



**СибАК**  
sibac.info

ISSN: 2541-9412

# СТУДЕНЧЕСКИЙ научный журнал

выпуск №41(85)

часть 5





*Электронный научный журнал*

# СТУДЕНЧЕСКИЙ

№ 41(85)  
Декабрь 2019 г.

Часть 5

Издается с марта 2017 года

Новосибирск  
2019

УДК 08  
ББК 94  
С88

Председатель редколлегии:

**Дмитриева Наталья Витальевна** – д-р психол. наук, канд. мед. наук, проф., академик Международной академии наук педагогического образования, врач-психотерапевт, член профессиональной психотерапевтической лиги.

Редакционная коллегия:

**Архипова Людмила Юрьевна** – канд. мед. наук;

**Бахарева Ольга Александровна** – канд. юрид. наук;

**Волков Владимир Петрович** – канд. мед. наук;

**Дядюн Кристина Владимировна** – канд. юрид. наук;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – канд. техн. наук;

**Иванова Светлана Юрьевна** – канд. пед. наук;

**Корвет Надежда Григорьевна** – канд. геол.-минерал. наук;

**Королев Владимир Степанович** – канд. физ.-мат. наук;

**Костылева Светлана Юрьевна** – канд. экон. наук, канд. филол. наук;

**Ларионов Максим Викторович** – д-р биол. наук;

**Немирова Любовь Федоровна** – канд. техн. наук;

**Сүлеймен Ерлан Мэлсұлы** – канд. хим. наук, PhD;

**Сүлеймен (Касымканова) Райгул Нұрбекқызы** – PhD по специальности «Физика»

**Шаяхметова Венера Рюзальевна** – канд. ист. наук;

**С88 Студенческий:** научный журнал. – № 41(85). Часть 5. Новосибирск: Изд. ООО «СибАК», 2019. – 108с. – Электрон. версия. печ. публ. – [https://sibac.info/archive/journal/student/41%2885\\_5%29.pdf](https://sibac.info/archive/journal/student/41%2885_5%29.pdf).

Электронный научный журнал «Студенческий» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2541-9412

ББК 94

© ООО «СибАК», 2019 г.

## Оглавление

|   |          |
|---|----------|
| <b>Статьи на русском языке</b>  | <b>6</b> |
| <b>Рубрика «Экономика»</b>  | <b>6</b> |
| БЕЗРАБОТИЦА МОЛОДЕЖИ - ИНДЕКС НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ<br>Зубарева Анастасия Дмитриевна<br>Новикова Ирина Владимировна                           | 6        |
| ПОНЯТИЕ И ВИДЫ БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ<br>Клепинина Алина Алексеевна   | 8        |
| ТЕРМИНАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ БИЗНЕСА: ПОНЯТИЕ И МЕТОДЫ РАСЧЕТА<br>Копейкина Мария Михайловна  | 12       |
| СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА В УЧРЕЖДЕНИЯХ ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ<br>Крюкова Елена Михайловна<br>Расстрыгин Роман Николаевич              | 15       |
| ВЛИЯНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА ВО ФРАНЦИИ<br>Курашова Елизавета Дмитриевна   | 17       |
| РОЛЬ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ<br>Мартынова Анастасия Игоревна  | 20       |
| УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА НА ПРИМЕРЕ ПАО «СБЕРБАНК»<br>Медведникова Надежда Игоревна  | 23       |
| НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ<br>Мирзоева Луиза Шахпазовна                                      | 27       |
| ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ<br>Перевицких Ирина Николаевна  | 30       |
| МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В ОБЩЕСТВЕННОМ ПИТАНИИ<br>Петрова Фаина Николаевна<br>Скрябина Ирина Валерьевна | 33       |
| ПОНЯТИЕ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЕКТА<br>Русанов Андрей Владимирович   | 35       |
| АУДИТ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА<br>Талибова Вероника Романовна   | 38       |
| СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДОБЫЧИ УГЛЯ В КУЗБАССЕ И ЕГО ЭКСПОРТ<br>Усов Семён Сергеевич<br>Стрекалова Светлана Александровна                               | 41       |

|   |           |
|---|-----------|
| ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ<br>РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ<br>Федоров Михаил Андреевич   | 44        |
| ПЕРСПЕКТИВЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПТИЦЕВОДЧЕСКИХ<br>ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ<br>Федоров Михаил Андреевич   | 47        |
| БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ<br>Чепурная Любовь Григорьевна   | 50        |
| ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ<br>СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ<br>СЛУЖАЩИХ<br>Чистякова Валерия Андреевна<br>Заливанский Борис Васильевич   | 52        |
| АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СФЕРЫ УСЛУГ<br>Южанинов Эдуард Леонидович   | 55        |
| <b>Рубрика «Электротехника»</b>   | <b>58</b> |
| МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ПОЛЕВОГО ТРАНЗИСТОРА С<br>УПРАВЛЯЮЩИМ P-N ПЕРЕХОДОМ ДЛЯ РАСЧЕТА ЭЛЕКТРОННЫХ<br>УСТРОЙСТВ С ПОМОЩЬЮ ПК<br>Кисляков Сергей Андреевич<br>Болотин Андрей Николаевич<br>Касьянов Иван Андреевич<br>Воржев Владимир Борисович | 58        |
| <b>Рубрика «Энергетика»</b>   | <b>64</b> |
| РАСЧЕТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННЫХ<br>МАТЕРИАЛОВ<br>Нарбекова Анастасия Андреевна<br>Рахимова Юлия Игоревна<br>Горшенин Андрей Сергеевич  | 64        |
| ХАРАКТЕРИСТИКА ЗАПАДНО-СИБИРСКОГО НЕФТЕГАЗОНОСНОГО<br>БАССЕЙНА<br>Разуваев Олег Русланович  | 67        |
| КЛАССИФИКАЦИЯ МЕТОДОВ ИНТЕНСИФИКАЦИИ ПРИТОКА И<br>ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ВСКРЫТИЯ ПРОДУКТИВНЫХ ПЛАСТОВ НА<br>МЕСТОРОЖДЕНИЯХ ЗАПАДНОЙ СИБИРИ<br>Разуваев Олег Русланович   | 70        |
| ТЕХНОЛОГИЯ ПЕРВИЧНОГО ВСКРЫТИЯ ПЛАСТОВ НА<br>КОМСОМОЛЬСКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ<br>Разуваев Олег Русланович  | 73        |
| МАТЕРИАЛЫ, СОДЕРЖАЩИЕ ЦЕОЛИТ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТЭК<br>Яруллина Аделя Азатовна<br>Маминова Лариса Валентиновна   | 76        |

|   |           |
|---|-----------|
| <b>Рубрика «Юриспруденция»</b>  | <b>78</b> |
| СУЩНОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО<br>КОНТРОЛЯ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ<br>Алексеева Алина Дмитриевна                  | 78        |
| ЗАЩИТА ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ В ПЕРИОД ОККУПАЦИИ<br>Будчанина Анастасия Сергеевна<br>Коновалова Екатерина Андреевна  | 82        |
| ПРЕДЕЛЫ КРАЙНЕЙ НЕОБХОДИМОСТИ<br>Будылина Татьяна Алексеевна  | 85        |
| ОБСТОЯТЕЛЬСТВА СМЯГЧАЮЩИЕ И ОТЯГЧАЮЩИЕ НАКАЗАНИЯ НА<br>ПРИМЕРЕ АЛКОГОЛЬНОГО ОПЬЯНЕНИЯ В СРАВНЕНИИ С ДРУГИМИ<br>СТРАНАМИ<br>Головкова Екатерина Николаевна | 87        |
| ДЕЯТЕЛЬНОЕ РАСКАЯНИЕ КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО СМЯГЧАЮЩЕЕ<br>НАКАЗАНИЕ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ И РОССИИ<br>Головкова Екатерина Николаевна                           | 94        |
| УЧЕТ СМЯГЧАЮЩИХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ НАКАЗАНИЯ ПРИ<br>НАЗНАЧЕНИИ НАКАЗАНИЯ ЗА УБИЙСТВО<br>Головкова Екатерина Николаевна   | 100       |

**СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ****РУБРИКА  
«ЭКОНОМИКА»****БЕЗРАБОТИЦА МОЛОДЕЖИ - ИНДЕКС НЕСТАБИЛЬНОЙ  
ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ*****Зубарева Анастасия Дмитриевна****студент, Северо-Кавказский Федеральный Университет**РФ, г. Ставрополь**Email: [zubareva555@mail.ru](mailto:zubareva555@mail.ru)****Новикова Ирина Владимировна****д-р социол. наук, проф., Северо-Кавказский Федеральный университет**РФ, г. Ставрополь***АННОТАЦИЯ**

В данной статье рассматривается безработица молодежи, приводятся статистические данные, отражающие масштаб данной проблемы. Представляются пути решения проблемы безработицы молодых специалистов.

**Ключевые слова:** безработица молодежи, молодые специалисты, работодатели.

Молодежь является двигателем прогресса, направляет общество и страну в нужное экономически развитое русло. Всегда и везде государство должно поддерживать молодежь, так как это путь к развитию всех сфер общества и отраслей экономики государства.

По последним данным Росстата безработица среди молодежи в возрасте от 15-24 лет превышает уровень среди людей среднего возраста (30-49 лет) в 3,7 раз, в том числе среди городского населения в 4,2 раза, сельского населения – 2,6 раз. Также отмечается что за последние полгода число безработной молодежи в России составило около 300 000 человек. Из обратившихся в службы занятости выпускников вузов и колледжей работу получают только 30%.

В сентябре этого года среди безработных городских жителей числилось 31,6% россиян 15–24 лет, по данным Росстата. У 20–24-летних этот показатель составляет 13,5%, а к 25–29 годам падает до 4,6%. Эксперты считают, что количество безработной молодежи в России в пять раз больше, чем количество безработных в возрасте 30 – 49 лет.

Противоречие сложившейся ситуации в том, что выпускается очень много специалистов, но работодатели не берут их на работу в силу отсутствия опыта. «Мой 22-летний сын в прошлом году долго не мог найти работу после окончания Финансового университета, прошел около 50 собеседований, и везде ему отказывали из-за отсутствия опыта», – рассказывает Светлана Астахова, проректор Московской гуманитарно-технической академии.

Конкуренция среди тех, кто вначале карьеры гораздо больше, чем среди опытных специалистов. Также по данным исследований Changellenge ожидания выпускников превосходят реальность, так как первокурсники хотят себе зарплату 100 000 рублей, выпускники 60 000 рублей, а на самом деле работодатели в среднем предлагают 40 000 рублей.

По статистике карьера лучше складывается у тех, кто начинает работать на третьем-четвертом курсе, что хоть немного излечивает от завышенных ожиданий. Современный рынок труда не обеспечивает полного и эффективного использования рабочей силы труда. Безработица среди молодежи является большой социально-экономической проблемой из-за несовершенства законодательной базы и отсутствия стратегии государства в вопросе

трудоустройства молодых специалистов. Из-за низкой конкурентоспособности среди молодежи большая часть молодых специалистов становится безработной, либо работает в теневом секторе экономики.

Существует целый спектр причин, связанных с молодежной безработицей:

- 1) Рост общей численности безработных;
- 2) Отсутствие опыта у молодежи, в связи с чем их в последнюю очередь принимают на работу при наличии вакантных должностей;
- 3) Несоответствие уровня и качества профессиональной подготовки молодых людей;
- 4) Недостаточно развитая профориентационная работа с молодежью;
- 5) Несоответствие между структурой подготовки кадров учреждениями профессионального образования и объективно существующими потребностями в специалистах на рынке труда;
- 6) Несоответствие уровня притязаний молодых людей к будущей работе и уровню заработной платы.

Молодежь по основанию нацелена на высокооплачиваемую работу, с перспективами карьерного роста. Низкая стоимость рабочей силы на рынке труда приводит к тому, что молодые люди не хотят идти работу, которая приносит им небольшой заработок.

Безработица среди молодежи является не только показателем экономической нестабильности страны, но и одной из главных социально-экономических проблем. Молодые специалисты без опыта очень амбициозны и их требования к работе слишком завышены. В свою очередь работодатели в случае с наймом выпускников делятся на две группы:

- 1) Работодатели, которые не видят смысла в найме молодых специалистов, в силу того что уходит много времени на их обучение, которое можно потратить на повышение производительности и закрепить эффективность работы с работниками с опытом;
- 2) Работодатели, которые, наоборот, видят большую перспективу развития предприятия с новыми работниками, которых можно обучить так, как это необходимо организации.

Решениями данной проблемы могут быть:

- 1) Государству необходимо разработать план по трудоустройству выпускников, например, распределение;
- 2) Повысить эффективность работы центров занятости;
- 3) Со стороны работодателей – проводить более развернутые собеседования, тесты, чтобы выявить реальные способности соискателя;
- 4) Разработка кадровых агентств на уровне учебных заведений;
- 5) И, конечно, пересмотреть законодательную базу и подкорректировать ее.

Из вышесказанного можно сделать следующий вывод – безработица среди молодежи тормозит развитие некоторых отраслей производства в стране. Так как любые новшества в той или иной сфере может предложить как раз молодежь, которая не использует свой энтузиазм и амбиции. В нашей стране большая часть населения боится быть инициативной, так как бытует мнение что инициативу подавляют, подкупают и так далее, приходится смириться с положением дел и не выделяться.

### Список литературы:

1. Официальный сайт Росстата Российской Федерации <https://www.gks.ru>;
2. Олейникова Е.Г. Государственное управление социально-трудовой сферой в условиях рыночных отношений // Научный вестник Волгоградского филиала РАНХИГС. Серия: Политология и социология. – 2014. - № 1. – С. 12-20.
3. Олисаева А.В. Государственное регулирование занятостью населения / А.В. Олисаева, М.В. Ледовская // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 12-3. – С. 109-112.
4. Тактарова С.В. Специфика, проблемы, тенденции развития и направления регулирования рынка труда в России / С.В. Тактарова, С.С. Солдатова // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Экономические науки. – 2018. - № 1. – С. 19-30.

## ПОНЯТИЕ И ВИДЫ БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

*Клепинина Алина Алексеевна*

*студент, кафедра финансов и финансовых институтов,  
Байкальский Государственный Университет  
РФ, г. Иркутск  
E-mail: [aaklepinina28@gmail.com](mailto:aaklepinina28@gmail.com)*

Обслуживание клиентов в кредитных организациях включает в себя ряд важных теоретических аспектов, отражающих современное состояние и проблемы данной сферы в настоящее время. В первую очередь, остановимся на определении понятия «процесс обслуживания». Единого мнения о данном термине в настоящий момент в научной литературе не существует. Для многих исследователей это общее понятие, не включающее специфические для конкретных организаций особенности процесса обслуживания. Проанализируем общие тенденции к определению понятия в таблице 1.

**Таблица 1.**

**Основные подходы к определению «обслуживание»**

| Автор термина   | Определение   | Особенности   |
|---|---|---|
| К. Хаксевер,<br>Б. Рендер,<br>Р. Рассел,<br>Р. Мердик | Стандартная операция при оказании услуг при личном обращении  | Упор делается на личное обслуживание и типичность ситуации                            |
| Н.А. Баринов  | Сфера деятельности людей по производству услуг и доведения их до потребителя с целью удовлетворения их материальных потребностей.   | Акцент на том, что это сфера услуг удовлетворения материальных потребностей человека  |
| В.А. Плетнев  | Сфера оказание услуг и подрядная деятельность по обслуживанию клиентов.   | Расширение понятия оказания услуг   |
| В.В. Прищепенко                                       | Оказание услуг, самообслуживания и обслуживания   | Основной упор на понятие «обслуживание»   |
| Г.В. Деружинский, М.Д. Раецкий                        | Деятельность исполнителя услуги, осуществляемая при непосредственном контакте с потребителем.   | Также рассматривается как деятельность исполнителя при контакте с потребителем услуги |
| Е.В. Рожкова  | Часть сферы услуг, характеризующаяся систематизированной деятельностью по изменению и поддержанию характеристик объекта услуг в заданном состоянии в течение длительного периода времени. | Деятельность по систематизации объекта  |

*Источник: Составлено автором на основе используемой литературы*

Таким образом, рассмотрев представленные определения, можно сделать вывод о том, что обслуживание является деятельностью в сфере услуг по удовлетворению запросов потребителя. В этом отношении рассмотрим более подробно понятие «услуга», так как она является важной составляющей банковского обслуживания в целом.

Подходы к определению «услуга» были рассмотрены в работах таких авторов как Н.Ш. Ватолкина, Г.В. Деружинский, И.Д. Котляров, Т.И. Лазарева, И.В. Михалев, В. Прищепенко, М.Д. Раецкий, Н.В. Фадеева и др.

Так, например, Н.Ш. Ватолкина рассматривает шесть основных акцента на определение термина «услуга»: деятельность в целом, действие, продукт труда или благо, товар, результат и процесс [4, с. 51]. В работах Н.В. Фадеевой были обозначены четыре группы подходов: услуга как процесс, деятельность или взаимодействие; услуга как результат процесса; услуга – одновременно и процесс, и результат процесса [5, с. 1131].

Тот факт, что в научной литературе отсутствует единый подход к определению таких понятий как «услуга» и «обслуживание» происходит в связи с тем, что очень широко разнообразие сфер, для которых эти определения используются. Нельзя не согласиться с Н.Ш. Ватолкиной, которая представляет услугу как сложный социально-экономический феномен, который является основой всех человеческих взаимоотношений в области общественного разделения труда [3, с. 64].

Таким образом, процесс обслуживания клиентов в банке можно определить как деятельность по оказанию услуг в сфере банковского обслуживания при непосредственном контакте исполнителя и потребителя с целью удовлетворения потребностей последнего при помощи выполнения одной или нескольких технических операций, предусмотренных данной сферой. Для любого банка основной целью является получение прибыли от своей деятельности, то банковское обслуживание необходимо рассматривать как бизнес-процесс и именно от того, насколько успешно будут удовлетворены потребности клиентов, будет зависеть эффективность функционирования деятельности данной банковской организации.

Основные особенности банковского обслуживания зависят от характера запрашиваемой услуги, но основные этапы их предоставления можно отразить в одной общей схеме (Рисунок 1).



Рисунок 1. Схема процесса предоставления банковской услуги

Таким образом, процесс банковского обслуживания состоит из трех основных этапов:

1. Первичное знакомство с клиентом или собственно его обслуживание;
2. Предоставление необходимой услуги;
3. Послеоперационное обслуживание или дальнейшее взаимодействие клиента с кредитной организацией.

Очень важной составляющей процесса банковского обслуживания является оценка его качества. Разделение критериев оценки обычно происходит на качественные и количественные [1, с. 25]:

1. Качественные критерии оценки банковского обслуживания: достаточность и полнота предоставления информации, ее структурность и достоверность; компетентность сотрудников банка; понятность в донесении информации до клиента; способность регулирования сложных и спорных ситуаций; коммуникабельность и доброжелательность персонала; эстетичность и удобство обстановки предоставления услуги.

2. Количественные критерии оценки банковского обслуживания: численность сотрудников; время ожидания предоставления услуги; время обслуживания одного клиента.

Рассмотрим основную классификацию видов банковского обслуживания. Для этого используются различные направления: виды, группы, цены, качество и другие показатели, по которым можно разделить банковское обслуживание для правильного его понимания и оперированием данным понятием. Если классификация указана правильно, то это способствует выделению отличных черт банковского обслуживания и его специфики. Так, например, подразделяя это понятие на специфическое или традиционное и неспецифическое или нетрадиционное, можно выделить специфические черты деятельности кредитных организаций как особых предприятий.

Банковское обслуживание состоит из перечня активных и пассивных операций, поэтому услуги можно дифференцировать по направлениям банковской деятельности. Так, если банк выступает в роли кредитора, то следует говорить об активном банковском обслуживании. В том случае, когда банки выступают в роли заемщиков средств, формируется пассивное банковское обслуживание.

При работе с клиентами банки проводят большое количество разнообразных операций, которые классифицируются по многочисленным признакам. Вот пример некоторых подобных классификаций [2, с. 257]:

1. Функциональное назначение, то есть классификация по функциям предоставляемых услуг: кредитные, расчетные, депозитные, валютные, кассовые операции и операции с ценными бумагами, недвижимостью и т.п.;

2. Значимость услуги в структуре банковского обслуживания – основные и сопутствующее;

3. Время возникновения данной услуги: классическое (традиционное) или новое обслуживание;

4. Направления деятельности кредитной организации: инвестиционное, спекулятивное, оптовое, экспортно-импортное;

5. Характер банковского обслуживания: посредническое, управленческое (характеризует банк как посредника и накладывает отпечаток и на те операции, которые он выполняет).

6. Активность и пассивность проводимых операций. Банковское обслуживание по активным операциям кредитных организаций с клиентами представляют собой операции, в результате которых свободные денежные ресурсы банка (собственные и привлеченные) размещаются в различные доходные банковские продукты, или используются для обеспечения общих условий его деятельности без непосредственного расчета на получение дохода. Основную долю активных операций банков с юридическими и физическими лицами составляют кредитные операции. Перечень пассивных операций, проводимых банком, связан с привлечением средств, осуществляющийся как в безналичной, так и в наличной формах.

Также банковское обслуживание можно разделить на стандартное, премиальное, эксклюзивное или индивидуальное. Под стандартным банковским обслуживанием можно подразумевать привычный для клиента набор общепринятых услуг (счета, депозитное обслуживание, депозит, дистанционное банковское обслуживание).

Под премиальным обслуживанием можно понимать такое обслуживание, которое может включать в себя все вышеперечисленные услуги, но в более доступном варианте, чем при стандартном обслуживании.

Эксклюзивное банковское обслуживание представляет собой индивидуализированный сервис для избранных клиентов, которые оперируют значительными суммами.

Таким образом, был осуществлен анализ основных подходов к определению понятий «обслуживание», «услуга», «предоставление услуги», на основе которого был уточнен термин «процесс банковского обслуживания», которое используется в данной работе. Также была построена схема основных этапов, которыми можно охарактеризовать процесс банковского обслуживания, и выделены основные критерии его оценки (качественные и количественные).

Основной вывод по данной статье то, что процесс банковского обслуживания является деятельностью по предоставлению услуги при непосредственном контакте с клиентом с целью удовлетворения его потребностей. Классификация банковского обслуживания зависит от направления услуг.

### **Список литературы:**

1. Ахмедова М.Р., Григоруков Е.И. Оценка качества банковских услуг на основе анализа удовлетворенности клиентов (на примере ПАО «Связь-Банк») // Иннов: электронный научный журнал, 2017. №2 (31). С.25
2. Банковское дело: учебник / О. И. Лаврушин, И. Д. Мамонова, Н. И. Валенцева [и др.]; под ред. О. И. Лаврушина. – Москва: КноРус, 2016. С. 257
3. Ватолкина Н.Ш. Управление качеством в сфере услуг: учебно-методическое пособие. Саранск: 2016. С. 64
4. Ватолкина Н.Ш. Управление качеством в сфере услуг: учебно-методическое пособие. Саранск: 2016. С. 51
5. Фадеева Н.В. Анализ основных дефиниций сферы услуг с позиций процессного подхода к менеджменту качества // Вестник ТГТУ. 2017. Т. 17. № 4 С. 1131-1147

## ТЕРМИНАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ БИЗНЕСА: ПОНЯТИЕ И МЕТОДЫ РАСЧЕТА

*Копейкина Мария Михайловна*

*студент, Финансово-экономический факультет  
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,  
РФ, г. Москва*

*E-mail: [mariya-kopeykina@mail.ru](mailto:mariya-kopeykina@mail.ru)*

## TERMINAL VALUE: CONCEPT AND METHODS OF CALCULATION

*Mariya Kopeykina*

*student, faculty of finance and economics  
Financial university under the Government of the Russia Federation,  
Russia, Moscow*

### АННОТАЦИЯ

В статье рассматривается понятие терминальной стоимости, методы ее расчета: метод расчета по ликвидационной стоимости, по чистым активам, метод предполагаемых продаж, по модели Гордона; выделяются особенности дисконтирования остаточной стоимости.

### ABSTRACT

The article deals with the concept of terminal value, methods of its calculation: the method of calculation of the liquidation value, net assets, the method of prospective sales, according to the Gordon model; the features of discounting the terminal value.

**Ключевые слова:** терминальная стоимость, дисконтирование денежных потоков, модель Гордона, темп долгосрочного роста денежных потоков.

**Keywords:** terminal value, discounted Cash Flow (DCF), Gordon model, long-term cash flow growth rate.

Терминальная стоимость (происходит он англ. "terminal value"; остаточная, продленная стоимость, реверсия) — текущая стоимость бизнеса в крайних год прогнозного периода (первый полный год после того, как компания достигла стабильного уровня роста и устойчивой рентабельности). Данный аналитический показатель не ограничивается измерением прогнозных денежных потоков.

Постпрогнозный период (терминальный период) — конкретный период развития бизнеса, выделяемый в модели дисконтирования денежных потоков, характеризующийся постоянными темпами роста бизнеса.

Определение стоимости бизнеса в постпрогнозный период основано на предположении о том, что бизнес способен и будет генерировать доход и по окончании прогнозного периода. Выдвигается предположение о том, что после окончания прогнозного периода доходы бизнеса стабилизируются на определенном уровне и в остаточный период будут иметь место стабильные долгосрочные темпы роста или бесконечные равномерные доходы.

Несмотря на то, что квалифицированные специалисты и бухгалтеры понимают значение этого термина, многие сотрудники финансовых отделов могут быть достаточно далеки от работы с таким понятием. Терминальную стоимость важно знать не столько бухгалтерам и экономистам, сколько владельцам и акционерам компании — это важнейший инструмент для прогнозирования состояния организации в будущем.

Для расчета терминальной стоимости недостаточно оперировать исключительно ретроспективной информацией о финансовых параметрах и экономических характеристиках компании, в расчете необходимо учесть следующие основополагающие факторы:

- Данные для составления прогноза. Специалистам достаточно не просто сделать точный прогноз, касающийся долгосрочных темпов роста компании. В связи с этим, необходимо использовать не только финансовую отчетность бизнеса, но и бизнес-планы, разработанные на их основе.

- Точность финансовых прогнозов снижается из года в год (особенно в условиях российской экономики, характеризующейся разнонаправленной динамикой основных экономических показателей), поэтому рекомендуется использовать горизонт прогнозного периода не более 5-7 лет.

Существует несколько методов расчета реверсии:

1. **Метод расчета по ликвидационной стоимости** (применяется в рамках затратного подхода). Данный метод применяется в случае, если в постпрогнозный период компания будет признана банкротом (в соответствии с Федеральным законом от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»), следовательно, с последующей продажей имеющихся активов. Ликвидационная стоимость — чистая денежная сумма, которую собственник предприятия может получить при ликвидации предприятия и отдельной распродаже его активов [5, с. 175].

В соответствии с Федеральным стандартом оценки №2 «Цель оценки и виды стоимости», ликвидационная стоимость представляет расчетную величину, отражающую наиболее вероятную цену, по которой данный объект оценки может быть отчужден за срок экспозиции объекта оценки, меньший типичного срока экспозиции для рыночных условий, в условиях, когда продавец вынужден совершить сделку по отчуждению имущества.

В целях оценки функционирующего предприятия, приносящего доход, а тем более находящегося в стадии роста, данный метод не используется.

2. **Метод расчета стоимости чистых активов** применяется для бизнеса, характеризующегося стабильной деятельностью и значительными материальными активами. Техника расчетов данного метода аналогична методу по ликвидационной стоимости, однако не учитывает затраты на ликвидацию и скидку за срочную продажу активов предприятия. Преимуществом использования такого метода является его фактическая точность. Применяемые рыночные данные о реально существующих активах позволяют наиболее достоверно оценить терминальную стоимость компании на исследуемом временном периоде.

3. **Метод предполагаемой продажи.** Сущность данного метода заключается в пересчете денежного потока в показатели стоимости при помощи специальных коэффициентов, базирующихся на анализе ретроспективы по продажам компаний-аналогов. Ввиду того факта, что российский рынок купли-продажи сейчас находится в стагнации в связи с постоянно меняющимися экономико-политическими условиями, усугубляющими функционирование компаний, информация о сопоставимых компаниях довольно ограничена.

4. **По модели Гордона.** Модель Гордона основывается на допущении, что в постпрогнозный период денежные потоки компании стабилизируются на одном уровне (который характеризуется темпами роста денежного потока в период, следующий за прогнозным) и капитальные затраты равны амортизации.

Трансформация денежного потока послепрогнозного периода в показатель стоимости происходит за счет коэффициента капитализации — разницы между понесенными затратами (в виде ставки дисконтирования) и долгосрочными темпами роста. В случае отсутствия темпов роста коэффициент капитализации будет равен ставке дисконтирования.

Расчет терминальной стоимости в соответствии с моделью Гордона производится по следующей формуле:

$$TV = \frac{CF_{(t+1)}}{R-g} \quad (1)$$

или

$$TV = \frac{CF_n(1+g)}{R-g} \quad (2)$$

$TV$  — терминальная стоимость бизнеса,

$CF_{(t+1)}$  — величина денежного потока доходов за первый год постпрогнозного периода,

$CF_n(1 + g)$  — величина денежного потока доходов в последний год прогнозного периода,

$R$  — ставка дисконтирования,

$g$  — ожидаемые долгосрочные темпы роста денежного потока в постпрогнозный период (зачастую, данный показатель приравнивают к долгосрочным темпам роста российской экономики).

Ввиду того факта, что стоимостная оценка позволяет определить расчетную величину объекта в конкретный момент времени, то все выгоды, доходы и денежные потоки, которые генерирует бизнес, необходимо привести к конкретной дате – дате оценки, то есть необходимо продисконтировать с помощью фактора дисконтирования.

$$\text{Фактор дисконтирования} = \frac{1}{1+R}^n \quad (3)$$

$n$  - порядковый номер года прогнозного периода.

В настоящий момент существует два варианта формирования денежного потока: в конце периода и равномерно, то есть в середине. В первом случае денежные потоки генерируются в конце каждого года прогнозного периода, во втором — выдвигается предположение, что бизнес получает денежные потоки в середине года соответственно, и в этом случае степенной показатель будет выглядеть как  $n-0,5$ .

Ни для кого не является секретом тот факт, что в настоящее время наша страна переживает определенный экономический кризис. Период отсутствия стабильности в экономике начался после введения санкций. Такая нестабильность оказывает влияние не только на различные сферы деятельности бизнеса и государственного аппарата, но и на оценочные возможности. На мой взгляд, модель Гордона является наиболее применимой моделью расчета терминальной стоимостью, поскольку она отражает и внутренние возможности оцениваемого бизнеса (в виде прогнозируемых денежных потоков), и будущую конъюнктуру российского рынка (посредством долгосрочных темпов роста).

### Список литературы:

1. Федеральный закон от 29.07.1998 г. №135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» (с последующими изменениями и дополнениями).
2. Федеральный стандарт оценки «Цель оценки и виды стоимости» (ФСО №2) (утвержден приказом Минэкономразвития РФ от 20 мая 2015 года №298);
3. Федеральный закон от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».
4. Грязнова А.Г., Федотова М.А., Эскиндаров М.А., Тазихина Т.В., Иванова Е.Н., Щербакова О.Н. Оценка стоимости предприятия (бизнеса). – М.: ИНТЕРПЕКЛАМА, 2003. – 544с.
5. Shannon P. Pratt. Cost of Capital: Estimation and Applications, Second Edition, «Jhon Wiley & Sons, Inc.», 2002.

## СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА В УЧРЕЖДЕНИЯХ ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

**Крюкова Елена Михайловна**

*студент, Оренбургский государственный университет,  
РФ, г. Оренбург*

*E-mail: [lenocka-kryukova@mail.ru](mailto:lenocka-kryukova@mail.ru)*

**Расстрыгин Роман Николаевич**

*магистрант, Оренбургский государственный университет,  
РФ, г. Оренбург*

*E-mail: [roman-ras@mail.ru](mailto:roman-ras@mail.ru)*

## THE ESSENCE AND FEATURES OF THE FINANCIAL MECHANISM IN INSTITUTIONS OF GENERAL EDUCATION

**Elena Kryukova**

*Student, Orenburg state University,  
Russia, Orenburg*

**Roman Rasstrygin**

*Master's degree, Orenburg state University,  
Russia, Orenburg*

### АННОТАЦИЯ

Современная ситуация в системе образования требует пристального внимания со стороны как властных структур, научного сообщества, так и общественности. Это связано в первую очередь с перспективами развития государства, гражданского общества, экономической стабильностью и самостоятельностью.

### ABSTRACT

The current situation in the education system requires close attention from both the authorities, the scientific community and the public. This is primarily due to the prospects for the development of the state, civil society, economic stability and independence.

**Ключевые слова:** образование, финансовое обеспечение, механизм.

**Keywords:** education, financial support, mechanism.

Если рассмотреть процесс механизма финансового обеспечения системы общего образования, то его можно представить в виде циклической схемы (рисунки 1.1)

Финансирование образовательных учреждений происходит на основе государственных и местных нормативов финансирования из расчета на одного обучающегося по каждому виду и типу образовательного учреждения. Региональные и местные показатели финансирования обязаны принимать во внимание специфику образовательного учреждения и быть достаточными для возмещения усредненных по данной территории текущих расходов, связанных с образовательным процессом и эксплуатацией зданий, сооружений и штатного оборудования учреждения.



**Рисунок 1. Процесс механизма финансового обеспечения системы общего образования**

Бюджетные образовательные учреждения могут потреблять бюджетные средства только на:

- оплату труда работников согласно заключенным трудовым договорам и правовым актам, регулирующим размер заработной платы относительно категории работника;
- перевод страховых взносов в государственные внебюджетные фонды; – трансферты населению;
- командировочные и иные компенсационные выплаты работникам; – оплату работ, услуг и товаров по заключенным государственным или муниципальным контрактам; – оплату работ, услуг и товаров в соответствии с утвержденными сметами без заключения государственных или муниципальных контрактов [1, с. 70].

Использование бюджетными учреждениями бюджетных средств на другие цели не допустимо, так как согласно организационно–правовой форме бюджетные учреждения формируются с целью выполнения функций некоммерческого характера. В том случае, когда коммерческая деятельность приносит убыток основной деятельности учреждения, то вышестоящий распорядитель бюджетных средств имеет возможность и право ее прервать до решения суда по этому вопросу.

До приобретения права на возможность ведения предпринимательской деятельности, учреждению требуется открыть лицевой счет в территориальном органе Федерального казначейства, на котором следует отдельно принимать во внимание операции по такой деятельности. Лицевой счет открывается на основании генерального разрешения. [2, с. 406].

#### **Список литературы:**

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации (с изменениями от 28 декабря 2017 г.) [Электронный ресурс] // Система ГАРАНТ – Режим доступа: <http://base.garant.ru/12112604/>
2. Иванченко Ю.П. Бюджетные образовательные учреждения и способы их финансирования / Ю. П. Иванченко // Молодой ученый. – 2016. – №29. – С. 405–407.

## ВЛИЯНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА ВО ФРАНЦИИ

*Курашова Елизавета Дмитриевна*

*студент, Финансовый Университет при Правительстве РФ,*

*РФ, г. Москва*

*E-mail: [liza-dk@mail.ru](mailto:liza-dk@mail.ru)*

## IMPACT OF THE TAX SYSTEM ON BUSINESS ACTIVITY IN FRANCE

*Elizaveta Kurashova*

*student, The Financial University under the Government of the Russian Federation,*

*Russia, Moscow*

### АННОТАЦИЯ

В статье раскрываются механизм влияния налогов на различные стороны деятельности организаций в зависимости от видов налогов во Франции. Раскрыто положительное и отрицательное влияние налогов.

### ABSTRACT

In article the mechanism of influence of taxes on various aspects of activity of the organization depending on types of tax reveals in France. Positive and negative influence of taxes is opened.

**Ключевые слова:** налогообложение, налог на прибыль, прямые и косвенные налоги, компании, инвестиции.

**Keywords:** taxation, income tax, direct and indirect taxes companies, investments.

Восстановление налогово-бюджетной политики Франции после кризиса 2008 года замедлялось с 2012 года. Хотя очевидно, что это снижение налоговых поступлений связано с более медленной деятельностью, это больше не может быть объяснено кризисным контекстом. Действительно, большинство внешнеторговых партнеров восстановились сильнее, чем Франция, и французский экспорт сейчас находится на более высоком уровне, чем до кризиса. При этом активность бизнеса во Франции постепенно набирает обороты. В данной статье будет рассмотрено налогообложение компаний, осуществляющих свою деятельность во Франции.

Что касается корпоративного налогообложения, то первое что приходит на ум 33,3% ставка налога на прибыль. Однако это не единственный налог, который предприниматели учитывают при принятии решения о создании компании, расширении существующей фирмы или инвестировании в конкретную страну. В настоящее время корпоративное налоговое бремя, налагаемое на малый или средний бизнес во Франции, может составлять более 60% его чистой прибыли до налогообложения. Действительно, корпоративное налогообложение включает в себя все налоги, уплачиваемые бизнесом. В дополнение к корпоративному подоходному налогу, выплачиваемому с доходов, он также включает взносы социального страхования, выплачиваемые работодателем, выплачиваемые на фонд заработной платы, налоги на недвижимость и многие другие незначительные налоги. Каждый из этих налогов может иметь различные режимы, интерпретации и надбавки, которые в совокупности увеличивают сложность налога.

Корпоративное налогообложение также включает налоги, которые косвенно несут предприятия, поскольку они затрагивают акционеров и кредиторов, которые предоставляют финансирование. К ним относятся налоги на дивиденды, прирост капитала и связанные с бизнесом проценты. Более того, некоторые компании сталкиваются с дополнительными

налогами в зависимости от сферы их деятельности или типа продукта, или просто потому, что они превышают определенный уровень оборота.

