

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ

**ФИНАНСОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Пензенский филиал**

**ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
АРХИТЕКТУРЫ И СТРОИТЕЛЬСТВА**

**НИЖЕГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМ. Н.И. ЛОБАЧЕВСКОГО**

МЕЖОТРАСЛЕВОЙ НАУЧНО-ИНФОРМАЦИОННЫЙ ЦЕНТР ПГАУ

**ПОВЫШЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО,
ЭКОНОМИЧЕСКОГО, СОЦИАЛЬНОГО
И ИННОВАЦИОННО-ТЕХНИЧЕСКОГО
ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ,
ОТРАСЛЕЙ И НАРОДНОХОЗЯЙСТВЕННЫХ
КОМПЛЕКСОВ**

**XII Международная
научно-практическая конференция**

Сборник статей

20-21 мая 2021 г.

Пенза

УДК 658
ББК 65.9(2)29

Под общей редакцией: доктора экон. наук, профессора **Ф.Е. Удалова** доктора экон. наук, профессора **В.В. Бондаренко**

Повышение управленческого, экономического, социального и инновационно-технического потенциала предприятий, отраслей и народно-хозяйственных комплексов: сборник статей XII Международной научно-практической конференции / МНИЦ ПГАУ. – Пенза: РИО ПГАУ, 2021. – 262 с.

В сборнике научных статей рассмотрены современные концепции управления экономическим, социальным и инновационно-техническим потенциалом предприятий, отраслей и комплексов, рассмотрены проблемы и перспективные направления эффективного управления инновационной активностью современных предприятий.

The collection of scientific articles examines the modern concepts of managing the economic, social, and innovative-technical potential of enterprises, industries, and complexes, and considers the problems and promising areas of effective management of innovative activity of modern enterprises.

ISBN 978-5-6045203

© МНИЦ ПГАУ, 2021

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА ШВЕЙНОЙ ПРОДУКЦИИ С УЧЕТОМ ОСОБЕННОСТЕЙ ТРУДА ОСУЖДЕННЫХ

Е.А. Буранова, Г.Г. Абдулаев

*ФКОУ ВО «Академия права и управления Федеральной службы
исполнения наказаний»,
г. Рязань, Россия*

В статье обозначены теоретические и практические аспекты проблемы труда осужденных, а также проанализирована организация непосредственно швейного производства в учреждениях УИС. Предложены перспективные направления совершенствования процессов производства швейной продукции, создаваемой на производственных участках учреждений УИС.

Ключевые слова: производственный сектор УИС, занятость осужденных, швейная продукция.

Труд осужденных в местах лишения свободы выступает в качестве средства воспитания, поддержания порядка и повышения уровня дисциплинированности, кроме того, обеспечивает пути реализации получения профессионально-трудовых навыков и специальности, обучения и переквалификацию по имеющейся специальности. Помимо этого, трудовая деятельность осужденных выполняет экономическую функцию, обеспечивая доход с одной стороны для исправительного учреждения, с другой, непосредственно для осужденных.

Реализация процесса труда в учреждениях УИС осуществляется на производственном секторе, в котором создается необходимое количество рабочих мест для трудоустройства всего спецконтингента учреждения.

В связи с тем, что труд в учреждениях УИС своей целью имеет, в первую очередь, достижения исправления осужденных, и только потом экономических результатов, можно выделить ряд особенностей производственной деятельности УИС:

- производственное подразделение является составной частью исправительного учреждения;
- требования уголовно-исполнительного законодательства являются главным критерием, а не оптимизация производства;

– особый режим функционирования исправительного учреждения;

- высокая, непрерывная текучесть трудовых ресурсов;
- низкая эффективность труда;
- многопрофильность производства;
- низкий уровень качества продукции;
- узкий диапазон производственных процессов;
- высокая изношенность основных фондов;
- устаревшие технологии.

Но несмотря на вышеперечисленные факторы, в настоящее время промышленный сектор уголовно-исполнительной системы входит в число ведущих отечественных товаропроизводителей по объему производства и ассортименту выпускаемой продукции. Основные виды производственной деятельности УИС:

- машиностроение;
- металлообработка;
- лесозаготовка;
- деревообработка;
- мебельная промышленность;
- швейная промышленность

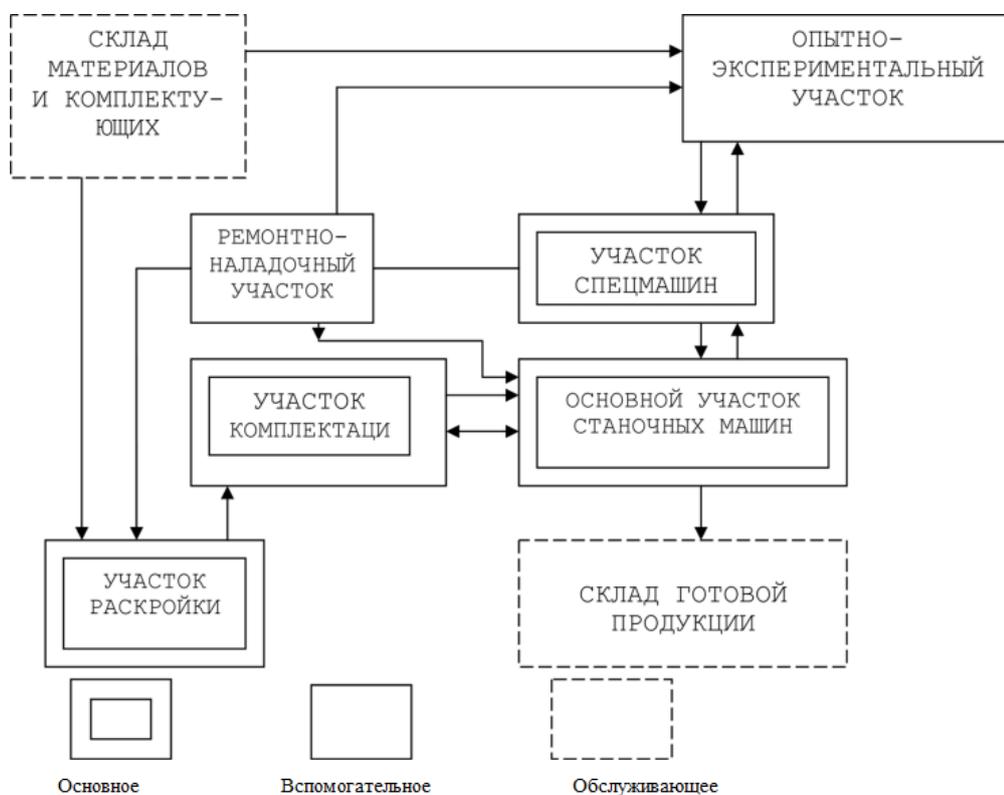


Рисунок 1 – Этапы изготовления швейной продукции в учреждении УИС

В данной статье мы рассматриваем непосредственно швейную промышленность, реализация которой осуществляется в несколько этапов.

Швейное производство учреждения УИС осуществляется в нескольких цехах, а также базируется на складах материалов и комплектующих, готовой продукции (Рисунок 1).

На швейном производстве учреждения УИС основная доля производства выполняется для удовлетворения внутрисистемных нужд сотрудников и осужденных, а именно пошив форменной одежды для сотрудников и спецконтингента. Продукция швейных предприятий исправительных учреждений характеризуется сложной конструкцией, широким ассортиментом, высокими требованиями к качеству.

Проблемой швейного производства УИС, устранение которых задаст положительную тенденцию можно выделить низкую квалификацию кадров.

Не редко встречаются случаи, когда процесс образование и обучения осужденные проходят без профессиональных и трудовых навыков, или с их полной или частичной утратой. Поэтому в сфере трудовой деятельности и профессиональной подготовки осужденных в реформирование УИС предполагается:

- применение практики вовлечения в трудовую деятельность осужденных, отбывающих наказание в колониях-поселениях;

- разработка новых принципов привлечения к труду осужденных в условиях тюремного содержания и строгой дифференциации их содержания, создание небольших рабочих камер - мастерских и внедрение индивидуальных форм занятости;

- создание дополнительных рабочих мест и развитие производственной и социальной сферы уголовно-исполнительной системы;

- оптимизация системы оплаты труда осужденных в целях повышения возможностей компенсации ущерба потерпевшим от преступлений и государству, обеспечение работающим осужденным гарантий, связанных с их трудовой деятельностью, осуществление своевременного пересмотра расценок по оплате их труда в зависимости от изменения производственного процесса, изменение размера части заработанных денежных средств, направляемых на лицевой счет осужденного;

- совершенствование и развитие системы начального профессионального образования и профессиональной подготовки осужденных, сохранение, передислокация, перепрофилирование и создание новых образовательных учреждений начального профессионального образования, реализующих все формы организа-

ции образовательного процесса с различным объемом обязательных занятий осужденных;

– осуществление профессионального обучения и профессиональной подготовки осужденных с учетом результатов мониторинга прогнозных потребностей в рабочих кадрах учреждений уголовно-исполнительной системы и региональных рынков труда, в том числе по дефицитным рабочим специальностям, в целях создания высоких гарантий трудоустройства и возвращения в общество законопослушных граждан.

Проблема обучения на местах швейного производства крайне актуальна и приобретает социальную значимость. Статистика показывает, что за последние три года в исправительные учреждения поступает свыше 150 тыс. осужденных с отсутствием рабочей специальности. В связи с этим, на сегодняшний день согласно политики, ориентированной на решение социальных задач: профессиональное обучение осужденных, закрепление у них трудовых навыков, требуемых для скорейшей адаптации в обществе. Как следствие, повышение уровня образования приведет к совершенствованию швейного производства в уголовно-исполнительной системе.

Список использованных источников

1. Данилов, Д.Д. Проблемы формирования социально-производственной системы в исправительных учреждениях. Рязань, 2008. – 132 с.

2. Константинов, И.Г. Приобщение осуждённых к труду. – Москва, 1982. – 160 с.

IMPROVING THE ORGANIZATION OF THE PRODUCTION OF CLOTHING PRODUCTS, TAKING INTO ACCOUNT THE PECULIARITIES OF THE WORK OF CONVICTS

E.A. Buranova, G.G. Abdulaev

*Academy of Law and Management of the Federal Penitentiary Service,
Ryazan, Russia*

The article presents the theoretical and practical aspects of the problem of convict labor, as well as analyzes the organization of clothing production directly in the institutions of the penitentiary system. Promising directions for improving the production processes of clothing products created at the production sites of institutions of the penitentiary system are proposed.

Keywords: production sector of the penal system, employment of convicts, clothing products.

УДК 519.816

МЕТОДЫ РАЗРАБОТКИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ ООО «ТЕПЛОЦЕНТР»

А.Д. Ахметзянова, Л.П. Кузьмина

*ФГБОУ ВО «Казанский государственный
энергетический университет»
г. Казань, Россия*

Данная работа посвящена анализу видов решений, методов и моделей процесса принятия решений и их эффективности, исследованию степени влияния принятых решений на состояние компании, а также рассмотрению методов и моделей, используемых в рассматриваемой компании.

Ключевые слова: методы; модель; процесс принятия решений; управленческое решение, эффективность.

Управленческое решение – это совокупный результат творческого процесса управляющей системы и действий объекта управления, ориентированный на решение определенной ситуации, предопределенной функционирующей концепцией. Оно устанавливает, какие действия следует совершить в фактических либо ожидаемых условиях.

На рисунке 1 схематично изображена природа проблем и решений.

Непростая структура процессов управления подразумевает формирование методологии, которая обеспечивает результативное решение вопросов, образующихся в ходе функционирования компании. Для типичных проблем имеются прекрасно разработанные методы и модели решений, широко применяются компьютерные программы. Для слабоструктурированных и неструктурированных вопросов в ходе решения совмещаются формальные методы и творческая работа специалистов и экспертов управления.

Проведя анализ методов принятия управленческих решений, была составлена сводная таблица, где методы были разделены на три ключевые группы: формальные, неформальные и смешанные, причем знаком «+» отмечена частота применения на практике.



Рисунок 1 – Природа проблем и решений

Таблица 1 – Классификация методов принятия управленческих решений

Название метода/группы методов	Группировка методов по степени формализации		
	Формальные	Неформальные	Смешанные
Морфологический анализ			+
SWOT-анализ			++
Причинно-следственный анализ			+
Метод декомпозиции		++	
Дерево проблем, целей и решений			+
Метод «мозгового штурма»		++	
Метод «635»		+	
Метод синектики		+	
Метод аналогий и ассоциаций		+	
Метод инверсии		+	
Метод Дельфи		++	
Метод коллективного блокнота		+	
Методы моделирования			+
Методы прогнозирования			++
Функционально-стоимостной анализ	+		

Компания ООО «Теплоцентр» занимается несколькими видами деятельности: монтаж, ремонт и сервисное обслуживание отопительных котлов, а также оборудования для производства стройматериалов; сдача в аренду помещений и т.д. Предприятие находится по адресу: г. Казань, проспект Победы, 90.

На исследуемом предприятии рефлексия считается детерминирующим условием эффективной реализации управленческих решений. Это объясняется тем, что рефлексивность руководителя – один из основных факторов эффективности управленческой деятельности, так как непосредственно данный процесс – основа взаимоотношений и результативности любого контактного взаимодействия. В соответствии с этим, рефлексия должна находиться в основе профессиональных умений, составляющих базу результативной реализации управленческих решений.

В процессе проведенного изучения была выявлена прямая корреляция между эффективностью принятия управленческих решений и параметром реалистичности (элемент «адаптируемость» опросника Бар-Она). Р. Бар-Он разработал опросник для измерения эмоционального интеллекта, называющийся EQ-i и состоящий из 133 утверждений. Данная шкала опросника фиксирует умение человека приспосабливать эмоции, мысли и поведение к изменяющимся обстоятельствам и ситуациям, а также управлять данными изменениями.

Для принятия эффективного решения руководителю ООО «Теплоцентр» следует хорошо распознавать ситуацию и ориентироваться в ней. Менеджеры предрасположены к четкой оценке доступной ситуации, которая содержит в себе отбор объективных доказательств для того, чтобы подтвердить чувства, восприятия и мысли.

Хорошо организованный контроль предполагает обратную связь, без которой немислим процесс управления. По этой причине в аппарате управления ООО «Теплоцентр» следует начать формирование специальных организационно-аналитических подразделений, одной из функций которых является реализация контроля за исполнением принятых решений, приказов, распоряжений, постановлений. Кроме того, в ходе управленческой деятельности руководству ООО «Теплоцентр» следует обратить внимание на следующие моменты:

- 1) благоприятно отразится на формировании организационного поведения работников установление стандартов и регламентов воздействия на сотрудников;

- 2) развитие логистики, поскольку были выявлены в ней слабые места;

- 3) регулярные тренинги и обсуждение новых методик работы дало бы возможность обучения и повышения квалификации сотрудников.

В процессе реализации принятого решения могут происходить внезапные перемены в обстановке, инициированные внешними факторами, выявившимися ошибками, погрешностями как в самом решении, так и в организации его исполнения. В данных случаях возникает необходимость в изменении принятого решения (по срокам, исполнителям, содержанию некоторых задач), либо в принятии нового решения.

Поэтому в процессе принятия и реализации решений в ООО «Теплоцентр» необходимо предусмотреть процедуру внесения требуемых изменений. В особенности это относится к решениям, которые принимаются в обстоятельствах неопределенности. Не всегда потребность в корректировке хода выполнения решения сопряжена с ухудшением ситуации. В процессе реализации решения могут раскрываться новые возможности, которые позволят достичь наилучших результатов.

Реализация решения, вне зависимости от результатов, должна всегда заканчиваться подведением итогов. При подведении результатов необходимо проанализировать все рубежи работ по осуществлению решения, все успехи, ошибки, срывы. Подведение итогов предоставляет сведения о достижении поставленных компанией целей, соблюдении установленных сроков, достижении запланированных и второстепенных результатов, о деятельности исполнителей и т.п.

Список использованных источников

1. Методы принятия управленческих решений [Электронный ресурс]: учебное пособие / Г.А. Демин; Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Пермь, 2019. – 1,58 Мб; 88 с.

2. Постников, В.М. Анализ подходов к формированию экспертной группы, ориентированной на подготовку и принятие управленческих решений // Наука и образование. – 2020. – № 5. С. 333-347.

3. Юкаева, В.С. Принятие управленческих решений / В.С. Юкаева, Е.В. Зубарева, В.В. Чувилова. – Москва: Дашков и Ко, 2019. – 324 с.

4. Bulgakova, K. and Selyutina, L. (2018), “Basics of investment projects selection for the implementation of regional investment programs in the sphere of social house building”, *Espacios*, 39 (26), 17.

METHODS FOR DEVELOPING MANAGEMENT SOLUTIONS ON THE EXAMPLE OF TEPLOCENTR LLC

A.D. Akhmetzyanova, L.P. Kuzmina

*FSBEI HE «Kazan State Power Engineering University»,
Kazan, Russia*

This work is devoted to the analysis of the types of decisions, methods and models of the decision-making process and their effectiveness, the study of the degree of influence of the decisions made on the state of the company, as well as the consideration of the methods and models used in the company in question.

Key words: methods; model; decision making process; management decision, efficiency.

УДК 332.871

ОСОБЕННОСТИ И МЕТОДЫ РАЗРАБОТКИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ (НА ПРИМЕРЕ ООО «СТРОЙ ИНВЕСТ»)

Д.З. Болтаева, Л.П. Кузьмина

*ФГБОУ ВО «Казанский государственный
энергетический университет»,
г. Казань, Россия*

В статье рассмотрены стратегии адаптации функционирующих бизнес-субъектов строительной сферы, ключевые группы инновационных управленческих решений, особенности и методы разработки управленческих решений в строительной сфере на примере конкретной строительной компании.

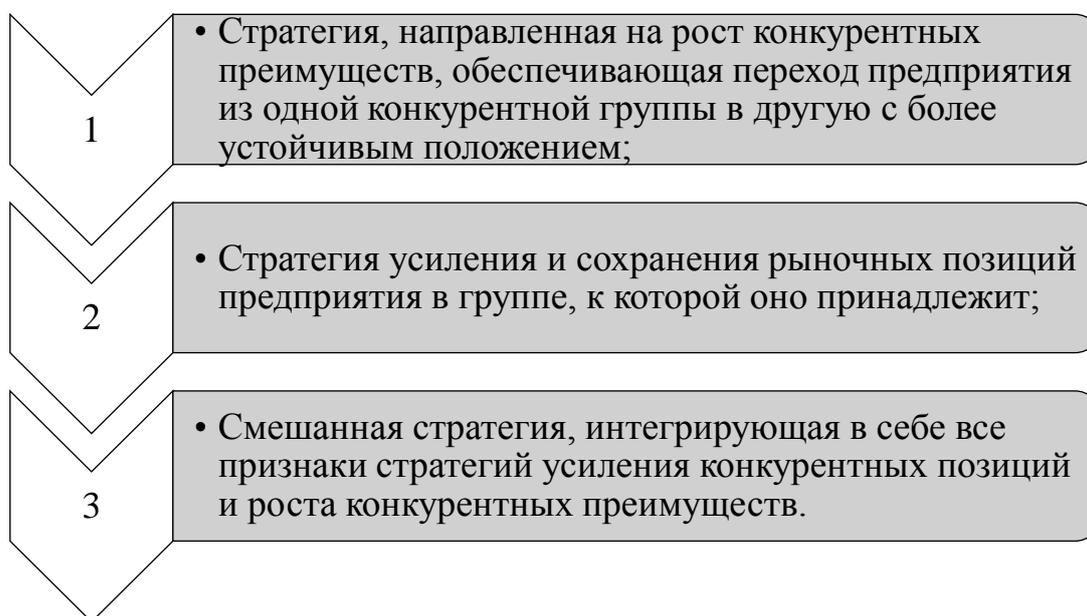
Ключевые слова: управленческие решения; управленческие инновации; строительная сфера; управленческое консультирование.

Руководителям различных предприятий приходится анализировать огромное число альтернатив вероятных операций с целью отыскать правильное решение для конкретной ситуации. Для того, чтобы фирма могла хорошо функционировать, руководитель должен владеть возможностью выбирать объективное решение из нескольких альтернатив. Утверждение управленческого

решения – это довольно важный шаг вперед в управленческой деятельности, исполнении разных взаимоотношений, и лидерских возможностей любого управленца. Результатом управленческой и организационной работы является общепринятое управленческое решение.

Разработка управленческих решений по адаптационной стратегии подразумевает, с одной стороны, разрешение вопросов по адаптации небольших и средних строительных компаний к динамике инновационно-инвестиционной среды с целью достижения соответствия их продукции, работ и услуг нынешним производственным, техническим и иным показателям, идентичным имеющимся взглядам о свойствах строительной продукции, которые должны удовлетворять потребителя.

Для развития стратегических решений по адаптивному менеджменту рационально использовать систематический подход, направленный, на применение преимуществ процесса взаимодействия компании с конкурентами, и предусматривающий организованный отбор источников увеличения инновационного потенциала. На рисунке 1 представлены стратегии с позиций стратегической адаптации функционирующих бизнес-субъектов строительной сферы.



*Рисунок 1 – Стратегии адаптации функционирующих бизнес-субъектов строительной сферы
[Составлено авторами]*

Объектом исследования данной работы является ООО «Строй Инвест», которое располагается по адресу: РТ, г. Казань, проспект Ибрагимов, 58. Основной вид деятельности – строительство коттеджей. Строительная компания ООО «Строй Ин-

вест» имеет малые формы инновационных возможностей, привлекает внешнюю консультационную помощь, использует услуги бизнес-консультирования.

Как показывает практика, характер инновационного процесса обуславливается активностью стратегического поведения фирмы. При рассмотрении процесса разработки адаптационной стратегии ООО «Строй Инвест» уместно его сходство с формированием и анализом стратегии инновационной активности, значимым компонентом которой является совокупность разных мероприятий по поиску, формированию и внедрению инноваций. В процессе разработки такого рода мероприятий руководство исследуемой фирмы принимает во внимание, что это весьма сложный процесс, требующий принятия инновационных управленческих решений. На рисунке 2 мы представили три ключевые группы инновационных управленческих решений.



Рисунок 2 – Формирование инновационный управленческих решений ООО «Строй Инвест»

Между тем, как свидетельствует практическая деятельность управления в ООО «Строй Инвест», далеко не все принимаемые решения реализуются в установленные сроки (30 % от всего количества). Помимо этого, часть реализованных решений не дает прогнозируемого результата, т.е. оказывается мало результативной (примерно 25 %). Причинами можем назвать: недостатки непосредственно самого решения, порождаемые неполнотой данных, некомпетентностью ЛПР либо недостатком времени для кропотливой разработки альтернатив, плохая организация его ис-

полнения и, в первую очередь несогласованность и недостаток контролирования.

Процесс моделирования в ООО «Строй Инвест» можно условно подразделить на три этапа (рисунок 3).

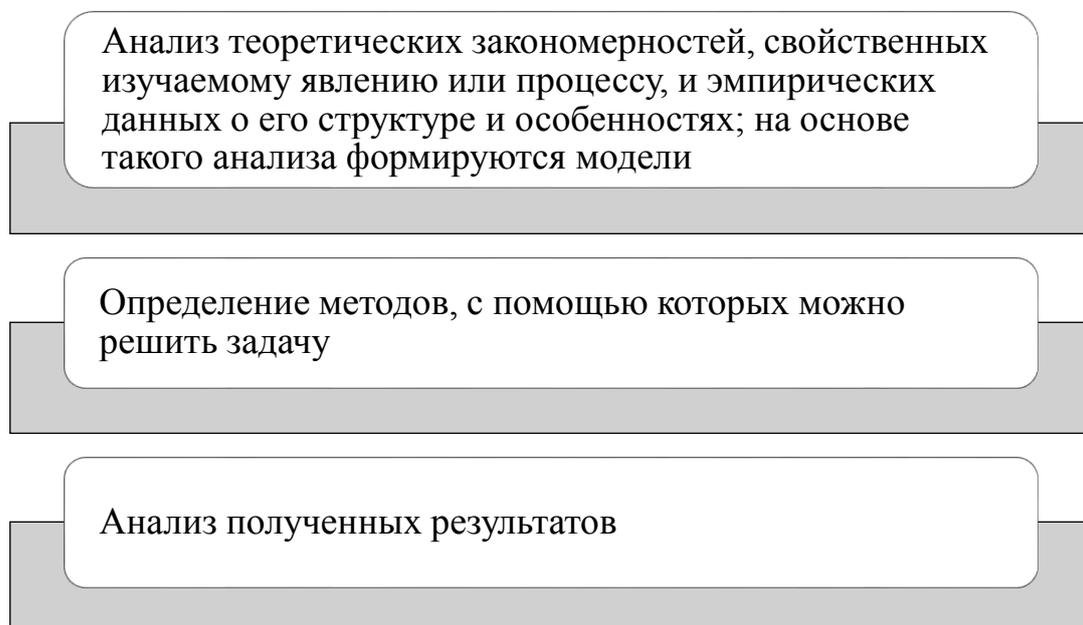


Рисунок 3 – Процесс моделирования

Важным фактором первого этапа моделирования считается точная формулировка окончательной цели построения модели, а также установление аспекта, по которому будут сравниваться разнообразные виды решения.

Вторым этапом моделирования экономических процессов в ООО «Строй Инвест» считается выбор наиболее оптимального математического метода для решения задачи.

Третьим этапом моделирования будет всестороннее исследование результата, приобретенного при исследовании экономического явления.

Таким образом, на наш взгляд, наиболее применимым методом оптимизации управленческих решений в ООО «Строй Инвест» является экономико-математическое моделирование. В деятельности этой компании допустимо применение следующих моделей:

– модели теории массового обслуживания (применять в ситуациях, когда для принятия решения требуется оценить наилучшее число каналов обслуживания, которые необходимо иметь для сбалансирования издержек в случаях слишком малого и слишком большого их количества);

– модели управления запасами (применять для сведения к минимуму негативных последствий накопления запасов, что выражается в определенных издержках);

– имитационное моделирование (применять в ситуациях, которые сопряжены с чересчур большим числом переменных, трудностью математического анализа определенных зависимостей между переменными или высоким уровнем неопределенности);

– оптимальное линейное программирование (применять при нахождении максимума или минимума целевой функции при заданных ограничениях).

Список использованных источников

1. Голубев, А.Н. Актуальные аспекты проблемы совершенствования системы управления строительными предприятиями / А.Н. Голубев // Актуальные проблемы современной науки. – 2017. – № 1 (92). – С. 23-24.

2. Зуб, А.Т. Принятие управленческих решений. Теория и практика / А.Т. Зуб. – Москва: Форум, Инфра-М, 2017. – 400 с.

3. Левина, С.Ш. Управленческие решения: моногр. / С.Ш. Левина, Р.Ю. Турчаева. – Москва: Феникс, 2019. – 224 с.

4. Постников, В.М. Анализ подходов к формированию экспертной группы, ориентированной на подготовку и принятие управленческих решений / В.М. Постников // Наука и образование. – 2020. – № 5. – С. 333-347.

5. Selyutina, L. G. (2018), Innovative approach to managerial decision-making in construction business, Materials Science Forum, 931, 1113-1117.

FEATURES AND METHODS FOR DEVELOPING MANAGEMENT SOLUTIONS IN THE CONSTRUCTION SPHERE (ON THE EXAMPLE OF STROY INVEST LLC)

D.Z. Boltaeva, L.P.Kuzmina

*FSBEI HE «Kazan State Power Engineering University»,
Kazan, Russia*

The article discusses the adaptation strategies of functioning business entities in the construction sector, key groups of innovative management solutions, features and methods of developing management decisions in the construction sector on the example of a specific construction company.

Key words: management decisions; management innovation; construction industry; management consulting.

РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА В ОРГАНИЗАЦИИ

Д.З. Болтаева, Е.А. Ехлакова, Ш.П. Бабаева

*ФГБОУ ВО «Казанский государственный
энергетический университет»,
г. Казань, Россия*

В современных условиях важнейшую позицию в инновационном формировании занимает персонал компании. От того, в какой степени работники склонны к восприятию инноваций и генерированию идей, зависит результативность функционирования предприятия. В статье раскрывается значение вклада персонала в потенциал компании, актуальные вопросы и главные тенденции его дальнейшего развития. В любой отрасли или сфере деятельности одним из главных факторов коммерческого успеха и повышения конкурентоспособности организации является эффективное развитие персонала.

Ключевые слова: развитие персонала, стратегия предприятия, инновационное развитие организации, управление, организационный климат, карьера.

В современных рыночных обстоятельствах основным инструментом, который может обеспечить устойчивость компании и рост ее конкурентоспособности является рост профессиональной подготовки и компетентности работника в соответствии с текущими и будущими требованиями внешней и внутренней среды. Стремление и способность сотрудников фирмы обучаться качественнее и стремительнее конкурентов – надежный показатель эффективности компании.

Компании, ориентированные на серьезную конкурентную борьбу, как на локальном, так и на глобальном рынках, уделяют особый интерес инновационному развитию. Человеческий фактор представляет решающую роль в инновациях. По этой причине личностный потенциал современного работника, который представляет собой комплекс способностей и умений осуществлять конкретный вид трудовой деятельности, регулярно развивается.

На сегодняшний день в Российской Федерации огромный интерес уделяется вопросам инновационного развития экономики. Как демонстрирует мировой опыт, достижение данной цели

нереально без развития и функционирования внутри компании соответствующего механизма, который позволяет осуществлять работу по управлению инновационным потенциалом.

Развитие персонала – одна из основных функций управления, так как непосредственно благодаря людям гарантируется эффективное применение различных видов ресурсов, имеющихся в распоряжении компании. Его финансовые показатели и конкурентоспособность, в конечном итоге, находятся в зависимости от людей. Поэтому современное направление в управлении человеческими ресурсами базируется на рассмотрении сотрудников как капитала, от которого в максимальной степени зависит развитие компании.

Развитие персонала активизирует развитие каждого сотрудника не только с профессиональной, но и с творческой точки зрения. Развитие означает обучение, выходящее за границы современной деятельности, оно определяет долгосрочные, стратегические цели, каждой организации. Развитие подготавливает персонал тому, чтобы следовать в ногу с преобразованиями и ростом компании.

С одной стороны, развитие персонала – это подсистема (направление) всей системы управления персоналом, с другой – часть подсистемы мотивации труда сотрудников компании, которая также оказывает большое влияние на стабильность компании. Методика обучения и развития персонала во многом обуславливается конфигурациями, видами, научными принципами, подходами и методами, используемыми при обучении, переподготовке и повышении квалификации персонала компании. Цели и задачи развития персонала должны быть ориентированы на достижение главной цели фирмы – получение прибыли, но не менее важной задачей считается усиление «персонала» компании, как необходимого ей «человеческого ресурса».

Безусловно, одним из основных условий формирования инновационного потенциала персонала является мотивация. По этой причине менеджеру необходимо уделять данной процедуре особый интерес. Отсутствие системы мотивации негативно отразится на уровне новаторства. Ответственность за развитие данного направления полностью лежит на руководстве компании, непосредственно административные воздействия определяют последующее совершенствование системы мотивации. В сознании работников должна сформироваться ситуация, что если он приносит фирме деньги в процессе собственной инновационной деятельности, то заслуживает соответствующего вознаграждения.

Главным характеризующим катализатором, чаще всего, является уровень заработной платы. Однако, грамотный менеджер знает, что помимо этого есть большое количество иных методов мотивации работников. Заработная плата – это еще не все, что сотрудник желает получать в виде вознаграждения за выполненную работу. Результативность системы мотивации, в первую очередь, находится в зависимости от того, какие стимулы будут применяться и в какой степени они будут отвечать предпочтениям отдельного работника. При этом, необходимо максимально принимать во внимание воздействие внешней и внутренней среды, особенности региона, а также национальную специфику [2].

Современный трудовой коллектив – это сложная социальная система, в которой отдельные лица и группы людей взаимодействуют на принципах, весьма отдаленных от официально предписанных [5]. При этом, они, как правило, чутко реагируют на благоприятный психологический климат и заботу администрации и эффективно работают даже при неизменной заработной плате. При этом, увеличение заработной платы не всегда приводит к повышению производительности труда. Одно и то же число работников может отличаться по общей трудоспособности из-за различий в подготовленности, возрасте, отношении к работе, следовательно, неравного количества труда (как абстрактного, так и конкретного), которое они могут осуществить в производственном процессе. В данном случае говорят о разном трудовом потенциале одного и того же количества работников [3]. Чем больше цифра, тем больше, при прочих равных условиях, объем произведенной продукции. Такой метод увеличения объемов производства, как правило, причисляют к экстенсивному [4].

Таким образом, скорость перемен на рынке предъявляет новые требования к предприятиям. Если в прошлом наличие материальных активов было критически значимым для преуспевания бизнеса, на сегодняшний день более значимым преимуществом считается возможность стремительно совершенствовать существующие и формировать новые активы в ответ на вызовы рынка.

В этой связи нематериальные активы приобретают все большую значимость. Машины можно приобрести, однако навыки эффективного взаимодействия с клиентами либо умение быстро привлекать капитал требуют значительно большего мастерства, стараний и затрат времени на получение знаний и опыта. В связи с этим развитие персонала, формирование у него конкретных способностей и умений приобретает первостепенное значение для компании. Практика демонстрирует, что до сих пор

большая часть российских фирм применяют довольно простой подход к обучению персонала - они обучают сотрудников, когда есть острая и неотложная потребность, ожидая незамедлительного результата.

Развитие персонала как в организации, так и за ее пределами, считается основным фактором формирования профессиональных и личностных навыков и умений, позволяющих работнику быть конкурентоспособным на рынке труда и на самом деле требует новейшего, в какой-то степени инновационного подхода: организация обучения, мотивация саморазвития, формирование внутрифирменных коммуникаций, которые обеспечивают результативное взаимодействие в процессе создания и внедрения инновационных идей и процессов. Для этого в организациях должны быть сформированы определенные условия [1, с. 110]:

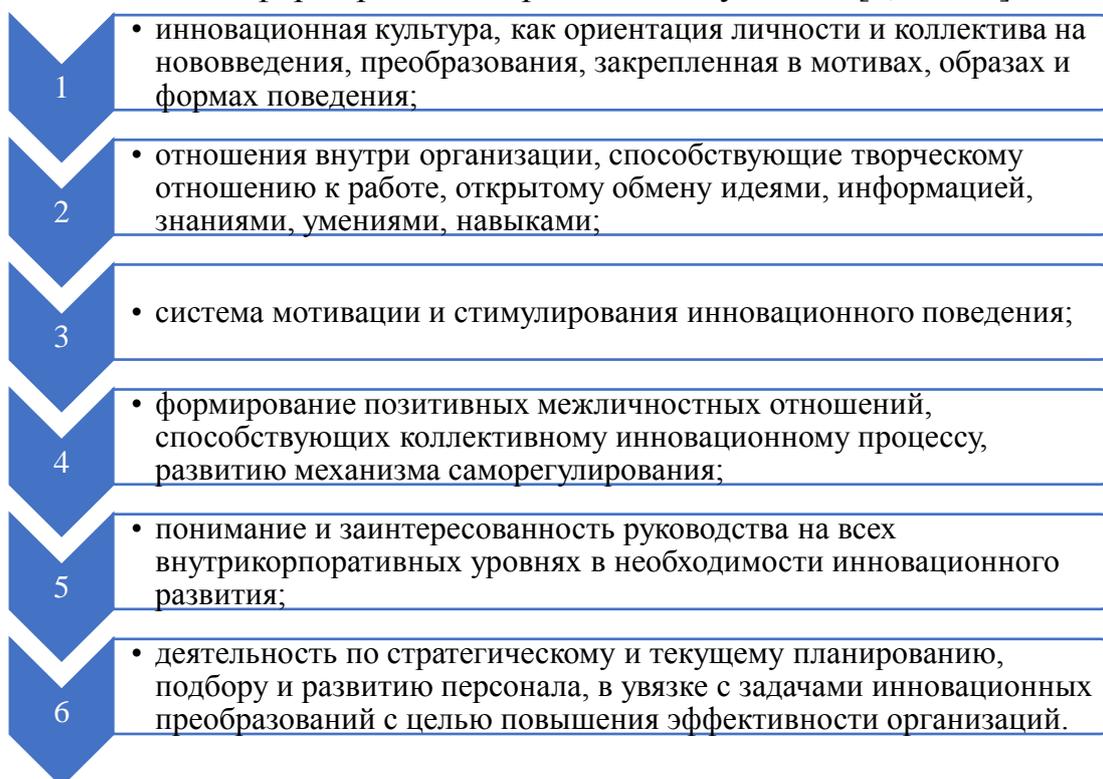


Рисунок 1 – Ключевые условия развития персонала в организации [Составлено авторами]

Так как человеческий потенциал выступает в качестве решающей роли в ходе инновационного преобразования экономики ему, на наш взгляд, необходима разработка новой концепции развития человеческих ресурсов непосредственно в организациях. В заключение можно отметить, что тема развития персонала в компании очень перспективна. Она требует дальнейшего научного осмысления, а также последующего проведения исследований в данной области.

Список использованных источников

1. Антипина, Ж.П. Развитие персонала как элемент корпоративной культуры образовательной организации [Текст] / Ж.П. Антипина [и др.] // Вопросы экономики и права, 2015. – № 9. – С. 110-113.
2. Дейнека, А.А. Управление персоналом организации. Учебник. – Москва: Дашков и Ко, 2020. – 288 с.
3. Невская, Л.В., Эсаулова И.А. Система развития инновационного кадрового потенциала предприятий / Л.В. Невская, И.А. Эсаулова // Вестник ПНИПУ. Социально-экономические науки. – 2013. – №21. – С. 72-75.
4. Эсаулова, И.А. Самоорганизация и саморазвитие как источники инновационной активности персонала / И.А. Эсаулова // Вестник Университета (Государственный университет управления, Москва). – 2012. – №1. – С. 192-196.
5. Hyland, P., Milia L., Becker K. The Role of Human Resource Development in Continuous Improvement: Facilitating Learning and Change. <http://eprints.qut.edu.au/12183/> (дата обращения: 10.04.2021).

PERSONNEL DEVELOPMENT AS A WAY TO IMPROVE QUALITY IN AN ORGANIZATION

J.Z. Boltaeva, E.A. Yehlakova, S.P. Babaeva

*FSBEI HE «Kazan State Power Engineering University»,
Kazan, Russia*

In modern conditions, the most important position in the innovative formation is occupied by the company's personnel. The effectiveness of the enterprise depends on the degree to which employees are inclined to perceive innovations and generate ideas. The article reveals the significance of the contribution of personnel to the company's potential, topical issues and the main trends in its further development. In any industry or field of activity, one of the main factors of commercial success and increasing the competitiveness of an organization is the effective development of personnel.

Key words: personnel development, enterprise strategy, innovative organization development, management, organizational climate, career.

НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА И РОЛЬ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Е.А. Власенкова

*Филиал РГГУ в г. Домодедово,
г. Домодедово, Россия*

В статье проводится исследование особенностей формирования налоговых доходов федерального и дается оценка роли налоговой политики на современном этапе развития экономических отношений. Рассмотрены общие подходы к формированию и реализации налоговой политики и ее отражения в показателях налоговых доходов федерального бюджета.

Ключевые слова: налоговые доходы, федеральный бюджет, налоговая политика.

Инновационная деятельность в современных экономических условиях является залогом выживаемости любого экономического субъекта. При этом важно отметить, что финансовые механизмы инновационной деятельности, учитывая актуальность реализации проектов частно-государственного партнерства и участия бюджета в той или иной форме поддержки инновационных предприятий, во многом определяются уровнем стабильности доходной базы бюджетов бюджетной системы государства.

При этом необходимо учитывать, что современный этап развития экономических отношений в стране характеризуется крайне сильной волатильностью и нестабильностью, что в настоящее время вызвано распространением коронавируса и необходимостью введения ограничительных мер, в существенной степени повлиявших и продолжающих оказывать свое влияние на экономическую ситуацию в целом. Оценивая макроэкономическую ситуацию в мире, можно отметить, что по данным доклада ООН «Мировое экономическое положение и перспективы, 2021», текущий кризис несет риски для развития здравоохранения, решения вопросов климатической повестки и для мировой экономики в целом, ставит под угрозу все достижения последних десятилетий [1]. Ключевыми негативными для экономики факторами в этой связи стали обвал цен на нефть с резким ухудшением усло-

вий внешнеторговой деятельности, а также сокращение деловой активности бизнеса.

Безусловно, это не может не сказываться на формировании показателей доходной базы бюджетов всех уровней. Соответственно, отношения в рамках формирования доходных источников федерального бюджета развиваются синхронно общеэкономической ситуации. Хотя прямая пропорциональная зависимость между динамикой ВВП и доходами бюджетной системы не просматривается, все же важно учитывать, что общая тенденция изменения доходов бюджетов бюджетной системы страны соответствует динамике ВВП.

В целях обеспечения эффективности финансового механизма и ориентированности органов государственного и муниципального управления на достижение в среднесрочном и долгосрочном периоде стабильных показателей формирования налогового компонента доходной базы соответствующих бюджетов, что на современном этапе развития является особенно важной задачей как для федерации в целом, так и для каждого региона и тем более муниципалитета, значимую роль должно играть применение механизмов налогового управления и налоговой политики в целом. Налоговая политика является важным элементом государственной политики, наряду с финансовой, бюджетной и экономической политикой и направлена на обеспечение условий для полномасштабного экономического развития.

В рамках основных направлений налоговой политики Российской Федерации в последнее время был реализован целый комплекс мер, направленных на различные области как фискального регулирования, так и стимулирования экономической деятельности. Так, в части стимулирования инвестиционной активности меры налоговой политики реализовывались преимущественно до усиления пандемии, а именно в 2019 году и в начале 2020 года. В частности, принятые изменения предусматривают механизм налоговой стабилизации для инвесторов по налогу на прибыль и имущественным налогам, стимулирующие льготы по налогу на прибыль организаций, в том числе для участников региональных инвестиционных проектов и специальных инвестиционных контрактов, а также налоговые меры для повышения привлекательности отдельных территорий для экономических субъектов.

В рамках мер, направленных на улучшение условий ведения бизнеса и оптимизации администрирования доходов, можно выделить расширение специального налогового режима для самозанятых, а также создание комфортных условий для добро-

вольной и своевременной уплаты налоговых платежей, что нашло свою реализацию в создании института «единого налогового плательщика физического лица», а также в сокращении количества предоставляемой организациями отчетности по имущественным налогам.

Далее рассмотрены показатели, отражающие наполняемость федерального бюджета за истекший период, включающий три года. Динамика налоговых доходов федерального бюджета отражена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика налоговых доходов федерального бюджета [4], млрд. руб.

Показатели	2018 год	2019 год	2020 год	Абс. изм. 2019 / 2018	При- рост, 2019/ 2018, %	Абс. изм. 2020/ 2019	При- рост, 2020/ 2019, %
Доходы бюджета - всего	19454,4	20188,8	18722,2	734,4	3,78	-1466,6	-7,26
Налоговые доходы, в т.ч.:	14172,7	15167,7	13575,8	995,0	7,02	-1591,9	-10,50
Налог на прибыль организаций	995,5	1185,0	1091,4	189,5	19,03	-93,6	-7,90
НДС	6016,7	7095,2	7202,2	1078,5	17,92	107,0	1,51
Акцизы	957,1	612,5	1 137,3	-344,6	-36,01	524,9	85,70
НДПИ	6060,1	6024,9	3872,8	-35,5	-0,59	-2152,0	-35,72
Роялти по СРП	43,3	43,4	31,6	0,1	0,34	-11,8	-27,27
Водный налог	2,8	3,2	3,6	0,4	15,91	0,4	11,06
Сборы за объекты животного мира и водных биоресурсов	0,5	0,5	0,5	-0	-9,15	-8,31	-1,79
НДД	-	101,1	149,0	101,1	100	48,0	47,44
Государственная пошлина	96,3	101,2	86,5	4,9	5,13	-14,7	-14,49
Задолженность по отмененным налогам и сборам	0,2	0,8	0,8	0,6	260,39	0	2,89

Доля налоговых доходов в федеральном бюджете составила в 2018 г. 72,9 %, в 2019 г. 75,1 % и в 2020 г. 72,5 %, т.е. на налоговые доходы приходится существенная часть доходов федераль-

ного бюджета, при этом в 2019 году отмечен ее рост, а в 2020 г. она снижается почти до уровня 2018 г.

Анализ показывает, что в 2019 году увеличились все рассматриваемые доходы, а в 2020 году снизились как общие доходы федерального бюджета, так и его налоговые доходы. На изменение налоговых поступлений влияет целая совокупность факторов, которые можно объединить в несколько групп: влияние законодательных изменений, влияние макроэкономической ситуации, влияние разовых факторов. Так, в частности, фактор влияния законодательных изменений в 2019 года за счет роста ставки НДС с 18 % до 20 % привел к увеличению поступления данного налога в федеральный бюджет составило 518 412,2 млн. руб., в том числе по внутреннему НДС – на 265 690,6 млн. руб., по ввозному НДС - на 252 721,6 млн. руб. Введение НДС в 2019 году дало поступления за три квартала в сумме 101 081,1 млн. руб. [2].

Все доходы бюджета в 2019 году увеличились на 734,4 млрд. руб. (+3,78 %), а налоговые доходы - на 995,0 млрд. руб. (+7,02 %). Это произошло за счет следующих изменений: поступления налога на прибыль организации выросли на 189,5 млрд. руб. (+19,03 %), НДС - на 1 078,5 млрд. руб. (+17,92 %), государственной пошлины - на 4,9 млрд. руб. (+5,13 %), водного налога - на 0,44 млрд. руб. (+15,91 %), платежей за добычу полезных ископаемых (роялти) при выполнении соглашений о разделе продукции - на 0,15 млрд. руб. (+0,34 %), поступления задолженности по отмененным налогам и сборам увеличились на 0,6 млрд. руб. (+260,39 %). Введенный в 2019 году налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья принес федеральному бюджету 101,1 млрд. руб. При этом акцизы уменьшились на 344,6 млрд. руб. (-36,01 %), поступления НДС - на 35,5 млрд. руб. (-0,59 %), поступления сбора за объекты животного мира и водных биоресурсов - на 0,05 млрд. руб. (-9,15 %).

В 2020 году ситуация существенно изменилась. Общие доходы бюджета уменьшились на 1 466,6 млрд. руб. (-7,26 %), а налоговые доходы - на 1 591,9 млрд. руб. (-10,5 %). На такие показатели повлияли следующие изменения: поступления налога на прибыль организаций уменьшились на 93,7 млрд. руб. (-7,9 %), НДС - на 2 152,0 млрд. руб. (-35,72 %), платежи за добычу полезных ископаемых (роялти) при выполнении соглашений о разделе продукции - на 11,8 млрд. руб. (-27,27 %), поступления сбора за объекты животного мира и водных биоресурсов - на 0,01 млрд. руб. (-1,79 %), поступления государственной пошлины - на 14,7 млрд. руб. (-14,49 %). В то же время НДС вырос на 107,0 млрд. руб. (+1,51 %), акцизы - на 524,9 млрд. руб. (+85,7 %), вод-

ный налог - на 0,4 млрд. руб. (+11,06 %). Т.е. косвенные налоги показали устойчивость налоговой базы. Налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья вырос на 48,0 млрд. руб. (+47,44 %), что обусловлено его введением не с начала 2019 года, то есть в том числе вызвано низкой базой.

Далее в таблице 2 рассмотрена структура налоговых доходов федерального бюджета.

Таблица 2 – Структура налоговых доходов федерального бюджета [4], %

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Изменение, п.п.	
				2018-2019 гг.	2019-2020 гг.
Налоговые доходы, всего, в т.ч.:	100,00	100,00	100,00	-	-
НДС	42,45	46,78	53,05	4,33	6,27
НДПИ	42,76	39,72	28,53	-3,04	-11,19
Налог на прибыль организаций	7,02	7,81	8,04	0,79	0,23
Акцизы	6,75	4,04	8,38	-2,72	4,34
Роялти по СРП	0,31	0,29	0,23	-0,02	-0,05
Водный налог	0,02	0,02	0,03	0,00	0,01
Государственная пошлина	0,68	0,67	0,64	-0,01	-0,03
НДД	0,00	0,67	1,10	0,67	0,43

В 2018 году в федеральном бюджете наибольший удельный вес приходится на НДС (42,45 %) и НДПИ (42,76 %). Далее следуют налог на прибыль организаций - 7,02 % и акцизы - 6,75 %. В 2019 году в формировании федерального бюджета также участвует новый налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья с долей 0,67 %, но преобладающие доли остаются у тех же налогов, что и в 2018 году: НДС - 46,78 %, НДПИ - 39,72 %, налог на прибыль организаций - 7,81 %, акцизы - 4,04 %. В 2020 году структура налоговых доходов федерального бюджета также в большей степени формируется за счет НДС - 53,09 %, НДПИ - 28,53 %; налога на прибыль организаций - 8,04 %, акцизов - 8,38 %. При этом отмечается существенное сокращение доли НДПИ (на 14,23 п.п.) при росте доли НДС (на 10,6 п.п.).

Таким образом, реализуемая в настоящее время налоговая политика нашла свое отражение в тенденциях изменения налоговых доходов, при этом объемы налоговых поступлений сократились несущественно. Этому способствовали также меры государственной поддержки экономики и граждан, включая такие направления как укрепление системы здравоохранения, поддержка доходов граждан, поддержка малого и среднего бизнеса, отдельных более уязвимых отраслей и компаний, поддержка бюджетов регионов.

Далее важно обратить внимание на наиболее актуальные меры налоговой политики, которые могут быть реализованы в рамках ближайшего трехлетнего бюджетно-налогового цикла. Важную роль будут играть структурные изменения налоговой системы за счет сбалансированного снижения страховых взносов на оплату труда работников для предприятий малого и среднего бизнеса, что станет возможным в результате повышения эффективности налоговых льгот при добыче нефти, более справедливого распределения природной ренты при добыче полезных ископаемых, а также снижения степени регрессивности в налогообложении доходов юридических лиц и граждан, в том числе с учетом пересмотра условий соглашений об избежании двойного налогообложения с отдельными юрисдикциями [3].

Также будут реализованы комплексные меры повышения инвестиционной активности, включая новый механизм предоставления инвестиционных налоговых льгот с заключением инвестиционных соглашений между получателем льгот и Правительством РФ, уточнение параметров НДС в целях усиления стимулирования инвестиций в добычу полезных ископаемых, внедрение механизма СЗПК. Безусловно, важную роль сыграет продолжение работы по деофшоризации экономики, в т.ч. меры по пресечению ухода от уплаты налога на доходы через «транзитные юрисдикции», сокращение возможности уклонения в сфере международного налогообложения, в т.ч. путем уточнения перечня доходов от источников в РФ; урегулирование налогообложения цифровой валюты и налогового контроля за ее оборотом [3].

Продолжится работа по совершенствованию налогового администрирования повышению его качества, чему будет способствовать развитие налогового мониторинга, введение института «единого налогового платежа», отнесение контроля за применением ККТ к налоговому контролю, развитие электронного налогового документооборота. Также важным направлением развития экономики, что транслируется соответственно на налоговую среду, является цифровая трансформация, опережающее

развитие высокотехнологичных компаний и повышение привлекательности российской юрисдикции для IT-бизнеса, для чего предусматривается расширение налоговых льгот для данного сектора экономики путем снижения страховых взносов, налога на прибыль, а также отмены льгот по НДС при продаже иностранного программного обеспечения [3].

Таким образом, от того, насколько эффективной будет дальнейшая реализация налоговой политики и ее гибкость и динамичность, зависят как доходы бюджетов, так и положение экономических субъектов и их способность как минимум набрать темпы развития, предшествующие периоду пандемии.

Список используемых источников

1. Доклад ООН «Мировое экономическое положение и перспективы, 2021» <http://www.unic.ru/activity/doklad-oon-mirovoe-ekonomicheskoe-polozhenie-i-perspektivy-2021-predstavlen-v-moskve>

2. Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2019 год // https://minfin.gov.ru/common/upload/library/2020/09/main/Ispolnenie_federalnogo_budzheta_2019_god.pdf

3. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов // <https://minfin.gov.ru/ru/document>

4. Официальный сайт Федерального казначейства // Режим доступа: <https://roskazna.gov.ru/>

TAX REVENUES OF THE FEDERAL BUDGET AND THE ROLE OF TAX POLICY IN MODERN CONDITIONS

E.A. Vlasenkova

*Branch of RSUH in Domodedovo,
Domodedovo, Russia*

The article studies the peculiarities of the formation of federal tax revenues and assesses the role of tax policy at the present stage of the development of economic relations. General approaches to the formation and implementation of tax policy and its reflection in the indicators of tax revenues of the federal budget are considered.

Keywords: tax revenues, federal budget, tax policy.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ

Ю.С. Гацоева, С.И. Пентегов

*Академия ФСИН России,
г. Рязань, Россия*

В текущей статье раскрываются различные подходы к пояснению понятия инвестиционной привлекательности организации, проводится анализ факторов оценки инвестиционной привлекательности предприятия, и рассматриваются методы и пути ее повышения.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, стратегия, инвесторы, факторы инвестиционной привлекательности.

Присущим фрагментом современной экономики являются инвестиции. В бизнесе на первоначальном этапе внешние инвестиции дают компании два главных преимущества: состояние (капитал), позволяющее перейти на более высокий этап развития и возможность усовершенствовать качество управления. Привлечение инвестиций в организацию – насущная проблема по сей день.

Для определения предельной эффективности инвестиционного решения ввели определение инвестиционной привлекательности организации. Инвестиционная привлекательность поддается значительному количеству факторов, большая часть исследователей сходятся к пониманию инвестиционной привлекательности как системы или факторов внутренней или внешней среды.

К одной из наиболее распространенных точек зрения относится сопоставление инвестиционной привлекательности с целесообразностью вложения средств в интересующее инвестора предприятие. Данная целесообразность зависит от ряда факторов, характеризующих деятельность субъекта. Исследователь Семиглазов В.А. толкует инвестиционную привлекательность предприятия с позиций системного анализа (совокупность факторов, влияющих на финансово-хозяйственное состояние предприятия) и экономико-математических методов (комплекс показателей, выражающих эффективность работы предприятия).

Рогова Е.М. и Сергеев И.В. при определении инвестиционной привлекательности предприятия предлагают осуществлять сравнительный анализ этого предприятия с другими потенциальными объектами инвестирования.

Можно сделать вывод что, инвестиционная привлекательность – это относительное понятие, отражающее мнение определенной группы инвесторов относительно соотношения уровня риска, уровня доходности и стоимости финансовых ресурсов в той или иной стране, регионе или отрасли. С другой стороны, это совокупность некоторых объективных признаков, свойств, средств, возможностей экономической системы, которая обуславливает потенциальный платежный спрос на инвестиции.

Аналитики и исследователи сошлись во мнении, что для привлечения инвестиций предприятие должно иметь отработанный и перспективный план деятельности на будущее т.к. инвесторы должны быть уверены, что их вклады принесут в дальнейшем прибыль. Инвестируемое предприятие должно обладать кристально чистой репутацией, тем самым, вызывая доверие у потенциальных инвесторов. Вести прозрачную деятельность, показателями которой могут быть бухгалтерская отчетность и работа с масс-медиа. Авторитетным фактором для привлечения зарубежных инвесторов является и внутренняя политика страны, в которой находится организация.

Немаловажным фактором привлечения инвестиций значится соотношение риска и прибыли. Доля инвесторов выбирает наименьший риск, соглашаясь на меньшую прибыль, остальная часть же выбирает более высокую прибыльность вложений, вопреки повышенным рискам.

Для определения, какие из мероприятий необходимы предприятию для повышения инвестиционной привлекательности, целесообразна диагностика состояния предприятия. Эта диагностика позволяет:

- обозначить сильные и слабые стороны деятельности организации, в том числе с точки зрения инвестора;
- сформировать рекомендации для совершенствования конкурентоспособности, усиления эффективности деятельности и прироста инвестиционной привлекательности.

Исполнение диагностики состояния организации - основа для разработки стратегии развития - генерального плана. Стратегия определяет главные цели предприятия и функциональную направленность деятельности и систем производства, сбыта, маркетинга. Для возможного инвестора стратегия развития демонстрирует видение предприятием своих долгосрочных перспектив.

Немалое значение для всех инвесторов имеет кредитная история организации, поскольку она позволяет судить об опыте предприятия по освоению внешних инвестиций и выполнению обязательств перед кредиторами и инвесторами-собственниками. В связи с этим возможно проведение мероприятий по созданию такой истории.

Одно из тяжелых мероприятий по повышению инвестиционной привлекательности предприятия является проведение реструктуризации. Реструктуризация включает совокупность мероприятий по комплексному улучшению финансовых, производственных, экономических показателей работы организации, оптимизацию финансовых потоков и налогообложения, повышение эффективности системы правового контроля, а так же усиление конкурентоспособности производимого и реализуемого товара.

В заключении стоит отметить, что подготовка организации к привлечению инвестиций - четко определенный и нелегкий процесс. Предприятие может сформировать программу мероприятий для повышения инвестиционной привлекательности, исходя из своих индивидуальных особенностей и сложившейся конъюнктуры рынков капитала. Реализация такой программы позволяет ускорить привлечение финансовых ресурсов и снизить их стоимость

Для удержания своей позиции на рынке компании вынуждены постоянно совершенствоваться, модернизировать свою сферу деятельности.

Список использованных источников

1. <https://ekonomika.snauka.ru/2019/05/16523> [Электронный ресурс] (дата обращения 29.03.2021).
2. Семиглазов, В.А. Инновации и инвестиции: учебное пособие - Томск: ТУСУР, 2016 (дата обращения 29.03.2021).
3. Рогова, Е.М., Карлик А.Е., Ткаченко Е.А., Тихонова М.В. Инвестиционный менеджмент – Вернера Регена, 2008 (дата обращения 29.03.2021).

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE ORGANIZATION

J.S. Gatsoeva, S.I.Pentegov

*Academy of the Federal Penitentiary Service of Russia,
Ryazan, Russia*

The current article reveals various approaches to explaining the concept of investment attractiveness of an organization, analyzes the factors for assessing the investment attractiveness of an enterprise, and considers methods and ways to improve it.

Keywords: investments, investment attractiveness, strategy, investors, factors of investment attractiveness.

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ И ИНВЕСТИЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ В ТОРГОВЛЕ

Р.А. Гимадеев, Л.А. Нуркаев, О.Н. Пушкарев

*ФГБОУ ВО «Казанский государственный
энергетический университет»,
г. Казань, Россия*

В данной статье мы изучаем тенденции инвестиционной привлекательности торговли в России, связанных с неблагоприятными социально-экономическими факторами последнего времени. Единый подход к пониманию этого термина, а также целостный взгляд на проблемы и задачи, которые необходимо учитывать при реализации таких проектов. Анализ концепции «инновационно-инвестиционный проект» позволил выявить недостатки в существующие интерпретации и предложить новую. На основе анализа систем для управление инновационными и инвестиционными проектами, выявляем преимущества и недостатки этих систем и предложить модель базовой системы для инновационных и инвестиционных проектов.

Ключевые слова: система управления, инновационные и инвестиционные проекты, инвестиции, систематизация, тенденции развития.

Введение

Современная глобализация мировой экономики, расширение международной интеграции в Российский рынок и растущая роль импортозамещения формируют взаимосвязь между предложениями.

Требования рынков, которые приводят к усилению конкуренции между торговыми организациями. Создание высококонкурентной институциональной среды, стимулирующей предпринимательскую активность и привлекающей капитал в экономику - одно из направлений перехода к инновационному социально ориентированному типу экономического развития Российской Федерации, обозначенного в «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года». На панели форума ПМЭФ-2019, на котором выступили представители экономического блока, впервые Правительство официально заявило о планах использования ресурсов ФНБ на российском рынке. Реализация этих мер привлечет до-

полнительные инвестиции в РФ. Однако для регионов привлечение инвестиций характеризуется довольно невысокой скоростью.

Согласно исследованию Global Development Index, опубликованному А.Т. Кирни, с 2002 по 2005 гг. Россия вошла в пятерку самых привлекательных инвестиционных рынков. В 2003-2004 годах Россия даже занимала первое место в этом рейтинге. Однако с 2014 года Россия больше не была включена в этот рейтинг. Причины этого падения, по мнению экспертов, - риски, связанные с низкими ценами на нефть, девальвацией, оттоком капитала, падением потребительской активности и общее замедление экономического роста.

В то же время торговля на фоне общего спада экономического роста в России, продолжает сохранять относительно высокие темпы развития. Таким образом, доля торговли в ВВП страны за последние годы достигла почти 18 %, это столько же, сколько горнодобывающая промышленность, электроэнергетика и строительство вместе взятых.

Исследование базы данных Scopus с использованием ключевой фразы «инновации и система управления инвестиционными проектами» показало, что проблема управления инновациями и инвестиционными проектами впервые была упомянута в статье К. Павитта и У. Уокера в 1976 г. С тех пор по данной теме опубликовано 529 статей, при этом пик публикаций в 2018 году - 47 статей. Кроме того, публикации в этой области датируются 1976 г. 2000-е были минимальными, и только с 2003 года статьи опубликованные по рассматриваемой теме стали более активными, что свидетельствует об актуальности изучения систем управления инновациями и инвестиционными проектами.

Кроме того, внедрение и применение инновационных и инвестиционных проектов в торговле способствует улучшению управления жизненным циклом предприятия розничной торговли. Таким образом, целью исследования является теоретико-методологическое обоснование и разработка системы управления инновационными и инвестиционными проектами в торговле.

Исходя из поставленной цели, необходимо решить следующие задачи:

- систематизировать концепции в области управления инновационными и инвестиционными проектами;
- изучить процесс формирования системы управления инновационными и инвестиционными проектами;

С этой целью мы проанализируем понятия «инновационно-инвестиционный проект» и «управление проектами» и на основе систематизации и конкретизации этих концепций разработаем модель базовой системы управления инновационными и инвестиционными проектами.

