



ИННОВАЦИОННЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ В ОБЛАСТИ ГУМАНИТАРНЫХ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ

ПО МАТЕРИАЛАМ

МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

Г. БЕЛГОРОД, 30 АПРЕЛЯ 2019 Г.

В ДВУХ ЧАСТЯХ



ЧАСТЬ 2

АГЕНТСТВО ПЕРСПЕКТИВНЫХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ
(АПНИ)

ИННОВАЦИОННЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ В ОБЛАСТИ ГУМАНИТАРНЫХ
И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

Сборник научных трудов

по материалам
Международной научно-практической конференции
г. Белгород, 30 апреля 2019 г.

В двух частях
Часть II

Белгород
2019

УДК 001
ББК 72
И 66

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.issledo.ru

Редакционная коллегия

Духно Н.А., д.ю.н., проф. (Москва); *Васильев Ф.П.*, д.ю.н., доц., чл. Российской академии юридических наук (Москва); *Винаров А.Ю.*, д.т.н., проф. (Москва); *Датий А.В.*, д.м.н. (Москва); *Кондрашихин А.Б.*, д.э.н., к.т.н., проф. (Севастополь); *Котович Т.В.*, д-р искусствоведения, проф. (Витебск); *Креймер В.Д.*, д.м.н., академик РАЕ (Москва); *Кумехов К.К.*, д.э.н., проф. (Москва); *Радина О.И.*, д.э.н., проф., Почетный работник ВПО РФ, Заслуженный деятель науки и образования РФ (Шахты); *Тихомирова Е.И.*, д.п.н., проф., академик МААН, академик РАЕ, Почётный работник ВПО РФ (Самара); *Алиев З.Г.*, к.с.-х.н., с.н.с., доц. (Баку); *Стариков Н.В.*, к.с.н. (Белгород); *Таджибоев Ш.Г.*, к.филол.н., доц. (Худжанд); *Ткачев А.А.*, к.с.н. (Белгород); *Шановал Ж.А.*, к.с.н. (Белгород)

И 66 **Инновационные исследования и разработки в области гуманитарных и социально-экономических наук** : сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 30 апреля 2019 г. : в 2-х ч. / Под общ. ред. Е. П. Ткачевой. – Белгород : ООО Агентство перспективных научных исследований (АПНИ), 2019. – Часть II. – 176 с.

ISBN 978-5-6042716-5-0
ISBN 978-5-6042716-7-4 (Часть II)

В настоящий сборник включены статьи и краткие сообщения по материалам докладов международной научно-практической конференции «Инновационные исследования и разработки в области гуманитарных и социально-экономических наук», состоявшейся 30 апреля 2019 года в г. Белгороде. В работе конференции приняли участие научные и педагогические работники нескольких российских и зарубежных вузов, преподаватели, аспиранты, магистранты и студенты, специалисты-практики. Материалы данной части сборника включают доклады, представленные участниками в рамках секций, посвященных вопросам философии, юриспруденции, экономики, физической культуры и спорта, государственного и муниципального управления.

Издание предназначено для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, передовыми достижениями науки и технологий.

Статьи и сообщения прошли экспертную оценку членами редакционной коллегии. Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

УДК 001
ББК 72

© ООО АПНИ, 2019
© Коллектив авторов, 2019

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ «ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ»	7
<i>Колесникова А.В., Тутаева В.И.</i> СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСГУМАНИЗМА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ И ЕГО КРИТИКА.....	7
<i>Короткова С.В.</i> ПРОЕКТИРОВАНИЕ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО КОММУНИКАТИВНОГО ПРОСТРАНСТВА: ФИЛОСОФСКИЙ АСПЕКТ	10
СЕКЦИЯ «ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ»	14
<i>Бутырская А.В., Денисов Л.В., Шувалова А.М.</i> МЕХАНИЗМ СОВЕРШЕНИЯ КОРРУПЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК	14
<i>Жилина Н.Ю.</i> ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К КЛАССИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ КОРРУПЦИОННОГО ХАРАКТЕРА	17
<i>Жилкина Н.Н.</i> О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ФАКТОРИНГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ.....	20
<i>Зубова Я.А.</i> УБИЙСТВО В СОСТОЯНИИ АФФЕКТА: ОЦЕНКА УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ ГОСУДАРСТВ.....	23
<i>Ковган Е.Е.</i> ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ЗАПАДНЫХ СТРАН О ДОСТУПНОСТИ ОБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ.....	25
<i>Мирзоян А.А.</i> НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ КОДЕКСА АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	28
<i>Панферов С.В.</i> ДААННЫЕ О СПОСОБАХ ПОДГОТОВКИ, СОВЕРШЕНИЯ И СОКРЫТИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИКОВ	31
<i>Романенко А.Е.</i> ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА И ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ФАКТОР, ВЛИЯЮЩИЙ НА АДМИНИСТРАТИВНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ.....	38
<i>Романова И.В.</i> ЮРИДИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ РОССИЙСКОЙ ЭМИГРАЦИИ НА РУБЕЖЕ XIX–XX ВЕКОВ	40
<i>Серебренникова Л.И.</i> ИНОСТРАННОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В СВЕТЕ ИЗМЕНЕНИЙ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА И ДРУГИЕ АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ РЕФОРМЫ	44
<i>Смелова С.В.</i> ТЯЖКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ПРЕВЫШЕНИЯ ДОЛЖНОСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ	46

<i>Чернущ Н.Ю., Морозова Е.С.</i> НАСЛЕДСТВЕННЫЙ ФОНД В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ	49
<i>Шишкова Д.В., Ляхова А.И.</i> ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ И НРАВСТВЕННО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К АДВОКАТУ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ.....	54
<i>Шишкова Д.В., Ляхова А.И.</i> ЭТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АДВОКАТА-ЗАЩИТНИКА В СУДЕ ПЕРВОЙ ИНСТАНЦИИ.....	56
СЕКЦИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ».....	60
<i>Антонов С.В., Казимиров Н.М.</i> ПРОЯВЛЕНИЕ «ЭФФЕКТА ЯНВАРЯ» НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ УРОВНЯ КАПИТАЛИЗАЦИИ КОМПАНИИ	60
<i>Арапова В.В., Емельянова Ю.А., Предеина О.С.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	69
<i>Валяев К.П., Волкова М.В.</i> ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ.....	72
<i>Дедюшко О.А.</i> ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ	76
<i>Джапбаров А.</i> ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО РОССИИ.....	80
<i>Игнатова М.В.</i> БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	82
<i>Иткулова С.И., Солдатова С.С.</i> ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ИННОВАЦИЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ.....	87
<i>Костыря Ю.С.</i> НЕЗАКОННЫЙ ВЫВОД ДЕНЕГ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ РОССИИ.....	90
<i>Котельникова Е.Н., Баймаганбетова М.М., Марсакова М.А.</i> АИС «НАЛОГ-3» КАК ОСНОВНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ РОССИИ	93
<i>Лукашова А.С.</i> МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РОССИИ: ТЕКУЩЕЕ ПОЛОЖЕНИЕ И ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ	95
<i>Омардибиров М.С., Ибрагимов А.Х.</i> ВЗАИМОСВЯЗЬ И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ	99
<i>Полищук А.В.</i> ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ ПРИДНЕСТРОВСКОЙ МОЛДАВСКОЙ РЕСПУБЛИКИ.....	102

Свиридова Е.В., Азатян К.Г. ИССЛЕДОВАНИЕ КОНЪЮНКТУРЫ ТОВАРНОГО РЫНКА КАК КЛЮЧЕВОЙ АСПЕКТ МАРКЕТИНГОВОГО АНАЛИЗА ПОЛОЖЕНИЯ ФИРМЫ.....	105
Суровицкая Г.В. ВЛИЯНИЕ ПРОЦЕССОВ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ МОДЕРНИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕГИОНЕ	108
Тихонов Е.И., Лисин И.Л., Щипанцова Т.В., Реймер В.В. К ПРОБЛЕМЕ ИННОВАЦИОННО-ОРИЕНТИРОВАННОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНО-ОТРАСЛЕВЫХ СИСТЕМ	112
Устименко Д.С. ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА	117
Цыбикжапов А.С. ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В СЕКТОР ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА	120
Юсупова А.Р. ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	126
СЕКЦИЯ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»	130
Алексеева К.В., Мокеева Л.А. ФИТНЕС КАК СРЕДСТВО ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ.....	130
Боганис Е.Н., Мокеева Л.А. ОСОБЕННОСТИ ПСИХОЛОГИИ ПРИ ПОДГОТОВКЕ СПОРТСМЕНОВ К СОРЕВНОВАНИЯМ.....	132
Гасангусейнов М.А. ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ СПОРТА КАК СПОСОБ СОЦИАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖИ	135
Ивонтьева А.К., Мокеева Л.А. РОЛЬ СПОРТИВНОГО ТУРИЗМА В ИНДУСТРИИ ТУРИЗМА.....	138
Кальбердин И.С. ЗАВИСИМОСТЬ АДАПТАЦИОННЫХ МЕХАНИЗМОВ ОРГАНИЗМА СТУДЕНТОВ-ПЕРВОКУРСНИКОВ К ВУЗОВСКОЙ СИСТЕМЕ ОБУЧЕНИЯ ОТ ИХ УРОВНЯ ФИЗИЧЕСКОГО ЗДОРОВЬЯ И ХРОНОТИПА.....	141
Кленкова А.А., Мокеева Л.А. ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ БОКСА ДЛЯ МУЖЧИН И ЖЕНЩИН.....	144
Путинцева Е.В., Каткова Е.А. АНАЛИЗ УРОВНЯ КОМПОНЕНТОВ ХОРЕОГРАФИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВЛЕННОСТИ ДЕТЕЙ 10-11 ЛЕТ В ПРЫЖКАХ НА БАТУТЕ	146
Софьин А.В., Хабибуллин И.М. ВЛИЯНИЕ ЗАНЯТИЙ БОКСОМ НА ОРГАНИЗМ ЧЕЛОВЕКА.....	150
Софьин А.В., Хабибуллин И.М. ДРЕВНИЕ ОЛИМПИЙСКИЕ ИГРЫ. СОДЕРЖАНИЕ, ИСТОРИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ ДЛЯ ОБЩЕСТВА.....	152
Туркина К.Г., Мокеева Л.А. СПОРТИВНЫЙ МАРКЕТИНГ: ПРИНЦИПЫ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СПОРТИВНОГО КЛУБА.....	154

<i>Ушенин А.И., Оруджев А.М., Арсеньев В.А., Ткаченко А.Ю.</i>	
ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА – ЗАЛОГ УСПЕХА В РУКОПАШНОМ БОЮ..	157
<i>Хабибуллин А.Б., Овчинникова Ю.В., Марьина Е.В.</i>	
ФИЗИЧЕСКАЯ И УМСТВЕННАЯ РАБОТОСПОСОБНОСТЬ СТУДЕНТОВ И ВЛИЯНИЕ НА НЕЁ РАЗЛИЧНЫХ ФАКТОРОВ.....	160
<i>Эпов О.Г.</i>	
СТРУКТУРА ГОДИЧНОГО ЦИКЛА ПОДГОТОВКИ У ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СПОРТСМЕНОВ УДАРНЫХ ВИДОВ ОЛИМПИЙСКИХ ЕДИНОБОРСТВ	163
СЕКЦИЯ «ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ»	170
<i>Катульская Я.Н.</i>	
РОЛЬ ДЕНЕЖНОГО СОДЕРЖАНИЯ В МАТЕРИАЛЬНОМ СТИМУЛИРОВАНИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ.....	170
<i>Трифонова Т.Ю.</i>	
РАЗВИТИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ В СФЕРЕ ПРОЕКТНОГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	173

СЕКЦИЯ «ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ»

СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСГУМАНИЗМА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ И ЕГО КРИТИКА

Колесникова А.В.

студентка, Старооскольский филиал Белгородского национального
исследовательского университета, Россия, г. Старый Оскол

Тутаева В.И.

студентка, Старооскольский филиал Белгородского национального
исследовательского университета, Россия, г. Старый Оскол

В данной статье рассматривается такое международное движение как трансгуманизм, а также самые известные течения и инновации, которые предлагает эта концепция. Выявляются положительные и отрицательные стороны трансгуманизма с позиции экзистенциальной философии и социологии.

Ключевые слова: трансгуманизм, постчеловек, сверхразум, загрузка, иммортализм.

Как указывает Н. Бостром: «Трансгуманизм – философская концепция, а также международное движение, поддерживающее использование достижений науки и технологий для улучшения умственных и физических возможностей человека» [4, с. 1]. Впервые об этом философском течении упомянул английский гуманист Джулиан Хаксли в своём труде «Новые бутылки для нового вина» (1957), а Макс Мор дал его первое определение. Изначально многие трансгуманистические идеи фигурировали в произведениях писателей-фантастов.

Изменения самой сути человека, как представителя своего вида, вызвали дискуссии и споры в научном сообществе. Некоторым учёным и мыслителям претила сама мысль о вмешательстве в природу человека, а потому они выступали категорически против трансгуманистических идей.

Многие духовные и светские мыслители оперируют концепцией «расчеловечивания» как основным доводом против трансгуманизма. Другим фактором является отсутствие конечной цели, невозможность объективной прогнозируемости.

Трансгуманисты выступают за качественный переход людей в новое состояние, характеризуемое понятиями «постчеловек», «сверхразум» и «загрузка».

Как указывает Н. Бостром «Постчеловек (posthuman) – это потомок человека, модифицированный до такой степени, что его уже нельзя считать человеком» [4, с. 2] Своим развитием постлюди превосходят современное поколение людей.

Как отмечает Р. Эттингер «Появление сверхразума, т.е. любого разума, значительно превосходящий лучшие умы человечества практически во всех областях, неизбежно нанесет серьезный удар по любому антропоцентрическому мировоззрению» [3, с. 96]. Создание сверхразума станет последним человеческим изобретением.

Существуют два пути, которыми человек может перейти в состояние сверхразума:

1. Через последовательные модификации биологического мозга.
2. Через загрузку сознания.

Как указывает Э. Тоффлер «загрузка – это гипотетический процесс переноса сознания из биологического мозга в компьютер [2, с. 97].

Вопрос в том, сохранится ли личная идентичность с разрушением во время загрузки. Точного ответа на него нет. Однако в 2010 году произошёл успешный запуск роботизированной головы, которая могла воспринимать и воспроизводить человеческую речь. Данное устройство являлось копией реально существовавшей женщины, Бины Аспен.

Трансгуманисты являются сторонниками личной свободы, в особенности, морального права использования технологии для расширения своих умственных и физических возможностей и увеличения контроля над собственной жизнью.

Одним из главных аргументов против трансгуманизма является то, что процесс вмешательства в биологическую суть человека способствует потере его нравственной сути. Трансгуманисты стремятся развивать положительные моральные качества в будущем. И главной ценностью человека как вида является не он сам, а его проявление человечности, то есть то, как он ведет себя как личность, и что он делает со своей жизнью.

Трансгрессивный трансгуманизм превыше всего ставит биоморфическую свободу, предполагающую возможность изменять своё тело и приближение к субъективному трансгуманистическому идеалу. Существует много направлений возможной модификации человека, примером могут послужить крионика и киборгизация.

Как отмечает А. Перлин, «крионика – технология сохранения в состоянии глубокого охлаждения (криоконсервация, криосохранение) людей и животных в надежде на то, что в будущем их удастся оживить и при необходимости – вылечить. Иногда криоконсервации подвергают только голову или головной мозг сохраняемого организма» [5, с. 34].

подавляющее большинство научных сотрудников РАН высказывают свои сомнения и опасения по поводу применения технологий витрификации.

Гедонистичекый трансгуманизм (аболиционизм) – этическая идеология, основанная на убеждённости в использовании технологий для прекращения преднамеренных страданий всех чувствующих существ. Она основана на этической философии гедонизма и утилитаризма.

Либертарианский трансгуманизм – политическая идеология, объединяющая либертарианство, трансгуманизм и либертарианский капитализм. Сторонники данного движения выступают за защиту прав человека о расширении своих возможностей, а также за рациональное отношение к современным технологиям.

Клаус-Герд Гизен, немецкий политолог, специализирующийся на философии технологии, написал критический анализ либертарианства. Он придерживается мнения о том, что благодаря трансгуманизму богатые получают доступ к новым технологиям раньше, чем средний класс и бедняки, и это создаст новые более серьезные проблемы неравенства.

Как правило, новые технологии со временем становятся доступными каждому. Заметная пропасть между различными социальными слоями существует и сейчас. Более разумным решением будет перераспределение доходов в обществе.

Некоторые критики трансгуманизма считают, что в первую очередь развитие науки должно идти именно в социальном направлении, так как концепция постоянного развития науки, предлагаемая трансгуманистами, является пустой тратой времени до тех пор, пока не решены проблемы общества в настоящем времени.

Однако трансгуманизм предлагает решения и для такого рода проблем как демографические, экологические, неравенство между гендерами и так далее.

Рост населения – это проблема, решить которую необходимо, даже если продления жизни не произойдет. Быстрый рост населения и его неравномерное распределение приводят к истощению природных ресурсов. И именно новые технологии способствуют меньшей эксплуатации природных ресурсов, их повторному использованию.

Трансгуманисты предлагают решение и экологических проблем, которые могут быть решены путем применения современных технологий. Ключевую роль в этом процессе будут играть нанотехнологии.

Существуют и другие социальные проблемы, решения которым предлагает трансгуманизм:

- уменьшение уровня рождаемости;
- увеличение общей продолжительности жизни не должно сказываться негативно на перенаселении в большей степени, чем уменьшение числа рисков для жизни человека;
- трансгуманисты хотят увеличить продолжительность здоровой жизни;
- увеличение числа образованных людей;
- большая заинтересованность людей в собственном будущем;

В вопросе иммортализма трансгуманисты придерживаются следующих идей. Предела вечной жизни нет. Существуют клетки, которые, находясь в соответствующей среде, не ограничивают срок своей жизни, примером могут послужить стволовые клетки. Хосе Кордейро утверждал, что через 20-30 лет будут созданы и развиты технологии омоложения, которые позволят людям жить вечно. Сейчас проводится множество экспериментов с клетками, органами и целыми организмами. При усовершенствовании данных технологий люди смогут жить дольше, сохраняя организм в хорошем состоянии, но главной целью остаётся достижение вечной жизни.

Большинство трансгуманистов отрицают ценность смерти в человеческой жизни. Если посмотреть на бессмертие с двух сторон, то можно сделать вывод что факт того, что жизнь, конечно, придает ей ценность, но с другой стороны, если задуматься над вопросом собственной скорой самореализации, такая сторона бессмертия дает прокрастинации новый тупиковый вечный уровень. Именно осознание того, что каждого из нас ждет конец и подталкивает к тому, чтобы развиваться. Мы не можем осознавать ценность чего-то, если это невозможно потерять.

Если предоставить людям возможность на долгую и счастливую жизнь без старения, то большинство её не упустят. По мнению трансгуманистов, смерть должна быть добровольной. Это означает, что каждый должен иметь возможность продлевать свою жизнь или организовывать крионическое сохранение своего тела. Это также означает, что право на добровольную эвтаназию должно быть неотъемлемым правом человека.

Таким образом, рассмотренные концепции трансгуманизма являются актуальными для нашего информационного общества, так как поощряют и поддерживают прогрессивные изменения в мире. Стоит отметить тот факт, что трансгуманизм открывает перспективы для дальнейшего развития человеческой цивилизации. Однако не стоит забывать о том, что прогресс ради прогресса поощрять не следует. При отсутствии должной прогнозируемости трансгуманизм не даёт гарантий становления идеального будущего.

Список литературы

1. Белл Дж. Грядущее постиндустриальное общество. М.: Academia, 2004. 790 с.
2. Тоффлер Э. Шок будущего / В. Кулагина-Ярцева. М.: АСТ, 2008. 557 с.

3. Эттингер Р. Перспективы бессмертия // Научный мир, 2003. 264 с.
4. FAQ по трансгуманизму [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://transhuman.ru/faq#transhumanism>
5. Perlin, Adam A., 'To Die in Order to Live': The Need for Legislation Governing Post-Mortem Cryonic Suspension (2007). Southwestern University Law Review, Vol. 36, No. 1, p. 33, 2007.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО КОММУНИКАТИВНОГО ПРОСТРАНСТВА: ФИЛОСОФСКИЙ АСПЕКТ

Короткова С.В.

магистрант второго курса обучения Гуманитарного института,
Северо-Кавказский федеральный университет, Россия, г. Ставрополь

В статье рассматривается социальное проектирование как фактор управления социальными процессами. Выявляются его фундаментальные проблемы, раскрывающие потенциал и значение для современного инновационного общественного развития. Анализируются наиболее актуальные проблемы социальной коммуникации и основные тенденции изменения культурно-коммуникативного пространства информационного общества, определяемые процессами глобализации, увеличением роли знаний и информации в общественном развитии.

Ключевые слова: социальное проектирование, инновационное коммуникативное пространство, социальное управление, информационное общество, коммуникативное пространство, коммуникация.

Современное пространство социальных коммуникаций представлено множеством стремительно и спонтанно развивающихся потоков информации, содержательные параметры которых детерминируют мировоззренческие ориентации социума в целом. В условиях кризиса и разбалансированности социальной системы, всё более востребованным оказывается проектирование содержания, качества и структурных элементов социально-коммуникативного пространства для его регуляции и оптимизации социального управления. Значение такого проектирования особенно велико для формирующегося информационного общества, что определяет актуальность его рассмотрения.

Проектирование как вид управленческой деятельности имеет некоторую специфику, которая в условиях информационного общества приобретает вид определенной информационно-коммуникативной технологии. В процессах проектирования важную роль играет ценностная модель, которая положена в основу регуляции. Её конкретизацией, с нашей точки зрения, выступает эколого-аксиологическая модель проектирования социальных коммуникаций. «Наиболее соответствует потребностям развития современного социокультурного пространства, с нашей точки зрения, эколого-аксиологическая модель проектирования данного пространства. В центре этой модели лежат понятия и категории коэволюции, универсальные ценности жизни и здоровья, общие для всех народов и наций, гармоничное существование человека как части экосистемы, глобальная этика, ориентирующая на нравственное отношение и взаимодействие субъектов на нашей планете» [1, с. 26]. Регулятивная функция этой модели проявляется в формировании гуманистического содержания процессов социального управления. «Очевидной стала необходимость ориентации на человека, что является важнейшим условием распространения гуманистической парадигмы социального управления» [2, с. 13].

В социальном управлении для сведения к минимуму разбалансированности социального пространства оказывается важным соответствие между горизонтальными и вертикальными коммуникациями. Оно находит отражение в том, что вертикальное воздействие на горизонтальные связи, хотя и является для них определяющим, но не блокирует их взаимодействие между собой. Это имеет важное значение в связи с тем, что при горизонтальном взаимодействии передаётся опыт повседневности, информация об изменениях, инновациях, проявлении свободного действия субъектов и подсистем, улавливающих изменения общества – его собственное время. Социальное управление реагирует на запросы времени, что находит отражение в крупных реформах – системных изменениях показателей и критериев контроля, в которых уже обобщаются изменения, накопившиеся в динамике повседневных коммуникаций. Но по своей сути социальное управление может и сдерживать изменения в горизонтальных коммуникациях, так как направлено на поддержание устойчивости социального порядка, сохранение нормативности и обязательности его требований.

Для решения данной задачи в социальном управлении и осуществляется проектирование пространства коммуникаций. Следует отметить, что социальное управление не требует постоянного проектирования пространства всех и любых коммуникаций. Так, пространство взаимодействия персонала на предприятии возникает как его внутренняя и внешняя системная организация, в которой налаживаются информационные потоки между отделами, сотрудниками, партнёрами и потребителями, между ним и данной отраслью хозяйства и др. Это пространство выражает условия и отношения, которые необходимы для достижения целей предприятия, его устойчивости в рыночной среде и др. И это пространство не выводится непосредственно из социального управления как осуществление его проектной функции.

Основная задача проектирования социального пространства коммуникаций в системе управления – формирование связей между горизонтальными и вертикальными коммуникациями, то есть создание такого метапространства, в котором эти связи становятся не только проводниками информации, но и выражением интересов и позиций субъектов, на их основе и разрешаются противоречия между структурой и динамикой общества, его устойчивостью и изменениями. Это находит проявление в формировании пространства доверия в этих связях. «Существуют коммуникативные стратегии, которыми руководствуются в своём поведении организации для сохранения и поддержания доверия к организации и внутри неё. Одна из таких стратегий – гуманность и честность как основа ситуационного подхода, направленного на сохранение доверия в организации» [3, с. 153].

Таким образом, проектирование пространства коммуникаций – это всегда создание пространства-организации, т.е. пространства, уже функционально организованного. Но в системе управления проектирование новых пространств должно обеспечивать в первую очередь регулятивную функцию. Поэтому аспектами такого проектирования здесь являются:

- рефлексия цели, задач и ценностей регуляции коммуникативного пространства;
- выбор типа пространства управления (линейное, матричное и др.) в зависимости от необходимого уровня оптимизации потока коммуникаций;
- чёткое определение функций данного пространства, которые выражают его целевое предназначение;

– выявление собственного места проектируемого пространства коммуникаций, которое само становится проводником внешних и внутренних информационных потоков;

– формирование в этом пространстве-организации способа взаимодействия вертикальных и горизонтальных коммуникаций, который будет обеспечивать их согласование на своём уровне, и на уровнях, смежных с ним, выражая общую направленность социального управления.

Кроме того, специфика проектирования моделей гуманистического содержания социального управления «определяется и тем, что в него вводятся не просто формальные структуры или функции, но и культурные стили, встречающиеся в межкультурных коммуникациях. Они требуют своей адекватной реконструкции и моделирования, поскольку все культуры по отношению друг к другу асимметричны и формируют свои ценностные и мировоззренческие акценты и приоритеты. В них представлены цели, идеалы, символика, особенности культурного пространства и времени» [3, с. 153].

Несомненно, здесь будет действовать и принцип оптимизации: выявление и закрытие возможностей дублирования, обеспечение требуемой динамики коммуникаций (нормы времени их осуществления); согласование полномочий субъектов, которые начинают осуществлять коммуникации в рамках нового пространства; разработка наиболее оптимальной сети коммуникаций в проектируемом пространстве, в которой сохраняется автономность горизонтальной и вертикальной коммуникаций.

В проектировании пространства коммуникаций должна действовать своеобразная «бритва Оккама»: не вводить пространство новых коммуникаций до тех пор, пока прежняя структура управления не начинает обнаруживать своё отставание от изменяющегося общества. Но здесь также нужно выявить, необходимо ли проектировать новые пространства-организации или же менять систему ценностей, корректировать цели, стиль управления, политику, организационную культуру и др.

Коммуникативное пространство общества рассматривается как целостное и системное образование, развернутое в динамическом процессе как связь состояний, и имеющее внешние и внутренние ресурсы собственного развития. Информатизация дает серьезный толчок интеграционным процессам в национальных и международных масштабах, но в то же время усиливаются процессы децентрализации и поляризации. Возникает опасность появления «информационной элиты», определенной прослойки и страты людей, владеющих релевантной информацией и имеющих доступ к ней.

Также можно выделить аспект проектирования пространства коммуникаций, связанный с решением проблемы инноваций. Давно известен факт, что обновление системы управления и её компонентов (как и инновационная политика любой конкретной организации) встречает сопротивление персонала по разным причинам: неизвестность и неопределённость результатов внедряемого новшества, психологическая неготовность к его принятию и освоению, отсутствие должных знаний и навыков и др. В таком случае в проектировании пространства коммуникаций важно сохранять те традиции и ценности, которые существуют в системе социального управления и работают как признанный инструментальный воздействия на персонал. В том случае, если эти традиции не согласуются с требованиями нового пространства коммуникаций, то приоритет отдаётся именно новому пространству коммуни-

каций как средству решения более значимых для управления противоречий и проблем.

Коммуникационное пространство включает в себя институты общества, которые применяют технологии копирования для распространения текстов коммуникации. Без поддержания устойчивого обмена информации между индивидами и социальными группами невозможно себе представить существования общества как целого. В жизни современного общества одним из важнейших видов пространства коммуникаций являются СМИ. Спецификой проектирования их пространства является не только расширение и демократизация пространства горизонтальных коммуникаций, но и выявление возможностей обратной связи в вертикальных коммуникациях. В пространственном выражении – это рост статуса общественного мнения, создание пространства коммуникаций между различными социальными слоями, группами, поколениями.

Говоря о нашей стране, нужно отметить, что она в информационное общество приходит с некоторым отставанием от наиболее развитых стран, поэтому процесс информатизации в ней происходит по схеме «модернизации вдогонку». Для России переход к информационному обществу обретает особый смысл, поскольку процесс информатизации в ней совпадает с эпохой трансформации общественных отношений. Для России принята система показателей развития информатизации, включающих 2 группы индикаторов:

а) состояния развития ИКТ и ИР

б) обеспечение общества инфокоммуникативными технологиями, информационными ресурсами и готовности России к информационному обществу. Это позволяет выбрать определенные приоритеты безопасности и информационного развития, определить доминантные индексы и критерии, принципы и технологии регионального развития в соответствии с мерой социальной эффективности.

