

INTERNATIONAL CENTRE FOR SCIENTIFIC COOPERATION
«SCIENCE AND EDUCATION»
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»

 **SCIENCE and EDUCATION**
INTERNATIONAL CENTRE FOR SCIENTIFIC COOPERATION

VIII INTERNATIONAL SCIENTIFIC CONFERENCE

УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА

СБОРНИК СТАТЕЙ VIII МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 27 ДЕКАБРЯ 2020 Г. В Г. ПЕНЗА

ПЕНЗА
ИЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2020

ВЛИЯНИЕ ИННОВАЦИЙ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ВУЗА НА КАЧЕСТВО ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ГЕТМАН ОЛЬГА ВИКТОРОВНА, ЧЕРНАЯ ИРИНА ПЕТРОВНА	51
ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ЛЕЧЕБНОГО ТУРИЗМА В СТЕПНОЙ ЧАСТИ АЛТАЙСКОГО КРАЯ АРАКЕЛЯН КАРИНА ВАРАЗДАТОВНА	54
ВЫРАВНИВАНИЕ БЮДЖЕТНОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ СУБЪЕКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ СЕВЕРНАЯ ОСЕТИЯ-АЛАНИЯ ТЕДЕЕВА АЛЕКСАНДРА АНАТОЛЬЕВНА	57
БРЭКСИТ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ ГЕРМАНИИ ФИЛИНА ОЛЬГА ВЛАДИМИРОВНА, САРАЕВА ЛАРИСА ВИТАЛЬЕВНА, ШУЛАЕВА ЮЛИЯ СЕРГЕЕВНА	60
ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ КОМПАНИИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ ВОЛКОВ НИКИТА СЕРГЕЕВИЧ, КУРЬЛКОВА АННА ВЛАДИМИРОВНА	63
ИНВЕСТИЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ФИНАНСОВОГО РЫНКА КУЛИКОВ С.В., БРЫСКИНА ЕКАТЕРИНА ОЛЕГОВНА	67
МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ. ЗАВИСИМОСТЬ ЭКОНОМИКИ РОССИИ ОТ ПОКАЗАТЕЛЕЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ТИМОФЕЕВА ДАРЬЯ КОРЬЕВНА, КАНЫГИНА КОСЕНИЯ АНДРЕЕВНА, ВОЛОСНИКОВА АННА СЕРГЕЕВНА	72
МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ РИСКОВ ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ ЯКУШЕВ НИКОЛАЙ МИХАЙЛОВИЧ, ЛЕБЕДЕВ ЕГОР НИКОЛАЕВИЧ, ЧАЙКА ДАРЬЯ АНДРЕЕВНА	75
ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ СОВРЕМЕННОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ СОЛОВЬЕВА КЛАВДИЯ АНДРЕЕВНА	79
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ДЕРИВАТИВОВ И ДРУГИХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КАШИН ИВАН ВЛАДИМИРОВИЧ	83
ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА В ФОКУСЕ ВНИМАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ПРОИЗВОДСТВУ СПЕЦИАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ АБЛОВА ОЛЕСЯ КОНСТАНТИНОВНА	90
ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ВНЕБЮДЖЕТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИИ МИНСЕЛЬХОЗА РОССИИ С ЦЕЛЬЮ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ СТУКАЛОВА ГАЛИНА КОРЬЕВНА	94
ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ МЕДИКАМЕНТОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ НЕСТЕРЕНКО АЛЕКСЕЙ ВИКТОРОВИЧ, ГЛЫВА ДАРЬЯ ИВАНОВНА	97

УДК 339.9

БРЭКСИТ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ ГЕРМАНИИ

ФИЛИНА ОЛЬГА ВЛАДИМИРОВНА,

к.э.н., доцент

САРАЕВА ЛАРИСА ВИТАЛЬЕВНА,

ШУЛАЕВА ЮЛИЯ СЕРГЕЕВНА

Студенты

ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет»