Корпоративное налогообложение имеет большое значение для решений инвесторов и, следовательно, для экономического роста и занятости. Сложное и чрезмерное налогообложение удерживает иностранных инвесторов, вытесняет местных инвесторов, сдерживает предпринимательство и приводит к убыткам из-за несоблюдения налогов и затрат на уклонение от уплаты налогов. Дружественное налогообложение, тем временем, расширяет налоговую базу за счет привлечения иностранных инвестиций, стимулирования внутренних инвестиций и стимулирования предпринимательства, что влечет за собой более строгое соблюдение налоговых норм.

Дело в том, что фирмы являются источником большинства доходов, обращающихся в любой экономике. Хотя это правда, что их доход зависит от благосостояния их клиентов, фирмы являются субъектами, которые осуществляют фактическое перераспределение доходов в экономике. Прибыль является признаком того, что фирма произвела больше богатства, чем используется в производстве. Это влечет за собой потенциальное увеличение доходов для различных агентов. Акционеры получают дивиденды, а работники могут увидеть повышение заработной платы в форме разделения прибыли. Любая прибыль, которая сохраняется как корпоративные сбережения, подразумевает будущие инвестиции, которые генерируют новые потоки доходов для нынешних и будущих сотрудников. Поэтому налогообложение корпоративного дохода эквивалентно сокращению всех этих потоков доходов.

Ряд исследований показывает, что перестройка налоговой структуры страны путем переноса налогового бремени с подоходных налогов на налоги на потребление может сделать налогообложение более эффективным и более благоприятным для экономического роста. [11] Это может иметь смысл, если имеется низкий налог на потребление. Но если он уже высок, как во Франции, перенос бремени будет проблемой. Производители, сталкивающиеся с низкой ценовой чувствительностью спроса, могли бы легче перенести налог на потребителей. Но это оставляет потребителей с меньшим доходом, чтобы тратить на другие продукты и снижает их способность экономить. Поэтому другие производители косвенно страдают от налогов на эти продукты, и экономика в целом страдает от сокращения сбережений по мере замедления инвестиций. С другой стороны, производителям, справляющимся с чувствительным к цене спросом, возможно, придется поглотить повышение налогов, чтобы избежать падения продаж, снижения маржи, а не изменения налога. Это равносильно налогообложению производства вместо потребления, что вредит реинвестированию. В конце концов, перенос налогового бремени на потребление в конечном итоге влияет на накопление капитала.

Помимо искажений, вызываемых экономическим ростом, корпоративное налогообложение влияет на решения о прямых иностранных инвестициях (ПИИ). Это создает клин между возвратами ПИИ до и после налогообложения. Чем больше клин, тем ниже стимул для осуществления ПИИ в данной стране. Конечно, это не означает, что высокие налоги обязательно будут препятствовать инвестициям в страну. Другие соображения, такие как открытость рынка, стоимость рабочей силы и нормативные препятствия, также принимаются во внимание. Тем не менее, эти преимущества могут быть быстро разрушены, если клин по доходам от ПИИ слишком велик, что благоприятствует странам с низкими налогами в ущерб юрисдикциям с высокими налогами. [13] Во Франции потоки иностранных инвестиций в период после 2010 ниже, чем были в предшествующих годах. Потоки в пять раз ниже, чем в предыдущем десятилетии. Это видно по показателям конкурентоспособности Франции. В Международном индексе конкурентоспособности налогов, подготовленном Налоговым фондом, Франция занимает последнее место среди стран ОЭСР. [15] В рейтинге «Глобальный индекс конкурентоспособности», опубликованном Всемирным экономическим форумом, Франция демонстрирует лучшие результаты, но по-прежнему находится значительно ниже своих основных экономических конкурентов в Европейском Союзе.

Независимо от доверия к этим рейтингам конкурентоспособности, нельзя отрицать, что Франция теряет привлекательность в Европе. Его основные экономические конкуренты в

регионе схожего населения и размера ВВП, а именно, Германия, Италия и Великобритания, демонстрируют лучшие показатели, чем Франция, во внутренних потоках ПИИ. Что еще более тревожно, так это то, что даже Италия, исторически являющаяся отсталой от прямых иностранных инвестиций по сравнению со своими соседями, теперь обогнала Францию.

Негативное влияние налогообложения на производительность затрагивает множество каналов. Например, налогообложение доходов корпораций наказывает сбережения не только фирмой, но и ее акционерами, которые обычно сталкиваются с двойным налогообложением. Тот же самый доход - в форме прибыли корпораций - сначала облагается налогом под весом корпоративного подоходного налога, а затем, когда он распределяется в виде дивидендов, он подпадает под действие налога на доходы физических лиц. Во Франции двойное налогообложение может легко достичь 60% валовой реализованной прибыли от участия инвестора в компании, что является самым высоким показателем в ОЭСР. [16] Двойное налогообложение делает инвестиции в акционерный капитал более дорогими и заставляет корпорации выбирать долговое финансирование вместо акционерного финансирования. Следовательно, фирмы могут решить сосредоточиться на краткосрочных проектах, с большим акцентом на труд, чем на капитальные расходы. Хотя это может показаться полезным для труда, все наоборот. С меньшими инвестициями в технологии и средства производства рабочая сила становится менее производительной и, следовательно, приносит меньшую отдачу. Таким образом, заработная плата может быть снижена путем налогообложения прибыли.

Другой канал - это бюрократические издержки, связанные с соблюдением налогового законодательства. Сложность и непрозрачность налогообложения означает, что его расходы могут быть весьма значительными. Компании нанимают экспертов, чтобы понять закон и избежать переплаты или недоплаты.

Корпоративное налогообложение, особенно во Франции, тормозит экономику. Правительства с высокими налогами упускают момент, когда богатство создается внутри компаний и что это богатство постоянно перераспределяется в качестве вознаграждения работникам и инвесторам. Однако компаниям нужен капитал для создания богатства, и это исходит от инвесторов. Корпоративное налогообложение наказывает инвесторов, а затем - сотрудников, поскольку компании инвестируют меньше или покидают страну.

Компании все больше интегрируются в мировую экономику и больше не ограничиваются своими первоначальными внутренними рынками. Чтобы не отставать, Франция должна, по крайней мере, привести свое налоговое бремя и сложность регулирования в соответствие с тем же уровнем, что и остальной мир. Это означает снижение общего корпоративного налогообложения более чем на 20%. Это просто сделало бы Францию такой же конкурентоспособной, как и ее более успешные соседи аналогичного размера, такие как Германия и Великобритания. Если бы Франция стремилась стать более конкурентоспособной, потребовалось бы усилие более 20%. Это не обязательно приведет к снижению государственных доходов. Напротив, если корпоративное налогообложение резко сокращается, то и расходы по соблюдению налогового законодательства приводят к расширению налоговой базы. Это сработало для партнеров Франции в Европейском союзе. Ничто не мешает ему работать и на Францию.

### Список литературы:

1. Маслов Б. Г., Попова Л. В., Дрожжина И. А. Налоговые системы зарубежных стран. Учебник. - М.: София, 2008. - 211 с.
2. Налоговые системы зарубежных стран: Учебник для вузов / Под ред. проф. В. Г. Князева, проф. Д. Г. Черника. -- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1997. - 191 с.
3. Тютюрюков Н.Н. Налоговые системы зарубежных стран. Учебник. - М.: Дашков и К, 2009. - 176 с.
4. Попонова Н.А. Налоговый контроль во Франции // Финансы, 2000. № 10. С. 32-34

## РОЛЬ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

*Мартынова Анастасия Игоревна*

*магистрант, экономический факультет,*

*Воронежский государственный аграрный университет имени им. Петра I (ВГАУ),*

*РФ, г. Воронеж*

*E-mail: [mart\\_090901@mail.ru](mailto:mart_090901@mail.ru)*

Современное состояние банковской системы позволяет простому человеку совершать огромное количество операций, так, одной из самых популярных сделок является так называемый потребительский кредит.

Потребительский кредит — кредит, предоставляемый физическим лицам для удовлетворения потребностей этого самого лица.

Именно поэтому, потребительский кредит способствует росту эффективности труда. Как правило, одной заработной платы зачастую попросту недостаточно для приобретения некоторых товаров, в основном в эту категорию попадают предметы длительного использования, а так, с помощью потребительского кредита, физическое лицо способно приобрести те товары, которые они так жаждут иметь в своем распоряжении.

Каждый разумный человек, как правило, старается как можно быстрее расплатиться по своим обязательствам, а так как средства за ранее приобретенные товары должны быть выплачены, то, каждый, взявший кредит, старается заработать как можно больше, поэтому человек начинает задерживаться на работе, выполнять её более ответственно, а порой способен работать в нескольких местах. Только таким способом лицо может быть уверено в том, что оно погасит задолженность перед банком и зарекомендует себя, как честная и добросовестная личность для будущих взаимоотношений.

К сожалению, потребительский кредит оказывается непосильным для некоторых, а поэтому переходит в категорию так называемой «долговой ямы». Из-за отсутствия доходов по причине безработицы и по иным причинам, возникает такая ситуация, что лицо не может погашать свою задолженность. Важно отметить, что потребительский кредит сокращает текучку кадров по причине того, что принуждает работников, крепче держаться за своё рабочее место, а сокращение текучести кадров положительно влияет на экономику страны. Следует также отметить тот факт, что потребительский кредит является сильным стимулятором подъёма благосостояния населения [5].

В настоящий момент потребительское кредитование является наиболее динамично развивающимся сектором российского банковского рынка. За последние несколько лет рынок потребительского кредитования вырос в разы. Одной из причин является упрощение выдачи кредита. С развитием технологий многие банки стали применять различного рода мобильные приложения, что упрощает задачу обеим сторонам, так, например, клиенту больше не надо стоять в очередях за одобрением, а банку, в свою очередь, достаточно иметь компьютера – бота для предварительной оценки кредитоспособности клиента. Таким образом, потенциальный клиент может заниматься своими делами вместо того, чтобы терять время, а банк способен привлекать дополнительных клиентов.

В Центрально-черноземном регионе наиболее известными и активными кредитодателями являются Сбербанк, ВТБ, Тинькофф, МИнБ, РСХБ и прочие банки. Высокая степень конкуренции заставляет банки создавать условия, интересующие кредиторов, упрощать требования к заемщикам и улучшать условия кредитов. Стремление банков привлечь, как можно больше клиентов привело к появлению множества программ кредитования для разных потребителей. Однако в условиях экономического кризиса требования к заемщикам ужесточились.

В докризисный период происходил рост доли вовремя непогашенных и безнадежных к возврату кредитов в общей совокупности кредитов физических лиц. Это объясняется тем,

что длительный период времени банки не в полной мере информировали заёмщиков о кредите. Стоит отметить, что данной проблемой активно занимается государство. Принимаются всевозможные меры по увеличению информатизации заёмщиков.

На данный момент времени сложилась система того, что человек имеет достаточный выбор. У потенциального заемщика имеется возможность выбора программы в зависимости оттого, что больше его интересует. Рассмотрим основные условия, интересующие потенциальных клиентов кредитных организаций.

- 1. Минимальная процентная ставка. Желание получить как можно более дешевый кредит непреодолимо. Учитывая данное желание, банки помимо стандартных условий кредитования довольно часто разрабатывают программы льготирования процентных ставок, в определенных случаях предоставляя «бесплатный/беспроцентный» кредит.

- 2. Минимальный ежемесячный платеж. Помимо суммы кредита и процентной ставки сильное влияние на размер платежей оказывают ежемесячные или единовременные комиссии.

- 3. Минимальный первоначальный платеж. Как правило, лицо, которое хочет взять кредит не имеет достаточного количества средств и для первоначального взноса и для приобретения нужного им блага, таким образом, банк предпочитает не брать первоначальный взнос, поскольку на сумму взноса все равно «набегут» проценты.

- 4. Минимальный пакет документов. В данный момент времени, в веке информационного прорыва порой достаточно паспорта и справки об эволюции потребительского кредита перечень необходимых документов – НДФЛ для взятия кредита, тем не менее, более современные банки уже не нуждаются в таковом, поскольку появляется мода на биометрию.

Предложения банков с каждым днем становятся более привлекательными, однако, прежде чем соглашаться на условия банка, необходимо с ясной головой оценить условия кредита, не витая в облаках как потратить эти деньги, лишь тогда можно осуществить данную сделку.

Помимо стоимости самого кредита и процентной ставки существуют и другие затраты: комиссионные, о которых некоторые банки умалчивают, затраты на страховку, причем порой страхует сам же банк и другие. С учетом всех издержек кредит, как правило, обходится дороже заявленной стоимости. Необходимо с особой внимательностью рассматривать специальные предложения, которые на первый взгляд кажутся привлекательными [6].

Для того, чтобы данный вид услуг полноценно развивался в нашей стране, банкам необходимо полностью информировать клиента обо всех предстоящих расходах, раскрывать полную эффективную ставку по кредиту и предоставлять рассчитанную окончательную сумму кредита, тем самым, повышая доверие к своим услугам. Потребитель должен стать более ответственным, чтобы банки не боялись идти навстречу клиенту, и условия кредитования становились предпочтительнее. Тем более что уже не новым стало формирование бюро кредитных историй для выявления недобросовестных заёмщиков.

Таким образом, было выяснено, что потребительский кредит имеет несколько способов влияния на экономику страны:

- 1) потребительский кредит является катализатором для роста трудоспособности населения.
- 2) потребительский кредит служит фактором, снижающим текучесть кадров
- 3) потребительский кредит способен повысить (понижить) кредитоспособность населения путем выявления недобросовестных заемщиков.
- 4) потребительский кредит способен удовлетворять потребности населения.

### Список литературы:

1. Банковское дело : учебник / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева [и др.]; под ред. О.И. Лаврушина. — 12-е изд., стер. — М.: КНОРУС, 2016. — 800 с. — (Бакалавриат)

2. Белоглазова, Г. Н. Деньги, кредит, банки : учебник для академического бакалавриата / Г. Н. Белоглазова ; под редакцией Г. Н. Белоглазовой. — Москва : Издательство Юрайт, 2017. — 620 с.
3. Ковтун Р.С. Кредитование физических лиц. - М.: Норма, 2015
4. Курбатов, А. Я. Банковское право России : учебник для магистров / А. Я. Курбатов. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2016. — 571 с. — (Бакалавр. Академический курс)
5. Панова, Г.С. Кредитная политика коммерческого банка: учебник / Г.С. Панова. - М.: ИКЦ «ДИС», 2015. - 464 с.
6. Развитие розничного банковского бизнеса и России: Информационно-аналитические материалы Ассоциации региональных банков России совместно с Консалтинговой группой БФИ. - Коллектив авторов под руководством л.э.н., проф. В.С. Захаров, 2016.
7. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.cbr.ru/> (дата обращения: 20.10.2019)

## УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА НА ПРИМЕРЕ ПАО «СБЕРБАНК»

*Медведникова Надежда Игоревна*

*магистрант кафедры международных программ*

*Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики,*

*РФ, г. Санкт-Петербург*

*E-mail: [m.nadya1995@mail.ru](mailto:m.nadya1995@mail.ru)*

Надёжность банка, как и его репутация, зависят от способности вовремя и в полной мере выполнять обязательства, возникающие перед его контрагентами. Поддержание высокого уровня ликвидности в банке - одна из основных задач его менеджмента, поскольку ликвидность влияет не только на платёжеспособность самого банка, но и является ключевым аспектом нормального функционирования всей банковской системы. Актуальность проблемы эффективного управления ликвидностью для банка не только никогда не исчезает, а только возрастает с течением времени, поскольку с развитием банка увеличивается и объём его обязательств, наряду с усложнением структуры активов.

В современной литературе существуют несколько граней понятия ликвидности такие, как ликвидность активов, ценных бумаг, организаций, коммерческих банков. Каждая из них имеет свое специфическое значение [2,3,4].

На основе анализа наиболее известных трактовок ликвидности коммерческого банка различными учеными следует сделать вывод, что банковская ликвидность – это такое соотношение активов и пассивов банка, а также уровень управления ими, при котором кредитная организация способна своевременно и в полном объеме отвечать по своим обязательствам.

Функциональное значение ликвидности банка состоит в следующем:

- банковская ликвидность показывает, насколько банк способен удовлетворить спрос клиентов, которые производят платежи по своим счетам и/или хотят получить кредит, а также способность банка удовлетворить требования вкладчиков, если они потребуют изъятия своих вкладов (депозитов);
- банковская ликвидность находится в тесной взаимосвязи с репутацией банка. Если у банка нет проблем с ликвидностью, то это привлекает клиентов, которые желают избежать рисков не возврата своих средств;
- банковская ликвидность, имеющая нормальные или высокие показатели, позволяет банку не проводить срочных продаж активов, что помогает избежать осуществления убыточных или неприбыльных операций;
- ликвидность служит ограничителем размера премии, которая учитывает риск невыплаты процентов по привлекаемым банком средствам.

Банк можно считать ликвидным, если объемы его высоколиквидных и ликвидных активов, а также тех активов, которым свойственна быстрая трансформация в денежную форму, достаточны для того, чтобы банк своевременно ответил по своим обязательствам.

Однако банковская ликвидность имеет более сложный смысл, который связан с внутренними процессами банковской деятельности. Суть его состоит в том, что движение активов и пассивов банка должно быть сопряжено. Именно поэтому, когда только начинало формироваться данное понятие, ученые обращали внимание на обязательную согласованность активов и пассивов банковского учреждения.

На практике выделяется два уровня управления банковской ликвидностью:

- а) макроуровень, который подразумевает регулирование ликвидности коммерческого банка Банком России;
- б) микроуровень, который включает управление ликвидностью самим банком внутри организации.

Центральный банк Российской Федерации как надзорный и регулирующий орган призван обеспечивать необходимый уровень ликвидности банковской системы. Для выполнения

данной цели он устанавливает нормативы, которые обязательны для исполнения каждым коммерческим банком, а также ЦБ РФ разрабатывает разнообразные рекомендации по управлению банковской ликвидностью.

Обязательные для исполнения нормативы ликвидности представляют собой отношение между активами и пассивами, которое учитывает сроки, суммы и типы активов и пассивов.

В настоящее время Центробанком в соответствии с Инструкцией Банка России от 28.06.2017 N 180-И "Об обязательных нормативах банков" установлены следующие обязательные нормативы в части регулирования ликвидности: а) норматив мгновенной ликвидности; б) норматив текущей ликвидности; в) норматив долгосрочной ликвидности [1].

Их описание представлено ниже в таблице 1.

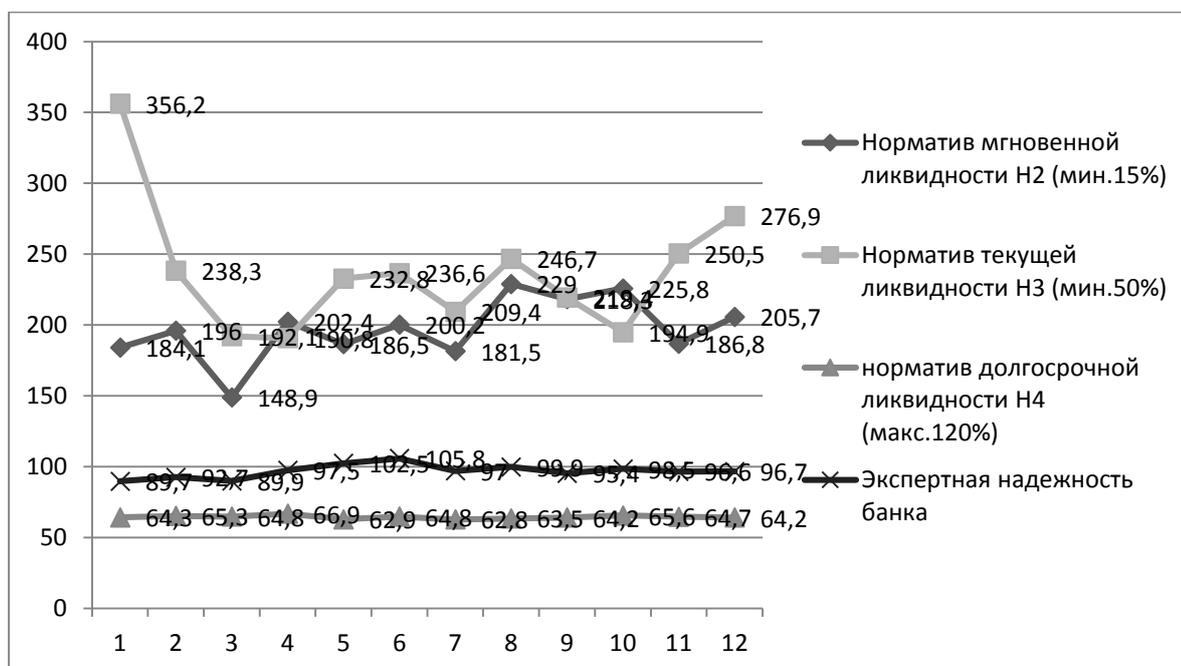
Таблица 1.

**Обязательные нормативы ликвидности, установленные ЦБ РФ**

| Норматив | Название                          | Описание  | Предельное значение |
|----------|-----------------------------------|---|---------------------|
| Н2       | норматив мгновенной ликвидности   | регулирует риск потери ликвидности банком в течение одного операционного дня                    | ≥ 15%               |
| Н3       | норматив текущей ликвидности      | регулирует риск потери ликвидности банком в течение тридцати календарных дней                   | ≥ 50%               |
| Н4       | норматив долгосрочной ликвидности | регулирует риск потери ликвидности банком в результате размещения средств в долгосрочные активы | ≤ 120%              |

Именно несоблюдение обязательных банковских нормативов, в том числе нормативов ликвидности является основанием для отзыва у кредитной организации лицензии.

Рассмотрим основные методы управления ликвидностью коммерческого банка на примере ПАО «Сбербанк».



**Рисунок 1. Динамика показателей ликвидности ПАО «Сбербанк» в декабре-январе 2019 года, %[5]**

Высокие значения нормативов ликвидности ПАО «Сбербанк» объясняется грамотной политикой в области управления рисками, в том числе риском ликвидности.

Управление ликвидностью банка осуществляется на основе метода распределения активов (метод конверсии средств), который учитывает зависимость ликвидных активов от привлеченных средств и принимает во внимание распределение и соотношение активов и пассивов по срокам. Кроме того обращается внимание на то, что средства из каждого источника с учетом их подвижности нуждаются в различном обеспечении активами с высокой ликвидностью.

Управление активами и пассивами в разрезе управления риском ликвидности осуществляется на основе следующих принципов:

а) выдача кредитов может быть осуществлена только при действительном наличии у кредитной организации необходимых ресурсов;

б) проведение регулярной оценки возможности увеличения своих активов, которые приносят доход, только за счет анализа роста депозитов;

в) постоянный мониторинг состояния крупных депозитов, так как их незапланированное изъятие (в особенности досрочное) может отрицательно сказаться на ликвидности банка;

д) ликвидность находится в приоритете над прибыльностью.

Расчет и непрерывный мониторинг нетто-ликвидной позиции в национальной и иностранных валютах проводится ежедневно.

В качестве основного документа в ПАО «Сбербанк», который отражает состояние мгновенной и текущей ликвидности, а также определяет ее избыток или дефицит, выступает нетто-ликвидная позиция банка в разрезе рублевой и валютной составляющей. После проведения анализа денежных потоков в каждый определенный момент времени текущего рабочего дня на его основе выявляется общая потребность кредитной организации в ликвидных средствах, а также осуществляется обеспечение необходимыми условиями для непрерывного проведения текущих платежей и выполнения текущих обязательств ПАО «Сбербанк».

Банк ежемесячно анализирует возможность увеличения активов, которые не относятся к ликвидным (преимущественно кредиты), а также оптимальные сроки вложения. Мониторинг долгосрочной ликвидности осуществляется непрерывно, не реже раза в месяц, посредством предоставления данных об избытке/недостатке долгосрочной ликвидности членам Финансового Комитета. Это необходимо для проведения полноценного анализа долгосрочной ликвидности с целью принятия дальнейших управленческих решений об управлении ею.

Во время проведения анализа состояния ликвидности во внимание принимаются возможные негативные сценарии развития событий, в зависимости от природы. Финансовый Комитет устанавливает лимиты вложения в ликвидные и неликвидные активы в соответствии с политикой управления активами и пассивами. Данные лимиты способствуют ограничению избыточного аккумулирования ресурсов в том или ином виде активов, что дает возможность диверсифицировать структурные риски вложений. Расчетный центр ежеквартально проводит стресс-тестирование ликвидной позиции при условии развития негативного сценария. Результаты данного тестирования направляются членам Финансового комитета и руководству ПАО «Сбербанк».

Таким образом, после рассмотрения организации управления ликвидности в ПАО «Сбербанк» стоит отметить, что банк не имеет проблем с ликвидностью, так как соблюдаются все обязательные нормативы.

Сам процесс управления в банке налажен достаточно хорошо, так как банк разработал структуру органов, которые отвечают за управление ликвидностью и осуществляют контроль за ее показателями, а также разработан комплекс действий и мероприятий в случае влияния негативных факторов.

### Список литературы:

1. Магомедов Г.Ш. Проблемы управления рисками ликвидности в коммерческом банке // Научный журнал «APRIORI. Серия: гуманитарные науки». 2016. №2. С. 45-49

2. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа – <http://www.cbr.ru> (дата обращения: 21.09.2019)
3. Принципы и детали основных элементов эффективного управления ликвидностью //Официальный сайт Банка международных расчетов [Электронный ресурс]: <https://www.bis.org/bcbs/> (дата обращения: 20.09.2019)

## НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

*Мирзоева Луиза Шахпазовна*

*студент, Дагестанский государственный университет,*

*РФ, г. Махачкала*

*E-mail: [luiza.mirzoeva.01@mail.ru](mailto:luiza.mirzoeva.01@mail.ru)*

### АННОТАЦИЯ

В статье исследованы механизм реализации и перспективы развития современной системы налогообложения физических лиц, а так же представлен ряд мер по улучшению данной системы.

**Ключевые слова:** налоговое регулирование, налоговая политика, налог на доходы физических лиц, налоговое законодательство.

Налоги представляют собой обязательные сборы, взимаемые государством с хозяйствующих субъектов и граждан по ставкам, устанавливаемым законодательством [7, с. 105]. Регулирующее воздействие налогов на хозяйственную жизнь имеет многосторонний характер. Налоговое регулирование является одним из элементов 272 налогового механизма. Суть его заключается в том, что любое вмешательство в ход воспроизводственных процессов должно быть экономически целесообразным и обоснованным.

Основным документом, регулирующим налоги и налогообложение в РФ, является Налоговый Кодекс. Он состоит из двух частей - общей и специальной [2, с. 8].

Часть первая (общая) НК РФ, принятая Федеральными законами от 31.07.98 № 146-ФЗ и № 147-ФЗ в редакции от 29 сентября 2019 года, действует с 1999 года, состоит из 7 разделов, 20 глав, и устанавливает систему налогов и сборов, а также общие принципы налогообложения и сборов в Российской Федерации. Часть вторая (специальная) НК РФ принята Федеральным законом от 05.08.2000 №117-ФЗ и состоит из 19 глав, которыми определен порядок исчисления и уплаты налогов (федеральные налоги, специальные налоговые режимы, региональные налоги и сборы).

Глава 23 НК РФ посвящена такому налогу, как «Налог на доходы физических лиц». Он был установлен федеральным законом от 5 августа 2000 года № 118, и был введен в действие 1 января 2001 года. После принятия данного закона все законодательство о подоходном налоге с физических лиц утратило свою силу.

Таким образом, формально изменено лишь название, но в юридическом плане был отменен один налог и введен новый. В настоящее время в 23 главе установлены порядок взимания, а так же все необходимые элементы налога: налоговая база, налоговый период, налоговые вычеты и дата фактического получения дохода.

Глава 32 НК РФ называется «Налог на имущество физических лиц». Налог на имущество физических лиц устанавливается настоящим Кодексом и нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований, вводится в действие и прекращает действовать в соответствии с настоящим Кодексом и нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований и обязателен к уплате на территориях этих муниципальных образований. Налог не федеральный и регулируется на муниципальном уровне. Его размер зависит от цены объекта. До 2015 года имела значение инвентаризационная стоимость. На 2019 год в 74 регионах РФ она не учитывается. Налог платится по кадастровой оценке объектов. К 2020 году власти планируют распространить это правило на все субъекты страны. Итоговая сумма к оплате зависит от налоговой ставки. Ее базовые нормы определены Налоговым кодексом. Муниципальные власти могут их уменьшать или увеличивать, но в рамках ограничений, которые установлены в кодексе. Порядок исчисления налога также устанавливают территориальные органы. Поэтому он может изменяться от региона к региону.

Для ряда объектов нежилого имущества, например, торгово-административных центров, и недвижимости дороже 300 млн руб., ставка составит 2%. При подсчете налога по инвентаризационной стоимости, ее умножают на коэффициент-дефлятор. Итоговая цифра рассчитывается от полученной суммы. В 2019 году — 1,518%.

Объектом обложения является такое имущество, как жилой дом, жилое помещение, гараж, объект незавершенного строительства, а также иные здания и сооружения. Не признается объектом налогообложения имущество, входящее в состав общего имущества многоквартирного дома. Налоговый период данного налога это календарный год [6, с. 71].

В главе 28 НК РФ представлен «Транспортный налог». Он устанавливается настоящим Кодексом и законами субъектов Российской Федерации о налоге, 273 вводится в действие в соответствии с настоящим Кодексом законами субъектов Российской Федерации о налоге и обязателен к уплате на территории соответствующего субъекта Российской Федерации. Объектами обложения данного налога являются автомобили, мотоциклы, автобусы, вертолеты, самолеты, яхты, снегоходы, моторные лодки, теплоходы, катера, зарегистрированные в установленном Законодательством РФ порядке. Не признаются объектами весельные лодки, автомобили, оборудованные для использования инвалидами, промысловые и речные суда. Налоговым периодом признается календарный год.

Также население выплачивает определенные сборы и пошлины.

К таковым относятся:

1. Государственная пошлина
2. Сбор за парковку автотранспорта
3. Сбор за уборку территорий населенных пунктов
4. Сбор за пограничное оформление
5. Таможенные платежи.

Плательщиками данных налогов являются граждане РФ, лица без гражданства, иностранные граждане, находящиеся на территории РФ более 183 дней. Налоговая политика представляет собой систему действий государства в области налогов и налогообложения.

Так как налоги несут за собой не только фискальную, но и регулирующую функцию, налоговая политика играет особую роль в выполнении государством своей социальной функции. Посредством налоговой политики государство создает условия для вовлечения граждан в предпринимательскую деятельность, что влечет за собой увеличение налоговых поступлений. Налоговая политика в России недостаточно нацелена на упорядочение налогообложения, предусматривающее отмену нерациональных и неэффективных налогов, снижение налогового бремени и унификацию налогового администрирования [6, с. 74]. Как мы можем видеть система обложения налогами физических лиц в России, не идеальна. Для того, чтобы совершенствовать данную систему предлагаю сделать ряд реформ [4, с. 217]:

1. Пересмотр ставки подоходного налога с учетом перехода на прогрессивный метод налогообложения.
2. Пересмотр ежегодной индексации стандартных налоговых вычетов на уровень инфляции.
3. Упрощение процедуры предоставления социальных налоговых вычетов.
4. Введение практики семейного налогообложения с целью обеспечения справедливого перераспределения налоговой нагрузки.
5. Изменение подхода к вычетам на детей.

Существует довольно разнообразный спектр оценок эффективности налоговой политики, проводимой государством. Например, государственный финансовый суверенитет является одним из главных критериев успешного налогообложения. Этот критерий напрямую влияет на самостоятельное решение политических проблем. Поэтому, если государство не испытывает трудностей с погашением внешнего долга, тогда правительство нацелено на эффективное развитие. Но также качество налоговой политики характеризуется многими макроэкономическими показателями, например, укреплением ВВП страны, увеличением ВНП и т. д. Поскольку, в свою очередь, макроэкономические показатели являются наглядным при-

знаком эффективности фискальной системы государства, основной частью которого является налоговая политика [5, с. 39].

Таким образом, благосостояние общества также является одним из основных критериев оценки эффективности стратегии, проводимой государством. Например, для определения уровня материального благосостояния можно исследовать общественное мнение, проводя социологические опросы. Такое развитие событий возможно, когда жители, обладая простыми материальными внутренними резервами, тем не менее, считают, что предложенная властями модель экономического развития вполне оптимальна

### Список литературы:

1. Алиев Б.Х., Мусаева Х.М., Сулейманов М.М. Налоговое стимулирование инвестиционной деятельности в экономически слаборазвитых регионах: монография. М. Издательство «Перо», 2016. – 112 с.
2. Алиев Б.Х., Кагиргаджиева З.К., Кадиева Р.А. Использование потенциала налога на доходы физических лиц в Российской Федерации и в промышленно развитых странах//Финансы и кредит. 2011. № 31 (463). С. 7-10.
3. Алиев Б.Х., Кагиргаджиева З. К.К вопросу государственного регулирования ставки налога на доходы физических лиц// Финансы и кредит. 2010. № 26 (410). С. 10-14.
4. Диколенко Л.А., Яровая Я.А. Налоговая политика как средство обеспечения устойчивого развития России//Академия педагогических идей Новация. Серия: Студенческий научный вестник. 2019. № 4. С. 216-219.
5. Тагавердиева Т.К., Гюльмагомедова Г.А. Налоговая политика России на современном этапе развития// Бенефициар. 2018. № 19. С. 38-39.
6. Парфенова Д.А. Налоговая политика современной России и пути ее совершенствования//Via scientiarum - Дорога знаний. 2018. № 2. С. 70-75.
7. Пансков В. Г. Налоги и налогообложение. Практикум: учебное пособие для вузов. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 319 с.

## ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Перевицких Ирина Николаевна*

*магистрант, экономический факультет, кафедра финансов и кредита  
Воронежский государственный аграрный университет им. Императора Петра I,  
РФ, г. Воронеж*

*E-mail: [IP1996@yandex.ru](mailto:IP1996@yandex.ru)*

В современной научной литературе уделяется недостаточно внимания финансовой составляющей безопасности кредитных организаций. Появление финансовой системы повлекло за собой ряд проблем, одна из которых – проблема защищенности экономической деятельности банка, так как она связана с постоянным появлением различных рисков и потенциально возможной утечки конфиденциальной информации. Изменение внутренней и внешней среды, неопределенность развития экономической системы обуславливают появление угроз, которые влияют на деятельность организации. Одни банки выходят на рынок, другие уходят с рынка, таким образом, происходят закономерные рыночные процессы слияния или поглощения. Банки, имеющие незначительный капитал, как правило, поглощаются крупными банками или же им приходится прибегать к слиянию с этими банками, либо они вынуждены уйти с рынка в силу невозможности соблюдения требований ЦБ РФ.

В нашей стране развитие банковского сектора происходит под воздействием многих факторов, таких как: создание различных санкций, строгий контроль Центрального банка, снижение платежеспособности организаций и населения вследствие нестабильности экономики, политическое влияние на финансовые институты и другие факторы. В настоящее время в условиях существующей экономической ситуации у многих организаций, а так же у банков, существует огромная необходимость нахождения новых методов экономически эффективной и безопасной политики управления.

Термин «финансовая безопасность» недостаточно рассмотрен в разрезе кредитных учреждений. По мнению многих авторов, он тесно взаимосвязан с понятием «экономическая безопасность», что для кредитных учреждений имеет огромное значение, обусловленное спецификой банковской деятельности.

Для детального понимания термина «финансовая безопасность» необходимо изучить мнения различных научных деятелей в данной области.

Таким образом, по мнению экономиста Гапоненко В.Ф. финансовая безопасность – это состояние финансово-кредитной сферы, характеризующееся сбалансированностью и устойчивостью к внешним и внутренним отрицательным воздействиям. Финансовая безопасность способна обеспечивать эффективное функционирование экономической системы и способствовать росту экономики в целом [2].

В свою очередь Гайдук В.И. и Воронков А.Л. определяют финансовую безопасность коммерческого банка как «совокупность стадий финансовой безопасности для отдельно взятого коммерческого банка на конкретный момент времени», а показатели финансовой безопасности показывают содержание угроз [1].

Охапкин В.П. предполагает, что финансовая безопасность имеет непосредственное влияние на все отрасли государственной экономики, потому что деньги являются эквивалентной стоимостью любых товаров и услуг, поэтому способны изменить экономическое положение страны в положительную или отрицательную сторону [3].

Таким образом, можно сформулировать свое понимание финансовой безопасности – это защита финансовых интересов различных сфер деятельности для обеспечения стабильного развития и эффективного функционирования при возникновении как внутренних, так и внешних угроз.

Под угрозой финансовой безопасности принято понимать потенциально возможное негативное воздействие на входные параметры, которые в свою очередь влекут за собой из-

менения выходных данных банковской системы. Появление опасности в виде реальных потерь рассматривается как сигнал потенциальной угрозы, если вовремя не приняты меры по её устранению [4]. Рассмотрим классификацию угроз финансовой безопасности коммерческого банка представленной в таблице 1.

Таблица 1.

### Классификация угроз финансовой безопасности коммерческого банка

| Угрозы финансовой безопасности коммерческого банка |   |  |  |
|--|---|--|--|
| 1. По сфере возникновения:                         | - эндогенные<br>- экзогенные  | 7. По источнику возникновения:           | - объективные<br>- субъективные  |
| 2. По природе возникновения:                       | - экономические<br>- политические<br>- социальные<br>- правовые<br>- финансовые | 8. По степени вероятности возникновения: | - невероятные<br>- маловероятные<br>- весьма вероятные<br>- вполне вероятные |
| 3. По масштабу возникновения:                      | - точечные<br>- локальные<br>- общие  | 9. По величине ущерба:                   | - незначительные<br>- значительные<br>- катастрофические                     |
| 4. По распространению последствий:                 | - всеобщие<br>- локальные   | 10. По возможности прогнозирования:      | - предсказуемые<br>- непредсказуемые   |
| 5. По возможности обнаружения:                     | - явные<br>- скрытые  | 11. По отдаленности во времени:          | - непосредственные<br>- близкие<br>- отдаленные                              |
| 6. По вероятности реализации:                      | - реальные<br>- потенциальные   | 12. По возможности предотвращения:       | - форс-мажорные<br>- не форс-мажорные  |

Финансовая составляющая экономической безопасности банка очень важна, потому что стабильность этого блока объясняется достаточным объемом собственных финансовых ресурсов, надлежащем уровне их использования и положительным прогнозом деятельности банка в будущем.