Таким образом, в пространстве социального управления экоориентированное проектирование коммуникативных процессов открывает более перспективные стратегии реформирования общества, а также выявляет ценности экологии человека, природы, общества и потенциал содержания коммуникаций, обеспечивающих развитие российского общества, его движение к интеграции на основе ценностей культуры гуманизма.

Список литературы

1. Бузская, О. М. Модели проектирования современного социокультурного пространства [Текст] / О. М. Бузская // Молодёжь и гражданское общество в современном мире: стратегии взаимодействия и модели воспитания: материалы I Междисциплинар. науч. симп. с междунар. участием, 28-29 мая 2015 г. М., 2015. – С. 26-29.
2. Сафонов, К. Б. Гуманистическая парадигма социального управления [Текст] / К.Б. Сафонов // Теория и практика обществ. развития. – 2015. – № 15. – С. 13-15.
3. Гуриева, С. Д. Коммуникативные стратегии поддержания доверия // Субкультуры и коммуникативные стратегии информационного общества [Текст] / С. Д. Гуриева : тр. Междунар. науч.-теорет. конф. – СПб. : Изд-во Политехн. ун-та, 2014. – С. 153-155.
4. Иванов, А. А. Социальное управление и социальный менеджмент [Текст] / А. А. Иванов // Теория и практика обществ. развития. – 2005. – № 2. – С. 42-43.

СЕКЦИЯ «ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ»

МЕХАНИЗМ СОВЕРШЕНИЯ КОРРУПЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

Бутырская А.В.

заведующий кафедрой криминалистики, кандидат юридических наук,
Нижегородский филиал Санкт-Петербургской академии Следственного
комитета Российской Федерации, Россия, г. Нижний Новгород

Денисов Л.В.

старший преподаватель кафедры предварительного расследования,
Нижегородская академия Министерства внутренних дел Российской Федерации,
Россия, г. Нижний Новгород

Шувалова А.М.

старший преподаватель кафедры криминалистики,
Нижегородский филиал Санкт-Петербургской академии Следственного
комитета Российской Федерации, Россия, г. Нижний Новгород

В статье рассмотрены актуальные теоретические и прикладные вопросы, связанные с исследованием научной категории «механизм преступления». Анализ криминалистической литературы позволяет прийти к выводу об отсутствии в науке единого подхода к пониманию категории «механизм преступления». Механизм преступления в сфере государственных закупок характеризуется этапностью совершения преступления, а именно, состоит из трёх этапов – подготовка, совершение и сокрытие преступления.

Ключевые слова: механизм преступления, государственные закупки, способы устранения конкуренции, получение взятки, мошенничество.

Изучение криминалистической литературы по данной тематике позволяет нам говорить о том, что содержание понятия «механизма преступления» по-прежнему вызывает споры в научной среде. Согласно ряду научных работ, в понятие «механизм преступления» должны входить частные элементы уголовно-правового состава преступления.

Так, Р.С. Белкин представлял «механизм преступления», как «сложную динамическую систему, включающую субъект преступления, его отношение к своим действиям, их последствиям, соучастникам; предмет посягательства; способ совершения и сокрытия преступления; преступный результат; обстановку преступления, поведение и действия лиц, оказавшихся участниками события, и др.» [1, с. 41].

А.М. Кустов считал, что «механизм преступления» должен определяться как «система процессов взаимодействия участников преступления, как прямых, так и косвенных, между собой и с материальной средой, сопряженных с использованием соответствующих орудий, средств и иных отдельных элементов обстановки» [3, с. 26]. А.Н. Васильев же считал, что это «процесс совершения преступления, в том числе его способ и все действия преступника, сопровождающиеся образованием следов материальных и нематериальных, могущих быть использованными для раскрытия и расследования преступления» [2, с. 8].

Исходя из данных проанализированной нами криминалистической литературы, следует подчеркнуть тот факт, что одним из наиболее важных составляющих

механизма преступления авторами научных работ признается преступная деятельность как совокупность последовательных и взаимосвязанных действий по подготовке, совершению и сокрытию преступления, направленных на достижение преступного результата.

Мы считаем верной позицию А.М. Кустова относительно структуры механизма преступления, в которой он выделял, следующие один за одним, начальный, основной и завершающий этапы [3, с. 304].

Механизм преступлений в сфере государственных закупок не является исключением и включает в себя три этапа:

1. Первый этап – этап первоначальных действий, включающий в себя ориентирование субъекта в законодательстве, анализ криминогенной составляющей ситуации, сложившейся в учреждении, в котором субъект работает, определение способов и средств совершения преступления, а также необходимых и возможных соучастников, в зависимости от состава, планируемого субъектом преступления.

2. Второй этап – этап непосредственного осуществления преступного деяния. Сам способ совершения преступления в сфере государственных закупок предусматривается отдельными статьями особенной части УК РФ.

В настоящий момент, в системе государственных закупок существует множество вариаций коррупционных схем. При этом, следует заострить внимание на том, что сами коррупционные схемы постоянно эволюционируют. Известны случаи привлечения преступных сообществ для оказания давления на те или иные предприятия в интересах субъекта рассматриваемого вида преступления.

Однако, способы совершения преступлений в сфере государственных закупок, могут находиться в соответствии с объективной стороной состава преступления, предусмотренного статьей особенной части УК РФ. Ниже рассмотрим некоторые из них подробнее.

Статья 178 УК РФ. Недопущение, ограничение или устранение конкуренции. В целях осуществления коррупционной схемы, субъект обеспечивает получение тендера определенной организацией. Существуют различные способы ограничения конкуренции:

а) Недостаточно подробное техническое задание. В конце 2012 года в Москве размещался заказ на благоустройство дворовых территорий общей стоимостью 1,5 млрд. рублей. При этом, заказчик «забыл» опубликовать на официальном сайте документацию по проекту, предмет был некорректно определен («выполнение комплекса мероприятий по обеспечению комфортного проживания жителей района Гагаринский»), были установлены ограничения на привлечение субподрядчиков, не был установлен срок оплаты и порядок работ. Таким образом была не опубликована ключевая информация по тендеру, интересующая большинство потенциальных подрядчиков. Следовательно, в конкурсе будет участвовать та компания, которая нужна заказчику, поступит одна «нужная» заявка, и контракт будет заключен по заявленной «нужным» подрядчиком цене [6].

б) Умышленное написание наименования заказа с ошибками, позволяющее избежать его обнаружение по поисковым запросам на официальном сайте государственных закупок;

в) Необоснованное требование той или иной труднодоступной лицензии;

г) Намеренный выбор предмета закупки под определенного подрядчика. Например, Горный университет Санкт-Петербурга в конце 2012 года разместил заказ на крупную партию кроватей. При этом заказчик обозначил условие, что крова-

ти должны быть выполнены из новозеландской сосны [5]. Совершенно очевидно, что круг производителей кроватей из новозеландской сосны весьма ограничен;

д) Невыполнимые сроки исполнения контракта и так далее.

Статья 290 УК РФ. Получение взятки. Преследуя цель получения крупного государственного заказа иные подрядчики готовы передавать определенные суммы денег чиновникам, готовым пролоббировать их интересы. В настоящее время наиболее часто встречается размер взятки в 10 процентов от суммы тендера. Например, именно процент от суммы сделки по тендеру получил бывший заместитель председателя правительства Волгоградской области П. Крупнов, получивший «откат» в 17 млн. рублей за заключение контракта со строительной фирмой на возведение онкологического центра [7].

Статья 159 УК РФ. Мошенничество. Самым распространенным способом хищения денежных средств в исследуемой сфере является превышение объема выполненных работ при составлении и подписании акта приемки работ, или подписание акта приемки за фактически не выполненную работу. Таким образом достигаются те или иные выгоды для субъекта. Например, ООО «Результат» выиграло несколько конкурсов и в конце 2007 года заключило госконтракты с ФМС России, по которым на денежные средства федерального бюджета гендиректор, указанной компании, должен был изготовить определенное количество печатной продукции, агитирующей соотечественников вернуться на Родину, и распространить ее через консульства и посольства Российской Федерации, а также представительства ФМС России за рубежом.

Работы, предусмотренные по контракту, не исполнялись. Из запланированного объема полиграфической продукции было изготовлено около 10%. Тем временем, двое сотрудников ФМС России фальсифицировали акты сдачи-приемки работ, необходимые для получения и перевода денежных средств в ООО «Результат». В результате в 2011 году действующим лицам было предъявлено обвинение по ч. 4 ст. 159 УК РФ [8].

Также нельзя исключать мошенничество со стороны подрядчиков. Например, в 2010 году органами предварительного следствия было возбуждено уголовное дело по ч. 4 ст. 159 УК РФ по факту хищения бюджетных средств при заключении и исполнении государственных контрактов в музее-заповеднике «Петергоф».

Между ГМЗ «Петергоф» и ООО «СИФ» был заключен контракт на «реставрацию конструкций крыши и устройство медной кровли с молниезащитой и электрообогревом водостоков Большого Петергофского дворца» на сумму около 90 млн. руб. Согласно документам, представленным в правоохранительные органы, контракт был успешно завершен. По поручению следователя для оценки объема и качества проведенных работ было проведено экспертно-диагностическое исследование, результаты которого выявили множественные факты несоблюдения проектно-сметной документации [4, с. 4].

Экспертами было установлено, что вместо использования определенных в проекте медных листов толщиной 1 мм реставраторы использовали листы толщиной 0,6 мм. Таким простым способом, на меди удалось «сэкономить» около 15 млн. руб. государственных денег, выплаченных подрядчику. Кроме этого, аналогичная ситуация была выявлена с использованием древесины в ходе реставрационных работ, отсутствовали антикоррозийная обработка и герметизация конструктивных элементов, прямо прописанные в контракте, а также прочие нарушения Строительных норм и правил (СНиП). Согласно экспертному заключению, «выявленная раз-

ница между оплаченными работами и выполненными по факту составляет 37 892 143 руб. 73 коп.

3. Третий этап – этап заключительный, заключающийся в сокрытии субъектом следов своей противозаконной деятельности, разработке способов и форм уклонения от уголовного преследования. Современная практика показывает, что в подавляющем большинстве случаев меры, направленные на сокрытие самого факта преступления или участия субъекта в нем носят комплексный характер.

Приступая к расследованию коррупционных преступлений в сфере государственных закупок, необходимо предвидеть попытки осуществления мер противодействия следствию и превентивно действовать с целью их нейтрализации. Необходимо сохранять тайну следствия, обеспечивать своевременность изъятия служебной и иной документации, осуществлять шифровку установочных данных лиц, дающих показания, давать поручения осуществляющим ОРД органам по выявлению мер предпринимаемых подозреваемыми (обвиняемыми) по сокрытию фактов своей преступной деятельности и др.

Список литературы

1. Белкин Р. С. Общая теория советской криминалистики. Саратов, 1986.
2. Криминалистика. МГУ, 1971.
3. Кустов А.М. Криминалистика и механизм преступления: Цикл лекций. М.: Издательство Московского психолого-социального института; Воронеж: Издательство НПО «МОДЭК», 2002. (Серия «Библиотека юриста»).
4. Газета «Коммерсант» № 223 от 29.11.2011.
5. http://www.dp.ru/a/2012/11/21/Gornij_universitet_Peterb/ (дата обращения 29.04.2019).
6. <http://ego.uapa.ru/en/issue/2013/01/10/> (дата обращения 29.04.2019).
7. <http://pravo.ru/news/view/81408> (дата обращения 29.04.2019).
8. <https://old.flb.ru/info/51446.html> (дата обращения 29.04.2019).

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К КЛАССИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ КОРРУПЦИОННОГО ХАРАКТЕРА

Жилина Н.Ю.

доцент кафедры уголовного права и процесса, канд. юрид. наук, доцент,
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,
Россия, г. Белгород

В данной работе автором рассматриваются основные доктринальные подходы к классификации преступлений коррупционного характера. Отмечается, что, по мнению многих ученых, предметом коррупционных преступлений в большинстве случаев выступают именно различные выгоды материального характера, что в свою очередь играет роль при классификации преступлений данного вида.

Ключевые слова: преступление, классификация, коррупционный характер, коррупция, предмет, уголовное право.

Классификация преступлений коррупционного характера имеет важное значение для теории уголовного права и правоприменительной практики. По российскому уголовному законодательству коррупция не является самостоятельным составом преступления, а теоретически охватывает несколько должностных и экономических преступлений (взяточничество, злоупотребление и превышение должностных полномочий, служебный подлог, вымогательство и др.) [10].

Кроме того, в отечественной науке существуют и различные классификации коррупции. Так, «коррупционные действия в зависимости от выбранного основания, могут быть разделены на политическую и бюрократическую коррупцию, согласованную и принудительную, децентрализованную и централизованную, чисто уголовную (в основном экономического характера) и политическую, которая, в свою очередь, подразделяется на отклоняющееся и преступное поведение» [9].

В словаре «Коррупция и антикоррупционная политика» предлагаются определения таких видов коррупции [4, с. 144]. Однако, как подчеркивает И.С. Паршин, «в данном источнике предложены не все возможные виды коррупции. Динамичное развитие общественных отношений порождает появление новых видов коррупционной деятельности» [6].

В свою очередь М.М. Поляков считает, что «по степени общественно опасных последствий все коррупционные проявления можно разделить на две большие группы: коррупционные уголовные преступления и коррупционные правонарушения, включающие коррупционные гражданско-правовые деликты, коррупционные дисциплинарные проступки, а также коррупционные административные правонарушения. Обоснованность представленной классификации заключается в том, что в настоящее время коррупцию рассматривают, не ограничиваясь только рамками совершения уголовно наказуемых преступлений. Коррупция в широком понимании включает деяния коррупционного характера, не содержащие состава преступления» [8, с. 26].

Как показал анализ литературы, круг коррупционных преступлений авторами также определяется произвольно. Так, Б.В. Волженкин «к коррупционным преступлениям относит мошенничество, присвоение и растрату, совершаемые с использованием служебного положения, злоупотребление должностными полномочиями, незаконное участие в предпринимательской деятельности, служебный подлог, воспрепятствование законной предпринимательской деятельности, ограничение конкуренции, а также преступления, совершаемые лицами, выполняющими управленческие функции в коммерческих и иных организациях, в спорте и шоу-бизнесе» [2, с. 33].

В свою очередь А.И. Долгова не приводит полного перечня коррупционных преступлений. Однако, по ее мнению, «к их числу следует относить, помимо вышеуказанных преступлений, еще и дачу взятки (291 УК), незаконное получение или разглашение сведений, составляющих коммерческую или банковскую тайну (183 УК), подкуп или принуждение к даче показаний или уклонению от дачи показаний либо к неправильному переводу (ст. 309 УК), коммерческий подкуп (ст. 204 УК), воспрепятствование осуществлению избирательных прав или работе избирательных комиссий (ст. 141 УК)» [3].

На взгляд Е.А. Пластининой, «наиболее распространенными проявлениями коррупции являются следующие правонарушения: мошенничество, злоупотребление должностными полномочиями, превышение должностных полномочий, взяточничество, служебный подлог. За каждый из этих правонарушений виновные могут быть привлечены к уголовной ответственности» [7].

С.В. Максимов не только дает примерный перечень коррупционных преступлений, но и «выделяет три их группы в зависимости от того, в качестве основного, обязательного дополнительного непосредственного объекта преступного посягательства либо факультативного его объекта выступает авторитет публичной службы (государственной службы и службы в органах местного самоуправления):

- собственно коррупционные преступления, посягающие на авторитет государственной службы или службы в органах местного самоуправления, выступающий в качестве основного непосредственного объекта таких посягательств (коррупционные преступления в узком значении понятия);
- коррупционные преступления, посягающие на ту же социальную ценность как на обязательный дополнительный непосредственный объект (коррупционные преступления в широком значении понятия);
- коррупционные преступления, посягающие на названную социальную ценность как на факультативный (необязательный) объект» [5].

В своей работе Д.И. Аминов, В.И. Гладких, К.С Соловьев упоминают лишь 15 коррупционных преступлений. Однако названные авторы считают, что «в зависимости от стоящих перед коррупционером целей и задач, его деяния могут трансформироваться в более чем 30 видов коррупционных преступлений» [1, с. 210].

Таким образом, несмотря на то, что о проблеме коррупции много написано и сказано, предмет обсуждения, как выясняется, не определен. Отсутствие легального определения коррупционного преступления считаем существенным пробелом и, поддерживаем мнение В.В. Поповой, что «под коррупционным преступлением следует понимать виновно совершенное общественно опасное деяние, непосредственно посягающее на авторитет или охраняемые законом интересы государственной власти, местного самоуправления, государственной и негосударственной службы, выражающееся в незаконном получении лицом, имеющим статус должностного лица или служащего в государственном, муниципальном образовании, либо лицом, выполняющим управленческие функции в коммерческой или иной организации, каких-либо благ в корпоративных, узкокорпоративных или личных интересах, если имеет место использование должностного, служебного положения как составной части механизма преступления» [9]. Что касается классификации преступлений коррупционного характера, считаем достаточно удачной классификацию, предпринятую в ФЗ № 273 [11].

Список литературы

1. Аминов Д.И., Гладких В.И., Соловьев К.С. Коррупция как социально-правовой феномен и пути его преодоления: учебное пособие. – М.: Юристъ, 2002.
2. Волженкин Б.В. Коррупция. – СПб.: Питер, 1998.
3. Долгова А.И. Определение коррупции и законодательство о борьбе с ней // Коррупция и борьба с ней. – М.: Российская криминологическая ассоциация. 2000. С. 18-19.
4. Коррупция и антикоррупционная политика: Словарь / Под общ. ред. Р. Р. Газимзянова. – Казань, 2009.
5. Максимов С.В. Коррупционная преступность в России: правовая оценка, источники развития, меры борьбы // Предпринимательское право. – 1999. – №9. С. 22-25.
6. Паршин И.С. Понятие коррупции в словарных и доктринальных источниках // Современная юридическая наука и правоприменение (IV Саратовские правовые чтения): сб. тезисов докладов (по материалам Международной научно-практической конференции, г. Саратов, 3-4 июня 2011 г.). – Саратов: Изд-во ГОУ ВПО «Саратовская государственная академия права», 2011. С. 234-238.
7. Пластинина Е.А. Виды коррупционных преступлений и ответственность за них. Анализ и практика // Вестник Пермского университета. – 2011. – Вып. 1(11). С. 145-150.
8. Поляков М.М. Административно-правовые способы предупреждения коррупционных правонарушений: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2009.
9. Попова В.В. К вопросу о понятиях «коррупция» и «преступления коррупционной направленности» // Вестник Воронежского института МВД России. – 2011. – №3. С. 52-56.

10. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019). // КонсультантПлюс [Справочная правовая система]. URL: www.consultant.ru (дата обращения: 25.04.2019).

11. Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 № 273-ФЗ (ред. от 30.10.2018). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/.

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ФАКТОРИНГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Жилкина Н.Н.

Ростовский институт (филиал) Всероссийского государственного университета юстиции (РПА Минюста России), Россия, г. Ростов-на-Дону

В статье рассматривается договор финансирования под уступку денежного требования (факторинг). В рамках данной темы проанализированы изменения норм главы 43 ГК РФ о договоре финансирования под уступку денежного требования, соотнесены положения гл. 43 ГК РФ и Конвенции о международном факторинге 1988 г.

Ключевые слова: факторинг, УНИДРУА, финансирование под уступку денежного требования, финансовый агент, клиент.

С середины 1990-х гг. в Российской Федерации активное развитие получили финансовые услуги, данный факт объясняется тем, что к этому времени относится становление и формирование рыночной экономики. Указанные события стали отправной точкой для внесения изменений в гражданское законодательство, а также появление новых договорных конструкций, которые к этому моменту получили широкое распространение в странах западной Европы. Так, особого внимания заслуживает договор финансирования под уступку денежного требования, который в европейской практике именуется как «факторинг».

Факторинговые операции возникли на основе коммерческого кредита, который предоставлялся продавцами покупателям в виде отсрочки платежа за проданные товары. Изменение требований к расчетам с точки зрения ускорения оборота средств вызвали необходимость для поставщиков искать пути решения проблемы дебиторской задолженности.

На сегодняшний день факторинг представляет собой деятельность коммерческих организаций, направленную на предоставление финансирования и оказание иных финансовых услуг, взамен на уступаемое денежное требование. Данные отношения регламентируются действующим Гражданским законодательством, а именно гл. 43 ГК РФ, а также Конвенцией УНИДРУА о международном факторинге 1988 г., которая была ратифицирована Россией 05 мая 2014 г. В основу гл. 43 ГК РФ были заложены положения Конвенции о международном факторинге 1988 г., которая была разработана Международным институтом унификации частного права (УНИДРУА). Присоединение России к данной Конвенции позволило распространить международные нормы в области факторинга на правоотношения, которые возникают между участниками внешнеэкономической деятельности.

Отдельного внимания заслуживают поправки, внесенные 01 июня 2018 года в Гражданский Кодекс РФ в области финансовых сделок. Вносимые изменения были призваны устранить ныне существующие пробелы и усовершенствовать правовую регламентацию данных отношений. В связи с чем необходимо соотнести по-

ложения международной конвенции и изменений, которые были внесены в гражданское законодательство, с целью выявления противоречий и пробелов в праве, которые способны вызвать спорные правовые ситуации в судебной практике.

Рассмотрим подробнее поправки, вносимые законодателем в главу 43 ГК РФ, которая посвящена финансированию под уступку денежного требования.

Первое, на что необходимо обратить внимание: законодатель закрепляет в термин «факторинг» в новой редакции ГК РФ, который становится альтернативным наименованием договора финансирования под уступку денежного требования. Сопоставляя понятие факторинга в новой редакции ст. 824 ГК РФ и Оттавской конвенции 1988 г., становится очевидно, что данные конструкции схожи. Так, одно лицо (поставщик, клиент) уступает другому лицу (финансовому агенту, фактору) денежные требования, а другое лицо выполняет некоторые виды финансовых услуг (не менее двух).

Далее следует обратить внимание на тот факт, что ранее договор факторинга заключался с целью предоставления финансовым агентом клиенту денежных средств в счет его денежного требования к третьему лицу, после вступивших в силу поправок данная договорная конструкция вовсе может не предусматривать обязанности финансировать клиента. В соответствии с новой редакцией ст. 824 ГК РФ денежные требования клиента будут переданы фактору только в случае, если он обязуется совершить не менее двух действий, которые связаны с денежными требованиями, являющимися предметом уступки:

- передать клиенту денежные средства в счет денежных требований, в том числе в виде займа или предварительного платежа;
- вести учет денежных требований клиента к третьим лицам;
- осуществлять права по денежным требованиям клиента, в том числе предъявлять требования к оплате, получать платежи от должников и производить расчеты;
- осуществлять права по договорам об обеспечении исполнения обязательств должников.

При этом законодатель пытался обозначить услуги, которые могут быть оказаны финансовым агентом. Сопоставляя внесенные поправки с подходом, который отображен в Оттавской конвенции 1988 г., становится очевидно, что отечественный законодатель также исходит из того, что неотъемлемым элементом факторинга является уступка денежного требования. Так же, как и в конвенции необходимо, чтобы фактор принял на себя два из четырех функций, которые являются квалифицирующими признаками указанного ранее договора. Однако перечень функций в конвенции и действующем гражданском законодательстве отличается. Так, отечественный законодатель не включил в список функций защиту от неплатежеспособности должников по уступленным требованиям. Данный факт, безусловно, создает риски, связанные с неоплатой должниками по уступленным требованиям, а соответственно с финансовыми потерями фактора [3, с. 751]. С целью недопущения подобной ситуации участники оборота вправе заключить договор, по которому некто обеспечивает требование кредитора к должнику в форме договора поручительства, в рамках которого кредитор вправе потребовать от поручителя оплаты за должника только при условии банкротства должника, но такой договор не будет являться договором факторинга, что в свою очередь будет порождать споры о признании подобного договора.

Законодательное возложение на финансового агента (в императивном порядке) обязанности по оказанию клиенту некоторых финансовых услуг существенно

упростило бы отграничение данного договора от прочих гражданско-правовых договоров. Так, п. 2 ст. 824 ГК содержит обязательства финансового агента, в которые может входить ведение бухгалтерского учета и предоставление иных финансовых услуг, связанных с денежными требованиями, являющимися предметом уступки [4, с. 311]. Однако действующее законодательство позволяет по усмотрению сторон решать вопрос о возложении или об освобождении финансового агента от обязанности по оказанию клиенту определенных финансовых услуг. В соответствии с Оттавской конвенцией помимо передачи требования под обещанное финансирование на финансового агента возлагается ряд дополнительных обязательств по обслуживанию клиента в связи с переданным им правом требования. В международной конвенции четко прописаны обязанности, которые финансовый агент обязуется выполнить по меньшей мере. Так, п. 2 ст. 1 Конвенции УНИДРУА указан тот перечень обязанностей, которые возлагаются на финансового агента. Сопоставив содержание указанных выше статей, следует вывод о том, что отечественные факторинговые отношения между клиентом и финансовым агентом отличаются особым, доверительным форматом отношений.

Помимо этого, еще одним отличием является то, что в соответствии с Оттавской конвенцией 1988 г., ее положения распространяются лишь на сделки, которые вытекают из договоров купли-продажи товаров. Исключением в данном случае будет являться только товары, которые были приобретены должником для личного, семейного домашнего пользования. Отечественный законодатель в свою очередь на стал ограничивать сферу применения норм о факторинге. Так, на основании факторинга могут быть уступлены любые оборотоспособные денежные требования (деликтные, кондикционные в том числе) [3, с. 715]. Помимо этого, действующее законодательство не исключает возможности уступать денежные требования клиента к потребителям на основании договора факторинга, хотя данная ситуация встречается на практике крайне редко.

В заключении необходимо сделать вывод, что правовое регулирование отношений финансирования под уступку денежного требования в России находится на этапе формирования. Гражданский Кодекс Российской Федерации на сегодняшний день не может в полном объеме урегулировать данные отношения, что непосредственно связано со стремительным развитием экономики. Однако, поправки, вступившие в силу в ГК Ф 01 июня 2018 г., подготовленные на основе Конвенции развития гражданского законодательства РФ, а также практика европейских стран по использованию данного правового института, позволяет факторингу развиваться и совершенствоваться, реализовывать свой потенциал, расширять круг использования данной договорной конструкции.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 № 51-ФЗ (в редакции от 03 июля 2016 года) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Общие положения. Кн. 1. 3-е изд., стереотипное. М.: Статут; 2001. 848 с.
3. Карапетов А.Г. Заем, кредит, факторинг, вклад и счет: постатейный комментарий к статьям 807-860.15 Гражданского кодекса Российской Федерации – Москва: М-Логос, 2019. – 1282 с.
4. Новоселова Л.А. Сделки уступки права (требования) в коммерческой практике. Факторинг. М.: Статус, 2003. 494 с.
5. Овсяйко С. Факторинг: сравнительный анализ российского, зарубежного и международного законодательства и практики. Внешнеторговое право. 2007; (1):11-23.

УБИЙСТВО В СОСТОЯНИИ АФФЕКТА: ОЦЕНКА УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ ГОСУДАРСТВ

Зубова Я.А.

магистрант кафедры уголовного права и процесса юридического института,
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,
Россия, г. Белгород

Научный руководитель – к.ю.н., доцент Жилина Н.Ю.

В данной статье рассматривается и даётся оценка такого состава «привилегированного» убийства, как убийства, совершенного в состоянии аффекта. Проводится сравнительный анализ норм об ответственности за данное преступление по уголовному законодательству России с законодательством зарубежных стран.

Ключевые слова: убийство, аффект, виновный, потерпевший, ответственность, смягчающее обстоятельство, душевное волнение, «привилегированное» преступление.

В УК РФ убийством признается умышленное причинение смерти одним человеком другому человеку [1, с. 115]. Убийства являются одним из наиболее тяжких видов преступлений как в России, так и зарубежных странах, так как посягают на самый ценный объект – жизнь человека. Именно поэтому на сегодняшний день актуален вопрос о проведении сравнительно-правового анализа отечественного законодательства с иностранным. Это позволит дать оценку эффективности деятельности своей страны, укажет на недостатки и достоинства проведения уголовной политики, а также позволит усовершенствовать законодательство России опираясь на опыт зарубежных стран.

В рамках данной статьи, рассмотрим наименее опасную категорию убийства против жизни человека. Уголовный кодекс Российской Федерации относит ст. 107 (убийство, совершенное в состоянии аффекта) к «привилегированному» составу преступления. Данный состав, отличается от «просто убийства» отношением и осознанием виновного к совершаемым им действиям (бездействиям) и относится к убийству, совершенному при смягчающих обстоятельствах в силу психического признака, указанного законодателем в диспозиции, а именно «состояние внезапно возникшего сильного душевного волнения» и «состояние аффекта» [5, с. 39]. Данное «состояние» должно быть вызвано насилием, издевательством или тяжким оскорблением со стороны потерпевшего или другими аморальными противоправными действиями (бездействиями), либо длительной психотравмирующей ситуацией, появившейся из-за аморального поведения потерпевшего. Суду, медикам и экспертам, для выявления у виновного аффекта, вызванного разовым насилием или издевательством, следует установить было ли применено вообще это насилие или издевательство потерпевшим. Намного сложнее решается вопрос об аффекте, вызванным длительной психотравмирующей ситуацией. В данном случае требуется обратиться к специалистам – психологам, для установления факта влияния именно длительной психотравмирующей ситуации на возникновение у виновного аффекта.