Методы

Понятие «инновационно-инвестиционный проект» изучалось многими авторами в ряде исследований за последние 8 лет.

Сопоставление определений позволяет выделить 2 основных трактовки:

- рассмотрение инновационно-инвестиционного проекта как системы мероприятий или комплекса работ;

- представление инновационного и инвестиционного проекта с точки зрения его будущих экономических выгод с учетом специфики конкретной отрасли.

Приведенные выше подходы к определению понятия инновационно–инвестиционного проекта разнообразны и многогранны для них характерны следующие недостатки:

- отражение преимущественно инвестиционной составляющей;

- нечеткое содержание проекта;

- отсутствие четкой структуры проекта и механизма реализации.

Инновационные и инвестиционные проекты реализуются с использованием эффективной системы управления. Система управления проектами в последнее десятилетие все активнее используется в различных сферах деятельности.

Можно отметить, что одни авторы рассматривают управление проектами как сумму знаний, тогда как другие рассматривают управление проектами как перечень действий для достижения определенных результатов проекта. Но вместе они предложили 20 аксиом, определяющих аксиологическую нормализованную модель формирования системы управления инновационными проектами, и 12 стандартов, регулирующих взаимодействие участников инновационного и инвестиционного проекта.

Помимо этих интерпретаций, система управления инновационно–инвестиционными проектами рассматривается:

- с точки зрения функций и процессов контроля;

- использование нечетких множеств и теории графов;

- с целью применения в различных сферах деятельности.

Анализ представленных систем и моделей управления проектами позволяет выделить ряд их недостатков:

- некоторые модели управления проектами достаточно запутаны;

- объемное описание функций и процессов управления;

- применение только математических методов.

Наряду с выявленными недостатками существуют некоторые преимущества существующих моделей и систем управления проектами:

- представление системы управления проектами в виде набора элементов, которые неразрывно связаны;
- система основана на принципах менеджмента;
- структурирование системы управления проектами в виде трех блоков.

Выявленные преимущества и недостатки системы управления инновационно–инвестиционными проектами позволяют нам разработать новое видение системы управления проектами для таких проектов.

Результаты и обсуждение

С учетом проанализированного нами понятия «инновационно-инвестиционный проект» предлагается следующая уточняющая формулировка: инновационно-инвестиционный проект - это комплексная и документированная структура построения бизнес-процессов, взаимодействующих между собой для выполнения задач создания и внедрение нового вида продукта (услуги), для реализации и распространения которого необходимы капитальные вложения. На наш взгляд, важной отличительной чертой этого определения является, во-первых, то, что проект (как документированная структура) является в нем ключевым. Во-вторых, используя это определение, организации могут указать структуру инновационно-инвестиционного проекта с учетом существующих внутренних и внешних факторов для оптимизации управления проектом. В-третьих, представленное определение наиболее полно отражает современные тенденции развития управленческих теорий с точки зрения использования структуры построения бизнес-процессов и позволяет применять его в рамках проектного управления организации любого вида экономической деятельности.

Предложенная авторами модель базовой системы управления инновационно-инвестиционными проектами гибка в применении, может быть принята за основу проектов, направленных на различные виды деятельности, так как отражает только исходные (базовые) элементы управления, которые одинаково для всех сфер предпринимательской деятельности. При необходимости разработанная модель может быть расширена под конкретный инновационный и инвестиционный проект торговой компании.

Выводы

В результате исследования:

1. Проведена систематизация понятия «инновационно-инвестиционный проект», выявившая ряд недостатков существующих трактовок рассматриваемого понятия.

2. Проанализированы системы управления инновационными и инвестиционными проектами, выявлены преимущества и недостатки этих систем.

3. Разработана модель базовой системы управления инновационными и инвестиционными проектами.

В данной работе авторами проведен концептуальный анализ, предложена концептуальная модель базовой системы управления инновационными и инвестиционными проектами, которая разработана на основе анализа концептуальной основы и выступает теоретической базой для формирования и развитие торговых кластеров, а также для выявления многообещающих тенденций в области конкурентоспособности торговли. В исследовании использован семантический анализ, полевой анализ понятия «инновационно-инвестиционный проект» и метод представления концепта. Авторы предлагают использовать концептуальный анализ для формирования методологии создания сложной системы управления инновационными и инвестиционными проектами в торговле. С помощью концептуального анализа авторы иллюстрируют динамику развития понятия «инновационно-инвестиционный проект», что позволило связать и объяснить некоторые элементы терминологической идеи интеграции инвестиционно-инновационного проекта в единую систему управления.

Теоретическая значимость и ценность данной работы заключается в том, что устанавливается соответствие между классами событий, работ и инновационно-инвестиционным проектом, а также торговой спецификой инновационно-инвестиционного проекта и его отрасли. Результаты исследования расширяют представления о формировании систем управления инновационными и инвестиционными проектами в торговле. Предлагаемая концептуальная модель является теоретической базой для построения логических моделей инновационных и инвестиционных проектов торговых предприятий.

Результаты исследования являются платформой для разработки системы управления инновационными и инвестиционными проектами для других секторов экономики.

Список использованных источников

1. Собченко, Н.В. Методика оценки эффективности инновационно-инвестиционного проекта, 2011.

2. Акчурин, А.И., Плотников А.Н. Модель формирования системы управления инновационными и инвестиционными проектами, 2014.

3. Досужаева, Е.Е. Инновационные и инвестиционные проекты, их особенности и основные формы реализации // Интернет-журнал Science Studies. – 2015. – №7 2 (27). – С. 20.

MANAGEMENT SYSTEM FOR INNOVATIVE AND INVESTMENT PROJECTS IN TRADE.

R.A. Gimadeev, L.A. Nurkaev, O.N. Pushkarev

*FSBEI HE «Kazan State Power Engineering University»,
Kazan, Russia*

In this paper, we study the trends of investment attractiveness of trade in Russia, connected with unfavorable social and economic factors of recent times, are studied. There is neither a unified approach to understanding this term, nor a holistic view of the problems and tasks that need to be addressed during the implementation of such projects. An analysis of the concept of an “innovation and investment project” has made it possible to identify the shortcomings in the existing interpretations and to propose a new one. Based on the analysis of systems for innovation and investment project management, we identify the advantages and disadvantages of these systems, and propose a model for a basic system for innovation and investment projects.

Key words: management system, innovation and investment projects, investments, systematization, development trends.

УДК 330.341

АУТСОРСИНГ-ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Е.В. Демяхина

*ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики»,
г. Таганрог, Россия*

В статье рассмотрены основные понятия аутсорсинга и особенности его применения на промышленных предприятиях. Основным мотивом, который побуждает предприятия применять аутсорсинг, является потребность в снижении расходов, сосредото-

точении на основных ее видах, избежание дополнительных инвестиций, снижении определенных рисков и т.д.

Ключевые слова: аутсорсинг, предприятия, выгоды и риски аутсорсинга, конкурентоспособность.

В сегодняшних условиях, когда на первый план выходят вопросы, связанные с конкурентоспособностью промышленной продукции, организация производства требует более гибкого подхода. В этом отношении связи, устанавливаемые предприятиями между собой, становятся одним из важнейших факторов их роста и повышения конкурентоспособности. Практика производственной кооперации повсеместно считается действенным инструментом увеличения эффективности промышленного производства и обеспечения общего экономического роста.

Современные формы производственной кооперации основаны на взаимодополняемости крупных сборочных предприятий, выступающих в роли генеральных подрядчиков, и средних и малых промышленных предприятий, действующих в качестве специализированных субподрядчиков или аутсорсеров, привлекаемых для ведения работ, осуществляющихся на всех этапах производственного цикла (разработка, испытания, изготовление опытных образцов и т.п.). Одна из форм такого сотрудничества – аутсорсинг- представляет собой стратегический выбор, направленный на снижение собственных издержек предприятия за счет создания или привлечения компаний для выполнения функций, не специфичных для его деятельности. Вынесение убыточных процессов за организационные и физические границы предприятия позволяет повысить его компетентную целостность и эффективность [2].

Аутсорсинг-относительно новый вид услуг на российском рынке. Успешно осуществляющиеся на Западе аутсорсинговые услуги сегодня находят своего потребителя и в Российской Федерации. Совсем недавно потребителями таких услуг в нашей стране были в основном представительства иностранных компаний и совместные предприятия, теперь же к услугам аутсорсеров все чаще прибегают обычные российские фирмы.

Под аутсорсингом понимается передача на договорной основе непрофильных функций субъекта внешним исполнителям, специализирующимся в конкретной области и обладающим знаниями, опытом, техническим оснащением. Фирма, берущая на себя «чужие» функции, называется аутсорсинговой или аутсорсером [1].

Становясь потребителем аутсорсинговых услуг, организация-заказчик получает возможность сосредоточиться на основном бизнесе, поскольку договор аутсорсинга заключается именно по непрофильным направлениям деятельности организации. Передача части работ на аутсорсинг позволяет сократить издержки, так как зачастую услуги аутсорсера стоят намного дешевле, чем содержание собственного персонала.

Аутсорсинг для производителя продукции или услуг означает получение извне результатов бизнес-процессов, которые ранее выполнялись внутри предприятия. В противоположность аутсорсингу-инсорсинг означает выполнение собственными силами тех процессов, которые раньше частично или полностью поставлялись извне. Ресорсинг (в некоторых источниках называемый также *backsourcing*) означает возвращение в число выполняемых самостоятельно, внутри предприятий функций или бизнес-процессов, которые однажды были вынесены за его пределы, т.е. переданы аутсорсеру [3].

Аутсорсинг позволяет предприятию, во-первых, сосредоточиться на разработке инновационных продуктов и услуг, что важно в условиях стремительно изменяющихся технологий и спроса для обеспечения конкурентного преимущества, во-вторых, увеличить гибкость производства, поскольку целостному предприятию проще заниматься инновационной перестройкой производственного процесса и диверсификацией выпускаемой продукции. Эти новые формы сотрудничества являются более прочными и долгосрочными и характеризуются более справедливым распределением обязанностей, рисков и прибылей между партнерами. Подобные субконтрактные и партнерские связи позволяют промышленным предприятиям уделять больше внимания своей специализации и добиваться высоких показателей производительности труда.

Еще одним положительным фактором специализации является повышение качества и надежности выполнения переданных на аутсорсинг функций, поскольку при решении сходных задач компании – аутсорсеры уже накопили большой опыт и могут использовать для этого новейшие технологии и высококвалифицированный персонал. Предприятие-заказчик на развитом рынке аутсорсинга имеет возможность выбрать именно тех аутсорсеров, которые обладают наибольшим опытом в данной области.

Вместе с тем нужно учитывать, что при передаче на аутсорсинг значимых для предприятия функций возникает реальный риск утечки информации и появления нового конкурента, использующего опыт и знания заказчика аутсорсинга. Снизить этот

риск можно, разместив различные функции бизнеса среди нескольких аутсорсеров, но это увеличивает общие издержки на аутсорсинг. Первостепенное значение имеют нахождение добросовестных партнеров, отлично зарекомендовавших себя на рынке услуг, и грамотное заключение с ними контрактов с фиксацией всех необходимых условий [1].

Выгоды и риски аутсорсинга приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Выгоды и риски аутсорсинга

Возможные выгоды	Возможные риски
Концентрация на основных видах деятельности	Утечка конфиденциальной информации
Повышение качества работ и услуг	Диффузия технологий, ноу-хау, технической документации
Снижение затрат	Не у всех аутсорсеров присутствует высокая квалификация
Использование лучших технологий и опыта	Возможны нарушения договорной дисциплины
Высвобождение внутренних ресурсов для других целей	Потеря своей квалификации, оборудования и кадров
Распределение рисков	Не исключено повышение цен на работы и услуги
Сокращение штатов предприятия или не привлечение дополнительных работников	Возможная финансовая несостоятельность аутсорсера

Причины, по которым предприятия используют аутсорсинг:

- возрастающее усложнение бизнес-процессов;
- стремление получить максимальное качество выполнения функций и при этом сократить собственные издержки;
- возможность высвободить ресурсы и сосредоточиться на основной деятельности предприятия;
- возможность сокращения расходов путем ликвидации нерентабельных цехов, участков и подразделений, занятых второстепенным или периодически выполняемыми работами (строительные работы, ремонт оборудования, уборка помещений);
- сокращение производственных затрат путем передачи изготовления заготовок и комплектующих изделий сторонним предприятиям;
- необходимость во временном использовании специального производственного, технологического, испытательного и лабораторного оборудования, складских помещений, транспортных средств и строительных механизмов;

- размещение заказов на производство продукции или оказание услуг при пиковых нагрузках (сезонный спрос или колебания рыночной конъюнктуры) при недостатке собственных мощностей;

- минимизация риска на случай поломки собственного оборудования.

Традиционными для передачи на аутсорсинг являются:

- обеспечивающие процессы, связанные с производством (энергетическое хозяйство, производство инструмента и оснастки, организация транспортного обеспечения, ремонтных и других вспомогательных процессов);

- процессы, важные для развития бизнеса предприятия, но требующие соответствующего оборудования и специализированной подготовки сотрудников, выполняющих эту работу (IT, маркетинг, реклама, бухгалтерские и юридические услуги, подбор и обучение персонала);

- процессы, не требующие высокой квалификации, но занимающие много рабочего времени и монотонные по характеру работ (заведение больших объемов информации в базы данных, неквалифицированный ручной труд на производстве, уборка помещений, курьерские услуги и т.д.). [2]

При принятии решения о целесообразности использования аутсорсинга для конкретного предприятия менеджменту необходимо осуществить следующие мероприятия.

1. Выделить процессы, которые можно передать на аутсорсинг. При этом оправданность передачи определяется возможностью снизить расходы следующих подразделений:

- с неполной или сезонной загрузкой;

- производящих продукцию или услуги, которые можно купить на рынке по сопоставимой цене;

- требующих 100 % модернизации дорогого специализированного оборудования при условии существования на рынке предприятий, уже имеющих подобный налаженный бизнес.

2. Произвести расчет себестоимости услуг, намеченных к передаче на аутсорсинг подразделений, и сравнить его с предложениями аутсорсинговых компаний.

3. Упорядочить и описать организацию процессов, передаваемых на аутсорсинг, чтобы в случае заключения контракта с аутсорсинговой компанией подробно прописать в нем взаимные ожидания и договоренности об исполнении услуг.

4. Определить подразделение, ответственное за поддержание регулярных контактов и контроль качества и сроков оказания услуг аутсорсинговой компанией [3].

Несмотря на все возможные сложности, аутсорсинг является эффективным инструментом управления целостностью про-

мышленного предприятия. Переход на аутсорсинг - это стратегия, направленная на повышение прибыльности и конкурентоспособности в долгосрочной перспективе. В случае применения аутсорсинга предприятие получает возможность сконцентрировать ресурсы на профильном бизнесе и не заниматься построением и поддержкой не связанной с ним инфраструктуры [2].

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что в большинстве случаев промышленным предприятиям приходится использовать аутсорсинг для улучшения технических, производственных процессов, повышения качества функционирования организации. Однако необходимо избегать потерь знаний и, чтобы не попасть в зависимость от поставщиков услуг, отдавать предпочтение краткосрочным контрактам. Не следует также подвергать аутсорсингу те процессы, о которых компания не имеет достаточной информации, иначе не будет ясно, чего требовать от аутсорсера и какова реальная стоимость этих услуг.

Список использованных источников

1. Курбанов, А.Х., Плотников В.А. Аутсорсинг: история, методология, практика: Монография. – Москва: ИНФРА-М, 2013.

2. Михайлов, Д.М. Аутсорсинг. Новая система организации бизнеса: учебное пособие / Д.М. Михайлов. – Москва: КНОРУС, 2009.

3. Черемисин, Д.В. Аутсорсинг как элемент современного хозяйственного механизма: теоретический аспект: Дисс.канд.экон.наук. – Москва: ФА, 2005.

OUTSOURCING-EFFECTIVE MECHANISM OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL ENTERPRISES

E.V. Demyakhina

*PEO HE «Taganrog Institute of Management and Economics»,
City Taganrog, Russia*

The article discusses the basic concepts of outsourcing and the features of its application in industrial enterprises. The main motive that encourages enterprises to apply outsourcing is the need to reduce costs, focus on its main types, avoid additional investments, reduce certain risks, etc.

Keywords: outsourcing, enterprises, benefits and risks of outsourcing, competitiveness.

КОММУНИКАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ

Н.А. Дмитриенко¹, С.Г. Сафонова², В.В. Кива²

¹*Институт сферы обслуживания и предпринимательства
(филиал) ФГБОУ ВО «Донской государственный технический
университет» в г. Шахты,*

²*ФГБОУ ВО Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия*

В статье предпринята попытка изучить подходы современной коммуникации в управлении. Рассмотрена система коммуникаций в организации между организацией и средой, а также ее уровнями и подразделениями, взаимодействие между руководителем и подчиненными.

Ключевые слова: система, управление, коммуникация, подразделения, уровни, организация.

Не для кого не секрет, что коммуникации в управлении в настоящее время играет одну из важных составляющих функционирования, развития и жизнеспособности любой современной организации.

Руководитель осуществляющий управление организацией должен регулярно производить обмен информацией. Информационный обмен пронизывает все виды управленческой деятельности, а также является связующим звеном в процессе коммуникации. Что является важным компонентом управленческого менеджмента.

Что же такое коммуникация? Для ответа на этот вопрос обратимся к классическому определению «коммуникации». Коммуникация – это процесс передачи информации кому-либо. [2, стр. 17] Эта передача может быть представлена в разных формах: при помощи языка, графических иллюстраций, а так же в невербальной форме (мимика, жесты, позы при общении и др.)

Из этого следует что коммуникация является основой для гармоничного управления организацией. Если предположить, что руководитель отводит коммуникационной организации минимальное количество времени и внимания, о в будущем это может привести к сбою в работе управляющих систем всей организации. Грамотный руководитель должен отводить не менее 60-90 % на коммуникацию для успешного функционирования всей структу-

ры организации. В литературе мы можем встретить классификацию средств коммуникации, к ним авторы относят личные беседы, совещания, отчеты о проделанной работе, селекторные совещания, видеоконференции, телефонные разговоры, электронная почта, рабочие чаты в мессенджерах и т.д. [4, стр. 27].

Любая организация не существует отдельно от внешней среды. Организация влияет на нее так и внешняя среда влияет на организацию. По своей структуре внешняя среда изменчива и неопределенна. Для того чтобы работа организации была гармоничной в первую очередь необходимо использовать всевозможные средства коммуникации. Главной задачей современной организации в установлении взаимосвязей с потребителями, как с существующими, так и с потенциальными. Эта ассоциация уточняется при поддержке рекламных средств этих как пиар и реклама [5].

Помимо коммуникации которая устанавливается между организацией и внешней средой, существует немаловажно коммуникация внутри самой организации, ее уровнями и подразделениями.

Выделяют:

– вертикальную коммуникацию (нисходящую и восходящую), подвиды: коммуникация руководитель-подчиненный, начальник руководитель и группа.

– горизонтальная коммуникация или же коммуникация между разными отрядами.

Любая информация в организации перемещается с уровня на уровень такое перемещение будет относиться к вертикальной коммуникации. Ярким примером могут служить – распоряжение директора или начальника отдела. При такой коммуникации отдельно выделяют коммуникацию между руководителем и подчиненным. Эта конфигурация коммуникации напрямую находится в зависимости от закрепленных правил в организации этих как формальных и неформальных отношений. Одной из самых ключевых задач коммуникации это заинтересовать подчинённых исполнять установленные задачи задачи управления.

Не на последнем пространстве располагается взаимодействие управления с группой. Предоставленная коммуникация разрешает руководителю увеличить эффективность поступков группы, но в группе не последнюю роль играет выделение фаворита как формального, например и неформального [1, стр. 58].

Организация не может эффективно развиваться без информации идущей по восходящей линии, к такой информации относят служебные записки, отчеты, предложения, докладные, объяс-

нительные и т.д. эта информация также влияет на всю атмосферу в организации в целом.

Не последнюю роль в развитии организации играет обмен информацией между различными подразделениями организации.

При обмене информацией по горизонтали принимают роль комитеты или же знатоки, к примеру выработка стратегии становления образовательного учреждения, в коих принимают роль председатель комитета по образованию мегаполиса, директор средние учебные заведения, экономисты, а например же учителя, опекуны и обучающиеся средние учебные заведения школы [3, стр. 84].

Не последнюю роль играет неформальный составляющую коммуникации. Каналом считаются слухи. Они относятся к самому резвому способу распространения инфы. Зачастую инструкция использует этот картина коммуникации для распространения информации и исследования готовности коллектива к будущим изменениям в организации.

Какую же информацию передают при помощи неформального канала передачи информации:

- ужесточение контроля со стороны руководства;
- изменение структуры организации;
- сокращение или увеличение штата работников;
- поощрение или наказание работников со стороны руководства [5].

Нужно обдумывать собственно что как раз от передачи информации неформальным методикой напрямую находится в зависимости целый коммуникационный процесс. Но стоит выделить, собственно что слухи – это только неточная информация и не стоит забывать о что собственно что этот картина коммуникации довольно непросто держать под контролем. Иногда как раз неточная информация имеет возможность привести к разрушению коммуникационной инфраструктуры организации.

Список использованных источников

1. Акмаева, Р.И. Менеджмент: учебник / Р.И. Акмаева, Н.Ш. Епифанова, А.П. Лунев. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2018. – 442 с.: табл., ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=491959> (дата обращения: 16.02.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-4475-9631-6. – DOI 10.23681/491959. – Текст: электронный.

2. Веснин, В.Р. Менеджмент: учебник / В.Р. Веснин. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2015. – 613 с. – Режим

доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=251693> (дата обращения: 08.12.2019). – ISBN 978-5-392-16907-8. – Текст: электронный.

3. Барнагян, В.С. Менеджмент: учебное пособие: [16+] / В.С. Барнагян, С.Н. Гончарова; Министерство образования и науки Российской Федерации, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). – Ростов-на-Дону: Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2018. – 220 с.: табл., схем., граф. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=567184> (дата обращения: 16.02.2020). – Библиогр.: с. 191. – ISBN 978-5-7972-2509-6. – Текст : электронный.

4. Рогач, О.В. Основы теории управления и организации : учебное пособие / О.В. Рогач, Е.В. Фролова. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2016. – 189 с.: табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=454225> (дата обращения: 16.02.2020). – Библиогр.: с. 176-184. – ISBN 978-5-4475-8692-8. – DOI 10.23681/454225. – Текст: электронный.

5. Люханова, С.В. Менеджмент организации: учебное пособие : [16+] / С.В. Люханова. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2019. – 332 с. : схем., табл., ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562200> (дата обращения: 16.02.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-4499-0220-7.

COMMUNICATION IN MANAGEMENT.

N.A. Dmitrienko¹, S.G. Safonova², V.V. Kiva²

¹*Institute of the Service Sector and Entrepreneurship (branch)
FSBEI HE «Don State Technical University» in Shakhty,*

²*FSBEI HE «Don State Agrarian University»,
s.Persianovskiy, Russia*

The article attempts to study the approaches of modern communication in management. The system of communications in the organization between the organization and the environment, as well as its levels and departments, the interaction between the head and subordinates is considered.

Key words: system, management, communication, divisions, levels, organization.

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Н.А. Дмитриенко¹, С.Г. Сафонова², В.В. Кива²

¹*Институт сферы обслуживания и предпринимательства
(филиал) ФГБОУ ВО «Донской государственный технический
университет» в г. Шахты,*

²*ФГБОУ ВО Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия*

В статье рассматривается система управления образовательной организации. Описываются особенности управления в образовательной организации.

Ключевые слова: позитивный психологический климат, коллектив, образовательное учреждение, педагогическое условие управления, управление, образовательный процесс, общеобразовательное учреждение, педагогический коллектив, педагогическое сотрудничество.

Процесс модернизации российского общества и систем управления организацией привел к реформированию и преобразованию систему образовательных учреждений. Ключевой проблемой является решение управленческих задач. Решение управленческих задач, направленных в первую очередь на повышение качества образовательного процесса, зависит от эффективности взаимодействия между администрацией и педагогическим коллективом.

Педагогический персонал в научной литературе определяется как часть трудового коллектива образовательного учреждения, который включен в образовательный процесс и выполняющий непосредственно педагогические функции (функции классного руководства, работа социального педагога и педагога психолога, педагога-организатора школьных мероприятий), но так же и администрацию школы [4, стр. 76].

Проанализировав образовательные учреждения, исследователи отмечают то что для управления образовательной организацией применяются различные модели управления. Происходит переоценка основной цели образования, важнейших функций образовательной организации и не последнюю роль играет миссия образовательной организации. Однако проблема остается прежней – постоянное повышение качества образования.

Управленческие решения которые принимает администрация образовательной организации в первую очередь должны решать проблему качества образования. Для этого администрация образовательной организации постоянно проводит различные виды мониторингов (посещаемости, успеваемости, качества знаний, участие учеников и педагогического коллективов в участии в олимпиадах и конкурсах различного уровня). Достижение качества образования зависит от нескольких важных факторов: управленческая компетентность администрации, методическое мастерство учителей и учителей-предметников, учителей-наставников, качества управления в образовательной организации.

Эффективность управления педагогическим коллективом зависит от работоспособности и жизнеспособности различных школьных служб и специалистов (школьное учительское методическое объединение, методический совет, педагогический совет, ПМПК, служба медиации и примирения и др.). Применяемые модели управления педагогическим персоналом включает в себя: профессионально-кадровый (профессионализм управленцев ОО, целеполагание, способность к выработке программы действий, ее реализации, анализу и коррекции), организационный (содержание деятельности, цели, результаты, критерии эффективности, объекты управления), технологический (принцип педагогического сотрудничества, принцип взаимодействия в управлении, создание условий профессионального роста педагогов участие в профессиональных конкурсах, повышение квалификации) [5]

Образовательное учреждение имеет свою структуру, выполняющую определенные функции, а так же имеет свою нормативную документацию (локальные акты ОО), наряду с действующим законодательством Российской Федерации, Устав ОО, Положения регламентирующие деятельность образовательной организации.

В образовательной организации сформирована система управления и развития следующими объединениями, советами и органами: Управляющий совет, Педагогический совет, общее собрание трудового коллектива, методический совет, профессиональные методические объединения, Совет родительской общности, общешкольное родительское собрание, профсоюзный комитет, совет по профилактике правонарушений и безнадзорности.

Система управления является открытой системой, в ней задействованы не только школьная администрация, но и общественные организации. Эта система прозрачна, понятна для родителей и общества [1, стр.]

Система управления выполняет не только контролирующие функции, но и обучающие. Локальные нормативные акты определяют функции структурных элементов системы управления.

Новые локальные нормативные акты, касающиеся прав и интересов участников образовательных отношений, разрабатываются и принимаются по мере поступления, обновляются в соответствии с изменениями на федеральном или областном уровне.

Таким образом, можно сделать вывод, что образовательная организация имеет свою управленческую структуру, которая успешно решает проблемы образовательного процесса в современной школе и общества в целом.

Список использованных источников

1. Акмаева, Р.И. Менеджмент: учебник / Р.И. Акмаева, Н.Ш. Епифанова, А.П. Лунев. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2018. – 442 с.: табл., ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=491959> (дата обращения: 16.02.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-4475-9631-6. – DOI 10.23681/491959. – Текст: электронный.

2. Веснин, В.Р. Менеджмент: учебник / В.Р. Веснин. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2015. – 613 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=251693> (дата обращения: 08.12.2019). – ISBN 978-5-392-16907-8. – Текст: электронный.

3. Барнагян, В.С. Менеджмент: учебное пособие: [16+] / В.С. Барнагян, С.Н. Гончарова; Министерство образования и науки Российской Федерации, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). – Ростов-на-Дону: Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2018. – 220 с. : табл., схем., граф. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=567184> (дата обращения: 16.02.2020). – Библиогр.: с. 191. – ISBN 978-5-7972-2509-6. – Текст: электронный.

4. Рогач, О.В. Основы теории управления и организации : учебное пособие / О.В. Рогач, Е.В. Фролова. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2016. – 189 с.: табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=454225> (дата обращения: 16.02.2020). – Библиогр.: с. 176-184. – ISBN 978-5-4475-8692-8. – DOI 10.23681/454225. – Текст: электронный.

5. Люханова, С.В. Менеджмент организации: учебное пособие: [16+] / С.В. Люханова. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2019. – 332 с. : схем., табл., ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562200> (дата

обращения: 16.02.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-4499-0220-7. – Текст: электронный.

6. Мальцева, Т. И. Система управления персоналом образовательного учреждения / Т. И. Мальцева. – Текст : непосредственный // Проблемы и перспективы развития образования : материалы II Междунар. науч. конф. (г. Пермь, май 2012 г.). – Пермь : Меркурий, 2012. – С. 43-44. – URL: <https://moluch.ru/conf/ped/archive/58/2292/> (дата обращения: 12.04.2021.).

PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM IN THE EDUCATIONAL ORGANIZATION

N.A. Dmitrienko¹, S.G. Safonova², V.V. Kiva²

¹*Institute of the Service Sector and Entrepreneurship (branch) FSBEI HE «Don State Technical University» in Shakhty,*

²*FSBEI HE «Don State Agrarian University», s.Persianovskiy, Russia*

The article discusses the management system of an educational organization. The features of management in an educational organization are described.

Key words: positive psychological climate, team, educational institution, pedagogical condition of management, management, educational process, educational institution, teaching staff, pedagogical cooperation.

УДК 656.11

ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ СТАТИСТИЧЕСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

А.В. Жидкова, А.И. Осипова

*ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет»,
пос. Персиановский, Россия*

В данной статье дано определение статистической отчетности, ее виды и формы, а также формы и периодичность представления статистической отчетности в сельском хозяйстве.

Ключевые слова: отчетность, форма, сельское хозяйство.

В России в настоящее время отчетность проводится для статистического наблюдения. Учетно-статистическим центром в нашей стране согласно Положению о Федеральной службе государственной статистики, утвержденным постановлением Правительства РФ от 30 июля 2004г., является Федеральная служба гос. статистики. В обязанности службы входит сбор, предоставление и формирование официальной статистической информации о всех сферах деятельности внутри государства а так же принятие нормативных актов.

Статистическая отчетность – проводится в соответствии с разработанной федеральной программой статистических работ, специальная форма организации сбора данных государственной статистики.

Включает в себя такие статистические наблюдения как [2]:

- регулярные и периодические отчеты организаций и предприятий;
- единовременные учеты разного рода статданных;
- различные переписи;
- выборочные анкетные,
- социологические обследования и т.д.

По своему содержанию формы отчетности принято делить на общие и специализированные.

– Специализированные отчетности содержат специфические показатели отдельных отраслей промышленности, сельского хозяйства и т.п.

– Общая отчетность – содержит одни и те же данные для определенной отрасли народного хозяйства.

Сведения о деятельности предприятий, организаций поступают в проверяющие органы в определенные сроки в виде отчетов по утвержденным формам. Каждая из них имеет свой шифр и название. Программа отчетности, собираемые сведения, методика их регистрации и форма бланка отчетности, разрабатывается и утверждается Госкомстатом РФ. Формы отчетности, включающие финансовые результаты, должны быть утверждены Министерством финансов РФ [3].

Основные особенности проведения статистических наблюдений:

1. Обязательность. Каждое предприятие или организация обязаны предоставлять отчетные данные.

2. Предоставление всех данных (полнота) сведения об оплате труда, основные средства и нематериальные объекты, материалы и малоценные предметы, капитальное строительство.

3. Юридическая сила. Форма отчетности является официальным документом, она подписывается руководителем предприятия (организации) и главным бухгалтером.

Сельскохозяйственные организации в соответствии с действующим перечнем форм федерального государственного статистического наблюдения представляют отчетность по всем видам деятельности производственной, хозяйственной и финансовой [1].

Отчеты по производственной и реализационной деятельности:

– Форма № 1-сх (баланс-срочная) «Статистические данные о движении зерна и продуктов его переработки» Данную форму юридические лица, их обособленные подразделения представляют ежеквартально к 7-му числу месяца после отчетного периода. Деятельность, связанная с закупкой, хранением, переработкой зерна, продуктов переработки зерна.

– Форма П-1-сх «Сведения о производстве и отгрузке с/х продукции», месячная, до 3-го числа после отчетного периода юридическими лицами, их обособленными подразделениями, осуществляющими сельскохозяйственное производство.

– Форма № 2 «Сведения о закупке с/х продуктов и сырья», сдается ежеквартально, на 3-й день после отчетного периода и годовая – 20 января.

Предприятия, занимающиеся выращиванием растений предоставляют следующие основные формы:

– Форма №1- «Сведения об итогах сева под урожай» Все субъекты малого предпринимательства, основным видом деятельности которых является сельскохозяйственное производство, имеющие посеvy сельхозкультур представляется один раз в год не позже 5 дней после сева яровых культур.

– Форма № 2 «Сведения о сборе урожая сельскохозяйственных культур», годовая по состоянию на 1 декабря (1 ноября), представляется 2 декабря (2 ноября), основным видом деятельности которых является сельскохозяйственное производство, имеющими численность работников до 60 человек, крестьянско-фермерскими хозяйствами, имеющими посеvy и многолетние насаждения.

– Форма № 7-сх срочная «Сведения о ходе уборки урожая, сева озимых и вспашки зяби», представляется 8 раз в сезон (с начала уборки – еженедельно) юридическими лицами, их обособленными подразделениями, осуществляющими сельскохозяйственное производство.

– Форма № 10-мех «Сведения о наличии тракторов, сельскохозяйственных машин и энергетических мощностей», годовая,

срок представления 20 января, юридическими лицами, их обособленными подразделениями, осуществляющими сельскохозяйственное производство и обслуживание сельского хозяйства, кроме крестьянско - фермерских хозяйств.

– Форма № 29-сх «Сведения о сборе сельскохозяйственных культур со всех земель», составляется 1 раз в год (по состоянию на 1 декабря или 1 ноября), представляется 2 декабря или 2 ноября.

– Форма № 22-4 «Сведения о наличии земель у предприятий, организаций и граждан, занимающихся производством сельхозпродукции», годовая, представляется к 1 марта комитетам по земельным ресурсам и землеустройству субъектов Российской Федерации.

Основные отчеты предприятий, занимающиеся разведением и реализацией животноводческой продукции:

– Форма № 3 (фермер) «Сведения о производстве продукции животноводства и численности скота», годовая, представляется к 6 января субъектами малого предпринимательства, основным видом деятельности которых является сельскохозяйственное производство, крестьянские (фермерские) хозяйства, имеющие поголовье скота (птицы).

– Форма № 24 «Сведения о состоянии животноводства», годовая, представляется к 10 января юридическими лицами, их обособленными подразделениями, осуществляющими сельскохозяйственное производство (кроме крестьянских (фермерских) хозяйств, субъектов малого предпринимательства).

Таким образом, для того что бы избежать нарушений при предоставлении форм статистической отчетности необходимо знать их виды, сроки предоставления, а также строго соблюдать методику заполнения. Финансист организации, фирмы, предприятия, обязан строго следовать порядку заполнения утвержденных унифицированных форм федерального государственного статистического наблюдения, это позволит сократить время на заполнение, а так же избежать вопросов со стороны проверяющих органов и повысит продуктивность выполняемой работы.

Список использованных источников

1. Приказ Росстата от 21.07.2020 N 399 (ред. от 08.02.2021) «Об утверждении форм федерального статистического наблюдения для организации федерального статистического наблюдения за сельским хозяйством и окружающей природной средой» – Режим доступа: [https:// mcx.gov.ru/ ministry/ departments/](https://mcx.gov.ru/ministry/departments/)

departament-informatsionnoy-politiki-i-spetsialnykh-proektov/
industry-information/info-analiticheskie-obzory/

2. Голубев, А.В. Сельское Хозяйство России / А.В. Голубев.
- Москва: Наука, 2016. - 205 с. – Режим доступа:
<https://helpstat.ru/statisticheskaya-otchetnost/>

3. Пизенгольц М.З. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве. Т. 2. Ч. 2. Бухгалтерский управленческий учет. Ч.3. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: учебник. – Москва: Финансы и политика, 2002. – 400 с. – Режим доступа:
<http://znakka4estva.ru/dokumenty/buhgalterskiy-uchet-i-audit/statisticheskaya-otchetnost-selskohozyaystvennyh-organizatsiy/>

BASIC FORMS OF STATISTICAL REPORTING IN AGRICULTURE

A.V. Zhidkova, A.I. Osipova

*FSBEI HE «Don State Agrarian University»,
Persianovsky, Russia*

This article defines statistical reporting, its types and forms, as well as the forms and frequency of statistical reporting in agriculture.

Keywords: reporting, form, agriculture.

УДК 35

МЕРОПРИЯТИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

Т.М. Журавлева, С.И. Пентегов

*Академия ФСИН России,
г. Рязань, Россия*

Сегодня аналитики и журналисты активно обсуждают результаты воздействия пандемии коронавируса на экономику. Безусловно, прогнозируют, что впереди, нас ожидает более глубокий спад экономики, говорят о необходимости государственной поддержки предприятий и граждан России. В статье представлены предложения по совершенствованию кадровой политики пред-

приятия в условиях пандемии, ряд рекомендаций по реформированию механизма управления организацией как системой в этих не простых условиях.

Ключевые слова: пандемия, организация, эффективность, государственная поддержка.

Стоит отметить также несистемность данного кризиса и его особый характер развития: во-первых, экономика падает не от болезни и вируса, а от мер, которые предпринимает государство для его остановки; во-вторых, ключевая особенность сегодняшнего кризиса – контролируемое снижение активности за счет действий правительства; в-третьих, крайне неравномерно распределение издержек в связи с полной остановкой работы части отраслей, переводом на дистанционный формат и работой с соблюдением жестких санитарно-эпидемиологических мер.

Под влиянием пандемии COVID-19 сформировался ряд негативных тенденций развития социально-экономических процессов, например, явно проявились тенденции изменения конъюнктуры рынка товаров и услуг, что повлекло увеличение безработицы. В свою очередь, появилась острая необходимость проведения значительных изменений в процесс организации кадровой политики предприятий. Так, существенно ухудшились условия организации труда, причём не только за счёт перевода части работников на удалённый формат, но и за счёт изменений условий организации труда работников на действующих предприятиях. Кроме того, внешние факторы повлекли за собой необходимость пересмотра системы оплаты труда, технологии отбора и подбора кадров и др.

В связи с распространением и последствиями COVID-19 социальноэкономическая ситуация отличается высокой степенью неопределённости при принятии решений, следствием которой является повышение уровня тревожности работников.

Тревожность Сафонов А.Ю. рассматривает как эмоциональное состояние работников, «сохраняющееся продолжительное время и дестабилизирующее рабочий климат организации».

Автор подчёркивает, что в этих условиях пандемии помимо потери рыночных позиций снижается лояльность сотрудников предприятий. Из этого вытекает риск потери ценных кадров рабочих и специалистов.

Следовательно, предприятиям нужно предпринимать меры, направленные на решение двух комплексных проблем: снижение тревожности персонала и удержание ценных работников. Оче-

видно, что для решения этих проблем предприятиям, в первую очередь следует изменить тип организации кадровой политики с пассивной, когда предприятия стремятся переждать пандемию, на реактивную политику. Как известно, при реактивной политике руководство контролирует симптомы кризиса и стремится принимать меры по нивелированию рисков пандемии.

В качестве мер по снижению тревожности у персонала можно назвать следующие: открытый диалог о ситуации в организации, обусловленной пандемией, открытое, регулярное и своевременное общение между руководителями и сотрудниками, проведение обучающих тренингов на удалённом управлении.

Для сохранения наиболее ценных сотрудников оптимальной формой кадровой политики является создание условий, направленных на формирование и развитие новых, полезных для организации, компетенций, например, в системе повышения квалификации. Известно, что в настоящее время многие онлайн-сервисы бесплатно открывают образовательные платформы с разнообразными спецкурсами и мастер-классами. Очевидно, что никакие проблемы, связанные с распространением и последствиями пандемии невозможно решить без достаточной поддержки физического и эмоционального состояния сотрудников. Поэтому обеспечение стабильного эмоционального состояния должно находиться в центре решаемых задач, что сделает возможным успешную реализацию остальных задач.

Пандемия может создавать серьезные последствия для пострадавших территорий и регионов, делая их недоступными на продолжительное время.

С точки зрения планирования деятельности в условиях пандемии, компаниям следует уделять больше внимания географической концентрации этих критически значимых направлений и функций, а также тому, как их грамотно сегментировать для перевода в другое местоположение. В качестве разумной меры управления рисками и по мере возможности компании должны постараться рассредоточить своих поставщиков, клиентов и сторонних провайдеров по всем географическим направлениям, чтобы не допустить возникновения отдельных точек отказа и повышения риска из-за региональных сбояв и накалившейся геополитической обстановки.

Стоит отметить, что диверсификация во время пандемии особенно удалась тем, кто заранее имел стратегии альтернативного развития своего бизнеса. Так, например, компании Ford и

GM приостановили некоторые традиционные производства и переориентировались на производство продукции медицинского назначения для борьбы с COVID-19.

В заключении хотелось бы сказать о необходимости государственной поддержки, прежде всего, малого и среднего бизнеса. Что касается крупного бизнеса, то он может стать опорой для государства, так как обладает «значительным ресурсом для эффективного вывода Российской Федерации в посткоронавирусный мир».

Список использованных источников

1. Сафонов, А.Ю. Управление персоналом в период пандемии// Московский экономический журнал 2020г. – № 5 [Электронный ресурс] – Режим доступа URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-personalom-v-periodpandemii> (дата обращения 31.03.2021).

2. Зимовец, А.В., Сорокина Ю.В., Ханина А.В. Анализ влияния пандемии COVID-19 на развитие предприятий в Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа URL: <https://1economic.ru/lib/110126> (дата обращения 31.03.2021).

ACTIVITIES AIMED AT IMPROVING THE EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE IN THE CONTEXT OF THE COVID-19 PANDEMIC

T.M. Zhuravleva, S.I. Pentegov

*Academy of the Federal Penitentiary Service of Russia,
Ryazan, Russia*

Today, analysts and journalists are actively discussing the impact of the coronavirus pandemic on the economy. Of course, they predict that a deeper economic downturn is ahead of us, and they talk about the need for state support for Russian enterprises and citizens. The article presents proposals for improving the personnel policy of the enterprise in the context of the pandemic, a number of recommendations for reforming the management mechanism of the organization as a system in these difficult conditions.

Keywords: pandemic, organization, efficiency, state support.

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ТЕПЛОВОЙ ПУНКТ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ТЕПЛОСНАБЖЕНИЯ

Д.Т. Закиров, Н.В. Богданова

*Казанский государственный энергетический университет,
Россия, г. Казань*

Статья посвящена понятию и определению характеристик индивидуального теплового пункта. Раскрываются его преимущества перед центральным тепловым пунктом, а так же рассматривается его функциональность. Перечисляются способы автоматизации и их предназначение для улучшения теплоснабжения домов.

Ключевые слова: индивидуальный тепловой пункт, центральный тепловой пункт, ГВС, автоматизированные системы, теплоноситель.

Определение ИТП.

Индивидуальный тепловой пункт (ИТП) представляет собой устанавливаемый в подвале здания и работающий автоматически комплекс насосов, теплообменников и датчиков, регулирующий подачу ресурса в системы отопления и горячего водоснабжения дома в соответствии с заданной программой и температурой наружного воздуха. ИТП – важная составляющая теплоснабжения зданий. От его характеристик во многом зависит регулирование отопления и ГВС, а также эффективность использования тепловой энергии. Поэтому ИТП уделяется большое внимание в ходе термомодернизаций зданий. И на данный момент масштабные проекты по их обустройству в многоквартирных домах воплощаются в жизнь в различных регионах [1].

Функциональная схема индивидуального теплового пункта.

Теплоноситель, поступающий в тепловой пункт (ТП) по подающему трубопроводу теплового ввода, отдает свое тепло в подогревателях систем горячего водоснабжения (ГВС) и отопления, после чего возвращается в обратный трубопровод теплового ввода и по магистральным сетям возвращается в теплоисточник. Температура воды теплоносителя, поступающего в тепловой пункт от теплоисточника, согласно температурного графика

(115/70), корректируется в ТП автоматически, в зависимости от температуры наружного воздуха.

Холодная вода, поступающая через водопроводный ввод в ТП, нагревается в подогревателе ГВС и поступает в циркуляционный контур системы ГВС. В циркуляционном контуре вода при помощи циркуляционных насосов горячего водоснабжения движется по контуру от ТП к потребителям и обратно, а потребители отбирают часть горячей воды из контура по мере необходимости. При циркуляции по контуру, вода постепенно отдает своё тепло в трубопроводах ГВС и полотенцесушителях, и для того, чтобы поддерживать температуру воды на заданном уровне, её постоянно подогревают в подогревателе ГВС.[3]

Преимущества ИТП.

– ИТП (индивидуальный тепловой пункт) оказывается эффективнее ЦТП (центрального теплового пункта) по многим показателям:

- простота в обслуживании и эксплуатации;
- снижение эксплуатационных расходов;
- сокращение теплопотерь в системах горячего водоснабжения;
- уменьшение расхода электроэнергии на циркуляцию и перекачку горячей воды;
- надежность функционирования;
- сокращение расхода топливных ресурсов;
- возможность контроля состояния тепловых сетей;
- точное определение объемов теплопотерь благодаря узлам учета;
- уменьшение числа плановых или аварийных отключений;
- уменьшение расхода топливных ресурсов;
- сокращение выброса вредных веществ в атмосферу и, как следствие, улучшение экологической ситуации.

Очень важно и то, что тепловой пункт не требует территории больших размеров для размещения, что приводит к рациональному использованию городского пространства в других целях, например, для создания парковых или даже парковочных зон, различных муниципальных объектов или жилых комплексов.

Переход на систему теплоснабжения с ИТП целесообразен не только в строящихся объектах, но и уже в существующих микрорайонах, где может требоваться замена внутриквартальных сетей и оборудования ЦТП.

Автоматизация в индивидуальном тепловом пункте.

Индивидуальный тепловой пункт следует оснащать средствами автоматизации, приборами теплотехнического контроля, учета и регулирования, которые устанавливаются на месте или на щите управления.

Автоматизированная система управления ИТП предназначена:

- для обеспечения автоматизированного режима работы регулирующих клапанов и циркуляционных насосов систем отопления и вентиляции, электромагнитных клапанов и насоса подпитки;
- для дистанционного контроля и управления по заданным алгоритмам;
- для стабилизации эксплуатационных показателей технологического оборудования и режимных параметров технологического процесса;
- для улучшения качества регулирования технологических параметров;
- для оптимизации эксплуатационной деятельности;
- для обеспечения противоаварийных защит, блокировок и сигнализации.

Автоматизированная система управления индивидуальным тепловым пунктом состоит из следующих уровней:

- первый уровень: полевые контрольно-измерительные приборы (КИП), шкаф управления электродвигателями технологического оборудования, исполнительные механизмы;
- второй уровень: контроллер системы управления ИТП;
- третий уровень: сенсорная панель оператора с разработанной системой визуализации технологического процесса. Система визуализации представляет собой наглядное графическое представление технологического процесса ИТП.[2]

Современные индивидуальные тепловые пункты позволяют использовать удаленный доступ для управления тепловым пунктом. Это позволяет организовать централизованную систему диспетчеризации и осуществлять контроль за работой систем отопления и ГВС.

Список использованных источников

1. Ежов, В.С. и др. Применение термоэлектричества для электроснабжения индивидуального теплового пункта системы отопления многоквартирного жилого дома // Наука молодых – будущее России. – 2016. – С. 325-329.

2. Звонарева, Ю.Н., Ваньков Ю. В. Работа системы тепло-снабжения при поэтапном внедрении автоматизированных индивидуальных тепловых пунктов //Известия высших учебных заведений. ПРОБЛЕМЫ ЭНЕРГЕТИКИ. – 2017. – Т. 19. – №. 1-2.

3. Подлевских, А. П., Прохончуков С. Р. Автоматизация управления индивидуального теплового пункта //Образовательная среда сегодня и завтра. Сборник научных трудов IX Международной научно-практической конференции. – 2014. – С. 325.

INDIVIDUAL HEAT POINT IN PROVIDING HEAT SUPPLY

D.T. Zakirov, N.V. Bogdanova

*Kazan State Power Engineering University,
Kazan, Russia*

The article is devoted to the concept and definition of the characteristics of an individual heat point. Its advantages over the central heating point are revealed, as well as its functionality is considered. The methods of automation and their purpose for improving the heat supply of homes are listed.

Keywords: individual heat point, central heat point, hot water supply, automated systems, heat carrier.

УДК 004.658

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЯХ

А.Р. Казиханов, О.Н. Пушкарев

*ФГБОУ ВО «Казанский государственный
энергетический университет»,
г. Казань, Россия*

В данной статье представлен спектр информационных технологий и пример их реализации в логистических компаниях, а также продемонстрированы положительные эффекты их внедрения.

Ключевые слова: информационные технологии, логистика, логистические системы, цифровизация, усовершенствование технологий.

Сейчас стало обычным явлением, что компании используют в своей практике усовершенствованные системы обработки транзакций, которые отвечают их потребностям. Эти системы позволяют менеджерам контролировать запасы всех складских точек компании, даже если они находятся в разных странах. В настоящее время доступны такие интегрированные системы, которые способны в реальном времени предоставить информацию о прогнозе спроса, количестве запасов и графиках производства. Как только эти системы будут правильно состыкованы с поддерживающими системами по принятию сложных решений технического плана, менеджеры цепочек поставок смогут более оперативно управлять процессами в цепочке поставок. [1]

Информационная логистическая система (ИЛС) – гибкая структура, состоящая из персонала, производственных объектов, средств вычислительной техники, необходимых справочников, компьютерных программ, различных интерфейсов и процедур (технологий), объединенных связанной информацией, используемой в управлении организацией для планирования, контроля, анализа и регулирования логистической системы [2].

Функция ИЛС заключается в своевременном обмене информацией между запасами, складированием и транспортировкой для реализации высокого уровня обслуживания клиентов. От эффективности ИЛС компании и зависит способность компании оптимизировать затраты на логистику и уровень обслуживания.

Рассмотрим различные информационные технологии, применяемые в логистических компаниях:

Электронный обмен данными (ЭОД). Технология электронного обмена данными предназначена для автоматизации дистанционного обмена деловыми, коммерческими и финансовыми документами структурированного стандартизованного формата. Это электронные документы заказов на поставку товаров, счетов, счетов-фактур, сообщений о поставках продукции и др. Он способствует укреплению взаимосвязи между разными компаниями. ЭОД используются многими компаниями для лучшей координации своей деятельности в отношении цепочки создания стоимости и в том числе в отношении логистики. Как пример, ЭОД используется для передачи информации о местонахождении транспортных средств на железной дороге.

Штриховое кодирование. На сегодняшний день штриховое кодирование является одним из наиболее эффективных инструментов ИТ, которое оказало значимое влияние на эффективность деятельности компаний. В настоящее время эта технология получила широкое распространение и используется во всем, что должно быть идентифицировано и отслеживаться компаниями. Для разных целей существуют различные типы штрих-кодов, например, в виде символики. На практике большинство фирм предпочитают использовать на своих продуктах промышленные стандарты для большинства своих штрих-кодов. Созданные в соответствии с отраслевыми стандартами, штрих-коды уменьшают сложности, которые имеют место быть в случае использования множества различных принятых стандартов, и, таким образом, способствуют интеграции корпоративной логистики и цепочки поставок [2, 3]. Использование штрих-кодов помогает логистическим компаниям минимизировать вероятность ошибок, интегрировать различные технологические устройства и дают возможность использовать единую систему между несколькими компаниями, что так же сокращает вероятность ошибок и время затраченное на учет.

Радиочастотная идентификация (РИ). Технология радиочастотной идентификации схожа по функционалу с штрих-кодом, но обладает существенными преимуществами в эксплуатации: надежность, большая защищенность, износостойкость элементов. Основным преимуществом является то, что хранение и передача данных производится с использованием криптографических алгоритмов. Это значительно усложняет попытки несанкционированного считывания данных и взлома всей системы[4].

Таким образом, внедрение новых информационных технологий является для многих компаний источником конкурентного преимущества, они могут предоставить возможности для компании снизить свои издержки и дифференцироваться от конкурентов, улучшив уровень обслуживания клиентов.

Список использованных источников

1. Власов, А. И., Ганиев Ю. М., Капунин А. А. Системный анализ «бережливого производства» инструментами визуального моделирования // Информационные технологии в проектировании и производстве. – 2015. – № 4 (160). – С. 19-24.

2. Алексинская, Т.В. Основы логистики. Функциональные области логистического управления. Часть 3. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. – С. 116

3. Куприяновский, В.П. и др. Правительство, промышленность, логистика, инновации и интеллектуальная мобильность в цифровой экономике //Современные информационные технологии и ИТ-образование – 1-е изд., – Москва: Флинта, 2019. – Том 13. с. 74-96.

4. Комарин, М.О. Принципы построения систем радиочастотной идентификации / М.О. Комарин, А. С. Сама ев. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2016. – № 11 (115). – С. 381-384.

USE OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN LOGISTICS COMPANIES

A.R. Kazikhanov, O.N. Pushkarev

*FSBEI HE «Kazan State Energy University»,
Kazan, Russia*

This article presents a range of information technologies and an example of their implementation in logistics companies, as well as demonstrates the positive effects of their implementation.

Keywords: information technologies, logistics, logistics systems, digitalization, technology improvement.

УДК 004.94

СОЗДАНИЕ ТРЕХМЕРНОЙ МОДЕЛИ АНАЛИЗАТОРА

Д.А. Карнаухов

*ФГБОУ ВО «Сибирский государственный
университет путей сообщения»,
г. Новосибирск, Россия*

В настоящее время при изучении дисциплин графического цикла широко используются системы автоматизированного проектирования. В данной статье описан опыт создания трехмерной модели анализатора СИМ-5Д в КОМПАС-3D. Статья содержит иллюстрации и подробное описание устройства и принципа действия данного прибора.

Ключевые слова: трехмерное моделирование, КОМПАС, анализатор.

В настоящее время активно развиваются отечественные и зарубежные системы автоматизированного проектирования, позволяющие создавать чертеж из трехмерной модели и облегчающие оформление конструкторской документации. Во всех технических вузах преподавание дисциплин графического цикла ведется с помощью различных графических редакторов. В Сибирском государственном университете путей сообщения графические дисциплины студенты осваивают с помощью программ SolidWorks и Компас [1, 2]. Целью данной работы являлось создание электронной модели анализатора СИМ-5Д в КОМПАС-3D.

Анализатор (рисунок 1) разработан в Сибирском институте метрологии и предназначен для определения температуры вспышки нефтепродуктов в закрытом тигле. Конструктивно прибор состоит из двух блоков – нагревательный, в котором происходит нагрев образца электронагревателем и электроники, в котором находятся элементы питания, измерительная цепь, два электродвигателя. Один двигатель отвечает за перемешивание образца, а второй приводит в действие поворотный механизм горелки и поджигает пары нефтепродукта.

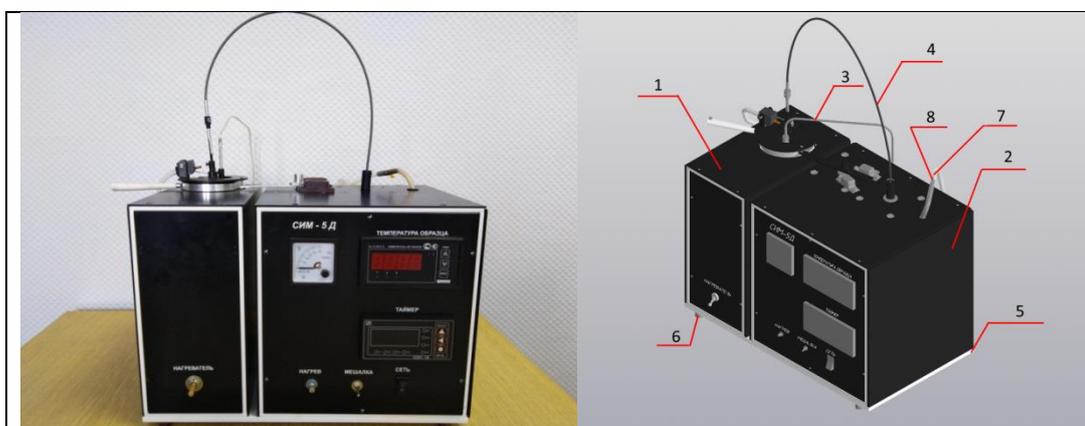


Рисунок 1 а – Фото анализатора СИМ-5Д

Рисунок 1 б – Модель анализатора СИМ-5Д

Для создания трехмерной модели прибора (рисунок 2), было использовано 4 сборочных единицы: нагревательный блок (1), блок электроники (2), термопара (4), производящая измерения температуры вспышки и гибкий вал (4), который передает момент на вал крышки тигля. Также 5 деталей: основание (5), 4 ножки (6), 2 трубки (7), по которым поступает газ в горелку, вентиль (8) и переходник, через который происходит подключение питания к нагревательному блоку. А так же стандартные изделия – винты М3х20, прикрепляющие основание к корпусам блоков и

ножки к основанию. Корпуса блоков состоят из дюралюминиевых панелей, привинченных к стойкам.

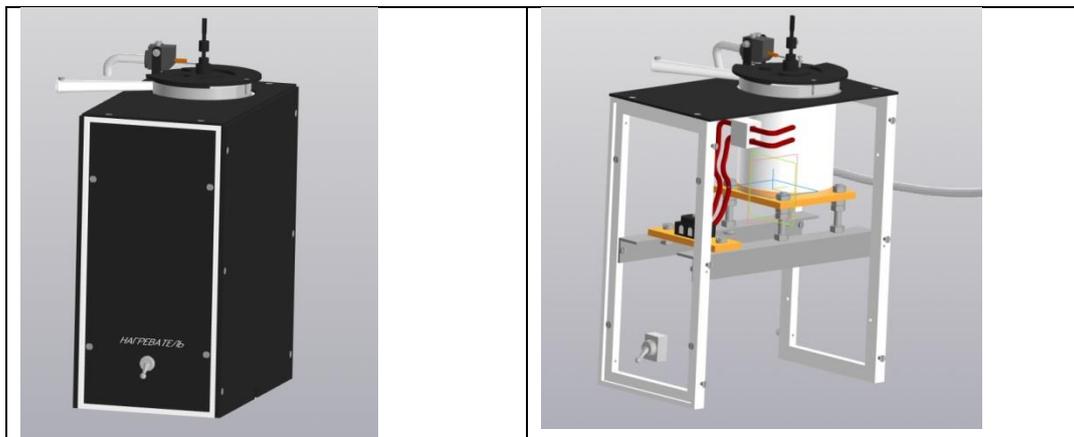


Рисунок 2 – Трехмерная модель прибора

На рисунке 3 представлен нагревательный блок анализатора, который содержит 4 сборочные единицы: корпус (1), тигель (2), крышка тигля (3) и держатель стакана (4). Корпус блока состоит из дюралюминиевых панелей, привинченных к стойкам, также к ним привинчиваются 2 уголка, на которых установлены карболитовые пластины, к которым прикрепляется стакан, на него надевают нагреватель и оборачивают утеплителем. В стакан ставится тигель, и на него надевается крышка с горелкой, которая совершает «кивок» совместно с поворотом крышки.

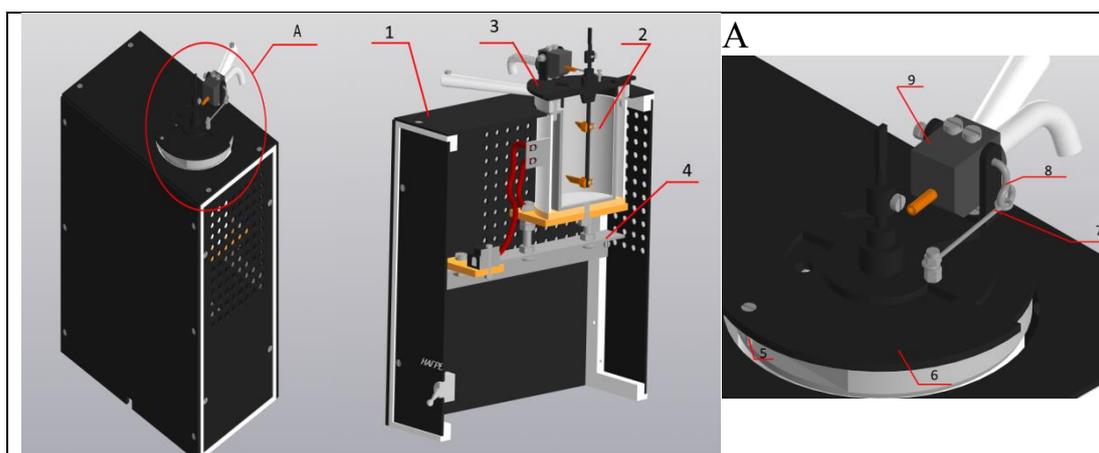


Рисунок 3 – Модель нагревательного блока.

Поворотный механизм приводится в движение благодаря водилу, входящему в состав блока электроники. Вилка привода надета на электродвигатель и при вращении зацепляет винт (5), специально установленный в крышке тигля, он крепко завальцо-

ван в крышке (6) тигля, которая приходит в движение за счет перемещения винта. На крышке находится шатун (7), который тянет за собой коромысло (8), из-за чего происходит наклон горелки (9) к тиглю.

Блок электроники (рисунок 5) содержит 2 сборочные единицы: корпус (1) и вилку привода (2), а также детали: электродвигатели (3), таймер (4), тумблеры (5), измеритель температуры (6), вольтметр (7).