По российскому законодательству существует двухуровневая денежно-кредитная система. На первом уровне находится Центральный Банк Российской Федерации. На втором уровне - коммерческие банки.

Главной целью обеспечения безопасности коммерческого банка является достижение эффективного и устойчивого функционирования банковской деятельности, вследствие перспективной динамики развития, что достигается при решении следующих задач по обеспечению безопасности банковской деятельности:

- сохранность материальных ценностей;
- достижение необходимой финансовой устойчивости, самостоятельности и конкурентоспособности;
- защита информации банка от несанкционированных пользователей;
- защита законных прав и интересов банка, а так же его работников;

Таким образом, финансовая безопасность является совокупностью как внутренних, так и внешних условий, способствующих эффективному развитию организации, ее способности удовлетворять потребности отдельного человека, государства и общества в целом.

#### Список литературы:

1. Гайдук В. И., Вороков А. Л., Гайдук Н. В. Финансовая безопасность коммерческих банков: критерии и индикаторы // КубГАУ – 2018. – №114(10). – С.76-97. [Электронный ресурс]: <http://elibrary>.

2. Гапоненко В.Ф., Маргиев З.В. Экономическая и финансовая безопасность как важнейшая функция государства в современных условиях // Вестник Московского университета МВД России. – 2017. – № 12. – С. 165-169.
3. Охапкин В.П. О роли финансовой безопасности банковской системы в экономической безопасности государства: методологические основы решения // Актуальные проблемы экономики и права. – 2018. – № 3. – С. 182-189.
4. Федорова О.А., Скорлупина Ю.О. Об обеспечении устойчивости банковского сектора в условиях санкций и контексте достижения финансовой безопасности // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2016. – № 16. – С. 57-56

## МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В ОБЩЕСТВЕННОМ ПИТАНИИ

*Петрова Фаина Николаевна*

*магистрант Северо-Восточный федеральный университет имени М.К. Аммосова,  
РФ, г. Якутск*

*Скрябина Ирина Валерьевна*

*доц. кафедры экономики и управления развитием территорий  
Северо-Восточный федеральный университет имени М.К. Аммосова,  
РФ, г. Якутск*

### АННОТАЦИЯ

Статья посвящена отраслевым особенностям бухгалтерского учета в общественном питании. Рассмотрены отдельные аспекты учета затрат и этапы процесса калькулирования продукции собственного производства.

**Ключевые слова:** общественное питание, калькулирование, затраты, бухгалтерский учет.

Бухгалтерский учет в общественном питании является одним из сложных и трудоемких так как сочетает в себе учет производства готовых блюд, торговлю и обслуживания с организацией развлечений и отдыха посетителей. Согласно ГОСТ 30389-2013 (введен в действие приказом Росстандарта от 22.11.2013 № 1676-ст) к предприятиям общепита относятся: рестораны, бары, кафе, буфеты, столовые, закусочные, предприятия быстрого обслуживания, кафетерии и кулинарии. Бухгалтерский учет на данных предприятиях не регламентирован отдельными нормативными актами бухгалтерского законодательства. В связи с этим предприятия общественного питания могут самостоятельно разработать порядок ведения бухгалтерского учета, используя при этом различные методики и отраслевые инструкции, которые не противоречат действующим законам.

На сегодняшний день сфера общественного питания представляет собой громадное количество предприятий, с различным уровнем обслуживания, качеством продукции, разнообразием используемой продукции. Основными элементами системы управления себестоимостью продукции являются прогнозирование и планирование, нормирование затрат, учет и калькулирование, анализ и контроль за себестоимостью. Все они функционируют в тесной взаимосвязи друг с другом.

На предприятиях общественного питания себестоимость блюд, полуфабрикатов, продуктов собственного производства формируется исходя из затрат на сырье, используемое при их производстве. Таким образом, для сферы общественного питания под калькулированием следует понимать формирование продажной стоимости блюда. В калькуляционной карточке определяется продажная цена отдельно на каждое изделие кухни.

Для составления калькуляции бухгалтеру-калькулятору необходимо знать: ассортимент выпускаемых блюд, который составляется заведующим производством и отражается в плане-меню, нормы закладки сырья по сборнику рецептов, а также цены на продукты и сырье.

Составление калькуляционной карточки и определение продажной цены блюда производится в следующем порядке:

1. по плану-меню определяется ассортимент блюд, на которые необходимо составить калькуляционный расчет;
2. на основании сборника рецептов формируются нормы вложения сырья на каждое отдельное блюдо;
3. определяются продажные цены на сырье, подлежащие включению в калькуляцию;
4. исчисляется стоимость сырьевого набора блюда путем умножения количества сырья каждого наименования на продажную цену и суммирования полученного результата;

5. формируется продажная цена одного блюда делением продажной стоимости сырьевого набора блюд (порций) на 100.

В некоторых случаях перечень ингредиентов в технологической карте может не совпадать с калькуляционной карточкой. Это связано с тем, что некоторые составляющие не имеют цены, а значит и не влияют на себестоимость блюда и не показываются в калькуляционной карточке.

Цена одного блюда, порции одного изделия округляется до целой копейки. Правильность каждого исчисления продажной цены блюда должно быть подписано заведующим производством, бухгалтером-калькулятором и утверждено директором организации.

В организациях общественного питания, как правило, не определяется полная фактическая себестоимость блюд. В составе себестоимости отражается только стоимость сырья и полуфабрикатов, а все остальные затраты учитывают в составе расходов на продажу. При этом организации занятые выпуском полуфабрикатов для дальнейшей перепродажи используют счет 20 «Основное производство» в качестве материального счета. Рестораны и кафе для определения себестоимости счет 20 не используют, а списанное в производство сырье учитывают на отдельном счете 41 «Товары». Учет реализации продукции собственного производства и покупных товаров ведется на счете 90 «Продажи».[4]

Приведем основные бухгалтерские записи общественного питания в таблице 1.

**Таблица 1.**

**Бухгалтерские записи**

| <b>Операция</b>                                    | <b>Дебет счета</b> | <b>Кредит счета</b> |
|--|--------------------|---------------------|
| Отражены расходы на изготовление блюд              | 20                 | 10,41,43,70,69,02   |
| Отражен выпуск продукции                           | 43                 | 20                  |
| Отражена выручка от продажи                        | 50,62              | 90.01               |
| Списана себестоимость продукции и покупных товаров | 90.02              | 20,41,43            |
| Отражены расходы, связанные с продажей продукции   | 44                 | 10,70,69,60         |
| Списаны расходы на продажу                         | 90.02              | 44                  |
| Отражена прибыль услуг по итогам месяца            | 90.09              | 99                  |

**Список литературы:**

1. Вахрушина М.А., Карпова Т.П., Петров А.М. и др. «Бухгалтерский учет в сфере услуг» (изд. М. «Рид Групп» -2011г.)
2. Галимарданова Н.М. Инвентаризация и естественная убыль материально-производственных запасов / Н.М. Галимарданова// Ученые записки Казанской государственной академии ветеринарной медицины им. Н.Э. Баумана. -2012.-Т.211.-С.373-375.
3. Кондраков Н.П., Иванова М.А. Бухгалтерский управленческий учет. Учеб. Пособие. - М.: ИНФРА-М, 2003.
4. Муқанбетов Л.Б., Миннигалеева В.З. Проблемы бухгалтерского учета продажи готовой продукции / Л.Б. Муқанбетов, В.З. Миннигалеева// Направления совершенствования формирования учетно-аналитической информации в условиях решения современных проблем национальной экономики. Материалы Международной научно-практической конференции. Под редакцией Насретдинова И.Т. –Казань. - 2014.-С.100-101

## ПОНЯТИЕ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЕКТА

*Русанов Андрей Владимирович*

*магистрант 3 курса направления «Управления инновациями»  
Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю. А  
РФ, г. Саратов  
E-mail: [rusanoff200295@yandex.ru](mailto:rusanoff200295@yandex.ru)*

Чтобы лучше понимать объект исследования нужно разъяснить общее определение понятия “проект”.

Российскими экономистами проект определяется как система целей, сформулированных в его рамках, которые создаются или модернизируются для осуществления технологических процессов, технической и организационной документации для них, материальных, финансовых, трудовых и иных ресурсов, как и управленческих решений, а также мероприятий, необходимых для их выполнения.

На данный момент существуют множество вариантов определения понятия инновация.

В общем смысле термин “инновация” представляет собой результат творческого и (или) наукоемкого процесса, привнесенный в производственный процесс с целью повышения его эффективности и последующим получением коммерческого или какого-либо другого положительного эффекта.

Инновационный проект может быть рассмотрен как вид целевого управления инновационной активностью, как процесс создания инноваций, как комплект документов.

В качестве вида целевого управления инновационной активностью инновационный проект представляет собой комплексную систему мероприятий взаимосвязанных по ресурсам, времени и исполнителям, при помощи осуществляется достижение поставленных целей в наиболее приоритетных отраслях развития науки и техники.

В качестве процесса создания инноваций - это комплекс выполняемых в нужной последовательности научных, технологических, производственных, организационных, финансовых и коммерческих мероприятий, которые в итоге приводят к инновациям.

Как комплект документации – это комплект технической, организационно-плановой и расчетно-финансовой документации, которая необходима для достижения поставленных целей проекта.

Самым полным и комплексным образом суть инновационного проекта выявляется в его первом аспекте. Учитывая все три аспекта данного понятия, мы можем дать определение инновационного проекта.

Инновационный проект является системой взаимосвязанных задач и способов их решения, которые являются комплексом научно-исследовательских, опытно-конструкторских, производственных, организационных, финансовых, коммерческих и других мероприятий, организованных соответствующим образом, оформленных комплектом проектной документации, целью которых является оптимизировать управленческие решения и рационализировать производственный процесс либо улучшить технические характеристики конечного продукта, путем использования нового сырья, введения нового оборудования на производство, усовершенствования конструкции изделия, применения различных ноу-хау, итоги которых выражаются в количественных показателях и в итоге приводят к инновациям.

Осуществление инновационного проекта – это процесс создания и выведения на рынок продукта инновационной деятельности.

Инновационный проект проводится с целью создания новой или улучшение уже существующей системы - технической, технологической, информационной, социальной, экономической либо организационной и достижения в итоге уменьшения затрат ресурсов (производственных, финансовых, трудовых), а также значительного усовершенствования качества продукта, услуги и получения существенного коммерческого эффекта.

Инновационный проект характеризуется следующими основными элементами:

- имеет сформулированные цели и задачи, отражающие его основное назначение;
- содержит комплекс мероприятий предназначенных для решения инновационных задач, а также для осуществления поставленных целей;
- способствует выполнению проектных мероприятий, т.е. содержит увязку их по ресурсам и исполнителям для решения задач проекта в пределах обозначенного времени и заданных стоимости и качества;
- включает его основные параметры проекта, включая параметры, которые характеризуют эффективность проекта.

При анализе содержания инновационного проекта можно выделить три аспекта:

- стадии инновационной деятельности,
- процесс формирования и реализации,
- элементы организации.

Инновационный проект охватывает все стадии инновационной деятельности, которые связаны с превращением результатов научно-технической деятельности в новый или улучшенный продукт, внедренный на рынке, в новый или улучшенный технологический процесс, внедренный в производство либо в новый подход к оказанию услуг. При рассмотрении стадий реализации инновационной деятельности инновационный проект включает в себя научно-исследовательские работы, проектно-конструкторские и опытно-экспериментальные работы, освоение производства, управление производством и его запуск, рекламу новых продуктов, а также финансовые мероприятия.

В основе рассмотрения содержания инновационного проекта по процессу его формирования и реализации, т.е. технологически, лежит концепция жизненного цикла инновационного проекта, которая исходит из того, что инновационный проект есть процесс, происходящий в течение конечного промежутка времени. В таком процессе можно выделить ряд последовательных по времени этапов (фаз), различающихся по видам деятельности, обеспечивающих его осуществление.

У инновационного проекта жизненный цикл зарождается на фундаментальных наукоёмких исследованиях и предусматривает прикладные, а также опытно-конструкторские разработки. Впоследствии начинается освоение промышленного производства нового продукта (испытания и подготовка к производству). Следом промышленное производство, где знания обретают форму, эта стадия имеет 2 этапа:

1. Производственный процесс
2. Реализация продукции.

После создания инноваций следует потребление их конечным владельцем с предоставлением услуг по гарантии, наладке, сервису, обучению персонала.

Каждый этап разработки и воплощения в жизнь инновационного проекта преследует свои цели.

Инновационным проектам характерен высокий риск на всех стадиях их деятельности. Помимо этого, даже если проект успешно прошел стадию испытаний и внедрения в производственный процесс, инновации могут не вызвать спроса на рынке, и в таком случае их реализацию следует прекращать. Зачастую проекты дают перспективные результаты в начальной стадии разработки, однако потом из-за неизвестной либо технической причины должны быть закрыты. Даже самые успешные проекты не гарантируют успех: на любом этапе их жизненного цикла имеется риск разработки конкурентами более многообещающей новинки.

### Список литературы:

1. Фатхутдинов, Р. А. Инновационный менеджмент: Учебник для вузов. Стандарт третьего поколения. 6-е изд. - СПб.: Питер, 2015. 448 с.
2. Инновационные программы и проекты. Интернет-ресурс "studopedia.su". URL: [https://studopedia.su/7\\_12539\\_innovatsionnie-programmi-i-proekti.html](https://studopedia.su/7_12539_innovatsionnie-programmi-i-proekti.html)

3. Плотников, А.Н. Экономика : учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по экономическим и не экономическим специальностям. 2-е изд., перераб. и доп. / С.Г. Землянухина, О.В. Мраморнова, Е.В. Янченко, Л.В. Санкова, А.Н. Плотников и др. // Саратов : Саратов. гос. техн. ун-т, 2008. 688 с.
4. Виды инновационных проектов. Интернет-ресурс “innovbusiness.ru”. URL:[http://projects.innovbusiness.ru/content/document\\_r\\_E3D888F4-9597-4A8C-A469-6ED16A51EECA.html](http://projects.innovbusiness.ru/content/document_r_E3D888F4-9597-4A8C-A469-6ED16A51EECA.html)

## АУДИТ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА

*Талибова Вероника Романовна*

*магистрант кафедры экономики, финансов и бухгалтерского учета,  
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,  
РФ, г. Орел*

*E-mail: [talibova.nika@yandex.ru](mailto:talibova.nika@yandex.ru)*

## AUDIT AS ONE OF THE FACTORS OF BUSINESS EFFICIENCY

*Veronika Talibova*

*master's degree in Economics, Finance and accounting,  
Oryol state University named after I. S. Turgenyev,  
Russia, Orel*

### АННОТАЦИЯ

В данной статье рассмотрена проблема проведения аудита финансовой (бухгалтерской) отчетности экономического субъекта. Проанализированы определения понятия «аудит», данные различными авторами, и изложен собственный взгляд на его трактовку. Раскрыты главная цель и сущность аудита, а также значение его проведения.

### ABSTRACT

This article deals with the problem of auditing the financial (accounting) statements of an economic entity. Interpretations of the concept of "audit" given by various authors are analyzed and their own view on its definition is stated. The main purpose and essence of audit, and also value of its carrying out are revealed.

**Ключевые слова:** аудит; аудиторские услуги; финансовая (бухгалтерская) отчетность; аудируемое лицо; аудиторская организация (индивидуальный аудитор); аудиторская проверка; аудиторские доказательства.

**Keywords:** audit; audit services; financial (accounting) statements; audited entity; audit organization (individual auditor); audit; audit evidence.

В настоящее время финансовая (бухгалтерская) отчетность экономических субъектов играет важную роль для различных ее пользователей. Бухгалтерская отчетность обязательно должна быть достоверной, т.к. на основе её данных принимаются важные управленческие решения собственниками, руководством и другими заинтересованными лицами. В силу различных факторов такая информация может быть подвержена искажениям. Поэтому для определения достоверности информации, отраженной в финансовой отчетности экономического субъекта возникла необходимость проведения аудита, т.е. независимого финансового контроля. Этим и обусловлена актуальность темы данной статьи.

Основной целью аудита является выражение мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемых лиц во всех существенных аспектах и соответствии отражения в бухгалтерском учете финансово-хозяйственных операций действующему законодательству Российской Федерации.

Под достоверностью следует понимать степень точности информации, представленной в бухгалтерской отчетности, которая позволяет ее пользователям на основании такой информации делать правильные выводы о результатах финансово-хозяйственной деятельности аудируемого лица и принимать основывающиеся на этих выводах обоснованные решения.

В достоверной информации о финансовом состоянии и результатах деятельности экономических субъектов заинтересованы как внутренние, так и внешние ее пользователи. Собственникам организации такая информация необходима для определения стратегии развития,

а также способов повышения эффективности ее деятельности. Достоверная финансовая отчетность нужна не только инвесторам или акционерам, но и кредиторам для оценки платежеспособности организации и вероятности погашения кредитов. Государственным органам правильные данные необходимы для контроля за соблюдением законодательных актов о налогообложении. Также в таких данных заинтересованы поставщики, покупатели и другие предприятия, состоящих в деловых взаимоотношениях с экономическим субъектом.

Собственники (акционеры, пайщики), инвесторы, кредиторы и другие организации из-за отсутствия доступа к учетным данным и соответствующего опыта не могут самостоятельно удостовериться в правильности и законности отражения многочисленных и сложных операций в финансовой (бухгалтерской) отчетности, поэтому они обращаются к аудиторским услугам.

Само понятие «аудит» появилось достаточно давно еще в 19 веке и имеет множество трактовок. Основное понятие аудита отражено в Федеральном законе "Об аудиторской деятельности" от 30.12.2008 N 307-ФЗ, в соответствии с которым аудит – это независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности [5].

По мнению комитета Американской бухгалтерской ассоциации по основным концепциям учета (ААА), аудит представляет собой некий системный процесс получения и оценки объективных данных об экономических действиях и событиях, устанавливающий уровень их соответствия определенному критерию и предоставляющий результаты заинтересованным пользователям [4, с. 15].

Такая ученая как С.М. Бычкова, напротив, подразумевает аудит как предпринимательскую деятельность аттестованных независимых юридических и физических лиц, т.е. аудиторских компаний и индивидуальных аудиторов - законных участников экономической деятельности, направленная на подтверждение достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности, для уменьшения до приемлемого уровня информационного риска для заинтересованных пользователей такой отчетности, которая предоставляется компанией собственникам и другим юридическим и физическим лицам [1, с. 28].

Таким образом, в данной статье под аудитом следует понимать процесс независимой проверки показателей финансовой (бухгалтерской) отчетности экономического субъекта, осуществляемого профессиональными аудиторскими организациями (индивидуальным аудитором) с целью выражения мнения о достоверности предоставленной бухгалтерской отчетности, позволяющего снизить информационный риск для пользователей такой отчетности.

Аудиторские услуги оказываются аудиторскими организациями или индивидуальным аудитором. Следует отметить, что аудитом может заниматься только аттестованное лицо, которое имеет лицензию на право осуществления аудиторской деятельности. К аттестации допускаются не все лица, а только те, кто соблюдает определенные требования, установленные Федеральным законом «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 N 307-ФЗ. Также перед проведением аттестации, физическое лицо должно пройти профессиональное обучение в учебно-методических центрах, которые утверждены федеральным органом исполнительной власти. Сама аттестация осуществляется в виде квалифицированного экзамена [3, с. 148].

После успешной сдачи экзамена претендент получает аттестат. Кроме этого, аттестованный аудитор должен каждый год проходить обучение с целью повышения своей квалификации. В силу этого, можно сделать вывод, что аудиторы (аудиторские компании) обладают высоким уровнем профессионализма, который позволяет им качественно проводить проверки бухгалтерской отчетности.

Различают две основные формы аудита: обязательный и инициативный. Обязательный аудит осуществляется по указанию государственных органов, а также в случаях, установленных законодательством РФ. Инициативный аудит, напротив, проводится по поручению руководства организации или ее учредителей на основании заключенного договора с аудиторской организацией (индивидуальным аудитором) [2, с. 184].

Вне зависимости, какой из видов аудита проводится (обязательный или инициативный), в ходе осуществления аудиторской проверки аудиторская организация (индивидуальный аудитор) обязана соблюдать один из главных принципов аудита – независимость. В соответствии с этим принципом аудиторская компания (индивидуальный аудитор) при формулировании своего мнения относительно достоверности данных, содержащихся в бухгалтерской отчетности, не должна иметь родственной, имущественной, финансовой и иной заинтересованности в отношении аудируемого лица, выходящей за рамки договорных отношений.

По итогу проведенной аудиторской проверки, аудитор обязан оформить документ, а именно аудиторское заключение, в котором должно быть выражено мнение относительно достоверности проверяемых показателей бухгалтерской отчетности аудируемого лица и соответствии законодательству РФ порядка ведения им бухгалтерского учета. В случае выявленных ошибок в ходе аудиторской проверки аудитор может дать рекомендации по их исправлению.

Следует отметить, что прежде чем делать выводы о результатах проведенной аудиторской проверки и оформлять аудиторское заключение, аудитор должен собрать в процессе проверки аудиторские доказательства, на которых будет основываться мнение аудитора. К таким доказательствам относятся первичные документы (товарная накладная, акт сдачи-приемки и др.) и бухгалтерские записи, являющиеся основой бухгалтерской отчетности, информация, полученная из различных источников и письменные разъяснения уполномоченных сотрудников экономического субъекта [3, с. 367].

Итак, подчеркнем, что аудит это не просто механизм контроля. Аудит можно считать средством достижения коммерческого успеха аудируемых лиц, так как он не только направлен на выражение мнения о достоверности финансовой информации, от которой зависит принятие важных решений, но и сопровождается выдачей советов по устранению выявленных недостатков.

На основе всего вышесказанного, можно сделать вывод, о том, что аудит имеет большое значение для всех участников рыночных отношений независимо от форм собственности. Вовремя проведенная аудиторская проверка финансовой (бухгалтерской) отчетности позволит принять оптимальные управленческие, производственные и финансовые решения, разработать стратегию дальнейшего развития, улучшить финансовое положение экономического субъекта, а также избежать различных рисков, которые возникли из-за искажения информации, представленной в бухгалтерской отчетности. Следовательно, без аудита практически невозможно принять правильные решения, позволяющие в будущем эффективно вести бизнес. Поэтому можно утверждать, что аудит является фактором эффективности бизнеса. В дальнейшем с развитием экономики роль аудита финансовой (бухгалтерской) отчетности будет только возрастать, так как станет появляться все больше и больше количество предприятий, между которыми будет сильная конкуренция за долю на рынке, партнеров, покупателей и других участников рыночных отношений, заинтересованных в качественной и своевременной финансовой информации. Также будет совершенствоваться подготовка квалифицированных аудиторов, что позволит проводить аудиторские проверки более качественно, тем самым спрос на их услуги возрастет.

### Список литературы:

1. Бычкова, С.М. Аудиторская деятельность. Теория и практика: учебное пособие / С.М. Бычкова. – М.: Лань, 2016. – 320 с.
2. Марьянова, С.А. Становление и необходимость аудита в рыночной экономике / С.А. Марьянова // Аллея науки. 2018. – № 1 (17). – С. 182-185.
3. Подольский, В.И. Аудит: учебник / под ред. В.И. Подольского. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити, 2011. – 608 с.
4. Скачко, Г.А. Аудит: Учебник для бакалавров / Г.А. Скачко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Дашков и К, 2017. – 300 с.
5. Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «Об аудиторской деятельности» / [Электронный ресурс]. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_83311/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/)

## СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДОБЫЧИ УГЛЯ В КУЗБАССЕ И ЕГО ЭКСПОРТ

**Усов Семён Сергеевич**

студент, кафедра экономики, учета и финансовых рынков АБ «Кузнецкбизнесбанк»,  
Сибирский государственный индустриальный университет,  
РФ, г. Новокузнецк  
E-mail: [semen\\_usov250401@mail.ru](mailto:semen_usov250401@mail.ru)

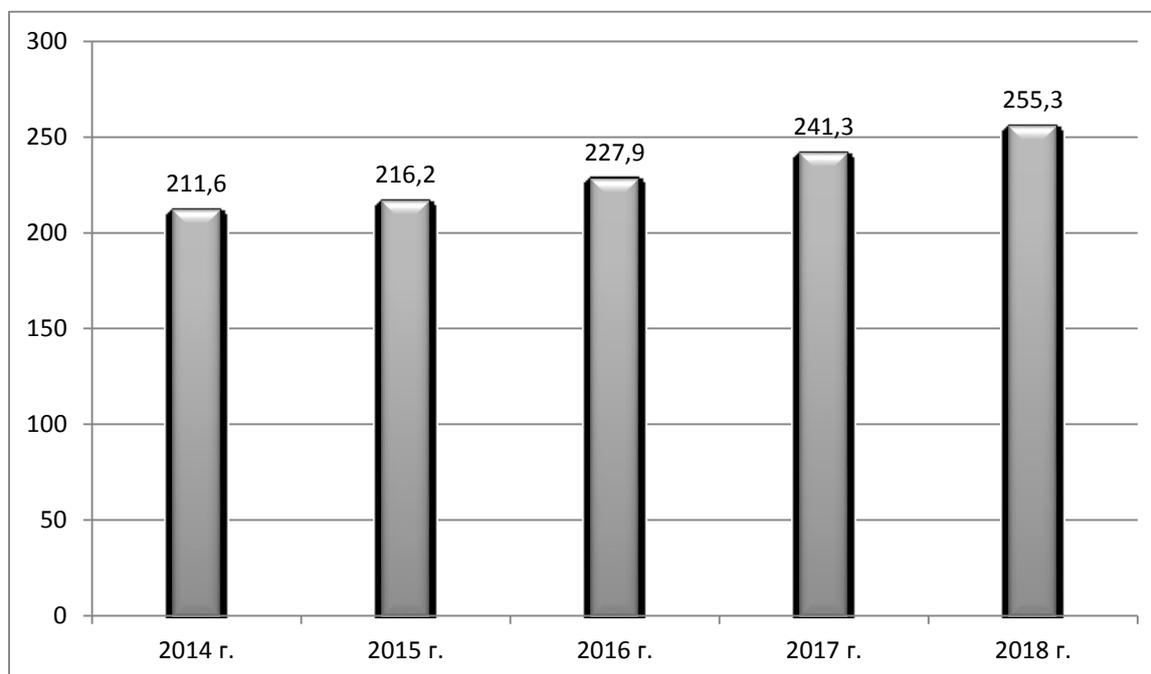
**Стрекалова Светлана Александровна**

ст. преподаватель, Сибирский государственный индустриальный университет,  
РФ, г. Новокузнецк

Россия является одним из мировых лидеров по добыче угля. Кузбасс – самый богатый углем регион, его предприятия добывают 60% всего российского угля.

Данная тема является актуальной, поскольку затрагивает множество аспектов, главные из них – экономика Кемеровской области и России в целом. В основном РФ экспортирует природные богатства, за счет чего ее экономика растет, и аналогичная ситуация у Кемеровской области – из-за отсутствия крупных предприятий экономика области держится на угледобывающих производствах. Изобилие данного вида ресурсов позволяет стране выстраивать экономические отношения вследствие экспорта, что в каком-то плане влияет и на политические отношения, которые, несомненно, важны.

Ежегодно добыча угля в бассейнах Кузбасса растет. С появлением новых технологий и внедрений в угольную промышленность данная сфера деятельности уже не кажется сверхсложной. Далее можно проанализировать показатели добычи угля за последние годы[1]:



**Рисунок 1. Добыча угля в млн. т.**

Стоит отметить, что в последнее время Россия налаживает экономические отношения со странами Европы в поставке угля: данный вид российского топлива больше всего пользуется спросом у Германии. Доля российского каменного угля в общем потреблении немцев составляет 39%, а на электростанциях – еще выше, более 50% [5]. Данная страна является главным импортером в Западной Европе, закупая более 20 млн.т ежегодно. Особенно быст-

рыми темпами растут поставки угля из Кузбасса: в первом полугодии 2018 года объем составил 3,53 млн.т, а в первом полугодии 2019 года объемы выросли почти в три раза – до 9,69 млн.т. Данные показатели говорят о благоприятном сотрудничестве двух стран и о дальнейшем успешном ведении бизнеса. С польской стороны было приобретено 4,6 млн.т кузбасского угля, Турцией – 3,16 млн.т. Великобритания, которая раньше была лидером по импорту российского угля, резко сократила поставки до 0,8 млн.т (кузбасского), что на 5,8 млн.т меньше, чем в первом полугодии предыдущего года.

Однако в 2019 году все было не так хорошо, как в предыдущие годы. РЖД начали проводить ремонтные работы в восточном направлении, что препятствует транспортировке угля в другие страны. Экспорт угля больше всего приходится на восточные страны: Республика Корея, Китай, Япония.

В связи с труднодоступностью поставки угля в восточные страны, кузбасские угольные компании несут большие убытки. И данная проблема затрагивает не только финансовую часть предприятий: так как число добываемого угля сократилось, сократилось и число рабочих, и впредь фирмы не нуждаются в таком большом потоке рабочих.

ТАСС со ссылкой на департамент угольной промышленности Кемеровской области сообщает, что за первое полугодие 2019 года добыча энергетического угля снизилась на 7% до 82,8 млн.т[2].

Также департамент угольной промышленности провел сравнение результатов за январь 2018 и 2019 годов:

**Таблица 1.**

**Сравнение добычи угля на разрезах и шахтах**

| Добыто угля на угольных разрезах |             | Добыто угля в шахтах |             |
|----------------------------------|-------------|----------------------|-------------|
| Январь 2018                      | Январь 2019 | Январь 2018          | Январь 2019 |
| 12,5 млн.т                       | 13 млн.т    | 6,1 млн.т            | 7,2 млн.т   |

Статистические данные показывают, что в 2019 году по сравнению с 2018 объем добычи угля повысился на 8,6% [4]. И можно было бы прогнозировать большой рост дальнейшей добычи угля, если бы не было причин, препятствующих экспорту – ремонт РДЖ.

Как сообщает Кемеровостат, структура экспорта в 2017 году в большей части приходится на страны дальнего зарубежья - 88,2%, в то время как на экспорт в страны СНГ приходится лишь 11,8%. В 2018 году экспорт в страны СНГ лишь уменьшился на 0,6% и составил 11,2% напротив 88,8% дальнего зарубежья. Далее можно рассмотреть статистику экспорта угля за предыдущие три года[3]:

**Таблица 2.**

**Экспорт каменного угля**

| Экспорт каменного угля |             |             |
|------------------------|-------------|-------------|
| 2016 год               | 2017 год    | 2018 год    |
| 128,2 млн.т            | 131,7 млн.т | 139,1 млн.т |

Из-за введения некоторых санкций в отношении России и неустойчивой российской валюты, цены на топливно-энергетические товары за последние годы сильно разнятся[3]:

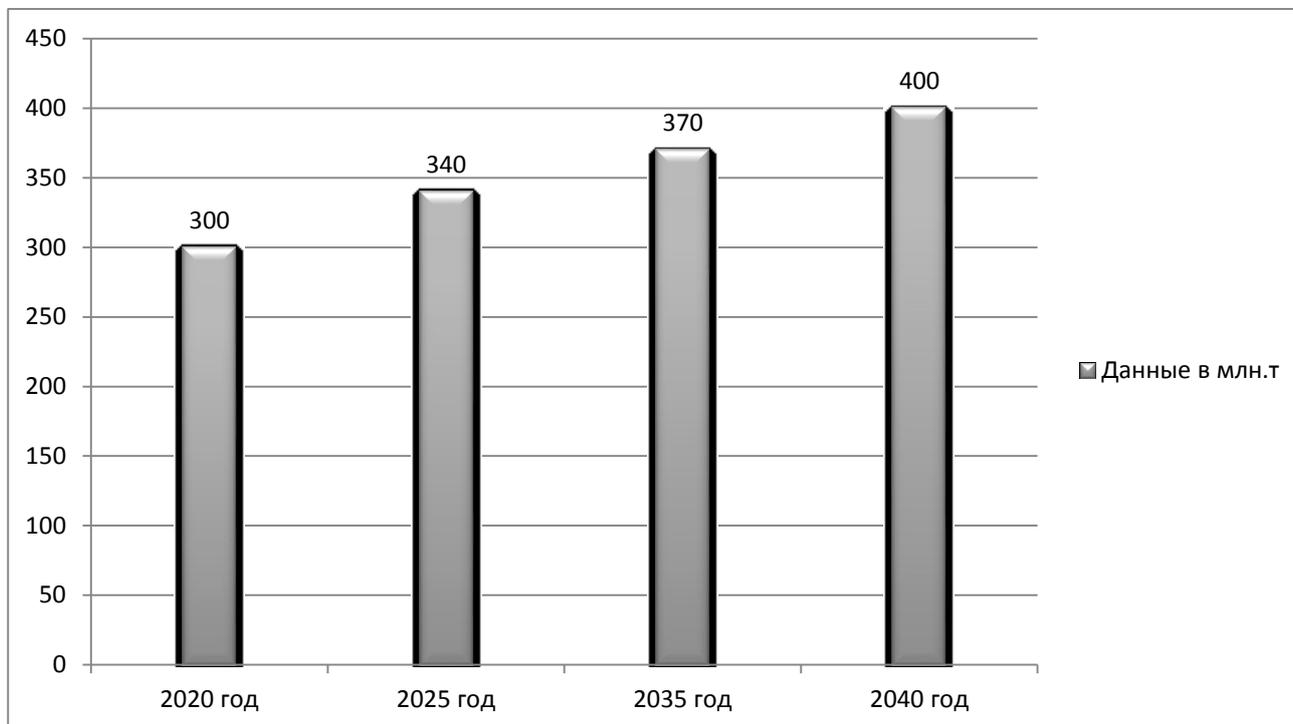
**Таблица 3.**

**Средние фактические экспортные цены на каменный уголь**

| Средние фактические экспортные цены на каменный уголь |                            |
|---|----------------------------|
| 2016 год  | 2017 год                   |
| 53,2 долларов США за тонну                            | 73,8 долларов США за тонну |

Так или иначе, повышение цен на экспортируемый кузбасский уголь положительно влияет на экономику региона, ведь данная сфера – практически единственное, за счет чего обогащается Кемеровская область.

Также департамент угольной промышленности составил план планируемого роста угледобычи:



**Рисунок 2. Планируемый рост угледобычи**

Несмотря на мнение некоторых аналитиков, что уголь потеряет свою «популярность» и «актуальность», прогнозирование будущего угледобывающих компаний говорит об обратном. По мнению специалистов, данный вид полезных ископаемых будет еще долгое время лидировать среди топливно-энергетических ресурсов.

Кузбасский уголь является одним из лучших во всем мире: у него высокое качество, большая калорийность, низкий уровень золы и серы и т.д. Показатели ежегодно растут: добыча, цена, экспорт – всё это ежегодно повышается, что еще раз подтверждает качество и необходимость именно этого угля как в промышленности, так и для посредственного использования.

### **Список литературы:**

1. Направления поставок и зоны потребления кузбасских углей. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/napravleniya-postavok-i-zony-potrebleniya-kuznetskih-ugley-ekonomiko-geograficheskij-analiz/viewer> (дата обращения 7.12.2019)
2. Добыча угля в Кузбассе. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/22/07/2019/5d35dc409a7947aa069fe85f> (дата обращения 9.12.2019)
3. Федеральная служба государственной статистики по Кемеровской области. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kemerovostat.gks.ru> (дата обращения 9.12.2019)
4. Департамент угольной промышленности по Кемеровской области. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.ugolprom-kuzbass.ru> (дата обращения 9.12.2019)
5. Уголь Кузбасса: последствия добычи. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [dw.com](http://dw.com) (дата обращения 10.12.2019)

## ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

**Федоров Михаил Андреевич**

*магистрант, кафедра «Экономики и финансов», Финансово-экономический институт,  
Тюменский Государственный Университет,  
РФ, г. Тюмень*

*E-mail: [adam.parov@inbox.ru](mailto:adam.parov@inbox.ru)*

### АННОТАЦИЯ

Устойчивое развитие предприятия - это развитие всех подсистем предприятия под воздействием внешних и внутренних факторов, при котором благосостояние собственников в реальном выражении, по крайней мере, не снижается в долгосрочной перспективе. В статье автор анализирует особенности разработки стратегических направлений развития предприятий и выявляет роль управленческих стратегий в развитии предприятий.

Важнейшим условием устойчивого развития предприятия является социально-экономическая стабильность. Многообразие рекомендаций при разработке и выборе антикризисной стратегии управления сводится, с одной стороны, к общим ориентирам устойчивого долгосрочного развития, с другой - к принятию краткосрочных оперативных решений, обеспечивающих выживание предприятия и сохранение его существующего потенциала [3].

Разработка стратегии как плана действий, как правило, ограничивается оперативными мероприятиями, направленными на обеспечение заданного уровня преимущественно финансовых показателей (прибыли, рентабельности и др.).

В то же время анализ методологических подходов к разработке, выбору и организации стратегий управления позволяет сделать вывод о том, что современный менеджер может применять множество существенно отличающихся систем взглядов и подходов.

Основными мерами, направленными на повышение эффективности деятельности предприятия, то есть на повышение показателя EVA (реальная стоимость предприятия (бизнеса) рассчитывается как стоимость чистых активов за определенный период плюс дисконтированная EVA - добавленная экономическая стоимость), могут быть:

- увеличение прибыли при условии использования прежнего объема капитала путем освоения новых видов продукции, сегментов рынка, более выгодных смежных звеньев производства;
- уменьшение объема используемого капитала при условии сохранения прибыли на прежнем уровне;
- ликвидация убыточных или недостаточно прибыльных направлений деятельности;
- снижение затрат на привлечение заемных финансовых ресурсов, а также изменение структуры капитала компании [2].