В настоящее время, ст. 107 УК РФ крайне редко применяется законодателем, так как её часто ошибочно квалифицируют по ст. 105 УК РФ (убийство), в связи с несовершенством данной нормы, пробелами в законодательстве, и с множествами имеющихся оценочных понятий. Эти понятия не раскрываются в полной мере и в Пленумах Верховного суда Российской Федерации. Именно поэтому, данная статья

является в настоящее время актуальной, и требует сравнения с другими странами, вне зависимости от разности менталитета, законодательства и других факторов различных государств.

В законодательстве Англии, где правовая система всё еще не кодифицирована, не выделяется категории «привилегированных» убийств. Здесь можно лишь разделить убийства на тяжкие умышленные и простые умышленные. К простым умышленным преступлениям, закон относит преступления, имеющие хоть какие-либо смягчающие обстоятельства. Закон об убийстве 1957 г., относит такие случаи как провокация обвиняемого на убийство, или нанесение обвиняемому оскорблений с целью лишения человека контролировать свои действия, к убийствам, совершенным при смягчающих обстоятельствах [3, с. 48]. В данном случае, особое значение имеет не психическое состояние виновного (оно не является обязательным признаком для квалификации по данной статье), а умышленность провокации потерпевшим, то есть направленность умысла жертвы, на лишение разума лица, совершающего преступление. По ст. 125.27 УК штата Нью-Йорк простым умышленным преступлением считается преступление, совершенное в состоянии чрезвычайно сильного душевного волнения, но не исключаящее вменяемости, вызванное провокацией [4, с. 199]. При этом провокация должна быть реальной, действительной, промежуток между провокацией и убийством не должен быть большим и инициатором провокации не должен быть виновный. В УК Республики Польша, выделяют такой вид привилегированного убийства, как убийство, совершенное под влиянием сильного возбуждения, вызванного извинительными обстоятельствами. Законодатель усложняет данной нормой, осуществление правоприменительной деятельности, путем того, что «извинительными обстоятельствами» по его толкованию, считаются такие обстоятельства, при которых даже одно слово может напомнить виновному об аффекте, который был уже ранее. Следуя из этого, для того, чтобы квалифицировать преступление по ст. 148 УК Республики Польша, правоприменителю следует установить повторность потерпевшим ранее провоцирующих действий [5, с. 174]. Менее тяжкий случай убийства рассматривается и в УК ФРГ, где говорится о том, что смягчением вины при отсутствии самой вины лица, совершившего преступление будет считаться, убийство на месте где виновное лицо было приведено в ярость путем жестокого обращения или оскорбления с ним либо же с его родными. Недостатком данной нормы является то, что законодатель не дает полного уточнения перечня противоправных или аморальных действий (бездействий) потерпевшего, чем усложняет задачу правоприменителю при квалификации общественно опасного деяния. Интересно рассмотреть данную норму в УК Австрии, где употребляется такой термин, как «всем понятное душевное переживание». Такой вид убийства невозможно отнести к убийству, совершенному при смягчающих обстоятельствах, из-за предусмотренного наказания в данной норме в виде лишения свободы сроком от пяти до десяти лет, но и не отнесешь к «простому» убийству, так как наказание за простое убийство, составляет от десяти до двадцати лет лишения свободы. Помимо прочего, недостатком можно так же считать и не полную формулировку данной нормы, которая не определяет, что может значить выражение «всем понятное» и чем могут быть вызваны эти «душевные переживания». Наиболее схоже законодательство УК РФ с законодательством УК Республики Беларусь. Это выражается, например, в выделении в данном составе преступления в ст. 141 УК РБ, как и в ст. 107 УК РФ, такого самостоятельного обстоятельства, вызвавшего «состояние сильного душевного волнения», как «длительная

психотравмирующая ситуация», которая создается путем систематического аморального поведения потерпевшего. Но при наличии сходств не стоит забывать и о многообразных различиях. Например, в УК РБ нет употребления термина «аффект», вместо него там используется лишь «состояние внезапно возникшего сильного душевного волнения», а по УК РФ, как нам известно, это совершенно разные понятия. Существенным отличием так же является и то, что в УК РБ данный состав не квалифицирован, как в УК РФ на убийство, совершенное в состоянии аффекта двух и более лиц.

В заключении, следует отметить, что большинство государств закрепили в своем законодательстве убийства, совершенные в состоянии «сильного душевного волнения» или в состоянии «аффекта». Но при этом на данный момент имеется и ряд других стран, в которых не имеется упоминания о данном составе преступления, например, такие как, Испания Италии и др.

Таким образом, проведя сравнительный анализ аффектированного убийства отечественного законодательства с законодательством зарубежных стран, можно отметить, что данная норма в каждой из приведенных в пример стран включает в себе как позитивные стороны данного состава преступления, так и негативные. И лишь изучая, и анализируя законодательство других стран, перенимая опыт друг друга, возможно его усовершенствование.

Список литературы

1. Таганцев Н.С. Лекции по русскому уголовному праву: Часть особенная. – СПб., 1994. – С. 115.
2. Сидоров Б.В. Аффект. Его уголовно-правовое и криминологическое значение. Казань. 1978. – С. 39-43.
3. Бабичев А.Г. Уголовное законодательство об ответственности за убийство в состоянии «оправданного» аффекта: системная характеристика и критический анализ // Вестник экономики, права и социологии. – 2014. – №2.
4. Бабичев А.Г. Анализ уголовного законодательства об убийстве, совершенном в состоянии аффекта // Евразийский юридический журнал. 2014. № 8. С. 198-199.
5. Чугунов А. А. Ответственность за убийство, совершенное в состоянии аффекта, в зарубежных странах // Вестник Московского университета МВД России. М., 2007. № 5. С. 174.

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ЗАПАДНЫХ СТРАН О ДОСТУПНОСТИ ОБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ

Ковган Е.Е.

студентка второго курса магистратуры,
Северо-Кавказский филиал Российского государственного университета правосудия,
Россия, г. Краснодар

Настоящая статья посвящена анализу нормативно-правовой базы, закрепляющей права детей с ограниченными возможностями здоровья в сфере образования в странах Запада.

Ключевые слова: дети-инвалиды, право, общее образование, инвалидность, лицо с ограниченными возможностями здоровья, нормативно-правовая база.

Международное законодательство в области реализации права лиц с ограниченными возможностями здоровья на получение образования начало формироваться во второй половине XIX века. основополагающим международным актом, адресовавшим свои нормы к вопросу соблюдения прав личности, в том числе и права

на образование, является Всеобщая декларация прав человека [1], которая была принята 10 декабря 1948 года. Текст декларации закрепляет исторически важное для человечества положение: «Все люди рождаются свободными и равными в своем достоинстве и правах».

Становление международного права в области прав инвалидов отражает следующие тенденции:

- углубление принципа равенства и недискриминации в реализации права на образование, которое переживает становление от субъективного права ограниченной естественными обстоятельствами жизнедеятельности, до закрепления права на совместное обучение с другими детьми в общих образовательных школах;
- гуманизацию понятий, характеризующих лиц с ограниченными возможностями здоровья.

Такое исходное положение, как равенство прав в области образования, раскрывается в различных международно-правовых актах с двух сторон: закрепление возможности каждого получать образование, с одной стороны, и дополнительные гарантии равенства и недискриминации, с другой стороны.

Международный пакт об экономических, социальных, культурных правах [8] в статье 13 закрепляет, что образование должно быть направлено на полное развитие человеческой личности и осознание ее достоинства.

Декларация о праве на развитие [5] признает человека основным субъектом развития, закрепляет ответственность всех людей за развитие в индивидуальном и коллективном плане с учетом необходимости уважения прав человека и основных свобод, а также своих обязанностей перед обществом. Данная декларация предлагает государствам обеспечивать равенство возможностей для всех в том, что касается доступа к основным ресурсам и образованию. Декларация о правах умственно отсталых лиц [4] также посвящена защите прав лиц с ограниченными возможностями и содержит наряду с правом на медицинское обслуживание, право на обучение, образование, развитие личности.

В декабре 1982 года Генеральной Ассамблеей ООН была принята Всемирная программа действий в отношении инвалидов [3], главной задачей которой, является содействие разработке и принятию мер для обеспечения равенства и полного участия инвалидов в жизни общества.

Важным антидискриминационным актом в области получения образования является Конвенция о борьбе с дискриминацией в области образования [6]. Данный нормативно-правовой акт определяет дискриминацию как закрытие для какой-либо группы лиц доступа к образованию, создание и сохранение отдельных систем образования или учебных заведений для какой-либо группы лиц. Государства-участники данной Конвенции договариваются отменить внутреннее законодательство дискриминационного характера, а также принять меры, целью которых будет устранение всякой дискриминации при приеме в учебные заведения учащихся.

Таким образом, исходя из количества и значимости нормативно-правовых актов, принятых в отрезок 1983-1991 годов, данный этап был провозглашен ООН Десятилетием инвалидов.

Развитие международно-правовых норм об образовании лиц с ограниченными возможностями здоровья получило свое продолжение во второй половине XX века. Так, в марте 1990 года была подписана Всемирная декларация об образовании для всех [2]. В статье 1 данной декларации говорится о том, что каждый человек (ребенок, молодой человек и взрослый) должен получать образовательные возмож-

ности, соответствующие его основным образовательным потребностям. Также в документе акцентируется особое внимание на необходимости придания образованию общедоступного характера и обеспечения равенства при его получении.

Фундаментальным документом в области получения детьми с ограниченными возможностями здоровья образования является Саламанская декларация [9], которая отражает тенденцию гуманизации и демократизации образовательного процесса. В ней впервые закреплена основная принцип инклюзивной школы, согласно которому каждый ребенок должен обучаться совместно во всех случаях, когда это является возможным, несмотря ни на какие трудности или различия, существующие между ними. В современных реалиях инклюзивное образование рассматривается как наиболее эффективное средство обучения и борьбы с дискриминацией в школах, так как в основе инклюзии лежит положение о том, что каждый ребенок имеет уникальные особенности, интересы, способности и учебные потребности.

Совместно с Саламанской декларацией была принята программа «Рамки действий по образованию лиц с особыми потребностями», содержащая нормы рекомендательного характера в отношении обеспечения образования лиц с особыми образовательными потребностями в обычных школах. Важными являются следующие нормы:

- право родителей на консультацию относительно формы обучения;
- закрепление обязанности школы принимать всех детей, несмотря на их физические, интеллектуальные или другие особенности;
- необходимость взаимодействия таких областей, как здравоохранение, профессиональная подготовка и социальное обеспечение.

Данный документ также содержит предложения программного характера, такие как финансирование, управление в школе, подготовка педагогического персонала, которые предназначены для должного внедрения инклюзивного образования в общеобразовательной школе.

В 2006 году была принята Конвенция ООН о правах инвалидов [7], цель данного документа закреплена в преамбуле: защита и обеспечение полного и равного осуществления всеми инвалидами всех прав человека и основных свобод, а также поощрение уважения присущего им достоинства. Статья 24 Конвенции предусматривает обязанность государств-участников внедрять инклюзивное образование на всех уровнях обучения для равного и полного вовлечения инвалидов в систему общего образования. Лица с ограниченными возможностями не должны исключаться из системы бесплатного общего образования из-за инвалидности.

Анализ актов международного законодательства говорит об изменениях, происходящих в обществе, которые выражаются в переходе от признания права инвалидов на доступность образования к определению гарантий соблюдения данного права. Немаловажную роль в совершенствовании образовательного процесса играют документы ЮНЕСКО, которая ежегодно проводит мониторинг и составляет доклады о реализации образования для всех.

Таким образом, в каждом государстве имеются свои особенности нормативного закрепления права на образование, касающиеся лиц с ограниченными возможностями здоровья. В странах Западной Европы действующая система обучения детей-инвалидов направлена на обучение учащихся с особыми образовательными потребностями совместно с обычными детьми. Большое значение имеет то, что при определении понятия «ребенок с ограниченными возможностями», зарубежный законодатель все чаще отказывается от данного термина, который подчеркивает раз-

личные отклонения и ограничения, отдавая предпочтение термину «дети с особыми образовательными потребностями (нуждами)».

Список литературы

1. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948 г.) // Российская газета. 10.12.1998 г. №235.
2. Всемирная декларация об образовании для всех (Джомтьен, 1990 г.) // URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/pdf/jomtien.pdf (дата обращения 07.04.2019).
3. Всемирная программа действий в отношении инвалидов (принята Резолюцией 37/52 Генеральной Ассамблеи ООН 03.12.1982 г.) // URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/prog3.html/ (дата обращения 08.04.2019).
4. Декларация о правах умственно отсталых лиц (принята резолюцией 2856 (XXVI) Генеральной Ассамблеи от 20.12.1971 г.) // СПС «КонсультантПлюс».
5. Декларация о праве на развитие (принята резолюцией 41/128 Генеральной Ассамблеи ООН от 04.12.1986 г.) // URL: <http://www.refworld.org.ru/docid/529ddf544.html> (дата обращения 10.04.2019).
6. Конвенция о борьбе с дискриминацией в области образования (Париж, 14 декабря 1960 г.) // СПС «ГАРАНТ».
7. Конвенция о правах инвалидов от 13.12.2006 г. (принята резолюцией 61/106 Генеральной Ассамблеи от 13.12.2006 г.) // СПС «ГАРАНТ».
8. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах (Нью-Йорк, 19.12.1966 г.) // СПС «ГАРАНТ».
9. Саламанская декларация о принципах, политике и практической деятельности в сфере образования лиц с особыми потребностями от 10.06.1994 г. // URL: http://www.rndsk.ru/uploads/pdf3/salamanska_dekl.pdf (дата обращения 10.04.2019).

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ КОДЕКСА АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА РОССИЙКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Мирзоян А.А.

Северо-Кавказский филиал Российского государственного университета правосудия,
Россия, г. Краснодар

В данной статье рассмотрен вновь принятый Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации. Выявлены проблемы, возникающие при применении положений Кодекса на практике. Предложены способы решения некоторых из них. Указаны пробелы в законодательстве Российской Федерации, а также пути его совершенствования.

Ключевые слова: административное судопроизводство, административные правонарушения, процессуальные документы, представители, доверенность, принцип диспозитивности в судопроизводстве.

Как известно, до недавнего времени правосудие по делам об административных правонарушениях осуществлялось с помощью положений Гражданско-процессуального кодекса РФ. Но после вступления в силу в 2015 году Кодекса административного судопроизводства РФ (далее КАС РФ), дела, попадающие под данную категорию, стали рассматриваться посредством нового Кодекса.

Несмотря на то, что КАС РФ существует всего 4 года, всё же сформировался ряд проблем по его применению на практике, а именно:

Первой проблемой является невозможность участия доверенных лиц в процессе рассмотрения дел об административных правонарушениях в судебном порядке, которые получили данное право до вступления КАС РФ в силу. Это обу-

словлено тем, что Кодексом установлено определенное число специальных полномочий, которые необходимо четко указать в доверенности. Данная специфика отразилась в том, что суды не принимали представителей в судебные разбирательства, указывая на неправильное оформление доверенности, обусловленное законными предписаниями. Тем самым не признавали представителей в качестве участников процесса. Например, адвокату кроме ордера, говорящего о его образовании, для того, чтобы выступить в суде в качестве представителя с 2015 года необходимо предоставлять и доверенность.

Одной из отличительных черт в оформлении процессуальных документов является тот момент, что в связи с принятием КАС РФ, возможность требования обязанности от ответчика воздержаться от совершения определенных действий для защиты прав истца дополняется тем, что в административном исковом заявлении могут содержаться и сведения о возможных причинах, которые повлекут за собой нарушения со стороны административного ответчика.

Положения КАС РФ ограничивают принцип диспозитивности в судопроизводстве. Его нормы говорят о том, что даже если стороны решат заключить соглашения о примирении, суд может не утвердить данное намерение, если оно будет противоречить закону, либо нарушать права других [1].

Председателем суда была дана оценка следующей проблеме, которая касается положения КАС РФ о привлечении в процесс второго административного ответчика, которым является государственный или муниципальный служащий, при рассмотрении дела об административном правонарушении, совершенном должностным лицом соответствующего органа в виде действия или бездействия [2].

Говоря о составе лиц, участвующих в деле, судья затрагивает ту ситуацию, когда государственный орган обязан устранить допущенное его должностным лицом нарушение прав административного истца. В связи с чем задается вопросом о случае, если должностное лицо, совершившее административное правонарушение, прекратило отношения по государственной службе, так как было уволено.

Исходя из данной ситуации, для решения коллизии в законодательстве, судья допускает возможность на практике не устранение соответчиком в чистом виде и самостоятельно последствий правонарушения. А его организационную помощь ответчику в устранении допущенных правонарушений, повлекших за собой нарушения прав и свобод истца. При этом привлекая в суд государственного или муниципального служащего не в качестве ответчика, а в качестве заинтересованного лица, чьи права и обязанности закреплены в КАС РФ иначе, нежели у первого.

Так же между юристами-профессионалами широко обсуждается тема о возможности рассмотрения административного дела без привлечения в него должностного лица, совершившего правонарушение, в качестве ответчика. Его явка признана судом обязательной, но в случае если в отношении его были приняты меры процессуального принуждения, и они не привели к положительному результату, некоторые ученые предлагают рассмотрения дела без участия в нем ответчика [4].

Так же в связи с принятием КАС РФ и новых нормативных правовых актов возникла проблема разграничения подсудности по административным делам.

Была увеличена нагрузка районных судов, так как компетенция мировых судей, которая касалась выдачи судебных приказов по заявлению налогового органа и в связи с этим дела о взыскании налогов, сборов, пеней и штрафов с 2015 года, были переданы первым.

Законодательство нуждается в четком отграничении административных дел в рассмотрении их арбитражными судами и судами общей юрисдикции, что положительно скажется на нагрузке по количеству дел в судах.

Но сложность в разграничении подсудности заключается в том, что судам субъектов РФ были переданы полномочия по рассмотрению дел об оспаривании нормативных правовых актов представительных органов муниципальных образований. А также сложность возникает из-за существования дел с несколькими смежными требованиями, одни из которых рассматриваются в рамках административного судопроизводства, а другие в рамках гражданского [3].

Говоря об одной из главных проблем, хотелось бы подчеркнуть, что Кодекс об административном судопроизводстве по сути обобщенный гражданско-процессуальный кодекс и кодекс об административных правонарушениях, с перемещением абсолютно всех их положений. Тут четко прослеживается проблема перенимания недостатков, содержащихся в ГПК РФ и АПК РФ данным новым Кодексом, вместо их устранения и усовершенствования законодательства. К примеру сохранение нормы о разрешении отвода единоличному судье им же самим.

Считаем необходимым, довести до идеала, в пределах возможного законодателем, положения свежего, вновь принятого КАС РФ, вычленив из него нормы, которые доводят до абсурдной реакции и которые не являются необходимыми для разрешения административного дела, а также устранить в определенных статьях коллизии, которые приводят к трудностям при рассмотрении дела в суде.

Ещё одна проблема выражается в том, что данный Кодекс применяется только судами общей юрисдикции при рассмотрении ими дел об административных правонарушениях, а не арбитражными судами. Данная ситуация показывает, что у КАС РФ нет того специфического характера, который следовал быть, в связи с его предназначением. Его нормы и положения подходят и для разрешения гражданских дел. А это не выделяет административное судопроизводства от других видов судопроизводства.

Данный процессуальный кодекс требует специфичный характер, чтобы КАС РФ можно было отнести к Кодексу, устанавливающему порядок рассмотрения дел об административных правонарушениях, что будет его отличительной чертой от ГПК РФ и УПК РФ.

Также совершенно нелогичным в нормах КАС РФ является рассмотрение дел по установлению административного надзора за лицами, освобожденными из мест лишения свободы. Этот надзор, несмотря на его название, является все же типично уголовно-правовым институтом, и решать вопрос о его установлении, исходя из принципа распределения дел по их процессуальной принадлежности, и из специализации судей, следовало бы в рамках уголовного судопроизводства. Например, при рассмотрении ходатайства об условно досрочном освобождении, либо при вынесении приговора о назначении условного наказания, или путем подачи отдельного ходатайства по уголовному делу по окончании срока лишения свободы.

Тем самым, вводя данные положения в КАС РФ, законодатель не дает четкого отграничения категорий дел, рассматриваемых в рамках административного процесса, а касается всех существующих процессов, указывая конкретный вид дела и закрепляя законодательно процессуальную регламентацию.

Думается необходимым, подчеркнуть значимость данного Кодекса и его предназначения, убрав из него нормы, не относящиеся к регулированию административных дел и добавив все недостающие нормы для полного и всестороннего рассмотрения всех категорий дел, относящихся к отличному от уголовного и гражданского производства.

Кандидат юридических наук, говоря о принятии и реализации КАС РФ, отметил, что оценка эффективности государственного реформирования института

административного судопроизводства должна опираться на традиции развития отечественной административной юстиции.

Думается, эта единственная на сегодняшний день редакция КАС РФ не будет окончательной и в неё будут вноситься изменения и поправки, так как ни один законодательный акт не был идеален, на практике его применения всё гораздо сложнее.

Считаем, что законодатель, принимая данный Кодекс не учёл всех нюансов административного судопроизводства и не подчеркнул специфичность КАС РФ, в связи с неотъемлемостью категорий дел, а также в связи с тем, что нет четкого разграничения между рассмотрением некоторых дел в порядке административного или же гражданского судопроизводства.

На основании всего вышеизложенного, хотелось бы сказать о том, что для усовершенствования и редактирования имеющегося КАС РФ, требуется:

- переработка и корректировка каждой из норм Кодекса, уточняя её направленность и предназначение;
- изъятие норм, не относящихся к административному судопроизводству;
- урегулирование и обобщение не просто всех административных дел, а деления их на институты для удобного рассмотрения, основываясь на положениях ведения процесса, которые будут касаться непосредственно конкретного института.

Обобщая вышеизложенное, следует сказать то, что принятие Кодекса административного судопроизводства положило начало развитию системы административного судопроизводства, а проблемы, которые будут обнаружены в процессе реализации его норм на практике, в последующем будут устранены с помощью редакции данного Кодекса.

Список литературы

1. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 27.12.2018) с изм. и доп., вступ. в силу с 28.12.2018 // Собрание законодательства РФ, 09.03.2015. № 10. Ст. 1391.
2. Андреева Л.А. Актуальные проблемы административного судопроизводства // Вопросы современной юриспруденции: сб. ст. по матер. LI-LII междунар. науч.-практ. конф. № 7-8(48). Новосибирск: СибАК, 2015. С.87
3. Лепехин А. О., Калинина И. А. Дискуссионные вопросы о кодексе административного судопроизводства РФ // Молодой ученый. 2018. №50. С. 245.
4. Соловьев И. А., Соловьев А. А. К вопросу о практике применения норм Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации // Молодой ученый. 2018. №52. С.213.

ДАННЫЕ О СПОСОБАХ ПОДГОТОВКИ, СОВЕРШЕНИЯ И СОКРЫТИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИКОВ

Панферов С.В.

магистрант кафедры криминалистики,
Саратовская государственная юридическая академия, Россия, г. Саратов

В статье рассматриваются отдельные теоретические и прикладные положения изучения способов совершения преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств. На основе анализа правоприменительной практики приводится типизация данных способов. Использование данных теоретических положений на практике расследования преступлений анализи-

руемой категории повысит эффективность поисково-познавательной деятельности правоохранительных органов.

Ключевые слова: незаконный оборот наркотических средств, наркомания, потребление, сбыт наркотиков, расследование преступлений.

Ключевое место в криминалистической характеристике преступлений занимает способ совершения преступления как совокупность действий, направленных на достижение преступного результата. Выявление и познание криминалистически значимой информации о типичных способах совершения преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств, обеспечивает целенаправленную разработку и выбор приемов, средств и методов, направленных на раскрытие, расследование и предупреждение данных преступлений. Данные о способе совершения преступления позволяют выдвинуть версии об обстоятельствах совершения криминального деяния, круге лиц, его совершивших, технических средствах, использовавшихся при этом, оставленных преступлением следах и др.

Способ совершения преступления – это совокупность качественно и количественно обусловленных данных об объективных и субъективных компонентах поведенческой систем действий преступника в окружающей действительности. При этом такие данные отражаются в обстановке совершения преступления в виде различного рода характерных следов, несущих информацию о подготовке, совершении и сокрытии преступного деяния. Изучение данных следов, которые являются информационными системами, позволяют следователю с помощью криминалистических приемов и средств получить представление о сути происшедшего, специфики криминального поведения субъекта, его отдельных личностных данных и соответственно определить наиболее оптимальные направления и методы решения задач раскрытия преступления.

Говоря о способе совершения преступления, необходимо помнить о том, что он «является основным элементом криминалистической характеристики преступлений» [11]. Все другие элементы так или иначе связаны со способом, хотя имеют и самостоятельное значение. Как указывается в литературе: «задача состоит в том, чтобы при разработке конкретных методик обязательно исследовались и показывались корреляционные связи между различными элементами криминалистической характеристики, особенно между способом и другими структурными элементами» [4]. Кроме того, преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков, имеют очень существенную специфическую особенность – большинство из них являются длящимися и коллективными [9, с. 17]. Способы совершения преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, очень многообразны и включают в себя совокупность деяний, начиная с незаконного посева и выращивания запрещенных к возделыванию культур, содержащих наркотические средства, и заканчивая склонением к потреблению наркотиков, организацией и содержанием притонов для их употребления (если следовать логической цепочке движения наркотических средств от изготовителя до потребителя).

О способах совершения данных преступлений говорится, прежде всего, в Уголовном кодексе РФ (глава 25 УК), где предусматривается ответственность за незаконное приобретение, хранение, изготовление и переработку, перевозку, пересылку; нарушение правил производства, изготовления, переработки, хранения, учета, отпуска, реализации, продажи, распределения, перевозки, пересылки, приобретения, использования, ввоза, вывоза, уничтожения, как наркотических средств, так

и материалов, технических средств, используемых для их изготовления; хищение и вымогательство наркотиков; склонение к потреблению наркотических средств; посев, выращивание запрещенных к возделыванию культур, содержащих наркотические средства; организацию и содержание притонов для употребления наркотических средств; за незаконную выдачу либо подделку рецептов или иных документов, дающих право на получение наркотических средств. Более подробная расшифровка отдельных из представленных способов дается в Федеральном законе от 08.01.1998 N 3-ФЗ (ред. от 29.12.2017) "О наркотических средствах и психотропных веществах".

Поскольку приведенный выше перечень достаточно широк, мы не считаем необходимым в настоящей работе приводить исчерпывающее описание всех способов, а остановимся на некоторых наиболее типичных из них, которые чаще всего встречаются в следственной практике и должны учитываться работниками правоохранительных органов при расследовании преступлений данной категории.

Под незаконным приобретением наркотических средств (НС) и психотропных веществ (ПВ) понимается получение данных объектов любым способом, в том числе покупку, получение в дар, а также в качестве средства взаиморасчета за проделанную работу, оказанную услугу или в уплату долга, в обмен на другие товары и вещи, присвоение найденного, сбор дикорастущих наркосодержащихся растений или частей, сбор остатков, находящихся на неохраемых полях посевов указанных растений после совершения их уборки.

Незаконное хранение определяется как владение данными веществами (содержание при себе, в помещении, тайнике и других местах). Хранение НС, ПВ или их аналогов осуществляется, как правило, по месту жительства (в частном доме, а так же на его земельном участке, квартире), в автотранспорте, при себе. При этом в большинстве случаев для сокрытия факта хранения организуются различного рода тайники. Тайники могут быть оборудованы под обивкой в различных местах мягкой мебели, подоконниках, оконных рамах, занавесках, стенах, за картинами, под обоями, плинтусами, за наличниками дверей, в посуде с пищевыми продуктами (крупы, сметана, варенье и т.п.), в цветочных горшках [см.: 12]. В автомашине НС и ПВ могут храниться в багажнике, в бензобаке, под сиденьями, под обшивкой салона, под солнцезащитным козырьком и т.п. На дачных участках тайники могут быть оборудованы в сараях, растениях, земле, поленнице дров, сарае и т.п. В одежде тайники, как правило, находятся под подкладкой, в воротнике, под нашивками и т.п. В обуви тайники могут находиться в каблуках, в подошве, под стельками. Предметы, которые имеются при себе у лица, подозреваемого в хранении НС и ПВ, также могут являться тайниками [9, с. 22].

