закреплённых в УК РФ, то мы предлагаем классифицировать их на две группы по признаку объективной стороны. К первой группе будут относиться преступления, в которых Интернет является обязательным средством для совершения этого преступления. К таковым будут относиться составы, обозначенные в главе 28 Уголовного кодекса РФ (Неправомерный доступ к компьютерной информации (ст. 272); создание, использование и распространение вредоносных компьютерных программ (ст. 273) и др.).

Ко второй группе относятся преступления, в которых возможно использование Интернета, но не обязательно для его квалификации. К ним относятся прочие составы (Доведение до самоубийства (ст. 110 УК РФ), мошенничество (ст. 159 УК РФ), изготовление и оборот материалов или предметов с порнографическими изображениями несовершеннолетних (ст. 242.1) и др.).

Из этой цепочки рассуждений может возникнуть логичный вопрос: необходимо ли добавление в уголовный закон специальных статей, содержащих составы преступлений с использованием Интернета? Мы

считаем, что всё зависит от конкретного противоправного деяния. Если его объективные и субъективные признаки уже охватываются статьями Уголовного кодекса, и оно может совершаться без использования всемирной паутины, то его следует квалифицировать по общей статье. Например, доведение лица до самоубийства через общение в сети Интернет следует квалифицировать по статье 110 УК РФ, и введение статьи «Доведение до самоубийства с использованием информационно-телекоммуникационной сети Интернет» не является необходимостью в этой статье есть квалифицирующий признак. Чрезмерное наполнение уголовного закона подобного рода уточнениями приведёт к правовому идеализму и серьёзно затруднит работу правоприменителей.

А. В. Леонов и А. Я. Назаренко в своём исследовании говорят о том, что один из самых популярных способов мошенничеств, основанных на доверии, связан с размещением объявлений о продаже товаров на электронных досках объявлений.[5] Лица под ложными именами размещают объявления о продаже, гарантируют качество и быструю доставку. Когда покупатель перечисляет деньги, они совершают хищение и пропадают. Найти этих мошенников не всегда представляется возможным. И тут возникает необходимость во второй группе предупредительных мер – организационно-управленческих. Необходимо создать контроль за операциями на подобных интернет-ресурсах. Для этого следует:

1) Ввести обязательную регистрацию паспортных данных пользователей и последующую их проверку через систему МВД России;

2) Страхование рисков интернет-мошенничества. Для этого стоит внести соответствующие изменения в страховое законодательство.

К организационно-управленческим мерам также можно отнести проведение виктимологической профилактики преступлений, совершаемых в Интернете. Связано это с тем, что, как показывает практика, чаще всего жертвами интернет-мошенничества становятся субъекты, абсолютно не сведущие в вопросах личной кибер-безопасности. Необходимо проводить регулярные профилактические беседы с особыми группами риска (например, подростками и пенсионерами), распространять информацию о возможных способах совершения киберпреступлений в СМИ и Интернете, обязать Интернет-провайдеров ежемесячно осуществлять своим пользователям рассылки с правилами безопасности в Интернете.

Технические меры также представляют довольно большой пласт мероприятий, и они же являются самыми ресурсозатратными. Их суть состоит в повышении эффективности работы особых отделов (подразделений) правоохранительных органов, которые специализируются на мониторинге и расследовании преступлений, совершаемых в сети Интернет. Комплекс подобных мероприятий предусматривает обеспечение этих органов необходимым техническим оборудованием, регулярным его обновлением, повышением технических характеристик и мощностей, а также разработку нового программного обеспечения, гаджетов и устройств; обеспечением штатом компетентных технических специалистов, способных обеспечить бесперебойную работу массивной системы отслеживания киберпреступлений.

Таким образом, необходимо учитывать, что современные информационные технологии, по мере расширения их сферы применения в повседневной жизни, делают общество более уязвимым перед преступностью, но при этом способствуют наращиванию и совершенствованию инструментария борьбы с ней, создают потенциальную возможность полного предупреждения преступлений в сети интернет. В этом плане, развитие новых информационных технологий бросает вызов общественной и государственной безопасности. Многогранная проблема регулирования этих процессов имеет технические, политические, нравственные, экономические и правовые и, конечно же, психологические аспекты. Необходимо помнить, что данным цифровым ресурсом активно пользуются не только те, кто претендует на безусловную техническую грамотность.

И в конечном счёте, для того чтобы общество могло противостоять новым угрозам, необходимо, не только понимать механизмы наиболее эффективных методов и технологий противодействия в информационном поле Интернета, но и активно использовать данные возможности для трансляции приоритетов правопорядка. Вся указанная совокупность мер делает возможным предупреждение преступлений в сети интернет.

**Список используемой литературы:**

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 06.12.2021);
2. Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 06.12.2021);
3. Указ Президента РФ от 05.12.2016 N 646 "Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 06.12.2021);
4. Алавердов О. S. Предупреждение преступлений, совершаемых с использованием компьютерных технологий // Северо-Кавказский юридический вестник. 2009. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/preduprezhdenie-pre..> (дата обращения: 06.12.2021);
5. Александр Владимирович Леонов, Александр Яковлевич Назаренко Проблемы предупреждения преступлений с использованием сети Интернет // Закон и право. 2018. №8. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemu-preduprezh..> (дата обращения: 06.12.2021).



## Прекращение выступлений якобитов в Шотландии и упадок клановой системы во второй половине XVIII века

### The end of Jacobite insurgencies in Scotland and the decline of the clan system in the second half of the 18th century

*Мухин Максим Андреевич*  
*Институт истории и международных отношений*  
*Южный федеральный университет*  
*Российская Федерация, Ростов-на-Дону*  
*E-mail: mmuhin@sfedu.ru*

*Mukhin Maksim Andreevich*  
*Institute of History and International Relations*  
*Southern Federal University*  
*Russian Federation, Rostov-on-Don*  
*E-mail: [mmuhin@sfedu.ru](mailto:mmuhin@sfedu.ru)*

#### **Аннотация.**

Военные выступления, происходившие в Шотландии на протяжении первой половины XVIII века, представляли угрозу для политической стабильности в Великобритании. Однако, после подавления восстания якобитов в 1746 году крупных мятежей не было. В статье отсутствие выступлений в Шотландии связывается с упадком клановой системы. Утверждается, что связь между вождями и клансменами, которая позволяла мобилизовывать общество на восстания против центральной власти, стремительно разрушалась.

#### **Annotation.**

Insurgencies in Scotland marking the first half of 18th century constituted a threat to political stability of Great Britain. However, after the Jacobite rising of 1745 was suppressed no new rebellions occurred. This article links this fact with the decline of the clan system. The researchers claim that the connection between chiefs and clansmen which had previously allowed to mobilize the population for rebellions against central authorities was quickly decaying.

**Ключевые слова:** клановая система, вождь клана, вооруженные выступления якобитов, Хайленд, трансформация Шотландии.

**Key words:** clan system, clan chief, Jacobite risings, Highland, Scottish transformation.

До поражения якобитов (сторонников свергнутой династии Стюартов) в 1746 году Шотландия sporadически вела военные действия против центральной власти Великобритании [19]. Выступление шотландцев, начатое в 1745 году, представляло определенную угрозу для политической стабильности в государстве. Хотя восстание под предводительством Карла Эдуарда Стюарта и было подавлено, но на первых этапах военного конфликта шотландские войска выиграли несколько битв и взволновали королевские дворы Европы «исключительным продвижением» [27, p. 174] до центральной Англии. Однако, выступление якобитов в 1745-1746-х годах было последним крупным мятежом шотландцев.

В первые десятилетия второй половины XVIII века центральная власть в Лондоне не была уверена в лояльности жителей Шотландии к единому с Англией союзному государству. К примеру, дневник государственного деятеля Хью Хьюм-Кэмпбелла, графа Марчмонта, содержит запись от 14 сентября 1747 года: «...Король очень хорошо отзывался обо мне и сказал, что он считает меня своим другом, он думает, что у него очень мало друзей в Шотландии, но он верит, что я один из них» [6, p. 207]. А Уильям Петти, граф Шелберн, в 1756 году отмечал: «Шотландия вдохновенно предана изгнанной семье [династии Стюартов] за рядом нескольких исключений...» [Cit. Ex: 28, p. 8].

Однако, уже в речи от 14 января 1766 года Уильям Питт старший произнес: «Я искал преимущество везде, где его можно было найти... Я обнаружил его в горах на Севере ... выносливая и неустрашимая раса людей ... Они преданно служили, храбро сражались и побеждали во всех частях мира» [Cit. Ex: 38, p. 294]. В

ходе Семилетней войны (1756–1763) важную роль в успехах Великобритании сыграли шотландские солдаты. Их значительную часть составили уроженцы Хайленда, чьи кланы в 1745 году восстали против центральной власти [15, р. 103]. Исследователь С. Г. Малкин пришел к выводу, что в годы конфликта между Великобританией и Францией в конце XVIII – начале XIX века четверть населения Хайленда прошла добровольную военную службу под флагом Соединенного Королевства [3, с. 469]. Впервые краеугольным камнем британской армии стали шотландцы.

Во второй половине XVIII века Шотландия стала достаточно лояльной частью союзного государства и не противопоставляла себя центральной власти Великобритании. Что стало причиной прекращения масштабных выступлений в Шотландии?

Стоит отметить, что мужская линия династии Стюартов прервалась только в 1807 году. Более чем через пятьдесят лет после последнего масштабного восстания в поддержку наследников Якова II. Кроме того, до 1788 года движение якобитов возглавлял принц Карл Эдуард, член династии Стюартов, популярный и романтизированный даже за пределами Шотландии. К примеру, во Франции сравнивали «двух королевских потомков Генриха IV: героического принца Карла Эдуарда “без короны”, “пленника”, но все еще “короля в цепях”; и Людовика, “бесчеловечного предателя”, больше не достойного своего трона» [17, р. 368]. Доказательством популярности принца в Шотландии является то, что жители этой части Великобритании посвятили прославлению его деяний крупный цикл песен [39, 37, 24, 23, 11]. Как итог, в Шотландии должны были сохраниться сторонники династии Стюартов во второй половине XVIII века. Однако, их не удалось мобилизовать на выступление против центральной власти.

Первоначально центральным элементом обеспечения лояльности Шотландии стали карательные акции, проведенные правительственной армией под руководством Уильяма Августа, герцога Камберленда [13, р. 292–346], который был третьим сыном короля Георга II. Репрессии нашли отражение в культурном пространстве, в том числе в целом ряде якобитских песен [36, 35, 18, 14, 10, 5].

«Мой край опустошен, мои родичи убиты,  
Мой принц в изгнании, и с ним обращаются с презрением,  
Моего вождя больше нет — он напрасно страдал,  
И почему я должен жить на горе один?» [36]

Однако, необходимо помнить, что осуществление карательных мер после подавления выступлений якобитов, в 1716 и 1719 годах, не смогло предотвратить попытки реставрации династии Стюартов в середине XVIII века.

Одним из первых законов, принятых центральной властью Соединенного Королевства после военного подчинения Шотландии, стал Акт о запрете. «Акт направлен на более эффективное разоружение горцев в Шотландии; на более эффективное соблюдение мира вышеупомянутыми горцами; на ограничение использования горской одежды... на необходимость приносить и фиксировать клятвы его Величеству, его наследникам и преемникам для учителей школ и учителей частных школ, а также капелланов, наставников и заведующих обучением детей и юношей» [7].

Не стоит абсолютизировать действенность упомянутого парламентского закона. Так, еще в 1716 году «парламент счел целесообразным выпустить акт о разоружении горцев, что, в теории, несомненно, являлось мерой полезной и желанной; однако опыт обнаружил плохие последствия этих усилий... незаконные горцы... сохранили пригодное оружие, выдав только украденное или испорченное» [Cit. Ex: 3, р. 374]. Не очень эффективно прошла акция по разоружению шотландцев и в 1725 году [3, с. 428–430]. У нас нет оснований утверждать, что Акт о запрете, принятый после окончания якобитского мятежа был в полной мере реализован.

При этом нет также причин заявлять, что репрессивные и насильственные действия в отношении шотландцев не имели практического смысла. Так, абсолютное большинство авторов источников не оценивали высоко боеготовность шотландской армии в 1745 году. В частности, преподобный Александр Карлайл после битвы при Престонпансе отметил: «В ту пору горцы были всего-навсего сбродом, но в храбрости им никак не откажешь» [2, с. 185].

Очевидно, что с учетом подавляющего военного преимущества Англии над Шотландией якобитские мятежи обладали незначительными шансами на успех. При этом выступления в 1715 и 1719 годах имели настолько провальный характер, что восстание 1745 года выглядит почти успехом на их фоне. Склоняемся к позиции, что причина отсутствия мятежей в Шотландии во второй половине XVIII века кроется не в эффективности насильственных акций или актов о разоружении, так как и до апреля 1746 года, и после указанной даты, шотландцы не имели военного ресурса для организации успешного мятежа.

Среди политической элиты Великобритании существовало понимание недостаточности «государственного терроризма» и Акта о запрете для «умиротворения» горной Шотландии. Внимание высших институтов системы управления к северной окраине нашло отражение в решениях, направленных на модернизацию властных отношений, существовавших на местном уровне. В первой половине XVIII века институты клановой системы являлись основой влияния шотландских землевладельцев на местном уровне, и позволяли им мобилизовать при необходимости военный ресурс.

Акт о наследственной юрисдикции [16], принятый парламентом Великобритании в 1747 году, но вступивший в действие лишь 25 марта 1748 года, противоречил [25, р. 4–5] XX статье Акта об унии. «Что все Наследственные Должности, Преимущественные Права, Наследственные Юрисдикции, Пожизненные должности и Пожизненные Юрисдикции сохраняются за их Владельцами по Праву Собственности в том же виде, в каком они сейчас существуют по Законами Шотландии, несмотря на настоящий Договор» [29, р. 273]. Акт о наследственной юрисдикции ликвидировал контроль землевладельца (вождя) над местной судебной властью, устанавливая юрисдикцию королевских судов. Закон был направлен против сложившейся системы властных отношений в Шотландии, при которой вождь обладал абсолютным авторитетом при взаимодействии с членами клана, и мог их мобилизовать на выступление против Лондона. «“Тираническая власть вождей” – наследственная юрисдикция» [3, с. 388].

В 1747 году актом парламента Великобритании в Шотландии была ликвидирована составная часть системы землевладения (Ward Holdings), согласно которой наделение землей осуществлялось с условием несения военной службы в пользу феодала, но не центральной власти [1, с. 71].

Еще в 1746 году в пользу короны были изъяты тринадцать владений, принадлежавших землевладельцам, выступившим на стороне якобитов против центральной власти Великобритании [26, р. 48; 12, р. 170]. Согласно акту 1752 года налоговую ренту предполагалось использовать «...для лучшего принесения цивилизации и улучшения Высокогорья Шотландии; и предотвращение беспорядков там в будущем» [9]. Закон предполагал два примечательных положения: снижение стоимости аренды земли и строительство школ на территории конфискованных поместий. По всей видимости, целью официальной власти было разорвать связь жителей изъятых владений с прежним землевладельцем и традицией, а, следовательно, учитывая особенность родовых отношений в Шотландии, во многих случаях связь с главой рода и военным предводителем.

Таким образом, политика по прекращению выступлений в Шотландии была направлена на ликвидацию институтов, которые являлись основой влияния шотландских землевладельцев на местном уровне, и позволяли им мобилизовать при необходимости военный ресурс.

Однако, при реализации актов, направленных на модернизацию властных отношений возникли

многочисленные трудности, которые серьезно затруднили осуществление поставленных задач. Так, уже к концу 1760-х годов подавляющее большинство конфискованных поместий было выкуплено их прежними собственниками [21, р. 73–84]. А исследователь С. Г. Малкин пришел к выводу, что даже после отмены наследственной юрисдикции и военных держаний, весьма часто представителями центральной власти целенаправленно подкреплялось представление о существенном мобилизационном потенциале лояльных землевладельцев, с целью облегчения рекрутирования шотландцев в армию Великобритании [3, с. 236]. «Теоретически изменения, внесенные Актом 1747 года [об отмене наследственной юрисдикции], были очень велики. На практике они, вероятно, были маленькими» [20, р. 37].

Очевидно, что распоряжения, принятые высшими институтами управления, во многом задали рамки изменения властных отношений в Шотландии на местном уровне, но каждое из решений было реализовано лишь частично. Представляется, что клановая система, которая после разгрома выступления якобитов в 1746 года оказалась под существенным внешним давлением, также и внутренне разлагалась вследствие трансформации Шотландии.

Из-за изменения политического ландшафта после Акта об Унии в течение XVIII века большинство представителей шотландского высшего класса перебралось в Лондон или Эдинбург [31, р. 1–14]. Лидеры кланов, участвуя в политической жизни Великобритании, отстранялись от осуществления покровительства над местными родовыми общинами. По этой причине крепкая связь между политической элитой и клансменами разрушалась. При этом расходы представителей высшего класса росли, что приводило к распаду традиционных властных структур. Вождь Клана Кейт, 3-й граф Кинторе, писал: «Я был вынужден согласиться на добровольное изъятие моего земельного имущества и передать его под управление попечителей, чтобы осуществить выплаты моим кредиторам... Не имею ничего, кроме должности, которой я пользуюсь по щедрости Короны...» [Cit. Ex: 31, р. 13]. В результате вожди кланов, начиная с 1760-х годов, с целью максимизировать прибыли начали выселять арендаторов с территорий, отвечающих требованиям для выпаса скота.

Кроме того, лояльность родовых общин к институту вождества ослабевала вследствие серьезных культурных изменений в шотландском обществе. К примеру: «Опыт и ожидания Элизабет Грант, как и у большинства дочерей и жен шотландских дворян в начале девятнадцатого века, сильно отличались от опыта и ожиданий ее предков, живших за сто лет; это имело глубокие последствия для семей, управления их поместьями и отношений с обычными горцами» [22, р. 220]. В течение XVIII века была разорвана связь вождей с культурной традицией клановой системы. В частности, историк Ангус Стюарт отметил, что еще в 1764 году вождь Дугал Стюарт воспринимал себя не как «отца клана», но как аристократа [34, р. 221].

Исходя из данных, содержащихся в статистических обозрениях [30; 32], во второй половине XVIII века в Шотландии произошел скачок роста численности населения (1755 год — 1 265 000; 1801 — 1 608 000) [4; 33, р. 241]. Как следствие, в экономической структуре местных обществ произошли существенные изменения. Обратимся к вариантам трансформаций, имевших место в Шотландии — «...небольшие хозяйства, теперь стали крошечными хозяйствами...» едва способными прокормить несколько человек [33, р. 327]; «фермер... обладал материальными возможностями, был зажиточным человеком из средних слоев общества... построившим высокий каменный дом... чтобы отчетливо отделить себя от рабочих, чей труд он контролировал» [33, р. 288]. Вследствие нарастающей дифференциации бедные арендаторы все чаще добровольно мигрировали из родовых общин [8] в поисках лучшей судьбы. В результате ослабевала лояльность местных обществ к главе клановой структуры, и вождь лишался возможности успешно мобилизовывать военный ресурс.

Итак, во второй половине XVIII века в Шотландии не было восстаний якобитов против центральной власти Великобритании, хотя до 1788 года движение возглавлял популярный Карл Эдуард Стюарт. Отсутствие

выступлений против правящей Ганноверской династией можно связать с тем, что клановая система, позволяющая мобилизовывать шотландцев, находилась в состоянии серьезного упадка. Одной из причин кризиса института вождества стала политика, проводимая Лондоном, против сложившейся местной системы властных отношений. В результате абсолютный авторитет главы клана при взаимодействии с клансменами был лишен нормативной базы. Другой причиной упадка института вождества являлось внутреннее разложение клановой системы вследствие экономической и культурной трансформации Шотландии.

#### Список используемой литературы:

1. Апрыщенко В. Ю. «Умиротворение» Горной Шотландии в контексте шотландской модернизации // Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Общественные науки. 2009. № 2. С. 69–74.
2. Карлайл А. Битва при Престонпэнсе, 21 сентября 1745 года // Шотландия. Автобиография / под ред. Р. Горинг. Москва; Санкт-Петербург, 2010. С. 182–185.
3. Малкин С. Г. Интеллектуальная колонизация и «Хайлендская проблема» Великобритании в конце XVII-первой половине XVIII вв.: диссертация ... доктора исторических наук: 07.00.03. Самара, 2014.
4. Синица А. Л. Первое (старое) статистическое обозрение Шотландии как Источник демографических данных о населении Шотландии конца XVIII в. // Вестник Томского государственного университета. 2018. №432. URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/pervoe-staroe-statisticheskoe-obozenie-shotlandii-kak-istochnik-demograficheskikh-dannyh-o-naselenii-shotlandii-kontsa-xviii-v> (дата обращения: 10.05.2021).
5. A Lassie Came To Our Gate. URL: <http://chrsouchon.free.fr/alassie.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
6. A selection from the papers of the earls of Marchmont, in the possession of the Right Hon. Sir George Henry Rose. Illustrative of events from 1685 to 1750 / J. Murray (Ed.). London, 1831. V. 1.
7. Act of Proscription 1747. URL: [https://www.electricscotland.com/history/other/proscription\\_1747.htm](https://www.electricscotland.com/history/other/proscription_1747.htm) (дата обращения: 11.11.2021).
8. Adam M. I. The Causes of the Highland Emigrations of 1783–1803 // The Scottish historical review. 1920. Vol. 17, No, 66. P. 73–89.
9. An Act for annexing certain Forfeited Estates in Scotland to the Crown unalienably; and for making Satisfaction to the Lawful Creditors thereupon; and to establish a Method of managing the same; and applying the Rents and Profits thereof; for the better civilizing and improving the Highlands of Scotland; and preventing Disorders there for the future. London, 1752.
10. Balmerino beheaded. URL: <http://chrsouchon.free.fr/balmerin.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
11. Bonny Charlie. URL: <http://chrsouchon.free.fr/bonny.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
12. Caffentzis C. G. Civilizing the Highlands: Hume, Money and the Annexing Act // Historical Reflections / Reflexions Historiques. 2005. Vol. 31, No. 1, P. 169–194.
13. Campbell-Maclachlan A. N. William Augustus, Duke of Cumberland: being a sketch of his military life and character, chiefly as exhibited in the general orders of H.R.H., 1745-1747. London, 1876. URL:<https://archive.org/details/williamaugustusd00macl/page/n15/mode/2up> (дата обращения: 11.11.2021).
14. Carlisle Yetts. URL: <http://chrsouchon.free.fr/caryetts.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
15. Colley L. Britons: Forging the Nation 1707–1837. London, 2003.
16. Heritable Jurisdictions (Scotland) Act 1746. URL: <https://www.legislation.gov.uk/apgb/Geo2/20/43/contents/1991-02-01> (дата обращения: 11.11.2021).
17. Kaiser T. E. The drama of Charles Edward Stuart, Jacobite propaganda and French Political Protest, 1745–1750 // Eighteenth-Century Studies. 1997. Vol. 30, No 4. P. 365–381.
18. Lamentations of David over Saul and Jonathan. URL: <http://chrsouchon.free.fr/jonathan.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
19. Lenman B. The Jacobite Risings in Britain, 1689–1746. London, 1980.
20. MacLeod R. C. The Western Highlands in the Eighteenth Century // The Scottish Historical Review. 1921. Vol. 19, No, 73, P. 33–48.
21. Murdoch A. The people above: politics and administration in mid-eighteenth-century Scotland. Edinburgh, 1980.
22. Nenadic S. Experience and Expectations in the Transformation of the Highland Gentlewoman, 1680 to 1820 // The Scottish historical review. 2001. Vol. 80, No, 210. P. 201–220.
23. Now Charles asserts his father's right. URL: <http://chrsouchon.free.fr/assert.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
24. O Wha's for Scotland and Charlie? URL: <http://chrsouchon.free.fr/owhasfor.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
25. Observations upon a bill, entitled, An act for taking away, and abolishing the heritable jurisdictions in that part of Great Britain called Scotland, and for restoring such jurisdictions to the crown. Edinburg, 1747. URL: <https://archive.org/details/observationsupon00edinuoft/page/4/mode/2up> (дата обращения: 11.11.2021).

26. Omond G. W. T. The lord advocates of Scotland from the close of the fifteenth century to the passing of the Reform Bill. 1883. URL: <https://archive.org/details/lordadvocatesofs02omonuoft/page/n17/mode/2up> (дата обращения: 11.11.2021).
27. Ross S. Monarchs of Scotland. Moffat, 1990.
28. Schweizer K. W. English Xenophobia in the 18th Century: The case of Lord Bute // *Scottish Tradition*. 1997. Vol. 22. P. 6–26.
29. *Scottish historical documents* / G. Donaldson (Ed.). Edinburgh. 1970.
30. *Scottish Population Statistics including Webster's Analysis of Population 1755* / Kyd J. G. (Ed.). Edinburgh, 1952.
31. Shaw J. S. The management of Scottish society, 1707–1764. Power, nobles, lawyers, Edinburgh agents and English influences. Edinburgh, 1983.
32. Sinclair J. The statistical account of Scotland. Drawn up from the communications of the ministers of the different parishes. Vol. 15. URL: <https://archive.org/details/statisticalacco13sincgoog/page/n4/mode/2up> (дата обращения: 11.11.2021).
33. Smout T. C. A history of the Scottish people, 1560–1830. London, 1972.
34. Stewart A. The last chief: Dougal Stewart of Appin // *The Scottish historical review*. 1997. Vol. 76, No. 202. P. 203–221.
35. Tears of Scotland. URL: <http://chrsouchon.free.fr/husband.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
36. The Highlander's Lament. URL: <http://chrsouchon.free.fr/highlame.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
37. Wae's me for Prince Charlie. URL: <http://chrsouchon.free.fr/bonniepr.htm> (дата обращения: 11.11.2021).
38. Williams B. The life of William Pitt, Earl of Chatham. London, 1913. Vol. 1.
39. You're Welcome Charlie Stuart! URL: <http://chrsouchon.free.fr/welcome.htm> (дата обращения: 11.11.2021).

**Проблемные вопросы состава преступления, предусмотренного статьей 148 УК РФ****Problematic issues of the corpus delicti provided for in Article 148 of the Criminal Code of the Russian Federation***Кусакин Александр Андреевич**Студент 3 курса**Юридического факультета**Нижегородского государственного университета им.Н.И.Лобачевского**Россия, Нижний Новгород**[mr.kusakin@mail.ru](mailto:mr.kusakin@mail.ru)**Kusakin Alexander Andreevich**3rd year student**Faculty of Law**Nizhny Novgorod State University named after N.I.Lobachevsky**Russia, Nizhny Novgorod**[mr.kusakin@mail.ru](mailto:mr.kusakin@mail.ru)***Аннотация.**

Статья посвящена актуальным на сегодняшний день проблемам квалификации деяния по статье 148 Уголовного кодекса Российской Федерации. Исследование затрагивает такие проблемные аспекты, как объект и объективная сторона, показывая, что современная формулировка нормы абсурдна и не выдерживает никакой критики, поскольку, во-первых, прямо нарушает Конституцию России, во-вторых, абсолютно неприменима в парадигме нынешних общественных отношений. В конце статьи предлагается к рассмотрению авторская формулировка вышеупомянутой статьи Уголовного кодекса.

**Annotation.**

The article is devoted to the current problems of the qualification of an act under Article 148 of the Criminal Code of the Russian Federation. The study touches on such problematic aspects as the object and the objective side, showing that the modern formulation of the norm is absurd and does not stand up to any criticism, because, firstly, it directly violates the Constitution of Russia, and secondly, it is absolutely inapplicable in the paradigm of current public relations. At the end of the article, the author's wording of the above-mentioned article of the Criminal Code is proposed for consideration.

**Ключевые слова:** Уголовный кодекс РФ, преступления против конституционных прав и свобод граждан, оскорбление чувств верующих, состав преступления, преступления против личности.

**Key words:** Criminal Code of the Russian Federation, crimes against the constitutional rights and freedoms of citizens, insulting the feelings of believers, corpus delicti, crimes against the person.

Религия и вера в сверхъестественное имеют древнюю, уходящую корнями к истокам самого общества историю. В самые разные времена общество опиралось на религию как на социальный регулятор, институт морального и правового давления на отдельных его членов. Религия выступала в качестве некоего балансира для социума: его жизнь строилась в тесной связи со священными текстами и религиозными догмами. Даже сейчас существуют правовые системы, в которых религия и право равнозначны для государства, а порой Священное Писание «перевешивает» уголовный кодекс при рассмотрении конкретных дел.

Тем не менее, религия, как любой нормально функционирующий социальный институт, по мере своего развития претерпевала существенные изменения: как по форме, так и по содержанию. Нелепым было бы считать ранее христианство в эпоху заката Римской империи тождественным современному католицизму, православию, протестантизму или англицизму. Однако преемственность, естественно, должна проследиваться, особенно в каких-то базовых принципах построения той или иной религиозной организации, поскольку было бы странным на заре своего существования проповедовать одно, а спустя какое-то время – совсем другое.

Вообще религия как социальный институт не может не иметь проблемы и недостатки, характерные для подобного антропогенного образования, также существенную роль играет человеческий фактор. Стоит помнить,

что любой социальный институт – в первую очередь, объединение людей. Именно люди главным образом формируют его, являются самой его сутью. Однако объективное развитие общественных отношений тоже забывать не стоит, и тогда мы получим вполне полную картину того, что из себя представляла и представляет религия.

На данном этапе развития общественных отношений религия и вера в сверхъестественное играют более экзистенциальную роль, нежели общественную, поскольку: а) они полностью вычеркнуты из современных экономических отношений, а значит, из политических тоже б) культурную нишу занимают теперь целиком и полностью светские мотивы, а не религиозные; религия в современном творчестве проскакивает, скорее, как миф, чем бытие. Исходя из этого, делаем вывод, что вера и церковь не являются чем-то весомым в обществе: напротив, их влияние сводится к ограниченно малому числу населения, да и те, в большинстве своем, ходят в моленные дома не чаще раза в месяц, так что говорить о каком-то неслыханном количестве адептов той или иной религии в обществе не приходится, но этого мы еще коснемся позже.

Итак, закрепим: религия не играет особо важной роли в общественных отношениях в наше время, что подтверждается вышеизложенным. Однако встает закономерный вопрос о целесообразности статьи 148 УК РФ в современном законодательстве. Насколько необходима данная статья в обществе, где религия, по сути, личное дело каждого? Начнем с того, что Конституция Российской Федерации предусматривает в своем тексте право на защиту религиозных убеждений и их распространение[1]. Следовательно, отраслевое законодательство не могло не предусмотреть наказание за нарушение данного права. Однако здесь опасный момент: защищая одних, можно невольно навредить другим.

Обратимся непосредственно к тексту рассматриваемой нормы уголовного кодекса. Звучит она следующим образом: «Публичные действия, выражающие явное неуважение к обществу и совершенные в целях оскорбления религиозных чувств верующих наказываются...»[4] - и так далее. Перед тем, как разобрать соответствующий состав, обратимся к формулировке, существовавшей до известных событий 2013 года, связанных со скандальным выступлением женской панк-группы «Pussy Riot» в храме Христа Спасителя: «Незаконное воспрепятствование деятельности религиозных организаций или совершению религиозных обрядов»[5], данный состав в настоящее время находится в ч.3 ст.148 УК РФ. Объектом данного состава преступления является, как нетрудно догадаться, конституционное право человека исповедовать религию и совершать по этому поводу некие церемониальные действия, дополнительным объектом выступает право на объединение. Объективная сторона может быть как действием, так и бездействием, т.е. либо прямой незаконный запрет на осуществление данной деятельности, либо незаконная невыдача разрешения на то же самое; субъективная сторона выражается в форме прямого умысла, субъект де-юре общий, де-факто может быть и специальным, в зависимости от обстоятельств. Здесь, в данной формулировке все ясно, конкретно и определенно – законодательный запрет на любое действие и бездействие, которое незаконно препятствует проведению религиозных обрядов и осуществлению религиозной деятельности. Конечно, коллизии могут случаться и с данным составом, но, тем не менее, подобная формулировка более объективна в своем регулировании общественных отношений.

Возвращаемся к нынешней формулировке. Итак, давайте разберем действующий состав на признаки. Объект по части первой рассматриваемой статьи выделить не представляется возможным, поскольку неизвестно, какие общественные отношения охраняются данной нормой права. Неизвестно, к какой части нормы привязаться, чтобы определить непосредственный объект. Некоторые авторы в качестве объекта выделяют свободу совести и вероисповедания[8], однако данный подход следует назвать ошибочным, так как он не описывает ровным счетом ничего. В исследуемой норме присутствует и неуважение к обществу, и оскорбление,



и религиозные чувства верующих. Вопрос в том, какой из данных элементов защищается законом именно в этой норме. Статья 148 находится в разделе «Преступления против личности», соответственно, неуважение к обществу отпадает сразу, остаются оскорбление и религиозные чувства. Проблема в том, что оскорбление является не действием, а целью, соответственно, потерпевшему необходимо оскорбиться, чтобы преступление состоялось. Что такое оскорбление, нам разъясняет ст.5.26 КоАП РФ: «Оскорбление, то есть унижение чести и достоинства другого лица, выраженное в неприличной или иной противоречащей общепринятым нормам морали и нравственности форме»[2]. Если мы принимаем тот факт, что законодательство у нас связанное друг с другом, одно логически вытекает из другого, то определение понятия «оскорбление» из права административного плавно перетекает в право уголовное. То есть оскорбить можно, строго следуя букве закона, только честь и достоинство лица, но не его чувства. При этом следует помнить про неприличную форму, противоречащую общепринятым нормам морали и нравственности, к чему мы вернемся чуть позднее.

Тем не менее, оставим вопрос об объекте и перейдем к следующим признакам. Объективная сторона выражается в действиях, что прямо указано в норме, субъективная сторона характеризуется прямым умыслом с конкретной целью, субъект общий, с 16 лет. Рассматривая терминологические вопросы формулировки статьи, начнем с определения потерпевшего, т.е. т.н. «верующих». Толковый словарь Ожегова дает определение понятию «верующий», как «признающий существование Бога»[11]. Соответственно, для признания человека верующим, т.е. потенциальным потерпевшим по данной статье, необходимо установить признает ли он существование Бога, и здесь кроется очень интересный вопрос: а как это сделать? Не существует объективной экспертизы по установлению внутренних убеждений человека, поскольку зафиксировать их на какой –либо аппарат невозможно. Обращаясь к специализированной литературе, т.е. к литературе религиозной, можем привести качественные признаки т.н. верующих: «Иисус же сказал им: ... истинно говорю вам: если вы будете иметь веру с горчичное зерно и скажете горе сей: «перейди отсюда туда», и она перейдет; и ничего не будет невозможного для вас»[13]. Конечно, можно говорить о некоей метафоричности приведенного текста, но не забываем, что общепризнано буквальное толкование Библии, поэтому выводы напрашиваются сами собой.

Естественно, что ни один нормативно-правовой акт России не содержит в себе определения понятия «верующий», что, опять же, создает невозможность их грамотного определения. Из этого сразу же вытекает другое: а как быть с оскорблением чувств неверующих, т.е. атеистов? Буквально слово «атеист» можно перевести на русский язык как «безбожник» (dies – бог, а – приставка, означающая отрицание: аморальность, асимметрия). Нет, можно предположить, что если мы рассматриваем атеистов как верующих в отсутствие чего-либо, то закон работает и для них, но, во-первых, в норме четко указаны именно «религиозные» чувства, т.е. любые другие чувства отпадают, а во-вторых, в диспозиции ч.2 ст.148 указан дополнительный квалифицирующий признак в виде места, специально отведенного для проведения богослужений, обрядов и церемоний, что, очевидно, атеистов отгоняет от защищенности уже окончательно.

Далее, слово «чувства» в единственном числе словарь Ефремовой определяет как «внутреннее психическое состояние человека, то, что входит в содержание его душевной жизни»[12]. То есть чувства – это исключительно внутреннее, следовательно, субъективное состояние психики конкретного определенного человека, с наибольшей объективностью определяемые лишь им самим. В диспозиции оскорбление чувств определено в качестве цели, что уже делает ее противоречащей правилам юридической техники, так как, первое, фактические наличие и степень оскорбленности, тем более, чувств объективно установить нельзя, а во-вторых, нельзя объективно проверить цель данных действий, поскольку вина состоит в форме прямого умысла, объективно доказать наличие такового очень сложно.

Некоторым образом помочь в определении действий, попадающих под данную статью УК РФ, поможет

часть вторая статьи 5.26 КоАП РФ: «Умышленное публичное осквернение религиозной или богослужебной литературы, предметов религиозного почитания, знаков или эмблем мировоззренческой символики и атрибутики либо их порча или уничтожение»[2]Здесь мы видим три самостоятельных состава правонарушения, причем данные составы представляют собой конкретно определенные и объективно устанавливаемые действия, которые, самое главное, можно оценить и зафиксировать. Умышленное публичное осквернение, порча или уничтожение почитаемых религиозных предметов и знаков можно, во-первых, пресечь, что говорит о конкретности действий, во-вторых, объективно зафиксировать, а в-третьих, построить достаточно объективную доказательную базу, чтобы наказать провинившееся лицо.

Также стоит отметить, что оскорбление религиозных чувств было в юрисдикции КоАП до 2013 года, и в данной норме существовала интересная ее формулировка: «Оскорбление религиозных чувств граждан либо осквернение почитаемых ими предметов, знаков и эмблем мировоззренческой символики»[3]. Здесь мы видим два самостоятельных состава, которые, в отличие от нынешней нормы, серьезно друг от друга отличаются. Законодатель сознательно разделяет составы «оскорбление религиозных чувств» и «осквернение предметов, знаков и эмблем», что чисто практически никак не влияло на квалификацию деяния, но позволило в рамках реформирования закона вывести состав «оскорбление религиозных чувств» под юрисдикцию уголовного права. И здесь же возникает вопрос: то есть осквернение религиозно почитаемой литературы, предметов, знаков и эмблем, иначе более конкретные действия попадают под действие Кодекса РФ об административных правонарушениях, а более размытое понятие «оскорбление религиозных чувств» влечет последствия гораздо строже? Судите сами, если мы пользуемся формулировкой оскорбления по статье КоАП РФ, то действия, предусматривающие осквернение, порчу или уничтожение предметов, знаков, эмблем охватывается, как ни странно, объективной стороной ч.1 ст.148 УК РФ, но законодатель почему то обходит стороной данное деяние, являющее собой всего-навсего конкретизированные действия по оскорблению чувств верующих, и оставляет их в норме, предусматривающей менее строгое наказание.

Стоит отметить, что вопрос ответственности остается неразрешенным, что создает еще большее количество замечаний к квалификации того или иного деяния. Так, например, публичное осмеяние той или иной конфессии осуждается по части первой исследуемой статьи, а сожжение православного креста, совершенное публично, в теории попадает под административную ответственность. Однако здесь стоит сказать еще о статье 282 УК РФ и 20.3.1 КоАП РФ, предусматривающих ответственность за действия, направленные на возбуждение ненависти или вражды по расовому, национальному, религиозному и иным признакам. Исходя из буквального толкования смысла данных норм, публичное сожжение православного креста само по себе не будет являться экстремизмом, однако сопровождаемое негативными комментариями в сторону той или иной религиозной группы, будет являться преступлением экстремистской направленности. Помня об этом, скажем, что одно и то же деяние с оговорками может попадать под три различных состава: к примеру, публичное вытирание ног о Коран – под ч.2 ст.5.26 КоАП РФ, с неприличными высказываниями о данной религии – ч.1 ст.148 УК РФ, а при высказываниях, направленных на возбуждение ненависти к представителям данной религии – ч.1 ст.20.3.1 КоАП РФ либо ч.1 ст.282 УК РФ, соответственно.

Внимательный читатель может заметить, что на протяжении всего исследования неоднократно используется слово «публичность», но понятие это не раскрывается ни в законе, ни в толковательных актах. Отойдя от нашей темы, постараемся дать наиболее объективное определение данному понятию. Некоторые авторы говорят о том, что публичность выражается в доступности информации, используемой в ходе совершения преступления, неопределенному кругу лиц[9], т.е. сам автор данной информации не может отследить конечного адресата. Также стоит отметить, что Пленум Верховного Суда по уголовным делам в своем Постановлении от

24.02.2005 № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» в п. 7 под распространением, т.е. преданием публике, сведений, порочащих честь, достоинство, деловую репутацию и т.д., опубликование таких сведений в печати, трансляцию по радио и телевидению, демонстрацию в кинохроникальных программах и других средствах массовой информации, распространение в сети Интернет, а также с использованием иных средств телекоммуникационной связи, изложение в служебных характеристиках, публичных выступлениях, заявлениях, адресованных должностным лицам[6] – иными словами всякое оглашение информации в документах или материалах, которые будут доступны как минимум одному человеку, но под распространением, скорее, здесь понимается не законченное действие, а процесс, в результате которого сведения, порочащие честь и достоинство, будут передаваться из уст в уста. Что характерно, интернет не входит в систему средств массовой информации, поскольку, по сути, функционал его гораздо шире, чем у любого СМИ. По большей части, интернет представляет собой площадку для общения всех, у кого есть туда доступ, так что количество потенциальных получателей той или иной информации гораздо больше, чем у любой газеты, радио- или телепрограммы. Однако встает вопрос о закрытых и частных интернет – ресурсах. С одной стороны, законодатель не дает разграничения ресурсов на открытые, закрытые и частные, но с другой, де-факто статус публичности у них радикально отличается. Поясним: закрытыми интернет – ресурсами признаются те, для посещения которых необходимо одобрение модератора или администратора данного ресурса. Определенному пользователю на общей площадке, в форуме или социальной сети необходимо запросить доступ у лица, ответственного за раздачу разрешений на посещение искомого ресурса, и только после его одобрения пользователь может посещать данный сегмент Всемирной сети. С частными дело обстоит несколько по-иному: для доступа в них нужно личное приглашение администратора либо модератора: оно может быть выслано как в электронной форме в виде добавления профиля на соответствующем ресурсе в частный сегмент ресурса либо выдачей ссылки – приглашения, либо в физической путем выдачи ссылки-приглашения, логина и пароля добавленного на данный сервер профиля и так далее. В любом случае необходима личная инициатива хозяина ресурса, в противном случае в него даже запросить доступ не получится. И тут возникает закономерный вопрос: а можно ли считать данные ресурсы публичными, ибо они недоступны без необходимых действий управляющих ими людей?

Наше мнение на данный вопрос звучит следующим образом: касаясь частных ресурсов – если возможность на них размещать информацию предоставлена всем пользователям, то признак публичности присутствует, так как отдельный приглашенный пользователь может и не знать, на какую аудиторию будет распространено послание, а если возможность оставлять записи доступна только администратору или ограниченному кругу лиц, то считать пост публичным нельзя, однако стоит помнить, что если подобное заявление было сказано вразрез с основной тематикой, т.е. приглашенные люди не были осведомлены о готовящихся информационных вбросах, тогда высказывание следует считать публичным, т.к. автор публикации не осведомился о согласии с данными высказываниями приглашенных лиц. Если же создатель частного ресурса специально собирал граждан определенной социальной страты либо группы для возбуждения ненависти либо вражды, либо для оскорбления их т.н. религиозных чувств, тогда необходимо считать подобное деяние публичным в силу охвата умыслом данного признака объективной стороны: лицо отправляло приглашения с расчетом получения отклика от людей определенных групп, но не конкретных, знакомых ему лиц. Конечно, нельзя считать непубличным даже частный ресурс, ссылка-приглашение выложена самим хозяином ресурса либо по воле данного лица на общедоступных площадках. Если же ссылка-приглашение выложена сторонним приглашенным лицом без ведома администратора либо модератора, тогда считать действия публичными нельзя, поскольку публичность не охватывалась умыслом.

Несколько иначе дело обстоит с закрытыми ресурсами, которые занимают промежуточное положение между ресурсами открытыми и частными. На наш взгляд, здесь необходимо оценивать конкретные обстоятельства дела в каждом рассматриваемом случае, т.е. если организатор ресурса пускает людей без разбору, и аудитория у подобной площадки несколько десятков, а то и сотен тысяч реальных человек, тогда данный ресурс следует считать публичным. Сложности возникают при определении степени публичности закрытого ресурса, охват которого составляет относительно малое количество человек, поскольку нельзя сходу определить, имело ли лицо умысел на публичность или же нет. В таких случаях исходить надо из конкретных обстоятельств: тематика ресурса, осведомленность участников сообщества о данной тематике, их заинтересованность в ней, иные пути распространения информации являющиеся публичными и так далее.

С учетом всего вышесказанного, сделаем промежуточные выводы о публичности: это признак, характеризующийся неопределенностью круга лиц, которому адресуются некая преступная информация, данный признак должен осознаваться лицом, совершающим преступное деяние, т.е. охватываться умыслом, в связи с этим распространение информации на ограниченный круг лиц, однако неизвестный по своему социальному составу автору высказывания либо специально подобранный для наибольшего эффекта преступного действия, также должно признаваться публичным.

Возвращаясь к нашей основной теме, кратко рассмотрим понятие «явное неуважение к обществу». Согласно Постановлению Пленума Верховного Суда РФ от 15.11.2007 № 45 «О судебной практике по уголовным делам о хулиганстве и иных преступлениях, совершенных из хулиганских побуждений», явное неуважение лица к обществу выражается в умышленном нарушении общепризнанных норм и правил поведения, продиктованном желанием виновного противопоставить себя окружающим, продемонстрировать пренебрежительное отношение к ним[7]. Соответственно, применительно к статье 148 УК РФ явное неуважение к обществу может выражаться в желании виновного унижить традиционные религиозные ценности, показать свое пренебрежительное к ним отношение, но стоит внимательнее присмотреться к законодательной формулировке: явное неуважение к обществу. Т.е, если толковать данную формулировку буквально с применением определения Верховного Суда РФ, то можно увидеть, как законодатель сознательно ставит знак равенства между религией и обществом, однако, не забывая упомянуть специальную категорию потерпевших.

Окончательная формулировка диспозиции части первой статьи 148 УК РФ в нашей трактовке звучит следующим образом: сознательно распространяемые на неопределенный круг лиц действия виновного, ставящего своей задачей противопоставить свое поведение общепринятым нормам морали и нравственности в целях унижить в неприличной или иной противоречащей общепринятым нормам морали и нравственности форме внутреннее психическое состояние лиц, признающих существование Бога. Тот факт, что абсолютное большинство категорий здесь – оценочные, не поддается сомнению, более того, лишь одно понятие здесь абсолютное – «действия». Действительно, уголовное право довольно четко говорит нам, что такое действие и как оно может выражаться при совершении преступлений. Все остальное, видимо, останется на совести правоприменителя. Чего стоит только дважды употребленный термин «общепринятые», понятия «противоречащие нормам морали и нравственности», «неприличная форма» и так далее. Здесь законодатель, не задумываясь, вводит нас не в конкретные юридически верные термины, на которых можно строить доказательную базу (к примеру, убийство – умышленное лишение жизни другого человека; все понятия, используемые законодателем здесь не нуждаются в дополнительной трактовке), а ставит одну общественную группу в косвенную зависимость от другой: по сути, «верующие» могут «оскорбиться» от чего угодно, от любой критики в их адрес, в адрес их мировоззрения, и доказательства будут в этом случае строиться не на железобетонных фактах, а на целиком и полностью оценочных категориях.

Подводя итоги, давайте сделаем выводы нашего исследования:

1. Данная норма, предусмотренная частями 1 и 2 статьи 148 УК РФ, состоит из одних только оценочных понятий, на которых невозможно, подчеркиваем, невозможно построить объективную доказательную базу.

2. Конкуренция норм, существующая между ч.1,2 ст.148 УК РФ, ч.2 ст.5.26 КоАП РФ, ч.1 ст.20.3.1 КоАП РФ и ч.1 ст.282 УК РФ, разрешается исключительно в частных случаях, но никак не в общей практике.

3. Часть 1 статьи 148 УК РФ ставит в привилегированное положение отдельную группу граждан, под имитацией защиты всего общества.

В связи с вышеизложенным назревает необходимость внесения изменений в существующее законодательство путем изменения диспозиции частей первой и второй статьи 148 УК РФ, ликвидации нынешнего привилегированного положения некой группы граждан под общим наименованием «верующие».

Так, например, Федотова Ю.Е.предлагает следующий вариант данной нормы:

«Статья 148. Нарушение законодательства о свободе совести и вероисповеданий

1. Воспрепятствование законным формам реализации права на свободу совести и вероисповеданий , – наказывается штрафом в размере до 100 тысяч рублей.

2. Нарушение положений законодательства об отделении религиозных организаций от государства, – наказывается штрафом в размере до пятисот тысяч рублей.

3. Деяния, предусмотренные частью 1 или 2 данной статьи, совершенные:

а) лицом с использованием своего служебного положения;

б) с применением насилия или с угрозой его применения,

– наказываются штрафом в размере до миллиона рублей, с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до двух лет»[10].

Основываясь на выводах, полученных в результате нашего исследования, а также на существующих вариациях формулировки статьи 148 УК РФ, предлагается нижеприведенный вариант данной нормы:

«Статья 148. Нарушение законодательства о свободе совести и вероисповеданий.

1. Незаконное воспрепятствование деятельности религиозных организаций или проведению богослужений, других религиозных обрядов и церемоний.

2. Деяния, предусмотренные частью первой настоящей статьи, совершенные

а) с использованием своего служебного положения;

б) с применением насилия или угрозой его применения;

3. Публичное осквернение религиозной или богослужебной литературы, предметов религиозного почитания, знаков, эмблем и иной мировоззренческой символики и атрибутики, а равно их порча и уничтожение, совершенные:

а) по мотивам расовой, национальной, религиозной или иной ненависти или вражды, либо по мотивам ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы;

б) сопряженные с грубым нарушением общественного порядка;

4. Воспрепятствование осуществлению права на свободу совести и вероисповеданий, в том числе принятию религиозных и иных убеждений, вступлению в религиозное объединение или выходу из него, совершенное

а) в отношении двух и более лиц

б) в отношении несовершеннолетнего

в) лицом с использованием своего служебного положения

г) группой лиц по предварительному сговору

5. То же деяние, совершенное

а) с применением насилия либо угрозой его применения

б) в связи с извлечением дохода в крупном размере

в) организованной группой

6. Деяния, предусмотренные пунктами а, б части четвертой настоящей статьи, если они

а) сопряжены с извлечением дохода в особо крупном размере

б) повлекли по неосторожности смерть человека»

Также предлагается внести следующие изменения в нынешние нормы, предусмотренные частями первой и второй статьи 5.26 КоАП РФ:

«ч.1 ст.5.26 КоАП РФ дополнить словами: «если эти действия не содержат признаков уголовно наказуемого деяния»

«ч.2 ст.5.26 КоАП РФ изложить аналогично ч.1 данной статьи, изложенной в нынешней редакции».

#### Список используемой литературы.

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с поправками от 30 декабря 2008 г., 5 февраля, 21 июля 2014 г., 14 марта 2020 г.)// Российская газета – 25 декабря 1993 - № 237 – ст. 28
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 20.04.2021) // Собрание законодательства РФ – 7 января 2002 - № 1 (часть 1) – ст.1 – ч.1 ст.5.26
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 01.01.2011) // Собрание законодательства РФ – 7 января 2002 - № 1 (часть 1) – ст.1 – ч.2 ст.5.26
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 05.04.2021, с изм. от 08.04.2021)// Собрание законодательства РФ – 17 июня 1996 г.- № 25 – ст.2954 – ч.1 ст.148
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.01.2012)// Собрание законодательства РФ – 17 июня 1996 г.- № 25 – ст.2954 – ст.148 (утратил силу)
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 февраля 2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» // Российская газета – 15 марта 2005 - № 50
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15.11.2007 № 45 «О судебной практике по уголовным делам о хулиганстве и иных преступлениях, совершенных из хулиганских побуждений» // Российская газета – 21 ноября 2007 – № 260
8. Комментарий к Уголовному кодексу РФ в 4 т. Том 2. Особенная часть. Разделы VII—VIII / В. М. Лебедев [и др.] ; ответственный редактор В. М. Лебедев. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 371 с.
9. Бычков С.Н. Публичность как признак объективной стороны в преступлениях против личности // Вопросы студенческой науки. – 2017 - № 15
10. Федотова Ю.Е.Оскорбление религиозных чувств верующих и уголовный закон: работа над ошибками.// Юридическая наука и правоохранительная практика – 2016 - № 1 (35)
11. Толковый словарь Ожегова. // URL: <https://slovarozhegova.ru/word.php?wordid=2883> (дата обращения 02.05.2021)
12. Толковый словарь Ефремовой // URL: <https://www.efremova.info/word/chuvstvo.html#.YI-8pCsmzIU> (дата обращения 03.05.2021)
13. Мф: 17:20

**Проблемы единства публичной власти и независимости местного самоуправления при решении вопросов местного значения****Problems of unity of public authority and independence of local self-government in solving issues of local importance****Иванова Ирина Витальевна***Студентка 2 курса**Института права**Башкирский государственный университет**Уфа, Россия**e-mail: itsiraivanova@mail.ru***Ivanova Irina Vitalievna***Student 2 term**Institute of law**Bashkir State University**Ufa, Russia**e-mail: itsiraivanova@mail.ru***Научный руководитель****Аминов Ильдар Ринатович***кандидат юридических наук, доцент кафедры государственного права**Башкирский государственный университет**Уфа, Россия**e-mail: aminov76@mail.ru***Scientific adviser****Aminov Ildar Rinatovich***Candidate of Legal Sciences, Associate Professor of the Department of State Law**Bashkir State University**Ufa, Russia**e-mail: aminov76@mail.ru***Аннотация.**

В данной статье рассматриваются проблемы единства публичной власти и независимости местного самоуправления при решении вопросов местного значения.

**Annotation.**

This article discusses the problems of the unity of public authority and the independence of local self-government in solving issues of local importance.

**Ключевые слова:** конституция РФ, местное самоуправление, государственная власть, единство публичной власти, перераспределение полномочий.

**Key words:** constitution of the Russian Federation, local self-government, state power, unity of public power, redistribution of powers.

В 2020 году проводилось общероссийское голосование по поправкам к Конституции Российской Федерации. Среди прочих внесённых изменений, новые положения появились в главе восьмой. В частности, на настоящий момент в статье 132 закреплено положение о единстве публичной власти, наравне с неотъемлемым взаимодействием органов местного самоуправления и органов государственной власти. Главной целью этого, несомненно, является достижение максимальной результативности в деятельности по решению значимых вопросов на отдельных территориях и благополучия граждан.

Термин «публичная власть» появился в Конституции, где не содержится понятия и определения данного термина, на наш взгляд, такое определение должно быть закреплено в законодательстве, в первую очередь, в федеральном. Кроме того, должны быть прописаны какие-либо общие требования к различным видам публичной

власти (федеральной, региональной и муниципальной).

Также в Конституцию внесены полномочия по участию органов государственной власти в формировании органов местного самоуправления, соответственно, представляется необходимым прописать определенные полномочия органов государственной власти субъектов Российской Федерации в законодательстве.

Стоит также отметить, что эффективность осуществления публичной власти напрямую зависит от разграничения полномочий. Задача такого разграничения связана с определением уровня власти, способного наиболее рационально решить возникающие вопросы.

Без консолидации местного самоуправления и государственной власти, без создания прочного экономического фундамента каждого муниципального образования при всех стараниях нам не обеспечить достойный, качественный уровень ни образования, ни медицинского обслуживания, ни управления.

В декабре 2021 года Государственная Дума приняла в третьем чтении закон «Об общих принципах организации публичной власти в субъектах Российской Федерации» в соответствии с новой редакцией Конституции Российской Федерации. Процесс принятия данного закона сопровождался многочисленными спорами.

В частности, фракция партии «Справедливая Россия» проголосовала против данного законопроекта по причине того, что во втором чтении, нарушая концепцию закона, принятого в первом чтении, где была сохранена гарантия избрания депутатов в регионах по партийным спискам в размере 25%, партийные списки были отменены. По их мнению, это полностью меняет концепцию выборов. Напротив, позиция фракции партии «Единая Россия» была направлена на поддержку данного законопроекта, в качестве основных целей были обозначены: синхронизация деятельности всех уровней власти в интересах населения, выполнение задач, вытекающих из национальных проектов.

На наш взгляд, принятие такого закона грозит фактически полной ликвидацией остаточной самостоятельности в субъектах Российской Федерации. Например, новый закон предусматривает и закрепляет за Президентом возможность снятия глав регионов в связи с утратой доверия, однако сами основания не уточнены. Это представляется потенциальной угрозой для самостоятельности местного самоуправления, ведь поскольку нет четко прописанных оснований – а значит их список остается открытым, и появляется возможность произвольного снятия глав регионов, чья деятельность покажется власти оппозиционной. Помимо этого, закон также предусматривает запрет такого наименования главы региона как «Президент». Однозначно против таких нововведений выступает Республика Татарстан.

По мнению многих политологов, такой шаг символизирует усиление власти главы государства и приближение к суперпрезидентской республике, они также отмечают, что отдельные положения данного закона противоречат конституционным принципам. Однако увидеть картину целиком и в должной степени оценить происходящие изменения мы сможем только по прошествии определенного количества времени.

Несмотря на то, что федеративное устройство подразумевает разграничение полномочий между органами власти различных уровней, в настоящее время наблюдается тенденция к централизации власти. Это находит свое отражение и в том, что все чаще создаются территориальные органы федеральных органов исполнительной власти на территориях субъектов.

Подтверждением данного тезиса служит также тот факт, что с 2020 года субъекты Российской Федерации были лишены ряда прежних полномочий, например, в сфере медицины и здравоохранения. Однако нельзя не учитывать существующую на данный момент эпидемиологическую обстановку, в условиях которой



значимость согласованных действий всех уровней органов публичной власти многократно возросла.

На наш взгляд, подходящая правовая конструкция разграничения всё еще не найдена, несмотря на достаточную разработанность законодательства в данной сфере. Помимо этого, существует ряд нерешенных вопросов, которые вносят некоторую неопределенность в понимание компетенции отдельных органов. Например, среди полномочий можно встретить дублирование, или же напротив, отсутствие принадлежности к какому-либо уровню публичной власти.

Существует три уровня разграничения полномочий публичной власти: федеральный, региональный и муниципальный. Можно выделить следующие направления по совершенствованию нормативной базы, с точки зрения взаимодействия всех органов публичной власти:

Во-первых, представляется разумным провести широкую общественную государственную дискуссию по совершенствованию различных сфер социальной жизни, например, сферы здравоохранения, что является наиболее актуальным в наше время.

Во-вторых, особую значимость приобретает вопрос оперативного распределения полномочий. Необходимо, чтобы перераспределение полномочий между региональным и муниципальным уровнем осуществлялось не только федеральными, но и региональными законами.

В-третьих, видится целесообразным усилить роль территориальных общественных самоуправлений для контроля за состоянием населения, а также для решения ситуаций на местном уровне. Это позволит информировать государство о проблемах, которые возникают непосредственно на местах, непосредственно у людей, таких как организация досуга детей, организация уборки территории.

Одновременно это поможет организовать людей, чтобы они могли совершать определенные действия на местном уровне, потому что не всегда возможна быстрая и своевременная реакция государственных органов. Более того, это наиболее рабочая форма участия граждан в осуществлении местного самоуправления, к примеру, в отличие от публичных слушаний, опросов и так далее, эта форма является не одномоментной, а постоянно действующей формой самоорганизации граждан.

На наш взгляд, перечисленные выше направления могли бы принести плоды в виде повышения эффективности взаимодействия в достаточно быстрые сроки.

Настоящая эпидемиологическая обстановка акцентировала внимание на ряде существующих проблем, но в то же время поспособствовала развитию цифровизации. Нельзя не отметить, что цифровизация в аспекте государственного управления способствует совершенствованию процессов взаимодействия органов государственной власти, поскольку предоставляет возможность затрачивать минимальные ресурсы при достижении результата в максимально краткие периоды времени.

Реальное функционирование местной власти является одним из признаков, характеризующих государство как демократическое и правовое.

Местное самоуправление имеет двойственный социально-правовой, социально-политический характер, с одной стороны, это институт гражданского общества, и термин «самоорганизация граждан», безусловно, относит этот институт к институтам гражданского общества. Однако прежде всего, это форма и уровень публичной власти, поскольку органы местного самоуправления принимают императивные, публично-властные решения, обязательные для исполнения соответствующими субъектами правоотношений.

Вопрос касательно того, является ли муниципальная власть продолжением государственной или принадлежит к институтам гражданского общества представляется дискуссионным. В аспекте её принадлежности к государственной власти выделяются следующие сходства этих двух форм публичной власти:

1. Безусловно, в качестве главного объединяющего признака необходимо отметить публичность этих

форм.

2. Муниципальная власть, как и государственная обладает властными полномочиями.

3. Принимаемые решения в виде изданных нормативных правовых актов являются обязательным применительно к соответствующим территориям.

Говоря о различиях, стоит выделить следующее:

1. Для государственной власти характерно наличие суверенитета, в то время как муниципальная власть является подотчетной и подчинённой.

2. Государственная власть распространяется на всю территорию страны, муниципальная же - только на отдельные части этой территории.

3. Общие начала муниципальной власти определяются именно государством.

Учитывая вышесказанное, можно сделать вывод о том, что муниципальную власть в вопросе понимания ее сущности нельзя отделять от государственной. Что касается ее общественной природы, то неоспоримым фактом является то, что муниципальной власти обладает «связующими» характеристиками. Именно эта форма власти является проводником между народом и государством в части нужд людей, и в то же время выступает представителем государства в целом.

На наш взгляд, местное самоуправление является составной частью единой публичной власти. В рамках нового законодательства государство обязано оказывать помощь муниципальному уровню власти в решении местных проблем с целью обеспечения прав и свобод граждан.

Взаимоотношения органов местного самоуправления с органами государственной власти в Российской Федерации основываются на модели взаимодействия, где ключевым звеном является идея взаимозависимости и сотрудничества.

Полный запрет государственного вмешательства в вопросы местного значения представляется нецелесообразным, поскольку это будет означать ухудшение решений данных вопросов, ведь все организационные, финансовые, государственные ресурсы не смогут быть использованы и применены. Исходя из этого, мы считаем, что органы местного самоуправления не могут признаваться и быть полностью самостоятельными. Самостоятельность местного управления имеет ограниченный масштаб, поскольку именно взаимодействие органов публичной власти в интересах населения является значимым конституционным приоритетом.

При всей организационной обособленности местного самоуправления, оно, в определенном смысле, является продолжением государственной власти, ведь на формирование местного самоуправления государственная власть имеет прямое влияние.

Поскольку местное самоуправление является нижним уровнем публичной власти, наиболее приближенным к населению, то возникает потребность в развитии прямых форм реализации местного самоуправления, перечисленных в Федеральном Законе N 131.

На основе анализа практики муниципального управления в настоящее время можно утверждать, что основная масса граждан остается в стороне при принятии каких-либо управленческих решений, что свидетельствует о том, что интересы подавляющего большинства жителей страны никак не учитываются.

Подводя итог вышесказанному, стоит подчеркнуть, что проблемы местного самоуправления, несомненно, требуют решения, и данные проблемы нужно рассматривать в аспекте единства публичной власти. Выявлена необходимость совершенствования действующего законодательства в части разграничения компетенций и взаимодействия всех уровней публичной власти. Корректировка отдельных нормативных правовых актов позволит более последовательно и рационально осуществлять перераспределение полномочий.

Также представляется важным повышение уровня участия граждан в публичных делах, особенно значимым это представляется для местного уровня. Как отмечалось выше, усиление роли территориальных общественных самоуправлений позволит решить ряд значимых вопросов. Важно отметить, что в ходе подбора наиболее подходящей правовой структуры взаимодействия органов публичной власти, приоритет всегда должен отдаваться благополучию граждан.

**Список используемой литературы:**

1. Петрищева И. В. Компаративный анализ состояния малого и крупного бизнеса в Курской области: основные тенденции // Микроэкономика. 2009. Т. 7.
2. Чертков, А.Н. Законодательное регулирование в сфере совместного ведения Российской Федерации и её субъектов. М.: Юстицинформ, 2015. 224 с.
3. Аминов, И. Р. Органы государственной власти и местное самоуправление: проблемы и перспективы взаимодействия / И. Р. Аминов // Вестник Уфимского юридического института МВД России. – 2016. – № 1(71). – С. 25-29.
4. Тарабан, Н.А. Местное самоуправление в России: институт гражданского общества или ступень властной вертикали? // Государственная власть и местное самоуправление. 2018. № 3. С.44–49.
5. Шугрина, Е.С. Полномочия Президента РФ в сфере местного самоуправления // Конституционное и муниципальное право. 2019. № 10. С.70–75.
6. Аминов, И. Р. Актуальные проблемы правового регулирования государственного и муниципального управления / И. Р. Аминов, Г. В. Миннигареева // Инновации. Наука. Образование. – 2020. – № 21. – С. 782-786.

**Проблемы криминалистической методики и перспективные направления развития****Problems of forensic methodology and promising directions for development****Галимов Р.Н***Студент**4 курс, БашГУ, Институт права,**юридический факультет**Россия, г. Уфа**[batyrovamyrmymr@list.ru](mailto:batyrovamyrmymr@list.ru)***Galimov R.N.***Student**2 year, BashSU, Institute of Law**Russia, Ufa**[batyrovamyrmymr@list.ru](mailto:batyrovamyrmymr@list.ru)***Научный руководитель****Галяутдинов Р.Р.***БашГУ, Институт права,**юридический факультет**Россия, г. Уфа**[rushan-94@mail.ru](mailto:rushan-94@mail.ru)***Scientific director****Galyautdinov R.R***4 year, BashSU, Institute of Law**Russia, Ufa**[rushan-94@mail.ru](mailto:rushan-94@mail.ru)***Аннотация.**

Рассмотрены актуальные проблемы, связанные борьбой с коррупцией, взяточничеством, глобальные изменения преступлений в сфере экономики и киберпреступности, а также отдельные направления развития криминалистической методики. Предложены пути какие необходимо разработать и внедрить методы для профилактики.

**Annotation.**

The article reviews current problems related to combating corruption, bribery, global changes in economic crime and cybercrime, as well as some areas of the authors of the article analyzed the development of criminalistics methods. Ways of developing and introducing methods for prevention of.

**Ключевые слова:** информационные технологии, тактика, методика, коррупция, экономика, алгоритмизация, программирование, криминалистика.

**Key words:** information technology, tactics, methodology, corruption, economics, algorithmization, programming, forensics.

В статье рассматривается методология уголовного расследования как текущая проблема человечества. Актуальность темы заключается в том, что на сегодняшний день, с ростом преступности, возникает проблема борьбы с коррупцией, взяточничеством и злоупотреблениями властью, и такие преступления наносят непоправимый ущерб обществу и социальным отношениям. В результате он становится нестабильным в различных сферах жизни. Упоминаются основные проблемы криминалистических методов и способов их решения.

Эффективное раскрытие и расследование преступлений невозможно без овладения правоохранительными органами соответствующими криминалистическими методиками, разработанными на основе анализа, обобщения и систематизации передового практического опыта. Однако, к сожалению, мы вынуждены отметить, что его реализации в некоторой степени препятствует значительное количество до сих пор

нерешенных теоретических вопросов о:

а) концепции и сущности криминалистических методик, их системе, задачах и принципах; а также о перспективных направлениях развития;

б) необходимость и целесообразность создания комплексных (синонимичных: общих, базовых, специфических, общих, комплексных) методик;

в) содержание частных криминалистических методик для расследования определенных видов и групп преступлений. Эти и некоторые другие вопросы уже давно являются предметом теоретической разработки и внедрения полученных результатов в практическую деятельность.

Криминалистическая методология является частью криминалистики, и российские ученые-криминалисты - продолжают изучать ее проблемы. В науке криминалистики под следственными приемами обычно понимают научно предписанную систему наиболее разумного и эффективного использования процессуальных средств. Техничко-криминалистические и тактико-криминалистические рекомендации определяются характером следственной картины и закономерностями процесса познания определенных видов и категорий преступлений профессиональным субъектом деятельности.

Таким образом, методология является частью криминалистики и включает в себя систему научных положений, основанных на рекомендациях по организации и проведению расследования и предупреждения определенных преступлений.

Методики расследования различных видов преступлений формировались менее активно, чем другие элементы криминалистики. Это связано с тем, что среди общих методических тактических рекомендаций по расследованию, которые были разработаны в таком виде много лет назад, первоначально разработанные методы по определенным преступлениям отстают от методологически важных рекомендаций, обеспечивающих практическую эффективность разработанных методов расследования. Глобальные изменения, происходящие с конца 20-го века и по сей день, происходят практически во всех сферах жизни многих народов, включая Россию, в связи с научно-техническим прогрессом в области электронных и компьютерных технологий и вступлением человечества в информационную эпоху и могли повлиять только на конкретное содержание преступности. [1]. В России в процессе глобальных перемен, произошедших во второй половине 20-го века, преступления приобрели новый опасный для общества характер. Суть криминалистической методологии заключается в том, что в ней реализуется содержание общей теории криминалистики, криминалистической техники и тактики. Это не всегда происходит в форме прямого заимствования, переноса правовых положений в методологию расследования и является механическим процессом. "Положения судебной практики трансформируются и применяются в связи с целью методологии, с характеристикой ее предмета. Какое из криминалистических положений реализовано в методологии? Можно отметить, что опрос организован, прежде всего, вопрос определения цели с помощью построения следственных линий, планирования, тактики следственных действий и общих теоретических положений криминалистической тактики, теории взаимодействия в исследовании.

Преступники, особенно в экономической сфере, сегодня используют новейшие технологические достижения и находят информационные технологии для совершения преступлений. Организованная преступность становится более опасной. Это означает, что они самоорганизуются, трансформируются и интегрируются в структурно сложные организации и преступные группы. Есть риск, что это превратится в организованную корпоративную преступность. Поскольку организованные преступные группы постоянно трансформируются, в них присутствует элемент коррупции, укрепляется их база, финансово и материально, расширяются возможности мошенничества, которые непосредственно используются для предотвращения распространения их телевизионного дела Элен, а также для проведения исследования по этому вопросу.

Методы и механизмы мошеннического присвоения бюджетных средств, выделяемых на выполнение важных государственных задач организованными преступными группами, расширяются и постоянно совершенствуются. Часто эти кражи совершаются легально в официальных организациях. Та же ситуация касается кредитов и финансовых вопросов. В настоящее время преступные синдикаты не отстают от информационных технологий и широко используют их для использования в особо крупномасштабной криминальной деятельности. В связи с этим киберпреступность, группа которая публично похищает деньги российских и иностранных банков, становится все более популярной. Киберпреступность всегда принимает транснациональный характер [2].

В контексте колебаний финансово-экономического мошенничество встречается под предлогом карательных соглашений между несколькими компаниями, единственной целью которых является уничтожение конкуренции и тем самым нанесение материального ущерба экономике не только гражданам, но и всему государству. [3].

В связи с нынешним ростом преступности в стране важно и необходимо разработать и внедрить методы профилактики. Поэтому одной из важнейших задач российских ученых становится непосредственный персонал, занимающийся расследованием преступлений, изучением всех возможных способов совершения преступлений и разработкой методических рекомендаций по выявлению и расследованию этих преступлений.

Эти меры позволят локализовать развитие криминалистики и способность контролировать киберпреступность, минимизировать ее развитие и уменьшить набирающий обороты ущерб для экономики.

В современной криминалистической методологии все еще отсутствует необходимость в состоянии, характеристиках преступления и государственной теории и методологии расследования преступлений: существует мнение, что это было повторением положений статьи 73 Уголовно-процессуального кодекса, и для доказательства обстоятельств и методов, разработанных для изучения определенных видов преступлений, недостаточно информации о характере естественных связей между различными элементами этих характеристик, что также указывает на то, что это не играет такой важной роли в данном случае. [4].

Эти критерии не представляются равнозначными, поскольку противоречат давно признанному значению элементов преступления для теории преступности и методов расследования. Это позволяет нам углубиться не только в уголовное право, но и в значение различных видов криминологии и уголовного права. [5].

### **Перспективные направления развития частных криминалистических методик**

Анализ и систематизация монографий, публикаций и диссертаций позволяет установить, что авторы приводят от пяти до девяти направлений оптимизации и развития частных криминалистических методик.

Рассмотрим некоторые из них:

1. Внедрение результатов, разработанных за последние несколько десятилетий в области организации экспертиз, в качестве органического компонента частной криминалистической методологии.

Хотя на первый взгляд эти категории кажутся идентичными, их необходимо различать, и, кроме того, результаты первых необходимо использовать для оптимизации последних (методология частных исследований). И. П. Можаяева отметила в своей докторской диссертации, что "положения организаций уголовного розыска и методология криминалистики не могут быть поставлены на равную основу, потому что предмет знаний различен".

2. Разработка и внедрение алгоритмов и программ в составе криминалистических методик. Суть алгоритма для любой области знаний заключается в том, что:

1) "алгоритм должен представлять процесс решения задачи в виде последовательности простых (или заранее определенных) шагов;

2) любое действие, предсказанное алгоритмом, выполняется только после завершения реализации предыдущего (усмотрение алгоритма)".

3) правила алгоритма ясны и однозначны (ясность алгоритма);

4) алгоритм приводит к решению задачи с конечным числом шагов (эффективность алгоритма);

5) алгоритм решения задачи в целом разработан, то есть, что только исходные данные могут быть применены к классу задач, которые отличаются (алгоритм массового характера)".

Дальнейшее развитие криминалистических алгоритмов и вопросов программирования расследований позволит следователям и дознавателям: совершенствовать навыки своей работы. Кроме того, технология работы следователей и дознавателей также может быть усовершенствована. Относительно быстро принимать процедурные и тактические решения, прогнозировать возможные последствия. Особенность криминалистических методов и следственно-профилактических мероприятий, с одной стороны, заключается в том, что по своему особому тактическому и методическому характеру большинство частей органично включены в приемы и методы самого расследования. [4]. В данном случае методика расследования фактически определяет новую следственную ситуацию с ее рамками и характером криминалистических особенностей, профилактических качеств. С другой стороны, наличие определенной направленности обладает большой уникальностью, как тактической, так и методологической. Эти ситуации надежно различают приемы и методы расследования и профилактических мероприятий в рамках методологии расследования, среди тактических приемов и специального набора методов расследования.

Подводя итог в вопросах, обсуждаемых в этой статье, необходимым отметить:

1) Анализ криминалистической литературы и эмпирических правил, их можно констатировать, что под методологией совершения преступления необходимо понимать систему теоретических положений и практических рекомендаций.

2) Самым простым, понятным и, следовательно, более востребованным с практической точки зрения, является: общность криминалистических технологий.

#### **Список используемой литературы:**

1. Белкин Р. С. Курс криминалистики. Т. 3. С. 302.
2. Максимов С. В. Коррупция и иная новая антикоррупционная политики России. М, 2004.
3. Густов Г. А. К разработке криминалистической теории преступления // Правоведение. 198 № 7. С-76.
4. Захаров Г. К. Криминалистическая характеристика – «кривое зеркало» преступной деятельности // Вестник криминалистики. Вып. 1 (25). 2008. С-73.
5. Яблоков Н. П. Криминалистическая характеристика преступлений как составная часть общей криминалистической теории // Вестник МГУ. 2000. № 2. С-3.

**Проблемы правового регулирования договора ренты в гражданском праве****Problems of legal regulation of the rent contract in civil law***Ефремова Д. Г.**Студентка 4 курса**ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»**РФ, г. Москва**e-mail: [efremova\\_darya.00@mail.ru](mailto:efremova_darya.00@mail.ru)**Efremova D.**4rd year Student**Russian State University of Justice**Russia, Moscow**e-mail: [efremova\\_darya.00@mail.ru](mailto:efremova_darya.00@mail.ru)***Аннотация.**

В статье рассматриваются актуальные проблемы применения договора ренты. Рента- сделка с недвижимостью с важной особенностью, а именно- получатель ренты не продает свою недвижимость, а отдает плательщику ренты. Договор ренты является одним из древнейших и незаменимых договоров, в связи с чем пользуется актуальностью у граждан. Во многом это связано с тем, что получатель ренты имеет постоянный доход, который к тому же не может быть ниже минимального размера оплаты труда. И если минимальный размер оплаты ренты определен, то верхний предел отсутствует, тем самым ограничения в сумме могут быть прописаны сами в договоре, но не в законе. Поэтому актуальность настоящей статьи продиктована важностью правильного применения норм для реализации своих прав всеми заинтересованными гражданами.

**Annotation.**

This article deals with the problems of the practical application of the rental agreement. Rent is a real estate transaction when recipient of the rent does not sell his own real estate, but gives it to the payer. The rental agreement is one of the oldest and irreplaceable therefore contract of rent enjoys relevance among citizens. This is largely due to the fact that the recipient of the rent has a permanent income, which, moreover, cannot be lower than the minimum wage. And if the minimum amount of rent payment is defined, then there is no upper limit, thus the restrictions on the amount can be spelled out in the contract, but not in the law. The relevance of this article is dictated by the importance of the correct application of the rules for the exercise of citizen's rights.

**Ключевые слова:** рента, пожизненное иждивение, получатель ренты, плательщик ренты.

**Key words:** rent, lifelong maintenance of a dependent, recipient of the rent, rent payer.

Гражданское законодательство закрепляет регулирование различных договоров, среди них можно выделить договор ренты. Нормы договора ренты применяются в гражданских правоотношениях длительное время. Сам термин слова «Рента» возник ещё в Древнем Риме, но в современном языке имеет два значения: во-первых, это определенный доход с капитала, имущества или земельного участка, не требующий от своих получателей предпринимательской деятельности, а во-вторых, это определенная ежегодная сумма, уплачиваемая страховым обществом застраховававшемуся. Во Франции, в романо-германской правовой семье, к числу которых относится Российская Федерация, в 19 веке появляется институт ренты в гражданском праве. Принятый 1804 году Французский гражданский кодекс, впервые включил себя нормы, регулирующий институт пожизненной ренты. Данному институту было посвящено 16 статей

При анализировании норм, применяемых во Французском гражданском кодексе и Гражданском Кодексе Российской Федерации, необходимо сказать об их схожести. Например, статья 1971, в которой сказано, что «Пожизненная рента может быть установлена или на время жизни того лица, которое уплатило ее цену, или на время жизни третьего лица, которое не имеет никакого права пользоваться ею» И статьи 596 Гражданского Кодекса, в котором сказано: «Пожизненная рента может быть установлена на период жизни гражданина, передающего имущество под выплату ренты, либо на период жизни другого указанного им гражданина» Также



известные двум приведенным выше кодексам понятия договора постоянной ренты, пожизненной ренты, во Французском законодательстве договор ренты относился к алеаторным сделкам, как и в Гражданском Кодексе Российской Федерации, то есть имел рискованный характер, о чем будет сказано в статье. В этом и будет заключаться исключительное положение данного института, который действует по сей день.

Но как происходит регулирование и доказывание нарушений условий договора на современной этапе развития гражданских отношений?

Чтобы разобраться в данном вопросе, следует начать с теоретического аспекта договора ренты. Легальное определение дается в п.1 ст.583 Гражданского кодекса Российской Федерации: «По договору ренты одна сторона (получатель ренты) передает другой стороне (плательщику ренты) в собственность имущество, а плательщик ренты обязуется в обмен на полученное имущество периодически выплачивать получателю ренту в виде определенной денежной суммы либо предоставления средств на его содержание в иной форме», и как известно, рента подразделяется на три формы: постоянная рента — договор, при котором одна сторона выплачивает другой стороне платежи на регулярной основе, а другая сторона в обмен на это передает свое имущество, в том числе и движимое; пожизненная рента — договор, в котором на регулярные платежи, осуществляемые до конца жизни отчуждателя или третьего лица передается только недвижимое имущество; пожизненное содержание с иждивением - особенности данного договора в том, что помимо оснований, предусмотренных в договоре пожизненной ренты, в обязанности плательщика ренты входит удовлетворение бытовых потребностей получателя ренты.

Следует сказать, что они имеют ряд существенных отличий, которые позволяют разграничить их для каждого индивидуального правоотношения.

Во-первых, субъектный состав: в постоянной ренте, как указано в ст.589 Гражданского Кодекса Российской Федерации получателем постоянной ренты может быть как физическое лицо, так и некоммерческая организация. В пожизненной ренте, как и в пожизненном содержании с иждивением согласно ст.596 Гражданского Кодекса Российской Федерации субъектом, то есть получателем ренты, может являться только физическое лицо, так как устанавливается срок ренты на период жизни получателя.

Во-вторых, условия выкупа ренты и расторжения договора. Следует рассмотреть на примере выкупа квартиры. В постоянной ренте через определенное время можно прекратить договор ренты путем выкупа имущества и тем самым прекратить выплату ренты, в данном случае это правомочие плательщика. В постоянной ренте у получателя ренты есть только право потребовать выкупа ренты по ст.593 Гражданского Кодекса Российской Федерации, и в последствиях расторгнуть договор по основаниям п.3 ст.587 Гражданского Кодекса Российской Федерации. В случае расторжения договора пожизненной ренты у получателя ренты есть выбор, он может потребовать выкуп ренты или расторжение договора и возмещения убытков по ст.599 Гражданского Кодекса Российской Федерации.

Но выкуп, расторжение договора и возмещение убытков относят к прекращению обязательств. Как объективно оценить нарушения обязательств сторонами и расторгнуть договор?

На практике договор пожизненного содержания с иждивением пользуется общественным интересом и применяется довольно часто. Суть в том, что договор дает возможность двум лицам удовлетворить свои потребности, собственнику имущества - содержание, которое будет включать в себя предусмотренные сторонами условия, а плательщику ренты - получение недвижимого имущества, вероятнее всего, за цену ниже, чем рыночная стоимость за предполагаемое имущество. Но, несмотря на это, в судебной практике все чаще встречаются дела о расторжении договора ренты.

Необходимо затронуть решение Люберецкого городского Суда Московской области по иску о

расторжении договора пожизненного содержания с иждивением и возврате квартиры в собственность. Суть дела заключается в том, что лица заключили договор ренты и обговорили существенные условия: оказывать услуги по приготовлению пищи, мытью и чистке посуды, влажной уборки кухни, ванной и туалета, стирке и глажке белья, проведению генеральной уборки, выполнению поручений подопечного и т. д.

В данном деле получатель ренты ссылается на невыполнение ответчиком своих обязанностей, то есть на отказ в проведении ремонта, отсутствии помощи. Но как оказалось, по фактическим обстоятельствам дела, плательщик ренты добросовестно выполнял свои обязанности, предоставил суду доказательства в виде чеков, кассовых ордеров, показаний свидетелей. Можно сделать вывод, что ответчик выполнял все условия по договору пожизненного содержания с иждивением, но по субъективным представлениям истца этого было недостаточно и, следовательно, нарушало его права.

Схожих ситуаций достаточно в судебной практике. Судам приходится исследовать и детализировать каждое обстоятельство, которое может повлиять на разрешение спорной ситуации, основываясь, в частности, не на чеках и кассовых ордерах, которые во многом и позволяют проверить достоверность, а на показаниях свидетелей, обосновании сторон.

В связи с этим следует указать на алеаторность данных сделок, каждая из сторон несет риски. В этом и заключается одна из ключевых проблем данного договора, которая не может предоставить возможность институту ренты нормально функционировать. Суть в том, что нельзя просчитать жизнь человека или высчитать ее примерный срок. Из-за этого рискуют две стороны, плательщик ренты может содержать пенсионера неопределенное количество времени, это может быть год, а может быть и двадцать лет. А для получателя ренты существует вероятность в потере терпения плательщика ренты, что может негативно сказаться на положении получателя ренты.

Тем самым, правовое регулирование данных отношений нуждается в усовершенствовании.