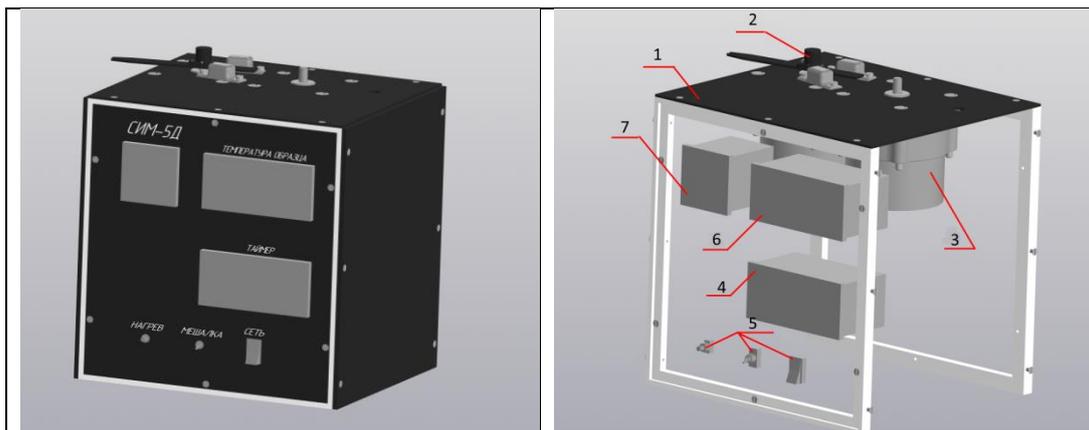


Рисунок 5 – Модель блока электроники

Ко второму двигателю крепится гибкий вал, состоящий из 4 деталей: гибкий вал (1), две втулки (2, 3) и трубка (4). Еще одним элементом прибора является термопара, которая помещается внутрь тигля. Она состоит из 3 деталей: термопары (1), втулки(2) и трубки (3).

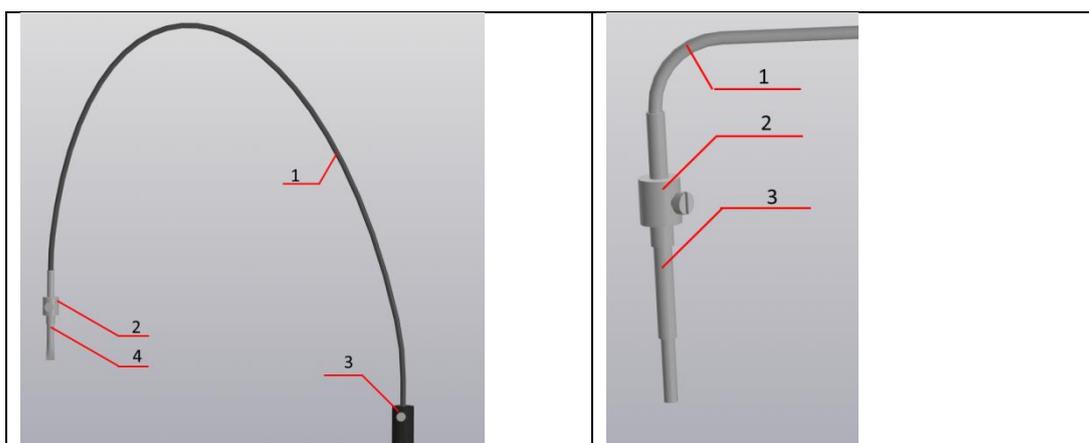


Рисунок 4 – Модель гибкого вала

Рисунок 5 – Модель термопары

Таким образом, в ходе данной работы цель достигнута, создана трехмерная модель анализатора СИМ-5Д.

Данная работа, выполненная мной в рамках научно-исследовательской работы, является подтверждением необходимости организации непрерывной системы обучения дисциплинам графического цикла [3]. Отсутствие непрерывности обучения графическим дисциплинам является одной из проблем высшего технического образования [4].

Список использованных источников

1. Вольхин, К.А., Болбат О.Б. Опыт использования САПР в инженерной графической подготовке студентов технического вуза. Омский научный вестник. – 2012. – № 2 (110). – С. 287-289.

2. Болбат, О.Б. Применение систем SolidWorks и КОМПАС при изучении графических дисциплин // Металлообрабатывающие комплексы и робототехнические системы - перспективные направления научно-исследовательской деятельности молодых ученых и специалистов / сборник научных статей II Международной молодежной научно-технической конференции: в 2 томах. – 2016. – С. 58-61.

3. Петухова, А.В., Болбат О.Б. Компьютерное проектирование: опыт организации непрерывной системы обучения графическим дисциплинам // Актуальные проблемы современного образования: опыт и инновации / материалы научно-практической конференции (заочной) с международным участием. – 2014. – С. 440-446.

4. Болбат, О.Б., Шабалина Н.К. Проблемы высшего технического образования в области дисциплин графического цикла. Проблемы современного педагогического образования. – 2018. – № 61-2. – С. 87-91.

CREATING A 3D ANALYZER MODEL

D.A. Karnaukhov

*FSBEI HE «Siberian Transport University»,
Novosibirsk, Russia*

Currently, computer-aided design systems are widely used in the study of graphic cycle disciplines. This article describes the experience of creating a three-dimensional model of the SIM-5D analyzer in KOMPAS-3D. The article contains illustrations and a detailed description of the device and the principle of operation of this device.

Keywords: 3D modeling, COMPASS, analyzer.

**К ПРОБЛЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ
ИННОВАЦИОННО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА
И ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ
ТЕПЛОЭНЕРГЕТИКИ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА**

В.Д. Катин^{1,2}, А.В. Катин³, А.А. Журавлев¹

¹ФГБОУ ВО «Дальневосточный государственный университет
путей сообщения»,

г. Хабаровск, Россия

²ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»,

г. Хабаровск, Россия

³ФГБОУ ВО «Дальневосточный институт управления – филиал
Российской академии народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации»,

г. Хабаровск, Россия

В статье дан анализ загрязнения атмосферы котельными предприятиями теплоэнергетики и железнодорожного транспорта Дальнего Востока. Описаны конструкции батарейных и групповых аппаратов очистки газов от золы и сажи. Рекомендованы для повышения инновационно-технического потенциала предприятий теплоэнергетики эффективные конструкции циклонов, защищенные авторскими патентами.

Ключевые слова: котельные, предприятия теплоэнергетики, сжигание топлива, выбросы золы и сажи, батарейные и групповые циклоны, инновационно-технический потенциал, экологическая безопасность.

Котельный парк промышленных предприятий, в том числе теплоэнергетических, насчитывает сотни тысяч паровых и водогрейных котлов, не в полной мере оснащенных устройствами золо- и пылеочистки [1-3].

Следует отметить, что стационарная теплоэнергетика на предприятиях ОАО «Российские железные дороги» («РЖД») является энергетикой малой и средней тепловой мощности [2]. В соответствии с основными положениями Энергетической программы вводятся в строй производственно-отопительные котельные, работающие на различных видах топлива. Наиболее быстро развивается строительство котельных на Дальнем Востоке России, где сосредоточены запасы местного топлива – бурого угля [3]. В связи с этим, принято решение об изменении соотношения использования топочного мазута и газа к углю с положительной

динамикой потребления твердого топлива в производственно-отопительных котельных.

В настоящее время, когда доля твердого топлива в топливно-энергетическом балансе страны неуклонно возрастает, особенно большое значение приобретают исследования, связанные с уменьшением механического недожога топлива и сокращением вредных выбросов в воздушный бассейн, в основном золы и сажи.

По данным [3-4] на предприятиях ОАО «РЖД» эксплуатируется около 5 тыс. установок газоочистки и пылеулавливания. Для улавливания твердых веществ используются циклоны (около 90 % всех агрегатов), работающие по методу сухой очистки. Остальные 10 % составляют установки жидкостной и каталитической очистки. По тем же данным в качестве золоуловителей используются:

- блоки циклонов ЦКТИ или НИИОГаз при объеме уходящих газов от 5000 до 20000 м³/ч. Коэффициент очистки не менее 80-85 %;

- групповые и батарейные циклоны при объеме уходящих газов от 20000 до 150000 м³/ч (отопительные котельные с количеством котлов более 5). Коэффициент очистки должен быть не ниже 85-90 %.

В то же время все котельные, работающие на твердом топливе, должны оборудоваться системой пыле- и золоочистки. В реальных условиях в котельных, имеющих 2-3 котла, золоуловители отсутствуют или вышли из строя.

Нельзя не отметить, что в отечественной промышленности для очистки газов от золы в основном используются низкоэффективные конструкции золоуловителей, не отвечающие современным экологическим требованиям. В то же время на предприятиях теплоэнергетики для улавливания золы используются пылесадительные камеры, которые просты по конструкции, но обладают низкой эффективностью работы. В подобных условиях становится актуальным повышение эффективности эксплуатации действующих циклонов-золоуловителей с целью оздоровления экологической ситуации в стране и на Дальнем Востоке.

Циклонные аппараты являются наиболее распространенным видом золоочистного оборудования, применяемого на теплоэнергетических предприятиях, их использование объясняется простотой конструкции, надежностью в эксплуатации, сравнительно небольшими материальными затратами на изготовление и эксплуатацию.

Циклоны часто объединяют в группы и батареи. Батарейные циклоны состоят из циклонных элементов малого диаметра, имеют общий подвод и отвод газа, а также общий бункер. Они

применяются для очистки дымовых газов промышленных котельных, сжигающих твердое топливо, и состоят из нескольких десятков и даже сотен циклонных элементов, параллельно установленных в одном корпусе, имеющем общий вход и выход очищаемого газа, а также общий бункер.

Основным недостатком батарейных циклонов является износ циклонных элементов, особенно на начальном участке входа в закручивающем аппарате, а также в цилиндрической и конической частях корпуса циклона. В результате коэффициент очистки батарейного циклона снижается.

Существуют разработки циклонов с пылеотводящим каналом. С помощью этого канала грубая пыль на участке входа в циклон отводится прямо в бункер, минуя цилиндрическую и коническую части циклона. Абразивостойкость данного циклона наиболее высокая, однако эти циклоны трудоемки в изготовлении и менее надежны в эксплуатации. Авторами разработанной конструкции батарейный циклон для улавливания твердых частиц, защищенный патентом на полезную модель [5]. Технический результат инновационно-технического решения заключается в повышении степени очистки пылевого потока за счет удаления мелкой дисперсной фазы пыли и предотвращении загрязнения атмосферного воздуха.

Что касается новой конструкции группового циклона для очистки дымовых газов котлов, то представляет практический интерес еще одна инновационная разработка, защищенная авторским патентом [6]. Описание технического решения приведено ниже.

Групповой циклон для очистки газов содержит подводящий коллектор, общую камеру для очищенного газа с газоходом, общий бункер для сбора уловленной пыли, циклонные элементы, содержащие вертикальный цилиндрический корпус с коническим днищем, снабженным штуцером для удаления пыли, выхлопную трубу, штуцер для подачи в аппарат запыленного газового потока, расположенный тангенциально к корпусу, крышку и коллектор. При этом коллектор, расположенный в верхней части одного из циклонных элементов, выполнен в виде цилиндра ступенчато уменьшающимся в диаметре по высоте, с тангенциальным подводом газов. Отметим, что каждая ступень снабжена патрубками для отвода части газа в циклонные элементы, расположенными тангенциально.

Существенным отличием от действующих аналогов предлагаемого к применению на предприятиях теплоэнергетики Дальнего Востока нового группового циклона является то, что внутри газохода перед выбросом газов атмосферу дополнительно установлен фильтр для улавливания мелкодисперсных частиц пыли или золы. Это авторское техническое решение позволяет

повысить экологическую эффективность существующих циклонов-золоуловителей до 90-95 % [6].

Таким образом, внедрение авторских инновационных разработок батарейного и группового циклонов на предприятиях теплоэнергетики, несомненно, оздоровит экологическую обстановку в городах и поселках Дальнего Востока.

Список использованных источников

1. Кистьянц, Л.Ю. Экономия топлива на предприятиях железнодорожного транспорта / Л.Ю. Кистьянц – Москва: Транспорт, 2008. – 257 с.

2. Минаев, Б.Н. Вопросы теплоэнергетики и экологии на железнодорожном транспорте / Б.Н. Минаев – Москва: МГУПС, 2010. – 115 с.

3. Катин, В.Д. Методы и устройства сокращения выбросов вредных веществ атмосферу из котлов на предприятиях железнодорожного транспорта / В.Д. Катин – Москва: Транспорт, 2013. – 86 с.

4. Катин, В.Д. Модернизация и разработка новых эффективных золо- и пылеуловителей для защиты среды обитания человека / В.Д. Катин, М.Х. Ахтямов, Р.В. Долгов – Москва: Спутник, 2015. – 116 с.

5. Патент №62544 Россия, ВО4С 5/24 Батарейный циклон для очистки газов / В.Д. Катин, Р.В. Долгов, М.Х. Ахтямов. Опубл. 27.04.2009. Бюл. №12.

6. Патент №202973 Россия, ВО4С 5/24 Групповой циклон для очистки газов / В.Д. Катин, В.И. Нестеров. Опубл. 17.03.2021. Бюл. №8.

TO THE PROBLEM OF INCREASING INNOVATIVE AND TECHNICAL POTENTIAL AND ENVIRONMENTAL SAFETY OF THE FAR EAST HEATING ENTERPRISES

V.D. Katin^{1,2}, A.V. Katin³, A.A. Zhuravlev¹

¹*Far Eastern State Transport University,
Khabarovsk, Russia*

²*Pacific National University,
Khabarovsk, Russia*

³*Far Eastern management institute – branch of the Russia academy of
national economy and public service at the President
of the Russian Federation,
Khabarovsk, Russia*

The article provides an analysis of atmospheric pollution by boiler houses of thermal power plants and railway transport in the Far

East. Designs of battery and group devices for cleaning gases from ash and soot are described. Effective designs of cyclones, protected by copyright patents, are recommended to increase the innovative and technical potential of thermal power enterprises.

Key words: boiler houses, heat power plants, fuel combustion, ash and soot emissions, battery and group cyclones, innovative and technical potential, environmental safety.

УДК 621.184.82:504.5

**РАЗРАБОТКА ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНИЧЕСКИХ
РЕШЕНИЙ ВЫСОКОЭФФЕКТИВНЫХ КОНСТРУКЦИЙ
ЦИКЛОНОВ-ЗОЛОУЛОВИТЕЛЕЙ
ДЛЯ УГОЛЬНЫХ КОТЕЛЬНЫХ**

В.Д. Катин^{1,2}, А.В. Катин³

¹ *ФГБОУ ВО «Дальневосточный государственный университет путей сообщения», г. Хабаровск, Россия*

² *ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет», г. Хабаровск, Россия*

³ *ФГБОУ ВО «Дальневосточный институт управления – филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», г. Хабаровск, Россия*

В работе проанализировано состояние загрязнения воздушного бассейна твердыми частицами (золой, пылью) при сжигании угля в котельных установках. Разработаны и предложены к практическому применению принципиально новые конструкции циклонов для угольных котельных в целях очистки дымовых газов от золы.

Ключевые слова: предприятия железнодорожного транспорта, котельные установки, сжигание угля, вредные выбросы в атмосферу, циклоны-золоуловители, инновационные технические решения.

Охрана окружающей среды, в том числе атмосферного воздуха от загрязнения является в современных условиях наиболее острой проблемой, требующей принятия экстренных воздухоохраных мер. Сжигание твердого топлива (угля) в парогенера-

торах ТЭС, в котельных предприятий теплоэнергетического и железнодорожного профиля приводит к интенсивному загрязнению атмосферы. При этом в воздушный бассейн городов нашей страны только от стационарных источников загрязнения поступает при сжигании топлива более 6 млн. т. в год твердых частиц (пыли, золы и сажи) [1,2]. В связи с этим защита атмосферы от загрязнения котельными установками становится актуальной научно-технической задачей.

Что касается транспортной отрасли, то для повышения эффективности природоохранной деятельности предприятий железнодорожного транспорта разработаны следующие стратегии и концепции: Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года, Стратегия развития железнодорожного транспорта до 2030 года, Экологическая стратегия развития ОАО «Российские железные дороги» до 2030 года. В целом, в нашей стране для решения создавшейся неблагоприятной экологической ситуации в настоящее время действует Федеральный проект «Чистый воздух», согласно которому по данным Росприроднадзора к 2024 году совокупный объем выбросов загрязняющих веществ в атмосферу снизится на 22 % по отношению к уровню 2020 года. Нельзя не отметить, что Президентом РФ в феврале текущего года дано поручение Правительству России в 6-месячный срок разработать Федеральную научно-техническую программу в области экологии и климата на 2021-2030 гг., направленную на создание безопасной среды обитания человека.

Отметим также, что в отечественной промышленности для очистки газов от твердых частиц до сих пор применяются низкоэффективные конструкции золоуловителей циклонного типа, которые не отвечают современным экологическим требованиям. Становится практически значимым решение задачи создания высокоэффективных типов и конструкций золоулавливающих устройств.

Опыт эксплуатации золопылеуловителей в котельных на предприятиях железнодорожного транспорта показывает, что в большинстве случаев поступающие на очистку пылегазовые потоки имеют значительные объемы, поэтому требуется установка очистных аппаратов с большим поперечным сечением. Известно, что при увеличении поперечного размера улавливающего устройства его эффективность очистки уменьшается.

Кроме того, в реальных эксплуатационных условиях угольных котельных нередко наблюдается низкая степень очистки выбрасываемых пылегазовых потоков, связанная с конструктивны-

ми недостатками отдельных элементов циклоно-золоуловителей. Ниже авторами разработаны и предложены рекомендации по усовершенствованию конструкций действующих на производстве золопылеочистных аппаратов. Указанные авторские технические решения могут быть практически использованы при создании принципиально новых конструкций циклоно-золоуловителей.

Для повышения эффективности циклона инерционного типа и увеличения степени очистки газов от золовых частиц авторы предлагают в верхней части выхлопной трубы установить набор фильтров в виде сеток с разными размерами ячеек, в том числе для улавливания мелкодисперсных частиц. Данное конструктивное усовершенствованное решение защищено авторским патентом на полезную модель [3].

Использование новой конструкции фильтра-циклона позволит повысить степень очистки дымовых газов до 85-90 % и тем самым существенно оздоровить экологическую обстановку. Учитывая незначительные капитальные и эксплуатационные затраты на устройство нового фильтра-циклона, его можно рекомендовать для внедрения в угольных котельных на предприятиях теплоэнергетики и железнодорожного транспорта.

В настоящее время авторы произвели дальнейшее усовершенствование конструкции фильтра-циклона, суть которого заключается в размещении сетчатых фильтров равномерно по высоте выхлопной трубы. Причем в нижней части трубы устанавливаются фильтры для улавливания крупнодисперсных частиц, в средней части выхлопной трубы размещаются сетки для очистки среднедисперсных частиц, а в верхней части трубы на выходе её располагаются сетки для улавливания мелкодисперсных частиц. На данное техническое решение авторами подана заявка на полезную модель и получено положительное решение на выдачу патента на полезную модель. Это повысит экологическую эффективность эксплуатации не только циклона, но и котельной установки в целом.

Дальнейшую модернизацию конструкции циклона-золоуловителя следует осуществить по рекомендациям авторов, изложенным ниже.

Установить в выше описанном фильтре-циклоне набор сетчатых фильтров внутри выхлопной трубы подвижно на фланце, который при помощи пружин связан с верхней частью трубы и дополнительно фильтр-циклон дооборудовать вибратором кулачкового типа, что позволит очищать от загрязнений набор филь-

тров без демонтажа их в процессе работы за счет вибрации сеток и их самоочищения. Данное авторское техническое решение было подтверждено патентом на изобретение, как отличающееся от существующих аналогов новизной и оригинальностью конструкции устройства.

В конструкции группового циклона авторы рекомендуют в циклоне коллектор расположить его в верхней части одного из циклонных элементов и выполнить его в виде цилиндра, ступенчато уменьшающимся в диаметре по высоте, с тангенциальным подводом газа. При этом предлагается каждую ступень снабдить патрубками для отвода части газа в циклонные элементы, расположенные тангенциально. Данные существенные отличия в новой конструкции циклона подтверждаются авторским патентом на полезную модель [4].

Повысить степень очистки пылегазового потока по сравнению с прототипом авторы рекомендуют еще одним простым инновационным техническим решением путем установки в газоходе в месте выброса дымового газа дополнительного фильтра, необходимого для очистки пылегазового потока от мелкодисперсной фазы золы или сажи. На указанную инновационную разработку выдан патент №202973 на полезную модель [5]. Степень очистки от твердых частиц повысится до 90-95 %, что позволяет рекомендовать групповой циклон в угольных котельных, а также на других предприятиях теплоэнергетики, в том числе ТЭЦ на твердом топливе.

В конструкции батарейного циклона авторами предлагаются следующие технические решения:

- дополнительно циклон снабдить дозаторами газа, установленными в штуцерах для подачи запыленного газового потока в циклонные элементы;

- выполнить дозаторы газа в виде заслонки, металлической пластины, соединенных между собой, и возвратной пружины, закрепленной одним концом на стенке штуцера, а другим соединенной с заслонкой.

Отметим, что указанная инновационная разработка защищена патентом на полезную модель [6]. Внедрение новой конструкции батарейного циклона позволит повысить экологическую безопасность котельных за счет улавливания мелкодисперсных золовых частиц.

Наконец, для повышения экологической эффективности известного циклона-золоуловителя инерционного типа, работающего по способу сухой очистки, авторы предлагают в подобном ап-

парате снабдить дополнительно циклон пластиной, выполненной из металла с шероховатой поверхностью, и установить ее на внутренней поверхности стенки цилиндрического корпуса в месте подачи пылегазового потока. Это существенно повысит степень золопылеочистки, увеличит срок службы циклонного аппарата. Авторы получили патент №63712 «Циклон для очистки газов» [7].

Таким образом, разработанные авторами принципиально новые подходы в модернизации действующих на угольных котельных существующих традиционных конструкций циклонов-золоуловителей и практическое применение авторских технических решений реально позволит повысить экологическую безопасность и инновационно-технический потенциал эксплуатации котельных.

Список использованных источников

1. Катин, В.Д. Расчет и подбор рациональных конструкций пылезолоулавливающих устройств / В.Д. Катин, М.Х. Ахтямов, Р.В. Долгов. – Хабаровск: ДВГУПС, 2020. – 150 с.

2. Катин, В.Д. Модернизация и разработка новых эффективных золо- и пылеуловителей для защиты среды обитания человека / В.Д. Катин, М.Х. Ахтямов, Р.В. Долгов – М.: Спутник, 2015. – 116 с.

3. Патент №56227, Россия, ВО4С 9/00 Фильтр-циклон для очистки газов / В.Д. Катин, Р.В. Долгов. Оpubл. 10.09.2006. Бюл. №25.

4. Патент №59448, Россия, ВО4С 5/12 Групповой циклон для очистки газов / В.Д. Катин, Р.В. Долгов, М.Х. Ахтямов. Оpubл. 27.12.2006. Бюл. №36.

5. Патент №202973, Россия, ВО4С 5/24 Групповой циклон для очистки газов / В.Д. Катин, В.И. Нестеров. Оpubл. 17.03.2021. Бюл. №8.

6. Патент №62544, Россия, ВО4С 5/24 Батарейный циклон для очистки газов / В.Д. Катин, Р.В. Долгов, М.Х. Ахтямов. Оpubл. 27.04.2009. Бюл. №12.

7. Патент №63712, Россия, ВО4С С/900 Циклон для очистки газов / В.Д. Катин, Р.В. Долгов, М.Х. Ахтямов. Оpubл. 10.06.2007. Бюл. №16.

DEVELOPMENT OF INNOVATIVE TECHNICAL SOLUTIONS OF HIGH-EFFICIENT CONSTRUCTIONS OF CYCLONE-ASH CATCHERS FOR COAL-FIRED BOILERS

V.D. Katin^{1,2}, A.V. Katin³

¹*Far Eastern State Transport University,
Khabarovsk, Russia*

²*Pacific National University,
Khabarovsk, Russia*

³*Far Eastern management institute – branch of the Russia academy of
national economy and public service at the President
of the Russian Federation,
Khabarovsk, Russia*

The paper analyzes the state of air pollution by solid particles (ash, dust) during coal combustion in boiler plants. Fundamentally new designs of cyclones for coal-fired boilers have been developed and proposed for practical application in order to clean flue gases from ash.

Key words: railway transport enterprises, boiler plants, coal combustion, harmful emissions into the atmosphere, cyclones-ash collectors, innovative technical solutions.

УДК 339.543

ТРАНСФОРМАЦИЯ РИСКОВ В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

Е.Н. Ковтун, А.В. Кузьмина

*ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»,
г. Ставрополь, Россия*

Известно, что система управления рисками в таможенной практике в основном применяется с целью реализации принципа выборочности при проведении таможенного контроля товаров и транспортных средств на территории Евразийского экономического союза.

Главным риском в таможенной практике является вероятность несоблюдения таможенного законодательства, принятого на территории Евразийского экономического союза.

Ключевые слова: таможенные риски, таможенный контроль, система управления рисками, трансформация.

В общем виде, под рисками в таможенном деле следует понимать вероятность наступления нежелательного события, которое возникает в процессе таможенного регулирования внешней торговли и влечет за собой определенные потери. Таможенные риски классифицируются по области возникновения: по сгруппированным объектам или сферам, в отношении которых требуется применение конкретных форм таможенного контроля.

В таможенных органах также приводят оценку профиля рисков, которая подразумевает совокупность сведений об области риска, индикаторах риска и мерах по минимизации риска.

Самым опасным риском в таможенном деле является ценовой риск, или риск недостоверного декларирования таможенной стоимости товаров. Это связано с тем, что заведомо неверное определение таможенной стоимости приводит к неверному вычислению суммы таможенных пошлин и платежей, что отражается на снижении объемов поступления доходов в государственный бюджет.

Существует также риск на товары покрытия. Это означает случаи, когда декларант пытается заявить код товара с меньшим размером пошлины (налога). Для минимизации этого риска таможенный инспектор при проверке декларации должен убедиться, что заявленный код товара достоверный. Для этого может потребоваться дополнительное описание товаров или таможенное наблюдение.

С целью минимизации этих и других рисков в таможенных органах функционирует система управления таможенными рисками. Эта система осуществляет борьбу с недостоверным декларированием (завышенной ценой товара, недостоверным заявленным кодом товара, неверно указанным весом товара и т.д.).

Сегодня при таможенном декларировании применяются риски, содержащиеся в автоматических профилях рисков, которые выявляются специальным программным средством (без участия должностного лица таможенного поста).

Тем не менее, случаи возникновения рисков и привлечения участников ВЭД к ответственности за нарушения таможенных правил достаточно значительны по своему объему. Согласно отчету Федеральной таможенной службы, в 2020 году таможней было возбуждено почти 115 тысяч дел об административных правонарушениях. При этом количество выявленных правонарушений в области таможенных правоотношений по сравнению с 2019 годом снизилось почти на 25 % (114 547 дел в 2020 году против 150 968 дел в 2019 году). Очевидной причиной тому стало замед-

ление международной торговли и снижение товарооборота в связи с пандемией коронавирусной инфекции [2].

Общее статистическое распределение по 2020 году следующее:

- недеklarирование или недостоверное декларирование товаров – 22 % административных дел;
- несоблюдение запретов или ограничений при ввозе или вывозе товаров – 9,3 %;
- нарушение сроков сдачи статистической отчетности – 29 %;
- нарушение валютного законодательства – свыше 7 %.

Более 32 % (36 962 административных дела) были возбуждены по иным основаниям, т.е. связаны с другими таможенными рисками [2].

Авторы Б.Л. Скрынченко и В.Д. Мороз обращают внимание на то, что в таможенной практике также есть случаи, когда риски вызваны не только неправомерными действиями декларанта [3].

На данный момент можно наблюдать трансформацию рисков, что обуславливает изучение этих рисков современными учеными и исследователями. Так, участились случаи появления логистических рисков. К таким рискам можно отнести следующие:

- повреждение перемещенного товара через таможенную границу, частичная или полная потеря качества или товарного вида. В этом случае ущерб взыскивается с транспортной компании или перевозчика, который осуществлял транспортировку;
- утрата грузов (повреждения или полная утрата). Может быть вызвано недостачами, хищениями товаров;
- несвоевременная доставка товаров. Этот вид риска часто связан с проблемами при прохождении таможенной границы, проблемами с транспортом и т.д.;
- неудовлетворительное исполнение документов сопровождения товара или груза, в результате чего возникают проблемы при растаможивании грузов, и возникновении риска запрета на перевозку или реализацию товара.

В связи с перечисленными в статье рисками, которые сегодня являются необходимыми для изучения, следует сказать о востребованности изменений и в системе управления рисками.

По оценке исследователя А.С. Труфановой, в России до сих пор отсутствует единая методология выявления рисков, а количественный расчет вероятности риска не используется [4].

Существующая система управления рисками учитывает не все риски в таможенной практике. Смысл применения системы управления рисками должен быть заключен в том, чтобы свести к минимуму влияние человеческого фактора на процесс принятия решения о степени таможенного контроля в отношении товаров,

транспортных средств или участников внешнеэкономической деятельности. Для этого эта система должна учитывать трансформацию таможенных рисков в современных условиях.

Список использованных источников

1. Клевлеева, А.Р. Анализ угроз и рисков, возникающих при осуществлении таможенного контроля, с использованием системы управления рисками и выборочного контроля // Экономические отношения. – 2016. – Том 6. – № 4. – С. 109-117

2. Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации. Данные с сайта Федеральной таможенной службы за 2020 год. Электронный ресурс. Режим доступа: <https://customs.gov.ru/activity/pravoohranitel-naya-deyatel-nost-/informacziya-upravleniya-tamozhennyx-rassledovaniy-i-doznaniya/document/265853>

3. Скрынченко, Б.Л., Мороз В.Д. Виды логистических рисков, возникающих при передвижении товаров через таможенную границу // Вестник Академии знаний. 2018. №4 (27). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vidy-logisticheskikh-riskov-voznikayuschie-pri-peredvizhenii-tovarov-cherez-tamozhennuyu-granitsu>

4. Труфанова, А.С. Система управления рисками в таможенном контроле: проблемы и пути решения // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №1-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-upravleniya-riskami-v-tamozhennom-kontrole-problemy-i-puti-resheniya>

RISK TRANSFORMATION IN THE MODERN CUSTOMS CONTROL SYSTEM

E.N. Kovtun, A.V. Kuzmina

*FSAEI HE «North caucasus federal University»,
Stavropol, Russia*

It is known that the risk management system in customs practice is mainly used to implement the principle of selectivity when conducting customs control of goods and vehicles on the territory of the Eurasian Economic Union.

The main risk in customs practice is the probability of non-compliance with the customs legislation adopted on the territory of the Eurasian Economic Union.

Keywords: customs risks, customs control, risk management system, transformation.

ГРАФИКИ И ДИАГРАММЫ КАК ИНСТРУМЕНТ ВИЗУАЛИЗАЦИИ ДАННЫХ

Д.А. Клеменок

*ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет путей
сообщения» (СГУПС),
г. Новосибирск, Россия*

В статье представлено знакомство с инструментом визуализации данных при создании презентаций MS PowerPoint – графиков, диаграмм, гистограмм и т.д. Описан опыт работы с ними в процессе изучения учебной дисциплины «Формирование отчетов и создание презентаций».

Ключевые слова: презентация, графики, диаграммы, визуализация.

На многих лет визуализация данных в значительной степени игнорировалась. Однако со временем объем информации значительно возрос и стал необходимым инструментом, упрощающим визуализацию данных. В настоящее время одним из самых популярных методов графического анализа являются диаграммы. Они применяются для представления числовых данных в простой для понимания форме различных количественных показателей, зависимостей, параметров состояния, структуры и пр.

На учебных занятиях по дисциплине «Формирование отчетов и создание презентаций» мы познакомились с форматированием и оформлением различных графиков, диаграмм и гистограмм [1, 2].

Доказано, что эффективность восприятия графической информации зависит от того, насколько грамотно составлены средства предоставления информации – объекты SmartArt, графики, диаграммы, гистограммы, пиктограммы т.д.

Выразительность, четкость, ясность, лаконичность, универсальность, наглядность графических изображений сделали графики и диаграммы незаменимыми в различных отчетах.

Диаграмма является графическим представлением данных линейными отрезками или геометрическими фигурами. Из-за своей наглядности диаграммы часто используются при создании презентаций, проектов, отчетов, выступлений. Бизнес документы, содержащие цифровую информацию, выглядят более наглядными, а информация, представленная в виде графиков, диаграмм и гистограмм, усваивается слушателем быстрее и легче.

Существует множество программ и программных комплексов, позволяющих наглядно представлять различные данные и зависимости, а также выводить на экран или печать различные изображения деловой графики: гистограммы, круговые и секторные диаграммы и т.д.

Во время изучения дисциплины «Формирование отчетов и создание презентаций» мы выполняли задание «Графики и диаграммы», в котором знакомились с различными типами диаграмм, строили их по предложенным табличным данным, рассматривали черно-белое и художественное оформление [1, 2, 3]. Выработка данных умений и навыков пригодится нам при написании курсовой и дипломной работе.

Добиться высокой наглядности и выразительности графических информационных средств позволяют разработанные рекомендации по оформлению графиков и диаграмм, в основу которых положены законы зрительного восприятия, композиции, и технической графики.

Список использованных источников

1. Болбат, О.Б., Закирова Е.С., Хекало О.Ю. Опыт обучения студентов вуза формированию отчетов и созданию презентаций. Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Гуманитарные науки. – 2020. – № 4-2. – С. 64-69.

2. Болбат, О.Б. Дисциплина «Формирование отчетов и создание презентаций»: опыт внедрения в учебный процесс // Связь теории и практики научных исследований / Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. – 2016. – С. 63-65.

3. Андрюшина, Т.В. Болбат О.Б., Петухова А.В. Диаграммы: Варианты заданий и методические указания к их выполнению. Новосибирск. Изд-во СГУПС. – 48 с.

GRAPHS AND DIAGRAMS AS A DATA VISUALIZATION TOOL

D.A. Clemenok

*Siberian Transport University,
Novosibirsk, Russia*

The article introduces the data visualization tool when creating MS PowerPoint presentations - graphs, charts, histograms, etc. The experience of working with them in the process of studying the educational discipline «Generation of reports and creation of presentations» is described.

Keywords: presentation, graphics, charts, visualization.

ВЛИЯНИЕ АНТИКРИЗИСНЫХ МЕР НА ПОВЫШЕНИЕ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА

Е.А. Королькова, З.В. Герасимчук

*Филиал Московского государственного университета
им. М.В. Ломоносова в городе Севастополе,
г. Севастополь, Россия*

В данной статье рассмотрены основные меры антикризисного управления региональным туризмом. Приведен анализ влияния антикризисных мер на повышение туристической привлекательности региона. Рассмотрены меры, проводимые на федеральном и региональном уровнях, антикризисного управления в условиях кризиса, возникшего из-за развития коронавирусной инфекции. Проанализирована эффективность таких мер.

Ключевые слова: меры, антикризисное управление, регион, туристическая отрасль, федеральный уровень.

Развитие туристической индустрии является одной из приоритетных стратегических задач развития экономики России. Данное направление имеет огромный ресурсный потенциал, но низкую конкурентоспособность. На данном этапе отрасль столкнулась с новыми вызовами, которые требуют решения нового типа управления, а именно антикризисного. Следовательно, целью статьи является определение степени влияния антикризисных мер на повышение туристической привлекательности территории.

Для достижения данной цели были проставлены такие задачи как:

1. Выделение мер антикризисного управления региональным туризмом;
2. Определение уровня влияния некоторых мер на туристическую привлекательность региона.

Объектом исследования является факторы туристической привлекательности региона, а предметом является основы антикризисного управления туристической отраслью.

Особенно сейчас данная тема актуальна, так как туристическая отрасль России в 2020 году столкнулась с ранее не прогнозированной кризисной ситуацией, нанесшей ей серьезный ущерб. Согласно данным Банка России, российская туристическая индустрия вошла в список самых пострадавших отраслей от

коронавирусной инфекции. По данным мониторинга отраслевых финансовых потоков, объем входящих платежей в туристической отрасли в мае 2020 года отставал от докоронавирусной «нормы» примерно на 90 %, в июне – на 80-90 %, но к концу июля ситуация начала улучшаться. В июле финансовый поток увеличился на 24% по сравнению с маем, а к концу августа увеличилось еще на 12% по сравнению с предыдущим месяцем [1]. Данная положительная динамика сложилась благодаря проводимым антикризисным мероприятиям по поддержанию туристической отрасли.

Стоит рассмотреть понятие антикризисного управления, которое рассматривается как процесс, система или комплекс мероприятий, имеющее в качестве объекта управления предприятие, отрасль или даже регион. Целью такого вида управления является выявление кризисных явлений и минимизация их негативных последствий, вплоть до их устранения.

Меры антикризисного управления регионом могут классифицироваться на [2]:

1. Меры правового регулирования. Главная задача внедрения данных методов заключается в создании общегосударственных методик и правовой базы антикризисного управления регионом.

2. Меры финансовой стабилизации. Такие меры предполагают стремление к нормализации кризисной ситуации в кредитной системе региона, а также создание условий для обеспечения широкого доступа хозяйствующих субъектов кредитным ресурсам.

3. Меры бюджетно-налогового регулирования. Данные меры предполагают пересмотр бюджетов, который является следствием снижения доходов государства и регионов. Осуществление данной меры характеризуется пересмотром политики государственных расходов на федеральном и региональном уровне. Залогом успеха выступает менее эффективно использовать доступные средства бюджета

4. Меры поддержки реального сектора экономики. Здесь главной задачей является расширение доступа хозяйствующих субъектов к финансовым ресурсам с помощью таких рычагов как: формирования ставок по кредитам, условий для выпуска ценных бумаг, а также предоставление государственных гарантий.

5. Меры сокращения напряженности на рынке определенной отрасли. Данные меры направлены на сокращения уровня безработицы, посредством таких инструментов как: переподго-

товка граждан, создание рабочих мест, осуществление активных форм поиска работы.

Далее следует рассмотреть практический опыт применения антикризисных мероприятий.

Такой метод как бюджетно-налоговое регулирование туристической отрасли наиболее важен в устранении кризисной ситуации. Известно, что Правительство Российской Федерации выделило 15 миллиардов рублей на возврат гражданам доли расходов за покупку билетов и туров по стране. Данная программа проходила в два этапа, и по окончании данной программы кэш-бэком воспользовались, по данным Ростуризма, около 300 тысяч россиян на сумму 1,2 миллиарда рублей. Основным недостатком процесса реализации программы стало то, что граждане могли вернуть часть денежных средств от покупки тура только через карту МИР, что значительно снизило число участников в программе [3]. Несмотря на проблемы реализации антикризисной меры, она помогла снизить социальную напряженность и стабилизировать спад в рассматриваемой отрасли. Также метод бюджетно-налогового регулирования в данной отрасли проводится посредством продления налоговых каникул до конца 2020 года для субъектов малого и среднего предпринимательства и установления моратория на применение налоговых санкций.

Нельзя недооценивать роль регионов в проведении антикризисной политики. Например, в Алтайском крае был эффективно использован метод государственной поддержки сектора туристической отрасли. Данная поддержка обеспечивалась за счет субсидирования субъектам индустрии на приобретение антибактериального оборудования и дезинфицирующих средств. Также были предоставлены субсидии туроператорам на поездки в приоритетные территории субъекта РФ в размере 90% от осуществленных ими затрат. Также были проведены грантовые конкурсы на реализацию туристических проектов в муниципалитетах края. Стоит отметить, что данная мера повлияла на состояние всего туристического рынка субъекта РФ, а также на восстановление экономики региона в целом [5].

В последнее время в туристической отрасли применяются множество цифровых технологий, но внезапный кризис спровоцировал повышения их значимости. Проводятся всевозможные виртуальные экскурсии и туры в тысячи природных и культурных объектов, предоставивших доступ пользователям, по всему миру. В связи с такой тенденцией очень интересен опыт отечественных регионов в проведении такой меры. Лидером в области диджитализации стала Москва. Благодаря запущенной Мосту-

ризмом платформе «#Москвастобой» граждане любых стран из разных точек мира может посмотреть виртуальные экскурсии в ведущих федеральных и городских музеях, а также в таких известных парках как: ВДНХ, «Зарядье» и Парк Горького. Данный проект стал новой вехой в развитии не только туризма в регионе, но и совершенствование антикризисных мероприятий в данной отрасли. Значимыми эффектами от реализации программы станет формирование привлекательного образа региона не только для граждан России, но и для зарубежных туристов, что таким образом сформирует отложенный спрос на поездки в данный регион [4].

В заключении стоит отметить, что проводимые антикризисные меры на данном этапе отличаются своей эффективностью. Уже существующие меры, помогающие в преодолении кризиса, развиваются и дополняются как поддержка туристической отрасли посредством диджитализации: создание новых цифровых площадок, виртуальных туров и экскурсий. На качественно новый уровень при преодолении кризисных явлений и их последствий помогают регионы России. Несмотря на поддержку значимую поддержку федерального уровня, каждый субъект РФ вводит свои антикризисные меры, отвечающие на вызовы современности. Такое совместное развитие двух уровней управления приведет к мирному выходу из кризиса и даст возможность совершенствования туристической отрасли и наращивания ее конкурентоспособности на мировом рынке.

Список использованных источников

1. Максанова, Л.Б. Развитие туризма в условиях пандемии: новые тренды и антикризисные меры / Максанова Л.Б., Андреева А.М // Общество: Политика, Экономика, Право. – 2020– №12. – С. 64.

2. Щербакова, Е.В. Методы и инструменты антикризисного управления экономическим потенциалом в системе управления регионом / Е.В. Щербакова // Вестник института экономических исследований. – 2018– №4. – С. 133.

3. Бюллетень о текущих тенденциях российской экономики. 2020. URL https://ac.gov.ru/uploads/2-Publications/BRE/BRE_68.pdf.

4. Информационный портал «Ведомости&» 2020. URL <https://www.vedomosti.ru/partner/articles/2020/12/20/851707-antivirus-puteshestvii>.

5. Официальный сайт Алтайского края. 2020. URL https://altairegion22.ru/region_news/v-altaiskom-krae-razrobotany-antikrizisnye-mery-podderzhki-dlya-turisticheskoi-otrasli_874493.html.

THE IMPACT OF ANTI-CRISIS MEASURES ON INCREASING THE TOURIST ATTRACTIVENESS OF THE REGION

E.A. Korolkova, Z.V. Gerasimchuk

*Branch of the Lomonosov Moscow State University in Sevastopol,
Sevastopol, Russia*

This article describes the main measures of anti-crisis management of regional tourism. The article analyzes the impact of anti-crisis measures on increasing the tourist attractiveness of the region. The measures taken at the federal and regional levels, anti-crisis management in the conditions of the crisis that arose due to the development of coronavirus infection are considered. The effectiveness of such measures is analyzed.

Key words: measures, anti-crisis management, region, tourism industry, federal level.

УДК 65

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СУБЪЕКТОВ И ОБЪЕКТОВ УПРАВЛЕНИЯ

Н.С. Коптев, М.А. Суркова

*ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»,
г. Ульяновск, Ульяновская область*

На эффективность взаимодействия субъектов и объектов управления оказывают влияние внутренние и внешние факторы. Определяющим является влияние внутренних факторов, которые задают определенный вектор взаимодействию субъектов и объектов управления.

Ключевые слова: эффективность взаимодействия; факторы, влияющие на эффективность взаимодействия субъектов и объектов управления.

Проблема эффективности управления предприятием особенно остра в современных условиях, поскольку значимость работы отдельно взятого работника существенно возросла. Традиционные методы управления не работают так же результативно, как раньше или не работают вовсе. Современный работодатель стремится повысить эффективность своего предприятия в острой конкурентной борьбе, в такой ситуации эффективность взаимодействия субъектов и объектов управления является одним из ключевых факторов успешной работы компании.

Под управлением понимается непрерывный процесс воздействия субъекта на объект управления для достижения целей при наименьших затратах времени и ресурсов [1]. Система управления призвана решать поставленные перед ней задачи для достижения конкретных целей, а именно – получение прибыли и максимальное удовлетворение запросов потребителей.

Решение задач управления заключается в выборе оптимальных способов достижения целей. Согласно теории менеджмента все факторы, которые влияют на достижение результатов, делятся на два вида: структурные и активизирующие. Управление людьми относится к активизирующим факторам. Активизирующие факторы предполагают творческий подход, знания в области человеческого поведения, чуткость ситуации и проблемы. Исследования показали, что работники, которые занимают руководящие должности, используют лишь около 20 % от своих возможностей. Кроме того, подчинённые не чувствуют пространства для реализации своих идей, поскольку опасаются неодобрения идей.

На эффективность взаимодействия субъектов и объектов управления оказывают влияние внутренние и внешние факторы. Внешние факторы никак не связаны напрямую с взаимодействием субъектов и объектов управления. Внутренние факторы влияют и задают определенный вектор взаимодействию субъектов и объектов управления. Среди них можно выделить такой фактор, как текучесть кадров.

Текучесть кадров имеет негативные последствия как психологического характера, так и материального характера. Среди причин текучести кадров в современной ситуации можно выделить слабую организацию адаптации сотрудника в коллективе. Неудовлетворенность руководством по объективным причинам также является причиной текучести кадров. Проводимые опросы

работников показывают, что среди причин недостаточной эффективности организации выделяют не правильно поставленные задачи менеджерами, не целесообразно выбранный вектор развития. «Уход вслед за коллегой» также является довольно распространенной причиной текучести кадров в современных условиях. Если работодатель сплотил хорошую команду, то вынужденное или специальное увольнение одного работника может привести к уходу других работников по собственному желанию.

Текучесть кадров на современных предприятиях и в организациях оказывает существенное влияние на взаимодействие объекта и субъекта управления: ухудшается взаимопонимание между сотрудниками; новым сотрудникам требуется время для адаптации, что означает не самую высокую производительность работы в первые месяцы работы; новые управленцы не знают всех особенностей работы компании, поэтому допускают ошибки, отдавая распоряжения.

Для решения проблемы текучести кадров необходимо разработать систему справедливого финансового стимулирования работников, проработать схему профессионального развития работников, заранее определить желаемые качества нанимаемого сотрудника, не допускать принудительного труда сотрудников в выходные дни и сверхурочно, создать более привлекательный социальный пакет, чем у сотрудников конкурирующих организаций.

Другим значимым фактором, оказывающим влияние на эффективность взаимодействия субъектов и объектов управления, является психологический климат в коллективе. Неблагоприятный психологический климат в коллективе может существенно дестабилизировать рабочую обстановку: уменьшается творческая инициатива и поток креативных идей от работников, очень малая обратная связь или вообще её отсутствие, отсутствие слаженной работы среди сотрудников, что усложняет управление группой как одним целым, управление немотивированными сотрудниками идёт более медленно, из-за этого больше времени уходит на создание системы управления.

К причинам можно отнести слишком жесткое управление, которое может «задушить» не только свободное общение, которое развивает процесс выполнения задач коллектива, но и любые взаимодействия между коллегами. Мнение о том, что атмосфера конкуренции внутри коллектива способствует продуктивной работе весьма спорно, поскольку конкуренция внутри организации делает межличностные отношения коллег острыми и враждебными, что не способствует достижению целей.

Эффективным решением проблемы неблагоприятного психологического климата в коллективе может стать постановка общей цели для всей организации (отдела), а не для каждого работника индивидуальной цели.

На современных предприятиях и в организациях часто возникает ситуация, связанная с отсутствием согласования планов развития с коллективом предприятия. К причинам можно отнести недоверие руководящего персонала к подчинённым, сосредоточение всей власти в руках руководителя, отсутствие опыта разработки планов у подчинённых, опасение и убеждённость подчинённых в том, что их мнение всё равно не будет услышано, нежелание руководителя тратить время и ресурсы на согласование планов с коллективом. В результате сотрудники выполняют только то, что от них требуется, из-за чего падает креативность и инициативность работников; сотрудники не чувствуют себя частью предприятия и организации, что способствует разобщению сотрудников и управляющего персонала; отсутствие доверия управляющего персонала к подчинённым приводит к чрезмерной концентрации функций и обязанностей в одних руках; подчинённые не осознают важность своей работы и то, как можно улучшить её и оптимизировать. Решение проблемы видится в усилении делегирования.

Важнейшим фактором, влияющим на эффективность взаимодействия субъектов управления и объектов управления, является идеология организации. Идеология – это то, на чём строится фундамент доверия рабочих к компании, в которой они работают. Идеология организации способна вызвать личный интерес сотрудников к результатам труда и позволяет создать продуктивную и одновременно дружелюбную атмосферу в коллективе. Если с самых основ правильно расставить приоритеты перед работником, то вместе с интересами компании будем учитывать и его собственные. Система наград, поощрений и наказаний должна усиливать чувство командного духа, а не разжигать острую конкуренцию между коллегами. Ещё с самого приёма нового работника компания должна ориентироваться на долгие и плодотворные отношения с работником. Это нужно для того, чтобы вместе со «старыми» работниками создавались свои традиции и история компании. В современном обществе, где каждый день создаются компании-однодневки, именно компании со своей многолетней историей и атмосферой смогут удержаться на плаву.

Личный пример лидера можно особо отметить среди факторов, влияющих на эффективность взаимодействия субъектов управления и объектов управления. Каждый работник хочет

ощущать, что он может повлиять на работу компании, поэтому связь с лидером очень важна для получения отклика от сотрудника. Подчинённые – очень внимательные эксперты. Иногда они могут необоснованно критиковать начальство и свою работу, но если прислушаться к ним, то можно увидеть среди волны критики эффективные и зрелые замечания по поводу работы компании. Необязательно реагировать на каждый выпад в адрес начальства, но если уделять внимание пожеланиям сотрудников, то можно увеличить продуктивность работы и улучшить атмосферу в коллективе. Руководителю необходимо приложить максимум усилий для того, чтобы превратить группу людей в слаженный механизм, команду, которая была бы способна к развитию и привносила значимый результат в работу компании.

Таким образом, эффективное взаимодействие субъектов управления и объектов управления является довольно сложным механизмом, который очень чутко откликается на изменения во внутреннем климате организации.

Список использованных источников

1. Экономика, организация и управление на предприятии: учебник/ Корсаков М.Н., Ребрин Ю.И., Федосова Т.В., Макареня Т.А., Шевченко И.К. и др.; Под ред. М.А. Боровской. – Таганрог: ТТИ ЮФУ, 2008. – 440 с.

УДК 343.359.2

СУДЕБНАЯ НАЛОГОВАЯ ЭКСПЕРТИЗА УКЛОНЕНИЯ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ И СБОРОВ С ОРГАНИЗАЦИИ

З.Е. Котлаузина, А.В. Лялюк

*ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
технологический университет»
г. Краснодар, России*

В статье рассмотрена уголовно-правовая характеристика налоговых преступлений, задачи и порядок проведения судебной налоговой экспертизы

Ключевые слова: налоги, преступление, сборы, уклонение, эксперт.

На сегодняшний день уклонение от уплаты налогов и сборов доходят до критического уровня, и составляют угрозу экономической безопасности страны. Такие преступления носят общественно опасное, противоправное деяние, которые нарушают принцип добропорядочности субъектов экономической деятельности, а так же обязанность уплачивать законно установленные налоги и сборы.

Особая опасность налоговой преступности проявляется в соединении с нелегальной экономической деятельностью, в основе, которой лежит производство продукции, работ или услуг, доходы от которой не учитываются в официальных документах и не контролируются специально уполномоченными органами власти.

Статья 199 УК РФ предусматривает уголовную ответственность за уклонение от уплаты налогов с организации путем включения в бухгалтерские документы заведомо искаженных данных о доходах или расходах либо иным способом, а равно за уклонение от уплаты страховых взносов в государственные внебюджетные фонды с организации, совершенные в крупном размере [1].

Данное преступление является одним из наиболее распространенных и отличаются от остальных высокой латентностью, существенной сложностью доказывания так как требует дополнительных и экономических познаний. Статистические данные по налоговой преступности приведены в таблице [2].

Таблица 1 – Показатели преступности по ст. 199 УК РФ в 2017–2019 гг.

Год	Количество выявленных преступлений	Количество предварительно расследованных преступлений	Уголовные дела с обвинительным заключением, направленные в суд
2017 г.	1754	1341	434
2018 г.	1812	1404	447
2019 г.	1538	1322	469

Привлечение лица к уголовной ответственности допустимо при наличии двух позиций:

1. Не предоставление налоговой декларации или иных обязательных для предоставления документов;
2. Включение в налоговую декларацию заведомо ложных сведений.

Предмет преступления – налоги и сборы, взимаемые с организации в соответствии с НК РФ Объектом преступления является финансово-хозяйственная система государства в части отношений, возникающих в связи с исчислением и внесением в бюджеты государства налогов, а также страховых взносов в государственные внебюджетные фонды. Субъектом преступления являются руководитель организации и главный бухгалтер, так же лица выполняющие фактические обязанности руководителя и главного бухгалтера организации-налогоплательщика [3].

Обязательным признаком объективной стороны преступления является уклонение от уплаты налогов или страховых взносов в государственные внебюджетные фонды с организации в крупном размере, что выражается соответственно в сумме неуплаченных налогов и (или) страховых взносов в государственные внебюджетные фонды. Субъективную сторону данного преступления характеризует наличие в действиях субъекта прямого умысла. В соответствии с требованиями законодательства обязанность правильного составления отчетности и своевременного ее представления в налоговые органы возложена на налогоплательщика. Поэтому, представляя заведомо ложные сведения об объекте налогообложения, налогоплательщик сознает, что дезинформирует государство в лице налоговых органов и желает этого. Целью этих действий является снижение размера налогов, подлежащих уплате в бюджет, или полное избежание обязанности по их уплате. Мотивы и цель совершения такого деяния имеют значение для правовой оценки вопроса о вине, степени общественной опасности, характеристике личности субъекта.

Для получения доказательственной информации при документировании преступления может назначаться судебная налоговая экспертиза. Перед экспертом стоит ряд задач: установление соответствия правильности и полноты исчисления налогов (сборов) требованиям налогового законодательства; выявление нарушений налогового законодательства; установление документального подтверждения факта нарушения налогового законодательства, выявленного в ходе налоговой проверки. Эксперт в соответствии с планом проведения судебной налоговой экспертизы проводит:

1. Подготовительные работы (эксперт знакомится с постановлением о назначении экспертизы, проводит предварительный экспертный осмотр объектов исследования, выдвигает экспертные версии);

2. Разработка методики проведения экспертизы(эксперт разрабатывает конкретные приемы и способы выполнения работ в соответствии с целью и планом экспертного исследова-

ния). Методами проведения экспертизы являются метод ведущего эксперта, метод экспертной комиссии и комбинированный метод;

3. Исследование вопросов, поставленных на решение эксперта (эксперт вправе исследовать вопросы, связанные с достоверностью сведений, включённых в налоговую декларацию по НДС, исследовать операций с расчетного счета);

4. Подготовка к вынесению заключению эксперта (заключение эксперта должно содержать подробное описание проведенного исследования, сделанные в результате его выводы и ответы на поставленные судом вопросы).

Объектами судебной налоговой экспертизы являются первичные бухгалтерские документы (чеки, квитанции, счет фактуры и т.д.), регистры бухгалтерского учета, акты налоговой проверки, налоговые декларации, договоры, контракты, соглашения.

Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 N 63-ФЗ (действующая редакция) – [Электронный ресурс] // [http:// www.consultant.ru/ document/cons_doc_law_10699](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_10699) (дата обращения 18.03.2021)

2. Панкратьев, А.Н. Статистическая характеристика налоговых преступлений. 2016 - 2019 / А. Н. Панкратьев // Закон и право. – 2020. – № 11. – С. 187-197.

3. Лялюк, А.В. Нормативно-правовые и организационные аспекты проведения судебной налоговой экспертизы / А. В. Лялюк, Ж. Э. Богачева // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2017. – Т. 6. – № 1(18). – С. 112-115.

4. Бобырев, В.В. Уклонения от уплаты налогов и их квалификация по Уголовному кодексу Российской Федерации / В. В. Бобырев, С. П. Ефимичев, П. С. Ефимичев // Право и экономика. – 2007. – № 9. – С. 92-97.

JUDICIAL TAX EXPERTISE OF EVASION OF TAXES AND ORGANIZATION FEES

Z.E. Kotluzina, A.V. Lyaluk

*FSBEI HE «Kuban State Technological University»,
Krasnodar, Russia*

The article discusses the criminal-legal characteristics of tax crimes, tasks and procedure for conducting a judicial tax examination

Key words: taxes, crime, fees, evasion, expert.

ЭСКАЛАТОРЫ КАК ГОРОДСКОЙ ОБЩЕСТВЕННЫЙ ТРАНСПОРТ

А.И. Лазарев

*Рязанский государственный университет им. С.А. Есенина,
г. Рязань, Россия*

В статье предлагаются эскалаторы, как городской общественный транспорт, проводится анализ возможного правового регулирования при причинении вреда жизни, здоровью пассажиров эскалаторов. Предлагается введение предварительной страховой выплаты в обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Российской Федерации.

Ключевые слова: деликтное обязательство при ДТП, обязательное страхование гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств, обязательное страхование гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров.

Предлагается построить сеть эскалаторов как городской общественный транспорт. Благодаря горизонтальным эскалаторам снизится пассажирская нагрузка на общественный транспорт, увеличится скорость движения транспортных средств.

То есть пешеход становится на ленту эскалатора и стоя на ней передвигается на всю длину эскалатора, то есть до 500 метров, далее пешеход для дальнейшего передвижения становится на следующую ленту эскалатора до места назначения.

Чтобы не занимать тротуар горизонтальными эскалаторами предлагается разместить горизонтальные эскалаторы на постаментах. Под отопляемым куполом размещено несколько параллельных разнонаправленных лент горизонтального эскалатора. Остановки на расстоянии 400-500 метров, как остановки общественного транспорта.

Ст. 6. федеральных норм и правил в области промышленной безопасности «Правила безопасности эскалаторов в метрополитенах» (Утверждены приказом Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору от 03.12.2020 г. № 488) в метрополитенах должны использоваться эскалаторы тяжелого режима работы с номинальной скоростью не более 0.75

м/с, шириной лестничного полотна 1000 +/- 10 мм и углом наклона не более 30°, соответствующие требованиям пункта 5.2.5 раздела 5 межгосударственного стандарта «Эскалаторы и пассажирские конвейеры. Требования безопасности к устройству и установке» (ГОСТ 33966.1-2016 (EN 115-1:2008+A1:2010), введен в действие в качестве национального стандарта Российской Федерации приказом Госстандарта от 17 марта 2017 г. № 157-ст, далее - ГОСТ 33966.1-2016) [1].

На владельцев горизонтальных эскалаторов будет возлагаться, как на перевозчиков, Федеральным законом РФ от 14.06.2012 г. № 67-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном» обязанность осуществления обязательного страхования гражданской ответственности перевозчика за причинение при перевозках пассажиров вреда их жизни, здоровью, имуществу.

Профессор Гречуха В.Н. отмечает, что объектом страхования по договору обязательного страхования являются имущественные интересы перевозчика, связанные с риском его гражданской ответственности по обязательствам, возникающим вследствие причинения при перевозке вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров. Указанный страховой риск ограничен страховой суммой. В соответствии с Законом об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика (ст. 8) в договоре обязательного страхования страховые суммы по каждому риску гражданской ответственности должны быть указаны отдельно и составлять следующие размеры соответственно:

1) по риску гражданской ответственности за причинение вреда жизни потерпевшего в размере не менее чем два миллиона двадцать пять тысяч рублей;

2) по риску гражданской ответственности за причинение вреда здоровью потерпевшего - в размере не менее чем два миллиона рублей на одного пассажира;

3) по риску гражданской ответственности за причинение вреда имуществу потерпевшего в размере не менее чем двадцать три тысячи рублей на одного пассажира [2].

В соответствии со ст. 18 Федерального закона РФ от 14.06.2012 № 67-ФЗ (ред. от 18.12.2018) при предъявлении выгодоприобретателем требования к перевозчику о возмещении вреда сверх полученного выгодоприобретателем страхового возмещения величина подлежащего возмещению вреда, причиненного жизни, здоровью, имуществу потерпевшего, определяется по

правилам главы 59 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Как отмечается в статье «Воздействие гражданского права на дорожно-транспортные правонарушения» [3], воспитательное воздействие гражданского права на участников деликтного правоотношения при вреде в ДТП оказывают императивные положения ст. 1079 ГК РФ. Норма не менялась с момента создания и включения в состав ГК РФ. Статья 1079 ГК РФ вводит ответственность за вред, причиненный деятельностью, создающей повышенную опасность для окружающих. Пункт 1 ст. 1079 ГК РФ устанавливает, что юридические лица и граждане, деятельность которых связана с повышенной опасностью для окружающих (использование транспортных средств, механизмов, электрической энергии высокого напряжения, атомной энергии, взрывчатых веществ, сильнодействующих ядов и т.п.; осуществление строительной и иной, связанной с нею деятельности и др.), обязаны возместить вред, причиненный источником повышенной опасности, если не докажут, что вред возник вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего. Владелец источника повышенной опасности может быть освобожден судом от ответственности полностью или частично также по основаниям, предусмотренным пунктами 2 и 3 статьи 1083 ГК РФ.

Владелец источника повышенной опасности не отвечает за вред, причиненный этим источником, если докажет, что источник выбыл из его обладания в результате противоправных действий других лиц. Ответственность за вред, причиненный источником повышенной опасности, в таких случаях несут лица, противоправно завладевшие источником. При наличии вины владельца источника повышенной опасности в противоправном изъятии этого источника из его обладания ответственность может быть возложена как на владельца, так и на лицо, противоправно завладевшее источником повышенной опасности. Владельцы источников повышенной опасности солидарно несут ответственность за вред, причиненный в результате взаимодействия этих источников (столкновения транспортных средств и т.п.) третьим лицам. Вред, причиненный в результате взаимодействия источников повышенной опасности их владельцам, возмещается на общих основаниях [4].