Под незаконной перевозкой понимаются действия лица, принимаемые им для перевозки НС и ПВ или их аналогов без цели сбыта из одного места в другое, совершаемые с использованием любого транспортного средства или какого-либо объекта, применяемого для перевозки вышеуказанных средств. Для выявления указанного способа для более детального осмотра могут применяться различные технические средства и привлекаться соответствующие специалисты. Например, использование передвижной лаборатории наркодиспансера, обеспечивающей экспресс-тесты на все виды наркотиков.

Незаконное изготовление, т.е. умышленные действия, в результате которых из наркосодержащих растений, лекарственных препаратов, химических и иных веществ получено одно или несколько НС и ПВ, а так же их аналогов. Так же стоит

отметить, что способ изготовления НС, ПВ и их аналогов зависит от вида данных веществ.

Незаконная переработка, т.е. действия по рафинированию, концентрации, смешиванию наркотических, психотропных веществ их аналогов с другими активными веществами с целью усиления их воздействия на организм человека. Стоит так же отметить, что переработка не будет являться изготовлением данных веществ, так как под собой она подразумевает не создание НС из веществ, которые не являются наркотическими, а использование уже готовых НС и ПВ.

Незаконное производство предусматривает серийное получение наркотиков, то есть регулярное использование веществ для их получения. Однако стоит учесть, что главным отличием производства наркотиков от их изготовления являются характеристики данного производственного (технологического) процесса. Здесь необходимо учитывать методику синтеза наркотика; квалификацию и количество задействованных в данном процессе лиц (лиц, задействованных в полном цикле его изготовления). Немаловажное значение имеет информация о «чистоте» и объемах производимого наркотика, а также «оригинальность» его упаковки (безопасность и удобство при его транспортировке, а также его привлекательность при сбыте – эстетичность), качество оборудования предназначенного для проведения химических реакций; продолжительность и затрата энергоресурсов [см.: 5].

Следует иметь в виду, что наркотики могут быть синтезированы не только в подпольных лабораториях, оборудованных по последнему слову техники и при наличии высококвалифицированного персонала, но и возможно кустарное производство для непосредственного употребления самими наркоманами. Кустарное производство наркотиков не имеет такого широкого международного резонанса, но, как показывает практика, не менее опасно и требует к себе более пристального внимания со стороны правоохранительных органов. Это объясняется, во-первых, тем, что «процесс передачи технологий изготовления в среде наркоманов носит цепной характер, и в большинстве случаев новый способ изготовления наркотиков получает распространение раньше, чем становится известным правоохранительным органам. Следует учитывать, что среди наркоманов немало лиц, имеющих специальную подготовку, в том числе химиков, которые способны наладить производство многих наркотических средств, в том числе и аналогичных тем, которые выпускаются фармацевтической промышленностью» [9, с. 20]. Во-вторых, такими «криминальными талантами» могут быть изобретены и новые виды наркотиков, которые тут же будут пущены в оборот. Так, оперуполномоченными Управления по контролю за оборотом наркотиков УМВД России по г. Севастополю совместно с сотрудниками УФСБ по Республике Крым и г. Севастополю была пресечена деятельность злоумышленников, организовавших подпольную «кустарную» нарколабораторию. Правоохранители задержали злоумышленника в марте 2019 года в ходе спецоперации и провели обыск по месту его проживания. В подсобном помещении полицейские обнаружили действующую нарколабораторию, около четырёх килограммов амфетамина и более двух литров прекурсоров. Сотрудники полиции установили, что злоумышленник изготавливал около 100 граммов амфетамина в сутки. Прекурсоры для изготовления наркотиков злоумышленник хранил в пластиковых банках, а готовую к дальнейшей реализации наркотическую продукцию фасовал в полимерные пакеты [13].

Термин «культивировать», который употребляется в ст.231 УК РФ, означает «совершенствовать что-либо какими-либо способами, приемами, способствовать

развитию чего-либо, насаждать» [8], а в нашем случае понимается как «совершенствовать процесс возделывания наркотикосодержащих растений, включая селекцию и повышение эффективности способов их выращивания» [1]. На практике часто встречаются случаи, когда, например, мак различных сортов растет на приусадебных участках граждан без какого-либо ухода, специального посева, в качестве сорных трав или в декоративных целях. Сами граждане – хозяева таких приусадебных участков, могут не подозревать, какую опасность таит в себе это растение, но люди, осведомленные о свойствах мака, могут воспользоваться представившимися возможностями втайне от хозяев. Подобный случай был выявлен участковым инспектором в одном из районных центров Пензенской области. Он неоднократно предупреждал хозяина приусадебного участка о необходимости уничтожения этих растений, пока не обнаружил надрезы на незрелых коробочках мака. По результатам наблюдения было установлено, что эти надрезы сделали К. и С., переехавшие к родственникам из Москвы и проживающие в доме напротив. Позднее следователь при обыске обнаружил у названных лиц в спичечных коробках опий-сырец, то есть загустевшую на воздухе молочную жидкость, получаемую из разрезов, сделанных на недозревших семенных коробочках мака. К хозяину данного приусадебного участка были приняты меры административного воздействия, урожай масличного мака уничтожен, и не только у указанного лица, а в принудительном порядке во всех местах обнаружения (около 30 приусадебных участков) [7].

Незаконная пересылка – действия лица, направленные на перемещение НС, ПВ и их аналогов адресату, а точнее осуществление данной процедуры без участия отправителя. Пересылка может осуществляться как по средствам почтовой службы (пропитка почтовых марок НС), а также нарочно при условии неосведомленности последнего о настоящих свойствах объекта.

Незаконный сбыт НС и ПВ и их аналогов – любые способы распространения (введение инъекций другому лицу, продажа, обмен, дарение, уплата долга и т.п.) [2]. Наиболее часто применяется такой способ сбыта как продажа. Существуют разные способы сбыта. Например, сбытчик и приобретатель о месте встречи договариваются, как правило, дистанционно, а именно по телефону или по сети интернет, в частности по социальным сетям (ВКонтакте, Одноклассники, Facebook и т.д.), а так же по средствам чатом, электронной почты, централизованных служб мгновенного обмена сообщениями сети Интернет (ICQ и др.). В данном случае дальнейшая модель их поведения, связанная с товарообменом, может протекать по-разному:

– в заранее обговоренном месте сбыта приобретатель наркотиков передает продавцу нужную сумму денег, а тот, в свою очередь, передает ему наркотик.

– в обговоренном месте встречи приобретатель передает посреднику деньги и сообщает, какое количество наркотиков ему необходимо получить, во сколько и куда их доставить. Посредник после этого связывается с продавцом и сообщает, какое количество наркотиков затребовано. Продавец в определенное время по указанному адресу доставляет (как правило, задействуя при этом еще посредника) обговоренное количество наркотических средств.

– в заранее обговоренном месте встречи приобретатель наркотических средств передает деньги за определенное количество наркотиков. После чего посредник сообщает по телефону, какое количество необходимо приобретателю, и тот приезжает вместе с необходимым количеством наркотиков в определенное место и осуществляет передачу приобретателю.

– в обговоренном месте приобретатель наркотических средств передает деньги продавцу, а тот в свою очередь ему место тайника, где хранятся наркотические средства, – дупло какого-либо дерева, вентиляционное отверстие в фундаменте дома и т.п. Данный способ передачи именуется как «закладка», при использовании которого денежные средства приобретателя как правило поступают продавцу в безналичном расчете с помощью платежных систем (пополнение счета мобильного телефона, перевод на банковскую карту, пополнение аккаунта в многопользовательской интернет игре и т.д.). Так же стоит отметить, что на встречу с приобретателем наркотиков продавцы приходят с собакой, в ошейнике которой прячут наркотики [10].

Кроме указанных выше, способами сбыта могут являться следующие [6, с. 78]:

– сбытчик сообщает потребителям о поступлении партии наркотика, и те по одному приходят к нему домой, где покупают или меняют на вещи (чаще всего краденные) порцию или употребляют на месте и уходят.

– содержатель притона оповещает потребителей о поступлении партии наркотика, и те в условное время по одному приходят в притон, где за деньги употребляют наркотик.

– один подыскивает покупателей (на дискотеке, в ночном клубе, ресторане, гостинице, кафе, рынке в местах отдыха) и берет у них деньги, подходит ко второму (хранителю наркотиков), берет в рот наркотик, который в свою очередь упакован в полиэтиленовый пакетик (данный способ может осуществляться по средству поцелуя, что в данном случае подразумевает задействование лиц противоположного пола, чтобы в свою очередь не привлекать внимания третьих лиц). Тем временем третий участник ведет наблюдение, чтобы предупредить об опасности. По сигналу о ней сбытчик проглатывает порцию.

– бесконтактный способ: сбытчик договаривается с клиентом, берет деньги указывает условное место, где им оставлена порция наркотика (приклеена «жвачкой» к стене, подвешена к ветке дерева и др.).

– пересылка наркотика в конверте, бандероли постоянным клиентам, предоплатой или оплатой «товара» при получении.

НС и ПВ, и их аналоги для удобства сбыта могут фасоваться по дозам – в полиэтиленовые пакетики, бумажные свертки, в сигареты и папиросы, ампулы из-под лекарственных средств; такими веществами могут пропитываться кусочки бумаги, почтовые марки. Сбываются запрещенные вещества в самых различных местах: около аптек, в местах массового увеселения, а именно: ночные клубы, рестораны, кафе, кинотеатры; на остановках общественного транспорта, на рынках и в других местах массового скопления народа, а также в притонах, в квартирах наркоманов и др.

Хищение НС и ПВ может осуществляться из научно-исследовательских учреждений, с предприятий по производству НС и ПВ, аптек, медицинских пунктов, у лиц незаконно распространяющих и изготавливающих данные вещества, а также у лиц, правомерно владеющих такими веществами (например, онкологических больных). Поэтому при расследовании таких преступлений следует обратить внимание на условия охраны объектов, а также необходимо изучить ведомственные нормативные акты, в частности, Министерства здравоохранения, касающиеся учета и контроля за хранением и использованием наркотиков [см., например, 3]. Существуют следующие способы хищения НС и ПВ на фармацевтических пред-

приятных, аптечных складах и базах: обвешивание при отпуске сырья или полуфабрикатах НС со склада готовой продукции для аптечного склада, базы; неполное оприходование поступивших на склад полуфабрикатов; недовложение НС при расфасовке; изъятие части НС при их перевозке и т.д. Способы хищения НС в аптеках: недовложение НС в лекарства, изготавливаемые самими аптеками; замена НС другими компонентами; составление фиктивных актов на списание «о бое», при транспортировке или истечении срока годности наркотиков; составление фиктивных документов на отпуск в другие медицинские учреждения; использование поддельных рецептов и др. Способы хищения НС в больницах: завышение в рецептурах и неполное оприходование по книге учета; выдача больным в меньших дозах, с меньшей чистотой, чем прописано; систематическое невыполнение назначения врача медицинскими сестрами и др. [6, с. 56].

В заключение отметим также, что для каждого способа совершения преступления характерны индивидуальные (свойственные только ему) изменения в виде различных следов, которые являются признаками применения того или иного способа совершения преступления.

Список литературы

1. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации // Под ред. Ю.И.Скуратова, В.М.Лебедева. М.: Издательская группа. Инфра: М. – Норма, 1996. С. 533.
2. Практика Верховного Суда РФ по уголовным делам 1992-1994гг. – М. 1995. – С.45.
3. Указание Министерства здравоохранения и медицинской промышленности РФ от 07.07.95 № 259-7 «Об усилении контроля за хранением и использованием наркотических лекарственных средств»; Приказ Министерства здравоохранения и медицинской промышленности РФ от 14.08.95 № 239 «О дополнительных мерах по контролю наркотических средств, сильнодействующих и ядовитых веществ».
4. Криминалистика // Под ред. И.Ф. Герасимова, Л.Я. Драпкина. М.: Высшая школа, 1994. С. 332.
5. Мельник В.И. Криминологические и уголовно-правовые аспекты профилактики преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ в образовательной среде. На материалах Самарской и Саратовской областей: дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2003. С. 58.
6. Приказчиков В.П., Резван А.П., Верютин В.Н., Пикуров Н.И. Расследование преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ / под ред. проф. Б.П. Смагоринского. Волгоград, 2001.
7. Пучкова Т.М., Шапошников Д.А. Наркотические средства: Словарь основных и специальных терминов. – М., 1995. С.137.
8. Словарь русского языка. Т.П. Изд. 2-е. М., 1982. С. 148.
9. Соловьев А.В. Расследование преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств. // Учебное пособие. Саратов, 1998.
10. Чистова Л.Е. Методика расследования преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств. – М., 2006. – С.49.
11. Яблоков М.П. Исследование обстоятельств преступных нарушений правил безопасности труда. М., 1980, С.35.
12. Яшин А.А. Криминалистические методы борьбы с хищениями наркотических средств или психотропных веществ, совершаемыми на объектах их легального оборота: учебное пособие. Саратов: Изд-во ФГБОУ ВПО «Саратовская государственная юридическая академия», 2013. С. 99-100.
13. https://мвд.рф/мвд/structure1/Glavnie_upravljenija/gunk/Novosti/item/16380146/

ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА И ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ФАКТОР, ВЛИЯЮЩИЙ НА АДМИНИСТРАТИВНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Романенко А.Е.

студент третьего курса Института прокуратуры,
Саратовская государственная юридическая академия, Россия, г. Саратов

В статье рассматриваются особенности правовой культуры и информационной безопасности как необходимые условия законопослушного поведения несовершеннолетних. Отмечено, что способствование становлению указанных институтов благотворно скажется на развитии правовой грамотности несовершеннолетних, снижении преступности, а также снижении количества совершаемых несовершеннолетними правонарушений. Приведены предложения по совершенствованию указанных факторов, связанные с созданием в структуре государственных органов нового структурного подразделения, компетенция которого неизменно будет связана с данным вопросом.

Ключевые слова: несовершеннолетние, молодежь, правовая культура, информационная безопасность, преступность, административная ответственность, государство.

Несмотря на активную деятельность государства, культурному, нравственному и правовому развитию общества, остается определенная часть несовершеннолетних, которые совершают правонарушения и вовлекаются в антисоциальную жизнь общества.

Вовлечение в данную среду и подталкивание молодого поколения на совершение правонарушений обуславливается рядом факторов. Они различны по своей природе: плохой пример старшего поколения, неблагополучная социальная среда, но одним из распространенных факторов является низкий уровень правовой культуры и информационная безопасность населения. В связи с вышесказанным, в настоящей статье нами рассматривается проблемы правовой культуры и информационной безопасности как факторы, влияющие на административную ответственность несовершеннолетних. Считаем, что указанная проблематика актуальна в настоящее время, поскольку породила ряд дискуссий на данную тематику.

В соответствии с указом Президента РФ №240 «Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия детства» [1] Правительству РФ было дано указание утвердить план мероприятий до 2020 года, проводимых в рамках Десятилетия детства. В развитие указанного плана отдельное внимание уделяется безопасности информационного пространства для детей. В рамках данного проекта проводятся ряд мероприятий по повышению уровня информированности детей и их родителей о рисках и угрозах существующих в интернете, также проводятся мероприятия по увеличению осведомленности родителей в области защиты детей в интернете. Данные направления деятельности наших государственных органов показывают нам, что законодатель огромное значение уделяет информационной безопасности молодого поколение, так как именно распространение в сети «Интернет» различного рода плохой информации подталкивает несовершеннолетних на совершение правонарушений.

Так, Татьяна Москалькова, уполномоченный по правам человека РФ, заявила, что детская преступность имеет качественный аспект – она стала более жесточенной, по ее мнению, необходимо работать с детьми в плане использования интернета. Именно поэтому государственным органам необходимо предпринимать кардинальные меры по распространению негативной информации в интернете [7].

Так, прокуратура Кировской области, добилась через суд блокировки доступа к приложениям «iTunes» и «Play Market», по мнению прокурора Юрьянского района, в ходе мониторинга сети были выявлены приложения, пропагандирующие призывы к совершению преступления, в данных приложениях содержалась информация, которая не только побуждает к совершению преступления, но и влияет на духовное, нравственное и интеллектуальное развитие детей [3].

Государство также активно противодействует распространению негативной информации в интернете, с помощью наделения полномочиями по блокировке сайтов, распространяющих данную информацию, компетентных государственных органов. До недавнего времени данными полномочиями обладали такие органы, как МВД РФ, Роскомнадзор, но в соответствии с Постановлением Правительства РФ [2] круг органов, обладающих правом блокировки сайтов увеличился. Так, таким полномочием теперь обладает Федеральное агентство по делам молодежи (далее – Росмолодежь), которое имеет право блокировать интернет сайты, которые по мнению ведомства побуждают детей к совершению противоправных деяний. Теперь Росмолодежь может принимать решение, какие интернет-сайты являются опасными в плане склонения или вовлечения несовершеннолетних в совершение противоправных действий, представляющих угрозу для их жизни и жизни других людей. Такие сайты Росмолодежь сможет включать в Единый реестр запрещенных сайтов.

Однако, информационная безопасность не единственный фактор, влияющий на административную ответственность несовершеннолетних. Еще одним и наиболее важным фактором является уровень правовой культуры несовершеннолетнего. По мнению И.А. Ильина, народ, который не имеет законов, или не умеет ими пользоваться – ведет внеправовую жизнь [4, с. 127]. Незнание современной молодежи законодательства РФ не дает им полной картины о праве и об административной ответственности в частности. Совершая противоправные деяния несовершеннолетние даже не догадываются о том, что их действия противоречат современному законодательству.

Арутян М.Ю., Здравомыслова О.М., считают, что если для французов закон – это «правило, которому необходимо следовать» и которое надо «уважать», то русские видят в нем дистанцию, которую требуется сохранить, проявляя изобретательность и осторожность [5, с. 37]. К сожалению, на современном этапе развития общества население нашей страны противится повысить свой уровень правовой культуры, следствием такого поведения является высокий уровень правонарушений, совершаемых не только взрослыми людьми, но и молодежью.

Также по мнению, Анны Кузнецовой, уполномоченной по правам ребенка, в последнее время наблюдается омоложение преступности – отмечается рост преступлений в группе от 14-15 лет. Кузнецова также заявила, что четверть детей ничем не была увлечена и нигде не училась в момент совершения преступления.

Однако в данной ситуации нужно упомянуть о том, что государство в лице компетентных государственных органов делает все возможное, чтобы повысить уровень правосознания у несовершеннолетних. Правительство РФ разрабатывает программы по повышению правовой культуры, с несовершеннолетними проводятся различные семинары, лекции, в общеобразовательных заведениях появляются новые предметы, такие как обществознание, правоведение. Со своей стороны государство делает все возможное, чтобы повысить правосознание несовершеннолетних, однако сами подростки чаще всего не желают этого.

По статистическим данным правонарушений, в сравнении с 2016 годом в 2017 году совершение несовершеннолетними административных правонарушений снизилось снизилась на 21,6% [8]. Также, к примеру, на территории Астраханской

области к наиболее часто встречающимся составам административных правонарушений, совершаемых несовершеннолетними относятся ст. ст. 20.20, 20.21, 20.1, 7.27, 7.17, 12.7, 6.8, 6.9, 6.11, 19.13, ч.5 ст.11.1 КоАП РФ [6]. Указанное свидетельствует о том, что несмотря на принимаемые меры государством по поддержке законности и правопорядка среди несовершеннолетних, количество составов, по которым они привлекаются к административной ответственности, а также само количество совершаемых ими правонарушений остается на высоком уровне.

Подводя итоги ко всему вышесказанному считаю, что необходимо создать в структуре Федерального агентства по делам молодёжи, в том числе в структуре региональных представительств, создать управление по вопросам правового просвещения и информационной безопасности несовершеннолетних и молодёжи. Указанное подразделение будет осуществлять работу по следующим направлениям, а именно: по повышению правовой культуры у несовершеннолетних и молодежи, разработка критериев и программ по обеспечению информационной безопасности, создание условий для реализации творческих, спортивных и иных способностей несовершеннолетних и другие полномочия. Кроме того, региональные представительства совместно с другими министерствами и организациями, будут проводить различные спортивные и иные мероприятия, направленные на выработку правовой грамотности несовершеннолетних, формирование законопослушного поведения, как в обществе, так и в интернет-пространстве.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 29.05.2017 № 240 «Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия детства» // СЗ РФ. 2017. № 23. Ст. 3309.
2. Постановление Правительства РФ от 21.03.2019 № 295 «О внесении изменений в Постановление Правительства Российской Федерации от 26 октября 2012 г. № 1101» // СЗ РФ. 2019. № 13. Ст. 1409.
3. В iTunes и Play Market нашли пропагандирующие криминал приложения URL: <https://ria.ru/20190404/1552393766.html> (дата обращения: 07.04.2019).
4. Ильин И.А. О сущности правосознания. URL: http://www.odinblago.ru/filosofiya/ilin/o_sushnosti_pravosozn/2/ (дата обращения: 31.03.2019). 237 с.
5. Курильски-Ожвен Ш., Арутян М.Ю., Здравомыслова О.М. Образы права в России и Франции. М., 1996. С. 37.
6. Наиболее распространенные административные правонарушения, совершаемые несовершеннолетними. URL: <https://30.мвд.рф/document/9385353> (дата обращения: 31.03.2019)
7. Правозащитники заметили ожесточение детей. URL: <https://360tv.ru/news/obschestvo/pravozaschitniki-zametili-ozhestochenie-detej/> (дата обращения: 07.04.2019).
8. Статистика правонарушений. URL: <https://vawilon.ru/statistika-pravonarushenij/#podrostkovaya-prestupnost> (дата обращения: 31.03.2019).

ЮРИДИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ РОССИЙСКОЙ ЭМИГРАЦИИ НА РУБЕЖЕ XIX–XX ВЕКОВ

Романова И.В.

доцент кафедры Истории государства и права, канд. юрид. наук,
Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

В статье рассматриваются особенности массового переселенческого движения из России и правовое положение эмигрантов на рубеже XIX – XX веков.

Ключевые слова: эмиграция, евреи, статистика, правила, законодательство.

Эмиграция из пределов бывшей Российской Империи приняла особо крупные размеры с начала XIX столетия и составила более 4 ½ миллионов человек за период с 1828 г. и до начала Первой мировой войны. Это миграционное движение оставалось не только не урегулированным в законодательном порядке за весь этот срок, но и более того – частью нелегальным, а потому и противозаконным.

Дореволюционное законодательство не поощряло свободного перехода россиян в иностранное подданство. Пребывание русских подданных за границей было ограничено сроком в пять лет, по истечении которых надо было просить губернатора, выдавшего заграничный паспорт, об отсрочке. Нарушение этих положений каралось, причем виновный считался навеки изгнанным из страны, а его имущество переходило в опекуновское управление [4, с. 5].

Толчком для массового переселенческого движения русских евреев за океан стали еврейские погромы начала 1880-х гг., прокатившиеся по южным и западным губерниям Российской Империи [2]. Принятые комитетом министров правила «О порядке приведения в действие правил о евреях» (более известны как «Временные правила», «Майские правила»), опубликованные 3 мая 1882 г., резко ограничивали права еврейского населения и фактически стали поворотным пунктом имперской политики в отношении евреев после реформ Александра II. Введение «Временных правил о евреях», «при действии которых, – как замечал государственный секретарь Е.А. Перетц, – евреям остается только одно – выселиться из России» [5, с. 131], началось бегство обезумевших от страха людей в поисках уголка на земле, где бы их не били и не притесняли за веру. Временные правила менялись по мере желаний центральных властей и были отменены лишь после Февральской революции.

Эмиграционная волна в 1883-1885 гг. немного схлынула, а затем стала неуклонно нарастать, особенно – в первые годы XX в. Исключением был 1894 г., когда вследствие экономического кризиса в США произошел резкий спад эмиграции.

Лишь в 1892 г. в «Положении Комитета Министров», касающемся условий деятельности в России Еврейского Колонизационного общества (общество оказывало помощь эмиграции евреев из любых частей Европы или Азии, и в первую очередь, из стран, где они подвергаются специальному налогообложению, политическим или другим ограничениям, в любые другие части света. Основывало колонии в различных частях Северной и Южной Америки для сельскохозяйственных, торговых и других целей), и имевшего силу закона, была дана первая легальная санкция на эмиграцию евреев из России. При этом характерным образом было подчеркнуто, что выехавшие согласно этому положению евреи «признаются покинувшими навсегда пределы России» [7, с.107].

В 1898 г. Особым распоряжением Николая II было разрешено выезжать за границу приверженцам религиозной секты духоборов, учение которых подверглось острой критике и преследованию со стороны православия. Причем в этом случае их возвращение было запрещено, и нарушителям была обещана «высылка в отдаленные местности» [1, с.1].

В остальных случаях эмигранты выезжали на свой страх и риск в намеченную страну, имея на руках паспорта или краткосрочные удостоверения (введены с 1875 г. преимущественно для рабочих, отправлявшихся за границу на заработки). Фактически обратно они могли вернуться, поскольку не перешли еще в иностранное подданство, или умалчивали по возвращении о таком переходе. Очень много

было случаев и нелегального (без всяких документов или с чужими документами, используемыми «заимобразно») перехода границы, как вследствие отсутствия средств на получение документа, так и вследствие нежелания отбывать воинскую повинность.

С начала XX века устарелость законодательства по этому вопросу стала все более очевидной и в стране была разрешена (при помощи истолкования закона) деятельность эмиграционных агентств. В 1905 г. была издана инструкция начальникам портов «для руководства при надзоре за судами, перевозящими эмигрантов» [3, с. 62], а в 1906 г. был выработан проект «Положения об эмиграции», который так и остался неутвержденным практически до начала революции. Эмиграция оставалась, если не нелегальным, то полулегальным общественным явлением, молчаливо признаваемым, но официально не урегулированным.

При таких обстоятельствах совершенно очевидно, что и статистика эмиграции в точном смысле слова в России почти отсутствовала. В качестве массового материала в изучении миграционного вопроса, можно использовать статистику выезда и въезда русских подданных через границы бывшей Российской Империи [6]. Опубликованные данные сгруппированы по границам (европейской и азиатской), по категориям документов (заграничные паспорта и различного рода краткосрочные документы), по полу (лишь с середины 70-х гг., да и то с проблемами).

Данные о национальности, возрасте, семейном положении, стране назначения пассажиров отсутствуют. Что еще важнее – отсутствуют данные о губерниях, из которых выехали пассажиры. Поскольку заграничные паспорта выдавались канцеляриями губернаторов, можно предположить, что подобного рода данные будут отражены в их ежегодных отчетах. Однако исследование этих документов показало, что и здесь таких данных не имеется. Информацию можно найти в отчетах только тех губернаторов, в губерниях которых проводились обследования Варшавского Статистического Комитета, опубликовывавшего ежегодные отчеты о своей деятельности, статистику, предложения по собиранию или разработке статистических сведений и т. д. Отдельные выпуски Комитета были посвящены только статистике населения, обследованиям земледелия и др. В последнем выпуске напечатан полный указатель содержания всех изданных выпусков. Таким образом, отсутствует то звено, при помощи которого можно связать эмигранта с определенным районом, характеризуемым не только определенной плотностью населения, но определенными экономическими условиями и определенной обстановкой.

На основании массовой русской статистики можно лишь при помощи выведения баланса из выезда и въезда пассажиров определить объем и динамику легально эмигрировавших из России граждан, т.е. тех, у которых были документы на руках, и попытаться определить временную миграцию, когда выезжали на заработки по краткосрочным документам. Фактически даже такая классификация мало что может показать, поскольку часть постоянных мигрантов пользовалась «временными» документами и жители пограничной полосы совершали массу переходов границы туда и обратно, которых нельзя считать ни постоянной, ни временной миграцией. Немного дополнительных черт могли бы прибавить группировки по переходным границам и по полу.

В дополнение к этому имеются два района, где производились местные статистические обследования. Это прежние польские губернии, составлявшие район деятельности Варшавского Статистического Комитета, который произвел несколько обследований в 1890 –х г. и начале 1900 –х г.

Кроме того имеются регулярно собиравшиеся специальные данные о финской эмиграции. И, наконец, отрывочный материал, большей частью не носящий статистического характера, имеется в отношении некоторых других очагов эмиграции.

Подобного рода состояние русских статистических источников вынуждает обратить внимание на источники заграничные. Из стран прибытия эмигрантов наилучшую статистику иммиграции имеют США, однако и они не локализируют более подробно очагов эмиграции в пределах отдельных стран и России в том числе. К сожалению, также лишь с 1908 г. имеются данные об эмигрантах, покинувших США или возвратившиеся обратно в Европу.

Движение русских эмигрантов регистрировалось также и в передаточных пунктах, т.е. в тех заграничных портах (преимущественно немецких и английских), в которых русские эмигранты садились на трансокеанские пароходы. Наилучшая статистика здесь – немецкая. К сожалению, собранные в Бремене и Гамбурге данные о месте выхода эмигрантов (в пределах данного государства) не были ни опубликованы, ни даже разработаны. Сведения в этих передаточных пунктах служат, главным образом, контролирующим и дополняющим материалом к статистике прибытия, поскольку она учитывает отправление в такие страны, о прибытии мигрантов в которые нет известий.