Следует защищать права плательщика ренты в договоре пожизненного содержания с иждивением. Плательщик должен выплачивать ренту и оказывать услуги, предусмотренные соглашением. В случае разногласий по договору, он может ссылаться на документы о выплате суммы ренты, о фиксированной и постоянной цене, которая меняется только в случаях роста величины прожиточного минимума на душу населения. Но существуют некоторые трудности в доказывании факта выполнения предусмотренных договором услуг, например, в питании, лекарствах. Тем самым, нужно ответить на вопрос, чем обосновывает наличие нарушений получатель ренты?

Поэтому, необходимо определить, что относится к существенным нарушениям обязательств плательщика ренты. Можно полагать, что невыполнение своих обязанностей подразумевает, что плательщик ренты нарушил условия договора. Также в случае пожизненного содержания с иждивением необходимо найти и доказать сам факт наличия нарушения обязательства, нужно утвердить критерии, на которые суд будет ссылаться при вынесении решений, так как нельзя не брать во внимание пожилой возраст, физические и умственные особенности.

В договоре можно предусмотреть не только ежемесячную выплату, но и покупку продуктов, лекарств, уборку и т. д. Поэтому, при решении вопроса о расторжении договора в связи с невыполнением плательщика ренты своих обязательств, следует объективно понимать на какое невыполнение ссылается получатель, так как некачественная уборка в представлении получателя ренты, которая подразумевается в субъективном представлении получателя ренты, не должна оцениваться судом как существенное нарушение условий и служить основанием для прекращения договора.

Помимо этого, необходимо обезопасить права получателя ренты. Получатель ренты, как было сказано

выше, не застрахован от негативного отношения плательщика ренты к нему, целенаправленному ухудшению положения, причинение вреда жизни или здоровья. В связи с этим, надо определить, какими нормами руководствоваться в случае причинения получателю ренты умышленного вреда жизни или здоровья?

Известно, что по ст.605 Гражданского Кодекса Российской Федерации обязательства прекращаются в случае существенного нарушения плательщика ренты своих обязательств. На мой взгляд, несоразмерно сравнивать нарушение обязательства, касающегося имущественных отношений и причинения вреда жизни и здоровья. Поэтому, необходимо добавить норму, которая позволит получателю ренты возможность, помимо расторжения договора ренты, возврата недвижимого имущества или выплаты выкупной цены, требовать двойную сумму выплаченных рентных платежей за период действия договора ренты.

Следует сказать про организацию ГУП «Моссоцгарантия», созданной по инициативе Правительства Москвы. Это единственное государственное предприятие, которое осуществляет деятельность по заключению договоров пожизненного содержания с иждивением. Организация является важнейшим этапом для развития современных рентных правоотношений и показателем необходимости дальнейшего совершенствования данного института.

Подводя итог, стоит отметить, что договор ренты несомненно имеет свои особенности, которые не встречаются ни в одном другом договоре, что делает его уникальным. Но для применения данных норм, нужна конкретизация и объективная оценка действий участников правоотношений для правомерного принятия решений судом. Поэтому, отвечая на заданные вопросы, можно сказать, что договор ренты действительно для определенных отношений необходим и актуален, и в связи с этим нуждается в доработке.

#### **Список используемой литературы:**

1. Дакашев, М. Ж. История развития договора ренты / М. Ж. Дакашев. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2016. — № 11 (115). — С. 1272-1275. — URL: <https://moluch.ru/archive/115/31051/> (дата обращения: 09.12.2021).
2. Маркова О.А. Договор ренты в гражданском законодательстве. М.: Юридический центр Пресс, 2007.
3. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // СПС Консультант-Плюс
4. Решение № 2-2911/2018 2-2911/2018~М-1796/2018 М-1796/2018 от 3 мая 2018 г. по гражданскому делу № 2-2911/2018 - URL: <https://sudact.ru/regular/doc/V0gcpHif6ZUC>

**Проблемы реализации самостоятельного накопления пенсионных средств****Problems of the implementation of independent accumulation of pension funds****Калашиников Никита Анатольевич***Студент 4 курса**Факультет Юриспруденция**ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»**Россия, Тюмень**e-mail: kalash77@inbox.ru***Kalashnikov Nikita Anatolievich***Student 4 term**Faculty of Jurisprudence**FGAOU VO "Tyumen State University"**Russia, Tyumen**e-mail: kalash77@inbox.ru***Козлова Ольга Евгеньевна***Студент 4 курса**Факультет Юриспруденция**ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»**Россия, Тюмень**e-mail: koe1904@mail.ru***Kozlova Olga Evgenievna***Student 4 term**Faculty of Jurisprudence**FGAOU VO "Tyumen State University"**Russia, Tyumen**e-mail: koe1904@mail.ru***Аннотация.**

В статье рассматриваются тенденции молодого поколения недоверия к существующей пенсионной системе в Российской Федерации, а именно осуществлению пенсионных накоплений путем обязательной уплаты страховых взносов в Пенсионный фонд Российской Федерации. Рассмотрен вопрос о гипотетической возможности молодежи самостоятельно накапливать пенсионные средства путем инвестирования, которое стало достаточно популярным способом вложения денежных средств граждан любого возраста. Приведены примеры размеров сумм, которые может получить гражданин путем инвестирования в сравнении с размером современной страховой пенсии. Результаты исследования подтверждают эффективность инвестирования наравне с возможностью получения пенсии в будущем. Подчеркивается вопрос молодого поколения к законодателю о том, насколько долго еще будет существовать институт пенсионного обеспечения в таком виде, какой есть сейчас, а также стоит ли надеяться на получение пенсии через 30-40 лет при достижении ими пенсионного возраста.

**Annotation.**

The article examines the tendencies of the younger generation of mistrust in the existing pension system in the Russian Federation, namely, the implementation of pension savings through the mandatory payment of insurance contributions to the Pension Fund of the Russian Federation. The question of the hypothetical possibility of young people to independently accumulate pension funds through investment, which has become a fairly popular way of investing money for citizens of any age, is considered. Examples of the amounts that a citizen can receive by investing in comparison with the amount of modern state and insurance pensions are given. The results of the study confirm the effectiveness of investment as well as the possibility of receiving a pension in the future. The author emphasizes the question of the younger generation to the legislator about how long the institution of pension provision will continue to exist in the form it is now, and whether it is worth hoping for a pension in 30-40 years when they reach the retirement age.

**Ключевые слова:** пенсия; молодое поколение; недоверие; инвестирование; накопление пенсионных средств; финансовые инструменты.

**Key words:** pension; younger generation; mistrust; investment; accumulation of pension funds; financial instruments.

В настоящий момент молодые люди всё чаще думают, что пенсия им не нужна. Всё чаще слышны разговоры о бесполезности накоплений российских пенсионеров, о мизерных выплатах пенсионного обеспечения, о непрозрачности пенсионной системы и Пенсионного фонда РФ, в частности. В такой ситуации совершенно очевидно, что нынешнее поколение молодых людей задумываются не только о собственном деле, но и о самостоятельном обеспечении своего будущего, о личных финансах «на старость».

У нашего поколения при этом есть и все шансы стать первым, у которого не будет страховой пенсии в привычном понимании. Ведь об этом свидетельствуют и многочисленные опросы, и нынешняя правовая позиция высших должностных лиц страны, а также тенденции развития пенсионной системы. Молодёжь также может считать, что слова «плати всю жизнь страховые взносы в ПФР и получай хоть какие-то деньги в старости» имеют под собой все основания. Многие даже и не надеются, что, платя взносы сегодня, они получают какие-то существенные деньги для нормального существования через 30 или 40 лет. Постоянное старение населения и регулярные проблемы в законодательном регулировании пенсионной системы не оставляют никаких надежд на безбедное существование в старости. А раз так, необходимо самому позаботиться созданием источников для существования в старости. Желательно, чтобы это существование было комфортным и необременительным для родственников.

Начать стоит с проблем в функционировании самой системы. Среднегодовая величина страховой пенсии в России в 2020 году составляет около 15 400 рублей. Минимальный размер выплаты не должен быть ниже прожиточного минимума, установленного в регионе. Средства ПФР с каждым годом как будто только уменьшаются, несмотря на все «заморозки». Всё это осложняется увеличением числа пенсионеров, а также постоянным изменением системы таких выплат и регулирования и использования накоплений. Недавно Правительство РФ декларировало очередную реформу с мало предсказуемыми последствиями — введение гарантированного пенсионного плана. Он предусматривает добровольное участие человека в формировании накопительной части пенсии. Стоит ли доверять денежные средства государству или заняться обеспечением собственной старости самостоятельно — вопрос, скорее, риторический. Как указала Данилова Е.Н., в российской действительности, в связи с постоянными попытками изменить действующий порядок, возникает важная проблема отклонения от ожидаемых моделей реформ и деформация ожидаемых социальных эффектов.

Многие представители молодого поколения считают, что рассчитывать на выплаты после уплаты страховых взносов вообще не стоит, нужно решать проблему уже здесь и сейчас. То есть начать формировать собственный пенсионный план нужно ещё в молодости, такой подход позволяет при относительно небольших, но регулярных вложениях обеспечить безбедную старость без участия государства, а исключительно за свой собственный счет. Это достижимо в первую очередь благодаря инвестированию, и инвестированию разумному, без оставлений денег на вкладах с, как правило, низкими процентами на остаток, а с помощью разнообразных инструментов финансового рынка.

Одна группа ученых производила исследование (опрос) по этому вопросу и выяснила, что 38 процентов от числа опрошенных лиц указали о готовности и позитивном отношении к вложению средств в инвестирование для формирования собственного пенсионного капитала. Около 40 процентов не дали ответа на поставленный вопрос и остальные опрошенные вовсе высказались против. При этом распределение опрошенных на группы произошло исходя из их возраста: чем моложе лицо, участвующее в опросе, тем положительнее оно относится к пенсионным накоплениям путем инвестирования. Это исследование только подтверждает гипотезу о недоверии молодого поколения к действующей пенсионной системе в Российской Федерации.

К тому же, число частных инвесторов неуклонно растёт в геометрической прогрессии каждый месяц с 2020 года, этому поспособствовала, во-первых, всемирная пандемии, когда люди остались без средств к

существованию, а зарабатывать на бирже оказалось не так уж сложно, особенно в долгосрочной перспективе, во-вторых, благодаря очень лояльной политике Центробанка РФ и ФНС РФ к акционерам, депозитариям и брокерам, именно с 2020 года самым крупным брокером в РФ стал «Тинькофф брокер» (по их данным, это более 10 миллионов счетов), потому как он обладает самым удобным и понятным интерфейсом, имеет мобильное приложение, где любой человек, будучи совершеннолетним гражданином РФ, может в одну кнопку открыть сколько угодно брокерских счетов и пользоваться ими мгновенно.

Облигации, акции, паевые инвестиционные фонды, ETF (фонды) – все эти финансовые инструменты выступают вариантами вложения денежных средств на долгосрочный период. Самым надежным среди них выступают облигации федерального займа (ОФЗ), поскольку такая разновидность ценных бумаг эмитируется государством. Вкладывая денежные средства в облигации, можно практически не беспокоиться о потере денежных средств. Показатель доходности от облигаций очень схож со вкладом в банк и в данный момент находится примерно на уровне 7 процентов в год, а по обязательствам о выплате денежных средств отвечает Министерство финансов Российской Федерации, платежеспособность которого не вызывает сомнений.

При ежегодном вложении 60 тысяч рублей (по 5000 рублей в месяц) общая величина накоплений за 25 лет с учетом дохода в 7% составит ни много ни мало 4,06 млн рублей. Если после выхода на пенсию не тратить эти средства, а просто получать проценты по ним (по такой же ставке в 7%), получится ежемесячная пенсионная выплата, равная 23 687 рублям. Такой расчет не учитывает инфляционного обесценивания денег, но в любом случае это заметно больше, чем предусмотренная законом страховая пенсия.

Учитывая уровень инфляции в современности, который примерно составляет 6,74 процентов в год, размер накоплений, рассчитанный нами, значительно уменьшится и к моменту выхода на пенсию составит 1,551 млн. рублей. Несмотря на это, такое вложение фактически представит собой неплохую доплату к пенсии, увеличив ее практически на половину, если она сохранится в каком-либо виде. Сложно назвать такую прибавку незначительной.

Более рискованным способом долгосрочного вложения денежных средств в целях пенсионных накоплений является покупка акций на Московской бирже. За последние 5 лет доходность акций на бирже составила около 12,5 процентов. При ежегодном вложении 60 тысяч рублей общая величина накоплений за четверть века составит еще более внушительную сумму, чем указана выше, — более 9,7 млн рублей. Это позволит получать ежемесячный доход с указанной суммы в размере почти 101,3 тысячи рублей.

Но снова же не стоит забывать о таком явлении, как инфляция. И если ее учитывать, то сумма процентов с накоплений может равняться около 35 тысяч рублей в месяц, что вдвое выше современного среднего размера страховой пенсии.

Возможно также учесть и инвестиции в иностранные ценные бумаги. Одним из самых часто используемых фондовых индексов выступает S&P 500. Он показывает доходность ценных бумаг 500 самых крупных по капитализации компаний США. Главным отличием инвестирования в долларах является отсутствие инфляционных рисков, характерных для отечественной валюты. За последние десять лет средний уровень доходности индекса S&P 500 составляет 11,88% при аналогичном показателе для всего рынка, равном 3,98% годовых. При вложении средств в размере, указанном в исходных данных, величина сбережений к моменту достижения пенсионного возраста составит 8,8 млн рублей. Это позволит получать пенсионную выплату в размере почти 87 тысяч рублей в месяц, не трогая основное тело накоплений. С учетом инфляции сумма накоплений составит 5,39 млн рублей, что позволит получать около 30,9 тысяч рублей ежемесячных процентов в сегодняшних ценах. Можно попробовать учесть ослабление рубля по отношению к доллару. По статистике за десять последних лет рубль ежегодно терял 12,77% своей стоимости в сравнении с американской валютой.

Если рассчитать будущую пенсию с учетом этой цифры, то через 25 лет размер ежемесячных выплат превысит 300 тысяч рублей в сегодняшних ценах. Принимая решение о вариантах для инвестирования собственных средств с целью своего пенсионного обеспечения, необходимо учитывать преимущества вложения в ценные бумаги крупнейших американских компаний. Главное из них — величина и стабильность фондового рынка США, занимающего с большим отрывом первое место в мире по подавляющему большинству финансовых показателей. Дополнительным аргументом в пользу подобных инвестиций становится намного меньший уровень риска, который достигается надежностью американской валюты.

Принимая во внимание обозначенные тенденции в накоплении пенсионных средств на ближайшее будущее, а также их неразрывную связь с законодательным регулированием данной сферы общественных отношений, также необходимо рассмотреть данный вопрос с точки зрения права социального обеспечения. Для этого следует обратиться, прежде всего, к Федеральному закону "О накопительной пенсии". Именно к нему, а не к остальным законам о социальном страховании и прочих пенсиях, потому как мы прекрасно понимаем сложность перехода от обязательной системы страхования к добровольной, непосильные материальные и людские затраты государства на подобные реформы, а данный закон по сути своей так и не начал работать, поскольку государство в очередной раз "заморозили" накопительную часть пенсии. Для реализации возможности самостоятельного определения судьбы денежных средств, поступающих с доходов, необходимо в рамках данного ФЗ предусмотреть возможность внесения страховых взносов в накопительную часть пенсии не только в государственные и негосударственные пенсионные фонды, но и в так называемые "пенсионные планы" в рамках брокерских или индивидуальных инвестиционных счетов (ИИС). Это позволит самостоятельно, на свой страх и риск, инвестировать накопления для наилучшего результата в будущем. Подобная перемена в системе накопления средств на будущую безбедную старость возможна путём внесения изменений в существующий ФЗ о возможности добровольного накопления пенсий через пенсионные планы, а также предусмотренная соответствующей правовой базой для таких планов в рамках банковских и инвестиционных счетов.

Таким образом, можно сделать вывод, что нынешние тенденции по составлению собственного пенсионного плана имеют под собой надёжную почву. Все доводы в пользу такого пенсионного плана совершенно обоснованы. Поэтому всё больше молодых людей будут стараться самостоятельно обеспечивать себя в будущем, не уплачивая при этом страховые взносы в Пенсионный фонд. На мой взгляд, вместе с такими тенденциями должен меняться и законодательный подход к урегулированию пенсионной системы, должны создаваться условия для расширения собственного накопления средств на существование.

#### Список используемой литературы

1. Федеральный закон «О накопительной пенсии» от 28.12.2013 № 424-ФЗ // Российская газета. № 295. 30.12.2013.
2. Власова О.И., Чебыкина И.В., Заглодина Т.А., Ничипуренко А.В. Институциональные формы пенсионного инвестирования в оценках россиян // Социология. 2020. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/institutsionalnye-formy-pensionnogo-investirovaniya-v-otsenках-rossiyan> (дата обращения: 27.11.2021).
3. Данилова Е.Н. Институциональные нововведения в социальной сфере: поход к изучению // Социологические исследования. 2019. № 11. С.18-28.
4. Есаулкова Т.С. Управление средствами пенсионных накоплений в системе обязательного пенсионного страхования: анализ текущего состояния, проблемы и пути совершенствования // Общество: политика, экономика, право. 2019. №9 (74).
5. Есаулкова Т.С. Управление рисками при инвестировании / размещении пенсионных активов // Вестник МГОУ. Серия: Экономика. 2020.
6. Как самостоятельно выплачивать себе пенсию с помощью инвестиций // [Электронный ресурс] URL: <https://vc.ru/finance/110329-kak-samostoyatelno-vyplachivat-sebe-pensiyu-s-pomoshchyu-investitsiy> (дата обращения: 02.12.2021 г.)

7. Куликова Е.А., Коновалова О.М. Инвестирование средств пенсионных накоплений как основа формирования пенсии // Финансовые рынки и банки. 2019. №1.



**Прогноз инвестиционной привлекательности акций российской отрасли  
информационных технологий**

**Forecast of the investment attractiveness of the Russian IT sector**

**Гультяева М.А.,**

*Студент,*

*Новосибирский национальный исследовательский государственный университет*

*Россия, Новосибирск*

*Itestyourbrain1@gmail.com*

**Gulyaeva M.A.,**

*Student,*

*Novosibirsk National Research State University*

*Russia, Novosibirsk*

*Itestyourbrain1@gmail.com*

**Белорусова И.А.,**

*Студент,*

*Новосибирский национальный исследовательский государственный университет*

*Россия, Новосибирск*

**Belorusova I.A.,**

*Student,*

*Novosibirsk National Research State University*

*Russia, Novosibirsk*

**Корякина Е.А.,**

*Студент,*

*Новосибирский национальный исследовательский государственный университет*

*Россия, Новосибирск*

**Koryakina E.A.,**

*Student,*

*Novosibirsk National Research State University*

*Russia, Novosibirsk*

**Круглик Я.В.**

*Студент,*

*Новосибирский национальный исследовательский государственный университет*

*Россия, Новосибирск*

**Kruglik Y.V.**

*Student,*

*Novosibirsk National Research State University*

*Russia, Novosibirsk*

**Аннотация.**

Данная исследовательская работа посвящена анализу функционирования российского фондового рынка и влияния его механизмов на развитие сектора информационных технологий. В данной работе установлены причины вариативности доходностей акций данного сектора и, следовательно, их привлекательности для инвестора.

Инвестиционная деятельность требует от инвестора глубокого анализа фондового рынка, рынка товаров и услуг, международных отношений и внутренней экономической ситуации страны, что обуславливает актуальность данной работы. Вышеперечисленные области не статичны, в любой период времени происходят какие-либо изменения, которые должен иметь в виду инвестор при принятии решений относительно ценных бумаг.

Целью исследования является определение методов и способов оценивания инвестиционной привлекательности акции, а также факторов, ее определяющих.

**Annotation.**

This research work is devoted to the analysis of the functioning of the Russian stock market and the impact of its mechanisms on the development of the information technology sector. This paper establishes the reasons for the variability of the returns on stocks in this sector and, consequently, their attractiveness for the investor.

Investment activity requires an investor to deeply analyze the stock market, the market for goods and services, international relations and the country's internal economic situation, which determines the relevance of this work. The above areas are not static, at any time there are some changes that must be kept in mind by the investor when making decisions regarding securities.

The aim of the study is to determine the methods and ways of assessing the investment attractiveness of a stock, as well as the factors that determine it.

**Ключевые слова:** инвестиции, сектор ИТ, фондовый рынок.

**Key words:** investments, IT sector, stock market.

Одной из ключевых проблем при начале инвестиционной деятельности является то, что не существует какого-либо однозначного способа оценивания ценных бумаг. Различные специалисты делают оценку на основе разных факторов, положенных в основу анализа. Тем не менее в начале инвестиционной деятельности необходимо проанализировать ценные бумаги на получение доходов любой компании, в том числе и ИТ-сектора. И для достижения этой цели обычно используются следующие методы:

1. Изучение исключительно финансовых показателей
2. Изучение финансовых и производственных показателей
3. Отношение доходности и рисков
4. Комплексная сравнительная оценка
5. Стоимостной: рыночная стоимость компании

Инвестору необходимо для качественного анализа применять все перечисленные методы, поскольку каждый из них дает только часть информации. Изучение каждого метода будет осуществлено во второй главе.

Другая проблема представляет собой инвестиционный риск - вероятность возникновения неожиданных финансовых потерь в неопределенности инвестирования.

Различают следующие виды инвестиционных рисков:

1. Инфляционный риск – потери, связанные с ростом общего уровня цен на товары и услуги в данной стране
2. Риск ликвидности – чем труднее обмен ценных бумаг на денежные средства, тем выше величина риска ликвидности
3. Деловой риск – изменение цены и спроса на товар рассматриваемой компании
4. Политический риск – риск, возникающий в связи с политической неопределенностью

На этом пункте список рисков не кончается: их очень много, и они варьируются в зависимости от сектора экономики и некоторых других обстоятельств. Инвестору стоит изучить всевозможные риски, с которыми он может столкнуться.

Отдельно стоит рассмотреть риск инвестирования в различные стартапы. Для того, чтобы не потерять вложенные средства, нужно учитывать такие факторы, как:

1. Наличие целевой аудитории. Даже если идея стартапа представляется многообещающей, отсутствие целевой аудитории приведет к скорому сворачиванию проекта.
2. Грамотное и обоснованное построение бизнес-модели. За отсутствием таковой последует низкая прибыль, или убыток, что также не интересуют инвестора.
3. Отсутствие опыта команды. Молодые и неопытные предприниматели могут совершить множество ошибок и неправильно вести бизнес, что может привести вплоть до банкротства компании.

4. Гарантия. Предприниматели могут оказаться мошенниками, которые украдут вложенные инвестором денежные средства и исчезнут.

5. Долгосрочные перспективы. Предприниматели должны иметь представления о будущих трендах, чтобы им соответствовать

ИТ-сектор – это сфера экономики, которая значительно отличается от других. Инвестор должен это принимать во внимания при принятии решений вложения денежных средств. Общество видит только большой потенциал этой сферы, поскольку ИТ-индустрия развивается очень быстро, и в перспективе наблюдается такая же тенденция. Многие идеи представляют собой настоящий прорыв, а какие-то не такие масштабные, но способны приносить постоянный доход. Также все знают, что стартап в ИТ-секторе не такой затратный процесс, как, например, открытие магазина: сотрудники могут работать удаленно из дома, общаться в мессенджерах. И этот факт привлекает некоторых инвесторов. Но многие забывают о большой конкуренции в этом секторе: и кража идей, и бесчисленное количество схожих по целям и видам деятельности компаний, и необходимость проведения грамотной и, скорее всего, дорогостоящей рекламы для привлечения клиентов. Также необходимо хорошо разбираться в данной индустрии, иметь в ней опыт работы или хотя бы представления в результате изучения различных материалов. Это трудоемкий и времязатратный процесс.

Российская Федерация не входит в состав инвестиционно-привлекательных стран. Различные международные статистические организации исследуют инвестиционную привлекательность стран. Они опираются на такие показатели страны, как эффективность экономики, уровень политического риска, состояние задолженности, способность обслуживания долга, кредитоспособность, доступность банковского кредитования, доступность краткосрочного финансирования, доступность долгосрочного ссудного капитала, вероятность возникновения форс-мажорных обстоятельств. В основном Россия показывает относительно низкие показатели по сальдо текущих счетов, оценки активов и суверенного кредитного рейтинга. С середины 20-х годов XXI века в целом Россия показывает положительные тенденции, ежегодно поднимаясь по позициям. В 2008 году продажи ИТ-сектора были на 8,9% выше, чем в 2007 года. И если после кризиса 2009 года ИТ-сектор в 2010 году быстро восстановился и показал результаты лучшие, чем в докризисный период, то во время кризиса 2011-2014 наблюдалось уменьшение темпов роста ИТ-рынка. После кризиса 2014 года иностранные инвесторы имели большое недоверие по отношению в целом к стране. В 2015 году продажи ИТ товаров и услуг составили 652,1 млрд.руб., что на 8,8% меньше, чем было год назад. Пандемия в 2020 году не оказала значительного влияние на сектор ИТ, предыдущие кризисы научили ИТ-компании, как нужно действовать в подобных ситуациях. К тому же наблюдается тенденция перехода на технологии отечественного производства, что опять же благоприятно сказывается на российских ИТ-компаниях. Прогнозы таковы, что если не будет в следующих годах крупных потрясений, то ИТ-сектор начнет расти предположительно на 10% в долларовом выражении.

Существует множество макроэкономических и инфраструктурных факторов, оказывающих негативное влияние на развитие российского рынка информационных технологий:

- Высокий уровень коррупции и неэффективное использование выделяемых на развитие бизнеса средств, а также сложность его ведения;
- слабая диверсификация экономики России, из-за чего рынок ИТ находится в зависимости от колебаний цен на энергоносители. Данная проблема наиболее характерна для России, чем для других стран. По расчетам Европейского банка, если Россия продолжит такими же темпами добывать нефть и газ, то их хватит только на ближайшие 20 лет;

- Неэффективность государственных проектов, взаимосвязей между органами власти различных уровней, что в итоге приводит к замедлению и нарушению сроков реализации проектов ИТ-компаний, а также росту цен проектов;
- Ситуация на международной арене: неопределенные отношения между Россией и Западом подрывают доверие иностранных инвесторов;
- Рост уровня инфляции и обесценение национальной валюты оказывают неблагоприятное влияние на рынок ИТ, что в итоге приводит к переходу предпринимателями к инвестированию в иностранной валюте;
- Санкции и импортозамещение снижают доступ к технологиям иностранных компаний: некоторые разработчики отказываются поставлять свои оборудования и программные обеспечения на территорию России;
- ИТ-сектор находится в зависимости от конъюнктуры российской экономики: снижение экономического роста и сокращение уровня инвестиций не позволяют компаниям расширять свой бизнес и инвесторам вкладывать свои денежные средства в стартапы;
- Уровень технологий и производительность труда в России растут не такими темпами, как во многих более развитых странах. Это является следствием дефицита высококвалифицированных кадров, недостаточный спрос со стороны государства, небольшое количество исследований данного рынка.

Тем не менее ИТ-отрасль является одной из самых динамично развивающихся сфер экономики в мире. В России наблюдается рост рынка информационных технологий с переменчивыми темпами.

В середине 2010-х начал расти спрос на смартфоны, интернет-сервисы, введение систем управления в государственные учреждения. На рынке ПО ситуация представляется хуже, поскольку потребитель предпочитает зарубежную продукцию, и для развития этой области необходимы большие денежные вложения.

Развитие рынка, в первую очередь, стимулируется ростом объемов перерабатываемой информации. Автоматизация бизнес-процессов применяется всё в больших и больших масштабах, и компании вынуждены хранить и обрабатывать огромные массивы информации, вне зависимости от того, к какой сфере примыкает данная компания или организация.

Проникновение интернета во все сферы жизни так же способствует развитию ИТ-рынка. Сегодня практически любую услугу можно купить онлайн, интернет магазины одежды, еды и так далее вытесняют обычные супермаркеты и магазины. Вследствие этого происходит рост использования «облачных» файлообменных систем.

Помимо этого, наблюдается рост затрат на обучение сотрудников использования информационных технологий.

Инвестиционная привлекательность — это набор показателей, которые включают качественные и количественные характеристики. Для того, что более подробно и глубоко изучить инвестиционный процесс, необходимо разобраться, что такое капитал и инвестиции.

Насчет капитала не существует однозначного определения. Некоторые учёные утверждают, что капитал — это часть богатства, которая участвует в производстве; другие склоняются к тому, что капитал — это капитальные блага, производящиеся системой и использующиеся в качестве факторов производства для изготовления товаров и услуг. Капиталом называют и денежные средства, и труд, и любое имущество. Обобщая, можно сказать, что капитал — это имущество, имеющее некоторую ценность, которое находится в ограниченном количестве и способное путем преобразований образовывать другие материальные блага.

Инвестициями называются сбережения, которые направлены на расширение производства для приращения капитала и получения в перспективе дохода. Выделяют следующие характеристики инвестиций:

1. Инвестиции могут приносить доход;

2. Инвестиции могут направляться в капитальные, оборотные и нематериальные активы;
3. Инвесторы при вложении капитала имеют своей целью получение социальных или экономических выгод;
4. Инвестиционная деятельность имеет вероятностный характер, так как существуют инвестиционные риски.

Поскольку не существует единого мнения в определении инвестиционной деятельности, то ее иногда отождествляют с такими понятиями, как «рыночная привлекательность», «инвестиционный потенциал», «инвестиционный имидж». Рыночная привлекательность – это отношения между контрагентами, характеристика места и размещения субъектов хозяйствования. Инвестиционный климат показывает благоприятность ситуации, сложившейся в стране или отрасли по отношению к потенциальным инвестициям. То есть можно сказать, что инвестиционный климат – это совокупность экономических, политических и финансовых условий, которая влияет на приток внутренних и внешних инвестиций. И инвестиционный потенциал представляет собой комплексное, целостное отражение разных аспектов инвестиционного климата, по мнению инвесторов.

Можем сказать, что инвестиционная привлекательность – это элемент инвестиционного климата, который отличается объективным характером. Некоторые специалисты утверждают, что инвестиционная привлекательность – это условия для инвестирования, оказывающие влияние на решение инвесторов при выборе объекта инвестирования. Кратко инвестиционную привлекательность можно описать как самостоятельную экономическую категорию, совокупность всех факторов, качественных и количественных показателей инвестиционного потенциала любого из уровней экономической системы (государственного, регионального, отраслевого, хозяйствующих субъектов).

Для большинства публичных организаций привлекательность их акций является одним из важнейших показателей успеха в бизнесе. Привлекательность способствует максимальному снижению риска неправильного вложения средств. Тем самым стимулируется приток дополнительного капитала для расширения бизнеса. При инвестировании средств ИТ-компания может разработать для себя новую технологию, что поспособствует сокращению издержек организации, а также адаптировать ее для продажи другим лицам. Далее увеличиваются производственные мощности и за ними количество новых рабочих мест. В масштабах государства это ведет к экономическому росту и как следствие к притоку капитала (в том числе и в сектор ИТ) из-за границы.

Основным фактором, влияющим на инвестиционную привлекательность, является уровень ВВП конкретной страны. Это показатель, который характеризует стабильность экономического роста и который является стимулом к притоку инвестиций из-за рубежа через механизмы фондового рынка. Ожидаемые величины ВВП так же оказывают влияние на приток инвестиций, поскольку доходность активов прямо зависит от уровней дохода, и инвесторы предполагают, что рост ВВП (и, следовательно, рост доходов компаний) принесет им больше доходов. Говоря о российских компаниях, нужно отметить, что снижение цен на энергоносители ухудшает экономическую ситуацию и снижает шансы на ее восстановление. Также в случае жесткой фискальной или монетарной политики снижается уровень ВВП в России.

На динамику ВВП оказывает уровень инфляции. Реальный ВВП – это разница между номинальным ВВП и инфляцией. Следовательно, высокие темпы инфляции дисконтируют не только ВВП, но и инвестиционную привлекательность акций любой компании, так как доходность инвестиций снижается на размер инфляции.

На инвестиционную привлекательность оказывает влияние размер процентных ставок. Необходимо, чтобы рентабельность бизнеса превышала ставки по кредитам. В России ключевая ставка Центрального Банка устанавливается по решению аукционеров РЕПО. Операции прямого РЕПО с Центральным Банком – это значительные вливания ликвидности в фондовый рынок, которые способствуют стабилизации экономики в

кризисные и предкризисные периоды. Увеличение таких вливаний приводит к увеличению процентных ставок в краткосрочном периоде и снижению волатильности рынка акций в среднесрочном периоде.

Рост хорошо оцененных на фондовом рынке акций происходит в результате роста доходности собственного капитала компании. Но в России этот рост происходит в основном за счет ценовых факторов на продаваемом Россией сырье. Если ранее недооцененные акции, рыночная цена которых ниже их инвестиционной стоимости, растут в цене, т.е. их курс приближается к справедливой оценке, то это приводит к положительной динамике стоимости акций.

Во время экономической нестабильности наиболее важным для инвестора является высокая дивидендная доходность. Дивидендная доходность равна отношению всех дивидендных выплат за предыдущий год к цене акции. Она показывает сколько чистой прибыли акционер получит на каждый вложенный рубль в анализируемом периоде. Но этот коэффициент не является определяющим, поскольку важно иметь во внимании уровень износа основных фондов и необходимость инвестирования инвестиционных проектов, то есть иметь продуманную дивидендную политику: рассчитывать сколько средств необходимо выделять на выплаты дивидендов, и сколько направлять на развитие производства.

Российские акционерные общества проводят осмысленную дивидендную политику лишь тогда, когда предполагается привлекать инвестиции через фондовый рынок. На величину дивидендных выплат могут оказывать влияние дивидендные политики других компаний, перспективы развития предприятия, ее финансовое положение и потребности в финансировании. Налогообложение, законодательство и общая макроэкономическая политика тоже влияют на дивидендную политику.

Подводя итог, можно заметить, что для повышения инвестиционной привлекательности российского фондового рынка необходимо улучшить макроэкономические показатели, грамотно продумывать дивидендную политику, повышать эффективность фондового рынка для сокращения маржи недооцененных акций.

Ликвидность фондового рынка оказывает влияние на инвестиционную привлекательность. Для инвестора важно не только получить как можно больше отдачи от вложенных средств, но и иметь возможность как можно быстрее приобрести или продать акции. Ликвидность рынка позволяет расширять временной горизонт инвестирования, что повышает инвестиционную привлекательность.

Ликвидность определяется глубиной рынка (объем заключаемых сделок), шириной рынка (количество выставленных приказов на покупку и продажу в котировальной таблице), размером спреда, волатильностью рынка. Последней измеряют инвестиционные риски. Волатильность российского рынка определяется ценой на нефть. Это знание позволяет прогнозировать будущие финансовые потоки. Таким же важным показателем является ожидаемая волатильность. Низкая ожидаемая волатильность создает хорошие инвестиционные возможности, так как это дает возможность математически и экономически моделировать поведение рынка на длительный период времени.

Таким образом, растущая экономика с ликвидным и низковолатильным рынком позволяет привлекать инвестиции, используя фондовые инструменты и механизмы.

Можно выделить следующие основные методологические проблемы оценки инвестиционной привлекательности любой отрасли:

1. Проблема формализации – любая оценка должна быть выражена в числовом значении, иначе проделанный анализ становится бесполезным;

2. Проблема спецификации методологических подходов – диагностика сектора во всем мире проводится различными способами с использованием различных индикаторов. Введем в наш анализ методы диагностики:

1. Методы факторного анализа: применяется, когда инвестор имеет множество различных показателей.

В данном методе составляются группы со схожими характеристиками;

2. Методы экспертных оценок: применяется, когда невозможно сделать анализ на основе точных расчетов;

3. Математические методы: корреляционный и дисперсионный анализы, методы оптимизации и математического моделирования, различные методы межотраслевого анализа.

Чтобы оценить инвестиционную привлекательность отрасли необходимо провести следующие действия:

1. Оценить экономическую и социальную значимость сферы с помощью налоговых поступлений, количество занятых в данной отрасли относительно численности всех занятых страны;

2. Оценить уровень собственных инвестиций, что показывает обеспеченность развития компании данной отрасли;

3. Узнать степень государственной поддержки: льготы, стимулы, юридические гарантии;

4. Оценить риски отрасли: риски, связанные с изменением в законодательстве, экологические риски, риски роста инфляции, конкурентоспособность компании и так далее;

5. Оценить инвестиционную активность: изменения активов компании.

Прежде, чем инвестировать в какую-либо компанию, инвестор должен оценить финансовое состояние пошагово:

✓ Найти и изучить «Бухгалтерский баланс» и «Отчёт о финансовых результатах». Если же показатели составлены в соответствии с МСФО, то нужно изучать «Отчёт о финансовом положении» и «Отчёт о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе»;

✓ Определить коэффициенты, которые позволяют оценить компанию и ее активы, и вычислить их;

✓ Определить в каких границах значения коэффициентов являются допустимыми;

✓ Сделать оценку финансового состояния компании путем сравнения желаемых и фактических значений коэффициентов. Финансовое состояние влияет на стабильность и эффективность организации и характеризует ее потенциал.

При оценке инвестиционной привлекательности на основе финансовых показателей добавляются также такие показатели, как наличие основных фондов, рентабельность продукции, степень износа основных средства и так далее.

Существует два вида анализа финансового состояния: внутренний и внешний.

Внутренний анализ подразумевает изучение структуры и использования капитала с целью повышения показательной рентабельности и увеличения собственных источников средств для финансирования развития организации.

Внешний анализ проводится с целью оценивания рисков инвестиционных капиталов и определения вероятного уровня доходности.

Методы анализа финансового состояния:

1. Горизонтальный анализ: сравнение финансовых отчетностей текущего периода с предыдущим, что позволяет оценить динамику показателей, описанных в финансовых отчетностях;

2. Вертикальный анализ: ранжирование показателей из бухгалтерской отчетности уровнем влияния на итоговое значение за текущий период;

3. Трендовый анализ: сравнение показателей текущего периода с рядом этих же показателей за несколько прошлых периодов для прогнозирования будущих значений;

4. Сравнительный анализ: сравнение показателей организаций, дочерних компаний и подразделений или же сравнение показателей с показателями за данный период у компаний-конкурентов;

5. Факторный анализ: анализ влияния отдельных факторов на результат финансовой отчетности.

Способы анализа финансового состояния: графический, табличный и коэффициентный.

Графический используется для оценивания финансового состояния компании как в целом, так и в отдельных объектах финансового анализа. В графическом изображении используются относительные или абсолютные величины показателей финансовой отчетности на конец и начало рассматриваемого периода для оценки финансового состояния компании в прошлом и настоящем, а также для прогнозирования ее будущих значений.

Коэффициентный способ - расчёт показателя и сравнение с какой-либо базой. Это необходимо для исследования изменения устойчивости организации в финансовом плане и сравнения в финансовом плане несколько разных организаций. Недостатком такого анализа является то, что коэффициенты статичны и не показывают различия в методах бухгалтерского учета и качества показателей.

Порядок работы с финансовыми показателями: подбор иллюстрирующих финансовое положение категорий, характеристик; разработка показателей; оценка числовых значений, которые может принимать данный коэффициент.

После проведения анализа финансового состояния дается синтетическая оценка объектов финансового анализа организации и финансового состояния организации в целом.

Синтетическая оценка финансового состояния — это обобщение выводов, которые характеризуют объекты финансового состояния компании. Цель такой оценки — выявление наиболее важных характеристик фактических значений финансовых показателей, которые описывают финансовое состояние организации.

Комплексный подход к анализу финансового состояния необходим, потому что все методы и подходы имеют недостатки, от которых можно избавиться посредством всестороннего комплексного подхода.

Другая методика – соотношение доходности и риска – предполагает анализ рисков, возникающих в процессе инвестиционной деятельности, измерять их степень важности, а также рассчитать совокупный риск. Определив категорию, которой принадлежит данный риск, мы можем проранжировать предприятия и определить инвестиционную привлекательность.

Третья методика представляет собой комплексный анализ, который является наиболее сложным среди всех вышеперечисленных методик. Она является самой сложной среди прочих, поскольку инвестору необходимо проанализировать не только компанию, но и инвестиционную привлекательность отрасли, страны. Комплексная оценка – это «процесс определения с помощью коэффициентов значимости каждого отдельного показателя в группе и группы факторов в общей инвестиционной привлекательности с максимальным числом требований и целей потенциального инвестора». Конечной целью такого анализа будет получение единого коэффициента, благодаря которому можно сделать вывод об инвестиционной привлекательности данной организации.

На инвестиционную привлекательность страны влияют интенсивность формирования сбережений и качество их использования в инвестиционном процессе, ставка рефинансирования, темпы инфляции, технологический процесс, состояние экономики страны. Инвестиционная привлекательность отрасли характеризуется индексом цен, удельным весом материальных затрат, рентабельностью, фондоотдачей, финансовыми показателями и так далее. Для оценки инвестиционной привлекательности предприятия анализируются показатели, определяющие финансовое состояние, уровень долговой нагрузки, квалификация персонала, протекание бизнес процессов.



Последняя методика – методика на основе стоимостного подхода. Здесь основным критерием инвестиционной привлекательности является рыночная стоимость компании. В России постепенно формируется рынок производственной и коммерческой недвижимости, на котором происходит процесс купли-продажи предприятия или его долей для его развития и дальнейшей перепродажи или для привлечения дополнительного капитала. В данной методике реальную стоимость рассчитывают, как сумму стоимости всего имущества и дисконтированного дохода за минусом его кредиторской задолженности. Рыночная стоимость – наиболее вероятная цена при осуществлении сделки в определенный момент времени.

Все вышеперечисленные методики подходят для инвесторов, которые хотят вложить капитал на длительный промежуток времени и не для получения дохода за короткий промежуток времени, а для управления данной компанией и ее деятельностью.

Краткосрочный спекулятивный портфель – это агрессивный портфель, ориентированный на получение выгоды в основном в форме изменения рыночной стоимости активов и формируемый на срок, как правило, не более, чем на несколько дней.

В начале формирования инвестиционного портфеля отбирается одна или несколько торговых площадок рынка ценных бумаг, где будут осуществляться инвестиционные операции. Это необходимо сделать, поскольку финансовые операции совершаются с временными лагами, что в данном способе инвестирования будет существенно влиять на конечную эффективность инвестиционного портфеля.

Большое значение имеет высокая ликвидность ценных бумаг, так как именно краткосрочные инвестиционные портфели наиболее чувствительны к фактору ликвидности, что оказывает влияние на конечную доходность. Одним из самых простых критериев ликвидности является спрэд: разница между лучшими котировками на покупку и на продажу; количество сделок, совершаемых в течение определенного периода, например, в течение дня. Обычно данные показатели сильно коррелируют между собой.

В краткосрочном периоде доходность ценной бумаги определяется в основном поведением рынка в целом. Но тем не менее ценные бумаги имеют и свои особенные реакции на изменения на рынке, которые можно численно измерить.

Краткосрочную потенциальную доходность характеризует среднее движение цены в течение периода, характеризующего потенциал получения спекулятивной прибыли.

Движение цены ценной бумаги может быть рассчитано несколькими способами: как соотношение цен закрытия, как отношение цены закрытия к цене открытия или как соотношение максимальной и минимальной цен. Последний способ сильно подходит для наиболее агрессивных инвесторов, а первый – для инвесторов, предпочитающих переносить открытие позиции на следующие торговые дни. Но у этих инвесторов существует повышенный риск переноса открытых позиций на следующий день, так как очень малы шансы закрыть позиции в начале торговой сессии нового торгового дня по ценам, близким к ценам окончания предыдущей сессии. Это также является одним из признаков низкой ликвидности ценных бумаг.

При формировании инвестиционного портфеля отсутствует необходимость в детальном рассмотрении макроэкономических, социально-политических, долгосрочных рисков, поскольку их влияние на рыночную цену ценной бумаги за несколько часов или дней меняется крайне незначительно.

Если же цены ценных бумаг начинают изменяться негативно для инвестора, то тот может использовать либо заранее предусмотренные компенсационные механизмы, либо закрыть позиции. В обоих случаях эффективность данных методов зависит от ликвидности ценной бумаги, а не от внутренних свойств актива.

Стандартное отклонение доходности или среднее движение цены являются критерием величины потерь инвестора. Последнее характеризует агрессивность ценной бумаги: большее значение движения цены является более агрессивным, а с меньшим – более консервативным.

Выделим способы комбинирования активов в краткосрочном спекулятивном портфеле:

1. Принцип условной диверсификации – определение максимальных долей каждого актива, из числа которых потом выбираются те, которые имеют приемлемые для инвестора показатели доходности и риска;

2. Принцип следования за рынком – эмпирическое предположение о том, что рынок в целом движется согласованно, как минимум при наличии внутренних тенденций или сильных внешних факторов. В таком случае инвестор выбирает ценные бумаги, цены которых движутся в том же направлении, что и рынок. Но если портфель собирается в условиях будущей неопределенности рынка, то использование такого принципа будет невозможным;

3. Принцип консервативности. В этом случае инвестор устанавливает предельную абсолютную или относительную величину убытков. Предельный убыток – разница между вероятными ценовыми убытками, оцененными на основе VaR, и стабильной частью ожидаемого дохода.

Использование вышеперечисленных мер поможет принять портфельные решения при проведении краткосрочных операций на рынке ценных бумаг.

Для проведения исследования были созданы выборки доходностей акций таких компаний, как Яндекс, Mail.ru Group, Ростелеком, АФК «Система», а также данные о государственных облигациях с марта 2007 года по март 2021 года. Данные о котировках были взяты с сайтов <https://www.finam.ru> и <https://www.londonstockexchange.com/>. Акции Яндекса котируются в долларах, поэтому для приведения в единую систему измерения взяты за данный период курсы рубля и доллара на сайте <https://www.cbr.ru/>. Там же взяты данные о поквартальном ВВП за данный период.

Коэффициент Шарпа – показатель, использующийся для определения доходности, которую получает инвестор, на одну единицу риска. Считается, что если значение коэффициента меньше нуля, то инвестпортфель или актив в отдельности нежизнеспособен, необходимо его пересмотреть или исключить. Значение от нуля до единицы говорит о высокорискованности данного актива или портфеля. И, соответственно, превышение единицы говорит об окупаемости инвестиции. Формула выглядит следующим образом:  $SH = \frac{(r - RFR)}{StdDev}$ , где  $r$  – доходность актива или портфеля,  $RFR$  – безрисковая доходность (в качестве такого показателя взяты доходности российских облигаций),  $StdDev$  – стандартное отклонение доходности. Результаты подсчетов говорят нам о том, что по сравнению с облигациями все рассматриваемые нами акции являются высокорисковыми, и доходностью от перепродажи компенсировать данный риск не получается.

Коэффициент Сортино рассчитывается аналогично коэффициенту Шарпа, только вместо стандартного отклонения используется отклонение в отрицательную сторону. Формула выглядит так:  $S = \frac{R - T}{\sigma}$ , где  $R$  – доходность актива,  $T$  – доходность безрискового инструмента,  $\sigma$  – отрицательная волатильность. Выводы после расчетов совпадают с выводами расчетов прошлого коэффициента: данные активы являются высокорисковыми.

Проведенные регрессионные анализы зависимости доходности акций от темпов роста ВВП показали следующие результаты (табл.1, табл.2, табл.3, табл.4):

Таблица 1. Итоги регрессионного анализа зависимости доходности акций компании Яндекс от темпов роста ВВП:

| Регрессионная статистика |              |                    |              |            |              |             |              |               |
|--------------------------|--------------|--------------------|--------------|------------|--------------|-------------|--------------|---------------|
| Множественный R          | 0,084727     |                    |              |            |              |             |              |               |
| R-квадрат                | 0,007179     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Нормированный R-квадрат  | -0,03419     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Стандартная ошибка       | 0,197219     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Наблюдения               | 26           |                    |              |            |              |             |              |               |
| Дисперсионный анализ     |              |                    |              |            |              |             |              |               |
|                          | df           | SS                 | MS           | F          | Значимость F |             |              |               |
| Регрессия                | 1            | 0,00675            | 0,00675      | 0,173532   | 0,680694     |             |              |               |
| Остаток                  | 24           | 0,933485           | 0,038895     |            |              |             |              |               |
| Итого                    | 25           | 0,940235           |              |            |              |             |              |               |
|                          | Коэффициенты | Стандартная ошибка | t-статистика | P-Значение | Нижние 95%   | Верхние 95% | Нижние 95,0% | Верхние 95,0% |
| Y-пересечение            | 0,917034     | 0,377837           | 2,427059     | 0,023097   | 0,137216     | 1,696852    | 0,137216     | 1,696852      |
| Переменная X 1           | 0,152789     | 0,366778           | 0,416572     | 0,680694   | -0,6042      | 0,909782    | -0,6042      | 0,909782      |

Таблица 2. Итоги регрессионного анализа зависимости доходности акций компании «Ростелеком» от темпов роста ВВП:

| Регрессионная статистика |              |                    |              |            |              |             |              |               |
|--------------------------|--------------|--------------------|--------------|------------|--------------|-------------|--------------|---------------|
| Множественный R          | 0,095246     |                    |              |            |              |             |              |               |
| R-квадрат                | 0,009072     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Нормированный R-квадрат  | -0,00963     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Стандартная ошибка       | 0,154858     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Наблюдения               | 55           |                    |              |            |              |             |              |               |
| Дисперсионный анализ     |              |                    |              |            |              |             |              |               |
|                          | df           | SS                 | MS           | F          | Значимость F |             |              |               |
| Регрессия                | 1            | 0,011636           | 0,011636     | 0,485202   | 0,489119     |             |              |               |
| Остаток                  | 53           | 1,270999           | 0,023981     |            |              |             |              |               |
| Итого                    | 54           | 1,282635           |              |            |              |             |              |               |
|                          | Коэффициенты | Стандартная ошибка | t-статистика | P-Значение | Нижние 95%   | Верхние 95% | Нижние 95,0% | Верхние 95,0% |
| Y-пересечение            | 1,138007     | 0,203722           | 5,586083     | 8,18E-07   | 0,729393     | 1,546622    | 0,729393     | 1,546622      |
| Переменная X 1           | -0,13549     | 0,194515           | -0,69656     | 0,489119   | -0,52564     | 0,254655    | -0,52564     | 0,254655      |

Таблица 3. Итоги регрессионного анализа зависимости доходности акций компании АФК «Система» от темпов роста ВВП:

| Регрессионная статистика |              |                    |              |            |              |             |              |               |
|--------------------------|--------------|--------------------|--------------|------------|--------------|-------------|--------------|---------------|
| Множественный R          | 0,170997     |                    |              |            |              |             |              |               |
| R-квадрат                | 0,02924      |                    |              |            |              |             |              |               |
| Нормированный R-квадрат  | 0,010205     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Стандартная ошибка       | 0,256347     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Наблюдения               | 53           |                    |              |            |              |             |              |               |
| Дисперсионный анализ     |              |                    |              |            |              |             |              |               |
|                          | df           | SS                 | MS           | F          | Значимость F |             |              |               |
| Регрессия                | 1            | 0,100946           | 0,100946     | 1,536153   | 0,220865     |             |              |               |
| Остаток                  | 51           | 3,351401           | 0,065714     |            |              |             |              |               |
| Итого                    | 52           | 3,452347           |              |            |              |             |              |               |
|                          | Коэффициенты | Стандартная ошибка | t-статистика | P-Значение | Нижние 95%   | Верхние 95% | Нижние 95,0% | Верхние 95,0% |
| Y-пересечение            | 1,499882     | 0,357845           | 4,191426     | 0,00011    | 0,781478     | 2,218286    | 0,781478     | 2,218286      |
| Переменная X 1           | -0,42883     | 0,345995           | -1,23942     | 0,220865   | -1,12345     | 0,265782    | -1,12345     | 0,265782      |

Таблица 4. Итоги регрессионного анализа зависимости доходности акций компании Mail.ru Group от темпов роста ВВП:

| Регрессионная статистика |              |                    |              |            |              |             |              |               |
|--------------------------|--------------|--------------------|--------------|------------|--------------|-------------|--------------|---------------|
| Множественный R          | 0,153355     |                    |              |            |              |             |              |               |
| R-квадрат                | 0,023518     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Нормированный R-квадрат  | -0,00218     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Стандартная ошибка       | 0,198519     |                    |              |            |              |             |              |               |
| Наблюдения               | 40           |                    |              |            |              |             |              |               |
| Дисперсионный анализ     |              |                    |              |            |              |             |              |               |
|                          | df           | SS                 | MS           | F          | Значимость F |             |              |               |
| Регрессия                | 1            | 0,036068           | 0,036068     | 0,9152     | 0,344786     |             |              |               |
| Остаток                  | 38           | 1,49757            | 0,03941      |            |              |             |              |               |
| Итого                    | 39           | 1,533638           |              |            |              |             |              |               |
|                          | Коэффициенты | Стандартная ошибка | t-статистика | P-Значение | Нижние 95%   | Верхние 95% | Нижние 95,0% | Верхние 95,0% |
| Y-пересечение            | 1,349784     | 0,32765            | 4,119597     | 0,000198   | 0,686492     | 2,013076    | 0,686492     | 2,013076      |
| Переменная X 1           | -0,30393     | 0,317698           | -0,95666     | 0,344786   | -0,94707     | 0,339217    | -0,94707     | 0,339217      |

Отсюда можно сделать вывод, что скорректированный R-квадрат принимает очень малое значение во всех регрессиях, что говорит о слабой связи объясняемой переменной и фактора. По значению статистики Фишера можно судить о незначимости в целом построенных регрессий. Таким образом, экономическая ситуация в стране не оказывает практически никакого значения на доходность акций рассматриваемых компаний.

Похожие результаты представляются при регрессионном анализе доходностей акций и кризиса, связанного с пандемией COVID-19. Темпы роста ВВП во всех странах, в том числе и России, до сих пор не достигли предкризисного уровня, но тем не менее доходности компаний показывали результаты, выше ожидаемого в кризисный период, из чего следует вывод, что в случаях неопределенности, шоков или кризисов приобретение акций рассматриваемых компаний может принести хорошие результаты.

Во время мирового финансового кризиса 2008-2010 годов регрессионный анализ говорит о такой же слабой коррелированности ВВП и доходностей акций. Но, изучив некоторые дополнительные материалы, я пришла к выводу, что всё-таки кризис подобного масштаба негативно сказался на данных компаниях, как и на все остальных. В отрасли спад наступил достаточно быстро, сокращались средства, выделяемые государством, для развития отрасли, рост курс доллара привел к уменьшению закупок из-за рубежа. Отмечалось, что после этого кризиса ИТ-компании многому научились и стали формировать себе «подушку безопасности» на случай возникновения подобного кризиса. Скорее всего, этот опыт позитивно отозвался в 2020 году.

Далее была оценена коррелированность акций между собой. Результаты показывали значения на уровне 0,1-0,6, что говорит о слабой коррелированности акций. То есть, формируя инвестиционный портфель мы можем в него включить акции данных компаний, несмотря на то, что они все из одной отрасли, так как в случае какого-либо шока доходности акций одной компании могут упасть, а второй, возможно, нет.

Как видно на рис.1 и рис.2, цены движутся не в одном направлении с индексом РТС (RTSI), и в последние пару лет наблюдается рост цен, пусть и с разной скоростью.

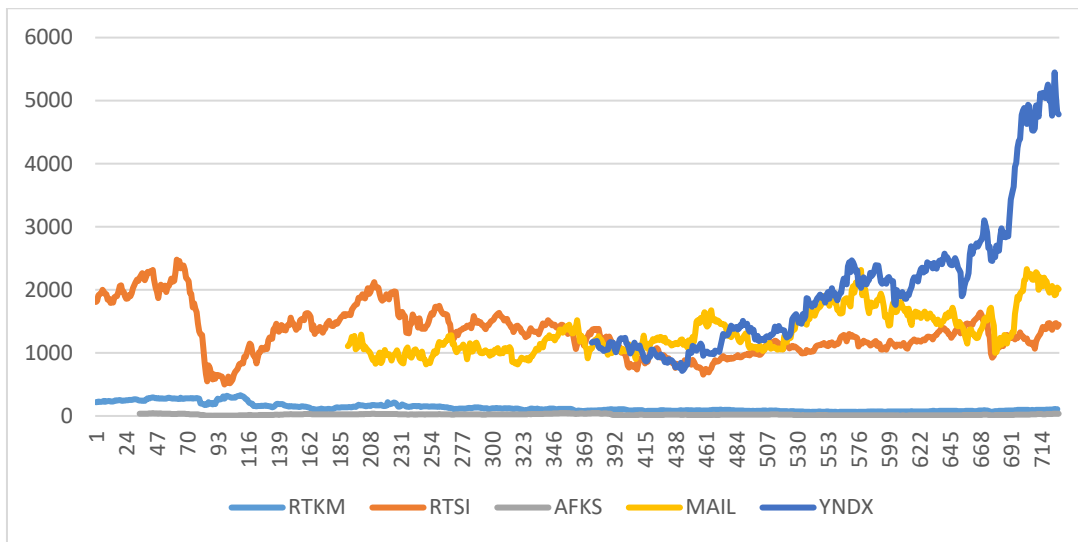


Рисунок 1. Цены акций с 2007 по 2021 год

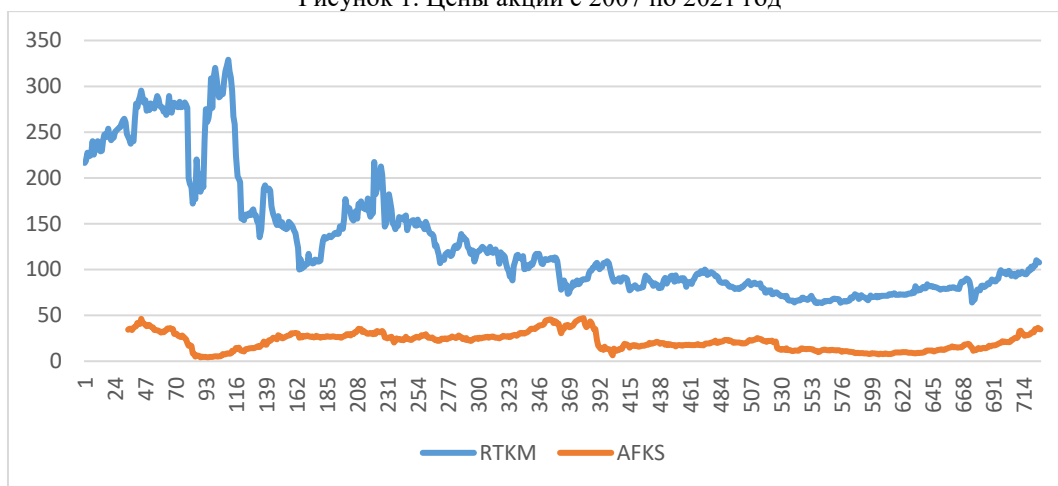


Рисунок 2. Цены акций с 2007 по 2021 год

Ниже на рис.3 представлен график доходностей акций рассматриваемых нами компаний, где более точно можно оценить привлекательность.

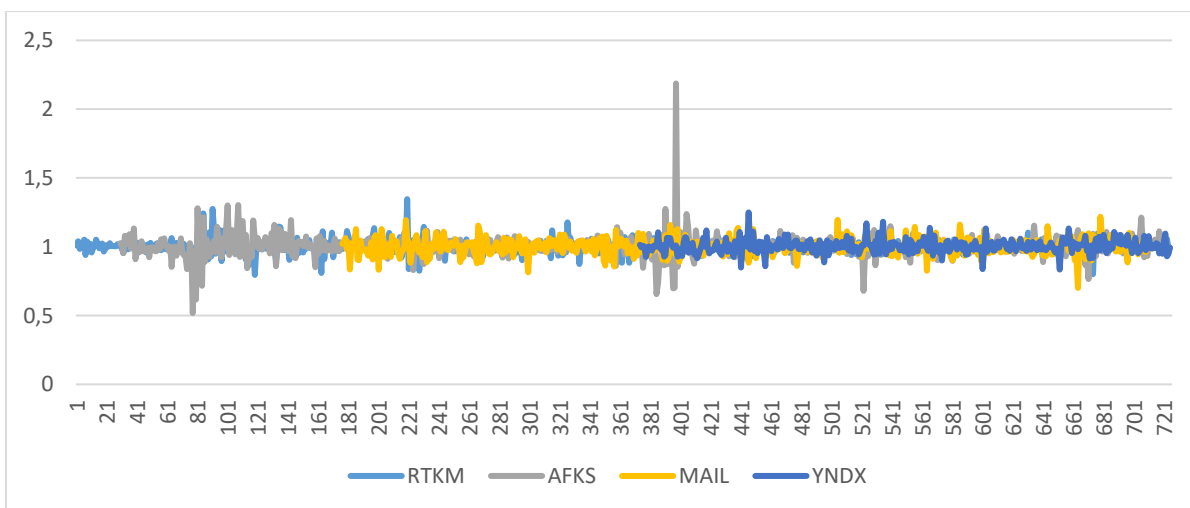


Рисунок 3. График доходностей акций

Из графика видно, что наиболее привлекательны акции компании АФК «Система», так как доходности довольно часто имеют большие значения, чем у других компаний.

Проведенный анализ позволяет сделать следующие выводы:

1. Акции рассматриваемых компаний (Яндекс, Ростелеком, АФК «Система», Mail.ru Group) являются высокорисковыми, риски окупить достаточно сложно;

2. Данные акции надежны во времена экономических неопределённостей, шоков, кризисов;

3. Яндекс и Mail.ru не выплачивают дивиденды своим акционерам, что подрывает доверие последних.

В перспективе наблюдается такая же тенденция с выплатами. Прибавляя п.1., можно сказать, что приобретение государственных облигаций может оказаться неплохой альтернативой данным акциям;

4. Для того, чтобы получить доход с владения данными акциями, нужно находить подходящие моменты купли и продажи. Из этого следует, что рассматриваемые акции больше подходят для спекулятивного инвестирования, чем для стратегического;

5. Из представленных компаний наиболее привлекательными можно отметить акции АФК «Система», поскольку они показывают высокие доходности, компания аккуратно выплачивает дивидендные выплаты и в будущем ожидается такая же тенденция.

#### **Заключение:**

Инвестиционная деятельность является одним из важнейших элементов экономики. Она способствует экономическому росту посредством поддержки предприятий и компаний. Денежные вливания в отрасль стимулируют ее развитие, увеличивают потенциал, поэтому повышение инвестиционной привлекательности является важной задачей любой коммерческой организации. И грамотное выявление инвесторами инвестиционно привлекательных компаний помогает не только последним для собственного развития, но и инвесторам, которые за счет этого получают дополнительный доход.

В данной исследовательской работе проведен анализ функционирования российского фондового рынка и влияния его механизмов на развитие сектора информационных технологий. Удалось установить причины изменчивости доходности акций, а также факторы, влияющие на их снижение. Касательно России можно сказать, что этими причинами являются колебания ВВП; слабая диверсификация экономики, из-за чего ИТ-сектор находится в зависимости от конъюнктуры международного нефтегазового рынка; некачественно используемые средства, выделяемые государством; неэффективность государственных проектов; коррумпированность на разных уровнях власти; неоднозначные международные отношения.

Сделан вывод о том, что инвестиционная привлекательность – субъективный вопрос. Существуют различные методики, с помощью которых можно определить инвестиционную привлекательность. Но для начала нужно определиться с временным горизонтом: долгосрочное инвестирование или спекулятивное. Последнее требует приобретение исключительно высоколиквидных активов. И для данного пути инвестирования достаточно оценивать поведение рынка в целом, и среднее движение цены: чем оно больше, тем агрессивнее актив.

Для стратегического инвестирования удалось узнать, что необходимо проводить комплексный анализ, состоящий из оценки значимости сферы, инвестиционной активности, рисков отрасли и государственной поддержки. Нужно изучить финансовое состояние компании и сравнить результаты или с результатами прошлых периодов, или с результатами текущего периода компаний-конкурентов. Проведенная работа позволяет увидеть полную картину благополучия данной компании и оценить инвестиционную привлекательность ее активов.

В третьей главе проведен анализ инвестиционной привлекательности акций российских ИТ-компаний (Яндекс, Mail.ru Group, Ростелеком, АФК «Система»). Результаты говорят о том, что инвестировать в данные компании можно во время экономической нестабильности, поскольку наблюдается слабая коррелированность между доходностями и темпом роста ВВП. Но они высокорискованные (согласно коэффициентам Шарпа и Сортино) и окупить их достаточно сложно. Однако спекулятивные инвесторы могут получить с них прибыль,

купив и продав акции в подходящий момент. Для долгосрочного инвестирования данные акции подходят мало. Но в целом, данные активы имеют тенденцию к росту, и их можно добавлять в инвестиционный портфель.

В итоге, можно сказать, если инвестор не готов регулярно следить за рынком и не хочет рисковать своими денежными средствами, то ему стоит отдать предпочтение государственным облигациям.

Список используемой литературы:

1. Белков. Д.А. Проблемы инвестирование в информационные технологии. // Инвестиционное и кадровое обеспечение инновационного воспроизводства на территориях: динамика, проблемы и перспективы: сб. материалов III Всероссийской научно-практической конференции с международным участием 20 нояб. 2018 г., Владимир / под ред. Федин А.В., Доничев О.А., Фраймович Д.Ю. и др. Владимир: Издательство «Транзим-ИКС», 2018. С. 7-10.
2. Гаитбаева С. Инвестиции в IT-технологии. URL: <https://journal.open-broker.ru/investments/investicii-vit-tehnologii/> (дата обращения: 20.04.2021)
3. Азнабаева Г.Р., Баженов О.В. Современное экономическое состояние российского рынка информационных технологий.
4. Гаглоева З.А. Проблемы и перспективы инвестиционной привлекательности Российской Федерации. URL: <https://www.eduherald.ru/pdf/2018/4-6/19012.pdf> (дата обращения: 10.03.2021)
5. Ставрова А.Б. К вопросу инвестирования в российский сектор информационных технологий. // Конкурентоспособность территорий: сб. материалов XIX Всерос. экон. форума молодых ученых и студентов 27-28 апр. 2016 г., Екатеринбург / под ред. Я.П. Силин, Е.Б. Дворякина. Екатеринбург: Издательство Уральского государственного экономического университета, 2016. С. 95-99.
6. Рогова Е.М., Бойко К.А., Ярыгин А.И. Исследование реакции рынка на инвестиции российских компаний в информационные технологии.
7. Владимирова А., Василюк Ю.И. Критерии и методы оценки инвестиционной привлекательности отраслей.
8. Ростиславов Р.А. Методы оценки инвестиционной привлекательности предприятия.
9. Киселева И.А., Искаджян С.О. Инвестиционные риски и их моделирование.
10. Неупокоева Е. Российский ИТ-рынок не боится пандемии.
11. Городилов М.А., Кураева Е.А. Оценка финансового состояния организации в отрасли информационных технологий.
12. Хрипливый Ф.П. Сравнительный анализ методов оценки финансового состояния.
13. Закирова Э.Р. Экономическое содержание категории «инвестиционная привлекательность».
14. Кох. И.А. Спекулятивное портфельное инвестирование на краткосрочных горизонтах.
15. Семенкова Е.В. Управление финансовыми инвестициями: факторы инвестиционной привлекательности.

**Программы автоматизации управления персоналом****Personnel management automation programs****Султанбаева А.И.**

Студент 4 курса,

Стерлитамакского филиала

Башкирского государственного Университета,

Россия г. Стерлитамак

E-mail: [albinahamitova93@gmail.com](mailto:albinahamitova93@gmail.com)**Sultanbaeva A.I.**

4th year student,

Faculty of Economics,

Bashkir State University,

Russian Federation, Sterlitamak

E-mail: [albinahamitova93@gmail.com](mailto:albinahamitova93@gmail.com)**Иремдзе Э.О.**

к.х.н., доцент кафедры математического моделирования

Стерлитамакского филиала

Башкирского государственного Университета,

Россия г. Стерлитамак

E-mail: [eliso\\_i@rambler.ru](mailto:eliso_i@rambler.ru)**Iremadze E.O.**

PhD in Chemistry, associate professor of the Department of Mathematical

Modeling, Sterlitamak branch

of Bashkir State University,

Russia Sterlitamak

E-mail: [eliso\\_i@rambler.ru](mailto:eliso_i@rambler.ru)**Аннотация.**

Информационные технологии с каждым годом развиваются все стремительнее и постепенно проникают в каждую сферу жизни. На данный момент, управление персоналом нельзя представить в отрыве от использования информационных технологий, так как они позволяют в значительной степени автоматизировать процессы в любой организации. Большая часть компаний в современном мире, хотят автоматизировать процесс управления персоналом при помощи информационных систем. В работе рассматривается значимость информационных технологий в управлении персоналом, позволяющих организации находиться всегда на шаг впереди своих конкурентов, по минимуму использующих информационные технологии в управлении персоналом.

**Annotation.**

Information technologies every year develop all the rapidly and gradually penetrate into each sphere of life. At the moment, personnel management cannot be submitted in the separation from the use of information technologies, as they allow you to largely automate processes in any organization, as well as increase the efficiency of each of the company's employees. The paper discusses the importance of information technologies in managing personnel, allowing the organization to always be one step ahead of their competitors, at a minimum of information technologies in personnel management.

**Ключевые слова:** персонал, человеческие ресурсы, информационные технологии, интернет-технологии, управление.

**Key words:** personnel, human resources, information technology, internet technology, management.

Экономические, политические, социальные, духовные трансформации со временного мира во многом обусловлены переходом на новую информационную стадию развития. Глобализация протекает в тесной взаимосвязи с развитием информационных структур [2].

Непосредственное влияние на управление персоналом оказывает развитие информационных технологий.



Управление персоналом считается наиболее важной составляющей любого предприятия, поскольку только компетентное управление персоналом способно повысить эффективность деятельности сотрудников предприятия и увеличить прибыль. За последние годы значительно выросло количество предприятий, на которых посредством внедрения информационных систем удалось автоматизировать процесс управления персоналом.

На рисунке покажем влияние HR-технологий на структуру управления персоналом. Особую важность приобретает развитие человеческих ресурсов, реализуемое в форме курсов повышения квалификации работника, использования искусственного интеллекта, продвижения персонала по карьерной лестнице [5].



Рисунок 1. Управление персоналом в условиях цифровизации

Подводя итоги важно заметить, что IT-технологии являются вестниками нашего будущего. Различные изменения в структуре управления работниками принесут компании только полезные последствия [4]. В связи с этим, управленцам придётся изменить всю тактику командования рабочими, заняться их продуктивностью на рабочем месте, используя различные новейшие технологии.

В настоящее время обязательным условием, обеспечивающим эффективную работу любого предприятия, является внедрение и использование информационных технологий. Как правило, один менеджер службы HR, работая в прикладных программах автоматизированных систем управления, способен вести дела сотни сотрудников предприятия. Именно компьютерные технологии позволяют быстро получать различные формы отчётности уже с изменениями, которые произошли в законодательстве [3].

Структуру автоматизации управления персоналом на предприятии можно представить следующим образом:

- справочные системы;
- программы, автоматизирующие отдельные операции кадровой службы;
- автоматизированные комплексные системы управления персоналом.

Наиболее популярными справочными системами в России являются такие, как «КонсультантПлюс» и «Гарант».

Программы, автоматизирующие какие-либо определённые операции кадровой службы, позволяют проводить аттестацию, отбор и учёт работников; разрабатывать штатное расписание; составлять аналитические отчёты предприятий. Такая разновидность программ используется преимущественно на небольших предприятиях для решения отдельных задач. Полноценными программными продуктами, автоматизирующими

все области деятельности кадровых служб предприятия, являются комплексные автоматизированные системы управления персоналом. Существует большое количество автоматизированных систем управления персоналом. Например, «АиТ: Управление персоналом», «БОСС-Кадровик», «1С: Зарплата и управление персоналом» [1].

Одним из главных конкурентных преимуществ любого предприятия можно считать непосредственное объединение возможностей информационных технологий и кадрового потенциала организации. Но есть и факторы, сдерживающее влияние информационных технологий: отсутствие квалифицированных специалистов в данной области, нехватка денежных средств. Данные факторы носят исключительно субъективный характер. Это связано с невежеством руководителей предприятий или же из-за нежелания изменять стиль управления предприятием.

После того, как предприятие внедряет в свою систему современные информационные технологии по управлению персоналом, оно получает такие организационные, экономические и социальные признаки как:

- Уменьшение времени для принятия решений во всех аспектах управленческой деятельности;
- Увеличение качества кадровых решений;
- Практичность в составлении отчетности для органов государственного управления в соответствии с законодательными и нормативными требованиями;
- Уменьшение затрат, направленных на управление персоналом;
- Повышение производительности труда персонала;
- Эффективное использование профессиональных качеств каждого сотрудника предприятия;
- Личный учет пенсионных накоплений сотрудников предприятия;
- Составление полной трудовой истории персонала предприятия;
- Подготовка руководящего резерва и продвижения по службе наиболее перспективных сотрудников предприятия.

Современные технологии делают допустимой настоящую революцию в управлении кадрами. Все работники, в том числе и управленческий персонал, получают доступ к безграничной системе данных по кадровым ресурсам предприятия, что значительно увеличивает качество и скорость принятия решений, а также автоматизирует и систематизирует однообразные процессы, которые дают возможность сосредоточиться на тактических задачах. Соответственно, будет увеличиваться заинтересованность к информационным системам управления персоналом (ИСУП). [1]

Из-за резкого развития информационных технологий за последний период стали выделять фрагмент программного обеспечения – автоматизированные информационные системы (АИС). Разработанные программы представляют собой специализированное обеспечение, а также являются новой технологией. Если остро рассматривать такие программы, то можно понять, что они представляют собой совокупность организационного обеспечения персонала фирмы, которые специализированы для срочного исполнения отдельных подразделений организации особой информацией. С другой стороны, информационными технологиями можно назвать и разновидности других программ, которые будут находиться в базах данных других специализированных программ. [2]

Информационные технологии представляют собой как технологии, которые направлены на упрощение деятельности предприятия, т.е. конечных пользователей. Все информационные технологии, которые так или иначе связаны с персоналом, можно разделить на несколько групп:

- Интернет-технологии;
- Техничко-аппаратное обеспечение;

- Специализированное программное обеспечение. К первой группе относится: программное обеспечение, электронная почта, веб-сайты, программы мгновенного обмена сообщениями. В последний период интернет - технологии наиболее явно сформировались в информационной сфере.

Ко второй группе относятся все физические свойства компьютера, телефонная связь и т.д.

Третья группа включает в себя отдельные программ авторизации, информационно - правовые системы, ERP – системы, которые используют специалисты по управлению персоналом. [2]

Управленческий процесс – это своего рода обработка информации, поэтому чем внимательнее она будет осуществлена, тем лучше будет управление. В успешном развитии управления компанией особое место занимают информационные технологии. Именно они помогают решать задачи в управлении кадрами предприятия.

К этим задачам относятся:

- разработка определенных инструкций и расписания для работников
- регистрация данных каждого сотрудника
- исследование новых кадров и их перемещение
- пользование трудовыми ресурсами, их распределение и учёт
- оплата труда, выплата различных пособий, контроль за осуществляемыми выплатами
- контроль подотчетных сумм
- система управления с документами
- пенсионный и налоговый учёт

Немало важное значение программное обеспечение занимает при защите конфиденциальной информации, которая участвует в управлении персоналом предприятия. Правила, которыми пользуются руководители предприятия, чтобы осуществить благоприятную связь с персоналом во время работы:[3]

- Конкретно указывать задачи, которые вы хотите обозначить в послании, при этом обращая внимание на цели тех, кому оно будет адресовано, и к кому будет иметь отношение;

- Исследовать основную цель общения. При этом правильно подбирать интонацию, язык, подход, чтобы они помогли достичь поставленной цели;

- Уделять особое внимание интонации и основной мысли данного сообщения;

- Использовать информацию, которая может быть полезна для получателя;

- Установить коммуникацию не только на сегодня, но и дальнейшее время. Ориентировать её на решение поставленных целей и задач.

Следовательно, управление персоналом – это совокупность осуществимых решений с наличием определенной информации в организации, которые крутятся внутри системы управления персоналом организации при её функционировании. [3] Коммуникационные технологии и информация играют значительную роль в управлении персоналом и представляют собой технологию обработки информации с вероятным использованием специального оборудования.

Рассмотрим ряд проблем, которые можно решить внедрением автоматизированных систем управления персоналом:

- необходимость постоянного притока новых кадров;
- малоэффективная работа по поиску и подбору кандидатов;
- большая численность нанятых сотрудников;
- присутствие различий в квалификации специалистов;
- необходимость централизованного ведения процесса подготовки, обучения и тестирования персонала;
- сложности, связанные с расчётом заработной платы;

- большая текучесть кадров;
- стремление топ-менеджера предприятия следовать современным тенденциям и внедрять инновации;
- постоянно увеличивающийся уровень конкуренции в различных направлениях деятельности

предприятия.

Перечисленные выше проблемы, непосредственно затрагивают процессы управления человеческими ресурсами. Для качественной реализации перечисленных проблем, требуется внедрять на предприятиях автоматизированные системы управления персоналом, которые будут оптимизировать все процессы, связанные с кадровой деятельностью, в том числе упрощать работу отдела кадров и делать её более эффективной.

Итак, можно сделать вывод о том, что внедрение информационных технологий в систему управления персоналом уже не являются информационными технологиями, облегчающими выполнение работ оперативного характера. На данном этапе развития они служат катализаторами распространения передового управленческого опыта, а также современных технологий менеджмента, которые обеспечивают предприятиям наличие дополнительных адаптационных возможностей и конкурентных преимуществ.

#### **Список используемой литературы:**

1. Барановская Т.П., Вострокнутов А.Е., Березовский В.С. Исследование HRM-систем: анализ рынка, выбор и внедрение для компаний среднего и крупного бизнеса // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета, 2016. № 115. С. 707-729.
2. Борисенко И.Л. Сущность и содержание развития инновационных подходов к управлению персоналом предприятия // Экономинфо, 2017. №3. С. 35-38.
3. Кусмагамбетов С.М. Использование интернет-технологий при подготовке кадров для АПК /С.М. Кусмагамбетов, Д.А. Новокщёнова // Управление инновационным развитием агропродовольственных систем на национальном и региональном уровнях: матер. межд. науч.-практ. конф., 13-14 июня 2019 г., ФГБОУ ВО Воронежский ГАУ – ФГБНУ НИИЭОАПК ЦЧР России; в 2-х частях. – Ч. I. – Воронеж: ФГБОУ ВО Воронежский ГАУ, 2019. – 214 с

**Развитие родительских прав и обязанностей в истории отечественного права****Development of parental rights and responsibilities in the history of domestic law****Федорова Е.В.***магистрант Забайкальского государственного университета  
Россия, Чита  
[laika.ya@ya.ru](mailto:laika.ya@ya.ru)***Fedorova E.V.***Undergraduate  
Transbaikal State University  
Russia, Chita***Мерзлякова И.С.***научный руководитель, кандидат культурологии, доцент  
доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин ЗабГУ  
Россия, Чита  
[irpolia@list.ru](mailto:irpolia@list.ru)***Merzlyakova I.S.***Academic advisor, Associate Professor of the Department of Civil Law Disciplines  
PhD (Cultural Science)  
Transbaikal State University  
Russia, Chita***Аннотация.**

Статья посвящена ретроспективе родительских прав и обязанностей в отечественном праве. В статье были рассмотрены дореволюционный и советский периоды развития. Выделены их особенности и проблемы. В заключении сделан вывод о том, что отход от патриархальных начал в регулировании семейных отношений был связан в европеизацией российского государства. Впервые обязанности родителей по отношению к детям были закреплены в нормах советского законодательства.

**Annotation.**

The article is devoted to a retrospective view of parental rights and responsibilities in domestic law. The article deals with the pre-revolutionary and Soviet periods of development. Their features and problems are highlighted. In conclusion, it was concluded that the departure from patriarchal principles in the regulation of family relations was associated with the Europeanization of the Russian state. For the first time, the responsibilities of parents in relation to children were enshrined in the norms of Soviet legislation

**Ключевые слова:** родительские права; родительские обязанности; семейные отношения; родительские правоотношения; правовой статус незаконнорожденных детей; воспитание детей; защита детей.

**Key words:** parental rights; parenting responsibilities; family relationships; parental relationship; the legal status of illegitimate children; parenting; protection of children.

Родительские права и обязанности в отношении детей прошли долгий этап своего развития. Родительская власть в древнерусском праве была достаточно значительной. На Руси у родителей не существовало право, предоставлявшее возможность лишать жизни своих детей. Однако, вплоть до принятия Соборного Уложения в 1649 году убийство родителями ребенка (не имело значения, был ли ребенок законнорожденным либо незаконнорожденным) не признавалось преступлением [2]. Данное деяние считалось грехом. Наказанием служило необходимость церковного покаяния.

В древнерусском государстве семейные отношения основывались на патернализме, т.е. на патриархальном укладе семьи. На развитие семейных отношений большое влияние оказывала церковь, которая давала рекомендации по нравственному воспитанию детей. Получается, что семейные отношения находились под значительным влиянием церкви на Руси.

В первом источнике древнерусского права в Русской Правде отсутствовало регулирование семейных правоотношений.

В XV веке появился Домострой, который представлял собой свод христианских правил, регулировавший взаимоотношения в семье. Дети по Домострою находились в подчинении родителей. Даже если дети вырастали и создавали свою семью, то они все равно должны были подчиняться родителям и, прежде всего, отцу. Отец стоял во главе семьи. Как можно заметить, Домострой фактически легализовал патриархальный уклад семьи.

Первым источником семейно-правовых отношений, принятым на государственном уровне, был Стоглав 1551 года. Стоглав как и Домострой регулировал брачно-семейные отношения. Основной принцип семейных правоотношений по Стоглаву – это власть мужа не только над женой, но и над детьми. Власть мужа была настолько велика, что он имел право «закладывать» свою жену, а также мог отдать ее в служилую кабалу для прокорма. Более того, муж был вправе наказывать жену за непослушание. Однако, членовредительство запрещалось [9, С. 54].

Соборное уложение 1649 года как и Стоглав сохранял безраздельное господство отца семьи над женой и детьми [7, С. 129]. Отец семьи мог отдать жену в долговую кабалу. Родители по Соборному уложению имели право отдавать детей на служение [8, С. 63].

Во время царствования Петра I на законодательном уровне были урегулированы вопросы правового статуса незаконнорожденных детей. Это было сделано в рамках Артикула воинского 1715 года. Сторонними признавались дети-сироты или дети при живых родителях, которые передавались в крестьянскую семью в качестве хозяйственно-трудовой единицы. В число таких детей попадали дети родственников, которых по своей бедности не могли их поднять, а также дети вдов, «не способных к их прокормлению», обездоленные, брошенные, подброшенные, осиротевшие дети, чьи родители умерли, бежали, бросили детей, «отставшись от родителей своих» [4, с. 266].

В рассматриваемый период дети перестали быть фактически собственностью родителей. Дети могли вступать в брак вопреки одобрению родителей.

В эпоху царствования Екатерины II получает развитие система домов презрения (воспитательные дома), в которых находили приют брошенные дети.

В целом, следует отметить, что несмотря на значительные изменения в социально-экономической жизни страны в XVIII веке, патриархальный уклад семьи оставался неизменным – дети находилось в полном подчинении родителей. По мнению К.П. Победоносцева, «главнейшие проявления родительской власти в период полного действия оной относятся к праву воспитания и к праву наказания... Государственная власть вообще не вмешивается в это дело частной домашней жизни... но есть предметы воспитания, почитаемые настолько важными для государства и общества, что некоторые законодательства объявляют их обязательными для всех и каждого. Эти предметы – религиозное воспитание и школьное обучение» [6, с. 129].

В целом стоит отметить, что дореволюционное законодательство по вопросам семейных правоотношений находилось под серьезным влиянием церкви. Патриархальный уклад семьи повлиял на формирование прав и обязанностей родителей в отношении своих детей. Со временем государство попыталось ослабить патриархальные начала в семейных правоотношениях. Это было сделано для того, чтобы укрепить институт семьи, а также внедрить его в правовое поле.