В целом хотелось бы отметить, что в деятельности компании должны быть выстроены функциональные стратегии, направленные на предотвращение кризисных ситуаций.

Результаты анализа и проверки с конкретными предложениями, выводами и рекомендациями доводятся до руководства, ответственного за разработку конкурентной стратегии предприятия. При использовании предложенной методики разработки конкурентной стратегии предприятия основным результатом стратегического планирования должна стать выверенная (реализованная) стратегия развития предприятия. Для эффективной реализации стратегии разрабатывается план, ориентированный на максимальное использование ключевых конкурентных преимуществ, которые диагностируются методами стратегического анализа. Организационная структура предприятия выступает в качестве основного ориентира при распределении ресурсов и управлении предприятием для достижения стратегических целей и задач.

На основе стратегии развития разрабатываются функциональные стратегии развития подразделений предприятия: производство, финансы, маркетинг, НИОКР, технология. Поэтому разработка стратегии развития предприятия требует тщательного теоретического и методологического совершенствования существующих подходов к разработке стратегии предприятия. Важность роли и места стратегии в деятельности предприятий и организаций предопределяется многими факторами: глобальной конкуренцией, быстрыми изменениями, возрастающими и ускоряющимися потоками информации, усложнением бизнеса и резким сокращением жизненного цикла инновационной продукции, времени на получение сверхприбылей остается все меньше, что требует разработки и реализации инновационных стратегических мер по решению этих проблем.

Способность к реализации инновационной стратегии развития становится необходимым условием достижения качественного экономического роста, научно-технического прогресса и высокой конкурентоспособности организации. Обеспечение качественного экономического роста организации возможно при наличии особых условий, которые активизировали бы и усиливали инновационную, производственную и финансовую составляющие.

Разработка стратегии развития компании - это сложная процедура разработки плана приведения организации в надлежащее состояние. Объединяет видение, миссию, цели в виде конкретных карт целей вашей компании с ключевыми показателями эффективности в системе показателей. Конечно, в зависимости от специфики предприятия, статуса и назначения, необходимо разработать свою бизнес-стратегию, целесообразно использовать систему экономико-математических моделей, учитывающих наиболее общие цели, которые показаны на рисунке 1.



**Рисунок 1. Система экономико-математических моделей для разработки стратегии ведения бизнеса**

Стратегия роста бизнеса также включает в себя конкретные меры по использованию сильных или слабых сторон для нейтрализации угрозы или достижения новых результатов. И в то же время важно понимать, что после создания стратегии развития компании придется ее реализовывать, а для этого назначен комплекс работ. Необходимо расширить горизонт планирования, увязать краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные стратегии развития, чтобы создать мост между планированием на год и долгосрочными целями.

Учитывая современные требования к системе менеджмента качества, целесообразно разработать и применить комплексный механизм управления предприятием, включающий совокупность экономических, мотивационных, организационных и правовых способов целенаправленного взаимодействия экономических агентов для реализации потенциала предприятия, обеспечения его стабильного экономического, финансового и инновационного развития [1].

Система сбалансированных показателей является наиболее эффективным инструментом реализации Стратегии развития компании, позволяющим оценить альтернативные стратегические решения инновационного развития и эффективность организационных действий. Система сбалансированных показателей позволяет:

- тщательный контроль над внутренними процессами сравнивать фактическое и бюджетное (плановое) значение;
- организовывать бенчмаркинг;
- определять отстающие направления и предлагать решения для улучшения ситуации.

Инструменты управления устойчивым развитием должны позволить руководству предприятия сформировать стратегию развития предприятия, направленную на достижение устойчивого роста в долгосрочной перспективе, увязать все аспекты управления предприятием (долгосрочные, среднесрочные) с текущим управлением.

На основе проведенного анализа и существующих методов оценки устойчивости предприятия и планирования устойчивого роста и развития можно выявить недостатки, позволяющие использовать их для планирования устойчивого развития предприятия.

Таким образом, в современных условиях разработка и реализация стратегии развития предприятия имеет существенное значение для повышения его эффективности, конкурентоспособности и устойчивости в условиях быстрорастущей рыночной экономики.

### **Список литературы:**

1. Ажаханова, Д.С. Современные подходы к стратегическому управлению // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. - 2018. - № 19. - С. 16 - 18.
2. Капитонов, С.В. Предпосылки возникновения стратегии управления организациями (предприятиями) // Основы экономики, управления и права. - 2017. - № 2. - С. 64 - 66.
3. Стороженко, В.В. Современный подход к формированию стратегии управления инфраструктурой предприятия // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. - 2018. - № 17. - С. 35 - 40.

## ПЕРСПЕКТИВЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПТИЦЕВОДЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ

**Федоров Михаил Андреевич**

*магистрант, кафедра «Экономики и финансов», Финансово-экономический институт,  
Тюменский Государственный Университет,  
РФ, г. Тюмень*

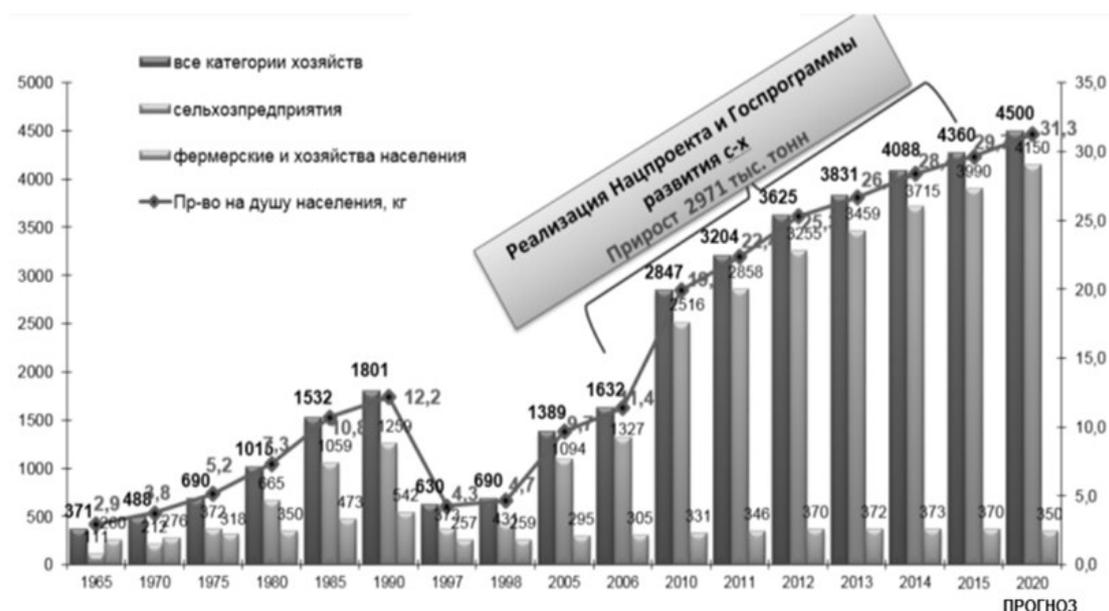
*E-mail: [adam.parov@inbox.ru](mailto:adam.parov@inbox.ru)*

### АННОТАЦИЯ

Современное развитие российской птицеводческой отрасли берет свое начало с 2003 года. В этом году было принято Постановление правительства о мерах по защите российского птицеводства [3]. Согласно данному постановлению была принята к реализации долгосрочная государственная программа развития птицеводческой отрасли. В статье автор анализирует перспективы и тенденции развития птицеводческих предприятий в России, анализирует последствия принятия законопроектов и дальнейшие перспективные направления развития.

В результате принятых на сегодняшний день мер производство мяса птицы увеличилось в 3,3 раза (с 1,3 до 4,6 млн. тонн в убойном весе), в то время как рост был обусловлен увеличением производства сельскохозяйственных организаций (агрохолдингов), доля мелких товаропроизводителей существенно не изменилась и составляет около 350 тыс. тонн в год.

По результатам Всероссийской сельскохозяйственной переписи, по состоянию на 1 июля 2016 года общее поголовье кур в Российской Федерации составило 318,9 млн. голов, что составляет 89,2% от численности населения (284,6 млн. голов.) сосредоточена в сельскохозяйственных организациях, доля личных подсобных хозяйств (ЛПХ) и крестьянских хозяйств (КФХ) остается небольшой - 9,1% и 1,7% соответственно (Рисунок 1).



**Рисунок 1. Производство мяса птицы, тыс. тонн в убойном весе**

Анализ мирового опыта, особенно французского, показал, что после насыщения внутреннего рынка мясом птицы за счет роста количественных показателей производства, далее следует:

- качественная диверсификация ассортимента выпускаемой продукции,
- развитие сегмента мелкого птицеводства.

Необходимо заметить, что в современных рыночных условиях крайне важно не противопоставление, а многообразие, синергетическое сосуществование различных экономических форм, которые обеспечивают:

- качественную диверсификацию товарного ассортимента,
- формирование товарного предложения для всех ценовых сегментов рынка (премиального, среднего, низкокзатратного) и его максимальный спрос как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Дифференциация технологии промышленных и непромышленных товарных производств мяса птицы должна быть закреплена на нормативно-законодательном уровне, которая будет позволять российским птицеводческим предприятиям предлагать населению конкурентоспособную продукцию, имеющую более низкую себестоимость.

С точки зрения макроэкономики, основные изменения в этой связи затронут производственную инфраструктуру, парк основных фондов, возрастет спрос на медленно растущие кроссы, альтернативные рецептуры кормов, можно прогнозировать развитие новых форм хозяйствующих субъектов (сельскохозяйственные кооперативы, малые товарные хозяйства). Очевидно, что созданная в России за последние 15 лет птицеводческая инфраструктура отвечает задачам промышленного производства. Однако, согласно пункту 6.5. ГОСТ 33980-2016 «Продукция органического производства. Правила производства, переработки, маркировки и реализации» [4], регламентирующие условия содержания птицы... площадь на одну птицу должна быть не менее 0,1 м<sup>2</sup>», в то время как «... каждый птичник должен содержать не более 4800 цыплят», «содержание в клетках не допускается», «общая полезная площадь птичников для производства мяса в отдельном производственном подразделении должна составлять не более 1600 м<sup>2</sup>», «минимальный убойный возраст для цыплят составляет 81 день» - эти данные свидетельствуют о необходимости формирования на федеральном уровне новых рынков сбыта средств производства - основные и оборотные средства, технологии, специализированные информационные ресурсы (как для производителей, так и для потребителей) с целью обеспечения эффективной работы всей логистической цепочки товарного движения органической продукции, т. е. от поля до прилавка.

Рассмотрим альтернативные организационно-правовые формы птицефабрик. Гражданский кодекс Российской Федерации в статье 86.2 [1] определяет сущность КФХ следующим образом: «крестьянское (фермерское) хозяйство, созданное в соответствии с настоящей статьей в качестве юридического лица, признается добровольным объединением граждан на основе членства для осуществления совместной производственной или иной экономической деятельности в сфере сельского хозяйства, основанной на их личном участии и объединении членами крестьянского (фермерского) хозяйства имущественных взносов» [1].

Федеральный закон Российской Федерации от 7 июля 2003 г. N 112-ФЗ «О личном подсобном хозяйстве определяет ЛПХ как» ... форма непредпринимательской деятельности по производству и переработке сельскохозяйственной продукции « [2].

Таким образом, принципиальное отличие КФХ от ЛПХ заключается в том, что второй вид деятельности является непредпринимательским, эти хозяйства производят продукцию для собственного потребления, т. е. основным производителем органической продукции могут быть мелкие крестьянские хозяйства (КФХ).

В то же время с начала 2000-х годов доля в общем объеме продаж розничных рынков, которые до конца 1990-х годов были крупнейшим каналом сбыта товаров в России, активно снижается (табл.1).

**Таблица 1.**

**Динамика сокращения числа розничных рынков в Российской Федерации, 2005-2017 гг.**

| Показатель                              | 2005      | 2013    | 2014    | 2015    | 2016    | 2017    |
|---|-----------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Розничные рынки                         | 5 831     | 3 427   | 1 589   | 1 447   | 1 308   | 1 158   |
| Число торговых мест на розничных рынках | 1 214 000 | 961 000 | 423 800 | 394 400 | 352 400 | 311 000 |

Отметим неоднородную плотность распределения потоков товародвижения – к примеру, около 20% российского рынка продуктов питания в денежном выражении сосредоточено в Москве, а в целом основной платежеспособный спрос в России генерируют 20 крупных агломераций с численностью населения более 1 млн. чел. (таблица 2)

Таблица 2.

**Оборот розничной торговли пищевыми продуктами (включая напитки и табачные изделия) в крупнейших субъектах Российской Федерации, 2017 г.**

| Регион                    | население,<br>млн. чел. | оборот,<br>млн. руб | доля в федеральном<br>рынке |
|---------------------------|-------------------------|---------------------|-----------------------------|
| Москва                    | 12,3                    | 2 271 359.1         | 16,5 %                      |
| Московская область        | 7,3                     | 920 199.6           | 6,7 %                       |
| Санкт-Петербург           | 5,3                     | 449 817.7           | 3,3 %                       |
| Лен. область              | 1,8                     | 173 393.9           | 1,2 %                       |
| Екатеринбург и область    | 4,3                     | 508 251.8           | 3,7 %                       |
| Республика Татарстан      | 3,8                     | 378 450.1           | 2,7 %                       |
| Нижний Новгород и область | 3,2                     | 318 838.3           | 2,3 %                       |
| Новосибирск и область     | 2,7                     | 212 304.1           | 1,5 %                       |
| ВСЕГО TOP 8 субъектов РФ  | 40,7                    | 5 229 000,0         | 38 %                        |
| ВСЕГО РФ                  | 146,8                   | 13 751 800.2        | 100 %                       |

Таким образом, локализация производства в регионах, небольших населенных пунктах с целью сбыта в крупных городах является оптимальной и должна способствовать равномерному перераспределению ресурсов. На фоне активного количественного роста розничных сетей в крупных городах, с учетом более высокой покупательной способности населения, происходит активная качественная диверсификация розничных сетей и изоляция каналов сбыта сегмента «премиум», направленная на удовлетворение спроса на продукцию более высокого качества по сравнению с продукцией промышленного животноводства и пищевой промышленности.

**Список литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) // СПС «Консультант плюс»
2. Федеральный закон «О личном подсобном хозяйстве» от 07.07.2003 N 112-ФЗ // СПС «Консультант плюс»
3. Постановление Правительства РФ от 23.01.2003 N 48 (ред. от 08.11.2005) «О мерах по защите российского птицеводства» // СПС «Консультант плюс»
4. ГОСТ 33980-2016 «Продукция органического производства. Правила производства, переработки, маркировки и реализации» // СПС «Консультант плюс»

## БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

*Чепурная Любовь Григорьевна*

*студент, Московский финансово-промышленный университет «Синергия»*

*РФ, г. Москва*

*E-mail: [99opt@mail.ru](mailto:99opt@mail.ru)*

### АННОТАЦИЯ

Бухгалтерская отчетность

**Ключевые слова:** успеваемость, посещаемость, рождаемость, инфляция.

Понимание любой отчетности начинается с ее названия. В нем, как правило, указывается назначение отчетности (или то, о чем отчитывается ее предъявитель). Например, отчетность об успеваемости (студентов), отчетность о посещаемости, отчетность о рождаемости, отчетность об инфляции и т.д.

Определения бухгалтерской отчетности. В ст. 3 Федерального закона №402-ФЗ «О бухгалтерском учете»:

«1. Бухгалтерская (финансовая) отчетность - информация о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период.

2. Систематизированная в соответствии с требованиями, установленными настоящим Федеральным законом.

В п. 4 ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организаций» приведено другое определение: «Бухгалтерская отчетность - единая система данных об имущественном и финансовом положении организации и результатах ее деятельности, составляемая на основе данных бухгалтерского учета по установленным формам».

Бухгалтерская отчетность является завершающим этапом учетного процесса в организации и нарастающим итогом с начала года отражает имущественное и финансовое положение организации, результаты её деятельности за соответствующий период (квартал, год).

При составлении бухгалтерской отчетности должны быть выполнены, прежде всего, следующие правила:

1. Соблюдение в течение отчетного года принятой учетной политики, исходя из порядка, установленного законодательством. Изменение учетной политики по сравнению с предыдущим годом должно быть оговорено в годовой бухгалтерской отчетности (пояснительная записка).

2. Все хозяйственные операции, проведенные в отчетном периоде, а также результаты инвентаризации должны быть отражены полностью.

3. Данные аналитического учета должны быть тождественны данным синтетического учета на 1-е число каждого месяца.

4. Показатели бухгалтерских отчетов и балансов должны соответствовать данным синтетического и аналитического учета.

5. Данные вступительного баланса должны соответствовать данным утвержденного заключительного баланса за период, предшествующий отчетному. Если баланс на 1 января не соответствует заключительному балансу, причины этого несоответствия следует объяснить в пояснительной записке.

6. Если в отчетности текущего или прошлого года были обнаружены искажения, то производятся изменения в отчетности текущего года.

Таким образом, при составлении годового бухгалтерского отчета должен быть обеспечен полный охват учетом всех записей за истекший год. Бухгалтерская отчетность составляется за отчетный год. Отчетным годом считается период с 1 января по 31 декабря включи-

тельно. Первым отчётным годом для вновь созданной организации считается период со дня её государственной регистрации по 31 декабря, а для организации, вновь созданной после 1 октября, – с даты государственной регистрации по 31 декабря следующего года включительно.

Отчётность подписывает руководитель организации и главный бухгалтер либо специалист, ведущий бухгалтерский учёт.

**Список литературы:**

- 1 Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О бухгалтерском учете»
- 2 Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. От 29.01.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)»
- 3 Абрютин М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: монография. 3-е изд., перераб. и доп. / М.С. Абрютин, А.В. Грачёв – М.: Дело и сервис, 2014. 272 с.
- 4 Анциферова И. В. Бухгалтерский финансовый учет. — М.: ИТК «Дашков и К°», 2018. – 556 с.

## ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ

**Чистякова Валерия Андреевна**

*студент Института Экономики и Управления,  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,  
РФ, г. Белгород  
E-mail: [chistyakova.valeriya00@mail.ru](mailto:chistyakova.valeriya00@mail.ru)*

**Заливанский Борис Васильевич**

*канд. соц. наук, доц., Белгородский государственный национальный  
исследовательский университет,  
РФ, г. Белгород*

## THE MAIN DIRECTIONS OF IMPROVEMENT OF THE SYSTEM OF STIMULATION OF WORK OF CIVIL SERVANTS

**Valeriya Chistyakova**

*student of the Institute of Economics and Management,  
Belgorod State National Research University,  
Russia, Belgorod*

**Boris Zalivansky**

*Scientific adviser, candidate of sociological sciences, associate professor,  
Belgorod State National Research University,  
Russia, Belgorod*

### АННОТАЦИЯ

В настоящее время проблема мотивации государственных гражданских служащих является очень актуальной, так как от правильной разработанной системы мотивации и стимулирования труда зависят результаты деятельности гражданской службы.

### ABSTRACT

Now the problem of motivation of employees of the organizations is very actual as results of activity of the enterprise depend on the correct developed system of motivation and stimulation of work.

**Ключевые слова:** стимулирование труда, государственная служба, материальные виды стимулирования, мотивация, компетентность, система оплаты труда.

**Keywords:** labor incentives, public service, material types of incentives, motivation, competence, remuneration system.

Мотивация человеческих ресурсов, особенно государственных служащих, представляет собой один из наиболее сложных аспектов управления, особенно государственного управления. Развивая в себе целесообразность, обусловленную чувством полной причастности к постоянному прогрессу организации используются следующие формы мотивации государственных служащих:

- предоставление имитационной зарплаты;
- продвижение;
- - мотивация на основе системы показателей эффективности.

Относительно стимулов физических лиц и их заинтересованности в работе в качестве гражданских лиц, которые ищут работу на государственной службе движимы альтруистиче-

скими, идеалистическими мотивами; однако различные исследования показывают, что материальные мотивы также важны для государственных служащих. Не получив соответствующего материального вознаграждения, государственный служащий в конечном итоге потеряет свою удовлетворенность работой, он/она будут работать менее продуктивно и захотят уйти с государственной службы. Материальное вознаграждение, предоставляемое организацией, очень важный и значительный элемент для мотивации государственных служащих на государственной службе [2].

Стимулы представляют собой различные инструменты и методы, используемые организацией для удовлетворения потребностей и ожиданий сотрудников. Это особенно важно, когда речь заходит о государственной службе, целью которой является служение обществу, предоставление качественных услуг гражданам и удовлетворение общественных интересов в соответствии с принципами демократии, сотрудничеством, ответственностью, подотчетностью, производительностью и экономической эффективностью.

Гражданская служба не сможет эффективно функционировать и достигать своих целей, если гражданские служащие не мотивированы должным образом теми стимулами, которые отвечают их требованиям.

Рассмотрим классификацию стимулов для государственных служащих:

1. денежные стимулы включают в себя систему оплаты труда, социальное обеспечение, возмещение расходов и другие льготы.

2. моральные стимулы связаны с содержанием работы, условиями труда, развитием карьеры, свободой принятия решений, совмещением работы и семейных обязанностей и т.д. [1].

Денежно-кредитное стимулирование в большей степени ориентировано на удовлетворение первичных потребностей, в то время как моральные - к вторичным требованиям государственных служащих.

Система оплаты труда государственных служащих часто рассматривается как статичная и консервативная система. К концу XX века был создан путь для модернизации системы стимулирования труда государственных гражданских служащих. Это была реформа государственного управления, связанная с децентрализацией заработной платы. Система оплаты труда была связана с оценкой деятельности служащего, когда деятельность была продуктивной и эффективной заработная плата росла быстрее, тогда производительность имела высокие показатели [4].

Процесс же распределения надбавок и премий госслужащим не всегда эффективен, так как нельзя избежать эгоизма, симпатии и антипатии. Государственным служащим также предоставляются различные социальные гарантии, например, социальное и пенсионное страхование, поддержка, уступки, скидки и т. д. Социальные гарантии стремятся предоставлять определенные льготы государственным служащим и стремятся защищать их интересы [2].

Таким образом, было установлено, что высокие показатели совершенствования системы труда не всегда обусловлены повышением заработной платы и что в зависимости от характера мотивации работников повышение заработной платы не является единственным методом мотивации. Деньги могут быть мотивационными, но мы не должны забывать о других факторах, таких как: перспектива продвижения по службе; условия труда; автономия и ответственность; создание командного духа; интеграция молодых сотрудников в новый коллектив.

В целях стимулирования государственных служащих к получению отличных профессиональных результатов и правильной, объективной оценке вклада каждого в конечный результат была выдвинута идея, в соответствии с которой система оценки работников должна практиковаться на основе показателей эффективности. Это связано с тем, что до сих пор, к сожалению, существует большой субъективизм в оценке государственных служащих.

Политика в области заработной платы должна разрабатываться таким образом, чтобы избежать любых форм давления, способных привести к нарушению функционирования внутри организаций. Этот факт предполагает прежде всего создание эффективной организационно-правовой базы регулирования системы оплаты труда. Разработка адекватной поли-

тики в области заработной платы - это отнюдь не легкое, а очень сложное дело. Как следствие, чрезвычайно продуманная и полностью согласующаяся с общей политикой учреждения политика в области заработной платы будет способна стимулировать повышение его эффективности.

**Список литературы:**

1. Белашова В.В. Моральные и материальные виды стимулирования / В.В. Белашова // Инновационная наука. 2017. Т. 2. № 4. С. 179-181.
2. Егоршин, А.П. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебное пособие / А.П. Егоршин. - М.: Инфра-М, 2018. - 122 с.
3. Литвинюк, А.А. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности. теория и практика: Учебник для бакалавров / А.А. Литвинюк. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 398 с.
4. Носов, А. Ф. Сущность заработной платы и факторы ее формирующие / А. Ф. Носов //Экономист. - 2015. - № 4. - С. 11-19.

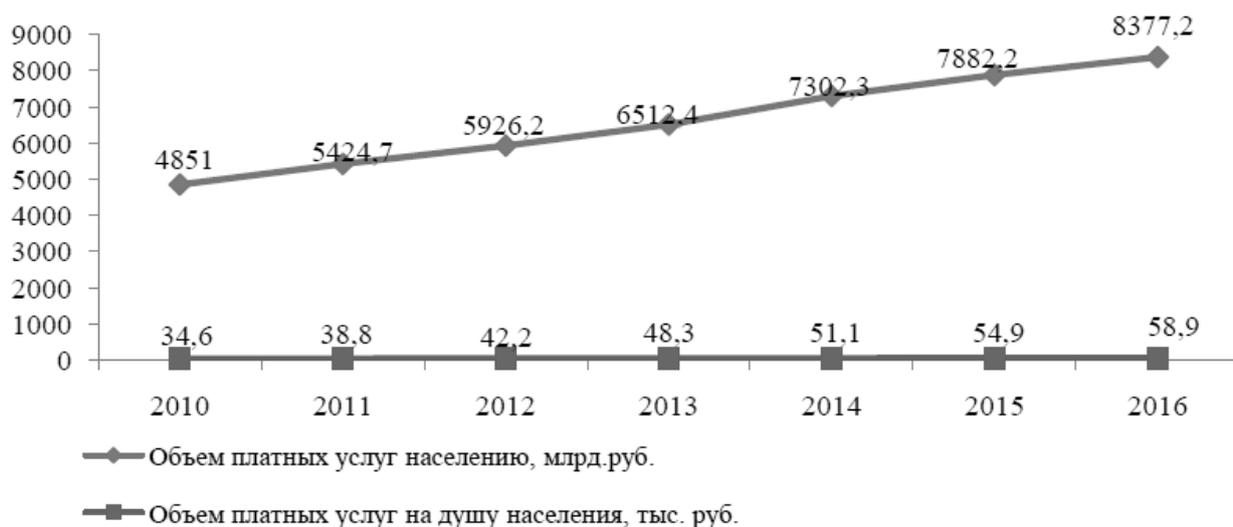
## АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СФЕРЫ УСЛУГ

**Южанинов Эдуард Леонидович**

студент, Уфимского филиала Финансового университета при Правительстве РФ,  
РФ, г. Уфа

E-mail: [yuzhaninov1996@yandex.ru](mailto:yuzhaninov1996@yandex.ru)

В настоящее время сфера услуг является одной из самых перспективных, быстро развивающихся отраслей экономики. Она охватывает широкое поле деятельности: от торговли и транспорта до финансирования, страхования и посредничества самого разного рода. Гостиницы и рестораны, прачечные и парикмахерские, учебные и спортивные заведения, туристические фирмы, радио- и телестанции, консультационные фирмы, медицинские учреждения, музеи, театры и кинотеатры относятся к сфере услуг. Практически все организации оказывают в той или иной степени услуги. Сфера услуг - это совокупность видов деятельности, направленных на производство и реализацию услуг населению. Предметом услуг являются какие-либо действия, а не их овеществленный результат. В сфере услуг участвует государственный сектор (образовательные учреждения, почта, больницы, музеи), частный не коммерческий сектор (потребительские кооперативы), а также частный коммерческий сектор (банки, биржи, гостиницы). В отечественной практике для статистического учета производства и потребления услуг используются три вида классификаторов: Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД); Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности (МСОК/ISIC); Общероссийский классификатор услуг населению (ОКУН). [3, с. 146] Услуги, оказываемые населению крупными, средними организациями и малыми предприятиями, не коммерческими организациями и гражданами без образования юридического лица, относятся к платным услугам. В 2016 г. в Российской Федерации, по данным оперативной отчетности, населению было оказано платных услуг на 8 636,3 млрд рублей, объем платных услуг на душу населения составил 58,9 млн рублей. Данные показатели имеют тенденцию к увеличению, об этом свидетельствуют данные федерального государственного статистического наблюдения (рис. 1).

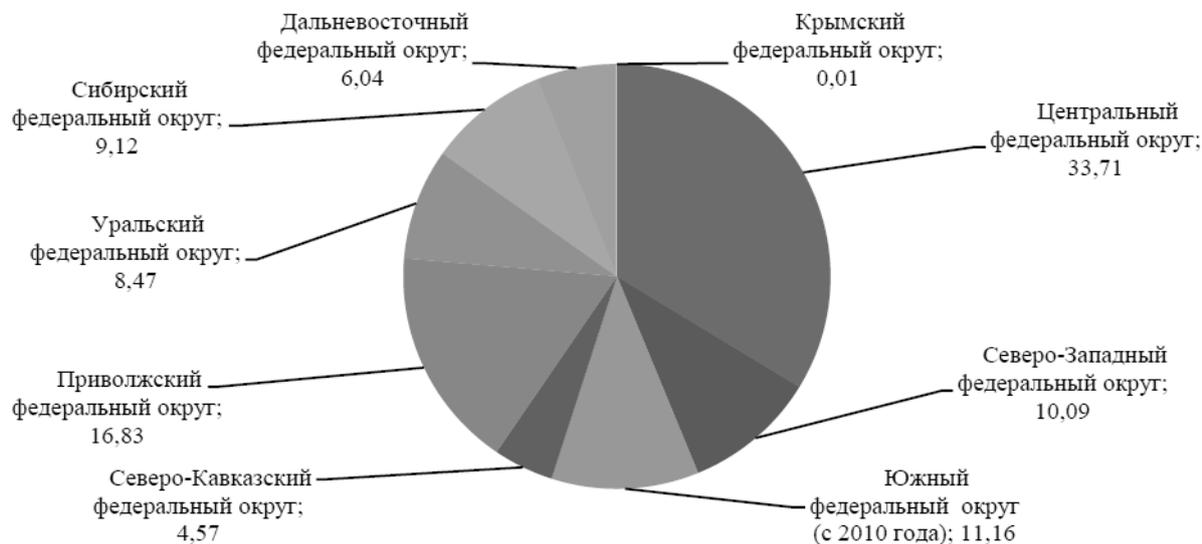


**Рисунок 1. Объем платных услуг населению**

За анализируемый период объем платных услуг населению в целом по Российской Федерации имел тенденцию к росту, что повлияло на рост данного показателя в расчете на душу населения. В 2010 году объем платных услуг в стоимостном выражении составил 4 851 млрд рублей, в отчетном 2016 году – 8 377,2 млрд руб., что на 72,7 % выше, в расчете на ду-

шу населения тот же показатель составил в 2016 году 58,9 тыс. руб., он увеличился на 70,2 %, по сравнению с 2010 годом. Увеличение значений данных показателей в большей степени повлияло на рост уровня жизни населения и развитие инфраструктуры рынка бытового обслуживания.

Среди субъектов Российской Федерации наибольший удельный вес приходится на Центральный федеральный округ, наименьший – на Крымский федеральный округ (Рис. 2).



**Рисунок 2. Доля платных услуг населению по округам**

В целом, как показала отечественная практика, развитие платных услуг населению говорит об устойчивой тенденции развития, при этом виды оказываемых услуг увеличиваются, что имеет большое значение для государства, предпринимательской деятельности, так и для общества[3, с. 87]

Сфера услуг каждого государства имеет свой индивидуальный путь развития. В одних странах уже сформировалась «сервисная экономика», появились новые виды услуг, совершенствуется их качество и как следствие повышается спрос населения на «продукты» сервисной деятельности. В других странах эта сфера может быть не столь развита. Среди основных предпосылок «встраивания» сферы услуг в материально-вещественную структуру производства можно выделить:

- наличие соответствующих элементов инфраструктуры рынка, функционирование которых создает благоприятные условия для организации производственного процесса;
- создание системы инфраструктуры вокруг собственного производства («промышленного ядра»), что означает преобразование отраслевой организации производства в сетевую;
- включение в хозяйственную деятельность так называемых невещественных ресурсов (например, информации и знания).

Взаимосвязь сферы услуг с государственным управлением можно рассматривать в двух аспектах: первое – это государственное управление и регулирование сферы услуг, а второе – это формирование и управление сферой государственных услуг.

В обобщенном виде сфера государственных услуг позиционируется, по моему мнению, как государственный сектор сферы публичных услуг, функционирующий наряду с муниципальным, коммерческим и некоммерческим секторами. Подобное обобщение следует из авторского понимания публичных и государственных услуг как видового и родового соответственно.

Для нашей страны на современном этапе наиболее важными вопросами государственного регулирования сферы услуг являются:

- формирование адекватной нормативно-правовой базы, которая будет регламентировать функционирование различных отраслей сферы услуг;
- развитие малого бизнеса, который выступает в качестве основы сферы услуг;
- поддержка производства общественного блага и создание современной системы государственного предпринимательства;
- регулирование оборота услуг во внешней экономике.[4, с. 83]

Таким образом, основным фактором воздействия на рыночные и государственные начала в сфере услуг выступает совершенствование технических и социальных производственных условий, которые обеспечивают предложение все большего объема услуг, как для отдельного потребителя, так и для социума в целом. Важность выполняемых сферой услуг функций, ее неоднородность определяют как необходимость государственного воздействия на указанную сферу, так и его масштабы, способы, инструменты.

### Список литературы:

- 1 Федеральный закон от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ. // Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг
- 2 Федеральная государственная служба статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru/dbscripts/cbsd/dbinet.cgi?pl=1812005>
- 3 Шавандина И.В., Кучин С.В., Козлов В.А. Эффективность развития сферы услуг в Российской Федерации // Вестник НГИЭИ. 2018. №8 (87). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/effektivnost-razvitiya-sfery-uslug-v-rossiyskoy-federatsii>
- 4 Волкова А.А. Взаимодействие сферы услуг с вертикалью управления // ТТПС. 2015. №2 (32). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vzaimodeystvie-sfery-uslug-s-vertikalyu-upravleniya>

## РУБРИКА

## «ЭЛЕКТРОТЕХНИКА»

**МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ПОЛЕВОГО ТРАНЗИСТОРА  
С УПРАВЛЯЮЩИМ P-N ПЕРЕХОДОМ ДЛЯ РАСЧЕТА ЭЛЕКТРОННЫХ  
УСТРОЙСТВ С ПОМОЩЬЮ ПК****Кисляков Сергей Андреевич***магистрант, кафедры «Электротехника и электроника»  
Донской государственной технической университет,  
РФ, г. Ростов-на-Дону***Болотин Андрей Николаевич***магистрант, кафедры «Электротехника и электроника»  
Донской государственной технической университет,  
РФ, г. Ростов-на-Дону***Касьянов Иван Андреевич***магистрант, кафедры «Электротехника и электроника»  
Донской государственной технической университет,  
РФ, г. Ростов-на-Дону***Воржев Владимир Борисович***канд. физ.-мат. наук, кафедры «Электротехника и электроника»  
Донской государственной технической университет,  
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Построение математических моделей электронных приборов является весьма актуальной задачей, поскольку позволяет производить расчеты типовых устройств электроники с помощью современных программных пакетов, существенно уменьшая время, затрачиваемое на получение опытного образца проектируемого устройства. Кроме того, адекватные математические модели типовых электронных узлов позволяют получить алгоритмы проверки работоспособности всего устройства или диагностики его отдельных узлов. Все вышесказанное объясняет активный интерес к исследованию возможностей для математического описания современных электронных приборов при помощи программных пакетов [1-5] и делает их востребованными в самых различных областях современной электроники.

В связи с вышесказанным полученная в настоящей работе математическая модель полевого транзистора с управляющим p-n переходом может быть востребована как в области прикладной математики, так и в области проектирования устройств диагностики самого широкого спектра электронной аппаратуры.

Целью настоящей работы является создание математического алгоритма, позволяющего определять силу тока стока полевого транзистора с управляющим p-n переходом при заданных напряжениях затвор – исток и сток – исток как функции от двух переменных  $I_c(U_{зи}, U_{си})$  для всего рабочего диапазона напряжений и токов данного транзистора.

Как известно, стоковые характеристики полевых транзисторов имеют две области: начальную, в которой ток стока имеет квадратичную зависимость от напряжения сток – исток, и линейную, в которой величина тока определяется величиной дифференциального сопротивления канала  $R_{дифси}$  [6,7]. При этом величина  $R_{дифси}$  является функцией от напряже-

ния затвор – исток, поскольку угол наклона линейных участков стоковых характеристик повышается при отпирании транзистора.

Таким образом, искомая функция  $I_C(U_{зи}, U_{си})$  должна состоять из двух участков, описываемых следующими математическими выражениями:

$$I_{C(1)} = A_0 + A_1 U_{си} - A_2 U_{си}^2, U_{си} \leq U_{отс} - U_{зи} \quad (1),$$

$$I_{C(2)} = I_{Cнач} + \frac{U_{си} - U_{синач}}{R_{си\text{диф}}}, U_{си} > U_{отс} - U_{зи} \quad (2),$$

В выражениях (1) и (2) коэффициенты  $A_0$  и  $A_1$ , а также величина  $R_{си\text{диф}}$  являются функциями от напряжения затвор – исток, характер которых будет установлен позже.

Для определения искомых функций  $I_{C(1)}$  и  $I_{C(2)}$  был выбран широко известный в прикладной математике метод математической регрессии, позволяющий осуществлять поиск непрерывных аналитических функций по известным массивам экспериментальных данных [8].

Как известно из [8], если некий набор точек  $y_{k\text{экс}}(x_k)$ , полученный экспериментальным способом, можно представить с допустимой для инженерных расчетов точностью в виде полинома n-й степени вида

$$y_{k\text{экс}}(x_k) = A_0 + \sum_{n=1}^N A_n x^n \quad (3),$$

то искомые коэффициенты  $A_0, \dots, A_N$  могут быть определены методом наименьших квадратов путем решения следующей СЛАУ:

$$\left( \begin{array}{ccc|c} K & \sum_{k=1}^K x_k & \dots & \sum_{k=1}^K y_{k\text{экс}} \\ \sum_{k=1}^K x_k & \sum_{k=1}^K x_k^2 & \dots & \sum_{k=1}^K (y_{k\text{экс}} x_k) \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ \sum_{k=1}^K x_k^N & \sum_{k=1}^K x_k^{N+1} & \dots & \sum_{k=1}^K (y_{k\text{экс}} x_k^N) \end{array} \right) \quad (4),$$

где  $K$  – объем массива экспериментальных данных.