Аннотация: статья посвящена выводу Великобритании (брекситу) из состава Европейского союза (ЕС) государств, главным образом рассматривается влияние данного процесса на экономику стран-участниц ЕС, особенно Германии, поскольку именно ее экономико-политическое хозяйство косвенно находится в области влияния Великобритании. Описаны главные риски связанные с брекситом, которые могут оказать значимое влияние на политическую и экономическую обстановку рынка стран Евросоюза. Кроме того описаны предпринятые шаги и возможные пути дальнейшей политики Германии для предотвращения стагнации экономики страны, а так же стимуляции интереса иностранных инвесторов к собственному хозяйственному пространству в условиях вывода главного конкурента с мировой арены ЕС. **Ключевые слова:** Европейский Союз, Германия, Великобритания, Брексит, бюджет ЕС, экспорт и импорт товаров, прямые и портфельные инвестиции.

BREXIT AND ITS IMPACT ON THE GERMAN ECONOMY

Filina Olga Vladimirovna,

Saraeva Larisa Vitalievna,

Shulaeva Yulia Sergeevna

Abstract: the article is devoted to the exit of Great Britain (Brexit) from the European Union (EU) states, mainly the impact of this process on the economies of the EU member states, especially Germany, is considered, since it is precisely its economic and political economy that is indirectly in the sphere of influence of Great Britain. The main risks associated with Brexit are described, which can have a significant impact on the political and economic situation in the market of the EU countries. In addition, the steps taken and possible ways for further policy of Germany to prevent stagnation of the country's economy, as well as stimulate the interest of foreign investors in their own economic space in the face of the exit of the main competitor from the world arena, the EU, are described.

Key words: European Union, Germany, Great Britain, Brexit, EU budget, export and import of goods, direct and portfolio investments.

Результаты референдума, проведенного в июне 2016 г. были неожиданным событием для многих экспертов, политиков и предпринимателей, поскольку прогнозировался иной исход референдума, и реализация такого сценария стала ощутимым ударом. На тот момент новая премьер-министр Великобритании Т. Мэй сделала заявление о применении статьи 50 Лиссабонского договора, которая предусматривает право стран участниц на выход из Европейского союза (ЕС), данное обстоятельство привлекло большое внимание, поскольку речь шла о выводе из ЕС страны, которая занимает третье место

с точки зрения потенциала народного хозяйства, который составляет порядка 18% совокупного ВВП, а так же одного из крупнейших налогоплательщиков в бюджет Евросоюза. Особенно стоит отметить и тот факт, что Соединенное Королевство разделяло точку зрения Германии в области рынка, а именно проведения реформ рыночной системы ЕС [1, с. 58].

Германия с самого начала демонстрировала свою политику, которая главным образом заключалась в сохранении европейской идеи, концентрации ЕС на общих приоритетных задачах, снижения уровня бюрократии, развитии принципа субсидиарности, ориентированных на рынок труда и бюджетной политики.

Великобритания является ключевым партнером ФРГ во внешней торговле, порядка 7% экспорта товаров Германии приходится на Британию. Так, в 2017 г. суммарный объем экспортно-импортных операций между этими странами составил около 120 млрд. евро, при этом активное сальдо в пользу ФРГ превысило значение в 50 млрд. евро, что составляет 20% от ее суммарного профицита от внешней торговли.

Экспорт немецкой продукции главным образом сформирован продукцией обрабатывающей промышленности, такими как автомобилестроение, машиностроение и химическая промышленность.

В отличие от ФРГ Великобритания вместе с автомобилями, машинами и химической продукцией традиционно в большом объеме предоставляет услуги, в основном финансового характера. Она выступает важным нетто-импортёром капиталовложений Германии, в числе которых в основном портфельные инвестиции, инвесторы из ФРГ с 2005 г. по 2015 г. смогли увеличить свои активы с помощью британской экономики более чем на 40%, при этом суммарные инвестиции выросли за данный период почти в два раза, и составили 1,3 трлн. британских фунтов, что в свою очередь составляет 75% от ВВП страны. На предприятиях управляемых Германией на территории Великобритании по состоянию на 2017 г. было занято около 400 тыс. работников [2, с. 116].