Семейные правоотношения были урегулированы и в рамках Свода законов Российской империи 1832 года, который признал три вида союзов родителей и детей:

- между родителями и законными детьми;
- между родителями и незаконными детьми;

– между усыновителями и усыновленными детьми.

Два последних союза заключали в себе и отношения с участием приемных воспитанников, что предопределялось внебрачным рождением и усыновлением с одновременными законодательными попытками узаконить официальное принятие таких детей в семью на воспитание [4, с. 270]. Отдельно выделялись случаи «добровольной отдачи родителями своего ребенка на определенное время постороннему лицу на воспитание с правом родителей требовать к себе детей от посторонних... без колебания родительской власти» [3, с. 220].

С этого времени вопросы семьи получают в законодательстве относительно самостоятельный характер и не всегда имеют имущественный характер.

В 1882 году в России началась разработка проекта Гражданского Уложения Российской империи. Появление в проекте Гражданского Уложения главы V позволило продвинуться вперед по пути как идентификации, так и дифференциации норм, относящихся к воспитанию несовершеннолетних, лишенных родительского попечения, и детей, имеющих попечение одного или обоих родителей. Однако полного отделения и разделения этих норм так и не случилось. Но представление дореволюционного законодателя об идеальных сущностях тех отношений, которые возникают между воспитателями и воспитанниками, не лишенными родительского попечения, просматривается ясно [4, с. 271].

Приход к власти большевиков привел к развалу Российской Империи и слому не только политической, но и правовой сферы. Ранее действовавшее российское законодательство утратило силу.

Первым советским нормативным актом, который регулировал правоотношения родителей и детей, выступил Кодекс законов об актах гражданского состояния, брачном, семейном и опекунском праве от 16 сентября 1918 года. Одним из правомочий родителей выступало возможность в диспозитивном порядке путем заключения специального соглашения определить порядок содержания детей (статья 132 Кодекса 1918 года) [5, с. 16]. Одним из правил, их коснувшихся, стало правило статьи 182 Кодекса 1918 года, приравнявшее приемышей и приймаков к родственникам по происхождению. По своей сути, оно легализовало те отношения по воспитанию ребенка, которые в статусе фактических имели место до принятия этого кодекса. Другая норма этого кодекса (статья 183) вводила запрет на усыновление детей, что, как выяснилось, практически сразу спровоцировало толчок к росту числа отношений по фактическому воспитанию ребенка из-за повсеместного обхода запрета на усыновление.

Дальнейшую роль в становлении прав и обязанностей родителей в отношении детей сыграл Кодекс законов о браке, семье и опеке РСФСР от 19 ноября 1926 года. В рамках нормы статьи 33 Кодекса 1926 года указывалось, что родители должны реализовывать права в отношении своих детей только в случае, если их действия отвечают потребностям детей. Родители обладали широким кругом обязанностей, а именно: воспитание детей; забота о ребенке; защита прав ребенка и т.п. [5, с. 17].

Важную роль в становлении прав и обязанностей родителей сыграли Основы законодательства о браке и семье Союза ССР и союзных республик от 27 июня 1968 года №2834-VII (далее по тексту Основы 1968 года). Основы 1968 года устанавливали равенство прав родителей в отношении своих детей (статья 18). Среди прав родителей следует отметить воспитание детей, а также их подготовка к общественно полезному труду.

В свою очередь родители должны были защищать своих детей законными способами. Основы 1968 года также установили правило, согласно которому интересы родителей не должны входить в противоречия с интересами детей. Родители признавались законными представителями детей (к примеру, в рамках судебного разбирательства).

Родители были обязаны содержать своих детей вплоть до достижения ими совершеннолетия [5, с. 20]. В отечественном законодательстве впервые права и обязанности родителей были закреплены в рамках отдельной

главы. Однако, вопрос урегулированности прав и обязанностей остался открытым, т.к. большинство норм имели лишь описательный характер [1, с. 81].

Глава 8 Кодекса о браке и семье РСФСР от 30 июля 1969 года (далее по тексту КоБС 1969 года) устанавливала права и обязанности родителей по вопросам воспитания детей.

К правам родителей в отношении детей советский законодатель относил:

Во-первых, воспитание детей (статья 52 КоБС 1969 года);

Во-вторых, защита детей (статья 53 КоБС 1969 года);

В-третьих, защита родительских прав в случае незаконного изъятия ребенка из семьи (статья 58 КоБС 1969 года).

Советский законодатель устанавливал равенство прав обоих родителей в отношении детей. Особенностью являлось специальная норма статьи 57 КоБС 1969 года, которая предоставляла права бабушкам и дедушкам общаться с внуками. В случае, если родители не позволяли общаться бабушкам и дедушкам с внуками, то органы опеки и попечительства могли обязать предоставлять свидания с внуками. Однако, в норме статьи 57 КоБС 1969 года прямо указывалось, что такие свидания не должны оказывать вредное воздействие на внуков.

Современный этап развития института прав и обязанностей родителей в России характеризуется принятием Семейного кодекса Российской Федерации от 29 декабря 1995 года № 223-ФЗ, который оказал значительное влияние на становление рассматриваемого института.

Таким образом, права и обязанности родителей в отношении детей прошли несколько этапов в своем развитии. В эпоху развития древнерусского права и вплоть до реформ Петра I права родителей в отношении детей были безраздельными, т.к. семейные отношения находились под влиянием церкви. Европеизация российского государства постепенно привело к отходу от патриархальных начал в регулировании семейных отношений. Советский период предоставил родителям не только права, но и обязанности в отношении детей.

#### Список используемой литературы:

1. Антокольская М.В. Семейное право: Учебник. М.: Юристь, 2013.
2. Бабичев А.Г. Историческое становление российского уголовного законодательства об убийстве матерью новорожденного ребенка. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoricheskoe-stanovlenie-rossijskogo-ugolovnogo-zakonodatelstva-ob-ubiystve-materyu-novorozhdennogo-rebenka> (дата обращения 23.12.2021).
3. Законы гражданские с разъяснениями Правительствующего Сената и комментариями русских юристов. Сост. И.М. Тютрюмов. Книга первая. – М.: Статут, 2004.
4. Комиссарова Е.Г. История государственного участия в регулировании отношений по фактическому воспитанию ребенка (краткий историко-догматический очерк) // Пермский юридический альманах. - 2021. - №4. – С. 266.
5. Король И.Г. Личные неимущественные права ребенка по семейному праву Российской Федерации. М.: Проспект, 2013.
6. Победоносцев К.П. Курс гражданского права: Права семейственные, наследственные и завещательные. Ч. 2. - М.: Статут, 2003.
7. Полянский П.Л. Правовое регулирование брачно-семейных отношений в российском обществе: историко-правовое исследование. – М.: Зерцало, 2016. – С. 129.
8. Рябова О.С. Особенности уголовной политики в отношении женщин и несовершеннолетних по Соборному Уложению 1649 года // Государство и право: теория и практика: материалы I Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, апрель 2011 г.). – Челябинск: Два комсомольца, 2011. – С. 63-66.
9. Уздимаева Н.И., Ларькин Д.О. Стоглав как памятник истории и права // Аспирант. - 2020. - №3. – С. 54.



**Развитие цифровой экономики****Development of the digital economy****Коробков Артем Николаевич***студент 1 курса**ФГБОУ ВО КубГАУ**Россия, Краснодар**E-mail: korobkovaelena777@gmail.com***Korobkov Artem Nikolaevich***student of the of the**Kuban State Agrarian University**Russia, Krasnodar**E-mail: korobkovaelena777@gmail.com***Бочкова Татьяна Александровна***канд. экон. наук, доцент**ФГБОУ ВО КубГАУ**Россия, Краснодар**E-mail: bochkova-tatiana@mail.ru***Bochkova Tatiana Alexandrovna***Candidate of Economic Sciences, Associate Professor**Kuban State Agrarian University**Russia, Krasnodar**E-mail: bochkova-tatiana@mail.ru***Аннотация.**

Статья посвящена проблемам развития цифровой экономики и ее влиянию на экономические процессы, определяющие экономический рост и благосостояние населения в рамках глобализованного мирового сообщества. В статье анализируются разнообразные подходы к термину «цифровая экономика», а также факторы, обусловившие повышенное внимание к проблемам ее развития. В текущих условиях развития мирового сообщества введение ограничительных мер, связанных с пандемией, ускорило внедрение цифровых технологий в различных странах мира, и Россия не остаётся в стороне от данных процессов. Авторами проанализированы различного рода национальные программы и федеральные проекты, обеспечивающие разнообразные меры поддержки, что по мнению авторов, определяет цифровизацию как важнейший национальный приоритет цифровой трансформации России на ближайшие годы.

**Annotation.**

The article is devoted to the problems of the development of the digital economy and its impact on economic processes that determine the economic growth and well-being of the population within the framework of the globalized world community. The article analyzes various approaches to the term "digital economy", as well as the factors that led to increased attention to the problems of its development. In the current conditions of the development of the world community, the introduction of restrictive measures related to the pandemic has accelerated the introduction of digital technologies in various countries of the world, and Russia does not remain aloof from these processes. The authors analyzed various kinds of national programs and federal projects that provide a variety of support measures, which, according to the authors, determines digitalization as the most important national priority for the digital transformation of Russia for the coming years.

**Ключевые слова:** цифровые технологии, цифровая экономика, цифровизация, электронная коммерция**Keywords:** digital technologies, digital economy, digitalization, e-commerce

Современный мир живет в цифровую эпоху, и полагаем, данный этап можно назвать новым в экономическом развитии мирового сообщества. По мнению специалистов ОЭСР, цифровая экономика включает, прежде всего, основанные на цифровых технологиях рынки, дающие стимул для дальнейшего развития торговли

товарами и услугами, однако это понятие данными рынками не ограничивается, поскольку цифровизация оказывает воздействие на общество и экономику в целом [1]. Повышенное внимание проблемам цифровой экономики обусловлено следующими факторами:

- количества хранящейся в обществе информации;
- совершенствование массово-коммуникационных процессов, в основе которых лежат информационные ресурсы;
- необходимостью дальнейшего развития кибернетики;
- необходимостью формулировки критериев прогресса для обеспечения устойчивого развития экономики и повышения жизненного уровня населения [2].

В учебной и экономической литературе к настоящему времени отсутствует четкое, принятое всеми, понимание термина «цифровая экономика»; так иностранные источники акцентируют внимание в цифровой экономике на технологиях и связанных с их использованием взаимоотношениях экономических субъектов. В данном случае речь идет либо о конкретных видах технологий, либо о формах изменений экономических процессов. Встречаются определения цифровой экономики, строящиеся на направлениях ее на экономику и социальную сферу [3].

Множественные трактовки «цифровой экономики» имеют место и в нашей стране. Обобщая имеющиеся данные, под цифровой экономикой понимается экономика нового технологического поколения; хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде; обработка больших объемов этих данных и использование результатов их анализа по сравнению с традиционными формами хозяйствования [4]. В целом же можно выделить два основных подхода к пониманию цифровой экономики: классический и расширенный. Первый подход под цифровой экономикой понимает экономику, основанную на цифровых технологиях [2]. В качестве примеров приведем продажу электронных книг, фильмов, дистанционные образовательные технологии. Второй подход цифровую экономику представляет экономическим производством, неразрывно связанным с использованием цифровых технологий (по оценкам специалистов приблизительно 40 % населения земли используется информационные технологии в повседневной жизни) [2].

В настоящее время цифровизация определяет перспективы роста компаний, отраслей и национальных экономик в целом. Технологии существенно повышают качество жизни человечества и общее благосостояние населения планеты. Именно эти характеристики и тенденции новой реальности уже сегодня определяют основные тенденции развития государств, влияют на формирование экономических условий на глобальном уровне. Наступила эпоха информационного взрыва: 90 % всех цифровых мировых данных появилось в последние годы, а около 1 трлн взаимодействующих в мире электронных устройств генерируют свыше 2,5 квинтлн (10<sup>18</sup>) байт информации в сутки [2,4]. Доля организаций, использующих широкополосное подключение, являющееся базовым условием цифровизации отраслей экономики и социальной сферы, в 2020 г. приблизилась к 93%, тогда как только за последний год зафиксирован максимальный прирост показателя – около 6,4%.

Программы развития цифровой экономики в настоящее время реализуются во многих странах, так, в Германии приняли стратегию высокотехнологичного развития страны, в основе которой лежат инновации, их стимулирование и дальнейшее развитие, а также определены ведущие отрасли для развития экономики страны. Похожая программа есть у США, в планах внедрение в Китае, Великобритании, Бельгии и Франции.

Введение различного рода запретительно-ограничительных мер, связанных с пандемией, ускорило внедрение цифровых технологий и в повседневную жизнь каждого человека, и в функционирование предприятий по всему миру. Значимость цифровых рынков неуклонно растет, как и рост и влияния лидеров в мировом сообществе: в 2020 г. В пятерку самых дорогих брендов по версии Forbes входили именно гиганты цифровой

индустрии [7]. Как отмечает Всемирный банк, цифровые технологии сыграли важнейшую роль во время пандемии: общество и экономика смогли работать в период действия режима самоизоляции, а правительство получило в свое распоряжение эффективные инструменты, позволившие оказывать содействие социально уязвимым категориям населения [4].

Экономический кризис, связанный с распространением пандемии, сильно ударил по многим отраслям, но для ряда других он послужил причиной мобилизации и увеличения спроса. Отмечается, значительный рост интернет-торговли, на долю которой с середины 2020 г. приходится около 10% всего объема продаж, а рыночная капитализация таких интернет-магазинов как Ozon и Wildberries оценивается в 10 и 14 млрд долл. Соответственно, кроме этого, рост наблюдается в сфере доставки продуктов питания [5,6].

В нынешних условиях, когда действовали запреты на передвижение и необходимость соблюдения гражданами мер самоизоляции, доля электронной коммерции резко возросла, тем самым дав возможность существовать отраслям бизнеса и обеспечившей потребителей возможностью получить все необходимое. В нашей стране покупательская активность на мировом интернет пространстве также возросла. Только за 3 месяца режима изоляции в российскую интернет-торговлю, по некоторым оценкам аналитиков, было дополнительно вовлечено около 10,5 миллионов новых пользователей, а доля e-commerce в общем обороте розничной торговли в РФ оценивалась в почти 11 % в 2020 г., тогда как в 2019 г. было всего 6% [5-8].

Влияние пандемии на рост онлайн-торговли в России, по оценкам самого бизнеса, составит не менее 6% в среднем в год до 2024 г., а в ближайшие четыре года общий добавочный рост российской e-commerce, по мнению экспертов, может составить около 4,4 трлн руб., при суммарной величине рынка за это время около 23,3 трлн руб.

В ближайшие годы одним из основных средств повышения конкурентоспособности на мировой арене, укрепления национальных интересов и информационного суверенитета для нашей страны будут как раз цифровые технологии. Так, в июле 2020 г. с целью ускоренного вывода цифровых технологий на рынок, увеличения уровня комфортности предоставления услуг населению, роста прибыли реального сектора экономики страны, возможности конкурировать с высокотехнологичными странами, был принят Федеральный закон № 258-ФЗ «Об экспериментальных правовых режимах в сфере цифровых инноваций в РФ». Данные режимы в сфере цифровых инноваций позволят применить в отношении участников таких режимов специальное регулирование по направлениям в сфере медицинской деятельности, проектирования, электронного обучения и дистанционных образовательных технологий, финансового рынка, продажи товаров, работ, услуг дистанционным способом, строительства, предоставления государственных и муниципальных услуг и осуществления государственного и муниципального контроля, промышленности и других сферах. Таким образом, цифровизация данных отраслей будет одним из стратегических национальных приоритетов цифровой трансформации России.

Приведение ведущих отраслей экономики и социальной сферы в России, включая государственное управление, образование и здравоохранение, к состоянию цифровой зрелости принято в качестве одного из четырех показателей, которых необходимо достичь до 2030 г. при реализации цифровой трансформации как национальной цели развития (в соответствии стал Указом Президента РФ от 21 июля 2020 г. № 474 «О национальных целях развития РФ на период до 2030 года»). Предполагается повышение цифровой грамотности населения, конкурентоспособности российских ИТ компаний, цифровизация государственного сектора, а также увеличение заинтересованности бизнеса в технологическом развитии.

Запуск национальной программы «Цифровая экономика РФ» и включение ускоренного внедрения цифровых технологий в число национальных целей развития до 2024 г. согласно Указу № 204 привели к закреплению цифровых трансформаций на федеральном уровне.

Благодаря национальной программе и ее федеральным проектам выработаны разнообразные меры поддержки. В первую очередь это проявляется в значительном акценте на изменениях в нормативном регулировании, включая ввод в оборот новых понятий и явлений, связанных с цифровой экономикой («облачные вычисления», «криптовалюта», «блокчейн», «искусственный интеллект», «виртуальная реальность», «киберфизические системы»), снятии ограничений и устранении пробелов в правовой сфере, стандартах, препятствующих распространению цифровых технологий (например, расширение перечня услуг телемедицины, признание результатов виртуальных испытаний в промышленности, регулирование использования персональных данных различными формами киберфизических систем).

Таким образом, подводя итог отметим, что благодаря цифровой экономике происходит ускорение темпов экономического развития, формируются новые рынки и отрасли, повышается производительность труда, которую генерируют темпы роста на технологической, управленческой и кадровой основе, что полностью согласуется с идеологией цифровой экономики. Правительству Российской Федерации следует продолжить работу по закреплению цифровых основ с привлечением дополнительных инвестиций в умную и безопасную инфраструктуру, которая бы способствовала значительному росту и развитию цифровой сферы.

В условиях динамично меняющегося рынка труда, состава и содержания профессиональных занятий, неперенным условием развития человеческого капитала является обучение на протяжении всей жизни и постоянное повышение квалификации, освоение новых навыков, следовательно, акцент необходимо делать на развитии цифровых навыков и экосистемы обучения, развивать взаимодействие между учебными заведениями предприятиями. Необходимо ускорить темпы цифровой трансформации сферы промышленности, повышая тем самым конкурентоспособность ее ключевых отраслей.

Кроме того, в настоящее время кризис, связанный с COVID-19, стал катализатором перехода к цифровизации и использованию цифровых денег. Эта тенденция может преобразовать международную валютную систему, следовательно, необходимо брать во внимание вопросы, связанные с использованием персональных данных в цифровой экономике и необходимостью глобальной координации политики совместно с ведущими странами мира.

Таким образом, при соблюдении нашим правительством национального приоритета цифровой трансформации, при реализации эффективной политики в ведущих отраслях, появляется реальная возможность России стать одним из участников мирового сообщества лидеров цифровой трансформации, ускорить технологический прорыв и получить соответствующие экономические и социальные дивиденды.

#### **Список используемой литературы:**

1. Основные тренды развития цифровой экономики в финансовой сфере. Правовые аспекты регулирования и практического применения. – М.: Издание Государственной Думы, 2019. – 160 с.
2. Развитие цифровой экономики как фактор повышения уровня экономической безопасности страны: монография / под ред. А. К. Моденова; Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет. – Санкт-Петербург, 2020. – 316 с.
3. Что такое цифровая экономика? Тренды, компетенции, измерение: докл. к XX Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 9–12 апр. 2019 г. / Г. И. Абдрахманова, К. О. Вишневский, Л. М. Гохберг и др.; науч. ред. Л. М. Гохберг; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019. – 82, [2] с.
4. Доклад о состоянии конкуренции в РФ за 2020 г. [Электронный ресурс] // URL: <https://fas.gov.ru/documents/687864> (дата обращения: 25.11.2021 г.)
5. Цифровая экономика: 2021». Краткий статистический сборник. [Электронный ресурс] // URL: <https://issek.hse.ru/news/420475066.html>
6. Мамий С.А. Роль малого бизнеса в обеспечении системного единства региональной экономики // В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам 72-й научно-практической конференции преподавателей по итогам НИР за 2016 г., 2017. – С. 471-472.

7. Бочкова Т.А., Адамян Н.Э., Петрова Я.В. Значимость международной торговли для развития национальной экономики // В сборнике: Тенденции и перспективы развития науки XXI века. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответ. ред.: Сукиасян А.А. 2015. – С. 20-23.

8. Аналитический центр при Правительстве РФ. Бюллетень о развитии конкуренции №32. [Электронный ресурс] // URL: [https://ac.gov.ru/uploads/2-Publications/konkurencia/Konk\\_december\\_2020.pdf](https://ac.gov.ru/uploads/2-Publications/konkurencia/Konk_december_2020.pdf)

## Различие между психологическим и философским представлением о понятии активность

### The difference between psychological and philosophical ideas about the concept of activity

*Волкова Екатерина Дмитриевна*

*Студент*

*Казанского Государственного Энергетического Университета*

*Россия, Казань*

*[ekat3rinavolkova22@yandex.ua](mailto:ekat3rinavolkova22@yandex.ua)*

*Volkova Ekaterina Dmitrievna*

*Student of Kazan State Power Engineering University*

*Russia, Kazan*

*[ekat3rinavolkova22@yandex.ua](mailto:ekat3rinavolkova22@yandex.ua)*

*Кабатьева Алина Юрьевна*

*Студент*

*Казанского Государственного Энергетического Университета*

*Россия, Казань*

*[Alinochkakabateva@mail.ru](mailto:Alinochkakabateva@mail.ru)*

*Kabateva Alina Yurevna*

*Student of Kazan State Power Engineering University*

*Russia, Kazan*

*[Alinochkakabateva@mail.ru](mailto:Alinochkakabateva@mail.ru)*

#### **Аннотация.**

Такое неоднозначное понятие как «активность» очень часто встречается в различных областях науки или деятельности. Несмотря на это мы редко задумываемся о том, какие значения могут быть присуще ему. Может ли это понятие нести в себе какой-либо другой смысл, кроме привычного нам обозначения деятельности или ритма жизни человека? Конечно может, и именно для этого мы проводим исследование данного понятия в таких областях, как психология и философия. В нашем исследовании раскрываются схожесть и различия активности. Изучена литература прошлых исследований, в большинстве труды современных ученых, но также была затронута история изучения понятия активности, рассмотрены труды как зарубежных, так и отечественных ученых. Приведены рассуждения великих древнегреческих философов.

#### **Annotation.**

Such an ambiguous concept as "activity" is very often found in various fields of science or activity. Despite this, we rarely think about what values may be inherent in it. Could this concept carry any other meaning than the usual designation of a person's activity or rhythm of life? Of course it can, and it is for this that we are conducting a study of this concept in areas such as psychology and philosophy. Our research reveals the similarities and differences in activity. The literature of past studies was studied, in most of the works of modern scientists, but the history of the study of the concept of activity was also touched upon, the works of both foreign and domestic scientists were considered. The reasoning of the great ancient Greek philosophers is given.

**Ключевые слова:** Активность и деятельность, деятельное отношение к миру, формы проявления, форма активности, механическая реализация, инстинкт, рефлексия, пассивность, реактивность, реактивная активность, обусловленная активность, процесс самоизменения.

**Keywords:** Activity and performance, active attitude to the world, forms of manifestation, form of activity, mechanical realization, instinct, reflection, passivity, reactivity, reactive activity, conditioned activity, the process of self-change.

В повседневной жизни мы часто встречаем такое понятие как активность, причем в разных сферах оно имеет различные и, порой, совершенно несопоставимые значения. Это понятие приобрело на столько широкий спектр использования, что иногда для того, чтобы понять его смысл, необходимо более внимательное его изучение. Обратившись к словарю русского языка, видим, что он дает определение «активного» как деятельного, энергично развивающегося.

Активность и деятельность неоднократно выступают как синонимичные понятия в литературе и разговорной речи. Деятельность подразумевает под собой совершение какого-то механического действия. В физиологическом смысле активность является всеобщей характеристикой живых существ или поддержания ими существенно значимых связей с внешним миром.

Можно сказать, что активность – это важное состояние живого организма. Не имея активности, человек не способен существовать даже как биологическое существо, а тем более как член социума. Будет ли значение активности сохранять такой смысл, если мы начнем рассматривать его использование в сфере психологии или философии?

### ПСИХОЛОГИЯ

Психология – наука, изучающая структуры и процессы, находящиеся и протекающие внутри, которые не поддаются внешнему изучению. Если мы станем рассматривать понятие «активность» в психологии, то сможем определить его, как деятельное отношение человека к миру, способность значимо преобразовывать материальную и духовную среду на основе опыта человечества. Формы ее проявления - это творческая деятельность и общение.

Самая простая форма активности – это механическая реализация внутренней программы или реагирование на действие, оказываемое внешней средой, например, тропизм, таксис, рефлекс. Усложненной формой является инстинкт. В свою очередь, инстинкт представляет собой совокупность врожденных стремлений, оказывающих стимулирующего действия на формирование поведения. Также встречаются выученные формы активности, которые воплощаются с помощью приобретения навыков и умений, то есть «выучиваются» с течением времени. При этом, навыком является действие, полученное путем многократного повторения и доведения до автоматизации. Не маловажную роль играет и следующая форма активности – интеллектуальная. Которая с помощью мышления подразумевает составление целевых программ для действий, совершаемых человеком. К последней форме активности можно отнести рефлексивную, то есть сознательную активность. Рефлексия – обращение человека на свою личность (мировоззренческие установки, определенные чувства, телесные ощущения, реакцию), свое состояние или самопознание.

С точки зрения биологического устройства, психическая активность определяется работой мозга, который оснащен органами восприятия информации, исполнительными и энергетическими структурами. Суть такой активности состоит в обработке информации, ее анализе и использовании в координировании движений различного характера, таких как речь, движение рук и ног и т.п.

Все формы активности имеют, как правило, внутреннюю (психическую) и внешнюю (поведенческую, практическую) составляющие.

Психика подразделяется на познавательную, эмоциональную и волевою, сознательную и бессознательную, личностную и безличностную. Такой вид активности мы можем отнести к внутренней, так как она проявляется в одной субстанции.

Попытка создания согласованной картины субъекта и его основных процессов связана поведенческой активностью. Данный вид мы можем отнести как к внутренней, так и к внешней активности, то есть активность между двумя субстанциями [5]

Значит, мы можем выделить четыре модели активности, которые выделяют различные взаимодействия этих двух субстанций:

- Пассивность - влияние одной субстанции на другую, а внутреннее состояние второй и ее реакция на внешнее воздействие выражает полное безразличие.

- Реактивность - влияние одной субстанции на другую, внутреннее состояние которой равно нулю, но ее ответная реакция равна внешней.
- Собственная активность - влияние одной субстанции на другую, ответ которой равен ее собственному состоянию.
- Обусловленная активность – влияние одной субстанции на другую, ответ которой представляет собой совокупность внешнего воздействия и внутреннего состояния.

Вопросом об активности личности интересовались такие знаменитые ученые, как Зигмунд Фрейд, Карл Юнг, Альфред Адлер, Карен Хорни, Эрих Фромм. Появлялись школы, создающие теории об активности личности. «Гуманистическая школа» отвергала учение Фрейда, в соответствии с которым природные импульсы, такие как страх одиночества, агрессия, стремление к власти, обязательно враждебны обществу. По их теории в качестве источника активности рассматривались врожденные альтруистические мотивы. Представителем является Карл Роджерс. Другие представители этой школы с Гордоном Олпортом представили концепцию «Теория черт», в которой люди имеют отличие друг от друга по набору степени развития независимых черт, а описание личности получаемо с помощью тестологического метода обследования. Абрахам Маслоу – автор «Теории Потребностей» предполагал, что человек с рождением приобретает семь классов потребностей, которые сопровождают его на протяжении всей жизни. По мнению автора, главными потребностями выступают эстетические потребности, а менее значимыми – физиологические. Пьер Мария Феликс Жане, представитель Французской Психологической школы, в своей теории тоже выделил семь уровней источников поведения.

Из отечественных ученых этой темой интересовались И.М. Сеченов, И.П. Павлов, А.А. Ухтомской, В.М. Бехтерев, которые представили активную установку организма по отношению к окружающей среде. Их труды оказали серьезное влияние на разработки зарубежных психологов, которые изучали проблемы поведения и активности животных и человека.

С психологической точки зрения можно определить активность как подсознательную работу мозга. Как что-то интуитивное, то, что задает команды для механической работы человека.

#### ФИЛОСОФИЯ

Если мы начнем рассматривать активность в философском аспекте, то заметим, что оно рассматривается как универсальное, всеобщее свойство материи, которое выступает, во-первых, как мера направленного действия; во-вторых, как возбужденное состояние объекта, определяемое обратным воздействием на действие; и в-третьих, как возможность иметь взаимоотношения реальных объектов с другими объектами. Также его сопоставляют с понятиями бытия и небытия, являющихся абсолютными антонимами, которые характеризуются существованием и отсутствием чего-либо.

Известный ученый, кандидат философских наук, автор множества работ И.А. Джидарьян считает, что понятие активность относится к группе общенаучных. Оно, как отмечает автор, «фиксирует такое свойство явлений и систем материального мира, которое проявляется в их способности к внутренне необходимому движению и связано с процессами самоизменения, саморазвития, саморегуляции» [2, 3] Автор присваивает данную философскую трактовку человеку, то есть системе материального мира с развитым сознанием.

Другой выдающийся советский и российский ученый, философ и культуролог, специалист в области философии и истории культуры - Моисей Самойлович Каган раскрывает понятие активности человека, как призванную обеспечить не только его биологическую, но и социальную жизнь.

Не можем обойти стороной и древнегреческого философа, который первый проявил интерес в изучении внутреннего мира человека. Если мы обратимся к учениям Сократа, то обнаружим, что он определяет мыслящую активность и сопоставляет ее с термином «Душа» и нравственным поведением. Для него душа стала



философским открытием в данном смысле. В своих трудах он обращает внимание на проблематику человека, которого принимает как природное существо. При этом человек обладает автономией существования. А при изучении человека познающего, т.е. находящегося в состоянии познания, он ставит и решает вопрос: "В чем природа и последняя реальность человека, что есть сущность человека?"[1] В конечном итоге он приходит к выводу, что человек – это его душа с того момента, как она становится зрелой и отличающей его от других существ.

Мышление есть невидимая форма проявления активности человека, Сократ использовал для его описания метафору ветра: «Ветров самих не видать, но действия их нам видны, и приближение их мы чувствуем» [4].

Дуализм четко прослеживается в философском учении афинского философа, ученика Сократа – Платона. Для него тело и душа несопоставимы, как параллельные миры. Платон считает, что тело - смертно, а душа – вечна. В диалоге «Государство», в котором изложено учение философа, тело в отличие от души можно погубить. Даже порок не может привести душу к смерти, а просто извращает и делает ее нечестивой. А то, что не способно погибнуть не от какого зла, считается бессмертным.

Таким образом, проведя анализ, мы можем прийти к выводу, что в аспектах философии активность является свойством материи и определяется как способность организма подстраиваться под условия жизни с целью самосохранения. В основу активности человека заложена его социальная природа. Благодаря сознанию, человек способен целенаправленно взаимодействовать с природой и обществом, изменяя и преобразуя не только окружающую среду, но и самого себя. Активность выступает как социально одобренный способ поведения и деятельности человека, результатом которого являются соответствующие социально и личностно значимые изменения.

Следовательно, если резюмировать данные, полученные в ходе анализа, можно сделать следующие выводы: активность – одна из важнейших составляющих жизни человека, без которой невозможно его существование как биологического организма, так и члена социума. Но рассматривая это понятие в науках, которые исследуют человека на уровне духовной и интеллектуальной деятельности, таких как психология и философия, мы видим, что его значение приобретает существенные различия. Понятие активности в психологии и философии создают образ полноценной личности, связывая при этом разум и душу. В нем воплощаются присущие человеку нравственные ценности, которые определяют характер его поведения и моральное мировоззрение.

#### **Список используемой литературы:**

1. Платон. "Государство". Аристотель. «Политика», II 1, 10, 1261 в 330
2. Минюрова.С. А. Психология самопознания и саморазвития: учебник для вузов - Урал. гос. пед. ун-т, Екатеринбург, 2013 - с.302.
3. Джидарьян, И. А. Психология счастья и оптимизма / И. А. Джидарьян. - Институт психологии РАН, 2013. – с.272.
4. Ксенофонт. Воспоминания о Сократе - М.:Наука, 1993. – С.205
5. Фромм Э. Психоанализ и религия 1949 / Пер. А. Дванова. — М.: АСТ, 2010. — с.160.

**Распоряжение средствами защиты нарушенного субъективного права****Disposal of means of protection of violated subjective law****Киреева Е.В.***Калужский Государственный Университет имени К.Э. Циолковского  
Россия, Калуга  
kireewacaterina@yandex.ru***Kireeva E.V.***Kaluga state university named by K.E. Tsiolkovskiy  
Russia, Kaluga  
kireewacaterina@yandex.ru***Аннотация.**

Данная статья посвящена средству защиты нарушенного права в форме иска, а также тем способам, которыми истец может свои искам распоряжаться. Автор дает подробное объяснение условиям изменения исковых требований, отказа от иска, а также заключения мирового соглашения. В данной статье приводятся проблемы применения норм о мировом соглашении в контексте участия в его заключении третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований, предлагается путь возможного разрешения сложившейся проблемы.

**Annotation.**

This article is devoted to the remedy for the violated right in the form of a claim, as well as to the ways in which the plaintiff can dispose of his claims. The author gives a detailed explanation of the conditions for changing claims, waiver of a claim, as well as the conclusion of a settlement agreement. This article discusses the problems of applying the norms of a settlement agreement in the context of the participation in its conclusion of third parties that do not declare independent requirements, and suggests a way to possible resolution of the current problem.

**Ключевые слова:** средства защиты, права, обязанности, иск, исковые требования, изменения иска, отказ от иска, мировое соглашение.

**Key words:** remedies, rights, obligations, lawsuit, claims, amendments to the claim, rejection of the claim, amicable settlement.

Правовое положение гражданина в обществе определяется объемом прав и свобод, которые предоставлены каждому гражданину на законодательном уровне. Это одна из важнейших политикоюридических категорий, которая неразрывно связана с социальной структурой общества, уровнем демократии, состоянием законности, природой человека. Степень защищенности каждого гражданина измеряется в наличие возможностей, определённых правовых механизмов защиты предоставленных ему прав. В случае нарушения прав законодателем предусмотрен механизм защиты нарушенного субъективного права, составными частями которого являются способы и формы защиты. Способы защиты нарушенного права изложены в статье 12 Гражданского Кодекса РФ. Формы защиты нарушенных прав вызывают споры в научном сообществе и их классификации различны. Под формой защиты прав принято понимать юридическую деятельность по защите субъективных прав, комплекс согласованных организационных мероприятий, протекающих в рамках одного правового режима. Способы защиты прав будут различаться друг от друга характером регулирования поведения субъектов гражданских правоотношений. Однако наиболее актуальной представляется подход, выделяющий административную, судебную формы и самозащиту нарушенных прав. [1]

Для реализации судебной формы защиты нарушенного права необходимо изложить суду существо спора и тот результат, на получение которого направлено данное обращение. Средством судебной защиты является иск. Иском в гражданском процессе называется обращение в суд заинтересованного лица с требованием о защите нарушенного или оспариваемого субъективного права или охраняемого законом интереса путем разрешения спора в суде. Согласно принципу диспозитивности объем и характер требований, изложенных в иске, определяется истцом. Один важнейших принципов, установленных гражданским процессуальным

законодательством, предусматривает состязательность сторон в процессе, согласно которому суд разрешает спор на основе состязания самих его сторон, доказывания самими заинтересованными сторонами оспариваемых фактов, а также обоснования, какие правовые нормы подлежат либо не подлежат применению и как их истолковать. В данных условиях ошибка допущенная истцом в определении своих требований может привести к отказу в их удовлетворении. Для исправления данной ошибки законодатель предусмотрел возможность истца изменить иски требования или их уточнить. Под изменением иска подразумевается изменение предмета или основания иска, изменения обоих элементов иска не допускается (статья 39 ГПК РФ). [2]

В то же время законодателем не определены четкие дефиниции понятий элементов иска. Профессор М.К. Треушников под предметом иска понимает четко определенное материально-правовое требование истца, возникшее из спорного правоотношения и направленное на принуждение ответчика к совершению определенных действий или в воздержании от совершения таковых. [3, с. 174] Например, истец просит суд обязать должника погасить долг по договору. В данном случае изменение предмета иска может быть представлено в виде уточнения суммы взыскиваемых денежных средств.

Основание иска представляет совокупность фактических обстоятельств и юридических фактов, выступающих основанием материально-правовых требований истца. Следует отметить, что гражданское процессуальное законодательство предусматривает обязательное указание в иске лишь на фактические обстоятельства дела, в то время как арбитражный процесс обязательно требует ссылки на юридические факты и норму права, которую истец считает нарушенной. Данное различие вытекает из профессионализации судебного процесса. Так, с 1 октября 2019 года статья 59 АПК РФ устанавливает образовательный ценз для лиц, способных представлять интересы стороны в арбитражном суде. А именно представителями граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей, и организаций могут выступать в арбитражном суде адвокаты и иные оказывающие юридическую помощь лица, имеющие высшее юридическое образование либо ученую степень по юридической специальности. Лица, не обладающие специальными знаниями в юридической сфере, могут испытывать затруднения в выборе конкретной правовой нормы, следовательно, данное требование к содержанию искового заявления в гражданском процессе пока не применимо.

Таким образом, на любой стадии процесса истец вправе изменить предмет или основания иска, так же увеличить или уменьшить размер исковых требований либо отказаться от иска для эффективной защиты своих прав.

Помимо вышеизложенного права, статья 39 ГПК РФ предусматривает право истца вовсе отказаться от требований к ответчику. [2] Однако следует учитывать, что суд не вправе принять такой отказ, если это будет нарушать нормы действующего законодательства или права и законные интересы других лиц. Правовыми последствиями такого отказа является прекращение производства по делу и, следовательно, невозможность повторного обращения в суд с теми же требованиями, по тем же основаниям. По принятии такого решения суд выносит определение.

Третий способ распоряжения исковыми средствами выражается в заключении сторонами мирового соглашения. Мировое соглашение является одной из форм окончания примирительной процедуры, в свою очередь является распространенной альтернативой длительному и трудозатратному судебному разбирательству. Однако четкого определения ГПК РФ указанному понятию не дает. Тем не менее, юридической наукой было сформулировано общая дефиниция понятия, согласно которому мировое соглашение – это достигаемая сторонами гражданского процесса договоренность о разрешении спорного правоотношения, влекущее завершения судебного процесса по рассматриваемому делу. Законодатель подтвердил свободу сторон в согласовании в мировом соглашении любых условий, не противоречащих федеральному закону и не

нарушающих права и законные интересы других лиц. Неравноценность взаимных уступок сторон мирового соглашения не является основанием для отказа в его утверждении. Если стороны прямо не оговорили в мировом соглашении иные правовые последствия, последующее выдвижение в суде новых требований из того же правоотношения не допускается.

Законодатель устанавливает требования к оформлению мирового соглашения, изложенные в статье 153.9 ГПК РФ, которая определяет письменную форму, наличие подписей сторон, а также условий и сроков исполнения обязательств, предусмотренных мировым соглашением. [4]

Несмотря на то, что заключение мирового соглашения является распространенным способом разрешения спорного правоотношения, его законодательное регулирование нуждается в совершенствовании и доработке. Так, согласно статье 153.8 ГПК РФ заключение мирового соглашения возможно на любой стадии гражданского процесса, мировое соглашение не может противоречить закону или нарушать права и законные интересы других лиц. [5]

Проект соглашения предлагает одна из сторон спора. Чтобы документ приняли, оппонент должен согласиться с его содержанием, а суд – проверить на соответствие закону и утвердить. Заключение мирового соглашения в гражданском процессе является способом прекращения спора.

Проблемный аспект данной правовой нормы выражается в отсутствии права у лиц не заявляющих самостоятельных требований относительно предмета спора, участвовать в заключение мирового соглашения.

ГПК РФ отмечает, что такие лица могут принимать участие в мировом соглашении, только если по результатам заключения такого соглашения на них будут возложены обязательства или же они приобретут определенные права. Члены юридического сообщества утверждают, что данная формулировка статьи 153.8 ГПК РФ упускает из виду третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований, которые не будут нести обязанностей, связанных с заключением мирового соглашения и не приобретут новых прав относительно спорного правоотношения, но при этом данное мировое соглашение может затронуть их интересы, а их участие в его заключение может повлиять на разрешение спорного правоотношения.

Отсутствие данного права приводит к возникновению противоречий и проблем в правоприменительной практике. Так, стороны спорного судебного процесса, заключая мировое соглашения без учета позиции вышеуказанных лиц, распоряжаются их правами, что может привести к нарушению их субъективных прав.

Анализ норм гражданского и гражданско-процессуального законодательства приводит нас к выводу о том, что мировое соглашение носит договорный характер. Таким образом, принцип свободы договора, применимый к мировому соглашению, позволяет сторонам включить в него любые не запрещенные действующим законодательством условия, однако третьи лица, изъявляющие желание вступить в процесс заключения мирового соглашения с целью обеспечения защиты своих прав и законных интересов, не вправе это сделать исходя из нормы гражданского процессуального законодательства.

Таким образом, третьи лица, не заявляющие самостоятельных требований на предмет спора, лишены права участвовать в заключение мирового соглашения, что может привести к нарушению их прав. Следовательно, мировое соглашение не реализует возложенных на него задач в полной мере.

Тем не менее, Федеральный Закон «О несостоятельности (банкротстве)» содержит норму, наделяющую третьих лиц правом на участие в мировом соглашении, при условии соблюдении ими прав и обязанностей, указанных в заключенном соглашении. [6]

Решением сложившейся проблемы представляется внесение изменений в нормы о мировом соглашении и дополнение их положениями, аналогичными изложенным в Федеральный Закон «О несостоятельности (банкротстве)». Так, представляется необходимым включить в статью 153.8 ГПК РФ следующее: «Третьи лица,

не заявляющие самостоятельных требований на предмет спора, на которых мировым соглашением не возлагаются права и обязанности, могут по своему желанию принять участие в заключении мирового соглашения, при условии неукоснительно соблюдения ими обязанностей, изложенных в соглашении». Так же предусматривается возможность для третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований, выступать участниками мирового соглашения, например, в случаях, если на них возлагается исполнение обязательства либо они являются лицами, уполномоченными принять исполнение.

Из вышеизложенного следует, что законодатель наделил индивидуума правами на распоряжения средствами защиты нарушенного права (иск). Указанные права дают возможность лицу, исправить ошибочные заявленные требования к ответчику в ходе судебного процесса, отказать от иска или же заключить мировое соглашение. Однако, в ходе проведенного анализа норм гражданского и гражданского процессуального законодательства, было установлено, что положения ГПК РФ о заключении мирового соглашения не в полной мере реализует возложенные на него функции, что приводит к нарушению прав других участников процесса. Предложенное автором решение согласуется с позицией членов юридического сообщества, а также способствует реализации прав третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований, на защиту их прав и законных интересов.

#### **Список используемой литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 23.05.2016) [Электронный ресурс]. Статья 12 // СПС «КонсультантПлюс»
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 24.04.2020) [Электронный ресурс]. Статья 39 // СПС «КонсультантПлюс»
3. Гражданский процесс: учебник / В.В. Аргунов, Е.А. Борисова, Н.С. Бочарова и др.; под ред. М.К. Треушников. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2014. 960 с.
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 24.04.2020) [Электронный ресурс]. Статья 153.9 // СПС «КонсультантПлюс»
5. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 24.04.2020) [Электронный ресурс]. Статья 153.8 // СПС «КонсультантПлюс»
6. О несостоятельности (банкротстве): [Электронный ресурс] Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс»

**Ржевская битва – особенности репрезентации сражения в российской и немецкой историографии****The Battle of Rzhev - features of the representation of the battle in Russian and German historiography****Короткий Артём Юрьевич**

Студент 2 курса

Институт истории, политических и социальных наук

Петрозаводский государственный университет

Петрозаводск, Российская Федерация

e-mail: [akorotki46@gmail.com](mailto:akorotki46@gmail.com)**Korotkiy Artem Yurievich**

Student 2 term

Institute of History, Political and Social Sciences

Petrozavodsk State University

Petrozavodsk, Russian Federation

e-mail: [akorotki46@gmail.com](mailto:akorotki46@gmail.com)**Аннотация.**

В данной статье исследуются особенности репрезентации Ржевского сражения в отечественном и немецком военно-историческом дискурсе. Анализ основан на теории лингвистического поворота в историографии.

**Annotation.**

This article examines the features of the representation of the Battle of Rzhev in the domestic and German military-historical discourse. The analysis is based on the theory of linguistic turn in historiography.

**Ключевые слова:** Историография, Великая Отечественная война, Ржевская битва, нарратив, лингвистический поворот.

**Key words:** Historiography, the Great Patriotic War, the Battle of Rzhev, narrative, linguistic turn.

Почти пятнадцать месяцев, с 8 января 1942 года по 31 марта 1943, именно столько времени шло одно из самых грозных и кровопролитных сражений Великой Отечественной войны. Развернувшаяся в центре огромного советско-германского фронта, битва, получившая своё название в честь города Ржев, ловко названного участником тех событий с немецкой стороны – «краеугольным камнем восточного фронта» [1]. Данному сражению, долгое время не существовавшему в отечественной историографии, сегодня посвящено много исторических и публицистических работ. Труды эти затрагивают, как отдельные боевые операции, проводившиеся на Ржевской дуге, так и описывают жестокое противостояние в целом. Вне зависимости от конкретно-исторической проблематики нарративов, всех их объединяет одно – Ржев, который и в годы войны получил свою особенную важность за то, что был центром железнодорожной паутины, в которой пересекались несколько важных транспортных артерий, позволявших снабжать войска всем необходимым для ведения боевых действий. Данная статья посвящена разбору того, как в разных исторических сочинениях, принадлежащих печатной машинке отечественных и немецких авторов, формировался образ ржевского сражения. Так или иначе, принимая во внимание, что в данной работе будет невозможно представить весь огромный массив исторических работ, посвященных теме, автор обратит внимание на труды общего характера, репрезентирующие битву целиком, а не в отдельных её аспектах.

Несомненно, что эта работа во многом, но лишь в отдельной, но важной части, будет основана на теории лингвистического поворота, посему имеется необходимость вкратце обозначить основные вехи развития и методологические принципы данного направления.

Лингвистический поворот в гуманитарных исследованиях произошёл в 50-60-е гг. прошлого века, однако многие учёные отмечают, что объективные предпосылки смены траектории движения возникли в межвоенный период. Заметим, что изначально поворот был связан с логическим анализом текстов, позже парадигма исследований сменила своё движение в сторону «Новой литературной критики». Данное направление исследований постепенно завоёвывало новых сторонников, немалую роль в этом сыграли дискуссии, особенно вокруг «поэтики истории» американского учёного Х. Уайта. Говоря о методологических аспектах данного теоретического направления, стоит отметить, что особенную важность получает анализ языковых структур текста. Особую роль играет выбор автором тех или иных слов, которые, как отмечает Н.Д. Потапова «...меняет идеологический кадр, задает новую модель мышления и предполагает не просто другое отношение к происшедшим событиям, но и вполне определенное социальное действие в аналогичных условиях» [2;37]. При этом было бы ошибкой заниматься только толкованием и объяснением причин выбранных историком слов, необходимо рассматривать более широкий контекст рассматривая всё как процесс коммуникации с читателем, на которого, при помощи выбранных лексем пытается воздействовать автор. Рассматривая процесс исторической коммуникации, мы не можем отказаться от использования такого многозначительного термина как «нарратив». В философии истории под эти термином понимают способ придания смысла историческим событиям путём придания им упорядоченной формы. Особую роль в развитии нарратологии сыграл французский исследователь Поль Рикёр, который определял место нарратива в структуре исторической коммуникации, помещая его на стадию «конфигурации»: «...нарратив представляет собой, скорее, “подражание” опыту, а не его описание. Он репрезентирует живой опыт, отсылает к нему, но привносит в него столь существенные изменения, что мы можем рассуждать о нарративном «сочинении», а не о “реальном” изображении опыта» [3;172]. Таким образом, как становится ясно из отрывка, на стадии, предшествующей нарративу, находится «живой опыт», выявлением логической связи, которая располагается между опытом и повествованием, поиском скрытых от читателя смыслов, которые предшествуют непосредственно историческому сочинению и будет посвящена первая часть данной статьи. Третьей стадией исторической коммуникации является историческая память, пополняемая багажом знаний, представленных в историческом труде. Именно на данной стадии читатель, в силу своих компетенций, формирует собственные чувственные и событийные представления о репрезентируемом событии прошлого. Во второй части данной статьи мы обратимся к эксплицитным смыслам, сформированным на страницах исторических сочинений и сообщаемых читателю. Такой представляется связь методологии и исследуемого предмета.

Перед началом анализа отдельных отрывков текстов, скажем несколько слов о самом сражении и его нелёгком пути в историографии. Советский этап существования сражения за Ржев покрыт почти непроницаемым туманом. Немного, что знали об этой битве, советские граждане ограничивалось знаменитым стихотворением А. Твардовского «Я убит подо Ржевом», а также тем знанием, которое в своих семьях из уст в уста могли передавать фронтовики. Ситуация изменилась с развалом СССР. Некогда забытое сражение было найдено на полках военных архивов и было нанесено на карту Великой Отечественной войны. Сегодня, при обсуждении данного сражения, неизменно в сознании всплывают картины невероятно жестоких боёв, что является закономерным итогом работы историков с данной битвой. В немецкой историографии известность жестокому сражению принесли труды историка, а в годы войны участника боевых действий в тех местах Хорста Гроссмана. С разбора нарратива данного исследователя «Ржев — краеугольный камень Восточного фронта» мы и начнём.

Обозначу, что данная работа акцентирует своё внимание преимущественно на немецкой стороне – это не удивительно в силу того, что труд был написан в период исследований о «чистом вермахте». Однако, в исследовании присутствует и противник немецких войск – Красная армия. К примеру, в одном из отрывков, мы

имеем дело с недосказанной, но вполне реконструируемой бинарной оппозицией: «Варварские морозы преследовали войска» [1;8]. Морозы во фрагменте уподобляются людям, которые так же, как и непосредственные противники немцев – красноармейцы желают уничтожить их. Причём употребляя слово «варварские», автор не просто очеловечивает природное явление, он сообщает читателю важную культурную подоплёку. Благодаря вводу этого слова («варварские») историк проводит черту между культурой, носителями её выступают германские войска, которые преследует «варвар – мороз» и некультурными носителями, которых он («мороз») не трогает. Во втором случае, как несложно догадаться выступают красноармейцы, что доказывается следующим фрагментом: «И все же измотанным и замерзающим войскам, несмотря на чудовищное напряжение, удалось преодолеть сопротивление численно превосходящих, отлично подготовленных для зимней кампании и хорошо вооруженных сибирских дивизий, и сохранить хотя и слабую линию обороны» [1;9]. Приведенный отрывок не просто усиливает общее гнетущее впечатление вооруженного противостояния («чудовищное напряжение»), которое развернулось в условиях малоподходящих для «нормальной», то есть лишённой «варварских морозов» войны, но и добавляет к размышлению читающего новые категории. Так, Х. Гроссман отмечает, что немецкий солдат бился не только с погодой, но и ещё одним не менее опасным противником – Красной армией. Здесь мы встречаем одно из самых главных отличий, которые фигурируют в историографических традициях России и Германии, при описании боёв подо Ржевом. Немецкий автор сообщает о том, что Красная Армия образца зимы 1941-42 гг. «отлично подготовлена и хорошо вооружена» [1;9]. Вероятно, российский историк прочитавший этот пассаж не согласился бы с Гроссманом и привёл множество аргументов против данного утверждения, но не стоит так спешить. Обратим внимание на несколько «маркеров» в тексте. Первый – прежде чем утверждать о хорошей оснащённости красноармейцев автор вводит в употребление немецкую армию – «замерзающие войска», именно в сравнении с которыми советские бойцы подготовлены лучше. В данном месте проявляется второй маркер – зима. Именно в это время года, которое Гроссман – боевой офицер, возводит в ранг абсолютного варварства, красноармейцы имеют неоспоримое преимущество. В этом месте смыкается логическая цепочка этого небольшого повествования, представленного Хорстом Гроссманом.

Отмечу тот факт, что данный момент, объясняющий превосходство советской стороны над немецкой, педалируется автором не раз, к примеру: «Немецкие солдаты замерзали, русским же такие холода были нипочем. Их численно превосходящие войска были экипированы в зимнюю форму...» [4;10]. Причём повторяется и ещё один не менее важный элемент «месседжа» Гроссмана – советские войска были не просто лучше оснащены для зимних боевых действий, но имели к тому же численное превосходство. Завершая знакомство с нарративом немецкого историка, подытожу, что автор очень грамотно выстраивает свой рассказ. Он не только шифрует свои весьма неприятные, особенно для отечественного читателя бинарные оппозиции, но и прибегает к приёму драматизации в повествовании, чтобы ещё больше «включить» читателя в освещаемое им событие.

Далее обратимся к отечественной историографии, представленной работой современных историков А. Исаева и А. Драбкина «22 июня — 9 мая. Великая Отечественная война». Первое на, что стоит обратить внимание – это само название главы, посвященной сражению – «Ржевская мясорубка». Пожалуй, именно под таким, весьма неприятным названием, сегодня это сражение, или точнее, целый ряд сражений известно в отечественной историографии. Отмечу, что в немецкой историографии, по крайней мере, официальной или полуофициальной, к которой мы обратимся позже, встретить такое название невозможно, что на мой взгляд, подчёркивает сугубо российское восприятие сражения. Нельзя не вспомнить и ещё одно знаменитое событие, которое, вероятно, можно назвать архетипической человеческой «мясорубкой» - сражение за Верден в годы Первой мировой войны. Но в данном конкретном случае, «Верденская мясорубка» стала символом бесполезности всех нечеловеческих усилий по овладению небольшим клочком земли с целью истощить ресурсы и волю противника. Как я полагаю,



вводя в официальное обращение данный термин - «мясорубка», российские авторы, не только данного труда, проводят аналогию именно с этим сражением. Это предположение доказывает следующая цитата: «Сражение на подступах к Ржеву стало принимать характер позиционной “мясорубки”, когда днями и неделями шли бои за небольшие населенные пункты и даже отдельные высоты» [3;321]. В цитируемом предложении вводится ещё один важный «маркер», позволяющий нам утверждать о данной линии уподобления – «позиционной». Именно такой «позиционной мясорубкой» и был Верден в 1916. Но, как мне представляется, подобная линия отождествления Ржева с Верденом всё же имеет свои проблемы, по крайней мере, в данном нарративе. Так сражение первой мировой войны считается хрестоматийно устойчивым символом бесполезности трат человеческих жизней. В данном конкретном случае, автор в конце главы, повествующей об операции «Марс» заявляет: «Однако помимо замысла операции существует ее объективное значение. С этой точки зрения “Марс” позитивно сказался на общей стратегии советских войск» [3;334]. Таким образом, отечественная «мясорубка», в отличие от верденской, которая истощила обе стороны, всё же имеет своё положительное значение, во всяком случае, об этом автор заявляет читателю.

Второй проблемный момент – непризнание характера сражения как «мясорубки» с немецкой стороны. Нарративы германских историков, в том числе вышеупомянутого Х. Гроссмана рисуют перед нами картину борьбы за выживание немецкого солдата, но отнюдь не «мясорубку». Это важно, так как Верден является признанной с обеих сторон «мясорубкой», что отчасти подтверждается примерно равными потерями двух армий. Дабы показать читателю, что «мясорубка» происходила с обеих сторон, авторы отмечают: «Однако это шло вразрез с привычными методами работы Моделя, который проигнорировал приказ и сразу же начал растаскивать элитное соединение на части, затыкая дыры в обороне под Ржевом» [3;329]. В приведенной цитате перед читателем появляются отнюдь не метафорические «дыры», а дыры, которые образовались в немецком фронте из-за неназванного воздействия противника. Причём «дыра» важнейшее слово, которое подчёркивает полное отсутствие немецких солдат на определенных участках фронта, что создает во воображении читателя картину огромных потерь вермахта. Таким образом, при помощи определенного подбора слов и лингвистических средств историки создают впечатление участия обеих сторон в разворачивавшейся некогда «мясорубке». Не менее важное в цитате и выражение «элитное соединение», которое призвано заткнуть многочисленные «дыры» во фронте. Так, авторы подчёркивают, что обычные – не элитные соединения, уже были использованы для этого и, более того, затыкание дыр – это привычное дело для немецкого командования в данной «мясорубке».

Подводя промежуточные итоги, замечу, что в двух, лишь частично рассмотренных нами нарративах разных историков, принадлежащих к разным странам и поколениям, благодаря различному подбору языковых средств и способа донесения важных сообщений, перед читателем предстают две различные картины одно и того же события. Такой эффект достигается за счёт скрытых и неявных смыслов доступных в тексте. Их выявление есть не что иное, как поиск логической связи между фазой конфигурации, то есть текста, который изначально доступен читателю и префигурации, то есть тех смыслов, которые присутствуют в авторском замысле до создания нарратива и недоступны каждому прочитавшему историческое сочинение. Далее попытаемся выявить смыслы на противоположном фланге - между конфигурацией и рефигурацией. Эти смыслы можно было бы назвать широкими мазками, потому как они формируют основу восприятия читателя в силу своей меньшей имплицитности.

Для дальнейшего анализа были выбраны две работы, также как и прошлые принадлежащие национальной историографии Германии и России. С немецкой стороны будет задействована работа – «Германия и Вторая мировая война» [6], отечественная историография будет представлена работой – «Великая Отечественная война 1941-1945 годов» [7]. Оговоримся, что использование именно данных работ будет

оправдано, с той точки зрения, что обе претендуют на официальный статус, будучи подготовленными с участием военных министерств. Кроме того, обращу внимание, что целью данного разбора не является проверка историчности трудов, а расставление акцентов в повествовании и те смыслы, которые скрываются за ними, формируя картину боевых действий в голове читателя.

Начать стоит с того, что следует выделить важную характеристику свойственную данным типам работ, претендующим на официальную точку зрения на рассматриваемые события. Первое, само собой разумеющееся, фиксация на условных «своих», то есть репрезентации, представленные немецкой историографией, фокусируются на вермахте, а отечественной на Красной армии. Второе, в контексте нашего разбора более важное чем первое, более сдержанное описание событий, в частности, мы не встретим в данной работе прямой апелляции к опыту позиционного противостояния с кровавым исходом. Основной упор в описании делается на стратегическом планировании, описании боевых действий, но фиксируя ракурс сверху – из штаба, что имеет как свои плюсы и минусы, в том числе потерю драматизации описываемых событий. Последнее, что осталось отметить, данный разбор остановится на нескольких боевых операциях, проводимых войсками противоборствующих сторон и выявлении важных черт их описания.

Первое на чем мы остановимся – описание боёв по ликвидации вклинившихся в немецкий оборонительный блок частей Красной армии весной-летом 1942 года. Репрезентация немецких историков о данных событиях начинается с того, что наступление вермахта было медленным, виной тому были природно-климатические факторы: «Тот факт, что наступление немецких войск в первые несколько дней продвигалось столь медленно, объясняется главным образом сильными дождями, которые затруднили переправу через Угру, и плохо доступной лесной местностью, в которой защитникам было легче ориентироваться чем атакующим немецким подразделениям» [6; 955]. Подобное объяснение неудач противника Красной армии мы встречали выше у Х. Гроссмана, это позволяет нам утверждать, что влияние природного фактора на боевые действия является важной частью немецкой историографической традиции описания войны на Востоке. Несомненно, картины труднопроходимых лесов и болот, в которых приходилось сражаться солдатам обеих армий, оставят неизгладимое впечатление у читателя. Однако, также как и в разобранных выше работах Гроссмана идет фиксация противника, его образ в полуофициальном немецком варианте создается следующим образом: «Вновь продвижение соединений, двигавшихся 3 июня, было затруднено не только труднопроходимой и грязной местностью, но и тактическим мастерством, которое поразило немецкое командование, встретившегося с практически невидимым противником» [6; 956]. Данный фактор – искусство маскировки, присущее советским войскам, также является своего рода «кочующим» в разных работах зарубежных историков. Во многом он связан с воспоминаниями немецких военнослужащих, принимавших участие в войне на Восточном фронте и потому также является очень важной характеристикой, формирующей образ врага. Отмечу, что именно данная характеристика, сформированная, по-видимому, постоянной опасностью, которая могла подстергать где угодно. Однако интересен ещё один важный момент, а именно то, почему, следует очередная логическая смычка между местностью и климатом с одной стороны и тактическим преимуществом противника с другой. Замечу, что в немецкой традиции, такие трудности (с природно-климатической средой) свойственны именно германской стороне, но при наступлении войск Красной армии, данный природный фактор не учитывается, что предполагает приспособленность к данным условиям советской стороны. В то же время для немцев данная среда, судя по всему, является враждебной априори, что создает дополнительные издержки при ведении боевых действий.

Последний момент относительно данных боевых операций («Ганновер-1,2»; «Зейдлиц»), это фиксирование конечной цели немецких атакующих усилий на данном участке фронта: «...это была жизненно необходимая операции заблуждения. “После ликвидации вражеских сил в тылу Четвертой и Девятой армий и

последовавшего за этим сокращения фронта - только после “Зейдлица” примерно на 200 километров - было создано решающее условие для того, чтобы группа армий “Центр” могла выполнить свою запланированную оборонительную задачу на лето 1942 года. С другой стороны, прирост ее сил был незначительным по сравнению с тем кровопролитием, которое она получила из-за необходимости передавать многочисленные формирования на фронт на юге и в Западную Европу; ... Поэтому реальное значение операций “Ганновер” и “Зейдлиц” следует искать на советской стороне. Требование Сталина, выдвинутое еще 30 марта, о том, что фронт Красной армии должен быть продвинут вперед до линии, Белый-Дорогобуж-Ельня теперь стало бессмысленным. Более важно то, что немецкий успех, хотя и ограниченный, вероятно, в сочетании со симулированием предстоящего наступлением группы армий “Центр” на Москву, проводившимся с мая под кодовым названием “Кремль”, способствовал поддержанию опасений Сталина по поводу возобновления немецкого наступления на советскую столицу, расположенную всего в 150 километрах от нее» [6; 957]. Данный фрагмент, подводящий итог немецкой наступательной активности, фиксирует в сознании читателя важную мысль о подготовке стратегической обороны на данном направлении, причем обороны сознательно ослабленной, в связи с отводом части воинских соединений на юг и в Западную Европу. Таким образом, у читателя формируется ясное предпосылочное знание о немецкой обороне перед летне-осенней советской наступательной операцией подо Ржевом – она была сокращена (линия фронта), но численно и качественно ослаблена.

Переходя к анализу текста о летне-осенних боях на ржевском направлении с немецкой стороны, первое, что стоит упомянуть это фокус рассматриваемых событий. В немецкой историографии повествование не заточено исключительно на Ржеве, в частности, читателю рассказывают о планах по дальнейшему сокращению линии фронта. Всё это, однако, преследовало одну цель – оборону: «Эта второстепенная роль никоим образом не исключала локальных ограниченных наступлений, но их неизменной целью было улучшение оборонительных позиций. Этим целям служили вышеупомянутые наступательные операции “Ганновер” и “Зейдлиц”, а также все дальнейшие оперативные планы, рассмотренные на лето. Они включали не только часто откладываемое наступление девятой армии на Осташков (кодовое название “Дерффлингер”), но и наступательное выпрямление фронтальной дуги в районе между Белевом и Юхновым, для которого обсуждались два варианта» [6; 1001]. Таким образом, авторы дают читателю понять, вкупе с предыдущей предпосылкой о сокращении сил группы армий «Центр», что сил на проведение крупных наступательных операций у немецкой стороны не было, потому они и были «часто откладываемыми». Но даже «скромным» планам сокращения дуги у Юхнова и Белева было не суждено сбыться в силу начала нового советского наступления на оборонительный блок 9-й армии. Дальнейшее описание событий в немецкой интерпретации выглядит следующим образом: «Войска Конева (тридцатая и двадцать девятая армии) начали наступление 30 июля с фронта севернее и северо-восточнее Ржева; в первый же день им удалось добиться прорыва немецкого фронта, который, хотя и имел ширину всего несколько километров и не был особенно глубоким, тем не менее был опасен из-за его небольшого расстояния от Ржева. Только задействовав свои последние подразделения, уже отведенные для выполнения операции “Вирбельвинд”, Девятая армия смогла в течение следующих нескольких дней предотвратить расширение бреши» [6; 1002]. В данном фрагменте мы сталкиваемся с одним из важнейших факторов, который со стороны отечественных исследователей во многом и не позволил осуществить советский план по разгрому противника, а именно: наличие мощной, заранее подготовленной, глубокой обороны. С точки зрения немецкой историографии её попросту не было. Более того, немецкие историки весьма критически, в отличие от отечественных исследователей относятся к пребывающим резервам, ибо они не могли сразу эффективно повлиять на оборону вермахта: «Поскольку они не были доступны немедленно, эти резервы поначалу никак не повлияли на быстро ухудшающуюся ситуацию в районе Девятой армии, фронт которой, как опасались некоторые командиры дивизий, вскоре “рухнет просто из-

за нехватки людей» [6; 1004]. Такая ситуация, в частности, сложилась с элитной дивизией «Великая Германия», которая прибывала на места боёв поздно. Таким образом, основным грузом, который немецкое командование могло водрузить на весы стали собственные солдаты, причем не только линейных боевых подразделений, но и тыловых. Всё это приведет к логичному итогу, который крайне верно оценивают немецкие историки: «С точки зрения Гитлера, однако, близкая к катастрофе ситуация подо Ржевом выглядела несколько иначе, поскольку, казалось, подтверждала его инстинктивную оценку ситуации, согласно которой, несмотря на все жертвы немцев, наступательный импульс противника истощится быстрее, чем оборонительные силы Германии. Поэтому важно было просто сохранить самообладание и, по возможности, не сдавать ни дюйма земли, независимо от того, насколько красноречиво Гальдер и полевые командиры описывали опасность “выжигания задействованных войск”. Ржев опроверг их слова, и он, Гитлер, был полон решимости сделать правильные выводы из ситуации» [6; 1005]. Таким образом, Ржев в немецкой интерпретации, становится предвестником будущей стратегии Германии в войне, в которой она, теряя своих лучших людей, цепляясь за каждый метр завоеванной земли, в результате полностью истощит себя.

Подведя итог немецкой интерпретации сражения за Ржев (мы рассмотрели только несколько боевых операций), кратко суммируем, какое восприятие битвы формирует у читателя данный эксплицитный текст. Данное сражение было своего рода «каскадом» из нескольких боевых операций, в которых то одна, то другая сторона наступала или оборонялась. Любые германские наступательные усилия на данном участке фронта были продиктованы желанием командования улучшить оборонительные диспозиции, в то время как советская сторона, обладавшая заведомо большими ресурсами, не была скована мелкими тактическими целями и могла придерживаться более агрессивной стратегии, что и произошло летом-осенью 1942 года. При этом особо подчеркивается, что немецкая сторона, итак, уступавшая противнику еще и сама себя ослабляла, так как должна была решать стратегические задачи на других направлениях (Юг и Запад). Все это рисует перед читателем картину, в которой скромные оборонительные порядки вермахта, обороняемые скупым, в сравнении с противником, числом солдат, что в целом так и было, противостояли в ужасных для природно-географических условиях Красной армии. В результате упорных боев, германская сторона хотя и сдерживала все возрастающий натиск советской стороны, медленно, но верно ослабевала. Всё это приведет к тому, что немецкие ресурсы истощатся и последует логичный и закономерный итог – поражение.

Далее рассмотрим, как данные боевые операции освещаются в современной отечественной историографии, не забыв про то, какая картина, на основе данной работы, сформируется у читателя. Первое, что стоит отметить, это нивелирование природного фактора в боях начала лета 1942 года, при этом основной упор в сюжетопостроении делается на завязку, где у читателя сразу формируется чёткое восприятие мощного натиска врага: «Наступление противника началось 2 июля. Через два дня советская группировка была окружена. Натиск врага оказался мощным, а имевшиеся в частях окруженных советских войск боеприпасы за четыре дня напряженных боев были почти полностью израсходованы» [7; 227]. Данный отрывок несет в себе ещё и некоторую дополнительную нагрузку, требующую более активной деятельности читателя. В частности, он должен уяснить определенные причины разворачивающегося на страницах нарратива поражения Красной армии в данном сражении, а именно: быстрый натиск и последовавшее окружение, в результате которого оказался невозможен подвоз боеприпасов, которые, в конце концов, были полностью использованы, чтобы в жестокой схватке остановить мощный натиск врага. Однако, далее читатель встречает ещё более интересный пассаж, который вносит дополнительные штрихи, призванные сформировать образ по-настоящему коварного врага, способного вести боевые действия не только «классическими» действиями, но и прибегая к диверсиям: «Отходившие части взрывали за собой мосты, устраивали лесные завалы, уничтожали технику, которую

невозможно было вывести. Немцы сразу же направили в леса спецгруппы, переодетые в форму военнослужащих Красной армии. Они вклинивались в ряды отходивших частей, уничтожали командиров и комиссаров, распространяли ложные слухи, создававшие паническую обстановку среди военнослужащих и жителей ближайших населенных пунктов. Тем не менее там, где сохранилась организованность и не было потеряно управление, войскам удавалось прорваться» [7; 227]. В качестве итога, данных боевых операций, авторы фиксируют логичный вывод о формировании новой угрозы для столицы, акцентируя его при помощи цитаты Гитлера: «24 июня Гитлер заявил: “В результате последних немецких наступательных операций противник потерял примерно 80 дивизий... Сопrotивление русских может оказаться очень слабым. В связи с этим необходимо думать о том, чтобы провести наступление группой армий “Центр” на московском направлении”» [7; 227]. Таким образом, относительно данных боевых действий у читателя формируется совершенно другая, если не сказать разительно противоположная картина. В сущности, она выглядит следующим образом: мощными ударами противник окружает советские части, которые оказывают мужественное сопротивление. Советские командующие пытаются организовать прорыв соединений из «котла», но они натываются на диверсии коварного противника, стремящегося во что бы то ни стало помешать им. Логичным эпилогом боев становится новая угроза Москве, которая подтверждается цитатой Гитлера. Вероятно, если можно было бы отказаться от названия населенных пунктов и номеров боевых соединений, то можно было подумать о том, что два историографических источника репрезентируют совершенно разные исторические события.

Репрезентация Ржевско-Сычевской наступательной операции начинается с аргумента прямо противоположной версии немецкой стороне – наличие мощнейшей, глубокоэшелонированной обороны вермахта на участках удара советских войск: «Противник, занимавший оборону перед 30-й и 29-й армиями, располагал восемью пехотными и тремя танковыми дивизиями из состава немецкой 9-й полевой армии. Заблаговременно подготовленные оборонительные рубежи были эшелонированы в глубину. На них имелись опорные пункты с окопами полного профиля и деревоземляными огневыми точками (дзот). Подступы к ним прикрывались минными полями и проволочными заграждениями» [7; 230]. Но даже такая, весьма обстоятельная фиксация силы обороны противника, которая, несомненно, была важным фактором будущих неудач Красной армии, не описывает всех трудностей, с которыми столкнулись наступающие части двух советских фронтов: «По несколько раз в сутки танковые и стрелковые части шли в атаку или отражали неоднократные контратаки врага. Крайне тяжелая для советских войск обстановка сложилась и в 6–7 км севернее Ржева, где все населенные пункты были превращены немецкими войсками в мощные узлы сопротивления» [7; 230]. Дальше, однако, читатель сталкивается со странностью логики в повествовании представленными авторами, в частности: «Несмотря на то что Калининский и Западный фронты полностью не выполнили поставленных перед ними задач, их действия имели важное значение. В ходе боевых действий войска фронтов привлекли к себе основные силы немецкой группы армий “Центр”, что не позволило перебросить крупные силы врага ... на юг». Из данной цитаты явственно следует, что Красная армия, несмотря на все свои усилия не смогла одержать победу в сражении и ограничилась лишь незначительными успехами в виде не переброски частей группы армий «Центр» на юг. Впрочем, данный аргумент хоть и является объективным, так как фиксирует положение дел, сложившееся на фронте, но, в действительности, вкупе с другим аргументом – изматыванием противника, может быть применен к любой неудачной наступательной операции и потому не может быть принят в качестве фактора объясняющую победу советской армии. Однако, в данном повествовании все складывается именно так: «В ходе Ржевско-Сычевской операции советские войска нанесли поражение 9-й армии противника, сковали основные силы группы армий «Центр» и вынудили ее перебросить в район сражения 12 дивизий...» [7; 233]. В связи с этим следует отметить, что данные логические странности, подмеченные, говоря в понятиях У. Эко «критическим читателем»

[8; 24], несомненно, испортит впечатление о данном исторической труде или одной конкретно взятой репрезентации события из текста. Подводя итог, историческим реконструкциям представленных на страницах отечественной историографии, стоит отметить почти полное, за исключением отдельно представленных фактов, несоответствие вышеизложенному немецкому варианту одних и тех же событий. Однако, отмечу, что они и не должны были совпадать в силу дискурсивных различий историографии двух стран. В целом, отечественная историография формирует образ сражения за Ржев как кровопролитного сражения, которое должно было отвлечь силы противника от другого более важного стратегического направления на фронте. Кровопролитным это сражение стало в силу заблаговременно подготовленной, глубокой обороны противника, которая не позволяла Красной армии достичь решающего успеха, а не быть просто сражением отвлечения.

Так, акцентируя внимание на разных составляющих боев, авторы формируют совершенно разные картины одних и тех же событий в исторической памяти читателей. Причем, зачастую исторические репрезентации боевых действий прямо противопоставляются друг другу. Однако, было бы большим заблуждением утверждать, что данные противоречия, встречающиеся между российской и немецкой историографиями, являются следствием того, что одна из сторон, или даже обе, привирают, не демонстрируя «истинное положение дел». Скорее, данные различия продиктованы историческими традициями и преемственностью, сложившимися в историописании двух стран, которые заложили основы военно-исторического дискурса. Анализ данных дискурсивных, зачастую скрытых, не задокументированных в конвенции, правил освещения событий военной истории, возможен только при детальном и критическом анализе текста и внутренней логики нарратива.

#### Список используемой литературы:

1. Germany and the Second World War : in 10 v. / V. 6 : The global war / H. Boog, W. Rahn, R. Stumpf, B. Wegner ; transl. from German by : E. Osers. - New York, Oxford University Press Inc. - 2001. - 1302 p.
2. Борисенкова А.В. Нарративные основания опыта и научного знания / А.В. Борисенкова. - Текст: непосредственный // Социологический журнал. - 2008. - №4. - С. 168-178
3. Великая Отечественная война 1941–1945 годов. В 12 т. Т. 3. Битвы и сражения, изменившие ход войны. — М.: Кучково поле, 2012. — 864 с.
4. Гроссман, Х. Ржевский кошмар глазами немцев / Х. Гроссман ; перевод с немецкого Ю. Бем. - Москва : Яуза-Каталог, 2020. - 252 с.
5. Гроссманн, Х. Ржев — краеугольный камень Восточного фронта / Х. Гроссман. — Ржев : «Ржевская правда», 1996. - 155 с.
6. Исаев, А. В. 22 июня - 9 мая. Великая Отечественная война / А.В. Исаев, А.В. Дабкин. - Москва : Эксмо : Яуза, 2015. - 703 с.
7. Потапова Н. Д. Лингвистический поворот в историографии: учебное пособие / Н. Д. Потапова ; Европейский ун-т в Санкт-Петербурге. - Санкт-Петербург : Изд-во Европейского ун-та, 2015. - 379 с.
8. Эко Умберто. Роль читателя. Исследования по семиотике текста / Перев. с англ. и итал. С. Д. Серебряного. — СПб.: «Симпозиум», 2007. — 502 с.

**Роль Пьемонта в процессе создания единого итальянского государства****The role of Piedmont in the process of the establishment of a unified Italian state**

*Карбанович Маргарита Александровна*  
студентка факультета международных  
отношений Санкт-Петербургского  
государственного университета,  
Российская Федерация, г. Санкт-Петербург  
[mkarbanovich01@mail.ru](mailto:mkarbanovich01@mail.ru)

*Karbanovich Margarita Alexandrovna*  
the student of the Faculty of International  
relations of St. Petersburg  
state university,  
Russian Federation, St. Petersburg  
[mkarbanovich01@mail.ru](mailto:mkarbanovich01@mail.ru)

**Аннотация.**

В статье анализируется роль Сардинского королевства (Пьемонт) в завершении процесса объединения Италии, а также вклад знаменитого полководца Джузеппе Гарибальди и итальянского народа в это событие. Автор акцентирует внимание на выявлении характерных особенностей заключительного этапа объединения Италии (с 1861 г. и вплоть до 1 июля 1871 г.). Именно в этот период Ломбардо-Венецианские земли и Папское государство вошли в состав Итальянского королевства, а Рим стал столицей нового государства. Автор выявляет истоки формирования «южного» и «римского» вопросов.

В качестве основных причин, по которым, как автор считает, Италия так и не стала по-настоящему единой, определяются экономическая отсталость южных областей Италии и отсутствие языкового единообразия ввиду активного использования местных диалектов.

**Annotation.**

The article discusses the role of the Sardinian Kingdom (Piedmont) in the completion of the process of the unification of Italy, as well as the contribution of a famous military leader Giuseppe Garibaldi and the Italian people to this event. The author underlines the characteristic features of the final stage of the unification of Italy (from 1861 to July 1, 1871). During this period the Lombardo-Venetian lands and the Papal State became part of the Italian Kingdom, and Rome became the capital of the new state. The author reveals the origins of the formulation of the "southern" and "Roman" issues.

Among the main reasons why, according to the author, Italy has not become truly united, the economic backwardness of the southern regions of Italy and the lack of linguistic uniformity due to the active use of local dialects are determined.

**Ключевые слова:** Сардинское королевство (Пьемонт), объединение Италии, Джузеппе Гарибальди.

**Key words:** the Kingdom of Sardinia (Piedmont), the unification of Italy, Giuseppe Garibaldi.

Завершающий этап объединения Италии, который и привел к созданию собственно Итальянского государства, связан как с государственной, дипломатической и военно-политической деятельностью короля Виктора Эммануила II и Камилло Бенсо ди Кавура, в начале 1860 г., вновь ставшего премьер-министром Сардинии, так и с движением вооруженных формирований, возглавляемых Джузеппе Гарибальди. Отмечая это, следует подчеркнуть, что тогда основной вклад в решение главных задач Рисорджименто внесли сами итальянцы, в целом поддержавшие и боевые действия волонтеров под предводительством Гарибальди, и военно-политические акции Пьемонта.

Изначальной целью Гарибальди являлось продвижение к Риму, однако восстание на Сицилии помешало ему это сделать. В Кварто (близ Генуи) национальный герой собрал добровольцев, призванных освободить Юг Италии (Сицилию и Неаполь), пребывавший под властью династии Бурбонов [13]. В этот момент он получил предупреждение от Кавура, премьер-министра Сардинии, который был уверен, что ни Наполеон III, ни любой другой европейский монарх не одобрит Экспедицию Тысячи. Причина заключалась в том, что Гарибальди

воспринимался всеми как убеждённый революционер и республиканец, а не монархист, даже несмотря на то, что он столько лет сражался за Виктора Эммануила II. Тогда Гарибальди стал действовать неофициально, не вовлекая королевство в свои предприятия. Кавур убедил короля Виктора Эммануила II отправить письмо Гарибальди с угрозой ареста в случае его вторжения на Сицилию. Тем не менее, 5 мая 1860 г. два парохода покинули Кварто и направились на юг. Несмотря на приказ Кавура не оказывать помощь Гарибальди, который он издал только спустя некоторое время после отплытия «краснорубашечников», в Таламоне национальный герой получил хороший запас нового оружия. Интересен тот факт, что корабли Гарибальди сопровождал британский королевский флот. Соединённое королевство питало симпатию к идеям объединения Италии и лично к Гарибальди, который, помимо всего прочего, успел прославиться в Северной Америке [20].

Когда два парохода причалили в порту Марсалы на востоке Сицилии, Гарибальди по понятным причинам не показывал флаг Сардинского королевства, был виден только флаг Великобритании, поэтому гарибальдийскую тысячу поначалу приняли за английских солдат. Впоследствии король обеих Сицилий Франциск II направил войска, чтобы остановить Гарибальди, но этого сделать не удалось. Национальный герой с добровольцами стремительно вошёл в Палермо и объявил себя диктатором, действующим в интересах Виктора Эммануила II, короля объединённой Италии. В течение следующих нескольких недель под контролем Джузеппе Гарибальди оказался весь остров. 7 сентября «краснорубашечники» во главе с национальным героем вступили в Неаполь.

В рамках данной кампании Гарибальди одержал чрезвычайно важную победу в битве при Вольтурно 1 октября 1860 г., окончательно разбив Королевство обеих Сицилий [2]. В Европе по этому поводу поднялась небывалая паника, особенно при французском дворе Наполеона III. Кавур старался различными способами убедить своего французского союзника в том, что интервенция Пьемонта на юг Италии (в королевство обеих Сицилий) с целью остановить Гарибальди, который собирался ещё и на Рим пойти, состоится и будет выгодна Франции как никому другому. Ведь Папское государство в то время находилось под защитой французской армии.

После битвы при Вольтурно, в которой была одержана одна из самых замечательных побед, 26 октября в Кампании, в районе города Теано Гарибальди встретился лично с Виктором Эммануилом II [Там же]. Тогда национальный герой сложил с себя диктаторские полномочия и провозгласил его королём объединённой Италии, вручив в качестве подарка королевство обеих Сицилий. Известный русский общественный деятель, редактор журнала «Русский вестник» М. Катков писал в ноябре 1859 г.: «Италии нужно единство и свободное развитие, при сохранении монархической власти; ей нужна сильная монархия, которая отняла бы у соседей возможность смотреть на этот полуостров, как на яблоко взаимных раздоров; Европе нужен мир, который в Италии возможен только при указанных условиях» [16]. Образование Итальянского королевства во главе с Виктором Эммануилом II подвело черту под долгой военной кампанией. Гарибальди запретили продолжать сражаться на севере, Папское государство, включая Рим, осталось под защитой французской монархии.

17 марта 1861 г. было официально объявлено о создании единого Итальянского королевства путём простого территориального расширения Сардинского королевства [8, С. 118]. Король обеих Сицилий отправился в изгнание. Папа римский контролировал отныне только Лацио. Однако венецианские земли по-прежнему принадлежали Австрийской империи.

Объединение страны сопровождалось унификацией законодательства, судебной, денежной и таможенной систем, системы мер и весов, налогообложения [5]. Всё вышперечисленное, наряду со строительством новых железных дорог, способствовало развитию единого национального рынка.

Камилло Бенсо ди Кавур умер спустя несколько месяцев после провозглашения Итальянского королевства (6 июня 1861 г.). Гарибальди купил себе небольшой остров к северу от Сардинии (о. Капрера). А.



Герцен, русский публицист, об уходе Гарибальди с политической сцены в этот момент выразился следующим образом: «народный полководец, чистый как отрок», «нигде ни риторики, ни декораций, ни дипломатий – в эпопею они были не нужны», и «когда она кончилась и началось продолжение календаря, тогда король отпустил его, как отпускают довёзшего ямщика» [3, С. 9].

В южной Италии в данный период произошло крестьянское восстание, вызванное крушением надежд на решение вопроса об общинных землях [5]. Крестьяне требовали независимости юга, а представители местной правоохранительной и административной власти, напротив, выступали за укрепление унитаризма в Италии. Некоторые авторы рассматривают данное восстание как первую гражданскую войну в Италии. Официальные источники в этой связи гораздо чаще упоминают «бандитов» и характеризуют данный период в истории Италии (1861-1867) как «разгул разбоя». В результате королевская армия жестоко подавила волнения.