В результате применения метода математической регрессии к экспериментально измеренным стоковым характеристикам нескольких транзисторов была получена следующая математическая модель.

Для нелинейных участков, для различных значений  $U_{зи}$  было установлены следующие закономерности для коэффициентов  $A_0, A_1, A_2$ : коэффициент  $A_0$  пренебрежимо мал и может быть не включен в искомую функциональную зависимость; коэффициент  $A_1$  имеет линейную зависимость от напряжения  $U_{зи}$ ; коэффициент  $A_2$  практически не изменяется и может быть принят константой для конкретного типа транзистора.

На основании полученных закономерностей кривые для нелинейных участков стоковых характеристик имеют вид:

$$I_{C(1)} = (a_0 - a_1 U_{зи}) U_{си} - A_2 U_{си}^2 \quad (5),$$

где коэффициенты  $a_1$  и  $a_2$  были определены методом математической регрессии в предположении линейной зависимости  $A_1(U_{зи})$  в соответствии с СЛАУ, представленной в выражении (4), для  $N = 1$ .

Для линейных участков кривые имеют вид:

$$I_{C(2)} = I_{Cнач} + \frac{U_{си} - U_{синач}}{R_{си\text{диф}}(U_{зи})} \quad (6),$$

Как видно из (6), дифференциальное сопротивление канала само является функцией от напряжения затвор – исток. Проведенные с этой зависимостью компьютерные эксперименты показали, что адекватное представление этой функции возможно только полиномом 4-й степени. Вид функции  $R_{си\text{диф}}(U_{зи})$  показан на рис. 1.

Таким образом, функция  $R_{си\text{диф}}(U_{зи})$  может быть представлена в следующем виде:

$$R_{си\text{диф}} = \theta_0 + \sum_{n=1}^4 \theta_n U_{зи}^n \quad (7),$$

Напряжение  $U_{\text{нач}}$  и соответствующий ему ток  $I_{\text{нач}}$  берутся на границе 1-го и 2-го участков и их значения могут быть определены из (5) при замене  $U_{\text{СИ}} = U_{\text{отс}} - U_{\text{ЗИ}}$  в начальной точке линейного участка:

$$I_{\text{Снач}} = (a_0 - a_1 U_{\text{ЗИ}})(U_{\text{отс}} - U_{\text{ЗИ}}) - A_2(U_{\text{отс}} - U_{\text{ЗИ}})^2 \quad (8).$$

Программа расчета функции  $I_{\text{С}}(U_{\text{ЗИ}}, U_{\text{СИ}})$ , выполненная в приложении MathCad для транзистора NDF9410, приведена на рис. 2.

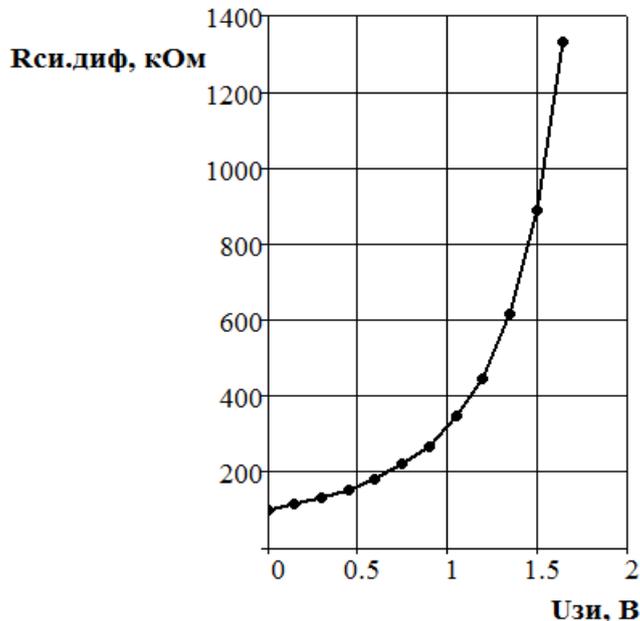


Рисунок 1. Экспериментально определенная зависимость  $R_{\text{си.диф}}(U_{\text{зи}})$

Рис. 2 Программа расчета функции  $I_{\text{С}}(U_{\text{ЗИ}}, U_{\text{СИ}})$ , выполненная в приложении MathCad для транзистора NDF9410 ( $z$  – ток стока;  $x$  и  $y$  – напряжения затвор – исток и сток – исток соответственно).

На рис. 2 показаны кривые стоковых характеристик, полученные с помощью приведенного алгоритма для некоторых значений напряжений затвор – исток.

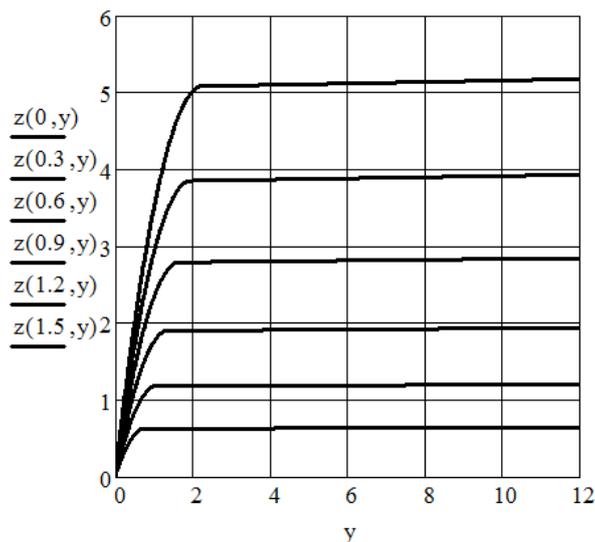


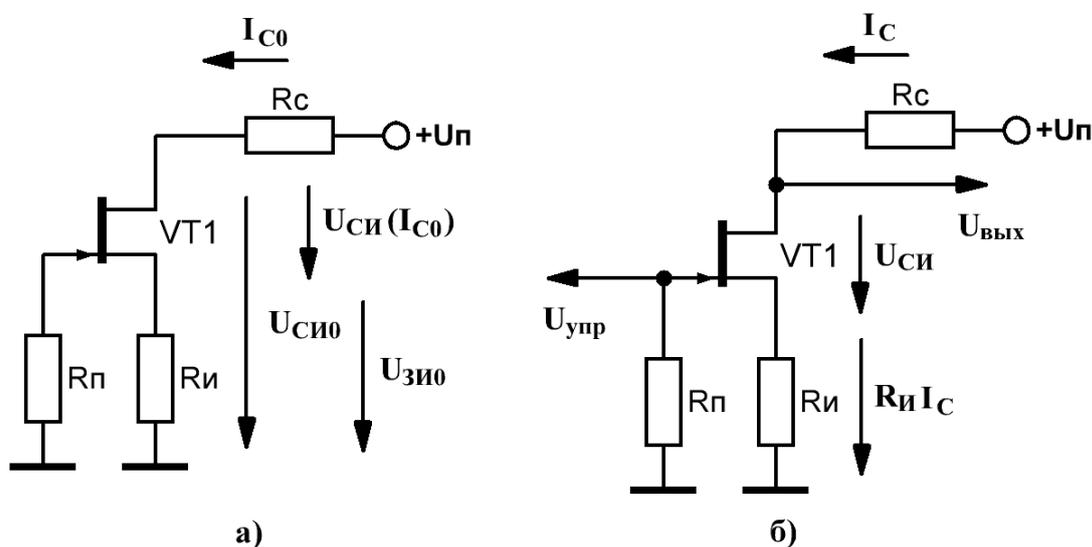
Рисунок 2. Кривые стоковых характеристик, полученные с помощью разработанного алгоритма для некоторых значений напряжений затвор – исток (переменные  $z, x, y$  имеют тот же смысл, что и для рис. 1)

Таким образом, поставленная в работе прикладная математическая задача решена.

В качестве апробации полученной математической модели были решены две практические задачи, часто встречающиеся в аналоговой электронике: расчет сопротивления в цепи истока  $R_{и}$  для создания заданного напряжения смещения  $U_{СИ0}$  в схеме с общим истоком (при этом напряжение питания  $U_{п}$  и сопротивление в цепи стока  $R_{с}$  считаются известными) и задача об отыскании напряжения на выходе электронно-управляемого делителя напряжения, собранного на полевом транзисторе по схеме с общим истоком. Соответствующие этим задачам электрические схемы приведены на рис. 3.а и 4.б.

Первая из приведенных задач сводится к решению нелинейного уравнения относительно напряжения  $U_{зи}$ . Эта задача была решена при помощи программного пакета MathCad методом дихотомии [9]. Решение второй задачи сводится к решению системы двух нелинейных уравнений относительно напряжений  $U_{зи}$  и  $U_{си}$ . Эта задача была решена методом Ньютона [9]. Листинги этих программ показаны на рис. 4 и 5 соответственно.

Полученные решения показали хорошее совпадение с экспериментом: погрешности напряжений  $U_{си}$  составляли не более 0,1 В, а напряжений  $U_{зи}$  – не более 0,02 В, что говорит в пользу применимости полученной модели для решения практических задач электроники.



**Рисунок 3. Электрические схемы, соответствующие задачам о расчете цепи автоматического смещения (а) и напряжения на выходе электронно-управляемого делителя напряжения**

$$\psi(x) := 104 - 116 \cdot x + 939 \cdot x^2 - 1181 \cdot x^3 + 561 \cdot x^4$$

$$z(x, y) := \begin{cases} (4.488 - 1.933x) \cdot y - 0.99y^2 & \text{if } 0 \leq y \leq 2.2 - x \\ \left[ (4.488 - 1.933x) \cdot (2.2 - x) - 0.99(2.2 - x)^2 \right] + \frac{y - 2.2 + x}{\psi(x)} & \text{if } y > 2.2 - x \end{cases}$$

```

Up := 12  Rc := 2  Uci0 := 5
Ic0 := (Up - Uci0) / Rc
Ic0 = 3.5
Theta(x, Ic0, Uci0) := psi(x) * [Ic0 - [(4.488 - 1.933x) * (2.2 - x) - 0.99(2.2 - x)^2]] - 2.2 - Uci0
z0 := 0  z1 := 1.8
z := | for k in 0..20
      |   Theta1 <- Theta(zk, Ic0, Uci0)
      |   Theta2 <- Theta(zk+1, Ic0, Uci0)
      |   zk+2 <- (zk + zk+1) / 2
      |   Theta3 <- Theta(zk+2, Ic0, Uci0)
      |   zk+1 <- zk if Theta1 * Theta3 < 0
      |   k <- k + 1
      | z
    
```

**Рисунок 4. Программа поиска величины напряжения смещения, реализованная методом дихотомии**

```

Phi1(x, y) := Up - (Rc + Ri) * z(x, y) - y
Phi2(x, y) := x - Ri * z(x, y) + Uyp
alpha0,0 := 0.5  alpha0,1 := 2  N := 10
alpha := | for k in 0..N
          |   a <- ( (Phi1(alphak,0 + h, alphak,1) - Phi1(alphak,0, alphak,1)) / h, (Phi1(alphak,0, alphak,1 + h) - Phi1(alphak,0, alphak,1)) / h )
          |   b <- ( Phi2(alphak,0 + h, alphak,1) - Phi2(alphak,0, alphak,1) / h, Phi2(alphak,0, alphak,1 + h) - Phi2(alphak,0, alphak,1) / h )
          |   c <- Isolve(a, b)
          |   alphak+1,0 <- alphak,0 + c0
          |   alphak+1,1 <- alphak,1 + c1
          | alpha
    
```

**Рисунок 5. Программа для вычисления выходного напряжения электронно-управляемого делителя напряжения, реализованная методом Ньютона**

Полученная математическая модель показывает возможность описания поведения нелинейных электронных приборов при помощи метода математической регрессии, основанного на сериях экспериментальных измерений статических характеристик данных приборов при достаточно больших массивах данных. Таким образом, получение численных значений для коэффициентов выбранного типа прибора может быть автоматизировано на всех этапах, включающих в себя автоматизированное электронное устройство, осуществляющее снятие

серии статических характеристик и описанный алгоритм подбора коэффициентов полиномов, позволяющий составить необходимый набор математических функций.

### Список литературы:

1. Калиенко И.В. Аппроксимация вольтамперных характеристик полевых транзисторов на основе кубических сглаживающих сплайнов // Измерительная техника. Май, 2001. с. 60-63.
2. В.Л. Чечурин, Н.В. Коровкин, А.С. Адалев. Идентификация и оптимизация электромагнитных параметров электротехнических устройств: учеб.-метод. пособие / В. Л. Чечурин [и др.] – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2010. – 202 с.
3. А.С. Адалев, Н.В. Коровкин, О.В. Фролов, В.С. Чудный. Свойства и методы решения обратных задач электротехники и электроэнергетики: учеб. пособие / А.С. Адалев [и др.] – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2010. 217 с.
4. Воржев В.Б., Калиенко И.В. Применение математической регрессии для определения параметров трехфазного асинхронного двигателя // Вестник ДГТУ. - 2013. - № 5/6 (74).
5. Воржев В.Б., Балдин О.В., Рогов И.Е. Аппроксимация вольт-амперных характеристик полевых транзисторов экспоненциальными кривыми с полиномиальными показателями // Современные проблемы науки и образования [Электронный ресурс]: электрон. науч. журн. – 2015. - №2. Режим доступа: <http://www.science-education.ru/129-21621>.
6. Дьюб Динеш С. Электроника: схемы и анализ. Москва: Техносфера, 2008. – 432 с.
7. М.Х. Джонс. Электроника – практический курс. Москва: Постмаркет, 1999. – 528 с.
8. Гмурман В.Е. Теория вероятностей и математическая статистика: Учеб. Пособие. – 12-е изд., перераб. – М.: Высшее образование, 2006. – 479 с.
9. Численные методы. Сборник задач: учеб. пособие для вузов / В. Ю. Гидаспов, И. Э. Иванов, Д. Л. Ревизников и др.; под. ред. У. Г. Пирумова. – М.: Дрофа, 2007. – 144 с.

**РУБРИКА**  
**«ЭНЕРГЕТИКА»**

**РАСЧЕТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ**

***Нарбекова Анастасия Андреевна***

*студент 4 курса, теплоэнергетического факультета  
Самарский государственный технический университет  
РФ, г. Самара  
E-mail: [wik.nas@yandex.ru](mailto:wik.nas@yandex.ru)*

***Рахимова Юлия Игоревна***

*канд. пед. наук, доц., Самарский государственный технический университет  
РФ, г. Самара*

***Горшенин Андрей Сергеевич***

*канд. пед. наук, доц., Самарский государственный технический университет  
РФ, г. Самара*

**CALCULATED CHARACTERISTICS OF HEAT INSULATION MATERIALS**

***Anastasia Narbekova***

*student a 4th year of the heat power engineering faculty, Samara State Technical University,  
Russia, Samara*

***Julia Rahimova***

*associate Professor, Candidate of Pedagogical Sciences, Samara State Technical University,  
Russia, Samara*

***Andrey Gorshenin***

*associate Professor, Candidate of Pedagogical Sciences, Samara State Technical University,  
Russia, Samara*

**АННОТАЦИЯ**

Определение точных значений теплотехнических характеристик имеет большое значение при проектировании зданий и помещений любого назначения, промышленных объектов и другие. Необходимо учитывать все условия, в которых могут эксплуатироваться материалы и их особенности.

**ABSTRACT**

Determination of the exact values of thermal characteristics is of great importance in the design of buildings and premises for any purpose, industrial facilities and others. It is necessary to take into account all the conditions in which the materials can operate and their features.

**Ключевые слова:** характеристики теплоизоляции, коэффициент теплопроводности, паропроницаемость, коэффициент теплоусвоения.

**Keywords:** thermal insulation characteristics, the coefficient of thermal conductivity, vapor permeability, heat transfer coefficient.

Одной из главных задач российской экономики является грамотное использование энергетических ресурсов, то есть энергоэффективность - оптимальное соотношение между стоимостью теплоизоляционной конструкции и стоимостью тепловых потерь через изоляцию в течение расчетного срока эксплуатации. С помощью высокоэффективной промышленной тепловой изоляции можно значительно сократить расходы теплоты в окружающую среду, тем самым более рационально использовать тепловую энергию. В настоящее время на российском рынке появилось большое количество отечественных и зарубежных материалов. Для правильного подбора необходимого продукта нужны достоверные данные о его технических характеристиках и эксплуатационных свойствах.

Значения характеристик теплоизоляционных материалов в конструкциях под воздействием эксплуатационных факторов и погоды изменяются во времени и могут существенно отличаться от значений, которые указываются в ГОСТах и технических условиях эксплуатации. Основными расчетными характеристиками теплоизоляционных материалов являются коэффициент теплопроводности, паропроницаемость, коэффициент теплоусвоения.

При расчете теплопроводности теплоизоляционных материалов в конструкциях, которые состоят из одного или нескольких слоев теплоизоляционного изделия, защитного слоя, а также элементов крепления (в состав таких конструкций могут входить пароизоляционный, предохранительный и выравнивающий слои), учитывают номинальное значение теплопроводности материала в сухом состоянии, а так же влияние влажности и температуры, влияние возможной усадки материала в ходе эксплуатации и старение материала. Так как коэффициент теплопроводности ( $\lambda$ ) является одним из важнейших показателей, благодаря которому оценивается способность материала проводить тепло, необходимо его правильно рассчитать, учитывая особенности конструкций. Он зависит от природы вещества, его агрегатного состояния, температуры и давления (для газов). Чем ниже значение характеристики, тем лучше теплоизоляционные свойства материала. Коэффициент изолирующих материалов не должен превышать 0,04-0,06 Вт/(м·К). В основном значения коэффициента теплопроводности определены экспериментально и содержатся в справочной литературе.

Коэффициент теплопроводности пористых материалов зависит от объёмной доли пор, их размера, а также от физических свойств жидкости или газа, заполняющих поры. Например, для сухого кирпича  $\lambda = 0,35$  Вт/(м·К), для воды  $\lambda = 0,6$  Вт/(м·К), а для влажного кирпича  $\lambda = 1,0$  Вт/(м·К). Этот эффект может быть объяснен конвективным переносом теплоты, возникающая благодаря капиллярному движению воды внутри пористого материала.

Характеристика паропроницаемости ( $\mu$ ). Это способность материала пропускать водяные пары, которые содержатся в воздухе, под действием разности их парциальных давлений на противоположных поверхностях слоя материала. Коэффициент широко используется при анализе свойств строительных материалов, особенно - утеплителей. С одной стороны, паропроницаемость хорошо влияет на микроклимат, а с другой – ведет к разрушению материалов, из которых построены дома вследствие влияния влаги. В таких случаях следует устанавливать дополнительный слой пароизоляции с внешней стороны дома. После этого утеплитель не будет пропускать пар. Значение коэффициента паропроницаемости находится в нормативных таблицах, и так, например паропроницаемость гипсокартона  $\mu = 0,075$  мг/(м·ч·Па), а кирпича или песка  $\mu = 0,15$  мг/(м·ч·Па).

При изменении температуры на поверхности материала важно понимать интенсивность поглощения теплоты теплоизоляцией. Такой характеристикой является коэффициент теплоусвоения — величина, характеризующая теплоусвоение материала. Отражает способность материала воспринимать теплоту при колебании температуры на его поверхности. Определяется отношением амплитуды колебания теплового потока к амплитуде колебания температуры на поверхности материала. С увеличением частоты колебаний температуры коэффициент теплоусвоения уменьшается. Коэффициент теплоусвоения материала  $S$  используется для расчётов стен, кровель, полов, теплоизоляционных конструкций и измеряется в Вт/(м<sup>2</sup>·°С). Характеристика так же представлена в нормативных таблицах (согласно СП 50.13330.2012).

Например, коэффициент теплоусвоения железобетона  $S = 17,98 \text{ Вт}/(\text{м}^2 \cdot ^\circ\text{C})$ , а пенопласта (ТУ 6-05-1179-75) и ПВ-1(ТУ 6-05-1158-78)  $S = 0,86 \text{ Вт}/(\text{м}^2 \cdot ^\circ\text{C})$  при периоде 24 часа.

В заключение можно сказать, что правильный подбор соответствующих характеристик теплоизоляционных материалов играет большую роль при расчете теплоизоляционных конструкций. Не учёт местных условий эксплуатации и неточное определение температуры среды повлияет на неправильный подбор толщины тепловой изоляции и соответственно увеличенные потери теплоты или же полному разрушению конструкции. Определение максимальных и минимальных температур при определенных условиях, учитывая влажность, позволяет правильно подобрать материал, который будет соответствовать необходимым требованиям, качественно прослужит весь период действия и повысит уровень надежности технических решений в области тепловой изоляции в промышленности и строительстве. Хорошие значения расчетных характеристик обеспечивают эксплуатационную надежность утеплителя и его способность удерживать заданную ранее форму.

### Список литературы:

1. СП 50.13330.2012. Тепловая защита зданий: утвержден приказом Министерства регионального развития Российской Федерации (Минрегион России) от 30 июня 2012 г. N 265 и введен в действие с 1 июля 2013 г. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200095525> (дата обращения: 12.12.2019) . –Текст: электронный.
2. СП 61.13330.2012 Тепловая изоляция оборудования и трубопроводов: утвержден приказом Министерства регионального развития Российской Федерации (Минрегион России) от 27 декабря 2011 г. N 608 и введен в действие с 01 января 2013 г. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200091050> (дата обращения: 12.12.2019) . –Текст: электронный.
3. СП 23-101-2004. Проектирование тепловой защиты зданий: УТВЕРЖДЕН И ВВЕДЕН В ДЕЙСТВИЕ с 1 июня 2004 г. совместным приказом ОАО "ЦНИИпромзданий" и ФГУП ЦНС N 01 от 23 апреля 2004 г. – URL: [http://проектируй.рф/wp-content/uploads/2015/12/sp\\_23-101-2004.pdf](http://проектируй.рф/wp-content/uploads/2015/12/sp_23-101-2004.pdf) (дата обращения: 12.12.2019) . –Текст: электронный.
4. Теплопередача: учебник / Исаченко В. П., Осипова В. А., Сукомел А. С. – Энергия, 1975 – 440 с.

## ХАРАКТЕРИСТИКА ЗАПАДНО-СИБИРСКОГО НЕФТЕГАЗОНОСНОГО БАСЕЙНА

*Разуваев Олег Русланович*

*магистрант, кафедра «Бурение нефтяных и газовых скважин»,  
Тюменский Индустриальный Университет,  
РФ, г. Тюмень*

*E-mail: [adam.parov@inbox.ru](mailto:adam.parov@inbox.ru)*

### АННОТАЦИЯ

Российская сырьевая база жидких углеводородов отличается высокой концентрацией. Большая часть запасов нефти страны сосредоточена в 11 уникальных и 179 крупных многопластовых месторождениях, в совокупности заключающих 69,8% запасов и обеспечивающих две трети нефтедобычи страны. Значительное число таких объектов расположено на территории Ханты-Мансийского Автономного Округа, в Западно-Сибирском нефтегазоносном бассейне, что сближает его с крупнейшим в мире НГБ Персидского залива. В статье автор проводит анализ нефтегазоности Западно-Сибирского бассейна.

Нефтегазоносность бассейна связана с отложениями юрского и мелового возраста. Большая часть нефтяных залежей находится на глубине 2000-3000 метров. Нефть Западно-Сибирского нефтегазоносного бассейна характеризуется низким содержанием серы (до 1, 1%), и парафина (менее 0, 5%), содержание бензиновых фракций высокое (40-60%), повышенное количество летучих веществ [1].

Качество нефти бассейна сравнительно высокое: 47% запасов бассейна представлено особо легкими и легкими сортами, еще 28% — средними по плотности нефтями. На мало - и среднесернистые нефти приходится около 70% запасов НГБ. Месторождения с запасами высококачественной нефти разведаны на всей территории бассейна, но значительное их число сосредоточено на севере бассейна. Месторождения менее качественной нефти локализованы большей частью в центральной части НГБ, крупнейшими из них являются Нововасюганское, Нижнетабаганское, Мамонтовское. Осадочный чехол Западно-Сибирского бассейна представлен мезозойско-кайнозойскими терригенными и вулканогенно-осадочными породами мощностью до 13 км. Нефтегазоносность в той или иной степени проявлена в восьми продуктивных горизонтах, приуроченных к юрско-меловым отложениям, в соответствии, с чем в бассейне выделяется восемь разновозрастных нефтегазоносных комплексов. Благодаря этому формируются многопластовые месторождения, характерные для Западной Сибири, включающие несколько разновозрастных залежей. Наиболее типичными примерами многопластовых объектов являются уникальные по запасам нефти Самотлорское, Красноленинское, Приобское месторождения.

Основными ловушками нефти в бассейне выступают крупные положительные структуры. Не все нефтегазоносные комплексы широко распространены по территории Западно-Сибирского нефтегазоносного бассейна (ЗСНБ). Самые молодые апт-альбский и сеноманский НГК развиты на севере и северо-западе бассейна и характеризуются преимущественной газоносностью. Нефть в этой части бассейна имеет подчиненное значение и чаще располагается в нефтяных оторочках нефтегазовых месторождений, которые могут быть сложены либо флюидом низкой плотности, либо тяжелой, вязкой нефтью, скопления которой иногда могут быть значительными и формировать собственные месторождения; ярким примером таких объектов служит Русское месторождение в Ямало-Ненецком АО. В отложениях апт-альбского и сеноманского НГК заключена примерно пятая часть запасов нефти бассейна.

Формированию богатых месторождений нефти и газа в Западно-Сибирском бассейне способствовали следующие факторы:

1. Огромные размеры бассейна и большие мощности осадочных толщ, которые формировались в условиях устойчивого непрерывного прогибания земной поверхности на протяжении всего мезозоя и палеогена.

2. Морской и прибрежно-морской характер отложений, наличие региональных экранов и коллекторов, обусловленных эвстатическими колебаниями уровня Мирового океана.

3. Наличие благоприятных гидрогеологических и геохимических режимов, способствовавших накоплению и сохранению органического вещества высокого качества.

4. Повышенный тектонический и тепловой режимы недр на протяжении всего мезозоя.

Самым сложным по строению и наиболее мощным (от 0,3 до 1,8 км) комплексом мегапровинции является юрский литолого-стратиграфический комплекс (ЮК): в его состав входит песчано-глинистая толща тюменской свиты нижней-средней юры (гор. Ю2–Ю10), песчано-алевролитовые отложения келловейоксфорда (гор. Ю1) и глинистые отложения баженской толщи (волжский ярус, гор. Ю0).

Наиболее выдающимися литолого-стратиграфическими подкомплексами в разрезе ЮК являются:

- регионально распространенная тюменская песчано-глинистая свита (нижняя-средняя юра) континентального генезиса мощностью от 0–20 м (Шаимский и Парабельский мегавалы, центральные участки Александровского свода в Томской обл.) до 800–1000 м и до 1400 м (юг и центр НПТР соответственно) [2];

- васюганская песчано-глинистая свита морского и прибрежно-континентального генезиса (келловей-оксфорд, аналоги: наунакская угленосная свита на юго-востоке, сиговская свита в Пур-Тазовской НГО и Енисей-Хатангском мегапрогибе);

- маломощная (2–10 м) георгиевская (кимеридж, глины) и абалакская (келловейоксфорд, глины) свиты, а также БС (волжский ярус, 10–70 м) морского, в том числе и глубоководного, генезиса, сложенная терригенно-кремнистыми породами.

Продуктивный пласт представляет собой толщу неравномерно переслаивающихся песчаников, алевролитов, аргиллитов с прослойками и линзами карбонатных пород и углей и имеет повсеместное распространение по площади месторождения.

Породы-коллекторы пласта представлены мелкозернистыми песчаниками и крупно-среднезернистыми алевролитами серыми и светло-серыми, с буроватым оттенком в случае нефтеносности. Характерными включениями являются растительный детрит, остатки растений, обугленной древесины, прослойки углей и углистых сланцев, толщина которых достигает 1- 1.5м [3].

Текстура пород однородная, микрослоистая, реже волнистая, линзовидная. Минералогический состав пород полимиктовый с близким содержанием кварца и полевых шпатов, второстепенным - обломков пород и примесным - слюд.

Коллектора цементированы глинистым цементом с примесью карбонатного. В составе глинистой компоненты цемента (по результатам рентгенофазового анализа) преобладает каолинит – 50.3%, в меньшем количестве присутствуют хлорит – 30.5%, гидрослюда – 15.6%, смешано-слоистые образования – 3.7%.

Низкие фильтрационно-емкостные свойства пласта обусловлены тем, что, во-первых, коллектора имеют высокий процент алевритовой фракции и довольно низкий коэффициент отсортированности, во-вторых значительное уплотнение коллекторов с интенсивной аутигенной цементацией. По фильтрационным свойствам разрез пласта представлен, в основном, коллекторами V (частость 73%), и IV класса (частость 20%). Одной из важных проблем при разработке нефтей, особенно крупных залежей Западной Сибири, является проблема низкой проницаемости продуктивных коллекторов.

В настоящее время большинство месторождений Западной Сибири находится на поздней стадии разработки, и характеризуются низкой текущей выработкой. Минерально-сырьевая база углеводородов в России истощается: годовая добыча не компенсируется приростом запасов, в структуре текущих запасов нарастает доля трудноизвлекаемых запасов. Практически все новые месторождения относятся к разряду мелких и мельчайших углеводо-

родных скоплений. Снижается эффективность геологоразведочных работ, их объемы в физическом выражении сокращаются [4].

По прогнозам невырабатываемые запасы могут составлять более 40 % начальных извлекаемых запасов (НИЗ), находящихся на балансе. На объектах с низкой выработкой отмечается высокая доля неуспешных геолого-технических мероприятий (ГТМ), проведенных в зонах с предполагаемой максимальной локализацией балансовых остаточных извлекаемых запасов (ОИЗ). В связи с этим становятся актуальными вопросы определения зон остаточных запасов и причин недостижения проектных показателей по накопленной добыче нефти.

Путем решения данных проблем являются методы интенсификации притока и повышения нефтеотдачи пластов.

#### **Список литературы:**

1. Гурари Ф.Г. Геологическое строение и нефтегазоносность нижней-средней юры Западно-Сибирской провинции / Ф.Г. Гурари, В.П. Девятков, В.И. Демин и др. – Новосибирск: Наука: СНИИГГиМС, 2005. – 156 с.
2. Конторович А.Э. Геология нефти и газа Западной Сибири / А.Э. Конторович, И.И. Нестеров, Ф.К. Салманов и др. – М.: Недра, 1975. – 697 с
3. Скоробогатов В.А. Юрский нефтегазоносный комплекс Западной Сибири: запасы, ресурсы, будущее / В.А. Скоробогатов, Н.Ю. Юферова, Л.В. Строганов // Материалы научно-практической конференции «Геология и нефтегазоносность Западно-Сибирского мегабассейна». Ч. 1. – Тюмень, 2004. – С. 98–120.
4. Хисамов Р.С. Эффективность выработки трудноизвлекаемых запасов нефти: Учебное пособие / Р.С. Хисамов. - Казань: Изд-во «Фэн» академии наук РТ, 2013, - 310 с.

## КЛАССИФИКАЦИЯ МЕТОДОВ ИНТЕНСИФИКАЦИИ ПРИТОКА И ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ВСКРЫТИЯ ПРОДУКТИВНЫХ ПЛАСТОВ НА МЕСТОРОЖДЕНИЯХ ЗАПАДНОЙ СИБИРИ

*Разуваев Олег Русланович*

*магистрант, кафедра «Бурение нефтяных и газовых скважин»,  
Тюменский Индустриальный Университет,*

*РФ, г. Тюмень*

*E-mail: [adam.parov@inbox.ru](mailto:adam.parov@inbox.ru)*

### АННОТАЦИЯ

Интенсификацией добычи углеводородов – называют, работы, проводимые в призабойной зоне пласта, для уменьшения скин. На продуктивность скважины влияют два параметра – забойное давление и скин. Чем ниже забойное давление, тем больше дебит скважины. Все явления, ухудшающие условия фильтрации жидкости из пласта, называются скин-эффектом. Любые преграды, мешающие течению флюида в пласте, называются СКИНом. Снижение скин-фактора ведет к улучшению естественных свойств пласта (увеличению проницаемости). В статье автор анализирует методы интенсификации притока и повышения качества вскрытия продуктивных пластов.

Выбор метода интенсификации основывается на тщательном изучении термодинамических условий и состояния призабойной зоны скважины (ПЗС), состава пород и жидкостей, а также систематического изучения накопленного промыслового опыта на месторождении.

Особое значение имеют текущие и специальные исследования. Основные задачи текущих исследований заключаются в получении информации о текущем состоянии разработки месторождения и осуществлении оперативного контроля над работой системы добычи газа, включающей в себя «продуктивный пласт - добывающие скважины - газосборная сеть - узел входа шлейфов в УКПГ (ДКС)».

Текущие исследования проводятся с целью установления оптимального технологического режима работы и проверки параметров призабойной зоны пласта.

По результатам текущих исследований определяются следующие параметры:

- условно-статическое пластовое давление;
- текущее рабочее давление, температура и дебит добывающей скважины;
- коэффициенты фильтрационного сопротивления призабойной зоны эксплуатационной скважины;
- коэффициенты проницаемости, пористости, толщины газоотдающих интервалов;
- приведенный радиус скважины;
- количественное соотношение жидкой фазы и мехпримесей в потоке газа;
- коэффициенты гидравлического сопротивления лифтовых труб, фонтанной арматуры скважины и выкидных линий.

Специальные газодинамические исследования позволяют установить не только продуктивность скважин, но и количественно определить наличие в потоке газа мехпримесей и пластовой жидкости при различных дебитах скважин. Специальные исследования должны также включать следующие виды работ:

- контроль за перетоками газа в вышележащие горизонты по некачественному цементному камню;
- установление эффективности различных методов интенсификации притока газа и водоизоляции;
- определение интервалов образования гидратов в скважинах и выкидных линиях;
- опробование новых методов исследования скважин.

Все виды воздействий на призабойную зону пласта можно разделить на следующие группы: физико-химические, механические, тепловые, физические и комплексные.

К физико-химическим методам относятся: соляно-кислотная обработка (СКО), глино-кислотная обработка (ГТО), пенокислотная обработка, обработка с растворителями и кислотами [1].

К механическим методам относятся: кумулятивная перфорация, щадящая перфорация, гидравлический разрыв пласта (ГРП), имплозионный метод очистки забоя и пласта [1].

К тепловым методам воздействия относятся: электротепловая обработка, прогрев призабойной зоны пласта (ПЗП) паром, термоакустическое воздействие, термокислотная обработка.

К физическим методам воздействия на ПЗП относятся: виброволновое воздействие, акустическое воздействие, ультразвуковое воздействие, электроразрядное воздействие [1].

К комплексным методам относятся: виброволновое воздействие с освоением, водоизоляция и виброволновое воздействие, ультразвуковое воздействие с освоением, термогазохимическое воздействие [1].

Известны и другие методы повышения нефтеотдачи продуктивных пластов: первичные, вторичные и третичные. К первичным методам относят те процессы добычи нефти, которые основаны на естественной энергии пласта, то есть водонапорный, упругий, газовый процессы эксплуатации скважин и различные их комбинации [2].

Все процессы, основанные на закачке в продуктивный пласт (возврате) пластовой воды, включены во вторичные методы увеличения нефтеотдачи [2].

К третичным по этой классификации отнесены методы, основанные на модификации вторичных методов, а также использующие самостоятельные способы интенсификации процессов извлечения нефти [2].

Подробнее рассмотрим наиболее эффективные методы для улучшения качества добываемой продукции на примере одного из месторождений Западной Сибири.

Бурение горизонтальных скважин - одним из наиболее перспективных направлений повышения эффективности выработки трудноизвлекаемых запасов нефти, сосредоточенных в тонких и низкопроницаемых коллекторах. Основной задачей горизонтальных скважин является увеличение поверхности контакта с коллектором и вследствие чего повышение коэффициента извлечения нефти, либо опережающий отбор вовлекаемых запасов.

Наиболее интенсивный рост производительности ГС наблюдается в области малых длин скважин. Для поддержания производительности ГС в терригенных коллекторах необходимо периодически проводить мероприятия по интенсификации притока.

Гидравлический разрыв пласта (ГРП) – при нём создаются трещины в горных породах, прилегающих к скважине, из-за давления на забое скважины в результате нагнетания в породы вязкой жидкости. Образующиеся трещины могут быть как вертикальными, так и горизонтальными с протяжённостью до нескольких десятков метров и шириной от нескольких миллиметров до сантиметров. Далее в образовавшиеся трещины закачивается смесь вязкой жидкости с твёрдыми частичками, чтобы трещины не смыкались под горным давлением ГРП проводится в низкопроницаемых пластах, где отдельные зоны и пропластки не вовлекаются в активную разработку, что снижает нефтеотдачу объекта в целом. При проведении ГРП создаваемые трещины, пересекая слабодренируемые зоны и пропластки, обеспечивают их разработку, углеводороды фильтруется из пласта в трещину гидроразрыва и по трещине к скважине, тем самым увеличивая газонефтеотдачу [2].

Глино-кислотная обработка - наиболее предпочтительной для условий пластов с трудноизвлекаемыми запасами является применение глино-кислотных обработок. В первую очередь это связано с содержанием в коллекторах алюмосиликатного глинистого материала, низкой проницаемости и необходимостью воздействовать кислотой именно на скелет породы. Поэтому в большинстве случаев в терригенных полимиктовых коллекторах месторождений Западной Сибири проводятся глино-кислотные обработки.

Такие обработки песчаных формаций направлены на растворение минералов, загрязнений, снижающих проницаемость прискважиной зоны, а не на создание новых проницаемых каналов («червоточин»), как в случае с карбонатами. Терригенные породы Западной Сибири содержат мало карбонатов, поэтому применяют двухступенчатую кислотную обработку.