Косвенными вспомогательными источниками для характеристики иммиграции и эмиграции могут служить данные народных переписей об иностранных подданных и о лицах, имеющих родным языком иностранные языки.

Таким образом, становится очевидной пассивность государства в законодательной сфере по регулированию миграционных потоков за пределы страны, которые следует анализировать в совокупности нескольких показателей и нет возможности точно локализовать их очаги в пределах бывшей Российской Империи.

Список литературы

1. Бонч-Бруевич В. Духоборцы в канадских прериях. Петроград, 1918. 276 с.
2. Журавлева В.И. Еврейская эмиграция из России на рубеже XIX-XX вв.: Образ «чужого» в сознании американцев (интернет-ресурс: cyberleninka.ru. Дата обращения 22.04.2019 г.)
3. Материалы по вопросу об упорядочении эмиграционного движения из России. Записка Министерства Торговли и Промышленности, Отдела Торгового мореплавания. СПб., 1906. (интернет-ресурс: vitber.com. Дата обращения 22.04.2019 г.).
4. Оболенский (Осинский) В.В. Международные и межконтинентальные миграции в довоенной России и СССР. – Издание ЦСУ СССР. Москва. – 1928. 138 с.
5. Перетц Е.А. Дневник (1880 – 1883). – Издательский дом «Дело», РАНХиГС, 2018. 512 с.
6. Собиралась Министерством Торговли и Промышленности, Отдела Торгового мореплавания в его обзорах Внешней Торговли, а также в Статистических Ежегодниках Центрального Статистического Комитета Министерства Внутренних Дел.
7. Яновский С.Я. Русское законодательство и эмиграция». // «Журнал Министерства Юстиции» -1909. – [№ 3.Март; № 4. Апрель] (интернет-ресурс: law.edu.ru. Дата обращения 22.04.2019 г.)

ИНОСТРАННОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В СВЕТЕ ИЗМЕНЕНИЙ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА И ДРУГИЕ АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ РЕФОРМЫ

Серебrenникова Л.И.

доцент кафедры морского права, канд. юрид. наук,
Морской государственной университет им. адм. Г.И. Невельского,
Россия, г. Владивосток

В статье рассматриваются изменения, внесенные в процессуальное законодательство в последнее время, в особенности затронувшие институт представительства в судах. Рассматриваются проблемы, которые могут возникнуть при практической реализации новых процессуальных норм и предлагаются возможные пути решения.

Ключевые слова: гражданский процесс, арбитражный процесс, представительство, образовательный ценз для представительства в суде, совершенствование законодательства.

Российское процессуальное законодательство подверглось значительным изменениям. Реформирование затронуло многие институты гражданского и арбитражного процесса, в том числе и институт представительства. Федеральным законом РФ от 28.11.2018 г. № 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты российской Федерации» был введен образовательный ценз для представителей, требующий наличия высшего юридического образования у представителя по делам, рассматриваемым судами уровня судов субъектов Российской Федерации и вышестоящими судами. Научную степень по юридической специальности законодатель признает равноценной альтернативой высшему юридическому образованию применительно к институту представительства. При этом законодатель не придал никакого веса среднему специальному юридическому образованию, которого недостаточно для представительства в судах субъектов и вышестоящих судах, в то время как для представительства в нижестоящих судах не требуется образования вовсе. Нельзя не отметить, что, на наш взгляд, среднее специальное образование, хотя и уступает высшему образованию, несравнимо большее, чем отсутствие всякого образования.

Данные новации можно оценивать по-разному. Часть юридического сообщества соглашается с их введением [1, 2], другая подвергает критике [3]. В любом случае изменения порождают ряд вопросов, к освещению которых считаем необходимым обратиться.

Один из тех вопросов, которые следует рассмотреть – это участие в судебном процессе иностранных лиц в качестве представителей. Каковы будут последствия, если представитель имеет документ об образовании, выданный в иностранном государстве? Может ли такое лицо вообще быть представителем в делах, где для представительства установлен образовательный ценз? Если да, то возникает ещё два вопроса. Первый – равнозначен ли иностранный диплом российскому. Второй – как суду оценивать представленный иностранный документ об образовании.

На наш взгляд, иностранный документ об образовании может удостоверить право лица быть представителем и быть равнозначен российскому, но не всегда и при определенных условиях. Такой вывод следует сделать из анализа норм Закона об образовании. В соответствии со ст. 107 указанного Закона документ об образовании иностранного государства признается в России в случае, если это предусмотрено международным договором. Такие договоры заключены Российской Фе-

дерацией с большим числом государств, в частности со странами СНГ. Документ об образовании государства, с которым у России нет соответствующего международного договора, тем не менее тоже может быть признан в России, но это требует действий по его легитимизации.

В свете последних изменений законодательства обратим также внимание на норму ч.3 ст.40 ГПК РФ, которая позволяет соучастникам поручить осуществлять процессуальные права одному или нескольким из них. Будет ли данный случай представительством и если да, то будет ли это законным представительством или договорным. В зависимости от ответа на данный вопрос будет определена необходимость наличия высшего юридического образования для соучастника, представляющего интересы других соучастников.

На наш взгляд, осуществление процессуальных прав соучастников другим соучастником будет являться представительством. Это следует из ч.1 ст. 48 ГПК РФ, предусматривающей, что осуществление процессуальных прав возможно лишь только либо лично, либо через представителя. Методом исключения мы приходим к представительской природе данных полномочий. Отвечая же на вопрос о законной или договорной природе такого представительства, можно прийти к выводу о его договорной природе, поскольку, хотя такое представительство и предусмотрено законом, возникает оно в силу согласия сторон, а значит по своей сути является договорным. В итоге на главный вопрос: распространяются ли новые требования о наличии у представителя высшего образования на представителей-соучастников, следует ответить: «да, распространяются». Таким образом, теперь, после внесения последних изменений в процессуальное законодательство, на соучастника, осуществляющего процессуальные права за других соучастников, также распространяется образовательный ценз.

Также нельзя обойти вниманием вопрос о процессуальных последствиях несоответствия представителя образовательному цензу. Каковы они будут для участника процесса, неудачно выбравшего представителя? Очевидно, что последствия эти будут отрицательными. Лицо может пропустить процессуальные сроки, может не получить вовремя необходимую информацию, документы и т.д. При этом среди внесенных изменений нам не удалось обнаружить механизм защиты прав и законных интересов лица, представитель которого не будет допущен к процессу. На наш взгляд, это идет вразрез с самой идеей совершенной в процессуальном праве новации, которая как раз и преследует цель эти права участников процесса защитить.

Каким образом интересы представителя могут быть защищены в данной ситуации? Существует общий способ защиты интересов участника процесса – это восстановление пропущенного по уважительной причине процессуального срока. Суды могут идти навстречу, признавая уважительным пропуск срока по причине отказа в реализации процессуальных прав через неквалифицированного представителя. В то же время такое действие будет являться правом, а не обязанностью суда, будет осуществляться по судебному усмотрению. Поэтому для полноценной защиты интересов участников процесса необходимы законотворческие меры. Каковыми бы они могли бы быть? Можно предложить меры нескольких групп, а именно: информационные и процессуальные. Так сейчас суд, отказав представителю в осуществлении процессуальных прав лица, участвующего в деле, не информирует такое лицо о выборе им неквалифицированного представителя и, тем более, не оказывает информационную помощь. В законодательстве не предусмотрено предоставление дополнительного времени на замену представителя на надлежащего.

Безусловно, выбор ненадлежащего представителя будет ошибкой незнающего закон лица, участвующего в деле, но ведь и указанные нововведения имели своей целью защитить интересы таких лиц, гарантировав им квалифицированную юридическую помощь. Разумным было бы, на наш взгляд, дополнить положения гражданского процессуального законодательства нормами, устанавливающими обязанность суда информировать лиц, участвующих в деле о том, что выбранный представитель не может по образовательным критериям представлять их интересы, а также обязанность суда разъяснять критерии выбора представителя.

Что касается собственно процессуальных мер. То тут можно предложить модернизировать процессуальное законодательство, узаконив уважительный характер пропуска процессуальных сроков ввиду несоответствия представителя образовательному цензу.

Представитель способен осуществлять большинство процессуальных прав, как общих, так и специальных. Осуществление различных процессуальных прав требует и различной степени юридических познаний. Осмелимся заметить, что осуществление некоторых из процессуальных прав не требуют значительных юридических знаний. Так получение представителем денежных средств по исполнительному листу, отнесенное ГПК РФ к специальным полномочиям, требует лишь высокого уровня доверия со стороны представляемого.

Подводя итог, следует сказать, что внесенные в процессуальное законодательство изменения потребуют дальнейших научных исследований, выработку правоприменительной практики и совершенствования самого процессуального и иного законодательства.

Список литературы

1. Корзенников В. Н., Овчарова В. А. Актуальные проблемы введения повышенных требований к судебным представителям в гражданском процессе // Кубанское агентство судебной информации PRO-SUD-123.ru: Юридический сетевой электронный журнал. 2018. N 2(5). С. 76.
2. Петренко В. А. Актуальные проблемы судебного представительства в гражданском процессе. С. 387.
3. Плешанов А. Г. Развитие принципов цивилистического процесса в свете намечающейся реформы процессуального законодательства России // Электронное приложение к Российскому юридическому журналу. 2018. N 3 (47). С. 44.

ТЯЖКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ПРЕВЫШЕНИЯ ДОЛЖНОСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

Смелова С.В.

преподаватель кафедры предварительного расследования, канд. юрид. наук, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

В статье рассматриваются отдельные признаки квалифицированного превышения должностных полномочий. Отмечается наличие проблем в правоприменении при квалификации преступления, предусмотренного пунктом «в» части 3 статьи 286 УК РФ. Предпринимается попытка дать рекомендации для повышения эффективности практики применения данной нормы.

Ключевые слова: превышение должностных полномочий, оценочный признак, тяжкие последствия, тяжкий вред, квалификация, правоприменительная практика.

Анализ правоприменительной практики по уголовным делам о превышении должностных полномочий свидетельствует, что в большинстве случаев имеют место

его квалифицированные виды, относящиеся к категории тяжких преступлений. При этом 85% из опрошенных нами респондентов заявили о трудностях толкования оценочного признака, предусмотренного п. «в» ч. 3 ст. 286 УК РФ, – «с причинением тяжких последствий».

В юридической литературе тяжкими последствиями предлагается считать по степени тяжести вреда тяжкий вред, определяемый дифференцированно к каждому из видов вреда [1, с. 281]. Верховный Суд РФ обозначает лишь примерный перечень тяжких последствий явного выхода должностного лица за пределы полномочий, рекомендуя к ним относить последствия в виде крупных аварий и длительной остановки транспорта либо производственного процесса, иного нарушения деятельности организации, причинение значительного материального ущерба, причинение смерти по неосторожности, самоубийство или покушение на самоубийство потерпевшего [7]. В ранее действовавшем постановлении Пленума Верховного Суда СССР тяжкими последствиями злоупотребления властью или служебным положением признавались также срыв выполнения народнохозяйственных заданий, нанесение государству материального ущерба в особо крупных размерах, причинение смерти или тяжких телесных повреждений хотя бы одному человеку [8, с. 16]. В приведенных официальных судебных толкованиях, как видим, используются оценочные понятия.

В современных условиях к тяжким последствиям могут быть отнесены и такие, как заражение ВИЧ-инфекцией, сбой в работе компьютерных систем [2, с. 124]. К тяжким последствиям превышения должностных полномочий правоприменитель относит осуждение невиновных лиц к лишению свободы, значительный объем нарушения деятельности органов власти, выразившийся, в частности, «в нарушении норм, регламентирующих основные цели и задачи уголовно-исполнительного законодательства РФ, порядок исполнения наказания и режим содержания, в уклонении осужденных от отбывания наказания, назначенного по приговору суда, в совершении несколькими осужденными новых преступлений в период нахождения их в незаконных отпусках» [9, с. 11].

Проблемы применения нормы, предусмотренной п. «в» ч. 3 ст. 286 УК РФ, прежде всего, связаны с вопросом об отнесении причинения тяжкого вреда здоровью к тяжким последствиям. Несмотря на то, что 86% респондентов ответили на него утвердительно, материалы следственно-судебной практики свидетельствуют о трудностях как в квалификации причинения тяжкого вреда здоровью по совокупности со ст. 111 УК РФ, так и в квалификации тяжкого вреда здоровью в рамках ч. 3 ст. 286 УК РФ. Так, Судебная коллегия по уголовным делам Верховного Суда РФ изменила приговор по ч. 1 ст. 111, п. «а», «в» ч. 3 ст. 286 УК РФ, исключив п. «в» ч. 3 ст. 286 УК РФ, признав, что причинение любого вреда здоровью потерпевшего в результате примененного насилия при превышении должностных полномочий полностью охватывается п. «а» ч. 3 ст. 286 УК РФ [10].

Вопрос о квалификации данного деяния, совершенного с причинением тяжкого вреда здоровью или смерти потерпевшего, остается дискуссионным в науке уголовного права, что обусловлено различием трактовки формы вины должностного лица по отношению к тяжким последствиям. По мнению одних ученых, тяжкие последствия в этом случае означают причинение по неосторожности смерти или тяжкого вреда здоровью. Психическое отношение к иным тяжким последствиям при этом возможно как в форме умысла, так и неосторожности [5, с. 595; 6, с. 567-568]. Другие считают, что неосторожное причинение смерти или вреда здоровью

не может рассматриваться как тяжкие последствия служебного преступления [2, с. 113, 147-148].

А.Я. Аснис, отмечая отсутствие в норме, предусмотренной п. «в» ч. 3 ст. 286 УК РФ, указания лишь на умышленный характер причинения тяжких последствий, относит к таковым умышленное и неосторожное причинение смерти и тяжкого вреда здоровью, доведение до самоубийства, а убийство или умышленное причинение тяжкого вреда здоровью предлагает квалифицировать по п. «в» ч. 3 ст. 286 и ст. 105 или ст. 111 УК РФ [1, с. 282-283]. С точки зрения М.Д. Лысова, психическое отношение к тяжким последствиям в ст. 286 УК РФ может быть только умышленным, так как неосторожная вина предполагает специальное указание об этом [4, с. 76].

Принимая во внимание изложенное, согласимся с тем, что допустимо и неосторожное отношение к тяжким последствиям превышения полномочий, в том числе в силу редакции ст. 27 УК РФ. Признак тяжких последствий имеет место, если потерпевшему причинен тяжкий вред, повлекший по неосторожности его смерть. Если превышение должностных полномочий сопряжено с убийством или умышленным причинением тяжкого вреда здоровью, предусмотренного ч. 3 (4) ст. 111 УК РФ, содеянное необходимо квалифицировать по совокупности этих преступлений. В целях единообразия в правовой оценке умышленного причинения тяжкого вреда здоровью вследствие превышения полномочий считаем необходимым дифференцировать в ст. 286 УК РФ ответственность по степени опасности применяемого насилия или угрозы его применения для жизни и здоровья потерпевшего, предусмотрев соответствующие квалифицирующие признаки в ч. 2 и ч. 3 ст. 286 УК РФ.

Анализ правоприменительной практики о превышении должностных полномочий свидетельствует о разнообразии подходов и к определению размера имущественного ущерба, признаваемого тяжким последствием этого деяния. Согласно толкованию Верховного Суда РФ размер материального ущерба должен быть значительным, однако его пределы применительно к данному составу не обозначены.

Вопрос о выработке критериев конкретизации в отечественном законодательстве оценочных признаков неоднократно обсуждался в научной литературе. Размер имущественного ущерба, признаваемого тяжким последствием превышения должностных полномочий, конкретизирован в уголовном законодательстве некоторых государств – участников СНГ. Считаем, что необходимо дополнить ст. 285 УК РФ примечанием следующего содержания: «Если тяжкие последствия, предусмотренные в статьях настоящей главы, выразились в причинении имущественного ущерба гражданам, организациям, государственным органам или органам местного самоуправления, то таковыми признается ущерб, сумма которого превышает один миллион пятьсот тысяч рублей». В качестве ориентира предлагаем использовать понятие крупного ущерба, содержащееся в примечании к ст. 293 УК РФ.

Итак, тяжкими последствиями превышения должностных полномочий следует признавать неосторожное причинение смерти; осуждение невиновного лица к лишению свободы; причинение имущественного ущерба гражданам, организациям, органам государственной власти и органам местного самоуправления на сумму, превышающую один миллион пятьсот тысяч рублей. С учетом конкретных обстоятельств дела к ним также относится нарушение установленных Конституцией РФ и федеральными законами основополагающих принципов деятельности государственных органов и органов местного самоуправления.

Список литературы

1. Аснис А.Я. Уголовная ответственность за служебные преступления в России. М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2004. 396 с.
2. Волженкин Б.В. Служебные преступления: Комментарий законодательства и судебной практики. СПб.: Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2005. 560 с.
3. Кадников Н.Г. Особенности уголовной ответственности за злоупотребление должностными полномочиями и превышение должностных полномочий // Вестник Московского университета МВД России. 2014. № 12. С. 120-125.
4. Лысов М.Д. Логико-структурный анализ понятий и признаков преступлений в действующем Уголовном кодексе РФ // Государство и право. 1997. № 12. С. 76.
5. Уголовное право России. Части Общая и Особенная: Учеб. / М.П. Журавлев, А.В. Наумов и др. 5-е изд., перераб. и доп. М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. 696 с.
6. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть: Учебник / Под ред. Л.В. Иногамовой-Хегай, А.И. Рарога, А.И. Чучаева. М., 2006. 739 с.
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16 октября 2009 г. № 19 «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» // Российская газета. 2009. 30 октября.
8. Постановление Пленума Верховного Суда СССР от 30 марта 1990 г. № 4 «О судебной практике по делам о злоупотреблении властью или служебным положением, превышении власти или служебных полномочий, халатности и должностном подлоге» (признано не действующим) // Бюллетень Верховного Суда СССР. 1990. № 3. С.14-18.
9. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2003. № 8. С. 10-11.
10. Определение Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 21 января 2016 г. (дело № 127-УД15-4) // http://www.vsrp.ru/stor_pdf.php?id=1411750 (дата обращения 20.04.2019 г.).

НАСЛЕДСТВЕННЫЙ ФОНД В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Чернусь Н.Ю.

канд. юрид. наук, старший научный сотрудник отдела социологических и правовых исследований, Института философии и права СО РАН; доцент кафедры гражданского права Института философии и права, Новосибирский государственный университет, Россия, г. Новосибирск

Морозова Е.С.

студентка, Сибирский институт управления – филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы, Россия, г. Новосибирск

В статье рассматриваются особенности нового для российского гражданского права института наследственного фонда. Реформа гражданского законодательства обеспечивает возможность владельцам бизнеса в России путем учреждения наследственного фонда сохранить активы с тем, чтобы в случае смерти наследники имели возможность унаследовать весь бизнес целиком, а не в виде отдельно взятого имущества.

Ключевые слова: наследственный фонд, наследование бизнеса, некоммерческие организации, юридические лица, наследование активов.

С 1 сентября 2018 года вступили в силу положения Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ), в соответствии с которыми вводится новая форма юридического лица – наследственный фонд. Согласно п. 1 ст. 123.20-1 ГК РФ, наследственным фондом признается создаваемый во исполнение завещания гражданина и на основе его имущества фонд, осуществляющий деятельность по управлению полу-

ченным в порядке наследования имуществом этого гражданина бессрочно или в течение определенного срока в соответствии с условиями управления наследственным фондом. Несмотря на то, что наследственный фонд является новеллой российского наследственного права, тем не менее, во многих других странах он существует уже давно. Именно опыт функционирования наследственных фондов в США, Великобритании и иных западных странах положительно повлиял на принятие решения о введении аналогичного института в России. Кроме того, одним из аргументов в пользу легализации наследственных фондов, является возможность владельцев бизнеса в России путем учреждения наследственного фонда сохранить активы с тем, чтобы в случае смерти наследники имели возможность унаследовать весь бизнес целиком, а не в виде отдельно взятого имущества. Исключительно практическая необходимость лежит в основе появления в законодательстве конструкции наследственного фонда, в то время как теоретико-методологические, концептуальные основания его появления еще требуют осмысления. Действительно, существующие в гражданском законодательстве положения о юридических лицах, не претерпели никакого изменения в связи с появлением наследственного фонда, что породило ряд противоречий и проблем, требующих разрешения.

Итак, в ГК РФ, в статьях 123.20–1-123.20–3 отражены особенности учреждения, управления и ликвидации наследственного фонда. Поскольку институт наследственного фонда является для российского законодательства новым, то определение признаков и места наследственного фонда в системе юридических лиц носит дискуссионный характер. Несмотря на то, что ГК РФ содержит определение наследственного фонда, тем не менее, отдельный федеральный закон, закрепляющий его правовой статус, не принят. В частности, очевидной является проблема создания наследственного фонда с целью сохранения бизнеса, существующего в рамках корпоративной формы юридического лица. Если лицо осуществляет управление и контролирует деятельность общества с ограниченной ответственностью или акционерного общества, то активы соответствующих юридических лиц сложно передать некоммерческому и унитарному по своей природе юридическому лицу, каким является наследственный фонд. Обращаясь к определению наследственного фонда, следует отметить, несмотря на то, что понятие наследственного фонда содержится в ГК РФ, некоторые исследователи все же предлагают свои определения наследственного фонда, указывая на особенности рассматриваемого института. Так, М. С. Рыжкова определяет наследственный фонд как инструмент, позволяющий учитывать волю собственника по управлению и использованию актива после его смерти [1, с. 137]. Данный инструмент позволяет обеспечить механизмы управления активами без передачи их в иностранные юрисдикции, а также решить проблему так называемого «лежачего наследства» в бизнесе. Стоит согласиться с изложенной позицией, поскольку с переходом к рыночной экономике и с усложнением деловых связей стало очевидно, что в бизнес-сообществе сформировался запрос на создание российского инструмента, позволяющего учитывать волю собственника по управлению и использованию актива после его смерти, особенно с учетом того, что подобные институты существуют и успешно функционируют в иностранных государствах. К примеру, в государствах англосаксонской правовой системы (Великобритания, США) эффективным инструментом, используемым для таких целей, является траст, а в государствах континентального права (Австрия, Лихтенштейн) аналогом траста являются частные фонды [2, с. 79]. Представляется, что аналогичную функцию в России должен выполнять наследственный фонд. Как от-

мечает Ю.А. Тарасов, наследственный фонд является юридическим лицом, исходя из того, что появление в гражданском законодательстве наследственного фонда расширило перечень организационно-правовых форм некоммерческих юридических лиц, поскольку институт закреплен в параграфе 7 «Некоммерческие унитарные организации» главы 4 «Юридические лица» первой части ГК РФ. В связи с этим, исследователь заключает, что можно говорить не только и не столько о реформе наследственного законодательства, сколько об очередной реформе законодательства о юридических лицах [3, с. 196].

Исходя из определений наследственного фонда, представленных различными исследователями, можно выделить признаки наследственного фонда.

Важным признаком наследственного фонда является его принадлежность к юридическим лицам, создаваемым в организационно-правовой форме унитарных некоммерческих организаций [4, с. 7]. Выделение данного признака позволяет сделать вывод о том, что наследственный фонд по общему правилу не вправе извлекать прибыль при осуществлении своей деятельности. Но если в уставе фонда предусмотрено право на осуществление приносящей доход деятельности, то это допускается законом лишь постольку, поскольку служит достижению целей, ради которых создан фонд, и если такая коммерческая деятельность соответствует этим целям. Кроме того, определение организационно-правовой формы наследственного фонда позволяет очертить круг правовых норм, так или иначе регулирующих данный институт: помимо специальных норм (ст. 123.20–1–123.20–3 ГК РФ), возможно применение общих нормативных положений о юридических лицах (ст. 48–65.1 ГК РФ) и, в частности, о фондах (ст. 123.17–123.20 ГК РФ).

Отдельный федеральный закон, который бы определял правовой статус наследственного фонда в настоящее время отсутствует. Впрочем, и целесообразность его принятия пока под сомнением, ведь рассматриваемый институт функционирует настолько малый срок, что круг правовых проблем еще окончательно не очерчен. Представляется интересным отсутствие соответствующих норм о наследственном фонде в Федеральном законе от 12.01.1996 № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях». Причем в данном случае можно говорить о целенаправленном отсутствии соответствующих поправок в указанный нормативный акт, поскольку согласно Пояснительной записке к законопроекту, которым были утверждены изменения ГК РФ, в случае принятия Федерального закона «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации» внесение изменений в акты федерального законодательства не потребуются [5].

Таким образом, остается неразрешенным вопрос о применении законодательства о некоммерческих организациях для регулирования деятельности наследственного фонда. В этой связи Б. Марченков отмечает, что: «... объем нормативного регулирования обсуждаемого правового института крайне ограничен. Законодателю стоило бы отрегулировать вопрос о применении по аналогии других правовых норм к отношениям, которые связаны с деятельностью наследственных фондов» [6].

Во-первых, наследственный фонд создается только по завещанию наследодателя, то есть по прямому его волеизъявлению, выраженному в соответствующим образом оформленном документе. Кроме того, как отмечает М. А. Карташов: «Завещание с распоряжением наследодателя о создании фонда порождает права и обязанности только в совокупности с другим юридическим фактом – смертью завещателя (открытием наследства) и представляет собой одностороннюю сделку с отлагательным сроком действия» [7, с. 84].

Таким образом, в действующей правовой системе России не представляется возможным создание наследственного фонда «по закону», то есть при отсутствии завещания, и до момента открытия наследства.

Во-вторых, имущественную основу наследственного фонда по большей части составляет наследственная масса (другая часть имущества – это активы, появившиеся в ходе осуществления фондом своей деятельности, а также доходы от управления имуществом фонда).

При этом объем этого имущественного вложения определяется наследодателем самостоятельно. По этому вопросу старший партнер крупной юридической компании «Интеллект-С» Р. Речкин отмечает, что: «... новый институт будет востребован богатыми россиянами» [6]. Это же косвенно подтверждает и П. В. Крашенинников, являющийся автором законодательной реформы и главой думского Комитета по государственному строительству и законодательству. Так, доктор юридических наук отмечает, что: «Фонд создается теми людьми, которые думают о том, как сохранить свой бизнес и кто впоследствии будет управлять их активами» [8]. Полагаем, что не каждый среднестатистический россиянин попадает под это описание, а, следовательно, создаваться наследственные фонды в нашей стране будут не часто.

Эту позицию разделяет также адвокат А. Бачинская, утверждая, что целевая аудитория обсуждаемой инициативы – это бизнесмены и другие люди со значительными активами: «... в иных случаях использовать такой фонд просто не имеет особого смысла» [6].

В-третьих, наследственный фонд нацелен на непосредственное осуществление деятельности по управлению полученным в порядке наследования имуществом наследодателя. То есть данное юридическое лицо уже при создании имеет четко обозначенные цели своей деятельности. При этом эти цели, как уже отмечалось ранее, должны носить некоммерческий характер [9, с. 105].

В-четвертых, создание наследственного фонда может иметь как срочный, так и бессрочный характер, что зависит от конкретных указаний наследодателя в завещании.

Еще на еще одну особенность, подчеркивающую специфику рассматриваемого института, указывает в своей работе М. А. Карташов. Он пишет, что: «Уникальность формы наследственного фонда состоит в его отдельном существовании от учредителя – уже умершего наследодателя. В таком учреждении отсутствует лицо, которое является учредителем и собственником переданного фонду имущества и формирует волю фонда» [10, с. 83]. Действительно, имущественную основу наследственного фонда составляет часть наследственной массы, отведенная для соответствующих целей распоряжением наследодателя. При этом сам фонд функционирует без лица, которое является учредителем и собственником переданного фонду имущества, и формирует волю фонда (наследодателя), сам фонд, который, по сути, является одним из наследников наследодателя. Процедура учреждения наследственного фонда представляет собой одностороннюю сделку с отлагательным сроком действия.

Как отмечает Е.А. Кириллова, наследственный фонд, являясь искусственной конструкцией, порождением правопорядка высокой степени развития, самостоятельно существует в обществе вне принадлежности и вне зависимости от воли определенного физического лица (воля наследодателя связана с его созданием, но не функционированием). При этом особую значимость для данной унитарной орга-

низации приобретают отношения управления, свойственные для корпоративной организации [11].

Таким образом, следует сформулировать итоговый вывод о том, что наследственный фонд – это, с одной стороны, инструмент, позволяющий учитывать волю собственника по управлению и использованию актива после его смерти, но, с другой стороны наследственный фонд является унитарной некоммерческой организацией, создаваемой по распоряжению наследодателя после его смерти с целью осуществления деятельности по управлению его имуществом в течение определенного срока или бессрочно. Иными словами, налицо противоречие в цели, ради которой наследодатель заинтересован в учреждении наследственного фонда, и средствах. Свои коммерческие интересы наследодателю необходимо обеспечить путем создания некоммерческой организации. Таким образом, наследственный фонд – это новый, ранее не известный российскому наследственному праву механизм по распоряжению своим имуществом, который, однако, требует более детальной проработки для его успешного функционирования.