Так было положено начало пресловутому «южному вопросу», который годами позже развил в своих трудах Антонио Грамши, основатель коммунистической партии Италии. После Второй мировой войны южная проблема приобрела особое значение, поскольку диспропорция в уровне жизни населения северных городов (Милана, Турина, Болоньи и др.) и южных значительно усилилась. Политик и историк Джустино Фортунато спустя несколько лет после объединения Италии написал о Севере и Юге, что «похоже, как будто Север сопровождается мёртвым телом, а Юг лишился слишком многого, отказавшись от своей независимости» [5].

Рим был объявлен столицей Итальянского государства наряду с Туринем ещё в 1861 г., но де-факто не мог ей стать, поскольку находился в Папском государстве под контролем французских войск. Великобритания, стремившаяся сделать Италию своим союзником, а также опасавшаяся влияния Франции в Средиземноморье, поддержала идею превратить Рим в столицу нового государства и лишит папу светской власти [10].

В 1866 г. Италия вступила в союз с Пруссией, которая была заинтересована в своём расширении на юг. Пруссия стремилась нанести поражение Австрии, поэтому и договорилась с Италией о двустороннем нападении: с севера и с юга. Так началась Третья война за независимость Италии. Она была крайне несчастливой для итальянской королевской армии, которая проиграла битву при Кустоце (как и в 1848 г. пьемонтская армия), и для итальянского королевского флота, который был разгромлен при Лиссе. Однако Джузеппе Гарибальди снова собрал группу добровольцев. Ему удалось проникнуть в регион Трентино и поставить тем самым под угрозу Тренто. Наполеон III на данной стадии кампании выказал желание прекратить военные действия. Он выступил посредником между Италией, Австрией и Пруссией. В результате переговоров Австрия уступила Венецию и Мантую Франции. Лишь впоследствии эти территории предполагалось передать Италии, что было крайне унижительно [1].

Итак, Итальянское королевство значительно расширилось за счёт Венеции, Мантуи, а также Удине и Фриули. Однако Рим всё ещё не входил в состав объединённой Италии, столицей которой была Флоренция с 1864 г. Решение римского вопроса по причине национальной гордости было чрезвычайно важно для всех итальянцев.

Гарибальди никогда не отказывался от своего величайшего желания победоносно войти в Рим. Уже в 1862 г. он захотел вновь собрать «краснорубашечников» для похода на Рим. Гарибальди прибыл в Калабрию на юге Италии для воплощения в жизнь своих планов. Итальянское правительство было серьёзно обеспокоено тем, что могло произойти с французской армией в Риме. Королевские войска попытались остановить Гарибальди и его добровольцев. В Калабрии между ними даже произошла битва при Аспромонте [2]. В этой битве национальный герой получил серьёзное ранение. На какое-то время Гарибальди арестовали, но вынуждены были освободить, поскольку он был очень популярен в народе. После этих происшествий Гарибальди вернулся на свой остров (на Капреру).

В 1867 г. Джузеппе Гарибальди с группой добровольцев захватил Лацио, одержав победу над папскими войсками. Однако впоследствии «краснорубашечников» разгромила французская армия в битве при Ментане [Там же]. Гарибальди вернулся на территорию Итальянского королевства, снова был арестован властями и снова был ими же освобождён. Национальный герой отправился ожидать следующего удобного случая на Капреру.

Существует знаменитая фраза графа Камилло ди Кавура, сказанная им в 1861 г.: «Италию мы создали, теперь надо создавать итальянцев». Проблематичным было наличие огромного количества диалектов. Италии был нужен единый стандартизированный язык. В 1868 г. министр образования пригласил итальянского философа и романиста Алессандро Мандзони во Флоренцию, чтобы тот написал первую грамматику итальянского языка. Мандзони решил положить в основу современного итальянского языка тосканский диалект. Введение обязательного начального образования в Итальянском королевстве способствовало распространению нового единого итальянского языка среди молодого поколения. Военные также изучали итальянский язык и использовали его, что значительно облегчало их коммуникацию между собой ввремя ведения военных действий.

В 1870 г. разразилась франко-прусская война. Пруссия стремилась подчинить Баварию и весь юг Германии, а также она угрожала Эльзасу и Лотарингии. Наполеон III потерпел поражение при Седане. Он отрёкся от трона, свергнув Французскую империю в состояние коллапса. Была образована новая Французская республика, которая продолжила сражаться с Германией (объединение Германии произошло в 1871 г.). Несмотря на то, что Гарибальди потерпел поражение от французов при Ментане, он всё равно пришёл им на помощь в этой войне. Гарибальди разбил пруссаков в битве при Дижоне [2]. Тем не менее, Франция была вынуждена вывести свою армию из Рима [15, С. 522]. Папа римский провозгласил свою непогрешимость, но это ему не помогло. В 1870 г. берсальеры (итальянская пехота) вошли в Рим, а в 1871 г. этот город стал столицей Итальянского государства. 15 мая 1871 г. Папа римский Пий IX в энциклике «*Ubi nos*» объявил себя «ватиканским узником» [22]. Так и было положено начало пресловутому Римскому вопросу.

Таким образом, Папское государство вошло в состав Италии, что ознаменовало собой конец иноземного гнёта и светской власти церкви, которые отрицательно влияли на исторические судьбы Италии, закрепляли её раздробленность и отсталость. Отвечая на вопрос о том, почему борьба за объединение Италии затянулась почти на 80 лет, стоит сказать, что в неё не были вовлечены крестьяне. Это и ослабило национальное движение. Ватикан стал независимым только в 1929 г., когда были заключены Латеранские соглашения. Независимости республики Сан-Марино никто никогда не угрожал. Хотя процесс унификации, согласно ряду исследователей, шёл, начиная со времени правления Наполеона Бонапарта и вплоть до Франко-Прусской войны 1871 г., последний *città irredente* (Trieste и Trento) не был присоединён к Итальянскому государству вплоть до победы Италии в Первой Мировой войне [5].

Тем не менее, вопрос о том, стала ли Италия по-настоящему единой вследствие описанного выше процесса, остаётся открытым. Известно, что формирование единой этнической культуры возможно только при условии возникновения у группы людей общих интересов, которые сознаются ими как потребности, принуждающие их жить и действовать коллективно. Такие потребности у итальянцев возникли, но смогли ли они преодолеть свои культурные и политические различия? Ответ на этот вопрос, скорее, отрицательный, по следующим причинам. Во-первых, существует проблема отсталости южных областей Италии, которые воспринимаются северянами как «*altro che Italia*» («нечто другое, чем Италия»). В данном контексте любопытно мнение исследователя Р. Патнэма, который уверен в том, что достоинства Севера идут от средневековых итальянских городов-государств, а изъяны Юга от феодального и авторитарного королевства Фредерика II [5]. Исследователь Италии М. Хёйссен пишет по этому поводу, что периодические вторжения Испании, Франции и

Австрии не повлияли так значительно на потомков северян, как повлияли турки, арабы и норманны на южан [Там же]. Во-вторых, в Италии отсутствует языковое единообразие, активно используются различные местные диалекты и локализмы. Итальянский язык, с исторической точки зрения, нужно рассматривать не как основу этих многочисленных диалектов, а как параллельно с ними развивающееся наречие.

Можно сделать вывод, что, несмотря на все приложенные во время объединительного процесса усилия, проблема, которую итальянский политик Массимо Д'Адзельо охарактеризовал следующим образом: «Теперь, когда Италия создана, нам надо создать Итальянцев», актуальна и в настоящее время [5].

#### Список используемой литературы:

1. Австро-итальянская война 1848-49 // Большая советская энциклопедия: [в 30 т.] / гл. ред. А. М. Прохоров. — 3-е изд. — М.: Советская энциклопедия, 1969—1978.
2. Гарибальди Дж. Мемуары. — М.: Наука, 1966. — 484 с.
3. Герцен А. И. Былое и думы: в 3 т. — М., 1967. — Т.3.
4. Горшкова Е. А. К вопросу об участии сардинского королевства в Крымской войне в 1854-1855 гг. / Е. А. Горшкова // Евразийский союз учёных. — 2016. — С. 140-141.
5. Егорова М. А. Борьба за объединение Италии и становление итальянской государственности (социально-политический и культурно-лингвистический аспекты) / М. А. Егорова, А. А. Егоров // Материалы международной научно-практической конференции. Сер. "Научные труды РГСАИ" Российская государственная специализированная академия искусств; Институт изобразительных искусств Чжэнчжоуского университета; Международный научно-культурный центр академических контактов. — 2016. — С. 473-485.
6. История Италии / Под ред. К.Ф. Мизиано. Т. 2. М.: Наука, 1970.
7. Канделоро Дж. История современной Италии. — Т. 5. Создание единого государства 1860—1871 гг. — М.: Прогресс, 1971. — 511 с.
8. Канделоро Дж. История современной Италии. М.: Изд. иностр. лит., 1979.
9. Каццола П. Гарибальди и Мадзини в воспоминаниях Герцена / И. Пеллициари; П. Каццола // Интеллигенция и мир. — 2011. — С. 9-14.
10. Кимленко Е. А. Рисорджименто и «Римский вопрос» / Е. А. Кимленко // Сборник работ 74-й научной конференции студентов и аспирантов Белорусского государственного университета: в 3-х частях. — 2017. — С. 344-348.
11. Кирова К. Э. Жизнь Джузеппе Мадзини (1805—1872 гг.). — М.: Наука, 1981. — 183 с.
12. Ковальская М.И. Италия в борьбе за национальную независимость и единство: от революции 1831 г. к революции 1848—1849 гг. — М.: Наука, 1981. — 272 с.
13. Пеллициари И. Объединение Италии в восприятии русских современников Рисорджименто / И. Пеллициари; С. Н. Лебедев // Страницы истории. — 2011. — С. 151-166.
14. Попов Д. И. Италия в период Рисорджименто: неудача федералистского проекта / Д. И. Попов // Материалы «VIII Всероссийской научно-практической конференции». — 2017. — С. 104-112.
15. Прокаччи Дж. История итальянцев / Дж. Прокаччи. — М.: «Весь Мир», 2012.
16. Русский вестник - 1859. - Т. 24. - Кн. 1. - С.76. - Режим доступа: [https://ru.wikisource.org/wiki/Русский\\_вестник\\_\(журнал,\\_1856—1906\)/1856](https://ru.wikisource.org/wiki/Русский_вестник_(журнал,_1856—1906)/1856) (дата обращения: 24.12.2021 г.).
17. Blumberg A. The Demise of Italian Federalism: 1859 // *The Historian*. — 1955. — Vol. 18. — № 1. — September. — P. 57–82.
18. Cassels A. *Ideology and International Relations in the Modern World*. — London; New York: Routledge, 1996. — 302 p.
19. Gioberti, V. *Del primato morale e civile degli italiani*: in 2 volumi / V. Gioberti. — Brusselle: Dalle stampe di Meline, Cans e Compagnia, 1843. — V.1. — 448 p
20. Marcella Pellegrino Sutcliffe, *British Red Shirts: A History of the Garibaldi Volunteers (1860)*, University of Cambridge.
21. Riall L. *The Italian Risorgimento: State, Society and National Unification*. — London and New York: Routledge, 1994. —104 p.
22. *Ubi nos* // *Magistero pontificio* [Electronic resource]. — 1871. — Mode of access: <http://www.totustuustools.net/magistero/p9ubinos.htm>. — Date of access: 13.08. 2021.

**Свобода и формы ее проявления: историко-философский аспект****Freedom and the forms of its manifestation: the historical and philosophical aspect****Федотова А.О.**

Студент 1 курса магистратуры,  
институт теплоэнергетики  
ФГБОУ ВО «Казанский государственный  
энергетический университет»  
РФ, г. Казань  
e-mail: nastya2505fedotova@mail.ru

**Fedotova A.O.**

1st year graduate student  
institute of Power Engineering  
Kazan State Power Engineering University  
Russia, Kazan  
e-mail: nastya2505fedotova@mail.ru

**Авдошин Г.В.**

Научный руководитель  
К. филос. н., доцент кафедры  
«Философия и медиакоммуникации»  
ФГБОУ ВО «Казанский государственный  
энергетический университет»  
РФ, г. Казань  
e-mail: avdoshing@gmail.com

**Avdoshin G.V.**

scientific supervisor,  
candidate of philosophical sciences,  
Kazan State Power Engineering University,  
assistant professor of Department of Philosophy  
and Media Communications  
Russia, Kazan  
e-mail: avdoshing@gmail.com

**Аннотация.**

В данной статье проблемы свободы человека, свободного проявления его воли, ответственности за действия рассмотрены в контексте анализа некоторых учений в истории философской мысли, а именно стоицизма, волюнтаризма, экзистенциализма, учений Б. Спинозы, И. Канта, Г. Гегеля. Особое внимание в этом анализе уделено соотношению таких понятий, как «свобода» и «необходимость».

Данная статья будет иметь практическую ценность для тех, кому интересна проблема свободы и ее проявления в различных философских концепциях, а также тем, кто сомневается в каком ключе стоит искать ответы на данные вопросы при формировании собственной точки зрения.

**Annotation.**

In this article the problems of human freedom, the free manifestation of his will and responsibility for actions are considered in the context of the analysis of some teachings in the history of philosophical thought, namely stoicism, voluntarism, existentialism, the teachings of B. Spinoza, I. Kant, G. Hegel. Particular attention in this analysis is paid to the correlation of concepts such as "freedom" and "necessity".

This article will be of practical value for those who are interested in the problem of freedom and its manifestation in various philosophical concepts, as well as for those who doubt in what way it is worth looking for answers to these questions when forming their own point of view.

**Ключевые слова:** свобода, необходимость, выбор, ответственность, законы мироздания, фатализм, волюнтаризм, экзистенциализм.

**Key words:** freedom, necessity, choice, responsibility, laws of the universe, fatalism, voluntarism, existentialism.

Кто такой человек, что им движет и что его ограничивает?

С давних времен эти и многие другие вопросы служили началом изучения человека, его жизни и внутренней природы. Количество наук, изучающих различные аспекты человеческой жизни, огромно, однако, можно сказать, что мы не раскрыли до сих пор и половины заложенного в нас потенциала. Благодаря постоянно совершенствующимся технологиям с каждым годом методы изучения видоизменяются, расширяются, но неизменным остается то, что мы все еще далеки от решения многих проблем, одной из которых является проблема свободы.

Попытки охарактеризовать свободу и формы ее проявления, объяснить возможность или невозможность обретения полной свободы предпринимались философами, учеными и мыслителями разных эпох. Наличие различных взглядов, существование огромного числа концепций, среди которых, естественно, невозможно выделить одну, считаемую наиболее правильной, приводит к тому, что споры не утихают до сих пор.

Итак, что же такое свобода?

Исходя из учения древних стоиков, утверждавших, что мудрец свободен, поскольку осознанно повинуется законам мироздания и действует согласно космическому порядку, человеческая жизнь предрешена судьбой, неким высшим существом, Богом: поэтому изменить ход вещей невозможно и стараться сделать это глупо. В данном контексте такая концепция является фаталистической. Таким образом, стоики не столько искали свободы, сколько пытались примириться с необходимостью. «Судьба направляет того, кто ее принимает, и тащит того, кто ей сопротивляется», - утверждали древнеримские стоики. В обоих случаях над человеком господствует необходимость, и именно покорность ей и отождествляется в философии стоиков с внутренней свободой.

В то же время данная философия ограничена осознанием того, что свободным может быть только мудрец, поскольку стоики считали, что свобода – привилегия избранных.

В противовес фатализму возникло учение, получившее название волюнтаризма, сторонники которого утверждают, что все события, происходящие в мире – ни что иное, как результат свободного выбора людей и проявления из воли.

Данное учение говорит о наличии абсолютной свободы и игнорирует необходимость следования законам природы, общественными нормами. Воля как движущая сила, согласно волюнтаризму, играет основную роль в развитии природы и общества, является высшим принципом бытия.

Философы разных эпох имели собственную точку зрения относительно понятия свободы и ее проявления.

Так, к примеру, Бенедикт Спиноза считал, что необходимость – непосредственное основание свободы. "Свободной, – писал философ, – называется такая вещь, которая существует по одной только необходимости своей собственной природы и определяется к действию только сама собой. Необходимой же или, лучше сказать, принужденной называется такая, которая чем-либо иным определяется к существованию и действию по известному и определенному образу" [2, с. 316].

Он противопоставляет свободу не необходимости, а принуждению. В его философии свободной, т. е. непринужденной, мыслится только субстанция, под которой понимается Бог как природа, или природа как Бог. В отличие от субстанции модусы, то есть единичные предметы и явления, являются несвободными, поскольку их существование вынуждено, они имеют причину не в самих себе, а вовне. Единственный модус, который является свободным, согласно философии Бенедикта Спинозы, - человек. Однако, в отличие от высшей субстанции, Бога, человек является свободным не всегда. Лишь освободившись от природных инстинктов и аффектов и подчинив действия собственному разуму, своей воле он становится свободным в принятии решений, в своих мыслях и поступках, а значит свободным в ответственности за собственную жизнь и все формы ее проявления.

В свою очередь Г. Гегель под необходимостью понимал законы природы и общества, с которыми людям необходимо считаться, поскольку они действуют вне зависимости от воли и желаний человека. Таким образом, необходимость выступает ограничителем свободы. Однако, в Гегелевском понимании свобода играет роль субъективного произвола. Для борьбы с необходимостью, ограничивающей свободу, необходимо, на его взгляд, ассимилировать ее.

Первым этапом к ассимиляции является познание необходимости, поскольку, познав законы природы и общества, человек может подчинить их своим целям и потребностям. «Истина самой необходимости в свободе», — утверждает Г. Гегель [3, с. 339]. Он считает, что в конечном итоге необходимость будет познана, разумность мира и человеческая свобода восторжествуют.

И. Кант представил одно из самых интересных решений проблемы свободы. Этот философ полагал, что человек живет в двух мирах: чувственно воспринимаемом и умопостигаемом. В первом он подчиняется законам бытия, а во втором мире – мире «вещей в себе» – целенаправленно повинуетя законам разума, и поэтому свободен. «Человек, - говорит Кант, - может быть сколь угодно изобретателен, но он не может навязать природе другие законы» [4, с. 135].

Проблема свободы у Канта трактуется очень широко и касается таких вопросов, как «ответственность человека», «социальные вопросы фатализма», «право на распоряжение своей жизнью» и т.д. По мнению философа человек может быть свободным только как трансцендентная "вещь в себе". «Идея свободы делает меня членом постигаемого мира», - пишет Кант [5, с. 493].

Немецкий философ, социолог и общественный деятель Карл Генрих Маркс считал, что человек не может быть свободным вне общества, которое его окружает, поскольку, только находясь в коллективе, он получает необходимые средства для всестороннего развития своих способностей. Причем существование в таких суррогатах коллективности, как государство, ограничивает личную свободу, предоставляя ее только членам господствующего класса. Это объясняется тем, что объединение индивидов в государства, которые, по мнению Карла Маркса, представляют собой противоборство подчиненного и подчиняющего классов, это не только мнимая коллективность, но и дополнительные оковы для первых, тогда как в условиях действительной коллективности, наоборот, все индивиды обретают абсолютную свободу в рамках своей ассоциации и посредством ее.

Человек, согласно представлениям мыслителя, подлинно независим в единственном случае - когда он свободен не только «от», но и свободен «для». Проявление свободы и независимости являются для К. Маркса не просто результатом экономической и политической свободы, но и возможностью раскрытия своей индивидуальности, уникальности.

Концепция социализма как раз имела целью утверждение социального порядка, который служит для реализации заложенного в индивиде потенциала.

Карл Генрих Маркс в своем труде «Капитал» писал: «Царство свободы начинается в действительности лишь там, где прекращается работа, диктуемая нуждой и внешней целесообразностью, следовательно, по природе вещей оно лежит по ту сторону сферы собственно материального производства» [6, с. 386-387].

Очень большой вклад в исследования проблемы свободы внесли экзистенциалисты конца XIX начала XX века. Они считали, что человеческое бытие само по себе представляет собой уникальную реальность, к нему неприменимы никакие нечеловеческие мерки причинно-следственных связей, ничто не может быть властно над человеком, он – причина и следствие самого себя. Именно поэтому экзистенциалисты утверждали, что человек свободен, а свобода – это сама экзистенция, и человеку суждено быть свободным. Основанием данному

утверждению служит то, что человек волен поступать, как считает правильным, согласно собственным принципам, и быть ответственным за свои действия.

Одним из ярких представителей данного направления является выдающийся мыслитель, русский религиозный и политический философ Николай Александрович Бердяев, полагающий, что свобода человека отождествлена с творчеством. «Свобода есть мощь творить из ничего, мощь духа творить не из природного мира, а из себя. Свобода в положительном своем выражении и есть творчество», - пишет Н.А. Бердяев [7, с. 370]. Согласно его концепции, свобода – первопричина существования человека. Она не создана Богом, а наоборот Бог появляется из нее. Свобода – всё и одновременно ничто. Она создана из первичного хаоса, поэтому Бог не имеет над ней власти, господствуя лишь над сотворенным миром, бытием. Свобода – человеческая обязанность, он ею поработен.

Согласно представлениям Ж.-П. Сартра «человек не может быть то свободным, то рабом, он полностью и всегда свободен или его нет» [8, с. 90-91]. Человек, считает философ, признан мириться с огромной ответственностью, которую накладывает на него свобода. Если личность обладает внутренней свободой, то она не будет зависима от внешних ограничителей. Человек – носитель абсолютной свободы, а свобода выбора – неотъемлемая часть человеческой жизни.

Он выделяет четыре значения понятия свободы:

- 1) свобода как возможность самостоятельного выбора цели,
- 2) свобода как самостоятельно предпринятые действия для достижения этой цели,
- 3) свобода как непосредственное достижение поставленной цели,
- 4) свобода как выявление собственной свободной воли.

«Способность человека творить самого себя и мир других людей, выбирать образ будущего мира является следствием фундаментальной характеристики человеческого существования - его свободы. Человек - это свобода», - пишет Сартр [9, с. 22].

Естественно, что каждая философская мысль отражает эпоху и проблемы, которые существовали и активно поднимались, и обсуждались в данное время.

Охарактеризовав некоторые концепции свободы в истории философии, которые так по-разному пытались ее решить, я пришла к следующему выводу: свобода – широкое понятие, в котором отразились искания многих философов прошлого и настоящего. Ближе всего к моим представлениям о свободе оказалась философия Ж.-П. Сартра. Я тоже считаю, что свобода – удел каждого человека, вне зависимости от происхождения, поэтому выбор – естественная форма выражения свободной воли. Это нельзя отобрать, равно как и ограничить. Для свободного существования не требуется никаких условий, поскольку само человеческое существование – результат его свободного выбора, свободного принятия решения, следования собственной идеологии.

Любая жизненная ситуация, связанная с принятием какого-либо решения, сама по себе есть отражение свободы. Никто не обделен ею, даже раб, находящийся в заточении, и на первый взгляд не имеющий свободы выбора. Однако это совсем не так, потому что, как минимум, распоряжение собственной жизнью – жить или умереть – уже может быть рассмотрено как проявление свободного выбора.

Именно поэтому и ответственность за выбор в той или иной ситуации лежит только на нас самих.

В настоящее время, когда с каждым днем информационные технологии все больше загоняют нас в рамки «правильного», а общество твердит, что является приемлемым, а что отклоняется от общепринятых норм, личность должна сама распоряжаться собственной жизнью, ведь она свободна и вправе сама принимать решения. Выбирая себя, мы выбираем и окружающий нас мир, и этот процесс намного масштабнее, чем мы можем себе представить.

**Список используемой литературы:**

1. Сальников В.П., Масленников Д.В., Зорина Н.В., Прокофьев К.Г. Трансцендентализм и идея свободы в философии права: Декарт - Спиноза - Кант // Юридическая наука: история и современность. 2019. № 10.
2. Спиноза Б. Избранное. – Минск: "Попурри", 1999.
3. Гегель Г.В.Ф. Философия религии. Т. 2. – М.: Мысль, 1977.
4. Кант И. Метафизика нравов // Кант И. Сочинения в 6-ти томах. Т.4 (2). М.: Мысль, 1965.
5. Кант И. Сочинения в 6-ти томах. Т. 3. М.: Мысль, 1964.
6. Маркс К. Энгельс Ф. Сочинения. Том 25. Часть 2. Капитал. Критика политической экономии. Том 3. - М.: Госполитиздат, 1962.
7. Бердяев Н.А. Философия свободы. Смысл творчества. – М.: Правда, 1989.
8. Сартр Ж.-П. Бытие и Ничто (в сокращении) // Философские науки 1989. №3.
9. Сартр Ж.-П. Слова. М., 2000.
10. Хацкевич Д. Х., Шейко С. В. Личность в современной западной философии и социологии, М., 1993.
11. Философия. Четвертое издание, переработанное и дополненное / Под ред. В.Н. Лавриненко, В.П. Ратникова. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2012.
12. Пронина Е.Н. Философия. Учебник для бакалавров и специалистов. – Москва: МГУП им. Ивана Федорова, 2011.
13. Акименко Г.В. Николай Бердяев: понимание свободы и истины как творчества // Дневник науки. 2021. № 2 (50).
14. Тихомирова Е.Е. Проблема свободы в философии Ж.-П. Сартра // В сборнике: XIX Всероссийская студенческая научно-практическая конференция Нижневартковского государственного университета. Сборник статей. 2017.



**Совершенствование системы дошкольного образования****Improvement of the preschool education system***Гладько Юлия Андреевна**Студент 2 курса**Факультет Государственное и муниципальное управление**РАНХиГС**Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации**Федерации**Россия, Москва**e-mail: gorbatenko.1296@mail.ru**Gladko Julia**Student 2 term**Faculty of State and municipal administration**Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration**Russia, Moscow**e-mail: gorbatenko.1296@mail.ru***Аннотация.**

Статья посвящена исследованию направлений совершенствования системы дошкольного образования в современных условиях развития общества. Автором отмечена роль дошкольного образования в становлении личности ребенка. Результаты исследования позволили выделить общие черты, характеризующие качество дошкольного образования и определить перспективные методы совершенствования системы дошкольного образования.

**Annotation.**

The article is devoted to the study of the directions of improving the preschool education system in the modern conditions of the development of society. The author notes the role of preschool education in the formation of a child's personality. The results of the study made it possible to identify common features that characterize the quality of preschool education and identify promising methods for improving the preschool education system.

**Ключевые слова:** дошкольное образование, дошкольное образовательное учреждение, дети, совершенствование, качество, развитие.

**Key words:** preschool education, preschool educational institution, children, improvement, quality, development.

Актуальность проблемы совершенствования системы дошкольного образования связана с общими ориентирами процесса повышения качества системы образования на всех уровнях. На сегодня развитие дошкольного образования остается одним из приоритетных направлений государственной образовательной политики в России. Основными задачами в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом (ФГОС) определено создание условий для получения детьми дошкольного образования, обеспечение действенности лично ориентированной образовательной системы, реализация принципов демократизации, гуманизации и индивидуализации, интегративности педагогического процесса в учреждении дошкольного образования. Указанное будет способствовать своевременному становлению и всестороннему развитию жизненно компетентной личности ребенка, формированию его физической и психологической готовности к новой социальной роли. Изменения, происходящие в дошкольном образовании, находят свое отражение и регулируются соответствующими законодательными документами (Конституцией РФ, Семейным кодексом, Федеральным законом "Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации" от 24.07.1998 N 124-ФЗ, Федеральным законом "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 N 273-ФЗ и др.), которые определяют основные тенденции развития дошкольного образования, раскрывают организационно-содержательные характеристики обновления дошкольного образования на современном этапе, объективируют

существующие проблемы и пути их решения. Базовый компонент дошкольного образования направляет педагогов на целостный подход к формированию детской личности, подготовку ее к органическому, постепенному вхождению в социум, природную и предметную окружающую среду через освоение основных видов жизнедеятельности, а также содействуют в направлении обеспечения реальной преемственности и непрерывности между дошкольным и начальным звеньями образования, интеграции семейного и общественного воспитания. Воспитание здоровой и компетентной личности, обеспечение качественной и доступной системы дошкольного образования являются главными приоритетами государственной образовательной политики, что подтверждает актуальность и значимость выбранного направления исследования. Целью статьи является освещение возможных путей совершенствования современной системы дошкольного образования.

Исследованию вопросов качества образования посвящены труды многих отечественных ученых, среди которых в рамках данного исследования следует выделить наработки таких, как: Аристова А.Д., Глушкова Е.С., Грязнова Е.В., Карташова Н.А., Кузь Н.А., Лешкевич С.Н., Нажмиддинова Г.О., Селиверстова И.А., Стрижова Е.И., Ямалетдинова Э.А. и др. В то же время, проблема качества дошкольного образования все же не получила должного освещения. Для достижения поставленной цели нами были использованы теоретические методы: конкретизация и обобщение теоретических положений для анализа научного тезауруса исследования; теоретический анализ, синтез, систематизация источников с целью формулирования ключевого понятия исследования, определения основных критериев и путей обеспечения качества дошкольного образования.

Качественное дошкольное образование определяется специалистами как процесс и результат совершенствования способностей и поведения растущей личности, создание благоприятных условий для достижения ею физической, психической и социальной зрелости, получение возможности для индивидуального роста, проявления творческих способностей, актуализации своего природного потенциала. Ведущие ученые в области детской психологии и дошкольной педагогики к концептуальным характеристикам качества отечественной системы дошкольного образования отнесли следующие положения: качество дошкольного образования является национальным приоритетом; высокое качество дошкольного образования предусматривает органическую связь образования и науки, педагогической теории и практики; модернизация системы дошкольного образования направлена на обеспечение ее качества в соответствии с новейшими достижениями отечественной и мировой науки, культуры и социальной политики [4]. Согласно этому инновационное развитие дошкольного образования связывается сегодня с реализацией принципа человекоцентризма как отражения новых тенденций в динамике современного мира, где именно развитие личности становится показателем прогресса.

Система дошкольного образования - это сбалансированное соответствие всех аспектов образования определенной цели, потребностям, требованиям, нормам и стандартам. Качество данной системы - это совокупность характеристик, реализация которых в педагогическом процессе способствует разностороннему развитию ребенка, сохранению его здоровья, успешному переходу к следующему возрастному периоду.

В современной теории и практике дошкольного образования отсутствуют единые параметры оценки системы дошкольного образования. Ученые считают, что она должна быть поликритериальной и характеризоваться совокупностью таких групп критериев: качество условий и образовательного процесса, качество результатов образования. Критериями качества условий определяют необходимые качественные ресурсы: образовательные программы, кадровый потенциал, контингент детей, материальные, финансовые и психологические условия, которые созданы в учреждениях дошкольного образования для обеспечения нормальной жизнедеятельности каждого ребенка, стабильного функционирования коллектива. При соблюдении этих критериев качества важную роль играет качество образовательного процесса, которое проявляется в сотрудничестве педагогов, детей и их родителей в достижении целей в их обучении, воспитании и развитии, в

планировании и организации различных видов детской деятельности с учетом интересов и потребностей детей; характере взаимодействия педагогов и детей как партнеров в этой деятельности [2].

К критериям оценки результатов дошкольного образования, удостоверяющих его качество, традиционно относят: показатели личностного роста выпускника дошкольного образовательного учреждения (ДОУ), среди которых выделяют сформированность базовых качеств личности и объем усвоенной в рамках образовательной программы учебной информации; мотивацию поведения; остроумие и любознательность, общий уровень подготовленности к обучению в школе. При этом классики дошкольного образования подчеркивают, что содержанием образования для дошкольников должна стать амплификация развития, то есть максимально полное проживание и расширение возможностей самого дошкольного детства. Эти критерии совершенствуются следующим образом: развитие познавательной активности; развитие мышления; развитие коммуникативных способностей; развитие символических способностей (воображения и игры). При этом результативность развития ребенка дошкольного возраста оценивается при наличии таких ключевых компетенций как: социальная, коммуникативная, деятельностная, здоровьесберегающая, информационная.

На сегодня управление ДОУ основывается на тесном сотрудничестве государственных органов и органов общественного самоуправления и на принципах демократизации, что существенно расширяет права педагогического коллектива в целом. Отказ от политики жесткой централизации и регламентации всех сторон жизни заведения способствовал развитию коллегиальности руководства, замене административно-командных методов управления методами и формами демократического обсуждения и принятия решений. Сегодня современное ДОУ являет собой сложную систему, которая динамично развивается и требует качественного и грамотного управления. Система управления ДОУ предусматривает систематическое воздействие управляющего объекта (руководителя учреждения) на управляемый объект (педагогический коллектив) в целях обеспечения эффективной работы ДОУ.

Следует отметить, что на данном этапе развития системы образования в целом государством предложено два варианта решения проблем в дошкольном образовании: первый - обеспечение развития дошкольного образования на уровне местных органов исполнительной власти и органов местного самоуправления, при условии надлежащего финансирования за счет средств соответствующих бюджетов; второй - предоставление государственной поддержки для укрепления материально-технической базы дошкольных учебных заведений с целью стимулирования развития дошкольного образования. Тем не менее, до сих пор существует несогласованность полномочий органов государственной власти и органов местного самоуправления. Нечеткое разграничение полномочий, в том числе, отсутствие государственных социальных стандартов, приводит к проблемам недофинансирования делегированных полномочий в части образования, культуры, здравоохранения. Среди наиболее актуальных проблем развития системы дошкольного образования практически всех регионов следует выделить: устаревшую материально-техническую базу ДОУ, недостаточное их информационно-методическое обеспечение; недостаточные объемы финансирования из местного и государственного бюджетов для развития материально-технической базы; низкий уровень социальной защиты участников учебно-воспитательного процесса и социального обеспечения педагогических работников [3].

Приоритетами для бюджетного процесса местных органов самоуправления являются в направлении совершенствования системы дошкольного образования являются: внедрение программно-целевого метода составления и выполнения местного бюджета; упорядочение мер и перечня целевых программ, реализуемых в регионе; установление четкой взаимосвязи между результатами деятельности и бюджетными средствами, выделенными на их достижение; рациональное использование средств на капитальное строительство; реализация за счет бюджетных средств проектов со значительным экономическим, социальным или бюджетобразующим

эффектом. Одной из основных задач местных органов исполнительной власти и подчиненных им органов управления образованием является создание условий для получения детьми дошкольного образования. Следует подчеркнуть, что ключевой проблемой в разрезе государственного и муниципального управления системой дошкольного образования, с позиций ряда отечественных авторов, остается наличие коллизий между полномочиями органов государственной власти и органов местного самоуправления в части законодательства, регламентирующего сферу образования, четко не разделены полномочия местных органов государственной исполнительной власти и органов местного самоуправления [1]. Проблемой в управлении ДООУ остается неразвитость самоуправления (как желания руководства и мотивации, так и механизмов).

Социально-экономические условия и политические процессы настоящего внесли кардинальные изменения в содержание управленческой деятельности ДООУ, поскольку выросла самостоятельность и ответственность руководителей за результаты. Система управления ДООУ может эффективно функционировать только в том случае, когда все ее составляющие звенья работают слаженно и в одном направлении. Развитие процесса управления предполагает совершенствование структуры всей организации учебного заведения и его переход на горизонтальный корпоративный принцип управления. Направленность всей системы управления ДООУ на конечный результат несет в себе не только особую мотивационно-целевую ориентацию руководителей, но и предусматривает качественно новый подход к информационному обеспечению, педагогическому анализу, планированию, организации, контролю и регулированию всей деятельности. В целом, процесс управления означает воспитание высокомотивированных и качественно и профессионально подготовленных руководителей ДООУ.

Одним из объектов управления в ДООУ является педагогический коллектив. Социально-экономическая структура коллектива основывается на производственных отношениях и должностной иерархии, поскольку осуществляет производственную функцию и находит свое проявление в формальной организационной структуре. Организационная структура ДООУ отражает взаимодействие его сотрудников, которое возникает в результате выполнения членами коллектива их должностных обязанностей как по вертикали (между руководителями и подчиненными), так и по горизонтали (между сотрудниками) линии [6]. В управлении педагогическим коллективом особое место занимает правильная организация взаимоотношений, которая должна обеспечивать в трудовом коллективе, равные права и обязанности сотрудников. Важной задачей вышеприведенной структуры является создание надлежащих условий труда для всех членов коллектива ДООУ, оказывающих влияние на мотивацию деятельности. Содержание и средства формирования коллектива определяются уровнем его развития. Основные направления работы по формированию коллектива, прежде всего, связаны с изучением общности, формированием педагогических ценностных установок, реализацией основных принципов. Формирование педагогического коллектива связано с развитием его организационных структур и психологическим микроклиматом.

Сегодня главной целью управленческой деятельности каждого руководителя ДООУ в новых условиях развития общества должно стать создание таких условий, при которых будет наблюдаться рост личности воспитателя, когда у него появятся мотивы к самоопределению, самоактуализации, защищенности и такие, при которых будет происходить сплоченность вокруг стратегической цели деятельности ДООУ, а единство педагогического коллектива будут иметь для него высшую ценность [7].

Анализ психолого-педагогических источников позволил выделить факторы и пути повышения качества современного дошкольного образования:

1. Повышение роли игровой деятельности в жизни ребенка. Обеднение или отсутствие сюжетно-ролевой игры провоцирует недоразвитость эмоциональной, мотивационной и волевой готовности ребенка к школе,

приводит к нарушениям в развитии личности, тормозит становление механизмов регуляции поведения, приводит к снижению развития творческих способностей ребенка [9].

2. Обеспечение преемственности между дошкольным и начальным образованием. Преемственность является одним из обязательных условий осуществления непрерывности получения образования, которая должна обеспечить единство, взаимосвязь и согласованность целей, содержания, методов, форм обучения и воспитания с учетом возрастных особенностей детей на смежных ступенях образования.

4. Использование целостного программно-методического обеспечения детского развития, учет особенностей каждого ребенка; выполнение комплексной программы учреждения дошкольного образования и оптимальный выбор вариативных программ. Широкое обсуждение программ для заведения дошкольного образования на курсах повышения квалификации, на открытых форумах в Интернете и т.д. должно быть на перманентном контроле у руководителей ДОУ. В каждом ДОУ должны постоянно и в комплексе внедряться современные достижения науки и практики из различных образовательных линий ФГОС, методики и технологии, чтобы сформировать у ребенка целостную картину мира.

6. Соблюдение предельно допустимой учебной нагрузки на ребенка. Планирование различных видов и типов занятий в ДОУ, тщательное составление расписания организованной учебно-познавательной деятельности для каждой возрастной группы с учетом особенностей деятельности ДОУ - одна из важных функций методической службы дошкольного учреждения.

7. Оптимизация условий работы педагогов. Формирование современного развивающего пространства в каждой возрастной группе и в заведении дошкольного образования в целом, ограничение количества детей в группе для обеспечения качественного выполнения задач ФГОС, творческий подход к делу и полная индивидуализация образовательного процесса - важные факторы, влияющие на качество дошкольного образования [10].

8. Изучение и внедрение перспективного педагогического опыта - важного фактора оптимизации образовательной работы и улучшения ее результативности. Актуальной является поддержка вариативных развивающих технологий, направленных на комплексный подход к физическому, психическому и духовному потенциалу ребенка-дошкольника с использованием гуманистической личностно-ориентированной модели дошкольного образования. Применение ИКТ-технологий в образовательном процессе должно стать инструментом успешной работы каждого педагога, повысить эффективность работы и качества дошкольного образования [5].

9. Обеспечение в ДОУ тесного взаимодействия семьи и медико-психолого-педагогической службы; проведение медико-психолого-педагогической экспертизы для всех новейших технологий, рекомендованных к внедрению в образовательный процесс. Именно координация усилий позволит педагогам, психологам, медперсоналу и родителям обеспечить целостность подхода к каждому ребенку, интеграцию содержательных задач и форм работы. Педагоги должны помнить, что именно родители являются заказчиками услуг дошкольного образования, компетентно и доброжелательно помогать им, убеждать в возможностях детей того или иного возрастного периода.

10. Предоставление дополнительных образовательных услуг и кружковая работа. Реализация вариативной части базовых содержательных направлений ФГОС может осуществляться, в том числе, за счет дополнительных образовательных услуг.

11. Активное использование одного из самых эффективных методов мониторинга качества образования – анализ функционирования управленческой системы ДОУ, оценка деятельности педагогов, наблюдение за

дошкольниками, содержанием которого должно быть личностное развитие каждого ребенка (морально-духовное становление, самооценка, самосознание, организованность, креативность и т.д.) [8].

12. Организация управленческого взаимодействия, которое интенсифицирует активность каждого члена коллектива только тогда, когда проявляется как сотрудничество, носит преднамеренный, длительный и устойчивый характер. Особенностью взаимодействия управляющей и управляемой систем в ДООУ является то, что они базируются преимущественно на использовании таких феноменов, как духовные ценности личности воспитателя и коллектива, общественное мнение, морально-психологический климат, творческая атмосфера педагогического коллектива. Наиболее эффективной совместная деятельность руководителя и членов коллектива становится в том случае, когда они довольны межличностными взаимоотношениями и у них есть желание и стремление работать вместе, то есть когда происходит социально-психологическая интеграция субъектов. Целью управления коллективом является повышение эффективности деятельности педагогического коллектива на основе создания условий для саморазвития личности каждого воспитателя, самоактуализации, удовлетворения потребностей членов коллектива как в персональной обращенности, так и потребностей проявить себя в общественной жизни.

**Вывод.** Таким образом, следует констатировать, что совершенствование системы дошкольного образования - это целостная работа как государственного и муниципального уровня, так и управленческого звена образования, самих педагогов, которая направлена на решение задачи соответствия потребностям растущей личности, семьи как потребителей социальных услуг и государства как социального заказчика. Качество дошкольного образования характеризуется совокупностью свойств и степенью полезности, которые обуславливают его способность полно удовлетворять личные и общественные потребности. Признаком качества дошкольного образования является качество ее содержания. Каждый педагогический коллектив должен направить свои усилия не только на предоставление детям знаний, создание условий для овладения умениями и навыками, но и на их развитие. Главными критериями оценки эффективности дошкольного образования являются показатели личностного роста ребенка: чем адекватнее, эффективнее и разнообразнее решает ребенок доступные возрастные учебные и жизненные проблемы, тем выше оценка работы дошкольного учреждения. Повышение качества дошкольного образования также находится в прямой зависимости от профессионального уровня педагогических кадров. Чтобы повысить качество образования в учреждениях дошкольного образования, необходимо разнообразить формы целенаправленного учебно-воспитательного воздействия, в частности: проведение индивидуальных занятий, кружковой (секционной, студийной) работы; применять в образовательной работе педагогических инноваций, современных психолого-педагогических и информационно-коммуникационных технологий; изучать, обобщать и распространять перспективный педагогический опыт; активизировать взаимодействие с семьями; совершенствовать механизм мониторинга качества образовательного процесса.

Проведенное исследование не исчерпывает всех аспектов данной проблемы. Перспективным представляется дальнейшее исследование условий и процессов развития дошкольного образования на муниципальном уровне.

#### **Список используемой литературы:**

1. Аристова А.Д. Направления совершенствования управления системой дошкольного образования на муниципальном уровне // Энигма. 2020. № 28-1. С. 102-106.
2. Глушкова Е.С., Хаматнурова Е.Н. Совершенствование управления системой дошкольного образования в условиях модернизации // Формирование гуманитарной среды в вузе: инновационные образовательные технологии. Компетентностный подход. 2019. Т. 1. С. 85-93.

3. Грязнова Е.В., Каганович С.И., Фонарева О.В., Кузнецова Н.М. Проблемы развития системы управления услугами дошкольного образования // Азимут научных исследований: педагогика и психология. 2019. Т. 8. № 3 (28). С. 86-88.
4. Карташова Н.А., Майорова А.Е. Повышение эффективности управления дошкольным образовательным учреждением на основе совершенствования системы контроля и мониторинга оценки качества образовательных услуг // Вестник Северо-Восточного государственного университета. 2019. № 32. С. 62-67.
5. Кузь Н.А. Научно-методическое сопровождение образовательной деятельности в дошкольной образовательной организации // Воспитание и обучение детей младшего возраста. 2016. № 5. С. 695-697.
6. Лешкевич С.Н., Галенко С.Н. Технологический подход к организации личностного и профессионального роста педагога учреждения дошкольного образования // Актуальные проблемы гуманитарных и социально-экономических наук. 2017. Т. 11. № 9. С. 27-28.
7. Нажмиддинова Г.О., Рафикова Э.Г. Высокая культура управленческой деятельности и компетентность современного руководителя ДОО // Управление дошкольным образовательным учреждением. 2020. № 5. С. 46-51.
8. Селиверстова И.А., Семенова М.Л. Контроль эффективности функционирования внутренней системы оценки качества дошкольного образования // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Педагогика и психология. 2020. № 4 (53). С. 102-110.
9. Стрижова Е.И., Лабзина С.Н. Всесторонне успешная личность дошкольника в развивающейся инновационной системе // Научные горизонты. 2018. № 9 (13). С. 45-48.
10. Ямалетдинова Э.А. Работа по повышению компетентности педагогов дошкольной образовательной организации // Вестник магистратуры. 2017. № 1-1 (64). С. 37-38.

**Современные теории происхождения жизни****Modern theories of the origin of life****Аксенов Н.Д.***Студент 2 курса**Факультет Промышленная теплоэнергетика и системы теплоснабжения  
Казанский Государственный Энергетический Университет г. Казань**e-mail: balscounting@gmail.com***Aksenov N.D.***Student 2 term**Faculty of Industrial heat power and heat supply systems**Kazan State Power Engineering University**Kazan e-mail: balscounting@gmail.com***Анциупов Н.А.***Студент 2 курса**Факультет Промышленная теплоэнергетика и системы теплоснабжения  
Казанский Государственный Энергетический Университет г. Казань**e-mail: ANikita74rus@googlemail.com***Antsupov N.A.***Student 2 term**Faculty of Industrial heat power and heat supply systems**Kazan State Power Engineering University**Kazan e-mail: ANikita74rus@googlemail.com***Научный руководитель****Гурьянов А.С.***Доктор философских наук**Казанский Государственный Энергетический Университет г. Казань**e-mail: alexeigurianov@rambler.ru***Scientific adviser****Guryanov A.S.***Doctor of philosophical science**Kazan State Power Engineering University**Kazan e-mail: alexeigurianov@rambler.ru***Аннотация.**

Данная статья посвящена современным теориям о происхождении жизни. Актуальность исследования обусловлена универсальностью заявленной проблематики. Вопрос о причинах, механизме происхождения жизни как таковой и жизни на Земле является предметом изысканий ученых, начиная с античных времен до настоящего времени. В данной статье рассматриваются основные теории: теологическая теория, космологическая теория, теория стационарного состояния, теория самопроизвольного зарождения, биохимическая теория, недровая теория, теория происхождения жизни из рибонуклеиновой кислоты. Автор объясняет предпосылки их возникновения, отмечает сходства и различия. Делается вывод об эволюционной основе популярных современных теорий происхождения жизни. Теоретической базой исследования послужили работы по философии, антропологии, биологии, химии, физике XX-XXI ст.

**Annotation.**

This article is devoted to modern theories about the origin of life. The relevance of the study is due to the universality of the stated issues. The question of the causes, the mechanism of the origin of life as such and life on Earth has been the subject of research by scientists since ancient times to the present. This article discusses the main theories: theological theory, cosmological theory, stationary state theory, spontaneous generation theory, biochemical theory, subsurface theory, theory of the origin of life from ribonucleic acid. The author explains the prerequisites for their occurrence, notes the similarities and differences. The conclusion is made about the evolutionary basis of popular modern theories of the origin of life. The theoretical basis of the research was the works on philosophy, anthropology, biology, chemistry, physics of the XX-XXI centuries.

**Ключевые слова:** происхождение жизни, эволюция, элементарная частица, РНК.



**Keywords:** origin of life, evolution, elementary particle, RNA.

Сколько бы ни существовало человечество – вопрос о том, как и когда зародилась жизнь, не теряет своей актуальности. На протяжении столетий ученые искали подтверждение своим предположениям относительно происхождения жизни, таким образом, образовалось множество теорий, которые до сих являются предметом дискуссий. Еще в 1932 году Ф. Хопкинс, президент Лондонского королевского научного общества квалифицировал проблему возникновения жизни как «самое невероятное событие в истории Вселенной». Для материализма этот феномен является крайне сложным для объективного научного анализа, компетенцией скорее веры, а не знания. С другой стороны, он трактуется как вполне закономерное событие для общего развития Вселенной и потому вполне подлежащее изучению.

Само понятие «жизнь» трактовалось по-разному на разных этапах развития науки. Следуя толковому словарю понятий «Философия логика и методология науки» под редакцией В.И. Левина, жизнь можно определить как специфическую форму существования материи, наиболее характерными чертами которой являются обмен веществ, самообновление и самовоспроизводство [5]. Жизнь – это явление, являющееся совокупностью фундаментальных общебиологических признаков (метаболизма, гомеостаза, роста, развития, ответа на раздражение, размножения, эволюции и тому подобное), которые характеризуют живых существ, отличая их от неодушевленных объектов.

Сегодня насчитывают немало теорий происхождения жизни, самыми популярными из них являются:

1. Жизнь создана Богом – теологическая теория.
2. Жизнь занесена с других планет – космологическая теория (панспермия).
3. Теория стационарного состояния – жизнь существовала всегда.
4. Теория самопроизвольного зарождения – жизнь возникала неоднократно из неживого вещества.
5. Теория Опарина и Холдейна – биохимическая теория.
6. Недровая теория.
7. Теория происхождения жизни из РНК.

Мы не будем подробно останавливаться на древнейших теориях зарождения жизни, в число которых входит, к примеру, теологическая теория. Более того, ее сложно назвать научной, поскольку креационизм как направление мысли не оформлен в целостную научную доктрину, а Библия не является научной книгой.

Космологическая теория приводит несколько толкований происхождения жизни. Согласно одной из версий, Высший разум проводил некоторые опыты, но при этом образовывались вещества, которые были либо опасными, либо ненужными, возможно, даже бракованными, и этот брак они заселили на удаленную от них планету.

Согласно второй версии, инопланетным созданиям стало грустно и, чтобы хоть как-то развеять свою скуку они начали создавать нашу планету со всем ее содержимым, как игрушку, и наблюдать за всем, что здесь происходит.

Наконец, согласно третьей – более научной – трактовке, жизнь на Земле могла зародиться в результате занесения её частиц на комете – теория панспермии. В основе данной теории мысль о том, что появлению на Земле прокариот и эукариот как простейших органических форм предшествовала предбиологическая химическая эволюция. Однако эта революция, как отмечает А.Д. Панов, не происходила на нашей планете. По словам ученого предбиологическая революция, которая длилась около шести миллиардов лет, могла произойти на других

планетах земного типа, однако более старых. Далее частицы, ставшие результатом этой революции, были занесены на Землю посредством движения метеоритов [4, с. 61].

В ходе экспериментов ученые использовали метательный пистолет для того, чтобы произвести подобное кометному воздействию на замороженную смесь аминокислот, водного льда и силикатов (форстеритов). В результате было определено, что аминокислоты смогли выработать более сложные пептиды – молекулы, которые формируют белки.

Если же идти еще дальше, к проблеме возникновения элементарных частиц как таковых, то необходимо обратиться к концепции спонтанного возникновения физических форм материи, которая также разработана в рамках космологии и связана с именем американского физика Алана Гуса. Эта концепция получила название теории раздувающейся Вселенной. Отправной точкой является мысль о том, что происхождение элементарных частиц началось с горячего большого взрыва. В процессе своего расширения Вселенная переходила в состояние так называемого ложного вакуума, которое от настоящего, истинного вакуума отличает чрезвычайно высокая плотность. В итоге произошел взрыв, в результате которого образовывались частицы [2, с. 187-188]. К слову, одним из доказательств космологической теории происхождения жизни считается то, что международно-научно-исследовательский проект «Геном человека» расшифровал все гены человека. Всего их 35 тысяч, но у человека есть 2223 гена, которых нет ни у одного живого существа на Земле [6].

Согласно теории стационарного состояния, жизнь на Земле никогда не возникла, а существовала вечно, Земля всегда была способна поддерживать жизнь, а если и менялась, то очень незначительно; биологические виды также существовали всегда. Эту гипотезу называют иногда гипотезой этернизма (лат. *eternus*-вечный). Такое представление соответствует концепции вечной несозданной Вселенной, характерной для восточных религий, таких как индуизм и буддизм. В контексте современных астрономических знаний эта гипотеза, однако, не рассматривается как научная. Близкие взгляды относительно вечности жизни высказывал и наш отечественный ученый В.И. Вернадский. Он считал, что все живое происходит только от живого, но при этом признавал возможность дальнейшего эволюционного развития живой материи.

На протяжении тысячелетий люди верили в невольное зарождение жизни, считая его обычным способом появления живых существ из неживой материи. Считали, что источником спонтанного зарождения служат или неорганические соединения, или гнилые органические остатки (концепция абиогенеза). В Средние века многим «удавалось» наблюдать зарождение разнообразных живых существ, таких как насекомые, черви, угри, мыши, в остатках организмов, которые разлагались или гнили. Эти «факты» считались достаточно убедительными до тех пор, пока итальянский врач Ф. Реди (1626-1697) не подошел к проблеме возникновения жизни более строго и не подверг сомнению теорию спонтанного зарождения. Сокрушительный удар по этой гипотезе был нанесен в XIX в. французским микробиологом Л. Пастером (1822-1895), который экспериментально доказал справедливость теории биогенеза (жизнь может возникнуть лишь из предыдущей жизни) [Яблоков]. И тогда открытым остается вопрос относительно возникновения первого организма.

Феномен жизни долгое время толковался как совокупность специфических физико-химических процессов. Результатом ассимиляции и размножения (репродукции) живого является то, что при попадании небольшого количества живой материи в благоприятные условия, общее ее количество быстро растет. На этом основании возникли и успешно развились биофизика, биохимия, молекулярная биология, генетическая инженерия, ряд биотехнологий. Дарвиновской эволюции предшествовала эволюция химическая, в результате которой возникли сложные соединения (высокомолекулярные пептиды на основе водорода, углерода, кислорода и азота). Переход от неорганических веществ к органическим базируется на механизме воспроизведения (репликации), средства активного переноса информации, обеспечивающей сохранение опознавательных черт

отдельных организмов и видов [1, с. 29]. Генетическая информация передается от нуклеиновой кислоты к белку. Превращение веществ и энергии в живое происходит благодаря ассимиляции и диссимиляции, синтезу и разложению, окислению и восстановлению с участием ферментов, гормонов, витаминов. Благодаря этому достигается удержание и развитие антиэнтропийных состояний, чем принципиально отличается живое от неживого.

Теория русского биохимика А.И. Опарина (1894-1980) о происхождении жизни на Земле – одна из самых распространенных в науке. Ученый в 1924 году в лабораторных условиях экспериментально доказал возможность получения коацерватных капель как доказательство возможности синтеза полимерных соединений из мономерных. По мнению А.И. Опарина, между коацерватными каплями шел добиологический природный «отбор», который был направлен на совершенствование молекул белков и нуклеиновых кислот, возникновение процессов матричного синтеза. В результате такого отбора образовывались белково-нуклеиднолипидные системы, которые характеризовались упорядоченным обменом веществ и самовоспроизводством. Длительная эволюция химических процессов, которую ученые рассматривали как третий этап возникновения жизни на Земле, повлекла преобразование отдельных коацерватных капель в первые примитивные живые существа, которые вступили в биологический естественный отбор. В последнее время эта гипотеза подвергается все большей критике, ввиду сомнительности возможности синтеза живых организмов в лабораторных условиях. Тем не менее, идеи А.И. Опарина не теряют своей актуальности, они нашли воплощение в современной теории «первичного бульона» - некоего набора химических элементов, которые в определенных условиях вступают в реакцию и образуют органические молекулы. На Западе эту теорию первыми начали развивать в 50-х годах прошлого века Стэнли Миллер и Гарольд Юри.

Новый виток в развитии теории «первичного бульона» обеспечили исследования кембриджского ученого Джона Сазерленда, который в 2009 году показал, как возникают основы рибонуклеиновых кислот в определенных химических условиях. Теория происхождения жизни из молекулы РНК, которая разрабатывалась еще до Сазерленда, на сегодняшний день является одной из ведущих в науке. Это связано с тем, что РНК способны хранить и копировать информацию, попутно допуская нейтральные, вредные или полезные мутации.

Основываясь на биохимической теории, российский ученый А.А. Гибадуллин представил собственную теорию происхождения жизни, которую назвал недровой теорией. Она также выступает в качестве альтернативы теории панспермии. По мнению исследователя, в качестве «колыбели» жизни выступили земные недра, пещеры и водоемы. Именно там, в полном соответствии с принципом эволюционного движения снизу вверх зародились первые простейшие, а после, с расширением биосферы, появились новые, более совершенные формы жизни. По мнению автора, его теория вписывается в современную эволюционную теорию и подтверждается данными точных наук [3].

Рассмотрев основные гипотезы, можем отметить, что некоторые из концепций вполне обоснованы и имеют право на существование. Многие из теорий, разрабатываясь в русле физики, химии, астрономии, биологии при этом имеют сходство. Так, практически все ученые принимают эволюционный принцип «снизу вверх». Дискуссионным является вопрос механизма образования органической клетки из неорганической материи и механизм наследования мутаций.

Завершая рассмотрение вопроса о возникновении жизни на земле, необходимо подчеркнуть, что жизнь развивалась и развивается по единым законам. Глубокое понимание этих законов возможно только при рассмотрении их фундаментальных основ – атомно-молекулярных процессов.

#### Список используемой литературы:

1. Бернал Дж. Возникновение жизни. – М.: Мир, 1969. – 391 с.

2. Гафиатуллин Р.А. Процессы самоорганизации отдельных систем и Вселенной на ранних стадиях эволюции // Историческая и социально-образовательная мысль. – 2012. - №5. – С. 187-189. 3. Гибадуллин А.А. Недровая теория жизни // Евразийский научный журнал. – URL: <http://journalpro.ru/articles/nedrovaya-teoriya-zhizni/>
3. Панов А.Д. Масштабная инвариантность социально-биологической эволюции и гипотеза самосогласованного галактического происхождения жизни // Бюлл. Спец. астрофиз. обсерв.- 2007. – С. 60-61.
4. Философия логика и методология науки: толковый словарь понятий / В.И. Левин. – URL: <https://terme.ru/termin/zhizn.html>
5. Яблоков А.В. Эволюционное учение: Учеб. для биол. спец. вузов / А.В. Яблоков, А.Г. Юсуфов. – М.: Высш. шк., 2006. –310 с
6. Гурьянов А.С. Феноменология творческого сознания // Обсерватория культуры №1. М.: Российская государственная библиотека, 2012. С. 7-14.

**Соотношение институтов амнистии и помилования в законодательстве Российской Федерации и Республики Кыргызстан****The ratio of amnesty and pardon institutions in the legislation of the Russian Federation and the Republic of Kyrgyzstan**

**Шаймуратова Камила Ильгизовна**  
Студентка Института права  
БашГУ  
Россия, Уфа

**Shaimuratova Kamilla Ilgizovna**  
Student of the Institute of Law  
Bashgu  
Russia, Ufa

**Научный руководитель:**  
**Папышева Елена Сергеевна**  
кандидат юридических наук, старший преподаватель  
Института права  
БашГУ  
Россия, Уфа

**Scientific supervisor:**  
**Papysheva Elena Sergeevna**  
Candidate of Legal Sciences, senior lecturer  
Institute of Law  
Bashgu  
Russia, Ufa

**Аннотация.**

В рамках данной статьи рассматриваются особенности правового регулирования и порядок осуществления амнистии и помилования в Российской Федерации и Республики Кыргызстан. Проводится сравнительно-правовой анализ указанных актов в целях выявления и дальнейшего исследования как схожих, так и отличительных характеристик. Данная работа и, соответственно, выводы, сделанные в ее рамках, позволят судить об эффективности и практической разработанности регулирования правовых институтов амнистии и помилования.

**Annotation.**

Within the framework of this article, the features of legal regulation and the procedure for the implementation of amnesty and pardon in the Russian Federation and the Republic of Kyrgyzstan are considered. A comparative legal analysis of these acts is carried out in order to identify and further study both similar and distinctive characteristics. This work and, accordingly, the conclusions drawn within its framework will allow us to judge the effectiveness and practical elaboration of the regulation of the legal institution of amnesty and pardon.

**Ключевые слова:** амнистия, помилование, уголовное законодательство, милосердие, постановление, амнистирование, Государственная Дума, Президент, гуманизм, ходатайство.

**Key words:** amnesty, pardon, criminal legislation, mercy, resolution, amnesty, State Duma, President, humanism, petition.

В настоящее время законодательства практически все стран мира строятся на принципах законности, равенства, справедливости и направлены на защиту интересов личности, на максимальное улучшение положения лиц. Общая тенденция гуманизации положений правовых систем требует от государств введения отдельных институтов в различных отраслях права. Особый интерес для теории и практики представляют институты амнистии и помилования. Их специфика выражается в сущности самих мер, представляющих собой «прощение» государством лиц, совершивших преступления и в отношении которых вынесен судебный акт о признании их виновными. Однако в настоящее время нет единых критериев определения отдельных условий для освобождения

лица в связи с амнистией, помилованием. Именно поэтому их изучение, проведение сравнительно-правового анализа с зарубежной практикой и законодательством позволит совершенствовать данные правовые категории.

Наиболее целесообразным представляется проведение сравнительно-правового анализа законодательства Республики Кыргызстан и Российской Федерации. Дело в том, что правовая система Республики Кыргызстан во многом схожа с системой Российской Федерации. Это обусловлено, во-первых, историческими факторами, а именно единством государств в период существования СССР; во-вторых, процессом глобализации и созданием общего правового пространства всех государств мира. Тем не менее, следует учесть то, что каждое государство, будучи обособленным публично-правовым образованием, стремится создать собственную правовую систему. Иными словами, на сегодняшний день правовые основы стран перешли на качественно новый этап развития, что говорит о наличии расхождений в нормах, регулирующих данные правовые категории.

В первую очередь рассмотрим особенности и порядок применения такой меры освобождения, как амнистия.

По мнению И.Г. Баранниковой, «амнистия в широком нормативно-правовом значении представляет собой межотраслевой юридический институт, включающий нормы конституционного, уголовного, уголовно-процессуального, уголовно-исполнительного и других отраслей права. Основой института амнистии являются конституционно-правовые нормы, которые характеризуют амнистию как акт государственной власти, заключающий в себе такие принципы государственности как милосердие и гуманизм»[1]. С указанным мнением действительно нельзя не согласиться.

В национальной правовой системе не существует единого нормативного определения категории «амнистия». Основываясь на положениях самих Постановлений об объявлении амнистии, можно сказать, что это акт государственной власти, основанный на принципе гуманизма и, соответственно, улучшающее положение отдельных лиц, прямо указанных в постановлении[2].

Правовой основой института амнистии служит статья 103 Конституции РФ. Также правовые положения об амнистии содержатся в статье 84 Уголовного кодекса РФ (далее – УК РФ). Согласно положениям пункта «ж» части 1 статьи 103 Конституции РФ право объявления амнистии принадлежит Государственной Думе[3]. Указанное правомочие Государственная Дума реализует посредством принятия большинством голосов постановления об объявлении амнистии. Согласно положениям УК РФ, а именно части 1 статьи 84, амнистия объявляется Государственной Думой Федерального Собрания Российской Федерации в отношении индивидуально не определенного круга лиц[4]. Вводя в действия указанную норму, законодатель закрепил за соответствующим органом власти право определять круг субъектов, подлежащих освобождению, основания для применения данной меры. При этом, для регулирования и регламентации порядка реализации мер, указанных в самом акте, параллельно принимается дополнительное постановление о порядке применения Постановления Государственной Думы об объявлении амнистии.

Хотя и указанная статья не дает определения понятию «амнистия», она закрепляет некоторые «рекомендации» в определении круга лиц, подлежащих амнистированию. Так, исходя из положений части 2 статьи 84 УК РФ, актом об амнистии лица, совершившие преступления, могут быть освобождены от уголовной ответственности. Лица, осужденные за совершение преступлений, могут быть освобождены от наказания, либо назначенное им наказание может быть сокращено или заменено более мягким видом наказания, либо такие лица могут быть освобождены от дополнительного вида наказания. С лиц, отбывших наказание, актом об амнистии может быть снята судимость.

В рамках уголовного законодательства Республики Кыргызстан институт амнистии упоминается лишь в одной статье – статье 86. В части 2 данной нормы установлено, что освобождение от наказания или дальнейшего его отбывания может осуществляться судом на основании закона об амнистии. Иными словами, УК РК отсылает правоприменителя к положениям иного нормативно-правового акта – к Закону «Об основах амнистии и порядке ее применения». До непосредственного анализа положений упомянутого закона, следует отметить, что в соответствии с положениями статьи 80 Конституции Республики Кыргызстан, право издания актов об амнистии принадлежит ЖогоркуКенеш – парламенту Кыргызской Республики.

Существенным преимуществом Закона Республики Кыргызстан «Об амнистии» является то, что он дает легальное определение данному термину. Так, в соответствии со статьей 1 закона, амнистия - это акт государственного органа, принятый в форме закона в целях реализации принципа гуманизма и милосердия, касающийся индивидуально неопределенного круга лиц и предусматривающий освобождение от уголовного наказания[5]. Указанный нормативный акт закрепляет совокупность необходимых положений, применяемых при принятии решения об амнистировании отдельных лиц. Закон «Об основах амнистии и порядке ее применения» регламентирует порядок принятия и исполнения актов об амнистии, категории деяний, за совершение которых лицо не подлежит амнистированию, структуру и содержание постановления, порядок решения коллизий. Исходя из анализа данного закона, можно сказать, что законодательство Республики Кыргызстан направлено на детальное регулирование правоотношений по применению амнистии. Тщательная разработка отдельных вопросов исключает или значительно уменьшает объем коллизий и пробелов, которые могут возникнуть в правоприменительной практике.

Исходя из приведенных положений, можно сказать, что сам институт амнистии в России и Республике Кыргызстан имеют общие признаки и схожие особенности. Во-первых, в обеих странах право на вынесение постановления об амнистии принадлежит законодательным органам. В Российской Федерации – это Государственная Дума Федерального Собрания РФ, в Республике Кыргызстан – это ЖогоркуКенеш. Как правило, данные органы законодательной власти выносят акты об амнистии в связи с определенными праздниками государственного значения. Исходя из этого, целесообразно считать, что постановления об амнистировании носят нормативный, а не индивидуально-процессуальный характер. Во-вторых, анализируя положения УК РФ и Закона «Об основах амнистии и порядке ее применения» Республики Кыргызстан следует указать, что в обеих правовых системах амнистирование производится в отношении не конкретного лица, а группы (совокупности) лиц, выделенных на основе различных критериев. Этот признак следует считать основным при разграничении смежных институтов амнистии и помилования.

С точки зрения соответствия принципам гуманизма и милосердия, положения статьи 84 УК РФ определенно имеют приоритетное положение. Данное обстоятельство подтверждается в первую очередь тем, что в России амнистии подлежат не только уже осужденные лица, но и в лица, в отношении которых не был вынесен приговор.

В законодательстве об амнистии Киргизии также определена совокупность освобождаемых лиц. В самом определении термина «амнистия» содержится указание на то, что данная мера применима лишь к индивидуально неопределенному кругу лиц, в отношении которых предусматривается возможность освобождения от уголовного наказания.

Само собой, закон, принятый исключительно для регулирования отдельной категории правоотношений, имеет более детализированные положения, нежели одна статья в кодексе. Тем не менее, в любом случае, законодательство Республики Кыргызстан имеет большую степень практической эффективности, в сравнении с нормами российского права. Это в равной мере относится как к институту амнистии, так и к институту

помилования. Однако у отечественного права тоже есть определенные преимущества. Нормы российского законодательства в большей степени учитывают права и свободы как отдельного гражданина, так и группы лиц. В рамках национального права, амнистирование и помилования действительно представляют собой акты милосердия, позволяющие лицам с положительными характеристиками получить досрочное освобождение как от ответственности, так и от наказания.

Смежной амнистии правовой категорией является помилование, как второй вид государственного акта. Как и амнистия, помилование берет свое начало из принципов гуманизма и представляет собой «прощение» государством деяний конкретных лиц.

В первую очередь рассмотрим особенности регулирования в рамках национального законодательства. Так, во-первых, в соответствии со статьей 89 Конституции РФ право вынесения акта о помиловании принадлежит Президенту России. В рамках уголовного законодательства, а именно в части 1 статьи 85 УК РФ содержится второй отличительный признак помилования, а именно принятие его исключительно в отношении конкретных лиц. Так, если амнистия осуществляется в отношении групп лиц, выделенных по определенным признакам, то помилование применяется к конкретным лицам, указанным в актах поименно.

Следует обратить внимание на часть 2 статьи 85 УК РФ. Согласно ее положениям: актом помилования признается освобождение лица от дальнейшего отбывания наказания либо способ сокращения назначенного ему наказания, замены более мягким видом. С лица, отбывшего наказание, актом помилования может быть снята судимость. Иными словами, акт помилования может быть принят лишь в отношении уже осужденного лица, в то время, как амнистия может быть осуществлена на любой стадии привлечения к ответственности. При рассмотрении института помилования следует уделить внимание и Указу Президента РФ от 14 декабря 2020 года № 787 «О некоторых вопросах деятельности комиссий по вопросам помилования на территориях субъектов Российской Федерации». Указанный подзаконный нормативный акт регламентирует все отдельные особенности вынесения актов о помиловании. В рамках данного документа, а именно в положениях о порядке рассмотрения ходатайств, закрепляется перечень лиц, которые могут подлежать освобождению от наказания, либо его частичному сокращению.

В правовой системе Кыргызской Республики в сфере улучшения положения отдельных субъектов занимает право граждан обращаться с ходатайством о рассмотрении в их отношении возможности принятия акта о помиловании. В статье 58 Конституции государства, закрепляющей права лиц в процессе судопроизводства, а именно в части 2 указано, что: «Каждый осужденный имеет право просить о помиловании и смягчении наказания». Так, осужденный имеет право обращаться с ходатайством о помиловании по вступлении приговора в законную силу.

Нормы, регламентирующие особенности принятия актов о помиловании, в правовых системах данных государств имеют общие черты. Исходя из положений приведенных статей, как в России, так и в Республике Кыргызстан помилование осуществляется высшим органом государственной власти – Президентом; акт выносится в отношении индивидуально-определенного лица. Помимо этого, акты государств могут быть применены в отношении осужденных лиц в пределах, указанных в нормах уголовных законодательств стран.

Тем не менее, указанные нормативные положения уже содержат и существенное отличие в порядке применения актов помилования. Исходя из содержания статьи 85 УК РФ, помилование может быть осуществлено в отношении индивидуально определенного лица, а согласно статье 93 УК РК в отношении индивидуально определенного осужденного. Исходя из буквального толкования данных норм, в российской правовой системе акт, принятый Президентом РФ, может быть применен на двух стадиях осуществления правосудия: в момент отбывания наказания и в период претерпевания правовых последствий судимости. Того же нельзя сказать о



пределах помилования в правовых нормах Киргизии. Вводя в содержание статьи слово «осужденный», законодатель конкретно указал: помилованию подлежит лишь лицо, в отношении которого вынесен судебный акт и который, соответственно, отбывает назначенное ему судом наказание. О возможности снятия с лица судимости в указанной части не предусмотрено.

Самым существенным отличием в данном случае является отсутствие в уголовном законодательстве Республики Кыргызстан возможности полного освобождения лица от отбывания наказания. В нормах российского права данное правомочие отразилось в части статьи, которая гласит: «...может быть освобождено от дальнейшего отбывания наказания».

Анализируя данные положения также можно заметить, что статья 93 УК РК устанавливает конкретные пределы сокращения наказания в случае рассмотрения ходатайства лица, приговоренного к пожизненному заключению. Указанная статья говорит о и возможности смягчения наказания в виде лишения свободы на определенный срок. Более гуманной, с точки зрения сравнения пределов осуществления помилования, в указанных странах представляется часть 2 статьи 85 УК РФ. Во-первых, Президент РФ получает право полностью освободить лицо от отбывания наказания; во-вторых, законодатель не устанавливает вид сокращаемого, заменяемого наказания и сами пределы сокращения. Кроме того, как было указано ранее, российское уголовное законодательство предусматривает возможность досрочного снятия судимости с избираемых субъектов[6].

В отличие от статьи 85 УК РФ, статья 93 УК РК дополнена частью 3. В соответствии с данной частью лицо может ходатайствовать о помиловании только после вступления в законную силу решения суда, устанавливающего наказания за содеянное. При этом повторное ходатайство о помиловании осужденного к пожизненному лишению свободы при отсутствии новых, заслуживающих внимания обстоятельств, может быть внесено по истечении десяти лет, а осужденного к лишению свободы на определенный срок - по истечении половины назначенного судом срока наказания[7]. В противном случае прошения субъект не будет рассмотрено. С одной стороны, да, это нарушает принципы гуманизма, основы правового, демократического государства. Однако с другой же стороны закрепление минимального периода подачи нового прошения соответствует принципу справедливости: каждый должен понести наказание, равное совершенному ему деянию. Необоснованное улучшение положения субъекта становится в противовес интересам другой стороны, а чрезмерное смягчение мер ответственности может негативно повлиять на общую картину профилактики и предупреждения преступности.

В Российской Федерации немного иным образом решается вопрос о повторном ходатайстве лица. В соответствии с Указом Президента РФ, в случае отклонения Президентом Российской Федерации ходатайства о помиловании повторное обращение возможно только в срок не ранее чем через год со дня принятия такого решения, за исключением случаев возникновения новых обстоятельств[8].

Анализ положений двух государств показал, что они имеют больше различий, нежели точек соприкосновения. Данный факт нельзя назвать негативным, поскольку сравнение правовых норм позволит выявить недостатки национального правового регулирования, отечественной правовой системы. В первую очередь, следует отметить, что под помилованием и амнистией в обеих системах права понимаются акты милосердия со стороны государства, государственных органов. Данные меры основываются на общемировых принципах гуманизма, направлены на улучшения положений граждан государств.

Значительным недостатком обоих Уголовных Кодексов является отсутствие закрепленных, легальных понятий указанных правовых категорий. Статьи, регулирующие правоотношения в сфере помилования и амнистирования, содержат лишь общие особенности осуществления данных мер. Содержание самих понятий имеется лишь на докторальном уровне, за одним исключением[9].

**Список используемой литературы:**

1. Баранникова И.Г. Амнистия как институт конституционного права // Общество и право. 2009. № 4 (26). С. 71-73.
2. Постановление Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации от 24 апреля 2015 г. № 6576-6 ГД «Об объявлении амнистии в связи с 70-летием Победы в Великой Отечественной войне 1941 - 1945 годов» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 17.10.2021).
3. Конституция РФ. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 17.10.2021).
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 № 63-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 22 августа 2021 № 262-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 25.10.2021).
5. Закон Кыргызской Республики от 20 января 2017 года № 7 «Об основах амнистии и порядке ее применения» // Информационная система «КОНТИНЕНТ» [Электронный ресурс]. URL: [http://continent-online.com/Document/?doc\\_id=30414984](http://continent-online.com/Document/?doc_id=30414984) (дата обращения: 21.10.2021).
6. Селиверстов В.И. Рассмотрение ходатайств о помиловании в Российской Федерации: новации 2020 г. // Пенитенциарная наука. 2021. № 1. С. 39-45.
7. Уголовный кодекс Кыргызской Республики от 2 февраля 2017 года № 19 (с изменениями и дополнениями по состоянию на 22 июля 2021 г.) // Информационная система «КОНТИНЕНТ» [Электронный ресурс]. URL: [http://continent-online.com/Document/?doc\\_id=30414984](http://continent-online.com/Document/?doc_id=30414984) (дата обращения: 21.10.2021).
8. Указ Президента РФ от 14 декабря 2020 № 787 «О некоторых вопросах деятельности комиссий по вопросам помилования на территориях субъектов Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 22.10.2021).
9. Чучаев А.И. Уголовное право. Общая часть. Учебник для бакалавров. М.: ПРОСПЕКТ, 2015. 704 с.

**Спорт как фактор влияния на заработную плату индивида****Sport as a factor of influence on an individual's salary****Гультяева М.А.,***Студент,**Новосибирский национальный исследовательский государственный университет**Россия, Новосибирск**1testyourbrain1@gmail.com***Gultyayeva M.A.,***Student,**Novosibirsk National Research State University**Russia, Novosibirsk**1testyourbrain1@gmail.com***Белорусова И.А.,***Студент,**Новосибирский национальный исследовательский государственный университет**Россия, Новосибирск***Belorusova I.A.,***Student,**Novosibirsk National Research State University**Russia, Novosibirsk***Корякина Е.А.,***Студент,**Новосибирский национальный исследовательский государственный университет**Россия, Новосибирск***Koryakina E.A.,***Student,**Novosibirsk National Research State University**Russia, Novosibirsk***Круглик Я.В.***Студент,**Новосибирский национальный исследовательский государственный университет**Россия, Новосибирск***Kruglik Y.V.***Student,**Novosibirsk National Research State University**Russia, Novosibirsk***Аннотация.**

В современном мире влияние спорта на здоровье и жизни людей невероятно велико. Здоровый образ жизни и частая физическая активность довольно часто идут в ногу с успехом в трудовых, семейных и моральных отношениях. «В здоровом теле - здоровый дух!» - фраза, с которой сложно поспорить, также подтверждает наше высказывание. Благоприятный эффект на последующую жизнь человека уже доказан множеством статей и научных работ. Однако каково влияние общей физической нагрузки на заработную плату человека и, соответственно, его возможности продвижения по карьерной лестнице? Насколько сильна данная связь? Мы постараемся проанализировать это влияние и дать ответы на уже заданные и другие вопросы в данном исследовании. Для оценки будет применена линейная регрессия, спорт (физкультурные упражнения) в уравнение введем в качестве фиктивной переменной.

**Annotation.**

In today's world, the impact of sports on people's health and lives is incredible. A healthy lifestyle and frequent physical activity quite often goes along with success in work, family, and moral relationships. "A sound mind in a sound body" - a phrase with which it is difficult to argue, also confirms our statement. The beneficial effect on a person's later life has already been proven by many articles and scientific papers. However, what is the effect of total physical activity

on a person's salary and, consequently, his ability to move up the career ladder? How strong is this relationship? We will attempt to analyze this influence and answer the questions already asked and others in this study. A linear regression will be applied to estimate, sport (physical activity) will be introduced into the equation as a dummy variable.

**Ключевые слова:** эконометрия, линейная регрессия, человеческие ресурсы, заработная плата, спорт.

**Key words:** econometrics, linear regression, human resources, wages, exercise.

Спортивная деятельность и здоровье находятся в тесной взаимосвязи. Воздействие экологических факторов, тяжелый и интенсивный ритм современной жизни, отсутствие качественного питания и доступность фастфуда, увеличение психологических и эмоциональных переживаний... Все это негативно влияет на жизнь и здоровье современного человека, приводя к различным заболеваниям. Чтобы оставаться здоровым в физическом и эмоциональном плане недостаточно вести спокойный образ жизни, именно поэтому важно разносторонне развивать свою личность на постоянной основе. Во время физических нагрузок человек, помимо изучения техники упражнения, также обучается эмоциональному контролю и общению со своим телом. Осуществляется не только физическое, но и интеллектуальное развитие. По прошествию определенного времени все это откладывается на подсознательном уровне, что в свою очередь повышает продуктивность человека.

В современных условиях постоянного прогресса, с развитием технологий, сильно облегчающих трудовую деятельность и повседневную жизнь, физическая активность в разы снизилась. В наше время не обязательно выходить из дома, чтобы получить информацию, продукты питания и другие различные товары и услуги. Из-за этого люди стали меньше ходить пешком, большая часть времени проводится сидя за компьютером. Вследствие чего большинство начинает прикладывать меньше усилий для достижения поставленных целей и задач. Все это влечет к потере эмоционально-психического равновесия человека, снижению иммунитета и ухудшению работы некоторых областей мозга. Вот почему столь важным оказывается влияние спорта на жизнь человека.

Занятие физкультурой активизирует умственную деятельность как молодых, так и пожилых людей. В зрелом и пожилом возрасте особенно часто возникает состояние депрессии. Те, кто регулярно занимается физкультурой, убедились в благотворном влиянии упражнений на настроение. Они, как правило, более собраны, сдержаны, дружелюбны, терпимы к чужим недостаткам, лучше владеют собой. Тот, кто постоянно занимается оздоровительным бегом, знает, что примерно минут через двадцать отступают негативные мысли и снижается уровень стресса. Состояние тревожности и напряженности сменяется радужным настроением интереса к окружающему миру. Поскольку занятия бегом оказывают положительное воздействие на психику, психиатры и невропатологи часто используют разнообразные физические упражнения и, прежде всего, оздоровительный бег в качестве одного из средств лечения нервных заболеваний, особенно состояния депрессии.

В данной работе мы не будем рассматривать прямое влияние спорта на уровень заработной платы, так как данное воздействие существует в малом количестве отраслей, связанных, в первую очередь, со спортивной и тренерской деятельностью. Как мы можем заметить, в данных отраслях присутствует высокий уровень самоотбора. В исследовании рассматривается влияние спорта через призму его благоприятного воздействия на здоровье, как в эмоциональном, так и физическом плане.

Основная гипотеза, выдвигаемая в исследовании: доказано, что регулярная спортивная деятельность имеет положительное влияние на физическое и психологическое состояние. Индивиды, занимающиеся регулярными тренировками, менее подвержены стрессу, болезням, депрессиям и эмоциональным выгораниям, что позволяет им быть работоспособнее и продуктивнее своих не тренирующихся коллег, вследствие чего первые быстрее растут по карьерной лестнице и справляются с большим объемом работы. Данный результат приводит

к тому, что в среднем индивиды занимающиеся регулярной спортивной деятельностью имеют более высокий уровень доходов.

Основная задача данного исследования заключается в статистической проверки данной гипотезы и расчета оценки влияния спорта на уровень заработной платы.

#### Обзор литературы

В настоящее время существует несколько Российских исследований на подобную тематику. В работе П.А. Титова “Влияние физической культуры и спорта на экономическое развитие” рассматривалось влияние таких факторов, как культура и спорт, на экономические показатели в стране [4].

В исследовании было выявлено, что при увеличении государственных расходов на культуру и спорт и увеличении количества тренирующихся в стране, после определенного временного лага начинают снижаться расходы на здравоохранение, уменьшается безработица и увеличивается экономическая активность, что в итоге приводит к росту ВВП. Исходя из данного исследования, можно сделать вывод, что “спортивность” населения напрямую связана с безработицей и способна бороться с ней. Очевидным также является то, что спортивному человеку легче найти работу в неспециализированной деятельности. Важно сказать, что работа П. А. Титова основывается на описательной статистике и не производит оценку влияния через эконометрический аппарат.

В работе И. Зайцева “Спорт глазами экономиста: обзор современного состояния и предмета” спорт рассматривается как средство, способствующее накоплению человеческого капитала, социальной мобильности и преодолению бедности. Также профессиональный спорт рассматривается как значимая часть отрасли мировой экономики [1].

Исследование, проводившееся в Великобритании Джеймом Уилсоном (университет Шеффилда) и Карен Розети, показало, что студенты, участвующие в спортивных мероприятиях, зарабатывают в среднем на 18% больше и на 6% реже теряют работу, чем те студенты, которые не участвуют в этих мероприятиях. Предположение исследователей заключается в том, что работодатель, в случае перенасыщенного рынка труда, оценивает не только профессиональные заслуги студента, но и иные – психологические и эмоциональные факторы, а также умение работать в команде и стрессоустойчивость.