В соответствии со ст. 15 Федерального закона РФ от 14.06.2012 № 67-ФЗ в случае причинения вреда жизни потерпевшего, а также в случае наличия одного из квалифицирующих признаков причинения тяжкого вреда здоровью потерпевшего выгодоприобретатель вправе направить страховщику письменное

заявление о выплате ему части страхового возмещения до истечения установленного настоящим Федеральным законом срока исполнения страховщиком обязанности по выплате страхового возмещения. Страховщик обязан выплатить в счет выплаты страхового возмещения выгодоприобретателю часть страхового возмещения в размере ста тысяч рублей (предварительная выплата) в течение трех рабочих дней, следующих за днем получения страховщиком письменного заявления выгодоприобретателя о выплате ему части страхового возмещения по форме, установленной Банком России, и документов, указанных в части 1 статьи 14 настоящего Федерального закона и позволяющих отнести причиненные повреждения к тяжкому вреду здоровью потерпевшего.

До принятия Федерального закона РФ от 14.06.2012 № 67-ФЗ автором в статье предлагалось [5] введение предварительной страховой выплаты в обязательном страховании гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств в Российской Федерации: «Необходимо отметить, что введение предварительной страховой выплаты в обязательном страховании гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств в Российской Федерации могло бы обеспечить спасение сотен жизней и скорейшее восстановление десятков тысяч людей, т.к. общая смертность пострадавших в результате дорожно-транспортных происшествий в 12 раз выше, чем при получении травм в результате других несчастных случаев, инвалидами они становятся в 6 раз чаще, а нуждаются в госпитализации в 7 раз чаще²⁶. Поэтому в целях увеличения выживаемости и скорейшего восстановления пострадавших в результате дорожно-транспортных происшествий и в соответствии со ст. 2 и п. 1 ст. 41 Конституции РФ предлагается дополнить пункт 1 статьи 13 Федерального закона Российской Федерации от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» абзацем следующего содержания: «Потерпевший вправе предъявить непосредственно страховщику требование о предварительном возмещении вреда в размере не более установленного пунктом «а» статьи 7 настоящего Федерального закона в случае причинения вреда здоровью, для оплаты: лекарственных препаратов, зондового питания, кислорода и других подобных медицинских услуг; искусственных органов и лечения при помощи оборудования, включая поддержку оборудования; размещение в стационаре и питание до выздоровления; перевозку потерпевших в ДТП в больницу; и в случае смерти потерпевшего: для оплаты услуг морга и услуг автотранспортных средств морга. Также в целях увеличения выжи-

ваемости и скорейшего восстановления пострадавших в результате дорожно-транспортных происшествий предлагается дополнить первое предложение пункта 2 статьи 13 Федерального закона Российской Федерации от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» после слов «30 дней» словами следующего содержания: «и о предварительном возмещении вреда в течение суток».

Позже автором [6] была изменены формулировка предложения и обоснование предварительной страховой выплаты в обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств в России.

В заключение необходимо отметить, что введение предварительной страховой выплаты в обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Российской Федерации могло бы обеспечить спасение сотен жизней и скорейшее восстановление десятков тысяч людей, т.к. общая смертность пострадавших в результате дорожно-транспортных происшествий в 12 раз выше, чем при получении травм в результате других несчастных случаев, инвалидами они становятся в 6 раз чаще, а нуждаются в госпитализации в 7 раз чаще [7].

Достоверные статистические данные свидетельствуют о том, что 45 % смертей наступает на месте дорожно-транспортного происшествия, 12 % пострадавших умирают при транспортировке, 43 % – в больницах [8]. Более половины людей умирают до оказания квалифицированной медицинской помощи [9], в первые 3 часа после получения травмы. В широкую практику скорой медицинской помощи вошло правило «золотого часа», смысл которого состоит в том, что медицинская помощь при тяжелых травмах наиболее эффективна только в течение первого часа. За это время раненому должна быть оказана догоспитальная реаниматологическая помощь, и он должен быть доставлен в стационар [10].

Травматическая болезнь определяется как лечебно-тактическая концепция, т.е. методология лечения тяжелых ранений и травм от момента травмы до окончательного исхода. Как концепция, она объясняет механизмы и последовательность развития защитных и патологических процессов, а на их основе — обеспечивает возможность прогнозирования динамики их развития, своевременной профилактики и лечения. В течении травматической болезни выделяются четыре периода. 1 период — острый — период острого нарушения жизненно важных функ-

ций. В 63 % случаев нарушение жизненно важных функций проявляется в виде травматического шока или терминального состояния, в 18 % травматической комой при тяжелых повреждениях головного мозга, в 13 % острой дыхательной недостаточностью при тяжелых повреждениях груди, в 6 % острой сердечной недостаточностью при повреждении сердца. Он начинается сразу же после травмы и продолжается 6-12 ч в зависимости от тяжести травмы и эффективности лечебных мероприятий [11]. Некоторые исследователи утверждают, что срок период острого нарушения жизненно важных функций составляет до двух суток [12, 13]. В этом периоде раненые получают догоспитальную помощь и реаниматологическую помощь в противошоковых отделениях специализированных центров либо в отделениях реанимации и интенсивной терапии районных (областных) больниц, военных госпиталей. Основная лечебная задача в этот период — выявление причин нарушения жизненно важных функций, систем, в которых они произошли; активная, в том числе инструментальная, диагностика повреждений: выполнение неотложных и срочных оперативных вмешательств и консервативных реанимационных мероприятий: пункция и катетеризация крупных вен и даже артерий, инфузионно-трансфузионная терапия, искусственная вентиляция легких, мониторинг жизненно важных функций и т.п. Именно в этом периоде осуществляется выведение раненых из состояния травматического шока. Оптимальным местом лечения раненых в первом периоде травматической болезни являются противошоковые операционные, где можно создать условия для одномоментного проведения инструментальной инвазивной диагностики (плевральная, люмбальная и др. виды пункций, лапароцентез, лапаро- и торакоскопия и т.п.); выполнения неотложных и срочных оперативных вмешательств; инвазивных мероприятий интенсивной терапии (пункции и катетеризации вен и артерий, трахеостомия). В этом периоде умирают до 10 % тяжелораненых от жизнеугрожающих последствий травм. I период травматической болезни завершается окончательной диагностикой повреждений, устранением причин нарушений жизненно важных функций, возмещением кровопотери и относительной стабилизацией основных показателей систем дыхания и кровообращения [14].

Всеобщая декларация прав человека, принятая Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г. [15], провозгласила ряд основных принципиальных положений о правах и свободах человека. В свою очередь, Декларация прав и свобод человека и гражданина, утвержденная Верховным Советом РСФСР 22 ноября

1991 г. [16], указала основные направления развития института прав и свобод в отечественной правовой системе: определила права и свободы человека, его честь и достоинство как высшую ценность общества и государства; установила, что права и свободы человека принадлежат ему от рождения, что перечень закрепленных прав и свобод не является исчерпывающим и не умаляет других прав и свобод человека и гражданина. Немаловажным принципом стало и то, что права и свободы человека и гражданина могут быть ограничены законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты конституционного строя, нравственности, здоровья, законных прав и интересов других людей в демократическом обществе. Принятая 12 декабря 1993 г. Конституция РФ продолжила эти правовые традиции, подтвердив вновь указанные положения [17].

Ст. 150 ГК РФ закрепляет открытый перечень нематериальных благ и относит к таковым жизнь и здоровье, достоинство личности, личную неприкосновенность, честь и доброе имя, нематериальные блага, принадлежащие гражданину от рождения или в силу закона.

В соответствии с п. 2 ст. 17 Конституции Российской Федерации основные права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения.

Нематериальные блага неотчуждаемы и непередаваемы, по своему характеру являются абсолютными. Согласно п. 2 ст. 2 ГК РФ неотчуждаемые права и свободы человека и другие нематериальные блага защищаются гражданским законодательством, если иное не вытекает из существа этих нематериальных благ [18].

Разночтения в общетеоретических взглядах на государство и право в отечественной и зарубежной науке незначительны по существу, и по формальным признакам. Они едины в основном: и государство, и право — это социальные инструменты, призванные обеспечивать благополучие человека во всех сферах его жизнедеятельности [19].

Профессор член-корреспондент РАН Алексеев С.С. отмечал, что норма — это общее правило поведения, действующее непрерывно во времени в отношении неопределенного круга лиц и неограниченного количества случаев [20].

Профессор Лейст О.Э., определил правовую норму, как установленное или санкционированное государством правило поведения, охраняемое от нарушений с помощью мер государственного принуждения. Правовая норма носит общий характер. В отличие от команд, велений, распоряжений по конкретным вопросам норма рассчитана на регулирование не единичного, от-

дельного отношения, а вида общественных отношений; правовая норма продолжает действовать после реализации в индивидуальных отношениях и в поведении конкретных людей. Правовая норма адресована кругу лиц, определенных видовыми признаками [21]. Право с момента своего возникновения и по сей день регулирует общественные отношения, оно действует в человеческом обществе [22]. Для того чтобы уменьшить потери общества от ДТП в условиях быстро растущего автопарка нужны дополнительные меры сохранения жизни потерпевших.

В преамбуле федерального закона от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» указано, что этим федеральным законом определяются правовые, экономические и организационные основы обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в целях защиты прав потерпевших на возмещение вреда, причиненного их жизни, здоровью или имуществу при использовании транспортных средств иными лицами.

Введение предварительной страховой выплаты в обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Российской Федерации могло бы обеспечить спасение сотен жизней и скорейшее восстановление десятков тысяч людей, т.к. общая смертность пострадавших в результате дорожно-транспортных происшествий в 12 раз выше, чем при получении травм в результате других несчастных случаев, инвалидами они становятся в 6 раз чаще, а нуждаются в госпитализации в 7 раз чаще [23]. Основываясь на наибольшей эффективности медицинской помощи при тяжелых травмах только в течение первого часа и продолжительности периода острого нарушения жизненно важных функций потерпевшего составляет от шести часов до двух суток в зависимости от тяжести травмы и эффективности лечебных мероприятий, а также в целях увеличения выживаемости и скорейшего восстановления пострадавших в результате дорожно-транспортных происшествий в России, нормы о предварительном страховом возмещении по договору обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств подлежат включению в российское гражданское право, обосновывается, что потерпевший в случае причинения вреда здоровью вправе предъявить непосредственно страховщику требование о предварительном страховом возмещении вреда в размере не более размера страховой суммы, в части возмещения вреда, причиненного жизни или здоровью каждого потерпевшего, для оплаты лекарственных препаратов, зондового

питания, кислорода и других подобных медицинских услуг; искусственных органов и лечения при помощи оборудования, включая поддержку оборудования; размещение в стационаре и питание до выздоровления; перевозку потерпевших в ДТП в больницу; и в случае смерти потерпевшего: для оплаты услуг морга и услуг автотранспортных средств морга.

Сафонов О.А. [24] справедливо указывает, что для снижения смертности и инвалидности при дорожно-транспортных происшествиях необходимо оптимизировать транспортировку пострадавших в больничные учреждения и оказание своевременной квалифицированной медицинской помощи пострадавшим. Поэтому в целях увеличения выживаемости и скорейшего восстановления пострадавших в результате дорожно-транспортных происшествий и в соответствии со ст. 2 и п. 1 ст. 41 Конституции РФ предлагается дополнить пункт 1 статьи 12 Федерального закона Российской Федерации от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» абзацем следующего содержания: «Потерпевший вправе предъявить непосредственно страховщику требование о предварительном страховом возмещении вреда в размере не более установленного пунктом «а» статьи 7 настоящего Федерального закона в случае причинения вреда здоровью, для оплаты: лекарственных препаратов, зондового питания, кислорода и других подобных медицинских услуг; искусственных органов и лечения при помощи оборудования, включая поддержку оборудования; размещение в стационаре и питание до выздоровления; перевозку потерпевших в ДТП в больницу; и в случае смерти потерпевшего: для оплаты услуг морга и услуг автотранспортных средств морга. Также в целях увеличения выживаемости и скорейшего восстановления пострадавших в результате дорожно-транспортных происшествий предлагается дополнить пункт 21 статьи 12 Федерального закона Российской Федерации от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» после слов «20 календарных дней» словами следующего содержания: «и о предварительном страховом возмещении вреда в течение часа».

Список использованных источников

1. Приказ Ростехнадзора от 03.12.2020 № 488 «Об утверждении федеральных норм и правил в области промышленной безопасности «Правила безопасности эскалаторов в метрополи-

тенах» (Зарегистрировано в Минюсте России 23.12.2020 № 61728). // СПС КонсультантПлюс.

2. Гречуха В.Н. Транспортное право: правовое регулирование деятельности воздушного транспорта: монография. М., Юстиция, 2020. С. 294.

3. Лазарев А.И. Воздействие гражданского права на дорожно-транспортные правонарушения. // Проблемы управления, экономики и права в общегосударственном и региональном масштабах. V Всероссийская научно-практическая конференция. Сборник статей. Пенза: РИО ПГАУ, 2017. С. 53-57.

4. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ. (ред. от 29.07.2018). // СПС КонсультантПлюс.

5. Лазарев А.И. Сравнительно-правовой анализ правового регулирования деликтного обязательства при ДТП в России и в странах, применяющих схему АСЕАН обязательного страхования автотранспортных средств. // Актуальные проблемы частного правового регулирования: материалы Всероссийского IX научного форума (г. Самара, 27-28 мая 2011 г.). Самара: Самарский университет, 2011. – С. 411.

6. Лазарев А.И. Сравнительно-правовой анализ правового регулирования страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Российской Федерации и в Ассоциации государств Юго-Восточной Азии. // Управление и экономика народного хозяйства России. IV Международная научно-практическая конференция. Сборник статей. – Пенза: РИО ПГАУ, 2020. – С. 136-138.

7. Федеральная целевая программа «Повышение безопасности дорожного движения в 2006 - 2012 годах» (утв. постановлением Правительства РФ от 20 февраля 2006 г. № 100). Собрание законодательства РФ. – 2006. – № 9, ст. 1020.

8. Интенсивная терапия. Реанимация. Первая помощь: Учебное пособие. / Под ред. В.Д. Малышева. – Москва: Медицина, 2000. – С. 473.

9. Первая помощь: Учебник для водителей. – Москва: 2009. С. 4.

10. Военно-полевая хирургия локальных войн и вооруженных конфликтов: Руководство для врачей. Под ред. Е.К. Гуманенко, И.М. Самохвалова. – Москва: ГЭОТАР-Медиа, 2011. С. 123.

11. Военно-полевая хирургия локальных войн и вооруженных конфликтов: Руководство для врачей. Под ред. Е.К. Гума-

ненко, И.М. Самохвалова. – Москва: ГЭОТАР-Медиа, 2011. С. 124-125.

12. Селезнев, С.А., Худайберенов Г.С. Травматическая болезнь (актуальные аспекты проблемы). Ашхабад: Ылым, 1984. – С. 40.

13. Травматология и ортопедия / Руководство для врачей: В 3 томах. Т. 1. Под ред. Ю.Г. Шапошникова. – Москва: Медицина, 1997. – С. 219.

14. Военно-полевая хирургия локальных войн и вооруженных конфликтов: Руководство для врачей. / Под ред. Е.К. Гуманенко, И.М. Самохвалова. – Москва: ГЭОТАР-Медиа, 2011. – С. 125.

15. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948). // Российская газета», № 67, 05.04.1995.

16. Постановление ВС РСФСР от 22.11.1991 № 1920-1 «О Декларации прав и свобод человека и гражданина». // Ведомости СНД РСФСР и ВС РСФСР», 26.12.1991, № 52, ст. 1865.

17. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ценные бумаги. Защита чести, достоинства и деловой репутации. Охрана частной жизни. Постатейный комментарий к главам 6 - 8». (под ред. П.В. Крашенинникова). М.: Статут», 2014. С. 171-172.

18. «Гражданский кодекс Российской Федерации. Подробный постатейный комментарий с путеводителем по законодательству и судебной практике. Часть I. (отв. ред. Ю.Ф. Беспалов). – Москва: Проспект, 2017. // СПС КонсультантПлюс.

19. Мелехин, А. В. Теория государства и права: учеб. – Москва: Маркет ДС, 2007. – С. 26.

20. Алексеев, С.С. Государство и право. / Алексеев С.С. Собрание сочинений. В 10 т. [+ Справоч. том]. Том 8: Учебники и учебные пособия. – Москва: Статут, 2010. С. 135.

21. Теория государства и права. Часть 2. Теория права: учебник / Под ред. М. Н. Марченко. – Москва: Зерцало-М, 2011. – С. 211.

22. Цечоев, В.К., Швандерова А.Р. Теория государства и права: учебник. – Москва, Прометей, 2017. // СПС Консультант-Плюс.

23. Федеральная целевая программа «Повышение безопасности дорожного движения в 2006-2012 годах» (утв. постановлением Правительства РФ от 20 февраля 2006 г. № 100). // Собрание законодательства РФ. – 2006. – № 9, ст. 1020.

24. Сафонов, О.А. Влияние приоритетного национального проекта «Здоровье» на демографическую ситуацию в Дальнево-

сточном регионе. // Государственная власть и местное самоуправление. – 2008. – № 10. – С. 24-27.

ESCALATORS AS CITY PUBLIC TRANSPORT

A.I. Lazarev

*Ryazan state university of S. A. Yesenin
Ryazan, Russia*

In article escalators as city public transport are offered, the analysis of possible legal regulation at causing harm of life, to health of passengers of escalators is carried out. Introduction of preliminary insurance payment in compulsory insurance of civil liability of owners of vehicles in the Russian Federation is offered.

Keywords: the delictual obligation at road accident, compulsory insurance of civil liability of owners of motor vehicles, compulsory insurance of civil liability of the carrier for causing harm to the life, health, property of passengers.

УДК 347.5

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И В РЕСПУБЛИКЕ ЧИЛИ

А.И. Лазарев

*Рязанский государственный университет им. С.А. Есенина,
г. Рязань, Россия*

В статье проводится сравнительно-правовой анализ правового регулирования деликтного обязательства при ДТП и страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Российской Федерации и в Республике Чили с целью поиска путей оптимизации российского законодательства.

Ключевые слова: деликтное обязательство при ДТП, обязательное страхование гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств.

Возмещение вреда при ДТП в Республике Чили, регулируется общей нормой гражданского кодекса о возмещении вреда (ст. 2314 ГК Республики Чили от 2000 г.) [1], в Российской Федерации регулируется нормой гражданского кодекса, устанавливающей ответственность без вины за причиненный вред для лиц, при использовании транспортных средств (ст. 1079 Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 1996 г.) [2], которые причиняли вред, если они не докажут, что вред возник вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего.

Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Российской Федерации регулируется Федеральным законом от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» [3], в Республике Чили ОСАГО регулируется законом от 4 января 1986 г. № 18490 «Об обязательном страховании вреда, причиненного моторизованными транспортными средствами» (исп. Ley № 18490 de 04.01.1986 «Del seguro obligatorio de accidentes causados por vehiculos motorizados») [4]. Согласно ст. 6 этого закона оплата возмещения вреда производится без предварительного доказывания вины причинителя вреда, достаточно лишь доказательства совершения ДТП и причинения вреда жизни и здоровью третьим лицам. В России согласно ст. 4.22 «Правил обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств» [5], утвержденных Банком России 19 сентября 2014 г. № 431-П, страховщик рассматривает заявление потерпевшего о страховой выплате или прямом возмещении убытков и предусмотренные пунктами 3.10, 4.1- 4.2, 4.4 - 4.7 и 4.13 вышеуказанных правил документы в течение 20 календарных дней. В течение указанного срока страховщик обязан произвести страховую выплату потерпевшему или направить ему мотивированный отказ в такой выплате. Согласно ст. 12 ФЗ РФ от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», как правильно отметила Сироткина А.А. [6], страховщик вправе отказать потерпевшему в страховой выплате или ее части, если ремонт поврежденного имущества или утилизация его остатков, проведенные до осмотра и независимой экспертизы (оценки) в соответствии с соответствующими требованиями, не позволяют достоверно установить наличие страхового случая и размер убытков, подлежащих возмещению по договору обязательного страхования.

В настоящее время в большинстве стран Латинской Америки больше нет ограничений по учреждению филиалов иностран-

ных страховых компаний, исключением все еще остается Мексика. Следует отметить, что именно страховой рынок стран Латинской Америки наиболее зависим от иностранных страховщиков. Доля рынка, принадлежащая страховщикам с участием иностранного капитала, по страхованию иному, чем страхование жизни, в Чили составляет более 70 % [7].

Страховая сумма, в пределах которой страховщик обязуется при наступлении каждого страхового случая возместить смерть пострадавшего: в Республике Чили – 300 единиц развития (исп. Unidad de Fomento - UF) (ст. 25 закона Республики Чили № 18490 от 4 января 1986 г. «Об обязательном страховании вреда причиненного моторизированными транспортными средствами») [8] (единица развития установлена на 10 мая 2021 г. в размере 29553,28 песо [9]).

В соответствии со ст. 6 закона Республики Чили № 18490 от 4 января 1986 г. выплата страхового возмещения производится без предварительного исследования виновности, достаточно лишь доказательств ДТП и доказательств последствий ДТП в виде причинения вреда жизни и здоровью потерпевших. В России в соответствии со п. 22 ст. 12 Федерального закона РФ от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ, если все участники дорожно-транспортного происшествия признаны ответственными за причиненный вред, страховщики осуществляют страховое возмещение в счет возмещения вреда, причиненного в результате такого дорожно-транспортного происшествия, с учетом установленной судом степени вины лиц, гражданская ответственность которых ими застрахована. В случае, если степень вины участников дорожно-транспортного происшествия судом не установлена, застраховавшие их гражданскую ответственность страховщики несут установленную Федеральным законом РФ от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ обязанность по возмещению вреда, причиненного в результате такого дорожно-транспортного происшествия, в равных долях.

Степень вины участников ДТП (страхователей, застрахованных лиц) в процентах может устанавливаться только судом – страховая организация не вправе делать соответствующих выводов, в том числе и на основании экспертных заключений. Содержащееся в абз. 4 п. 22 ст. 12 федерального закона РФ от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ указание на случаи, когда степень вины участников ДТП судом не установлена, следует толковать как указание на случаи, когда установить таковую не представилось возможным по итогам рассмотрения дела [10].

Согласно ст. 16 закона Республики Чили № 18490 от 4 января 1986 г. страховщик, который возместил вред, может требовать возвращения выплаченного от того, кто ответственен за ДТП. В России статья 14 федерального закона РФ от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ определяет основания для предъявления регрессных требований страховой организацией в пределах выплаченного страхового возмещения. Регресс в силу п. 1 ст. 1081 ГК РФ представляет собой право обратного требования лица, возместившего вред потерпевшему вместо причинителя вреда, к этому причинителю. Сущность регресса, таким образом, сводится к замене должника в обязательстве из причинения вреда. Регресс следует отличать от суброгации - последняя также представляет собой обратное требование, которое, в свою очередь, обусловлено переходом к страховщику прав страхователя на возмещение ущерба (ст. 965 ГК РФ). Суброгация применяется в имущественном страховании в части убытков, возмещаемых в результате такого страхования [11].

Согласно ст. 31 закона Республики Чили № 18490 от 4 января 1986 г. в случае смерти потерпевшего в ДТП, страховые выплаты выплачиваются лицам, в следующем порядке очередности: оставшийся в живых супруг, младшие сыновья, старшие сыновья и т.д. Профессор Ярошенко К.Б. отмечает, что в России п. 6 ст. 12 федерального закона РФ от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ регулирующий порядок осуществления страхового возмещения причиненного потерпевшему вреда, названы лица, имеющие право на возмещение вреда в случае смерти потерпевшего [12], в соответствии с гражданским законодательством на возмещение вреда в случае смерти кормильца, при отсутствии таких лиц - супруг, родители, дети потерпевшего, граждане, у которых потерпевший находился на иждивении, если он не имел самостоятельного дохода (выгодоприобретатели).

Страховая сумма, в пределах которой страховщик обязуется при наступлении каждого страхового случая возместить потерпевшим вред здоровью в Республике Чили составляет при постоянной полной нетрудоспособности – до 300 UF, при постоянной частичной нетрудоспособности – до 300 UF, расходы на лечение потерпевших в Республике Чили – 300 UF.

Потерпевший для получения страхового возмещения обязан в течение 5 дней в Российской Федерации, 30 дней в Республике Чили со дня дорожно-транспортного происшествия представить страховщику письменное объяснение обстоятельств дорожно-транспортного происшествия.

Страховщик обязан осмотреть поврежденное имущество и организовать его независимую экспертизу (оценку) в срок 20 дней в Российской Федерации со дня обращения потерпевшего и 30 дней в Республике Чили со дня соответствующего обращения потерпевшего.

Страховщик рассматривает заявление потерпевшего о страховой выплате и приложенные к нему документы в течение 10 дней в Республике Чили, 20 дней - в Российской Федерации со дня их получения. В течение указанного срока страховщик обязан произвести страховую выплату потерпевшему или направить ему мотивированный отказ.

Согласно данным доклада Всемирной Организации Здравоохранения 2018 г. «О состоянии безопасности дорожного движения в мире» в Российской Федерации число погибших в ДТП на 100 000 человек населения за 2016 год в Российской Федерации составляет 18 , а в Республике Чили – 12,5 [13].

Список использованных источников

1. Fija texto refundido, coordinado y sistematizado del Codigo Civil; De la Ley №°4.808. URL: <https://www.leychile.cl/Navegar?idNorma=172986&idParte=8717776> (дата обращения: 10.05.2021).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 09.03.2021) // СПС КонсультантПлюс.

3. Федеральный закон от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (ред. от 08.12.2020) // СПС КонсультантПлюс.

4. Establece seguro obligatorio de accidentes personales causados por circulacion de vehiculos motorizados. Ley 18490. URL: <http://www.leychile.cl/Navegar?idNorma=29893> (дата обращения: 10.05.2021).

5. Правила обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств (утв. Банком России 19.09.2014 № 431-П) (ред. от 16.07.2020). // СПС КонсультантПлюс.

6. Сироткина, А.А. Комментарий к Постановлению Пленума Верховного Суда РФ об обязательном автостраховании // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. – 2015. – № 6. – С. 66-89.

7. Кабанцева, Н.Г. Страхование дело: учебное пособие. – Москва: Форум, 2008. – 272 с. // СПС КонсультантПлюс.

8. Establece seguro obligatorio de accidentes personales causados por circulacion de vehiculos motorizados. Ley 18490. URL: <http://www.leychile.cl/Navegar?idNorma=29893> (дата обращения: 10.05.2021).

9. Banco central de Chile. Indicadores diarios. URL: <http://si3.bcentral.cl/Indicadoresiete/secure/Indicadoresdiarios.aspx> (дата обращения: 10.01.2021).

10. Батрова, Т.А., Корнеева О.В., Богатырева Н.В. Комментарий к Федеральному закону от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (постатейный) // СПС КонсультантПлюс. 2014.

11. Батрова, Т.А., Корнеева О.В., Богатырева Н.В. Комментарий к Федеральному закону от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (постатейный) // СПС КонсультантПлюс. 2014.

12. Ярошенко, К.Б. Субъектный состав обязательства, возникшего в результате столкновения транспортных средств // Комментарий судебной практики / отв. ред. К.Б. Ярошенко. – Москва: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ, КОНТРАКТ, 2018. Вып. 23. – С. 55-65.

13. Global status report on road safety 2018. Всемирная организация здравоохранения. URL: <https://apps.who.int/iris/bitstream/handle/10665/276462/9789241565684-eng.pdf?ua=1> (дата обращения: 10.05.2021).

THE COMPARATIVE AND LEGAL ANALYSIS OF LEGAL REGULATION OF CIVIL RESPONSIBILITY INSURANCE OF OWNERS OF VEHICLES IN THE RUSSIAN FEDERATION AND IN THE REPUBLIC OF CHILE

A.I. Lazarev

*Ryazan state university of S. A. Yesenin,
Ryazan, Russia*

In article the comparative and legal analysis of legal regulation of the delictual obligation at road accident and of civil responsibility insurance of owners of vehicles in the Russian Federation and in the

Republic of Chile for the purpose of search of ways of optimization of the Russian legislation.

Keywords: the delictual obligation at road accident, obligatory civil liability insurance of owners of vehicles.

УДК 347.5

**СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ
ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ
СРЕДСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
И В ЛАТВИЙСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ**

А.И. Лазарев

*Рязанский государственный университет им. С.А. Есенина,
г. Рязань, Россия*

В статье проводится сравнительно-правовой анализ правового регулирования деликтного обязательства при ДТП и страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Российской Федерации и в Латвийской Республике с целью поиска путей оптимизации российского законодательства.

Ключевые слова: деликтное обязательство при ДТП, обязательное страхование гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств.

Международная система страхования гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств «Зеленая карта» объединяет 48 государств, с 1998 г. и Латвийскую Республику, с 2009 г. и Российскую Федерацию [1].

В государствах Европейского Союза (созданного на основе договора о Европейском Союзе от 1992 г. (Treaty on European Union) [2] регулируется заключением комиссии Европейского Союза от 19 февраля 2003 г. «О применении присоединения к Европейскому союзу Чешской республикой, Республики Эстония, Республики Кипр, Латвийская Республика, Республики Литва, Республики Венгрия, Республики Мальта, Республики Польша, Республики Словения и Словацкой Республики» (англ. Com-

mission Opinion of 19 February 2003 on the applications for accession to the European Union by the Czech Republic, the Republic of Estonia, the Republic of Cyprus, the Republic of Latvia, the Republic of Lithuania, the Republic of Hungary, the Republic of Malta, the Republic of Poland, the Republic of Slovenia and the Slovak Republic) [3], заключения комиссии Европейского Союза от 22 февраля 2005 г. «О применении присоединения к Европейскому союзу Республики Болгарии и Румынии» (англ. Commission Opinion of 22 February 2005 on the applications for accession to the European Union by the Republic of Bulgaria and Romania) [4])(Австрийская Республика, Великое Герцогство Люксембург, Венгерская Республика, Греческая Республика, Ирландская Республика, Итальянская Республика, Королевство Бельгия, Королевство Дания, Королевство Испания, Королевство Нидерланды, Королевство Швеция, Латвийская Республика, Республика Литва, Португальская Республика, Республика Болгария, Республика Кипр, Республика Мальта, Республика Польша, Республика Словения, Румыния, Словацкая республика, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, Федеративная Республика Германия, Финляндская Республика, Французская Республика, Чешская Республика, Эстонская Республика) - директивой Совета Европы «О сближении законодательства государств-участников, относящегося к страхованию гражданской ответственности при использовании автотранспортных средств, и введении обязанности по заключению договоров страхования такой ответственности» 2009 г. [5] и внутренними инструкциями Совета Бюро от 2002 г. [6] (англ. Internal Regulations).

Директивы Совета Европы «О сближении законодательства государств-участников, относящегося к страхованию гражданской ответственности при использовании автотранспортных средств, и введении обязанности по заключению договоров страхования такой ответственности» 1972 г. [7], 1983 г. [8], 1990 г. [9], 2000 г. [10], 2005 г. [11] обеспечивают повышенную защиту прав потерпевших, требуя наличия 4 учреждений в каждом Государстве, входящем в состав ЕС. Это - гарантийный фонд, компенсационный орган, информационный центр и центральный орган. Государства имеют выбор или создание единственного учреждения или нескольких учреждений. Эти органы должны гарантировать произведение страховых выплат в счет возмещения вреда потерпевшим, как можно быстрее, даже если страховщик причинителя вреда отказывается сотрудничать [12].

Возмещение вреда при ДТП регулируется нормами гражданских кодексов, устанавливающие ответственность без вины за причиненный вред для лиц, при использовании транспортных средств (Латвийская Республика (ст. 2347 Гражданского закона Латвийской Республики) [13]), (ст. 1079 Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 1996 г.) [14], деятельность, которых причиняет вред, если не докажут, что вред возник вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего.

Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Российской Федерации регулируется Федеральным законом от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» [15], в Латвийской Республике - законом от 27 апреля 2004 г. «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности владельцев наземных транспортных средств» [16].

Потерпевший для получения страхового возмещения обязан в течение 5 дней в Республике Латвия, 5 рабочих дней в Российской Федерации со дня дорожно-транспортного происшествия представить страховщику письменное объяснение обстоятельств дорожно-транспортного происшествия.

Страховщик обязан осмотреть поврежденное имущество и организовать его независимую экспертизу (оценку) в течение 5 дней в Республике Латвия и в Российской Федерации со дня обращения потерпевшего.

Страховщик рассматривает заявление потерпевшего о страховой выплате и приложенные к нему документы в течение трех месяцев в Республике Латвия, 20 дней - в Российской Федерации со дня их получения. В течение указанного срока страховщик обязан произвести страховую выплату потерпевшему или направить ему мотивированный отказ.

Согласно ст. 9 1 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г. для заключения страхового договора необходимы личные данные (имя, фамилия, персональный код физического лица или название и регистрационный номер юридического лица).

В России согласно п. 1.1 Положения Банка России от 19 сентября 2014 г. № 431-П «О правилах обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств» владелец транспортного средства для заключения договора обязательного страхования или внесения в него изменений обязан предоставить свои персональные данные, персональные данные собственника транспортного средства, а в случае, если

заключаемый договор обязательного страхования предусматривает управление транспортным средством указанными его владельцем водителями, – персональные данные каждого из таких водителей, включающие в себя информацию и сведения, которые должны содержаться в заявлении о заключении договора обязательного страхования и документах, необходимых страховщику для заключения договора обязательного страхования в соответствии с Федеральным законом «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» [17].

Статья 14 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г. гласит, что платеж установленной страховщиком страховой премии снижается на 40 процентов для владельцев транспортных средств, которые являются: инвалидами I и II группы; инвалидами III группы, у которых затруднено передвижение [это подтверждает соответствующее заключение Врачебной комиссии экспертизы здоровья и трудоспособности (при страховании легкового автомобиля)].

В соответствии со ст. 17 федерального закона Российской Федерации от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ инвалидам (в том числе детям-инвалидам), имеющим транспортные средства в соответствии с медицинскими показаниями, или их законным представителям предоставляется компенсация в размере 50 процентов от уплаченной ими страховой премии по договору обязательного страхования.

Страховая сумма, в пределах которой страховщик при наступлении каждого страхового случая обязуется возместить потерпевшим причиненный вред, составляет: в части возмещения вреда, причиненного жизни или здоровью каждого потерпевшего в России – 500 тысяч рублей, в Латвийской Республике – 5210000 евро; в части возмещения вреда, причиненного имуществу каждого потерпевшего, в России – 400 тысяч рублей, в Латвийской Республике – 1 050 000 евро.

В соответствии со ст. 19 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г. нематериальными убытками (моральным вредом), нанесенными лицу в дорожно-транспортном происшествии являются убытки, которые связаны с болью и душевными страданиями в связи с: физической травмой пострадавшего лица; увечьем, инвалидностью пострадавшего лица; смертью кормильца, иждивенца или супруга; 1-й группой инвалидности кормильца, иждивенца или супруга.

В России согласно п.2 ст. 6 Федерального закона от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ Российской Федерации к страховому риску по обязательному страхованию относится наступление гражданской ответственности по обязательствам, возникающим вследствие причинения вреда жизни, здоровью или имуществу потерпевших при использовании транспортного средства на территории Российской Федерации, за исключением случаев возникновения ответственности вследствие причинения морального вреда.

Волынец А.И. подчеркивает, что согласно части 1 статьи 1100 ГК РФ компенсация морального вреда осуществляется независимо от вины причинителя вреда в случае, когда вред причинен жизни или здоровью гражданина в результате действия источника повышенной опасности.

Согласно ст. 20 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г. ущерб в связи с лечением пострадавшего лица составляют:

– расходы, связанные с помощью, оказанной бригадой неотложной медицинской помощи пострадавшему лицу, доставкой, размещением, содержанием, диагностикой, лечением и реабилитацией пострадавшего лица в учреждении здравоохранения и медицинской реабилитации (включая дорожные расходы на посещение учреждения здравоохранения или медицинской реабилитации), уходом за пострадавшим лицом, приобретением медицинских средств, лечебного питания, лечением в домашних условиях (включая дорожные расходы на посещение учреждения здравоохранения или медицинской реабилитации), а также протезированием, эндопротезированием и приобретением либо арендой технических вспомогательных средств;

– рассчитанные в порядке, предусмотренном статьей 21 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г., неполученные доходы за время нетрудоспособности, подтвержденное медицинским учреждением, лица, ухаживающего за ребенком, пострадавшим в дорожно-транспортном происшествии.

Расходы, которые связаны с лечением за рубежом пострадавших в дорожно-транспортных происшествиях на территории Латвийской Республики жителей Латвийской Республики, возмещают, если упомянутое лечение предварительно письменно согласовано со страховщиком и Бюро страховщиков транспортных средств.

В России в соответствии с п. 4 ст. 12 Федерального закона от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ Российской Федерации в случае, если понесенные потерпевшим дополнительные расходы на ле-

чение и восстановление поврежденного в результате дорожно-транспортного происшествия здоровья потерпевшего (расходы на медицинскую реабилитацию, приобретение лекарственных препаратов, протезирование, ортезирование, посторонний уход, санаторно-курортное лечение и прочие расходы) и утраченный потерпевшим в связи с причинением вреда его здоровью в результате дорожно-транспортного происшествия заработок (доход) превысили сумму осуществленной потерпевшему в соответствии с пунктами 2 и 3 настоящей статьи страховой выплаты, страховщик возмещает указанные расходы и утраченный заработок (доход) при подтверждении того, что потерпевший нуждался в этих видах помощи, а также при документальном подтверждении размера утраченного заработка (дохода), который потерпевший имел или определенно мог иметь на момент наступления страхового случая. Размер осуществляемой в соответствии с настоящим пунктом страховой выплаты определяется страховщиком как разница между утраченным потерпевшим заработком (доходом), а также дополнительными расходами, подтвержденными документами, которые предусмотрены правилами обязательного страхования, и общей суммой осуществленной в соответствии с пунктами 2 и 3 настоящей статьи страховой выплаты за причинение вреда здоровью потерпевшего.

В соответствии со ст. 21 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г. страховщик или Бюро страховщиков транспортных средств возмещает работодателю пострадавшего лица выплаченные пострадавшему лицу больничные деньги за период временной нетрудоспособности пострадавшего лица, подтвержденный листом нетрудоспособности, и уплаченный работодателем подоходный налог с населения, а также обязательные взносы социального страхования в период временной нетрудоспособности пострадавшего лица.

В России согласно п.2 ст. 6 Федерального закона Российской Федерации от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ к страховому риску по обязательному страхованию относится наступление гражданской ответственности по обязательствам, возникающим вследствие причинения вреда жизни, здоровью или имуществу потерпевших при использовании транспортного средства на территории Российской Федерации, за исключением случаев возникновения ответственности вследствие обязанности по возмещению работодателю убытков, вызванных причинением вреда работнику.

Согласно ст. 25 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г. убыток, причинённый в дорожно-транспортном происшествии имуществу третьего лица, – это убыток, который возник: в связи с причинением вреда окружающей среде.

В соответствии со ст. 30 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г. убытки в связи с нанесением вреда среде – это расходы на определение, ограничение, уменьшение вреда, уборку, нейтрализацию и уничтожение или переработку загрязнения, снятие, нейтрализацию или уничтожение поврежденного верхнего слоя почвы и замещение новым почвенным слоем.

По смыслу последнего абзаца п. 2 ст. 1064 ГК РФ при наступлении гражданской ответственности владельцев транспортных средств в указанных в данном пункте случаях причиненный вред подлежит возмещению ими в соответствии с законодательством Российской Федерации - возмещение причиненного вреда возлагается на владельца транспортного средства (ст. 1079 ГК РФ) либо может быть переложено на страховщика (в случае добровольного страхования гражданской ответственности - см. п. 3 комментария к данной статье). При этом следует иметь в виду, что, если страхового возмещения недостаточно для того, чтобы полностью возместить причиненный вред, разницу между страховым возмещением и фактическим размером ущерба возмещают юридическое лицо или гражданин, застраховавшие свою ответственность в порядке добровольного или обязательного страхования в пользу потерпевшего (ст. 1072 ГК РФ) [18].

Профессор Батрова Т.А. отмечает, что согласно подп. «г» п.2 ст. 6 Федерального закона от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ Российской Федерации не рассматривается в качестве объекта страхования риск загрязнения окружающей среды, поскольку в подобных случаях невозможно установить субъекта, чей имущественный интерес был этим затронут [19].

Одним из важнейших прав человека является право на свободу передвижения и поселения (выбор места пребывания и места жительства). Это право гарантировано основными международными документами в области прав человека, участницей которых является и Российская Федерация (Международный пакт о гражданских и политических правах 1966 г., Европейская конвенция о правах человека). Положение Конституции раскрывается в Законе РФ от 25 июня 1993 г. № 5242-1 «О праве граждан Российской Федерации на свободу передвижения, выбор места пребывания и жительства в пределах Российской Федерации» [20].

Часть 1 ст. 27 Федерального закона от 8 ноября 2007 г. № 257-ФЗ «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» предоставляет права использовать автомобильные дороги общего пользования всем физическим и юридическим лицам. Это общее правило, исключения из которого могут быть предусмотрены законодательством Российской Федерации [21].

Согласно п. 1 ст. 1064 ГК РФ вред, причиненный личности или имуществу гражданина, а также вред, причиненный имуществу юридического лица, подлежит возмещению в полном объеме лицом, причинившим вред [22].

Согласно со ст. 31 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г., если известны вовлеченные в дорожно-транспортное происшествие лица, но из-за их противоречивых показаний невозможно установить степень ответственности этих лиц, то при возмещении убытков принимают, что степень ответственности вовлеченных в дорожно-транспортное происшествие лиц является одинаковой. Если в дорожно-транспортном происшествии пострадал пешеход, велосипедист или другой участник дорожно-транспортного происшествия, который не использовал транспортное средство, и в действии которого не установлены нарушения Правил дорожного движения, которые имели бы причинно-следственную связь с нанесенным в дорожно-транспортном происшествии убытком, и если вину водителя вовлеченного в дорожно-транспортное происшествие транспортного средства нельзя доказать, страховое возмещение выплачивает Бюро страховщиков транспортных средств.

В России профессиональным объединением страховщиков осуществляются компенсационные выплаты. Согласно ст. 18 федерального закона от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», как правильно замечают Вронская М.В. и Волох И.О. [23], компенсационная выплата в счет возмещения вреда, причиненного жизни или здоровью потерпевшего, осуществляется в случаях, если страховая выплата по обязательному страхованию не может быть осуществлена вследствие: применения к страховщику процедуры банкротства, предусмотренной федеральным законом; отзыва у страховщика лицензии на осуществление страховой деятельности; неизвестности лица, ответственного за причиненный потерпевшему вред; отсутствия договора обязательного страхования, по которому застрахована граждан-

ская ответственность причинившего вред лица, из-за неисполнения им обязанности по страхованию. Компенсационная выплата в счет возмещения вреда, причиненного имуществу потерпевшего, осуществляется в случаях, если страховая выплата по обязательному страхованию не может быть осуществлена вследствие: применения к страховщику процедуры банкротства, предусмотренной федеральным законом; отзыва у страховщика лицензии на осуществление страховой деятельности.

В соответствии со пп. «е» п.2 ст. 41 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г. страховщик имеет право предъявить регрессное требование к владельцу транспортного средства, причинившего ущерб в дорожно-транспортном происшествии, или – в случае лизинга транспортного средства – указанного в регистрационном удостоверении транспортного средства держателя транспортного средства, если транспортное средство согласно Правилам дорожного движения в период с 1 декабря по 1 марта не было оснащено шинами, предназначенными для езды в зимних условиях, и ущерб, причиненный в результате дорожно-транспортного происшествия, состоит в причинно-следственной связи с вышеуказанным нарушением.

В России 11 ноября 2018 г. вступили в силу изменения в Технический регламент Таможенного союза (ТР ТС 018/2011) «О безопасности колесных транспортных средств». Нововведения касаются требований о комплектации зимними шинами в зимний период исключительно транспортных средств категорий М1 и N1 (легковые автомобили и грузовые автомобили полной массой не более 3,5 тонн), а также о недопущении установки на одну ось транспортного средства шин разных моделей. Административная ответственность за эксплуатацию транспортного средства категорий М1 и N1, не укомплектованного зимними шинами в зимнее время, в Кодексе Российской Федерации об административных правонарушениях не установлена. Госавтоинспекция МВД России разъясняет, что единственный документ, который сегодня регламентирует использование зимних шин - это указанный технический регламент. Именно в разделе 5 приложения N 8 данного документа прописаны требования к шинам автомобиля в зависимости от сезона. При этом действующие нормы КоАП РФ не предусматривают ответственности за нарушение требований технического регламента Таможенного союза [24].

В соответствии со ст. 57 закона Латвийской Республики от 27 апреля 2004 г. предотвращением дорожно-транспортных происшествий является совокупность мероприятий по безопасности

дорожного движения с целью: обеспечить превентивные мероприятия в области безопасности дорожного движения; информировать и просвещать участников дорожного движения; уменьшить частоту наступления дорожно-транспортных происшествий; устранить и уменьшить последствия дорожно-транспортных происшествий. Для осуществления мероприятий по предотвращению дорожно-транспортных происшествий страховщики ежеквартально зачисляют на счет Бюро страховщиков транспортных средств два процента от суммы подписанных страховых премий, указанной в страховом договоре на момент заключения страхового договора, за вычетом из указанной суммы в случаях, упомянутых в статье 10 настоящего закона, части премии, возвращенной владельцу транспортного средства или – в случае лизинга транспортного средства – указанному в регистрационном удостоверении транспортного средства держателю транспортного средства. Решение о расходовании денег принимает созданный Кабинетом министров консультативный орган, цель деятельности которого – содействовать разработке и осуществлению единой государственной политики в области безопасности дорожного движения для повышения общего уровня безопасности дорожного движения в стране, – Совет по безопасности дорожного движения, при условии, что не менее половины средств, упомянутых в части второй настоящей статьи, используют учреждения, находящиеся в подчинении Министерства внутренних дел.

Согласно данным 2016 года доклада Всемирной Организации Здравоохранения 2018 г. «О состоянии безопасности дорожного движения в мире» в Российской Федерации число погибших в ДТП на 100 000 человек населения за 2016 год в Российской Федерации составляет 18 , а в Латвийской Республике– 9,3 [25].

Список использованных источников

1. Treaty on European Union, signed at Maastricht on 7 February 1992. URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=OJ:C:1992:191:FULL&from=EN> (дата обращения: 12.11.2019).

2. Commission opinion of 19 February 2003 on the applications for accession to the European Union by the Czech Republic, the Republic of Estonia, the Republic of Cyprus, the Republic of Latvia, the Republic of Lithuania, the Republic of Hungary, the Republic of Malta, the Republic of Poland, the Republic of Slovenia and the Slovak Republic. URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/>

PDF/?uri=OJ:JOL_2003_236_R_0003_01&from=EN (дата обращения: 12.11.2019).

3. Commission Opinion of 22 February 2005 on the applications for accession to the European Union by the Republic of Bulgaria and Romania. URL: http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=uriserv:OJ.L_.2005.157.01.0003.01.ENG&toc=OJ:L:2005:157:TOC (дата обращения: 12.11.2019).

4. Directive 2005/14/EC of the European Parliament and of the Council of 11 May 2005 amending Council Directives 72/166/EEC, 84/5/EEC, 88/357/EEC and 90/232/EEC and Directive 2000/26/EC of the European Parliament and of the Council relating to insurance against civil liability in respect of the use of motor vehicles. URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?qid=1461339648190&uri=CELEX:32005L0014> (дата обращения: 12.11.2019).

5. The Internal Regulations of the Council of Bureaux. URL: https://www.cobx.org/sites/default/files/cob_file_folder/17-internal-regulations-helsinki-en.pdf (дата обращения: 12.11.2019).

6. Положение Банка России от 19.09.2014 № 431-П (ред. от 22.09.2020) «О правилах обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (Зарегистрировано в Минюсте России 01.10.2014 № 34204). // СПС КонсультантПлюс.

7. Бархатова Е.Ю. Комментарий к Конституции Российской Федерации: новая редакция» (постатейный) (3-е издание, переработанное и дополненное. М., Проспект, 2020. // СПС КонсультантПлюс.

8. History of the CoB. URL: <https://www.cobx.org/article/16/history-cob> (дата обращения: 11.05.2021).

9. Council directive of 24 April 1972 on the approximation of the laws of the Member States relating to insurance against civil liability in respect of the use of motor vehicles, and to the enforcement of the obligation to insure against such liability (72/166/EEC). URL: https://www.cobx.org/sites/default/files/cob_file_folder/FIRST-COUNCIL-DIRECTIVE.pdf (дата обращения: 11.05.2021).

10. Second Council Directive 84/5/EEC of 30 December 1983 on the approximation of the laws of the Member States relating to insurance against civil liability in respect of the use of motor vehicles. URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?qid=1461339167289&uri=CELEX:31984L0005> (дата обращения: 11.05.2021).

11. Third Council Directive 90/232/EEC of 14 May 1990 on the approximation of the laws of the Member States relating to insurance

against civil liability in respect of the use of motor vehicles. URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?qid=1461338385486&uri=CELEX:31990L0232> (дата обращения: 11.05.2021).

12. Directive 2000/26/EC of the European Parliament and of the Council of 16 May 2000 on the approximation of the laws of the Member States relating to insurance against civil liability in respect of the use of motor vehicles and amending Council Directives 73/239/EEC and 88/357/EEC (Fourth motor insurance Directive). URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?qid=1461339648190&uri=CELEX:32000L0026> (дата обращения: 11.05.2021).

13. Directive 2005/14/EC of the European Parliament and of the Council of 11 May 2005 amending Council Directives 72/166/EEC, 84/5/EEC, 88/357/EEC and 90/232/EEC and Directive 2000/26/EC of the European Parliament and of the Council relating to insurance against civil liability in respect of the use of motor vehicles. URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?qid=1461339648190&uri=CELEX:32005L0014> (дата обращения: 11.05.2021).

14. Motor vehicles liability insurance. URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=URISERV:l22028> (дата обращения: 11.05.2021).

15. The Civil Law. Law of the Republic of Latvia. URL: <https://likumi.lv/ta/en/en/id/225418-the-civil-law> (дата обращения: 11.05.2021).

16. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 09.03.21) // СПС КонсультантПлюс.

17. Федеральный закон от 25.04.2002 N 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (ред. от 08.12.2020) // СПС КонсультантПлюс.

18. Закон об обязательном страховании гражданской правовой ответственности владельцев наземных транспортных средств. URL: https://www.ltab.lv/wp-content/uploads/2019/05/Konsolideta_versija_OSTA_likums_kr_val_01052019.pdf (дата обращения: 11.05.2021).

19. «Комментарий к Федеральному закону «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (постатейный) (под ред. А.Н. Ткача) // М., Юстицинформ, 2005.

20. Батрова, Т.А., Корнеева О.В., Богатырева Н.В. Комментарий к Федеральному закону от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности вла-

дельцев транспортных средств» (постатейный) // СПС КонсультантПлюс. 2014.

21. «Комментарий к Федеральному закону от 8 ноября 2007 г. № 257-ФЗ «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (постатейный). (под ред. В.А. Вайпана. // М., Юстицинформ, 2008.

22. Зуева, М.В., Климович А.В., Корнеева О.В., Мережкина М.С., Томтосов А.А. Комментарий к главе 59 «Обязательства вследствие причинения вреда» Гражданского кодекса Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ» (постатейный) // Подготовлен для системы КонсультантПлюс, 2016.

23. Вронская, М.В., Волох И.О. Анализ правоприменительной практики нововведений в области ОСАГО // Транспортное право. – 2010. – № 2. – С. 23-27.

24. Информация МВД России «О вступлении в силу изменений, касающихся использования зимних шин» // СПС КонсультантПлюс.

25. Global status report on road safety 2018. Всемирная организация здравоохранения. URL: <https://apps.who.int/iris/bitstream/handle/10665/276462/9789241565684-eng.pdf?ua=1> (дата обращения: 11.05.2021).

THE COMPARATIVE AND LEGAL ANALYSIS OF LEGAL REGULATION OF CIVIL RESPONSIBILITY INSURANCE OF OWNERS OF VEHICLES IN THE RUSSIAN FEDERATION AND IN THE REPUBLIC OF LATVIA

A.I. Lazarev

*Ryazan state university of S. A. Yesenin,
Ryazan, Russia*

In article the comparative and legal analysis of legal regulation of the delictual obligation at road accident and of civil responsibility insurance of owners of vehicles in the Russian Federation and in the Republic of Latvia for the purpose of search of ways of optimization of the Russian legislation.

Keywords: the delictual obligation at road accident, obligatory civil liability insurance of owners of vehicles.

СОВРЕМЕННАЯ КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

А.Ю. Логинова, А.И. Осипова

*ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет»,
п. Персиановский, Россия*

На сегодняшний день, в 2021 году, сельское хозяйство является одним из основных видов экономической деятельности, который играет стратегически важную роль в государственной экономике и призван гарантировать производство товаров питания, сырья для переработки промышленности в необходимых размерах и в результате чего обеспечивает продовольственную защищенность государства. Современная концепция развития бухгалтерского учета в сельском хозяйстве, призвана предоставлять требуемые данные о процессе производственных действий, способствовать обеспечиванию сохранности имущества, росту рентабельности, увеличению производительности и улучшению качества работы. В статье рассматриваются современные черты сельско-хозяйственного производства и их воздействие на процесс формирования системы бухгалтерского учета на предприятиях.

Ключевые слова: концепция, сельское хозяйство, развитие бухгалтерского учета, бухгалтерский учет, МСФО.

Итак, в самом начале следует рассмотреть, что является объектами бухгалтерского учета в сельском хозяйстве.

В методических рекомендациях по организации бухгалтерского учета в сельском хозяйстве указано, что: «организация и ведение бухгалтерского учета в сельском хозяйстве осуществляются согласно единой нормативной базе с учетом отраслевых особенностей и соответствующих методических рекомендаций, а также внутренних стандартов сельскохозяйственных товаропроизводителей». Объектами бухгалтерского учета в сельском хозяйстве выступают:

- имущество организации (основные средства, материально-производственные запасы, денежные средства и т.д.);
- собственные средства (уставный капитал, резервный капитал, фонды и т.д.);
- дебиторская и кредиторская задолженность;

– хозяйственные операции, осуществляемые предприятиями в ходе их финансово-хозяйственной деятельности и приводящие к изменениям в составе имущества и источников его образования [7, с. 24].

Специфичность сельскохозяйственного учета заключается, прежде всего, в том, что в данном случае процесс производства связан с живой природой, землей и живыми организмами, которые выступают в качестве предметов труда. Большая часть производственного цикла включает в себя целенаправленное воздействие на живые организмы - их выращивание, разведение. В связи с перерывами, вызванными естественными климатическими условиями, в целом производственный цикл в сельском хозяйстве намного длиннее, чем в других отраслях. Бухгалтерский учет на предприятиях агропромышленного комплекса имеет ряд особенностей, которые непосредственно отражают специфику отрасли [2, с. 100].

К числу основных особенностей организации бухгалтерского учета на предприятиях сельского хозяйства стоит отнести следующие:

1. Среди средств производства основную роль в сельском хозяйстве играет земля, поэтому на предприятиях АПК необходимо вести учет земельных угодий и финансовых вложений в них. Организация и ведение бухгалтерского учета земель в сельском хозяйстве потребует отображения сельскохозяйственных угодий в натуральных показателях. Дополнительные инвестиции и покупные земли отображаются в денежном выражении.

2. Особенности ведению бухгалтерского учета на предприятиях сельского хозяйства также связана с неодинаковой природой отраслей АПК (растениеводство, животноводство и т.д.) и как следствие изменениями, которые в них происходят (посев, прирост живой массы и т.д.).

3. Сельскохозяйственное производство всегда характеризуется сезонностью из-за большого воздействия климатических факторов (главным образом это сказывается на развитии растениеводства). Бухгалтерский учет в таком случае должен отражать сезонность работ и затрат.

4. Довольно часто одна культура или один вид скота дает несколько видов продукции. Поэтому затраты в бухгалтерском учете необходимо разграничивать.

5. Сельскохозяйственное производство - это достаточно долгий процесс, который длится иногда более Производства продукции сельского календарного года. Для некоторых выращиваемых культу или животных производятся затраты в текущем году,

а готовую продукцию получают только на следующих год, поэтому при организации бухгалтерского учета необходимо разграничивать учет по производственным циклам, которые не совпадают с календарным годом.

6. Отдельная часть продукции собственного производства используется для внутривозвратного потребления. Так, продукция растениеводства идет на корм скоту, семена, а продукция животноводства используется как удобрения, как корм для скота и птицы. Это означает необходимость четкого отражения движения продукции на всех этапах оборота внутри хозяйства.

7. Огромное значение в развитии аграрного производства имеет самая разнообразная сельскохозяйственная техника. В связи с этим возникает требование достоверности бухгалтерского учета всех машин и механизмов.

8. Определенные особенности имеет и первичная регистрация объема выхода продукции, это связано с тем, что в сельском хозяйстве как таковой нет функциональной зависимости между объемом производственных затрат и выходом продукции [6, с. 32].

Помимо вышеназванных факторов, организация и ведение бухгалтерского учета в сельском хозяйстве зависят от организационно-правовой формы предприятий.

Стоит также отметить и то, что, как и любое предприятие, организация сельского хозяйства является плательщиком налогов и сборов, но при этом на многих предприятиях большинство федеральных, местных и региональных налогов заменены единым сельскохозяйственным налогом (ЕСХН), который уплачивается в порядке и размерах, установленных Налоговым кодексом РФ.

В ходе проведения процедуры реформирования российской системы бухгалтерского учета, в соответствии с МСФО, в области сельского хозяйства, особое внимание привлекает МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство».

На сегодняшний день основными нормативными актами, регулирующие ведение бухгалтерского учета на предприятия сельского хозяйства выступают законодательные и нормативно правовые акты Российской Федерации, регламентирующие общие вопросы организации бухгалтерского учета и отчетности на территории Российской Федерации, специфические нормативно-правовые акты, регулирующие особенности организации бухгалтерского учета и отчетности в сельском хозяйстве, а также стандарт МСФО 41 «Сельское хозяйство», которые некоторые организации в РФ начали применять с 2011 г., перейдя на международные стандарты финансовой отчетности. В соответствии с п. 5

МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» «биологический актив - живущее животное или растение», а «сельскохозяйственная продукция - продукция, полученная от (собранный с) биологических активов предприятия». По российскому законодательству определение биологического актива отсутствует.

На сегодняшний день далеко не все российские предприятия сельского хозяйства перешли на международные стандарты финансовой отчетности. Сложность, состоит в отсутствии методологии применения положений МСФО в российской практике. Практика применения положений МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство», имеет ряд ограничивающих факторов, в том числе «невозможность» определения справедливой стоимости, не всегда можно найти специалистов, имеющие соответствующую квалификацию; источники активного рынка, для определения рыночной стоимости и т.д. Но применение положений МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство», не должно вызывать сомнения, необходимым становится разработка методологических механизмов адаптации применения положений МСФО в российской практике.

Резюмируя вышеизложенное, следует отметить, что сельское хозяйство как сфера производственной деятельности, безусловно, имеет свои характерные особенности, что оказывает существенное влияние на организацию и ведению бухгалтерского учета. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве имеет большое количество нюансов. Несмотря на то, что он ведется с применением общих основ и общего плана счетов, порядок учета отдельных статей может существенно отличаться от порядка в других отраслях.

Это связано в первую очередь со спецификой сельскохозяйственной деятельности, зависящей от природных биологических циклов, климатических условий и использования земли как основного актива. В качестве перспектив развития ведения бухгалтерского учёта в российской практике стоит выделить внедрение в деятельность российских предприятия международных стандартов, а именно МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство», что позволит повысить прозрачность и достоверность системы бухгалтерского учета, а в отчетности, составляемой по этому стандарту, можно подробно отражать все сведения об изменении стоимости объектов деятельности и влиянии на нее всех возможных факторов.

Список использованных источников

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011 (ред. от 04.11.2016) // Справочно-правовая система Консультант Плюс.
2. Акашева, В.В. Адаптация российской системы учёта животных на выращивании и откорме к требованиям МСФО / Акашева В.В., Станчуляк Ю.Н. // Вестник поволжского государственного университета сервиса. – 2017. – №1. – С. 99-106.
3. Гасанов, М.Ю. Бухгалтерский учет биологических активов в соответствии с МСФО 41 «Сельское хозяйство» // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2019. – №4. – С. 24-30.
4. Коновалова, А. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве // Актуальные вопросы бухгалтерского учета, статистики и информационных технологий. – 2019. – №17. – С. 316-319.
5. Кызаева, А.Ж. Сущность и задачи организации бухгалтерского учета в сельском хозяйстве // Статистика, учет и аудит. – 2019. – № 57. – С. 28–32.
6. Папова, Л.В. Особенности ведения бухгалтерского учета в сельскохозяйственных организациях / Л.В. Папова, О.А. Миронов // Информационное обеспечение эффективного управления деятельностью экономических субъектов. – 2019. – №13. – С. 18-23.
7. Акашева, В.В. Анализ эффективности инвестиционной деятельности в сельском хозяйстве // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. – 2016. – №4 (46). – С. 45-49.

MODERN CONCEPT OF ACCOUNTING DEVELOPMENT IN AGRICULTURE

A.Yu. Loginova, A.I. Osipova

*FSBEI HE «Don State Agrarian University»,
p.Persianovsky, Russia*

Today, in 2021, agriculture is one of the main types of economic activity, which plays a strategically important role in the state economy and is designed to guarantee the production of food products, raw materials for industrial processing in the required amounts and, as a result, ensures food security of the state. The modern concept for the development of accounting in agriculture is designed to provide the required data on the process of production activities, to help ensure the safety of property, increase profitability, increase productivity and im-

prove the quality of work. The article examines the modern features of agricultural production and their impact on the process of forming the accounting system at enterprises.