Список литературы

1. Рыжкова М.С. Наследственный фонд как новый вид юридического лица в российской федерации // Современная наука: идеи, которые изменят мир: материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2018. С. 137-140.
2. Фатихова Л. М. Наследственный фонд как новый способ управления имуществом. Наука и образование третьего тысячелетия: Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 30 декабря 2017 г.: в 2 частях. Часть II. М.: ООО «АР-Консалт», 2018. – С.79-81.
3. Тарасов Ю.А. Наследственный фонд новая категория в гражданском законодательстве российской федерации // Известия Юго-Западного государственного университета. 2017. № 6 (75). С. 195-200.
4. Астафьева Т.А. Наследственный фонд: новелла российского законодательства и зарубежный опыт // Современное законодательство: развитие, проблемы и пути их решения: сборник материалов международной научно-практической конференции. Сост. А.В. Самойлов, М.А. Салихова; Региональный открытый социальный институт. Курск, 2018. С. 7-14.
5. О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации (в части совершенствования наследственного права): пояснительная записка к проекту федеральный закона № 801269–6 Доступ из справочно-правовой системы «Консультант-Плюс».
6. Наследственный фонд: зачем он нужен и как будет работать в России // ПРАВО.RU. URL: <https://pravo.ru/review/view/143523/> (дата обращения: 13.04.2019).
7. Карташов М. А. Наследственный фонд: новое российское законодательство и иностранный опыт // Современное право. 2017. № 10. С. 83-90.
8. Что такое наследственный фонд? // Парламентская газета. URL: <https://www.pnp.ru/social/chto-takoe-nasledstvennyy-fond.html> (дата обращения: 13.04.2019).
9. Бисярина К.С. Наследственные фонды в законодательстве Российской Федерации // Эволюция российского права: материалы XVI Международной научной конференции молодых ученых и студентов. Уральский государственный юридический университет. 2018. С. 105-107.
10. Карташов М. А. Наследственный фонд: новое российское законодательство и иностранный опыт // Современное право. 2017. N 10. С. 83-90.
11. Кириллова Е.А Гражданско-правовые аспекты оптимизации трансграничного наследования бизнеса // Проблемы экономики и юридической практики. 2017. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/grazhdansko-pravovye-aspekty-optimizatsii-transgranichnogo-nasledovaniya-biznesa> (дата обращения: 13.04.2019).

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ И НРАВСТВЕННО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К АДВОКАТУ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Шишкова Д.В.

студентка, Белгородский государственный национальный
исследовательский университет, Россия, г. Белгород

Ляхова А.И.

доцент кафедры уголовного права и процесса, кандидат юридических наук, доцент,
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,
Россия, г. Белгород

В статье рассматриваются основные профессиональные требования, которые предъявляются к адвокату в уголовном судопроизводстве. Такие требования закреплены в ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации». Помимо закрепленных в законе профессиональных требований, предъявляемых к адвокатам, в статье также рассматриваются нравственно-психологические критерии. Основными моральными качествами выступают высокий профессионализм, правовая культура, социально-правовая активность личности.

Ключевые слова: адвокат, профессиональные требования, нравственно-психологические требования, уголовный процесс, защитник.

Адвокат, являясь защитником прав, свобод и интересов граждан, особенно в уголовном процессе, несёт большую ответственность, поскольку от его правильных и своевременных действий во многом зависит дальнейшая судьба его доверителя. Поэтому вполне логичным представляется тот факт, что законодатель предъявляет широкий перечень требований не только к профессиональным, но и к нравственно-психологическим качествам адвоката.

Профессиональные требования, предъявляемые к представителю данной профессии, закреплены в Федеральном законе «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации». В соответствии с данным нормативным правовым актом статус адвоката в России вправе приобрести дееспособное лицо, получившее высшее юридическое образование по имеющей государственную аккредитацию образовательной программе или учёную степень по юридической специальности. При этом стаж работы по специальности должен быть не менее 2 лет с момента получения высшего образования, или же лицо может пройти стажировку в адвокатском образовании. Кроме того, лицо, желающее получить статус адвоката, не должно иметь непогашенную или неснятую судимость за совершение умышленного преступления. Лица, соответствующие перечисленным требованиям, могут претендовать на получение статуса адвоката после сдачи квалификационного экзамена [1].

Соответствие адвоката профессиональным требованиям может быть подтверждено документами, сложнее обстоит ситуация с проверкой нравственно-психологических качеств адвоката.

Выделим основные требования, которые предъявляются к нравственно-психологическим качествам адвоката.

В качестве базовых и неотъемлемых качеств лица, имеющего статус адвоката, И.Л. Трунов называет высокий профессионализм и правовую культуру. Под названными категориями Игорь Леонидович предлагает понимать уважение к пра-

ву и привычку соблюдать предписания правовых норм при осуществлении адвокатом своей профессиональной деятельности [4, с. 4]. Обладание этими качествами со временем формирует убеждение в правоте отстаиваемой на следствии или в суде позиции доверителя, без которых невозможно эффективно осуществлять защиту прав и интересов клиента.

Однако этих качеств недостаточно для оказания адвокатом всесторонней высококвалифицированной помощи своему подзащитному. По мнению Е.Г. Мартынич, со стороны адвоката-защитника необходима социально-правовая активность в поведении и творческий подход в реализации предоставленных законодателем возможностей по осуществлению защиты своего доверителя, а также целеустремленность в использовании этих возможностей [2, с. 13]. Следует согласиться с необходимостью использования предложенных автором нравственных стремлений адвоката в его деятельности для эффективного осуществления защиты. Это нужно, прежде всего, чтобы деятельность адвоката в уголовном процессе была «живой», чтобы используемые для защиты способы и методы соответствовали не только критериям законности, но и отличались изобретательностью, для этого помимо стандартных способов защиты адвокату в каждом конкретном случае необходимо подбирать новые и нетипичные методы работы и представления интересов подзащитного.

Однако реализация всех этих качеств возможна только в случае, если адвокат обладает главным, на наш взгляд, нравственно-психологическим качеством – неравнодушием к судьбе своего доверителя. Заинтересованность в успешном исходе дела должна быть продиктована, в первую очередь, желанием добиться максимально выгодного положения для своего подзащитного, и уже во вторую очередь – профессиональными интересами и материальной выгодой от оплаты услуг [4, с. 83].

Конечно, не стоит забывать, что адвокат при все своей заинтересованности в судьбе клиента должен следовать букве закона и не переступать его черту, поэтому в своей деятельности он должен использовать только разрешенные методы и способы.

Говоря о нравственно-психологических требованиях, предъявляемых к адвокатам, следует уделить внимание такому явлению, как эмоциональное выгорание и профессиональная деформация. Данные синдромы могут появиться у адвоката вне зависимости от опыта его работы и сферы деятельности, однако наиболее часто они наблюдаются у представителей профессии, специализирующихся на уголовном судопроизводстве. Эмоциональное выгорание и вытекающая из него профессиональная деформация формируются в условиях больших психических перегрузок и выражаются в безразличном, а иногда и негативном отношении к доверителям, коллегам и своей профессиональной деятельности в целом.

Н.Б. Москвитина предложила пути профилактики и профессиональной реабилитации в случае возникновения названных синдромов:

– просвещение адвокатов о признаках и стадиях эмоционального выгорания. Это позволит специалистам самостоятельно выявлять возникновение у них этого синдрома на ранних стадиях и искоренять его, не доводя до профессиональной деформации;

– психологическая диагностика и консультирование адвокатов. Не всегда возможно самостоятельно определить появление и стадию развития эмоционального выгорания, а также подобрать способы его преодоления, поэтому предлагается привлекать специалистов в области психологии для выявления и подбора индиви-

дуальной программы для борьбы с эмоциональным выгоранием и профессиональной деформацией;

– проведение тренингов профессионального и личностного роста адвокатов, позволяющие повысить общую психологическую компетентность адвокатов [3, с. 197].

Также эффективным средством снижения уровня эмоционального выгорания и профессиональной деформации является смена вида деятельности и отвлечение от адвокатской деятельности в нерабочее время и в период отдыха. Это позволяет отвлечься от рабочих вопросов и восстановить силы.

Таким образом, помимо закрепленных в законе профессиональных требований, предъявляемых к адвокатам, существуют также нравственно-психологические требования, основными из которых являются высокий профессионализм, правовая культура, социально-правовая активность в поведении и творческий подход к защите своего доверителя, целеустремленность при осуществлении профессиональных обязанностей, а также заинтересованность в успешном исходе дела для своего подзащитного.

Список литературы

1. Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // Российская газета. – № 100. – 05.06.2002.
2. Мартынчик Е.Г. Суд и адвокатура: возникновение, развитие, взаимоотношения (уголовно-процессуальный аспект) // Российский судья. – М.: Юрист, 2002, № 1. – С. 13-16.
3. Москвина Н.Б. Попытка методологической автоэкспертизы диссертационного исследования // Методология диссертационных исследований проблем образования в условиях его модернизации. Волгоград, 2003. С. 197.
4. Трунов И.Л. этический выбор юриста между выгодой и ответственностью // Представительная власть – XXI век: законодательство, комментарии, проблемы. 2014. № 2, 3. С. 3-5.
5. Адвокатура и адвокатская деятельность: учебник для бакалавриата и специалитета / под ред. А.А. Клишина, А.А. Шугаева. – 2-е изд., испр. и доп. [Электронный ресурс]: учебник для бакалавриата и специалитета. Электрон. текстовые данные. – М.: Юрайт, 2019. С. 83. URL : <https://www.biblio-online.ru/viewer/professionalnaya-etika-yurista-441442#page/9>. ЭБС «ЮРАЙТ».

ЭТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АДВОКАТА-ЗАЩИТНИКА В СУДЕ ПЕРВОЙ ИНСТАНЦИИ

Шишкова Д.В.

студентка, Белгородский государственный национальный
исследовательский университет, Россия, г. Белгород

Ляхова А.И.

доцент кафедры уголовного права и процесса, кандидат юридических наук, доцент,
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,
Россия, г. Белгород

В статье рассматриваются основные этические нормы, которых должен придерживаться адвокат. Соблюдение адвокатом правовых и этических норм необходимо на всех этапах уголовного судопроизводства, однако особое значение имеет соблюдение этических норм в суде первой инстанции. Соблюдение адвокатом этических норм зависит не только от правильного толкования норм, но и от сложившихся у защитника внутренних этических представлений.

Ключевые слова: адвокат, профессиональная этика, этика адвоката, суд первой инстанции, Кодекса профессиональной этики адвоката.

Статья 4 Кодекса профессиональной этики адвоката закрепляет, что адвокат при всех обстоятельствах должен сохранять честь и достоинство, присущие его профессии [3].

Не является исключением и зал судебного заседания, находясь в котором адвокат-защитник сталкивается с проблемой определения пределов допустимого поведения.

Н.В. Колесникова придерживается мнения, согласно которому допустимое поведение адвоката в суде первой инстанции состоит из двух аспектов: правового и нравственного. При этом поведение защитника в суде включает в себя действие или бездействие, которые могут как попадать, так и не попадать под правовое регулирование [6, с. 32].

Нельзя не согласиться с названным автором, поскольку такие аспекты поведения адвоката, как стиль одежды, манера речи и жесты, не регулируются уголовно-процессуальным законодательством, однако подлежат оценке с точки зрения моральных и нравственных правил, принятых в обществе.

Несмотря на то, что уголовно-процессуальный закон не закрепляет в качестве обязательного требования соблюдение адвокатом в суде определенных требований к поведению или внешнему виду, статья 8 Кодекса профессиональной этики адвоката прямо указывает на то, что «адвокат при осуществлении своей профессиональной деятельности обязан придерживаться манеры поведения и стиля одежды, соответствующих деловому общению» [3].

Адвокату-защитнику также не следует забывать о недопустимости использования в своей речи или поведении оскорблений, за использование которых он может быть привлечен к ответственности по ст. 5.61 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации [2], а также иных высказываний и жестов, запрещенных в соответствии с действующим российским законодательством.

Таким образом, за пределами допустимого поведения адвоката-защитника в суде первой инстанции находятся:

- неправомерное поведение защитника;
- поведение, явно нарушающее этические правила взаимоотношений защитника и иных участников уголовного судопроизводства [7, с. 135].

В целом адвокат сохраняет свободу поведения в суде первой инстанции, которая ограничивается законодательными актами и нормами морали и нравственности.

Адвокат-защитник в суде первой инстанции помимо названных требований также должен соблюдать пределы полномочий, которые производны от воли его доверителя и должны защищать его права.

Это детерминирует следующие ограничения полномочий адвоката-защитника в судебном следствии.

Так, адвокат не может занимать позицию по делу, не совпадающую с позицией его клиента. Единственное исключение из этого правила – самооговор доверителя. В этом случае защитник не только имеет полномочия, но и обязан сообщить о невиновности своего клиента, несмотря на желание первого признаться в совершении преступления.

Именно в этой ситуации наиболее остро стоит вопрос о том, насколько адвокат зависим от своего защитника в выработке правовой позиции по делу. С одной стороны, в соответствии с требованием закона адвокат при самооговоре клиента должен сообщить об этом суду. По мнению А.Г. Кучерена, «адвокат не слуга клиента. Он самостоятелен в выборе правовой позиции и средств защиты при соблю-

дении одного условия – не навреди клиенту. Адвокат всегда должен оставаться защитником его законных интересов, но не ложных притязаний» [8, с. 44].

С другой стороны, такое поведение адвоката этически неправильно, поскольку в этом случае он пренебрегает интересами и доверием своего клиента. Такую точку зрения высказала С.А. Касаткина, обосновав свое мнение некорректностью предъявляемого к защитнику требования раскрыть добровольный самооговор подзащитного под угрозой возможного конфликта с ним [5, с. 125]. В этом случае адвокат должен исходить не из буквы закона, а из конкретных обстоятельств дела и этических правил общения с доверителем.

Проанализировав обе позиции, можно сделать вывод, что первая точка зрения является наиболее верной и обоснованной. Адвокат, находясь в доверительных отношениях со своим клиентом, остается процессуальным участником уголовного процесса. Поэтому его основная задача – реализация назначения уголовного судопроизводства, а именно защита личности от незаконного и необоснованного обвинения, осуждения, ограничения ее прав и свобод, а также выявление и назначение виновным справедливого наказания и отказ от преследования невиновных [1]. Исходя из вышеизложенного, при самооговоре своего подзащитного адвокат обязан сообщить об этом следствию и суду не только с точки зрения закона, но и следуя этическим нормам, поскольку вне зависимости от причин самоговора невиновное лицо не должно нести уголовное наказание.

Ещё одним ограничением поведения защитника в суде первой инстанции является запрет на вступление в полемику с государственным обвинителем по существу предъявленного обвинения, оглашенного во вступительной речи [4, с. 31]. Это не только нарушает порядок судебного разбирательства, но и может задеть честь и достоинство процессуального оппонента.

Также защитник во время прения сторон и в течение всего судебного заседания не должен приводить высказывания, не имеющие отношения к предъявленному его подзащитному обвинению. Кроме того, при проведении судебного заседания с участием присяжных недопустимо со стороны защитника сообщение присяжным заседателям данных о личности подсудимого, некомпетентности предварительного расследования и суда, использовании в процессе расследования незаконных методов и фальсификации доказательств [4, с. 32]. При обнаружении защитником названных нарушений он должен предусмотренным законом способом обратиться с требованием об устранении нарушения в уполномоченный орган или к уполномоченному лицу. Делая подобное заявление в зале судебного заседания, адвокат нарушает как этические нормы, так и правовые, а именно ч. 6, 8 ст. 335 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [1].

На основании проведенного в настоящей статье анализа можно сделать вывод, что соблюдение адвокатом норм и требований, установленных законом и этическими правилами, необходимо на всех этапах уголовного судопроизводства, однако особое значение имеет соблюдение этических норм в суде первой инстанции. Также стоит отметить, что зачастую соблюдение адвокатом этических норм зависит не только от правильного толкования норм, но и от сложившихся у защитника внутренних этических представлений.

Список литературы

6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // Российская газета. – № 249. – 22.12.2001.

7. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 06.02.2019) // Собрание законодательства РФ. 07.01.2002. № 1 (ч. 1). ст. 1.
8. Кодекс профессиональной этики адвоката (принят I Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003) (ред. от 20.04.2017) // Вестник Федеральной палаты адвокатов РФ. – № 2. 2017.
9. Владыкина Т.А. Уголовно-процессуальные и этические аспекты вступительного заявления защитника в судебном следствии в суде с участием присяжных заседателей // Адвокатская практика. 2018. № 3. С. 29-34.
10. Касаткина С.А. Признание обвиняемого: Монография. М.: Проспект, 2010. С. 125.
11. Колесникова Н.В. Правовые и нравственные аспекты деятельности адвоката при защите прав и законных интересов детей // Закон и право. 2013. N 8. С. 32-33.
12. Маслова М.В. Пределы допустимого поведения защитника в процессе выступления в суде // Современное право. 2015. № 9. С. 132-138.
13. Научно-практический комментарий к Федеральному закону от 31 мая 2002 г. N 63-ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" / Под общ. ред. д-ра юрид. наук., проф. А.Г. Кучерены. М.: Деловой двор, 2009. С. 44.

СЕКЦИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ»

ПРОЯВЛЕНИЕ «ЭФФЕКТА ЯНВАРЯ» НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ УРОВНЯ КАПИТАЛИЗАЦИИ КОМПАНИИ

Антонов С.В.

студент второго курса Финансово-экономического факультета,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Россия, г. Москва

Казимиров Н.М.

студент второго курса Финансово-экономического факультета,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Россия, г. Москва

Научный руководитель – профессор Департамента корпоративных финансов и корпоративного управления Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, доктор экономических наук, доцент Лосева О.В.

Актуальность и цели. На сегодняшний день многие инвесторы ищут способы заработка на фондовой бирже, основанные на выявлении аномалий, которые характеризуют неэффективность рынка. В частности, одной из таких аномалий является «эффект января». Поэтому целью нашего исследования является обнаружение наличия «эффекта января» на российском фондовом рынке и изучение степени его проявления в зависимости от размера компании. *Материалы и методы.* Расчеты среднедневных месячных доходностей производились на основании данных Московской Биржи, представленных в виде индексов «Голубых фишек», «Широкого рынка» и «Средней и малой капитализации». *Результаты.* Было выявлено наличие «эффекта января» на российском фондовом рынке и сделаны выводы о влиянии на него размера капитализации компании.

Ключевые слова: «эффект месяца», «эффект января», «эффект размера», календарные аномалии, фондовый рынок, Московская Биржа, капитализация.

Введение

Приблизительно с 1970-80-ых годов в американских научных журналах о финансах начали появляться статьи о некоторых эмпирических закономерностях поведения цен на финансовые активы (в основном обыкновенных акций) в разные дни недели, месяцы, непосредственно до и после праздничных дней. Доходность в определенные дни недели и месяцы заметно отличалась от остальных дней и месяцев, и такие эмпирические аномалии имели устойчивый характер [1, с. 199]. Также со второй половины 1990-ых годов аналогичные исследования начали проводиться и на российском фондовом рынке, но их количество уступает американским, японским, немецким и другим исследованиям. Некоторые российские работы по данной теме проводились несколько лет назад, и существует вероятность того, что описанные там закономерности могли перестать существовать на современном российском рынке. Поэтому целью нашего исследования является определение наличия «эффекта января», а также «эффекта месяца» на российской фондовой бирже и анализ влияния размера капитализации компании на степень проявления данного эффекта.

Методические основы исследования

Поскольку предположение, согласно которому фондовый рынок является эффективным, не подтверждается некоторыми эмпирическими данными, суще-

ствует множество отклонений поведения курса ценных бумаг на рынке, которые идут вразрез с теорией об эффективных рынках. Одними из таких отклонений являются календарные аномалии на фондовых рынках. Они заключаются в отклонении доходности от её среднего значения в одинаковые моменты времени по сравнению с другими в данном временном промежутке в течение многих лет. На сегодняшний день исследователям известно немалое количество таких аномалий, которые проявляются на многих фондовых рынках развитых стран и некоторых развивающихся рынках. Наиболее распространенной календарной аномалией является “эффект дня недели”, выведенный и подтвержденный в исследовании Анупа Агравала и Кишоре Тендора [4, с. 127]. Ученые занимались сравнением доходности того или иного дня с остальными днями недели и доказали наличие “аномальных дней”. Они бывают нескольких видов [2, с. 27]:

- “эффект выходного дня”, при котором имеется устойчивая отрицательная доходность после закрытия рынков в пятницу до их открытия в понедельник;
- “эффект вторника”, при нем наблюдается средняя отрицательная доходность с момента закрытия рынков в понедельник до закрытия во вторник;
- “эффект пятницы”, заключающийся в самой высокой доходности за все торговые дни, приходящейся на период с закрытия в четверг до закрытия в пятницу.

Помимо “эффекта дня недели”, исследователями выявлен “эффект месяца” на западных фондовых биржах. Его суть заключается в отклонении доходности за определенный месяц от среднемесячной в течение года. Подробно он был описан Дональдом Каймом в 1982 году и выявлен на Нью-Йоркской и Американской фондовых биржах (NYSE и AMEX соответственно) [8, с. 741]. Путем проведения анализа ежемесячной доходности, он пришел к выводу, что средняя доходность в январе существенно отличается от доходностей в других месяцах. Эта тема заинтересовала экономистов и подобные исследования стали проводиться в других странах. В итоге подобный эффект был замечен практически на всех фондовых биржах западных стран, изредка отличался лишь месяц, в котором проявлялась данная аномалия.

Также была выявлена другая закономерность, описанная в работе “Size-related anomalies and stock return seasonality” [5, с. 20]. Она связана с “эффектом месяца” и получила название “эффект размера”. Суть последней заключается в том, что компании с меньшей капитализацией в среднем приносят большую доходность (но и содержат в себе больший риск) держателям ценных бумаг этих компаний, чем ценные бумаги компаний с крупной капитализацией. Сама связь между “эффектом января” и “эффектом размера” проявляется в том, что чем меньше капитализация компании, тем выше январская доходность её ценных бумаг, а также то, что основной вклад в “эффект января” вносят компании малой капитализации. Для американского фондового рынка характерна обратная зависимость: чем меньше размер компании, тем больше разница между доходностью бумаги данной компании за январь и среднемесячной за все оставшиеся месяцы [1, с. 200].

Природа данных эффектов очень сложна и требует дополнительных исследований как в экономическом контексте, так и в лоне междисциплинарных наук. Можно предположить, что подобные аномалии обусловлены поведением участников рынка и их психологией, а также особенностями развития финансового рынка, законодательства. Ускоряющиеся процессы глобализации, в том числе, и в финан-

совой среде, позволяют сделать предположением о наличии “эффекта месяца” на российском фондовом рынке.

Исследование будет основано на анализе доходности акций, входящих в индексы ПАО “Мосбиржи”, расчете ежемесячных доходностей за 2012 – 2018 год, расчете средней доходности за каждый месяц и представлении результата в виде таблиц и графиков. Доходность в данной работе вычислялась по следующей формуле:

$$R_t = (P_{к.п.} - P_{н.п.}) / P_{к.п.}, \quad (1)$$

где R_t – доходность акций за указанный период t ; $P_{к.п.}$ – уровень индекса на конец указанного периода; $P_{н.п.}$ – уровень индекса на начало указанного периода.

Дивидендные выплаты не включались в доходность по нескольким причинам: дивиденды выплачиваются только в определенные месяцы, за счет чего доходность за эти месяцы увеличивается и это отрицательно сказывается на чистоте исследования, поскольку тогда намного сложнее учитывать колебания курса самой акции. Другая причина заключается в наличии большого числа инвестиционных стратегий, базирующихся исключительно на разнице в цене актива, что повышает практическую ценность данного исследования. Не менее важным фактором является то, что во многих западных исследованиях дивидендные выплаты так же не учитывались при расчете доходности, что обеспечивает сопоставимость исследований.

Расчеты проводились на базе трех индексов ПАО “Московская биржа ММБМ-РТС”: “Индекс голубых фишек”, “Индекс широкого рынка”, “Индекс средней и малой капитализации”. “Индекс голубых фишек” (МОЕХВС) рассчитывается на основании цен сделок с акциями 15-ти наиболее ликвидных эмитентов российского фондового рынка [9]. Расчет индекса ведется на основании цен акций, выраженных в рублях. “Индекс широкого рынка” (ИМОЕХ) ценовой, взвешенный по рыночной капитализации (free-float) композитный индекс российского фондового рынка, включающий наиболее ликвидные акции крупнейших и динамично развивающихся российских эмитентов, виды экономической деятельности которых относятся к основным секторам экономики. “Индекс средней и малой капитализации” (МСХСМ) – ценовой, взвешенный по рыночной капитализации с учетом free-float композитный индекс российского фондового рынка, в состав которого входят ликвидные акции среднего и малого уровня капитализации. Выбор данных индексов обусловлен целью исследования, заключающейся в выявлении влияния капитализации компании на проявление месячного эффекта. В данном случае первый индекс описывает поведение цен акций относительно крупных компаний, второй – рынка в среднем, и третий – малых. С течением времени состав данных индексов претерпевал изменения, но существенных корректировок в методике выбора компаний и способах расчета не наблюдалось, что говорит о релевантности их использования в работе. Ежемесячная дневная доходность акций рассчитывалась по формуле:

$$R_{m_t} = \sum_{i=1}^n R_{d_i} / n_t, \quad (2)$$

где R_{m_t} – средняя дневная доходность месяца m в году t ; R_{d_i} – дневная доходность i -го дня месяца m в году t ; n_t – число дней в месяце t .

Ежемесячная доходность рассчитывается для всех трех индексов и представляются в виде таблиц. На основании таблиц рассчитывается средняя доходность каждого месяца по следующей формуле:

$$\bar{R}_m = \sum_{t=1}^N R_{m_t} / N, \quad (3)$$

где \bar{R}_m – средняя дневная доходность месяца m ; R_{m_t} – доходность месяца m в году t ; N – число лет в исследуемом периоде.

Вычисленные среднемесячные доходности так же оформляются в виде соответствующих таблиц, графиков, на основании которых делается сводный график со средними доходностями каждого месяца всех трех индексов. На основании полученных данных делается вывод о наличии “эффекта месяца” на российском фондовом рынке и зависит ли его проявление от размера компании.

Работа выполнялась на основе западных и российских научных статей из учебников и периодических изданий, базы данных ПАО “Мосбиржи” и пакета анализа Microsoft Excel.

Результаты

В ходе расчетов были получены следующие результаты о среднедневных месячных доходностях, представленные в таблицах № 1-3. Как можно заметить из нижестоящих таблиц №1-3, по каждой из групп наблюдается среднедневная январская доходность, превосходящая остальные месяцы. У компаний из индекса «голубых фишек» это значение составляет 0,27%, у компаний из индекса широкого рынка – 0,27%, у компаний, входящих в индекс средних и малых компаний, – 0,17%.

Таблица 1

Среднедневная доходность по месяцам по индексу «голубых фишек»

Месяц	Доходность	Месяц	Доходность
1	0,27%	7	0,09%
2	-0,01%	8	0,03%
3	-0,06%	9	0,10%
4	-0,02%	10	0,12%
5	-0,05%	11	0,10%
6	0,00%	12	0,05%

Источник: расчеты авторов

Таблица 2

Среднедневная доходность по месяцам по индексу «широкого рынка»

Месяц	Доходность	Месяц	Доходность
1	0,27%	7	0,04%
2	0,02%	8	0,09%
3	-0,14%	9	0,10%
4	0,00%	10	0,04%
5	-0,12%	11	0,09%
6	0,06%	12	0,01%

Источник: расчеты авторов

Таблица 3

Среднедневная доходность по месяцам по индексу «Средней и малой капитализации»

Месяц	Доходность	Месяц	Доходность
1	0,17%	7	0,02%
2	-0,01%	8	0,06%
3	-0,16%	9	0,02%
4	-0,02%	10	0,08%
5	0,03%	11	0,12%
6	0,03%	12	0,03%

Источник: расчеты авторов

Другим интересным наблюдением является то, что по каждой из групп, представленных в таблицах 4-6, средневзвешенная мартовская доходность за рассматриваемый период была отрицательна большую часть этого периода.