Также для исследования необходимо рассмотреть, какие иные факторы влияют на заработную плату. Данная информация потребуется при построении регрессионного уравнения. В статье Рощина С. Ю. и Рудакова В. Н. “Влияние «качества» вуза на заработную плату выпускников” изучалось влияние качества образования на заработную плату выпускников [3]. Для оценки влияния было построено уравнение Минцеровского типа:

$$\ln(W_i) = \beta_0 + \beta_1 \times Q_i + \beta_2 \times D_i + \beta_3 \times A_i + \beta_4 \times J_i + \varepsilon$$

- $\ln(W_i)$  — натуральный логарифм реальной месячной заработной платы индивида;
- $Q_i$  — характеристики качества вуза (средний балл приема ЕГЭ, квартиль рейтинга вуза по баллам приема ЕГЭ, статус вуза)
- $D_i$  — социально-демографические характеристики индивида (возраст, пол);
- $A_i$  — академические характеристики индивида (очная/заочная форма обучения, образовательное направление (специальность), год окончания вуза);
- $J_i$  — характеристики, связанные с рынком труда (часы работы, регион, совмещение учебы и работы).

Оценка уравнения производилась при помощи МНК, все факторы, приведенные в регрессионном уравнении, оказались значимы, подобную информацию подтверждает и ряд других исследований.

#### Основная часть

Целью исследования является оценка влияния спорта на уровень заработной платы. Так как спорт можно считать вложением в человеческий капитал, то для оценки влияния потребуется построить уравнение

Минцеровского типа. В качестве спорта в исследовании будут подразумеваться занятия физической культурой и занятия на тренажерах различной степени тяжести.

В качестве информационной базы для исследования были взяты данные обследования РМЭЗ «Российский мониторинг экономического положения и здоровья населения НИУ ВШЭ (RLMS HSE)», проводимого Национальным исследовательским университетом Высшей школой экономики и ООО «Демоскоп» при участии Центра народонаселения Университета Северной Каролины в Чапел Хилле и Института социологии Федерального научно-исследовательского социологического центра РАН.» База данных взята за 2019 год. Данные за 2020 год было решено не применять в исследовании, так как вследствие пандемии появилось большое количество выбросов. После подготовки данных было построено уравнение Минцеровского типа вида:

$$\ln(\text{salary}) = a_1 + a_2 \text{time}_{\text{sport}} + a_3 \text{time}_{\text{work}} + a_4 \text{age}1 + a_5 \text{age}_{kv} + a_6 \text{residence} + a_7 \text{education} + a_8 \text{sport}11$$

В качестве факторов были выбраны и построены следующие переменные:

- $\text{time}_{\text{work}}$  - Сколько часов в среднем продолжается Ваша обычная рабочая неделя?

Была получена из переменной  $x_{j6.2}$ .

- $\text{age}1$  - Количество полных лет.
- $\text{education}$  – Наличие высшего образования (0 – нет; 1 – да)

Была получена из переменной  $x_{\text{diplom}}$

○  $\text{salary}$  - Сколько денег в течение последних 30 дней Вы получили по основному месту работы после вычета налогов? Если все или часть денег Вы получили в иностранной валюте, переведите, пожалуйста, всё в рубли и назовите общую сумму?

Была получена из переменной  $x_{j10}$

- $\ln_{\text{salary}} = \ln(\text{salary})$
- $\text{residence}$  – Место проживания индивида (ПГТ, Село = 0 ; Областной центр, Город = 1)

Была получена из переменной  $x_{j10}$

- $\text{time}_{\text{sport}}$  - Сколько минут продолжалось каждое занятие на тренажерах?
- $\text{sport}11$  – Число занятий спортом в месяц ( если  $\leq 8$ , то 0 ; если  $> 8$ , то 1)

После подготовки заключающейся в отчистке данных от пропусков и ответов формата: «Затрудняюсь ответить», «Отказ от ответа», «Нет ответа»; им соответствуют специальные цифровые обозначения (99999997, 99999998, 99999999 соответственно), которые при включении в анализ приводят к наличию выбросов, и формирования переменных была сформирована выборка, состоящая из 328 наблюдений по индивидам.

Оценка регрессионного уравнения производилась при помощи МНК.

Таблица 1: Оценка регрессии МНК

`. reg ln_salary age1 time_work time_sport sport11 residence education`

| Source   | SS                | df         | MS                | Number of obs | = | 328           |
|----------|-------------------|------------|-------------------|---------------|---|---------------|
| Model    | <b>6.52192849</b> | <b>6</b>   | <b>1.08698808</b> | F(6, 321)     | = | <b>5.19</b>   |
| Residual | <b>67.2209631</b> | <b>321</b> | <b>.2094111</b>   | Prob > F      | = | <b>0.0000</b> |
|          |                   |            |                   | R-squared     | = | <b>0.0884</b> |
|          |                   |            |                   | Adj R-squared | = | <b>0.0714</b> |
| Total    | <b>73.7428916</b> | <b>327</b> | <b>.22551343</b>  | Root MSE      | = | <b>.45761</b> |

| ln_salary  | Coef.           | Std. Err.       | t            | P> t         | [95% Conf. Interval]      |
|------------|-----------------|-----------------|--------------|--------------|---------------------------|
| age1       | <b>.006446</b>  | <b>.0025571</b> | <b>2.52</b>  | <b>0.012</b> | <b>.0014153 .0114768</b>  |
| time_work  | <b>.006723</b>  | <b>.0024424</b> | <b>2.75</b>  | <b>0.006</b> | <b>.0019179 .0115281</b>  |
| time_sport | <b>.0017909</b> | <b>.0008825</b> | <b>2.03</b>  | <b>0.043</b> | <b>.0000547 .0035272</b>  |
| sport11    | <b>.0824031</b> | <b>.0510309</b> | <b>1.61</b>  | <b>0.107</b> | <b>-.0179941 .1828003</b> |
| residence  | <b>.1131531</b> | <b>.0742213</b> | <b>1.52</b>  | <b>0.128</b> | <b>-.0328686 .2591748</b> |
| education  | <b>.1663743</b> | <b>.0516536</b> | <b>3.22</b>  | <b>0.001</b> | <b>.0647519 .2679967</b>  |
| _cons      | <b>9.901268</b> | <b>.1812219</b> | <b>54.64</b> | <b>0.000</b> | <b>9.544735 10.2578</b>   |

Далее представленная модель была проверена на правильность функциональной формы при помощи теста Рамсея

1. H0 – Функциональная форма модели верна
2. H1 – Иначе

Так как P-value оказалось больше 5% принимаем гипотезу о верной функциональной форме модели.

Таблица 2: Тест Рамсея, Тест Уайта

```
. ovtest
Ramsey RESET test using powers of the fitted values of ln_salary
Ho: model has no omitted variables
F(3, 318) = 0.09
Prob > F = 0.9646

. estat imtest, white
White's test for Ho: homoskedasticity
against Ha: unrestricted heteroskedasticity

chi2(24) = 13.16
Prob > chi2 = 0.9634

Cameron & Trivedi's decomposition of IM-test
```

| Source             | chi2         | df        | p             |
|--------------------|--------------|-----------|---------------|
| Heteroskedasticity | <b>13.16</b> | <b>24</b> | <b>0.9634</b> |
| Skewness           | <b>8.46</b>  | <b>6</b>  | <b>0.2065</b> |
| Kurtosis           | <b>2.73</b>  | <b>1</b>  | <b>0.0987</b> |
| Total              | <b>24.34</b> | <b>31</b> | <b>0.7963</b> |

Модель также была проверена на наличие гетероскедастичности при помощи теста Уайта, так как P-value больше 5% не отвергаем гипотезу о гомоскедастичности выборки.

Результаты исследования показывают, что в среднем:

- Наличие высшего образования в среднем увеличивает уровень заработной платы на 16%.
- Каждый дополнительный час рабочей недели в среднем увеличивает заработную плату на 0.6%.
- В среднем на 12% уровне значимости индивиды, проживающие в городе или областном центре, зарабатывают на 11% больше, чем индивиды, проживающие в поселке или ПГТ. 12% Уровень значимости не является допустимым в общепризнанном понимании, максимальная граница составляет 10%, однако нельзя

игнорировать данный показатель. Предполагается что при увеличении объема выборки уровень значимости улучшится до порогового значения.

- В среднем, до определенного момента, с увеличением возраста на 1 год заработная плата растет на 0.6%, данное влияние можно интерпретировать как изменение трудового стажа и постепенного роста по карьерной лестнице.

- Численность занятий спортом оказалась значима на 10% уровне, в среднем индивиды занимающиеся спортом зарабатывают на 8% больше, данный факт количественно подтверждает гипотезу данного исследования. Время занятия спортом также имеет положительное влияние, однако переменная оказалась незначимой.

Заключение:

Исходя из приведенного исследования можно сделать вывод, что занятия физической культурой оказывают влияние на уровень заработной платы. Данный факт подтверждают и теоретические исследования, которые подчеркивают, что спортивному человеку легче найти работу в неспециализированной деятельности, а также, что индивид, занимающийся спортом, менее подвержен стрессу и различным заболеваниям.

Можно сделать вывод, что при наличии определенных допущений, таких как наличие самоотбора и малого объема выборки, можно судить о положительном влиянии спорта на уровень заработной платы через призму его влияние на здоровье и эмоциональное состояние индивида.

#### **Список используемой литературы:**

1. Зайцева И.А. Спорт глазами экономиста: обзор современного состояния предмета. Вопросы экономики. 2015;(11):100-119.
2. Рошин С. Ю., Рудаков В. Н. Влияние «качества» вуза на заработную плату выпускников // Вопросы экономики. 2016. № 8. С. 74–95.
3. Суслов В. И., Ибрагимов Н. М. Тальшева Л. П., Цыплаков А. А. Эконометрия / Под ред. Г. М. Мкртчяна. Новосибирск: Изд-во СО РАН, 2005.
4. Титов П. А. 2010. Влияние физической культуры и спорта на экономическое развитие. Вестник МГТУ. 13 (1): 215-217
5. Beutler I. (2008). Sport serving development and peace: Achieving the goals of the United Nations through sport //Sport in society. Vol. 11, No 4. P. 359—369.



**Сравнительный анализ зависимости государственных бюджетов стран-участниц ОПЕК+ от нефтедолларов****Comparative analysis of the dependence of state budgets of the opec + countries on petroleum dollars****Абалтусова Е.И.,***Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия  
groupInsu@mail.ru***Abaltusova E.I.,***Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia  
groupInsu@mail.ru***Лебеденко В.С.,***Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия***Lebedenko V.S.,***Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia***Самсонова П.В.***Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия***Samsonova P.V.***Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia***Аннотация:**

Зависимость государственного бюджета от нефтедолларов уже долгое время является одной из наиболее актуальных экономических проблем, в особенности для стран-участниц ОПЕК+. Связь бюджета страны и ценообразования на мировом сырьевом рынке освещается в СМИ и привлекает внимание общественности. Тема исследования очень значима в современном обществе. Её актуальность обосновывается тем, что образование цен на рынке нефти играет важнейшую роль в экономике многих государств в целом, влияет на уровень жизни, уровень ВВП, поток инвестиций и на государственный бюджет. Целью этой работы является проведение сравнительного анализа зависимости государственных бюджетов стран-участниц ОПЕК+ от нефтедолларов, а также определение основных направлений совершенствования статей доходов и расходов государственного бюджета, находящихся под влиянием нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей отраслей промышленности. Для этого были поставлены и решены следующие задачи: изучить научные источники по рассматриваемой проблеме, исследовать содержание ключевых понятий, найти различные статистические материалы для сбора необходимых данных и дальнейшего проведения их анализа, сделать соответствующие выводы.

**Annotation:**

The dependence of the state budget on petrodollars has long been one of the most pressing economic problems, especially for the OPEC + countries. The connection between the country's budget and pricing in the global commodity market is covered in the media and attracts public attention. The research topic is very significant in modern society. Its relevance is justified by the fact that the formation of prices in the oil market plays a crucial role in the economy of many states as a whole, affects the standard of living, the level of GDP, the flow of investments and the state budget. The purpose of this work is to carry out a comparative analysis of the dependence of the state budgets of the OPEC + member countries on petrodollars, as well as to determine the main directions for improving the items of income and expenditure of the state budget influenced by the oil extracting and oil refining industries. For this, the following tasks were set and solved: to study scientific sources on the problem under consideration, to investigate the content of key concepts, to find various statistical materials to collect the necessary data and further analyze them, to draw appropriate conclusions.

**Ключевые слова:** страны ОПЕК+, нефтедоллары, государственный бюджет.**Key words:** OPEC+ countries, petrodollars, state budget.

**Роль нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей отраслей промышленности в экономике**

Нефть, её добыча, переработка, транспортировка, хранение и продажа, а также операции с получаемыми из неё нефтепродуктами являются основными компонентами такой обширной отрасли экономики как нефтяная промышленность. Рассмотрим экономические особенности нефтяного сектора. Во-первых, в этой отрасли, как правило, проводятся операции и сделки с весьма крупными суммами денежных средств. Для нефтяной промышленности характерна крупная маржа, так как цены на нефтепродукты значительно превышают их себестоимость. Сложность технологической структуры, правовых и налоговых механизмов отрасли также являются важными характерными чертами. В нефтяной промышленности образуются естественные монополии, концентрируются финансовые потоки, что снижает подотчётность правительственных агентов, получающих доходы, перед населением страны, а это, в свою очередь, ведёт к утверждению на рынках нефти коррупционной системы.

Рынок нефти занимает значительную долю мирового рынка в целом. Например, в 2017 году сырая нефть была наиболее продаваемым товаром на мировой арене, объём операций оценивался в примерно 792 миллиарда долларов США. Сырая нефть является главной статьёй экспорта и импорта для многих крупных развитых стран. На примере того же 2017 года, она являлась наиболее экспортируемым товаром для Канады, Саудовской Аравии, России, Норвегии, Ирака, Ирана, Объединённых Арабских Эмиратов и других государств экономических лидеров; наиболее импортируемым товаров – для Японии, Индии, Испании, Южной Кореи, Португалии, Финляндии, Южно-Африканской Республики.

Несмотря на тот факт, что нефть занимает лидирующую позицию в мировом топливноэнергетическом балансе – доля её потребления в общем потреблении энергоресурсов достигает примерно 30% – из-за таких факторов как увеличение стоимости и уменьшение добычи нефти, а также из-за всемирной тенденции увеличения использования других видов энергоресурсов в перспективе доля потребления нефти будет снижаться. Однако непосредственно сырой нефтяной продукт практически не подлежит применению, технически более ценные продукты (в основном топливо, различные масла, сырьё для строительства дорог, гидроизоляции, химической отрасли промышленности) получают из нефти путём переработки. Из-за высоких темпов развития мировой химической и нефтехимической промышленности потребность человечества в нефти увеличивалась. Это было необходимо в связи с тем, что нефть является источником сырья для многих продуктов химической отрасли (она используется в производстве пластмасс, синтетических каучуков и волокон, моющих средств, красителей и так далее), а ещё для увеличения производства топлив и масел.

Перейдём к более подробному рассмотрению нефти в экономической среде. Как и на любой товар, рыночные цены на нефть определяются исходя из соотношения спроса и предложения: при уменьшении предложения наблюдается рост цен до того момента, пока величина спроса не будет равна величине предложения. Характерная особенность нефти заключается в том, что в краткосрочном периоде спрос на неё имеет очень низкую эластичность: изменение цен практически не затрагивает величину спроса. Из этого следует, что даже незначительное изменение величины предложения на нефть ведёт к резкому изменению цен. Если рассматривать долгосрочный период, то спрос на нефть непрерывно увеличивается. Это объясняется тем, что с каждым днём растёт и количество используемой нами техники, автомобилей. В XX веке растущий спрос на нефть уравнивался нахождением новых нефтяных месторождений, однако уже в XXI веке месторождения нефти могут себя исчерпать, что впоследствии приведёт к нефтяному кризису из-за резкого роста цен, вызванного за счёт диспропорции величины спроса и величины предложения на нефть. Уровень цен на нефтепродукты и сырую нефть значительно влияет на цены других энергетических ресурсов, например, природного газа.

Цены на нефть можно рассматривать и в качестве политического инструмента международной экономики. От объёмов нефтедобывающей промышленности, политики ценообразования стран, занимающихся добычей нефти, а также окружающих обстоятельств и обстановки в мире в целом зависит положение на международных нефтяных рынках. Актуальным на данный момент примером может послужить рекордное падение цены на нефть марки WTI в конце апреля 2020 года, произошедшее по причине того, что страны ОПЕК+ ещё не начали сокращение добычи нефти, а потребительский спрос уже значительно снизился в условиях мировой пандемии коронавируса и мирового карантина. Цены сразу нескольких марок нефти опустились до отрицательных показателей, что является очень сильным ударом по нефтяной отрасли и по мировой экономике в целом.

В текущих условиях развития мировой энергетики нефтяная промышленность представляет собой один из максимально важных и наиболее динамично развивающихся секторов мирового топливно-энергетического комплекса. Что из себя представляет понятие нефтяного комплекса? Существует несколько наиболее известных определений. Так, А.Ш. Фатхутдинов считает, что нефтяной комплекс – это единый технологический процесс нефтедобычи и нефтепереработки, сложный инженерный комплекс, осуществляющий добычу и поставку нефтепродуктов потребителям в необходимых объёмах и по определённым принятым параметрам качества. По определению С.П. Сухецкого, нефтяной комплекс – это один из важнейших национальных хозяйственных комплексов, занимающийся подготовкой запасов, добычей и переработкой нефти и состоящий из нескольких вертикальноинтегрированных нефтяных компаний. Таким образом, прохождение нефти и нефтепродуктов полного жизненного цикла, состоящего из добычи, транспортировки, переработки и распределения – это и есть нефтяной комплекс.

Нефтяная промышленность в мировой экономике является не только отраслью, обеспечивающей конечных потребителей необходимой продукцией, но и масштабной межотраслевой системой национальной экономики, занимающей основные позиции в международном разделении труда. В целом экономическая безопасность нефтяного комплекса рассматривается как совокупность экономической, промышленной, оборонной и экологической безопасности, в рамках которой преобладает системный характер и осуществляется взаимосвязь с другими сферами безопасности.

В наше время страной-лидером по экспорту нефти, по оценкам, опубликованных на [Take-profit.org](http://Take-profit.org), является Саудовская Аравия. Объёмы экспорта этой страны составляют около 7500 тысяч баррелей в день. Также в тройку лидеров входят Россия (5100) и Ирак (3800). Что же касается распределения доходов от экспорта сырья, интересное мнение выразил А. Халлексон, известный экономист из Норвегии: "У государства и фирм, - полагает норвежский экономист Ален Халлекссон, - из-за быстрой изменчивости мировой сырьевой конъюнктуры может не оказаться достаточно времени для рационального вложения доходов от сырьевого экспорта в высокопродуктивные отрасли, где более длительные производственный и экспортный циклы. Нужно точно рассчитать, когда, куда, в каком объёме инвестировать, где наиболее вероятна максимальная отдача, в том числе экспортная". Согласно недавним комментариям центральных банков некоторых стран-членов ОПЕК и Норвегии, чрезмерное накопление сырьевых доходов от экспорта создаёт риск обесценивания не только их самих, но и национальные валюты – это наиболее вероятный исход событий при долговременном падении мировых цен на нефть и газ.

### **Понятие нефтедоллара**

Сам термин «нефтедоллар» был придуман в 1973 году профессором Джорджтаунского университета Ибрагимом Овайсом и стал описывать оборот долларов, участвующих в обороте стран-экспортёров нефти и отличающихся внутри экономической среды США от стандартного денежного предложения доллара. Таким

образом, нефтедоллары – это денежные средства, которые участвуют в обмене долларов США на нефть. Страны, добывающие этот ценный ресурс, как правило, получают сначала оплату за него в нефтедолларах, а затем переводят полученные средства в национальную валюту, и она идёт в государственный бюджет. Нефтяные долларовые доходы стран активно используются как в национальной экономике, так и в международной.

Началом истории нефтедоллара можно считать 1944 год. Именно в это время доллар США стал преобладающей в мире валютой. В наше время участие доллара США в операциях с валютой достигает примерно 87%, и это делает его одним из главных компонентов международной валютной системы. Однако на рынке нефти не всегда проводились денежные операции в долларах США, несмотря на тот факт, что до 1973 года продажи нефти были номинированы именно в них, иногда их заменяла и национальная валюта страны, участвующей в операции. Ситуация на рынке нефти была довольно нестабильной с 1971 по 1974 год. В этот период произошло много повлиявших на него событий. Началом перемен на рынке нефти послужил отказ США от золотого стандарта (1971 год). Сущность данной мировой валютной системы заключалась в том, что какое-либо государство могло производить обмен аккумулированных долларов на золото. Система золотого стандарта являлась уникальной для экономики Соединённых Штатов Америки: она одновременно создавала спрос на доллары и обеспечивала государству экономическую стабильность. Отмена золотого стандарта сильно затронула в основном страны, занимающиеся добычей нефти. Реальная стоимость действующих на тот момент времени контрактов продолжала существенно снижаться. Следом за отказом от золотого стандарта произошла неожиданная и резкая девальвация доллара, то есть уменьшение золотого содержания денежной единицы в условиях золотого стандарта. Тогда эксперты нефтедобывающих стран попытались произвести оценку нефти не в долларах, а в золоте, но из этого ничего не вышло, так как ситуация продолжала ухудшаться.

1973-1974 годы нанесли жесточайший удар по рынкам нефти во всём мире – был вызван нефтяной кризис. Одной из причин стал подъём арабскими представителями цены на сырую нефть на 70%, другой – наложение в то же время эмбарго на экспорт нефти в США. В начале 1974 года цены на мировых нефтяных рынках составляли примерно четыре цены докризисного периода. Однако уже в июне международные лидеры – США и Саудовская Аравия – предприняли попытки создать обновлённую строгую структуру образования цен на рынках нефти, заложив тем самым основу для нефтедолларовой системы. Союз США и Саудовской Аравии стал важным шагом на пути преодоления нефтяного кризиса. Соглашение 1974 года не является официальным историческим документом.

Результатом отмены «золотого» доллара и введения «нефтедоллара» стал тот факт, что доллар США как расчётная валюта имел практически монопольное положение на рынке энергетических ресурсов в течение более сорока лет.

Существует ли альтернатива нефтедолларам? Альтернативные нефтевалюты, безусловно, существуют, но рационально ли разрушать уже установившуюся на международном нефтяном рынке систему? Примером альтернативной замены нефтедоллара может послужить так называемый «нефтеевро». Доллар и евро являются самыми распространёнными конкурирующими мировыми валютами, а в 2016 году Иран предпринимал попытки подписать контракт не в долларах, а именно в евро. Известный американский политик Р. Пол считает, что окончание эпохи доллара и крах нефтедолларовой системы произойдёт в тот момент, когда вместо оплаты в долларах страны, добывающие нефть, потребуют оплату золотом или другой валютой, например, евро. Российские рубли являются ещё одной альтернативой нефтедолларов. Это обуславливается тем, что Российская Федерация является крупным чистым импортёром нефти и других энергоресурсов, сохраняя своё экономическое положение вне зависимости от различных негативных условий (санкций, например).

На сегодняшний день многие страны мира стремятся к выходу из нефтедолларовой системы, а некоторые государства – Северная Корея, Венесуэла, Сирия, Иран – уже вышли. Это происходит из-за того, что, по мнению мировых экспертов, нефтедоллар ослабевает, и нужно искать различные альтернативные варианты его замены. К ряду стран, проявляющих желание использовать на международных нефтяных рынках свои собственные национальные валюты, относятся Китай, Индия, Россия и прочие. Такую тенденцию можно обосновать тем, что нефтедолларовая система приносит выгоду только США: растёт спрос на доллары и долговые ценные бумаги США, процветает экономика в целом, что позволяет Соединённым Штатам сохранять свою позицию страны-мирового лидера. Искусственный спрос на доллары, порождаемый нефтедолларовой системой, вызывает также усиление мирового спроса на нефть. Однако рост мировых цен на нефть является причиной долларовой инфляции, это можно связать с тем, что Соединённые Штаты Америки – это один из крупнейших мировых потребителей нефти.

Из всего вышесказанного можно сделать небольшой вывод о том, что на рынке энергетических ресурсов в настоящее время начинается строительство будущего рынка валюты, которое в огромной мере повлияет на экономику целого мира. Возможный плавный переход от нефтедоллара к национальным валютам даст странам шанс на то, чтобы в большей степени задумываться о развитии и улучшении именно своего экономического положения. Изменение всемирной финансовой системы может повлечь за собой масштабные региональные интеграционные изменения.

#### **Выявление зависимости государственных бюджетов стран-участниц ОПЕК+ от нефтедолларов**

Азербайджан. Одно из основных направлений экономики Азербайджана – это экспорт продукции химической и топливной промышленности, а также металлургии, машиностроения. Рост внутреннего валового продукта этой страны в основном происходит благодаря увеличению добычи и экспорта сырья, созданию новых нефте- и газопроводов и расширению количества месторождений, а также за счёт повышения цен на нефть на мировых рынках. На сырую нефть приходится около 60,7% объёма экспорта Азербайджана, а на нефтепродукты — 24,5%. Поток инвестиций в основном направлен именно на топливноэнергетический комплекс государства, а доля экспортных нефтяных доходов в государственный бюджет Азербайджана направляется в Государственный нефтяной фонд. В конце 2006 года запасы нефти Азербайджана составляли около 7 млрд баррелей (1 млрд тонн), что составляет 0,6 % извлекаемых в мире запасов нефти. В начале XXI века объём добываемой Азербайджаном нефти увеличился в 4 раза. К 2050 году 13 крупных на рынке нефти компаний планируют совместными усилиями разработать три месторождения нефти. Что касается экспорта Азербайджана, сырая нефть обеспечивает примерно 82% экспортных доходов страны, также важными статьями экспорта являются природный газ и нефтепродукты; самым крупным покупателем является Италия, она приносит в государственный бюджет Азербайджана около трети экспортных доходов. В целом в 2018 году экспорт Азербайджана составил около 25,4 миллиардов долларов, при этом экспорт государства имеет тенденцию к увеличению. Одной из наиболее затратных статей импорта являются продукты нефтепереработки. Однако экономика Азербайджана слишком зависима от доходов от экспорта энергоресурсов, и это скорее недостаток, чем достоинство государства.

Бахрейн. Нефтегазовая отрасль промышленности Бахрейна является основой экономического сектора государства и обеспечивает примерно  $\frac{1}{4}$  внутреннего валового продукта, 60 % государственного бюджета и 60 % поступлений валюты от внешних торговых операций. Сейчас нефтегазовая отрасль в полном объёме находится под контролем государственного концерна «Бахрейн Петролеум Ко». Бахрейн имеет малые нефтяные запасы, которые практически полностью исчерпаны. Но в 2018 году был обнаружен самый крупный в мире бассейн сланцевой нефти Халидж-аль-Бахрейн, располагающий 80 млрд баррелей, а также в стране имеются

значительные запасы природного газа. Нефть и продукты нефтепереработки являются главной статьёй экспорта Бахрейна, а сырая нефть – импорта; крупнейший торговый партнёр страны – Саудовская Аравия.

Бруней. Большинство населения Брунея занято в промышленной отрасли, формирующей 71,6% внутреннего валового продукта. Она представлена главным образом нефтяным и газовым направлениями. Практически 90% всех налогов, поступающих в государственный бюджет Брунея, исходят от деятельности нефтегазового сектора. Доходы, поступающие в государственный бюджет Брунея за счёт экспорта нефти и природного газа, поступают в Общий резервный фонд Брунея. Брунейское инвестиционное агентство, которое является подразделением Министерства финансов страны, аккумулирует поступающие иностранные инвестиции. Французское нефтяное предприятие Total лидирует в Брунее в области нефтедобычи ещё с 1980-х годов, на сегодняшний день компания «Total E&P Borneo BV» производит около 35 тысяч баррелей в сутки, а также примерно 13% добываемого природного газа, и планирует повышать уровень производства. Главными статьями экспорта можно назвать сырую нефть и сжиженный природный газ, при этом основными торговыми экономическими партнёрами Брунея являются Япония, Индонезия и Южная Корея. Самым главным торговым партнёром страны является Япония, закупающая по долгосрочному контракту, действующему с 1993 года, свыше 80% всех нужных продуктов нефтедобычи и нефтепереработки именно в Брунее.

Казахстан. На сегодняшний день в экономическом секторе Казахстана направление промышленности является лидирующей и составляет практически 1/3 часть, в том числе и треть внутреннего валового продукта. Более 60% в структуре производства представлены нефте- и газодобычей, металлургией и электроэнергетикой. Многие перерабатывающие предприятия находятся на севере Казахстана, около половины общего объёма добываемой нефти приходится на три крупных месторождения. Казахстан является одним из лидирующих государств мира по запасам сырой нефти, а также абсолютным лидером по экспорту продукции добывающих отраслей промышленности, представленных в основном нефтедобычей. Инвестирование в основной капитал в добывающей промышленности составляет более 30% от общего объёма, а в обрабатывающей промышленности – 12%. Однако сильная зависимость Казахстана от внешнего спроса на нефть, природный газ и другие природные ископаемые рассматривается в долгосрочном периоде как потенциальный барьер для развития научно-технического потенциала страны.

Малайзия. Эта страна достаточно богата природными ископаемыми, вследствие чего является одним из крупнейших экспортёров ресурсов, самым ценным из которых является нефть. В 1972 году нефть и природный газ заменили олово в качестве основы добывающей отрасли промышленного сектора страны. Одним из основных торговых партнёров Малайзии является США, суммарный объём торговли с этим государством является одной из самых значимых статей доходов государственного бюджета Малайзии. Также развиты экономические взаимоотношения с Сингапуром и Китаем. Экспортируются в основном такие товары как электроника, сырая нефть, сжиженный природный газ, древесина, резина; импортируются: нефтепродукты, машины и оборудование, пластмассы.

Мексика. Для экономики Мексики нефтяная отрасль промышленности является ведущей, это самый динамично развивающийся источник валютных поступлений, а также она очень важна для внутривнутриполитической борьбы этого государства. Иностранные нефтяные предприятия, осуществлявшие более 90% нефтедобычи в Мексике, прошли национализацию в 1938 году, вследствие чего вся отрасль промышленности стала быть монополизированной одной государственной компанией Petroleos Mexicanos (Pemex). Это событие подтолкнуло и повлекло за собой развитие переработки нефти в Мексике. В результате, в 1970-х годах Мексика стала одной из крупнейших нефтяных держав. Государственное регулирование внутренних цен на нефть способствовало бурному экономическому развитию и увеличению доходов населения. В 1981 доходы от экспорта нефти достигли

примерно 72 % всего экспорта страны. В то же время недостающие средства Мексика получала в форме внешних кредитов, а в итоге внешний долг государства в 1980-х годах достиг огромного значения в 90 млрд долларов. В то же время на мировом рынке энергоносителей произошло резкое падение цен, вследствие чего Мексика стала крупным должником. Нефтепереработка подверглась приватизации, а большая часть доходов госкомпании Pemex стала направляться в государственный бюджет, что привело к существенному сокращению вложений капитала в разработку современных технологий и резкому падению уровня выпуска нефтепродуктов и нефтехимической продукции, и даже их дефициту и вынужденному росту импорта. С 2000 года существенно увеличилась эксплуатация месторождений нефти. Это в какой-то мере спасло экономическое положение Мексики, однако при таких же объёмах нефтедобычи запасов ресурса хватит только на ближайшие 10-15 лет до полного исчерпания существующих месторождений. Чтобы этого избежать, есть предложение использовать частные капиталы для возрождения нефтехимической отрасли промышленности и построить несколько новых предприятий по производству. Ещё один требующий огромного инвестирования проект – разработка нефтяных месторождений на шельфе Мексиканского залива. Однако на данный момент допуск частного капитала в нефтедобычу запрещён Конституцией, которая закрепляет за нефтедобычей статус не подлежащей приватизации отрасли. Это оказывает значительное влияние на внутреннюю экономическую ситуацию Мексики и требует поиска новых источников дохода.

Оман. Основой экономики Омана является нефтедобыча, экспорт нефти и нефтепродуктов. В 2005 году в Омане было произведено 45,2 млн тонн нефти, что равняется 1,3% от нефтедобычи по всему миру. Главным экспортируемым продуктом этой страны является, безусловно, нефть. Сырая нефть составляет практически половину всей экспортируемой продукции, нефтепродукты около 10%, и природный газ тоже примерно 10%. Основные торговыми партнёрами Омана можно назвать Китай (около 40% экспорта), Индию и Объединённые Арабские Эмираты.

Россия. Российская Федерация является одной из трёх (третье место после США и Саудовской Аравии) лидирующих по нефтедобыче стран мира. Нефть является наиболее важной статьёй экспорта России, в сыром виде она формирует около 1/3 российского экспорта в денежном выражении, а в сумме с нефтепродуктами – практически половину. Отрасль нефтяной промышленности в России является, однозначно, ведущей; она включает в себя добычу, переработку нефти, производство нефтепродуктов, транспортировку и сбыт этих продуктов. От уровня цен на продукцию нефтедобычи и нефтепереработки существенно зависят цены на природный газ, который закрывает тройку ведущих экспортируемых Россией товаров. Высокий внешний спрос и цены на российскую нефть стимулируют развитие этой отрасли, увеличение нефтедобычи и экспорта, однако внутренний рынок растёт существенно медленнее мирового. Именно нефтяная промышленность является самым масштабным источником доходов в российский государственный бюджет. При уровне нефтедобычи, актуальном в наше время, запасов ресурса, которые, кстати, распределены по территории государства достаточно неравномерно (большинство месторождений находится в Западной Сибири), должно хватить до конца XXI века. Многие новые месторождения попадают под льготы на налог на добычу полезных ископаемых и экспортные пошлины. В денежном выражении объём государственной поддержки нефтяной отрасли равняется примерно 400 млрд рублей. Так как значительная часть доходов нефтяного сектора идёт государству, то при падении цен на нефть прежде всего страдает именно государственный бюджет. В английском еженедельнике «The Economist» в 2008 году было напечатано мнение, что нефтяная отрасль промышленного сектора Российской Федерации имеет некоторые проблемы. «В 2000-х Россию захлестнул поток нефтедолларов, давший России больше влияния на политической арене и замаскировавший экономические проблемы». ВВС, основываясь на мнениях своих экспертов, думает, что будущее положение экономики России туманно.

Судан. Доход государственного бюджета Судана формируется по большей мере за счёт двух направлений экономического сектора: сельского хозяйства и добычи нефти, которая увеличилась за период с 1993 по 2009 год в 24,5 раза (с 2 тысяч баррелей в день до 49). Экспорт нефти начался в конце 1999 года. Однако промышленный сектор экономики Судана всё же развит достаточно слабо. Экономический рост этого государства происходил в основном за счёт увеличения объёмов нефтедобычи, а также благодаря притоку иностранных инвестиций, однако в 2011 году южная часть государства стала независимой и большинство нефтяных месторождений стали принадлежать именно Южному Судану. Благодаря транспортировке экспортируемой в Южном Судане нефти через свою территорию Судан покрывает свои внешние государственные долги. Сырая нефть составляет около 15% экспорта Судана, основными покупателями являются ОАЭ (37%), КНР (13%) и Саудовская Аравия (13%). Нефтепродукты составляют примерно 7,3% импорта Судана, главными поставщиками являются КНР (24%), ОАЭ (9,9%) и Индия (8,5 %).

Южный Судан. Нефть можно смело назвать главным ресурсом Южного Судана и базой всей экономики государства. До момента распада Судана на Северную и Южную части из примерно 500 добывающихся тысяч баррелей нефти в сутки 75-85% приходилось именно на южные месторождения. Но северная часть Судана держит под своим контролем трубопроводы, участвующие в транспортировке экспортируемой Южным Суданом нефти, и из-за этого две данные страны имеют разные мнения на счёт раздела прибыли от экспорта нефти. Эта прибыль по Найвашскому соглашению должна делиться поровну до истечения срока действия соглашения. Доходы от экспорта нефти, поступающие в государственный бюджет Южного Судана, составляют более 98% (более 8 миллиардов долларов США) бюджета государства по данным Министерства финансов и экономического планирования. В последнее время в Южном Судане активно ведутся поиски новых нефтяных месторождений при участии иностранных компаний. Это положительно повлияло на геополитическое положение, несмотря на политические проблемы Южного Судана с США: запрет на ведение совместной деятельности в связи с включением Южного Судана в перечень стран, поддерживающих терроризм. Согласно некой инсайдерской информации, Южному Судану поступало предложение от КНР о создании кредитной линии на несколько лет до прокладки альтернативного трубопровода и заключения договора на экспорт, однако это маловероятно, и, скорее всего, Южный Судан продолжит находиться в состоянии зависимости от Судана. Южный Судан очень богат нефтяными ресурсами, однако, несмотря на это, имеет определённые трудности с транспортной инфраструктурой.

#### **Сравнительный анализ зависимости государственных бюджетов стран-участниц ОПЕК+ от нефтедолларов**

В каждой из рассматриваемых нами стран отрасль добычи нефти является основой экономического развития, приносящей огромную долю дохода. В структуре экспорта сырая нефть и нефтепродукты занимают минимум треть в денежном выражении. С одной стороны, нефтяная промышленность обеспечивает существенный процент прибыли и поддерживает доходную часть государственного бюджета членов ОПЕК+. Однако, с другой стороны, сильная зависимость государственного бюджета любой из этих стран от поступления в оборот нефтедолларов существенно замедляет экономическое развитие государств в других направлениях, не давая возможности развиваться альтернативным отраслям экономического сектора, которые, зачастую, в меньшей мере могли бы расходовать и природные, и экономические ресурсы. Чаще всего следующей после нефтедобычи по уровню развитости отраслью промышленности является добыча природного газа.

Несмотря на абсолютно разные уровни экономического развития и различные пути, которые были пройдены государствами в их экономической истории, можно выделить основных торговых партнёров всех стран-участниц ОПЕК+. Ими являются Китай, Соединённые Штаты Америки и Саудовская Аравия.



На протяжении последних пяти лет экономика Китая потребляла примерно по 2,3 миллиона баррелей в день, а государства, не являющиеся членами организации странэкспортёров нефти (но являющиеся в большинстве своём участниками ОПЕК+), непрерывно увеличивают масштабы поставок. Таким образом, за последнее время доля России, Анголы, Омана и Бразилии в поставках нефти в Китайскую Народную Республику возросла почти на 10% (с 34% до 43%). Причем все страны-экспортёры нефти в Китай, за исключением Саудовской Аравии, приняли решение торговать нефтяные фьючерсы на юани. В альтернативе это может оказать немалое влияние на положение нефтедоллара и ослабить его. За первое полугодие 2017 года, например, наиболее масштабным экспортёром нефти в Китайскую Народную Республику стала Российская Федерация, объёмы её поставок составляют более 29,2 млн тонн, также значительный вклад внесла Ангола – 27,1 млн тонн, таким образом понизив положение Саудовской Аравии до третьей позиции рейтинга. Важно отметить тот факт, что расчеты с Китаем за поставки нефти в национальных валютах приобретают все более весомую роль. Тем не менее, увеличение объёмов импортируемой Китаем нефти зависит и от возрастания величины спроса на неё, и от снижения собственного производства нефти Китаем. На протяжении последних пяти лет Китай увеличил собственную нефтедобычу за счёт разработки новых технологий, но затем цены на нефть упали, вследствие чего существенно понизилось инвестирование в собственную разработку месторождений и увеличился объём импортируемых нефтепродуктов. Так Китай смог стать самым крупным импортёром нефти. Прислушиваясь к мнению экспертов, спрос на нефть в Китайской Народной Республике имеет тенденцию к возрастанию, что будет способствовать увеличению импорта главным образом у Российской Федерации.

Говоря о Российской Федерации, стоит упомянуть, что от результатов функционирования нефтегазового сектора зависит поддержание платёжного баланса, стабильность курса рубля и состояние инвестиционных экономических ресурсов. В свою очередь экономическое состояние России находится в сильной зависимости от выручки компаний нефтегазового сектора, поскольку за счет данных доходов генерируется 39,2% доходов федерального бюджета и формируется около 70 % поступлений от экспортной деятельности. Примерно половина капитализации российского фондового рынка составляет стоимость акций компаний нефтегазового сектора. На сегодняшний день нефтегазовый сектор экономики является фундаментальным элементом обеспечения платёжного баланса России, поддерживает курс рубля и создает необходимые ресурсы для реализации инвестиционного потенциала страны.

#### **Определение основных направлений совершенствования статей доходов и расходов государственного бюджета, находящихся под влиянием нефтяной промышленности**

Как уже было сказано, сильная зависимость государственного бюджета любой из этих стран от поступления в оборот нефтедолларов существенно замедляет экономическое развитие государств в других направлениях, не давая возможности развиваться альтернативным отраслям экономического сектора, которые, зачастую, в меньшей мере могли бы расходовать и природные, и экономические ресурсы. Однако существенно снижать уровень эксплуатации нефтяных ресурсов и резко переходить на другие отрасли экономики слишком рискованно, поэтому в перспективе большинство стран останутся на обеспечении своей доходной части государственного бюджета за счёт нефтяного сектора промышленности. Из стран-участниц ОПЕК+ наибольшую зависимость государственного бюджета от нефтяного сектора промышленности имеет, безусловно, Южный Судан. В случае заключения соглашения с КНР о создании кредитной линии на несколько лет до прокладки альтернативного трубопровода и заключения договора на экспорт Южный Судан был бы способен начать заниматься экспортом нефти из кенийских портов, и тогда США стали бы потенциальным торговым партнёром и импортёром южносуданской нефти.

Российский академик и один из ведущих экономистов Сергей Юрьевич Глазьев убеждён, что улучшение экономического положения Российской Федерации невозможен без наращивания «долгосрочных кредитных ресурсов и активизации роли Центрального Банка как кредитора последней инстанции». В отличие от развитых стран, экономике России критически не хватает кредитных средств и инвестиций. Центральный Банк Российской Федерации мог бы, в свою очередь, стать институтом развития экономики, занимаясь кредитованием важнейших инвестиционных проектов. Такие инфраструктурные проекты могли бы создаваться совместными усилиями с Китайской Народной Республикой. Стоит принять во внимание тот факт, что «инфраструктурные проекты могут финансироваться, в частности, не только за счет госбюджета, но при помощи выпуска целевых низкопроцентных облигаций, котируемых на бирже и выкупаемых Центральным Банком». Также для развития совместных инфраструктурных проектов с использованием китайских источников финансирования, учитывая точку зрения Сергея Глазьева, нужно ввести в оборот долгосрочные облигации, обращающиеся на финансовом рынке Евразийского Экономического Союза и Китая. Постепенно уходя от «нефтедоллара» и переходя к расчетам в какой-либо альтернативной денежной единице, становится возможным совместное экономическое развитие мировой инфраструктуры.

Также тенденцию зависимости от нефтегазового сектора экономики возможно преодолеть, если грамотно использовать действенную внутреннюю и внешнюю политику. Однако основная проблема в том, что на фоне развития нефтегазового сектора, значительно замедляется развитие других отраслей экономики, не связанных с добычей и переработкой сырья. Тем не менее, нефтегазовый сектор способен оказывать помощь этим отраслям инвестированием и политикой замещения импорта. В последнее время оба направления получили активное развитие в стране и на данный момент есть перспективы развития различных отраслей производства, в том числе наукоёмких и высоко затратных.

### **Заключение**

В процессе написания этой работы была выявлена зависимость государственных бюджетов стран-участниц ОПЕК+ от нефтедолларов, а также определены основные направления совершенствования статей доходов и расходов государственного бюджета, находящихся под влиянием нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей отраслей промышленности. Одним из ключевых понятий этой курсовой работы является государственный бюджет, который представляет из себя смету доходов и расходов государства за определённый временной промежуток, содержащую в себе информацию об источниках поступления денежных средств в бюджет государства и о каналах, по которым государственные денежные средства расходуются. Нефть, её добыча, переработка, транспортировка, хранение и продажа, а также операции с получаемыми из неё нефтепродуктами являются основными компонентами такой обширной отрасли экономики как нефтяная промышленность. Нефтяная промышленность представляет собой один из максимально важных и наиболее динамично развивающихся секторов мирового топливно-энергетического комплекса, экспорт продукции этой отрасли составляет практически треть мирового экспорта. Нефтедоллары – это денежные средства, которые участвуют в обмене долларов США на нефть. Альтернативные нефтевалюты, безусловно, существуют, но разрушать уже установившуюся на международном нефтяном рынке систему нерационально. В современных международных экономических отношениях очень важную роль играет организация стран-экспортёров нефти (ОПЕК). На сегодняшний день на государства, являющиеся членами организации стран-экспортёров нефти, приходится примерно 40% всемирных поставок нефти на современный мировой рынок. ОПЕК+ является неофициальным форматом ОПЕК. В ходе проведения анализа мы выяснили, что основой экономического сектора каждой из входящих в ОПЕК+ стран является нефтедобыча, и экспорт нефти является основной статьёй доходов в государственном бюджете всех стран-участниц. С одной стороны, нефтяная промышленность обеспечивает

существенный процент прибыли и поддерживает доходную часть государственного бюджета членов ОПЕК+. Однако, с другой стороны, сильная зависимость государственного бюджета любой из этих стран от поступления в оборот нефтедолларов существенно замедляет экономическое развитие государств в других направлениях, не давая возможности развиваться альтернативным отраслям экономического сектора, которые, зачастую, в меньшей мере могли бы расходовать и природные, и экономические ресурсы. Однако существенно снижать уровень эксплуатации нефтяных ресурсов и резко переходить на другие отрасли экономики слишком рискованно, поэтому в перспективе большинство стран останутся на обеспечении своей доходной части государственного бюджета за счёт нефтяного сектора промышленности. Тенденцию зависимости от нефтегазового сектора экономики возможно преодолеть, если грамотно использовать действенную внутреннюю и внешнюю политику.

#### Список используемой литературы:

1. Александрова А.И., Закревская А.В., Соколицин А.С. Анализ экономики нефтегазового сектора в РФ. // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент». 2019. 45-47
2. Афонова К.А. Валютные аспекты нефтяной торговли. // Экономика и бизнес: теория и практика. 2018. 53-57
3. Дьячкова А.В. Экономика общественного сектора. Екатеринбург: УрФУ, 2016. 166 с. С. 134—135. ISBN 978-5-7996-1846-9.
4. Значение нефтяной промышленности в системе экономической безопасности региона. URL: <https://www.eduherald.ru/ru/article/view?id=18536> (дата обращения: 25.04.2020).
5. Как работают нефтедоллары. URL: [https://logistics.ru/9/23/i20\\_21905p0.htm](https://logistics.ru/9/23/i20_21905p0.htm) (дата обращения: 19.04.2020).
6. Ларина Л.С., Сергеев С.В. Бюджетная система РФ. Юриспруденция, 2008. 24с.
7. Эскиндаров М.А., Звонова Е.А. Мировые финансы. М.: Кнорус, 2017. 424 с.
8. Якобсон Л.И. Государственный сектор экономики: экономическая теория и политика. М.: ГУ ВШЭ, 2000. 367 с. С. 24-25. ISBN 5-7598-0073-5.

## Сравнительный анализ развития физической культуры и спорта в ДФО

### Comparative analysis of the development of physical culture and sports in the Far Eastern Federal District

**Брыкова Светлана Сергеевна**

Магистрант 2 курса

Институт экономики и управления

Бурятский государственный университет

Имени Доржи Банзарова

Россия, г. Улан-Удэ

e-mail.ru: s8yckova@yandex.ru

**Brykova Svetlana Sergeevna**

The 2nd year student of magistracy

Institute of Economics and Management

Dorzhy Banzarov Buryat State University

Russia, Ulan-Ude

e-mail: s8yckova@yandex.ru

#### Аннотация.

В данной статье рассматриваются основные показатели развития физической культуры и спорта в регионах Дальневосточного федерального округа. Данные показатели рассматриваются в динамике за три года. Статья носит обзорный характер, а также показывает, что отрасль физическая культура и спорт необходима для целостного развития Дальнего Востока.

#### Annotation.

This article discusses the main indicators of the development of physical culture and sports in the regions of the Far Eastern Federal District. These indicators represent statistics of the last three years. This article is a review article. It proves that physical culture and sports are necessary for the integral development of the Far East.

**Ключевые слова:** Физическая культура, спорт, развитие, ДФО, Республика Бурятия, Республика Саха (Якутия), Забайкальский край, Камчатский край, Приморский край, Хабаровский край, Амурская область, Магаданская область, Сахалинская область, Еврейская автономная область, Чукотский автономный округ, Дальневосточный федеральный округ.

**Key words:** Physical culture, sports, development, the Far Eastern Federal District, the Republic of Buryatia, the Republic of Sakha (Yakutia), Trans-Baikal Territory, Kamchatka Territory, Primorsky Territory, Khabarovsk Territory, Amur Region, Magadan Region, Sakhalin Region, Jewish Autonomous Region, Chukotka Autonomous Okrug, the Far Eastern Federal District.

Развитие физической культуры и спорта крайне важно для здоровья нации, для воспитания подрастающего поколения РФ. Для этого проведем анализ сводной отчетности по субъектам с официального сайта министерства спорта РФ.

Прежде всего, нас будет интересовать ДФО и конкретно Бурятия. Молодежная политика, конечно, очень часто звучит в одном ряду с физической культурой и спортом, особенно, на региональном уровне, где зачастую этим занимается одно ведомство, но все же заслуживает темы отдельной статьи.

Первой рассмотрим таблицу по инфраструктурной базе за 2020 год, абсолютные значения взяты с сайта, а вот количество сооружений на 1000 человек населения посчитали самостоятельно.

Таблица 1. Инфраструктурная база ФК и С за 2020 год по регионам ДФО

| Регион | Среднегодовая численность населения за 2020 год, т., ч. | Всего/ на 1000 ч. населения | Стадионы/ на 1000 ч. населения | Плоскостные спортивные сооружения/ на 1000 ч населения | Спортивные залы/ на 1000 ч. населения | Бассейны/ на 1000 ч. населения |
|--------|---|-----------------------------|--------------------------------|--|---------------------------------------|--------------------------------|
|        |   |                             |                                |  |                                       |                                |

|   |              |                  |                 |                  |                 |                 |
|---|--------------|------------------|-----------------|------------------|-----------------|-----------------|
| Республика Бурятия (далее – РБ)                 | 985, 684     | 2 016/<br>2,05   | 17/<br>0,017    | 1 057/<br>1,07   | 537/<br>0,54    | 15/<br>0,015    |
| Республика Саха (Якутия) (далее – РС)           | 1 056, 592   | 1 851/<br>1,75   | 23/<br>0,022    | 561/<br>0,53     | 867/<br>0,82    | 52/<br>0,049    |
| Забайкальский край (далее – ЗК)                 | 976, 983     | 2 051/<br>2,1    | 12/<br>0,012    | 699/<br>0,72     | 675/<br>0,69    | 25/<br>0,026    |
| Камчатский край (далее – КК)                    | 312, 342     | 804/<br>2,57     | 1/<br>0,003     | 292/<br>0,93     | 188/<br>0,6     | 8/<br>0,026     |
| Приморский край (далее – ПК)                    | 1 886, 856   | 3 842/<br>2,04   | 23/<br>0,012    | 1 679/<br>0,89   | 1 082/<br>0,57  | 65/<br>0,034    |
| Хабаровский край (далее – ХК)                   | 1 308, 385   | 2 917/<br>2,23   | 15/<br>0,008    | 1 581/<br>1,21   | 555/<br>0,42    | 70/<br>0,054    |
| Амурская область (далее – АО)                   | 785, 945     | 2 760/<br>3,51   | 26/<br>0,033    | 1 271/<br>1,62   | 564/<br>0,72    | 18/<br>0,023    |
| Магаданская область (далее – МО)                | 139, 592     | 435/<br>3,12     | 1/<br>0,007     | 189/<br>1,35     | 115/<br>0,82    | 8/<br>0,057     |
| Сахалинская область (далее – СО)                | 486, 939     | 1 353/<br>2,78   | 3/<br>0,006     | 561/<br>1,15     | 283/<br>0,58    | 28/<br>0,058    |
| Еврейская автономная область (далее – ЕАО)      | 157, 402     | 405/<br>2,57     | 2/<br>0,013     | 210/<br>1,33     | 110/<br>0,7     | 3/<br>0,019     |
| Чукотский автономный округ (далее – ЧАО)        | 49, 908      | 109/<br>2,18     | 0/<br>0         | 13/<br>0,26      | 54/<br>1,08     | 5/<br>0,1       |
| Дальневосточный федеральный округ (далее – ДФО) | 8 146, 628   | 18 543/<br>2,28  | 123/<br>0,015   | 8 113/<br>0,99   | 5 030/<br>0,62  | 297/<br>0,036   |
| Российская Федерация (далее – РФ)               | 146 459, 803 | 335 915/<br>2,29 | 1 770/<br>0,012 | 154 000/<br>1,05 | 75 281/<br>0,51 | 6 229/<br>0,043 |

Рассматривая эту таблицу важно отметить, что: есть категория спортивных объектов, которые относятся к «Другим спортивным сооружениям» (не стандартные спортивные залы, спортивные площадки и другое); кроме того, стадионы считаются, только те, что вместимостью от полутора тысяч человек на трибунах, меньше 1500 мест относятся к категории плоскостных спортивных сооружений, для бассейнов тоже существует норматив по квадратуре водной глади (зеркало воды).

Однако, даже ориентируясь на то, что вошло в данную статистику можно отметить, что оснащение стадионами вместимостью от полутора тысяч человек есть не во всех регионах ДФО.

В частности, таковых не оказалось в Чукотском автономном округе, где общая численность населения не превышает пятидесяти тысяч. Также подобная тенденция (от 1 до 3) отмечается и в четырех других регионах, где численность населения не дотягивает до полумиллиона.

Плоскостные сооружения есть во всех регионах ДФО, однако региональный среднестатистический показатель обеспеченности ими отстает от среднероссийского. Так, по РФ – это 1,05 сооружений на тысячу населения, а по округу 0,99. Со стадионами ситуация отличалась на три сотые, причем в ДФО оснащенность средняя была ещё и чуть лучше. Спортивные залы также есть во всех регионах ДФО, а средний региональный показатель чуть выше среднероссийского. С бассейнами ситуация, наоборот, в ДФО обстоит хуже. 0,036 бассейна на тысячу человек в ДФО и 0,043 по РФ.

Подведем небольшой итог по первой таблице и рассмотрим его ниже – во второй.

Таблица 2. Рейтинг обеспеченности населения ДФО спортивными сооружениями – свод по Таблице 1.

| Регион / место по показателю | Стадионы | Плоскостные спортивные сооружения | Залы | Бассейны | Итого по таблице:<br>Средний балл/место |
|------------------------------|----------|-----------------------------------|------|----------|---|
| РБ                           | 3        | 6                                 | 10   | 11       | 7,5/<br>8                               |
| РС                           | 2        | 10                                | 2    | 5        | 4,75/<br>3                              |
| ЗК                           | 6        | 9                                 | 6    | 7        | 7/<br>7                                 |
| КК                           | 10       | 7                                 | 7    | 8        | 8/<br>9                                 |
| ПК                           | 5        | 8                                 | 9    | 6        | 7/<br>7                                 |
| ХК                           | 7        | 4                                 | 11   | 4        | 6,5/<br>6                               |
| АО                           | 1        | 1                                 | 4    | 9        | 3,75/<br>1                              |
| МО                           | 8        | 2                                 | 3    | 3        | 4/<br>2                                 |
| СО                           | 9        | 5                                 | 8    | 2        | 6/<br>5                                 |
| ЕАО                          | 4        | 3                                 | 5    | 10       | 5,5/<br>4                               |
| ЧАО                          | 11       | 11                                | 1    | 1        | 6/<br>5                                 |

Итак, по среднему баллу обеспеченности спортивными сооружениями определилась следующая тройка лидеров: Амурская область, Магаданская область и Якутия. В Амурской области лучше всего обстоит ситуация со стадионами и плоскостными спортивными сооружениями в расчете на 1000 человек населения. Всего численность населения области составляет порядка 785,9 тысяч человек – этот показатель является для ДФО средним.

Магаданская область является менее заселенной (139, 6 тысяч человек), у неё нет первых мест, зато по трём из четырех параметров она в тройке лидеров.

Якутия является самым протяженным по площади регионом округа, притом численность населения составляет порядка 1056, 6 тыс. человек. У неё обстоят неплохо дела со стадионами и спортивными залами, а вот по плоскостным сооружениям Республика расположилась на предпоследней строчке.

Так как средний балл вышел одинаковым у нескольких регионов, то мест вышло, не 11, как регионов, а 9. Итак, тройку антилидеров, которая оказалась четверкой, составили: разделившие 7-ое место Забайкальский край и Приморский край. У данных регионов относительно округа большая численность населения. Возможно, поэтому показатели получились таковыми на 1000 человек, ведь, и жители малых регионов нуждаются в спортивной инфраструктуре, она может быть примерно одинаковой, просто её загрузка и интенсивность использования будет иной.

На восьмой строчке расположилась Республика Бурятия, в принципе численность её населения также немного недотягивает до миллиона, что для ДФО – неплохой показатель. Помимо этого, ещё причиной нахождения Бурятии и Забайкальского края в антирейтинге может быть то обстоятельство, что эти два региона лишь недавно вошли в состав ДФО и, соответственно, недавно стали получателями дальневосточных льгот и преференций. Так, к примеру, по государственной программе «Социально-экономическое развитие ДФО», в том числе ежегодно возводятся и реконструируются спортивные объекты.

Замкнул тройку антилидеров Камчатский край, чья численность населения довольно мала (4-ый регион в ДФО с конца рейтинга). Однако если сравнивать показатели Камчатского края, то, к примеру, по оснащенности

спортивными залами, Край не только не отстает от среднероссийского, но и несколько опережает его. Подобное, возможно, обусловлено суровостью климата и географического расположения.

Однако материальное обеспечение населения спортивными объектами – далеко не все показатели развития в регионе физической культуры и спорта. Также следует учитывать, что мы не брали в расчет общее количество других спортивных сооружений (другие менее массовые виды спортивных сооружений, нестандартные спортивные залы, не попали в рейтинг), а также то обстоятельство, что не для всех видов спорта и тем более для занятий физической культуры вообще нужны сооружения (какие-то спортивные и физкультурные мероприятия вообще могут проводиться в парках отдыха, скверах, туристических троп и других мест активного отдыха населения ДФО). Без кого сложно представить развитие физической культуры и спорта – так это без людей-специалистов работающих в данной сфере. Потому рассмотрим в таблице номер три - «Кадровое обеспечение».

Таблица 3. Кадровое обеспечение физической культуры и спорта в регионах ДФО за три года

|     | 2018/<br>на 1000<br>ч. | Среднегодова<br>я<br>численность<br>населения<br>за 2018, т. ч. | 2019/<br>на<br>1000<br>ч. | Среднегодова<br>я<br>численность<br>населения<br>за 2019, т. ч. | 2020/<br>на 1000<br>ч. | Среднегодова<br>я<br>численность<br>населения<br>за 2020 год,<br>т., ч. | Рейтинг за<br>2020 год по<br>кадровому<br>обеспечению<br>на 1000 ч.<br>населения |
|-----|------------------------|---|---------------------------|---|------------------------|---|--|
| РБ  | 2380/<br>2,42          | 983,9   | 2426/<br>2,46             | 984,6   | 2 406/<br>2,44         | 985, 7  | 9  |
| РС  | 4 309/<br>4,46         | 965,7   | 4 366<br>/<br>4,5         | 969,5   | 4 266/<br>4,04         | 1 056, 6  | 1  |
| ЗК  | 2 902/<br>2,71         | 1 069,3   | 2 791<br>/<br>2,63        | 1 062,7   | 2 799/<br>2,87         | 976, 9  | 6  |
| КК  | 920/<br>2,92           | 315,1   | 994/<br>3,17              | 313,9   | 1 038/<br>3,32         | 312, 3  | 4  |
| ПК  | 3 455/<br>1,81         | 1907,9  | 3 510<br>/<br>1,85        | 1 899,3   | 3 588/<br>1,9          | 1 886, 9  | 11   |
| ХК  | 3 504/<br>2,64         | 1324,9  | 3 544<br>/<br>2,69        | 1 318,6   | 3 574/<br>2,73         | 1 308, 4  | 7  |
| АО  | 1 901/<br>2,39         | 795,8   | 1 918<br>/<br>2,42        | 791,6   | 1 889/<br>2,4          | 785, 9  | 10   |
| МО  | 411/<br>2,88           | 142,6   | 446/<br>3,17              | 140,7   | 488/<br>3,5            | 139, 6  | 3  |
| СО  | 1 355/<br>2,77         | 489,9   | 1 432<br>/<br>2,93        | 488,9   | 1 541/<br>3,16         | 486, 9  | 5  |
| ЕАО | 361/<br>2,24           | 161,0   | 362/<br>2,28              | 159,1   | 393/<br>2,5            | 157, 4  | 8  |
| ЧАО | 170/<br>3,43           | 49,5  | 182/<br>3,64              | 50,0  | 179/<br>3,59           | 49, 9   | 2  |
| ДФО | 21 668/<br>2,64        | 8 205,6   | 21<br>971/<br>2,69        | 8 178,9   | 22 161/<br>2,72        | 8 146, 6  | -  |
| РФ  | 383 845/<br>2,61       | 146 830,6   | 402 4<br>06/<br>2,74      | 146 764,7   | 404 640/<br>2,76       | 146 459, 8  | -  |

Данный показатель также рассматривали на 1000 ч., потому картина предстала иная, если бы мы рассматривали всё в абсолютном выражении. По таблице видна динамика за 2018-2020 гг. Конечно, следует учитывать, что год 2020 попал под ковидные ограничения, и, тем не менее, в ряде регионов произошло

увеличение кадрового состава. Не только в относительном соотношении, что могло быть связано с убылью и оттоком населения, но и в абсолютном выражении.

В целом, кадровое обеспечение специалистами по физической культуре и спорту ДФО за 2020 год отстает от общероссийского из расчета на 1000 ч населения на несколько сотых (2,72 против 2,76). На 11 строчке расположился самый густонаселенный регион ДФО - Приморский край, на 10 – Амурская область, в которой численность населения находится ближе к середнячкам по округу, на 9 – Республика Бурятия, которая по численности населения хоть и ближе к лидерам, но в тройку по ДФО не входит.

Притом из озвученной тройки только у Амурской области наблюдается сокращение абсолютного показателя и в 2019 и 2020 году. Что до лидеров, то у расположившейся на первой строчке Якутии наблюдается в абсолютном выражении сокращение, по сравнению с 2019 и 2018 годом. У Чукотского автономного округа, занявшего 2 строчку, то там, в 2019 году было увеличение в абсолютном выражении, а затем небольшой спад в 2020 году, у замкнувшей тройку лидеров Магаданской области, напротив, наблюдается стабильный рост, как в абсолютном, так и в относительном выражении.

Перейдем к одному из самых важных показателей – численности людей, занимающихся физической культурой и спортом.

Таблица 4. Численность занимающихся/доля занимающихся (3-79 лет) за три года по регионам ДФО

| Регион | 2018                | 2019                | 2020                | Рейтинг по доле занимающихся ФК и С в регионах за 2020 год |
|--------|---------------------|---------------------|---------------------|--|
| РБ     | 360 874<br>39,5%    | 392 086<br>42,8%    | 430 091<br>46,7%    | 2  |
| РС     | 352 516<br>38,9%    | 376 185<br>41,3%    | 394 336<br>43,0%    | 4  |
| ЗК     | 323 112<br>32,2%    | 352 858<br>35,3%    | 336 376<br>33,8%    | 9  |
| КК     | 89 729<br>30,0%     | 102 840<br>34,4%    | 114 221<br>38,4%    | 6  |
| ПК     | 609 880<br>34,0%    | 710 692<br>39,8%    | 744 403<br>41,8%    | 5  |
| ХК     | 506 843<br>40,7%    | 531 829<br>42,9%    | 551 831<br>44,7%    | 3  |
| АО     | 217 578<br>29,0%    | 237 932<br>31,9%    | 268 128<br>36,0%    | 8  |
| МО     | 43 637<br>31,7%     | 48 854<br>36,2%     | 49 464<br>36,9%     | 7  |
| СО     | 204 305<br>44,3%    | 22 0563<br>47,9%    | 240 730<br>52,4%    | 1  |
| ЕАО    | 36 200<br>23,8%     | 37 797<br>25,1%     | 39 522<br>26,5%     | 10   |
| ЧАО    | 17 667<br>37,5%     | 20 244<br>42,6%     | 20 139<br>41,8%     | 5  |
| ДФО    | 2 762 341<br>35,8%  | 3 031 880<br>39,4%  | 3 189 241<br>41,5%  | -  |
| РФ     | 54 233 974<br>39,8% | 58 539 988<br>43,0% | 61 924 992<br>45,4% | -  |

Занятия физической культурой и спортом не только формируют досуг, что особенно важно для молодежи, но и также укрепляют тело и способствуют общему уровню здоровья населения. Так, на первой строчке расположилась Сахалинская область, где занимается более половины от населения этой обширной возрастной группы. На второй строчке – Республика Бурятия, обогнавшая общероссийский показатель, а на третьей – Хабаровский край, который хоть и обогнал общеокружной показатель, но немного отстал от



общероссийского. Также стоит отметить, что несмотря на непростой коронавирусный год, доля занимающихся не упала в 2020 году.

Далее рассмотрим уже массовый спорт и спорт высших достижений. Так, спортивные звания попали в статистику на официальном сайте министерства только в 2020 году, а вот динамику по массовым разрядам, не спорту высоких достижений, можно рассмотреть за три года.

Таблица 5. Спортивные звания и массовые разряды (только 2020 год) за 3 года по ДФО

|     | 2018 г.<br>Подготовлено<br>Разрядников | 2019 г.<br>Подготовлено<br>Разрядников | 2020 г.<br>Спортивные звания<br>и массовые разряды | Рейтинг по<br>спортивным<br>званиям за<br>2020 год | Рейтинг<br>по<br>массовым<br>разрядам<br>за 2020<br>год |
|-----|--|--|--|--|---|
| РБ  | 23 576                                 | 15 010                                 | 55<br>10 015                                       | 3  | 2   |
| РС  | 12 793                                 | 8 062                                  | 40<br>2 719  | 4  | 7   |
| ЗК  | 7 293                                  | 6 261                                  | 26<br>4 446  | 5  | 5   |
| КК  | 2 541                                  | 2 912                                  | 22<br>2 135  | 6  | 8   |
| ПК  | 11 246                                 | 10 282                                 | 96<br>6 577  | 2  | 3   |
| ХК  | 29 383                                 | 24 494                                 | 99<br>17 831                                       | 1  | 1   |
| АО  | 6 017                                  | 5 303                                  | 5<br>4 759   | 9  | 4   |
| МО  | 973                                    | 1 060                                  | 2<br>831   | 10   | 9   |
| СО  | 2 658                                  | 3 057                                  | 15<br>2 825  | 7  | 6   |
| ЕАО | 694                                    | 405                                    | 6<br>146   | 8  | 11  |
| ЧАО | 439                                    | 249                                    | 0<br>234   | 11   | 10  |
| ДФО | 97 613                                 | 77 095                                 | 366<br>52 518                                      | -  | -   |
| РФ  | 1 466 082                              | 1 257 137                              | 7 184<br>761 756                                   | -  | -   |

Как мы видим, по таблице 5, строкам по ДФО и РФ, то здесь коронавирус все же сказался. Немало спортивных массовых мероприятий было отменено или перенесено – спортсменам оказалось просто негде показывать и выполнять спортивные достижения, необходимые для получения того или иного разряда и звания.

Рейтинг мы составляли по 2020 году, более того, численность населения на сей раз в расчет не брали. Потому как здесь дело не только в количестве жителей региона, его материально-технических возможностях, но и в качестве тренерской работы и наличии природных талантов. А так как факторов много и они довольно субъективны, то делать поправки на них не стали.

Здесь любопытно будет отметить, что в большинстве регионов позиции по разрядникам и спортивным званиям либо совпали, либо оказались довольно близки, хотя были и те, где разница оказалась более существенна. Например, Якутия, Амурская область, Еврейская автономная область.

Следующая таблица носит больше ознакомительный характер, так как в общий рейтинг мы её включать не будем. Потому как большие затраты на сферу «Физическая культура и спорт» означают больших успехов в её развитии. Хотя, несомненно, это свидетельство ведущейся работы, об эффективности которой нам затем скажут иные показатели.

Таблица 6. Всего израсходовано на ФК и С по ДФО

|     | 2018, т. р.   | 2019, т. р.   | 2020, т. р.   | 2020 р., израсходовано на душу населения | Рейтинг по расходам на ФК и С на душу населения – 2020 г |
|-----|---------------|---------------|---------------|--|--|
| РБ  | 1 810 236,3   | 1 010 038,8   | 1 152 681,2   | 1 169, 42                                | 11   |
| РС  | 6 471 436,3   | 6 157 906,0   | 5 180 803,1   | 4 903,31                                 | 7  |
| ЗК  | 1 439 264,7   | 1 965 075,8   | 2 084 848,3   | 2 133,97                                 | 10   |
| КК  | 2 125 088,1   | 2 087 784,9   | 1 917 234,9   | 6 138, 26                                | 5  |
| ПК  | 4 153 756,7   | 5 728 006,4   | 6 921 603,3   | 3 668,33                                 | 8  |
| ХК  | 8 605 252,8   | 7 861 348,0   | 8 166 506,0   | 6 241, 67                                | 4  |
| АО  | 1 509 708,7   | 1 832 836,5   | 1 943 446,9   | 2 472,75                                 | 9  |
| МО  | 1 005 894,0   | 1 161 959,6   | 3 449 698,1   | 24 712,72                                | 1  |
| СО  | 7 355 352,2   | 7 923 590,1   | 6 219 719,0   | 12 773,09                                | 3  |
| ЕАО | 110 611,8     | 93 853,3      | 2 276 355,8   | 14 462,05                                | 2  |
| ЧАО | 298 638,1     | 22 539 675,4  | 295 661,9     | 5 924,14                                 | 6  |
| ДФО | 34 885 239,7  | 58 362 074,6  | 39 608 558,3  | 4 861,96                                 | -  |
| РФ  | 416 244 199,8 | 747 912 852,4 | 809 983 405,7 | 5 530, 41                                | -  |

Здесь мы для большей объективности рассчитали сколько средств, затраченных на данную сферу, в среднем приходится на одного жителя.

Так сразу стало заметно, что ДФО отстает от общероссийского показателя, впрочем, тройка лидеров общероссийский показатель значительно перегнали, а вот антилидеры также существенно отстали.

Далее рассмотрим показатель, который напрямую связан с нашей таблицей номер один. В сущности это эффективность использования и одновременно загрузка мощностей материально-технической базы.

Таблица 7. Единая пропускная способность (ЕПС) в % от норматива за три года по ДФО

|    | 2018 г. | 2019 г. | 2020 г.<br>ЕПС факт и норма | 2020 % от нормы | Рейтинг 2020 г. по соответствию норме |
|----|---------|---------|-----------------------------|-----------------|---------------------------------------|
| РБ | 56,22%  | 58,01%  | 65 811<br>112 265           | 58,62           | 5                                     |
| РС | 43,7%   | 44,7%   | 49 809<br>111 910           | 44,51           | 9                                     |
| ЗК | 37,42%  | 38,47%  | 53 992<br>121 330           | 44,5            | 10                                    |
| КК | 78,3%   | 79,5%   | 29 990<br>36 245            | 82,74           | 2                                     |
| ПК | 34,8%   | 38,4%   | 92 679<br>217 224           | 42,67           | 11                                    |
| ХК | 72,9%   | 73,4%   | 111 433<br>150 485          | 74,05           | 3                                     |

|     |       |       |                         |       |   |
|-----|-------|-------|-------------------------|-------|---|
| АО  | 75,3% | 77,5% | 76 379<br>90 741        | 84,17 | 1 |
| МО  | 65,6% | 69,6% | 11 595<br>16 332        | 70,99 | 4 |
| СО  | 50,1% | 53,5% | 32 389<br>56 039        | 57,79 | 6 |
| ЕАО | 51,8% | 52,7% | 10 021<br>18 172        | 55,15 | 7 |
| ЧАО | 50,0% | 49,7% | 2 882<br>5 885          | 48,97 | 8 |
| ДФО | 52,4% | 54,3% | 536 980<br>936 628      | 57,33 | - |
| РФ  | 54,2% | 55,7% | 9 047 751<br>15 779 376 | 57,34 | - |

Данные за 2018, 2019 год уже были посчитаны, а 2020 год рассчитали сами. Так, можно отметить, что и по ДФО, и по РФ фактический процент по ЕПС вырос, несмотря на непростой год, но все ещё не дотягивает до нормы, хотя положительная динамика есть. За исключением, Якутии и Чукотского автономного округа у всех регионов ДФО по данному показателю идет рост. И Приморский край вновь попал в антилидеры. В то время как, в целом, общеокружной показатель и общероссийский почти равны, ДФО отстает на одну сотую.

Далее рассмотрим показатель прямо не связанный с нашей темой, но косвенно физическая культура и спорт на него влияют. В расчет рейтинга он не пойдет, но, глядя на довольно низкую ожидаемую продолжительность жизни при рождении, возможно, больше людей начнут активнее заниматься физической культурой. Так, в таблице 8 представлены данные на 2020 год.

Таблица 8. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении 2020 год

|     | Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, л. | Рейтинг |
|-----|--|---------|
| РБ  | 70,29  | 2       |
| РС  | 71,10  | 1       |
| ЗК  | 68,23  | 8       |
| КК  | 69,27  | 5       |
| ПК  | 69,55  | 4       |
| ХК  | 68,61  | 7       |
| АО  | 67,38  | 11      |
| МО  | 69,04  | 6       |
| СО  | 69,73  | 3       |
| ЕАО | 67,50  | 10      |
| ЧАО | 65,82  | 9       |
| ДФО | 69,15  | -       |
| РФ  | 71,54  | -       |

Рейтинг в данной таблице приведен исключительно ради наглядности. Сразу заметно, что средний показатель по ДФО отстает от показателя по РФ. В тройке лидеров оказалась Якутия, Бурятия, Сахалинская область. А в антилидерах – Амурская область, Еврейская автономная область и Чукотский автономный округ. В

Амурской области этот показатель составил 67,38 лет, в то время, как средний для РФ – 71, 54. Впрочем, и у лидера Якутии он не дотянул, с результатом в 71, 1.

В целом, более суровые условия по климату и инфраструктуре, объясняют этот факт. Однако стоит отметить, что физическая культура и спорт могут стать одним из факторов, который поможет переломить эту тенденцию. Также социально-экономическое развитие ДФО, которому уделено внимание на самом высоком уровне, нельзя представить без физической культуры и спорта. Это также важное звено для того, чтобы прекратить отток населения с Дальнего Востока и сделать жизнь его населения лучше, здоровее и разнообразнее за счет своей досуговой и физиологической функции.

В таблице 9 мы подведем символический итог данной статье, исключив из неё затраты на ФК и С, а также вышерассмотренную таблицу.

Таблица 9. Итоговый рейтинг, за исключением таблиц 6 и 8

| Регион / место по показателю | Места по таблицам предыдущим | Итого по таблице:<br>Средний балл | Место |
|------------------------------|------------------------------|-----------------------------------|-------|
| РБ                           | 3,6,10,11,9, 2,3,2,5         | 5,67                              | 5     |
| РС                           | 2,10,2,5, 1, 4,4,7,9         | 4,89                              | 2     |
| ЗК                           | 6,9,6,7, 6, 9,5,5,10         | 7                                 | 8     |
| КК                           | 10,7,7,8, 4, 6, 6,8,2        | 6,44                              | 6     |
| ПК                           | 5,8,9,6, 11, 5, 2,3,11       | 6,67                              | 7     |
| ХК                           | 7,4,11,4, 7, 3,1,1,3         | 4,56                              | 1     |
| АО                           | 1,1,4,9, 10,8,9,4,1          | 5,22                              | 3     |
| МО                           | 8,2,3,3, 3,7,10,9,4          | 5,44                              | 4     |
| СО                           | 9,5,8,2, 5,1,7,6,6           | 5,44                              | 4     |
| ЕАО                          | 4,3,5,10, 8,10, 8,11,7       | 7,33                              | 9     |
| ЧАО                          | 11,11,1,1,2,5, 11,10,8       | 6,67                              | 7     |

Таким образом, первую строчку занял Хабаровский край, показав наиболее ровный результат (всего одно 11 место), на втором оказалась Якутия (10 и 9 место есть), а на третьем – Амурская область (10, 9 и 9), также некоторые регионы набрали одинаковый средний бал. Поэтому мест не 11, а 9. На нижних строчках оказалась Еврейская автономная область, Забайкальский край и Приморский край.

#### Список используемой литературы:

1. Министерство спорта. Статистическая информация. Режим доступа от 28.12.2021 - <https://minsport.gov.ru/sport/physical-culture/statisticheskaya-inf/>
2. Федеральная служба государственной статистики Режим доступа от 28.12.2021 - <https://rosstat.gov.ru/>
3. Министерство спорта. Развитие Физической культуры и спорта. Режим доступа от 28.12.2021 <https://minsport.gov.ru/activities/federal-programs/>

**Страхование валютных рисков с помощью биржевых инструментов****Insurance of currency risks using exchange instruments****Калижников Ю.А.,***Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия***Kalizhnikov Yu.A.,***Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia***Примаков Е.В.,***Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия***Primakov E.V.,***Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia***Рязанцев А.А.***Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия***Ryazantsev A.A.***Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia***Аннотация.**

Валютный рынок характеризуется неустойчивостью и непредсказуемостью вследствие спекуляций, а также мгновенных реакций участников валютного рынка на события, происходящие в политической и экономической сферах. В современных реалиях валютный рынок функционирует в условиях глобализации экономики. На валютный курс оказывают влияние любые значительные изменения, происходящие в отдельной стране или в мире. Колебания валютного курса в свою очередь влияют на вероятность получения незапланированных убытков или прибыли, поэтому проблема управления валютными рисками, их оценка является насущной для участников валютного рынка. Риск подвержены компании, имеющие филиалы за рубежом, а также компании, ориентированные на экспорт или импорт. В случае неблагоприятных колебаний обменного курса и отсутствия такого элемента управления валютным риском организации как страхование возможно существенное ухудшение значимых финансовых показателей. Актуальность данной темы обусловлена тем, недавние события, связанные с возникновением и глобальным распространением коронавирусной инфекции, показали и в очередной раз доказали непредсказуемость и значимость явлений, происходящих в мире. Для того, чтобы субъект внешнеэкономической деятельности мог минимизировать свои риски, ему необходимо иметь представление о существующих методах оценки и управления валютным риском. Обладая данной информацией, субъект сможет выстроить оптимальную для него стратегию защиты финансовых интересов. Целью работы является анализ биржевых инструментов страхования валютных рисков.

**Annotation.**

The foreign exchange market is characterized by instability and unpredictability due to speculation, as well as instant reactions of foreign exchange market participants to events in the political and economic spheres. In modern realities, the foreign exchange market functions in a globalized economy. The exchange rate is influenced by any significant changes taking place in a particular country or in the world. Fluctuations in the exchange rate, in turn, affect the likelihood of unplanned losses or profits, therefore the problem of managing currency risks, their assessment is essential for the participants in the foreign exchange market. Companies with subsidiaries abroad, as well as export or import oriented companies are at risk. In the event of unfavorable fluctuations in the exchange rate and the absence of such an element of the organization's currency risk management as insurance, significant deterioration of significant financial indicators is possible. The relevance of this topic is due to the fact that the recent events associated with the emergence and global spread of coronavirus infection have shown and once again proved the unpredictability and significance of the phenomena taking place in the world. In order for the subject of foreign economic activity to be able to minimize its risks, it needs to have an idea of the existing methods of assessing and managing foreign exchange risk. With this information, the subject will be able to build an optimal strategy for protecting financial interests. The aim of the work is to analyze exchange instruments for insurance of currency risks.

**Ключевые слова:** валютный рынок, страхование, биржевые инструменты.

**Key words:** foreign exchange market, insurance, exchange instruments.

Риск чаще всего ассоциируют с вероятностью получения нежелательного результата, возникновения неблагоприятного события, препятствий на пути достижения целей, поставленных организацией. Первопричиной появления риска нередко называют неопределенность, влекущую неоднозначные последствия. Существует ряд факторов, вызывающих неопределенность. Во-первых, невозможно воспроизвести точную, полную информацию. Во-вторых, общественные явления многовариантны, что усиливает неясность результатов и в-третьих, на этапе реализации принятого решения нельзя абстрагироваться от воздействий субъектов, направленных на достижение собственных целей, интересов, потребностей. Экономическая ситуация зависит от поведения множества субъектов и подвержена влиянию многих факторов. Одним из критериев классификации рисков выступает результат, в зависимости от которого выделяют спекулятивные и чистые риски. В первом случае речь идет о возможном получении как положительного, так и отрицательного результата. Спекулятивные риски – это, например, финансовые риски, к особенностям которых можно отнести несение потерь в результате операций, совершаемых в финансово-кредитной и биржевой сферах. Финансовые риски включают валютный риск, процентный риск, кредитный риск и риск упущенной финансовой выгоды. Чистый риск – вероятность наступления отрицательного или нулевого результата. Валютный риск определяется как «возможность денежных потерь при проведении операций в иностранной валюте в результате колебания валютных курсов». Неверно было бы утверждать, что валютный риск может возникнуть только по причине колебания валютного курса. Он также может быть вызван действиями органов государственной власти в случае, когда центральный банк производит валютные интервенции или, вводятся административные ограничения на ценности в иностранной валюте. Можно выделить различные факторы, влияющие на волатильность валютного курса. К долгосрочным факторам, влияющим на колебания валютных курсов, относятся:

1. Изменение процентных ставок. Повышение процентных ставок ведет к укреплению валюты страны, поскольку более высокие процентные ставки обеспечивают более высокие ставки для кредиторов, что привлекает больше иностранного капитала и ведет к росту обменных курсов.

2. Инфляция. В стране с более высоким уровнем инфляции ее валюта обычно обесценивается, в стране же с постоянно более низким уровнем инфляции стоимость валюты растет. Чем выше уровень инфляции, тем меньше спрос на валюту данной страны со стороны инвесторов.

3. Степень доверия к валюте на мировых рынках.

4. Тарифы и квоты.

5. Уровень денежной массы.

6. Состояние платежного баланса, в особенности его составной части – торгового баланса. Если объем экспорта превышает объем импорта, то существует положительное сальдо торгового баланса, если же импорт превышает экспорт, то существует торговый дефицит. Торговый дефицит, в свою очередь, может привести к снижению курса валюты по сравнению с другими валютами. Валюта страны с торговым дефицитом пользуется меньшим спросом по сравнению с валютой страны с положительным сальдо торгового баланса.

В целом все, что приводит к росту спроса на товары отечественного производства в сравнении с товарами иностранного производства, имеет следствие повышение цены национальной валюты.

На краткосрочную динамику валютных курсов оказывают влияние колебания деловой активности в стране, прогнозы ведущих участников рынка, спекуляции, соотношение процентных ставок, действующих на внутреннем и иностранном финансовом рынках. Валютный риск подвластен воздействию как внутренних, так и

внешних факторов. Внутренний фактор – это размер открытой позиции, т.е. несовпадение между активами и пассивами в иностранной валюте, Внутренние факторы подразумевают характерные черты, присущие субъекту и объекту риска, а к внешним факторам относятся колебания валютного курса, действия органов государственной власти, направленные на валютные ценности.

В соответствии с наиболее распространенной классификацией А.Шапиро существует три категории валютных рисков:

1. Операционный риск. Компании часто участвуют в сделках, включающих более, чем одну валюту. Для соответствия юридическим и бухгалтерским стандартам обработки этих операций, компании вынуждены осуществлять переводы иностранной валюты в национальную валюту.