Key words: concept, agriculture, accounting development, accounting, IFRS.

УДК 6546-11

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ ОЦЕНКИ ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА СТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

В.М. Масленников

*ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский
политехнический университет Петра Великого»,
г. Санкт-Петербург, Россия*

На сегодняшний день для застройщиков встает актуальный вопрос, каким образом можно заранее спрогнозировать негативную финансовую ситуацию, чтобы заблаговременно предпринять необходимые действия в условиях новой финансовой модели работы строительных организаций. Для этой цели нами были проанализированы существующие зарубежные и российские методики прогнозирования несостоятельности (банкротства) предприятий с учетом применения их к строительной отрасли.

Ключевые слова: экономика, банкротство, несостоятельность, строительство, строительные организации, финансовые модели.

Ранее застройщики могли строить объекты шаг в шаг с поступлением денежных средств от дольщиков и, соответственно, могли определять скорость и сроки стройки и при этом максимально снизить свои, в первую очередь, финансовые риски. При внедрении эскроу-счетов могут появиться проблемы временных разрывов денежных потоков предприятия, что может привести к кризисным моментам на предприятии.

В настоящее время существует множество моделей оценки вероятности банкротства бизнеса, каждая из которых, очевидно, имеет свои сильные и слабые стороны. На наш взгляд, классификация существующих моделей в рамках искусственного интел-

лекта, статистического и теоретического подходов [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**], является наиболее полной, согласно модели оценки вероятности банкротства предприятий, могут различаться в зависимости:

- 1) от математического аппарата, используемого;
- 2) исходных данных;
- 3) критерия вероятности банкротства, лежащего в основе классификации предприятий;
- 4) предпосылок, на которых основывается модель, и других признаков.

Примером классического подхода к оценке финансового состояния предприятия является метод кредитного скоринга (интегрального оценивания), который был впервые предложен американским экономистом Д. Дюраном в начале 40-х годов прошлого века. При скоринговом анализе проводится классификация предприятий по степени риска с учетом фактического уровня показателей финансовой устойчивости предприятия и рейтинга каждого показателя, выраженного в баллах на основании экспертных оценок. В модели Дюрана рассчитывается комплексный показатель финансового состояния в виде платежеспособности предприятия. Значению каждого показателя присваивается определенный балл, значение которого исчисляется согласно линейной интерполяции в пределах каждого класса. Комплексный показатель рассчитывается как сумма баллов по всем показателям финансового состояния предприятия, качественная градация которого представлена в виде распределения предприятий по классам, в соответствии с рейтинговым числом - суммой баллов.

По исследованию, проведенному Азизом и Даром (2006), для построения моделей оценки вероятности банкротства в 64 % случаев используются статистические методы, в 25 % – методы искусственного интеллекта, в 11 % – теоретические модели [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

Первые две группы моделей используют индукционный метод и сосредотачиваются на сигналах банкротства предприятия. То есть на основе эмпирических данных с помощью индуктивных аргументов они объясняют, почему на практике некоторые предприятия терпят неудачу. Третья группа моделей использует метод дедукции.

То есть, основываясь на некоторых финансовых теориях, с помощью дедуктивных рассуждений объясняется, почему определенная часть предприятий может обанкротиться. Мы рассматриваем характеристики каждой из возможных моделей, чтобы

оценить вероятность провала бизнеса при использовании этих трех подходов [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

Статистические модели наиболее широко используются для оценки вероятности банкротства компании. Характеристики этих моделей заключаются в следующем: сосредоточение внимания на возможных признаках банкротства; информация взята из финансовой и бухгалтерской отчетности компании; модели могут быть одномерными и многомерными; используются классические процедуры статистического моделирования.

В рамках статистического подхода можно выделить следующие методы моделирования:

- 1) дискриминантный анализ;
- 2) анализ условной вероятности;

Подход дискриминантного анализа заключается в анализе соотношения финансовых коэффициентов, построении дискриминантной функции с использованием математических и статистических процедур и вычисления интегрального показателя Z , на основании которого можно прогнозировать банкротство хозяйствующего субъекта с определенной вероятностью.

Модели дискриминантного анализа могут быть как однофакторными, так и многофакторными.

Однофакторный анализ (Univariate analysis) представляет собой обособленное исследование отдельных показателей и классификацию предприятий по принципу дихотомии. К классу «банкротов» или «не банкротов» предприятия относят в разрезе каждого из показателей согласно с эмпирически построенной шкалой предельных значений исследуемого показателя. Для получения обобщающего результата о качестве финансового состояния предприятия анализируются все включенные в специально подобранную систему показатели в соответствии с их предельными значениями. Одной из самых известных моделей однофакторного дискриминантного анализа является модель американского экономиста У. Бивера (1966). Исследование У. Бивера показали, что еще за пять лет до финансового кризиса наблюдается определенный разрыв между финансовыми коэффициентами предприятий, которые стали финансово несостоятельными и стабильными. По однородности они были сгруппированы в шесть групп. Из каждой группы В. Бивер выбрал один из наиболее типичных показателей, составляющих его систему прогнозирования.

Многофакторный дискриминантный анализ (Multiple-discriminant analysis, DA) позволяет использовать несколько переменных. Наиболее известной работой в направлении много-

факторного дискриминантного анализа является труд американского экономиста Эдварда Альтмана, который разработал методику расчета индекса кредитоспособности. Этот индекс позволяет с достаточной вероятностью распределить субъекты хозяйствования на тех, кто работает стабильно и на потенциальных банкротов. Исходно предложенная Альтманом модель включала 2 коэффициента (покрытие и концентрации заемного капитала).

Примером разработки моделей оценки вероятности банкротства, учитывающих ситуацию с учетом отраслевых особенностей, отражают дискриминантные модели, разработанные А. Терещенко [0], а также официальная методика Министерства финансов в рамках проведения порядка оценки финансового состояния бенефициара и определение вида обеспечения для погашения займа и его обслуживания, предоставленного за счет средств международных финансовых организаций.

Модели анализа условной вероятности (Conditional probability analysis models). Существует два подхода к определению вероятности: математический аксиоматический и Байесовский. Аксиоматический подход, строго сформулированный Колмогоровым, основан на предположении о вероятности элементарных случайных чисел и фокусируется на определении вероятностей сложных событий, которые представляют собой набор элементарных. Байесовский подход не делает предположений о вероятности элементарных событий, но пытается получить их из анализа предыдущего опыта, опираясь на теорему Байеса и предыдущие гипотезы.

Модели на основе искусственного интеллекта (Artificial intelligence models).

В рамках искусственного интеллекта можно выделить следующие методы моделирования:

- 1) деревья решений;
- 2) нейронные сети;
- 3) экспертные системы;

Деревья решений (Decision trees) – это метод прогнозирования принадлежности наблюдений или объектов к определенному классу категориальных зависимых переменных в зависимости от соответствующих значений одной или нескольких переменных-предикторов. Целью построения деревьев классификации является прогнозирование значений категориальной зависимой переменной, поэтому используемые методы тесно связаны с традиционными методами: дискриминантный анализ, непараметрическая статистика и нелинейное оценивание.

Нейронные сети (Neural networks). Нейронные сети возникли в результате исследований в области искусственного интеллекта, а именно из попыток воспроизвести способность биологических нервных систем обучаться и исправлять ошибки путем моделирования низкоуровневой структуры мозга. Класс задач, которые может решить нейронная сеть, определяется тем, как сеть работает и как она «учится».

Экспертные системы (Expert systems) являются одним из направлений искусственного интеллекта, в котором моделируется работа человека со знаниями (в нашем случае опытного специалиста в сфере финансового анализа).

Системы обработки этого формализованного знания были названы экспертными, так как они должны воспроизводить ход логических соображений специалиста в определенной области знаний.

Каждая строительная организация должна разработать свой вариант прогнозирования неплатежеспособности или несостоятельности (банкротства) со своим критическим уровнем хозяйственного и финансового риска в разрезе каждого отдельного проекта (объекта). На наш взгляд, не существует стандартизированного метода, подходящего для всех [3, 4].

Список используемых источников

1. Витлинский, В.В. Анализ, моделирование и управление экономическим риском/ В.В. Витлинский, П.И. Верчено. КНЭУ, 2000. – 292 с.

2. Терещенко, А.А. Антикризисное финансовое управление на предприятии: монография /Терещенко А.А. - К.: КНЭУ, 2004. – 268 с.

3. Жигирь, А.А. Подходы к оценке неплатежеспособности и санационной способности предприятий строительной отрасли / А. А. Жигирь // Города России: проблемы строительства, инженерного обеспечения, благоустройства и экологии: сборник статей XXII Международной научно-практической конференции, Пенза, 10–11 апреля 2020 года. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2020. – С. 46-49.

4. Жигирь, А.А. Сущность прогнозирования оценки финансового состояния строительного предприятия / А. А. Жигирь // Транспорт. Экономика. Социальная сфера (Актуальные проблемы и их решения): сборник статей VII Международной научно-практической конференции, Пенза, 29–30 апреля 2020 года. –

Пенза: Пензенский государственный аграрный университет,
2020. – С. 48-51.

COMPARATIVE ANALYSIS OF MODELS FOR ASSESSING THE PROBABILITY OF BANKRUPTCY OF A CONSTRUCTION COMPANYV

V.M. Maslennikov

*FSAEI HE «Peter the Great St.Petersburg Polytechnic University»,
St. Petersburg, Russia*

Today, for developers, there is an urgent question of how to predict in advance the negative financial situation in order to take the necessary actions in advance in the conditions of the new financial model of the construction organizations. For this purpose, we have analyzed the existing foreign and Russian methods of forecasting the insolvency (bankruptcy) of enterprises, taking into account their application to the construction industry.

Keywords: economy, bankruptcy, insolvency, construction, construction organizations, financial models.

УДК 336.7

КРИПТОВАЛЮТА КАК ДЕНЬГИ БУДУЩЕГО

А.Н. Матафонова, С.К. Номеровский

*ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»,
г. Хабаровск, Россия*

В статье рассматриваются перспективы использования криптовалют в современных условиях. Характеризуются основные возможности, достоинства и недостатки криптовалют.

Ключевые слова: криптовалюта, биткоин, эмиссия криптовалют, достоинства криптовалют, недостатки криптовалют.

На данный момент существует множество проблем в финансовом секторе по всему миру. Человечество не раз наблюдало, как люди теряли все свои сбережения в течение нескольких месяцев или даже недель. Из-за неграмотного управления финансо-

выми рычагами наступает гиперинфляция, куда бы правительство не направило бесконечно печатающиеся деньги, гиперинфляция перевесит все выгоды.

Самая известная в мире криптовалюта «Bitcoin» (BTC) уже более 10 лет работает без подтвержденных ситуаций с мошенническими транзакциями. На сегодняшний день объемы его торгов доходят до 76 610 791 000 долларов в сутки, а цена одного биткоина составляет приблизительно 63 000 долларов.

Пока что криптовалюты не имеют регулирования и четких законодательных механизмов в большинстве стран и из-за этого существует большой уровень недоверия к криптовалюте среди людей, не до конца понимающих как устроена данная система.

Главные положительные особенности криптовалют – это децентрализация, анонимность, безопасность и масштабируемость. Каждый день технологии блокчейна выходят на новый уровень, с помощью них можно будет практически управлять любым аспектом жизни самостоятельно.

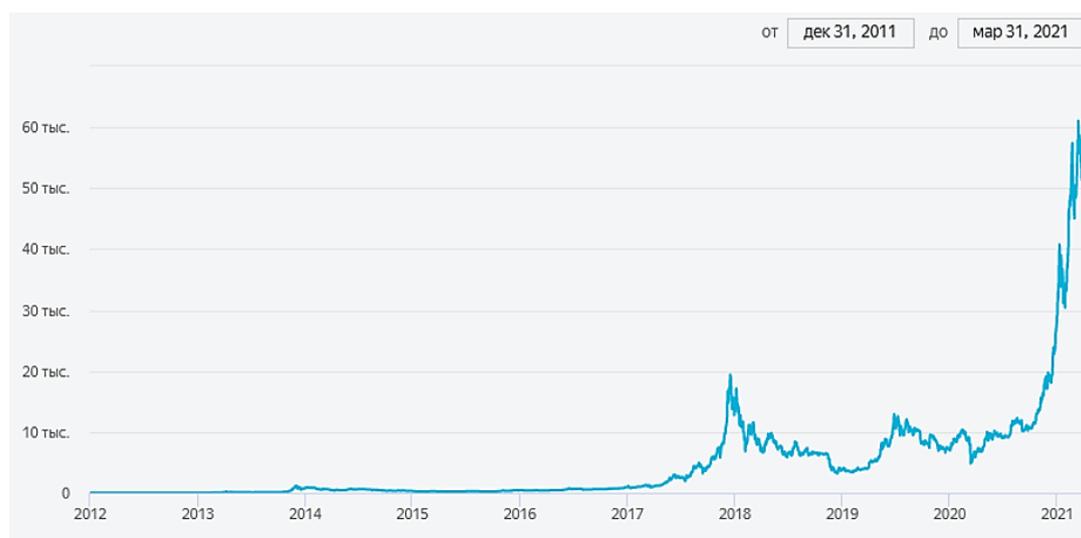


Рисунок 1 – Курс Bitcoin за 2012-2021 год

Эмиссия криптовалют чаще всего строго ограничена. Это та валюта, которую нельзя напечатать сколько захочется правительству, как в случае с фиатными средствами. Bitcoin, например, не может быть выпущено более 21 миллиона монет. Не получится и подделать, копировать или взломать криптовалюту, устройство блокчейна просто не позволит этого сделать. Биткоином можно расплатиться без участия третьих лиц, для этого не нужны банки, брокеры и подобные субъекты, которые, мало того, что берут комиссию за операции, так еще и владеют всеми данными платеже.

Важную роль в использовании криптовалют играет анонимность и открытость. Анонимность важна не только частным лицам, но и бизнесу. В эпоху электронных технологий каждый должен иметь право на конфиденциальность своих денежных потоков. Это убережет бизнес от конкурентов, так как им будет неизвестно, на какие разработки компания направляет свои средства. Открытость заключается в открытости кода, майнинге и форжинге. Любой человек может повлиять на какую-либо криптовалюту, в некоторых случаях имеет право вносить свои предложения по изменению её кода и всегда может добыть ее.

К существующим недостаткам криптовалют можно отнести: отсутствие регуляции властями без отрицания основных принципов криптовалют, вероятность утраты ключей от кошельков и высокая волатильность курса монет. О надежности не стоит говорить, пока власти не начнут принимать криптовалюту как платежное средство. Стоит заметить, что при потере средств, находящихся на криптокошельке, никто не понесет за это ответственности, в то время как в банке берет на себя такую ответственность. Волатильность криптовалюты зависит от массовости использования данного типа валюты, чем больше криптовалюта будет использоваться людьми и бизнесом, тем меньше риск, связанный с сильными скачками цен.

Чем ближе человек находится к таким структурам, как национальные банки и федеральные резервные службы, сосредоточенным в руках привилегированной группы лиц, тем больше у него возможностей воспользоваться фиатными ресурсами. С криптовалютой обстоит совсем другая ситуация: все участники сети и владельцы монет имеют абсолютно одинаковые возможности.

#	Currency	Market Cap	Price	Circulating Supply
1	CNY	720,421,096 BTC	325 sats	221,300,000,000,000 CNY
2	USD	412,779,508 BTC	2,102 sats	19,632,767,542,000 USD
3	EUR	344,999,547 BTC	2,552 sats	13,517,482,000,000 EUR
4	JPY	296,580,470 BTC	19 sats	1,484,932,000,000,000 JPY
5	GBP	95,378,558 BTC	2,922 sats	3,263,167,000,000 GBP
6	KRW	85,137,272 BTC	1 sats	4,462,726,000,000,000 KRW
7	INR	53,009,957 BTC	28 sats	183,004,000,000,000 INR
8	CAD	48,375,771 BTC	1,660 sats	2,913,897,000,000 CAD
9	HKD	42,424,958 BTC	271 sats	15,644,043,000,000 HKD
10	AUD	39,902,918 BTC	1,634 sats	2,441,000,000,000 AUD
11	TWD	37,324,125 BTC	75 sats	49,721,350,000,000 TWD
12	BRL	31,485,809 BTC	391 sats	8,041,803,000,000 BRL
13	CHF	26,931,921 BTC	2,359 sats	1,141,566,000,000 CHF
14	BTC	18,629,368 BTC	100,000,000 sats	18,629,368 BTC
15	RUB	16,839,145 BTC	28 sats	58,651,000,000,000 RUB

Рисунок 2 – Лидеры мирового рейтинга по капитализации стран в BTC

По данным FiatMarketCap, на 15 февраля 2021 года в мире уже существует 18 629 368 единиц биткоина. Валюта занимает 14 место в мировом рейтинге по капитализации разных стран в биткоинах, обойдя российский рубль.

Тем не менее ситуация на рынке цифровых денег не однозначна. Скачки криптовалют могут зависеть от новостных сообщений. Например, новость о запрете в Китае финансовым организациям предоставлять услуги, связанные с криптовалютами произошел отскок в курсе биткоина. Также немецкий хостинг-провайдер Netzneg изменил условия предоставления услуг, запретив пользователям майнить Chia Coin на своих серверах. Такое решение объяснили тем, что добыча криптовалюты подвергает оборудование высокой нагрузке, которая приводит к выходу из строя жестких дисков. Однако, многие эксперты уверяют, что криптовалюта снова перейдет в рост.

Криптовалюта – это совсем иная форма денег, которая не зависит от прихотей высокопоставленных лиц, принимающих важные финансовые решения. Это самая криптографически безопасная сеть, которая когда-либо существовала в этом мире.

Цифровые деньги совсем скоро могут прийти на замену фиатным средствам, которыми люди так привыкли пользоваться ежедневно. С помощью повсеместного использования блокчейн технологий будет реально решить множество глобальных экономических проблем и избежать финансовых кризисов.

Список использованных источников

1. Левашенко, А.Д. Криптоэкономика: доклад / А.Д. Левашенко [и др.] – Москва: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2019. – 60 с. – (Научные доклады: экономика). – ISBN 978-5-7749-1441-8. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1053667> (дата обращения: 17.04.2021).
2. Сажина, М.А. Виртуализация современных финансов: монография / М.А. Сажина. – Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2021. – 120 с. – (Научная мысль). – DOI 10.12737/monography_5b10eea9053622.64338084. – ISBN 978-5-8199-0820-4. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1245076> (дата обращения: 17.04.2021).
3. Перспективы криптовалют в современных экономиках: доклад / П.В. Трунин, М. Г. Гирич, И. С. Ермохин [и др.]. – Москва: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2020. – 72 с. – (Научные доклады: экономика). – ISBN 978-5-850006-186-9. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1405749> (дата обращения: 17.04.2021).
4. Максуров, А. А. Блокчейн, криптовалюта, майнинг: понятие и правовое регулирование: монография / А. А. Максуров. – Москва: Дашков и К, 2020. – 198 с. – ISBN 978-5-394-03262-2. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1231984> (дата обращения: 17.04.2021).
5. Чишти, С. Финтех. Путеводитель по новейшим финансовым технологиям: Практическое пособие / Чишти С., Берберис Я. - М.: Альпина Паблицер, 2017. – 343 с. ISBN 978-5-9614-6111-4. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1003177> (дата обращения: 17.04.2021). – Режим доступа: по подписке.
6. Цихилов, А.М. Блокчейн: принципы и основы / А. М. Цихилов. - Москва: Интеллектуальная Литература, 2019. – 188 с. – ISBN 978-5-6042880-1-6. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1220219> (дата обращения: 17.04.2021).
7. Блокчейн в платежных системах, цифровые финансовые активы и цифровые валюты: учебное пособие для магистратуры / под ред. Т.Э. Рождественской, А. А. Ситника. – Москва: Норма: ИНФРА-М, 2021. – 128 с. – ISBN 978-5-00156-171-2. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1303020> (дата обращения: 17.04.2021).
8. Меняев, М.Ф. Цифровая экономика предприятия: учебник / М.Ф. Меняев. – Москва: ИНФРА-М, 2021. – 369 с. – (Высшее образование: Бакалавриат). – DOI 10.12737/1045031. – ISBN

978-5-16-015656-9. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1217285> (дата обращения: 17.04.2021).

CRYPTOCURRENCY AS THE MONEY OF THE FUTURE

A.N. Matafonova, S.K. Nomerovsky

*FSBEI HE «Pacific National University»,
Khabarovsk, Russia*

The article discusses the prospects of using cryptocurrencies in modern conditions. The main features, advantages and disadvantages of cryptocurrencies are characterized.

Keywords: cryptocurrency, bitcoin, cryptocurrency issue, advantages of cryptocurrencies, disadvantages of cryptocurrencies.

УДК 338.27

ОБНОВЛЕНИЕ ТОВАРНОЙ ПРОДУКЦИИ КАК ФАКТОР ОПТИМИЗАЦИИ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

А.А. Медведева, О.А. Зарубина

*ФКОУ ВО «Академия права и управления
Федеральной службы исполнения наказаний»,
г. Рязань, Россия*

В статье рассматриваются возможные пути оптимизации ассортиментной политики организаций, особенности ее формирования в конкурентной среде. Уделяется внимание методам расширения ассортимента.

Ключевые слова: товарная продукция, ассортимент, оптимизация.

Важным элементом успеха товарной продукции на рынке является своевременное внесение изменений в ассортиментную карту, которые основаны на учете потребительской ценности товара и расширении круга его возможных покупателей.

В настоящее время в условиях кризисной экономики на внутреннем рынке нашей страны появилась возможность существовать в рамках здоровой конкурентной среды. Предприятия, работающие в промышленной сфере, функционируют в рамках контрактной системы, развивая свой промышленный потенциал,

налаживают контакты с посредниками, изучают возможные уровни товародвижения, совершенствуя свою ассортиментную политику [2].

Ассортимент товаров, представляет собой базовый перечень товаров, объединенный по любому признаку: специализация, цена, репутация. Формирование оптимального ассортимента, способствующего росту прибыли в течение длительного периода, актуально для предприятий, стремящихся быть конкурентоспособными.

Создание ассортимента является обязательным действием по составлению набора продуктов, которые соответствуют реальным или прогнозируемым потребностям и достигают целей, определенных руководством организации. Целью процессов управления, планирования, формирования и контроля товарного ассортимента является своевременное предложение производителем определенного продукта, удовлетворяющего конкретный потребительский спрос. Перед формированием ассортиментного предложения товаров необходимо разработать единую ассортиментную концепцию.

Ассортимент товаров характеризуется такими параметрами, как:

- широта (вся продукция, представленная на предприятии);
- гармоничность (степень близости товаров в разных ассортиментных группах с точки зрения их использования, производства, распространения и т.д.);
- насыщенность (количество товаров, составляющих ассортимент);
- глубина (вариации продукта внутри одной группы).

Программа маркетинга торговли включает управленческие решения по товарному ассортименту. К ним можно отнести:

- решения о широте ассортимента, т.е. количестве групп товаров и услуг, входящих в него;
- решения о длине продуктовой линейки конкретного продукта или уровне предоставления услуг.

Решения о широте ассортимента продукции следует принимать, исходя из простого соображения: компании хотят увеличить свою долю на рынке и обеспечить стабильную выгоду в долгосрочной перспективе. Фирмы, заинтересованные в получении высокой краткосрочной прибыли, стремятся сузить свой ассортимент до отдельных продуктов.

Ассортимент может быть расширен за счет увеличения товарных групп, относящихся к одной отрасли. Также можно увеличить количество товарных групп, относящихся к другим отраслям. Расширение ассортимента за счет перехода в другие отрасли называется диверсификацией. Она дает преимущества в конку-

рентной борьбе, поскольку увеличивает возможность маневрирования в изменяющейся рыночной среде, обеспечивает стабильную долю рынка, снижает риск, связанный с сохранением новых продуктов, улучшает использование результатов НИОКР, позволяет компании расти путем внедрения в другие отрасли и др.

Решения о расширении ассортимента принимаются для лучшего охвата рынка и удовлетворения различных запросов покупателей. Это приводит к увеличению продаж и прибыли, но могут возникнуть следующие проблемы:

1) новые, более дешевые товары могут составить конкуренцию существующим, и может возникнуть эффект каннибализма;

2) потребитель, привыкший к тому, что компания выпускает качественную и дорогую продукцию на рынке, может запутаться в имидже компании и ее продукта.

Расширение ассортимента осуществляется, когда есть привлекательные возможности в верхнем сегменте рынка (например, более высокие темпы роста) или когда фирма хочет повысить престиж существующих продуктов.

Несомненно, рассматриваемый инструментарий может быть применён, после проведения всестороннего анализа рыночного сегмента. Такого рода оптимизация ассортиментной политики организации целесообразна при условии поддержания, либо повышения уровня конкурентоспособности конкретной фирмы.

Абсолютно по каждому рассматриваемому продукту должна существовать своя методика оценки конкурентоспособности, принимающая во внимание характерные черты формирования соответствующего товарного рынка и основные направления научно-технического прогресса [1].

В современном мире устойчивое положение на рынке товаров и услуг любого предприятия зависит от уровня конкурентоспособности товара. На конкурентоспособность влияют факторы, которые не только способствуют устойчивому производству, но и организации высококонкурентной продукции на рынке. Эти факторы можно разделить на три группы:

- Уровень качества товара;
- Цена производимой продукции;
- Оказание услуг, различные виды бесплатных услуг и др.

Чтобы выяснить, какие проблемы есть у текущего продукта, необходимо тщательно изучить продукты конкурентов, а также узнать точную проблему и определить потребность в лучшем продукте. После определения по крайней мере трех ближайших конкурентов, появятся ответы на такие вопросы:

- Какова их доля на рынке сейчас?

- Как они отличают свою продукцию от конкурентов?
- Почему люди доверяют их продукту?
- Как они продают свою продукцию?
- Какие функции, которых не хватает продукту, пользуются спросом?
- Как часто они добавляют новые функции в свой продукт?

Таким образом, для повышения экономической устойчивости и эффективности предприятия прежде чем проводить анализ продуктов конкурентов, необходимо определить потребности целевой аудитории и вероятности их превращения в бизнес-возможность. Надо определить пути оптимизации ассортиментной политики, далеко не всегда успехом является именно расширение ассортимента.

По мнению ведущего экономиста в области международной торговли П. Кругмана, современная международная и, как следствие, региональная торговля переходит на новый качественный уровень, расширяется ассортимент не только внутри, но и вне товарных категорий, появляются уникальные форматы, каналы дистрибьюции, возникают совершенно новые наборы услуг, ориентированных на гармонизацию торговых операций. Но все это не является неременным залогом получения прибыли. В современных условиях, победителем в жесткой битве конкурентов за потребителя будет тот, кто может оптимально управлять всеми существующими инструментами а, в первую очередь, ассортиментной политикой и получать максимальное количество прибыли с каждого квадратного сантиметра торговых и производственных площадей [3].

Список использованных источников

1. Зарубина, О.А. Особенности повышения конкурентоспособности продукции промышленного назначения // Экономика и предпринимательство. – 2020. – № 5 (118). – С. 1117-1120.
2. Зарубина, О.А., Бодрягина О.А., Епифанцев Д.А. Организация товародвижения как инструмент конкурентоспособности промышленного предприятия // Финансовая экономика. – 2019. – № 12. – С. 246-248.
3. Мышляева, Т.В. Оптимизация ассортиментной политики // публикации по теме маркетинговых и социологических исследований. URL: <https://superresearch.ru> (дата обращения 03.05.2021).

UPDATING OF COMMODITY PRODUCTS AS A FACTOR OF OPTIMIZATION OF THE ASSORTMENT POLICY OF THE ENTERPRISE

A.A. Medvedev, O.A. Zarubina

*FSEI HE «Academy of Law and Management
Federal Penitentiary Service»,
Ryazan, Russia*

The article discusses possible ways to optimize the assortment policy of organizations, the features of its formation in a competitive environment. Attention is paid to the methods of expanding the range.

Keywords: commercial products, assortment, optimization.

УДК 334.012

РАЗВИТИЕ И ЗНАЧЕНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА РОССИИ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

Л.Р. Нигматзянова, С.М. Мухаметшин, Г.В. Григорьев

*ФГБОУ ВО «Казанский государственный
энергетический университет»,
г. Казань, Россия*

Развитие малого бизнеса рассматривается как одна из основных задач экономики страны. Активная позиция государства по реализации существующих мер, по оказанию помощи молодым предпринимателям способствует развитию малого бизнеса в России.

В статье рассматриваются проблемы развития малого бизнеса в нашей стране и основные направления по поддержке субъектов малого предпринимательства. Выделены направления, способствующие развитию малого бизнеса в РФ.

Ключевые слова: экономика России, малый бизнес, предпринимательство, государство.

Малый бизнеса в передовых странах считается движущей силой экономики. Поскольку малые предприятия создают свободные рабочие места, создают конкуренцию и увеличивают тем самым рост качества товаров и услуг. Малый бизнес берется за те сферы человеческой деятельности, где крупный бизнес не решится работать. Роль государства в экономике составляет 70 %, по-

этому малый бизнес является крайне важным для экономики страны.

Для экономики в целом деятельность мелких фирм оказывается важным фактором повышения ее гибкости. По уровню развития малого бизнеса можно судить о способности страны приспособляться к окружающей обстановке в мировой экономике. Не менее важна роль мелких фирм в формировании конкурентных отношений. Мелкие независимые производители конкурируют со вспомогательными подразделениями гигантских концернов и успешно вытесняют их с рынка. Малый бизнес выступает в роли своего рода скальпеля, срезающего малопроизводительные подразделения концернов. В то же время мелкие фирмы слабы поодиночке, но вместе они представляют значительную силу, способную воздействовать на конъюнктуру рынка. Не будь постоянного конкурентного давления со стороны мелких компаний, крупные фирмы могли бы совместно повышать цены, сохранять технологии и т.п. Всему этому препятствует малый бизнес, эффективно сдерживающий тенденцию к застою, свойственную фирмам-гигантам [1].

Но предприниматели малого бизнеса считаются крайне уязвимыми – они особенно сильно чувствуют на себе перемены в экономике и законодательстве страны. В законодательстве России существует градация в сфере малого бизнеса малого и среднего предпринимательства:

1. Микропредприятие. Фирма или ИП с выручкой не более 120 миллионов в год и количеством персонала не более 15 человек.

2. Малое предприятие. Фирма с выручкой до 800 миллионов рублей и численностью персонала до 100 человек.

3. Среднее предприятие. Фирма, получающая выручку до 2 миллиардов рублей, в которой работает до 250 человек.

Проблемы малого бизнеса

Но у малого бизнеса существует большое количество проблем, как и со стороны законодательства, так и со стороны финансовых вопросов. С каждым годом проблем для создания малого бизнеса появляется все больше, но основными проблемами являются:

1. Проблемы с привлечением денег. Банки не любят кредитовать ИП, обычно ИП могут рассчитывать на обычный потребительский кредит. Инвесторов в стране почти нет, поэтому малый бизнес пытается “мигрировать” в другие страны.

2. Государство часто только мешает малому бизнесу. Большое количество бюрократии, отчетов и всевозможных проверок снижают эффективность малого бизнеса

3. Конкуренция. Малый бизнес совсем не может конкурировать с крупным бизнесом, поскольку крупный бизнес получает помощь от государства, поэтому малый бизнес часто становится объектом монополизации со стороны более крупного бизнеса

Формы материальной поддержки малого бизнеса

Начинающему предпринимателю прилагается такой вид государственной поддержки как субсидия по линии занятости.

А так же грант – это один из вариантов безвозвратной выплаты. Основное отличие от субсидии то, что грант выделяется конкретным субъектом РФ под конкретный вид деятельности. Эти формы для малого бизнеса являются основными, но существует еще более 500 программ поддержки малого и среднего бизнеса [1].

Министерство экономического развития России распределяет деньги между регионами при условии, что регионы доплачивают из своих бюджетов. Приоритет – отрасли по производству товаров, разработка и внедрение инноваций, социальное предпринимательство. Корпорация малого и среднего бизнеса выдает гарантии банкам при предоставлении кредитов малому и среднему предпринимательству. Министерство сельского хозяйства России через уполномоченные банки предоставляет кредиты малому бизнесу в сфере производства под очень низкие проценты [2].

Льготы малого бизнеса

В России не существует фактических льгот по налогообложению, но существует несколько режимов. Упрощенная система, доступная для тех, кто имеет не более 150 миллионов рублей выручки в год. Этот налог составляет 15 %. Единый налог и вмененный доход, который взимает доход с потенциально возможного, а не с фактического дохода. Патентная система, при которой выручке менее 60 миллионов в год и количестве работников до 15 человек. Ставка налога 6 %.

Малый бизнес – неотделимый элемент экономики страны

Малый бизнес считается неотъемлемой частью современной рыночной экономики системы и хозяйства. Не только в России, но и во всем мире малый бизнес является сердцем экономического и научно-технического роста страны и основного работодателя.

Демократизация государства и открытость экономики способствуют росту и развитию предпринимательской деятельности, росту малого и среднего бизнеса.

Налоговые поступления от среднего и малого бизнеса в большей степени способствуют пополнению бюджета государства с развитой экономикой. Малый бизнес повышает конкуренцию и качество товаров и услуг, что, в свою очередь, способствует развитию и внедрению новых технологий. Государственная поддержка малого бизнеса в России: программы и условия

Список использованных источников

1. Значение малого бизнеса для развития экономики – URL: https://studme.org/1205072323911/politekonomiya/znachenie_malogo_biznesa_dlya_razvitiya_ekonomiki

2. Государственная поддержка малого бизнеса в России: программы и условия – URL: https://agrardialog.ru/files/prints/posledstviya_pandemii_dlya_selskogo_hozyaystva_i_agrarnih_rinkov_rf_iyun_2020.pdf.

THE DEVELOPMENT AND IMPORTANCE OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA FOR THE COUNTRY'S ECONOMY

L.R. Nigmatzyanova, S.M. Mukhametshin, G.V. Grigoriev

*FSBEI HE «Kazan State Power Engineering University»,
Kazan, Russia*

The development of small business is seen as one of the main tasks of the country's economy. The active position of the state to implement existing measures, to assist young entrepreneurs contributes to the development of small business in Russia.

The article considers problems of small business development in our country and the basic directions on support of subjects of small business. The directions contributing to the development of small business in the Russian Federation are singled out.

Keywords: Russian economy, small business, entrepreneurship, government.

УДК 629.73: 614.841

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ПОЖАРОВ НА ВОЗДУШНОМ СУДНЕ

Р.В. Нирусин¹, А.Л. Золкин², М.С. Чистяков³

¹*Авиационный комплекс в/ч 26473*

²*ФГБОУ ВО Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики (ПГУТИ), г. Самара, Россия,*

³*Автономная некоммерческая образовательная организация высшего образования Центросоюза РФ «Российский университет кооперации», Владимирский филиал, г. Владимир, Россия*

На современном этапе развитие авиации характеризуется ростом пассажирских и грузовых перевозок. Расширение сети авиалиний, формирование парка воздушных судов нового поколения является важнейшей задачей в области обеспечения безопасности полётов. Среди комплекса проблем безопасности полётов заметное место занимает аварийно-спасательное и противопожарное обеспечение воздушных судов (ВС) на аэродромах. Как свидетельствуют отечественные и зарубежные материалы об авиационных происшествиях, загорания могут возникать на всех этапах эксплуатации воздушного транспорта: взлёте и посадке, при техническом обслуживании ВС. Однако наибольшее число аварий или катастроф, обусловленных или сопровождающихся пожарами, происходит в районе аэродромов.

Ключевые слова: виды пожаров, загорания внутри фюзеляжа, разлив авиатоплива, нейтральный газ, магниевые сплавы, прогорание обшивки фюзеляжа.

В зависимости от места возникновения и характера основной массы горючей загрузки на ВС различают следующие виды пожаров:

- разлитого авиатоплива;
- внутри фюзеляжа;
- силовой установки;
- органов приземления.

В реальной обстановке возможно одновременное сочетание всех или отдельных видов пожаров. Например, пожар под ВС топлива может привести к загораниям внутри фюзеляжа или к пожару шасси. Каждый из перечисленных видов пожара на воздушном судне на земле имеет ряд специфических особенностей, которые необходимо учитывать при организации пожаротушения на ВС и выборе наиболее оптимальных средств тушения [1].

Пожары ВС в разлитом авиатопливе. Этот вид пожара связан с возможностью разлива авиатоплива, являющегося ос-

новным горючим материалом, вокруг аварийного ВС на большой площади, достигающей сотен и тысяч квадратных метров. При этом, в зависимости от характера разрушения топливной системы, положения ВС и рельефа поверхности разлива топлива по отношению к планеру ВС могут быть односторонними и двусторонними. Наибольшую опасность и сложность для спасания терпящих бедствие представляет двусторонний пожар разлитого авиатоплива. Пожары разлитого авиатоплива характеризуются, как правило, большими размерами, быстрым распространением горения по всей площади планера ВС, высокой скоротечностью и большой температурой в зоне горения (более 1000°C). Такие пожары вызывают воздействие на фюзеляж самолета больших тепловых потоков, которые приводят к быстрому прогоранию обшивки фюзеляжа. Как показали испытания, уже через 2-3 минуты установившегося горения разлитого топлива, а в отдельных случаях и раньше, происходит прогар обшивки фюзеляжа и распространение пожара в пассажирские салоны, кабину экипажа и другие помещения воздушного судна. Вследствие этого резко повышается температура внутри салонов и кабины, происходит разложение и горение синтетических декоративно-отделочных и конструкционных материалов с выделением большого количества отравляющих веществ. Пожар разлитого топлива, воздействуя на топливные баки, приводит к дополнительному их разрушению и усилению горения, связанному с истеканием топлива. В ряде случаев пожар разлитого топлива может вызвать взрывы топливных баков ВС. Наибольшую опасность для пассажиров и членов экипажа представляют взрывы фюзеляжных топливных баков, которые могут сопровождаться выбросом топлива и факела внутрь пассажирских салонов [2]. Взрывы фюзеляжных баков, заполненных нейтральным газом (СО₂, азот), при наземном пожаре ВС практически исключаются. Взрывы мягких крыльевых баков носят локальный характер, не сопряжены с разбросом частей конструкции ВС и разбрызгиванием топлива. Опасность в этом случае представляет сопровождающее взрыв последующее усиление пожара за счет вытекания топлива в зону горения. Взрыв кессонных баков сопровождается разрушением конструкции крыла и топливной системы, что приводит к разлету обломков конструкции и одновременному выбросу большого количества топлива с последующим вытеканием его из разрушенных топливных баков. Основная масса разрушенных частей конструкции выбрасывается перпендикулярно к верхней поверхности крыла и имеет разброс до 25м. Взрывы крыльевых топливных баков при пожаре разлитого авиатоплива возможны не менее чем через 60с после начала горения.

Пожары внутри фюзеляжа. Пожары внутри отсеков ВС, в частности в пассажирских салонах и кабине, относятся к пожарам в замкнутом объеме. Основной горючей загрузкой при таких пожарах являются декоративно-отделочные и конструкционные элементы интерьера, представляющие собой искусственные и натуральные материалы обивки и наполнение кресел, ковровые покрытия, электропроводка, пластмассовые изделия. Для пожаров внутри фюзеляжа характерны небольшие размеры пожара, вызывающего высокую задымленность помещения, относительно быстрое нарастание температуры в верхней части помещений и медленное – в зоне пола. При установившемся горении (через 2-3 мин) среднее значение температуры в зоне пожара в 2-4 раза превышает температуру в зоне пола. Среднеобъемная температура при установившемся горении (до момента прогорания обшивки) не превышает, как правило, 250°C и имеет некоторую тенденцию к снижению. Пожар имеет тлеющий характер без видимого пламени, однако он не прекращается до полного выгорания горючей загрузки. Горение происходит по поверхности стен, потолков, пассажирских кресел, но может быть и в объеме салона за счет капель расплавленных синтетических материалов, стекающих с отделочных и конструкционных элементов потолка салона и кабины экипажа. При прогорании обшивки пожар внутри фюзеляжа обычно усиливается вплоть до появления открытого пламени и температура в верхней части салонов резко возрастает (до 900°C). Высокая температура может привести к расплавлению и загоранию сплавов магния, входящих в конструкцию некоторых типов пассажирских кресел, что затрудняет тушение пожара. При пожарах внутри фюзеляжа происходит быстрое нарастание концентрации отравляющих веществ, продуктов горения и термического разложения горючих материалов, обуславливающих основную опасность для людей, находящихся на борту горящего ВС. Характер пожаров внутри фюзеляжа воздушного судна определяет и сложность его тушения, связанную с труднодоступностью очага пожара и трудностью определения его местоположения [3].

Пожары силовой установки. К пожарам силовой установки ВС относятся загорание двигателей, систем запуска, масляной системы, агрегатов управления двигателями, элементов топливной системы. Основным горючим материалом при пожарах силовой установки является авиатопливо. В начальной стадии пожары двигателей носят локальный характер и ограничены объемом подкапотного пространства. Развитие пожара двигателей и их систем характеризуется быстрым ростом температуры (до 1000°C в зоне горения) и скоротечностью. При пожаре в подкапотном пространстве могут прогореть противопожарные перегородки, и это

приведет к распространению огня. При размещении двигателей на крыльях (Ил-18, Ил-86, Ан-24 и др.) огонь может перейти на топливные баки. При расположении двигателей в хвостовой части (Ту-154, Ту-134, Ил-62 и др.) пожар может распространяться внутрь фюзеляжа воздушного судна. Пожар в двигателе и подкапотном пространстве может сопровождаться хлопками и выбросом горящего топлива.

Пожары органов приземления. Пожары органов приземления (шасси, система торможения) главным образом связаны с горением трех видов материалов: резины, гидрожидкости и магниевых сплавов. Пожары шасси возникают в основном при посадке самолетов с завышенной скоростью или при экстренном торможении. Возможны пожары шасси по причине их отказов и неисправностей. Органы приземления могут загораться от пожара разлитого авиатоплива. Одним из наиболее часто встречающихся пожаров органов приземления является горение гидрожидкости при разрушении гидросистемы шасси. При этом развивается высокая температура, приводящая к загоранию резины, а затем и магниевых сплавов барабанов колес тележки шасси. Пожар гидрожидкости скоротечен и может привести к разрыву гидроцилиндров, и баллонов в гондоле шасси. Загорание резины колес может привести к разрыву пневматиков. При посадке ВС с превышением скорости или при экстренном торможении может происходить «сброс» резины и загорание магниевых сплавов. Магниевые сплавы могут загореться и при пожаре гидрожидкости или авиатоплива. Обычно это происходит через 6-8 минут после начала такого пожара. Характерным признаком пожара магниевых сплавов является сильное белое свечение, наличие горящего металла и появление белого плотного дыма. В зоне горения магниевых сплавов развивается очень высокая температура (до 3000°C). Загорание органов приземления опасно тем, что в основном шасси современных пассажирских самолетов располагаются под крыльями и пламя при горении резины или гидрожидкости непосредственно воздействует на конструкцию крыла, выполненную из легкоплавких алюминиевых сплавов [4]. Поскольку в крыльях современных пассажирских ВС размещается основное количество топлива, то разрушение крыльев может привести к разливу топлива и резкому увеличению размеров и интенсивности пожара.

Тушение пожаров на ВС, спасание пассажиров и экипажа. Порядок боевых действий личного состава при тушении пожара на ВС определяется условиями конкретной аварийной ситуации (АС). Случаи аварийной ситуации, составленные на основании обобщения материалов авиaproисшествий на аэродромах расположены в порядке усложнения условий тушения пожара и спаса-

ния терпящих бедствий. В авиапредприятии целесообразно отрабатывать тактические схемы тушения пожара и проведения спасательных работ для каждого характерного случая АС применительно к ВС, совершающим полеты на данном аэродроме. По каждой схеме целесообразно оценить потребную численность сил и средств, их расстановку, порядок действий. В любом случае необходимо исключить из следующих основных целей тушения пожара на ВС обеспечение условий спасания пассажиров и экипажа горящего ВС путем локализации пожара и эвакуации терпящих бедствие из ВС за минимальное время. Необходимо учитывать, что основными функциями личного состава пожарно-спасательных расчетов является тушение пожара на ВС и эвакуация, совместно с другими расчетами аварийно-спасательной команды (АСК), людей из аварийного ВС [5]. По возможности принимают участие и в оказании первой помощи пострадавшим на месте АС.

Список использованных источников

1. Ахремочкин, С.А. Особенности тушения пожаров на воздушных судах // материалы Международной научно-практической конференции «Эколого-мелиоративные аспекты рационального природопользования». – Волгоград, 2017. – С. 496-502.

2. Гулюгина, Т.М., Мерзликин И.Н. Тушение пожаров на воздушных судах на аэродромах гражданской авиации // материалы II Всероссийской научно-практической конференции «Современные проблемы пожарной безопасности: теория и практика (Firesafety 2020)». – Уфа: Уфимский государственный авиационный технический университет, 2020. – С. 225-228.

3. Рекомендации по тушению пожаров на воздушных судах на аэродромах гражданской авиации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://pzhproekt.ru/nsis/Rd/Rekom/rek-tushenie-aerodrom.htm> (20.05.2021).

4. Федоренко, Е.А., Курзин Н.Н. Особенности тушения пожаров на воздушном судне и в аэропорту (на примере г. Краснодара): монография. – Краснодар: КСЭИ, 2015. – 125 с.

5. Нирусин, Р.В., Золкин А.Л., Семенов Е.Д. Влияние и методы предупреждения возникновения коррозии на воздушном судне// Техника и технология современных производств. Сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Пенза, 2021. – С. 166-169.

ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT OF METHODS OF EMERGENCY LEAVING THE AIRCRAFT

R.V. Nirusin¹, A.L. Zolkin², M.S. Chistyakov³

¹ *Aviation complex of military unit 26473*

² *Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics
(PGUTY)*

Samara, Russia

³ *Autonomous non-profit educational organization of higher education
of the Central Union of the Russian Federation «Russian University of
Cooperation», Vladimir branch,
Vladimir, Russia,*

At the present stage, the development of aviation, which is characterized by an increase in passenger and freight traffic. The expansion of the airline network, the formation of a new generation of aircraft, the most important task remains to ensure flight safety. Among the complex of flight safety problems, emergency - rescue and fire-fighting support of aircraft at airfields occupies a prominent place. As evidenced by domestic and foreign materials about aviation accidents, sunbathing can occur at all stages of air transport operation: take-off and landing, during maintenance of the aircraft. However, the largest number of accidents or disasters caused by or accompanied by fires occurs in the area of airfields.

Key words: types of fires, sunbathing inside the fuselage, spilling of aircraft fuel, neutral gas, Magnesium alloys, burning of the fuselage skin.

УДК 629.7(075)

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ МЕТОДОВ АВАРИЙНОГО ПОКИДАНИЯ САМОЛЕТА

Р.В. Нирусин¹, А.Л. Золкин², М.С. Чистяков³

¹ *Авиационный комплекс в/ч 26473*

² *ФГБОУ ВО Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики (ПГУТИ),*

г. Самара, Россия

³ *Автономная некоммерческая образовательная организация высшего образования Центросоюза РФ «Российский университет кооперации», Владимирский филиал,*

В данной статье рассмотрены методы аварийного покидания самолета. Данное направление является наиболее актуальным на данный момент, так как авиация постоянно развивается и имеется необходимость соответствия методов и современных самолетов для поддержания безопасности полетов на высоком уровне.

Ключевые слова: идея парашюта, сверхзвуковая скорость, конструкция Котельникова, аварийные прыжки, повышение комфортности, интеллектуальные катапультируемые кресла.

26 февраля 1955 года американский летчик-испытатель Джон Смит впервые в истории успешно катапультировался на сверхзвуковой скорости. То есть остался жив. Сознание к нему вернулось через пять суток. А выписался он из госпиталя через три месяца [1].

Парашют. Первое средство спасения появилось задолго до первого самолета. Идею парашюта сформулировал еще Леонардо да Винчи. А впервые применил на практике древнее средство спасения Жан Пьер Бланшар, который в 1785 году спасся, когда во время полета лопнула оболочка воздушного шара. Однако первые авиаторы парашютами не пользовались. По той простой причине, что модели того периода, применявшиеся при полетах на шаре, не были приспособлены для самолетов, которые уже тогда имели скорости, превышающие 60 км/ч.

Первые «авиационные» парашюты появились перед Первой мировой войной во Франции и в России. Это были металлические ранцы, в которых находились шелковые купола со стальным тросиком, прошитым по краям. Вес этой конструкции превышал 10 килограммов. Русский парашют конструкции Котельникова был надежнее и удобнее французского, поскольку крепился к телу не в одной точке, благодаря чему динамический удар при раскрытии купола был распределенным. Первые парашюты не гарантировали 100-процентное спасение. Зачастую они не раскрывались, и пилоты гибли. И лишь к середине 20-х годов, когда конструкции парашютов существенно усовершенствовались, они стали вводиться в ВВС различных стран как обязательное штатное снаряжение.

Дозвуковая катапульта. В 40-е годы парашют в чистом виде уже перестал справляться с возложенными на него задачами. Поскольку резко возросли скорости полетов. Старая техника прыжка, когда пилот, сдвинув фонарь, переваливается за борт самолета, была безопасна при скоростях до 400 км/час. Потому что при

больших скоростях пилота «догоняло» хвостовое оперение машины. В 1943 году в ВВС США был проведен анализ аварийных прыжков с самолетов за предыдущий год. Выяснилось, что 12,5% из них привели к гибели пилота. В 45% случаях были получены травмы различной степени тяжести. Через два года эти показатели возросли до 15% и 47% соответственно.

Первыми приступили к практическому решению этой проблемы немцы. Уже в годы войны они начали использовать на истребителе He-219 катапультирующееся кресло, приводящееся в движение сжатым воздухом. А на реактивном истребителе He-162 катапульта срабатывала от пиропатрона. При этом скорость катапультирования составляла 12 м/сек, а перегрузка – 11,5 g.

После войны все материалы по немецким катапультам попали к англичанам, которые быстро «переняли» опыт и начали выпускать свои катапультирующиеся кресла, разумеется, доработанные. А в конце 40-х данный вид спасательной техники уже освоили все страны, начавшие создавать реактивные военные самолеты.

Наибольших успехов в этой области добились американцы. Их катапульти позволяли покинуть самолет на скорости в 900 км/ч. При этом за 0,1 сек кресло достигало скорости 17,5 м/сек, на пилота действовала перегрузка в 20 g.

Разработка американской катапульти сопровождалась фантастическими экспериментами, в которых участвовал, смело можно сказать, супермен – полковник ВВС Джон Стэпп. Он добровольно испытывал на себе действие перегрузок, которые превышали смертельные для среднего человека. Установленный им рекорд – 46g. Платформу, на которой был зафиксирован Стэпп, при помощи пороховых ускорителей разогнали до скорости 1000 км/час, а затем затормозили за 1,4 сек. Он часто ломал руки, ноги и ребра. Но умер естественной смертью в возрасте 89 лет.

Катапульти первого поколения были несовершенны. Поскольку они усложняли процедуру спасения, и не каждый пилот мог в экстремальных условиях четко выполнить последовательность действий. Прежде всего, необходимо было отстрелить фонарь, а затем привести в действие пиропатрон. Известны случаи, когда про фонарь забывали, и пилот разбивал об него голову. Также в полете необходимо было отстегнуться от кресла. Иногда для этого не хватало времени.

Катапульта второго поколения. От этих недостатков удалось избавиться в следующем поколении катапульти. Они стали

частично автоматизированными. Автоматически стал отстреливаться фонарь, раскрываться парашют и отсоединяться кресло. Именно это и спасло жизнь Джону Смигу.

При испытаниях истребителя F-100A на высоте 11 300 метров неожиданно заклинили органы управления. Самолет пошел в крутое пикирование, скорость постоянно возрастала, достигнув 1300 км/час. Когда высота снизилась до критической, Смит принял решение о катапультировании. Хотя оно было и непростым: он знал, что два случая покидания самолета на сверхзвуковой скорости закончились гибелью пилотов. Его полет описывали уже очевидцы. Кресло, не имевшее стабилизации, кувыркалось в воздухе. Когда парашют раскрылся, от него оторвалась третья часть. После того, как кресло отцепилось, Смит через 2 секунды упал в воду. У него был отрезан кончик носа. Лицо было сплошным месивом. Отсутствовали ботинки и носки. Одежда была изодрана. Желудок настолько надулся воздухом, что находящийся без сознания пилот покачивался в воде, как поплавок. Его тут же подобрали и направили в госпиталь, где он пришел в себя лишь через 5 дней. Лечение продолжалось три месяца. Когда Смит отправлялся в тот роковой полет, он весил 97 килограммов. Выйдя из госпиталя – 68 килограммов. После этого он продолжил летать, но лишь на легких одномоторных самолетах.

Катапульта с интеллектом. В 60-е годы сверхзвуковые самолеты начали оснащаться катапультами третьего поколения, которые превратили спасение на сверхвысоких скоростях не в чудо, а в рутинные действия. Хотя, конечно, пилоты при этом и испытывают громадные перегрузки. Прежде всего, появились средства, которые минимизируют действие на пилота сильнейшего воздушного удара. Кресла больше не кувыркались в воздухе. Появилось несколько режимов катапультирования: на больших высотах и у земли. С этого момента стало возможным катапультироваться во время разгона самолета на ВПП [2, 3, 4]. В катапультах различных фирм используется разное количество режимов работы – от двух до пяти – в зависимости от скорости и высоты полета.

Все более становится популярным использование в катапультах нового типа реактивных двигателей с переменной тягой. За счет этого достигается не ступенчатое, а плавное регулирование скорости и направления перемещения кресла в пространстве в зависимости от множества факторов.

Очень важным моментом стало повышение комфортности, а точнее – внедрение в конструкцию кресла такой геометрии, которая позволяет пилоту наименее травмироваться при катапультировании. И это мероприятие способствовало тому, что теперь пилот способен переносить большие перегрузки, чем раньше.

Однако существует потолок скорости, при превышении которого катапульта не способна спасти пилота. Он равен примерно 2500 км/час на высоте. Однако порой возникают ситуации, когда пилот вынужден рисковать, хоть этот риск и не намного ниже, чем падение на землю. В 1982 году пилот А. Коновалов, испытывая истребитель на высоте 20 000 м и скорости 3000 км/час, ощутил сильный удар в хвостовой части. Машину начало вертеть. Загорелся индикатор пожара. Сбрасывать скорость было некогда, поскольку в любой миг мог произойти взрыв. И действительно, через две секунды после того, как Коновалов покинул самолет, он взорвался. Пилот испытал опасные для жизни перегрузки, но при этом даже кратковременно не потерял сознание.

Однако ни одна даже самая совершенная катапульта не дает 100-процентных гарантий сохранения жизни пилота. Ежегодно погибает около 20% катапультировавшихся. При этом 80% из них погибает потому, что из-за недостаточной высоты не успевает раскрыться парашют.

Для наиболее комфортного катапультирования несколько компаний еще на заре реактивной авиации начали применять спасательные капсулы. Они представляют собой герметичные отсеки с аппаратурой жизнеобеспечения на больших высотах. По этому пути пошли создатели сверхзвукового бомбардировщика В-58, оснастив капсулами всех троих членов экипажа. К недостаткам данных устройств следует отнести невозможность спасения на высотах меньше 2000 метров. Существовала и нижняя граница скорости нормального срабатывания – 185 км/час.

По тому же пути пошли и создатели стратегического бомбардировщика ХВ-70, который поднялся в воздух в 1964 году, но так и не пошел в серийное производство. Он также был оснащен индивидуальными спасательными капсулами, которые позволяли катапультироваться в диапазоне скоростей от 165 км/час до 3 М.

Известны и более экзотические способы спасения экипажа, при этом и более затратные как при разработке, так и при изготовлении. На бомбардировщике F-111А, пошедшем в серию

в 1967 году, спасательной была отделяемая кабина, в которой размещались два члена экипажа. Она была герметичной, имела реактивный двигатель, систему парашютов и резиновый поплавок для приводнения, а также для смягчения посадки на почву.

Однако это направление не имело дальнейшего развития. И начиная с 70-х годов, все боевые машины оснащаются «интеллектуальными» катапультируемыми креслами [5, 6].

Список использованных источников

1. Агроник, А.Г., Эгенбург А.Л. Развитие авиационных средств спасения. – М.: Машиностроение, 1990. – 256 с.

2. Алексеев, С.М., Балкина Я.В., Гершкович А.М и др. Современные средства аварийного покидания самолета. – М.Оборонгиз,1961. – 452 с.

3. Афанасьев, А.Н., Усачёв Д.В. Оперативная оценка факта применения экипажем летательного аппарата средств принудительного аварийного покидания в авиационном происшествии / А.Н. Афанасьев, Д.В. Усачёв // Информационно-технологический вестник. – 2020. – № 2(24). – С. 10-18.

4. Корженьянц, В.А., Моисеев Ю.Б., Страхов А.Ю. Подготовка летного состава к катапультированию / В.А. Корженьянц и др. // Военно-медицинский журнал. – 2011. – №6. – С. 59-62.

5. Нирусин, Р.В., Золкин А.Л., Семенов Е.Д. Обеспечение надежности летательного аппарата / Р.В. Нирусин и др. // Техника и технология современных производств. Сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Пенза, 2021. – С. 154-161.

6. Нирусин, Р.В., Золкин А.Л., Семенов Е.Д. Перспективы развития полимерных и композиционных материалов в самолетостроении / Р.В. Нирусин и др. // Техника и технология современных производств. Сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Пенза, 2021. – С. 161-165.

ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT OF METHODS OF EMERGENCY LEAVING THE AIRCRAFT

R.V. Nirusin¹, A.L. Zolkin², M.S. Chistyakov³

¹ *Aviation complex of military unit 26473*

² *Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics
(PGUTY)*

Samara, Russia

³ *Autonomous non-profit educational organization of higher education
of the Central Union of the Russian Federation «Russian University of
Cooperation», Vladimir branch,
Vladimir, Russia*

This article considers the development of methods of emergency escape of the aircraft. This direction is the most relevant at the moment, since aviation is constantly developing and there is a need to comply with the methods and modern aircraft to maintain flight safety at a high level.

Keywords: the idea of a parachute, supersonic speed, Kotelnikov's design, emergency jumps, increased comfort, intelligent ejection seats.

УДК: 656.13/73.31.41

АНАЛИЗ МЕТОДОВ НЕРАЗРУШАЮЩЕГО КОНТРОЛЯ И ВОЗМОЖНЫХ ДЕФЕКТОВ: НА ПРИМЕРЕ АВИАЦИОННОЙ ТЕХНИКИ

Р. В. Нирусин¹, А. Л. Золкин², Е.Д. Семенов³, Е.А. Кабакаев³

¹*Авиационный комплекс в/ч 26473*

²*ФГБОУ ВО Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики (ПГУТИ),
г. Самара, Россия*

³*Национальный исследовательский Томский политехнический
университет,
г. Томск, Россия*

В данной статье рассмотрены перспективные методы неразрушающего контроля. Периодическое обследование позволяет своевременно обнаружить предпосылки к возникновению неисправности механизма или усталости конструкции и предпринять действия по устранению причин возможных неисправностей или разрушений. Это существенно повышает безопасность эксплуатации и снижает стоимость и продолжительность внеплановых ремонтов.

Ключевые слова: методы неразрушающего контроля, основные требования, экономическая составляющая, контроль качества, обнаружение внутренних или внешних дефектов.

Методы неразрушающего контроля (дефектоскопия) – обобщающее название методов контроля объектов, используемых для обнаружения внутренних или внешних дефектов в объектах контроля, отклонений их химического состава и для иных целей. Уже в самом названии «методы неразрушающего контроля» подразумевается то, что эти методы не требуют разрушения объекта в целом. Рассмотрим основные требования, предъявляемые к неразрушающим методам (НК) контроля (дефектоскопии):

- возможность контроля качества продукции на всех стадиях жизненного цикла (изготовление, эксплуатация, ремонт) по большинству заданных параметров;
- высокая достоверность результатов контроля;
- высокая надежность и точность аппаратуры для проведения контроля, а также возможность использования ее в различных условиях (снег, дождь, повышенная влажность и т. д.);

– простота методик выполнения контроля, а также техническая доступность средств контроля в условиях производства, эксплуатации и ремонта;

– возможность автоматизации и механизации контроля технологических процессов, а также управления ими с использованием сигналов, выдаваемых средствами контроля;

– согласованность времени, которое затрачивается на контроль, со временем работы другого технологического оборудования. Основными областями применения неразрушающих методов контроля являются:

– проведение исследований структуры материалов и дефектов в изделиях с целью усовершенствования технологии;

– непрерывная дефектоскопия особо ответственных объектов;

– дефектоскопия объектов длительной эксплуатации.

Применение методов НК на различных этапах эксплуатации авиационной техники (АТ) способствует:

– повышению достоверности определения технического состояния высоконагруженных объектов;

– уменьшению интенсивности отказов, а следовательно, и предотвращению летных происшествий, катастроф;

– экономии материальных ценностей, уменьшению времени простоя АТ, сокращению ремонтных работ из-за возникновения дефектов;

– полной выработке межремонтных и назначенных ресурсов АТ и их обоснованному увеличению при сохранении заложенного уровня надежности [1, 2].

Эффективность определяется большим числом факторов, главными из которых являются выявление дефектов, стоимость, оперативность, производительность и безопасность. Каждый метод НК ориентирован на выявление определенных дефектов. Например, дефекты только на поверхности объектов позволяют обнаруживать визуальные и капиллярные методы контроля; поверхностные и подповерхностные дефекты обнаруживаются при помощи магнитного и токовихревого методов. Акустическим и радиационным методами можно обнаружить поверхностные, подповерхностные и внутренние дефекты. Наиболее благоприятными, с точки зрения автоматизации контроля, являются следующие методы: магнитный (с феррозондовыми, индукционными и подобными типами преобразователей), токовихревой, радиационный и некоторые виды тепловых. Главные преимущества перечисленных методов – это отсутствие прямого контакта преобразователя с объектом контроля и предоставление информации о

дефектах в виде показаний приборов дефектоскопов. Ультразвуковой метод с этой точки зрения требует контакта преобразователя с контролируемым объектом, например, через слой воды. Трудность автоматизации других методов контроля заключается в необходимости визуальной обработки информации о дефектах. С точки зрения опасности для персонала, проводящего контроль, выделяются радиационные методы. Методы капиллярного контроля и течеискания при использовании определенных типов пробных веществ и ультрафиолетовых осветителей также обладают определенной токсичностью [3, 4, 5].