Таблица 4

Средневзвешенная месячная доходность индекса «голубых фишек» Мосбиржи, %

Год	Янв.	Фев.	Март	Апр.	Май	Июн.	Июл.	Авг.	Сен.	Окт.	Ноя.	Дек.
2009					0,99 %	-0,46 %	0,34 %	0,24 %	0,48 %	0,19 %	0,16 %	0,34 %
2010	0,20 %	-0,36 %	0,39 %	-0,06 %	-0,32 %	-0,08 %	0,34 %	-0,13 %	0,20 %	0,33 %	0,10 %	0,30 %
2011	0,26 %	0,14 %	0,11 %	-0,19 %	-0,25 %	0,04 %	0,08 %	-0,38 %	-0,52 %	0,46 %	0,05 %	-0,28 %
2012	0,37 %	0,29 %	-0,25 %	-0,12 %	-0,45 %	0,27 %	0,03 %	0,05 %	0,15 %	-0,09 %	-0,07 %	0,24 %
2013	0,27 %	-0,23 %	-0,17 %	-0,17 %	-0,12 %	-0,08 %	0,15 %	-0,04 %	0,36 %	0,16 %	-0,10 %	0,06 %
2014	-0,18 %	-0,04 %	-0,19 %	-0,23 %	0,46 %	0,17 %	-0,30 %	0,06 %	0,06 %	0,26 %	0,14 %	-0,44 %
2015	0,88 %	0,39 %	-0,38 %	0,21 %	-0,28 %	0,16 %	0,03 %	0,19 %	-0,27 %	0,16 %	0,20 %	-0,03 %
2016	0,13 %	0,14 %	0,07 %	0,21 %	-0,19 %	-0,03 %	0,11 %	0,06 %	0,04 %	0,03 %	0,28 %	0,31 %
2017	-0,09 %	-0,46 %	-0,09 %	0,05 %	-0,31 %	-0,05 %	0,08 %	0,23 %	0,15 %	-0,04 %	0,12 %	0,02 %
2018	0,47 %	0,01 %	-0,04 %	0,13 %	0,01 %	0,00 %	0,05 %	0,06 %	0,31 %	-0,23 %	0,08 %	-0,05 %
2019	0,35 %											

Источник: расчеты авторов

Таблица 5

Среднедневная месячная доходность индекса «широкого рынка» Мосбиржи, %

Год	Янв.	Фев.	Мар.	Апр.	Май	Июн.	Июл.	Авг.	Сен.	Окт.	Ноя.	Дек.
2012	0,37 %	0,28 %	-0,22 %	-0,15 %	-0,51 %	0,28 %	0,07 %	0,07 %	0,13 %	-0,10 %	-0,06 %	0,23 %
2013	0,27 %	-0,20 %	-0,15 %	-0,17 %	-0,12 %	-0,07 %	0,15 %	-0,03 %	0,33 %	0,14 %	-0,10 %	0,08 %
2014	-0,17 %	-0,03 %	-0,21 %	-0,21 %	0,46 %	0,16 %	-0,28 %	0,07 %	0,04 %	0,24 %	0,16 %	-0,40 %
2015	0,88 %	0,36 %	-0,36 %	0,18 %	-0,26 %	0,13 %	0,04 %	0,18 %	-0,24 %	0,19 %	0,18 %	-0,01 %
2016	0,08 %	0,16 %	0,08 %	0,22 %	-0,14 %	-0,02 %	0,14 %	0,07 %	0,02 %	0,04 %	0,28 %	0,23 %
2017	-0,02 %	-0,45 %	-0,08 %	0,06 %	-0,28 %	-0,05 %	0,10 %	0,23 %	0,13 %	-0,02 %	0,09 %	0,02 %
2018	0,41 %	0,02 %	-0,05 %	0,09 %	-0,01 %	-0,01 %	0,05 %	0,04 %	0,28 %	-0,21 %	0,09 %	-0,04 %
2019	0,32 %											

Источник: расчеты авторов

Таблица 6

Среднедневная месячная доходность индекса
"малой и средней капитализации" Мосбиржи, %

Год	Янв.	Фев.	Март	Апр.	Май	Июн.	Июл.	Авг.	Сен.	Окт.	Ноя.	Дек.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
2013	0,29 %	-0,19 %	-0,45 %	-0,27 %	-0,11 %	-0,07 %	0,10 %	-0,10 %	0,09 %	0,02 %	-0,01 %	0,27 %
2014	-0,23 %	-0,02 %	-0,40 %	-0,05 %	0,58 %	0,12 %	-0,20 %	0,15 %	0,07 %	0,10 %	0,28 %	-0,19 %
2015	0,73 %	0,45 %	-0,14 %	0,15 %	-0,12 %	-0,07 %	0,06 %	0,13 %	-0,06 %	0,34 %	0,09 %	0,13 %

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
2016	-0,23 %	0,14 %	0,24 %	0,08 %	0,24 %	0,19 %	0,33 %	0,21 %	0,06 %	0,15 %	0,39 %	0,17 %
2017	0,20 %	-0,43 %	-0,13 %	0,06 %	-0,40 %	0,08 %	0,09 %	0,11 %	0,03 %	0,03 %	-0,19 %	-0,07 %
2018	0,19 %	0,02 %	-0,07 %	-0,10 %	-0,02 %	-0,07 %	-0,24 %	-0,10 %	-0,05 %	-0,20 %	0,13 %	-0,13 %
2019	0,22 %											

Источник: расчеты авторов

Так, средневзвешенная мартовская доходность для группы компаний из индекса «голубых фишек» составляет – 0,06%, из индекса широкого рынка: – 0,14%, из индекса средних и малых компаний МБ: -0,16%.

Как можно увидеть из графиков поведения средневзвешенных доходностей по месяцам каждого из индексов, в целом самым доходным месяцем является январь, затем по всем индексам наблюдается отрицательная доходность в течение весны (кроме апреля для индекса широкого рынка МБ (0,00%) и мая для индекса средних и малых компаний МБ (0,03%)), затем средневзвешенная доходность по индексам выходит в положительную область к началу лета и рост индекса ускоряется в осенние месяцы. Для наглядности полученных результатов, мы решили расположить графики средневзвешенных доходностей по месяцам для каждого из индексов на одном координатном поле (рис. 1).

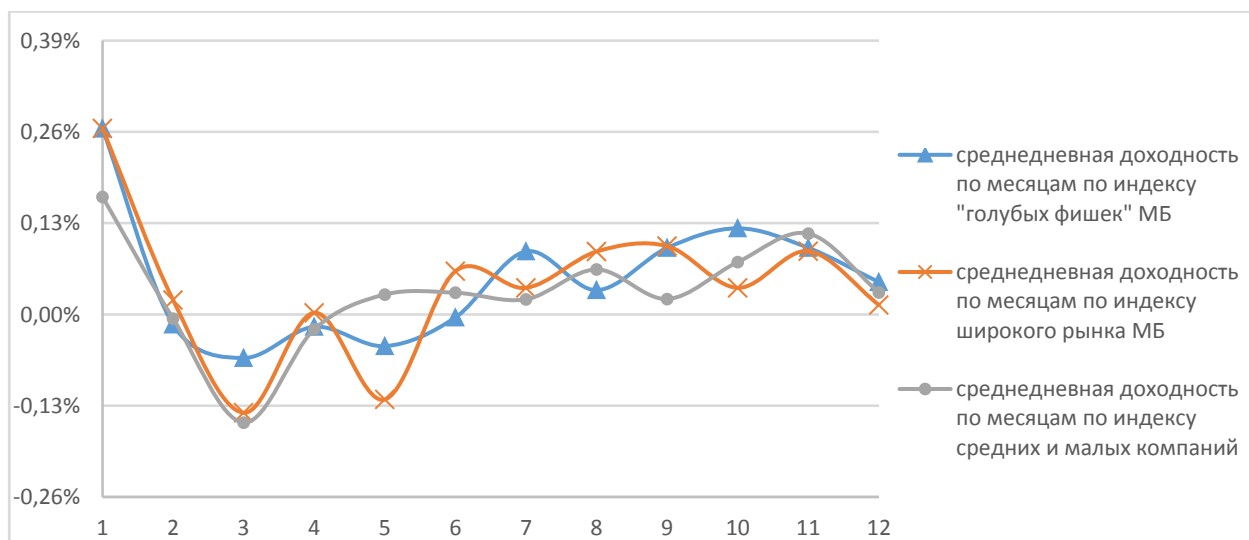


Рис. 1. Средневзвешенная доходность по месяцам для различных индексов % (источник: расчеты авторов)

Как видно из этого графика, средневзвешенная доходность по месяцам по всем индексам принимает наибольшее значение в январе, является отрицательной вели-

чиной в марте и падает в декабре. Коэффициент корреляции у среднедневных доходностей у индексов «Голубых фишек» и «Широкого рынка» составляет 0,867, у «Широкого рынка» и «Средних и Малых компаний» – 0,805 (больше нуля), у «Голубых фишек» и «Средних и Малых компаний» – 0,793 (больше нуля). Наибольшую корреляцию имеют индексы «Голубых фишек» и «Широкого рынка», и оба индекса коррелируют с индексом «Средних и Малых компаний» в меньшей степени, что может быть объяснено тем, что на индекс «Голубых фишек» и «Широкого рынка» влияют одни и те же факторы, либо компании, входящие в состав индекса «Голубых фишек» имеют значительный вес в индексе «Широкого рынка», а индекс «Средних и малых компаний» зависит несколько от других факторов. Также не было обнаружено явной зависимости степени проявления «эффекта января» от размера фирмы (рис. 2).

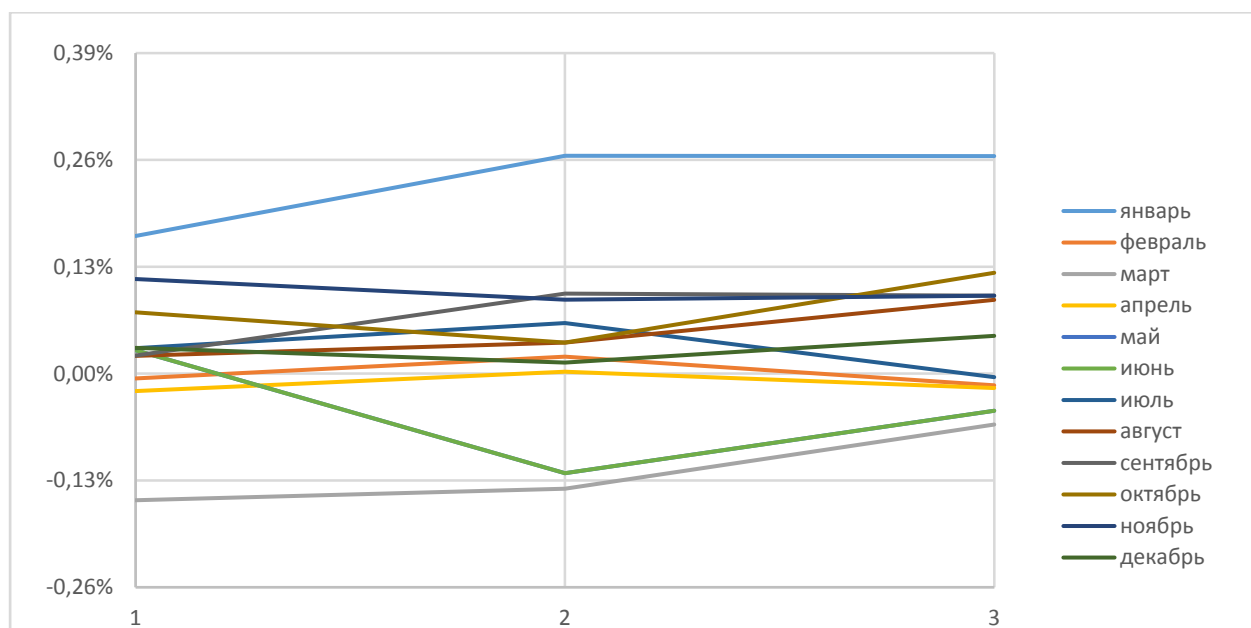


Рис. 2. Сезонные доходности у разных групп предприятий, %, где значение 1 на оси абсцисс соответствует индексу “малой и средней капитализации”, 2 – индексу “широкого рынка”, 3- индексу “голубых фишек” Мосбиржи (источник: расчеты авторов)

Интерпретация полученных результатов

В 2007 году было опубликовано исследование на наличие эмпирических временных аномалий на российском фондовом рынке и был выявлен «эффект сентября» [4, с. 131], когда средняя доходность по российским ценным бумагам, входящим в индекс ММВБ, была самой низкой по сравнению с остальными месяцами. Но в настоящий момент как такового «эффекта сентября» нет. Как было отмечено выше, самую низкую и отрицательную доходность показывает март (среди всех рассматриваемых индексов), что дает возможность утверждать, что за последние годы в России сложился специфический «эффект марта».

Сам «эффект января» в других исследованиях объясняется тем, что инвесторы к концу году осуществляют распродажи тех ценных бумаг из своего портфеля, по которым продолжительное время наблюдался убыток, с той целью, чтобы снизить налогооблагаемую базу в виде прибыли от прироста капитала (т.к. реализация убыточных позиций снижает общую прибыль инвестора за год, а следовательно, и снижается общая сумма налога), а затем данные ценные бумаги снова приобрета-

ются инвесторами уже в начале следующего года (т.е. в январе), что и вызывает такой рост доходности.

Отсутствие связи между степенью проявления «эффекта января» и размером капитализации компаний может быть объяснено тремя причинами: 1) индекс «Средних и малых компаний» не является репрезентативным в том смысле, что он вбирает в себя малое количество компаний; 2) недостаточная степень развитости фондового рынка России (малое количество предприятий представлено в листинге МосБиржи); 3) сырьевая отрасль России, а в особенности нефтегазовая её составляющая, является одной из самых привлекательных в России как для внешних, так и для внутренних инвесторов, что может объяснить то, что индекс «Голубых фишек» МБ, который вбирает в себя немалое количество предприятий данной отрасли, по январской доходности оказался выше, чем индекс «Средних и малых компаний» МБ, даже несмотря на то, что зарубежные исследования на тему зависимости степени проявления «эффекта января» от размера компании показали, что чем крупнее компания, тем меньше январская доходность её акций; 4) из-за недостаточного проникновения малых компаний на российский фондовый рынок.

Выводы

На российском фондовом рынке обнаружен «эффект января», который в более ранних исследованиях отсутствовал. Но на примере индексов акций российских компаний не удалось выявить ту взаимосвязь проявления «эффекта января» и капитализации компании, которая была установлена для США. В качестве практической рекомендации инвесторам, вкладывающим в акции российских компаний, можно предложить совершать покупку российских акций в мае-июне после весеннего падения их курсов и продавать их в период с конца января до середины февраля будущего года.

Список литературы

1. Richard H. Anomalies The January Effect. The Journal of Economic Perspectives, Vol. 1, No. 1, 1987, 197-201 pp.
2. Кантолинский М.И. Аномалии на фондовых рынках: определение и классификация // Финансы – теория и практика. 2010. С. 25-27.
3. Steven L. H., Robert A. K., Sadka R. Intraday Patterns in the Cross-section of Stock Returns. The Journal of Finance, Vol. 65, No. 4, 2010, 1369-1407 pp.
4. Е.А.Федорова. Календарные аномалии на российском фондовом рынке // Современная конкуренция. 2007. С.126-133
5. Donald B. K. Size-related anomalies and stock return seasonality. Further Empirical Evidence. Journal of Financial Economics Vol. 12, 1983, 12-32 pp.
6. Ватрушкин С.В. Оценка эффекта месяца на фондовых рынках стран БРИКС. Finance and Credit, Vol. 23, iss. 46, 2017, 2797–2808 pp.
7. Steven L. H., Sadk R. Seasonality in the Cross Section of Stock Returns: The International Evidence. The Journal of Financial and Quantitative Analysis, Vol. 45, No. 5, 2010, 1133-1160 pp.
8. Gandhi P., Lustig H. Size Anomalies in U.S. Bank Stock Returns. The Journal of Finance, Vol. 70, No. 2, 2015, 733-768 pp.
9. Индексы ПАО «Московская биржа» // Сайт «Мосбиржи» URL: <https://www.moex.com/ru/index/IMOEX/about/> (дата обращения: 25.02.2019).

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Арапова В.В., Емельянова Ю.А., Предеина О.С.
студентки, Магнитогорский государственный технический
университет им. Г.И. Носова, Россия, г. Магнитогорск

*Научный руководитель – доцент кафедры БИиИТ Магнитогорского
государственного технического университета им. Г.И. Носова,
к.п.н., доцент Махмутова М.В.*

Современное общество, члены которого постоянно имеют дело с информацией, несомненно, является информационным. Внутри такого общества постоянно происходит ее обмен, хранение, переработка и реализация. Термин «информация» используется в различных областях, в том числе и экономической. В данной среде информационный процесс занимает важное место фондовый рынок и рынок ценных бумаг. Поэтому цель данной статьи заключается в изучении автоматизированных информационных систем фондового рынка и рынка ценных бумаг на примере Финансовой Группы (ФГ БКС) БКС Брокер.

Ключевые слова: информация, автоматизированные системы, экономика, фондовый рынок, рынок ценных бумаг.

На сегодняшний день трудно не согласиться с тем, что наше общество является информационным. Это подразумевает, что большинство членов данного общества имеют дело с информацией, которую они производят, хранят, перерабатывают и реализовывают. Таким образом, происходит непрерывный обмен информации внутри общества.

Сам термин «информация» имеет множество понятий, так как он относится к группе общенаучных категорий. Данный термин применяется в различных областях: в образовании, психологии, политологии, социологии, экономики и др. Одна из важнейших разновидностей информации – экономическая информация [2, с. 21].

Одним из ключевых моментов стабилизации экономики является вопрос о привлечении инвестиций, в том числе зарубежных. Анализ экономических прогнозов на среднесрочную перспективу наглядно это демонстрирует.

Важное место в информационном процессе занимают фондовый рынок и рынок ценных бумаг. Рынок ценных бумаг (фондовый рынок) – рынок, на котором совершаются реальные и спекулятивные сделки с ценными бумагами и производными ценными бумагами. Роль рынка ценных бумаг – аккумуляирование средств различных предприятий и физических лиц, то есть инвесторов, при реализации конкретных проектов.

Рынок ценных бумаг (РЦБ) развивается достаточно быстро, поэтому развитие информационных систем всех областей фондового рынка, несомненно, имеет практическую значимость. На данный момент РЦБ достиг того уровня, когда качественное и эффективное управление им трудно представить без применения компьютерных систем и современных средств телекоммуникации. Необходимо так же отметить, что продвижение компьютерных технологий вызвано ещё и тем, что мировой опыт по разработке и внедрению таких технологий достигает своего пика.

Рассмотрим детально один из рынков ценных бумаг на примере Финансовой Группы (ФГ БКС) БКС Брокер. Данная организация была основана 20 июня 1995 года в г. Новосибирске. Услуги первым клиентам компания предоставляла уже

спустя год. В марте 2000 года БКС одной из первых на российском рынке предложила инвесторам услугу интернет-трейдинга. Основные направления деятельности ФГ БКС представлены на рисунке 1.

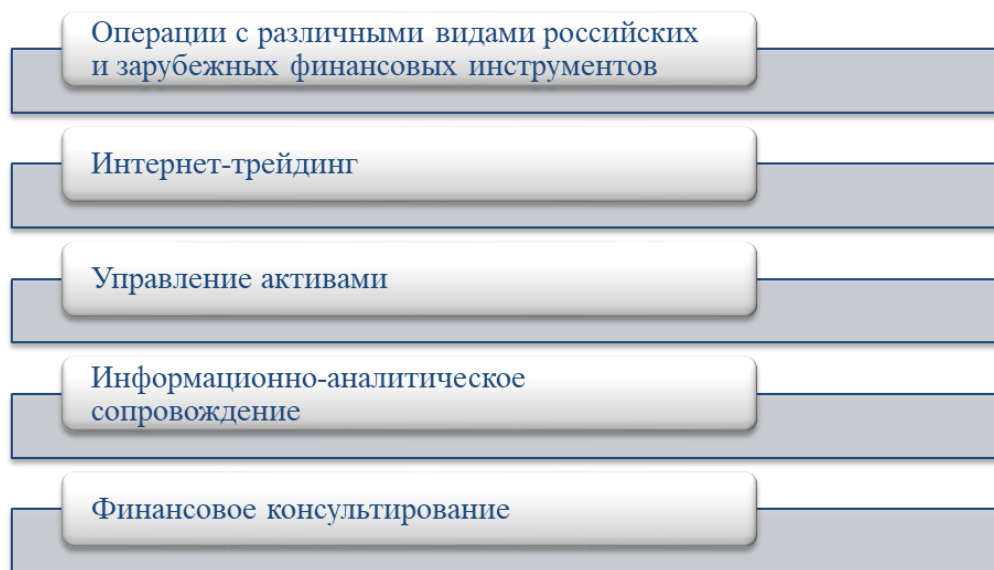


Рис. 1. Основные направления деятельности ФГ БКС

Состав Финансовой группы БКС представлен на рисунке 2.

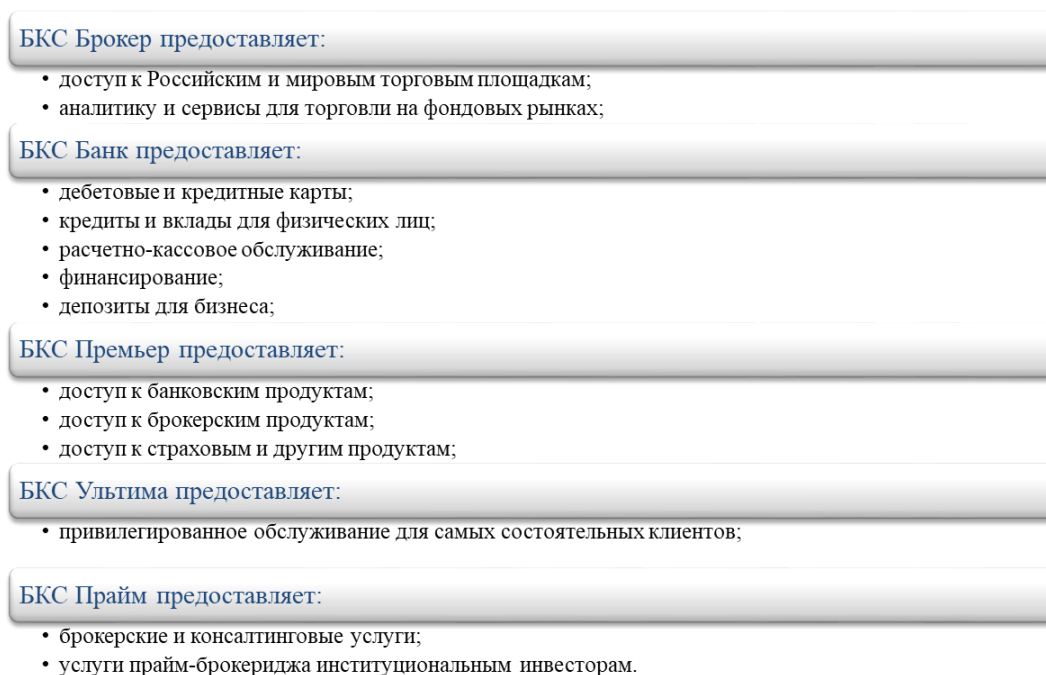


Рис. 2. Состав Финансовой группы БКС

Подробнее рассмотрим систему БКС Брокер (рисунок 3). БКС Брокер – система, которая предоставляет доступ к Российским и мировым торговым площадкам, аналитику и сервисы для торговли на фондовых рынках.

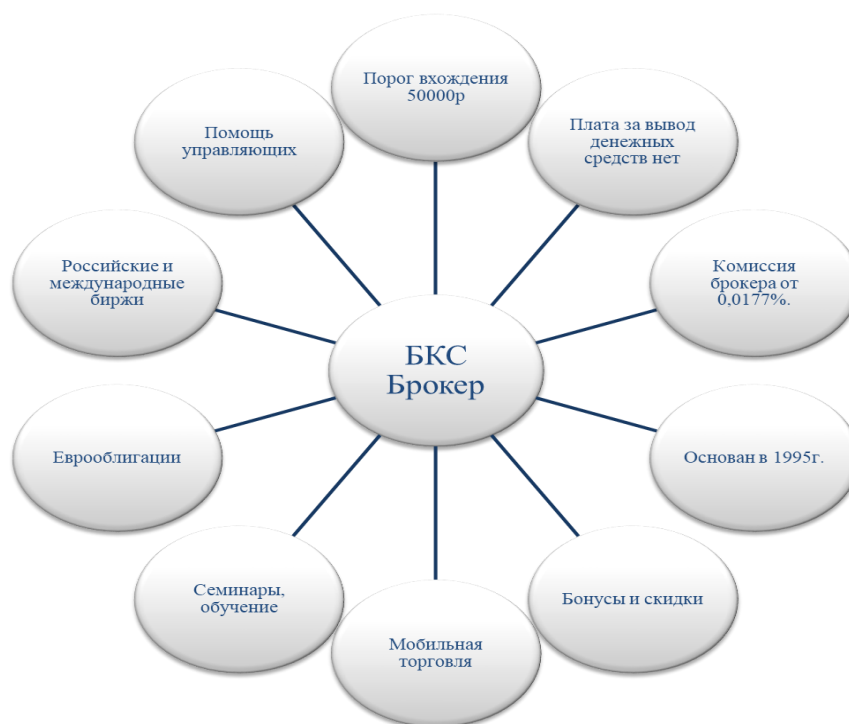


Рис. 3. Система БКС Брокер

Привлечение клиентов – первостепенная задача любого бизнеса, и деятельность БКС Брокер не является исключением. Организация БКС Брокер имеет официальное представительство в 38 городах по всей России. У данной компании имеется большой выбор активов, а также низкий порог для старта. Доходность в БКС Брокер может достигать ста процентов, это говорит о привлекательности условий торговли на данной площадке. БКС «Брокер» имеет большой опыт работы на рынке, поэтому вызывает доверие у своих клиентов. Однако, это не единственный повод для доверительного отношения к компании, поскольку она имеет такие лицензии:

- №154-04434-100000, выдана ФСФР РФ;
- CySEC;
- FSA;
- MiFid.

В данной статье мы рассмотрели ФГ БКС Брокер и выделили ряд преимуществ и недостатков (таблица).

Таблица

Преимущества и недостатки БКС Брокер

Преимущества	Недостатки
Простота интерфейса торговой платформы	Скудный выбор базовых активов
Наличие демо-счета, на котором можно торговать без регистрации	Комиссии за совершение сделок
Высокая прибыльность по сделкам	
Оперативный ввод и (что еще важнее) вывод средств без каких-либо препятствий	
Высокая надежность брокера	

На сегодняшний день рынок ценных бумаг способствует развитию первичных рынков (товарного рынка, рынка работ, рынка услуг и т. д.), а также решению задач, направленных на обеспечение процесса инвестиций в производство и сферу

услуг, получение прибыли от операций на рынке и т. д. Поэтому необходимо правильно выбирать торговые площадки.

Список источников

1. Belousova I.D., Makhmutova M.V., Davletkireeva L.Z., Laktionova Yu.S., Savinova Yu.A., Samarokova I.V. Training of It-Specialists within the University Information-Educational Environment // International Journal of Advanced Biotechnology and Research. 2017. Т. 8. № 2. С. 753-761. [Электронный источник] – Режим доступа: <https://drive.google.com/file/d/0B8lgDBwl33UqZzU2Y1Vza1h5clE/view> – Дата обращения 04.04.2019.
2. Белоусова И.Д., Махмутова М.В. Сервисный подход к управлению ИТ-услугами в производственной компании // Актуальные проблемы современной науки, техники и образования. 2018. Т. 9, № 1. С. 65-68. [Электронный источник] – Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_35617437_32881448.pdf – Дата обращения 04.04.2019.
3. Гвоздева, В.А. Информатика, автоматизированные информационные технологии и системы: Учебник / В.А. Гвоздева. – М.: ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 544 с.
4. Косиненко, Н.С. Информационные системы и технологии в экономике: Учебное пособие / Н.С. Косиненко, И.Г. Фризен. – М.: Дашков и К, 2015. – 304 с.
5. Официальный сайт «БКС Брокер» [Электронный ресурс]. – URL: <https://broker.ru/>

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ

Валяев К.П.

студент кафедры промышленной логистики,
Московский государственный технический университет имени Н.Э. Баумана,
Россия, г. Москва

Волкова М.В.

доцент кафедры промышленной логистики, канд. эконом. наук,
Московский государственный технический университет имени Н.Э. Баумана,
Россия, г. Москва

В статье рассматриваются особенности и текущее состояние нефтегазовой промышленности России. Выявляются основные проблемы развития нефтегазовой отрасли РФ. Определяются основные факторы развития российского нефтегазового комплекса – воспроизводство сырьевой базы нефти и газа, развитие газоперерабатывающей и газохимической промышленности, повышение качества производимого топлива.

Ключевые слова: нефтегазовый комплекс России, углеводороды, энергоресурсы, нефтяная промышленность, газовая отрасль.

Нефтегазовый комплекс России является одним из фундаментальных, основополагающих элементов экономики государства. В 2018 г на долю нефтегазового комплекса приходилось 9,9% ВВП страны, 52,8% экспорта, 38,4% доходов в федеральном бюджете [1]. От него зависят не только энергетическая стабильность и безопасность страны, но и её авторитет на международной арене, конкурентоспособность в мировой экономике. Располагая большими запасами углеводородов и поставляя в больших масштабах нефть и газ на мировые рынки, Россия в значительной степени оказывает влияние на формирование международной системы энергетической безопасности [1-15].