Фирмы, заключающие контракты с установленными ценами и сроками поставки в условиях нестабильного валютного рынка, когда колебание курса между инициированием сделки и ее расчетом происходит постоянно, подвергаются риску значительных убытков.

Источником операционного риска, по сути, является временная задержка между транзакцией и расчетом, т.е. неопределенность в отношении будущей стоимости валютных потоков, пересчитанных в национальную валюту компании, при совершении платежей или получении средств в иностранной валюте. Данный риск возникает при проведении международных финансовых и торговых операциях, а также при заключении срочных сделок. Операционный риск оказывает влияние как на прибыль по конкретной операции, так и на будущую прибыль компании в целом.

Реализация валютного риска имеет разнонаправленные последствия для экспортеров и импортеров. Экспортер получает выручку в иностранной валюте и для него предпочтительнее повышение курса иностранной валюты, иначе он понесет убытки. Импортер, наоборот, понесет убытки в случае повышения курса иностранной валюты.

При управлении операционным валютным риском следует отдельное внимание уделить определению даты его возникновения и выяснению источника риска в случае несовпадения валюты цены и валюты платежа.

2. Трансляционный валютный риск: отражает расхождение между пассивами и активами компании, определенными в валютах разных стран, и требующие переоценки при составлении консолидированной отчетности. Трансляционный валютный риск проявляется как в деятельности фирм, обладающими значительными зарубежными активами, так и в деятельности транснациональных корпораций и транснациональных банков. Обычно зарубежные активы и пассивы выражаются в валюте тех стран, в которых они находятся. При формировании финансовых отчетов многонациональные корпорации производят перерасчет активов и пассивов в иностранной валюте в какую-то одну, базовую. Однако поскольку при выполнении данной операции задействованы валютные курсы, их неожиданные изменения влекут незапланированные изменения в заявленном финансовом состоянии компании.

3. Экономический валютный риск: данный риск определяется как возможность получить неблагоприятный исход для экономического положения компании вследствие колебаний обменного курса, что, в свою очередь, влияет на рыночную стоимость компании. Это риск обычно возникает в силу таких макроэкономических условий, как геополитическая нестабильность и/или государственное регулирование. Исход может быть, как прямым, так и косвенным. К первому случаю можно отнести риски, влияющие непосредственно на прибыль и выручку компании, а ко второму – риски, влияющие на конкурентоспособность компании, что впоследствии воздействует на изменение структуры издержек, выручки, что, соответственно, влияет и на прибыли. Компании, факторы производства которых не подвержены воздействию конъюнктуры валютного рынка, также могут быть подвластны экономическому валютному риску. Например, на рынках

эластичных товаров снижение конкурентами цены на продукцию приведет к перераспределению доли рынка в пользу товаров конкурентов. Условиями возникновения экономического валютного риска для международных компаний являются глобализированный рынок, изменение реальных валютных курсов. Последствия долгосрочного изменения валютного курса и проявления экономического риска зависят от сферы деятельности компании, вида импортируемого или экспортируемого сырья и готовой продукции, ее цены и ценовой эластичности спроса на продукцию.

Поведение компании в условиях возникновения экономического риска зависит от целевых ориентиров ее стратегической политики. Крупные международные компании в процессе развития, как правило, варьируют свои цели от ориентации на рост прибылей за счет увеличения цены к росту прибылей за счет увеличения рыночной доли.

Помимо приведенных выше видов валютного риска выделяют также административный риск. Административный риск не подлежит возможностям хеджирования. Он проявляется в изменении статуса национальной валюты, введении ограничений или запретов на внешнеторговые операции и на перевод капитала в иностранные юрисдикции, осуществлении валютных интервенций Центральным банком, а также замораживании счетов в иностранной валюте.

Управление риском помимо определения видов риска и выявления факторов риска требует и его количественную оценку.

Можно выделить два параметра, которые включает количественная оценка риска.

1. Вероятность возникновения определенной величины потерь, что непосредственно связано с определением риска как возможности возникновения потерь.
2. Величина возможных потерь.

Ценность количественной оценки риска заключается в ее необходимости для определения временного горизонта, временного периода. Управление риском подразумевает оценку наиболее возможного и вероятного убытка как по каждому из рисков, так и для всей компании в целом.

Рассмотрим статистический метод оценки убытка, используемый в случае, если имеется доступная база статистических данных анализируемых рисков событий или изменений факторов риска.

Широко используемым методом определения интервальных оценок финансовых рисков является метод оценки стоимости под риском (VaR), который основан на распределении вероятностей. Под VaR понимается не только метод оценки риска, но и количественная оценка риска в виде одного параметра. Параметр VaR представляет собой максимально возможный убыток для открытой позиции. Для расчета этого показателя необходимо установить определенные параметры, такие как: Б. период времени, для которого рассчитывается риск, и уровень достоверности обычно 95-99%. Затем с помощью распределения вероятностей определяется численное значение убытка, соответствующее этой вероятности.

Метод сценарного моделирования, или стресс-тестирование, служит дополнением к основным методам расчета VaR. Данный метод применяется, когда возникает необходимость оценить устойчивость портфеля к резким изменениям конъюнктуры рынка и получить более полную картину риска.

Таким образом, методика VaR, позволяющая измерять риски в терминах возможных потерь, соотношенных с вероятностями их возникновения, измерять риски на различных рынках, агрегировать риски отдельных позиций в единую величину для всего портфеля, является универсальным подходом к измерению рыночного риска. Следует отметить, что методика VaR может только сообщить, сколько риска уже взято.

В случае, когда применение метода статистических оценок невозможно, используется метод экспертных оценок.



Методы экспертной оценки - это обработка субъективных оценок рисков, полученных от приглашенных экспертов. Они основаны на сборе и обработке полученной информации.

Одним из способов страхования валютного риска являются фьючерсы.

Впервые валютные фьючерсы стали применяться в 1972 году на Чикагском валютном рынке.

Фьючерский контракт на валютный курс (FX futures contract) – это контракт на продажу или покупку валюты по фиксированному курсу в определенную дату в будущем. Суть хеджирования заключается в компенсации потери от неблагоприятного изменения курса прибылью по фьючерской позиции. Прибыль или убыток по фьючерсному контракту — это разница между зафиксированным курсом при покупке или продаже контракта и курсом, который сложился на рынке на момент прекращения обязательств по контракту (при закрытии позиции или исполнении контракта). При хеджировании контракт фиксирует курс валюты на дату расчетов, позволяя тем самым снизить неопределённость будущих денежных потоков и застраховать существующую прибыль, благодаря чему компания может придерживаться запланированных финансовых показателей.

Фьючерский контракт – это биржевой инструмент хеджирования валютного риска. Условия фьючерского контракта стандартизированы и определены правилами соответствующей биржи.

Торговля фьючерсами на бирже организована следующим образом. При заключении контракта и продавец, и покупатель вносят некоторую сумму денег (депозитную маржу) на депозит в расчетной палате. Их возврат держателю происходит в срок исполнения контракта или при закрытии позиции. После того, как на бирже был заключен фьючерский контракт, расчетная палата биржи выступает стороной сделки, как для продавца, так и для покупателя. Функцию защиты расчетной палаты и ее членов от риска, возникающего из-за неисполнения клиентами своих обязанностей по фьючерскому контракту, несет депозитная маржа.

Подведение итогов на бирже происходит каждый день, клиринговые расчеты между участниками торгов производятся в конце каждого биржевого дня. Все открытые позиции оказываются «переучтенными» по расчетной котировке этого дня. Процедура повторяется на следующий после торговой сессии день, каждый раз сравнение происходит с предыдущим торговым днем. Состояние счетов клиента по открытым позициям меняется ежедневно, даже если он не проводит никаких операций. Прибыль или убытки, называемые вариационной маржей, переводятся на счета участников торгов – лонгов или шортов, - пополняя или убавляя имеющиеся на их счетах суммы. Если владелец контракта не может заплатить требуемую вариационную маржу, расчетная палата имеет право закрыть его позицию. Невозмещенные убытки будут покрыты за счет первоначальной маржи. Она устанавливается на таком уровне, который практически не может оказаться ниже убытков, возникающих в результате ценовых колебаний в течение дня.

Биржевые фьючерские контракты могут свободно покупаться и продаваться в любой момент до наступления срока их исполнения.

Хеджеры открывают фьючерские позиции в качестве временной замены будущей сделки на наличном рынке, а фьючерский контракт закрывается компенсирующей сделкой при наступлении ожидаемого срока. Сохраняя позицию по фьючерсам и ожидая результат, хеджер фиксирует курс, тем самым устраняя фактор валютного риска.

Опционный контракт – инструмент, позволяющий помимо хеджирования, получить курсовую прибыль от изменения рыночных цен базисного актива». Опцион предоставляет его покупателю право выбора: исполнить контракт или отказаться от его исполнения.

Валютный опцион – срочный контракт, заключаемый между двумя сторонами, в соответствии, с которым покупателю опциона предоставляется продавцом опциона право купить или продать определенное

количество иностранной валюты по указанному валютному курсу в течение или в конце определённого периода времени. При покупке опциона продавцу выплачивается премия. Валютный опцион позволяет хеджировать валютный риск или спекулировать на движениях валюты.

Основным преимуществом опционов для покупателя является наличие предела риска ухудшения ситуации, т.е. возможно потерять только премию, заплаченную за покупку опциона, но при этом у опционов существует неограниченный потенциал роста.

Принципом управления валютным риском при заключении опционного контракта является фиксации максимального размера потенциальных убытков в размере уплаченной премии. Поскольку с момента выплаты премии все риски принимает на себя продавец опциона, покупатели опционов, как правило, являются хеджерами, а продавцы - спекулянтами. Стоимость хеджирования включает издержки, связанные с поиском продавца контракта и величину уплаченной премии.

Есть два основных типа опционов: опционы –колл и опционы-пут. Опцион-колл предоставляет держателю право, но не обязанность купить базовый актив по указанной цене (цене исполнения) на определенный период времени. Опцион-пут дают держателю право продать базовый актив по указанной цене (цене исполнения).

По механизму исполнения различают Американский опцион и Европейский опцион. Европейский опцион может быть использован лишь в дату, указанную в контракте. Американский опцион, наоборот, позволяет покупателю реализовать свое право на покупку/продажу базового актива в любой момент времени до даты истечения срока опциона или в этот день.

На стоимость опциона влияет множество факторов, но наибольшее влияние оказывают цена базового актива, волатильность и время до истечения опциона.

Хеджирование валютных рисков можно осуществлять как биржевыми, так и внебиржевыми инструментами. К биржевым инструментам относятся фьючерсы и опционы, а к внебиржевыми – форвард и своп-контракт.

Валютный форвард представляет собой срочную сделку по покупке или продаже иностранной валюты на определенную дату в будущем, при этом расчет проводится не ранее третьего рабочего дня после заключения по курсу, который был зафиксирован в момент заключения сделки.

К преимуществам данного вида хеджирования валютного риска относят наличие определенности. Курс доллара может колебаться в зависимости от различных факторов – действия и политика ФРС, международные отношения, нестабильная внутренняя политика – все это оказывает влияние на доллар и на другие валюты. Среди достоинств форвардного контракта выделяют отсутствие каких-либо процентных выплат банку, с которым заключается сделка, самостоятельность участника торгов в выборе условий из доступных предложений контрагентов. К недостаткам относится обязательство исполнения условий, указанных в контракте, возможные потери в случае если сложившийся на рынке курс более благоприятен, чем курс-форвард.

Валютный своп представляет собой финансовую сделку, при которой покупатель (продавец) валюты в момент ее покупки(продажи) берет на себя обязательство через определенный срок продать(купить) эту же валюту при котором курсы для каждой стороны сделки своп фиксируются в момент заключения сделки. К преимуществам данного внебиржевого инструмента относят получение дохода из-за разницы курса и отсутствие курсовых убытков. К недостаткам относится невозможность продажи валюты по иному курсу.

В целом, к преимуществам внебиржевых инструментов относят максимальный учет требований каждой стороны к размерам лота, дате исполнения и других условий контракта. Среди недостатков выделяют низкую

ликвидность, самостоятельность поиска контрагента, вероятность возникновения риска неисполнения обязательств, в случае заключения прямой сделки между продавцом и покупателем.

К преимуществам такого биржевого инструмента как валютный опцион относят возможность отказа от реализации сделки в случае, если реально сложившаяся ситуация на рынке лучше прогнозной, возможность выбора времени для принятия решений об исполнении, возможность выбора типа опциона: американский или европейский. К недостаткам данного инструмента относят безусловную уплату премии банку, с которым заключается сделка.

К преимуществам валютного фьючерса относят гарантию выполнения всех обязательств, низкий уровень затрат на операцию. Среди недостатков выделяют возможное отсутствие требуемых фьючерсных контрактов.

Помимо высокой надежности биржевых инструментов хеджирования валютных рисков к их достоинствам можно отнести высокую ликвидность, которая возникает в силу того, что большое количество участников оставляют свои заявки на покупку или продажу, тем самым позволяя в любой момент заключить сделку по выгодной цене; гибкость, т.е. возможность по рыночной цене закрыть позицию, не дожидаясь исполнения контракта; а также доступность, объясняемую тем, что на большей части бирж вести торговлю можно из любого угла планеты с помощью средств телекоммуникации. В свою очередь недостатки включают строгие ограничения на условия и сроки поставок товара, тип товара и размеры партии.

Осуществление финансовых и валютных операций на мировом и отечественном финансовом рынке связано с возникновением валютного риска. Опасность возникновения потерь вследствие реализации данного риска непосредственно приводит к необходимости предотвращения или снижения валютного риска – с этой целью и применяется страхование валютного риска, или хеджирование.

Хеджирование валютного риска – это инструментарий, используемый для минимизации потерь от валютных колебаний. Суть его действия заключается в открытии противоположной позиции по той же валюте. Например, на основе предположения о росте в ближайшее время была приобретена пара евро/доллар, но впереди ожидается появление важных новостей, во время которого могут произойти резкие изменения цены. Чтобы защитить средства от неблагоприятного движения валютного курса можно заключить противоположную сделку по паре, дожидаясь спада волатильности, закрыть вторую сделку и ждать прибыли по первой или же, если ситуация после новостей изменилась, закрыть первую, ожидая прибыли по второй. К операциям хеджирования можно отнести использование форвардных, фьючерсных, опционных операций, процентных свопов. Среди них к биржевым инструментам хеджирования относят опционы и фьючерсы, а к внебиржевым форварды и свопы.

Основой выбора инструмента хеджирования является компенсация неблагоприятных изменений цены хеджируемого актива или связанных с ним денежных потоков изменением соответствующих параметров хеджируемого актива.

Прежде всего, хеджирование валютного риска позволяет обеспечить стабильность и устранить неопределенность в распределении будущих доходов и затрат. Такое страхование валютного риска, проявляющееся в возможной фиксации будущего значения валютного курса, позволит организации не отклоняться от целевых финансовых показателей хозяйственной деятельности.

Экономический смысл хеджирования заключается в полном или частичном перенесении риска от хеджера на другого участника рынка, вступившего в договорные отношения с данным хеджером.

Для минимизации валютного риска необходимо разработать и реализовать политику эффективного управления валютным риском посредством хеджирования. В первую очередь проводится оценка валютного риска: выявляется валютный риск, проводится качественная и количественная оценка риска. Затем

разрабатывается и реализуется стратегия хеджирования: определяется стратегическая цель хеджирования, тип хеджирования, выбирается инструмент хеджирования, определяется объем хеджирования и время проведения операции по хеджированию, проводится оценка затрат на хеджирование. На третьем этапе осуществляется контроль над выполнением сформированной стратегии хеджирования. После чего анализируется эффективность реализации выбранной стратегии и проводится ее корректировка, в случае необходимости.

В сложившихся современных условиях в связи с нестабильной экономической ситуацией, ведущей к высокой волатильности как цен на товары и услуги, так и стоимости валюты в целом, тема хеджирования валютного риска приобрела особое значение. Значимым показателем волатильности стоимости валюты в данный момент может выступить показатель валютного курса российского рубля (рисунок 1).



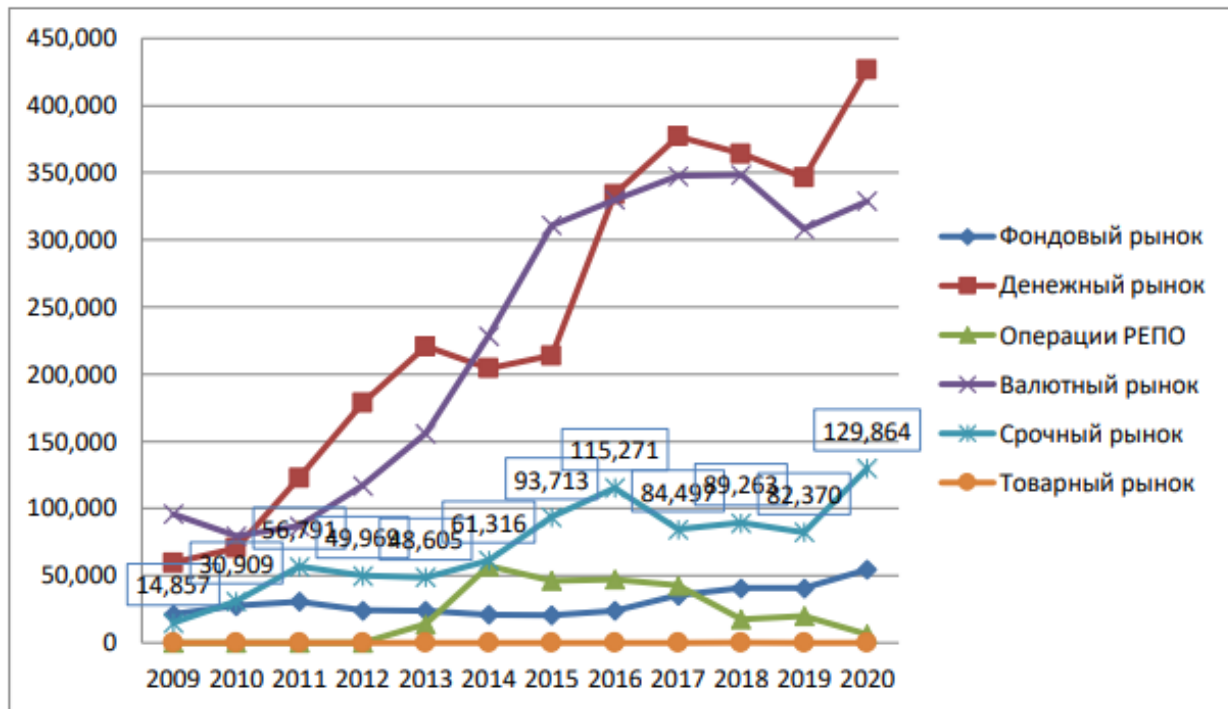
Источник: Банк России.

Рисунок 1. Динамика курса доллара США к рублю

Из анализа данных, представленных на рисунке 1, можно заметить довольно резкое изменение динамики курса доллар/рубль, характеризующее тенденцию увеличения стоимости в течение исследуемого периода. Самое высокое значение было достигнуто в январе 2016 года - 83,5913, а самое низкое в июле 2008 года - 23,1255. В начале рассматриваемого периода оценка составляла 28,1600, что почти в три раза меньше ее наибольшего значения, полученного в январе 2016. Также можно заметить, что в период с 04.01.2001 г. по 04.01.2008 валютный курс постепенно снижался на 1-2 пункта в год, затем в январе 2009 года последовал резкий скачок примерно на 11 пунктов. После можно заметить плавное повышение курса доллара/рубль и резкий скачок почти на 26 пунктов в 2015-2016 гг.

На динамику валютного курса влияет несколько факторов, в частности, решения Центрального банка Российской Федерации, цены на мировых сырьевых рынках. Предсказать поведение валюты достаточно сложно, использование биржевых инструментов хеджирования делает данную процедуру необязательной.

Прежде чем рассматривать инструменты хеджирования необходимо выяснить долю сегмента срочного рынка на биржевом рынке. Обратившись к статистическим данным по объему торгов (рис.2), можно проследить динамику его развития.



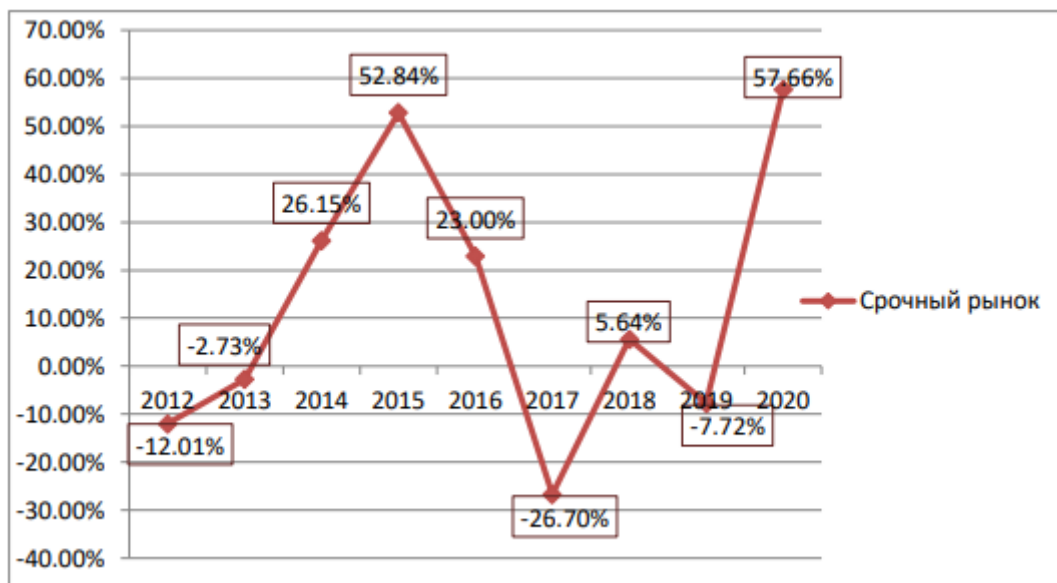
Источник: Росстат.

Рисунок 2. Динамика объемов торгов биржевого рынка по сегментам за 2009-2020 гг., млрд.руб.

За 2020 год вес срочного рынка составляет 13,7%. Пик развития рынка приходился на 2011 год, когда доля срочном рынка в общем объеме составила 19,1%. В среднем за рассматриваемый период доля срочного рынка составляла 12%.

Стоит отметить, что срочный рынок занимает третье место по величине, уступая валютному рынку и денежному рынку.

В период с 2009 года по апрель 2020 года оборот срочного рынка увеличился на 115027 млрд. руб. Наибольшее значение было достигнуто в 2020 году и равнялось 129864 млрд. руб., темп прироста составил 57,66%. (рис.3)



Источник: Росстат.

Рисунок 3. Темп прироста объемов торговли на срочном рынке в период за 2012- 2020 гг., %.

Рассмотрим объем торгов фьючерсами и опционами на Межбанковской московской бирже за 1 квартал 2021 года (табл.1)

Таблица 1. Объем торгов фьючерсами и опционами на Московской межбанковской валютной бирже.

| Виды финансовых инструментов | Число сделок, ед. | Объем торгов          |             | Объем открытых позиций (кол-во) |
|------------------------------|-------------------|-----------------------|-------------|---------------------------------|
|                              |                   | Руб.                  | Контрактов  |                                 |
| Фьючерсы                     | 100 670 615       | 38 585 407 252 737,41 | 530 318 441 | 7 994 408                       |
| Опционы                      | 1 883 129         | 1 483 778 841 473,83  | 12 590 563  | 2 134 620                       |
| Всего                        | 102 553 744       | 40 069 186 094 211,24 | 542 909 004 | 10 129 028                      |

Источник: данные ММВБ.

Согласно статистике, опубликованной на Московской межбанковской валютной бирже, в настоящий момент фьючерс является самым распространенным производным инструментом. Он и по объему торгов (97,68% - фьючерсы, 2,32% - опционы), и по числу сделок (98,16% - фьючерсы, 1,84% - опционы) превышает опцион.

При использовании такого инструмента как фьючерс необходимо учитывать, что в затраты, с которыми сталкиваются участники при хеджировании, входит разница процентных ставок для валют контракта, т.е. разница в стоимости денег во времени, уплачиваемая покупателем продавцу, гарантийное обеспечение, комиссии. Комиссия включает в себя комиссию брокеру, которая зависит от тарифов выбранного конкретного брокера, а также биржевую комиссию. Биржевая комиссия рассчитывается как расчетная цена, умноженная на 0,0014%.

При использовании такого биржевого инструмента как опцион в затратах при хеджировании необходимо учитывать премию опционного контракта, т.е. плата за риск в случае неблагоприятного изменения цены базового актива, а также комиссии. Брокерская комиссия зависит от тарифов выбранного брокера, а биржевая комиссия определяется как минимум из комиссии по базисному фьючерсу \* 1,5 и премии \* 0,02.

Для начала рассмотрим хеджирование валютных рисков с помощью такого биржевого инструмента как фьючерс.

Например, производственное предприятие хочет застраховаться от предполагаемого роста курса доллара США. 20 числа каждого месяца фирма-производитель осуществляет лизинговый платеж за производственное оборудование в размере 10 тыс. долл. в рублевом эквиваленте.

Для хеджирования валютного риска, в частности, фиксации будущего курса покупки доллара, необходимо заключить соответствующие фьючерсные контракты в необходимый период. Количество купленных предприятием фьючерсов составит 10 контрактов, т.к. 1 контракт соответствует 1 тыс. долл.

На момент заключения лизингового договора, 21 февраля 2020 года, цена фьючерса на пару доллар-рубли с исполнением 17 сентября составила 65387 рублей при курсе доллара, установленным ЦБ РФ на уровне 63,7413 рубля.

20 августа 2020 года стоимость контракта составляла уже 73653 рубля при курсе ЦБ РФ 73,2392 рубля.

Определим потери от роста курса доллара США:

$(73,2392 - 63,7413) * 10000 = 94979$  рублей.

При этом при укреплении курса доллара росло также и значение цены фьючерского контракта. Поскольку производственное предприятие 3 августа заключило контракт на покупку 10 тыс. долл., то в

результате увеличения его стоимости получало прибыль. В итоге, 20 августа при проведении расчетов по лизинговому платежу производитель заключил контракт на продажу, т.е. продал купленные ранее 10 контрактов. Больше у него не было необходимости фиксировать курс американского доллара.

Компенсация потерь от курса доллара за счет заключения фьючерсного контракта составила:

$$(73653 - 65387) * 10 = 82660.$$

То есть данная операция позволила производителю снизить потери от роста курса доллара США до  $(94979 - 82660) = 12319$  рублей.

Теперь рассмотрим противоположную ситуацию.

Пусть производственное предприятие предполагает снижение курса доллара США. Весной 2016 года был подписан полугодовой договор о поставке продукции компании-экспортера иностранному покупателю. Расчеты, в соответствии с условиями договора, проводятся в рублях по курсу доллара США, установленному ЦБ РФ на день оплаты товара. Поставка товара осуществлялась 15 числа каждого месяца.

Расходы на приобретение сырья компания несла в рублях, следовательно, каждый раз при снижении курса иностранной валюты размер ее выручки сокращался пропорционально падающему курсу доллара.

Суммарный объем выплат по контракту – рублевый эквивалент 120 тыс. долл. Переводы осуществлялись ежемесячно по 20 тыс. долл.

Поскольку компания опасалась снижения курса доллара США, то было принято заключить фьючерсные контракты на продажу на пару доллар-рубли с целью хеджирования валютного риска.

Количество фьючерсов составляет 120. Поскольку последний платеж будет производиться 15 сентября, для страхования подойдет контракт с исполнением в сентябре.

Рассмотрим два способа страхования фьючерсными контрактами в приведенном примере.

Первый способ.

1 апреля.

Одновременно с подписанием контракта на поставку продукции компания-экспортер заключила 120 контрактов на продажу долларов с исполнением 15 сентября 2016 года (Si9.16) по цене 70450 руб. В этот день значение курса доллара США, установленное ЦБ РФ, составляло 67,8552.

15 сентября

Происходит исполнение 120 контрактов по цене 64998 рублей. Курс доллара США, установленного Банком России на 15 сентября 2016 года, составлял 64,9737 рублей.

Следовательно, потери на падении курса доллара составили:

$$(67,8552 - 64,9737) * 120000 = 345780 \text{ рублей.}$$

В это же время компенсация компании-экспортера от падения курса доллара США по фьючерсу составила:

$$(70,450 - 64,998) * 120000 = 654240.$$

Второй способ. При применении второго способа учитывается тот факт, что при осуществлении платежа валютный риск компании уменьшается на размер платежа – USD 20 тыс.

Теперь потери на снижении курса доллара США рассчитываются с учетом того, что риск с каждым платежом уменьшается, ежемесячно «закрывается» по 20 контрактов. (табл. 2)

Таблица 2. Потери по курсу USD, компенсация по фьючерсу на курс доллар-рубли.

| Дата          | Курс USD, руб.<br>за долл.США | Потери, руб.  | Цена фьючерса,<br>руб. | Компенсация,<br>руб. |
|---------------|-------------------------------|---------------|------------------------|----------------------|
| 01.04.2016    | 67,8552                       | –             | 70450                  | –                    |
| 15.04.2016    | 66,4954                       | 27196         | 69000                  | 29000                |
| 16.05.2016    | 64,9306                       | 58492         | 66941                  | 70180                |
| 15.06.2016    | 66,0306                       | 36492         | 67224                  | 64520                |
| 15.07.2016    | 63,5773                       | 85558         | 64520                  | 118600               |
| 15.08.2016    | 64,3364                       | 70376         | 64570                  | 117600               |
| 15.09.2016    | 64,9737                       | 57630         | 64998                  | 109040               |
| <b>Итого:</b> | –                             | <b>335744</b> | –                      | <b>508940</b>        |

Источник: составлено на основе данных сайта [finam.ru](http://finam.ru) и [cbr.ru](http://cbr.ru).

Таким образом, компенсация по фьючерсу (508940 рублей) перекрыла потери на снижении курса американского доллара на 173196.

#### **Заключение:**

На сегодняшний день в связи с увеличением международных связей многие компании имеют иностранных контрагентов и постоянно участвуют в операциях в иностранной валюте. Нестабильная экономическая ситуация, ведущая к волатильности валютных курсов, нередко приводит к большим убыткам при конвертации валюты. Все больше и больше компаний стремятся застраховаться от существующих валютных рисков.

Валютный риск – это опасность потерь при проведении внешнеторговых валютных и других операций в связи с изменением курса иностранной валюты. Выделяют операционный, трансляционный, экономический и административный валютные риски.

Поскольку все экономические субъекты подвержены валютным рискам, существует множество инструментов и методов управления рисками, позволяющих не только избежать убытков, но и получить дополнительные прибыли.

Хеджирование валютного риска – это защита средств от неблагоприятного движения валютных курсов, заключающаяся в фиксации текущей стоимости этих средств посредством заключения сделок на международном валютном рынке. Хеджирование позволяет компании видеть финансовый результат, не искаженный колебаниями курсов, упростить процесс планирования основных финансовых показателей хозяйственной деятельности за счет возможности зафиксировать будущее значение валютного курса.

Основными инструментами хеджирования валютных рисков являются форварды, фьючерсы, опционный и своп-контракты. К биржевым инструментам хеджирования относят фьючерсы и опционы.

Валютный фьючерс представляет собой срочную сделку, заключаемую на бирже и подразумевающую куплю-продажу определенной валюты по указанному на момент заключения сделки курсу с исполнением через определенный срок.

Валютный опцион – биржевой инструмент хеджирования валютного риска, дающий право покупателю опциона совершить покупку или продажу по определенному курсу валюты в течение указанного в контракте периода за вознаграждение, уплачиваемое продавцу.

К особенностям российского срочного рынка можно отнести доминирование объема фьючерсных контрактов над опционными контрактами, преобладание валютных и индексных инструментов.



Спрос на валютные производные инструменты определен экспортным характером российской экономики. Компании-экспортеры стремятся уменьшить потенциальные валютные риски и прибегают к инструментам хеджирования.

Общий принцип хеджирования при внешнеторговых операциях состоит в открытии валютной позиции на торговом счете в сторону будущей операции по конвертированию средств.

Благодаря хеджированию происходит существенное снижение ценового риска и неопределенности будущих финансовых потоков.

Таким образом, эффективное использование биржевых инструментов хеджирования валютных рисков позволяет участникам внешнеэкономической деятельности предотвратить реализацию рисков.

#### **Список используемой литературы:**

1. Васильева И.П. Современный оборот глобального валютного рынка: распределение по инструментам // Финансы и кредит. 2011. №22 (454).
2. Гаджиев Ф.Р. Валютный риск и его разновидности // Финансы и кредит. 2001. №4 (76).
3. Дмитриева М.А. Валютный риск: от определения к классификации // Российское предпринимательство. 2015. №15.
4. Дьячков Алексей Александрович. Фьючерс как инструмент срочного рынка для хеджирования валютных рисков // Научные записки молодых исследователей. 2016. №4- 5.
5. Еремина, К. Е. Хеджирование валютных рисков: механизмы, стратегии, участники / К. Е. Еремина, П. С. Зеленский // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. – 2010. – Т. 2. – № 6. – С. 107-108.
6. Каяшева Е.В. Валютный риск: возможность его оценки и хеджирования в современных условиях // Финансы и кредит. 2009. №27 (363).
7. Киселев, М. В. Особенности хеджирования валютных рисков в России / М. В. Киселев // Финансы и кредит. – 2012. – № 16(496). – С. 44-47.
8. Красовский Н. В. Опционы как инструменты управления валютными рисками // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2012. №1 (40).

**Сущность педагогического конфликта, его функции****The essence of pedagogical conflict, its functions****Григоренко Анжелика Константиновна**

Студент 5 курса

Факультет Педагогический

*"Ишимский педагогический институт им. П.П. Ершова" (филиал) ТюмГУ*

Россия, г. Ишим

e-mail: violletta99@bk.ru

**Grigorenko Anzhelika Konstantinovna**

Student 5 term

Faculty of Pedagogical

*Ishim Pedagogical Institute named after P.P. Ershov (branch) TSU*

Russia, Ishim

e-mail: violletta99@bk.ru

**Пономарева Анастасия Владимировна**

Студент 5 курса

Факультет Педагогический

*"Ишимский педагогический институт им. П.П. Ершова" (филиал) ТюмГУ*

Россия, г. Ишим

e-mail: poanastasia@mail.ru

**Ponomareva Anastasia Vladimirovna**

Student 5 term

Faculty of Pedagogical

*Ishim Pedagogical Institute named after P.P. Ershov (branch) TSU*

Russia, Ishim

e-mail: poanastasia@mail.ru

**Аннотация.**

В статье рассматриваются основные составляющие конфликта, его объект и субъекты. Авторы описывают этапы педагогического конфликта, роли конфликтующих сторон на каждом из них. Более подробно рассматриваются способы разрешения конфликтов, а именно такой вариант, как школьная медиация. Кроме того проанализированы конструктивные и деструктивные функции конфликта в педагогическом взаимодействии. Сделан вывод о том, что конфликт несет в себе как положительные, так и отрицательные последствия, и педагогу важно быть компетентным в этой сфере, для протекания конфликтных ситуаций в конструктивном ключе.

**Annotation.**

The article discusses the main components of the conflict, its object and subjects. The authors describe the stages of pedagogical conflict, the roles of conflicting parties on each of them. The methods of conflict resolution are considered in more detail, namely, such an option as school mediation. In addition, the constructive and destructive functions of conflict in pedagogical interaction are analyzed. It is concluded that the conflict carries both positive and negative consequences, and it is important for the teacher to be competent in this area, for the course of conflict situations in a constructive manner.

**Ключевые слова:** Конфликт, учитель, ученик, школьная медиация, медиатор, конструктивные функции, деструктивные функции.

**Key words:** Conflict, teacher, student, school mediation, mediator, constructive functions, destructive functions.

**Сущность педагогического конфликта, его функции.**

Сегодня педагогический социум – это пространство повышенного эмоционального напряжения. Ведь профессия педагога предполагает постоянную работу с людьми и постоянную коммуникацию в процессе трудовой деятельности. Специфика такой деятельности предусматривает регуляцию, как своего поведения, так и поведения детского коллектива в различных ситуациях и видах деятельности. Это, в свою очередь, повышает вероятность появления конфликтных ситуаций, для решения которых педагогу важно знать нетривиальные пути

их прогнозирования, предупреждения и решения. Ведь конфликты оказывают негативное влияние на организацию учебно-воспитательного процесса в целом [2].

Педагогический конфликт – это крайнее средство разрешения профессиональных межличностных разногласий во мнениях, суждениях, ценностях, взглядах в образовательном процессе. Объектом педагогического конфликта являются различия в системе взглядов, возможностей, инструментов взаимодействия или социальное положение оппонентов, из-за которых развивается противостояние. Субъектами педагогического конфликта выступают участники образовательного процесса, которые образуют стержень коллизии: педагоги, администрация учреждения, учащиеся, воспитанники, родители, а также другие организации сферы образовательных услуг. Для прекращения конфликта достаточно выхода из противоборства хотя бы одной из главных сторон [1].

Коллектив авторов учебного пособия «Медиация в образовании» говорят о том, что «конфликт в современной образовательной среде рассматривается как острый способ разрешения противоречий в процессе социального взаимодействия, заключающемся в межличностном общении между участниками образовательного пространства и выходящим за пределы данного пространства, непосредственно в социум, становится проблемой общества в целом» [б. с. 6].

Педагогический конфликт имеет свою динамику развития: предконфликтный (латентный) этап, этап открытого конфликта и послеконфликтный этап. На первом этапе такого конфликта происходит постепенное обострение противоречий, что перетекает в проблемную ситуацию, которая осознается субъектами. Стороны педагогического конфликта пытаются найти рациональные пути выхода из возникшей ситуации неконфликтными методами. Если предконфликтная ситуация не разрешается таким способом, то наступает этап открытого конфликта, когда у субъектов взаимодействия не получается игнорировать или скрывать столкновение интересов. Такое развитие отношений содержит: инцидент, эскалацию, соразмерное противостояние и логическое завершение. После чего наступает послеконфликтный этап, когда напряжение между сторонами конфликта снижается, а отношения приобретают более стабильный характер. Данный этап имеет два пути развития: частичное восстановление отношений или полное восстановление взаимоотношений, где преобладает сотрудничество и доверие [4].

Существует три различных подхода к разрешению конфликта. Во-первых, можно изменить саму ситуацию. Во-вторых, можно изменить отношение к этой ситуации. И, в-третьих, можно измениться самому, вне зависимости от окружающих обстоятельств. Эти варианты разрешений конфликтных ситуаций осуществляются в рамках пяти стратегий, которые были выделены американскими учеными-исследователями К.У. Томасом и Р.Х. Килменном. Это избегание конфликта, приспособление, соперничество, компромисс и сотрудничество [5]. Педагогу необходимо владеть всеми перечисленными стратегиями и уметь применять их в нужное время и в нужном месте, так как именно он отвечает за разрешение конфликта, за его итог.

Стоит отметить, что педагог не обязательно может быть участником конфликта с позиции оппонента, но может быть посредником, третьей стороной. Таки возможности предоставляет школьная медиация. Само понятие «медиация» возникло от латинского слова «mediare», которое в свою очередь означает «посредничать». В. Даль в своем толковом словаре предлагает два толкования этого термина:

1) «деятельность для сводки, двух лиц или сторон, склонение одного к продаже, другого к покупке или примирение спорящих, враждующих, тяжущихся;

2) быть сознательно посредником, хлопотать между двух сторон, соглашая их» [3. с. 341].

Современные исследователи также дают различные трактовки данному понятию. Одна из них говорит о том, что медиация – это «форма внесудебного разрешения споров в помощью третьей нейтральной беспристрастной стороны - медиатора (посредника) [6].

М.А. Юферова дает следующее определение: «Школьная медиация – способ разрешения противоречий в образовательном социуме с применением воспитательных, образовательных практик, а также непосредственным применением процедуры медиации» [8. с. 27].

Медиация имеет свои этапы по разрешению конфликта (см. Таблица 1).

Таблица 1. «Этапы медиации и их характеристика»

| Этапы медиации                                  | Характеристика этапов медиации   |
|---|--|
| Вступительное слово медиатора                   | Кратко дается информация о медиации – что это, зачем нужно и как реализуется. Проговариваются правила поведения участников. Проверяется наличие всех участников конфликта. Подписывается соглашение об участии в медиации. |
| Презентации сторон                              | Каждой конфликтующей стороне предлагается высказать свой взгляд на ситуацию, свои эмоции и ожидания. Медиатор приводит информацию в структурированный вид и проговаривает еще раз.   |
| Дискуссия по выработке вопросов для переговоров | В ходе обсуждения сложившейся ситуации необходимо всем вместе сформулировать общую проблему, таким образом, чтобы все участники конфликта приняли ее и были с ней согласны.  |
| Кокус   | Индивидуальная беседа проводится для того, чтобы выяснить истинные мысли, мотивы, интересы каждой из сторон, которые другая сторона не знает и знать не должна.  |
| Дискуссия по выработке предложений              | Стороны обсуждают решения данной проблемы, с помощью медиатора вырабатывают наиболее реальное, подходящее по всем условиям и устраивающее обе стороны конфликтной ситуации.  |
| Подготовка и заключение соглашения              | Составляется письменный текст соглашения. Каждая из сторон предлагает меры со своей стороны в случае, если это соглашение будет нарушено.  |
| Выход из медиации                               | Осуществляется обратная связь. Всех ли удовлетворяет результат работы, каково эмоциональное состояние по итогу и т.п.  |
| Профилактика постконфликта                      | Происходит отслеживание дальнейшего протекания взаимодействия между участниками конфликта. По мере необходимости оказывается должная помощь.   |

В России медиация в образовании еще только набирает обороты, в то время как за рубежом уже давно эта форма урегулирования споров и конфликтов пользуется большой популярностью. В нашей стране очень немногие педагоги знают о медиации, о ее принципах и плюсах использования. Есть области (Москва, Великий Новгород, Пермь, Волгоград, Томск, Тюмень и др.), в которых уже практикуются «школьные службы примирения», то есть вариант медиации, когда группа подростков проводит работу по примирению между конфликтующими сторонами, а педагог лишь направляет их и помогает в затруднительных ситуациях [6].

Медиация в рамках образовательной организации не избавит от конфликтов совсем. Она лишь служит инструментом, помогающим разрешить конфликт и направить его в правильное русло. Для наилучшего эффекта необходимо, чтобы каждый работник обладал умениями и навыками использования медиации. Кроме того, чтобы эти умения и навыки использовать, также необходимо вести просветительскую деятельность – говорить о принципах медиации, учить все участников образовательного процесса – учителей, детей, родителей правильно вести себя в конфликтной ситуации и правильно выходить из нее [8].

Говоря о конфликте не всегда нужно думать, что это только плохо. Если посмотреть перевод слова «конфликт» на китайский, то мы встретимся с тем, что это слово состоит из двух иероглифов, которые в свою очередь переводятся, как «риск», «опасность» и «благоприятная возможность». Бесспорно, в конфликте есть риск деструктивного влияния на отношения и их последующие разрушение, но всегда в любом конфликте нужно видеть и брать во внимание благоприятную составляющую – возможность выхода на новый уровень отношений. Именно поэтому педагогический конфликт также стоит рассматривать с этих двух противоположных точек зрения – конструктивной и деструктивной.

К конструктивным функциям педагогического конфликта можно отнести:

- социально-психологическую (улучшается психологический климат, происходит снятие напряжения между субъектами конфликта, члены группы объединяются для защиты своей идеи/мнения, раскрываются лучшие качества личности конфликтующих сторон и т.д.);
- диагностическую (расширяются знания всех участников друг о друге, у педагога появляется возможность заглянуть во внутренний мир, как отдельного ребенка, так и всего коллектива в целом, понять желания, стремления конфликтующих сторон, оценить индивидуально-психологические особенности детей);
- познавательную (приобретается опыт поведения в конфликте, опыт его разрешения);
- инновационную/творческую (происходит стимуляция изменений, как в внутриличностных, так и в межличностных отношениях);
- психотерапевтическую (снижается эмоциональное напряжение и интенсивность отрицательных эмоций);
- адаптационную (происходит приспособление индивида к новым условиям, в которых он оказался).

С точки зрения деструктивного воздействия педагогического конфликта на его участников может произойти следующее:

- прекращение отношений между участниками конфликта;
- нарастание эмоционального напряжения между участниками конфликта;
- изменение психического состояния в негативную сторону (возникновение стресса, депрессий у учеников, эмоциональное выгорание у учителей);
- закрепление физического и психического насилия, как приемлемого способа разрешения конфликта в подобных ситуациях;
- формирование негативного отношения к оппоненту и последующие за этим действия, направленные на причинение ему вреда;
- формирование у ребенка убеждения, что справедливости не существует и что ее бесполезно доказывать (сильный – взрослый всегда прав) [7].

Эти последствия не позволяют разрешить противоречия, возникшие при зарождении конфликта между детьми. Именно поэтому в настоящее время становится все более важным и востребованным наличие у педагогов конфликтологических компетенций. Данные профессиональные знания позволяют создавать в образовательном процессе благоприятный психоэмоциональный климат, снижать воздействие конфликтогенных факторов, слышать «голос ребенка», использовать индивидуальный подход, а также развивать в своих учениках и воспитанниках гармоничную и эмоционально стабильную личность. Конфликт, в таком случае, будет выполнять конструктивные функции, а деструктивные будут сведены к минимуму, или совсем отсутствовать.

Таким образом, педагогический конфликт напрямую воздействует на образовательный процесс в целом. Снижается уровень продуктивности, мотивации и активности в рабочем процессе, ведь каждый из участников педагогического конфликта испытывает стресс. Учитель, вовлеченный в конфликтную ситуацию, испытывает

такие чувства, как разочарование, беспокойство, напряжение, нежелание работать в образовательном учреждении, и в итоге бессилие. Чтобы не допустить эмоционального выгорания потенциальных участников конфликта, важно своевременно сформировать основные конфликтологические компетенции. При этом условия педагогические конфликты не будут отражаться на успеваемости и настроении учеников, взаимоотношениях в коллективе.

Конфликтологическая компетентность включает в себя следующие компоненты: знание и следование этическим и профессиональным нормам, знание природы конфликта, поведенческих особенностей участников взаимодействия, умение оценивать влияние ситуации на эмоциональный климат в коллективе, умение проектировать и реализовывать конструктивные пути выхода из конфликтных ситуаций с учетом мнений оппонента и умение выстраивать взаимодействие на послеконфликтном этапе.

#### Список используемой литературы:

1. Андреев В. И. Конфликтология. Искусство споров, ведение переговоров, разрешение конфликтов / учебное пособие. Москва: Просвещение, 2005. 67 с.
2. Белинская, А. Б. Подготовка педагога к работе с конфликтами / Высшее образование в России. 2004. № 11. С. 96—98.
3. Даль В. И. Толковый словарь живого великорусского языка: в 4 т. Т. 3. – СПб.: Диамант: Золотой век, 1999. 560 с.
4. Курочкина И. А. Педагогическая конфликтология / учебное пособие. Екатеринбург : Изд-во Рос. гос. проф.- пед. ун-та, 2013. 229 с.
5. Лавриненко, В. Н. Психология и этика делового общения : учебник и практикум для вузов / В. Н. Лавриненко, Л. И. Чернышова ; под редакцией В. Н. Лавриненко, Л. И. Чернышовой. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. 408 с.
6. Что такое медиация? - Центр медиации и права [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.mediacia.com/what.htm> (Дата обращения: 29.12.2021)
7. Шарков Ф. И. Общая конфликтология / учебник для бакалавров. Москва: Дашков и К, 2016. 240 с.
8. Юферова М. А., Коряковцева О. А., Бугайчук Т. В., Стрелова А. И. Медиация в образовании : учебно-методическое пособие / М. А. Юферова, О.А. Коряковцева, Т. В. Бугайчук, А. И. Стрелова. – Ярославль : РИО ЯГПУ, 2018. 67 с.

**Управление персоналом в условиях цифровизации****Personnel management in the context of digitalization****Фролова А.В.**

Студент 4 курса,  
Стерлитамакского филиала  
Башкирского государственного Университета,  
Россия г. Стерлитамак  
E-mail: [nastyafro.20@bk.ru](mailto:nastyafro.20@bk.ru)

**Frolova A.V.**

4th year student,  
Faculty of Economics,  
Bashkir State University,  
Russian Federation, Sterlitamak  
E-mail: [nastyafro.20@bk.ru](mailto:nastyafro.20@bk.ru)

**Иремдзэ Э.О.**

к.х.н., доцент кафедры математического моделирования  
Стерлитамакского филиала  
Башкирского государственного Университета,  
Россия г. Стерлитамак  
E-mail: [eliso\\_i@rambler.ru](mailto:eliso_i@rambler.ru)

**Iremadze E.O.**

PhD in Chemistry, associate professor of the Department of Mathematical  
Modeling, Sterlitamak branch  
of Bashkir State University,  
Russia Sterlitamak  
E-mail: [eliso\\_i@rambler.ru](mailto:eliso_i@rambler.ru)

**Аннотация.**

В современных условиях неопределенности в мировой и российской экономиках, во многом связанных с пандемией коронавируса и с учетом быстрого развития цифровых технологий, становятся актуальными вопросы подготовки и переподготовки персонала, его постоянного развития. Пандемия коронавируса вынуждает радикально изменить социальные отношения, отношения работодателей и работников.

**Annotation.**

In the current conditions of uncertainty in the world and Russian economies, largely related to the coronavirus pandemic and taking into account the rapid development of digital technologies, the issues of training and retraining of personnel, their constant development, are becoming urgent. The coronavirus pandemic is forcing a radical change in social relations, the relations of employers and employees.

**Ключевые слова:** персонал, человеческие ресурсы, информационные технологии, интернет-технологии, управление.

**Key words:** personnel, human resources, information technology, internet technology, management.

Стремительное развитие информационных технологий в наши дни обусловлено потоком информации, которая подлежит обработки. Объемы перерабатываемой информации на производстве настолько велики, что человек не справляется и тогда на помощь приходит машина: создаются машинные программы, обслуживающие ту или иную сферу производственной деятельности работника. Информационные технологии – это процессы, использующие совокупность средств и методов сбора, обработки, накопления и передачи данных (первичной информации) для получения информации нового качества о состоянии объекта, процесса или явления (информационного продукта).

В современном мире наука и технологии развиваются все быстрее, ускоряется и экономический рост, усиливается конкуренция. Минимальное преимущество может оказаться решающим в борьбе за прибыль. Это

заставляет руководство компаний активно работать в направлении повышения эффективности систем компании, оптимизации процессов. Важным инструментом являются информационные технологии, позволяющиекратно повысить производительность труда работников компании, сделать процессы более надежными, и открывающие принципиально новые возможности во многих сферах.

Служба управления персоналом компании является одним из столпов, на которых должна строиться успешная компания, потому, попытки повышения эффективности работы этой службы вполне закономерны. В свою очередь, закономерно использование в этих попытках новейших информационных технологий.

Управление персоналом является одним из видов деятельности по руководству людьми, главной целью которого является максимально эффективное использование рабочей силы для достижения целей предприятия.

Прежде основной целью управления кадрами был рост производительности, эффективности и конкурентоспособности на рынке. Однако в условиях цифровой экономики приоритеты изменились.

В результате значительного влияния, оказываемого стремительным возникновением инновационных технологий, внедрением искусственного интеллекта, заменяющего во многом различные операции, ранее производимые человеком, стало важным внедрять IT-технологии в том числе в сферу HR/ Индустрия 4.0 или же четвертая промышленная революция (The Fourth Industrial Revolution) – самое ожидаемое событие 21 века, которое влечёт за собой огромное количество изменений в структуре управления субъектами малого и среднего бизнеса. Нововведения будут влиять на все аспекты экономики.

Технологии Индустрии 4.0 кажутся абсолютно инновационными, меняющими всю нашу реальность. Важно понимать, что изменения коснутся каждого, особенно различных субъектов малого и среднего бизнеса. Каждому управленцу (предпринимателю) необходимо будет изменить всю структуру управления, поскольку замена различных профессий роботами – неизбежна.

Однако индустрия 4.0 включает не только полную замену людей техникой, но и введение различных вспомогательных технических деталей в использование при выполнении заданий (проектов). Явным примером этого является стартап «Halo Neuroscience» - продукт, направленный на повышение физической работоспособности, выносливости, и повышения скорости умственной деятельности за счёт воздействия волнами на мозг человека.

Рассматривая различные технологии пришедшие к нам вместе с Индустрией 4.0, можно заметить изменения отношения к трудовым ресурсам: от важности присутствия человека на рабочем месте, ограниченности его знаний до фактического улучшения сотрудника с помощью различных модификаций. Под человеческими ресурсами стоит понимать определённое количество людей готовых приняться за какую-либо работу [1].

В условиях цифровой экономики, важнейшими человеческими качествами являются обладание огромным количеством информации, готовность к быстрым изменениям, желание познавать всё больше и больше, коммуникабельность, разносторонность, готовность к резким изменениям. Индустрия 4.0 или 4 промышленная революция включает в себя преобладание глобальных сетей, возникновение нейросетей, появление искусственного интеллекта. Всё это влияет систему управления персоналом в любой компании.

Самым ожидаемым изменением в сфере управления персоналом является возникновение HR-специалистов. На этапе перехода к цифровой экономике различные предприниматели сталкиваются с огромным числом проблем, возникающих при управлении персоналом, поскольку нововведения влекут за собой, многочисленные повышения квалификации работников внедрения новейших стратегий бизнес-планирования, использования искусственного интеллекта. В условиях цифровизации всем субъектам МСП необходимо быстро реагировать на новые тенденции, рассматривать HR как новый фактор создания ценностей предприятия. Важно



отметить, что введение HR-технологии включает в себя HR-руководителей и HR-специалистов. HR-специалист – это ядро компании, её начало, поскольку данный специалист занимается «Human Resources» [5].

HR-руководитель или HR-директор – это управленец, занимающийся организацией деятельности наёмных работников, выбирающий тактику управления, составляющий прогнозы на будущее организации, занимающийся распределением людей на 60% всех профессий будет автоматизировано к 2030 году. От 20 млн. до 50 млн. появится в сфере IT появится в мире к 2030 году.

Электронные HR-технологии неизбежно проникают во все программы управления человеческими ресурсами. К такому выводу пришли эксперты компании «КПМГ» в рамках проведения исследования «Будущее HR».

Наибольшая доля нововведений, связанная с HR-руководством, связана с деятельностью финансовых структур (16% всех опрошенных). Наиболее приоритетным направлением цифровизации бизнес-процессов для современных компаний, как показал опрос, являются облачные технологии.

Исходя из исследований КМППГ, в котором участвовало более 10 тыс. респондентов, становится ясно, что внедрение HR-технологии с кроссфункциональными платформами наиболее востребовано у субъектов малого и среднего бизнеса: 53% опрошенных относятся к субъектам среднего бизнеса, 32% – малого бизнеса. Основным нововведением для управленцев является изменение структуры управления персоналом в условиях цифровизации экономики [2].

Особую важность приобретает развитие человеческих ресурсов, реализуемое в форме курсов повышения квалификации работника, использования искусственного интеллекта, продвижения персонала по карьерной лестнице [5].

Подводя итоги важно заметить, что IT-технологии являются вестниками нашего будущего. Различные изменения в структуре управления работниками принесут компании только полезные последствия [4]. В связи с этим, управленцам придётся изменить всю тактику командования рабочими, заняться их продуктивностью на рабочем месте, используя различные новейшие технологии.

На данный момент в России идет активное продвижение и развитие цифровых технологий, в связи с этим для развития человеческого капитала в условиях цифровизации необходимо:

- решить текущие задачи, направленные на обеспечение безопасности и здоровья кадров;
- использовать информационные технологии, автоматизированные программы в управлении персоналом, проводить обучение и повышение квалификации с их использованием;
- проводить тренинги, зумы, обмениваться опытом с другими компаниями и странами через современные системы и программы связи;
- обучение сотрудников новым технологиям, позволяющим оптимально использовать имеющиеся ресурсы.

Наряду с положительным опытом развития человеческого капитала в современных условиях следует отметить имеющиеся проблемы:

- отрицание современных технологий работниками в условиях пандемии и ограничений;
- отсутствие опыта у руководителей навыков управления в новых реалиях;
- недостаточность финансовых ресурсов для покупки и модернизации.

Будущее – это цифровые технологии, и без них нельзя эффективно вести деятельность предприятия, управлять персоналом. Информационные технологии – это перспективы, это развитие, это скорость и прибыль.

Информационные технологии позволяют обучать персонал и повышать их квалификацию без затрат на поездки и командировки, а тут же на рабочем месте и в рабочее время, и сразу же внедрять в процесс.

Информационные технологии позволяют обмениваться опытом с коллегами из других компаний и других стран [4].

Важным аспектом качественной подготовки персонала и развития является четко выстроенная система повышения качества человеческого капитала, которая включает: меры по обеспечению безопасности и сохранению здоровья, повышению квалификационного уровня, созданию условий для творчества и роста трудового потенциала, поиска новых направлений для персонала использования имеющихся ресурсов и адаптации к новым технологиям и быстро меняющимся условиям.

Системы управления относятся к группе несложного и недорогостоящего программного обеспечения. Задача автоматизированных систем заключается в обработке большого количества информации и создании отчетов, что не является сложной и трудоемкой задачей [4].

Внедрение автоматизированных систем в малые и средние предприятия происходит за короткий промежуток времени. После установки программы основной становится задача ввода необходимых данных о сотрудниках и предприятии. На предприятии, где существует налаженная система учета, то внедрение ПО – это только задача по вводу информации в систему.

Подводя итог вышесказанному, необходимо отметить следующее:

1. Информационные технологии – это экономия финансовых ресурсов и в то же время повышение качества персонала.
2. Информационные технологии – это возможность обучения, получения нового опыта, общение с коллегами из других стран и компаний.
3. Информационные технологии – это скорость принятия решений, это скорость работы персонала, и тем самым в результате высокая эффективность компании.

#### Список используемой литературы:

1. Информационные технологии в управлении персоналом [Электронный ресурс]. URL: [http://www.logistics.ru/9/4/4/i20\\_37661p0.htm](http://www.logistics.ru/9/4/4/i20_37661p0.htm).
2. Информационные технологии в управлении [Электронный ресурс]. URL: <http://opersonale.ru/upravlenie-personalom/upravlenie-personalomupravlenie-personalom/informacionnye-texnologii-v-upravlenii.html>
3. Ончуленко В.А. Управление персоналом в условиях цифровизации организации // Материалы XII Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум» URL: <https://scienceforum.ru/2020/article/2018021444> (дата обращения: 03.12.2021).
4. Романова Ю.Д., Винтова Т.А., Коваль П.Е. Информационные технологии в управлении персоналом: учебник и практикум для прикладного бакалавриата. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2017.
5. Яворский, Н. К. Цифровые технологии в системе управления персоналом / Н. К. Яворский. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 19 (309). — С. 260-262. — URL: <https://moluch.ru/archive/309/69896/> (дата обращения: 03.12.2021).

## Устройство и судопроизводство инквизиции в Средние века

### The structure and justice of the Inquisition in the Middle Ages

*Мирсанова Елизавета Сергеевна*

*Студент 1 курса (бакалавриат)*

*Философско-богословский факультет*

*Российский православный университет*

*Российская Федерация, г. Москва*

*e-mail: [liza.mirsanova@yandex.ru](mailto:liza.mirsanova@yandex.ru)*

*Mirsanova Elizaveta Sergeevna*

*1<sup>st</sup> year student (bachelor's degree)*

*Faculty of Philosophy and Theology*

*Russian Orthodox University*

*Russian Federation, Moscow*

*e-mail: [liza.mirsanova@yandex.ru](mailto:liza.mirsanova@yandex.ru)*

#### **Аннотация.**

В наши дни инквизиция часто используется в произведениях массовой культуре, как один из отличительных образов мрачной эпохи Средневековья. На первый взгляд кажется, что данный орган не обладал системой, мало где верно представлен принцип его работы. В данной статье рассматривается устройство и судопроизводство средневековой инквизиции, а также проблема применения пыток и масштабы инквизиционной деятельности.

#### **Annotation.**

Nowadays, the Inquisition is often used in works of popular culture, as one of the distinctive images of the dark era of the Middle Ages. At first glance, it seems that this body did not have a system, in few places the principle of its work is presented correctly. This article examines the structure and proceedings of the medieval Inquisition, as well as the problem of the use of torture and the scale of the inquisitorial activity.

**Ключевые слова:** инквизиция, средние века, ересь, аутодафе, судопроизводство инквизиции, история инквизиции, смертная казнь.

**Key words:** the inquisition, the Middle Ages, heresy, auto-da-fe, legal proceedings of the inquisition, history of the inquisition, the death penalty.

#### 1. Введение. Время возникновения инквизиции

Возникновение инквизиции связано с именем папы римского Иннокентия III. Поводом к учреждению такого органа являлось расширение ереси катаров и альбигойцев на юге Франции. Они пренебрегали всякими папскими буллами, борьба епископов с ними была неэффективна. Тогда он отправил в места особых комиссаров, что было существенным нововведением – раньше властью подавлять ересь обладали только епископы. Фактически, тогда он и учредил инквизицию, но еще не придал ей явного облика и организации. В своих главных чертах она возникла в 1208 году в царствование Филиппа II и при папе Иннокентии III.

Что же касается других стран, то в Испании она появилась в XIII веке для борьбы с катарами, пошла на спад, но возродилась в конце XV века. В Португалии инквизиция была введена в 1536 году королем Жоаном III. В Италии – в середине XIII века в Ломбардии, так как туда катары бежали из Франции. В Германии – в начале XIII века, при этом в конце XV – начале XVI веков она была одной из самых масштабных в Европе, что связано с Реформацией.

#### 2. Судебный процесс

Начнем с того, что инквизитор всегда был обязан находиться в разъездах, собирая народ в разных местах, как это раньше делали епископы (до учреждения инквизиции обязанность поиска еретиков лежала на них). Обезды инквизиторов происходили так: за несколько дней инквизитор сообщал духовным властям о своем прибытии, чтобы они в назначенное время собрали народ, обещая индульгенции тем, кто явится, а остальным

угрожали отлучением от церкви (однако это являлось превышением полномочий). Инквизитор обращался к собравшимся с речью о чистоте веры и требовал, чтобы в течение шести или десяти дней все жители явились к нему и сообщили все, что им известно о лицах, виновных в ереси или подозреваемых в ней. Неповиновавшихся этому приказанию подвергали отлучению от церкви, которое мог снять только инквизитор, другим же давали индульгенцию на три года. Кроме того, инквизитор назначал так называемый «срок милосердия», который длился от пятнадцати до тридцати дней, в течении которого каждый добровольно явившийся еретик получал снисхождение, если он сознавался в своих заблуждениях, отрекался от них и выдавал других таких же еретиков. Такое снисхождение было либо полным, либо подразумевало лишь отмену суровых мер наказания, таких как смерть, тюрьма, конфискация и изгнание. На него накладывалась епитимья, а он сам воспринимался как согрешивший человек, желающий получить покаяние.

Конечно, обычно инквизитор находился в своей «штаб-квартире», но время от времени он проводил объезды, упомянутые выше, останавливаясь в различных доминиканских и францисканских монастырях.

Святая палата насчитывала целый штат сотрудников – тюремщиков, слуг, нотариусов, докторов и т.д. Особая роль отводилась нотариусам, так как каждый допрос, каждое действие и слово четко фиксировались, в результате чего архивы инквизиции достигали гигантских размеров, причем все документы постоянно использовались, составлялись списки еретиков, представших перед судом. Также, упоминается должность советника. В 1370 году каркассонская инквизиция обозначает свое право назначать трех советников, которые были освобождены от налогов. В 1423 году этим лицом является не доминиканец, а лицензиат прав. Официальное положение советника не определено, но тем не менее, он был крайне полезен в суде.

Стоит отметить, что целью инквизиции было не наказание виновного, а возвращение его в истинную веру. С точки зрения инквизитора отказ от помощи юриста являлся доказательством того, что обвиняемый грешник, а не преступник, так как грешнику не нужен адвокат. Если обвиняемый раскаивался в своем грехе – он возвращался в лоно церкви, его считали оправданным и накладывали епитимью, если же нет – передавали в руки светских властей, он лишался защиты церкви и был достоин лишь наказания, которым и занимался светский суд. Казнь как раз означала то, что инквизитор не справился со своей задачей.

Аутодафе.

Часто полагают, что аутодафе – это публичное сожжение еретиков. Начнем с того, что для вынесения приговора необходимо было участие епископов, однако собирать всех судей для каждого отдельного случая было затруднительно. В итоге, все дела соединялись и время от времени происходило аутодафе (или *Sermo generalis*), упомянутое выше. Это была торжественная церемония, по сути своей, необходимая для подтверждения власти инквизиции. Она не всегда предполагала наказание еретиков и тем более смертную казнь. Один из известнейших инквизиторов Бернар Ги, который являлся одной из важнейших фигур во всей истории инквизиции, за время работы в Тулузе председательствовал на восемнадцати аутодафе, причем самым строгим наказанием на них являлось не сожжение, а пожизненное лишение свободы. Сама церемония со временем стала более внушительной, особенно в Испании. Давайте посмотрим, как она происходила.

Обычно аутодафе устраивалось по воскресеньям (за исключением воскресенья Великого поста и дней больших праздников). В центре церкви воздвигалась своеобразная сцена, там находились кающиеся, окруженные духовными и светскими чиновниками. Инквизитор произносил речь, представители светской власти приносили присягу в повиновении. Далее торжественно провозглашалось отлучение от церкви всех, кто помешает действиям святого трибунала. Нотариус прочитывал показания и спрашивал у обвиняемых чистосердечно ли они их дали. Им предлагали раскаяться или погубить тело и душу. Те, кто выбрал первый вариант должны были прочитать отречение, а инквизитор объявлял, что теперь с них снимается отлучение от церкви, и обещал, что ему

будет оказано снисхождение, если обвиняемый будет действовать согласно решению суда. В последнюю очередь обращались к тем обвиняемым, которых следовало передать в руки светской власти, приговор им объявляли уже на площади, чтобы не осквернять храм, так как приговор этот влечет за собой пролитие крови. Однако сама казнь происходила на другой день, чтобы у осужденных была возможность покаяться. О самих же казнях речь пойдет дальше.

### 3. Использование пыток

Вопрос применения чудовищных пыток, с которыми так или иначе ассоциируется деятельность инквизиции, довольно спорный. Начать стоит с того, что изначально церковь была против их использования, однако после запрета на ордалии Латеранским собором в 1215 году, появилась необходимость прибегать к пыткам для ускорения расследования. В Веронском кодексе 1228 и в сицилийских конституциях Фридриха 1231 года пытка применялась с оговорками и после зрелого размышления. В 1252 году папа римский Иннокентий IV издал буллу *Ad extirpanda*, в которой одобрил применение пыток для раскрытия ереси. Однако право их применять получили лишь светские власти, а не инквизиторы или их помощники, при этом пытки должны были щадить жизнь и целостность тела, а лица духовного звания не должны были присутствовать при пытке и принимать в ней участие. Вскоре, через четыре года, Александр IV устранил эти правила, тем самым дав возможность инквизиторам отпускать друг-другу грехи и подвергать подозреваемых пыткам, а в 1262 году Урбан IV подтвердил это разрешение. Инквизиции это было необходимо прежде всего потому, что применение пыток ускоряло следствие, не было необходимости долго держать обвиняемого под арестом. Стоит заметить, что не во всех городах инквизиторы стремились их применять, но злоупотребление таким правом только росло. Например, кардиналы, посланные в Каркассон в 1306 году, которые были предварительно уведомлены, что пытки, применяемые там, были чудовищны, подтвердили происходящее в городе беззаконие инквизиции. При этом, упоминания пыток в дошедших до нашего времени документах инквизиции довольно редки, но это не означает, что их не применяли. Например, в 636 приговорах, занесенных в список Тулузы с 1309 по 1323 есть лишь одно упоминание применения пыток, однако среди них есть много примеров показаний осужденных, лишившихся надежды на спасение, что говорит нам о том, что, скорее всего, эти несчастные были подвергнуты пыткам. Кроме того, инквизитором в Тулузе в этот период был Бернар Ги, который одобрял применение пыток по отношению не только к обвиняемым, но и к свидетелям.

Правила касательно проведения допроса с пыткой были следующие: пытку разрешалось применять только если мягкие методы дознания не приводят к результату. При этом, начинается допрос с легких пыток, переходя к более сильным в случае неэффективности. Однако прежде всего жертве показывали инструменты для пыток, чтобы она испугалась и сделала признание. Кроме того, подсудимого не должны были пытать более одного раза, однако и это правило успешно можно было избежать – вторую пытку официально записывали как продолжение первой. В том случае, если даже тяжелые пытки не приносили никаких результатов обвиняемого следовало, по мнению одних авторов отпустить на свободу, или, по мнению других, оставить в тюрьме. Однако признание, данное под пыткой, необходимо было подтвердить. Если обвиняемый выражал желание признаться, пытку прекращали, а его самого развязывали и переносили в соседнюю комнату, где выслушивали его признание. Стоит упомянуть, что существовало правило, по которому между проведением пытки и признанию должны были пройти сутки, но оно редко исполнялось. Молчание считалось знаком согласия. В любом случае, в протоколе указывалось, что признание было сделано добровольно. При отречении от признания обвиняемого снова подвергали пытке (так же указывая ее как продолжение предыдущей).

Таким образом, трудно усомниться в применении пыток инквизицией. Однако, нужно отметить, что все зависело от конкретного инквизитора и страны, инквизицию в которой мы рассматриваем. Например, для

немецкой инквизиции в наиболее трудных случаях использовались голодание и перекрестные допросы, но при этом пытки не использовались. При этом, стоит не забывать, что признание, полученное под пыткой, не являлось законным, поэтому в документах инквизиции пытки упоминались так редко. Выходит, что целью пытки было не получение признания, а доведение обвиняемого до такого состояния, чтобы он мог сделать признание позже. Также, пытку применяли только когда мягкие методы допроса были неэффективны, да и не все инквизиторы считали пытку хорошим способом получения признания. Например, Эймерик заявлял, что этот метод бессмысленный и неверный. Так или иначе, мы возвращаемся к неопределенности в этом вопросе: с одной стороны, мы не можем утверждать, что пытки применяли так же редко, как об этом упоминали в протоколах, но с другой стороны, их применяли не сразу и, чтобы не сознаться до их применения, нужно было быть очень сильным человеком.

#### 4. Меры наказания. Казни.

Уже упоминалось, что своей целью инквизиторы считали спасение души обвиняемого, а не наказание грешника, да и приговор являлся по своей сути епитимьей. Поэтому даже пожизненное заключение в тюрьму инквизитор преподносил как повеление обвиняемому добровольно предать себя тюремному заключению и посадить себя на хлеб и воду. Затем, ему объявляли, что он не должен выходить из тюрьмы под страхом отлучения от церкви и признания нераскаявшимся еретиком. В случае побега, обвиняемого выставляли как безумца, отвергнувшего спасение.

Епитимьи, налагаемые инквизицией, были следующие: чтение молитв, посещение храмов, строгое исполнение обрядов, посты, паломничества, пожертвования и, в целом, то, что мог наложить духовник на кающегося. Как ни странно, к ним относилось бичевание, точнее оно являлось одним из условий епитимьи, оно часто подразумевалось, когда обвиняемому назначали паломничество или посещение церквей. Паломничество так же считалось одной из легких форм наказания, однако идти на поклонение святым местам необходимо было пешком, к тому же число этих мест было огромно – в результате чего, паломничество требовало нескольких лет жизни. Делились они на большие и малые, в Лангедоке в случае больших паломничеств указывали Рим, Компостель, Кэнтербери и Кельн, а в случае малых назначались святыни Парижа и Булони. В первое время деятельности инквизиции назначалось паломничество в Палестину в качестве крестоносцев.

Также остановлюсь на таком виде наказания как ношение крестов. Они представляли собой две большие холщевые нашивки шафранного цвета (но в Италии, вероятно, они делались из красного сукна). Поначалу это наказание назначалось сроком от одного года до шести лет, но в последствии оно стало пожизненным (однако инквизитор мог его снять). На первый взгляд кажется, что такая епитимья была достаточно милосердной, однако, как мы видим, кающиеся старались всеми силами избавиться от этих знаков позора. При этом, инквизиция понимала, что положение кающихся было ужасным, поэтому она старалась так или иначе помочь им. Например, некоторым разрешалось снимать кресты на время поездок, а молодым девушкам дозволялось снимать их, так как в противном случае они не могли бы выйти замуж.

Однако существовали более тяжкие и позорные епитимьи, как, например, ношение желтых крестов на одежде, а самым же тяжелым наказанием считалось тюремное заключение – *murus largus* или *murus strictus*, более мягкая и более суровая его форма, соответственно. В первом случае, заключение напоминало чем-то жизнь в монашеской общине, в то время как во втором оно было сравнимо с погребением заживо.

Также на обвиняемого могли наложить штраф. В первое время вопрос этот был очень спорным – не стоит забывать, что инквизиторами являлись монахи нищенствующих орденов, которые держали обет бедности. Однако уже скоро штраф становится обычным наказанием, а деньги, полученные таким образом, идут на расходы инквизиции. В позднейшее время спор возобновился: считалось, что штраф недопустим, так как если

обвиняемый действительно был еретиком, то его имущество подлежало конфискации, а если же он был не виновен, то и наказания быть не должно. На это инквизиторы утверждали, что кроме еретиков были защитники и сторонники ереси, на которых и следовало накладывать штрафы.

Выше уже говорилось о том, что для казни обвиняемого передавали в руки светской власти. То же правило действовало для конфискации имущества. Она относилась лишь к собственности самого еретика, собственность и приданное жены не трогали, если, конечно, она сама не была еретичкой. Во Франции конфискованное имущество отходило к государству, если только еретиком не был священник (так как государство не имело права отнимать имущество у церкви). Также, государство покрывало издержки инквизиции на конфискацию имущества. Однако в других странах все обстояло иначе. Папа римский Иннокентий IV выпустил буллу «Ad extirpanda», согласно которой вся конфискованная собственность делилась на три части. Первая треть предназначалась городским властям, вторая – властям Святой палаты, третья же убиралась в такое место, о котором знали только епископ и инквизиторы, эти средства при необходимости могли быть потрачены на подавление ереси.

Так мы подходим к самому страшному наказанию – казни. На этой теме мы остановимся подробнее, так как именно сожжениями «прославилась» инквизиция.

Когда нераскаявшийся или вернувшийся к ереси еретик передавался в руки светской власти указывалось следующее: «Мы отпускаем тебя с нашего церковного форума и передаем тебя в руки светских властей. Но мы умоляем светский суд вынести приговор таким образом, чтобы избежать кровопролития или угрозы смерти». Такая форма имела смысл до официального указа Иннокентия IV применять смертную казнь в виде наказания за ересь, однако после него ее произносили, скорее всего, следуя обычаю.

Однако нельзя сказать, что каждого еретика подвергали смертной казни. В первую очередь, казнили нераскаявшихся еретиков, то есть тех, кто признавал свою приверженность ереси, но не отрекался от нее, даже под пытками. Таких людей было не много – обычно уговоров инквизиторов хватало для того, чтобы обвиняемый раскаялся. При этом, из числа казненных больше «возвратных» еретиков – тех, кто однажды покался в ереси, но впал в нее вновь. Необходимость предавать их сожжению возникла от того, что многие из них надеялись снова отречься от ереси, чтобы избежать наказания. К тому же, они были лишены права раскаяться во время самой казни.

Само по себе сожжение на костре имело, прежде всего, символическое значение. Часто обвиняемых сжигали уже после смерти.

Смертных приговоров было не так уж и много. Костры зажигались время от времени, чтобы поддерживать своеобразный ужас у населения. К тому же, как уже говорилось, казнь не была основной целью инквизиции, да и многие приверженцы еретических движений считали такую смерть мученической и воспринимались последователями как святые. Получалось, что инквизиция вынесением смертных приговоров в какой-то степени способствовала распространению ереси. Конечно, многое зависело от деятельности конкретного инквизитора. Например, Бернар из Ко, инквизитор Тулузы с 1244 по 1248 год, в основном приговаривал возвратных еретиков к тюремному заключению. Инквизитор Памьера в период с 1318 по 1324 из 64 еретиков передал в руки светских властей только пятерых. Деятельность Бернара Ги, неоднократно упоминаемого нами, с 1308 года по 1322 год имеет 636 обвинительных приговоров.

Таблица 1. Приговоры, вынесенные инквизитором Тулузы с 1308 года по 1322 год

|  |     |
|--|-----|
| Лица, выданные светской власти и сожженные живыми (большая часть из них являлась именно возвратными еретиками) | 40  |
| Останки умерших, вырытые и сожженные   | 67  |
| Осужденные к тюремному заключению  | 300 |
| Вырытые останки лиц, которые были бы присуждены к тюремному заключению   | 21  |

|                               |     |
|-------------------------------|-----|
| Осужденные на ношение крестов | 138 |
| Осужденные на паломничества   | 16  |
| Изгнание в Святую Землю       | 1   |
| Беглецы                       | 36  |
| Осуждение Талмуда             | 1   |
| Дома, подлежащие разрушению   | 16  |

Так же можно упомянуть деятельность поздней испанской инквизиции, которой мы в данном исследовании не касаемся, так как она являлась, своего рода, феноменом.

Таблица 2. Количество жертв поздней испанской инквизиции с 1481 года по 1808 год

|             |   | Сожжено живыми | Сожжено изображений отсутствующих | Приговорено к каторге и заключено в тюрьме |
|-------------|---|----------------|-----------------------------------|--|
| 1481 – 1498 | Правление Торквемады                    | 10 220         | 6 840                             | 97 371                                     |
| 1498 – 1507 | Правление Дезы                          | 2 592          | 829                               | 32 452                                     |
| 1507 – 1517 | Правление Циснероса                     | 3 564          | 2 232                             | 48 059                                     |
| 1517 – 1521 | Правление Адриана                       | 1 620          | 560                               | 21 835                                     |
| 1521 – 1523 | (междуцарствие)                         | 224            | 112                               | 4 481                                      |
| 1523 – 1538 | Правление Манрика                       | 2 250          | 1 125                             | 11 250                                     |
| 1538 – 1545 | Правление Табера                        | 840            | 420                               | 6 520                                      |
| 1545 – 1556 | Правление Лоаиза и царствование Карла V | 1 320          | 660                               | 6 600                                      |
| 1556 – 1597 | Царствование Филиппа II                 | 3 990          | 1 845                             | 18 450                                     |
| 1597 – 1621 | Царствование Филиппа III                | 1 840          | 692                               | 10 716                                     |
| 1621 – 1665 | Царствование Филиппа IV                 | 2 852          | 1 428                             | 14 280                                     |
| 1665 – 1700 | Царствование Карла II                   | 1 630          | 540                               | 6 512                                      |
| 1700 – 1746 | Царствование Филиппа V                  | 1 600          | 760                               | 9 120                                      |
| 1746 – 1759 | Царствование Фердинанда VI              | 10             | 5                                 | 170  |
| 1759 – 1788 | Царствование Карла III                  | 4              | -                                 | 56   |
| 1788 – 1808 | Царствование Карла IV                   | -              | 1                                 | 42   |
| Итого       |   | 34 658         | 18 049                            | 288 214                                    |

##### 5. Заключение.

Прежде всего, я хочу обратить внимание на то, что мы не пытаемся оправдать деятельность инквизиции. Конечно, масштабы ее часто преувеличиваются, но применение пыток и казней уже говорит о том, насколько чудовищна была деятельность этой системы. Однако, инквизиция была порождением своего времени, те же пытки применялись и в светском суде. Все же благодаря тому, что инквизиторы стремились фиксировать все обстоятельства того или иного дела, мы можем судить о том, как формировалось мировоззрение той эпохи, об одежде, обычаях, обрядах еретических сект.

##### Список используемой литературы:

1. Ли Г. Ч. История инквизиции. В 3 т. Т. 1 / Г. Ч. Ли. – Санкт-Петербург : Издание Брокгауз-Ефрон, 1914. – 554 с.
2. Арну А. История инквизиции / А. Арну. – Ленинград : Время, 1926. – 287 с.



3. Мейкок А. История инквизиции / А. Мейкок. – Москва : Олма-пресс, 2002. – 382 с. – ISBN 5-224-03167-2
4. Величина В. Очерки истории инквизиции / В. Величина. – Москва : Посредник, 1906. – 296 с.

**Учение Платона о душе и трансформация его идей в философии неоплатонизма****Platon's teaching about the soul and the transformation of his ideas in the philosophy of Neoplatonism****Каримов Д.Р.**

*Магистрант 1 курса,  
ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет»,  
РФ, г. Казань  
e-mail: karimzhaan@mail.ru*

**Karimov D. R.**

*1st year master's student,  
FGBOU VPO «Kazan state power engineering University»,  
Russian Federation, Kazan  
e-mail: karimzhaan@mail.ru*

**Ахмадиев Д.Р.**

*Магистрант 1 курса,  
ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет»,  
РФ, г. Казань  
e-mail: daxmadiev1@mail.ru*

**Akhmadiev D.R.**

*1st year master's student,  
FGBOU VPO «Kazan state power engineering University»,  
Russian Federation, Kazan  
e-mail: daxmadiev1@mail.ru*

**Научный руководитель****Авдошин Г.В.**

*К.ф.н., доцент  
ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет»,  
РФ, г. Казань*

**Scientific supervisor,****Avdoshin G.V.**

*Candidate of Philosophical Sciences,  
associate professor  
FGBOU VPO «Kazan state power engineering University»,  
Russian Federation, Kazan*

**Аннотация.**

Проблема души является одним из ключевых вопросов философской антропологии. Мифологические картины мира различных народов включали идею особой человеческой сущности, отличной от тела и способной к независимому существованию. Первые философские варианты рассмотрения души зародилось в античные времена. Они были тесно связаны с вопросом о смертности человеческого тела и по-разному решались представителями разных философских школ. Основоположником целой традиции понимания души в истории философии является величайший философ Древней Греции - Платон, который в своих диалогах поставил такие ключевые темы, как проблема природы, происхождения, функций, посмертного существования и сущности души, а также соотношения души и тела. В данной статье мы проследим основные линии философского развития этого учения.

**Annotation.**

The problem of the soul is one of the key issues of philosophical anthropology. Mythological pictures of the world of various peoples included the idea of a special human essence, different from the body and capable of independent existence. The first philosophical options for considering the soul originated in ancient times. They were closely related to the question of the mortality of the human body and were solved differently by representatives of different philosophical schools. The founder of the whole tradition of understanding the soul in the history of philosophy is the greatest philosopher of Ancient Greece - Plato, who in his dialogues raised such key topics as the problem of nature, origin, functions, posthumous existence and the essence of the soul, as well as the relationship of soul and body. In this article we will trace the main lines of the philosophical development of this doctrine.

**Ключевые слова:** античная философия, учение о душе, неоплатонизм, мировая космическая душа.

**Key words:** ancient philosophy, the doctrine of the soul, Neoplatonism, the world cosmic soul.

Учение Платона является первой идеалистической системой в истории философии, которая дошла до сегодняшнего времени. В соответствии с учением афинского философа, подлинным бытием является мир эйдосов, по образу и подобию которого творцом создан был и весь миропорядок.

Мир природных объектов относится к миру идей, как копии к подлиннику, временное к вечному. По отношению к миру идей мир вещей является неподлинным, несовершенным. Его онтологический статус намного ниже. Пребывая в оковах тёмной материи, он практически не существует. В «Тимее» этот мир характеризуется как «бытие вечно возникающее, но никогда не сущее». [5, с. 432]. Его бытие определяется только лишь причастностью к первообразам, идеальным духовным сущностям. В то же время в «Тимее» Платон пишет, что этот мир был создан прекрасным и благим богом-демиургом на основе пропорции.