Экономическая составляющая стоимости проведения методов НК зависит от определенного метода, среди которых наиболее дорогие: радиографический и течеискания. Высокая стоимость проведения данных методов связана с длительностью операций контроля, а также с необходимостью капитальных затрат на оборудование и специального помещения. В определенных случаях необходимо контролировать объект двумя или несколькими методами (обычно сочетают методы, способные обнаруживать внутренние и поверхностные дефекты – акустический и магнитный контроль; магнитопорошковый метод контроля, акустический и токовихревой контроль, или плоские и объемные дефекты – ультразвуковой контроль и радиография). Дополнительный контроль также осуществляется только в тех случаях, когда основным методом не обеспечиваются заданные требования, или назначается для повышения информативности об объекте контроля. Например, при токовихревом контроле узла стабилизатора летательного аппарата (ЛА) после выявления дефектоскопистом дефекта проводится дополнительный контроль (обычно капиллярный) для подтверждения выявленного дефекта. Для контроля внутренних поверхностей используются акустический и визуально-оптический методы контроля (или токовихревой и визуально-оптический метод) [6].

Дефект – каждое отдельное несоответствие продукции требованиям, установленным нормативной документацией (ГОСТ, ОСТ, ТУ и т.д.). Дефектами являются любые отклонения параметров материалов, деталей и изделий от заданных (например, цепочка размеров, качество обработки поверхности, а также ряд других физических величин). К несоответствиям относятся неоднородность состава материала: наличие включений, изменение химического состава, наличие других фаз материала, отличных от основной фазы, и др.; нарушение сплошности материалов и деталей. Далее рассмотрим, по каким признакам можно классифицировать дефекты. Дефекты подразделяются на явные (выяв-

ляются глазами) и скрытые (внутренние, подповерхностные, т. е. не различимые глазом). В зависимости от возможного влияния дефекта на служебные свойства детали дефекты могут быть:

- малозначительными (на работоспособность продукции никак не оказывают влияния);

- значительными (существенно влияют на использование продукции и/или на ее долговечность, но не являются критическими);

- критическими (при их наличии использование продукции по назначению невозможно или исключается по соображениям безопасности и надежности).

По происхождению дефекты изделий бывают:

- производственно-технологические (возникающие при изготовлении, сварке, резке, пайке, клепке, склеивании, механической или химической обработке и т. п.);

- эксплуатационные или ремонтные (возникают после некоторой наработки изделия в результате усталости материала, изнашивания трущихся узлов, а также неправильной эксплуатации, технического обслуживания и ремонта);

- конструктивные (несовершенство конструкции из-за ошибок на этапе проектирования).

Также для выбора оптимальных методов и параметров контроля производится классификация дефектов по различным признакам: по размерам дефектов, их количеству и форме, месту расположения дефектов в контролируемом объекте и т.д. В ультразвуковой дефектоскопии размер дефекта (дефектов) влияет на выбор рабочей частоты. Размеры дефектов могут изменяться от долей миллиметров до сколь угодно большой величины. К дефектам изделий из любых материалов относятся отклонения размеров и геометрических форм основных и свободных поверхностей (несоосность, непрямолинейность, непараллельность, неперпендикулярность, шероховатость, эксцентричность), изменение толщины покрытия, влажность. Далее отдельно перечислим дефекты для некоторых неметаллических материалов. Возникновение дефектов в полимерных композиционных материалах во многом определяется вязкостью связующего, степенью пропитки армирующего материала, температурой технологического оборудования, температурой входящего армирующего материала, скоростью протягивания арматуры, ее напряжением, давлением обжатия армирующего материала, сушкой армирующего материала, липкостью, содержанием летучих и растворимых веществ, плотностью полуфабриката, скоплением связующего армирующего наполнителя и способом его укладки. Наиболее характер-

ными дефектами для методов открытого формирования являются пористость, расслоения, участки неполного отверждения, изменение толщины, низкое значение физико-механических свойств, неравномерное распределение связующего наполнителя, складки. Для закрытого формирования характерными дефектами являются трещины, расслоения, локальная пористость, неравномерное распределение связующего наполнителя и участки его локальной ориентации, нарушения ориентации наполнителя, внутренние остаточные напряжения, обрывы нитей и волокон. Основные дефекты стекла – нарушения физической однородности и сплошности. Они могут быть структурными, технологическими, эксплуатационными. Это могут быть разрывы, субмикротрещины и микротрещины, технологические пузыри размерами от 0,8 до 3 мм, неровности поверхности.

Различают дефекты, связанные с искажением размеров и формы изделия (коробление, деформации); с изменением структуры материала (трещины, прыщи, посечки и свищи); дефекты поверхности (пузыри, мушки, выплавки, вскипы, наколы, металлический блеск). Трещины возникают из-за недостаточной обработки керамической массы, неодинаковой плотности различных мест полуфабриката, резкого изменения температуры во время наибольшей усадки или в процессе охлаждения, неправильной укладки изделий и т.п. Дефектами полупроводниковых материалов являются изменение параметров зонной структуры и основных параметров примесных центров, нарушения кристаллической структуры, изменение чистоты материала, наличие электрически активных и неактивных примесей, неоднородность распределения примесей по объему материала и устройства, механические напряжения [7, 8].

Список использованных источников

1. Каневский, И.Н., Сальникова Е.Н.. Неразрушающие методы контроля: учебное пособие. – Владивосток: Изд-во ДВГТУ, 2007. – 243 с.
2. Неразрушающий контроль металлов и изделий: справочник / под ред. Г.С. Самойловича. – Москва: Машиностроение, 1976. – 456 с.
3. Белокур, И.П., Коваленко В.А. Дефектоскопия материалов и изделий. – Киев: Техника, 1989. – 192 с.
4. Дефектоскопия деталей при эксплуатации авиационной техники / под ред. П.И. Беды. – Москва: Воениздат, 1978. – 231 с.

5. Юмашев, А.В., Михайлова М.В., Кудерова И.Г., Кристалль Е.А. Варианты использования 3d сканирования в ортопедической стоматологии // Вестник новых медицинских технологий. Электронное издание. – 2015. – № 1. – С. 2-6.

6. Ряховский, А.Н., Левицкий В.В., Карапетян А.А. и др. Сравнительная оценка методов трехмерного сканирования лица // Панорама ортопедической стоматологии. – 2007. – № 4. – С. 10-13.

7. Юмашев, А.В., Ряховский А.Н. Варианты использования CAD/CAM систем в ортопедической стоматологии. Стоматология. – 1999. – Т. 78. – № 4. – С. 56-58.

8. Андрончев, И.К., Золкин А.Л., Мякишева Т.Н. Новые возможности ультразвукового контроля колесных пар пассажирских вагонов // Проблемы транспорта Дальнего Востока. FEBRAT-09: Материалы восьмой Международной научно-практической конференции. – Владивосток: Морской государственный университет имени адмирала Г.И. Невельского, 2009. – С. 136.

ANALYSIS OF NON-DESTRUCTIVE CONTROL METHODS AND POSSIBLE DEFECTS: ON THE EXAMPLE OF AVIATION EQUIPMENT

R.V. Nirusin¹, A.L. Zolkin², E. D. Semenov³, E. A. Kabakaev³

¹*Aviation complex of military unit 26473*

²*Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics
(PGUTY)*

Samara, Russia

³*National Research Tomsk Polytechnic University,
Tomsk, Russia*

This article discusses promising methods of nondestructive testing. Periodic inspection allows timely detection of the prerequisites for the occurrence of mechanism malfunction or fatigue of the structure and take actions to eliminate the causes of possible malfunctions or damage. This significantly improves operational safety and reduces the cost and duration of unscheduled repairs.

Keywords: Non-destructive testing methods, basic requirements, economic component, quality control, detection of internal or external defects.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ ПО ЭЛЕКТРИЧЕСКИМ СЕТЯМ

А.С. Оленина, С.В. Малахов

*ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики»,
г. Самара, Россия*

В статье рассматривается характеристика и принцип действия, анализируются проблемы и перспективы практического применения технологии PLC (Power line communication).

В работе показаны достоинства данной технологии, позволяющие говорить о широкой перспективе применения в будущем, а также имеющие место и слабые места, вызванные как качеством линий энергоснабжения, так и отсутствием эффективной защиты полезного сигнала от помех.

Ключевые слова: технология PLC, энергоснабжение, передача информации (данных) по линиям электропередачи (ЛЭП).

В настоящее время исследования и научно-технические разработки позволяют внедрить систему (PLC, с англ. Power line communication), представляющую собой передачу информации (голосовую, а также телеметрическую). По большому счету, в настоящее время в городах не существует особых препятствий для того, чтобы любая электрическая розетка 220 V выполняла дополнительную функцию – являлась точкой выхода в сеть Интернет. Во многих российских регионах PLC становится приемлемым решением для реализации механизма «последней мили» – канала связи, который соединяет последний сетевой узел провайдера с конечным оборудованием (рабочим местом) клиента.

PLC используется, в основном, в системах энергоучета, простой автоматизации (освещение, приводы механизмов). Реже – это «последняя миля» в сетях передачи данных (Интернет), в голосовой связи. Развитие технологии сделало возможным использование не только в сетях переменного тока. Отсутствие дополнительных проводов оказалось настолько привлекательным, что сейчас осуществляется интеграция PLC даже в системы электропроводки автомобилей.

При правильном применении технологию Power Line Communication можно использовать почти где угодно, но, глав-

ным образом, данная технология используется для организации локальной сети дома и офиса, а также в качестве технологии доступа на провайдерском уровне. К достоинствам данной технологии можно отнести легкую масштабируемость сети, возможность реализации системы «умный дом» (наподобие технологии Z-Wave), отсутствие дополнительных отверстий в стене и кабеля в квартире/доме.

Однако, в процессе разработки и последующей эксплуатации выясняется, что узким местом технологии является слабая помехозащищенность и скорость передачи данных.

Преимущество технологии PowerLine, заключающаяся в применении широкого диапазона частот, одновременно является и недостатком. В различных странах диапазон запрещенных для применения частот строго регламентирован. Работая, PLC-устройство способно «заглушить» радиоприем в применяемом диапазоне. В следствие этого использование OFDM и широкого диапазона частот придают технологии PowerLine гибкость при применении в различных условиях.

Иной значимой проблемой, теперь уже для самих устройств PLC, считаются импульсные помехи, источниками которых являются различные зарядные устройства, галогеновые лампы, включение или же выключение различных электроприборов.

Сложность ситуации заключается в том, что, устройство PLC может не успевать адаптироваться к быстроизменяющимся условиям, так как их продолжительность может быть равна одной микросекунде и меньше. Для решения подобной проблемы применяется каскадное кодирование битовых потоков перед их модуляцией и дальнейшей передачей в сеть. Суть помехоустойчивого кодирования состоит в добавлении в исходный информационный поток избыточных битов, которые задействуются декодером на приемном конце для обнаружения и исправления ошибок.

В дополнение, помехоустойчивое кодирование увеличивает безопасность передаваемой информации в общей среде передачи. Так как в качестве среды передачи данных выбрана сеть бытового электропитания, несколько устройств могут начать передачу одновременно. Для разрешения коллизий используется метод CSMA/CA. Добавив поля приоритизации к кадрам данных, передаваемых в сетях PowerLine, стало возможным передавать голос и видео через IP.

С появлением системы HomePlug удалось снизить чувствительность к электрическим шумам, присутствующим в линиях электропередач. Проблема была решена путем увеличения несущей

щих частоты связи, чтобы сигнал передавался по нейтральному проводнику, который является общим для всех фаз.

С помощью технологии PowerLine может быть реализована идея «умного дома», в котором вся развлекательная электроника соединена в единую информационную сеть с возможностью централизованного управления. Благодаря тому, что PLC использует готовые коммуникации, PowerLine-технология может быть использована в автоматизации технологических процессов, путем подключения блоков автоматизации с помощью электрических проводов или других типов проводов. Благодаря тому, что PLC может работать с разными проводами (не обязательно электрическими), появляется возможность использовать технологию в системах безопасности пожаротушения, а также для организации систем видеонаблюдения. Организации уже не раз приходили к выводу о том, что главный противник распространения PLC в мире - это они сами, вернее, количество всевозможных вариантов передачи данных по электросетям, не поддерживающих друг друга.

Нельзя забывать о высокочастотных шумах, появляющихся в сети вследствие включения электроприборов или при использовании импульсных блоков питания, энергосберегающих ламп и т.п. В некоторых случаях придется буквально выбирать: или подключение к сети в темноте, или без интернета в освещенной комнате. Кроме того, на качество и скорость связи оказывает отрицательное влияние качество электропроводки, наличие скруток (снижение скорости до полного пропадания) тип, мощность бытовых электроприборов и устройств.

Технология PowerLine имеет множество подводных камней и не так проста в реализации и использовании, как об этом пишет производитель. Эта технология вполне подходит для использования на предприятиях по управлению автоматизированными линиями.

В России подобные технологии так и не были удостоены должного внимания. Вначале распространению мешала высокая цена (особенно в сравнении с оборудованием и кабелем Ethernet). В качестве еще одного препятствия для широкого распространения технологии, несмотря на большие работы, проделанные в этом направлении, все же остаются помехи, причем как излучаемые самим передаваемым сигналом, так и «подмешивающиеся» в сигнал при его транспортировке. В частности, серьезной проблемой являются импульсы напряжения от ламп и мощных электродвигателей (и содержащих их приборов). Важный аспект – качество электропроводки – в России также оставляет желать лучше-

го. Во-первых, ранее повсеместно использовались алюминиевые, а не медные провода; во-вторых, во многих домах до сих пор механические соединения в проводке создают помехи даже для подключения обычных бытовых приборов, не говоря уже об информационных соединениях. Особо остро эта проблема затрагивает радиолюбителей и организации (включая государственные и военные), использующих вещание на коротких и средних волнах. Этот вопрос давно пытаются решить, как производители, так и различные мировые ассоциации по стандартизации, но на данный момент универсальное решение отсутствует.

Список использованных источников

1. Связь по ЛЭП – URL: https://en.wikipedia.org/wiki/Power-line_communication – Текст: электронный.
2. Компания КОМПЭЛ – URL: <https://www.compel.ru/lib/54476> – Текст: электронный.
3. Метод доступа CSMA/CD – URL: http://citforum.ru/nets/protocols2/2_04_01.shtml – Текст: электронный.
4. HomePlug – URL: <https://habr.com/ru/post/46344/> – Текст: электронный.

CURRENT PROBLEMS OF USING DATA TRANSMISSION OVER ELECTRIC NETWORKS

A.S. Olenina, S.V. Malakhov

*FSBEI HE «Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics»,
Samara, Russia*

The article discusses the characteristics and principle of operation, analyzes the problems and prospects of practical application of PLC (Power line communication) technology.

The paper shows the advantages of this technology, which allows us to talk about a broad future application, as well as the existing weaknesses caused by both the quality of power supply lines and the lack of effective protection of the useful signal from interference.

Keywords: PLC technology, power supply, transmission of information (data) via power transmission lines.

**ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В АДМИНИСТРАЦИИ
МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ГОРОД КРАСНОДАР**

Т.В. Петренко, Ю.И. Лушан

*ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»,
г. Краснодар, Россия*

В статье проведен исследовательский анализ актуальных проблем кадровой политики на примере администрации муниципального образования город Краснодар и разработке механизмов их решения. Проанализированы основные проблемы развития кадровой политики в органах муниципального управления. Предложены мероприятия и механизмы развития кадров администрации муниципального образования город Краснодар.

Ключевые слова: кадровая политика, управление кадрами, кадровая работа, кадры, муниципальные служащие, администрация муниципального образования.

Формирование и развитие кадров в органах муниципального управления Российской Федерации направлено на решение таких актуальных задач, как [1; 5]:

1. Обновление кадров в муниципальных органах.
2. Формирование процесса постоянного функционирования органов администрирования муниципальных образований.
3. Стимулирование роста и развития профессионального опыта у муниципальных служащих.
4. Формирование высокого уровня мотивации у муниципальных служащих при выполнении своих трудовых задач.
5. Обеспечение приемлемого уровня организационной культуры в органах администрирования муниципального образования.

По нашему мнению, главной причиной необходимости разработки технологий совершенствования кадровой работы в администрации муниципального образования города Краснодар является наличие различных актуальных проблем. Их степень проявления кардинально обострилась в период 2020 года, когда из-за распространения пандемии коронавируса пришлось менять

структуру и принципы трудовой деятельности сотрудников муниципальной службы.

В частности, это обусловлено такими аспектами, как:

– переход многих подразделений администрации муниципального образования г. Краснодар на экономный режим занятости;

– увеличение объема работы и количества трудовых задач, стоящих перед муниципальными служащими;

– ухудшение условий занятости в органах администрации муниципального образования г. Краснодар.

К самым проблемам развития кадров в муниципальной службе России стоит относить следующие [2; 3; 6]:

1. Присутствие психологического и социального давления на муниципальных служащих со стороны руководства.

2. Недостаточный объем выпускников высших учебных заведений РФ, которые занимаются подготовкой профессиональных кадров для муниципальной службы.

3. Медленные темпы развития сотрудников по карьерной лестнице, что снижает степень их мотивации к трудовой деятельности.

4. Недостаточные условия труда, в частности оплаты и организации рабочего места, что приводит к неудовлетворительным настроениям среди муниципальных служащих.

5. Низкий уровень активности применения различных инструментов нематериальной системы мотивации.

6. Низкий уровень профессионализма у сотрудников отдела по работе с кадрами администрации муниципального образования от выполнения задач которых и зависит эффективность развития кадров.

7. Низкий уровень эффективности действующего кадрового резерва муниципальной службы, которые невозможно полноценно использовать как механизм подбора персонала.

Наличие таких проблем приводит к тому, что кадровая политика администрации муниципального образования г. Краснодар недостаточно эффективна. Поэтому актуальным выступает разработка технологий, направленных на развитие кадров муниципальной службы.

По нашему мнению, можно предложить следующий ряд актуальных решений, направленных на совершенствование кадровой работы в администрации муниципального образования г. Краснодар:

1. Необходимо внедрение и практическое применение механизма оценки эффективности кадрового резерва в администрации. В первую очередь, важно определение модели, которая будет применяться для решения данной задачи. Приоритетным будет использование пятифакторной модели, в рамках которой идет оценка законодательного фактора, процессуального фактора, структурно-функционального фактора, мотивационного фактора и компетентностного фактора.

2. Необходимо создание условий, которые будут поддерживать конкуренцию между сотрудниками в рамках своей трудовой и профессиональной деятельности. Однако, реализация такой технологии возможна лишь в случае, если будет решена проблема медленных темпов роста по карьерной лестнице и улучшена система мотивации.

3. Еще одной технологией развития кадров администрации муниципального образования является разработка мероприятий по повышению профессионального и личностного развития сотрудников [4]. В первую очередь, это возможно при помощи разработки и запуска муниципальной программы профессиональной переподготовки, повышения квалификации муниципальных служащих, в особенности, если учесть, что современный этап характеризуется цифровой трансформацией, то соответственно необходимо получение новых знаний для адаптации трудовой деятельности под новообразованные требования общества.

Во-вторых, необходимо применение механизма замещения должностей из ресурсов кадрового резерва, что означает увеличение конкуренции между муниципальными служащими, а также формирование нового опыта и навыков при переводе на другие должности.

4. Необходимо формирование публичности и прозрачности системы кадровой политики администрации муниципального образования, что будет совмещено с концепцией New Public Management. Ее характеристика заключается в том, что происходит переход от замкнутой бюрократической системы к модели «государства-служащего», предполагающей открытость по отношению к гражданскому обществу и ориентированность на оказание качественных государственных и муниципальных услуг населению [2].

5. Необходимо развитие и применение новых технологий отбора и подбора кандидатов на должности в администрацию муниципальной службы. Возможно это, в первую очередь, благо-

даря развитию цифровых технологий, активное внедрение которых позволит решить многие проблемные задачи.

Например, возможно применение технологий искусственного интеллекта, как машинного обучения. Его характеристика заключается в постоянном анализе большого массива данных, исходя из которых строятся наиболее точные и эффективные прогнозные модели. На основе них происходит принятие решений. Например, машинное обучение способно найти новые ключевые факторы эффективности кадровой политики, повысить скорость принимаемых решений, улучшить планирование и повысить точность прогнозирования в необходимости человеческих ресурсов администрации муниципального образования г. Краснодар.

Таким образом, современный период управления кадрами в администрации муниципального образования города Краснодар связан с наличием различных актуальных проблем, решение которых позволяет провести совершенствование кадровой политики в рамках муниципальной службы.

Список использованных источников

1. Вильчинская, О.В. Практика подготовки кадров для государственной и муниципальной службы / О.В. Вильчинская // Вестник ГУУ. – 2015. – №6.

2. Григошина, Л.Ю., Карташова Д. Лучшие кадровые практики на государственной гражданской службе Российской Федерации / Л.Ю. Григошина, Д. Карташова // Вестник экспертного совета. – 2018. – №4 (15).

3. Зуденкова, С.А. Кадровая политика государственного органа: подходы к формированию / С.А. Зуденкова // Вестник ГУУ. – 2018. – №9.

4. Петренко, Т.В. Теоретические аспекты изучения личностной автономии / Т.В. Петренко, Л.В. Сысоева // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: сборник статей по материалам 72 научно-практической конференции преподавателей по итогам НИР за 2016 г. – 2017. – С. 479-480.

5. Тонян, М.Н., Сычанина С.Н. Сущность государственной кадровой политики и ее цели / М.Н. Тонян, С.Н. Сычанина // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – №9.

6. Хрипков, К.А., Самсонова М.В. Проблемы профессионального развития кадров государственной службы в Российской Федерации / К.А. Хрипков, М.В. Самсонова // ACADEMY. – 2016. – № 12 (15). – С. 91-92.

PROBLEMS AND WAYS TO IMPROVE HUMAN RESOURCES POLICY IN THE ADMINISTRATION OF MUNICIPAL EDUCATION KRASNODAR CITY

T.V. Petrenko, I.Y. Lushchan

*FSBEI HE «Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin»,
Krasnodar, Russia*

The article provides a research analysis of topical problems of personnel policy on the example of the administration of the municipal formation of the city of Krasnodar and the development of mechanisms for their solution. The main problems of the development of personnel policy in the bodies of municipal administration are analyzed. Measures and mechanisms for the development of personnel in the administration of the municipal formation of the city of Krasnodar are proposed.

Key words: personnel policy, personnel management, personnel work, personnel, municipal employees, administration of the municipal formation.

УДК 338.4.:343.8

СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ БАЗЫ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ МОЩНОСТИ В УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЕ

С.И. Пентегов, И.А. Пузырников

*ФКОУ ВО «Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний»,
г. Рязань, Россия*

На основе изучения нормативно-правовых и теоретических источников в данной статье раскрыто представление о производственной базе УИС, а также рассмотрены закономерности функционирования производственной мощности УИС, факторы, влияющие на ее повышение.

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, производственная деятельность УИС, производственная база УИС, производственная мощность УИС.

Уголовно-исполнительным законодательством РФ регламентированы вопросы исполнения и отбывания лишения свободы, в том числе, согласно ст. 103 Уголовно-исполнительного кодекса РФ, обязательность трудовой деятельности осужденных.

Реализация трудовой деятельности в учреждения УИС осуществляется на производственном секторе, на сегодняшний день, который характеризуется наличием [4]:

- 603 центров трудовой адаптации осужденных;
- 74 производственными (трудовыми) мастерскими исправительных учреждений;
- 29 федеральными государственными унитарными предприятиями УИС.

Следует отметить, что производственный сектор УИС можно отнести к числу ведущих товаропроизводителей России по объему производства и ассортименту выпускаемой продукции – производится свыше 100 тысяч наименований продукции машиностроения, металлообработки, лесозаготовительной, деревообрабатывающей, легкой промышленности, черной, цветной металлургии и других отраслей народного хозяйства. Однако, весомая часть продукции, производимой УИС уходит на внутриведомственные поставки учреждениям и органам ФСИН России, кроме того, по заказам силовых министерств и ведомств (рис.1).



Рисунок 2 – Объем производства товаров, выполнения работ и оказания услуг, связанных с привлечением осужденных к труду

Таким образом, в настоящее время в уголовно-исполнительной системе созданы специализированные производственные мощности по выпуску:

- продукции машиностроения и сельхозтехники;
- оборудования для приготовления и транспортировки пищи;
- продукты металлообработки;
- вентиляционного, подъемно-транспортного, аварийно-спасательного и пожарного оборудования;
- строительных материалов;
- электротехнической продукции;
- изделий деревообработки, корпусной и мягкой мебели;
- форменной и специальной одежды и обуви, металлофурнитуры.

Судить о развитии производственной базы конкретного учреждения УИС можно по его эффективности использования производственной мощности, которая представляет собой техническую возможность максимального объема выпуска продукции в единицу времени.

Производственная мощность учреждения УИС определяет мощность ведущих производственных цехов, участков, оборудования, то есть участков, выполняющих основные и наиболее массовые операции по изготовлению продукции [2].

На величину производственной мощности производственного сектора УИС оказывают влияние следующие факторы:

1. Технические факторы.
2. Организационные факторы.
3. Экономические факторы.
4. Социальные факторы.

Путем повышения эффективности использования производственной мощности может служить техническое переоснащение, обновление и расширение ассортимента продукции, внедрения на предприятиях УИС комплекса мероприятий по привлечению инвестиций и расширению кооперированных связей. Кроме того, для улучшения производственной мощности производственного участка УИС необходимо выявить экстенсивные и интенсивные резервы повышения технического уровня осужденных. Экстенсивные резервы представляют собой [3]:

- увеличение отношения работающего оборудования к общему количеству;
- своевременность ремонта оборудования;

- повышение сменности работы цехов и участков производственного сектора учреждения УИС;
- рационализация использования складских помещений;
- развитие рационального кооперирования участков, цехов и заводов.

Интенсивные резервы улучшения использования оборудования связаны с развитием производственного сектора учреждения УИС в целом:

- модернизация выпускаемых изделий;
- применение прогрессивной технологии;
- обновление оборудования;
- повышение технической оснащенности производства;
- внедрение научной организации труда на рабочих местах.

Кроме того, повышение эффективности использования производственной мощности производственного участка учреждения УИС связано с вопросами организации, планирования, технической подготовки и управления производством, заинтересованности осужденных в лучшем использовании оборудования. От культурно-технического уровня осужденных зависит уровень производительности труда, качество вырабатываемой продукции, эффективное использование оборудования.

На ряду с достижениями производственного сектора УИС существует и ряд острых вопросов, требующих решения:

- вопрос повышения уровня профессионального обучения и профессиональной подготовки;
- вопрос обеспечения трудовой занятости всех осужденных собственными силами путем пересмотра характеристик, номенклатуры и объема товаров и услуг, которые на данный момент актуальны в производственном секторе УИС;
- вопрос обеспечения безопасности и санитарно-гигиенического уровня труда осужденных;
- вопрос информированности потенциальных бизнес-партнеров о производственной деятельности УИС;
- вопрос участия производственного сектора УИС в деятельности, позволяющей минимизировать количество не перерабатываемых отходов, при этом сохраняя высокие показатели ресурсосбережения.

Таким образом, стратегия развития производственного сектора УИС в настоящее время берет курс на продолжение работы по развитию производственного сектора уголовно-исполнительной системы [1], максимально продуктивное использование его потенциала, развитие взаимовыгодного сотрудничества с бизнес-сообществом. Достижение запланированных мероприятий возможно в том случае, когда сотрудники, закрепленные

за руководством технологических процессов производства учреждения УИС, будут обладать определенным набором знаний в данной области, уметь применять требования нормативной документации в условиях реальных производств, а также средств измерения для выполнения процесса в безопасном режиме.

Список использованных источников

1. Распоряжение Правительства РФ от 29.04.2021 № 1138-р «О Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации на период до 2030 года».

2. Байдова, Н.В., Буранова Е.А., Савина О.В. Теоретические подходы к определению и классификации эффективности / Н.В. Байдова и др. // Экономика и предпринимательство. – 2020. – № 11 (124). – С. 1212-1215.

3. Бегишева, К.А. «Организация труда осужденных в уголовно-исполнительной системе: направления деятельности». Автореф. дисс. на соискание ученой степени кандидата экономических наук. Специальность 08.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством (Экономика труда). Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Национальный исследовательский Томский государственный университет». – Томск. – 2012.

4. Управление организации производственной деятельности и трудовой адаптацией осужденных // Официальный сайт ФСИН России. – Режим доступа: <http://fsin.su/structure/adaptation>.

STATE OF THE PRODUCTION BASE AND THE EFFICIENCY OF THE USE OF PRODUCTION CAPACITY IN THE PENAL SYSTEM

S.I. Pentegov, I.A. Puzyrnikov

*Academy of Law and Management of the Federal Penitentiary Service,
Ryazan, Russia*

Based on the study of regulatory and theoretical sources, this article reveals the idea of the production base of the UIS, as well as the regularities of the functioning of the production capacity of the UIS, the factors affecting its increase.

Keywords: penal enforcement system, production activity of the criminal Justice system, production base of the criminal Justice system, production capacity of the criminal Justice System.

ПОВЫШЕНИЕ ЗАНЯТОСТИ ОСУЖДЕННЫХ В ПЕНИТАЦИАРНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

С.И. Пентегов, В.С. Шишкин

*ФКОУ ВО «Академия права и управления
Федеральной службы исполнения наказаний»,
г. Рязань, Россия*

В статье обозначены теоретические и практические аспекты проблемы занятости осужденных, их трудовой адаптации, а также проанализирована ситуация занятости осужденных в учреждениях на данный момент. Предложены перспективные направления повышения занятости осужденных.

Ключевые слова: трудовая адаптация осужденных, уголовно-исполнительная система, повышение занятости.

Пенитенциарные учреждения многих стран в качестве метода достижения исправления и ресоциализации осужденных используют именно труд и занятость. В Российской Федерации каждый осужденный к лишению свободы обязан трудиться в местах и на работах, определяемых администрацией исправительных учреждений в соответствии со статьей 103 уголовно-исполнительного кодекса. Отказ от работы или прекращение работы являются злостным нарушением и могут повлечь применение мер взыскания [1].

Существует ряд разновидностей трудовой деятельности, к которой запрещено допускать осужденных согласно правил внутреннего распорядка исправительных учреждений, утвержденных приказом Минюста России от 16.12.2016 № 295:

- работы по обслуживанию и ремонту технических средств охраны и надзора, а также размещенных в запретной зоне инженерных сооружений, конструкций и коммуникаций;
- работы с множительной, радиотелеграфной, телефонной, факсимильной техникой;
- работы, связанные с учетом, хранением и выдачей медикаментов, взрывчатых, отравляющих и ядовитых веществ;
- деятельность с подчинением им представителей администрации пенитенциарного учреждения;
- работы в качестве водителей оперативных машин;

– работы в качестве продавцов, бухгалтеров-операционистов, кассиров, заведующих продовольственными, вещевыми складами, а также складами со сложным и дорогостоящим оборудованием, кладовщиков;

– работы в качестве сторожей в ночное время на удаленных объектах.

Само понятие занятости осужденных, их трудовой адаптации представляет собой структуру, включающую процесс приспособления осужденных к трудовой среде пенитенциарного учреждения и его результат, главной оценкой которого являются показатели ресоциализации и исправления осужденных [2].

Следует отметить, что важное место в достижении цели исправления осужденного в процессе его трудовой деятельности занимают правильная организация труда, своевременная постановка производственных заданий, в максимальной степени с учетом пола осужденного, возраста, трудоспособности, состояния здоровья и, по возможности, специальности.

Кроме того, занятость осужденных преследует экономическую и оздоровительную цели. Решающим фактором в повышении занятости осужденных, а также производительности труда является экономическая заинтересованность осужденного в результатах своей деятельности, кроме того, поддержание нормального физического состояния в трудовом процессе. Для осужденных, содержащихся в исправительных учреждениях, цели труда выражаются в осознании необходимости формирования материальных благ и ценностей, образующих совместно с усилиями других людей социальное достояние, в необходимости обеспечения нормального функционирования того исправительного учреждения, в котором они находятся, в возмещении материальных затрат государства на их содержание и в возмещении причиненного ущерба. Достижению экономической цели труда осужденных способствуют и положения статьи 107 уголовно-исполнительного кодекса, в которой говорится о том, что в исправительных учреждениях на лицевой счет осужденных зачисляется независимо от всех удержаний не менее 25 процентов начисленных им заработной платы.

Таким образом, экономическая заинтересованность - мощный стимул трудовой деятельности, один из факторов повышения занятости к труду осужденных. Для достижения повышения заинтересованности, а в последствии занятости осужденных в пенитенциарных учреждениях необходимо постоянно реконструировать и технически переоснащать производственные площади учреждений, обеспечивать государственную поддержку полезной инициативы трудовых коллективов исправительных производств. С другой стороны, согласно ч. 5 статьи 103 уголовно-исполнительного кодекса трудовая деятельность осужденных не

должна препятствовать выполнению основной задачи исправительных учреждений исправлению осужденных.

Высокий уровень безработицы в пенитенциарных учреждениях связан с высоким уровнем износа техники и оборудования на производственных участках, а также наличием ряда существенных организационно-правовых и режимных ограничений, не позволяющих в полной мере осуществлять совместную производственную деятельность пенитенциарных учреждений России с частными партнерами [4].

Также затруднение привлечения осужденных к труду заключается в том, что 80 % осуждённых без профессиональных и трудовых навыков либо утратили их. Около 30 % осуждённых, как правило, в возрасте, до 30 лет, ранее нигде не работали и не учились. В связи с этим в пенитенциарных учреждениях России организовано профессиональное образование и обучение. В ведении ФСИН России находится 31 государственное унитарное предприятие, 569 центров трудовой адаптации осужденных и 75 производственных мастерских. Осужденные получают рабочие специальности в 287 профессиональных образовательных организациях ФСИН России и в 425 их филиалах.

Чаще всего в пенитенциарных учреждениях обучение проходит уже непосредственно на производстве, следует отметить, недостатком такого обучения выступает маленький выбор специальностей.

В настоящее время вопросам организации занятости осужденных уделяется значительное внимание. Многие пенитенциарные учреждения России приняли решение пойти по пути сокращения энергозатрат производства, снижения трудоемкости производства с целью массового создания рабочих мест с упрощенным технологическим циклом производства продукции, так, например, широкое распространение получило швейное производство в роли трудоустройства осужденных общественно полезным трудом [3].

Вследствие данных изменений удалось не только привлечь к труду значительную часть осужденных, но и вывести производство пенитенциарных учреждений из кризисного состояния. Стабильная загрузка производственных площадей и оборудования позволила выйти из зоны низкой рентабельности и добиться повышения прибыли, вследствие чего произошло оздоровление ситуации и улучшение показателей экономической безопасности в целом по уголовно-исполнительной системе.

Согласно статистике, для исправительных учреждений показатель выполнения норм выработки равный 85 % и выше считается очень хорошим, уровнем, на который стоит равняться.

Подводя итог вышесказанному, можно сказать, что на данном этапе развития пенитенциарной системы России привлечение

осужденных к труду заслуживает пристального внимания. Отсутствие оплачиваемой работы у осужденных к лишению свободы снижает действительность исправительного характера содержания в пенитенциарных учреждениях. Именно занятость осужденных в трудовой деятельности является существенным средством и значимым регулятором в процессе исправления. В этой связи следует отметить значимость повышения занятости спецконтингента и их трудовой адаптации в местах изоляции от общества.

Список использованных источников

1. Распоряжение Правительства РФ от 23.12.2016 № 2808-р «Об утверждении Концепции федеральной целевой программы «Развитие уголовно-исполнительной системы (2017 - 2025 годы)» // СПС КонсультантПлюс.

2. Байдова, Н.В., Гришина О.Ю., Яковлев А.Ю., Байдов А.В. Проблемные вопросы организации новых рабочих мест в исправительных учреждениях / Н.В. Байдова // Экономика и предпринимательство. – 2019. – № 7 (108). – С. 931-935.

3. Зарубина, О.А., Ершов И.К. Особенности оказания услуг по предоставлению рабочей силы из числа осужденных сторонним организациям // В сборнике: Управление и экономика народного хозяйства России. Сборник статей IV Международной научно-практической конференции. Пенза, 2020. – С. 97-98.

4. Ибрагимов, О.А. Понятие трудовой адаптации осужденных: системный анализ // Российское предпринимательство. – 2015. – Том 16. – № 13.

STATE OF THE PRODUCTION BASE AND THE EFFICIENCY OF THE USE OF PRODUCTION CAPACITY IN THE PENAL SYSTEM

S.I. Pentegov, V.S. Shishkin

*Academy of Law and Management of the Federal Penitentiary Service,
Ryazan, Russia*

The article outlines the theoretical and practical aspects of the problem of employment of convicts, their labor adaptation, as well as analyzes the situation of employment of convicts in institutions at the moment. Promising directions for increasing the employment of convicts are proposed.

Keywords: labor adaptation of convicts, penal enforcement system, increase in employment.

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ РЫНКА КЕЙТЕРИНГОВЫХ УСЛУГ В РОССИИ И ТЕНДЕНЦИИ ЕГО РАЗВИТИЯ

А.А. Поляков, А.И. Зубакина

*ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени
Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»,
г. Владимир, Россия*

В статье рассмотрены возможности кейтеринга как способ реализации коммерческой деятельности предприятий общественного питания. Представлен анализ формирования кейтеринга в условиях пандемии. Сделан обзор развития кейтеринговых услуг на текущий период времени и прогноз на будущий период времени.

Ключевые слова: кейтеринг, кейтеринговые услуги, конкурентоспособность предприятий общественного питания, пандемия.

На рынке общественного питания России в постковидный период наблюдаются определенные изменения, вызванные условиями определенными локдауном и вынужденной изоляцией потребителей в период пандемии. Если несколько лет назад кейтеринг относился к передовым технологиям обслуживания и в основном реализовывался в организации выездного обслуживания. На текущий момент на пике популярности у потребителей стационарный кейтеринг, а именно – приготовление пищи в помещении (или организация питания полного цикла) и розничная продажа готовой кулинарной продукции, часто с доставкой на дом.

До марта 2020 г. (объявления режима самоизоляции) в России превалировал событийный кейтеринг, т.е. деятельность предприятия общественного питания и его работников, поставлять все необходимое для организации мероприятия вне ресторана, а именно продукты питания, посуду и другое. В тот период на рынке действовало более 80 компаний, занимающихся непосредственной организацией кейтерингового обслуживания, в большей степени сосредоточенных в двух столицах это в Москве и Санкт-Петербурге. Рынок столицы составлял от целого объема рынка деятельного России – 62 %, а Санкт-Петербург составляет 22 %. Остальные регионы в общей сложности образуют 16 % от объема

российского рынка кейтеринга. На остальной территории событийный кейтеринг оказывали рестораны и кафе, как возможную дополнительную услугу по запросу потребителей [4, с. 54].

Наибольшая прибыль достигалась в определенные месяцы в году и зависит от проводимых праздников в стране или городе. Наиболее прибыльным сезонным пиком является декабрь-январь. В это время, организуется множество новогодних мероприятий и предпраздничных корпоративов. Именно на декабрь и январь приходится до 25 - 30 % всех годовых заказов.

Главными потребителями кейтеринговых услуг в России были корпоративные клиенты, которые составляют приблизительно 70 % объема потребляемых услуг, индивидуальные клиенты имеют порядка 30 %. Самыми распространёнными поводами для выездных мероприятий – это обслуживание конференций, презентаций и бизнес-тренингов, корпоративы, свадьбы, детские и семейные праздники на природе, бизнес-завтраки, романтические ужины [4, с. 55]. На сегодняшний день событийный кейтеринг возвращается на рынок услуг общественного питания и постепенно восстанавливает свои позиции по спросу. Хотя вернуться на показатели прошлых лет ему будет вероятно не просто, из-за остаточных ограничений, определенных мерами по предупреждению распространения COVID-19, а также снижением уровня доходов населения, вызванного локдауном.

Пандемия основательно изменила культуру потребления и рынок в целом. Из-за коронавируса ухудшились розничный товарооборот сократился на 4,1 %, конечное потребление населения снизилось на 8,6 %, объем платных услуг населению упал на 17,1 %. Отрасль общественного питания признана одной из наиболее пострадавших от пандемии сфер в 2020 г. Весенний локдаун, падение рубля и резкое сокращение туристического потока нанесли серьезный удар по ресторанному бизнесу. С начала пандемии в России лишились бизнеса около 40 % владельцев кафе и ресторанов, сегмент просел на 22,8 % [1, с. 26].

Весной 2020 г. по всей стране были введены ограничения на работу предприятий общественного питания всех форматов, вплоть до полного локдауна, в связи с ростом заболеваемости COVID-19. И даже на период новогодних и рождественских праздников продолжали действовать частично ограничительные меры (например, работа ресторанов с 23:00 до 6:00 приостановлена) во многих регионах страны.

Общепиту пришлось в рекордные сроки перестраивать работу заведений, находить новые форматы обслуживания, отвечающие запросам времени. Одна из основных тенденций развития

кейтеринга в настоящее время – доставка готовой продукции на дом или в офис без кейтерингового обслуживания, например, обедов в офис. Предприятия общественного питания, стараясь сохранить свои позиции на рынке, в период пандемии, переключились на приготовление блюд на вынос и их доставку потребителям [2, с. 9-10]. Такой услугой пользуются и небольшие компании со штатом в 20-30 человек и крупные корпорации. Достоинство такой формы – приемлемая стоимость обедов. Блюда готовятся непосредственно перед доставкой, упаковываются в специальные контейнеры, сохраняющие тепло, качество и аромат блюд и доставляются заказчику. Меню регулярно согласовывается и обновляется.

Кейтеринговая компания или ресторан могут предложить доставку готовых блюд для семейного торжества, в случае, если хозяйка не умеет или не любит готовить, или в связи с занятостью заказчика. Целевой аудиторией этого формата обслуживания стали частные лица и сотрудники офисов, желающие угостить гостей, членов семьи или коллег, но не имеющие времени на закупку продуктов, приготовление блюд. К тому же этот вариант существенно дешевле, чем полноценный обед в ресторане с обслуживанием официантом, но при этом не уступает ему во вкусовых качествах блюд и эстетичности. Во Владимирской области спрос на кейтеринговые услуги также рос в 2018 г., но в городе существовало малое количество предприятий, которые качественно и с высоким уровнем сервиса предоставляют услуги по организации кейтеринга. Услуги кейтеринга имели характерную черту – это их сезонность. На рисунке 1 представлен процент спроса на услуги ресторанного обслуживания вне предприятий общественного питания от общего числа запросов на их услуги.

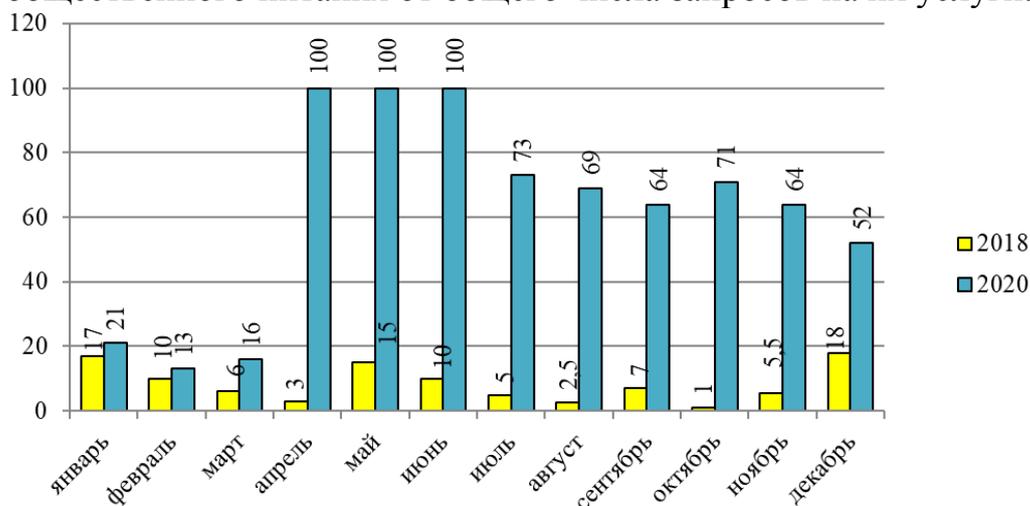


Рисунок 1 – Динамика спроса на кейтеринговые услуги в 2018г., 2020 г., %

Из рисунка 1 видно, что если активный сезон отмечался в декабре 2018 г. Это было связано, прежде всего, с новогодними праздниками и Рождеством. В целом на декабрь – начало января приходилось порядка 25-30 % годового количества заказов. Второй сезон приходился на май, июнь и частично сентябрь. Это связано с выпускными, свадьбами и праздниками, проводимыми на свежем воздухе, а также пиком туристской активности в регионе. На данный сезон приходится около 50 % заказов от общегодового количества. Пик бизнес-кейтеринга считался с февраля по апрель. Услуги были востребованы на презентациях, пресс-конференциях и тренингах-семинарах. Данный период приносил владельцам кейтеринговых компаний около 20-25 % от общегодового числа заказов. Выше описанная картина была характерна для предоставления услуг кейтеринга на протяжении многих лет [4, с. 55].

Пандемия COVID-19 внесла существенные изменения в данный вид предоставления услуг общественного питания. Стопроцентный показатель в апреле-июне 2020 г. вызван не только ростом спроса на кейтеринговые услуги, а в большей степени запретом для предприятий сферы общепита оказывать услуги каким-либо иным способом, кроме предоставления продукции на вынос. При этом необходимо отметить, что не все предприятия смогли перестроиться, около 40 % из них полностью закрылись на период локдауна и более половины не вернулись на рынок. Конкурентоспособными в период карантина, оказались предприятия уже имеющие в своем секторе дополнительных услуг – доставку заказов потребителям и предлагающим возможность заказывать блюда из своего ассортимента на вынос, поскольку потребитель был знаком с этими вариантами сервисных предложений.

На период зима-весна 2021 г., посещаемость заведений общепита продолжает находиться на низком уровне, хотя ограничивающие их деятельности сняты. Поскольку ситуация с распространением коронавирусной инфекции заставляет людей оставаться на самоизоляции, сокращая контакты с внешним миром и пересматривая собственные расходы. На текущий момент выросли расходы на хозяйственные нужды предприятий сферы общественного питания и прогнозировано они будут увеличиваться [3]. Большая часть затрат связана с обеспечением мер безопасности (закупка масок, перчаток, санитайзеров и дезинфицирующих растворов, установка защитных экранов и т.д.), составили основную долю роста. Кроме того, необходимость соблюдать требования о социальной дистанции, вынуждает предприятия общественного питания сокращать количество возможных потребите-

лей и даже пересматривать и перестраивать дизайнерские решения торговых залов. Уже сейчас очевидно, что 2021 год станет решающим для многих заведений: тем, кто не успел адаптироваться под актуальную повестку, придется покинуть рынок.

Список использованных источников

1. Жуковская, И.Ф. Туризм и Covid-19: Анализ проблем и перспективы развития после пандемии / И.Ф. Жуковская, А.Ю. Овчинников // Вестник Национальной академии туризма. – 2020. – № 3 (55). – С. 24-27.

2. Жуковская, И.Ф. Сфера услуг в период пандемии Covid-19: рост онлайн-сервиса / И.Ф. Жуковская, Д.А. Митяков, А.Ю. Овчинников // Вестник Национальной академии туризма. – 2021. – № 1 (57). – С. 9-11.

3. Мусаханова, О. «Ценам некуда расти»: что ждет ресторанный бизнес в 2021 году. URL: <https://www.forbes.ru/forbeslife/417099-cenam-nekuda-rasti-cto-zhdet-restorannyu-biznes-v-2021-godu> (дата обращения 15.03.2021).

4. Харитонов, Ю.А. Современное состояние и тенденции развития кейтеринга в российской федерации / Ю.А. Харитонов, Т.Б. Климова // Научный результат. Технологии бизнеса и сервиса. – 2020. – Т. 6. – № 4. – С. 52-61.

FEATURES OF THE FORMATION OF THE MARKET OF CATERING SERVICES IN RUSSIA AND THE TRENDS OF ITS DEVELOPMENT

A.A. Polyakov, A.I. Zubakina

*FSBEI HE «Vladimir State University named after Alexander Grigoryevich and Nikolai Grigoryevich Stoletov»,
Vladimir, Russia*

The article discusses the possibilities of catering as a way to implement commercial activities of public catering enterprises. The analysis of the formation of catering in the context of a pandemic is presented. An overview of the development of catering services for the current period of time and a forecast for the future period of time are made.

Keywords: catering, catering services, competitiveness of catering establishments, pandemic.

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИКИ

А.М. Савина, Н.В. Байдова

*ФКОУ ВО «Академия права и управления Федеральной службы
исполнения наказаний»,
г. Рязань, Россия*

В статье определены основные направления развития региональной экономической политики в условиях кризисного состояния экономики. Выявлено влияние дефектов рыночного регулирования на формирование и реализацию региональной экономической политики.

Ключевые слова: региональная экономическая политика, дефекты рыночного регулирования.

Под региональной экономической политикой следует понимать систему целей и задач органов государственной власти по управлению социально-экономическим развитием экономики региона, увеличению валового регионального продукта, повышению экономической активности в региональной экономике и занятости населения [1]. В связи с этим можно определить основные цели региональной экономической политики:

– укрепление единого экономического пространства страны, углубление и развитие экономических реформ, становление региональных рынков товаров и услуг;

– независимо от уровня экономического развития регионов Российской Федерации гарантированное выполнение единых социальных стандартов качества жизни населения, установленных законодательно;

– выравнивание уровней социально-экономического развития регионов Российской Федерации, оказание помощи в развитии регионам со сложными природно-климатическими условиями, приграничным регионам, требующим использования особых методов управления;

– решение инфраструктурных задач в экономике, а также комплексной экологической защиты территорий;

– максимальное использование природной ресурсной базы страны;

– достижение экономически и социально оправданного уровня комплексности и рационализации структуры экономики регионов в условиях развития рыночного хозяйства;

– обеспечение гарантий и комплексное развитие местного самоуправления в Российской Федерации [2].

В условиях ограниченности экономических ресурсов и кризисного состояния экономики необходима поддержка тех отраслей региональной экономики, которые обеспечат перспективный экономический рост. В связи с этим важно определить критерии отбора приоритетных отраслей в региональной экономике с целью их поддержки и стимулирования развития.

Как правило, в рыночной экономике одни отрасли развиваются, а другие сжимаются под действием рыночных сил. В связи с этим необходимо не просто определить перспективные в будущем отрасли, а определить сферы деятельности региональной экономики, которые будут развиваться или сокращаться быстрее, чем их подталкивают силы рынка [3].

В связи с этим, в условиях кризиса, для преодоления дефектов рыночного регулирования необходимо обосновать и реализовывать активную региональную экономическую политику, которая будет направлена на стимулирование перетока ресурсов в высокоэффективные отрасли региональной экономики [5].

Таким образом, в условиях экономического кризиса и при наличии дефектов рыночного регулирования, при выборе перспективных сфер развития в экономике региона, необходимо определение критериев выделения этих сфер, которые будут стимулироваться за счет реализации региональной экономической политики [4].

В качестве этих критериев, способствующих выделению приоритетных отраслей в региональной экономике, выделяются:

– добавленная стоимость в расчете на одного работающего в отрасли;

– экономический потенциал роста отрасли в будущем;

– способность отрасли обеспечить вертикальную интеграцию предприятий региональной экономики;

– возможности отрасли для развития экспортного потенциала региона.

Таким образом, с учетом предложенных критериев необходима разработка мероприятий региональной экономической политики, включающих соответствующие показатели (измерительные величины, масштабы и др.), которые будут направлены на достижение определенных целей, связанных с обеспечением экономического роста и повышением благосостояния населения региона.

Список использованных источников

1. Aralbaev, Z.T., Aralbaeva G.G., Savina A.M. Directions for improving the management of innovative development of the oil and gas industry / Z.T. Aralbaev, G.G. Aralbaeva, A.M. Savina. – International research journal. – 2021. – № 2 (104). – S.6-12.

2. Окшин, В.В. Мониторинг состояния конкурентной среды на региональном рынке / В.В. Окшин, А.М. Савина // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. – 2018. – № 4 (44). – С. 105-114.

3. Савина, А.М. Конкурентная политика как инструмент устойчивого развития региональной экономики: материалы Международной научно–практической конференции «Уголовно-исполнительная система на современном этапе и перспективы ее развития». – Рязань, 2020. – С.132-136.

4. Савина, А.М., Байдова Н.В., Гришина О.Ю. Привлечение инвестиций как инструмент повышения эффективности управления социально–экономическим развитием региона: материалы XVIII Международной научно–практической конференции «Проблемы социально–экономической устойчивости региона», г. Пенза / А.М. Савина, Н.В. Байдова, О.Ю. Гришина. – Пенза, 2021. – С.115-118.

5. Савина, А.М., Буранова Е.А., Байдова Н.В. Проблемы развития малого предпринимательства в Российской Федерации. – Экономика и предпринимательство. – 2021. – № 2 (127). – С. 860-864.

DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF REGIONAL ECONOMIC POLICY IN THE CONDITIONS OF THE CRISIS STATE OF THE ECONOMY

A.M. Savina, N.V. Baidova

*FSEI HE «Academy of Law and Management
Federal Penitentiary Service»,
Ryazan, Russia*

The article defines the main directions of development of regional economic policy in the conditions of the crisis state of the economy. The influence of market regulation defects on the formation and implementation of regional economic policy is revealed.

Key words: regional economic policy, defects of market regulation.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ BIG DATA В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Ю.А. Салаватова, О.А. Солмина

*ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»,
г. Хабаровск, Россия*

В статье уточнен понятийный аппарат, рассмотрены задачи и цели использования больших объемов данных, проведен SWOT-анализ использующих технологию предприятий, проанализированы выявленные общие тенденции и проблемы. Актуальность темы заключается в экономическом феномене, который связан с активным формированием и развитием цифровой экономики, а также с возникновением технологий анализа огромных объемов информации.

Ключевые слова: Индустрия 4.0, цифровизация, цифровая экономика, большие данные, SWOT-анализ.

В связи с цифровизацией экономики потребность в информационных продуктах и услугах возрастает. Чтобы удовлетворить потребности клиентов, компании должны обрабатывать и анализировать огромные объемы данных из разных источников и с разной структурой.

Мир стоит на пороге новой, четвертой промышленной революции («Индустрия 4.0»), которая приведет к полной автоматизации большинства производственных процессов. Главные проблемы России при вступлении в Индустрию 4.0 – это низкий уровень оцифрованности, недостаточные затраты предприятий на инновации. Только треть компаний в России используют системы, автоматизирующие работу с ключевыми для бизнеса данными [1].

Индустрия 4.0 – это слияние бизнеса, производства и общества с цифровыми технологиями. Она создаст цифровые сети и экосистемы, что требует от компаний цифровой трансформации. Четвертая технологическая революция основывается на использовании технологии «Интернета вещей», блокчейна, анализа больших данных и применении алгоритмов машинного обучения. «В наступающее десятилетие нам предстоит провести цифровую трансформацию всей страны, всей России, повсеместно внедрить технологии искусственного интеллекта, анализа больших данных», – заявил В. В. Путин, выступая на международной конференции Artificial Intelligence Journey в декабре 2020 года [2].

Цифровизация, или диджитализация, под которой понимается процесс становления цифровой экономики и распространения ее достижений во все сферы общества, рождает возможности, которые могут нести как угрозы, так и новые блага. Цифровая экономика – новая среда ведения бизнеса, на которую он был вынужден реагировать первым. Она представляет собой хозяйственную деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объёмов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг [3]. С учетом происходящих трансформаций бизнес-моделей под цифровой экономикой следует понимать выстраивание бизнес-процессов и формирование бизнес-моделей на основе возможностей цифровых технологий и обмена большими данными.

Согласно статистическому сборнику НИУ ВШЭ «Индикаторы цифровой экономики: 2020», под большими данными понимают технологии сбора, обработки и хранения структурированных и неструктурированных массивов информации, характеризующихся значительным объёмом и высокой скоростью изменений, что требует специальных инструментов и методов работы с ними. Большие данные (Big Data) – это современное технологическое направление, связанное с обработкой крупных массивов данных, которые постоянно растут. Собранная информация становится стратегически важным активом. Последние десять лет происходит непрерывный рост числа компаний, использующих большие данные. К их основным источникам относят корпоративную информацию, показания различных устройств, например, датчиков IoT, информацию из Интернета (социальные сети, СМИ, форумы). Сегодня главный источник роста данных – сама компания, а не внешние системы и ресурсы. К 2025 году мировой объём цифровых данных, по прогнозу IDC, вырастет до 175 зеттабайт (в 2020 году он составлял 40 зеттабайт). Большая часть таких данных будет постоянно изменяться в режиме реального времени.

Компанией IDC было проведено исследование, показавшее, что аналитика больших данных становится реальной практикой, приносящей конкретные результаты для бизнеса. Согласно проведенному IDC опросу, среди задач, решаемых с помощью технологии, лидирует анализ транзакционных данных из учетных систем. Далее идут клиентская аналитика и потоковая аналитика. Немного меньше распространено дополнение данных из транзакционных систем данными из других источников. Ниже всего в

рейтинге расположились анализ данных из устройств Интернета вещей, социальных сетей, аналитика логов систем. Полученную информацию, как показал опрос, компании используют прежде всего для стратегического планирования, подготовки отчетности и анализа поведения клиентов, управления финансовыми и операционными рисками (рисунок 1).

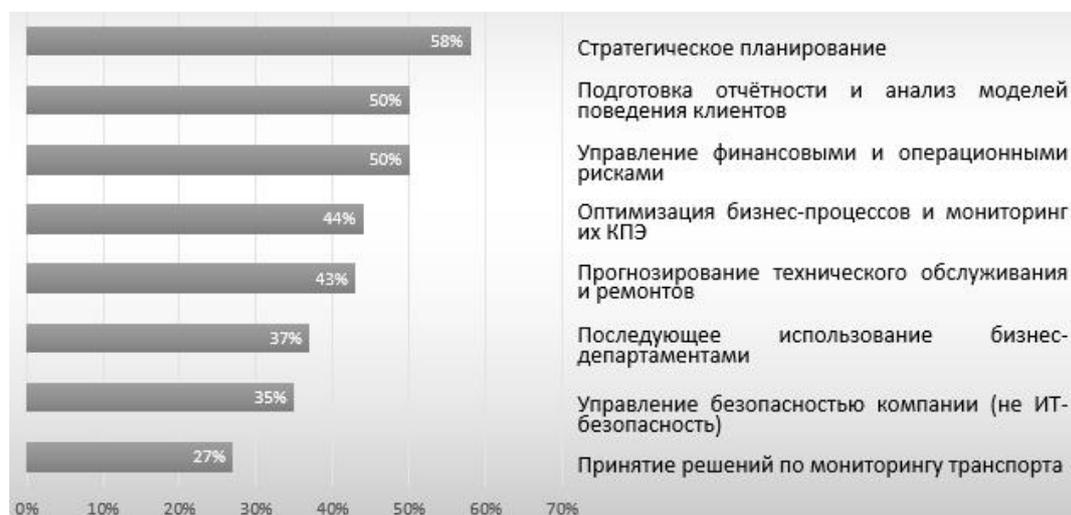


Рисунок 1 – Приоритетные цели, для которых компании используют извлеченные данные, согласно опросу IDC

Изучив научно-исследовательскую литературу, авторы выявили, что метод SWOT-анализа рассматриваемой технологии не применялся. Поэтому далее будут описаны результаты проведенного SWOT-анализа.

SWOT-анализ дает возможность узнать внутренние сильные и слабые стороны предприятия. Сильными сторонами предприятий, использующих рассматриваемую технологию, являются актуальность и достоверность информации, централизованный доступ к ней, управление рисками, высокий уровень сервиса и точный таргетинг, управление оттоком, сокращение числа ошибок и увеличение объема информации, возможного для обработки, быстрый обмен данными.

Говоря о сильных сторонах, отметим что Big Data – важный элемент в оптимизации и автоматизации основных бизнес-процессов: технология способствует рационализации использования ресурсов, совершенствованию планирования производства и в целом повышению производительности труда. Так, быстрый обмен данными во время пандемии COVID-19 в 2020 году дал специалистам со всего мира равные возможности диагностики и прогнозирования.

Среди слабых сторон особо выделяют высокие затраты на внедрение технологии, поэтому её могут позволить себе только

крупные компании. Однако здесь необходимо учесть, что эффект от внедрения оправдывает затраты и в дальнейшем технология многократно окупается. Главное при этом иметь четкий план действий и правильно выбранные инструменты оптимизации процессов. Также могут появиться проблемы, связанные с необходимостью обеспечения защиты данных и их конфиденциальности, сложностью интеграции с существующими информационными системами. Главной проблемой развития направления больших данных является нехватка квалифицированных кадров, что вытекает из недостаточного количества бюджетных мест на ИТ-специальности в вузах. Отсюда, спрос на квалифицированных ИТ-специалистов превышает предложение. Поэтому предприятия вынуждены переплачивать сотрудникам, чтобы не упустить их. Рассматриваемая проблема может решаться путем создания компаниями школ больших данных. Так, ПАО «Вымпелком» открыла такую школу. Также решению проблемы способствует государство. Сейчас реализуется федеральный проект «Кадры для цифровой экономики» национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации».