Кроме ФРГ в числе активных инвесторов множество страны ЕС, которые формируют порядка 50% накопленных прямых капиталовложений. В последние десять лет Соединенное Королевство приобрело статус ключевого места приложения капиталов из неевропейских стран.

Главной причиной такого бурного интереса является тот факт, что особые экономические условия Великобритании рассматривались в качестве перспективного способа выхода на рынок государств Европейского союза. Вместе с этим степень регулирования рынков труда, товаров и услуг, а также капиталов со стороны британского правительства была достаточно низкой, что сформировало привлекательное и конкурентное пространство для ведения хозяйства для инвесторов по отношению к другим странам участникам ЕС.

Однако конец 2016 г. стал весьма волнительным для участников британского рынка, это было связано с сокращением активности инвесторов, что спровоцировало отложение закупок со стороны потребителей, а большинство инвесторов предприняли меры по пересмотру своих проектов.

Однако, несмотря на все это, Британии удалось избежать хозяйственного коллапса, уже в начале 2017 г. темпы роста, демонстрировавшие весь конец предыдущего года монотонное снижение, начали показывать позитивные тенденции и стабилизировались к концу 2017 г. на уровне +1,8% по отношению к предыдущему периоду. Несмотря на быстрое восстановление экономической обстановки товарный экспорт Германии в 2017 г. в Соединенное Королевство снизился на более чем 2% и составил 85 млрд. евро, а импорт вырос почти на 5% и составил порядка 37 млрд. евро, таким образом доля немецкого сальдо в торговле с Британией уменьшилась [3, с. 23].

Еще одним фактором значительного риска для ФРГ связанного с брекситом является то, что главная отрасль Германии – машиностроение, являясь базисом их экономики, зависима от Британии, которая выступает в роли одного из крупнейших рынков сбыта. Прекращение возможности беспрепятственного доступа к рынкам Британии спровоцирует стагнацию спроса на большой спектр немецкой продукции машиностроения.

Как правительство, так и бизнес-сообщество Германии не были готовы к брекситу, в ФРГ оценивались лишь некоторые возможные негативные последствия, однако не были проработаны конкрет-

зированные сценарные модели развития взаимоотношений ЕС и Великобритании во вновь сложившихся обстоятельствах.

По этой причине Германия была вынуждена стать неформальным лидером в процессе проведения переговоров с британским правительством, при этом была вынуждена занять жесткую позицию, чтобы избежать наиболее нежелательных последствий, однако при всей жесткости политики ведения переговоров не исключала взаимовыгодных компромиссных шагов. Таким образом, Германия сыграла ключевую роль в постепенном выводе Британии из состава ЕС, существенно смягчив тем самым степень нежелательного влияния на страны ЕС, которые так или иначе были связаны с Британией и ее экономикой.

Брекзит открывает новые возможности для Германии, поскольку в связи с уходом такого крупного игрока как Британия, вполне возможен рост интереса к германскому хозяйственно-политическому пространству, которое может выступить в качестве альтернативы британской экономике. Привлекательность

Ключевой интерес компаний Германии заключается в мобилизации своих ресурсов и достижении высоких экономических показателей на фоне Брекзита, сохраняя при этом важное и необходимое взаимодействие с бизнесом Великобритании в рамках единого рыночного пространства и таможенного союза, при этом приоритетным будет являться максимально свободному движению товаров, услуг и капиталов, а так же и минимальному уровню администрирования хозяйства внутри страны, при этом удастся нивелировать потерянные возможности и обрести новые с точки зрения катализаторов развития национальной экономики Германии.

Список литературы

1. Белов В.Б. Экономика Германии и брекзит //Научно-аналитический Вестник Института Европы РАН. – 2018. – № 1. – С. 56-62.
2. Рожок А.Г. Брекзит: причины и последствия для Великобритании в ближайшее десятилетие (2020–2030). – 2020. – С. 111-117.
3. Кузьмина В.М., Светикова А.В. Реакция мировой общественности и экономик Великобритании и ЕС на brexit //Историческая и социально-образовательная мысль. – 2019. – Т. 11. – № 2. – С. 21-24.