Гидродинамические методы - используются для интенсификации текущей добычи нефти, увеличения степени извлечения нефти, уменьшения объёмов прокачиваемой через пласты воды и снижения текущей обводнённости добываемой жидкости. Интегрированные технологии являются отдельной группой, не относящейся к обычному заводнению водой, для поддержания пластового давления. Прирост добычи достигается из-за того, что вертикальные перетоки в слоисто-неоднородном пласте при помощи малопроницаемых перемычек из низкопроницаемых слоёв в высокопроницаемые с использованием специального режима нестационарного воздействия.

Таким образом, все виды воздействий на призабойную зону пласта можно разделить на такие методы, как физико-химические, механические, тепловые, физические и комплексные.

### **Список литературы:**

1. Газизов, А.А. Интенсификация добычи нефти в осложнённых условиях / А.Ш. Газизов, М.М. Кабиров, Р.Г. Ханнанов. – Казань, 2008. – 5с.
2. Хисамов Р.С. Эффективность выработки трудноизвлекаемых запасов нефти: Учебное пособие. Казань: Изд-во «Фэн» академии наук РТ, 2013, 310 с.

## ТЕХНОЛОГИЯ ПЕРВИЧНОГО ВСКРЫТИЯ ПЛАСТОВ НА КОМСОМОЛЬСКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ

*Разуваев Олег Русланович*

*магистрант, кафедра «Бурение нефтяных и газовых скважин»,  
Тюменский Индустриальный Университет,  
РФ, г. Тюмень*

*E-mail: [adam.parov@inbox.ru](mailto:adam.parov@inbox.ru)*

В зависимости от горно-геологических условий и гидродинамического состояния месторождения используются три способа первичного вскрытия продуктивных пластов, главным отличительным признаком которых является перепад давления, создаваемый при бурении продуктивного пласта.

Первый способ основан на принципе избыточного давления в скважине над пластом (вскрытие на вытеснение). Создание репрессии позволяет поддерживать безопасные с точки зрения предотвращения ГНВП условия бурения скважины. Этот способ вскрытия пластов является основным в мировой и отечественной практике. Полевой опыт показывает, что эффективность репрессивного метода бурения скважин в несложных условиях. В сложных условиях (низкая прочность горных пород, наличие в разрезе поглощающих пластов, пластов с аномально низкими пластовыми давлениями (АНПД)) применение данного способа сопрягается:

- гидроразрывами горных пород,
- поглощениями бурового раствора,
- прихватами инструмента,
- значительным загрязнением ПЗП и др. явлениями

Второй способ вскрытия пластов включает регулирование давления в скважине на уровне, близком к пласту (вскрытие пластов при "равновесии"). Во избежание газонефтяных и водных явлений (ГНВП) и выбросов, применение данного способа возможно только при определенных условиях бурения и допустимых пределах снижения давления в скважине. Данный способ реализуется с использованием растворов низкой плотности, аэрированных жидкостей и пен. Иногда используются 2 вида бурового раствора.

Третий способ вскрытия пластов реализуется по принципу поддержания забойного давления на уровне ниже пласта (вскрытие пластов на депрессии). Этот метод в настоящее время все более широко применяется в буровой практике в условиях низких пластовых давлений.

Способ вскрытия слоев на депрессии предполагает использование промывочных жидкостей, характеризующихся низкой плотностью (аэрированные растворы, пены, газы). Вскрытие пластов на режиме вытеснения осуществляется с применением буровых растворов такой плотности, при которой обеспечивается минимально необходимое вытеснение по пласту:

- 10% - при глубине пластов до 1200м;
- 5% - при глубине пластов более 1200м.

Пласты с аномально высокими пластовыми давлениями (АВПД) характеризуются повышенным коэффициентом аномальности ( $ka \geq 1,2$ ). Вскрытие пластов с АВПД в основном осуществляется на режиме репрессии.

В то же время отмечается, что чем выше коэффициент аномалии, тем меньше разница между пластовым давлением и давлением разрыва пласта или пластовым давлением поглощения. Поэтому следует ограничивать и верхний предел репрессии:

- при глубине пластов до 1200м – 1,5 МПа;
- при глубине пластов более 1200 – 2,5 - 3,0 Мпа

Для снижения риска нефтегазопроявлений ограничивают скорость подъема бурильной колонны при СПО (поршневой эффект), снижают вязкость бурового раствора, ограничивают время нахождения скважины без промывки.

В случае необходимости замены бурового раствора в скважине на бурение должен быть его запас в объеме, равном полуторакратному объему скважины.

При вскрытии пластов с аномально высоким пластовым давлением необходима возможность герметизации устья скважины при возникновении нефтегазопроявлений. Это достигается путем монтирования противовыбросного оборудования.

В процессе вскрытия пласта используют два вида бурового раствора – для бурения (плотность подбирается в соответствии с гидростатическим и пластовым давлениями) и для предотвращения нефтегазопроявлений (более высокая плотность).

Перед началом последующего долбления операцию смены растворов проводят в обратной последовательности.

Для получения аэрированных жидкостей и пен используются газогенераторные установки и компрессоры.

В качестве основы буровых растворов используются техническая вода с поверхностно-активными веществами, нефть, дизельное топливо.

Сепараторы нефти и газа, дегазаторы, сепараторы шлама, механические разрушители пены и другие приборы использованы для того чтобы очистить буровой раствор от просверленной породы, входящей жидкости резервуара.

Отрицательный перепад давления предотвращает ухудшение пластовых свойств ПЗП, поскольку в процессе вскрытия пласта происходит движение пластовой жидкости из пласта в скважину и кольматация пор и каналов твердой фазой и фильтратом раствора не происходит.

Это значительно сокращает последующие сроки освоения скважины и ее ввода в эксплуатацию, удельный дебит скважин увеличивается в 2-4 раза.

Рассмотренная технология вскрытия пластов предполагает использование роторного метода бурения или применение винтовых забойных двигателей.

Проблема качественного вскрытия продуктивного пласта весьма глубока, хотя до настоящего времени понимается довольно ограниченно — главным образом уделяется внимание буровым растворам, минимально снижающим проницаемость призабойной зоны. Наиболее доступный для изменения фактор - обработка буровых (позднее тампонажных) растворов с целью снизить или довести даже до нулевого значения водоотдачу буровых (и цементных) растворов.

При бурении в продуктивном коллекторе в связи с нарушением напряженного состояния пород в пристволенной зоне, проникновением фильтрата бурового (и цементного) раствора в пласт, взаимодействием с пластовой газожидкостной смесью и горной породой происходят сложные физико-химические процессы. Фильтрат, проникая в продуктивный пласт, резко уменьшает проницаемость последнего для нефти и газа, что приводит к ряду необратимых процессов. Частично проникает в пласт и твердая фаза буровых растворов; при гидро-разрывах пластов значительное количество бурового раствора поступает в пласт, блокируя продвижение флюида к скважине.

Если исходить из условий максимального сохранения природного состояния коллектора, то продуктивный пласт необходимо вскрывать при условии депрессии или равновесия между пластовым и забойным давлениями. Однако в настоящее время отсутствуют технические средства, которые могли бы надежно обеспечить такие условия проводки скважин (вращающиеся превенторы, дистанционные управляемые дроссели, сепараторы бурового раствора). Поэтому на практике вынуждены вскрывать пласты в условиях репрессии. Репрессия как фактор имеет превалирующее значение: от нее зависят все остальные процессы взаимодействия пласта с буровым раствором. Репрессия является также причиной изменения естественной раскрытости трещин и влияет на степень деформации пород в прискважинной зоне.

Таким образом, выбор оптимальной рецептуры бурового раствора для вскрытия продуктивного пласта рассматривается как ключевой момент сохранения коллекторских свойств пласта. Методический выбор компонентного состава бурового раствора для вскрытия продуктивного пласта обосновывается по результатам оценки его влияния на изменение проницаемости пористой среды и по коэффициенту восстановления проницаемости образцов керна после фильтрации бурового раствора при реальных перепадах давлений, возникающих при первичном вскрытии.

**Список литературы:**

1. Алиев З.С., Бондаренко В.В. Исследование горизонтальных скважин: учебное пособие. – М.: ФГУП Изд-во "Нефть и газ" РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина, 2014. – 300 с.
2. Кустышев А.В. Эксплуатация скважин на месторождениях Западной Сибири.- Тюмень: Изд-во «Вектор Бук», 2012.- 168 с.

**МАТЕРИАЛЫ, СОДЕРЖАЩИЕ ЦЕОЛИТ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТЭК****Яруллина Аделя Азатовна***студент, Казанский государственный энергетический университет,  
РФ, г. Казань**E-mail: [adelya.jarullina@yandex.ru](mailto:adelya.jarullina@yandex.ru)***Маминова Лариса Валентиновна***ст. преподаватель, Казанский государственный энергетический университет  
РФ, г. Казань***MATERIALS CONTAINING ZEOLIT IN FUEL ENTERPRISES****Adelya Yarullina***student, Kazan state power engineering University,  
Russia, Kazan***Larisa Maminova***senior lecturer, Kazan state power engineering University,  
Russia, Kazan***АННОТАЦИЯ**

Приведены характеристики наиболее широко применяемых цеолитсодержащих сорбционных материалов. Показана статическая обменная емкость и набухаемость цеолита. Показаны примеры их для очистки жидких и газовых сред на предприятиях ТЭК.

**ABSTRACT**

The characteristics of the most widely used zeolite-containing sorption materials are given. The static exchange capacity and swelling of zeolite are shown. Examples of them for purification of liquid and gas environments at the enterprises of fuel and energy complex are shown.

**Ключевые слова:** сорбция, очистка газов, очистка жидкостей, цеолит.

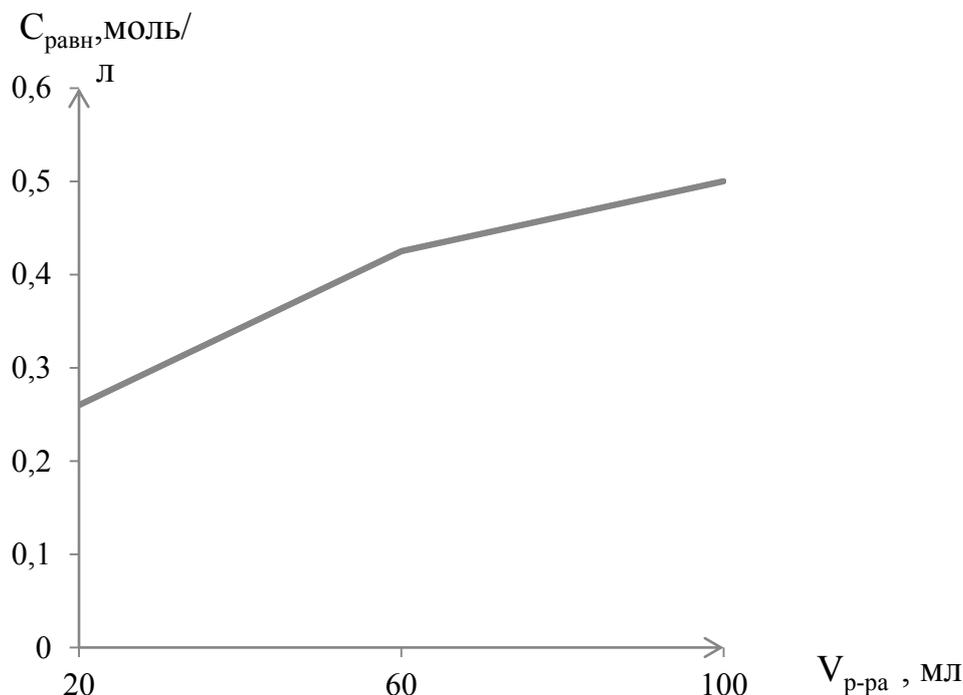
**Keywords:** sorption, gas cleaning, liquid cleaning, zeolite.

Природные цеолитсодержащие сорбционные материалы - относительно новый класс минерального сырья, используемого в технологических процессах очистки и доочистки жидких и газовых сред на предприятиях ТЭК. Развитая удельная поверхность, хорошие адгезионные, адсорбционные и ионообменные свойства цеолитов дают возможность эффективно извлекать с их помощью из очищаемых жидких сред взвешенные, коллоидные и растворенные загрязняющие вещества органического и неорганического происхождения, в том числе ионы аммония, тяжелые металлы и радионуклиды.

На предприятиях ТЭК цеолиты используются для осушки и очистки различных газов и жидкостей, в частности природного газа при подготовке его к транспортировке в трубопроводах при отрицательных температурах, технологического воздуха при органическом синтезе; газообразных углеводородов, пирогаза, хлористого метила, ксилольной и этилен-этановой фракций, хлора и других видов промежуточного сырья при производстве каучука, резин, пластмасс; маслофреоновых смесей в холодильниках; трансформаторного масла

Одним из основных видов техногенных отходов предприятий ТЭК являются промышленные сточные воды. В ряде случаев, промышленные стоки предприятий через городской коллектор, биологические очистные сооружения сбрасываются в реки, не претерпевая существенных изменений по основным типам загрязнений и, в первую очередь, по содержанию тяжелых металлов. Определена статическая обменная емкость цеолитсодержащего сорбционного материала Татарско-Шатрашанского месторождения по извлечению ионов меди на

модельном 0,025 н растворе  $\text{Cu}_2 \text{SO}_4$  (рис.1). Для данного месторождения физико-механические показатели находятся в следующих пределах: насыпная плотность – 0,68-0,77 г/см<sup>3</sup>; механическая прочность на раздавливание: при 20<sup>0</sup>С - 37-68 кг/см<sup>2</sup>, при 250<sup>0</sup>С – 64-117 кг/см<sup>2</sup>; водостойкость: без кипячения – 93,4-99,2 %, с кипячением – 63,9 - 91,29 %; виброизнос – 0,31-0,79 %; крупность 0,063-0,5 мкм.



**Рисунок 1. Изотерма сорбции ионов меди цеолитсодержащим материалом [1]**

По полученным данным видно, что чем больше объем исследуемого раствора, тем меньшее количество вещества будет поглощаться исследуемым сорбентом.

Набухаемость данного цеолитсодержащего материала составила 33%. Так как сорбент имеет тонкую структуру, то раствор не может использоваться без дальнейшей очистки, например методом фильтрации [1].

Таким образом, на предприятиях ТЭК метод сорбционной очистки получил достаточно широкое распространение вследствие высокой эффективности и отсутствия вторичных загрязнений. Сорбционные материалы поглощают из водных растворов металлы практически до любых остаточных концентраций.

#### **Список литературы:**

1. Горожанкина П.В. Исследование сорбционных процессов на цеолитсодержащих материалах: маг. дис. – Казань, 2018. – 82 с.
2. Климов Е.С., Бузаева М.В. Природные сорбенты и комплексоны в очистке сточных вод. – Ульяновск.: УлГТУ, 2011. – 201 с.

## РУБРИКА

## «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

**СУЩНОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

*Алексеева Алина Дмитриевна*

*магистрант, кафедра гражданско-правовых дисциплин,  
Московский городской педагогический университет,  
РФ, г. Москва*

*E-mail: [lepikhina-93@mail.ru](mailto:lepikhina-93@mail.ru)*

Некоммерческие организации являются активным участником общественных отношений в нашем государстве, они создаются для достижения социальных, благотворительных, культурных, образовательных, научных и иных важных общественно полезных целей и выполняют важные социально-экономические функции, в связи с чем регулирование их деятельности имеет огромное значение для общества и государства в целом.

Одним из направлений регулирования деятельности некоммерческих организаций со стороны государства является осуществление государственного контроля за их деятельностью.

Государственный контроль в общем виде осуществляется с целью обеспечения стабильного существования и развития государства, реализации прав и свобод человека и гражданина.

Следует согласиться с мнением Ф. Н. Фаткуллина, который считает, что государство, воздействуя на общественные отношения, не может не контролировать выполнение устанавливаемых им норм, вырабатываемых целевых программ, законов и подзаконных актов [7, с. 100].

В соответствии со ст. 2 Федерального закона «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» [1, с. 8] государственный контроль (надзор) – это деятельность уполномоченных органов государственной власти, направленная на предупреждение, выявление и пресечение нарушений юридическими лицами, их руководителями и иными должностными лицами, индивидуальными предпринимателями, их уполномоченными представителями требований, установленных федеральными законами и принимаемыми в соответствии с ними иными нормативными правовыми актами РФ, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ, посредством организации и проведения проверок юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, организации и проведения мероприятий по профилактике нарушений обязательных требований, мероприятий по контролю, осуществляемых без взаимодействия с юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями, принятия предусмотренных законодательством РФ мер по пресечению и (или) устранению последствий выявленных нарушений, а также деятельность указанных уполномоченных органов государственной власти по систематическому наблюдению за исполнением обязательных требований, анализу и прогнозированию состояния исполнения обязательных требований при осуществлении деятельности юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями.

Контроль за деятельностью некоммерческих организаций осуществляется в соответствии со ст. 32 Федерального закона «О некоммерческих организациях». Под действие указанной статьи не подпадают такие некоммерческие организации, как бюджетные и казенные учреждения, контроль за деятельностью которых осуществляется на ведомственном уровне.

Государственный контроль в отношении некоммерческих организаций направлен на предупреждение, выявление и пресечение нарушений требований законодательства такими организациями.

Предметом государственного контроля некоммерческих организаций является соответствие деятельности этих организаций, в том числе деятельности по расходованию денежных средств и использованию иного имущества, целям, заявленным в уставе организации.

Государственный контроль за деятельностью некоммерческих организаций основывается на таких принципах, как:

- законность;
- невмешательство в деятельность некоммерческих организаций;
- презумпция добросовестности некоммерческих организаций;
- открытость и доступность для некоммерческих организаций нормативных правовых актов РФ, соблюдение которых проверяется при осуществлении контроля, информации об организации и осуществлении контроля, о правах и обязанностях центрального аппарата и территориальных органов Министерства юстиции РФ, их должностных лиц, за исключением той информации, свободное распространение которой запрещено законодательством;
- ответственность органов контроля и их должностных лиц за нарушение законодательства РФ при осуществлении контроля;
- недопустимость взимания органами контроля с некоммерческих организаций платы за проведение мероприятий при осуществлении контроля.

Государственный контроль за деятельностью некоммерческих организаций осуществляется в таких организационных формах, как: посещение различных мероприятий, проводимых некоммерческими организациями, анализ отчетности некоммерческих организаций, проведение проверок.

Наиболее полное представление о деятельности некоммерческой организации позволяют сформировать проверки, которые являются основной формой контроля за деятельностью некоммерческих организаций.

В соответствии с ч. 3 ст. 32 Федерального закона «О некоммерческих организациях» некоммерческая организация обязана представлять в уполномоченный орган документы, в которых содержится отчет о деятельности организации, сведения о персональном составе руководящих органов, о целях расходования денежных средств и использования иного имущества.

Кроме того, иностранные организации, осуществляющие функции иностранного агента, должны проходить ежегодную аудиторскую проверку и представлять соответствующее аудиторское заключение в уполномоченный орган.

Порядок проведения проверок некоммерческих организаций регулируется Административным регламентом исполнения Министерством юстиции РФ государственной функции по осуществлению контроля за соответствием деятельности некоммерческих организаций уставным целям и задачам, филиалов и представительств международных организаций, иностранных некоммерческих неправительственных организаций заявленным целям и задачам, а также за соблюдением ими законодательства РФ [2].

План проведения проверок некоммерческих организаций утверждается Министром юстиции РФ, его заместителем или руководителем территориального органа Министерства юстиции РФ, к компетенции которого относятся вопросы государственной регистрации некоммерческих организаций и организации контроля за их деятельностью.

Некоммерческая организация включается в План проведения таких проверок не чаще одного раза в течение трех лет. Для организаций, выполняющих функции иностранного агента, проведение проверок обязательно один раз в год.

Таким образом, проведение контрольных мероприятий в отношении некоммерческих организаций достаточно подробно регламентируется законодательством и подзаконными нормативными правовыми актами Министерства юстиции РФ. Вместе в правоприменитель-

ной практике нередко возникают проблемы, связанные как с порядком проведения проверок, так и с реализацией решений, принимаемых по их результатам.

Так, прокурор Санкт-Петербурга обратился в суд с административным иском о ликвидации Межрегионального профсоюза и его исключении из Единого государственного реестра юридических лиц, указав в обоснование своих требований на незаконность регистрации Межрегионального профсоюза в качестве некоммерческой организации. Незаконность регистрации, по мнению прокурора, выражается в том, что представленный организацией Устав не соответствует требованиям федерального законодательства, что является грубым и неустранимым нарушением. Также прокурор указал на неоднократное осуществление деятельности, противоречащей уставным целям организации, в осуществлении ею деятельности иностранного агента без уведомления компетентного органа. Осуществление деятельности, противоречащей уставным целям, выразилось в размещении в сети Интернет статьи «Платон нам не друг», в которой Межрегиональный профсоюз поддержал протесты дальнбойщиков против введения нового дорожного налога, а также в размещении статьи «Импортозамещение превращается в пошлый водевиль», в которой анализируется состояние промышленности в России в период импортозамещения и критикуются решения руководства страны.

По мнению прокурора эти действия не направлены на предоставление и защиту социальных, трудовых прав и интересов членов профсоюза, что является целью создания организации. Санкт-Петербургский городской суд искивые требования прокурора удовлетворил и вынес решение о ликвидации Межрегионального профессионального союза «Рабочая Ассоциация» [6].

Однако Судебная коллегия по административным делам Верховного Суда РФ отменила решение нижестоящего суда при рассмотрении дела в апелляционной инстанции, указав при этом, что суд самостоятельно расценил нарушение административным ответчиком требований законодательства о внесении изменений в Устав как осуществление деятельности с грубыми и неустранимыми нарушениями закона. Тогда как административный истец в качестве грубых и неустранимых нарушений заявлял несоответствии определенных пунктов Устава предписаниям законодательства.

При этом в Постановлении Верховного Суда РФ от 27. 12. 2016 года № 64 «О некоторых вопросах, возникающих при рассмотрении судам дел, связанных с приостановлением деятельности или ликвидацией некоммерческих организаций, а также запретом деятельности общественных или религиозных объединений, не являющихся юридическими лицами» [3, с. 8] указывается, что при осуществлении контроля за реализацией властных требований уполномоченного органа суд не вправе самостоятельно изменять правовые основания административного искового заявления, например, определять нарушения как грубые и неоднократные, если уполномоченный орган их не расценивал в качестве таковых. Допущенные же Межрегиональным профсоюзом нарушения в Уставе, на которые ссылается прокурор, нельзя признать грубыми и неустранимыми, так как они могут быть устранены законным способом.

Публикация же статей в сети Интернет по вопросам, не соответствующим целям деятельности организации, по мнению Судебной коллегии, не характеризуется таким признаком, как систематичность, что является обязательным для вынесения решения о привлечении организации к ответственности.

В связи с этим Судебная коллегия по административным делам Верховного Суда РФ признала, что ликвидация Межрегионального профсоюза не является соразмерной и адекватной мерой за допущенные организацией нарушения, без которой невозможно устранить такие нарушения и достигнуть социально значимой цели. Решение о ликвидации Межрегионального профсоюза было отменено [5].

Схожую позицию в отношении применения мер ответственности по результатам проверок деятельности организаций занимает и Конституционный Суд РФ, который указывает, что принятие решения о ликвидации юридического лица в качестве меры, необходимой для защиты прав и законных интересов других лиц, возможно только в случае, когда неодно-

кратные нарушения закона в своей совокупности настолько существенны, что устранить их иным образом невозможно[4].

Таким образом, при проведении проверок и вынесении решений по их результатам уполномоченные органы зачастую расширительно толкуют нормы действующего законодательства, принимают решения о применении мер ответственности в тех случаях, когда устранить допущенные некоммерческими организациями нарушения возможно иными способами. В связи с этим необходимо уточнить требования законодательства в отношении тех нарушений, которые считают грубыми и неустранимыми, конкретизировать эти понятия с тем, чтобы не допускать их расширительного толкования.

### Список литературы:

1. Федеральный закон от 26. 12. 2008 № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» //Собрание законодательства РФ. 2008. № 52 (ч. 1). Ст. 6249.
2. Приказ Минюста России от 30. 12. 2011 № 456 «Об утверждении Административного регламента исполнения Министерством юстиции РФ государственной функции по осуществлению контроля за соответствием деятельности некоммерческих организаций уставным целям и задачам, филиалов и представительств международных организаций, иностранных некоммерческих неправительственных организаций заявленным целям и задачам, а также за соблюдением ими законодательства РФ» //Российская газета. 16. 03. 2012. № 58.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27. 12. 2016 № 64 «О некоторых вопросах, возникающих при рассмотрении судами дел, связанных с приостановлением деятельности или ликвидацией некоммерческих организаций, а также с запретом деятельности общественных или религиозных объединений, не являющихся юридическими лицами» //Бюллетень Верховного Суда РФ. 2017. № 2.
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 18. 07. 2003 № 14-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 35 Федерального закона «Об акционерных обществах», статей 61 и 99 Гражданского кодекса РФ, статьи 31 Налогового кодекса РФ и статьи 14 Арбитражного процессуального кодекса РФ в связи с жалобами гражданина А. Б. Борисова, ЗАО «Медиа-Мост» и ЗАО «Московская Независимая Вещательная Корпорация» //Вестник Конституционного Суда РФ. 2003. № 5.
5. Апелляционное определение Судебной коллегии по административным делам Верховного Суда РФ от 22. 05. 2018 № 78-АПГ18-8 //СПС «КонсультантПлюс».
6. Решение Санкт-Петербургского городского суда от 10. 01. 2018 по делу № 3а-31/2018 //СПС «КонсультантПлюс».
7. Фаткуллин Ф. Н., Фаткуллин Ф. Ф. Проблемы теории государства и права. Казань, 2002.

## ЗАЩИТА ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ В ПЕРИОД ОККУПАЦИИ

**Будчанина Анастасия Сергеевна**

*студент, Института Права Башкирского государственного университета*

*РФ, г. Уфа*

*E-mail: [Budchanina.nastya@bk.ru](mailto:Budchanina.nastya@bk.ru)*

**Коновалова Екатерина Андреевна**

*старший преподаватель., Института Права Башкирского государственного университета*

*РФ, г. Уфа*

## PROTECTION OF PROPERTY RIGHTS DURING OCCUPATION

**Anastasia Budchanin**

*student Of The Institute Of Law Bashkir state University*

*Russia, Ufa*

**Ekaterina Konovalova**

*senior lecturer., Institute of law Bashkir state University*

*Russia, Ufa*

### АННОТАЦИЯ

В статье рассматриваются вопросы, касающиеся защиты прав собственности в период оккупации. Какие возникают проблемы при регулирование данного вопроса, и как данный вопрос регулируется в Гаагской и Женевской конвенциях.

### ABSTRACT

The article deals with issues related to the protection of property rights during the occupation. What problems arise in the regulation of this issue, and how this issue is regulated in the Hague and Geneva conventions.

**Ключевые слова:** Оккупация, Гаагская конвенция, Женевская конвенция, сохранение права собственности.

**Keywords:** Occupation, Hague Convention, Geneva Convention, preservation of property rights.

На данный момент отсутствуют официально закрепленного определения понятие оккупация.

По мнению Дерека Крокстона оккупацию следует рассматривать как временный режим, который не наделяется суверенной властью.[7]

Схожего мнения придерживался Л. Оппенгейм, который писал - «нет ни одного атома суверенитета у оккупанта».

Исходя из сказанного, можно сделать вывод, что оккупация - это временное, насильственное занятие вооруженными силами одного государства территории другого государства, и осуществление управления этим государством, не характеризующимся потерей суверенитета захваченных территорий и возникновение суверенитета над данной территорией у государства занявшую данную территорию государства.

Вопросы защиты права собственности в период оккупации регулируются Конвенциями «о защите культурных ценностей в случае вооруженного конфликта» (Гаага, 1954) и одной из четырех конвенций принятых в Женеве в 1949 году «о защите гражданского населения во время войны».

Женевская конвенция в отличие от Гаагской конвенции, которая регулирует отношения на оккупированной территории «действительно находящейся под властью неприятельской

армии», а режим оккупации распространяет лишь на те территории «где власть установлена и в состоянии проявлять свою деятельность», она имеет более широкую сферу применения и охватывает не только ситуации, предусмотренные ее положениями, но и те, на регулирование которых она напрямую не направлена. Так, речь идет о невозможности каким-либо образом лишить преимуществ Конвенции лиц «ни в силу какого-либо изменения, происшедшего в установлениях, действующих на данной территории, или в управлении этой территорией вследствие ее оккупации, ни в силу соглашения, заключенного между властями оккупированной территории и оккупирующей державы, ни в силу аннексии оккупирующей державой всей или части оккупированной территории» (ст. 47).[5]

Конвенция предусматривает следующие меры:

а) запрещение использования этих ценностей, сооружений для их защиты, а также непосредственно прилегающих к ним участков в целях, которые могут привести к разрушению или повреждению этих ценностей в случае вооруженного конфликта;

б) запрещение, предупреждение и пресечение любых актов кражи, грабежа или незаконного присвоения культурных ценностей в какой бы то ни было форме, а также любых актов вандализма в отношении этих ценностей;

в) запрещение реквизиции и принятия любых репрессивных мер, направленных против культурных ценностей.

Также конвенция содержит положения о сохранении наиболее важных культурных ценностей. Они подпадают под специальную защиту и включаются в Международный реестр культурных ценностей, который ведется Генеральным директором ЮНЕСКО. После того как ценности включаются в реестр они подпадают под военный иммунитет и откупориваемое государство должно воздержаться от любого противоправного акта против них.[3]

К положениям IV Женевской конвенции, которые направлены непосредственно на защиту права собственности, следует отнести следующие: во-первых, оккупирующая держава может направить на принудительную работу покровительствуемых лиц, которым больше 18 лет, и только на работу, которая должна быть либо необходима для нужд оккупационной армии, либо связана с коммунальными предприятиями, питанием, жилищем, одеждой, транспортом и здоровьем населения занятой местности, при этом работа будет справедливым образом оплачена (ст.51) и никакие контракты, соглашения или положения не могут ограничивать права как добровольно, так и недобровольно работающего (ст.52); во-вторых, любое уничтожение оккупирующей державой движимого или недвижимого имущества, являющегося как индивидуальной, так и коллективной собственностью частных лиц, которое не является абсолютно необходимым для военных операций, воспрещается (ст.53); в-третьих, даже при возможности реквизиции съестных припасов или другие предметы, находящиеся на оккупированной территории, как для оккупационных войск так и для администрации, с учетом нужд гражданского населения, такая реквизиция должна быть справедливо возмещена (ст. 55), при этом оккупирующая держава может реквизиции гражданские больницы, однако лишь временно и только в случае крайней необходимости, а также при условии невозможности реквизиции имущества и складов гражданских больниц до тех пор, пока они необходимы для нужд гражданского населения (ст. 57); в-пятых, покровительствуемые лица, находящиеся на оккупированной территории, в том случае, если это не противоречит настоящим интересам безопасности, могут получать посылки, персонально адресованные им (ст.62); в-шестых, компетентные судебные органы оккупирующей державы не могут выносить ни одного приговора без рассмотрения дела в установленном процессуальном порядке (ст.71-72).[1]

Гагская конвенция и Женевская конвенция, не имеют между собой противоречий, они лишь дополняют друг друга.

Так Гагская конвенция содержит лишь косвенный запрет на уничтожение имущества, в то время как женевская конвенция прямо предусматривает запрет на уничтожения имущества оккупированной территории. С ограничением, что если это уничтожение не является абсолютно необходимым для военных операций.

Так же Международные акты содержат запрет конфискацию имущества с оккупированной территории.

Оккупирующая держава, например, не имеет права конфисковать имущество, принадлежащее частным лицам (ст. 46 Гаагской конвенции), с ограничением, что конфискация необходима для военных операций.[2]

Как отмечает Э. Давид «обязанность оккупирующего государства уважать имущество касается как физической целостности этого имущества, так и собственности на него (оккупант пользуется лишь ограниченным правом его присвоения или реквизиции), а вынужденная уступка имущества под давлением оккупанта, в результате запугивания или угроз является формой грабежа или хищения».[6]

Отдельно стоит отметить, что Ж-М Хенкерте и Л.Досвальд-Бек также пишут, что «на оккупированной территории частная собственность должна пользоваться уважением и не может быть конфискована, за исключением тех случаев, когда захвата такой собственности требует настоятельная военная необходимость».[4]

Также затруднения защита права собственности в период оккупаций возникают и при судебной защите прав. Например, Европейский суд по правам человека считает: в случае потери имущества, достаточным доказательством в суде является технический паспорт помещения. Однако нередко на практике возникают ситуации, когда гражданам не удается сохранить данный документ и единственным документом, который имеется при себе это паспорт гражданина.

Таким образом, можно сделать вывод, что регулирование защиты права собственности на оккупированной территории, во-первых, осложняет отсутствие официально закрепленного понятия оккупация. Во-вторых, как оккупирующее государство, так и откупориваемое должно быть заинтересовано в поддержании гражданского оборота на оккупированной территории, то есть сохранения имущества состоит в заинтересованности в разграблении территории оккупантом и заинтересованности у откупоривающего государства в сохранении имущественных прав. В – третьих, чтобы обеспечить защиту в суде на случай потери имущества, мы считаем необходима официально закрепить формулировку, что достаточным доказательством в суде будет является наличие тех. паспорта и иных архивные документов, а также свидетельских показаний.

### Список литературы:

1. Конвенция об улучшении участи раненых и больных в действующих армиях (первая Женевская конвенция); Конвенция об улучшении участи раненых, больных и лиц, потерпевших кораблекрушение, из состава вооруженных сил на море (вторая Женевская конвенция); Женевская конвенция об обращении с военнопленными (третья Женевская конвенция); Женевская конвенция о защите гражданского населения во время войны (четвертая Женевская конвенция); Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 года, касающийся защиты жертв международных вооруженных конфликтов (Протокол II); Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 года, касающийся защиты жертв международных вооруженных конфликтов (Протокол I).
2. Конвенция о защите культурных ценностей в случае вооруженного конфликта (Гаага, 14 мая 1954 г.) Конвенция и Протокол к ней вступили в силу для СССР 4 апреля 1957 года.
3. Международное право: Учебник / Отв. ред. Игнатенко Г. В., Тиунов О. И. 6-е изд., перераб. и доп. М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2019. 752 с.
4. Хенкерте Ж.М., Досвальд-Бек Л., при участии Алверман К., Дёрмана К. и Ролла Б. Обычное международное гуманитарное право, том 1, Нормы // МККК 2006. С.229.
5. Хрулёв А.А. "Защита права собственности в период оккупации" 2018 г.
6. Эрик Давид, Принципы права вооруженных конфликтов // МККК, Москва, 2011, стр. 592
7. Derek Croxton, The Peace of Westphalia of 1648 and the Origins of Sovereignty // 21 International History Review 569, 1999

## ПРЕДЕЛЫ КРАЙНЕЙ НЕОБХОДИМОСТИ

*Будылина Татьяна Алексеевна*

*студент, Ульяновского государственного университета*

*РФ, г. Ульяновск*

*E-mail: [budilina\\_ta@mail.ru](mailto:budilina_ta@mail.ru)*

## LIMITS OF EXTREME NEED

*Tatyana Budylnina*

*student of Ulyanovsk State University,*

*Russia, Ulyanovsk*

### АННОТАЦИЯ

Автор статьи проводит исследования пределов крайней необходимости. По итогам проведённого исследования автор предлагает внести изменения в статью 39 Уголовного кодекса Российской Федерации.

### ABSTRACT

The author of the article studies the limits of emergency. Based on the results of the study, the author suggests amending article 39 of the Criminal Code of the Russian Federation.

Понятие предел в русском языке означает пространственную или временную границу чего-нибудь, последнюю крайнюю степень чего-нибудь. Под превышением предела следует понимать выход за установленные или общепринятые нормы, границы. [1]

Исходя из вышеизложенного, можно сформулировать следующее определение превышения пределов — устранение грозящей опасности, путем причинения вреда охраняемому уголовным законом объекту в большей степени, чем вред, который мог наступить от грозящей опасности.

В литературе выделяются пределы допустимого вреда и временные пределы.

Согласно ч.2 ст. 39 УК РФ, превышением пределов крайней необходимости признается причинение вреда явно не соответствующего характеру и степени угрожавшей опасности, и обстоятельствам, при которых данная опасность устранялась, когда интересам был причинен вред равный или более значительный, чем вред предотвращенный. Данное превышение пределов влечет за собой уголовную ответственность исключительно в случаях причинения умышленного вреда [2].

Г.С. Шкабин считает, что о превышении пределов крайней необходимости можно говорить только в том случае, если дана уголовно-правовая оценка ситуации, при которой причинение вреда оказалось безуспешным, несмотря на все усилия лица, добросовестно достигнув этого благо[3, С.11].

По нашему мнению, не стоит привлекать к уголовной ответственности лицо, превысившее пределы крайней необходимости, если оно стремилось предотвратить больший вред путем причинения меньшего и в конечной ситуации и больший, и меньший вред был причинен. В данном случае необходимо учитывать тот факт, что лицо не бездействовало, а пыталось предотвратить вред. Стоит отталкиваться от психологического и физического состояния данного гражданина от мотивации, которая им руководила, для совершения данных действий и что путь который он выбрал должен быть единственным для предотвращения данной ситуации.

Мы разделяем позицию М.Г. Кислицыной и ее предложения учитывать важность субъективной стороны при причинении вреда в состоянии крайней

необходимости. При квалификации действий нужно принимать во внимание направленность умысла. Если умысел был направлен на устранение грозящей опасности, и

она устранена с превышением пределов крайней необходимости, ответственность должна наступать по статье Особенной части с учетом п. «ж» ч. 1 ст. 61 УК РФ. Если же умысел был направлен на причинение вреда правоохраняемым интересам, которое было осуществлено под видом устранения грозящей опасности, деяние следует квалифицировать на общих основаниях [4, С.100].