SWOT-анализ позволяет выявить и внешние факторы – угрозы, возможности для эффективного развития. Можно выделить следующий перечень возможностей: рынок, освободившийся за счет ухода неэффективных конкурентов, расширение влияния на рынке, увеличение темпов роста рынка, улучшение взаимоотношений с клиентами за счет быстрой обратной связи и поднятие репутации, развитие стимулирующей нормативной базы. Следует отметить, что 12 января 2021 года стало известно о разработке в России национального стандарта о структуре и процессе применения эталонной архитектуры больших данных. Его положения могут применяться организациями для описания архитектуры конкретных систем для работы с большими данными и реализации этих систем с учетом используемых технологий, а также исполнителей и их потребностей.

Что касается угроз, сегодня серьёзным вызовом для страны, российских компаний и госучреждений является угроза миграции квалифицированных ИТ-специалистов из России. Европа заявила о недостатке 291 тысячи специалистов в сфере информационной безопасности и почти полумиллионе вакансий в сфере анализа больших данных, в связи с чем там снимаются ограничения на въезд дефицитных кадров и используются рычаги финансового характера [4]. Также выявлены такие угрозы, как киберпреступность, недостаточная зрелость отечественных ИТ-решений, рост цен на импортную продукцию и всплеск инфляции.

Итак, предприятиям нужна стратегия, учитывающая источники данных, также их жизненный цикл, капиталовложения в ИТ-

инфраструктуру, дополнительные ресурсы для сопровождения. Организации, уже сейчас использующие изученную технологию, в будущем окажутся на лидирующих позициях. Big Data станет активатором 4-й промышленной революции и неотъемлемым инструментом, на основе которого будут приниматься управленческие решения.

Список использованных источников

1. «Цифровая экономика: 2021» – Новости – Институт статистических исследований и экономики знаний – Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://issek.hse.ru/news/420475066.html> (дата обращения: 23.04.2021).

2. Путин заявил о необходимости цифровой трансформации России – Экономика и бизнес – ТАСС [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/10172635> (дата обращения: 19.04.2021).

3. Указ Президента РФ от 9.05.2017 № 203 «О стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/ (дата обращения: 19.04.2021).

4. В ФСБ назвали серьёзным вызовом отток квалифицированных IT-специалистов за рубеж [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.interfax.ru/russia/762434> (дата обращения: 22.04.2021).

THE USE OF BIG DATA TECHNOLOGY IN THE DIGITAL ECONOMY

J.A. Salavatova, O.A. Solmina

*FSBEI HE «Pacific National University»,
Khabarovsk, Russia*

The article clarifies the conceptual framework, considers the tasks and goals of using large amounts of data, carries out a SWOT-analysis of enterprises using the technology, analyzes the identified general trends and problems. The relevance of the topic lies in the economic phenomenon, which is associated with the active formation and development of the digital economy, as well as with the emergence of technologies for analyzing huge amounts of information.

Keywords: Industry 4.0, digitalization, digital economy, big data, SWOT-analysis.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РУНЕТА

Ю.А. Салаватова

*ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»,
г. Хабаровск, Россия*

В современном мире процесс обмена информацией, осуществления бизнес-операций, коммуникации осуществляются в большей степени по средствам Интернета. В статье рассмотрены основные направления и тенденции развития отечественного Интернета, проанализированы и систематизированы данные об Интернете с различных источников.

Ключевые слова: цифровые технологии, Интернет, Интернет-вещей, блокчейн, информационные ресурсы.

Понятие Интернета является одним из распространенных в современном мире, оно не является дискуссионным, однако различные источники дают свою интерпретацию данного понятия.

Интернет – всемирная система объединённых компьютерных сетей, основанная на использовании протокола IP и маршрутизации пакетов данных [1].

Интернет – всемирная компьютерная сеть, соединяющая вместе тысячи сетей, включая сети вооруженных сил и правительственных организаций, образовательных учреждений, благотворительных организаций, промышленных предприятий и корпораций всех видов, а также коммерческих предприятий (сервис-провайдеров), которые предоставляют частным лицам доступ к сети [2].

Синонимами понятию Интернет являются такие понятия как «Всемирная сеть» и «Глобальная сеть». Основой Интернета является протокол IP (англ. Internet Protocol) и принцип маршрутизации пакетов данных. Интернет объединяет веб-сайты, электронную почту, IP-телефонию, мессенджеры и пиринговые сети, блокчейн. Развитие Интернета формирует новую экономическую модель Интернет-экономику. Интернет–экономика объединяет сектора экономики, представляющие услуги доступа к интернету и услуги, основанные на этом доступе.

Среди особенностей современной сети Интернета следует выделить следующие:

1. Глобализация – информационные ресурсы доступны в любой точке мира, где есть доступ к сети.

2. Численность сети. В 2010 году число пользователей, регулярно использующих Интернет, составило около 1,8 млрд человек (около четверти населения Земли). В 2020 году количество Интернет –пользователей в мире составило 4,54 миллиарда. За 2020 год прибавилось 298 миллионов новых пользователей, что составило 7 % прироста [3].

3. Отсутствие внешнего управления сети – пользователь сам настраивает характеристики подключения к сети.

4. Добровольность вступления – пользователь сам принимает решение о подключении к сети, выборе параметров подключения, скорости и уровне безопасности.

5. Многообразие ресурсов – сейчас в Интернета можно найти ответ практически на любой вопрос, получить консультацию или посмотреть инструкцию.

6. Незащищенность информации – размещенные ресурсы могут быть подвержены взломом и атакам хакеров и злоумышленников.

7. Формирование возможностей и перспектив развития новых технологий, например, блокчейн и Интернета вещей (Internet of Things, IoT). Основной концепцией данной технологии является способность обмена данными между вещами и обучением устройств. В 2017 году компания PwC провела исследование, согласно которому Интернет вещей занимает лидирующее место среди новых цифровых технологий.

Рассмотрение тенденций развития Интернета следует начинать с динамики развития широкоформатного Интернета. По данным Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации динамика использования широкоформатного Интернета в период с 2016 по 2019 гг в Федеральных округах Российской Федерации следующая (таблица 1) [4].

Согласно отчёту компании Cisco, к 2023 году доступ в Интернет будут иметь 78 % населения РФ, число пользователей мобильных устройств составит 122,8 млн (84 % населения), а доля 5G в стране достигнет 2,4 % всех мобильных соединений. Опубликованный отчет Cisco AIR сообщает, что к 2023 году пользователями Интернета станут 66 % населения Земли, в России же этот показатель увеличится до 78 % граждан. К глобальной сети будут подключены более 28 млрд устройств, из которых в России – 895,5 млн или более 6 устройств на человека, для сравнения в 2018 гг. данный показатель составил 2,4. Скорость передачи дан-

ных в мире вырастет в два с половиной раза и более, при этом в России в среднем фиксированные широкополосные сети ускорятся к 2023 году в два раза до 71,1 Мбит/с, Wi-Fi – с 23 до 43 Мбит/с, мобильные соединения – с 9,4 до 25,3 Мбит/с [5].

Таблица 1 – Число абонентов фиксированного широкополосного доступа к сети Интернет на 100 человек населения

Наименование региона	Число абонентов фиксированного широкополосного доступа к сети Интернет на 100 человек населения			
	2016 г	2017 г	2018 г	2019 г
Центральный федеральный округ	21,05	24,58	26,04	26,76
Северо-Западный федеральный округ	22,81	24,80	23,91	24,20
Южный федеральный округ	13,65	16,69	17,72	18,37
Северо-Кавказский федеральный округ	6,45	8,37	8,58	9,25
Приволжский федеральный округ	20,04	21,76	22,00	21,99
Уральский федеральный округ	21,43	24,28	24,64	25,26
Сибирский федеральный округ	17,71	18,86	20,30	20,89
Дальневосточный федеральный округ	16,24	18,18	17,51	18,45

Некоторые страны устанавливают свои правила использования Интернета. Например, системы безопасности КНР блокируют такие сайты как Facebook, YouTube, Twitter, Dropbox, Flickr, Google Play, Change.org, Pornhub, некоторые страницы Википедии, предоставляя в пользование собственные информационно-поисковые системы, видеоплатформы и китайские финансовые приложения. Данные меры способствуют и стимулируют развитие внутреннего рынка программного обеспечения. Примером, успешного внедрения китайского месседжера, получившего рас-

пространение за пределами страны-производителя, является WeChat.

Особое внимание следует уделить Федеральному закону N 90-ФЗ от 1 мая 2019 г. «О внесении изменений в Федеральный закон «О связи» и Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации». Данный закон внес изменения в части требования централизованного управления Рунетом, установки государственного оборудования на точках обмена трафиком, фильтрации доступа к запрещенным сайтам и др. Интернет будет развиваться по определенным направлениям (таблица 2).

Таблица 2 – Перспективы развития технологий, связанных с Российским Интернетом, к 2023 году согласно компании Cisco

Наименование направления	Значение
Мобильная связь (2G, 3G, 4G, 5G)	84 % населения, 122,8 млн чел.
Количество пользователей	78 % населения России (113,3 млн чел.).
Количество подключенных к сети устройств на одного человека	6,1 единиц
Количество соединений Интернет-вещей	58 % всех подключенных (523,8 млн)
Количество сетевых устройств, подключенные к мобильным сетям	47 %
Количество точек доступа Wi-Fi	30,8 млн
Средняя скорость мобильного соединения	25,3 Мбит/с

Развитие Интернета является важным фактором развития информационного общества страны. Особое внимание следует уделять перспективным направлениям развития данной индустрии, которые непосредственно связаны с новыми, но уже привычными цифровыми технологиями, такими как блокчейн, а также с только получившими распространение – Интернет вещей. Данная технология безусловно имеет огромный потенциал и возможности.

Список использованных источников

1. Сайт Ростелеком [Электронный ресурс]. Режим доступа : <http://www.kamchatka.ru/page/cto-takoe-internet> (Дата обращения 01.05.2021).
2. Энциклопедический словарь [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/es/23309/Интернет> (Дата обращения 05.05.2021).
3. Вся статистика интернета на 2020 год – цифры и тренды в мире и в России [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.web-canape.ru/business/internet-2020-globalnaya-statistika-i-trendy> (Дата обращения 10.05.2021).
4. Сайт Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://digital.gov.ru/ru/pages/statistika-otrasli/#section-403> (Дата обращения 10.05.2021).
5. Cisco прогнозирует рост скорости передачи данных, количества пользователей Интернета и числа подключенных к сети устройств в России [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.cisco.com/c/ru_ru/about/press/press-releases/2020/04-14.html (Дата обращения 29.04.2021).

CURRENT STATE AND DEVELOPMENT PROSPECTS OF RUNET

J.A. Salavatova

*FSBEI HE «Pacific National University»,
Khabarovsk, Russia*

In the modern world, the process of exchange of information, the implementation of business operations, communications are carried out to a greater extent through the Internet. The article examines the main directions and trends in the development of the domestic Internet, analyzed and systematized data on the Internet from various sources.

Key words: digital technologies, Internet, Internet of things, blockchain, information resources.

ЗНАЧЕНИЕ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧРЕЖДЕНИЙ УИС

М.М. Сарбашев

*Академия права и управления ФСИН России,
г. Рязань, Россия*

В статье обозначены теоретические и практические аспекты проблемы энергопотребления, а также проанализирована ситуация использования топливно-энергетических ресурсов в целом. Предложены перспективные направления контроля топливно-энергетических ресурсов.

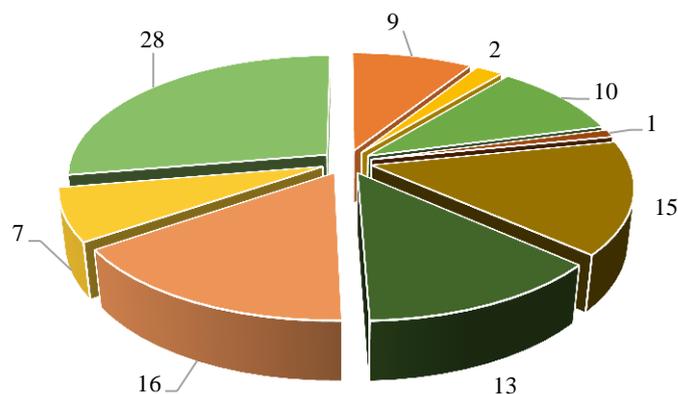
Ключевые слова: топливные ресурсы, энергетические ресурсы, производство, уголовно-исполнительная система.

В настоящее время пенитенциарные учреждения многих стран используют труд и занятость осужденных как один из методов и инструментов ресоциализации и исправления осужденных. Трудовая деятельность реализуется в рамках производственного сектора уголовно-исполнительной системы (УИС), который в настоящее время насчитывает 569 центров трудовой адаптации осужденных, а также 21 учебно-производственных и 54 лечебно-производственных мастерских.

Учреждения УИС по всей России производят свыше 100 тысяч наименований продукции в разных сферах создания товаров, выполнения работ и оказания услуг (рис.1).

В широком смысле для достижения результатов производственного сектора УИС необходимо рациональное использование материальных ресурсов производства, все разнообразие которых условно можно подразделить на сырьё, материалы и топливно-энергетические ресурсы.

Под топливно-энергетическими ресурсами (ТЭР) понимается совокупность всех природных и преобразованных видов топлива и энергии, используемых при производстве в УИС, то есть данная группа ресурсов непосредственно способствует процессу производства готовой продукции и является технологическим сырьем.



- Производство готовых металлических изделий
- Производство машин и оборудования
- Лесозаготовка и обработка древесины
- Производство мебели
- Производство одежды, обуви и других швейных изделий
- Сельскохозяйственное производство
- Производство пищевых продуктов
- Прочие производства
- Объем выполненных работ и оказанных услуг, связанных с привлечением осужденных к труду

Рисунок 3 – Объем производства товаров, выполнения работ и оказания услуг, связанных с привлечением осужденных к труду

Эффективное потребление ТЭР на производственном участке учреждения УИС является важнейшей задачей, решение которой делает необходимым поиск мер, направленных на снижение издержек потребления ТЭР, а также их экономию.

Для начала предлагаем рассмотреть классификация ТЭР, использующихся производственным сектором УИС:

– горючие (топливные) ресурсы, которые включают в себя энергию технологических процессов переработки сырья.

– тепловые ресурсы, которые представляют собой тепло отходящих газов при сжигании топлива, тепло воды или воздуха, использованных для охлаждения технологических агрегатов и установок, теплоотходов производств.

– энергоресурсы избыточного давления (напора), которые представляют собой энергию газов, жидкостей и сыпучих тел, покидающих технологические агрегаты с избыточным давлением (напором), которое необходимо снижать перед следующей ступенью использования этих веществ или при выбросе их в атмосферу, водоёмы, ёмкости и другие приёмники. Энергетические ресурсы избыточного давления преобразуются в механическую энергию, которая либо непосредственно используется для приво-

да механизмов и машин, либо преобразуется в электрическую энергию.

Следует отметить, что кроме определённого количества топлива, тепловой и электрической энергии, требующейся на технологический процесс, как это было отмечено ранее, сам этот процесс также сопровождается выделением значительного количества энергетических ресурсов (газ, горючие продукты, жидкости с избыточным давлением и другие), вторичное использование которых является важным способом экономии энергоресурсов.

В целом, экономия энергоресурсов с каждым годом становится все более актуальной проблемой в связи с ростом цен на тарифы, что в последствии повышает себестоимость выпускаемой продукции производственного сектора УИС. В настоящее время сбережение ТЭР равносильно их производству именно поэтому усилия по повышению энергоэффективности и энергосбережению позволят снизить энергоёмкость всех видов деятельности. Проведенные нами исследования показали, что УИС имеет значительный потенциал экономии энергоресурсов.

Одним из действенных методов контроля расходов ТЭР на производстве, а в последствии и их экономии, можно выделить энергетический мониторинг. Целью системы мониторинга потребления топливно-энергетических ресурсов является оценка эффективности использования финансовых ресурсов, а также оценка возможности снижения затрат бюджетных потребителей, а следовательно – и бюджетных расходов производства УИС.

Энергетический мониторинг производственного сектора УИС предусматривает:

- систематизацию учета количества и качества используемых энергоносителей по всем объектам хозяйственной деятельности учреждения УИС;

- ежемесячный и ежегодный анализ показателей энергоёмкости продукции (услуг, работ), выпускаемой на производственном участке учреждения УИС;

- выявление критических или находящихся в отрицательной динамике отклонений в использовании ТЭР по отдельным единицам оборудования, процессам производственного участка УИС;

- выработку предложений по мерам ситуационного управления с целью предотвращения возможных появлений неэффективного использования и реализации энергосберегающих мероприятий;

- финансовый учет потерь энергии и экономии от внедрения корректирующих мероприятий.

Система энергетического мониторинга на производственном участке учреждения УИС рационально проводить в два этапа:

- анализ показателей энергоэффективности производственного участка УИС в целом;

- анализ эффективности распределения энергии.

Кроме того, эффективным и малозатратным мероприятием рационализации топливно-энергетических ресурсов производственного сектора УИС является уменьшение расхода электропотребления в осветительных приборах (например, за счёт своевременной профилактики светильников и их замены). В связи с тем, что на балансе производственных участков УИС числится весьма значительный станочный парк, то эффективным мероприятием является модернизация и замена имеющихся машин и оборудования на более энергоэкономичные станки с улучшенными техническими характеристиками.

Также важное место занимают системы вентиляции и воздушного отопления производственных помещений, так как именно эти системы наиболее крупно потребляют энергию и, как следствие, оказывают существенное влияние на топливно-энергетический баланс учреждения УИС и на уровень его потенциала энергосбережения. Удельный вес потребления тепла в системах вентиляции и воздушного отопления в общем теплопотреблении предприятия колеблется в значительных пределах от 5 % до 50 % в зависимости от отрасли и её теплоёмкости. Поэтому целесообразно разрабатывать и проводить мероприятия по уменьшению объема вентиляционного воздуха на единицу продукции и использованию вторичных производственных теплоэнергоресурсов для подогрева приточного воздуха.

Исходя из вышесказанного можно сделать следующие выводы о значении топливно-энергетических ресурсов производственном секторе учреждения УИС. Во-первых, ТЭР являются необходимым условием для производственного цикла и выпуска продукции предприятия.

Во вторых, велико влияние ТЭР на себестоимость и конкурентоспособность выпускаемой и реализованной продукции производственного сектора учреждения УИС.

Список использованных источников

1. Распоряжение Правительства РФ от 23.12.2016 № 2808-р «Об утверждении Концепции федеральной целевой программы

«Развитие уголовно-исполнительной системы (2017 - 2025 годы)»
// СПС КонсультантПлюс.

2. Управление и организация производственной деятельности и трудовой адаптации осужденных / <https://fsin.gov.ru/structure/adaptation/>

THE IMPORTANCE OF FUEL AND ENERGY RESOURCES IN THE PRODUCTION ACTIVITIES OF PENAL INSTITUTIONS

M.M. Sarbashev

*Academy of law management of the federal penal service of Russia,
Ryazan, Russia*

The article outlines the theoretical and practical aspects of the problem of energy consumption, as well as analyzes the situation of the use of fuel and energy resources in general. Promising areas of control of fuel and energy resources are proposed.

Keywords: fuel resources, energy resources, production, penal system.

УДК 331.5

ОЦЕНКА ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА УРОВЕНЬ РЕГИОНАЛЬНОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ

К.О. Тернавченко, Ю.Н. Коломыцева

*Кубанский государственный технологический университет,
г. Краснодар, Россия*

В работе рассматривается понятие безработицы, ее влияние на экономику страны и регионов, а также факторы, влияющие на уровень региональной дифференциации в сфере занятости. Актуальность выбранной темы определяется тем, что безработица как сложное макроэкономическое явление оказывает существенное влияние на социально-экономическую, политическую и другие сферы деятельности государства в целом и региона в отдельно-

сти. Так за рядом последствий воздействия безработицы стоят различные факторы, которые и являются причинами низкой безработицы. И на основе указанных факторов, воздействующих на региональную безработицу, проводятся основные направления по минимизации безработицы как в стране, так и в отдельных регионах.

Ключевые слова: занятость, безработица, уровень безработицы, численность безработных, государство, регион, социально-экономическое развитие.

Безработица является одним из показателей благосостояния экономики не только страны, но и в отдельности каждого региона. Значительная дифференциация данного показателя между субъектами РФ может ухудшить социально-экономическое развитие страны в целом.

Безусловно существует множество факторов, оказывающих значительное влияние на равномерное и эффективное социально-экономическое развитие. К таким факторам можно отнести и уровень заработной платы, и миграционный прирост, и средний возраст населения, а также прирост студентов в регионы и прочее.

Для ее оценки следует свести данные на 2019 года по численности безработных в округах Российской Федерации (таблица 1).

Таблица 1 – Численность населения безработных России по федеральным округам в 2019 году

Федеральный округ	Численность безработных, человек	Уровень безработных, %
Центральный	611 200	2,9
Северо-Западный	265 000	3,6
Южный	429 700	5,3
Северо-Кавказский	508 400	11,1
Приволжский	619 800	4,2
Уральский	270 900	4,3
Сибирский	501 700	5,9
Дальневосточный	254 100	6,0

Так по данным таблицы 1 самый низкий уровень безработицы прослеживается в Центральном федеральном округе, а самый высокий – в Северо-Кавказском федеральном округе.

Север-Кавказский федеральный округ отличается от остальных самым высоким уровнем безработицы (11,10 %) ввиду

отсталой экономики на Северном Кавказе и высоких темпов естественного прироста населения. В северных кавказских республиках самое молодое население в стране и ему некуда приложить свои силы, отсюда и высокие цифры трудовой миграции в другие регионы.

Далее Центральный Федеральный округ показывает наименьший уровень безработицы среди округов (2,9 %). Данное значение уровня безработицы обусловлено разработанной «Стратегией социально-экономического развития Центрального федерального округа на период 2020 года». Ввиду данного документа приоритетом в сфере труда и занятости населения является создание эффективно функционирующего рынка труда, позволяющего преодолеть структурное несоответствие спроса и предложения на рабочую силу, обеспечить повышение качества рабочей силы и мотивацию к труду и трудовой мобильности, а также реализацию прав граждан на защиту от безработицы.

Таким образом, причины высокой безработицы различны. Но главной причиной безработицы в регионах все же остается низкий уровень экономического развития, что в свою очередь способствует появлению миграции населения, низкой заработной платы рабочим, роста преступности и многое другое.

Далее следует рассмотреть безработицу как социально-экономическое явление, оказывающему влияние на устойчивость системы экономической безопасности. С данной целью следует проанализировать группу социально-экономических показателей для дальнейшей оценки влияния социально-экономических показателей на уровень безработицы в разрезе федеральных округов (таблица 2).

Таблица 2 – Индикаторы уровня безработицы в разрезе отдельных социально-экономических показателей за 2019 год

Показатель	Федеральные округ							
	Центральный	Северо-Западный	Южный	Северо-Кавказский	При-волжский	Уральский	Сибирский	Дальневосточный
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Уровень безработицы, %	2,9	3,6	5,3	11,1	4,2	4,3	5,9	6,0
Продолжительность жизни населения, лет	72	71	70	74	70	70	68	67

Окончание таблицы 2

1	2	3	4	5	6	7	8	9
Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума, %	11,03	12,4	14,6	20,1	14,1	11,9	18,5	15,2
Уровень инфляции, %	3,0	4,2	2,7	3,2	2,7	3,1	3,6	3,9
Минимальный размер оплаты труда, рублей	11 727	12 225	11 163	11 163	11 163	12 240	11 409	13 744
Децильный коэффициент, %	8,9	5,7	5,8	5,6	4,9	6,6	6,3	6,2

Таким образом, на основании таблицы 2 можно заметить, что наиболее развитым округом России является Центральный федеральный округ. Данное утверждение обусловлено рядом факторов: самый низкий уровень безработицы (2,9 %), высокая продолжительность жизни населения, минимальный уровень инфляции (3 %) и высокий показатель децильного коэффициента (8,9 %). Следовательно, можно сделать вывод о том, что на уровень безработицы могут оказывать влияние такие факторы, как продолжительность жизни, доля населения с доходом ниже прожиточного минимума, уровень инфляции, размер оплаты труда и децильный коэффициент.

Безусловно ввиду региональной дифференциации в сфере занятости разработаны направления по минимизации уровня безработицы. С этой целью в России реализуется ряд государственных программ по борьбе с безработицей в 2021 году, такие как «Содействие занятости и населения», «Активная политика занятости населения и социальная поддержка безработных граждан», «Развитие институтов рынка труда», «Безопасный труд» и многие другие.

Мы рассмотрим государственную программу РФ «Содействие занятости населения» (с изменениями на 30 марта 2020 г.). В соответствии с данной программой, на 2024 год по уровню безработицы планируется уменьшение с 4,6 % до 4,3 % (на 0,3 %). Также государство планирует до 2024 года увеличить уровень регистрируемой безработицы до 1,1 % и число зарегистрированных безработных граждан до 30 %. Все перечисленные действия преследуют за собой уменьшение количества работников, занятых на работах с вредными и (или) опасными условиями труда на 0,6 п.п.

Стоит также отметить, что в целях минимизации безработицы, государство стимулирует рост занятости по следующим направлениям:

- стимулирование предпринимателей (введение налоговых льготы при создании рабочих мест);
- содействие поиску работы со стороны безработных (стимулирование предложения рабочей силы);
- вывод доли нанятых сотрудников с рынка труда (поддержка самозанятости).

При этом следует добавить, что ввиду пандемии 2019 года и прочих факторов, необходимо расставить приоритеты в политике занятости. Необходимо прежде всего обозначить общегосударственные (федеральные) и региональные сферы регулирования рынка труда, соответственно распределив финансовые средства на осуществление политики занятости. Безусловно также стоит пересмотреть методы осуществления политики занятости в России.

Список используемых источников

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
2. О государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]: Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 (действующая редакция). – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/
3. Федеральной службы по труду и занятости Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rostrud.ru/>
4. Закон РФ «О занятости населения в Российской Федерации» от 19.04.1991 № 1032-1 (в ред. от 07.04.2020) [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60/

ASSESSMENT OF THE MAIN FACTORS INFLUENCING THE LEVEL OF REGIONAL DIFFERENTIATION IN THE FIELD OF EMPLOYMENT

K.O. Ternavshchenko, Y.N. Kolomytseva

*Kuban State Technological University,
Krasnodar, Russia*

The paper examines the concept of unemployment, its impact on the economy of the country and regions, as well as factors that af-

fect the level of regional differentiation in the field of employment. The relevance of the chosen topic is determined by the fact that unemployment as a complex macroeconomic phenomenon has a significant impact on the socio-economic, political and other spheres of activity of the state as a whole and the region separately. So behind a number of consequences of the impact of unemployment are various factors that are the causes of low unemployment. And on the basis of these factors affecting regional unemployment, the main directions for minimizing unemployment are carried out both in the country and in individual regions.

Keywords: employment, unemployment, unemployment rate, number of unemployed, state, region, socio-economic development.

УДК 796.06

ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ ПРОЕКТНО-ЦЕЛЕВОГО МЕТОДА УПРАВЛЕНИЯ В СПОРТЕ

Р.А. Тимофеев, Л.А. Филиппова

*ФГБОУ ВО «Казанский государственный
энергетический университет»,
г. Казань, Россия*

В статье представлены основные этапы, цели, задачи и индикаторы достижений разработанной «Программы развития олимпийского вида спорта тхэквондо на период 2018-2024 года».

Ключевые слова: проектная деятельность в спорте, развития вида спорта тхэквондо, программно-целевой метод.

Эффективность управления в сфере физической культуры и спорта в стране в настоящее время становится первоочередной задачей регулирования в процессе развития спорта на основе программно-целевого метода управления. Так, сегодня, программа «Развитие тхэквондо в Республике Татарстан на 2018 – 2024 годы», является одним из перспективных направлений в области спортивной управленческой деятельности в Республике Татарстан. Основные положения данной программы сформированы в соответствии с ключевыми положениями Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2020 года [1]. В качестве приоритетных целей, программа

предусматривает формирование условий (на основе ключевых принципов здорового образа жизни и решения социальных проблем общества), которые бы обеспечивали эффективное развитие спорта «тхэквондо», на условиях массового привлечения спортсменов, для дальнейшей подготовки как спортсменов уровня сборной Российской Федерации, так и спортсменов международного (мирового) уровня [2]. К основным задачам программы, можно отнести:

1) повышение эффективности подготовки спортсменов для вхождения в состав сборных команд РФ по тхэквондо и участия в международных соревнованиях, в том числе Чемпионатах мира, Европы и Олимпийских Играх;

2) модернизация системы подготовки спортивного резерва, в том числе посредством вовлечения максимально возможного числа детей, подростков и молодежи в систематические занятия тхэквондо, повышая уровень отбора наиболее талантливых и трудолюбивых спортсменов;

3) укрепление системы подготовки и повышения квалификации управленческих, педагогических, научных и др. кадров, необходимых для развития тхэквондо;

4) содействие реализации государственной спортивной политики путем решения оздоровительных, экологических, экономических и др. проблем средствами тхэквондо;

5) укрепление материально-технической базы и развитие инфраструктуры тхэквондо, в том числе строительство и реконструкция готовых спортивных сооружений для проведения спортивных и физкультурно-оздоровительных мероприятий по тхэквондо;

6) организация и проведение российских и международных соревнований, массовых мероприятий, включая внесоревновательные, направленных на поддержку и популяризацию тхэквондо и спортивной культуры;

7) совершенствование нормативно-правовой базы, обеспечивающей стабильное развитие тхэквондо, включая его массовые и рекреационные формы;

8) создание системы информационного обеспечения тхэквондо.

Основными целевыми показателями и индикаторами эффективности Программы можно назвать следующие положения:

1) уровень достижений республиканских спортсменов на Российской и международной спортивной арене, масштаб развития детско-юношеского и массового спорта в Республике Татарстан по отношению к уровню 2018 года;

2) количество республиканских спортсменов всех возрастов – призеров и победителей Первенств и Чемпионатов различных уровней (Приволжского федерального округа, России, Европы и Мира), количество медалей, завоеванных республиканскими спортсменами на крупнейших международных соревнованиях (участие и медали на Кубках Мира, Чемпионатах, Первенствах Мира и Европы, студенческих универсиадах, Параолимпийских и Олимпийских играх 2020 и 2024 годов;

3) увеличение количества отделений тхэквондо в учреждениях спортивной подготовки к уровню 2018 года, количество юных спортсменов, занимающихся тхэквондо всего и в учреждениях спортивной подготовки с учетом естественной убыли по возрасту);

5) количество введенных в эксплуатацию объектов различных категорий для занятий видом спорта тхэквондо, в том числе федеральных и региональных центров развития тхэквондо;

6) количество районов Республики, проводящих спортивно-массовые мероприятия по тхэквондо;

7) число тренеров, ведущих подготовку по тхэквондо и число штатных тренеров тхэквондо в учреждениях спортивной подготовки.

Реализация Программы включает в себя 3 этапа. Первый направлен на:

– разработку программы развития тхэквондо в Республике Татарстан, формулировка целей, задач и индикаторов оценки достижений, целевых программ подготовки республиканских спортсменов к участию в международных рейтинговых соревнованиях;

– совершенствование нормативно–правовой базы развития тхэквондо, включая массовые формы и рекреационный спорт;

– организацию создания республиканского центра тхэквондо, подготовка к началу реализации проекта, разработку концепции создания центра Приволжского федерального округа по тхэквондо, создание условий для увеличения количества отделений для юных спортсменов, занимающихся тхэквондо в учреждениях спортивной подготовки;

– разработку системы финансового обеспечения вида спорта тхэквондо, включая массовые формы;

– разработку и внедрение согласно Единого календарного плана (ЕКП) Союза тхэквондо России рационального календаря международных, региональных и межрегиональных соревнований и массовых мероприятий по тхэквондо;

– разработку и внедрение программ подготовки и повышения квалификации тренеров, специалистов, судей, волонтеров,

внедрение новых технологий научно–методического, медицинского и медико-биологического обеспечения подготовки спортсменов сборных команд;

– разработку и начало внедрения мероприятий, направленных на поддержку и популяризацию тхэквондо, в том числе путем увеличения информации о тхэквондо на телевидении, в Интернете и СМИ, в том числе формирование интереса граждан к виду спорта тхэквондо как популярному виду спортивных состязаний и красочному шоу, а также форме физической активности.

Второй этап реализации Программы посвящен внедрению и реализации постулируемых задач Программы с контролем исполнения предложенных индикаторов. В том числе, подтверждена готовность к Играм XXXII Олимпиады в г. Токио, завершены подготовительные мероприятия по открытию отделения Международной Южнокорейской Академии тхэквондо на базе Набережночелнинского государственного педагогического университета (НГПУ) с привлечением специалистов мирового уровня из различных стран, сформированы правовые основы государственных институтов для подготовки специалистов новых технологий научно-методического, медицинского и медико-биологического обеспечения спортсменов – открыты отделения тхэквондо в НГПУ и Поволжской академии физической культуры, спорта и туризма г.Казань.

Третий этап Программы направлен на укрепление достигнутых позиций и дополнительные достижения:

– оптимизация системы финансового обеспечения вида спорта тхэквондо, включая массовые формы;

– лицензирование образовательных программ на базе Поволжской Федеральной Академии физкультуры, спорта и туризма для подготовки специалистов внедрения и обеспечения реализации новых технологий научно-методического, медицинского и медико-биологического обеспечения подготовки спортсменов, создание эффективной системы подготовки и переподготовки кадров для вида спорта тхэквондо, продолжение реализации программ подготовки специалистов, судей и волонтеров;

– реализацию региональных программ развития тхэквондо и муниципальных программ поддержки развития его массовых форм;

– поддержание устойчивого интереса к соревнованиям по тхэквондо, показательным мероприятиям, участию в массовых спортивных и вне соревновательных мероприятиях путем совершенствования системы информационного обеспечения.

В заключение, необходимо отметить, что ожидаемая социально-экономическая эффективность реализации программы еже-

годно оценивается по динамике целевых индикаторов и показателей [3]. Прогнозный рост значений данных показателей и индикаторов за период реализации Программы будет свидетельствовать о высокой эффективности реализуемых мероприятий в области формирования необходимых социальных и экономических условий для дальнейшего укрепления здоровья нации, популяризации тхэквондо как базового вида спорта, а также роста эффективности в области подготовки спортивного резерва команд Республики Татарстан и РФ по тхэквондо и, безусловно, повышение уровня конкурентоспособности отечественного спорта на мировой арене [4].

Список использованных источников

1. «Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта в РФ на период до 2030 года» / Распоряжение Правительства РФ от 24.11.2020 № 3081-р

2. Тимофеев, Р.А. К вопросу о роли региональных программ в развитии современного спорта / Р.А. Тимофеев, Л.А. Филиппова // VIII Международная научно-практическая конференция «Транспорт. Экономика. Социальная сфера (Актуальные проблемы и их решения)», Пенза. – 2021. – С.134.

3. Ковчегин, И.А. Финансовый механизм и учетно-аналитическое обеспечение управления деятельностью профессиональных спортивных организаций: автореферат / И.А. Ковчегин. 2010

4. Суслин, В.М. Управление карьерой и профессионально-должностным продвижением управленческих кадров в спортивной индустрии: магистерская диссертация / В.М. Суслин. – Чебоксары. - 2020.

THE MAIN STAGES OF THE PROJECT-TARGET MANAGEMENT METHOD IN SPORT

R.A. Timofeev, L.A. Philippova

*FSBEI HE «Kazan State Power Engineering University»,
Kazan, Russia*

The article presents the main stages, purposes, objectives and indicators of the achievements of the developed «Program for the development of the Olympic sport of taekwondo for the period 2018-2024»

Keywords: project activity in sports, development of the kind of sport taekwondo, program-target method.

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ ПЛАНИРОВАНИЯ И ОЦЕНКИ РИСКОВ ЭКСПЕРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

М.Р. Тихонов, Р.Р. Тихонов

*Национальный исследовательский университет «Московский
институт электронной техники»,
г. Москва, Россия*

В статье описан анализ факторов планирования и оценки рисков в соответствии с положениями стандарта ISO/PAS 45005:2020, применяемых в экспертной деятельности в условиях пандемии COVID-19 и связанных с ней ограничениями.

Ключевые слова: организация, услуги, экспертиза, ограничения, пандемия.

В условиях коронавирусной инфекции COVID-19 многие организации столкнулись с новыми факторами и рисками, влияющими на управляемость организации и, как следствие, на качество создаваемой продукции и предоставляемых услуг. Организация и её «штатные» процессы претерпели изменения в большей степени в связи с ограничением использования человеческих ресурсов при их реализации.

Источником дополнительных требований к организациям выступило государство в лице представителей региональных и федеральных органов Российской Федерации при этом требования могли варьироваться от региона к региону. В декабре 2020 года в сфере стандартов появился новый документ ISO/PAS 45005:2020 [1], содержащий требования к менеджменту по охране здоровья и обеспечению безопасности, а также общие рекомендации по безопасной работе во время пандемии COVID-19. В данном стандарте представлены рекомендации для организаций по управлению рисками, возникающими в связи с COVID-19, в целях защиты здоровья, безопасности и благополучия, а также связанных с деятельностью сотрудников и персонала организации во время пандемии, что позволяет использовать стандарт в качестве дополнения к существующей системе управления рисками и менеджмента качества организации.

В рамках данной работы описан анализ применения положений данного стандарта в экспертной деятельности по проведе-

нию компьютерно-технических экспертиз, суть которых заключается в ответе на поставленные инициатором экспертизы вопросы, которые могут носить как технический характер (установление технических характеристик предоставляемых на экспертизу объектов), так и ориентироваться на эксплуатационный характер объектов (применение устройств в какой-либо деятельности и для каких-либо целей, особенности такого применения). Результатом деятельности является заключение эксперта, содержащее описание процесса исследования объектов и ответы на поставленные вопросы. Основной особенностью данной деятельности наряду с высокими квалификационными требованиями к эксперту являются аспекты вверяемых объектов, т.е. объектов «принадлежащих» «заказчику», над которыми выполняются операции по получению фактов и свидетельств для ответа на поставленные вопросы.

Планирование и оценка рисков представленные в стандарте ISO/PAS 45005:2020 содержат ряд особенностей (отличных от описанных в стандартах по системам менеджмента [2]), связанных с пандемией COVID-19, на которые следует обратить внимание:

1. Фактор распространенности COVID-19 в местном сообществе. Данный фактор является первым основным источником рисков, связанных с коронавирусной инфекцией, т.к. данная инфекция не возникла внутри организации, а привнеслась извне. Также стандарт приводит фактор распространенности COVID-19 непосредственно в организации.

2. Доступность клинических услуг, тестирования, лечения и вакцин, влияющих на возможность как предупреждающих действий, так и корректирующих. Анализ их доступности позволяет оценить стоимость мероприятий по рискам и повлиять на вероятность возникновения самого риска и его последствий. По аналогии с первым пунктом представлен фактор наличия средств гигиены и безопасности и других принадлежностей (например, СИЗ, масок, дезинфицирующих средств для рук, термометров, чистящих и дезинфицирующих материалов) в рамках организации.

3. Повышенное отсутствие работников (например, из-за болезни, самоизоляции или карантина, тяжелая утрата) и корреспондирующий со стороны клиента повышенный или пониженный спрос на товары / услуги. Данную проблему можно решить путём привлечения работников к работе на дому, однако такие методы могут иметь множество проблем в их реализации (в том числе и правовых).

4. Необходимость в обеспечении сотрудников актуальной информацией о COVID-19, поощрении сотрудников за прохождение мероприятий по противодействию распространению инфекции и принятии своевременных и надлежащих мер для решения возникающих проблем руководством организации.

5. Применение системного подхода к рискам и мероприятиям, которые классифицированы стандартом на те, которые: можно делать из дома; нельзя делать из дома, но можно соблюдать правила физического дистанцирования на рабочем месте, если внесены практические изменения; нельзя делать из дома и нельзя соблюдать правила физического дистанцирования на рабочем месте.

Относительно общего планирования в стандарте делается акцент на изменения в процессах, взаимодействии сотрудников и влиянии пандемии на психологическое здоровье и благополучие сотрудников, что является существенным риском в деятельности организации. Всё из описанного выше связано с изменением рабочего места сотрудников, коим может являться его жилище (работа на дому).

При проведении экспертиз на дому или иных местах, не находящихся в ведении организации, может возникнуть ряд трудностей:

1. Процедура логистики, переноса вверенных объектов или удалённого доступа. Необходимо обеспечить доступ сотрудника к объектам исследования, который можно реализовать с помощью специального программного обеспечения (при наличии сети Интернет на рабочем и домашнем местах). Однако в таком случае на рабочем месте должен присутствовать сотрудник, осуществляющий подключение объектов исследования к стенду, и такое подключение должно быть безопасно и ограничено как от доступа извне сторонних лиц, так и от возможности выполнения встроенных программ на объектах, активизируемых по сети Интернет (или при получении доступа к сети Интернет), которые могут повлиять на целостность информации на устройствах и, как следствие, на возможность ответа на поставленные на разрешение экспертизы вопросы. Перенос вверенных объектов на дом сотруднику также проблематичен из-за того, что исследование должно проводиться на специальном стенде, обеспечивающем защиту от записи, бесперебойное электропитание и наличие специальных портов, слотов, подключений, программного обеспечения и аппаратных устройств. При этом возможно использование программно-аппаратных устройств, обеспечивающих защиту от за-

писи, в том числе и на домашних персональных компьютерах сотрудников, что позволяет проводить ряд экспертиз (в зависимости от представленных объектов и поставленных вопросов) на дому сотрудника.

2. Влияние факторов, связанных с жилищем сотрудника и его рабочей средой. Стандарт ISO/PAS 45005:2020 приводит некоторые такие факторы. На выполнение операций по проведению исследования объектов на дому могут влиять семейные обстоятельства сотрудника, в широком понимании. Особенностью экспертной деятельности в рамках данного фактора является защита информации от сторонних лиц. Физическая пригодность дома также влияет на возможность размещения как программно-аппаратных устройств, применяемых в ходе исследования, так и самих объектов исследования (размеры объектов могут варьироваться, начиная от флэш-накопителей и плат до серверных шкафов и терминалов). Также не следует забывать о влиянии самих объектов на устройства, принадлежащие сотруднику, которое может быть выражено в порче вторых. При проведении экспертиз сотрудником в чужих домах (что предполагается стандартом ISO/PAS 45005:2020) возникают такие же трудности, как и при его работе в своём жилище. При этом повышается риск несанкционированного доступа к информации сторонних лиц.

Однако следует отметить, что эксперт зачастую проводит исследование объектов лично (иногда с привлечением специалистов). Такая особенность позволяет обеспечить физическое дистанцирование сотрудников, при учёте поочерёдного взаимодействия с объектом исследования.

Таким образом, в ходе анализа особых факторов рисков, связанных с пандемией коронавирусной инфекции COVID-19, было установлено, что положения международного стандарта ISO/PAS 45005:2020 применимы для экспертной деятельности по проведению исследования объектов. В целом деятельность может выполняться в соответствии с ограничительными и предупреждающими мерами, при условии организации и обеспечения сотрудников дополнительными программно-аппаратными и регламентационными средствами.

Список использованных источников

1. ISO/PAS 45005:2020 «Менеджмента охраны здоровья и обеспечения безопасности» [Электронный ресурс]. – URL:

http://profgosmogilev.by/wp-content/uploads/2020/12/ISO_PAS-45005_rus.pdf (дата обращения 20.03.2021).

2. ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества. Требования» [Электронный ресурс]. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200124394> (дата обращения 20.03.2021).

3. Федеральный закон «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» от 31.05.2001 № 73-ФЗ [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31871/ (дата обращения 20.03.2021).

4. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 21 декабря 2010 г. № 28 г. Москва.

5. Аверьянова Т.В., Белкин Р.С., Корухов Ю.Г., Россинская Е.Р. Криминалистика. Учебник для вузов. Под ред. Заслуженного деятеля науки Российской Федерации, профессора Р. С. Белкина. – Москва: Издательство НОРМА (Издательская группа НОРМА–ИНФРА-М), 2000. – 990 с.

6. Россинская Е.Р. Судебная экспертиза в гражданском, арбитражном, административном и уголовном процессе, РФЦСЭ при МинЮсте РФ, Издание 1, 2 (2005, 2008).

ANALYSIS OF PLANNING FACTORS AND RISK ASSESSMENT OF EXPERT ACTIVITIES IN THE COVID-19 PANDEMIC

M.R. Tikhonov, R.R. Tikhonov

*National Research University «Moscow Institute
of Electronic Engineering»,
Moscow, Russia*

The article describes the analysis of planning and risk assessment factors in accordance with the provisions of the ISO / PAS 45005: 2020 standard, used in expert activities in the context of the COVID-19 pandemic and related restrictions.

Keywords: organization, services, examination, restrictions, pandemic.

ОСОБЕННОСТИ ВНЕШНЕГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.И. Тюпаева, Ф.А. Тюпаева

*ФГБОУ ВО «Тверской государственный технический университет»,
г. Тверь, Россия*

В статье представлена характеристика особенностей осуществления внешнего государственного финансового контроля в Российской Федерации. В том числе содержится обзор результатов контроля, проведенного КСП Тверской области в 2020 году. Статья содержит также анализ установленных бюджетных нарушений в соответствии Классификатором нарушений, выявляемых в ходе внешнего государственного аудита (контроля).

Ключевые слова: внешний государственный финансовый контроль, внешний государственный аудит, Счетная палата, КСП Тверской области, контрольное мероприятие, бюджетное нарушение.

Внешний государственный (муниципальный) финансовый контроль осуществляется Счетной палатой Российской Федерации, контрольно-счетными органами субъектов Российской Федерации и муниципальных образований. К основным функциям Счетной палаты РФ относится проведение экспертизы составления и исполнения федерального бюджета, бюджетов федеральных внебюджетных фондов; а также проведение экспертно-аналитических и контрольных мероприятий в отношении объектов государственного финансового контроля, перечисленных в статье 266.1 Бюджетного кодекса РФ и ст. 15, 23 Федерального закона «О Счетной палате РФ» (распорядители, получатели бюджетных средств, администраторы доходов соответствующего бюджета, администраторы источников финансирования дефицита соответствующего бюджета; финансовый орган публично-правового образования, бюджету которого предоставлены межбюджетные субсидии, субвенции, иные межбюджетные трансферты, имеющие целевое назначение; госучреждения; государственные (муниципальные) унитарные предприятия; государственные корпорации (компании), публично-правовые компании; хозяйственные товарищества и общества с участием публично-правовых образований в их уставных (складочных) капиталах; юридические лица, получающие средства из бюджетов государ-

ственных внебюджетных фондов по договорам о финансовом обеспечении обязательного медицинского страхования; Центральный банк Российской Федерации, его структурные подразделения, другие банки и небанковские кредитные организации, входящие в банковскую систему Российской Федерации, в части обслуживания ими федерального бюджета, бюджетов государственных внебюджетных фондов Российской Федерации, государственного долга Российской Федерации; др.).

В соответствии со ст. 268.1 Бюджетного кодекса РФ Счетная палата РФ, Контрольно-счетные палаты городов, областей осуществляют: контроль за соблюдением бюджетного законодательства; актов, регламентирующих публичные нормативные обязательства физическим лицам из бюджетов бюджетной системы Российской Федерации; контроль за составлением и представлением, достоверностью бюджетной отчетности главных администраторов бюджетных средств, квартального и годового отчетов об исполнении бюджета [1].

В соответствии со Стандартом внешнего государственного аудита (контроля) СГА 101 «Общие правила проведения контрольного мероприятия», утвержден постановлением Коллегии Счетной палаты Российской Федерации от 7 сентября 2017 г. № 9пк (в ред. от 24.12.2020 г.), далее – СГА 101, проведение контрольного мероприятия осуществляется с применением методов проверки и ревизии. В дополнение в зависимости от вида аудита и целей контрольного мероприятия могут применяться иные методы осуществления деятельности Счетной палаты (анализ, обследование, мониторинг), а также их сочетание [2]. Счетная палата также направляет объектам контроля представления, предписания; финансовым органам (органам управления государственными внебюджетными фондами) – уведомления о применении бюджетных мер принуждения; осуществляется производство по делам об административных правонарушениях.

В соответствии с СГА 101 контрольное мероприятие включает следующие этапы [2]:

1) подготовительный: осуществляется в целях изучения объекта контрольного мероприятия, подготовки программы и рабочего плана проведения контрольного мероприятия;

2) основной: заключается в непосредственном проведении контрольных действий, в ходе и по результатам которого оформляются соответствующие акты;

3) заключительный: формируются выводы, подготавливаются предложения (рекомендации), оформляется и представляется на рассмотрение Коллегии Счетной палаты отчет о результатах контрольного мероприятия.

Исходя из данных Отчета о деятельности КСП Тверской области за 2020 год, в 2020 году Контрольно-счетной палатой Тверской области проведены около 50 [4] контрольных мероприятий, из них почти 80 % – это проверка бюджетной отчетности органов власти Тверской области. Кроме того, КСП Тверской области в 2020 году проведены 35 [4] экспертно-аналитических мероприятий, из них около 60 % – мониторинг хода исполнения в Тверской области региональных проектов в рамках национальных проектов.

В соответствии с Классификатором нарушений, выявляемых в ходе внешнего государственного аудита (контроля) (одобрен Советом контрольно-счетных органов при Счетной палате РФ 17.12.2014, протокол № 2-СКСО, Коллегией Счетной палаты РФ 18.12.2014) (ред. от 22.12.2015) выделяют восемь групп нарушений (представлены в табл. 1).

Таблица 1 – Группы нарушений, выявляемых Счетной палатой [3]

Группы нарушений	Наименования групп нарушений
1	нарушения при формировании и исполнении бюджетов
2	нарушения ведения бухгалтерского учета, составления и представления бухгалтерской (финансовой) отчетности;
3	нарушения в сфере управления и распоряжения государственной (муниципальной) собственностью
4	нарушения при осуществлении государственных (муниципальных) закупок и закупок отдельными видами юридических лиц
5	нарушения в сфере деятельности Центрального банка РФ, его структурных подразделений и других банков и небанковских кредитных организаций, входящих в банковскую систему Российской Федерации, государственных корпораций, государственных компаний
6	нарушения в ходе использования средств финансовой и гуманитарной помощи Российской Федерации, предоставляемой иностранным государствам, при реализации международных договоров, межправсоглашений и в области соглашений о разделе продукции
7	иные нарушения
8	нецелевое использование бюджетных средств

По данным отчета о деятельности КСП Тверской области за 2020 год [4] более 57 % от суммы выявленных нарушений – нарушения ведения бухгалтерского учета и представления бухгалтерской отчетности; около 43 % приходятся на нарушения при формировании и исполнении бюджетов. Необходимо отметить, что приблизительно такая же картина наблюдается и в отношении внутреннего государственного финансового контроля (по данным УФК по Тверской области за 2020 год 63 % суммы нарушений связаны с нарушением порядка ведения бухгалтерского учета и около 33 % - нарушения порядка предоставления средств из бюджета; остальные нарушения выявлены по госзакупкам; а также по неэффективному и неправомерному использованию бюджетных средств).

Список использованных источников

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ (ред. от 22.12.2020 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021 г.).

2. Стандарт внешнего государственного аудита (контроля) СГА 101 «Общие правила проведения контрольного мероприятия», утвержден постановлением Коллегии Счетной палаты Российской Федерации от 7 сентября 2017 г. № 9пк (ред. 24.12.2020 г.).

3. Классификатор нарушений, выявляемых в ходе внешнего государственного аудита (контроля) (одобрен Советом контрольно-счетных органов при Счетной палате РФ 17.12.2014, протокол № 2-СКСО, Коллегией Счетной палаты РФ 18.12.2014) (ред. от 22.12.2015).

4. Отчет о деятельности Контрольно-счетной палаты Тверской области в 2020 году. http://www.kspto.ru/documents/kspto_report_2020.pdf.

THE SPECIFICITY OF EXTERNAL STATE FINANCIAL CONTROL IN RUSSIAN FEDERATION

A.I. Tyurayeva, F.A. Tyurayeva

*FSBEI HE «Tver State Technical University»,
Tver, Russia*

The paper describes the features of applications of external state financial control in Russian Federation. Particularly, the result of inspection made by Control and Accounting Chamber of Tver region in

2020 was reviewed. Identified budget violations was also analyzed according to the The Classifier of violations for external state control.

Keywords: external state financial control, external state audit, Accounting Chamber, Control and Accounting Chamber of Tver region, control activity, budget violation.

УДК 338

ХАРАКТЕРИСТИКА ФУНКЦИИ КОНТРОЛЯ В УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕНИТЕНЦИАРНОЙ СИСТЕМЫ

Н.И. Улендеева

*ФКОУ ВО «Самарский юридический институт»,
г. Самара, Россия*

В статье рассматривается содержание понятия «функция контроля»; обосновывается включение в понятие функции контроля составляющих компонентов: цели и задачи проводимого контроля; критерии и измерительные материалы для проведения контроля; последовательность применяемых видов и методов контроля; комплекс требований к организационно-техническим условиям проведения контроля; выделяется классификация видов контроля по различным признакам; рассматриваются требования к функции контроля в зависимости от качества процесса контроля и в зависимости от времени проведения контроля.

Ключевые слова: функции управления, функция контроля, уголовно-исполнительная система, виды контроля, управленческая деятельность.

Вопросы рассмотрения соответствия выполнения планируемой деятельности всех структурных подразделений уголовно-исполнительной системы и формирования отчетов о выполнении заданий осуществляется в ходе осуществления контрольных мероприятий.

Контроль как функция управления уголовно-исполнительной системой имеет свои требования и методы контроля, которые представлены в виде соответствующих предписаний.

Если обратиться к определению понятия функция, то можно выделить несколько ее составляющих. Во-первых «функция» - это вид деятельности (вид работы). Во-вторых, деятельность по выполнению функции носит целенаправленный характер. В-третьих, каждая функция направлена на определенную сферу действия, которая выполняется с помощью специфических методов и приемов.

Таким образом, функция контроля – это вид деятельности, которая носит целенаправленный характер и выполняется с помощью специальных методов.

Рассматривая функцию контроля в управлении целесообразно также выделить, что воздействие контроля на управляемую систему является направленным процессом, позволяющим осуществлять взаимосвязанные действия по применению эффективных средств и методов к решению проблемы.

Рассматриваемая в литературе определение понятия «функция контроля» чаще всего авторами приводится определение понятия «контроля», что по нашему мнению является не достаточно полным, так как в нем не отражены составляющие элементы деятельности, а лишь прослеживается оценочная компонента.

Так в работе Р.Ю. Симионова контроль определяется как процесс формирования информации об отклонениях в состоянии наблюдаемого объекта от установленного эталона [1, с. 36].

Е.Л. Драчева и Л. И. Юликов определяют контроль как управленческую деятельность, которая оперирует количественной и качественной оценкой результатов работы организации [2].

Определяя специфику контроля служебной деятельности сотрудников уголовно-исполнительной системы, В. И. Огородников и А.Ю. Долинин выделяют его как завершающую стадию процесса управления, чтобы вовремя разрешать проблемы, возникающие в ходе выполнения задач, стоящих перед сотрудниками [3, с. 129].

Изучение различных определений «функции контроля» позволило в нашем исследовании рассмотреть технологический подход в характеристике рассматриваемого понятия для уголовно-исполнительной системы. Так, под технологическим подходом в определении понятия «функция контроля» мы будем понимать комплекс составляющих операционных компонентов управленческой деятельности, включающих следующие компоненты:

1. Цели и задачи проводимого контроля.

2. Критерии и измерительные материалы для проведения контроля.

3. Последовательность применяемых видов и методов контроля.

4. Комплекс требований к организационно-техническим условиям проведения контроля.

Рассмотрим подробнее каждый из выделенных компонентов.

1. Основными целями и задачами функции контроля в деятельности уголовно-исполнительной системы являются обеспечение законодательного исполнения наказаний, в который входит выполнение нормативных правовых актов, регулирующих деятельность исправительных учреждений, соблюдение законных интересов и прав граждан, содержащихся в условиях ограничения и лишения свободы, проверка результатов выполнения требований законодательства об условиях содержания осужденных.

2. Критерии для осуществления контроля деятельности различных подразделений и сотрудников уголовно-исполнительной системы содержатся в следующих нормативных актах:

– Инструкция «О порядке организации и осуществления контроля за исполнительской дисциплиной в Федеральной службе исполнения наказаний»;

– Приказ Минюста РФ «Об утверждении Порядка ведомственного контроля за соблюдением законодательства РФ о службе в уголовно–исполнительной системе РФ»;

– Приказ Минюста РФ «Об утверждении Порядка проведения служебных проверок в учреждениях и органах уголовно–исполнительной системы РФ»;

– Приказ ФСИН России «Об утверждении Порядка организации и осуществления внутреннего финансового контроля в Федеральной службе исполнения наказаний»;

– Приказ ФСИН России «Об утверждении Регламента организации и осуществления ведомственного финансового контроля в Федеральной службе исполнения наказаний»;

– Приказ ФСИН России «Порядок организации и осуществления внутреннего финансового аудита в Федеральной службе исполнения наказаний».

3. Критерии, порядок и вид организации контроля в деятельности уголовно-исполнительной системы позволяет выделить различные классификации контроля (таблица 1):

Таблица 1 – Классификация видов контроля в УИС

Признак классификации	Вид контроля
Контроль за уголовно-исполнительным законодательством	международный, государственный и общественный контроль
Контроль по месту в управленческом цикле	Предварительный, текущий, итоговый
По объектам контроля, то есть участки и направления оперативно-служебной деятельности, подлежащие обязательному контролю	Сотрудники – контроль за исполнительной дисциплиной в УИС; Учреждения УИС – контроль за соблюдением законодательства в сфере исполнения наказаний; Структурные подразделения ФСИН России, учреждения, непосредственно подчиненные ФСИН России, территориальные органы ФСИН России, учреждения, подчиненные территориальным органам ФСИН России, федеральные государственные унитарные предприятия ФСИН России – ведомственный финансовый контроль; Территориальные органы УИС, учреждения, исполняющие наказания, следственные изоляторы, научно-исследовательские, проектные, медицинские, образовательные и иные организации, входящих в УИС - ведомственный контроль за соблюдением законодательства РФ о службе в УИС
Контроль за применением организационно-технических средств связи и оперативной передачи информации между структурными подразделениями в УИС	Контроль отдела информационной безопасности и защиты. Контроль отдела государственной тайны. Контроль инженерно-технических отделов.
В зависимости от организационных структур, на которые возлагается задача централизованного сбора, систематизации и анализа информации, а также составления сводных отчетов	Контроль управления ФСИН России. Контроль территориального органа ФСИН России. Внутренний контроль в исправительном учреждении

4. Комплекс требований к организационно-техническим условиям проведения контроля делится на две группы (таблица 2):

Таблица 2 – Требования, предъявляемые к функции контроля в УИС

В зависимости от качества процесса	В зависимости от времени
<ul style="list-style-type: none"> - объективность контроля (отражение реального состояния дел); - контроль должен быть всесторонним (показывать полную картину события); - гласность контроля (отражение объективности знаний о субъектах и объектах контроля); - экономичность контроля (обоснованные затраты на осуществление контрольных мероприятий); - контроль не должен нести карательные функции (только выявление несоответствия); - гибкость контроля (соответствие структуре управления УИС). 	<ul style="list-style-type: none"> - контроль должен осуществляться систематически; - оперативность контроля для определения отклонений в выполнении задач; - своевременность контроля (для выявления и устранения фактов, не позволяющих качественно выполнять поставленные задачи); - эффективность контроля (текущее соблюдение организационно-плановых условий при выполнении поставленных задач).

Подводя итог нашему исследованию целесообразно отметить, что функция контроля в уголовно-исполнительной системе имеет свои особенности, которые связаны с постоянным и сложным процессом по регулированию оперативной обстановки в исправительных учреждениях, неукоснительным выполнением требований законодательства по исполнению наказаний и выполнением систематических мероприятий по подготовки отчетов по плановым и внеплановым проверкам деятельности всех структурных подразделений пенитенциарной системы. Поэтому организации контроля в уголовно-исполнительной системе носит технологический характер, при различных условиях входа в контрольные мероприятия требует положительного исхода и результата по выполнению функции контроля.

Список использованных источников

1. Симионов, Р.Ю. Развитие системы управленческого контроля в таможенной деятельности / Р.Ю. Симионов // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. – 2014. – №3 (9). – С. 36-41.

2. Драчева, Е.Л., Юликов Л.И. Менеджмент. – Москва: Издательский центр «Академия», 2016. – 304 с.

3. Огородников, В.И., Долинин А.Ю. Организация и специфика контроля служебной деятельности сотрудников уголовно-исполнительной системы / В.И. Огородников, А.Ю. Долинин // Прикладная юридическая психология. – 2008. – №4. – С. 129-132.

CHARACTERISTICS OF THE CONTROL FUNCTION IN THE MANAGEMENT OF THE PENITENTIARY SYSTEM

N.I. Ulendeeva

*FSEI HE «Samara law Institute»,
Samara, Russia*

The article considers the content of the concept of «control function»; justifies the inclusion in the concept of the control function of the components: the goals and objectives of the control; criteria and measuring materials for the control; the sequence of the types and methods of control used; a set of requirements for the organizational and technical conditions of the control; the classification of the types of control according to various characteristics is highlighted; the requirements for the control function are considered depending on the quality of the control process and depending on the time of the control.

Keywords: management functions, control function, penal enforcement system, types of control, management activities.

УДК 316.422.44

РАЗВИТИЕ РЫНКА ГЕНЕТИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ КАК ОСНОВНОЙ ВЕКТОР НАПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛИЗИРОВАННОЙ МЕДИЦИНЫ

А.С. Улесов, А.А. Гуцалова

*ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский национальный
исследовательский университет информационных технологий,
механики и оптики»,
г. Санкт-Петербург, Россия*

В работе представлен анализ результатов исследований посвящённых генетическим технологиям на рынке услуг, и их развитию и влиянию на сферу персонализированной медицины. По-

казана тенденция к расширению возможностей технологии секвенирования позволяющей получать все большее количество генетической информации при проведении персонализированных исследований и существенное снижение стоимости услуг по изучению генома для потребителя. Предполагается, что в ближайшем будущем за счет совершенствования технологий будет происходить существенное снижение стоимости услуг, направленных на генетические исследования, что позволит расширить доступность персонализированной медицины.