Учение о душе содержит принцип одушевленности мира как живого существа и является развитием общей идеологической концепции Платона [5, с.434]. Душа в учении Платона представлена в двух измерениях, как мировая космическая душа, расположенная в центре космоса и приводящая его в движение и как индивидуальная душа, существующая до того момента, пока не вступит с телом в соединение.

Мировая душа обладает способностью создания, а индивидуальная душа – это часть мировой души, родственная сущностно идеям. Индивидуальная душа управляет телом, а тело – своего рода темница для души, так как тело закрепощает и ограничивает душу, делает ее заложником чувств и импульсов. Освобождение от заточения в темнице тела происходит только при умирании человека. А на протяжении всей жизни душа и тело вступают друг с другом в конфликт [5, с. 30]. Душа, как отмечает Е.В. Мареева, имеет специфический онтологический статус, обеспечивая связь между материальным миром и миром идей (духовным миром) [2, с. 93]. Граница между этими двумя мирами – человек.

В сложный состав души, по учению Платона, входят вожделеющая, страстная и разумная части; у нравственного человека разумная составляющая души подчиняет себе другие части, и тогда наступает гармония. При этом гармония способна приносить удовольствие, а при ее нарушении человек страдает [5, с. 212]. Составляющие части души в «Федре» Платоном сравниваются с колесницей, запряженной двумя конями, один из которых благородный (страстная душа), а второй – неблагородный (вожделеющая душа). Неблагородный норовит перевернуть колесницу и взять бразды правления колесницей на себя. В диалоге «Пир» более подробно описан благородный конь, он бел и прекрасен, рассудителен, а управлять этим конем можно словом, поскольку он «друг истинного мнения» [3, с. 162]. Итак, душа по Платону включает противоречия, которые можно обуздать разумом. Душа бессмертна, как и мир идей, который породил ее; она соединяется со смертным телом, и из этого союза рождаются смертные существа.

Выражаясь образно, можно сказать, что сначала душа располагает внутри себя исключительно неотчетливое понятие об истине, и мир ей предстаёт смутным отражением истины. И любовь, любовь к прекрасному самому по себе подсказывает ей, что в ней нет ещё самой истины, а только предположение её. И, движимая Эротом, душа устремляется выйти за свои пределы, желает победить данную неопределенность и неясность. И чем больше её привязанность к Небу, тем ближе она к Небу. И важно постичь то, что любовь не классифицируется чем-то снаружи пришедшим в душу. Привязанность всегда есть внутреннее движение самой души. И, устремляемая любовью, душа перемещается самою собою [3, с. 161-165].

Неоплатонизм был последней философской школой античности. Он возник в кризисных условиях крушения поработанных Римской империей классических государств. В это время в общественном сознании

широко распространяются мистические культы, в том числе христианство. Философы-неоплатоники Амелий, Аммоний Саккас, Плотин, Порфирий, Ямвлих, Прокл и другие позиционируют свои идеи как учение самого Платона, однако на деле платонизм в их концепциях соединяется с учением Аристотеля и приобретает ярко выраженный мистический характер.

Основой мироздания объявляется безликое Единое первоначало, которое переполняет себя благом и произвольно продуцирует этот мир в процессе эманации. Этот процесс имеет несколько этапов. Первой ступенью является Мировой Ум, второй - Мировая Душа, третьей - природный чувственный мир. Поскольку материя отстоит дальше всего от единого первоисточника, она имеет очень малый уровень бытия, лишённая света она, ассоциируется с тьмой. В ней корень зла и индивидуации. Душа человека, как и в концепции Платона, здесь имеет свою первооснову в Мировой душе.

Таким образом индивидуальная душа имеет высшее, божественное происхождение. В трактате Плотина «Эннеады» душе человека отводится исключительная роль. Именно она связывает человека с сверхчувственным благим миром. Как справедливо замечает исследователь Ю.А. Шичалин, уверенность в бессмертии и абсолютной драгоценности человеческой души является первой интуицией, безусловным положением учения Плотина [11, с. 268]. Роль, которую Мировая Душа играет в иерархии бытия трудно переоценить. Вслед за Платоном, Плотин наделяет эту ипостась созидательными характеристиками: «Каждая душа должна помнить, что она сотворила целый космос» [8, с. 10]. Итак, именно Душа придаёт жизнь Вселенной, содержит её в единстве, превращает хаос мертвой материи в прекрасный космос. Плотин много пишет о светоносной природе Души.

По яркой метафоре Плотина душа имеет «светоносные глаза», которые бог положил на её лицо и которые дают ей высшее видение. (VI.7.1) [7, с. 82]. Тема божественного света выражает мистический характер философии Плотина. Сам автор «Эннеад» постоянно описывает свой мистический опыт, который он считает наивысшим способом понимания реальности. Мистический опыт - это божественный экстаз, который не является результатом интеллектуальных усилий. Он представляет собой редкие моменты божественного озарения души человека, которая в результате высшего просвещения сливается с самим божественным Абсолютом [10, с. 24].

В отличие от платоновской системы, мир в концепции Плотина строго иерархичен. В нем выделяется много уровней, ступеней эманации. Душа не является исключением Плотин выделяет в ней такие уровни: во-первых, «высшая Душа» - сама субстанция, взаимодействующая с Мировым Умом; во-вторых, «душа всего» (космическая душа) - творческая сила мироздания и, наконец, в-третьих, партикулярные (частные) души, которые оживляют тела, звёзды и живые существа. Мировая душа в мировой иерархии играет роль посредника между сверхчувственным и чувственным мирами. Будучи мостом и границей между ними мирами, она, с одной стороны, непосредственно созерцает идеи Мирового Ума, с другой стороны, нуждается в чувственных возможностях для восприятия внешнего мира. Соприкасаясь с материей, душа действует через органы чувств, которые телесны. Соприкасаясь с внешним миром и постигая его, душа наделяет его своей жизнью, поэтому она неминуемо воспринимает таким образом саму себя. Таким образом оказывается, что душа (как Мировая, так и индивидуальная) имеет в себе две части: высшую, устремлённую к Мировому Уму и через его посредство к Единому, и низшую - которая соприкасается с материей. Эта идея есть прямое продолжение мысли Платона и Аристотеля о противоречивом составе души.

Таким образом, в концепции Плотина разрабатывается тема «внутреннего человека», который противопоставляется «человеку внешнему». Человек должен лелеять первое из этих состояний, презирав второе. Душа должна управлять телом, как Мировая Душа управляет космосом, она не должна подчиняться телу, становиться рабой его потребностей. В моменты сопричастности Мировой Душе индивидуальная душа выполняет своё высшее назначение, так как участвует уже не только в управлении своим телом, но соучаствует

в мировом управлении и порядке (IV, 8, 2). [9, с.378-381].

Интересной темой философской антропологии Плотина является его понимание свободы человека. Именно в стремлении души к Благу проявляется её подлинная свобода. В этом Плотин очень близок христианским авторам, которые также утверждают, что полнота человеческой свободы раскрывается только в Боге. Любая душа в действительности желает только соединения с Единым, но её свобода ограничивается телесным, материальным миром.

Итак, свобода души заключается в Единстве. В «Эннеадах» подчёркивается, что все души в той или иной степени свободны. Даже самая материализованная душа имеет минимум свободы для того, чтобы окрылиться и воспарить в своему Первоисточнику. В связи с этим может возникнуть вопрос о том, почему же всё-таки души ниспадают из этого Единства. Ответ заключается в том, что каждый уровень эманации настолько переполнен благом, что невольно изливается из самого себя, опускаясь таким образом на низшие ступеньки в мировой иерархии. В таком понижении Душа расщепляется в самой себе и возникают те её состояния, о которых написано выше. Интересно, что стремление души к индивидуальности и сама эта индивидуальность оценивается Плотинем как зло души. (V, 1, 1) [8, с.8].

Именно Душа есть связующая сила мироздания. Эстетически и духовно именно в ней соединяется прекрасное и безобразное. Созерцание подлинной красоты возможно только в душе. Когда душа не полностью овладевает подвластной ей материей, именно она становится причиной безобразного. Получается, что и настоящий корень зла находится не в материи, которая сама по себе есть ничто, а именно в душе, которая что-то соединяет неправильно и неудачно.

И конечно, именно в душе возможно воссоединение человека с Богом, то есть Единым. К этому нужно готовить свою душу, просветляя ей. Если перед человеком, чей глаз привык к темноте, резко возникнет источник сверх яркого света, он ослепнет. Именно такой образ мы встречали в платоновском мифе о пещере. Подобную аналогию можно видеть и в Библии. В книге Исход 33:20, Бог говорит: «Но ты не можешь взглянуть Мне в лицо... Не может человек увидеть Меня и остаться в живых». Итак, душа должна стремиться к Единому, к воссоединению с ним, но она может не выдержать соприкосновения со светом его царственного сияния. Отсюда возникает тема катарсиса, необходимости душевного очищения. Душа должна освободиться от всего внешнего. Плотин призывает «сбросить с себя всё». В моменты божественного озарения Мировым Умом душа «внезапно схватывает свет» Только так можно возвыситься и воспарить. Смысл жизни человека и назначение его души заключается именно в том, чтобы быть в общении с этим светом, созерцать его непосредственно в самой себе. (V, 3,17) [8, с.96].

Редкие моменты соприкосновения души со светом и есть экстаз. Это состояние приносит душе ощущение истинного блаженства. Состояние блаженства сопровождается чувством божественной любви. Именно сопричастный душе Эрос даёт ей познать Благо. По образу Плотина, пребывающая в таком состоянии душа, «беременна благом» и производит из себя все добродетели и всё прекрасное. Однако Эрос, который охватывает душу, может быть не только небесным, но и вульгарным. В этом смысле автор «Эннеад» повторяет мысль своего древнегреческого наставника. Каждая душа Афродита, которая тоже может стать возвышенной и низменной в зависимости от состояния своей любви. (VI, 9,9) [7, с. 312-315].

Продолжая линию Платона, Плотин понимает душу человека как часть Мировой души, которая играет космологическую роль. Плотин чётко описывает какова, в его понимании направленность души. Особенность системы Плотина заключается в иерархическом усложнении мироздания, которое по сравнению с картиной мира Платона, имеет чёткую структуру по степени деградации бытия: Единое, Мировой ум, Мировая душа. Задача индивидуальной души устремиться в Мировому Уму, получить от него божественное просветление. Высшая

цель души - мистическое слияние с божественным Абсолютом, пребывание в блаженстве и любви, когда теряется всякая индивидуальность и ум затихает. Плотин постулирует бережное отношение к душе как драгоценности, которую нужно очищать от чувственных примесей, чтобы она возвысилась. Ставит Плотин и проблему свободы души, которая заключается в устремлении к Единому. Несвобода связана с объективацией чувственным миром.

Плотин воспринимает и усиливает платоновское понимание души как активной, энергетической сущности, различая в ней два разнонаправленных динамических состояния. Душа процессуальна по своей природе. Особую сложность вызывает понимание соотношений таких уровней души как ипостасная и космическая мировая душа, которые на деле являются проявлением одной сущности и существуют в постоянном процессе излучения. Как и Платон, Плотин считает время именно атрибутом души, а не атрибутом материи. Эта идея будет продолжена в философии Августина Блаженного.

#### Список используемой литературы:

1. Лосев А.Ф. - История античной эстетики. Итоги тысячелетнего развития: В 2 кн. - М. - 1992.
2. Мареева Е.В. Проблема души в классической и неклассической философии. М.: Академический проект, 2017. — 454 с.
3. Платон Собрание сочинений в 4 т. Т. 2/Общ. ред. А. Ф. Лосева, В. Ф. Асмуса, А. А. Тахо-Годи; Примеч. А. Ф. Лосева и А. А. Тахо-Годи; Пер. с древнегреч. — М.: Мысль, 1993.— 528 с.
4. Платон Собрание сочинений в 4 т. Т. 4/Пер. с древнегреч.; Общ. ред. А. Ф. Лосева, В. Ф. Асмуса, А. А. Тахо-Годи; Авт. ст. в примеч. А. Ф. Лосев; Примеч. А. А. Тахо-Годи.— М.: Мысль, 1994.— 830 с.
5. Платон Собрание сочинений в 4 т. Т. 3/Пер. с древнегреч.; Общ. ред. А. Ф. Лосева, В. Ф. Асмуса, А. А. Тахо-Годи; Авт. вступ. ст. и ст. в примеч. А. Ф. Лосев; Примеч. А. А. Тахо-Годи. — М.: Мысль, 1994.— 654с.
6. Платон Собрание сочинений в 4 т.: Т. 1/Общ. ред. А. Ф. Лосева и др.; Авт. вступит, статьи А. Ф. Лосев; Примеч. А. А. Тахо-Годи; Пер. с древнегреч. — М.: Мысль, 1990.- 860 с.
7. Плотин Шестая эннеада. Трактаты VI-IX / Пер. с древнегреч. и послесл. Т. Г. Сидаша. — СПб.: «Издательство Олега Абышко», 2005. — 416 с.
8. Плотин. Пятая эннеада. -СПб.: «Издательство Олега Абышко», 2005. - 320 с.
9. Плотин. Четвёртая эннеада. -СПб.: «Издательство Олега Абышко», 2004. - 380 с.
10. Скобелева В.А. Душа в учении Платона об идеях // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. - 2008. - № 85. - С. 24-28.
11. Шичалин Ю.А. История античного платонизма в институциональном аспекте. - М., 2000.

**Факторы и масштабы внутренней миграции в РФ****Factors and scale of internal migration in the Russian Federation****Калижников Ю.А.,***Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия***Kalizhnikov Yu.A.,***Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia***Примаков Е.В.,***Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия***Primakov E.V.,***Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia***Рязанцев А.А.***Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
Новосибирск, Россия***Ryazantsev A.A.***Novosibirsk National Research State University  
Novosibirsk, Russia***Аннотация.**

Миграционные потоки, возможно, - самый достоверный источник информации о величине издержек жизни в регионе и реальном качестве жизни в нём. Как известно, «люди голосуют ногами», поэтому изучение динамики и направления этого процесса чрезвычайно актуально для правительств всех стран и регионов. Нахождение причин оттока мигрантов из региона способно натолкнуть ответственные органы на реально существующие проблемы, вызвавшие массовый отток граждан, и на пути их решения. Подтверждением критичности этой проблемы могут служить активно рекламируемые и проводимые правительствами регионов программы по удержанию населения в пределах субъектов, то есть по увеличению привлекательности региона в глазах потенциальных мигрантов. Целью данной работы является исследование явления внутренней миграции в РФ, выявление факторов внутренней миграции в РФ и анализ её влияния на экономический рост региона.

**Annotation.**

Migration flows are perhaps the most reliable source of information about the cost of living in the region and the real quality of life in it. As you know, “people vote with their feet,” therefore, the study of the dynamics and direction of this process is extremely important for the governments of all countries and regions. Finding the reasons for the outflow of migrants from the region can push the responsible authorities to the real problems that caused the massive outflow of citizens, and on the way to their solution. The criticality of this problem can be confirmed by programs actively advertised and carried out by the regional governments to keep the population within the constituent entities, that is, to increase the attractiveness of the region in the eyes of potential migrants. The purpose of this work is to study the phenomenon of internal migration in the Russian Federation, identify the factors of internal migration in the Russian Federation and analyze its impact on the economic growth of the region.

**Ключевые слова:** миграция, региональная экономика, экономический рост.

**Key words:** migration, regional economy, economic growth.

Устоявшееся определение миграций населения следующее: «миграция населения (от лат. migratum) – перемещение, переселение граждан (мигрантов) через границы тех или иных территорий с переменной места жительства навсегда или на менее длительный срок». Согласно широко используемому определению миграция – это перемена места жительства. Синоним миграции в зарубежной литературе – мобильность населения. По направленности потоков миграции она подразделяется на внутреннюю и внешнюю.

В 1970-е годы российскими учеными Т.И.Заславской и Л.Л.Рыбаковским была сформулирована концепция трехстадийности миграционного процесса, согласно которой в периоде от принятия решения о миграции до окончания процесса адаптации на новом месте выделяют три стадии:

– первая – формирование миграционной мобильности населения, которая зависит от многих характеристик региона, в том числе демографии, этнического состава, генетики и социально-экономической обстановки. Чаще всего повышенной мобильностью обладают трудоспособные слои населения по сравнению с детьми и людьми старше трудоспособного возраста; одинокие люди по сравнению с состоящими в браке; женщины по сравнению с мужчинами; люди с высшим образованием по сравнению с людьми, имеющими только средне-специальное образование или не имеющими образования;

– вторая – собственно переселения. По сути, это совокупность переселений, совершившихся в определенный период внутри одного или между несколькими регионами.

– третья – процесс адаптации, или «приживаемости» мигрировавших на новом месте жительства; включает как адаптацию переехавших к новому обществу, так и нового общества к переехавшим.

Неоклассические теории миграции берут начало с работ учёного Уильяма Артура Льюиса. В 1979 году он получил Нобелевскую премию по экономике совместно с Т. Шульцем за формулирование двухсекторной теории миграции. В основу таких моделей легки как макро -, так и микроанализ. В данной теории сельскохозяйственный сектор характеризуется как трудопереизбыточный, а промышленной – как трудонедостаточный.

Из последующих исследований, проведенных в конце 20-го века, следует выделить модель Харриса – Тодаро, новую экономическую теорию миграции О. Старка и Д. Массея, теорию сегментированного рынка труда М. Пиоре, теорию мировых систем И. Валлерстайна и теорию миграционных сетей Д. Массея.

С точки зрения доступности информации и простоты анализа статический метод является наиболее предпочтительным для исследования. Для целей исследования автор воспользуется результатами [бюллетень] расчётов экспертов различных показателей миграции населения России. В этом разделе были использованы некоторые относительные статистические показатели для оценки миграции населения, «интерпретация которых состоит в следующем:

– коэффициент интенсивности прибытия (коэффициент прибытия; на 10 тыс. человек населения) — отношение общего числа прибывших к средней численности населения в этот период времени, умноженное на 10 000;

– коэффициент интенсивности выбытия (коэффициент выбытия; на 10 тыс. человек населения) — отношение общего числа выбывших к средней численности населения в этот период времени, умноженное на 10 000;

– коэффициент миграционного прироста (сальдо миграции; на 10 тыс. человек населения) — отношение сальдо миграции к средней численности населения в этот период времени, умноженное на 10 000;

– коэффициент интенсивности миграционного оборота (на 10 тыс. человек населения) — отношение суммы прибывших и выбывших к средней численности населения в этот период времени, умноженное на 10 000;

– коэффициент эффективности миграции — отношение миграционного прироста к миграционному обороту, в процентах.





Рисунок 1. Динамика прибытия населения в разрезе направлений миграции (тыс.чел.), 2005- 2017 годы

Из данной диаграммы очевидно, что интенсивность миграций увеличивается с каждым годом и особо резкий её скачок произошел в посткризисные годы. Доля внутренних миграций чрезвычайно высока и близка к 95% от всего прибытия населения, поэтому должна быть тщательно изучена на предмет причин и факторов. На аналогичном графике выбытия население можно выделить два главных аспекта: во-первых, динамика выбытия близка к динамике прибытия населения, а это свидетельствует о повышении мобильности населения в посткризисные годы, связанную видимо с улучшением сообщения между городами, инфраструктуры и развитием сети Интернет; и, во-вторых, число прибывших в среднем всегда больше, чем число выбывших, следовательно, план правительства по замещению положительным миграционным сальдо естественной убыли населения в той или иной степени претворялся в жизнь.

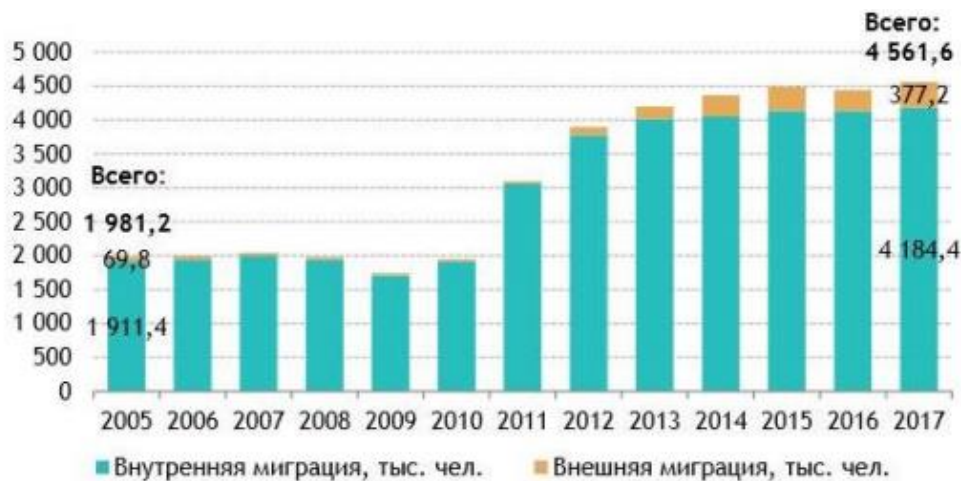


Рисунок 2. Динамика выбытия населения в разрезе направлений миграции (тыс.чел.), 2005-2017 годы

Если взглянуть поближе на динамику коэффициента интенсивности миграции по прибытию, можно увидеть, что с 2005 по 2017 год число прибывших в регион увеличилось больше чем в два раза, что ещё раз подтверждает изложенные выше гипотезы.

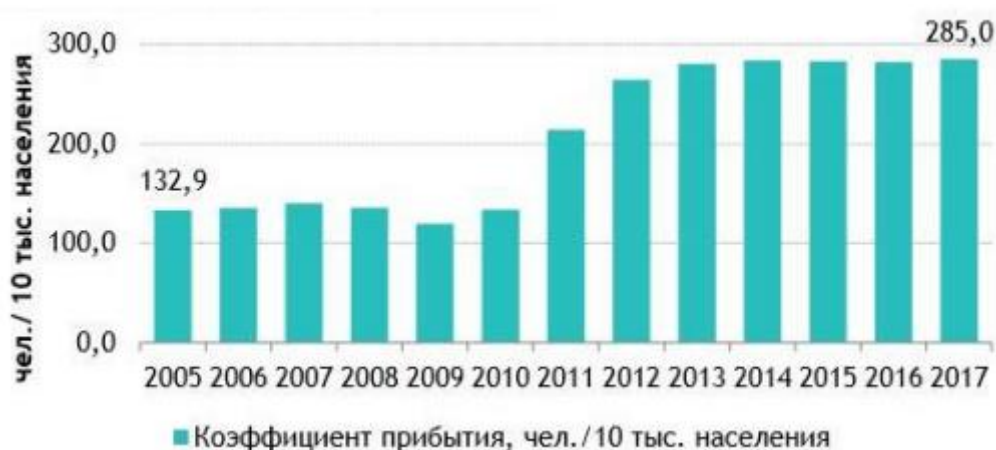


Рисунок 3. Динамика коэффициента интенсивности внутренней миграции по прибытию (чел. на 10 тыс. населения), 2005-2017 годы

Большой интерес представляет то, какая доля внутренних миграций является внутрорегиональной, а какая – межрегиональной. Иными словами, имеет ли место явление урбанизации, то есть перетекание сельского населения в городскую местность в поисках лучшей жизни (это явление, безусловное, важное и требующее изучения, но оно не является предметом данной работы), или миграция в другие регионы, что может свидетельствовать о нарастающих проблемах в регионах.



Рисунок 4. Динамика структуры внутренней миграции в Российской Федерации (%), 2005-2016 годы

Как видно из диаграммы, доля межрегиональной миграции в величине всех внутренних миграций увеличивалась в течение более чем десяти лет, с 42,7% до 50,6%. С одной стороны, это является показателем увеличения мобильности населения, что связано в первую очередь с развитием инфраструктуры, и, с другой стороны, свидетельствует о нарастающих социально-экономических проблемах регионов-доноров и увеличение дифференциации регионов по уровню экономического развития.

Следующим шагом необходимо выяснить, в каких федеральных округах положительное миграционное сальдо, то есть какие округа являются наиболее привлекательными в глазах мигрантов.

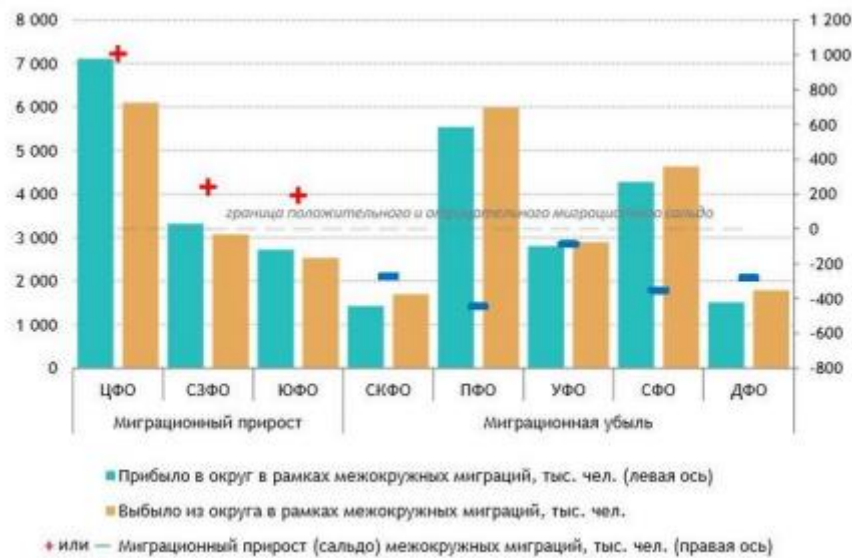


Рисунок 5. Итоги миграции населения между федеральными округами (тыс.чел.), 2008-2016 годы

Можно сказать, что в последние годы миграционные потоки направлены с севера и востока на юг и в центр.

В ходе исследования явления внутренней миграции неизбежно возникает вопрос о том, не вызывает ли оно диспропорции в гендерном составе, что может препятствовать улучшению демографической ситуации в регионе и стране в целом, или не вызывает ли оно диспропорции в образовательных характеристиках населения, что в свою очередь чревато нехваткой квалифицированной рабочей силы или высоким уровнем безработицы. В этом разрезе необходимо для начала изучить динамику гендерного состава мигрирующих.

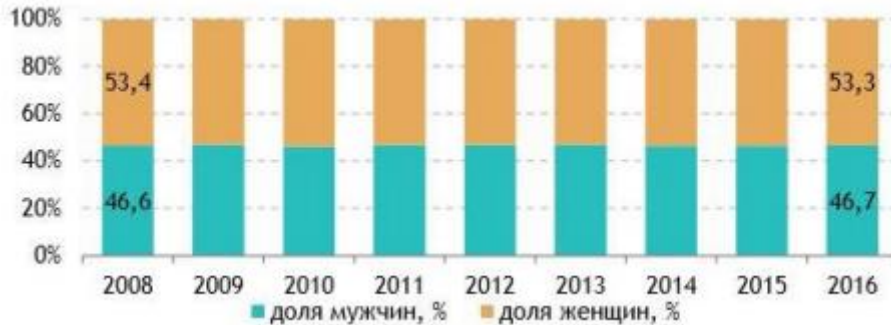


Рисунок 6. Динамика гендерного состава внутренней миграции населения в Российской Федерации (%), 2008-2016 годы

Необходимо отметить, что, во-первых, структура гендерного состава не менялась, по крайней мере, в период с 2008 по 2016 год, а во-вторых, она соответствовала структуре гендерного состава населения, где мужчины составляли примерно 46%, а женщины 54%. Из этого следует, что миграция никак не влияла на гендерную диспропорцию населения РФ. Возрастной состав мигрирующих также является важным показателем, поскольку позволяет оценить трудовой и демографический потенциал мигрантов.

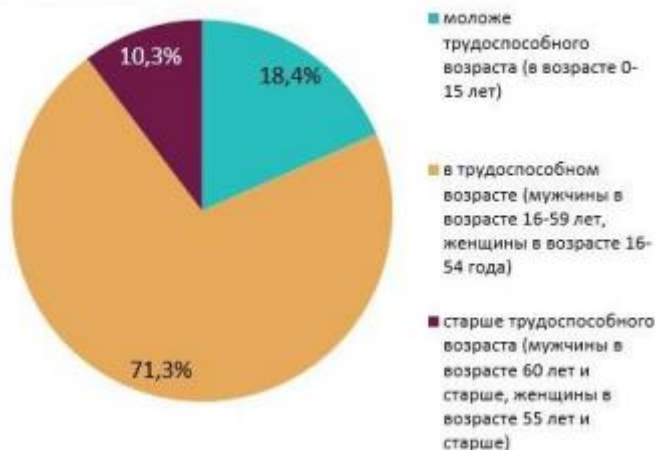


Рисунок 7. Возрастная структура внутренних мигрантов, в %, 2016 год

Важно сразу отметить, что состав внутренней миграции населения отличается от состава населения страны, в котором доля населения моложе трудоспособного, трудоспособного и старше трудоспособного возраста соответственно примерно 18,3%, 56,7% и 25%. Такая дифференциация означает, вероятно, оцениваемую мигрирующими вероятность реализовать собственный экономический потенциал посредством смены жительства. Нетрудно догадаться, что такая ситуация безусловно благоприятна для региона-реципиента и неблагоприятна для региона-донора.

Кроме пола и возраста, важным критерием является уровень образование мигранта. Важно, чтобы сохранялась одинаковая структура внутренней миграции по уровню образования и эта структура соответствовала структуре населения всей страны по уровне страны.

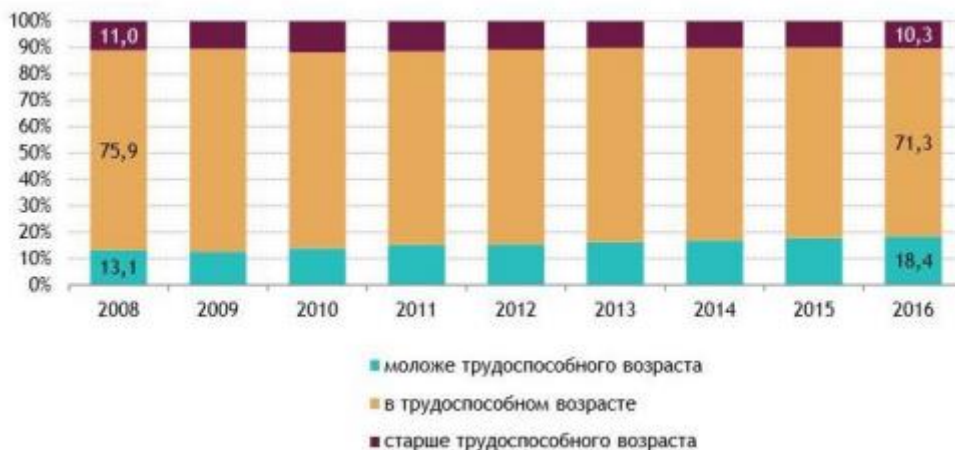


Рисунок 8. Динамика возрастного состава внутренних мигрантов в РФ (%), 2008-2016 год

В самом деле, структура внутренней миграции примерно не менялась на протяжении 8-ми лет. Кроме этого, она соответствует структуре населения страны по уровню образования 14 (на основе переписи населения 2015 года). Таким образом, не существует опасности высокого уровня безработицы или нехватки рабочей силы.

В ходе исследования внутренних миграций Аналитическим центром при Правительстве Российской Федерации был проведен опрос населения на предмет причин миграции респондентов.

|   | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 <sup>9</sup> |
|---|------|------|------|------|------|------|------|------|-------------------|
| Всего   | 100  | 100  | 100  | 100  | 100  | 100  | 100  | 100  | 100               |
| из них:   |      |      |      |      |      |      |      |      |                   |
| причины личного, семейного характера <sup>9</sup> | 61,1 | 58,9 | 59,0 | 50,1 | 47,4 | 45,8 | 45,5 | 43,8 | 34,8              |
| в связи с учебой                                  | 8,1  | 8,4  | 8,5  | 11,5 | 12,7 | 14,1 | 14,8 | 16,9 | 8,9               |
| в связи с работой                                 | 10,7 | 10,8 | 9,8  | 13,0 | 14,4 | 14,5 | 13,7 | 13,0 | 8,7               |
| возвращение к прежнему месту жительства           | 11,5 | 11,2 | 9,5  | 6,5  | 4,9  | 4,3  | 3,6  | 3,4  | 2,7               |
| из-за обострения межнациональных отношений        | 0,03 | 0,03 | 0,03 | 0,04 | 0,03 | 0,02 | 0,02 | 0,03 | 0,02              |
| из-за обострения криминальной обстановки          | 0,02 | 0,02 | 0,02 | 0,03 | 0,02 | 0,02 | 0,02 | 0,02 | 0,02              |
| экологическое неблагополучие                      | 0,2  | 0,2  | 0,2  | 0,3  | 0,3  | 0,3  | 0,3  | 0,3  | 0,3               |
| несоответствие природно-климатическим условиям    | 0,3  | 0,2  | 0,3  | 0,3  | 0,3  | 0,3  | 0,3  | 0,3  | 0,3               |
| иные причины                                      | 7,1  | 9,2  | 12,0 | 16,0 | 17,3 | 17,1 | 17,7 | 17,7 | 14,3              |
| причина не указана                                | 1,0  | 0,9  | 0,8  | 2,2  | 2,7  | 3,7  | 4,0  | 4,6  | 3,5               |

Рисунок

9. Причины внутренней миграции в России, в % к итогу

Среди причин миграции в 2016 году весомую долю занимают причины личного, семейного характера, в числе которых переезды в связи с переменой места работы супруга (- и), вступлением в брак, переезды к детям и родителям. Это очень осложняет процесс анализа факторов миграции, поскольку подобрать статистические показатели, в которых была бы заложена информация о распределении таких причин, представляется затруднительным. Такую формулировку ответа используют в том числе люди, которые либо не хотят раскрывать настоящий причин, либо сами не до конца осознают эти причины. При проведении данного исследования автор действительно отдавал себе отчет в том, что явление миграции носит очень субъективный характер. Это и создает основные сложности при моделировании изменений данного показателя. Но положительный аспект заключается в том, что если сложить проценты к итогу причин, для которых подобрать объясняющие факторы возможно, это составит приблизительно 24,5%, что весьма близко, забегая вперед, к объясняющей силе эконометрической модели, что, во-первых, свидетельствует в пользу качества и адекватности этой модели, и, во-вторых, доля респондентов, отдающих себе отчет о том, каковы были причины их миграции и честно 15 отвечающих на вопросы интервьюеров, составляет примерно четверть от общего количества мигрантов, что, опять же, свидетельствует о субъективной природе принятия решения о переезде в другой регион.

Для выполнения задач и достижения поставленной цели в этом исследовании было принято решение использовать эконометрические модели линейной регрессии, в которых были использованы некоторые статистические показатели, которые, по мнению автора, отражают скрытые и открытые причины внутренней миграции.

Таблица 1. Исследование статистических показателей

| Статистические показатели   | Обозначения в модели |
|---|----------------------|
| Уровень безработицы   | unempl               |
| Среднедушевые денежные доходы населения   | income               |
| Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата                           | wage                 |
| Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума    | min                  |
| Общая площадь жилых помещений   | apart                |
| Валовой коэффициент охвата дошкольным образованием                                | kid                  |
| Численность образовательных организаций высшего образования и научных организаций | uni                  |

|   |           |
|---|-----------|
| Численность студентов, обучающихся по программам бакалавриата, специалитета, магистратуры | stud      |
| Численность врачей всех специальностей  | doc       |
| Число больничных коек   | hosp      |
| Мощность амбулаторно поликлинических организаций  | checkup   |
| Степень износа основных фондов  | assets    |
| Индексы промышленного производства  | index     |
| Оборот розничной торговли на душу населения   | trade     |
| Валовой региональный продукт на душу населения  | grp_p     |
| Выбросы загрязняющих веществ  | pollution |
| Средняя месячная температура воздуха в январе   | temp      |
| Число зарегистрированных преступлений   | crime     |
| Коэффициенты миграционного прироста   | migration |

Для проверки качества использованных в ходе этой работы эконометрических моделей были проведены следующие тесты:

- Оценка значимости отдельных факторов регрессии и регрессии в целом;
- Тест Бройша-Пейгана на наличие гетероскедастичности в модели;
- Тест Чоу на структурные сдвиги в модели с использованием в качестве критерия положительный или отрицательный коэффициент миграционного притока.

Построим модель линейной регрессии, используя в качестве факторов статистические показатели, приведенные в таблице.

$$migration = b_0 + b_1unemp + b_2income + b_3wage + b_4min + b_5apart + b_6kid + b_7uni + b_8stud + b_9doc + b_{10}hosp + b_{11}checkup + b_{12}crime + b_{13}assets + b_{14}index + b_{15}trade + b_{16}grp + b_{17}grpp + b_{18}pollution + b_{19}temp + e$$

```

Coefficients:
              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
(Intercept)  3.386e+02  1.881e+02  1.800  0.07670
unempl      -3.523e+00  2.955e+00  -1.192  0.23770
income       3.207e-03  2.212e-03  1.450  0.15210
wage        -2.714e-04  1.501e-03  -0.181  0.85712
min         -3.263e+00  2.660e+00  -1.227  0.22452
apart       -5.305e-01  2.580e+00  -0.206  0.83775
kid         -9.470e-01  8.938e-01  -1.060  0.29348
uni         -1.332e+00  1.163e+00  -1.145  0.25655
stud        -1.256e-01  8.511e-02  -1.476  0.14496
doc          1.243e+00  8.822e-01  1.409  0.16388
hosp        -1.876e+00  6.372e-01  -2.944  0.00456 **
checkup     -2.015e-01  1.565e-01  -1.287  0.20287
crime       5.770e-02  3.146e-02  1.834  0.07141
assets      -4.804e-02  7.656e-01  -0.063  0.95017
index       -5.281e-01  1.200e+00  -0.440  0.66140
trade       -2.981e-04  2.232e-04  -1.335  0.18660
grp          1.533e-05  1.157e-05  1.324  0.19030
grp_p       -5.961e-05  3.665e-05  -1.626  0.10894
pollution  -7.135e-03  1.723e-02  -0.414  0.68026
temp         1.576e+00  1.153e+00  1.368  0.17637
---
signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 41.48 on 62 degrees of freedom
Multiple R-squared:  0.4918,    Adjusted R-squared:  0.3361
F-statistic: 3.158 on 19 and 62 DF,  p-value: 0.0003279

```

Рисунок 10. Модель линейной регрессии

Как можно видеть, лишь число больничных коек на 10 000 населения является значимым по критерию Стьюдента регрессором, то есть только коэффициент  $b_{10}$  не равен нулю. При этом вся регрессия значима в целом по F-тесту, следовательно, весь вектор коэффициентов  $B$  ненулевой. Объясняющая сила этой модели равна 0,3188, то есть изменение введенных факторов объясняет изменение коэффициента миграционного притока на 31,88%.

При этом мы можем наблюдать сильный разрыв между R-квадратом и R-квадратом скорректированным. Проведём чисто формальную стандартную процедуру выбора регрессоров в модели по методу «от большего к меньшему», то есть будем поочередно удалять регрессорами с наибольшим p-value, то есть «самые незначимые регрессоры их всех», выражаясь простыми словами, до того момента, пока в нашей модели не останутся исключительно значимые по критерию Стьюдента факторы. В результате этой процедуры получим следующую модель:

$$migration = b_0 + b_2income + b_{10}hosp + b_{11}checkup + b_{12}crime + b_{19}temp + e$$

```

Coefficients:
(Intercept) 93.969176 32.743144 2.870 0.005315 **
income      0.002380 0.000479 4.969 4.05e-06 ***
hosp       -1.664924 0.431450 -3.859 0.000237 ***
checkup    -0.194096 0.104755 -1.853 0.067786 .
crime      0.043720 0.021534 2.030 0.045827 *
temp       2.131793 0.850391 2.507 0.014317 *
---
Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 40.51 on 76 degrees of freedom
Multiple R-squared:  0.4058,    Adjusted R-squared:  0.3667
F-statistic: 10.38 on 5 and 76 DF,  p-value: 1.299e-07

```

Рисунок 11. Изменение модели линейной регрессии

Как видно из p-value каждого фактора и всей регрессии в целом, в данной модели все факторы значимы, как и регрессия в целом. Из положительного стоит отметить то, что объясняющая сила нашей регрессии увеличилась и составляет теперь 36,67%, и такая сила была достигнута при меньшем количестве факторов! В этом месте необходимо отметить, что экономическая интерпретация полученных моделей затруднена в связи с тем, что факторы измеряются в разных величинах: рублях, процентах, градусах и т.д. Тем не менее, необходимо взглянуть на полученные модели с точки зрения логики и базовых экономических знаний. Итак, переменная income отражает доходы населения, и при её увеличении коэффициент миграционного прироста увеличится, то есть, говоря простыми словами, в этот регион увеличится приток мигрантов из других субъектов или же снизится отток. Это вполне ожидаемо и логично. Чем выше средняя январская температура в регионе, то есть, чем теплее там зимы, тем больше коэффициент миграционного притока, то есть все больше граждан из других регионов мигрируют в этот. Эта связь тоже весьма очевидна. При увеличении количества больничных коек и числа приемов врачей в смену, то есть, по сути, улучшение качества медицинского обслуживания в регионе, коэффициент миграционного прироста уменьшается, то есть привлекательность региона в глазах мигрантов падает. На этом этапе возникает множество вопросов к качеству данной модели. С одной стороны, число больничных коек – это просто число обычных предметов, и оно не имеет никакого отношения к уровню развития инфраструктуры, качеству оказываемых услуг, хотя и принимается экспертами как статистический показатель уровня развития медицины в регионе. С другой стороны, почему связь носит именно такой характер, и почему именно эти коэффициенты оказываются самыми значимыми, то есть лучше других объясняют изменение коэффициента миграционного притока? На мой взгляд, гораздо лучше для отражения качества медицинского обслуживания подошло бы количество бригад скорой помощи, число проведённых операций сложного уровня, число операций в платных клиниках, проведённых по государственным субсидиям и некоторые другие, однако такие данные недоступны никому из исследователей. Если построить зависимость миграции только от числа больничных коек, то этот фактор объясняет изменение зависимой переменной на целых 17%, и является значимым на уровне 1%. Несмотря на это, коэффициент b при этом регрессоре так же остается отрицательным.

Сталкиваясь с подобными ситуациями в исследовательской деятельности, необходимо каждый раз напоминать себе, что эконометрика – это всего лишь инструмент в руках экономиста, и он должен использоваться

без компромиссов и сделок с самим собой. В самом деле, вряд ли кто-то станет использовать топор с некрепко закрепленным обухом для рубки дров, это может закончиться серьезными, иногда несовместимыми с жизнью травмами. Поэтому нам необходимо по-новому взглянуть на полученную модель, глазами экономиста, а не робота, учитывая упомянутые в числе весомых причины миграции и факторы, которые в той или иной степени связаны с этими причинами. Поскольку число больничных коек – это просто число предметов, которые несут в себе очень маленький медицинский потенциал, и значимость этой переменной вызвана, возможно, ещё каким-то, неочевидным для автора, процессом, происходящим одновременно с увеличением числа больничных мест, мы исключим данный фактор из модели, потому что задача исследования состоит не в том, чтобы гнаться за величиной R-квадрат, а в том, чтобы адекватно объяснять происходящие изменения и не подгонять эти объяснения под полученные в результате построения модели коэффициенты при переменных, то есть говоря простым языком, «объяснять не больше, а объяснять качественнее». В результате этой осмысленной процедуры была получена следующая модель:

```

Coefficients:
              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
(Intercept)  1.648e+02  8.005e+01   2.058  0.0433 *
unempl      -9.435e-01  2.746e+00  -0.344  0.7322
income       2.476e-04  1.904e-03   0.130  0.8969
wage         5.740e-04  1.425e-03   0.403  0.6884
min         -3.725e+00  2.133e+00  -1.746  0.0852 .
doc          5.225e-01  8.624e-01   0.606  0.5465
kid         -1.512e+00  7.302e-01  -2.071  0.0421 *
stud        -1.331e-01  8.264e-02  -1.611  0.1117
uni         -1.415e+00  1.066e+00  -1.328  0.1887
grp          2.162e-05  1.057e-05   2.046  0.0446 *
grp_p       -6.685e-05  3.534e-05  -1.892  0.0627 .
temp         1.925e+00  9.922e-01   1.940  0.0564 .
pollution  -2.121e-03  1.745e-02  -0.122  0.9036
---
Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 43.17 on 69 degrees of freedom
Multiple R-squared:  0.3874,    Adjusted R-squared:  0.2809
F-statistic: 3.636 on 12 and 69 DF,  p-value: 0.0003093

```

Рисунок 12. Изменение модели линейное регрессии

Проведём тесты на проверку качества модели. На следующем рисунке представлен результат теста Бройша-Пейгана на наличие гетероскедастичности:

```

data: model3_2
BP = 6.8746, df = 10, p-value = 0.7372

```

Результаты теста свидетельствуют об отсутствии гетероскедастичности. Следующим шагом проведем тест Чоу на структурные изменения коэффициентов регрессии в двух разных группах регионов, разделённых по признаку численности населения с доходами ниже прожиточного минимума, на регионы с численностью ниже среднего и выше среднего. Смысл этой проверки заключался в том, чтобы выяснить, существует ли у более бедных регионов изменения коэффициентов линейной регрессии в полученной модели по сравнению с менее бедными регионами, то есть присутствует ли в бедных регионах более выраженная тенденция к миграции:

```

> chow.test(y1,mx1,y2,mx2)
      F value      d.f.1      d.f.2      P value
1.99762383 10.00000000 62.00000000 0.04872225

```

Результат данного теста спорный. Согласно стандартной процедуре в языке R, на уровне значимости 5% мы отклоняем гипотезу о постоянстве коэффициентов. Но если мы уменьшим уровень значимости до, скажем, 4%, тест примет нулевую гипотезу о постоянстве коэффициентов. Поэтому в дальнейшем автор будет полагать, что в модели отсутствуют структурные изменения.



Вернемся к интерпретации моделей. При выборе регрессоров автор руководствовался следующей идеей: для проверки соответствия результатов опросов, мигрировавших реальным причинам их миграции необходимо включить в модель факторы, которые в той или иной мере отражают эти причины, проверить их на адекватность, значимость, и сделать заключение о том, объяснимо ли явление миграции населением указанными причинами. Как можно видеть, по тесту Стьюдента лишь два фактора значимы на уровне 5%, три на уровне 10% и семь регрессоров незначимы вовсе. С другой стороны, по тесту Фишера вся регрессия значима в целом на уровне 5%, то есть вектор-столбец оценок  $B$  ненулевой, или все коэффициенты  $b$  ненулевые. Поскольку автор придерживается мнения, что регрессионный анализ – инструмент в руках экономиста, в дальнейшем он будет придерживаться того, что вся регрессия значима в целом. Объясняющая сила полученной модели невелика по сравнению с предыдущей. Тем не менее, в ней учитываются многие факторы, упомянутые самими респондентами как значимые. Из оценок  $b$  данной модели можно заключить, что при увеличении уровня безработицы отток граждан из региона увеличивается, поскольку незанятая рабочая сила устремляется на рынки труда других регионов в поисках работы. При увеличении среднедушевого дохода граждан региона увеличивается и приток мигрантов в этот регион, поскольку их привлекает более высокий уровень благосостояния. При увеличении числа бедных увеличивается и отток мигрантов из региона, которые находятся в поисках «лучшей жизни» в других регионах. Всё вышеперечисленное говорит в пользу весомости причин «мигрировал по работе» и «мигрировал по семейным обстоятельствам». При увеличении охвата дошкольников дошкольным образованием отток населения из региона также увеличивается. Объяснение этого факта, скорее всего, кроется в том, что это не является сколько-нибудь значимой причиной миграции, либо имеет место скрытый ортогональный процесс, неочевидный для автора, который действительно является значимым для данной модели. Одной из весомых причин миграции является учёба, но мы можем видеть, что на самом деле при увеличении числа университетов в регионе приток в него снижается. Это, вероятно, вызвано тем, что студенты стремятся к действительно качественному образованию, которое обеспечивает далеко не каждая образовательная организация, или же к специальному образованию, военному, например. Здесь имеет место та же ситуация, что наблюдалась с числом больничных коек – число обычных зданий не означает наличие развитой инфраструктуры и качественных образовательных услуг. При увеличении числа врачей всех специальностей увеличивается и качество оказываемых медицинских услуг, что отождествляется мигрантами с улучшением социального обеспечения, поэтому приток граждан в регион увеличивается. С величиной ВРП и ВРП на душу населения ситуация обстоит интересно: при увеличении ВРП миграционный приток населения увеличивается, а при увеличении ВРП на душу населения, наоборот, уменьшается. Индивиды, как правило, склонны оценивать уровень благосостояния региона по номинальным величинам ввиду частого отсутствия у них необходимых знаний экономики, поэтому высокий уровень ВРП является весомой причиной миграции. В то же время, миграционные потоки и уровень ВРП на душу населения взаимовлияют друг на друга, поскольку изменение структуры рынка рабочей силы влияет на уровень производства в экономике. Часто происходит так, что рабочая сила оказывается «не там, где должна быть», то есть у работников отсутствуют необходимые знания и опыт работы, поэтому увеличение их количества не способно серьезно повлиять на величину ВРП, но точно увеличит знаменатель и тем самым уменьшит величину ВРП на душу населения. Чем выше средняя зимняя температура, тем больше поток мигрантов в регион, поскольку жесткие климатические условия требуют высоких издержек жизни, и индивиды стараются минимизировать издержки, предпринимая переезд в более тёплые края. Также одной из упомянутых причин была неблагоприятная экологическая обстановка в регионе, и по коэффициентам регрессии можно видеть, что при увеличении выбросов производств, что напрямую влечет ухудшение экологии, происходит увеличение оттока населения из региона.

Следующим шагом попробуем выяснить, как влияет увеличение потока мигрантов на уровень экономического благосостояния региона, традиционными показателями которого являются ВРП и ВРП на душу населения. Для этого построим две линейных регрессии с одной независимой переменной:

```

Coefficients:
              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
(Intercept) 1186646    220430   5.383 7.13e-07 ***
migration    12568      4004     3.139 0.00237 **
---
Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 1834000 on 80 degrees of freedom
Multiple R-squared:  0.1097,    Adjusted R-squared:  0.09854
F-statistic: 9.854 on 1 and 80 DF,  p-value: 0.002374

Coefficients:
              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
(Intercept) 433221.6    37198.6  11.646 <2e-16 ***
migration    399.9      675.6     0.592 0.556
---
Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 309500 on 80 degrees of freedom
Multiple R-squared:  0.00436,    Adjusted R-squared:  -0.008086
F-statistic: 0.3503 on 1 and 80 DF,  p-value: 0.5556

```

Рисунок 13. Две линейных регрессии

По построенным моделям видно, что при увеличении коэффициента миграционного притока увеличивается и величина ВРП, потому что, как говорилось ранее, происходит приток новой рабочей силы. При этом, изменение коэффициента миграционного притока абсолютно не влияет на изменение ВРП на душу населения. Из этого можно заключить, что, хоть на первый взгляд и может показаться, что отток населения из региона критически скажется на уровне его благосостояния, на самом деле нет никакой связи между коэффициентом миграционного прироста и уровнем реального благосостояния региона, и, следовательно, такую связь необходимо искать в другом разрезе. Таким образом, миграция населения не представляет настолько серьезной опасности, как полагают региональные и федеральные власти РФ.

Регулирование миграции населения в России осуществляется посредством правовых, информационных, финансово-экономических, организационных и иных инструментов. Мероприятия такой направленности определяются, в частности: – Государственной программой по оказанию содействия добровольному переселению в Российскую Федерацию соотечественников, проживающих за рубежом (утверждена указом Президента Российской Федерации от 22 июня 2006 г. № 637 «О мерах по оказанию содействия добровольному переселению в Российскую Федерацию соотечественников, проживающих за рубежом») (далее Госпрограмма переселения соотечественников); – Законом Российской Федерации от 19 апреля 1991 г. № 1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации» (далее — Закон о занятости). Кроме перечисленных законных актов, претворяются в жизнь планы проектов на разных государственных уровнях, такие как, например, «Дальневосточный гектар». Закон «О занятости» предусматривает финансовую помощь безработным при переезде в другой регион и устройстве там на работу, но, по подсчетам экспертов [бюллетень] содействие безработным гражданам в переезде в другую местность для временного трудоустройства с точки зрения масштабов, по крайней мере, на момент 2016 года, не могло рассматриваться в качестве инструмента регулирования внутренней миграции, что являлось следствием крайней ограниченности используемых для его организации льгот и компенсаций, использования в этих целях возможностей лишь бюджетов регионов-доноров, но не регионов-реципиентов. К вопросу проектов формата «Дальневосточного гектара». Для России очень характерно то, что современные проекты по привлечению населения в регионы опираются на социальную реальность столетней давности и сильно напоминают столыпинские программы переселения крестьян.

Идеология программы не только устарела, она ещё и идет вразрез с рыночными силами, под воздействием которых население «стягивается» в региональные центры и более экономически развитые регионы, то есть туда, где они будут обеспечены работой. Помимо перечисленных недостатков, потенциальные мигранты сталкиваются с 28 бюрократическими сложностями при выборе участка, в реальности их выбор сильно сужен по сравнению с опубликованными правительствами списками. Также в местностях, выделенных для реализации проекта, часто отсутствует инфраструктура в виде детсадов, школ и больниц, дороги песчаные, сеть Интернет и телефонная связь также не проведены.

### **Заключение**

Подводя итог, необходимо отметить, что миграция на сегодняшний день является важным и требующим детального изучения явлением. В первой главе мы познакомились с основными понятиями, классификацией миграции населения, а также убедились, что существует множество теорий и концепций миграции, объясняющих движение населения с разных позиций. Тем не менее, большинство из них придерживается теории факторов притяжения и отталкивания населения, или же фокусируется только на одном типе. Эти концепции вдохновили автора на исследовательскую деятельность, результаты которой представлены в этой курсовой работе. В работе авторы столкнулись с несколькими фундаментальными проблемами исследований регистрируемых миграционных потоков. Во-первых, статистика охватывает только зарегистрированные внутренние миграции, и масштаб теневых миграций оценить сложно. Во-вторых, существует проблема устаревшей методологии учета переселенцев, очень узкого перечня опубликованных данных, которые могут быть использованы для исследовательской работы, и некорректные формы опросов населения о причинах их миграции. В-третьих, трудно полагаться на достоверность опубликованных связи с тем, что построенная модель продемонстрировала неоднозначные результаты, которые могли быть в том числе вызваны неверно исчисленными статистическими показателями, ведь эконометрика чрезвычайно чувствительна к такого рода ошибкам выборок, и эти ошибки могут исказить результаты эконометрических расчётов в десятки раз.

Согласно анализу статистических данных динамика всех показателей миграции, во-первых, согласуется с теоретическими аспектами миграций, изложенными в первой главе, и, во-вторых, свидетельствует о том, что миграция населения не несет опасности для гендерной и возрастной дифференциации населения, поскольку согласуется с гендерной и возрастной структурой населения в целом. Но миграция способствует усилению дифференциации регионов по образовательному признаку, поскольку более квалифицированные кадры мигрируют в центры промышленности и торговли, потому что ищут применение своему уровню квалификации и опыту работы. Это естественное движение рыночных сил, которое не повлекло бы за собой катастрофических последствий, если бы правительства регионов не способствовали максимальному удержанию населения в регионах, удерживая тем самым только низкоквалифицированных работников.

На базе проведенного анализа динамики миграционных потоков была построена и оценена регрессионная модель, в основе которой лежат основные идеи теорий миграций, а также модель влияния миграции на экономический рост региона. Результаты исследования 30 подчеркивают субъективную природу миграций, несовершенство теоретических концепций и учёта мигрантов, а также отсутствие продвинутого инструментария у автора. Главным посылом работы является то, что миграции – многогранный и сложный процесс, который сложно изучать ввиду аспектов, многократно упомянутых выше. Стягивание населения в центры промышленности и торговли есть прямое действие рыночных сил, под влиянием которых должны были осваиваться центры и регионы СССР и РФ, и в настоящее время, когда в России действуют в той или иной степени рыночные механизмы, бюрократическая машина противостоит этим силам, чем только усугубляет дифференциацию регионов по социально-экономическим характеристикам. Практикуемые в настоящее время

государственные миграционные программы и инициативы либо основываются на социальной реальности вековой давности, либо имеют нулевую эффективность, либо действуют вразрез с естественными экономическими силами, под воздействием которых живет и развивается весь западный мир, а чаще всего всё вместе.

#### Список используемой литературы:

1. Баранов А.О. Лекции по макроэкономике: учеб. пособие для вузов. 2-е изд., исправл. и доп. Новосибирск: НГУ, 2009. – 342 с.
2. Демографический энциклопедический словарь: словарь/ гл.ред. Валентей Д.И. М.: Советская энциклопедия, 1985. – 608 с.
3. Щербаков А.И. Демография: учеб. пособие / А.И. Щербаков, М.Г. Мдинарадзе, А.Д. Назаров, Е.А. Назарова; под общ. ред. д-ра экон. наук, профессора А.И. Щербакова. — М. : ИНФРА-М, 2017. — 216 с
4. Методология и методы изучения миграционных процессов. Междисциплинарное учебное пособие. Под ред. Зайончковской Ж., Молодиковой И., В. Мукомеля. Центр миграционных исследований – М., 2007. – 370 с.
5. Миграция населения: 40 лет исследований в Центре по изучению проблем народонаселения экономического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова (1967–2007 гг.). Аннотированный библиографический указатель / Авт.- сост. И.В. Ивахнюк. — М.: СП Мысль, 2007. — 112 с
6. Абылкаликов С. И., Винник М. В. Экономические теории миграции: рабочая сила и рынок труда //Бизнес. Общество. Власть. 2012. №12. С. 1-19
7. Василенко П. В. Зарубежные теории миграции населения // Псковский регионологический журнал. 2013. №16. С. 36-42
8. Гусейнова А. И. К., Козлова Е. И. Классические и современные теории миграции населения // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2019. №2 (36). С. 202-209
9. Калачикова О. Н., Будилова А. П. К вопросу об измерении миграционных процессов // Проблемы развития территории. 2018. №4 (96). С. 7-17
10. Рыбаковский Л. Л. Предыстория возникновения теории трех стадий миграционного процесса // Уровень жизни населения регионов России. 2018. №2 (208). С. 86-94
11. Сафаралиев Г. К. Миграционные процессы в России: теория и практика внутренней миграции // БЕРЕГИНЯ.777.СОВА . 2014. №2 (21). С. 145-150
12. Яковлева Е. Б. История и теории миграционных процессов // Теория и практика общественного развития. 2017. №3. С. 20-23
13. Миграция населения в России: тенденции, проблемы, пути решения. 2018: социальный бюллетень. Аналитический центр при Правительстве РФ. – 54 с. 32
14. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2002-2019: стат. сб. М., 2018. – 1164 с.
15. Российский статистический ежегодник. 2018: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2018 – 694 с.
16. Численность и миграция населения Российской Федерации в 2018 году: стат. бюллетень. – М. 2019. – 44 с.
17. Закон Российской Федерации от 19 апреля 1991 г. № 1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации».
18. Федеральный закон от 23.08.1996 N 127-ФЗ (ред. от 25.05.2020) «О науке и государственной научно-технической политике».
19. Указ Президента Российской Федерации от 22 июня 2006 г. № 637 «О мерах по оказанию содействия добровольному переселению в Российскую Федерацию соотечественников, проживающих за рубежом».
20. Hill F., Gaddy C. The Siberian Curse. How Communist Planners Left Russia Out in the Cold. – М. 2007. – 328 с.

**Философия позитивизма****Philosophy of positivism****Гимадиева Лейсан Ильфатовна***магистрант 1 курса**студент, КГЭУ**Россия, г. Казань**e-mail: l-e-y-s-a-n-99@mail.ru***Gimadieva Leysan Ifatovna***1st year master's student,**Kazan State Power Engineering University**Russia, Kazan**e-mail: l-e-y-s-a-n-99@mail.ru***Научный руководитель****Авдошин Георгий Валерьевич***кандидат философских наук**доцент, КГЭУ**Россия, г. Казань**e-mail: 5194300@mail.ru***Scientific adviser****Avdoshin Georgy Valerievich***PhD in Philosophy**Associate Professor, KSPEU**Russia, Kazan**e-mail: 5194300@mail.ru***Аннотация.**

В данной статье поднимается вопрос философии позитивизма, основателем которой является О. Конт. Говорится о ярких представителях данного направления философии во всех странах, куда проник позитивизм. Объясняется смысл данного направления философии, говорится о годах существования. Приводится исторический ряд развития позитивизма, состоящий из 4 форм, которые в конечном итоге приводят позитивизм к начальной точке. На основании полученных данных делается вывод о существовании позитивизма, как направления философской мысли.

**Annotation.**

This article raises the question of the philosophy of positivism, the founder of which is O. Comte. It is said about the bright representatives of this branch of philosophy in all countries where positivism has penetrated. The meaning of this direction of philosophy is explained, it is said about the years of existence. The historical series of the development of positivism is given, consisting of 4 forms that ultimately lead positivism to the starting point. Based on the data obtained, a conclusion is made about the existence of positivism as a direction of philosophical thought.

**Ключевые слова:** позитивизм, философия, Огюст Конт, наука.

**Key words:** positivism, philosophy, Auguste Comte, science.

Люди всегда задаются различными вопросами, связанными с их жизнью, с тем, что они видят, слышат и чувствуют. Ответить на многие подобные вопросы позволяет такая наука, как философия. Она объединяет в себе все накопленные человечеством знания и передает их следующим поколениям. Одним из основоположников философии является Пифагор: именно он дал определение слову «философия», и был одним из тех, кто способствовал объединению всех известных наук в философию. Т.к. он считал, что основной задачей философии и философов является обучение своих учеников Мудрости, которая была накоплена на протяжении многих лет. Со временем наука получила широкое распространение, появлялось все больше учеников и философов. Каждый из них вносил в науку что-то новое.

На сегодняшний день философия позитивизма является некоторой исторической ценностью, т.к. именно данное направление развития философии позволило осознать миру, что практически единственным достоверным доказательством какого-либо явления является научное обоснование. Также, философия позитивизма послужила базовой основой структурализма. Поэтому изучение позитивизма на сегодняшний день является актуальной задачей науки и философии, т.к. более точные и полные знания об позитивизме позволят четко сформулировать принципы и основы структурализма и всех последующих направлений в развитии философии позитивизма.

Одним из ярких представителей философии является французский философ Огюст Конт, который в 19 веке вносит в философию новое направление. Возникнув во Франции, данное направление быстро распространяется на соседствующие страны: Англия, Германия, а затем и остальные страны Западной Европы. Данное направление философии называется Философия позитивизма. Ее наиболее активно представляли такие исторические личности, как: Огюст Конт, Джон Стюарт Милль, Герберт Спенсер, Якоб Молешотт, Роберто Ардиго и др.

Позитивизм представляет собой довольно сложное философское движение, доминирующее, преимущественно, в европейской культуре. Считается, что позитивизм начал свое активное развитие в 1840 году и просуществовал до начала Первой мировой войны. Позитивизм проник во все сферы общественной жизни: политика, педагогика, история, литература и т.д. Такой широкий охват объясняется тем, что в Европе начинается процесс индустриальной революции, начинают активно развиваться науки, а, как следствие, и технологии, процессы. Происходит резкий рост производства в мире, ускоряется рост городов, повышается качество жизни, образ жизни граждан стремительно меняется. Основоположник позитивизма О. Конт говорил о своем направлении, что философия позитивизма – это совокупность научных положений всего естественнонаучного и общественного материала. Т.е. он считал, что каждая наука – это есть отдельная философия, поэтому цель позитивизма – это развитие методологии наук и поиск связей между ними.

Основным вопросом философов-позитивистов является взаимоотношение философии и науки. Они утверждали, что все истинное, положительное (позитивное) может найти свое место лишь в результатах деятельности отдельных наук или их объединения. Философия не может достоверно обосновать свои утверждения, поэтому философию как отдельную науку рассматривать не может представиться возможным. Но философия и какая-либо наука могут служить «синтетическим» объединением, которые вместо могут дать объяснение многим явлениям.

Исторически сложилось, что позитивизм принято делить на 4 формы (табл. 1):

- Первый позитивизм. Наиболее яркими представителями являются О. Конт, Г. Спенсер, Дж. Милль а также П. Лафит, Э. Ренан и др.. Основными идеями первого позитивизма являются позитивное знание и избавление философии от метафизических иллюзий. Данная форма позитивизма являлась «сторонником» науки. Философия позитивизма некоторым образом связана с философией французского Просвещения 18 века. Следуя данным просветителям, Конт выдвинул свое убеждение о способности науки к бесконечному и непрерывному развитию, а также о безграничности предметной области, к которой применимы научные методы мышления. Конт распределил существующие на тот момент науки в следующем иерархическом порядке. С его исторической точки зрения, это отражает порядок последовательного возникновения наук и выстроена по принципу – от более древних к более новым: математика – астрономия – физика – химия – биология – социология. И выдвинул следующие принципы позитивизма:

1. От простого к сложному;
2. От абстрактного к конкретному;
3. Временной.

Основываясь на данных принципах, Конт считал, что задача современной философии не искать собственные ответы на волнующие человечество вопросы, а охватывать совокупность наук, познавать наиболее общие законы и систематизировать научные знания;

- Второй позитивизм или «махизм» — по имени одного из двух основных представителей течения Эрнста Маха. Вторым наиболее ярким представителем являлся Авенариус Рихард. Данная форма позитивизма является своеобразной базой новой философии, которая основана уже на естественном и натуральном представлениях о мире. Многие древние убеждение касательно отношений между мышлением и бытием уходят из философии. Окружение и человек теперь являются неразрывно связанным, состоящими из ощущений: физических и ментальных. На стадии махизма позитивизм ставит в центр внимания такие проблемы, которые приверженцы и продолжатели контовского учения считали слишком «метафизическими»: природа познания, опыта, проблема субъекта и объекта, характер категорий «вещь», «субстанция», природа основных «элементов» действительности, взаимоотношение физического и психического и т. д. Заниматься анализом такого рода проблем заставляло само развитие науки, и позитивизм, претендуя на звание «философии науки», не мог этого избежать. Обращение к данной проблематике сопровождалось сближением позитивизма с теми направлениями, которые Конт и его последователи объявляли «слишком философскими», далекими от науки;

- Третий позитивизм. Яркими представителями являются Мориц Шлик, Рудольф Карнап, Людвиг Витгенштейн. Третий позитивизм также назывался неопозитивизмом. Данная форма являлась базой для созданий логического позитивизма. Её основной чертой было решение философских проблем с помощью исследования логического мышления и языка. Они приходят к выводу, что язык, находящийся между объектом и знанием о нем, существенным образом влияет как на выбор объекта и его свойств, так и на процесс и результат исследования. Человек, вооруженный одним понятийным аппаратом, который формируется при овладении определенным языком науки, всегда получает результат, отличающийся от результата исследования той же реальности, проведенного носителем другой системы понятий;

- Постпозитивизм. Яркими представителями данной формы являются Карл Раймунд Поппер, Томас Кун, Имре Лакатос — Липшиц. Постпозитивизм является неким отступлением от первого и второго позитивизма, т.к. происходят смягчения методологического радикализма. Связано это с событиями в мире и невозможностью продолжать отрицать роль социокультурных факторов в науке. Особенности постпозитивизма являются:

1. Ослабление внимания проблемы в формальной логике;
2. Активное обращение к истории науки, концентрации;
3. Отказ от жестких ограничений между империей и теорией, наукой и философией;
4. Замена верификации фальсификации;
5. Признание роли философии.

Таблица 1. Исторические формы позитивизма.

|   |  |  |
|---|--|--|
| Классический позитивизм<br>конца 19 века                    | Философия должна систематизировать и обобщать научные знания, а не объяснять их. | О. Конт  |
| Эмпириокритицизм<br>19 – 20 век                             | Наука должна отвечать на вопрос «Как?» а не «Почему?».                           | Э. Мах<br>А. Пуанкаре<br>Р. Авенариус          |
| Неопозитивизм<br>Логический позитивизм<br>30-е годы 20 века | Сведение философии к логическому анализу языка науки.<br>Принцип верификации.    | Б. Рассел<br>Р. Карнап<br>К. Гедель<br>М. Шлик |

Несмотря на множество форм позитивизма, существует ряд отличительных черт, которые выделяют позитивизм среди остальных. К ним относят, в первую очередь, естественнонаучный метод познания – позитивизм подтверждает науку как нечто главное. Именно благодаря позитивизму наука стала практически

единственным методом решения всех проблем человечества. Позитивизм всегда характеризовался поспешной и довольно необоснованной верой в постоянный технический и научный прогресс.

Исторический процесс становления позитивизма является своеобразным замкнутым кругом, т.к. с каждой новой формой позитивизма все более усиливалась строгая ориентация на науку, но в то же время позитивисты все более утрачивали контакты с действительным развитием науки. В конце концов развитие позитивизма пришло практически к тому же, что было до образования данного направления философии.

Философия позитивизма и на сегодняшний день является популярным направлением философии, т.к. именно это направление получило наибольшее развитие и наибольшее количество представителей. К примеру, одним из наиболее развитых направлений в современной философии, которое является прямым потомком позитивизма О. Конта, является структурализм. Свое развитие и распространение данное направление получило в Европе во второй половине 20 века. Структурализм объединил такие школы социогуманитарной сферы, которые исследуют проблему возникновения и выявления структуры какого-либо явления, а также отношения между элементами целого, которое сохранило свое постоянство в ходе разнообразных изменений и преобразований. В таком виде понятие «структура» характеризует не просто устойчивый «костяк» какого-либо объекта, а совокупность правил, по которым из одного объекта можно получить второй, третий и так далее путем перестановки его элементов и некоторых симметричных превращений. Выявление структурных закономерностей отдельных объектов достигается путем выведения отличий между этими объектами как превращений друг в друга конкретных вариантов единого абстрактного инварианта. Наиболее яркими представителями структурализма являются: Клод Леви-Стросс, Мишель Фуко, Жан Лакан, Роллан Барт и многие другие.

Говоря о структурализме, также следует отметить его позитивистские черты и огромное значение для науки. Во-первых, это тщательная разработка механизмов коммуникации; во-вторых, опора на многомерность культурных образований. Но, несмотря на это, структурализм отрицает активность субъекта как носителя культуры, а также недооценивает индивидуальность объектов, абсолютизирует знаково-языковую систему.

Таким образом, одним из наиболее влиятельных направлений в философии является позитивизм. Как отдельное и самостоятельное направление оно сформировалось к 30-м годам 19 века. Более 100 лет позитивизм развивался, менялся и становился индивидуальным направлением, которое не похоже на все остальные своим радикальным отношением к науке, естествознанию и древним убеждениям философии. Само понятие позитивизм призывает философов отказаться от метафизических абстракций в пользу естественных наук, т.к. именно они способны дать необходимые ответы на все вопросы человечества. В центре внимания позитивистов находился вопрос об отношении науки и философии. Они считали, что философия не может быть обособленной наукой, как до этого считали многие философы, а является дополнением ко всем существующим наукам. К сожалению эта философия на сегодняшний день не только лишилась всех крупных и влиятельных концепций, но также и во многом утратила доверие к себе, что неизбежно приводит к признанию других метафизических направлений. Идея о исключении философии из науки и превращении ее в некую техническую дисциплину не увенчалась успехом.

#### **Список используемой литературы:**

1. Балашов Л. Е. Философия. / Балашов Л. Е. – Москва: Инфра, 2020. – С. 45-47.
2. Грицанов А. А. Новейший философский словарь. / Грицанов А. А. – Минск: МинИнфо, 2017. – С. 89.
3. Коробкова Ю. Е. Философия: конспект лекций. / Коробкова Ю. Е. – Москва: МИЭМП, 2018. – С. 87-88.
4. Орлов С. В. История философии. / Орлов С. В. – Санкт-Петербург: Питер, 2019. – С. 121.
5. Реале Д. Западная философия от истоков до наших дней. / Реале Д. – Санкт-Петербург: ТОО ТК Петрополис, 2017. – С. 90-91.



## Формирование гендерной идентичности детей-сирот и подростков, оставшихся без попечения родителей

### Formation of the gender identity of orphans and adolescents left without parental care

**Поспелова Виктория Алексеевна**

*Студент 4 курса*

*Факультет Дошкольного и начального образования*

*Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Ставропольский государственный педагогический институт»  
г. Ставрополь, ул. Ленина, 417 "А"  
e-mail: pospelova-2001@inbox.ru*

**Pospelova Victoria Alekseevna**

*Student 4 term*

*Faculty of Preschool and primary education*

*State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Stavropol State Pedagogical Institute"  
Stavropol, st. Lenin, 417 "A"  
e-mail: pospelova-2001@inbox.ru*

**Чижикова Анна Сергеевна**

*Студент 4 курса*

*Факультет Дошкольного и начального образования*

*Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Ставропольский государственный педагогический институт»  
г. Ставрополь, ул. Ленина, 417 "А"  
e-mail: annchastliwogo@gmail.com*

**Chizhikova Anna Sergeevna**

*Student 4 term*

*Faculty of Preschool and primary education*

*State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Stavropol State Pedagogical Institute"  
Stavropol, st. Lenin, 417 "A"  
e-mail: annchastliwogo@gmail.com*

**Научный руководитель**

**Кольцова Ирина Владимировна**

*Кандидат психологических наук*

*Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Ставропольский государственный педагогический институт»  
г. Ставрополь, ул. Ленина, 417 "А"  
e-mail: kycher-1979@mail.ru*

**Scientific adviser**

**Koltsova Irina Vladimirovna**

*PhD in Psychology*

*State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Stavropol State Pedagogical Institute"  
Stavropol, st. Lenin, 417 "A"  
e-mail: kycher-1979@mail.ru*

#### **Аннотация.**

В статье раскрывается сущность и содержание гендерной идентичности детей. Значимое место отводится, прежде всего, определению таких понятий как «идентичность» и «гендерная идентичность». Выделены психологические механизмы, оказывающие влияние на процесс гендерной идентификации. Авторами проанализированы проблемы и особенности гендерной идентичности у детей-сирот и подростков, оставшихся без попечения родителей. Раскрыты особенности ее формирования в условиях детского дома. Представлен анализ исследований по изучению гендерной идентичности подростков, воспитывающихся в семье и в детском доме. Показано тематическое содержание программы «Тайны познания себя», авторами которой являются А.В. Забродина, М.Н. Крамаренко, направленной на развитие гендерной идентификации детей-сирот и подростков, которые остались без попечения родителей. Данная статья будет интересна специалистам различных отраслей психологии.

**Annotation.**

The article reveals the essence and content of children's gender identity. A significant place is given, first of all, to the definition of such concepts as "identity" and "gender identity". Psychological mechanisms influencing the process of gender identification are highlighted. The authors analyzed the problems and features of gender identity in orphans and adolescents left without parental care. The peculiarities of its formation in the conditions of an orphanage are revealed. The analysis of studies on the study of gender identity of adolescents brought up in a family and in an orphanage is presented. The thematic content of the program "Secrets of self-knowledge", the authors of which are A.V. Zabrodina, M.N. Kramarenko, aimed at the development of gender identification of orphans and adolescents who were left without parental care, is shown. This article will be of interest to specialists in various branches of psychology.

**Ключевые слова:** идентичность, гендерная идентичность, семья, детский дом, дети-сироты, подростки, оставшиеся без попечения родителей.

**Key words:** identity, gender identity, family, orphanage, orphans, adolescents left without parental care.

Успешность выстраивания отношений человеком с другими людьми зависит от уровня сформированности идентичности. Под идентичностью понимают чувство обретения, адекватности и владения личностью собственным «Я», в независимости от того, как меняется ситуация.

Благодаря идентичности человек ощущает непрерывность прошлого, настоящего и будущего. При сформированной идентичности у личности образуется единая система координат в различных формах поведения в разнообразных сферах жизни. При ощущении идентичности человеку легче определять направление, цели и смысл своей жизни.

Одним из компонентов идентичности является гендерная идентичность. Клецина И.С. считает, что в совокупность гендерных характеристик человека входит гендерная идентичность, маскулинные и феминные черты, установки и стереотипы поведения, типичные для определенного пола [4].

Гендерная идентичность – аспект самосознания, отображающий ощущение человека себя как представителя определенного пола, понимание своей принадлежности к полу в социальном контексте, то есть осознание и ощущение человеком позиции «Я» по отношению к конкретным образам или эталонам пола [6].

По мнению Н.В. Бураковой под маскулинностью и феминностью следует понимать, типичные представления о соматических, психических и поведенческих свойствах, предписываемых для мужчины или женщины [5].

Каждая гендерная характеристика входит в Я-концепцию личности и занимает центральную позицию. Чаще всего гендерная идентичность совпадает с биологическим полом человека. На протяжении жизни человека глобальная гендерная идентичность остается неизменной. Но в процессе взросления и приобретения опыта у человека могут поменяться его жизненные интересы, черты личности и полоролевое поведение [6].

При усвоении индивидом культуры поведения в том обществе, где он находится, углубляется его гендерная идентичность. Уровень социально-экономического развития общества, особенности культуры, образ жизни человека влияет на его гендерную идентификацию.

На становление гендерной идентификации влияют различные социальные группы. Наибольшее влияние оказывает семья. Важнейшими агентами, влияющими на развитие гендерной идентификации в семье, являются личностные и гендерные характеристики родителей, их идентичность и ролевая модель, пол ребенка и мнение родителей о том, каким должен быть ребенок данного пола [11]. На процесс гендерной идентификации влияют психологические механизмы:

1. гендерные схемы;
2. процесс идентификации;
3. социальные ожидания;
4. понимание половой социальной роли;

5. осознание, понимание половой социальной роли;
6. социальные подкрепления.

Данные механизмы и процессы гендерной идентификации характерны для типичного психосексуального развития.

При нарушениях детско-родительских отношений и родительской депривации гендерная идентификация развивается иначе.

При выпуске из учреждений интернатного типа бывшие воспитанники испытывают затруднения в создании семьи и поддержании ее в стабильном состоянии. Вхождение в семью мужа или жены, построение гармоничных отношений с супругом для них являются проблематичными. Главная причина этого, как считают А.М. Прихожан и Н.Н. Толстых, неправильно складывающиеся полоролевые представления воспитанников детского дома [10].

Также наблюдения А.М. Прихожан и Н.Н. Толстых показывают, что дети дошкольного и младшего школьного возраста не играют в ролевые игры, где надо обыграть роль мужчины или женщины (например, игры «в дочки-матери», «в войну», «в семью»). Отсутствие данных игр у детей исследователи связывают с рядом причин. Одна из причин – недостаток гендерных моделей поведения, как женских, так и мужских. Среди детей в детских домах или школ-интернатов нередко встречаются те, которые совершенно не знакомы с моделью поведения мужчин, так как с рождения их окружает женских коллектив.

В исследовании Кучер И.В. отмечается, что подростки, которые росли без родителей с раннего возраста, не имеют четких, полных представлений о себе, как представителя определенного пола. Ими слабо осознаются гендерные стереотипы, особенности взаимоотношений, как со своим, так и с противоположным полом [7].

А. Фрейд было отмечено, что подростки, выросшие без близких взрослых, создают примитивные связи с тем, кто их окружает, они развивают «замещающие» связи со сверстниками или группой сверстников; часто дети пытаются выстроить материнские отношения с каким-нибудь лицом, без этого переход таких детей к зрелости невозможен [3, с. 13].

Т.И. Юфревой было проведено исследование по изучению представлений подростков от 13 до 15 лет, которые воспитываются в детском доме, о современных мужчине и женщине. Это, по мнению Т.И. Юфревой, показывает взгляды данных подростков на маскулинность и фемининность. Сравнительный анализ представлений о женщине и мужчине подростков, воспитывающихся в семьях и вне ее, показал, что подростки из детского дома имеют повышенную ценность семьи. Также исследование показало, что у подростка, воспитывающегося вне семьи, выстраиваются одновременно две модели представлений о семейной жизни. Первая модель – идеализация образа семьи, как правило, при данной модели обычно отсутствуют конкретные бытовые детали. Вторая модель – отрицательный образ семьи. Для данного образа характерны детальность и эмоциональность в представлениях.

Эти два представления создают противоречащую систему требований: положительно-абстрактных и отрицательно-конкретных (Я бы хотела, чтобы мужчины были спортивные, красивые, сильные, любили свою жену и детей, не хочу видеть их пьяными, грязными, которые нуждаются только в водке) [2; 9]. Выстраивание такой конфликтной системы требований, по мнению Т.И. Юфревой, способно в дальнейшем отрицательно повлиять на формирование представлений о семейной жизни и на формирование адекватных, наполненных содержанием образов мужественности и женственности.

Изучением гендерной идентичности занимались Е.А. Сергтенко и А.Н. Пугачева. Исследовался тип гендерной идентичности девушек от 14 до 17 лет, которые выросли в семье и детском доме. Результаты исследования показали, что у девушек из детских домов преобладает фемининный тип (55%), андрогинный тип

второй по частоте встречаемости (40%). У девушек, воспитывавшихся в семье, преобладает андрогинный тип (45%), фемининный тип (30%), маскулинный тип гендерной идентичности (25%).

Девочки из семьи проявляли большую маскулинность гендерных установок на вербальном уровне, при этом выражены были феминные черты, которые проявлялись в рисунках. Девушки, выросшие вне семьи, имели в преимуществе феминизированные гендерные установки, проявляющиеся вербально, но менее выражены были феминные черты, что показали рисунки [10].

По завершению исследования Е.А. Сергтенко и А.Н. Пугачева пришли к выводу, что у девочек, которые воспитывались вне семьи, гендерное поведение состоит из абстрактных моделей, которые построены по принципу гиперкомпенсации, что осложняет формирование гендерной идентификации.

Дети, которые попадают в детские дома, часто бывают не просто лишены эталона выстраивания полоролевых отношений, но и имеют негативный опыт в данной сфере. Именно из-за этого на коллектив детского дома возлагается трудная и очень важная задача оказание подростку помощи гендерно идентифицировать себя, компенсировав недостаток семейного воспитания, обучив его навыкам сексуального самосохранения, скорректировав негативное влияние средств массовой информации, сформировав маскулинность и феминность, обучив основным правилам поведения со своим и противоположном полом.

Существует мнение, что способствовать гендерной идентификации у детей-сирот и подростков, оставшихся без попечения родителей, может раздельно-параллельное обучение мальчиков и девочек в школе на различных ступенях [1].

Для раздельного обучения мальчиков и девочек не разработаны единые гендерные методики и по большей части проводится в рамках рекомендаций О.А. Ворониной [8], путем внесения изменений в школьные программы. Одним из главных достоинств данного обучения является здоровьесберегающая технология и возможность создания условий для формирования у школьников гендерных ролей. Опыт работы в детских домах по гендерным программам крайне беден.

А.В. Забродина, М.Н. Крамаренко, осознавая актуальность данной проблемы, разработали авторскую программу, которая помогает в развитии гендерной идентификации детей-сирот и подростков, которые остались без попечения родителей. Название данной программы «Тайны познания себя»[7].

Целью данной программы, в соответствии с новой концепцией духовно-нравственного развития и воспитания личности гражданина России, является осознание воспитанниками безусловной ценности семьи, понимание и поддержание нравственных устоев семьи (любви, взаимопомощи, заботе о младших и стариках, ответственности за другого человека, бережное отношение к личности человека, забота о продолжении рода).

Содержание программы определяется следующим подходами к гендерному воспитанию детей и подростков: личностно-ориентированным, системно-деятельным, культурологическим.

Тематическое содержание программы делится на три блока:

1. «Мужчина в современном мире», «Женщина в современном мире». В этом блоке предполагается проведение занятий по формированию эталонов мужской и женской привлекательности, по определению ролевого поведения мужчины и женщины в современном мире, по формированию социальных ролей: мать-отец, жена-муж, сестра-брат, хозяин-хозяйка в доме и т.д.