А.А. Кондратьев ставит следующие вопросы, что же тогда толкает сотрудников полиции на «крайние» меры, если можно было обойтись и без них? Несостоятельность современного законодательства? Какие-то психологические и моральные аспекты? Или же требования руководителей? Ответа на данный вопрос найти невозможно ввиду различных факторов, играющих роль от случая к случаю, в одно мгновение сотрудник полиции может встать на противоположную сторону закона.

Мы полностью поддерживаем решение данной проблемы, предложенное автором, а именно снизить количество подобных случаев можно лишь, грамотно разъяснить положение действующего уголовного и административного законодательства [5, С.63].

Говорить о превышении пределов крайней необходимости со стороны должностных лиц можно только в случаях, когда на одну ступень с данным превышением ставится еще и оценка действий со стороны сотрудника. Который, при выполнении своей работы обязан руководствоваться должностными инструкциями, выполнять предписания которой является его профессиональной обязанностью и за умышленное нарушение данных предписаний должностное лицо должно быть привлечено к уголовной ответственности. В свою очередь, мы предлагаем дополнить ст. 39 УК РФ следующими пунктами:

1. «Право на крайнюю необходимость принадлежит профессиональному лицу, если совершенное им посягательство реально направлено на устранение грозящей опасности и действительно может спасти охраняемый уголовным законом объект.»

2. «Данные посягательства должны совершаться исключительно силу занимаемой должности, что является профессиональной обязанностью специального субъекта.»

3. «Нарушением пределов данного права следует считать, злостное пренебрежение собственными обязанностями, регламентированными должностными инструкциями, внутриведомственными приказами, уставами и совершение посягательства ради личной выгоды.»

### Список литературы:

1. Толковый словарь русского языка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.vedu.ru/exrdic/93846/>, свободный. – Загл. с экрана
1. 2.«Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 07.03.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.03.2017)// "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/), свободный.
2. Шкабин Г.С. Уголовно-правовой институт крайней необходимости в деятельности органов внутренних дел: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2004.
3. С. 11.
4. Кислицына, М. Г. Проблемы института крайней необходимости в уголовном праве / М. Г. Кислицына. // Инновационная наука. – 2016. – № 8-3. – С. 100.
5. Кондратьев, А.А. Значение обстоятельств исключаяющих преступность деяния в деятельности сотрудников полиции / Кондратьев. А.А. // Наука и практика. – 2015. – № 2(63). – С. 63.

## ОБСТОЯТЕЛЬСТВА СМЯГЧАЮЩИЕ И ОТЯГЧАЮЩИЕ НАКАЗАНИЯ НА ПРИМЕРЕ АЛКОГОЛЬНОГО ОПЬЯНЕНИЯ В СРАВНЕНИИ С ДРУГИМИ СТРАНАМИ

*Головкова Екатерина Николаевна*

*студент, кафедра уголовного права и уголовного процесса  
Забайкальский Государственный Университет,*

*РФ, г. Чита*

*E-mail: [Panchenko369@yandex.ru](mailto:Panchenko369@yandex.ru)*

Система уголовных наказаний является неотъемлемым элементом уголовно-правовой системы любого государства в прошлом и настоящем именно поэтому данная тема считается актуальной в настоящее время. Анализ системы наказаний позволяет понять дальнейшее направление развития уголовной политики.

Учитывая процессы глобализации, которые затрагивают Европу, Азию и практически все остальные страны мира, отечественное право не может находиться в состоянии изоляции и не обращать внимания на положительный опыт других государств, в том числе касающийся уголовно-правовой сферы [5].

Наш мир развивается быстрыми шагами постоянно происходят перемены в политической экономической и социальных сферах жизни поэтому необходимо всегда идти вперед наблюдать за развитием других стран.

Данная тема всегда будет актуальной так как сравнительно-правовой анализ зарубежных стран позволяет выделить преимущества и недостатки правовой системы любой страны что позволит в дальнейшем усовершенствовать правовую систему.

Уголовный кодекс РФ в ст. 61 содержит открытый перечень обстоятельств, смягчающих наказание. Это говорит о том, что законодатель оставляет достаточно широкое поле для судебного усмотрения, т.е. при наличии объективных оснований суд вправе признать то или иное обстоятельство смягчающим. Предлагаем рассмотреть в качестве такого состояния опьянения.

Состояние алкогольного или наркотического опьянения в УК РФ не указывается ни в перечне смягчающих, ни в перечне отягчающих обстоятельств. Однако в некоторых составах Особенной части подобное основание рассматривается в качестве квалифицирующего признака. Так в ч. 4 ст. 264 УК РФ («нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств») законодатель значительно ужесточает ответственность виновного лица - с двух лет лишения свободы (по ч.1) до семи.

В соответствии с постановлением Пленума Верховного Суда СССР «О практике применения судами общих начал назначения наказания» от 29.06.1979 г. № 3 «совершение преступления лицом, находящимся в состоянии опьянения, следует считать отягчающим обстоятельством как в случаях, когда такое состояние явилось результатом употребления алкоголя, так и тогда, когда оно возникло от употребления наркотических веществ. Поскольку в соответствии с законом суд, в зависимости от характера преступления, вправе не признать состояние опьянения отягчающим обстоятельством, при решении этого вопроса необходимо тщательно выяснять и учитывать, было ли преступное деяние по своему характеру связано с опьянением виновного, а также условия, при которых лицо оказалось в таком состоянии (доведение взрослым до состояния опьянения несовершеннолетнего и т. п.)». Следует отметить, что данное Постановление является действующим, хотя уже, согласно действующему уголовному законодательству, состояние опьянения, как было упомянуто, не является обстоятельством, отягчающим наказание. Федеральный закон РФ «О внесении изменения в статью 63 Уголовного кодекса Российской Федерации» от 21.10.2013 г. № 270-ФЗ вносит изменение в ст. 63 УК РФ: «1.1. Судья (суд), назначающий наказание, в зависимости от характера и степени общественной опасности преступления, обстоятельств его совершения и личности виновного может признать отягчающим обстоятельством соверше-

ние преступления в состоянии опьянения, вызванном употреблением алкоголя, наркотических средств или других одурманивающих веществ» [6].

В своей статье мы предлагаем рассмотреть состояние алкогольного, наркотического опьянения и разобраться к какому обстоятельству наказания все-таки подлежит.

Почему нельзя назвать состояние опьянения временным расстройством психики человека, не исключающим преступность деяния? В юридической литературе приводится следующее определение опьянения: «Под опьянением понимается такое состояние, которое возникает вследствие интоксикации алкоголем или иными нейротропными средствами и характеризуется комплексом психических, вегетативных и сомато-неврологических расстройств». Анализируя данную формулировку, можно смело отметить, что при опьянении «субъект в силу одурманивающего воздействия алкоголя или других веществ не может в полной мере осознавать социальную значимость своего поведения или руководить им», т.е. подобное подпадает под действие статьи 22 УК РФ «Уголовная ответственность лиц с психическим расстройством, не исключающим вменяемости».

Конечно же, в этом случае не приходится говорить о тех изменениях, которые имеют место быть при психотических расстройствах, тем не менее, способность сознательной регуляции поведения может быть затруднена. Так известный отечественный специалист в области судебной психиатрии Б.В. Шостакович признает, что такие затруднения осознанно-волевого поведения являются реальностью и служат основанием для постановки проблемы в целом.

С другой стороны, нельзя не согласиться с мнением С. В. Бородина. Он отмечает, что «опьянение хотя и отрицательно сказывается на нормальном течении психических процессов, дезорганизует важнейший для поведения человека процесс возбуждения и торможения, ослабляет сознание и волю, а также способность адекватно реагировать на события, но не ведет к утрате связи с внешним миром и осознанности своих действий». Однако, в то же время, исследователь не исключает ослабления сознания и воли, тем самым, признавая, что лицо в состоянии опьянения не в полной мере осознает фактический характер своих действий и не в полной мере руководит ими вследствие «отрицательного» воздействия алкоголя и наркотиков «на нормальное течение психических процессов, дезорганизацию важнейшего для поведения человека процесса возбуждения и торможения».

Итак, УК РФ не освобождает от уголовной ответственности лиц, совершивших преступления в состоянии опьянения. Это положение закреплено в ст. 23 УК, но данное правило касается обычного, а не патологического опьянения (медицинский критерий невменяемости), вызванного употреблением указанных веществ. Простое, или обычное, опьянение протекает по-разному, в зависимости от многих факторов, например от физического состояния и индивидуальных особенностей организма, количества и качества выпитого или вида и дозы наркотического либо другого одурманивающего вещества, от пола лица и других обстоятельств. Решение вопроса о вменяемости лиц, находящихся в состоянии обычного опьянения, не вызывает сомнений. При обычном (хотя бы и глубоком) опьянении отсутствует как медицинский, так и юридический критерий. Однако нельзя абсолютно во всех случаях совершения лицом общественно опасного деяния в состоянии простого опьянения однозначно утверждать, что такое лицо подлежит уголовной ответственности. Само по себе опьянение не может свидетельствовать ни о вменяемости, ни о невменяемости, поэтому в случае совершения лицом противоправного деяния в состоянии обычного опьянения, когда его психическое здоровье вызывает сомнение, надо проводить комплексную судебную психолого-психиатрическую экспертизу. Состояние опьянения воздействует на психику лица, в связи с чем возникает вопрос о его влиянии на назначение наказания в качестве смягчающего или отягчающего обстоятельства. Уголовный кодекс не предусматривает состояния опьянения в качестве отягчающего обстоятельства. Однако перечень этих обстоятельств не является исчерпывающим. Следовательно, при определенных условиях состояние опьянения может быть признано судом смягчающим обстоятельством. При решении данного вопроса следует исходить из обстоятельств употребления алкоголя, наркотических и психотропных веществ,

одурманивающих средств. Для этого необходимо устанавливать отношение субъекта к факту своего опьянения [6].

Приведем пример из судебной практики. Определением Верховного Суда № 81-Д14-1 установлено: «Действия лица, признанного виновным в нанесении одного удара ножом в жизненно важный орган (в области шеи), приведшие к смерти потерпевшего, обоснованно квалифицированы как убийство. Д. признан виновным в убийстве лица, заведомо для него находящегося в беспомощном состоянии, и осужден по п. «в» ч. 2 ст. 105 УК РФ. Как указано в приговоре, Д., будучи в состоянии алкогольного опьянения, на почве личных неприязненных отношений, разозлившись на свою родственницу Р., нанес ей удар ножом в область шеи, причинив резаную рану передней поверхности шеи, повлекшую острую кровопотерю, от которой спустя несколько часов потерпевшая Р. скончалась в будучи вменяемым, создал условия для совершения определенного преступного деяния больнице. В апелляционных жалобах осужденный Д. и его адвокат просили изменить приговор, переqualифицировать действия Д. с п. «в» ч. 2 ст. 105 УК РФ на ч. 4 ст. 111 УК РФ. Утверждали, что вывод суда о наличии у Д. прямого умысла на причинение потерпевшей Р. смерти является предположением, потерпевшая получила телесные повреждения по неосторожности. Судебная коллегия по уголовным делам Верховного суда Российской Федерации оставила приговор без изменения, а апелляционные жалобы без удовлетворения по следующим основаниям. Суд обоснованно признал, что доводы осужденного об отсутствии у него умысла на убийство Р. противоречат фактическим обстоятельствам дела, установленным на основании показаний самого Д., который не отрицал, что нанес потерпевшей Р. удар ножом в шею, и выводов судебно-медицинского эксперта о том, что смерть Р. последовала в результате острой кровопотери, возникшей вследствие резаной раны шеи, и что данное ранение находится в прямой причинно-следственной связи с наступлением смерти. Несмотря на то, что смерть Р. наступила не сразу и Д. стал оказывать помощь потерпевшей, указанные обстоятельства сами по себе не свидетельствуют об отсутствии у него умысла на убийство Р. в момент причинения ей ножевого ранения». Таким образом, действия осужденного Д. квалифицированы в соответствии с установленными фактическими обстоятельствами дела и правовая оценка содеянного дана правильной.

Полагаем, что в случаях, когда опьянение является вынужденным либо неосмотрительным, совершение преступления в таком состоянии следует рассматривать в качестве обстоятельства, смягчающего наказание. Вынужденное опьянение – случаи, когда лицо помимо своей воли, по принуждению оказывается в этом состоянии. Неосмотрительное опьянение имеет место в тех случаях, когда лицо, употребляя психоактивные вещества, не знало и не могло знать о специфическом воздействии последних на свой организм и тем более что в результате опьянения оно может совершить преступление. Считаем, что вынужденное опьянение должно рассматриваться как обстоятельство, смягчающее уголовную ответственность, что должно найти законодательное закрепление в ст. 61 УК РФ «Обстоятельства, смягчающие наказание» пунктом л) совершение преступления в состоянии вынужденного опьянения. Таким образом, назначая наказание за преступления, совершенные в состоянии опьянения, суд должен исходить из всех обстоятельств дела, в первую очередь учитывая психическое отношение лица к факту своего опьянения. А. В. Наумов отмечает, что уголовно-правовое значение состояния опьянения как обстоятельства, отягчающего ответственность, тесно связано с его криминогенным значением. Состояние опьянения способно повышать опасность преступления, например «подогреть» решимость виновного совершить общественно опасное деяние. В этом смысле можно говорить о содействии исследуемого состояния в созревании умысла субъекта. При совершении преступления состояние опьянения обычно и бывает своеобразным катализатором. В таких случаях следует признавать состояние опьянения виновного в момент совершения преступления отягчающим ответственность обстоятельством. Подобной точки зрения придерживается и Ю. И. Черникова, которая отмечает, что «негативное взаимодействие употребляемых алкоголя, наркотических средств, одурманивающих веществ и факта предрасположенности лица к агрессивному поведению, обуславливает совер-

шение противоправных деяний». Однако имеются основания полагать об осведомленности данного лица о возможных неблагоприятных последствиях ввиду употребления им вышеуказанных средств. Это объясняется представлением человека о доминирующих акцентуациях его характера и способностях реагирования своего организма на употребляемые вещества. Так, не принимая во внимание личностные особенности, субъект нарочно приводит себя в состояние опьянения, сознательно употребляя алкоголь, наркотические средства или другие одурманивающие вещества. Общественная опасность такого лица является повышенной по отношению к иным лицам, тем самым обосновывается наша позиция о соответствии состояния опьянения обстоятельству, отягчающему наказание.

Иначе решается вопрос об ответственности лиц, совершивших преступление в состоянии опьянения в зарубежных странах. Учет состояния опьянения в качестве смягчающего обстоятельства прямо допускается в УК Австрии, Албании, Венесуэлы, Гондураса, Никарагуа, Румынии, Сан - Марино. Примечательно, что во всех случаях признание опьянения смягчающим обстоятельством возможно с определенными оговорками.

Например, по УК Гондураса и Никарагуа опьянение не должно быть привычным или вызванным с целью совершения преступления. Согласно ст. 19 УК Литовской Республики состояние опьянения будет учитываться в качестве смягчающего при условии того, что лицо, совершает тяжкое или особо тяжкое преступление.

Иногда состояние опьянения рассматривается как так называемое «альтернативное обстоятельство», которое, в зависимости от обстоятельства дела, может быть как смягчающим, так и отягчающим. Например, согласно ст.15 УК Филиппин «опьянение преступника должно быть учтено как смягчающее обстоятельство, когда преступник, совершил серьезное преступление в состоянии опьянения, если оно не было привычно или обусловлено совершить указанное преступление, но когда опьянение привычно или вызвано преднамеренно, оно должно рассматриваться как отягчающее обстоятельство».

В Великобритании и ряде других стран английского общего права (Кирибати, Мальта, Сингапур, США, Соломоновы острова) состояние добровольного опьянения также может выступать как своего рода смягчающее обстоятельство, когда существенным элементом преступления является специальное намерение и опьянение обвиняемого доказывает, что у него такое намерение отсутствовало. Например, суд может признать, что лицо, находящееся в состоянии опьянения, не было способно сформулировать в момент совершения им убийства намерение убить или нанести тяжкое телесное повреждение, и в связи с этим изменить квалификацию его деяния с тяжкого убийства на простое убийство, не требующее специального намерения. Так в параграфе 15.25 УК штата Нью - Йорк определяется, что опьянение как таковое не является защитой от уголовного обвинения, но в любом преследовании за посягательство доказательство опьянения обвиняемого может быть представлено для нейтрализации элемента вменяемого в вину преступления. Данное предписание распространяется на все противоправные деяния, совершенные лицом, находящимся в состоянии опьянения.

В Канаде при наличии опьянения применяется концепция преступлений с «общим» и «специальным» намерением. Классическим примером преступления с общим намерением, приведшим к реформированию уголовного законодательства Канады, является дело Дэвэлта: обвиняемый, который являлся хроническим алкоголиком, пришел в гости к женщине-инвалиду (в инвалидной коляске) 65 лет, выпил с ней спиртные напитки и ночью изнасиловал ее. Обвиняемый указал, что в тот вечер выпил большое количество алкоголя еще до прихода в дом обвиняемой и не помнил, что с ним произошло, и отрицал сексуальные домогательства в отношении потерпевшей. Эксперт, дававший показания в суде, указал, что у обвиняемого была такая степень опьянения, при которой он не мог осознавать характер совершаемых действий, потерял связь с реальностью, мозг его не мог нормально функционировать, и вполне вероятно, что он не помнил происходящих с ним событий. Учитывая вышеизложенное, суд вынес оправдательный приговор обвиняемому. Однако Квебекский Апелляционный суд вынес обвинительный приговор в отношении обвиняемого. Перед судьями Верховного суда Канады встал вопрос: был ли обвиняемый в состоянии алкогольного

опьянения, которое бы доказывало, что он действовал при автоматизме либо при психическом заболевании, как это определено в ст. 116 УК Канады, где необходимо было доказать не специальное, а общее намерение. Верховный суд постановил (6 голосами против 3), что отсутствие защиты при совершении преступления с общим намерением в результате сильной алкогольной интоксикации, которая идентична автоматизму или состоянию психического расстройства, нарушает ст. 7 и 11 (d) Хартии прав и свобод, в связи с чем приговор Апелляционного суда был отменен, а дело направлено на новое рассмотрение. Данное дело вызвало широкий общественный резонанс, где судебную систему обвиняли в предвзятом отношении к женщинам и осуждали толкование.

Таким образом, не только зарубежные, но и отечественные дореволюционные криминалисты предлагали в некоторых случаях рассматривать состояние опьянения - в зависимости от конкретных факторов - как смягчающее наказание обстоятельство. В частности, Н.Д. Сергиевский отмечал, что «психическая деятельность субъекта, находящегося в состоянии опьянения, может напоминать картину, связанную с влиянием психических аномалий».

Весьма справедливой представляется точка зрения А.В. Рагулиной: «В некоторых случаях обычное (простое) опьянение может усугубить имеющиеся у лица психические отклонения. Если психическое здоровье лица, совершившего преступление в состоянии обычного опьянения, вызывает сомнение, необходимо проводить комплексную судебную психолого-психиатрическую экспертизу» [7].

В этой связи представляется интересным зарубежный опыт. Так, в соответствии с § 323а «Абсолютное опьянение» УК ФРГ «тот, кто умышленно или по неосторожности приводит себя в состояние абсолютного опьянения путем потребления алкогольных напитков или иных одурманивающих средств, наказывается лишением свободы на срок до пяти лет или денежным штрафом, если он в этом состоянии совершает противоправное деяние, и не может быть наказан за это, потому что он вследствие опьянения был невменяем или его невменяемость не исключена». Это основывается на допущении возможности признания невменяемым лица, совершившего преступление в состоянии сильного алкогольного опьянения, и «при квалификации преступного деяния по этому составу преступник подлежит уголовной ответственности не за деяние, которое он совершил в состоянии опьянения (например, нанесение телесных повреждений или убийство), а за приведение себя в состояние опьянения». Однако вместе с тем немецкие специалисты отмечают, что даже те, кто совершил преступление в состоянии глубокого опьянения, будучи предположительно невменяемыми, могут подлежать уголовной ответственности на основании теории *actio libera in causa* (свободы воли при выборе поведения), условия которой «выполнены в случае если преступник по собственной вине обосновал свое “дефектное” состояние и, еще будучи вменяемым, создал условия для совершения определенного преступного деяния...». Нами предлагается: 1. Учитывая интенсивный рост преступлений, совершенных в состоянии опьянения, а также жестокость их совершения, дополнить ч. 1 ст. 63 УК РФ «Обстоятельства, отягчающие наказание» пунктом «с» совершение преступления в состоянии опьянения, вызванном употреблением алкоголя, наркотических средств или других одурманивающих веществ. 2. Закрепить вынужденное опьянение как обстоятельство, смягчающее уголовную ответственность, что должно найти законодательное закрепление в ч. 1 ст. 61 УК РФ «Обстоятельства, смягчающие наказание» пунктом л) совершение преступления в состоянии вынужденного опьянения.<sup>2</sup>

Состояние алкогольного или наркотического опьянения на примере ряда стран рассматривается по-разному. Некоторые страны рассматривают данную статью как смягчающее обстоятельство, другие как отягчающее, в зависимости от ситуации. Законодательство многих стран, в том числе российское законодательство не относят состояние алкогольного опьянения к какому-то конкретному обстоятельству, смягчающему или отягчающему наказания, но у большинства стран есть общее, то что в суде при вынесении приговора учитывается состояние в котором находился обвиняемый в момент совершения преступления. Если было намеренное доведение кого-то до состояния алкогольного опьянения в момент когда человек

не осознавал характер выпитого алкоголя и влияния на организм почитается как смягчающее обстоятельство в большинстве стран, но если же обвиняемый сам добровольно довел себя до состояния алкогольного опьянения и не осознавал характер своих действий, то суд не почитает это как за убийство по неосторожности например в любом случае будучи вменяемым, обвиняемый создал условия для совершения определенного преступного деяния будучи вменяемым. Если лицо не вменяемое оно не подлежит уголовной ответственности, но чтобы это доказать нужна экспертиза. Если лицо самостоятельно принимало алкогольные или психотропные вещества то получается что лицо заранее осознавало что в последствии может возникнуть опасное состояние которое может повлечь убийство, телесное повреждение, вандализм к примеру. По статистике около 30% всех преступлений было совершено в состоянии алкогольного опьянения.

Если рассматривать данную статью как только смягчающее обстоятельство при совершении преступления ДТП, убийства, кражи, к примеру, вандализма, то люди будут просто находясь в алкогольном состоянии думать что им все сойдет с рук раз это смягчающее обстоятельство при совершении преступления, это приведет к увеличению преступлений или к увеличению попыток избежать преступления сославшись на ст 21 УК РФ.

Предлагается разделить алкогольное опьянение как и состояние употребление психотропных веществ на добровольное и принудительное и прописать это в уголовном кодексе для облегчения восприятия и конкретике судей в вынесении приговора.

Учитывая интенсивный рост преступлений, совершенных в состоянии опьянения, а также жестокость их совершения, возможно дополнить ч. 1 ст. 63 УК РФ «Обстоятельства, отягчающие наказание» пунктом «с» совершение преступления в состоянии добровольного опьянения, вызванном употреблением алкоголя, наркотических средств или других одурманивающих веществ. Так же закрепить принудительное опьянение как обстоятельство, смягчающее уголовную ответственность, что должно найти законодательное закрепление в ч. 1 ст. 61 УК РФ «Обстоятельства, смягчающие наказание» пунктом л) совершение преступления в состоянии принудительного опьянения.

### Список литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. N 63-ФЗ (с изменениями 23 июля 2013 г.) // Собр. законодательства РФ — 1996 — № 25. — Ст. 2954
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.10.2009 N 20 (ред. От 23.12.2010) "О некоторых вопросах судебной практики назначения и исполнения уголовного наказания" // БВС РФ. — 2010 — № 1
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 11.01.2007 N 2 (ред. От 02.04.2013) "О практике назначения Судами Российской Федерации уголовного наказания" // БВС РФ. — 2007 — № 4
4. Акопджанова М.О. Об особенностях применения общих начал назначения наказания при рассмотрении уголовных дел о налоговых преступлениях // Адвокат — 2010 — № 11
5. Ковалев А. Ф. Сравнительно-правовой анализ системы уголовных наказаний романо-германской и англосаксонской правовых семей // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. — 2019 — №2. [электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelno-pravovoy-analiz-sistemy-ugolovnyh-nakazaniy-romano-germanskoj-i-anglosaksonskoj-pravovyh-semey>(дата обращения 21.10.2019)
6. Семенцова И.А. Особенности уголовной ответственности лиц, совершивших преступление в состоянии опьянения // Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Общественные науки. — 2014 – № 6. [электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-ugolovnoy-otvetstvennosti-lits-sovershivshih-prestuplenie-v-sostoyanii-opyaneniya/viewer> (дата обращения: 21.10.2019)

7. Сулейманова С. Т., Горбунова К. А. Состояние опьянения как обстоятельство смягчающее наказание // НиКа. — 2012 — № 1. [электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sostoyanie-opyaneniya-kak-obstoyatelstvo-smyagchayuschee-nakazanie> (дата обращения: 21.10.2019)
8. Обзор законодательства и судебной практики Верховного Суда РФ за 2-й квартал 2007 г. // СПС "Консультант"
9. Обзорная справка о судебной работе гарнизонных военных судов по рассмотрению уголовных дел за 2006 г. // СПС "Консультант"
10. Обзор надзорной практики Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда за 2005 г. // СПС "Консультант"
11. Обзор качества рассмотрения окружными (флотскими) военными судами уголовных дел по первой инстанции // СПС "Консультант"

## ДЕЯТЕЛЬНОЕ РАСКАЯНИЕ КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО СМЯГЧАЮЩЕЕ НАКАЗАНИЕ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ И РОССИИ

*Головкова Екатерина Николаевна*

*студент, кафедра уголовного права и уголовного процесса  
Забайкальский Государственный Университет,  
РФ, г. Чита*

*E-mail: [Panchenko369@yandex.ru](mailto:Panchenko369@yandex.ru)*

На основе анализа зарубежного уголовного законодательства о раскаянии в совершенном преступлении можно усовершенствовать российское законодательство поэтому данную тему можно считать актуальной в настоящее время ведь только в сравнении с другими странами можно усовершенствовать действующее российское законодательство.

Изучение действующего уголовного законодательства позволяет уяснить причины, основания и содержание деятельного раскаяния, исследовать правовые проблемы применения оснований различных видов освобождения от уголовной ответственности, а именно деятельного раскаяния как основания освобождения лица от уголовной ответственности и как средство реализации принципа гуманизма, учесть уголовно-правые нормы и правоприменительную практику в целях устранения имеющихся противоречий [9].

Национальных правовых систем, как и государств, в современном мире много. Но все они могут быть объединены в определенные правовые семьи. Среди наиболее распространенных можно выделить континентальную (романо-германскую), англосаксонскую систему права, а также правовую систему развивающихся государств. Мы обратимся к романо-германской правовой системе, одной из характерных черт которой является наличие кодифицированных источников права – кодексов. Рассмотрим уголовное законодательство Германии, Франции, Польши, Болгарии, Италии и Испании достаточно характерное для континентальной правовой семьи.

Деятельное раскаяние или отдельные его элементы в принципе могут отражаться в уголовном законодательстве следующим образом: как самостоятельное основание освобождения от уголовной ответственности, закрепленное в нормах Общей части уголовных кодексов; как одно из смягчающих обстоятельств, влияющих на снижение наказания и установленное в нормах ; как частное основание освобождения от уголовной ответственности, установленное в нормах Особенной части применительно к конкретным составом преступлениям. Структура рассматриваемых источников уголовного права по ряду существенных признаков не совпадает со структурой Уголовного Кодекса РФ. Так, УК Испании и УК Франции не имеют Общей части в полном смысле слова, делятся на «книги» . Уголовный кодекс Германии разделен только на параграфы . Однако по сути разрешаемых вопросов ряд норм этих кодексов, безусловно, посвящены общим вопросам применения уголовного закона. В отличие от уголовного законодательства РФ, УК Германии, Франции, Польши и Испании не предусматривают деятельного раскаяния как общего основания освобождения от уголовной ответственности при совершении даже не тяжких преступлений. В этом отношении законодатель в РФ пошел дальше своих зарубежных коллег.

Вместе с тем уголовное законодательства рассматриваемых стран закрепляет деятельное раскаяние или отдельные элементы такого позитивного пост криминального поведения преступника в качестве общего смягчающего обстоятельства. Согласно п.п. 4 и 5 ст. 22 УК Испании в числе смягчающих обстоятельств предусмотрены признание виновного властям в совершении преступления, не зная еще о возбуждении уголовного дела против него и действия виновного, направленные на возмещение ущерба, причиненного потерпевшему или устранение его последствий в любой стадии производства по делу до вынесения приговора. В числе других смягчающих обстоятельств, эти обстоятельства влекут за собой фиксированное снижение наказания. Согласно п. 2 ст. 66 УК Испании, «если есть одно или несколько смягчающих обстоятельств, суды или трибуналы назначают наказание по нижнему пределу

установленных законом санкций». Если, же есть два или более смягчающих обстоятельств, суды или трибуналы вправе назначить наказание на одну или две степени ниже предусмотренного в законе, продолжительность которого соответствует значению или количеству указанных обстоятельств (п. 4 ст. 66 УК Испании). Как видно смягчающие обстоятельства, в том числе обстоятельства обладающие признаками элементов деятельного раскаяния, по УК Испании более значительно снижает степень наказания, чем это предусмотрено в статье 60 УК АР. Уголовное законодательство АР предусматривает фиксированное снижение наказания только по совокупности смягчающих обстоятельств, несущих признаки деятельного раскаяния, указанные в статьях 59.1.9 и 59.1.10 УК и при отсутствииотягчающих обстоятельств.

УК Испании, предусматривает фиксированное снижение наказания по всем без исключения смягчающим обстоятельствам, установленным в законе. Уголовное законодательство Франции предусматривает такое освобождение от уголовной ответственности. Так, при наличии деятельного раскаяния лицо может быть полностью освобождено от наказания за совершенное правонарушение. Суд признав подсудимого виновным, вправе освободить его от наказания при условии, что он полностью раскаялся, возместил причиненный ущерб, загладил вред, возникший вследствие преступления, но если суд признает, что лицо не представляет общественную опасность. При освобождении от наказания по этим 243 основаниям суд может вынести и решение о том, что приговор не будет упомянут в «Сведениях о судимости». В соответствии с уголовным законодательством Франции такое безусловное освобождение от наказания является факультативным. Суд имеет право применить его за любые преступные деяние вне зависимости от их квалификации и санкции соответствующих статей. Французские юристы считают, что такая мера позволяет индивидуализировать уголовную ответственность и отступить от правила – «виновный обязан понести наказание».

В УК Германии в общих положениях не зафиксировано правила о смягчении наказания или освобождении от уголовной ответственности в связи с деятельным раскаянием или его отдельными признаками. Но в § 49 УК предоставляет суду право смягчать наказание, если норма с конкретным составом преступления отсылает этому параграфу (§ 49 ч. 1). В ч. 2 § 49 УК установлено: если закон, который отошлет к этому параграфу, предоставляет суду право смягчить наказание по собственному усмотрению, то суд может снизить предусмотренное наказание до установленного законом минимального срока или вместо лишения свободы назначить штраф. Из этого следует, что немецкий законодатель предусмотрел смягчающие обстоятельства непосредственно в нормах Особенной части. Можно сделать вывод, что в части общего законодательного закрепления смягчающих обстоятельств уголовное законодательство Германии по структуре ближе к УК АР. Оба эти кодексы содержат в общих положениях конкретные виды смягчающих обстоятельств, куда входят и составные элементы деятельного раскаяния.

В УК Польши деятельное раскаяния либо его аналоги также не предусмотрены в число общих оснований освобождения от уголовной ответственности или наказания. В то же время в отдельных актах позитивного пост криминального поведения виновного говорится как об основаниях «чрезвычайного смягчения» наказания. Согласно § 49 ст. 22 УК Польши суд может применить чрезвычайное смягчение наказания в отношении соучастника, добровольно старавшегося предотвратить совершение запрещенного деяния. Такой вариант позитивного поведения как стремление к предотвращению совершения преступления, закреплен в УК АР применительно к добровольному отказу соучастников преступления (ст. 31). В соответствии с п. 2 § 2 ст. 60

УК Польши суд может применить чрезвычайное смягчение наказания с учетом поведения исполнителя, особенно если он стремился возместить вред. В отличие от этого, ст. 72 УК АР, которая устанавливает обязанность виновного возместить ущерб, а не только стремиться к этому.

По УК Болгарии освобождение от уголовной ответственности обязательно сопровождается наложением административного взыскания. В качестве альтернативы уголовному наказанию в данных случаях предусмотрено наложение штрафа и (или) административного

лишение права заниматься определенной профессией и деятельностью на срок до трех лет . Особенно заслуживает внимания тот факт, что по УК Болгарии освобождение от уголовной ответственности при соблюдении изложенных в законе требований является для суда обязательным к применению.

Таким образом, в зависимости от уголовной политики стран, правовые последствия для лиц, проявивших деятельное раскаяние, различны от смягчения наказания или его отсрочки с последующим освобождением от отбытия до полного освобождения от уголовной ответственности.

В уголовном законодательстве Италии отсутствует специальная норма, посвященная деятельному раскаянию, в силу специфики уголовной политики, но оно обязательно учитывается при назначении наказания. При этом оно ни в коей мере не может являться основанием для освобождения от уголовной ответственности. В отношении лица, совершившего преступное деяние и проявившего деятельное раскаяние, ведется судебное следствие, заканчивающееся вынесением приговора. Мера ответственности и наказание по итогам судебного разбирательства определяется с учетом смягчающих и отягчающих обстоятельств конкретного дела. Обстоятельства, составляющие деятельное раскаяние в соответствии со ст. 62 УК Италии, являются смягчающими ответственность. Таким образом, уголовное законодательство зарубежных стран содержит достаточно развитую систему норм, учитывающих социально полезное пост преступное поведение виновных лиц. Деятельное раскаяние в виде общей нормы как совокупность условий, его составляющих, или отдельное указанное в законе обстоятельство могут служить основанием для освобождения от уголовной ответственности или для смягчения наказания, а также для основания для прекращения уголовного преследования. В виде специальной нормы, относящейся к конкретному составу преступления, деятельное раскаяние в зарубежном уголовном законодательстве встречается редко.

Термин «деятельное раскаяние» получил законодательное закрепление только в системе уголовного права в странах СНГ. Резюмируя вышеизложенное: 1. Необходимо отметить что, уголовное законодательство зарубежных государств содержат поощрительные нормы в связи с деятельным раскаянием которое давно и успешно применяются в качестве альтернативной юстиции. 2. Правоохранительные органы и суды ни одного из зарубежных государств (кроме стран СНГ) не применяют освобождение от уголовной ответственности в связи с деятельным раскаянием так безоговорочно, как это предусмотрено в УК АР. 3. Освобождение от уголовного преследования сопровождается как правило с возложением на обвиняемого выполнения определенных обязанностей либо уголовное наказание заменяется административным [7].

Как уже отмечалось, к числу смягчающих обстоятельств отнесен ряд факторов пост-преступного поведения( явка с повинной, активное содействие раскрытию и расследованию преступления, добровольное возмещение ущерба и др. (п.п. «и», «к») ч. 1 ст. 61 ук. Такие обстоятельства получили название деятельного раскаяния, под которым в теории уголовного права понимается добровольное положительное поведение виновного, направленное на предотвращение, устранение либо снижение общественно опасных последствий преступления.

Наряду с деятельным раскаянием в судебной практике очень часто в качестве обстоятельства, смягчающего наказания, учитывается и раскаяние, не имеющее статус деятельного. При этом раскаяние само по себе может учитываться в качестве смягчающего обстоятельства, как наряду с деятельным, так и без такового.

Принцип гуманизма обуславливают необходимость изучения действующего российского уголовного законодательства. Одной из традиционных и в то же время актуальных проблем в системе применения норм Уголовного кодекса РФ является проблема осуществления различных видов освобождения от уголовной ответственности.

Действующее российское уголовное законодательство предусматривает различные основания освобождения от уголовной ответственности и наказания лица, совершившего пре-

ступление. Президент Российской Федерации В. В. Путин в своем Послании Федеральному Собранию в декабре 2015 г. указал, что закон должен быть суров к тем, кто сознательно пошел на тяжкое преступление, нанес ущерб жизни людей, интересам общества и государства. И, конечно, закон должен быть гуманен к тем, кто оступился. Это еще раз свидетельствует о важности и актуальности исследования правовых проблем применения оснований различных видов освобождения от уголовной ответственности. Институт освобождения от уголовной ответственности и уголовного наказания, на который в достаточной степени было обращено внимание ученых, остается актуальным и в наше время, но содержит в себе некоторые противоречия. С одной стороны, государство обязано привлечь преступника к уголовной ответственности и назначить ему за деяние соответствующее наказание, предусмотренное санкцией статьи Особенной части УК РФ. С другой стороны, оно устанавливает в уголовном законе условия освобождения лица от уголовной ответственности за совершенное им преступление.

Вместе с тем это противоречие носит многообразный характер. Подобные основания освобождения преступника от ответственности необходимы в связи с тем, что процесс привлечения к уголовной ответственности и назначения уголовного наказания носит сложный характер. Кроме того, освобождение от уголовной ответственности (наказания) может быть применено при наличии строго определенных в уголовном законе обстоятельств, отсутствие хотя бы одного из них влечет запрет принятия полномочным должностным лицом, ведущим уголовное дело, решения об освобождении от уголовной ответственности.