Ключевые слова: мировой рынок, секвенирование, биотехнологии, секвенирование нового поколения, персонализированная медицина.

В последние годы, на рынке генетических исследований был сформирован вектор, направленный на исследование генома человека, в результате чего была собрана большая научная база фундаментальных знаний, посвящённых этому вопросу. Постановка вопроса о важности изучения генома человека и последующие крупные исследования в этой области, финансируемые многими развитыми странами, послужили благоприятной средой для формирования новых представлений о роли генетики в жизни человека. Во многом на результатах этих исследований было основано такое направление как персонализированная медицина, в корне которой лежит изучение генетики человека с целью прогнозирования развития патологических состояний, ведущих к снижению продолжительности и качества жизни.

Основным способом получения информации о строение ДНК является технология секвенирования. Темпы развитие этой технологии ускорились с каждым годом, достигая высокой точности при сравнительно низких затратах, и в последние 10 лет стоимость услуг секвенирования снизилась почти в 100 раз.

Рынок технологий секвенирования следующего поколения резко вырос с тех пор, как эта технология была впервые применена. В особенности эти технологии активно применяются в развитых странах, с каждым годом становясь все более доступными для потребителя. Новизна и широкое применение данной технологии, вызывает большой интерес к услугам секвенирования. В частности, услугами по расшифровке ДНК пользуются в сферах клинической медицины, сельского хозяйства и биологических исследований.

Важными факторами роста спроса на услуги секвенирования являются совершенствование технологии и как следствие её существенное удешевление за последние 10 лет, а также развитие

рынка персонализированной медицины в развитых странах. Удачная комбинация факторов высокого спроса на персонализированную медицину и разработка более совершенных методов изучения генома, привели к формированию нового рыночного направления в медицине, специализирующегося на исследование геномов человека.

Современные методы изучения генома позволяют обрабатывать последовательность ДНК в течение часа, получая десятки гигабайт данных. Ранее существовала проблема обработки большого объёма получаемых данных с целью извлечения практической информации о состоянии организма человека, однако сейчас решить эту проблему позволяют передовые методы обработки больших данных с применением искусственного интеллекта и программируемых систем [1].

Авторами работ [2, 3] было показано как развитие идей персонализированной медицины повлияло на рынок медицинских услуг, и в каких направлениях в будущем может развиваться персонализированная медицина. Так, в работе [2] показано, что на первых этапах формирования рынка услуг изучения генома и прогнозирования заболеваний соотношение стоимости услуг к качеству прогнозирования оказалось существенно завышенным. Этот первый вектор развития персонализированной медицины, однако вскоре был изменен, по мере формирования информационно-технической базы для получения все более точных прогнозов основывающихся на множестве собранных генетических баз данных расшифрованных последовательностей ДНК. Исследование [3], указывает на то, что одним из перспективных направлений персонализированной медицины является изучение микробиоты человека, с целью формирования взаимосвязи между составом микробиоты и самочувствием человека. Результаты показывают, что, например микробиота кишечника может существенно отличаться от человека к человеку, а бактериальный дисбаланс или наличие чрезмерного количества не специфических человеку бактерий способен оказывать большое влияние на здоровье человека. Как следствие один из современных способов применения технологий секвенирования является изучение состава микробиоты кишечника с целью нормализации её состава, что в свою очередь приводит к улучшению качества жизни пациентов.

Согласно исследованию [4], одним из потенциальных направлений персональной медицины является прогнозирование в области рисков, связанных с онкологическими заболеваниями. На основании множества работ, показано что технологии секве-

нирования нового поколения позволяют достаточно эффективно получать генетическую информацию о предрасположенностях, типах, а также тяжести протекания онкологических заболеваний. А в совокупности с другими возможностями прогнозирования рисков патологий этот метод позволяет преждевременно предупредить и предотвращать серьезные заболевания.

Авторами исследования [5] был проведен анализ последних достижений секвенирования, в результате которого они пришли к заключению, что в результате стремительного развития технологий секвенирования, роста качества и снижением стоимости в ближайшие десятилетия направление персонализированной медицины перейдет на новый этап своего развития. По мере того как будет развиваться технологический потенциал и комплекс знаний в области генома человека, рынок услуг, связанных с генетическими исследованиями, перейдет к резкому росту как по широте предоставляемых услуг, так и по объемам.

Список использованных источников

1. Lightbody, G. Haberland V., Browne F., Taggart L., Zheng H., E. Parkes, J. K Blayney Review of applications of high-throughput sequencing in personalized medicine: barriers and facilitators of future progress in research and clinical application / G. Lightbody, V. Haberland, F. Browne, L. Taggart, H. Zheng, E. Parkes, J. K Blayney // *Briefings in Bioinformatics*. - 2019, vol. 20, no. 5. – pp. 1795-1811.

2. Hate Tarkkala, Ilpo Helen, Karoliina Snell From health to wealth: The future of personalized medicine in the making / Hate Tarkkala, Ilpo Helen, Karoliina Snell // *Futures*. – 2019, vol. 109. – pp. 142-152.

3. Marwah Doestzada, Arnau Vich Vila, Alexandra Zhernakova, Debby P.Y. Koonen, Rinse K. Weersma, Daan J. Touw Pharmacomicromicrobiomics: a novel route towards personalized medicine? / Marwah Doestzada, Arnau Vich Vila, Alexandra Zhernakova, Debby P.Y. Koonen, Rinse K. Weersma, Daan J. Touw// *Protein & Cell*. – 2018, vol. 9. – pp. 432-445.

4. Katoh M. The integration of genomics testing and functional proteomics in the era of personalized medicine. / M. Katoh // *Expert Review of Proteomics*. – 2017, vol. 14, no.12. – pp. 1055-1058.

5. Eric D. Green, Edward M. Rubin, Maynard V. Olson The future of DNA sequencing. / Eric D. Green, Edward M. Rubin, Maynard V. Olson // *Nature*. – 2017, vol. 550, no. 7675. – pp. 179-181.

DEVELOPMENT OF THE GENETIC RESEARCH MARKET AS THE MAIN VECTOR OF THE DIRECTION OF PERSONALIZED MEDICINE

A.S. Ulesov, A.A. Gutsalova

*FSBEI HE «Saint-Petersburg National Research University
of Information Technologies, Mechanics and Optics»,
Saint-Petersburg, Russian*

The article analyzes the works devoted to the development of sequencing technology that contributes to the growth of the market and the possibilities of personalized medicine. It is shown that the acceleration of the pace of development of the personalized medicine market, expected in the coming years, is due to the development and reduction in the cost of sequencing technologies.

Keywords: world market, sequencing, biotechnology, next generation sequencing, personalized medicine.

УДК 656.11

СИСТЕМА ПРОЦЕССНОГО УПРАВЛЕНИЯ РАБОТОЙ ПРЕДПРИЯТИЯ

Д.А. Федорова

*ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский
технологический университет»,
г. Казань, Россия*

Большинство предприятий созданы с учетом функционального управления, что на первый взгляд довольно просто и обоснованно, но в противоположность этому есть вероятность проблемной взаимосвязи функциональных подразделений в условиях осуществления бизнес-процессов. Актуальность проблемы исследования обусловлена тем, что в условиях сложной и изменчивой рыночной среды от руководства требуется проработка вопросов совершенствования систем управления предприятием. На сегодняшний день применение процессного подхода с целью по-

строения эффективной системы управления предприятием признается наиболее действенным методом.

Ключевые слова: управление, бизнес-процессы, функциональный подход, процессный подход, процессно-ориентированные методы

Текущее положение российской экономики, многообразие факторов внешней среды, постоянность ее изменчивости, напряженная ситуация с конкурентами определяют предприятиям потребность в непрерывном развитии своих возможностей на основе использования современной методологии управления, которые в наибольшей степени отвечают современным условиям экономики.

Эффективная деятельность каждого хозяйствующего субъекта зависит от качественной составляющей процесса управления, от соотношения различных условий функционирования предприятия.

В данной ситуации определенную актуальность приобретают вопросы организации постоянного, практичного и эффективного процесса управления в условиях производственной системы жизненного цикла, который охватывает стадии, этапы и процессы развития предприятия. Процессы управления на основе совершенствованных информационных технологий должны идентифицировать бизнес-процессы.

Актуальность изучения данного вопроса определяется значимостью процессов, направленных на совершенствование деятельности хозяйствующего субъекта, поддержание конкурентных событий, и, кроме этого, необходимостью в оперативном решении возникающих управленческих вопросов.

Современное предприятие это сложная экономическая система, для целей эффективного управления которой необходим набор инструментов и приемов, которые будут направлены на достижение определенных целей и решения конкретных задач при меньших затратах.

В теоретическом и практическом управленческом аспектах используются два противоположных подхода – функциональный и процессный, которые в свою очередь имеют разные интерпретационные варианты. Первым из подходов применялся функциональный, использующийся довольно длительное время. Он представлял сложную вертикальную структуру с иерархическими элементами.

В последние годы некоторые современные предприятия, нацеленные на долгосрочное сотрудничество применяют методологию процессного управления, позволяющую обеспечивать конкурентоспособность хозяйствующего субъекта, что способствует становлению компании мирового уровня. Можно отметить, что применение процессного управления является актуальной задачей для большинства крупных компаний, осуществляющих свою деятельность на российском рынке.

Целью перехода на процессное управление для компании является:

- приобретение прочных конкурентных позиций, которые помогут достичь поставленных стратегических целей;
- построение эффективной управленческой системы с целью выполнения бизнес-процессов;
- рост имиджа компании, повышение стоимости бизнеса и привлекательности для инвесторов.

Процессный подход впервые апробировался западными странами, интерпретацией сущности данного метода занимались многие известные зарубежные экономисты, содержание данного подхода положены в основу многих концепций управления. К примеру, такие подходы современности, как управление качеством, оптимизация и инжиниринг бизнес-процессов, бенчмаркинг, сбалансированная система показателей и другие, всецело могут быть применены только с учетом использования процессно-ориентированного управления предприятием.

Применение процессного подхода управления преимущественно актуально в таких ситуациях как:

- высокая конкуренция. Данный подход направлен на максимизацию эффективности работы компании с учетом целесообразности использования ресурсов предприятия с учетом роста производительности труда. Росту удовлетворённости потребителей способствует оптимизация процессов управления маркетингом, совершенствование продаж и улучшение сервисного обслуживания. В результате чего увеличивается рыночная доля компании.

- активный рост и развитие компании. При планировании открытия новой филиальной сети применение процессного подхода управления помогает распространять бизнес-процессы, положительно зарекомендовавшие себя в главном офисе компании.

- стагнация в развитии компании. В ситуации, когда хозяйствующим субъектом достигнут пик своего развития применение процессного подхода поможет осуществить конкретные преобра-

зования – реинжиниринг бизнес–процессов. Данный шаг обеспечит для компании новый этап в развитии.

– открытие новых направлений деятельности. Применение процессного подхода управления снизит рискованные действия, которые связаны с инвестиционной деятельностью, за счет высокой степени контроля и управляемости бизнес–процессами.

Процесс внедрения процессного управления – трудоемкое направление деятельности. Но, его внедрение помогает обеспечить непрерывное управление компанией и ее структурными подразделениями, что в итоге приведет к росту эффективности всей деятельности.

Положительные моменты процессной схемы управления:

– нацеленность сотрудников и руководящего состава на достижение результата, который необходим предприятию. При этом мотивационная составляющая направлена конкретно на итоговый результат;

– четкая система единоначалия – определённый руководитель берет в свои руки руководство над выполнением всех операций и действий, которые направлены на конкретную итоговую цели;

– разгрузка руководителей. Вмешательство в процесс управления только в условиях значительных отклонений;

– руководители непосредственно организуют управление следуя стратегии развития компании;

– в сравнении с прочими процессами управления наибольшая операционная эффективность;

– при увольнении сотрудников компания передает знания вновь устроенным через утвержденные регламенты бизнес–процессов;

Подводя итог, отметим, что процессный подход к управлению признан главным инструментом совершенствования деятельности компании, который позволяет иначе реагировать на управленческие решения, планомерно распределять ресурсы, давать оценку результативность бизнес-процессов.

Список использованных источников

1. Гушин, В. FMCG. Как наладить бизнес-процессы, обойти конкурентов, встроиться в матрицу и закрепиться на полке / В. Гушин. – СПб.: Питер, 2019. – 84 с.

2. Мадера, А.Г. Бизнес-процессы и процессное управление в условиях неопределенности: Количественное моделирование и оптимизация / А.Г. Мадера. – Москва: Ленанд, 2019. – 160 с.

THE SYSTEM OF PROCESS MANAGEMENT OF THE ENTERPRISE

D.A. Fedorova

*Kazan National Research Technological University,
Kazan, Russia*

Most enterprises are created taking into account functional management, which at first glance is quite simple and reasonable, but in contrast to this, there is a possibility of a problematic relationship between functional divisions in the context of business processes. The relevance of the research problem is due to the fact that in a complex and volatile market environment, management is required to work out issues of improving enterprise management systems. To date, the use of the process approach in order to build an effective enterprise management system is recognized as the most effective method.

Keywords: management, business processes, functional approach, process approach, process-oriented methods.

УДК 338.48

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ЛИЧНЫХ СЕЛЬСКИХ ПОДВОРИЙ В СРЕДСТВА РАЗМЕЩЕНИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ АГРАРНОГО ТУРИЗМА НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В.С. Холшевников, Е.Д. Клейн

*ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет»,
г. Санкт-Петербург, Россия*

В статье представлена модель диверсификации личного сельского подворья в объект туристского размещения. Раскрывается роль и потенциал личных сельских подворий населения как ключевой фактор развития агротуризма.

Ключевые слова: диверсификация личных сельских подворий, агротуризм.

Деятельность индустрии гостеприимства в России, как и в зарубежных странах, связана напрямую не только с развитием высоких технологий, но и с развитием ее концептуального аппарата [3].

В настоящее время, в связи с изменившейся экономической ситуацией в аграрном секторе, характеризующейся повышением механизации и автоматизации сельскохозяйственного производства и снижением численности населения, занятого в производстве сельскохозяйственной продукции, остро встал вопрос о поиске новых видов деятельности, которые бы заменили или дополнили сельскохозяйственную деятельность. Сельская местность, являясь центром аграрного туризма, может выступать своеобразной «площадкой» для формирования «подвидов» аграрного туризма, тем самым формируя различные типы туристских услуг на аграрной базе [2].

Кризисное состояние экономики, усилившее негативные явления в аграрной сфере, требует акцентирования внимания на проблемах вовлечения в активную деятельность всех элементов агропромышленного комплекса. В рамках принятых государством антикризисных мер, особая роль отводится улучшению качества жизни в сельской местности. В этой связи важнейшее значение приобретает диверсификация сельской экономики, создание условий для развития альтернативной занятости населения в несельскохозяйственных отраслях народного хозяйства [1]. Одним из направлений развития несельскохозяйственного предпринимательства может стать сельский туризм на базе личных подворий.

Эта форма хозяйствования сочетает в себе элементы, во-первых, коммерческого предприятия, нацеленного на производство продукции и оказание услуг; во-вторых, трудового хозяйства, зарабатывающего на жизнь использованием рабочей силы семьи; в-третьих, потребительского хозяйства, предъявляющего спрос на определенные товары и услуги. Личное сельское подворье, как и коммерческое предприятие, выполняет производственные функции, но в отличие от последнего привлекает наемных работников не с целью получения прибыли, а для повышения семейного благосостояния [4].

Модель «Сельское подворье» предполагает организацию сельских туров с проживанием и питанием туристов в деревенском доме, знакомство с традиционным бытом, ремеслами. Преимущество данного направления заключается в относительной дешевизне туристских услуг, что обеспечивает их доступность для населения, отличается индивидуальной программой отдыха,

имеет реабилитационную направленность. Предполагается, что на территории подворья уже должны иметься необходимые строения, такие, как дом для размещения работников, который может быть отдельным от размещения гостей, и сами помещения для размещения гостей. Необходимо оборудовать строения и прилегающую к ним территорию под размещение гостей. Для этого необходимо оборудовать объект по типу «гостевой дом» – понятие, широко используемое в сфере туризма, близкое к гостинице.

Кроме обустройства территории, владельцу нужно уделить внимание досугу своих гостей, так как концепция «сельское подворье» предполагает наличие развлекательных программ, в качестве которых могут выступать экскурсии, мастер классы, организация мероприятий. В данном случае хозяин подворья может использовать водоемы для лодочных прогулок, организовать рыбную ловлю, может водить экскурсии в лес и т.п. [6].

Немаловажным аспектом является и сельскохозяйственная деятельность. Это может стать одной из значительных статей дохода предприятия, так как «экологически чистый продукт» в настоящее время стоит довольно дорого. К сельскохозяйственной деятельности привлекаются и туристы. Понять и познать все особенности деревенского быта можно, только окунувшись в крестьянскую среду, приобщившись к сельскому труду. Затраты на проведение подобных мероприятий минимальны, но именно они привлекают туристов, приехавших в сельское подворье.

Эффективность деятельности агротурхозяинства (сельского подворья) напрямую связана с определенными социально-экономическими условиями, развитостью инфраструктуры и привлекательностью населенного пункта, где он расположен, и туристской зоны, посещаемой различными категориями туристов (гостей) [5]. Например, агрохозяинство (гостевой дом), находящийся в населенном пункте, расположенном в непосредственной близости с транспортными магистралями, обладает намного большим потенциалом привлекательности (конкурентоспособности) для путешественников, чем небольшое село, находящееся вдали от транспортных магистралей. С другой стороны, если отдаленное село оказывается расположенным поблизости от уникальных природных достопримечательностей, куда стремятся попасть некоторые категории туристов, то спрос на услуги размещения в местных гостевых домах всегда будет значительным.

Одним из важнейших аспектов в функционировании предприятия является его продвижение. Ранее среди предпринимателей было широко распространено следующий способ продвижения: владельцы заключали договоры с туристическими фирмами, ко-

торые решали данный вопрос и получали за это соответствующий процент. Потом владельцы подворий договаривались с уже посетившими их гостями о том, чтобы в следующий раз они и привлеченные ими гости посещали подворье без посредничества турфирмы, напрямую связывались с владельцем. Таким образом, предприниматели постепенно создавали себе клиентскую базу [4]. Это обусловлено тем, что владелец сельского подворья, по роду своей деятельности, не умеет заниматься маркетингом.

Целесообразно организовать несколько каналов продвижения, в числе их - создать собственный сайт, отвечающий всем современным требованиям, на котором будет представлена вся необходимая для привлечения новых гостей информация, вести сотрудничество с интернет-площадками. Для хозяина подворья подобное сотрудничество гораздо выгоднее, нежели с турфирмой.

Большую роль при привлечении туристов играют цены на предлагаемые услуги подворий. Если цена за проживание будет конкурентоспособна в сравнении с другими предложениями, а качество услуг будет соответствовать запросам клиентов, то нет никаких оснований полагать, что предлагаемые услуги не будут пользоваться спросом. Исключительно важным фактором для деятельности сельских подворий является гостеприимство, за которое клиент с удовольствием платит и которое позволяет компенсировать значительную часть бытовых неудобств.

Список использованных источников

1. Балабанова, А.О. Спрос на сельский туризм и отдельные его составляющие / А.О. Балабанова // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2013. – № 12 [Электронный ресурс]. URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2013/12/3334> (дата обращения: 13.04.2021).

2. Богомазова, И. В. Формирование и развитие сферы туризма в регионе в современных условиях: на примере Белгородской области: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 / Богомазова Ирина Викторовна.

3. Селезнева, М.В. Проблемы внедрения экологических инноваций на предприятиях сферы гостеприимства / М.В. Селезнева, Е.Д. Клейн // Актуальные проблемы развития индустрии гостеприимства: Сборник трудов XIII Международной научно-практической конференции. – СПб: Изд-во СПбГЭУ, 2017. – с. 39-42.

4. Терских, М.В. Специфика позиционирования и продвижения объектов сельского туризма (на примере Сибирского реги-

она): монография / М.В. Терских, О.С. Иссерс. – Анже; Омск: Изд-во Ом. гос. ун-та, 2013. – 150 с.

5. Шилова, С.Г. Зеленый дом: методическое пособие по организации сельского туризма / Шилова С.Г., Терехова Н.Я., Образцова О.Ю. и др. – Красноярск: Изд-во «Город», 2010. – 104 с.

6. Hoteladvisors.ru [Электронный ресурс] <https://hoteladvisors.ru/blog-2/Operatsionnyye-pokazateli-oteley-Sankt-Peterburga-za-2017-god/>

DIVERSIFICATION OF PERSONAL RURAL COUNTRIES IN THE FACILITIES OF ACCOMMODATION FOR THE DEVELOPMENT OF AGRARIAN TOURISM IN THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION

V.C. Kholshchevnikov, E.D. Klein

*FSBEI HE «Saint-Petersburg State University of Economics»,
Saint-Petersburg, Russia*

The article presents a model of diversification of a personal rural backyard into an object of tourist accommodation. The role and potential of personal rural households of the population as a key factor in the development of agritourism are revealed.

Keywords: diversification of personal rural farmsteads, agrotourism.

УДК 338.48

ОСОБЕННОСТИ ЭФФЕКТИВНОГО ПРИМЕНЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА

В.С. Холшевников, Е.Д. Клейн

*ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет»,
г. Санкт-Петербург, Россия*

В материале данной статьи раскрывается важность применения инновационных технологий в гостиничном бизнесе в

настоящее время, их влияние на конкурентоспособность. Рассматриваются основные инновационные информационные технологии.

Ключевые слова: инновационные технологии, гостиничный бизнес, конкуренция.

Основными направлениями инновационной деятельности предприятий индустрии гостеприимства являются оптимизация производственных процессов, повышение уровня комфортности проживания для гостя и, как следствие, улучшение конкурентных позиций предприятия на рынке [2].

В целом, инновацию можно представить как мероприятие, в результате которого на рынке появляются новые или улучшенные технологические процессы и оборудование. В представлении многих менеджеров, между понятиями «инновация» и «информатизация» ставится знак равенства. Складывается мнение, что именно в информатизации лежит ключ к успеху предприятия, информатизация внедряется во все сферы столь стремительно, что необходимо затрачивать все больше ресурсов на то, чтобы не отставать от конкурентов и удовлетворять новые запросы рынка.

Статистика показывает, что в период с 2014 по 2018 год число гостиничных учреждений в стране увеличилось на 94,4 % и достигло 20,8 тыс. к 2018 году [2]. Росту учреждений отрасли способствовала принятая федеральная программа «Стратегия развития туризма в Российской Федерации» на период 2015-2020 гг. С увеличением числа гостиничных предприятий наблюдается рост конкуренции между ними, и инновационные услуги зачастую выступают в качестве объекта конкуренции.

С точки зрения организации и управления гостиничные предприятия представляют собой сложные системы, которые состоят из различных служб, объединить которые помогают автоматизированные системы управления. Эксперты подчеркивают, что тот момент, когда ни одна гостиница не сможет работать без АСУ, уже наступает. В связи с этим процесс автоматизации предприятий гостиничной индустрии является актуальным для любого отеля независимо от количества номеров, его категории и месторасположения [1].

Создание специальных приложений для гостиницы требует крупных затрат: проведение анализа бизнес-задач, прототипирование и составление технического задания, разработка концепции, пользовательского интерфейса, разработка программного обеспечения по техническому заданию, введение в эксплуатацию. И даже после реализации всех этих дорогостоящих процедур ме-

неджееры не могут быть уверены, что приложение будет востребовано гостями или хотя бы будет функционировать на должном уровне и не вызовет нареканий и недовольство гостей.

Интерактивное меню для оформления заказа в рум-сервис позволяет гостям самим делать заказ, что должно являться достаточно удобным процессом. Гостю не приходится ждать, пока администратор отеля или работник службы рум-сервис освободится и сможет ответить на звонок или подойти лично. Эксперты, потребители и работники гостиничной сферы сходятся во мнении, что данное направление в высокой степени перспективно, однако в настоящее время все еще существует ряд трудностей в работе данного сервиса. Многие гости сравнительно недорогих отелей обращают внимание на сложность интерфейса, задержки в работе, часто случается, что меню не синхронизируется с существующим на интересующий день. В итоге гость вынужден обращаться за помощью и звонить администратору гостиницы на стойку ресепшн или работнику рум сервиса. Соответственно, впечатление о проживании в целом, уровне комфорта и работы служб и персонала отеля у гостя меняется не в лучшую сторону[3]. В отелях высокого класса данный сервис, как правило, не используется, так как с понятием «высокий уровень сервиса» плохо соотносится концепция самообслуживания. В гостиницах категории «пять звезд» персонал, если не придет лично для оформления заказа, то как минимум, вежливо и учтиво примет заказ гостя по телефону, ответит на интересующие гостя вопросы.

Программы лояльности для гостей тоже принято считать инновациями. Например, «StarwoodHotelsandResorts» предлагает своим гостям стать участником программы «StarwoodPreferredGuest (SPG)». Члены данной программы получают баллы, которые они могут потратить на проживание или дополнительные услуги в отелях сетей Westin, Sheraton, St. Regis, LuxuryCollection, W Hotels и FourPoints – в более чем 740 отелях в 80 странах. Как показала практика, это работает по большей части на психологическом уровне. Ни для потребителя, ни для производителя гостиничных услуг не секрет, что все скидки и бонусы, которые они получают, уже включены в стоимость их проживания [3].

Одна из отечественных инновационных разработок отеля «Балчуг Kempinski Москва» – это два вида телефона: стационарный телефонный аппарат, обеспечивающий связь внутри отеля, городскую и международную связь. Однако есть еще и радиотелефон, которым можно пользоваться не только в номере, но и в ресторане, оздоровительном центре и других общественных по-

мещениях, где обычная мобильная связь может быть недоступна. Если гостя нет в номере, звонок автоматически переключается на радиотелефон. Впечатление о данной разработке существенно портит факт доступности wi-fi во всем здании отеля, как и функциональность и востребованность данной разработки.

Возрастает популярность использования нетрадиционных способов разблокировки дверных замков в гостиничных номерах. Американский отель «TheSoHoLoftHotel» использует в качестве замка отпечаток пальца гостя. Для соблюдения конфиденциальности отпечатки удаляются через каждые несколько дней. Не возникает сомнений в сравнительной затратности разработки и введения в эксплуатацию данной инновации, однако вызывает сомнение, каким образом это поможет оптимизировать, упростить или повысить комфортность доступа в номер для гостя [3].

Таким образом, можно сделать вывод, что инновации в гостиничном бизнесе в первую очередь должны быть функциональными и выступать в роли устойчивых конкурентных преимуществ, которыми предприятие управляет с целью привлечения потребителя и увеличения прибыли. Для реализации инновационной деятельности на предприятиях российской индустрии гостеприимства целесообразно создание оптимальной организационной структуры и системы административного управления персоналом для управления развитием инновационной восприимчивости и эффективной инновационной организационной культуры, без которых невозможно внедрение инноваций [1].

Список использованных источников

1. Ахметзанов, А. Современные информационные технологии в управлении гостиницей / А. Ахметзанов, Е.Д. Клейн // Актуальные проблемы развития индустрии гостеприимства: Сборник научных статей XIV Международной научно-практической конференции. Под редакцией О.Н. Кострюковой, О.А. Никитиной. – СПб: Изд-во СПбГЭУ, 2018. – с.53-57.

2. Гареев, Р.Р. Инновационные методы стимулирования спроса в индустрии гостеприимства и туризма / Р.Р. Гареев. – 18118. – Москва, 2019. – 230

3. Никольская, Е.Ю. Управление лояльностью в сфере гостиничных услуг / Е.Ю. Никольская, В.Э. Бек. Сборник научных статей по итогам международной научно-практической конференции 20–21 ноября 2015 г: Инновации в формировании стратегического вектора развития фундаментальных и прикладных

научных исследований, Санкт-Петербургский институт проектного менеджмента, 2015. – с. 208-211.

FEATURES OF EFFECTIVE APPLICATION OF INNOVATIVE TECHNOLOGIES AT THE ENTERPRISES OF THE HOTEL BUSINESS

V.C. Kholshchevnikov, E.D. Klein

*FSBEI HE «Saint-Petersburg State University of Economics»,
Saint-Petersburg, Russia*

The material of this article reveals the importance of applying innovative technologies in the hotel business at the present time, their impact on competitiveness. The main innovative information technologies are considered.

Keywords: innovative technologies, hospitality, competition.

УДК 378

ТРЕНДЫ И ТЕНДЕНЦИИ В СОЗДАНИИ РЕКЛАМНОЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ

А.Н. Чебыкина

*ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет
путей сообщения»,
г. Новосибирск, Россия*

В статье представлен результат работы по изучению развития тенденций в сфере создания презентаций. Рассматриваются особенности и значимость дизайна презентаций. Сформулированы важнейшие критерии при создании презентации, отражающие последние тенденции в дизайне.

Ключевые слова: презентация, тенденции, тренды, цифровые технологии, конкуренция, дизайн.

В современном мире презентации являются важнейшим инструментом представления, как больших известных компаний, так и для узнаваемости предприятий малого и среднего бизнеса,

которые только начинают свою деятельность в различных сферах деятельности. Ни одна публичная защита проекта не обходится без презентации, поэтому опытные бизнесмены уделяют огромное внимание проработке презентации своего продукта компании. Презентация позволяет привлечь внимание тех групп людей, для которых она создается, она помогает передать главную информацию своим слушателям.

В наши дни, молодые люди, при выборе будущей профессии чаще всего отдают предпочтение новым, высокотехнологичным профессиям [1]. Именно актуальные требования на рынке труда определяют тип и уровень подготовки по этим направлениям [2]. Студенты Сибирского государственного университета путей сообщения (ФГБОУ ВО СГУПС), обучающиеся по направлению 42.03.01 «Реклама и связи с общественностью», осваивая одну из профессиональных компетенций, изучают дисциплину «Формирование отчетов и создание презентаций» [3]. На одном из направлений этой дисциплины студенты знакомятся с программными инструментами и их практическом применении для создания визиток, брошюр, резюме, логотипов, и других нужных инструментах в рекламных целях и в целях продвижения компании на рынке [4, 5].

Презентация – документ или комплект документов, предназначенный для представления чего–либо.

Цель презентации – донести до аудитории полноценную информацию об объекте презентации в удобной форме. Презентация является одним из маркетинговых и PR инструментов.

Рекламная презентация – один из самых популярных носителей на выставках и в адресных рассылках. Благодаря современным цифровым технологиям, она позволяет наглядно и эффектно доносить информацию до заинтересованных лиц. Записанная на диск или размещенная на веб–сайте компании, она легко распространяется и всегда доступна клиентам.

Рекламные презентации выступают отличным решением для различных компаний, корпораций, агентств и всех тех, кто занимается презентацией какого–либо продукта. Но, чтобы эффективно прорекламировать свой продукт, показать его во всей красе, нужно знать некоторые тенденции и тренды, которые могут этому поспособствовать.

Основными трендами в создании презентации являются:

– использование трех–пяти базовых цветов при создании презентаций. Это поможет зрителям сконцентрироваться на сути презентации;

- замена 3D иконок на линейные и плоские иконки, выглядящие более просто, и не перегружающие визуальный ряд;
- использование не более трех шрифтов, гармонирующих друг с другом;
- использование принципов гештальта, основанных на психологии потребителя и особенностях восприятия информации;
- использование качественных изображений, влияющих на восприятие.

Изучая дисциплину «Формирование отчетов и создание презентаций» мы научились создавать качественные презентации, так необходимые в нашей дальнейшей профессиональной деятельности [4, 5].

Список использованных источников

1. Андриюшина, Т.В., Тенденции и перспективы общественного спроса в области высшего образования // Т.В. Андриюшина, О.Ю. Хекало В сборнике: Актуальные проблемы модернизации высшей школы: резервы отечественной высшей школы в совершенствовании профессиональной подготовки специалистов / Материалы XXXI Всероссийской научно-методической конференции с международным участием. – 2020. – С. 22-25.

2. Хекало, О.Ю. Развитие предпринимательства России в новых условиях // О.Ю. Хекало. Психология управления персоналом и социальное предпринимательство в условиях изменения технологического уклада / Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. Под общей редакцией Л.Н. Захаровой, М.В. Прохоровой. – 2019. – С. 610-613.

3. Болбат, О.Б., Опыт обучения студентов вуза формированию отчетов и созданию презентаций // О.Б. Болбат, Е.С. Закирова, О.Ю. Хекало / Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Гуманитарные науки. – 2020. – № 4-2. – С. 64-69.

4. Болбат, О.Б., Электронные технологии в образовательном процессе // О.Б. Болбат / Инновационные технологии в инженерной графике: проблемы и перспективы. Сборник трудов Международной научно-практической конференции. – 2020. – С. 41-43.

5. Болбат, О.Б., Дисциплина «Формирование отчетов и создание презентаций»: опыт внедрения в учебный процесс // О.Б. Болбат. Связь теории и практики научных исследований / Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 63-65.

TRENDS AND TRENDS IN ADVERTISING PRESENTATION

A.N. Chebykina

*FSBEI HE «Siberian Transport University»,
Novosibirsk, Russia*

The article presents the results of the work on the development of trends in the field of creating presentations. Features and significance of presentation design are considered. The most important criteria for creating a presentation are formulated, reflecting the latest design trends.

Keywords: presentation, trends, trends, digital technologies, competition, design.

УДК 656.11

ОНЛАЙН-ПРОДАЖИ, КАК МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ ПОВЫШЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

К.С. Шитова, Э.Ф. Хузиева

*ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический
университет»,
г. Казань, Россия*

В статье представлены особенности осуществление купли-продажи в сети Интернет, преимущества и недостатки данного вида покупок, проблемы, с которыми может столкнуться как продавец, так и покупатель, пути решения, способствующие поддержанию и увеличению потока пользователей интернет-магазинов.

Ключевые слова: Прибыль, интернет-покупки, пользователи магазина, преимущества онлайн-продаж, негативные аспекты онлайн-продаж, проблемы онлайн-сайтов.

Анализ продаж прошлых лет, в особенности 2020 года, показал эффективность и необходимость применения такого маркетингового инструмента, как онлайн-продажи. Получение прибыли – цель каждого предприятия, а реализация товаров и услуг – главный способ достижения поставленной цели. Успех предприя-

тия зависит от выбранных техник и способов продаж и их применения.

Продажа товаров через Интернет – удобный вид взаимодействия между продавцом и покупателем, который стирает границы и помогает экономить время на поиск и оплату требуемого товара.

Особенности осуществления купли-продажи в интернете: и отсутствие возможности у покупателя ознакомиться с товаром до момента его покупки, не все товары можно продать через интернет, снижение издержек за счет отсутствия необходимости аренды помещения, развитие системы скидок, спецпредложений, экономия на персонале за счет использования упрощенной системы налогообложения [1].

Главные плюсы онлайн продаж:

– Огромный Интернет-рынок. Согласно последним исследованиям почти половина населения планеты имеет доступ к интернету. Это 3,2 миллиарда человек, среди которых можно найти покупателей буквально любых товаров и услуг. И число интернет-пользователей будет только расти: технологии становятся все более доступны, и уже подрастает поколение, в жизни которого интернет был всегда.

– Интернет-продажи растут даже во время кризиса. По данным компании IAB Europe, 83 % интернет-пользователей хотя бы раз совершали покупку в интернет-магазинах.

– Начать продавать в интернете товары и услуги проще и дешевле, чем открыть точку в оффлайне. Продавцам не нужны дорогие торговые площади и склады, большое количество специально обученного персонала. Продавец вполне обойдется без торгового оборудования, оплаты коммунальных услуг и многочисленных проверок контролирующих органов. Поэтому себестоимость товаров в интернете значительно ниже, чем в обычной рознице.

– Интернет-торговля географически независима. Аудитория электронного магазина может быть на порядки больше аудитории любого традиционного торгового центра.

– Интернет-торговля круглосуточна. Суточное распределение активности покупателей зависит и от страны, активность покупателей в разных странах связана с привычным образом жизни.

– Онлайн-продажи могут происходить на нескольких площадках. Например: интернет-магазин, социальные сети, сайты, с бесплатным размещением товаров, сайты аукционы [2].

Однако, не все интернет-магазины добросовестно выполняют свою работу, поэтому появляются и негативные отзывы покупателей, где те рассказывают нам о своем неудачном сотрудничестве с каким-либо интернет-магазином.

– Сроки доставки. Бывают случаи, когда вас заставляют ждать свой заказ дольше заявленного срока, особенно это касается заграничных маркетов.

– Качество товара. Не всегда продукция приходит к получателю в том виде, о котором было заявлено первоначально. Несоответствие цвета,

– Несоответствие размера. Вы заказали один размер, а получили другой. Обратитесь в магазин и вам обменяют товар, как было сказано выше, но неприятные ощущения останутся, и на обмен уйдет дополнительное время.

– Срок годности. При покупке продуктов питания товар может оказаться просроченным.

– Мошенничество. Многие интернет-магазины работают по предоплате. Редко случается так, что, получив деньги, магазин исчезает и найти его практически невозможно. Цены на предлагаемые товары низкие, поэтому мало кто будет тратить свое время на поиск мошенников.

– Ощутимость. У покупателя, который совершает заказ, нет возможности потрогать или проверить товар на качество работы. Иногда такой недостаток является решающим в выборе [3].

Нередко, главной проблемой онлайн магазинов становится способность продать тот или иной товар. Тут важен целый комплекс мотивирующих факторов.

1. Внешний вид. Для интернет-площадок качественные изображения имеют основополагающее значение. Картинки с низким разрешением, мелкие, нечеткие, а также неверно подобранная цветовая гамма сайта ассоциируются у многих с низким качеством товара, предполагаемого вами. Необходимо разрабатывать единый формат изображений для каждой страницы интернет-магазина, благодаря этому ориентироваться в нём будет проще и удобнее. По статистике, это увеличивает продажи на 58 %.

2. Правильное описание. Правильно описать товар крайне важно. Необходимо презентовать его таким образом, чтобы клиент захотел приобрести продукт. Соответственно, обзор должен быть информативным и мотивирующим. Однако важно соблюсти в тексте баланс между пользой для клиента и вашим желанием продать товар.

3. Грамотное расположение и вид ценника. От правильного расположения ценника на странице товара и его вида зависит поведение клиента на сайте. Одна ошибка – и покупатель уже ушел к конкуренту. Крупный шрифт и контрастный цвет, цена, расположенная рядом с кнопкой заказа или названием товара иногда играют ключевую роль в покупке товара. Совмещать кнопку заказа и ценник нельзя, это неудобно и психологически некомфортно покупателям.

4. Отзывы клиентов и рейтинги. На сегодняшний день мало кто делает заказ, руководствуясь исключительно описанием товара на сайте. По статистике, 85 % клиентов изучают отзывы других покупателей о товаре и магазине, прежде чем сделать выбор. Наличие раздела с отзывами на сайте способно позитивно повлиять на объем продаж. При этом важно уделять особое внимание ведению этого раздела, внимательно изучать все отзывы, оперативно реагируя на негативные, если они конструктивны и написаны реальными людьми.

5. Связанные и рекомендованные продукты. Как известно, более трети продаж интернет-магазинов – это реализация связанных и рекомендованных продуктов. Делайте ставку на кросс-продажи для увеличения прибыли [4].

Таким образом, зная основные проблемы интернет-магазинов, можно предупредить отток клиентов и создать конкурентоспособный и удобный сервис онлайн-покупок. Недостаточно проработать только одну проблему: потребуется комплекс направленных мер, включающий технические работы на сайте, постоянную поддержку обратной связи с клиентами и регулярную аналитику эффективности продаж.

Список использованных источников

1. <https://ontask.ru/sales-begin/prodazha-eto.html>
2. <https://evo.business/6-glavnyx-preimushhestv-torgovli-v-internete/>
3. <http://zarablegko.ru/zarabotok-na-saite/svoj-internet-magazin/>
4. <https://envybox.io/blog/kak-ubedit-klienta-kupit/>

ONLINE SALES AS A MARKETING STRATEGY TO INCREASE THE INNOVATIVE POTENTIAL OF THE ENTERPRISE

K.S. Shitova, E.F. Khuzieva

*FSBEI HE Kazan State Power Engineering University
Kazan, Russia*

The article presents the features of the implementation of the purchase and sale on the Internet, the advantages and disadvantages of this type of purchase, the problems that both the seller and the buyer may face, the solutions that contribute to maintaining and increasing the flow of users of online stores.

Keywords: Profit, online purchases, store users, advantages of online sales, negative aspects of online sales, problems of online sites.

УДК 621.316.1

ТЕХНОЛОГИЯ PLC: ПРИНЦИП ДЕЙСТВИЯ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАКТИЧЕСКОГО ПРИМЕНЕНИЯ

А. А. Балякина, С. В. Малахов

ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики», г. Самара, Россия

В статье рассматривается принцип действия, анализируются проблемы и перспективы применения технологии PLC (Power line communication). Это особенно важно в небольших населенных пунктах, где монтаж проводной сети затруднен. Актуальность обусловлена перспективностью, экономической целесообразностью и востребованностью технологии не только на предприятиях, но и на государственном уровне. Исследованы и проанализированы практические рекомендации применения технологии PLC, произведен экономический расчет эффективности на примере условной комплектной трансформаторной подстанции (КТП) ОАО «Самараэнерго». Сделаны выводы о достоинствах данной технологии, дающих широкую перспективу в будущем, а также слабые места, вызванные как качеством линий, так и отсутствием эффективной защиты полезного сигнала от помех. Обозначена потребность в техническом совершенствовании существующей системы электроснабжения, необходимость особого внимания государственных органов на вопросы правового регулирования применения в технологии PLC частот, используемых в радиосвязи.

Ключевые слова: технология PLC, энергоснабжение, передача информации (данных) по линиям электропередачи (ЛЭП).

Линии энергоснабжения – одна из самых разветвленных сетей, передающих энергию по всему земному шару. Общая протяженность эксплуатируемых линий электропередач в России напряжением 35–1150 кВ составляет более 3 млн. км, в том числе электрические сети класса напряжения 220–1150 кВ – около 200 тыс. км. [7]. Строительство эффективных ЛЭП -сложная техническая задача, требующая тщательного проектирования.

В настоящее время среди пользователей и провайдеров очень много практиков, так или иначе применяющих или использующих системы PLC. На просторах Интернета можно найти много практических советов, позволяющих, по мнению авторов, самостоятельно смонтировать локальную домашнюю PLC. К примеру, на сайте Медиакод [4] подробно описываются технические способы для передачи полезной информации по проводам электропитания. На первый взгляд, все выглядит известным и доступным. Так, для подачи (примешивания) полезного сигнала высокой частоты в проводник электрического питания используется обычный двухобмоточный трансформатор. Приемная же часть, как правило, включает трансформатор связи и специальный электротехнический контур, на котором из общего потока сигналов выделяются (фильтруются) необходимые полезные информационные сигналы. Предлагаются конкретные готовые принципиальные электрические схемы. Или, например, на сайте «Меандр – занимательная электроника» Максимовым А.Н. также предложена простая схема, состоящая из передатчика и приемника для передачи по электросети 16-ти несложных команд [2]. В другой статье автор говорит о реальной возможности для среднего пользователя смонтировать систему PLC, используя имеющиеся в продаже сетевые адаптеры TL-PA4010PKIT, ZyXEL PLA4201v2 EE, TL-PA8010 KIT [3]. Комментарии привлекают: «...Интернет по электросети «летает», устройств в магазинах хватает, ценовой сегмент вполне приемлемый...». Подробно обосновываются преимущества: при монтаже нет необходимости вести новый проводной кабель, устанавливать защитные короба или трубчатые кожухи, перфорировать отверстия в перекрытиях, стенах и опорных конструкциях, время монтажа уменьшается на порядок, после монтажа система не требует дополнительных настроек (как, например, при соединении Wi-Fi), толщина и материал стен и перекрытий не влияют на качество связи.

Но надо отдать должное объективности авторам указанных сайтов, не скрываются и минусы, которых, после обобщения, очень много: и сложность качественных устройств, и не очень высокая скорость при передаче информации на расстояния больше 100-300 метров. Также отмечается, что подобный способ связи целесообразно организовать лишь среди устройств, подключенных к одной и той питающей фазной линии, причем - в пределах одной подстанции (трансформаторной установки), поскольку полезные сигналы технически не могут пройти через проводниковые обмотки трансформатора из-за магнитных и индукционных явлений. Не меньшей проблемой в России является и недо-

статочное качественное состояние силовых сетей, многие из которых смонтированы еще в период существования СССР (более 30 лет назад). Как указано, например, в Письмо МинЭнерго РФ от 25.08.2017 г. № АН-9414/09 “О единых рекомендациях по порядку передачи объектов электросетевого хозяйства СНТ на баланс ТСО” [1], «...зачастую объекты электросетевого хозяйства ... предельно изношены, находятся в ненормативном техническом состоянии и требуют проведения реконструкции...».

Попытаемся определить примерный экономический эффект системы учёта электроэнергии на основе технологии PLC в распределительных сетях 0,4 кВ, по которой обычно поступает электроэнергия к конечному потребителю. Так, крупнейшая энерго-сбытовая компания Среднего Поволжья ОАО «Самараэнерго», обеспечивающая около 70 % общего энергоснабжения региона, уже несколько лет использует систему дистанционного сбора данных по электрическим сетям 0,4 кВ на основе технологии PLC. Для проверки показаний счетчиков сетевая организация обязана минимум 2 раза в год производить обход всех потребителей в течение нескольких часов (для получения более точных показаний). Эта процедура занимает много времени и средств. Также следует подчеркнуть, что без использования технологии PLC становится затруднительным эффективный контроль качества сети, ведение тарификации по зонам суток и т.д.

Предположим, что в диспетчерском центре ОАО «Самараэнерго» установлено «Инкотекс-СК», у потребителей: счётчики электроэнергии со встроенными модемами (типа «Меркурий 203.2Т LBO»; «Меркурий 233 ART-01 ORL»); концентраторы «Меркурий 225.2»; GSM-шлюзы «Меркурий 228»; GSM модем «Siemens MC35». Определим условные затраты на примере условной комплектной трансформаторной подстанции (КТП) с условными потерями 203 тыс. кВт·ч [6].

1. Коммерческие потери (P^1_k) в 2019 г. составили 203 тыс. кВт·ч. При пересчёте в тыс. руб.:

$$(P^1_k) = 203 \cdot T,$$

где: T — средний тариф на оплату потерь.

$T = 1,210$ тыс. руб./тыс. кВт, следовательно:

$$(P^1_k) = 203 \cdot 1,21 = 245,63 \text{ тыс. руб.}$$

2. Затраты (Z^1) на съём показаний - 15193,64 руб.

$$(Z^1) = (1430,64 + 2189,28 + 15193,64) / 1000 = 18,814 \text{ тыс.руб.}$$

3. Затраты на монтаж оборудования (Z^2) - 424,87 тыс. руб.

Коммерческие потери (P_{κ}^2) по итогам 12 месяцев 2020 г. составили 119 тыс. кВт·ч (20%). Тогда, с учётом T (тыс. руб./тыс. кВт), получаем

$$(P_{\kappa}^2) = 119 \cdot 1,21 = 143,99 \text{ тыс.руб.}$$

Тогда экономическая эффективность (тыс.руб). будет вычисляться следующим образом:

$$245,63 - 143,99 - 15,19 \text{ (затраты на съём показаний отпадают)} = 86,45.$$

Определяем срок окупаемости ($C.O.$) после внедрения системы PLC на КТП по выражению:

$$C.O. = Z^2 / [(P_{\kappa}^1 - P_{\kappa}^2) \cdot T] = 424,87 / [(245,63 - 143,99) \cdot 1,21] = 3,45 \text{ года,}$$

где: ($P_{\kappa}^1 - P_{\kappa}^2$) — приведённая величина снижения потерь.

Таким образом, срок окупаемости системы составляет порядка 3,5 лет.

Итак, систем PLC экономически целесообразно, технически выполнимо. Для энергетиков и провайдеров очевидно одно - системы PLS являются очень перспективным направлением в сфере передачи информации по электросетям. Как сообщают ведущие разработчики, это направление востребовано не только частными компаниями, но и государством. Так, к 2025 году планируется внедрение специальных цифровых (интеллектуальных) систем управления энергетическими сетями в 70 российских регионах.

Можно с уверенностью говорить, что система PLC (Power Line Communication), бесспорно, является интересной, перспективной, экономически целесообразной и востребованной технологией. Ее можно применять и крупным поставщикам электроэнергии, а также для самостоятельной (силами фирмы) организации локальной сети Интернет в офисе, а также в качестве вполне доступной и рентабельной технологии на провайдеров среднего уровня. Несомненными достоинствами такой технологии являются отсутствие дорогостоящих монтажных работ, достижение необходимого уровня масштабируемости сети, способность передать информацию в регионах, где ведение дублирующих линий просто технически неосуществимо, решение различных прикладных задач (например, возможность практической установки системы "умный дом").

Нельзя не отметить, что технология PowerLine, несмотря на очевидные преимущества, не так проста в практическом использовании. Работая и генерируя сигналы широкого диапазона частот, PLC-устройство может создать существенные шумовые помехи в радиоприеме. Особо остро эта проблема затрагивает ра-

диолюбителей и организации (включая государственные и военные), использующих вещание на коротких и средних волнах. Этот вопрос давно пытаются решить как производители, так и различные мировые ассоциации по стандартизации, но на данный момент универсальное решение отсутствует. Что же касается России, то данной проблеме давно необходимо уделить пристальное внимание со стороны Министерства связи, Государственной комиссии по радиочастотам (ГКРЧ), Главного радиочастотного центра (ГРЧЦ) и других радиочастотных органов.

1. Письмо Министерства энергетики РФ от 25 августа 2017 г. № АН-9414/09 “О единых рекомендациях по порядку передачи объектов электросетевого хозяйства СНТ на баланс ТСО”. <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc>.

2. Интернет сайт «Меандр – занимательная электроника». <https://meandr.org/archives/31816>.

3. Интернет-сайт «WiFiGid.ru – все про WiFi и беспроводные сети». Интернет по электрической сети 220V: обзор технологии. <https://wifigid.ru/besprovodnye-tehnologii/internet-cherez-rozetku>.

4. «Медиакод». Интернет-сайт. <https://mc2012.ru/>.

5. Никифоров А. В. Технология PLC — телекоммуникации по сетям электропитания // «Сети и системы связи». - 2002. - № 5. http://www.ccc.ru/magazine/depot/02_05/0301.htm.

6. Обращение к акционерам и работникам ПАО «Самараэнерго» Председателя Совета директоров и Генерального директора Общества. <http://www.samaraenergo.ru/stockholder>.

7. Передача электроэнергии. Большая российская энциклопедия. https://bigenc.ru/technology_and_technique/text/2146410.

8. Прикладная электроника – передача сигналов управления по шине электропитания. <https://mc2012.ru/creation/elektronika.html>

PLC TECHNOLOGY: PRINCIPLE OF OPERATION, PROBLEMS AND PROSPECTS OF PRACTICAL APPLICATION

A. A. Balyakina, S. V. Malakhov

FSBEI HE «Volga region state university of telecommunications and informatics», Samara, Russia

The article discusses the principle of operation, analyzes the problems and prospects of using the PLC (Power line communication)

technology. This is especially important in small localities where the installation of a wired network is difficult. The relevance is determined by the prospects, economic feasibility and demand for the technology not only at enterprises, but also at the state level. The practical recommendations of the application of PLC technology are investigated and analyzed, the economic calculation of efficiency is made on the example of a conditional complete transformer substation (KTP) JSC "Samaraenergo". Conclusions are drawn about the advantages of this technology, which give a broad perspective in the future, as well as weaknesses caused, by both the quality of the lines and the lack of effective protection of the useful signal from interference. The need for technical improvement of the existing power supply system, the need for special attention of state bodies to the issues of legal regulation of the use of frequencies used in radio communications in PLC technology is identified.

Keywords: PLC technology, power supply, transmission of information (data) on power transmission lines (power lines).

СОДЕРЖАНИЕ

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА ШВЕЙНОЙ ПРОДУКЦИИ С УЧЕТОМ ОСОБЕННОСТЕЙ ТРУДА ОСУЖДЕННЫХ	
Е.А. Буранова, Г.Г. Абдулаев.....	3
МЕТОДЫ РАЗРАБОТКИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ ООО «ТЕПЛОЦЕНТР»	
А.Д. Ахметзянова, Л.П. Кузьмина.....	7
ОСОБЕННОСТИ И МЕТОДЫ РАЗРАБОТКИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ (НА ПРИМЕРЕ ООО «СТРОЙ ИНВЕСТ»)	
Д.З. Болтаева, Л.П. Кузьмина.....	11
РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА В ОРГАНИЗАЦИИ	
Д.З. Болтаева, Е.А. Ехлакова, Ш.П. Бабаева.....	16
НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА И РОЛЬ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	
Е.А. Власенкова.....	21
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ	
Ю.С. Гацоева, С.И. Пентегов.....	28
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ И ИНВЕСТИЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ В ТОРГОВЛЕ	
Р.А. Гимадеев, Л.А. Нуркаев, О.Н. Пушкарев.....	31
АУТСОРСИНГ-ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	
Е.В. Демяхина.....	36
КОММУНИКАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ	
Н.А. Дмитриенко, С.Г. Сафонова, В.В. Кива.....	42
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	
Н.А. Дмитриенко, С.Г. Сафонова, В.В. Кива.....	46
ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ СТАТИСТИЧЕСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ	
А.В. Жидкова, А.И. Осипова.....	49
МЕРОПРИЯТИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19	
Т.М. Журавлева, С.И. Пентегов.....	53
ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ТЕПЛОВОЙ ПУНКТ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ТЕПЛОСНАБЖЕНИЯ	
Д.Т. Закиров, Н.В. Богданова.....	57
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЯХ	
А.Р. Казиханов, О.Н. Пушкарев.....	60
СОЗДАНИЕ ТРЕХМЕРНОЙ МОДЕЛИ АНАЛИЗАТОРА	
Д.А. Карнаухов.....	63

К ПРОБЛЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ ИННОВАЦИОННО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА И ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ТЕПЛОЭНЕРГЕТИКИ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА	
В.Д. Катин, А.В. Катин, А.А. Журавлев.....	68
РАЗРАБОТКА ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ ВЫСОКОЭФФЕКТИВНЫХ КОНСТРУКЦИЙ ЦИКЛОНОВ-ЗОЛОУЛОВИТЕЛЕЙ ДЛЯ УГОЛЬНЫХ КОТЕЛЬНЫХ	
В.Д. Катин, А.В. Катин.....	72
ТРАНСФОРМАЦИЯ РИСКОВ В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ	
Е.Н. Ковтун, А.В. Кузьмина.....	77
ГРАФИКИ И ДИАГРАММЫ КАК ИНСТРУМЕНТ ВИЗУАЛИЗАЦИИ ДАННЫХ	
Д.А. Клеменок.....	81
ВЛИЯНИЕ АНТИКРИЗИСНЫХ МЕР НА ПОВЫШЕНИЕ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА	
Е.А. Королькова, З.В. Герасимчук.....	83
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СУБЪЕКТОВ И ОБЪЕКТОВ УПРАВЛЕНИЯ	
Н.С. Коптев, студент М.А. Суркова.....	87
СУДЕБНАЯ НАЛОГОВАЯ ЭКСПЕРТИЗА УКЛОНЕНИЯ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ И СБОРОВ С ОРГАНИЗАЦИИ	
З.Е. Котлаузина, А.В. Лялюк.....	91
ЭСКАЛАТОРЫ КАК ГОРОДСКОЙ ОБЩЕСТВЕННЫЙ ТРАНСПОРТ	
А.И. Лазарев.....	95
СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И В РЕСПУБЛИКЕ ЧИЛИ	
А.И. Лазарев.....	106
СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И В ЛАТВИЙСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ	
А.И. Лазарев.....	112
СОВРЕМЕННАЯ КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ	
А.Ю. Логинова, А.И. Осипова.....	125
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ ОЦЕНКИ ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА СТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	
В.М. Масленников.....	130
КРИПТОВАЛЮТА КАК ДЕНЬГИ БУДУЩЕГО	
А.Н. Матафонова, С.К. Номеровский.....	135

ОБНОВЛЕНИЕ ТОВАРНОЙ ПРОДУКЦИИ КАК ФАКТОР ОПТИМИЗАЦИИ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ	
А.А. Медведева, О.А. Зарубина.....	140
РАЗВИТИЕ И ЗНАЧЕНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА РОССИИ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ	
Л.Р. Нигматзянова, С.М. Мухаметшин, Г.В. Григорьев.....	144
ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ПОЖАРОВ НА ВОЗДУШНОМ СУДНЕ	
Р.В. Нирусин, А.Л. Золкин, М.С. Чистяков.....	147
АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ МЕТОДОВ АВАРИЙНОГО ПОКИДАНИЯ САМОЛЕТА	
Р.В. Нирусин, А.Л. Золкин, М.С. Чистяков.....	153
АНАЛИЗ МЕТОДОВ НЕРАЗРУШАЮЩЕГО КОНТРОЛЯ И ВОЗМОЖНЫХ ДЕФЕКТОВ: НА ПРИМЕРЕ АВИАЦИОННОЙ ТЕХНИКИ	
Р. В. Нирусин, А. Л. Золкин, Е.Д. Семенов, Е.А. Кабакаев.....	159
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ ПО ЭЛЕКТРИЧЕСКИМ СЕТЯМ	
А.С. Оленина, С.В. Малахов.....	165
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В АДМИНИСТРАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ГОРОД КРАСНОДАР	
Т.В. Петренко, Ю.И. Лушан.....	169
СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ БАЗЫ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ МОЩНОСТИ В УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЕ	
С.И. Пентегов, И.А. Пузырников.....	173
ПОВЫШЕНИЕ ЗАНЯТОСТИ ОСУЖДЕННЫХ В ПЕНИТАЦИАРНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ	
С.И. Пентегов, В.С. Шишкин.....	178
ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ РЫНКА КЕЙТЕРИНГОВЫХ УСЛУГ В РОССИИ И ТЕНДЕНЦИИ ЕГО РАЗВИТИЯ	
А.А. Поляков, А.И. Зубакина.....	182
НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИКИ	
А.М. Савина, Н.В. Байдова.....	187
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ BIG DATA В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	
Ю.А. Салаватова, О.А. Солмина.....	190
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РУНЕТА	
Ю.А. Салаватова.....	195
ЗНАЧЕНИЕ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧРЕЖДЕНИЙ УИС	
М.М. Сарбашев.....	200

ОЦЕНКА ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА УРОВЕНЬ РЕГИОНАЛЬНОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ	
К.О. Тернавщенко, Ю.Н. Коломыцева.....	204
ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ ПРОЕКТНО-ЦЕЛЕВОГО МЕТОДА УПРАВЛЕНИЯ В СПОРТЕ	
Р.А. Тимофеев, Л.А. Филиппова.....	209
АНАЛИЗ ФАКТОРОВ ПЛАНИРОВАНИЯ И ОЦЕНКИ РИСКОВ ЭКСПЕРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19	
М.Р. Тихонов, Р.Р. Тихонов.....	214
ОСОБЕННОСТИ ВНЕШНЕГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	
А.И. Тюпаева, Ф.А. Тюпаева.....	219
ХАРАКТЕРИСТИКА ФУНКЦИИ КОНТРОЛЯ В УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕНИТЕНЦИАРНОЙ СИСТЕМЫ	
Н.И. Улендеева.....	223
РАЗВИТИЕ РЫНКА ГЕНЕТИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ КАК ОСНОВНОЙ ВЕКТОР НАПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛИЗИРОВАННОЙ МЕДИЦИНЫ	
А.С. Улесов, А.А. Гуцалова.....	228
СИСТЕМА ПРОЦЕССНОГО УПРАВЛЕНИЯ РАБОТОЙ ПРЕДПРИЯТИЯ	
Д.А. Федорова.....	232
ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ЛИЧНЫХ СЕЛЬСКИХ ПОДВОРИЙ В СРЕДСТВА РАЗМЕЩЕНИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ АГРАРНОГО ТУРИЗМА НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	
В.С. Холшевников, Е.Д. Клейн.....	236
ОСОБЕННОСТИ ЭФФЕКТИВНОГО ПРИМЕНЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА	
В.С. Холшевников, Е.Д. Клейн.....	240
ТРЕНДЫ И ТЕНДЕНЦИИ В СОЗДАНИИ РЕКЛАМНОЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ	
А.Н. Чебыкина.....	244
ОНЛАЙН-ПРОДАЖИ, КАК МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ ПОВЫШЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ	
К.С. Шитова, Э.Ф. Хузиева.....	247
ТЕХНОЛОГИЯ PLS: ПРИНЦИП ДЕЙСТВИЯ, ПРО-БЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАКТИЧЕСКОГО ПРИМЕ-НЕНИЯ	
А.А. Балякина, С.В. Малахов	252

**Повышение управленческого, экономического,
социального и инновационно-технического
потенциала предприятий, отраслей
и народнохозяйственных комплексов**

XII Международная научно-практическая конференция
Сборник статей

**Сборник статей будет размещен в РИНЦ
(договор № 760-03/2017К от 31/3/2017)**

Под общей редакцией *Ф.Е. Удалова, В.В. Бондаренко*
Ответственный за выпуск специалист по учебно-методической работе
МНИЦ
Е.А. Галиуллина
Компьютерная верстка *Т.В. Масловой*

Статьи публикуются в авторской редакции

Подписано в печать
Бумага SvetoCopy
Тираж 95 экз.

Формат 60×84 1/16
Уч.-изд. лист. 15,23
Заказ №

РИО ПГАУ
440014, г. Пенза, ул. Ботаническая, 30