2. «Здоровье и красота» - этот блок предполагает формирование умений ухода за своим телом, принципов здорового образа жизни, воспитание вкуса в одежде и причёске, формирование умений пользоваться косметикой, средствами по уходу за телом и волосами.

3. «Этика общения» - в этом блоке приводятся занятия по формированию правил поведения при общении с противоположным полом, умений вести беседу, развлечения гостей, освящаются правила этики и этикета.

Программа учитывает разновозрастные группы воспитанников детского дома. Поэтому занятия разделены для младших школьников и подростков. В программе предполагается деление детей на маленькие группы, что обеспечивает приближение условий к условиям в многодетной семье.

Формы и методы в программе различны, среди них: мастер-классы, индивидуальные беседы с врачом, посиделки, праздники, дискуссии, девичники, мальчишники, тестирования, тренинги, индивидуальные консультации, конкурсы и многое другое.

Программа предполагает привлечение различных специалистов: психологов, медработников, инструкторов по труду, библиотекарей, поваров.

Программа официально принята и зарегистрирована в 2010 году. Программа призвана обеспечить систему процесса гендерного воспитания и дать более современное представление по данной теме педагогам. Реализация программы предполагает повышение уверенности в себе у воспитанников, улучшение взаимодействия их с воспитателями и другими сотрудниками детского дома, увеличение активности участия в мероприятиях детского дома и вне его стен. У воспитанников, идущих по этой программе, предполагается улучшение отношения к себе и своим вещам, обогащение речи.

Таким образом, многие исследования говорят о том, что становление гендерной идентичности не может быть полноценным без родительского примера. Представления детей, воспитывающихся вне семьи, об отношениях мужчин и женщин, между мужем и женой, между родственниками крайне бедны вследствие отсутствия полноценного жизненного опыта и положительных примеров. Оказание психолого-педагогической помощи детям педагогическим коллективом детского дома по формированию наиболее четких представлений о своей гендерной идентичности у ребенка способствует формированию положительного Я-образа, образа мира.

#### **Список используемой литературы:**

1. Денисова А.А. Словарь гендерных терминов. - М.: Информация 21 век, 2002. - 78 с.
2. Дубровина И.В, Акимова М.К., Борисова и др. Е.М. Рабочая книга школьного психолога. – М.: Просвещение, 1991. - 303 с.
3. Кле М. Психология подростка. Психосексуальное развитие / М. Кле. - М.: Педагогика, 1991. - 176 с.
4. Клещина И.С. Гендерная социализация: Учебное пособие. - СПб.: Издательство РГПУ им. А.И. Герцена, 1998. - 92 с.
5. Клещина И.С. Практикум по гендерной психологии. - СПб.: Питер, 2003. - 480 с.
6. Кон И.С. Введение в сексологию. - М.: Медицина, 1989. – 319 с.
7. Кучер И.В. Психологическое сопровождение развития личности подростков в социальном приюте: дис. ... канд. психол. наук. - Ставрополь, 2006. - 198 с.
8. Мудрик А.В. О полоролевом (гендерном) подходе в социальном воспитании Народное образование. - 2007. - № 5. - С. 175-181.
9. Прихожан А.М., Толстых Н.Н. Психология сиротства. - СПб.: Питер, 2007. - 413 с.
10. Сергиенко Е.А., Пугачева А.Н. Представление о гендерной роли у девушек, выросших в семье и в детском доме // Мир детства. - 2002. - № 3. - С. 40-47.
11. Чекалина А.А. Гендерная психология: Учебное пособие. - М.: «Ось-89», 2006 – 253 с.

## Экспертиза в арбитражном процессе

### Expertise in the arbitration process

*Шхачев Зураб Муратович*

*Студент 1 курса*

*ФГБОУВО «Российский государственный социальный университет»*

*629831, Россия, г. Губкинский, мкр.12, д.31, кв.19*

*e-mail: cherkezz72@rambler.ru*

*Shkhachev Zurab Muratovich*

*1st year student*

*FGBOUVO "Russian State Social University"*

*629831, Russia, Gubkinsky, microdistrict 12, 31, apt. 19*

*e-mail: cherkezz72@rambler.ru*

#### **Аннотация.**

В статье рассматриваются понятие и актуальные вопросы экспертизы в арбитражном процессе. Автором перечислены наиболее значимые проблемы, возникающие в связи с проведением данной экспертизы, а так же проанализирована работа Арбитражного суда Республики Бурятия при назначении экспертиз, особое внимание уделено основаниям приостановления судьями производства по делу. Проведен анализ назначенных экспертиз. Рассмотрено правовое положение эксперта в арбитражном судопроизводстве, принципы, которыми необходимо руководствоваться и виды проводимых экспертиз. Так же затронуты нормативно- правовые акты регламентирующие основу государственной судебно-экспертной работы. В статье отмечен увеличенный интерес к использованию судебной экспертизы в судах Российской Федерации. Установлено, что в большинстве случаев экспертное заключение может иметь решающее значение в судебном процессе.

#### **Annotation.**

The article discusses concept and topical issues of expertise in the arbitration process. By the author lists the most significant problems arising in connection with this expertise, as well as analyzed the work of the Arbitration Court of the Republic of Buryatia when appointing examinations, special attention is paid to the grounds for suspension judges of the proceedings. Carried out analysis of assigned examinations. The legal status of an expert in arbitration proceedings, the principles to be followed and types of examinations carried out. The regulatory legal acts are also affected regulating the basis of state forensic work. The article noted an increased interest in using forensic examination in the courts of the Russian Federation. It was found that in in most cases, expert opinion can be critical in trial.

**Ключевые слова:** Экспертиза, эксперт, виды экспертиз, правовое положение, заключение, принципы государственной экспертной деятельности.

**Key words:** Expertise, expert, types of expertise, legal status, conclusion, principles of state expert activity.

В соответствии со статьей 2 ФЗ-73 от 31.05.2001 «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ» правовая основа государственной судебно-экспертной работы базируется на Конституции РФ, Кодекса административного судебного производства РФ, АПК РФ, ГПК РФ, УПК РФ, КоАП, Таможенное дело, НК РФ, а также законодательство в области охраны здоровья, ФЗ-73 и иные правовые и нормативные акты и акты органов исполнительной власти, выполняющие функции по производству и организации экспертизы в целях судебного производства в РФ. Также сюда входят те правовые нормативные акты государственного федерального органа, осуществляющего полномочия согласно законодательству РФ в области уголовного судебного производства.

Правовое положение эксперта на законодательном уровне регламентируется Арбитражно-процессуальным кодексом Российской Федерации (далее АПК РФ), Федеральным законом от 31.05.2001 г. № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации». Такое правовое регулирование обуславливается тем, что АПК РФ предоставляет возможность проведения экспертизы как экспертами государственных судебно-экспертных учреждений, так и иными лицами, которые обладают специальными познаниями, например экспертом может выступать сотрудник негосударственного экспертного учреждения или экспертом, занимающимся частной практикой. Так согласно статьи 51 АПК РФ экспертом в

арбитражном суде является лицо, обладающее специальными знаниями по касающимся рассматриваемого дела вопросам и назначенное судом для дачи заключения.

Основываясь на принципах государственной экспертной деятельности, считаю необходимым выделить ряд требований, предъявляемых в качестве эксперта в арбитражном судопроизводстве:

-компетентность, то есть владение специальными знаниями (эксперт обладать соответствующим образованием и опытом работы);

-беспристрастность, то есть у эксперта должна отсутствовать личная (прямая или косвенная) заинтересованность в исходе дела, а также не должно быть иных обстоятельств, которые ставят под сомнение объективность эксперта;

-независимость: эксперт не обязан находиться (на момент участия в деле или ранее) в служебной или иной зависимости от органа или лица, которое поручило проведение ему судебной экспертизы, сторон и других лиц, которые заинтересованы в исходе дела; а также в родстве или свойстве с кем-либо из заинтересованных лиц.

В соответствии с АПК РФ (ст. ст.84, 85, 87) экспертизы подразделяются на следующие виды:

-комиссионную;

-комплексную;

-дополнительная и повторная экспертизы.

Заключение эксперта - письменный документ, отражающий ход и результаты исследований, проведенных экспертом по поставленным судом перед ним вопросам.

С учетом результатов проведенных исследований эксперт от своего имени или экспертная комиссия дают письменное заключение и подписывают его. Подписи эксперта или комиссии экспертов удостоверяются гербовой печатью судебно-экспертного учреждения.

В период написания научной статьи изучена работа Арбитражного суда Республики Бурятия. В соответствии с планом работы в Арбитражном суде Республики Бурятия ежеквартально проводятся проверки обоснованности приостановления судьями производства по делу, в том числе, по основанию – назначение экспертизы.

За период с января по декабрь 2019 года в связи с назначением судом экспертизы было приостановлено производством 56 дел.

Среди рассмотренных дел, производство по которым было приостановлено в связи с назначением экспертиз, можно выделить следующие виды назначенных экспертиз (рис.1):

-строительная – 13

-почерковедческая – 12

-экспертиза объемов выполненных работ – 8

-автотехническая – 7

-соответствия санитарным требованиям – 2

-техническая – 4

-бухгалтерская – 1

-давности изготовления текста документа – 1

-пожарно-техническая – 1

-электротехническая – 1

-стоимости помещения – 1

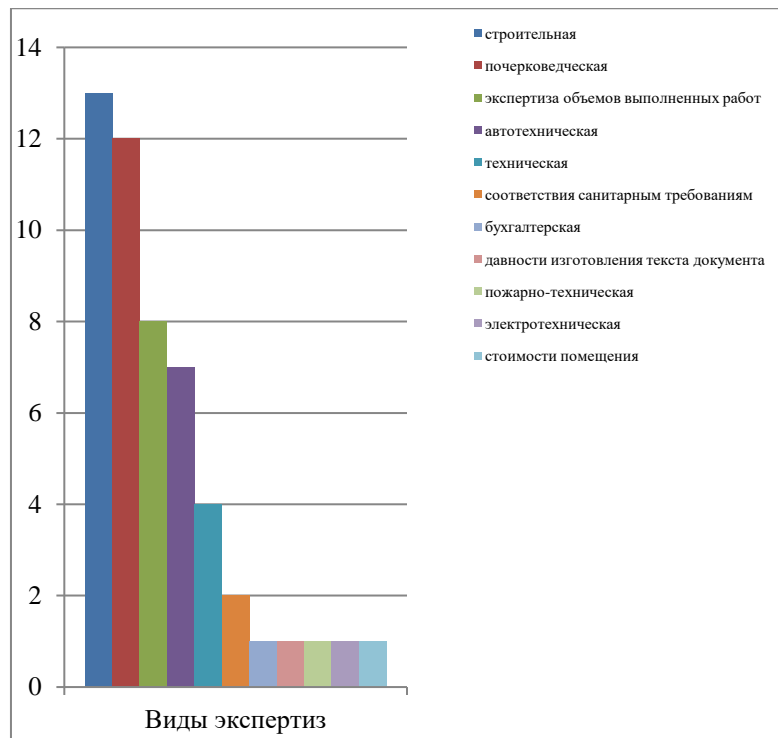


Рисунок 1. Виды назначенных экспертиз в Арбитражном суде Республики Бурятия.

Анализ материалов, так или иначе связанных с проведением экспертиз, говорят о том, что по большей части эксперты отвечают на вопросы, озвученные арбитражным судом. Также они занимаются проведением экспертизы в те сроки, которые были установлены судебным производством.

Однако все же есть случаи, при которых сроки проведения экспертизы затягиваются, ответы на вопросы, поставленные судом, отсутствуют и т.д.

Учитывая это, с получением подобных заключений в практике арбитражного судебного производства появились такие вопросы, как:

- должен ли суд в таких случаях оплачивать экспертизу в полном объеме;
- есть ли у суда право на единоличное уменьшение той суммы, которая подлежит выплате эксперту;
- есть ли у суда право в таких случаях отказывать в оплате стоимости проводимой экспертизы.

Так как все эти вопросы никак не урегулированы на законодательном уровне, Арбитражный суд Республики Бурятия в начале 2010 года направил запрос в Управление анализа и обобщения судебной практики ВАС РФ.

26 февраля того же года из Управления анализа и обобщения судебной практики ВАС РФ поступил ответ. В ответе отмечалось, что вопрос, постановленный Арбитражным судом Бурятии, обсуждался во время работы над постановлением Пленума ВАС РФ от 20.12.2006 года №66. «О вопросах практики применения арбитражными судами законов о проведении экспертизы». Так как во время дискуссии участники не пришли к единому мнению, в названном постановлении проблема не нашла отражения.

В качестве обоснования возможных вариантов решения проблемы были приведены некоторые аргументы.

Одна из озвученных позиций опирается на то, что экспертное заключение является для суда необязательным доказательством, которое по статье 71 АПК РФ должно быть оценено вместе со всеми остальными доказательствами.



Если не будет до конца ясно или если заключение эксперта будет неполным, суд имеет право вызвать эксперта и получить от него все недостающие разъяснения. При этом, так как в арбитражном процессе отношения по назначению и проведению экспертизы относятся к публично-правовым отношениям, арбитражный суд должен производить оплату эксперта полностью и без учета качества проведения.

Однако другая точка зрения опирается на то, что отношения при проведении эксперта можно квалифицировать в качестве гражданско-правовых, существующих в процессуальной форме. При этом подходе к отношениям по проведению экспертиз используется глава 39 ГК РФ, в 783 статье которой есть отсылка к 37 главе ГК РФ о договоре подряда.

В соответствии с пунктом 1 статьи 721 Гражданского кодекса Российской Федерации качество выполненной подрядчиком работы должно соответствовать условиям договора подряда, а при отсутствии или неполноте условий договора требованиям, обычно предъявляемым к работам соответствующего рода.

В тех случаях, когда работа выполнена подрядчиком с отступлениями от договора подряда, ухудшившими результат работы, или с иными недостатками, которые делают его непригодным, заказчик вправе потребовать от подрядчика соразмерного уменьшения установленной за работу цены. При этом если недостатки результата работы являются существенными и неустранимыми, заказчик вправе отказаться от исполнения договора и потребовать возмещения причиненных убытков.

С учетом изложенного судья, при рассмотрении вопроса о необходимости оплаты вызывающей сомнение судебной экспертизы, должен определиться, какая из возможных позиций представляется ему более обоснованной.

При этом стоит отметить, что в настоящее время действует Постановление Пленума ВАС РФ от 04.04.2014 N 23 "О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами законодательства об экспертизе" согласно которого денежные суммы, причитающиеся эксперту, выплачиваются в соответствии с положениями частей 2 и 3 статьи 109 АПК РФ, до назначения экспертизы по ходатайству или с согласия лиц, участвующих в деле, суд определяет по согласованию с этими лицами и экспертом (экспертным учреждением, организацией) размер вознаграждения, подлежащего выплате за экспертизу, и устанавливает срок, в течение которого соответствующие денежные суммы должны быть внесены на депозитный счет суда лицами, заявившими ходатайство о проведении экспертизы или давшими согласие на ее проведение (часть 1 статьи 108 АПК РФ), выплата эксперту (экспертному учреждению, организации) вознаграждения в размере, превышающем установленный в определении о назначении экспертизы предварительный размер вознаграждения, может быть произведена только при наступлении указанных обстоятельств и с учетом абзаца второго части 2 статьи 107 АПК РФ, денежные суммы, причитающиеся эксперту, согласно части 1 статьи 109 АПК РФ выплачиваются после выполнения им своих обязанностей в связи с производством экспертизы, за исключением случаев применения части 6 статьи 110 Кодекса.

Актуальность данной темы заключалась в необходимости проанализировать задачи и сущность судебной экспертизы с точки зрения нормативно-правового закрепления, а так же основ, статуса эксперта в арбитражно- процессуальном кодексе и оценки заключения эксперта в качестве доказательств, а также в разработке полного оценочного перечня критериев заключения эксперта как доказательства, на основе изучения уже существующих критериев различных авторов, изучения судебной практики и теоретико-правового анализа проблем института судебной экспертизы. Это для того, чтобы участники процесса и суд могли оценить достоверность, допустимость, относимость данного вида доказательства, а так же установить истину по делу и избежать ошибочных решений. В итоге написания статьи были получены следующие результаты: 1) Рассмотрены объект и предмет судебной экспертизы, а так же ее задачи 2) Выявлены субъекты, которые вправе

назначать экспертизу, на основе проведенного анализа правовых основ судебно-экспертной деятельности в арбитражном судопроизводстве. Стороны процесса и другие лица, участвующие в рассмотрении дела в арбитражном процессе, имеют право просить суд поручить производство экспертизы конкретному эксперту или назначить ее в определенное судебно-экспертное учреждение, а также заявлять отвод эксперту, к примеру в арбитражном процессе суд назначает экспертизу по ходатайству или с согласия участвующих лиц, а в уголовном процессе на стадии предварительного расследования экспертиза назначается следователем, дознавателем на основании 63 вынесенного постановления «О назначении судебной экспертизы». 3) Установлены общие основания для арбитражного судопроизводства необходимые для отвода эксперта, его обязанности и права, и основания, присущие только отдельным видам судопроизводства- Основанием для отвода эксперта в арбитражном процессе является проведение им ревизии или проверки, материалы которых стали поводом для обращения в арбитражный суд или используются при рассмотрении дела (абз.2ч.1 ст.23 АПК). 4) Обязательными составляющими структуры заключения эксперта являются вводная часть, исследовательская часть, выводы, в которых должны быть отражены элементы, прописанные вст. 86 АПК РФ, ст. 204 УПК РФ, ст. 86 ГПК РФ, ст. 82 КАС РФ и ст. 25 ФЗ ГСЭД РФ; 5) Рассмотрены обязанности, права, основания для отвода эксперта, условия обязательного участия эксперта в арбитражном процессе; 6) Разработаны критерии оценки заключения эксперта как вида доказательства, которые включают следующие пункты: проверка компетентности эксперта; оценка оснований по отводу эксперта; оценка вопросов, поставленных перед экспертом; оценка правомерности изменения формулировок вопросов и конечный смысл этих вопросов; оценка соблюдения норм законодательства Российской Федерации при назначении и производстве экспертизы; оценка законности получения объектов, представленных эксперту и оценка процессуального порядка при получении образцов для сравнительного исследования; оценка соблюдения процессуальной формы заключения эксперта и наличия всех требуемых для нее реквизитов; оценка правильности и целостности упаковки объектов, направленных на исследование; оценка соответствия количества и внешнего вида объектов, описываемых в заключении эксперта с количеством и внешним видом объектов, указанных в постановлении о назначении экспертизы; оценка достаточности исследования материала, по которому эксперт мог дать заключение, чтобы прийти к категоричному или вероятностному выводу; оценка научной обоснованности экспертной методики и правомерности ее применения в данном конкретном случае; оценка видов технических средств, которые применялись при исследовании; проверка и оценка полноты и всесторонности заключения; оценка логической обоснованности хода и результатов экспертного исследования; проверка относимости экспертного заключения к делу; проверка соответствия выводов эксперта имеющимся по делу доказательствам; 7) На основании эмпирических данных была проанализирована деятельность Арбитражного суда Республики Бурятия и иная судебная практика. Исследовано было более 30 заключений экспертов, на основании которых выявлены экспертные ошибки.

#### Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». -
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Федеральный закон Российской Федерации "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации" от 31 мая 2001 г. N 73-ФЗ // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
4. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1995 N 51-ФЗ // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Прорвич В. А., Волынский А. Ф., Ляцевский И. С. Семенова Е. А. Судебно-экономическая экспертиза в гражданском и арбитражном процессе // Учебное пособие.- 2012. – С. 143-250.
6. Россинская Е. Р. Судебная экспертиза в гражданском, арбитражном, административном и уголовном процессе // Монография.- 2020. – С. 21-67.

**Эмбиент-маркетинг и его значение в современном мире****Ambient marketing and its importance in the modern world**

**Панченко Владислав Владимирович**

*Факультет архитектурно-строительный*

*Уровень магистратуры*

*ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»*

*Россия, Г. Краснодар*

*e-mail: pahokbalum@mail.ru*

**Panchenko Vladislav Vladimirovich**

*The Faculty of Architecture and Construction*

*Master's student*

*FSBEI HE "Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"*

*Russia, Krasnodar*

*e-mail: pahokbalum@mail.ru*

**Аннотация.**

В условиях современного мира наблюдается устойчивая тенденция роста и развития предприятий в разнообразных направлениях и сферах. Уровень конкуренции растет, из-за чего важность развития и оптимизации бизнеса становится всё более очевидной. Необходимо прикладывать максимальные усилия, проводить разработку эффективного плана по реализации задач для достижения целей. Важное место в деятельности компании занимает продвижение и в настоящее время развитие получает эмбиент-реклама, которая уже давно широко распространена на Западе и только недавно начала внедряться в России. Актуальность данной темы, главным образом, заключается в том, что ни одна фирма, реализующая свои товары и услуги в широкой аудитории, не сможет существовать без продуманной рекламной деятельности, поскольку она несёт в себе информационный характер, при этом должна включать в себя элементы развлечения. Реклама должна быть интересной, увлекательной и запоминающейся, что характеризует её важность и сложность. Очевидно, успех фирмы на рынке в большой степени зависит от рекламной деятельности фирмы, от её оригинальности. Если реклама будет разработана грамотно, на основе исследований и предпочтений потребителей, то компания сможет добиться своих целей.

**Annotation.**

In the conditions of the modern world, there is a steady trend of growth and development of enterprises in various directions and areas. The level of competition is growing, which makes the importance of business development and optimization is becoming more and more evident. It is necessary to make maximum efforts to develop an effective plan for implementation of tasks to achieve goals. Promotion plays an important role in the company's activities and is currently developing ambient advertising, which has long been widespread in the West and has only recently begun to be introduced in Russia. The relevance of this problem mainly lies in the fact that no company that sells its goods and services to a wide audience can exist without a well-thought-out advertising activity, since it carries an informational nature, while it must include elements of entertainment. Advertising should be interesting, fascinating and memorable, which characterizes its importance and complexity. Obviously, the success of the company in the market largely depends on the advertising activity of the company, on its originality. If the advertising is designed correctly based on research and consumer preferences, the company will be able to achieve its goals.

**Ключевые слова:** эмбиент-маркетинг, реклама, целевая группа, потребитель, маркетинг.

**Key words:** ambient marketing, advertising, target group, consumer, marketing.

Один из самых быстрорастущих сегментов рекламы в мире, «застающий» целевую аудиторию в её личном пространстве, эмбиент-маркетинг постепенно выходит на российский рынок. Этот инструмент позволяет превращать в рекламную площадку все окружающие предметы, будь то скамейки в парке, потолки в торговых центрах или же тротуары и мосты города, даже деревья, кустарники, провода могут стать рекламной поверхностью. Ambient media реклама в городской, жилой или офисной среде, использование объектов окружающей инфраструктуры в качестве носителей маркетинговой информации [1].

Под ambient media понимается нестандартная реклама, носителем которой являются случайные для целевой аудитории объекты окружающей среды, являющиеся логичным средством для размещения той или иной

маркетинговой коммуникации. Ambient media призваны вызывать у общества удивление с помощью неожиданного для людей появления в их повседневной жизни. Основным принципом эмбиент-рекламы является проникновение рекламы в те места, где ее совсем не ожидают, и где невозможно будет миновать с ней контакта. Основной задачей является не охват аудитории, а налаживание качественного, эмоционального контакта с потенциальным клиентом. Необходимость в альтернативных рекламных носителях появилась в тот момент, когда традиционная реклама стала слишком навязчивой, очевидной и донести послание до таргетированной группы стало затруднительно. Ambient Media подстраивается под окружающую среду и сопутствует ничему неподозревающему потребителю в нетипичных местах, где сложно обделить вниманием рекламное сообщение [2]. Независимо от характера, схожий с наружной рекламой, ambient media отстраняется от устоявшихся коммуникативных форм и внедряется ближе к потребителю в личную сферу целевой группы, изобретая новые носители, отличающиеся от стандартных средств массовой информации в общественных местах: «Слова и выражения, используемые для характеристики различных явлений окружающей действительности, имеют разную степень акцентированности, эмотивно-экспрессивной образности, в различной степени воздействуя на слушателя, собеседника, читателя или зрителя» [3].

Термин ambient media фактически появился как британский медийный жаргон в конце 1990-х годов. Данное понятие использовалось для обозначения товаров и услуг, отсутствовавших дома, анонсируемых нетрадиционными или альтернативными средствами массовой информации. Ранее существовало четыре фактора, побуждавших большинство компаний использовать внешние медиа: их универсальность, их эффективность в охвате более широкой аудитории, рост спроса на коммуникацию в точках продаж и постепенное снижение возможностей традиционных СМИ, что подтолкнуло все больше компаний к поиску более инновационных и нетрадиционных рекламных тактик.

Десятилетия назад, когда упоминалось слово «реклама», люди сразу же думали о плакатах, телерекламе, листовках и аналогичной продукции. Тогда никто и подумать не мог, что можно размещать рекламу на обычных предметах, таких как велосипедные сиденья или мусорные ведра.

Профессор маркетинга NEC School of Management Марк Вануэль считает, что эмбиент-маркетинг положительно влияет на восприятие рекламной информации, в то время как традиционная реклама часто вызывает раздражение [4]. Как уже было сказано ранее, встретить эмбиент-рекламу можно в абсолютно непредсказуемых местах: Пока уровень развития ambient media невысок, крупные рекламодатели стараются использовать "стандартные медиа нестандартным способом" (в наружной рекламе это экстендеры, 3D-конструкции, подсветка) [5]. Весьма очевидно, что телевидение, печатные СМИ, а также наружная реклама становятся всё менее актуальны, когда появляется необходимость разработки эффективных способов продвижения без внушительных вложений. Абсолютное преимущество эмбиент-маркетинга делает возможным его широкое применение в сфере рекламы, обуславливая коммуникативную результативность и психологическую действенность любого рекламного сообщения. Это особенно важно на современном этапе общественного развития, поскольку социум становится невосприимчивым к рекламным стереотипам, традиционной рекламе. Ознакомление с рекламным сообщением «<...> представляет собой процесс интерпретации текста, поскольку каждый воспринимает текст на фоне своей подготовки к его восприятию. В этой связи возникает вопрос о понимании текста вообще, о полном и частичном извлечении информации из текста». [6]. Навязчивая реклама, привычные рекламносители, как правило, не привлекают внимания большей части аудитории, не стимулируют желания приобрести тот или иной товар.

Весомой ценностью использования ambient media является создание эффекта неожиданности и использования "подручных средств". Например, средством рекламирования нового принтера HP агентство

Publicis Graffiti в Аргентине сделало эскалаторы. В начале эскалатора можно увидеть фотореалистичное изображение принтера HP, а на каждой ступеньке размещены наклейки в виде рекламной листовки с текстом о высокой экономичности картриджей для указанной модели принтера. Во время работы эскалатора создавалась иллюзия, что принтер непрерывно печатает рекламные листовки.

Еще один яркий пример эмбиент-рекламы продемонстрировал бренд KitKat. Для своего продвижения он использовал обычные скамьи, имитирующие палочки известного кондитерского изделия, внешне напоминающие открытую плитку шоколада с логотипом KitKat.

Креативную идею в этом направлении создал бренд часов IWC. Изображения моделей часов были нанесены на подвесные ремешки в трансферных автобусах, благодаря чему пассажиры могли примерить модель часов Big Pilot's до посадки на рейс.

Основным преимуществом ambient media является креативность, нестандартность, ненавязчивый контакт с целевой аудиторией. Подобная реклама пробуждает неподдельный интерес, вызванный оригинальностью способа продвижения и использования поверхностей для размещения материалов. Когда реклама внедрена в повседневную жизнь и предметы окружающей среды, она вызывает положительные эмоции, а не агрессию, как это обычно бывает. Это весьма важно для любой компании, при этом креативность рекламного продукта мотивирует людей непроизвольно делиться информацией о нем, например, посредством «сарафанного радио». В настоящее время подавляющее большинство людей делится всем, что привлекло их внимание в социальных сетях. Благодаря такому способу передачи информации всё, что попадает в сеть, может легко разойтись по разным городам и даже странам, обеспечивая себе известность и узнаваемость среди сотен, тысяч и миллионов пользователей.

В России эмбиент-маркетинг еще не заслужил достойного внимания компаний, которые стараются занять высокие позиции. Это обусловлено финансовыми рисками, то есть опасением предприятий не получить желаемых результатов от вложенных средств. Как показывает практика, российский маркетинг – это про стабильность, классику, исключительное желание получить непосредственную выгоду. Иностранцы же понимают, что для долгосрочных отношений с клиентом необходимо работать также с эмоциональной составляющей, выстраивать некую ментальную связь. Нестандартно напоминать о себе, давая людям очередной повод говорить о себе – немаловажная часть в создании привязанности потребителя к компании.

Согласно оценкам экспертов до 30% рекламного бюджета тратится европейскими компаниями на эмбиент-рекламу. Это неудивительно, поскольку в ходе проводимых исследований также зарубежными специалистами было выявлено, что для более 60% потенциальных потребителей особое значение приобретает разнообразие рекламного формата. В то же время российские компании тратят лишь 5% процентов бюджета на подобную рекламу. Дело в том, что в России бизнес сфокусирован на получении практически мгновенной прибыли, забывая о том, что привлечение внимания потенциальных клиентов нераздражающими способами имеет невероятно большое значение.

В эмбиент-маркетинге также есть и своя специфика. Помимо того, что для создания рекламы здесь потребуется свежесть ума, глубокое понимание своей аудитории, креативность, нужно быть готовым столкнуться с определенными сложностями в размещении рекламы. Важное внимание здесь стоит уделить законности размещения рекламы в тех или иных пространствах. Эмбиент-рекламу нельзя тиражировать или копировать, важным условием здесь является оригинальность, непохожесть на всю остальную рекламу. Подобные ограничения как раз и обуславливают тот факт, что российский бизнес обходится традиционными, проверенными методами продвижения своих товаров и услуг. Однако этот момент подтверждает нежелание и медленное развитие в рекламной деятельности.

Классические методы рекламы не могут легко охватить целевые группы, и это не только из-за устаревших форматов рекламы, которые не убеждают и не вдохновляют общество. Люди ежедневно сталкиваются с бесчисленными рекламными сообщениями, вызывающими негативные ассоциации и воздействующими на готовность относиться к ним положительно. Реакция общества сводится к отторжению и безразличию, и везде, где люди могут избежать рекламы (как в обычной, так и в цифровой жизни), они воспользуются этой возможностью. С наступлением эпохи интернета поток рекламы достиг нового качества, поступательная динамика которого отмечается сегодня: “New technologies have transformed the philosophy model of selling content to consumers: digital content has been sold on various media platforms. Today, the world media have gained enough experience in realizing of the philosophy of paid content on the website.”[7].

Эмбиент-маркетинг хороший способ выделиться в мире с большим количеством рекламы, если она достаточно креативна и изобретательна. Эмбиент-маркетинг также подходит для небольших бюджетов. Внимание привлекает заметность и особая презентация, и поэтому он может быть реализован, даже если бюджет ограничен.

Как бы парадоксально это не выглядело, хотя эмбиент-реклама создается, что вызвать в человеке шок-эффект, она является менее навязчивой, чем, например, реклама, всплывающая в окне компьютера или телефона, при чтении онлайн-статьи. В случае эмбиент-рекламы человек решает, уделять ли внимание этому или нет. Это важная особенность, поскольку благодаря праву выбора в этом случае у человека не появляется чувства раздраженности, негатива и отвращения. Вдобавок к этому, поскольку такие рекламные материалы обычно размещаются в местах с высокой посещаемостью, эмбиент-реклама позволяет охватить более широкую аудиторию.

Если рассматривать эмбиент-рекламу с точки зрения внедрения в обычную жизнь людей, можно понять, что она весьма схожа с партизанским маркетингом. Партизанский маркетинг предполагает также скрытую, ненавязчивую рекламу. Партизанский маркетинг более распространен в российском кино, чем эмбиент-маркетинг. Для примера: фильм «Ёлки» - реклама авиакомпании «S7»; фильм «Ирония судьбы. Продолжение» - реклама «Билайн» и т.д. Основываясь на этом можно судить, что российский бизнес маленькими шагами всё-таки приближается к тому, чтобы больше развиваться в Ambient media. Поскольку традиционная реклама всячески изживает себя и более современные продвинутые компании отказываются от плакатов, листовок и тому подобного в пользу более полезных и менее раздражающих для потребителя способов продвижения, можно судить о нацеленности отечественных компаний на удовлетворение потребности потребителя не только в товаре или услуге, но и в эмоциональном отношении.

Использование эмбиент-маркетинга характерно в наибольшей степени для крупных компаний, поскольку они могут себе это позволить и они, как опытные игроки на рынке больше понимают важность выстраивания взаимоотношений с клиентами. Хотя в России этот способ продвижения используется весьма редко, всё же есть примеры использования подобной рекламы.

Например, компания МТС. Они использовали скамейки на улицах для продвижения своей мобильной библиотеки. Скамейки были выполнены в форме книги и были оформлены брендированными изображениями. Это яркий пример эмбиент-рекламы, поскольку реклама не навязывается, не заставляет агрессивно обратить на себя внимание и более того очень полезна для тех, кто решил отдохнуть и присесть.

Компания Ferrero Rocher в канун новогодних праздников установила возле торгового центра ёлку, собранную из золотых конфет. Композиция выглядела очень празднично, и сияла золотыми гирляндами, чем привлекала внимание прохожих, которые фотографировались на её фоне и конечно, выкладывали фотографии в социальные сети, распространяя тем самым рекламу бренда.

Основополагающим моментом в развитии рекламной деятельности в России является готовность или неготовность компаний брать на себя риски и больше ответственности, чтобы открывать возможность для новых креативных, неординарных способов продвижения. Важно понимать, что с постоянным развитием уровень потребностей потребителей повышается, это создает необходимость подстраиваться под ситуацию и быстро реагировать на изменяющиеся условия. Конкуренция на рынке растет, следовательно, необходимо предпринять максимум усилий, чтобы не потерять свои позиции и постараться их укрепить. Трудно поспорить с тем, что рекламная деятельность имеет значимое место в развитии компании, а значит необходимо использовать те способы продвижения, которые еще не известны широкой аудитории.

#### Список используемой литературы:

1. Ambient media в системе рыночных отношений / Е. Г. Ерлыгина, А. Д. Васильева // Бюллетень науки и практики. — Владимир : Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых, 2019. — С. 280-283.
2. Эмбиент-маркетинг. Российская практика. — Текст : электронный // PromoAtlas : [сайт]. — URL: : <http://promoatlas.ru/ambient-marketing-rossiyskaya-praktika/> (дата обращения: 18.12.2021).
3. Здановская Л. Б. Репрезентация понятия «стройка» в медиодискурсе // Язык. Текст. Дискурс: Научный альманах Ставропольскогоотделения РАЛК / Под ред. проф. Г.Н. Манаенко. Выпуск 7.Ставрополь: СГПИ, 2009. — С. 285 - 292.
4. Помогает ли ambient media российской рекламе. — Текст : электронный // advertology : [сайт]. — URL: <http://www.advertology.ru/article32555.htm> (дата обращения: 18.12.2021).
5. Ambient media как новый вид СМИ: к вопросу об истории / И. Г. Прангишвили // Российский университет дружбы народов. — Москва : Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых, 2014. — С. 694-699.
6. Здановская Л. Б. Аналитическое чтение профессионально ориентированного текста // Научный электронный журнал. Краснодар: КубГАУ, 2008. — № 39 (5). — С. 3. URL: <http://ej.kubagro.ru/2008/05/pdf/02.pdf>(дата обращения: 22. 12. 2021)
7. Baranova E. A., Zheltukhina M. R., Shnaider A. A., Zelenskaya L. L., Shestak L. A., Redkozubova E. A., Zdanovskaya L.B. New Media Business Philosophy in Conditions of Mass Media Convergence. – Online Journal of Communication and Media Technologies, 2020, 10 (4), e202021 e- ISSN:1986-3497. – P. 2. URL: <https://www.ojcmf.net/article/new-media-business-philosophy-in-conditions-of-mass-media-convergence-8387> (дата обращения: 04. 12. 2021)

**Языковая дискриминация и преубеждение к афроамериканскому английскому****Linguistic discrimination and prejudice toward African American English***Гайсина Валерия Денисовна**Студент 2 курса**Факультет Лингвистика**ФГАОУ ВО «УрФУ имени первого Президента России Б.Н. Ельцина»**РФ, г. Каменск-Уральский**e-mail: v-gaysina@mail.ru**Gaisina Valeria Denisovna**Student 2 term**Faculty of Linguistics**Ural Federal University named after the First President of Russia B. N. Yeltsin**Russia, Kamensk-Uralsky**e-mail: v-gaysina@mail.ru***Аннотация.**

Статья посвящена проблеме дискриминации афроамериканского диалекта со стороны общества. Основными источниками послужили следующие виды информационных источники: журнальные и электронные статьи новостного и лингвистического характера, научные труды по медицине, психологии и лингвистике. Автор выявил особенности дискриминации по отношению к афроамериканскому английскому в обозначенном периоде. Также были освещены научные течения, оправдывающие данную дискриминацию. В статье дана характеристика о положении Британского английского как лингвистического стандарта в академических кругах.

**Annotation.**

The article is devoted to the problem of discrimination against the African American dialect by society. The main sources were the following types of information sources: journal and electronic articles of a news and linguistic nature, scientific works on medicine, psychology and linguistics. The author identified the features of discrimination in relation to African American English in the indicated period. Scientific trends justifying this discrimination were also highlighted. The article provides a description of the position of British English as a linguistic standard in academic circles.<sup>4</sup>

**Ключевые слова:** лингвистика, афроамериканский английский, диалекты английского, английский язык, дискриминация, образование, США.

**Key words:** linguistics, African American English, dialects of English, English, discrimination, education, USA.

На английском говорят во всем мире, и он имеет официальный или особый статус более чем в 80 странах. Подобная распространенность привела к появлению целых групп диалектов, разновидностей английского языка. Они отличаются в грамматике, произношении, лексиконе и т.д, в зависимости от того, в какой части мира они развивались. Некоторые примеры этих диалектов:

- Британский английский,
- Американский английский,
- Австралийский английский,
- Южноафриканский английский,
- Ирландский английский,
- Канадский английский,
- Шотландский английский,
- Новозеландский английский,
- Карибский английский.



К примеру, человек, регулирующий движение, в британском английском будет «lollipop lady\man» а в американском английском это же профессия называется «crossing guard». Слово «elevator» будет звучать совершенно по-разному в британском, американском, шотландском и даже южноафриканском английском.

Из-за этих различий, даже внутри этих разновидностей есть различия, зависящие от региона, социального положения или уровня образования. Например: общий американский английский, стандартный британский английский, общий австралийский и стандартный шотландский английский. В итоге получается, что нет одного стандартного «эталона» английского языка, существует несколько по всему миру. Самое интересное заключается в том, что большинство не говорит на стандартном английском, принятом в их регионе, многие люди говорят на своем диалекте, со своим акцентом и они часто отличаются от своей стандартной формы.

Стандартные варианты английского, или любого другого языка, существовали не всегда. Первый стандартный английский был разработан в XV-XVI вв., его грамматика и орфография была основана на диалектах Лондона и Восточного Мидленда, а стандарт для произношения был заимствован от лондонской аристократии[3, р. 133-134]. Изначально предназначенный для использования на государственном уровне этот английский быстро стал стандартом для всего образованного общества; он стал языком науки, литературы стал преподаваться в образовательных заведениях.

В отличие от диалектов, которые развивались самостоятельно, британский английский, а затем и все остальные стандартные варианты языка были созданы искусственно. Ученые и чиновники брали грамматику, произношение и лексикон диалектов, используемых высшими слоями общества, и называли это стандартным языком.

На протяжении почти полувека такие области, как прикладная лингвистика, социолингвистика, преподавание английского как второго языка, письменность на втором языке, новые исследования грамотности, состав и риторика, и сам процесс образования, начинали разговор на темы природы языка и грамотности. Эти исследования выявили бесполезность и несправедливость исключения всех языковых разновидностей из публичного и академического диалога в целях защиты и сохранения стандартизированного английского языка. Даже само название «стандартный английский» вызывает споры, все больше людей приходят к выводу, что стандартного английского не существует, есть только язык который академическое сообщество активно стандартизирует.

Все диалекты лингвистически равны и способны выполнять свои коммуникативные функции. Языки и диалекты, на которых говорят люди, многочисленны, смешиваются и, таким образом, постоянно меняются. Некоторым людям практически невозможно овладеть другим языком на уровне его носителя, особенно если они начали учить этот язык после того, что лингвисты называют «критическим периодом» в детстве. Также необходимо осознавать, что понятия языка и идентичности неразрывно связаны. Общественное отношение к языку и к тому, какие языки считать стандартными и второсортными значительно влияет на существование, социальное и материальное положение языковых сообществ. Необходимо понимать, что ошибки в письменной и устной речи неизбежны для всех, даже для самих носителей языка и что это не зависит от длительности его изучения. Всегда есть и будут люди, которые не могут или не хотят учить стандартизированный английский, данный факт не должен восприниматься как показатель интеллектуальных способностей этих людей или превосходства стандартного английского.

Согласно исследованиям, стандартизированный английский, даже XXI в., моделируется по образцу речи привилегированных белых сообществ, он был и остается одним из многих инструментов, используемых для поддержания социальной и расовой иерархии. Само существование стандартного английского обусловлено

социальными факторами, и это наносит вред сообществам, находящимся на более низком социальном и материальном уровне.

Идеология стандартного языка глубоко укоренилась в общественной идеологии США. В большинстве случаев группы, которые находятся в наиболее угнетенном положении из-за этой доминирующей идеологии, поддерживают её так же, как и привилегированные белые группы, которые извлекают из неё наибольшую выгоду. До тех пор, пока пропаганда стандартного языка не станет оспариваться на более высоком уровне и работодатели не начнут принимать другие разновидности языка как приемлемые, люди вынуждены учить язык, находящийся во власти.

Однако, это не означает, что стандартный английский бесполезен: для изучающих язык важно иметь одну единственную форму английского языка, которую они могут выучить, и, в более общем плане, способность говорить на стандартной форме английского языка означает, что люди со всего мира смогут легче понимать друг друга. Но стандартный английский не следует рассматривать как «единственную истинную» форму английского языка или как имеющую более высокий статус.

Если говорить конкретно об афроамериканском английском (в дальнейшем AAVE), то есть длинная история дискредитации чернокожих со стороны академических или «профессиональных» кругов общества из-за разговора на AAVE, даже несмотря на то, что AAVE является признанным диалектом со своей собственной грамматической системой. В статье Стэнфордского журнала, написанной Маргарет Ригogliосо, Джон Р. Рикфорд, профессор лингвистики из Стэнфорда, анализирует показания Рэйчел Джантель на суде над Джорджем Циммерманом в 2013 году. Джантель - подруга 17-летнего Трейвона Мартина, убитого Джорджем Циммерманом в феврале 2012 года. Во время дачи показаний Рэйчел использовала AAVE, чтобы описать то, что она услышала той ночью; сразу же ее охарактеризовали как необразованную и недостойную того, чтобы ее выслушали. Эта обратная реакция особенно интересна, потому что Рэйчел продемонстрировала свободное владение «разнообразным английским языком, существовавшим веками. Она говорит на очень систематическом, регулярном варианте AAVE» [6]. Эта разновидность английского языка настолько распространена, что социолингвист Уильям Лебов отмечает, что она ничем не отличается от стандартизированного английского языка. Исследования Лебова и подобные ему исследования смогли доказать, что афроамериканский английский был грамматически не менее сложным, не менее способным выражать сложные идеи, чем якобы стандартный «белый» английский.

По этому поводу, утверждает Рикфорд, «исследования показывают, что тем, кто не является носителем [например, Рэйчел], меньше верят, даже когда они говорят о чем-то безобидном. «Скорее всего, это происходит из-за социальных предрассудков, а не из-за отсутствия понимания со стороны слушателя» [6].

Что происходит при создании языковой элиты? Простым ответом на это будет то, что язык станет недоступным для всех, кто не принадлежит к данной элите, тем, у кого не было возможности учиться в лучших школах, кто не вырос в богатых или обеспеченных семьях. Становится легко обнаружить тех, кто не вписывается в эту элиту, и, таким образом, их становится легче подвергать дискриминации.

Подобная дискриминация в прошлом активно поддерживалась определенными группами научного сообщества. Френология - это опровергнутая научная концепция, которая связывает размер и форму головы человека с его интеллектуальными возможностями. Франц Йозеф Галль считал, что мозг разделен на несколько частей, и что размер этих частей зависел от того, как хорошо человек контролировал эту часть. Таким образом, если человек хорошо обладал хорошей памятью, его лоб был бы большим, а глаза были бы заметными из-за того, что часть «запоминания», расположенная над глазами и за лбом, была большой и выступающей [5, p. 254].

Френология дала возможность некоторым белым людям считать себя выше цветных в расовом отношении. Что касается порабощенных африканцев, Чарльз Колдуэлл использовал френологию, чтобы доказать, что некоторые люди должны были быть порабощены, потому что измерение их черепов показало, что у них особенно мясистая «приручаемая» часть. В 1902 году, когда Уилл Ирвин популяризировал идею связи «высоколобия» с интеллектом, ассоциация этого термина с высшим обществом и высокой культурой быстро обрела популярность [5, p. 272-273]. «Высоколобие» по сути означает, что у вас превосходные вкусы в культуре; вы увлекаетесь тем, что обычно ассоциируется с аристократией, например, классической литературой, балетом, оперой. С другой стороны, «низколобий» считался некультурным человеком. Они не испытывали нужды в умственном развитии или интеллектуальной стимуляции.

Интересная закономерность, наблюдаемая в описаниях людей с низкими и высокими лбами - это явные классовые различия двух типов. Люди с высоким лбом были более чем вероятно образованными и вполне возможно богатыми, если они могли позволить себе эти разнообразные культурные развлечения. У них также, скорее всего, была возможность получить высшее образование, потому что у их семьи были деньги, чтобы отправить их туда. Стандартизированный английский смоделирован по образцу интеллектуалов, потому что они принадлежат к элите общества; они участвовали в культурных развлечениях и говорили очень изысканно. Люди с низким лбом не получали этого преимущества. Их язык считался необработанным и свидетельствовал об их плохом образовании или плохом окружении. Все это было, несомненно, связано с веками системного расизма, постоянного угнетения чернокожих. Система, которая загоняла черных в рабство, та же система, которая сжигала «черные» города, а затем загоняла их в гетто и держала их там, теперь обвиняла их в их необразованности.

Таким образом, интеллект в этом мире оценивается по лингвистике, по стандартизованному образованию, по вещам, которые часто выходят из-под контроля. Мы считаем язык более приемлемым основанием для дискриминации, чем такие характеристики, как раса, класс, пол, сексуальность и интеллектуальные способности. Это потому, что язык считается простой привычкой или практикой, которую можно выучить и изменять, а не частью нашей физиологии, психологии и идентичности.

Современные лингвисты все чаще освещают вопрос потенциально разрушительных последствий, создаваемых стандартизированным языком. Миф о том, что стандартизированный английский язык должен быть эталоном становится особенно очевидным, когда мы исследуем социологические и критические исследования о расах, демонстрирующие, что расовая принадлежность и культурные особенности носителей диалектов, а не изучение стандартизированного английского языка, является важнейшим фактором в определении социально-экономического статуса и возможностей трудоустройства. В сегодняшней эпохе глобализации, где возможности для межкультурного общения увеличиваются с каждым днем, осведомленность об идеологии стандартного языка расширилась, и крупные сообщества ученых миру разрабатывают новые идеи и работают над ее решением и борьбой.

#### Список используемой литературы:

1. Beal, Joan. English dialects in the North of England: morphology and syntax. In Bernd Kortmann & Clive Upton (eds.). *Varieties of English. Vol 1: The British Isles*. Berlin/New York: Mouton de Gruyter. 2008. 403 p.
2. Chambers, J.K. & Trudgill, Peter. *Dialectology*. 2nd ed. Cambridge: Cambridge University Press. 1998.
3. Nevalainen, Terttu. English. In Ana Deumert & Wim Vandenbussche. *Germanic Standardizations: Past and Present*. Amsterdam/Philadelphia: John Benjamins. 2003. 156 p.
4. Stuart-Smith, Jane. Scottish English: phonology. In Bernd Kortmann & Clive Upton (eds.). *Varieties of English. Vol 1: The British Isles*. Berlin/New York: Mouton de Gruyter. 2008. 70 p.
5. Wagner, Suzanne. English dialects in the Southwest: morphology and syntax. In Bernd Kortmann & Clive Upton (eds.). *Varieties of English. Vol 1: The British Isles*. Berlin/New York: Mouton de Gruyter. 2008. 439 p.
6. James Sledd. Bi-Dialectalism: The Linguistics of White Supremacy. *The English Journal*, Dec., 1969, Vol. 58, No. 9. National Council of Teachers of English. 1969. 1329p

6. MARGUERITE RIGOGLIOSO. Stanford linguist says prejudice toward African American dialect can result in unfair rulings. Stanford Report. 2014 <https://news.stanford.edu/news/2014/december/vernacular-trial-testimony-120214.html>

## **HEDI: Проект гиперзвуковой кинетической противоракеты атмосферного участка перехвата**

### **HEDI: The project of hypersonic kinetic energy antimissile of atmospheric interception stage**

*Бабаченко Антон Дмитриевич*

Магистрант

*Исторический факультет*

*Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова*

*Российская Федерация, Москва, Ленинские горы, д. 1*

*e-mail: babachenkoad@my.msu.ru*

*Babachenko Anton Dmitrievich*

Master's student

*The Faculty of History*

*Lomonosov Moscow State University*

*Russian Federation, Moscow, Leninskie Gory, 1*

*e-mail: babachenkoad@my.msu.ru*

#### **Аннотация.**

В 1980-е годы концепция кинетического перехвата стала рассматриваться в США как одно из ведущих направлений развития систем ПРО. Это привело к разработке нескольких проектов направленных на создание противоракет для перехвата баллистических целей на разных участках полета. В статье освещается проект создания атмосферной кинетической ракеты-перехватчика HEDI. Рассматриваются планы и процесс реализации проекта. Кроме того, анализируются результаты тестовых полетов ракеты-перехватчика HEDI KITE и их влияние на развитие противоракетной обороны США.

#### **Annotation.**

In the 1980s, the concept of kinetic energy interception came to be seen in the United States as one of the leading directions in the development of anti-ballistic missile systems. This led to the development of several projects aimed at creating antimissiles to intercept ballistic targets at different stages of the flight. The article highlights the project of creating an endoatmospheric kinetic energy interceptor HEDI. The plans and process of project implementation are examined. In addition, the results of test flights of the HEDI KITE interceptor and their impact on the development of the US missile defense are analyzed.

**Ключевые слова:** high endoatmospheric defense interceptor, kinetic kill vehicle integrated technology experiment, кинетическое вооружение, стратегическая оборонная инициатива, противоракетная оборона, кинетический перехват.

**Key words:** high endoatmospheric defense interceptor, kinetic kill vehicle integrated technology experiment, kinetic energy weapon, strategic defense initiative, anti-ballistic missile defense, hit-to-kill.

Одной из проблем системы ПРО Safeguard (1975-1976) было недовольство общественности и научного сообщества использованием в противоракетах Sprint и Spartan термоядерных боевых частей как главного средства перехвата баллистических ракет противника. Наличие радиоактивных элементов в противоракетах систем ПРО, которые изначально планировалось дислоцировать рядом с крупными населенными пунктами, порождало уверенность в их негативном влиянии на местное население. Эти опасения сопровождалась выходившими в то время критическими научными статьями известных ученых в журнале «Бюллетень ученых-атомщиков». По мнению биолога Э. Стернгласса, размещение инфраструктуры ПРО рядом с городами «негативно скажется на поддержании высокого уровня популяции и, прежде всего, рождаемости здоровых детей» [1]. Хотя, во время реализации проекта, места дислокации системы Safeguard были отодвинуты от крупных населенных пунктов, немалое значение имели негативные оценки данной системы среди экспертов, которые также выделяли в ней недостатки военно-технического характера [4, С. 889]:

1) Малая эффективность системы из-за сохранения соотношения, в котором наступательные вооружения превалируют над оборонительными, что выражалось в отсутствии решения проблемы селекции боевых частей в комплексе сложных баллистических целей;

2) Наличие термоядерных боевых частей в противоракетах Sprint и Spartan, которые негативно влияли не только на стабильность всей системы, но также ставили проблему необходимости авторизации запуска противоракет высшим командным составом, что в критический момент могло нивелировать работу всего комплекса из-за нехватки времени на ожидание или выполнение приказа;

3) Система Safeguard тестировалась только в условиях полигона, по заранее известному сценарию, что не гарантировало эффективность комплекса при нападении противника, поскольку оппонент мог задействовать КСП ПРО (комплекс средств преодоления противоракетной обороны) и применить неизвестную стратегию для нанесения ударов;

После завершения эксплуатации системы Safeguard, в конце 1970-х годов стали активно вестись работы по созданию систем ПРО, использующим нестандартные подходы к перехвату баллистических целей, что в итоге привело к попытке практической реализации концепции кинетического перехвата. Успешность тестовых полетов ракеты-перехватчика НОЕ (Homing Overlay Experiment) в 1984 году дала импульс развитию таких систем в первой фазе СОИ (Стратегической оборонной инициативы). В СОИ осуществлялась программа KEW (Kinetic Energy Weapon), в рамках которой предполагалось разработать системы кинетического перехвата баллистических ракет на всех участках полета [13, С. 3-4]:

- 1) Космический перехват - SBI (Space-Based Interceptor);
- 2) Заатмосферный перехват - GBI (Ground-Based Interceptor);
- 3) Атмосферный перехват - HEDI (High Endoatmospheric Defense Interceptor) (см. рис 1).

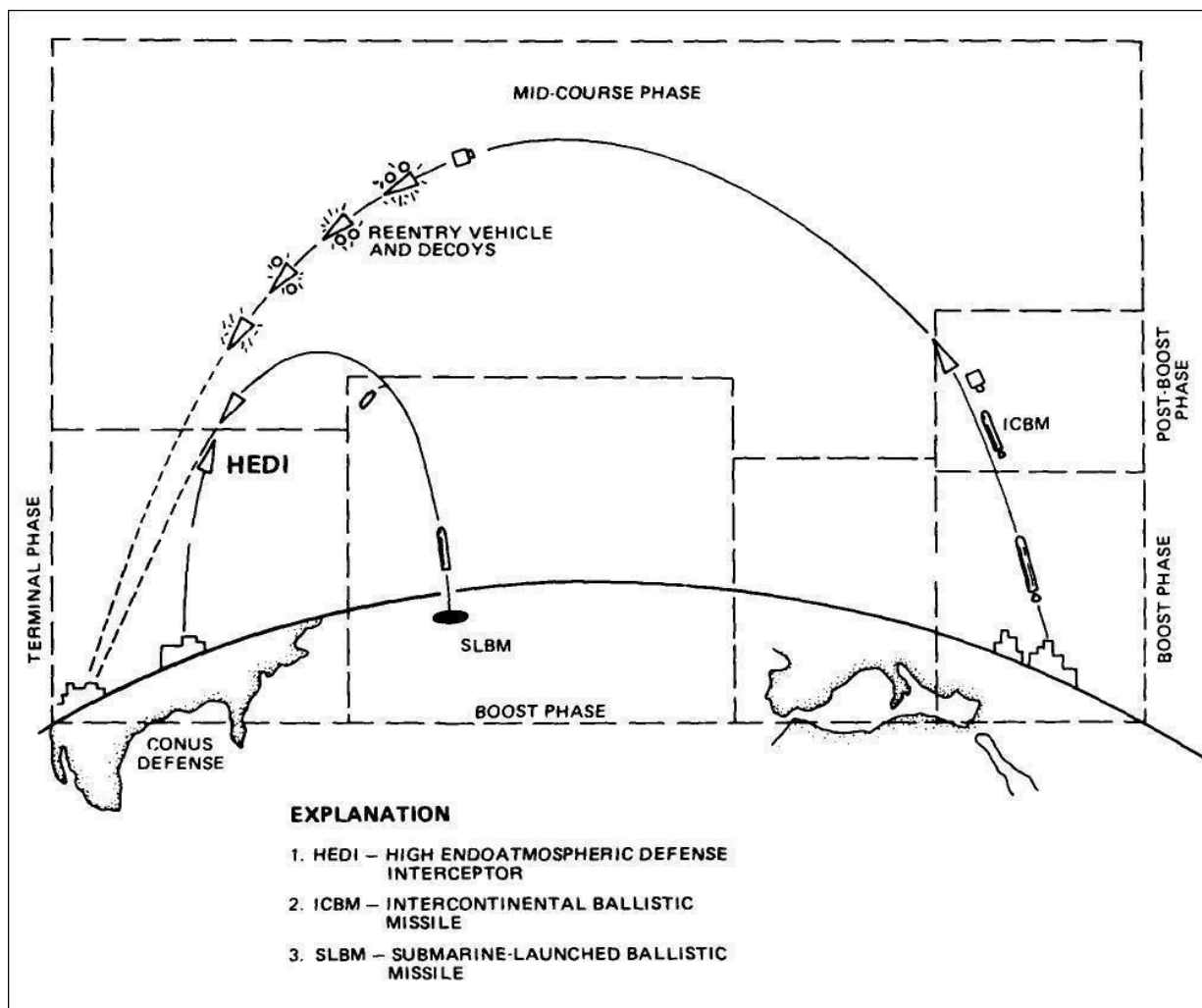


Рисунок 1. Перехват баллистической цели противоракетой HEDI [3, С. 3].

HEDI был инициирован в 1986 году, как проект разработки кинетической противоракеты для ПРО США способной уничтожить головные части баллистических ракет после их разделения на конечном участке полета [13, С. 2-4]. Планировалось, что HEDI будет осуществлять перехват в атмосфере, на высоте от 12 до 45 км, когда баллистическая ракета противника задействует КСП ПРО [6, С. 55].

SDIO (Strategic Defense Initiative Organization) была главной государственной структурой, работающей над ПРО и занималась реализацией проекта HEDI. Противоракета HEDI должна была иметь два назначения [8, С. 218]:

- 1) Стратегическое (перехват МБР и БРПЛ на конечном участке полета);
- 2) Оперативно-тактическое (перехват БРСМД на театре военных действий).

В рамках проекта ALPS (Accidental Launch Protection System), предложенного сенатором Сэмом Нанном в 1988 году, предполагалось использовать заатмосферные противоракеты ERIS (Exoatmospheric Reentry-vehicle Interceptor Subsystem) и атмосферные перехватчики HEDI для развертывания на территории США, чтобы иметь возможность противодействовать ограниченному удару противника или случайному запуску баллистических ракет [15, С. 28; 12, С. 1-21]. Однако проект ALPS так и не был реализован, а HEDI остался на стадии технологической демонстрации.

**Создание кинетической противоракеты и планирование тестовых полетов**

Так как HEDI проектировалась как кинетическая ракета-перехватчик, она должна была обладать большей скоростью, точностью и маневренностью, чем противоракета, использующая термоядерную боевую

часть. Это обстоятельство делало ракету-перехватчик HEDI более требовательной к системе наведения и двигательной установке. Изначально проект HEDI состоял из трех основных этапов [10, С. 12]:

Первый этап должен был включать в себя тестовые полеты противоракеты HEDI KITE (Kinetic Kill Vehicle Integrated Technology Experiment), которая использовала ускоритель ракеты-перехватчика SPRINT, стоявшей ранее на боевом дежурстве в качестве атмосферной противоракеты системы Safeguard [3, С. 4]. В противоракете HEDI KITE была установлена осколочно-фугасная боевая часть, которая должна была применяться как средство перехвата в непосредственной близости от ракеты противника [13, 5.5-1].

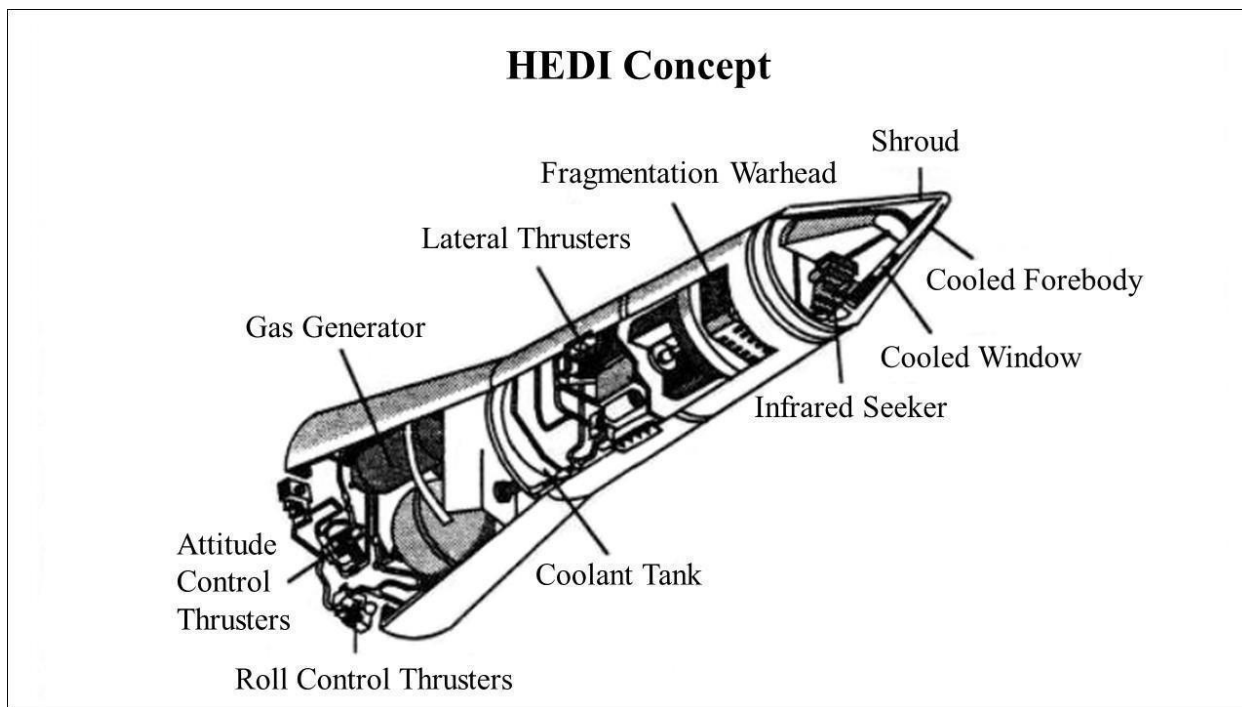


Рисунок 2. Концептуальная схема противоракеты HEDI [13, С. 5.5-2].

Кроме того, на первом этапе планировалось провести тестовые полеты на ракетном полигоне Уайт Сэндс с использованием целей для оценки возможностей разрабатываемой противоракеты. Всего их должно было быть три [3, С. 16]:

В ходе первого теста HEDI KITE было необходимо протестировать возможность ракеты-перехватчика совершать полет на основе использованных ранее компонентов (первая и вторая ступени противоракеты SPRINT). Тестовые запуски должны были проводиться со стартового комплекса 37.

Второй тестовый полет должен был проверить возможность инфракрасного сенсора отслеживать тепловую цель. Запуск ракеты-перехватчика выполнялся бы по той же траектории, что и в первом полете.

Целью третьего тестового полета был перехват баллистической ракеты. Планировалось, что это будет ракета ARIES с небоевой головной частью. Ракета-мишень запускалась бы с 36 стартового комплекса. Противоракета HEDI KITE должна была запускаться с 37 стартового комплекса. Не исключалось проведение четвертого теста, в случае необходимости дополнительных проверок.



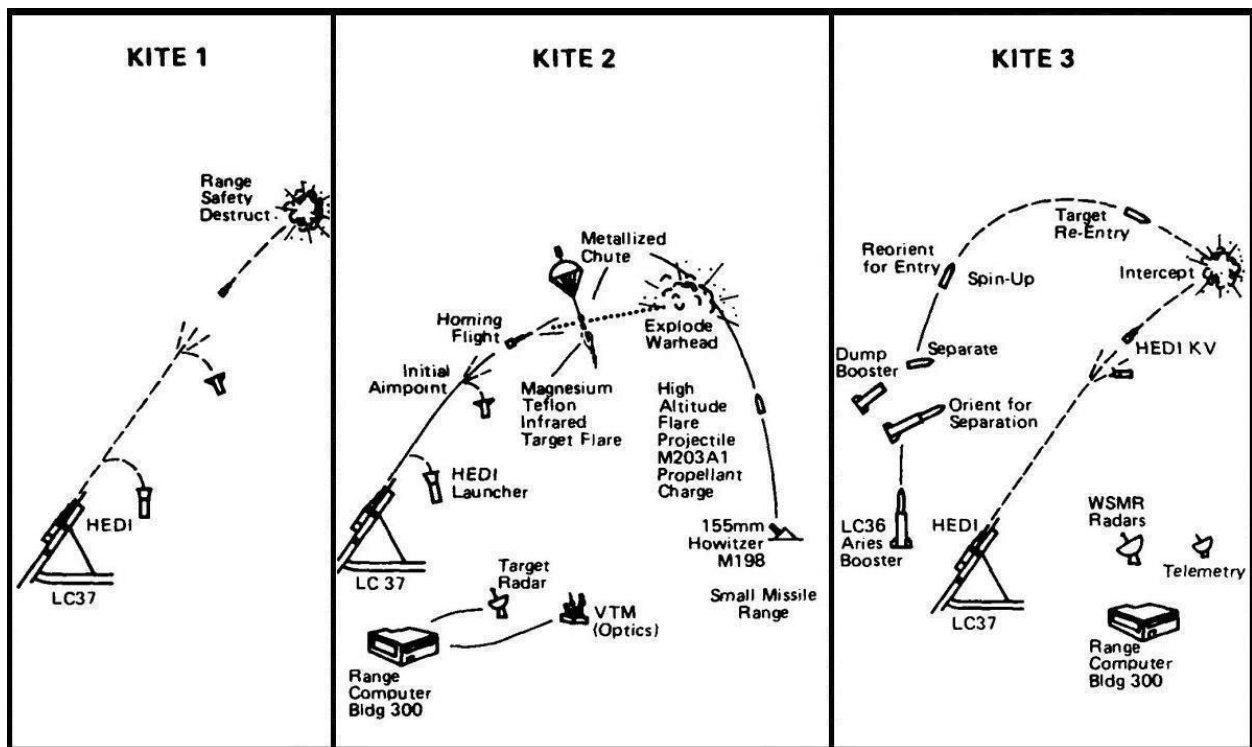


Рисунок 3. Планы тестовых полетов HEDI KITE [3, С. 17]

По предварительному плану второй этап HEDI включал в себя создание новой кинетической противоракеты XTV (Experimental Test Vehicle) [3, С. 19]. Противоракета XTV должна была иметь более совершенную и современную конструкцию чем HEDI KITE и не использовать компоненты ракеты-перехватчика SPRINT. Кроме того, на ракетном полигоне Кваджалейн планировалось провести тестирование противоракеты HEDI XTV с целью перехвата стратегических баллистических ракет, имеющих меньшую скорость чем боевые прототипы.

Третий этап предполагал развертывание противоракет HEDI на технологической основе XTV, с возможным внедрением дополнительных элементов кинетической боевой части [13, 6-2].

Впоследствии состоялся только первый этап испытаний – HEDI KITE, включающий создание гиперзвуковой противоракеты на основе SPRINT и несколько тестовых полетов. Планы испытаний так же подверглись корректировке. Разработкой противоракеты занимались американские частные компании [11, С. 54]:

- 1) McDonnell Douglas Space System Corporation являлась основным разработчиком противоракеты, занималась созданием корпуса перехватчика и интеграцией других компонентов;
- 2) Hughes Aircraft Company была ответственна за авионику и систему наведения;
- 3) Aerojet Tech Systems Company разрабатывала двигательную установку, головную часть противоракеты и систему охлаждения.

### Испытания противоракеты HEDI KITE

Первый тест HEDI KITE-1 состоялся 26 января 1990 года на ракетном полигоне Уайт Сэндс. Его целью было летное испытание противоракеты с достижением важных для последующих тестов результатов: корректное отделение защитного экрана головной части противоракеты и проверка возможностей системы охлаждения сенсора [16, С. 14]. Во второстепенные задачи входило тестирование оборудования противоракеты и системы самоуничтожения.

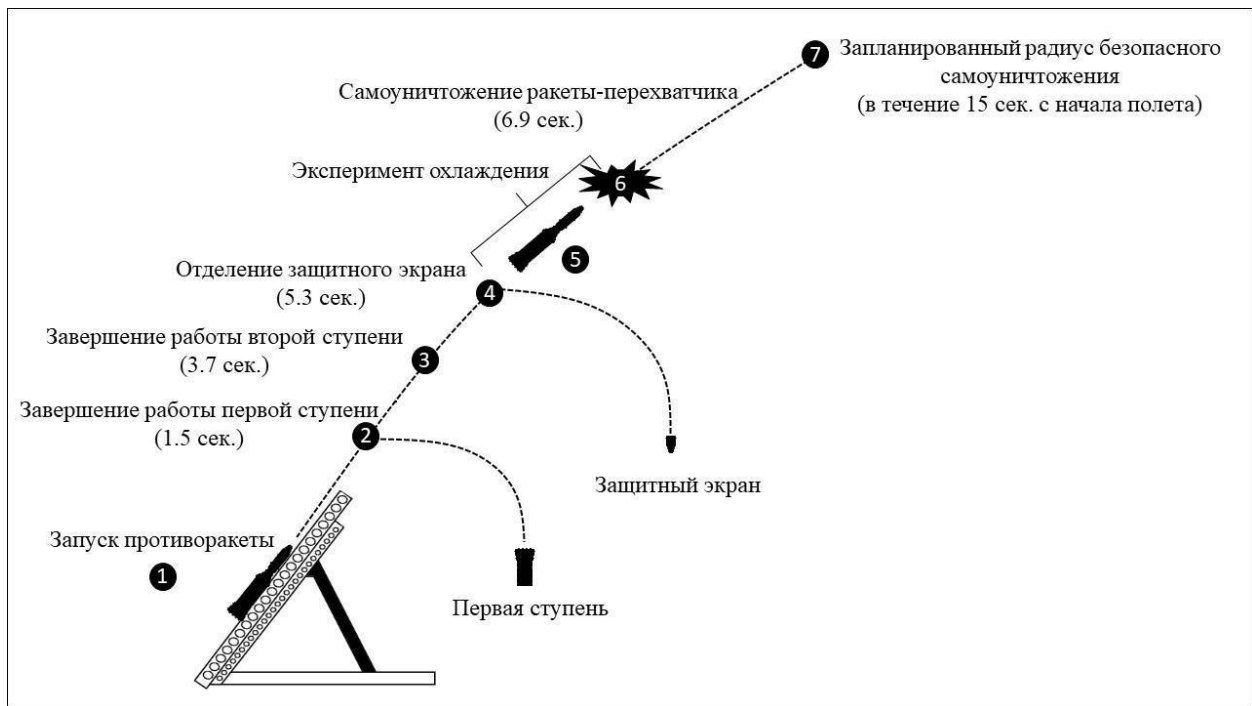


Рисунок 4. Ход испытания противоракеты HEDI KITE-1 (Рисунок выполнен автором).

Первый тестовый полет проходил по следующей схеме:

- 1) Противоракета запускалась из пусковой установки;
- 2) Происходило отделение первой ступени ракеты-перехватчика;
- 3) Вторая ступень завершала работу;
- 4) Затем следовало отделение защитного экрана головной части противоракеты;
- 5) Начинался процесс охлаждения головной части противоракеты без защитного экрана;
- 6) После завершения проверки системы охлаждения происходило самоуничтожение противоракеты.

В ходе первого теста удалось достичь снижения температуры окна сенсора до 140 °F, что было превосходным результатом. До теста считалось, что удастся снизить температуру лишь до 260 °F [5, С. 400]. Кроме того, по результатам испытания было зафиксировано уменьшение температуры всей головной части корпуса противоракеты. Эксперимент охлаждения головной части противоракеты был важным этапом начальной стадии HEDI KITE, поскольку было необходимо обеспечить оптимальный тепловой режим работы сенсора для решения более сложных задач, связанных с распознаванием и отслеживанием целей [7, С. 483].

Вместе с тем возникли трудности с защитным экраном, который прикрывал окно сенсора и головную часть противоракеты. Он использовался в первые секунды полета и должен был отделиться через 5-10 секунд после запуска без ущерба для ракеты-перехватчика. Однако этого не произошло: после отделения фрагментированный на мелкие осколки защитный экран повредил противоракету [16, С. 3].

Несмотря на неудачное отделение защитного экрана в ходе теста, в пресс-релизе Стратегического командования Армии США указывалось, что данный этап испытаний прошел успешно [16, С. 15]. Это заявление не соответствовало действительности. В дальнейшем, решить проблему отделения защитного экрана предполагалось изменением его конструкции и заменой композитного материала на нержавеющую сталь. Таким образом, первый тест в целом был признан успешным и определил дальнейшее направление работ над противоракетой.

Второй тест HEDI KITE-2 был проведен 23 сентября 1991 на ракетном полигоне Уайт Сэндс. В ракете-перехватчике HEDI KITE-2 были доработаны некоторые составляющие элементы. Перед вторым испытательным полетом ставились следующие задачи [16, С.17]:

- 1) Успешное отделение защитного экрана;
- 2) Демонстрация возможности окна сенсора выдерживать нагрузки, вызываемые отделением защитного экрана;
- 3) Проверка возможности инфракрасного сенсора обнаруживать и отслеживать цель;
- 4) Сбор информации для оценки ошибки визирования и угла прямой видимости, что было необходимо для измерения шума в рабочей среде.

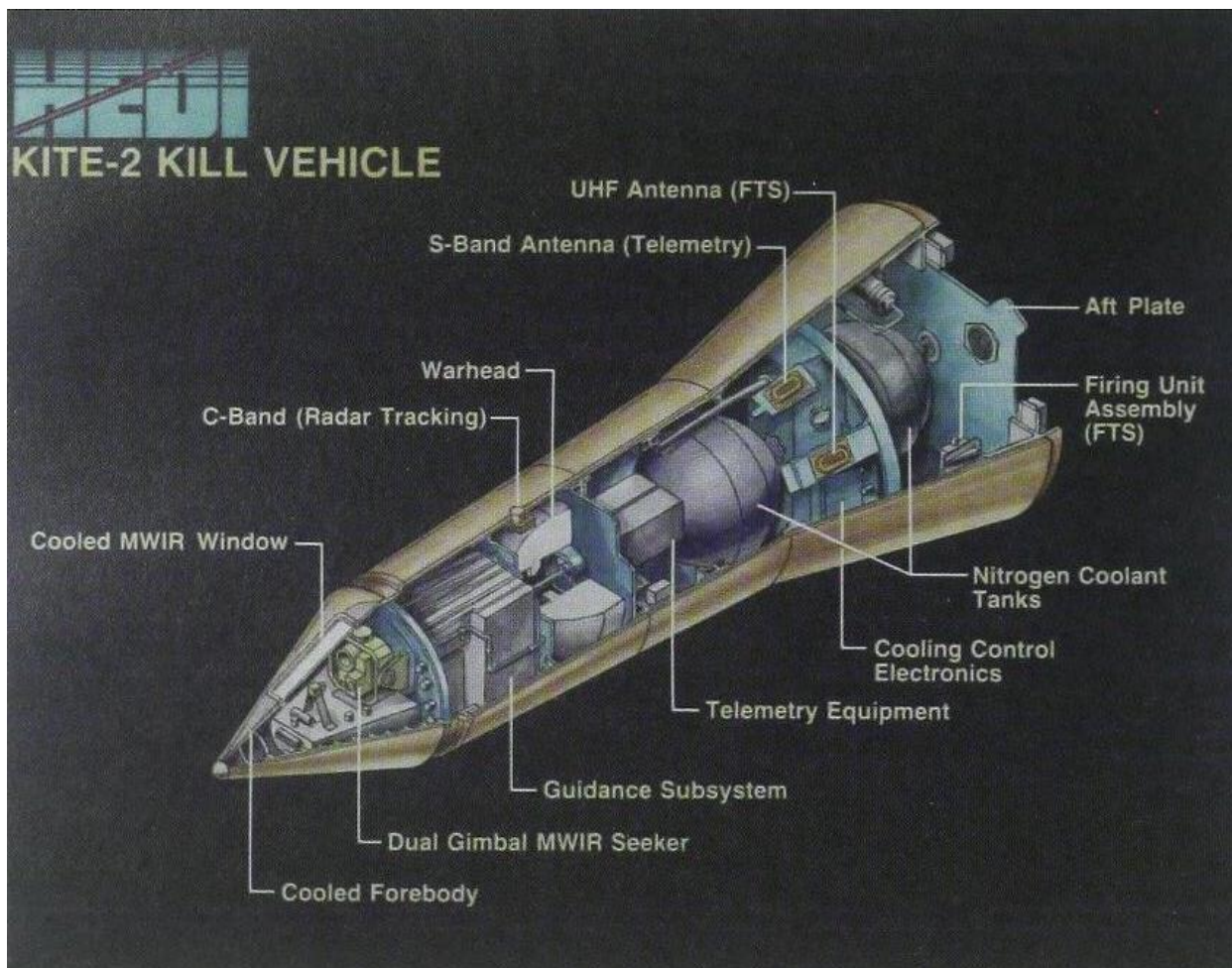


Рисунок 5. Конструкция ракеты-перехватчика HEDI KITE-2 [17, С. 120].

В ходе теста, противоракета взорвалась после 0,2 секунд полета из-за преждевременного срабатывания системы самоуничтожения [14, С. 3-34]. Стратегическое командование Армии США признало тест неудачным, однако проект продолжил свое развитие.

Третий тест HEDI KITE-2а прошел 25 августа 1992 года [17, С. 120]. В ходе испытания, противоракете удалось обнаружить воздушную тепловую цель и отслеживать её с помощью инфракрасного оптического сенсора [11, С. 54]. Данный тест закрепил успехи HEDI KITE-1: система охлаждения поддерживала температуру окна сенсора на рабочем уровне. Система самоуничтожения сработала штатно.

Совершенно новые данные удалось получить благодаря работе сенсора, который «обеспечивал воздушные оптические измерения размытия, вызванного потоком охлаждающей жидкости в передней части корпуса противоракеты и измерения рефракции, вызванной гиперзвуковой ударной волной» [11, С. 217]. Таким

образом тест HEDI KITE-2a был признан успешным, в ходе него удалось существенно продвинуться в области тестирования систем наведения противоракеты.

### **Заключение**

Тестовый полет HEDI KITE-3, который должен был стать непосредственной демонстрацией перехвата головной части баллистической ракеты, так и не состоялся. Несмотря на некоторые успехи и достижения проекта, HEDI KITE был закрыт по причине бюджетных ограничений. В ходе испытаний, противоракета HEDI KITE не совершила ни одного перехвата баллистической цели [9, С. 31]. Научно-технические решения, которые были достигнуты в ходе HEDI продолжили развиваться в проекте E2I (Endo-Exoatmospheric Interceptor) [2, С. 36].

Проект HEDI стал ещё одним шагом, который продвинул концепцию кинетического перехвата на новую ступень. Первоначально данная концепция разрабатывалась для заатмосферного перехвата, что и было продемонстрировано в тестовых полетах НОЕ. Новизна проекта HEDI заключалась в том, что он должен был обеспечить кинетический перехват внутри атмосферы, решив при этом ряд сложных технических задач.

Противоракета HEDI KITE так не была доведена до стадии, когда она могла бы встать на боевое дежурство. В дальнейшем наработки проекта HEDI KITE были использованы в более совершенных системах, основанных на концепции кинетического перехвата: GMD (Ground-Based Midcourse Defense), THAAD (Terminal High Altitude Area Defense), Arrow и AEGIS (Aegis Ballistic Missile Defense System) [14, 3-34].

### **Список используемой литературы:**

1. Федюшко Д.И. — Дискуссии о системе ПРО «Сейфгард» на страницах «Бюллетеня учёных-атомщиков» (1969-1972 гг.) // Исторический журнал: научные исследования. – 2017. – № 6. – С. 1 - 6.
2. Ballistic Missile Defense: Evolution and Current Issues. Report to the Chairman, Committee on Government Affairs, U.S. Senate. United States General Accounting Office. July 1993 – 84 P.
3. Barrineau D. High Endoatmospheric Defense Interceptor (HEDI). Technology Testing Program, Environmental Assessment. U.S. Army Strategic Defense Command, May 1989 – 239 P.
4. Department of Defense Appropriations for 1970, Hearings before a Subcommittee of the Committee on Appropriations, House of Representatives, Ninety-First Congress First Session. Part 6. U.S. Government Printing Office, 1969 – 939 p.
5. Department of Defense Appropriations for 1991: Hearings Before a Subcommittee of the Committee on Appropriations, United States Senate, One Hundred First Congress, Second Session, on H.R. 5803/S. 3189. Part 2 – Commanders in Chief, Strategic Defensive Initiative, Strategic Programs. U.S. Government Printing Office, 1990 – 529 P.
6. Department of Defense Appropriations for Fiscal Year 1986: Hearings Before a Subcommittee of the Committee on Appropriations, United States Senate, Ninety-ninth Congress, First Session, on H.R. 3629. Part 2. U.S. Government Printing Office, 1986 – 568 P.
7. Department of Defense Authorization for Appropriations for Fiscal Year 1991: Hearings Before the Committee on Armed Services, United States Senate, One Hundred First Congress, Second Session on S. 2884. Part 7 - Strategic forces and nuclear deterrence. U.S. Government Printing Office, 1990 – 523 P.
8. Implications of the President's Strategic Defense Initiative and Antisatellite Weapons Policy: Hearings Before the Subcommittee on Arms Control, International Security, and Science of the Committee on Foreign Affairs. House of Representatives. Ninety-ninth Congress. First Session. April 24 and May 1, 1985. U.S. Government Printing Office, 1985 – 245 P.
9. Karako T., Williams I., Rumbaugh W. Missile Defense 2020: Next Steps for Defending the Homeland. Center for Strategic & International Studies, 2017 – 156 P.
10. Military Construction Appropriations for 1987. Hearings Before a Subcommittee of the Committee on Appropriations. House of Representatives. Ninety-Ninth Congress, Second Session. Subcommittee on Military Construction Appropriations. Part 5. U.S. Government Printing Office, 1986 – 591 P.
11. Office of the Secretary of Defense Research, Development Test and Evaluation, Development and Test Evaluation, Defense, Director of Operational Test and Evaluation Defense, FY 1994 Budget Estimates, Justification of Estimates Submitted to Congress April 1993. Defense Technical Information Center – 940 P.
12. Pela P. The Continuing Quest for Missile Defense: When Lofty Goals Confront Reality. IOP Concise Physics, 2018 – 88 P.
13. Report to the Congress on the Strategic Defense Initiative 1989. Strategic Defense Initiative Organization, 1989.
14. Report to the Congress on the Strategic Defense Initiative 1992. Strategic Defense Initiative Organization, July 1992.

15. Schaerf C., Longo G., Carlton D. Space and Nuclear Weaponry in the 1990s. Palgrave Macmillan, 1992 – 224 P.
16. Strategic Defense Initiative: Some Claims Overstated for Early Flight Tests of Interceptors. Report to the Chairman, Legislation and National Security Subcommittee, Committee on Government Operations, House of Representatives. United States General Accounting Office, 1992 – 42 P.
17. Walker J., Bernstein L., Lang S. Seize the High Ground: The Army in Space and Missile Defense. Government Printing Office, 2003 – 376 P.

**«Вопросы студенческой науки»**

*Сборник научных статей*

**Выпуск №12 (64)**  
Декабрь 2021

Сохранена авторская орфография и пунктуация.

**«Скиф»**

Россия, г. СПб, Богатырский пр. 12, офис 315.  
E-mail: info@sciff.ru

[www.sciff.ru](http://www.sciff.ru)