Пленум Верховного Суда РФ в п. 4 своего Постановления от 27.06.2013 отметил: «судам следует иметь в виду, что деятельное раскаяние может влечь освобождение от уголовной ответственности только в том случае, когда лицо вследствие этого перестало быть общественно опасным. Разрешая вопрос об утрате лицом общественной опасности, необходимо учитывать всю совокупность обстоятельств, характеризующих поведение лица после совершения преступления, а также данные о его личности». Деятельное раскаяние может учитываться не только как основание для освобождения лица от уголовной ответственности, но и при наличии условий как смягчающее ответственность обстоятельство. Дело в том, что диспозиция ст. 75 УК РФ устанавливает строго определенные основания для применения ее положений при решении вопроса об освобождении от уголовной ответственности. В случае, если они отсутствуют либо нет одного из них (а они должны присутствовать все в обязательном порядке), применять положения ст. 75 УК РФ запрещено. Однако чистосердечное раскаяние (явка с повинной, активное содействие раскрытию преступления и пр.) является самостоятельным обстоятельством, смягчающим наказание (п. «И» ч. 1 ст. 61 УК РФ). Деятельное раскаяние как самостоятельный вид освобождения от уголовной ответственности регулируется предписаниями ст. 76 УК РФ. Проблеме реализации этой уголовно-правовой нормы посвящено достаточное количество научных трудов отечественных ученых. Устанавливая эти основания применения деятельного раскаяния, законодатель определил некий уровень минимизации опасности для общества личности и совершенного ею деяния. В случае превышения этих критериев освобождение от уголовной ответственности невозможно. Деятельное раскаяние лица и его возможное освобождение от уголовной ответственности, на наш взгляд, является средством реализации принципа гуманизма, закрепленного в ст. 7 УК РФ. В литературе отмечается, что основной канал реализации современных гуманистических представлений в уголовном праве, безусловно, проявляется в отношении к преступнику. Кроме того, гуманизация рассматривается как одно из направлений реализации уголовной политики на современном этапе. В традиционном понимании принцип гуманизма выражается в безопасности человека (ч. 1 ст. 7 УК РФ), а также в запрете причинения физических страданий и унижения человеческого достоинства в процессе применения уголовного наказания и иных мер уголовно-правового характера (ч. 2 ст. 7 УК РФ). Такое понимание этого принципа можно найти в ряде работ.

Гуманизм отражается не только в обеспечении безопасности личности (потерпевшего, преступника), но и в создании ряда условий для освобождения виновного от ответственности и наказания. В этой связи правовое содержание деятельного раскаяния как основания осво-

бождения лица от уголовной ответственности, на наш взгляд, непосредственно связано с принципом гуманизма. Проявление гуманности в процессе освобождения от уголовной ответственности выражается прежде всего в отказе государства в возложении уголовного бремени на виновного. Представляет интерес следующее утверждение Г. И. Чечеля: «бесспорно, что при нормальном, человеческом понимании (а юридическом – обязательно) будет кощунством проявлять гуманное отношение, даже если это несовершеннолетний, за совершение разбойных нападений, бандитизм, сексуальные извращения, причинение тяжкого вреда здоровью, убийства ради завладения деньгами на бутылку водки либо на приобретение наркотиков и другие тяжкие либо особо тяжкие преступления». Содержащийся в ст. 75 УК РФ вид освобождения от уголовной ответственности устанавливает деятельное раскаяние в качестве базового основания. Собственно, такой вывод следует из наименования этой статьи. Кроме того, к основаниям применения положений ст. 75 УК РФ закон относит несколько самостоятельных условий: 1. Совершение преступления впервые. 2. Деяние должно быть квалифицировано как преступление только небольшой или средней тяжести. 3. Установлен факт добровольной явки с повинной лица после совершения преступления. 4. Лицо должно способствовать раскрытию преступления. 5. Лицо обязано возместить причиненный в результате его деяния ущерб или иным образом загладить его. 6. Наличие деятельного раскаяния. 7. Установление факта отсутствия общественной опасности этого лица. Сопоставление перечисленных оснований позволяет провести их классификацию. Так, например, первые два условия, на наш взгляд, больше относятся к преступлению, последние – непосредственно к личности преступника и его постпреступному поведению. Вместе с тем при буквальном толковании первого основания применения положений ст. 75 УК РФ «совершение преступления впервые» можно констатировать, что и оно относится не столько к преступлению, сколько к личности виновного. Кроме того, положения, установленные в ч. 1 ст. 75 УК РФ, имеют отношение только к преступлениям двух категорий: небольшой или средней тяжести.

Вместе с тем уголовное законодательство устанавливает возможность освобождения от уголовной ответственности в связи с деятельным раскаянием и при наличии совершения преступлений иных категорий. Такой вывод следует из содержания ч. 2 ст. 75 УК РФ: лицо, совершившее преступление иной категории, при наличии условий, предусмотренных ч. 1 ст. 75 УК РФ, может быть освобождено от уголовной ответственности только в случаях, специально предусмотренных соответствующими статьями Особенной части УК РФ.

Вместе с тем возможность применения примечаний к отдельным статьям Особенной части УК РФ, например к ст. 222 УК РФ или ст. 228 УК РФ, имеется только при наличии специальных условий, содержащихся в этих примечаниях. В таком случае не имеет значения наличие или отсутствие судимости, деятельное раскаяние и прочие условия, указывающие на отсутствие общественной опасности личности виновного. Сам факт выполнения, например, условия выдачи оружия применительно к примечаниям ст. 222 УК РФ законодатель расценивает достаточным для освобождения от уголовной ответственности. Отметим, что эти основания в примечаниях к отдельным статьям Особенной части различны.

Как зарубежное законодательство так и российское, деятельное раскаяние относят к смягчающему обстоятельству назначения наказания. Российское законодательство предполагает ряд условий для освобождения от уголовной ответственности, такие как: Лицо, впервые совершившее преступление небольшой или средней тяжести, может быть освобождено от уголовной ответственности, если после совершения преступления добровольно явилось с повинной, способствовало раскрытию и расследованию этого преступления, возместило ущерб или иным образом загладило вред, причиненный этим преступлением, и вследствие деятельного раскаяния перестало быть общественно опасным. Автором данной статьи предлагается изменить ст. 75 УК РФ на данный контекст: «Лицо, впервые совершившее преступление только небольшой тяжести, не освобождается от уголовной ответственности, а подлежит административной ответственности, если после совершения преступления добровольно явилось с повинной, способствовало раскрытию и расследованию этого преступления, возместило ущерб или иным образом загладило вред, причиненный этим преступлени-

ем, и вследствие деятельного раскаяния перестало быть общественно опасным. Преступления с категорией средней тяжести тяжкие и особо тяжкие не должны подлежать данной статье. Так же любое преступление должно быть наказуемо в мерах воспитательного характера виновного. Принцип гуманизма как считают многие авторы закрепленный в ст. 7 УК РФ, состоит в том, что уголовное законодательство России обеспечивает безопасность человека, а наказание и иные меры уголовно-правового характера, применяемые к лицу, совершившему преступление, не могут иметь своей целью причинение физических страданий или унижение человеческого достоинства. Данная мера наказания не причиняет физических страданий и не унижает человеческое достоинство, но и не отменяет наказание за совершенное преступление и не доказывает того что в дальнейшем виновный не совершит повторно преступление уже общественно-опасное. Так же можно сделать комментарий к ст. 75 как основания освобождения от уголовной ответственности в связи с возрастной категорией «Лицо, на момент совершения преступления не достигшее 18 лет, впервые совершившее преступление только небольшой тяжести, освобождается от уголовной ответственности, если после совершения преступления добровольно явилось с повинной, способствовало раскрытию и расследованию этого преступления, возместило ущерб или иным образом загладило вред, причиненный этим преступлением, и вследствие деятельного раскаяния перестало быть общественно опасным. Данную категорию людей не осознает в полной мере общественную опасность своих действий в силу своего возраста поэтому наказание можно смягчить таким образом.

#### Список литературы:

1. О внесении изменений в ст. 37 Уголовного кодекса Российской Федерации. Федеральный закон от 14 марта 2002 г. № 29-ФЗ // Российская газета — 2002
2. О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 162-ФЗ // Российская газета — 2003
3. Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 20 декабря 1994 г. // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации — 1995 — №3.
4. Уголовный кодекс Франции // Науч. ред. Л. В. Головкин, Н. Е. Крыловой; пер. с фр. и предисл. Н. Е. Крыловой. — СПб.: Юридический центр Пресс, 2002. — 650 с.
5. Уголовное уложение (Уголовный кодекс) Федеративной республики Германия: текст и научно-практ. Комментарий // Под ред. А. И. Рарога. — М.: Проспект, 2010. — 280 с.
6. Ю.М., Бородин С.В., под ред.: Кудрявцев В.Н. // Преступное поведение и психические аномалии — Антоныя — М.: Спарк, 1998. — 215 с.
7. Хрестоматия по истории государства и права зарубежных стран / под ред. З.М. Черниловского. М. — 1984.
8. Малинин В.Б. Понятие обстоятельств, смягчающих наказание, и их классификация // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Право. — 2016 — № 1-2. [электронный ресурс] — Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-obstoyatelstv-smyagchayuschih-nakazanie-i-ih-klassifikatsiya/viewer>
9. Тасаков, В.С. Деятельное раскаяние как основание, смягчающее уголовную ответственность, и принцип гуманизма // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. — 2016 — № 1. [электронный ресурс] — Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/deyatelnoe-raskayanie-kak-osnovanie-smyagchayuschee-ugolovnuyu-otvetstvennost-i-printsip-gumanizma>

## УЧЕТ СМЯГЧАЮЩИХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ НАКАЗАНИЯ ПРИ НАЗНАЧЕНИИ НАКАЗАНИЯ ЗА УБИЙСТВО

*Головкова Екатерина Николаевна*

*студент, кафедра уголовного права и уголовного процесса  
Забайкальский Государственный Университет,  
РФ, г. Чита*

*E-mail: [Panchenko369@yandex.ru](mailto:Panchenko369@yandex.ru)*

Обстоятельства смягчающие наказания при определении меры наказания возлагаются на суд в соответствии с требованиями п. 3 ст. 60 УК РФ. Это обеспечивает принцип справедливости при определении меры пресечения. Если на суде выясняется, что опасность преступления меньше предполагаемой изначально, то и ответственность обязана быть менее строгой.

Данная тема всегда будет актуальной так как смягчающие наказания обстоятельства влияют на решения приговора суда, соответственно на судьбу человека.

Для законодательной практики последних лет характерно все более активное использование квалифицирующих признаков составов преступлений для дифференциации наказания. Увеличивается их количество, уточняются понятия, унифицируется терминология, совершенствуются правовые конструкции как средства законодательной техники. При этом под квалифицирующими признаками состава преступления понимаются указанные в законе характерные для части преступлений соответствующего вида определенные обстоятельства, отражающие степень общественной опасности совершенного деяния и личности виновного, что сказывается в законодательной оценке содеянного и определении меры ответственности. В теории уголовного права отмечается, что институт квалифицирующих признаков смягчающих и отягчающих обстоятельств обладает самостоятельным предметом правового регулирования, представляя собой совокупность обстоятельств, модифицирующих степень общественной опасности совершаемых преступных деяний.

Указание в ч. 3 ст. 60 УК РФ на необходимость учета смягчающих и отягчающих обстоятельств при назначении наказания имеет своей целью предупредить возможные ошибки правоприменителя и обеспечить предусмотренные уголовно-правовой нормой надлежащее смягчение или усиление наказания при его индивидуализации по конкретным делам. Назначение смягчающих и отягчающих наказание обстоятельств заключается в том, что они являются средством выражения характера и степени общественной опасности преступного посягательства и личности виновного и тем самым существенно влияют на определение судом обоснованного и справедливого наказания. Анализ правовой природы перечня смягчающих и отягчающих обстоятельств позволяет сделать вывод, что они представляют собой данные о преступном деянии и личности виновного, при этом выделение этих обстоятельств в особую группу для индивидуализации наказания допускает их рассмотрение как самостоятельного института уголовного права [7, с. 57].

Изучение правовой природы этого института, его особенностей как своеобразного явления правоприменительной деятельности, его места в механизме правоприменительной практики позволяет определить смягчающие и отягчающие обстоятельства как средства индивидуализации наказания, установленные законом или признанные судом (в отношении смягчающих обстоятельств), свидетельствующие о снижении или повышении общественной опасности преступного деяния и личности виновного, либо принимаемые во внимание на основе принципов гуманизма и справедливости, всегда подлежащие учету при избрании меры наказания лицу, признанному виновным в совершении преступления [9].

Совокупность норм, составляющих институт обстоятельств, смягчающих наказание, включает диапазон факторов, относящихся к преступлению, существенно снижающих общественную опасность деяния и (или) личности преступника. Законодатель предоставляет судье право признавать исключительными как отдельные смягчающие обстоятельства, так и их

совокупность. Закон только называет определенные обстоятельства смягчающими, не раскрывая их конкретного содержания, придавая тем самым оценочный характер этим обстоятельствам, поэтому имеются многочисленные ошибки в применении норм УК РФ, называющих те или иные конкретные обстоятельства смягчающими. Игнорирование судом этих обстоятельств при назначении наказания может иметь своим последствием его явную несправедливость.

При правовой оценке смягчающих и отягчающих обстоятельств для назначения наказания возникают определенные сложности. Так, например, в действующем уголовном законе только названы и нормативно определены эти обстоятельства, но ничем не регламентирована степень их влияния на изменение рамок наказания. По данным некоторых исследователей, непосредственное применение указанных в Уголовном кодексе РФ смягчающих и отягчающих наказание обстоятельств присутствует лишь в одной трети выносимых приговоров. Для того чтобы снизить или увеличить меру наказания с учетом смягчающих и отягчающих обстоятельств, необходимо опираться на исходную позицию, по отношению к которой и происходит определение судом конкретной меры наказания. Изучение и обобщение судебной практики установления квалифицирующих признаков при обосновании учета смягчающих и отягчающих обстоятельств для определения судом вида и размера наказания выявило ряд негативных тенденций. В частности, при избрании меры наказания суды не всегда считают необходимым дифференцировать данные, характеризующие степень общественной опасности деяния, данные о личности виновного, а также смягчающие и отягчающие обстоятельства.

При учете обстоятельств, предусмотренных ст. 61 и 63 УК РФ, их формулировки в приговоре не соответствуют правовым нормам, указанным в законе, а при учете обстоятельств, не предусмотренных законом, их формулировки носят общий характер, и невозможно определить, каким образом они фактически повлияли на решение судьи о выборе вида наказания и его размера. Даже выявление судом смягчающих обстоятельств не всегда оказывает ощутимое влияние на избираемую меру наказания, что ставит под сомнение справедливость приговора и назначенного наказания, как вследствие мягкости, так и суровости. Устранение подобных недостатков вполне возможно путем принятия соответствующих рекомендаций Пленумом Верховного суда Российской Федерации: 1) необходимо отдельно указывать в приговоре данные о характере и степени общественной опасности преступного деяния, данные о личности виновного, а также смягчающие и отягчающие обстоятельства; 2) при выявлении обстоятельств, смягчающих или отягчающих наказание, необходимо указывать в приговоре соответствующее положение ст. 61, 63 УК РФ и приводить обоснованные выводы, подтверждающие наличие этих обстоятельств; 3) при наличии смягчающих обстоятельств, не предусмотренных законом, суд должен указать, каким образом данное обстоятельство обуславливает возможность смягчения наказания со ссылкой на ч. 2 ст. 61 УК РФ. При определении наличия судимости и рецидива необходимо принимать во внимание даже такие обстоятельства, как законность применения или неприменения правовых актов к осужденному. Нарушение указанных положений может привести к ошибкам в определении факта рецидива. К примеру, следует иметь в виду, что лицо, в отношении которого уголовное дело подлежало прекращению в связи с актом об амнистии, но не было прекращено, судимым не является [1, с. 17].

Также имеют место случаи отмены кассационной инстанцией приговора в связи с необоснованным оправданием в связи с нарушением судом права на защиту. Основными причинами изменения приговоров по уголовным делам об убийствах следует признать нарушение принципов назначения осужденным наказания. При этом судебной коллегией по уголовным делам снижалось наказание по тем уголовным делам, по которым судами первой инстанции при вынесении приговоров не всегда учитывались имеющиеся в деле явки с повинной либо при назначении наказания судом не учтены все смягчающие обстоятельства (противоправное поведение потерпевшего, наличие заболевания и др.). Так, кассационным определением судебной коллегии по уголовным делам от 7 июня 2011 г. изменен приговор

Советского районного суда г. Ростова-на-Дону в отношении Е.М. Маслянникова, осужденного по ч. 1 ст. 105 УК РФ. Кассационной инстанцией признана смягчающим обстоятельством противоправность поведения потерпевшего, явившегося поводом для преступления, наказание осужденному снижено. Кассационным определением судебной коллегии по уголовным делам Ростовского областного суда от 22 марта 2011 г. отменен приговор Белокалитвинского городского суда от 29 сентября 2010 г. в отношении Ю.Н. Косова, осужденного по ч. 1 ст. 105 УК РФ к 7 годам лишения свободы в ИК общего режима. Суд кассационной инстанции признал смягчающим обстоятельством противоправность поведения потерпевшего, явившегося поводом для преступления, применил положения ст. 64 УК РФ, снизил назначенное наказание до 5 лет лишения свободы\*\*. Кроме того, имеют место случаи исключения из приговоров предыдущих судимостей и, как следствие, исключение из приговоров указания на рецидив преступлений, что влечет снижение назначенного наказания. Также судами первой инстанции при назначении наказания учитываются обстоятельства, не предусмотренные ст. 60 УК РФ, а именно, тяжесть совершенного преступления и непризнание осужденным своей вины. Судебные решения изменяются в связи с тем, что судом первой инстанции при назначении наказания нарушены положения ст. 63 УК РФ, а именно, учтены тяжкие последствия (например, смерть человека или тяжкий вред здоровью), когда они являются частью объективной стороны такого преступления или, более того, они признаны отягчающим обстоятельством. В качестве примера следует привести уголовное дело в отношении Д.И. Иваненко, осужденного приговором Матвеево-Курганского районного суда Ростовской области от 13 января 2003 г. по ч. 1 ст. 105 УК РФ. Согласно приговору суд при назначении наказания Д.И. Иваненко наряду с другими обстоятельствами учел в качестве обстоятельства, отягчающего наказание, наступление тяжких последствий в результате совершения преступления. Однако согласно ч. 2 ст. 63 УК РФ данное обстоятельство не может повторно учитываться при назначении наказания, поскольку наступление тяжкого последствия в виде смерти потерпевшего является обязательным признаком объективной стороны состава преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 105 УК РФ. В связи с этим приговор в отношении Д.И. Иваненко изменен со снижением последнему назначенного наказания. Наиболее частым основанием для отмены судебных постановлений по указанной категории уголовных дел является несоответствие выводов суда, изложенных в приговоре, фактическим обстоятельствам дела. Так, ярким примером пересмотра в порядке надзора с отменой приговора и направлением дела на новое судебное разбирательство является уголовное дело по обвинению Е.Н. Белковой. Постановлением Президиума Ростовского областного суда от 27 августа 2009 г. отменены приговор Белокалитвинского городского суда Ростовской области от 29 октября 2008 г. и кассационное определение судебной коллегии по уголовным делам Ростовского областного суда от 27 января 2009 г. в отношении Е.Н. Белковой, осужденной по ч. 1 ст. 105 УК РФ за убийство своего сына Д.Н. Шеманского. Судом первой инстанции сделан вывод об отсутствии психотравмирующей ситуации, хотя судебная психолого-психиатрическая экспертиза Е.Н. Белковой не проводилась. Более того, материалы дела свидетельствуют об обратном. Так, согласно показаниям Е.Н. Белковой, совершению убийства предшествовали сексуальные домогательства Д.Н. Шеманского, находившегося в состоянии опьянения и посягнувшего на половую неприкосновенность осужденной Е.Н. Белковой. Ранее Д.Н. Шеманский осужденную неоднократно избивал. Эти обстоятельства подтверждаются показаниями потерпевшей Е.Н. Белковой, свидетелей В.А. Соловьевой, А.А. Корсуновой, Л.М. Вдовенко, А.И. Носовой, Е.С. Стативкиной, В.В. Гупало, С.Л. Филатова, М.Н. Филоненко, которые дали отрицательную характеристику Д.Н. Шеманскому в силу его агрессивности, вспыльчивости и склонности к противоправному поведению. Приведенное несоответствие изложенных в приговоре выводов суда фактическим обстоятельствам уголовного дела, установленным судом первой инстанции, и послужило основанием для отмены судебных решений по делу Е.Н. Белковой. Имеются факты назначения наказания судами первой инстанции по делам данной категории за особо тяжкие преступления с применением ст. 73 УК РФ. Так, приговором Зимовниковского районного суда Ростовской области от 24 августа

2009 г. С.И. Апарин осужден по ч. 3 ст. 30, ч. 1 ст. 105 УК РФ к 6 годам лишения свободы условно с испытательным сроком на 4 года (Дубовский район). При назначении наказания суд учел отсутствие вредных последствий для потерпевшего, наличие заболевания, инвалидность 3 группы, мнение потерпевшего, который не настаивал на строгом наказании. Приговор обжалован государственным обвинителем. Судом кассационной инстанции приговор оставлен без изменения. Однако наблюдались и противоположные случаи, в которых вместо применения ст. 73 УК РФ применялись положения ст. 64 УК РФ. Так, приговором Батайского городского суда от 24 марта 2009 г. М.А. Мельникова осуждена по ч. 3 ст. 30, ч. 1 ст. 105 УК РФ с применением ст. 64 УК РФ к 4 годам лишения свободы с отбыванием в ИК общего режима. При назначении наказания с применением ст. 64 УК РФ суд учел аморальное поведение потерпевшего, который длительное время причинял подсудимой телесные повреждения, и поведение подсудимой. Данный приговор в кассационном порядке не обжаловался. Таким образом, анализ дел, рассмотренных кассационной инстанцией, показал, что основными причинами, влекущими отмену приговоров, являются: – несоответствие выводов суда фактическим обстоятельствам дела; – нарушение требований УПК РФ; – неправильное применение уголовного закона, в том числе при назначении наказания; – законодательно установленный запрет на исследование присяжными заседателями факта о прежних судимостях виновного; – чрезмерная мягкость назначенного наказания. Проведенное исследование показало важность учета смягчающих и отягчающих наказание обстоятельств при назначении наказания за убийство.

Необходимым свойством явки с повинной как обстоятельства, смягчающего наказание, является добровольность заявления о совершенном преступлении, что нужно связывать со свободой выбора лицом именно такого варианта поведения. Так, В.К. Коломеец верно отмечает, что “...специфичность понимания юристами добровольности любого вида явки с повинной традиционно заключается в том, что необходимо установить, имелась ли реальная возможность чего-то не сделать, а лицо по собственной воле приняло решение и сделало это” [8, с. 70].

Верховным Судом Российской Федерации условиями добровольности явки с повинной признаются, в частности, неустановление виновного по возбужденному уголовному делу; подача заявления о явке с повинной до задержания за данное преступление; сообщение задержанным о совершении иных преступлений. Далее подчеркивается, что подтверждение задержанным своего участия в совершенном преступлении не позволяет говорить о явке с повинной. Очевидно, сюда относятся и те случаи, когда правоохранительным органам уже известен ряд обстоятельств содеянного и вина признается под тяжестью улик [5, с. 3].

Например, по делу Х. и А., совершившим преступление в соучастии, заявление о явке с повинной Х. не было признано соответствующим ст. 111 УПК РСФСР (ст. 142 УПК РФ. – В.Г.), поскольку в органы предварительного следствия Х. не явился добровольно, а был задержан, и показания он вынужден был давать, поскольку А. по этим же обстоятельствам уже дал признательные показания<sup>4</sup>. По делу Ш. также отмечено, что явки с повинной нет, поскольку фактически он уже давал показания по обстоятельствам убийства, несмотря на то, что не был задержан в порядке ст. 122 УПК РСФСР (ст. 91 УПК РФ. – В.Г.) [3].

Явка с повинной как смягчающее наказание обстоятельство имеет место при сообщении о факте преступления лицом, фактически не разоблаченным в его совершении. Традиционно принято считать, что возможность признания явки с повинной в качестве смягчающего обстоятельства есть способ склонения его к самообнаружению. По этой причине следует признать допустимым предположение или достоверное знание правоохранительных органов о данном лице как о лице, совершившем преступление.

Наряду с этим, необходимо осознание виновным своего фактического, действительного неразоблачения. Предположение, догадка виновного об осведомленности правоохранительных органов о нем как о лице, совершившем преступление, осознание того, что: 1) оно, скрываясь от следствия или суда, разыскивается за данное и (или) иные преступления; 2) может быть установлено его местонахождение; 3) может быть произведено задержание, так-

же не исключают добровольности явки с повинной именно в силу фактической неразоблаченности виновного.

Так, 12 ноября 1999 г. Ч. добровольно явился в УГИБДД и пояснил, что 6 ноября 1999 г., управляя а/м “Волга”, совершил наезд на пешехода и скрылся с места ДТП. Верховным Судом Российской Федерации было указано, что данное заявление следует считать явкой с повинной, поскольку на причастность к совершению преступления было проверено большое количество а/м “Волга”, после того как путем опроса свидетелей установили, что госномер а/м включает цифру 4 и букву К, выявили а/м Ч., жене Ч. вручалась повестка, адресованная Ч., о необходимости явиться в милицию. До явки Ч. с повинной а/м не была осмотрена, не было свидетельских показаний о Ч. как лице, совершившем преступление, виновный не был задержан по подозрению в совершении преступления.

Предложенный нами признак фактической неразоблаченности характеризуется тем, что лицо, совершившее преступление, хотя и находится в поле зрения правоохранительных органов, тем не менее не фигурирует по уголовному делу в процессуальном смысле (не является задержанным, подозреваемым, обвиняемым), для него отсутствует реальная и неизбежная опасность подвергнуться задержанию.

В частности, необходимо принимать во внимание время, прошедшее с момента совершения преступления, а также с момента обнаружения факта преступления и начала расследования, факт совершения преступления или нахождения преступника в труднодоступных, удаленных районах и т.д.

К примеру, уголовное дело по признакам преступления, предусмотренного ст. 103 УК РСФСР (ч. 1 ст. 105 УК РФ) было возбуждено на основании фактической явки Х. с повинной. После совершения преступления, Х. выехал из г. Петрозаводска в пос. Шокша, о преступлении сообщил участковому инспектору милиции в пос. Рыбрека. На следствии признал вину, давал подробные показания о мотивах и обстоятельствах убийства, указал место, где скрыл останки трупа В. и куда выбросил орудия преступления. На момент сообщения о преступлении уголовное дело по факту исчезновения и гибели В. возбуждено не было, достоверных данных о совершении Х. убийства не имелось [6].

Исходя из сказанного, можно выделить следующие варианты, когда заявление лица может быть признано явкой с повинной: 1) неизвестен факт преступления и лицо, его совершившее; 2) известен факт преступления – неизвестно лицо, его совершившее; 3) известен факт преступления – известно лицо, его совершившее, однако оно является фактически неразоблаченным в совершении преступления.

По мнению многих авторов, явкой с повинной можно признать только личное обращение виновного<sup>8</sup>, поскольку очевидно, что “явка” в данном случае понимается как требование закона лично прибыть, явиться куда-либо.

Мы полагаем, что для констатации явки с повинной не должно иметь значения то, каким способом представлена лицом информация о совершенном преступлении или участии в нем (лично или через других лиц, по телефону или с использованием иных технических средств связи, по почте и т.д.). Не имеет значения и форма подобного заявления, поскольку в ч. 2 ст. 142 УПК РФ говорится о возможности устного или письменного заявления о явке с повинной. В частности, несовершеннолетние могут сообщить о совершении ими преступления взрослым людям (родителям, учителям) в силу плохого состояния здоровья виновного, страха из-за совершенного деяния информировать о преступлении могут родственники и близкие, знакомые, друзья, совместно явиться с повинной могут и участники группового преступления.

Соккрытие лицом данных о содеянном нужно расценивать как попытку избежать ответственности, следовательно явки с повинной нет. Соккрытие может выступать не только в форме умолчания, но и как искажение обстоятельств совершенного преступления. Например, по делу М., совершившему преступление в группе, его заявление не признано смягчающим наказанием обстоятельством – явкой с повинной, так как не было правдиво в отношении собственных действий по убийству потерпевшего [2].

Очевидно, по той причине, что основания смягчения наказания не должны зависеть от некачественной работы правоохранительных органов, некоторые исследователи указывали на возможность учета в таком случае явки с повинной как смягчающего наказание обстоятельства<sup>14</sup>. Показательно решение по делу М., в котором указано, что явка с повинной, не оформленная соответствующим протоколом, как того требует ст. 111 УПК РСФСР (ст. 142 УПК РФ. – В.Г.), не может служить основанием для ее непризнания и неприменения при назначении наказания правил ст. 62 УК РФ [4, с. 11].

Отметим также, что заявление о явке с повинной может быть признано смягчающим обстоятельством независимо от времени, отделяющего его от совершения преступления (естественно, что значение это имеет в контексте вопроса о сроках давности привлечения к уголовной ответственности – ст.ст. 78 и 94 УК).

Следует отметить, что дача лицом правдивого заявления о совершенном менее опасном преступлении с целью сокрытия иного совершенного им преступления, заявления об одном преступлении с целью оказания влияния на оценку других совершенных преступлений<sup>16</sup>, также может признаваться таким смягчающим наказание обстоятельством как явка с повинной, но в отношении только этого преступления.

Существенное значение явки с повинной как смягчающего наказание обстоятельства состоит в том, что при наличии ее признаков предусмотрено градированное ослабление меры наказания (ст. 62 УК РФ). По сути, при соотношении положений ст. 62 УК РФ и санкции статьи Особенной части УК РФ образуются новые измененные пределы санкции (максимальный размер наказания не может превышать трех четвертей от максимума санкции).

Достаточно интересен и следующий момент. Предусмотренные данной нормой правила об ослаблении меры наказания не могут быть применены к смертной казни и пожизненному лишению свободы, потому что они относятся к бессрочным видам наказания. Законодатель, выделив ст. 62 УК РФ, определил отношение именно к той санкции статьи Особенной части УК, в которой имеется, наряду с лишением свободы на определенный срок, два этих вида наказания. Между тем не решен вопрос о возможности применения смертной казни либо пожизненного лишения свободы при наличии указанных смягчающих обстоятельств. По нашему мнению, разделяемому большинством опрошенных нами судей (94 %), допустимо применение этих видов наказаний даже при наличии признаков явки с повинной.

Хотя явка с повинной допустима независимо от мотивов, они должны влиять на назначаемое наказание (в рамках от минимума до трех четвертей максимума санкции – при применении ст. 62 УК РФ, или в границах санкции, если оснований для применения ст. 62 УК РФ не имеется – наличие отягчающих наказание обстоятельств).

Кроме того, принято считать, что на назначаемое наказание может оказывать влияние и значение явки с повинной (выступает ли она поводом к возбуждению уголовного дела или дана после его возбуждения, помогает ли она обнаружению новых доказательств по делу или лишь подтверждает их наличие и т.д.)

Отсутствие рецидива как основания для смягчающего обстоятельства наказания не должно быть, так как рецидив относится больше к обстоятельству отягчающим наказания. Как смягчающее обстоятельство отсутствие рецидива можно посчитать когда преступление было совершено не умышленно, а по неосторожности, только в этом случае. Как обстоятельство смягчающего наказания при убийстве можно считать: явку с повинной, в случае если виновный признает свою вину и помогает в раскрытии преступления, отсутствие рецидива при первом преступлении совершенном по неосторожности, если преступление совершено не с особой жестокостью, так же преступления совершенные в результате физического принуждения. Остальные основания можно не считать за смягчающие при убийстве, такие например как инвалидность при умышленном убийстве если виновный совершает преступления имея группу инвалидности и ему хватило сил чтобы причинить не только тяжкий вред, но и убить человека, то данную категорию граждан при назначении наказаний можно приравнивать к здоровым людям. Так же как и убийство совершенное в состоянии алкогольного опьянения можно приравнять к отягчающему обстоятельству больше нежели к смягчающему в данном

случае. Если смягчающее обстоятельство прямо не предусмотрено УК РФ, то суд не обязан принимать решение по аналогии со схожими уголовными делами, рассмотренными ранее. Каждый конкретный случай рассматривается индивидуально.

### Список литературы:

- 1 Бриллиантов А. Проблемы применения дефиниции «рецидив преступлений» // Уголовное право — 2010 — № 2 — С.15-20
- 2 Дело №2-4 // Архив Тюменского областного суда за 2000 г.
- 3 Дело №2-80 // Архив Тюменского областного суда за 2001 г.
- 4 Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – 1998 – № 11. [электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <http://www.supcourt.ru/documents/newsletters/1707/> (дата обращения 22.10.2019) [с. 11.]
- 5 Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. — 1999 — № 8. [электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <http://www.supcourt.ru/documents/newsletters/1692/> (дата обращения: 23.10.2019)
- 6 Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – 2001 – № 2. [электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <http://www.supcourt.ru/documents/newsletters/1650/> (дата обращения: 22.10.2019) [с. 17]
- 7 Дядюн К.В. Учет принципов справедливости и гуманизма при назначении наказания за рецидив преступлений // Журнал российского права. — 2011 — № 7. [электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchet-printsipov-spravedlivosti-i-gumanizma-pri-naznachenii-nakazaniya-za-retsdiv-prestupleniy/viewer> (дата обращения: 25.10.2019)
- 8 Коломеец В.К. Повинная в российском уголовном и уголовно-процессуальном законодательстве (1845-2001): Автореф. д-р юрид. наук – Екатеринбург — 2004 [электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <http://www.kalinovsky-k.narod.ru/b/avtoref/kolomeets.htm> (дата обращения: 25.10.2019)
- 9 Мясников О. А. Смягчающие и отягчающие наказание обстоятельства в российском уголовном праве: Автореф. дис. канд. юрид. наук — Москва, 2001 [электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <https://www.dissercat.com/content/smyagchayushchie-i-otyagchayushchie-nakazanie-obstoyatelstva-v-rossiiskom-ugolovnom-prave> (дата обращения: 25.10.2019)

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

*Электронный научный журнал*

**СТУДЕНЧЕСКИЙ**

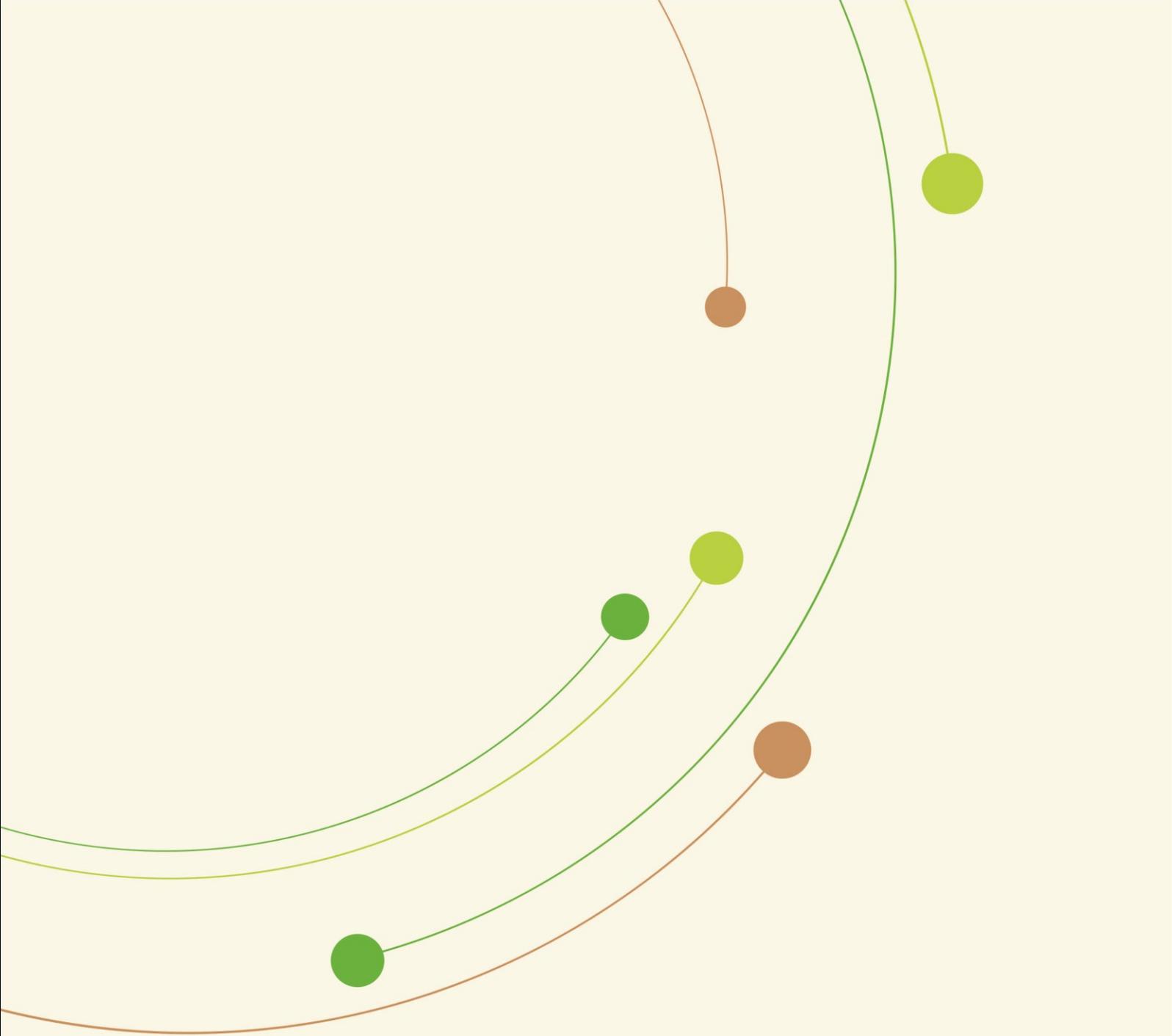
№ 41 (85)  
Декабрь 2019 г.

Часть 5

В авторской редакции

Издательство ООО «СибАК»  
630049, г. Новосибирск, Красный проспект, 165, офис 5.  
E-mail: [mail@sibac.info](mailto:mail@sibac.info)

16+



Свидетельство о регистрации СМИ:  
ЭЛ № ФС 77 - 68017 от 13 декабря 2016 г.  
г. Новосибирск



[sibac.info](http://sibac.info)