Мировой рынок углеводородов, как и в целом, вся мировая экономика, испытывает на себе сильнейшее влияние заметно ускорившихся в последние годы

темпов научно-технического прогресса. В результате, стремительно расширяющееся использование новых видов энергосберегающего оборудования и технологий позволяет существенно уменьшить потребление энергоресурсов на единицу произведённого ВВП, снижая спрос на энергоносители. Новые технологии добычи дают возможность наращивать производство нефти и газа, прежде всего, из сланцевых месторождений, увеличивая их предложение в нефтегазовом секторе мирового хозяйства. Мир постепенно входит в эпоху глобального профицита энергоресурсов, что естественно будет отражаться на динамике цен на энергоресурсы в сторону торможения их роста. На протяжении предыдущего столетия сам факт обладания традиционными запасами углеводородов в виде нефти, природного газа, угля обеспечивал удовлетворение в их потребности, сегодня же на смену этой парадигме приходит обеспеченность не только запасами, а доступ к технологиям [1-15].

Ключевым событием не только для нефтяного комплекса России, но и для всей мировой нефтяной промышленности стало присоединение страны к ОПЕК. [4, 6, 7, 11, 12] Сформированная организационная структура ОПЕК призвана стабилизировать предложение на мировом рынке нефти путем регулирования соответствующего уровня добычи. Это, действительно, позволило несколько стабилизировать мировой рынок нефти и оказать позитивное влияние на рост цен на нефть. Однако также необходимо учитывать, что кроме России и Саудовской Аравии на мировом рынке нефти все более активную позицию занимает США [3, 5]. Добыча сланцевой нефти достаточно быстро адаптировалась к низким ценам на нефть. Произошло как резкое увеличение эффективности добычи нефти на скважину, так и само снижение стоимости бурения. Происходит быстрое увеличение производства буровых установок в США, что может привести к резкому перепроизводству нефти в мире, и цены на нефть вновь начнут снижаться [9]. Фактически в настоящих условиях мировой рынок нефти отходит от линейного отношения к динамике цен, восходящих и нисходящих трендов. Ценообразование на нефть приобретает циклический характер со смещением в более низкие ценовые уровни, что определяется резким увеличением эффективности добычи и быстрым технологическим прогрессом в нефтегазовом комплексе в развитых нефтегазодобывающих странах [10]. Поэтому можно утверждать, что нефтедобывающая отрасль теперь развивается не столько в зависимости от наличия и качества сырьевой базы, сколько от уровня развития технологий в соответствующем сегменте [8].

В течение нескольких последних лет на нефтегазовую отрасль России сильно повлияло падение мировых цен на нефть, переориентация ряда прежних стран-партнеров на других поставщиков энергоносителей, а также внутренний экономический кризис и рецессия в ряде отраслей. Серьёзный урон нефтегазовому сектору наносят антироссийские санкции США [1].

Развитие российского нефтегазового комплекса в первую очередь определяется внутренними факторами состояния экономики России, зависит от решения проблем, которые пока не преодолены [10]. К ним относятся: приоритет интересов бизнеса над общественными интересами, монополизм и отсутствие реальных возможностей для развития малых и средних компаний, малопривлекательный инвестиционный климат, неэффективная политика налогообложения, ценообразования и недропользования, нерациональное взаимодействие государства и частного бизнеса [9-12].

В условиях относительно низких цен на нефть и повышения степени геологической изученности основных традиционных регионов нефтедобычи происходит

снижение объема геологоразведочных работ и прироста запасов. В результате сокращается кратность прироста запасов нефти. В 2018 г. эта тенденция продолжилась [12].

Воспроизводство сырьевой базы нефти и газа обеспечивает устойчивое развитие и функционирование всего нефтегазового комплекса России. Достаточно очевидной тенденцией на протяжении последних лет было сокращение поискового бурения и наращивания разведочного. Компании концентрируются, преимущественно, на существующих объектах и в меньшей степени выходят на новые [14].

Высокая зависимость российского нефтегазового комплекса от международного сотрудничества делает его чувствительным к политическим процессам, изменению баланса сил в международном сообществе. В условиях глобализации усиливается международная компонента, определяющая развитие российского нефтегазового комплекса [1].

Важным элементом развития нефтегазового комплекса явились санкции, последовательно вводимые с 2014 г. Это явилось мощным фактором консолидации отрасли для преодоления собственной технологической отсталости и запустило процесс импортозамещения. Интенсификация процесса произошла в 2017-2018 гг. [12-14]. Планируется увеличение и вовлечение в разработку трудноизвлекаемой базы на шельфе, в арктической зоне, в низкопроницаемых коллекторах, а также высоковязких нефтей. Этому способствуют значительные налоговые льготы, доля льготной налогооблагаемой нефти в структуре добычи нефти в России составляет чуть менее 50% [3].

Одним из ключевых направлений повышения эффективности развития газового комплекса России является развитие газоперерабатывающей и газохимической промышленности. Быстрый рост добычи высоко конденсатного «жирного» газа (содержащего, кроме метана, в большом количестве этановую, пропановую, бутановую фракции) на севере Западной Сибири, а в перспективе и в восточных регионах России требует развития мощностей по газопереработке и эффективной и квалифицированной утилизации и переработки всех попутных компонентов, содержащихся в добытом газе [13].

На ближайшие десятилетия главными новыми объектами поисков, разведки и разработки месторождений нефти, а также приоритетными задачами нефтегазовой отрасли Российской Федерации будут [1-14]:

- 1) осадочные бассейны российского шельфа Северного Ледовитого океана;
- 2) слабо изученные провинции на суше (Лено-Тунгусская провинция);
- 3) крупные объекты, не введенные в разработку на севере Западной Сибири в Ямало-Ненецком АО, а также относительно глубокозалегающие отложения, включая юрские и ачимовские отложения;
- 4) уникальные ресурсы нефти нетрадиционных источников – баженовская свита [2];
- 5) рациональное использование остаточных запасов уникальных и крупных месторождений;
- 6) высоковязкие и трудноизвлекаемые месторождения Волго-Уральской и Тимано-Печорской провинций;
- 7) поиски, разведка и разработка мелких, мельчайших и средних месторождений в зрелых нефтегазоносных бассейнах.

Основными задачами в области газоперерабатывающей отрасли России являются повышение качества моторных топлив, повышение глубины переработки нефти и операционной эффективности отрасли [4].

В области переработки газа приоритетные задачи развития отрасли связаны с расширением и строительством газоперерабатывающих и газохимических мощностей с целью эффективной утилизации всех добываемых попутных компонентов и монетизации их использования [4].

Список литературы

1. Vasiljeva M.V., Ponkratov V.V., Kharlamova E.Y., Kuznetsov N.V., Maramygin M.S., Volkova M.V. Problems and Prospects of Development of the Oil Exchange Market in the Russian Federation // *International Journal of Energy Economics and Policy*. 2019. №9(3), С. 77-86. URL: <http://www.econjournals.com/index.php/ijeep/article/view/7378/4358> (дата обращения: 16.04.2019).
2. Баженовская свита // Википедия. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%91%D0%B0%D0%B6%D0%B5%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F_%D1%81%D0%B2%D0%B8%D1%82%D0%B0 (дата обращения: 16.04.2019).
3. Волошин В. И. Нефтегазовый комплекс России в контексте социально-экономического роста // *Аудит и финансовый анализ*. 2015. № 04. С. 320-326.
4. Волошин В.И., Соколов М.М. Нефтегазовый комплекс России в новых геополитических реалиях // URL: https://inecon.org/docs/2018/Voloshin_Sokolov_20181127.pdf (дата обращения: 16.04.2019).
5. Ресурсное изобилие и сырьевой голод // *Нефтегазовая вертикаль*. 2017. № 20. С. 16-17. URL: <http://www.ngv.ru/upload/iblock/223/22342a6675ea6740d945f314edd91652.pdf> (дата обращения: 16.04.2019).
6. Тубденов В.Г. Правовое положение добывающих энергетических компаний нефтегазового комплекса : диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук : 12.00.07; [Место защиты: Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)].- Москва, 2018. – 387с. URL: <https://docmesh.ru/701-tubdenov-vladislav-germanovich-pravovoe-polozhenie-dobyvayushih-energeticheskikh->
7. Шумейко А.А. Тенденции развития российского рынка нефтяной промышленности // *Форум молодых ученых*. 2019. №2 (30). URL: https://forum-nauka.ru/domains_data/files/30/Shumuyako%20A.A.pdf (дата обращения: 16.04.2019).
8. Эдер Л.В. Направления повышения рационального использования углеводородного сырья Сибири с использованием кластерной структуры // *Интерэкспо ГЕО-Сибирь. XIV Международный научный конгресс. 23-27 апреля 2018 г., Новосибирск : Междунар. науч. конф. "Экономическое развитие Сибири и Дальнего Востока. Экономика природопользования, землеустройство, лесоустройство, управление недвижимостью"* : сб. материалов в 2-х т. / [отв. за вып.: В.И. Суслов и др.] ; М-во обр. и науки РФ, Сибирский гос. ун-т геосистем и технологий. – Новосибирск : СГУГиТ, 2018. – Т. 1. – С. 150-157.
9. Эдер Л.В. Производство и потребление углеводородных ресурсов в России и мире с учетом крупных структурных сдвигов в мировом энергопотреблении // *Интерэкспо ГЕО-Сибирь. XIV Международный научный конгресс. 23-27 апреля 2018 г., Новосибирск : Междунар. науч. конф. "Недропользование. Горное дело. Направления и технологии поиска, разведки и разработки месторождений полезных ископаемых. Экономика Геоэкология"* : сб. материалов в 6-ти т. / [отв. за вып.: А.Э. Конторович и др.] ; М-во обр. и науки РФ, Сибирский гос. ун-т геосистем и технологий. – Новосибирск : СГУГиТ, 2018. – Т. 2. – С. 211-215.
10. Эдер Л.В., Филимонова И.В., Немов В.Ю., Проворная И.В. Нефтяная промышленность России в условиях глобальных вызовов и угроз // *Бурение и нефть*. 2018. №11. URL: <https://burneft.ru/archive/issues/2018-11/3> (дата обращения: 16.04.2019).
11. Эдер Л.В., Филимонова И.В., Немов В.Ю., Проворная И.В. Комплексное исследование состояния нефтегазового комплекса ресурсных регионов // *Экологический вестник России*. – 2018. – № 2. – С. 18-28.
12. Эдер Л.В., Филимонова И.В., Немов В.Ю., Проворная И.В., Мишенин М.В., Комарова А.В., [и др.], А.Э. Конторовича Нефтегазовый комплекс России – 2017. Часть 1: Нефтяная промышленность – 2017: долгосрочные тенденции и современное состояние : научно-аналит. издание / под ред. А.Э. Конторовича ; Ин-т нефтегазовой геологии и геофизики им. А.А. Трофимука СО РАН ; Новосиб. гос. ун-т. – Новосибирск : ИНГТ СО РАН, 2018. – 79 с. URL: <http://news.sbras.ru/ru/Documents/ngk-russia-2018-1.pdf> (дата обращения: 16.04.2019).

13. Эдер Л.В., Филимонова И.В., Немов В.Ю., Проворная И.В., Мишенин М.В., Комарова А.В., [и др.], А.Э. Конторовича Нефтегазовый комплекс России – 2017. Часть 2: Газовая промышленность – 2017: долгосрочные тенденции и современное состояние : научно-аналит. издание / под ред. А.Э. Конторовича ; Ин-т нефтегазовой геологии и геофизики им. А.А. Трофимука СО РАН ; Новосиб. гос. ун-т. – Новосибирск : ИНГГ СО РАН, 2018. – 62 с. URL: <http://www.ipgg.sbras.ru/ru/science/publications/publ-neftegazovyy-kompleks-rossii-2017-chast-2-gazovaya-049569> (дата обращения: 16.04.2019).

14. Эдер Л.В., Филимонова И.В., Проворная И.В. Особенности развития нефтяной промышленности России на современном этапе // Бурение и нефть. 2016. №12. URL: <https://burneft.ru/archive/issues/2016-12/3> (дата обращения: 16.04.2019).

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ

Дедюшко О.А.

магистрант первого курса,

Дальневосточный государственный аграрный университет,

Россия, г. Благовещенск

В статье рассматриваются основные факторы, влияющие на эффективность сельскохозяйственного производства России. Повышение эффективности производства сельскохозяйственного сектора позволяет обеспечить население достаточным количеством продуктов питания, обеспечивая таким образом продовольственную безопасность страны.

Ключевые слова: агропромышленный комплекс, сельское хозяйство, производительность труда, научно-технический прогресс, ресурсообеспеченность.

Переход к рыночной экономике привел к заметному ухудшению обстановки в сельском хозяйстве России.

На сегодняшний день сельское хозяйство работает на большое количество потребителей и удовлетворяет их потребности, а также других заинтересованных сторон. Поэтому задача сельскохозяйственных организаций состоит не только в том, чтобы собрать наибольший урожай, но и в том, чтобы выгодней продать его.

В связи с этим сельхозтоваропроизводителю необходимо решать управленческие решения, касающиеся сбыта максимального количества производимой продукции, и организовывать реализацию этих решений, чтобы достичь наиболее высокой цены и выручки. Так как сбытом сельскохозяйственной продукции, особенно растениеводческой, зачастую занимаются сторонние организации, следует учитывать, что они не будут приобретать некачественный товар. Для этого субъектом агробизнеса могут проводиться мероприятия задолго до момента сбыта продукции, например, по улучшению качества посевного материала, специальной обработке почвы, а также по внесению соответствующих минеральных удобрений, причем в зависимости от потребности почвы в питательных элементах, и другие, способствующие в конечном счете росту качественных характеристик продукции.

Когда речь идет о выявлении путей повышения эффективности сельскохозяйственной продукции, актуальным будет констатировать, что за последние годы наблюдается значительный рост эффективности мирового хозяйства в целом, в том числе благодаря внедрению более совершенной новой техники и международному разделению труда. Однако сельхозтоваропроизводителям, особенно отечественным, уровень эффективности производства которых все же уступает зарубежным,

нецелесообразно удовлетворяться достигнутым, им просто жизненно необходимо продвигаться вперед [1, с. 15].

Многочисленность производителей продукции агропромышленного производства, географические и экономические условия их развития не позволяют значительно влиять на спрос продуктов с помощью метода продвижения товара на рынке. Кроме того, предприятия реализуют свои товары через несовершенную маркетинговую систему, которая резко увеличивает цену продукта.

Производительный сектор экономики функционирует на основе натурального обмена, деньги появляются на заключительной фазе воспроизводства, после многочисленных взаимозачетов и обменов продукта на продукт. Финансовый сектор в основном занят получением прибыли от взаимных кредитов, операций с ценными бумагами, скупки недвижимости с ее последующей реализацией, краткосрочных ссуд, вкладов граждан, купли-продажи валюты и т. п. Все эти операции приносят высокий и быстрый доход, нейтрализующий действие инфляции, несравнимый по прибыльности с производственными инвестициями.

И, наконец, большой поток относительно дешевого импортного продовольствия и неконкурентоспособность отечественной продукции являются в последние годы основной причиной упадка собственного производства, создания серьезной угрозы для продовольственной безопасности страны.

Серьезным тормозом для динамичного развития сельскохозяйственного производства является низкая доходность в отрасли. Располагая такими средствами, невозможно достичь экономического роста, какие бы льготные условия получения кредитов и использования лизинга не были созданы.

Решение этой проблемы видится, во-первых, в модернизации производства и повышении на этой основе производительности труда; во-вторых, в эффективной ценовой политике на рынке сельхозпродукции и продовольствия, в-третьих, государственной поддержке сельскохозяйственных производителей на уровне, сопоставимом с поддержкой фермеров в развитых странах. В этом случае можно будет решить и другую проблему, касающуюся повышения доступности кредитов (текущих и инвестиционных), полного использования возможностей лизинга, роста инвестиционной активности в отрасли [3, с. 63].

Проблема эффективности – это всегда проблема выбора. Выбор касается того, что производить, какие виды продукции, каким способом, как их распределить и какой объем ресурсов использовать для текущего и будущего потребления.

Как правило, уровень эффективности оказывает влияние на решение целого ряда социальных и экономических задач: на быстрый экономический рост, повышение уровня жизни населения, снижение инфляции, улучшение условий труда и отдыха. При обосновании и анализе всех показателей экономической эффективности учитываются факторы повышения эффективности производства по основным направлениям развития и совершенствования производства. Эти направления охватывают комплексы технических, организационных и социально-экономических мер, на основе которых достигается экономия живого труда, затрат и ресурсов, повышение качества и конкурентоспособности продукции.

Важнейшими факторами повышения эффективности производства здесь выступают:

– скорение научно-технического прогресса, повышение технического уровня производства, производимой и осваиваемой продукции (повышение ее качества), инновационная политика;

– усиление социально-психологических факторов, активизация человеческого фактора на основе демократизации и децентрализации управления, повышения ответственности и творческой инициативы работников, всестороннего развития личности, усиления социальной направленности в развитии производства (повышение общеобразовательного и профессионального уровня работников, улучшение условий труда и техники безопасности, повышение культуры производства) [4, с. 64].

До последнего времени НТП проистекал эволюционно. Преимущество отдавалось совершенствованию уже существующих технологий, частичной модернизации машин и оборудования. Такие меры давали определенную, но незначительную отдачу. Недостаточны были стимулы разработки и внедрения мероприятий по новой технике. В современных условиях формирования рыночных отношений нужны революционные, качественные изменения, переход к принципиально новым технологиям, к технике последующих поколений – коренное перевооружение всех отраслей народного хозяйства на основе новейших достижений науки и техники.

В условиях перехода к рыночной экономике, ее начального этапа очень важны мероприятия научно-технического характера. Коллективы предприятий, их руководители главное внимание уделяют материальному стимулированию труда. Большая часть прибыли после уплаты налогов направляется в фонд потребления. Такое положение ненормально. Очевидно, по мере развития рыночных отношений предприятия начнут уделять должное внимание развитию производства на перспективу, и будут направлять необходимые средства на новую технику, обновление производства, на освоение и выпуск новой продукции. Помимо того, необходимо создать организационные предпосылки, экономические и социальные мотивации для творческого труда ученых, конструкторов, инженеров, рабочих. Коренные преобразования в технике и технологии, мобилизация всех, не только технических, но и организационных, экономических и социальных факторов создадут предпосылки для значительного повышения производительности труда. Предстоит обеспечивать внедрение новейшей техники и технологии, широко применять на производстве прогрессивные формы научной организации труда, совершенствовать его нормирование, добиваться роста культуры производства, укрепление порядка и дисциплины, стабильность трудовых коллективов. Хотя, все выше сказанное крайне важно и необходимо для современных предприятий, но нужно учитывать реалии сегодняшней жизни. Подобные меры смогут внедрить, наверное, очень не скоро и очень немногие предприятия из-за сложившегося и недавно обострившегося экономического, социального кризиса.

В зависимости от места и сферы реализации пути повышения эффективности подразделяются на общенациональные (государственные), отраслевые, территориальные и внутрипроизводственные. В экономической науке стран с развитыми рыночными отношениями эти пути подразделяются на две группы: внутрипроизводственные и внешние или факторы, воздействующие на изменение прибыли и контролируемые со стороны фирмы и неконтролируемые факторы, к которым фирма может только подстроиться. Вторая группа факторов – это конкретные рыночные условия, цены на продукцию, сырье, материалы, энергию, курсы валют, банковский процент, система госзаказов, налогообложение, льготы по налогам и т.д.

Наиболее многообразна группа внутрипроизводственных факторов в масштабе предприятия, объединения, фирмы. Их количество и содержание специфичны для каждого предприятия в зависимости от его специализации, структуры, вре-

мени функционирования, текущих и перспективных задач. Они не могут быть унифицированы и едины для всех предприятий [2, с. 35].

Стратегической задачей государственной аграрной политики является формирование конкурентоспособного агропромышленного комплекса, обеспечивающего продовольственную безопасность страны. Формирование и развитие АПК представляет собой сложный, многоаспектный процесс, зависящий от состояния различных отраслей реального сектора экономики – в первую очередь сельского хозяйства, пищевой промышленности, производственной и рыночной инфраструктуры. От ресурсообеспеченности этих отраслей, от эффективности использования их ресурсного потенциала, от отлаженности механизма их взаимодействия зависят количественное и качественное наполнение отечественного продовольственного рынка, уровень самообеспечения и продовольственная безопасность России.

Наиболее неблагоприятные последствия низкой ресурсообеспеченности аграрного производства заключаются не только в значительном спаде производства, но и в негативных структурных сдвигах, связанных с деградацией технико-технологического уровня сельскохозяйственного производства, снижением глубины переработки продукции, сокращением инвестиционных и инновационных заделов [4, с. 66].

Также одним из важных факторов интенсификации и повышения эффективности производства является режим экономии. Ресурсосбережение должно превратиться в решающий источник удовлетворения растущей потребности в топливе, энергии, сырье и материалах. В решении всех этих вопросов важная роль принадлежит промышленности. Предстоит создать и оснастить народное хозяйство машинами, оборудованием, обеспечивающую высокую эффективность использования конструкционных и других материалов, сырьевых и топливно-энергетических ресурсов, создание и применение высокоэффективных малоотходных и безотходных технологических процессов. Поэтому так необходима модернизация отечественного машиностроения – решающее условие ускорения НТП, реконструкции всего народного хозяйства. Нельзя забывать и об использовании вторичных ресурсов [2, с. 35].

В условиях рыночных отношений для успешного развития многономенклатурного промышленного производства особую актуальность приобретает проблема создания конкурентоспособного предприятия и продукции, что напрямую связано с эффективностью производства.

Агропромышленный комплекс является одной из составных частей экономики страны, имеет специфические черты, обусловленные значительной социальной важностью производимой продукции, однако он также подчиняется общим законам экономического развития. Повышение эффективности деятельности в целом агропромышленного комплекса следует добиваться на основе более полной реализации факторов улучшения результатов работы входящих в него экономических субъектов, а также путем дальнейшей интеграции всех хозяйствующих в АПК субъектов. При этом особо важное значение имеет привлечение в сельское хозяйство и в другие звенья АПК инвестиций и усиление государственной поддержки агропромышленного комплекса страны и ее регионов.

Список литературы

1. Грудкина Т.И. Повышение эффективности производства продукции растениеводства и формирование конкурентных преимуществ субъектам агробизнеса. Концепт. 2014. – № 6 (июнь). – 20 с.

2. Зайцев Д.Р. Пути и резервы повышения эффективности производства// Территория науки. 2014. № 3. 39 с.
3. Новикова В.И. Проблемы развития сельского хозяйства России // Актуальные вопросы экономики, менеджмента и финансов в современных условиях : сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. 2016. №2.65 с.
4. Прущак О.В. Ресурсообеспеченность как основной фактор устойчивого развития АПК // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2014. №3(52). – 68 с.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО РОССИИ

Джанбаров А.

студент первого курса, Российский государственный аграрный университет –
МСХА имени К.А. Тимирязева, Россия, г. Москва

Исследование посвящено анализу проблем привлечения инвестиций в сельское хозяйство России, а также сформулированы основные перспективы развития этого процесса.

Ключевые слова: инвестиции, сельское хозяйство, Россия, аграрный сектор.

На сегодняшний день практически все сельскохозяйственные организации на территории России являются если не убыточными, то работающими с минимальным уровнем прибыли. Для привлечения инвестиций этого явно недостаточно, никто не захочет вкладывать в убыточное производство.

Для осуществления нормального воспроизводственного процесса требуется восстановить инвестиционный потенциал предприятий. Для этого необходимо повысить роль их собственных источников – амортизации и прибыли, что возможно при устранении диспаритета цен на продукцию сельского хозяйства и потребляемые им материально-технические ресурсы, уменьшении налогового давления, реструктуризации долгов, включая их списание и пролонгацию.

В условиях продолжающегося кризиса в аграрном секторе сохраняется необходимость более активного государственного регулирования не только путем применения стимулирующих мер, но и прямого вложения капитала. Государственные средства должны направляться, прежде всего, на восстановление технического потенциала на селе; завершение строительства по ранее начатым объектам, предусмотренным целевыми программами; укрепление материально-технической базы сельскохозяйственной науки, семеноводства, племенного дела, а также базы хранения, как в сельском хозяйстве, так и в перерабатывающих отраслях; строительство жилья на селе; поддержку малого бизнеса; финансирование направлений деятельности, где активность индивидуальных инвесторов будет наименьшей: ликвидация последствий от аварий, стихийных бедствий, экологических катастроф, создание объектов и систем, обеспечивающих экологическую безопасность производства.

Целесообразна государственная поддержка лизинга как одного из направлений специализированной системы сельскохозяйственного кредита. Необходимо повысить роль государственного целевого бюджетного фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия в финансировании приобретения технических средств и оборудования, активно использовать целевую кредитную линию, мобилизовать местные источники финансирования.

На нынешнем этапе крайне важно осуществить техническое перевооружение и реконструкцию животноводческих ферм и комплексов, а также обновление парка машинами качественно нового поколения.

Инвестиционную политику в ближайшие годы надо осуществлять на основе следующих принципов:

- последовательной децентрализации инвестиционного процесса, увеличения доли собственных средств предприятий в общем объеме капитальных вложений, повышения роли амортизационных отчислений как одного из источников финансирования инвестиций;
- размещения государственных инвестиций на производственные цели на конкурсной основе;
- возвратности централизованных капитальных вложений;
- расширения практики совместного государственно-коммерческого финансирования проектов;
- усиления государственного контроля за целевым расходованием средств государственного бюджета, направленных на инвестиции;
- расширения практики страхования и гарантирования поддерживаемых государством инвестиционных проектов;
- стимулирования иностранных инвестиций.

Необходимо отметить, что при сложившемся соотношении цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию в предстоящие годы капитальные вложения за счет собственных средств смогут осуществлять лишь отдельные предприятия, финансирование инвестиций из государственного и региональных бюджетов в ближайшие годы не улучшит состояние производственного потенциала сельского хозяйства и всего АПК. Вместе с тем, требуется разграничить функции управления инвестициями на государственном, региональном и местном уровнях, обеспечивая полномочия каждого из них надежными, а главное, стабильными источниками финансирования, закрепленными законодательным путем. В этих целях необходимо разработать и утвердить стабильные среднесрочные, на 2-3 года, нормы распределения налогов и других видов платежей между бюджетами различных уровней, а не менять их ежегодно, как это нередко делается.

Кроме того, в ближайшее время на государственном уровне следует принять меры, направленные на создание благоприятных условий для роста банковских инвестиций в АПК. В числе мер по преодолению кризиса финансово-кредитной системы на первый план надо поставить упорядочение взаиморасчетов между предприятиями, создание системы страхования и т.д.

В целом необходимо отметить, что новые подходы к решению проблем инвестиционной политики создадут предпосылки для стабилизации производственного потенциала сельского хозяйства и возрождения АПК. Только интенсификации сельскохозяйственного производства на основе внедрения новой системы машин, прогрессивных технологий позволит выйти на новый уровень производства продукции, а, следовательно, и на более высокий уровень заработной платы, обеспечивающей сельскому населению достойный уровень жизни.

Список литературы

1. Губернаторова, Л.В. Повышать инвестиционную привлекательность сельского хозяйства / Л. В. Губернаторова // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2011. – № 10. – С. 52-57.
2. Дмитриченко, Н. Повышать инвестиционную привлекательность сельского хозяйства / Н. Дмитриченко // Экономика сельского хозяйства России. – 2010. – № 2. – С. 69-74.

3. Золотарева, Е. Л. Инвестиционная политика в воспроизводственном процессе сельского хозяйства / Е. Л. Золотарева, М. Е. Проняева, Ю. В. Воронцова // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2010. – № 3. – С. 59-61.

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Игнатова М.В.

магистрант, Воронежский государственный аграрный университет
имени императора Петра I, Россия, г. Воронеж

Научный руководитель – канд. экон. наук, доцент Горелкина И.А.

В статье представлены результаты исследования по кредитованию сельского хозяйства. Представлена динамика банковского кредитования, производства продукции сельского хозяйства по субъектам ЦФО. На примере ПАО Сбербанк рассмотрены кредитные продукты для юридических лиц АПК. Проведена оценка динамики государственной поддержки кредитования сельского хозяйства на примере Воронежской области, ЦФО, в т.ч. по схеме льготного кредитования. Поднимается вопрос о необходимости совершенствования взаимодействия субъектов кредитования, особенно по льготному кредитованию АПК, для обеспечения эффективности использования кредитных ресурсов заемщиком.

Ключевые слова: сельское хозяйство, кредит, Воронежская область, льготное кредитование.

В сельском хозяйстве производственные и финансово-экономические результаты в неизмеримо большей степени, чем в других отраслях, зависят от погодо-климатических условий, своевременности финансирования производственных процессов, определяемых биологическими особенностями растений, животных. Зачастую, предприятия сельского хозяйства не имеют достаточного объема собственных источников финансирования, особенно в сезонные работы, и объективно нуждаются в привлечении заемных источников.

За последние годы сельскохозяйственными организациями проводится активное привлечение банковских кредитов (табл.1).

Таблица 1

Динамика кредитования и задолженности по кредитам сельскохозяйственных организаций на конец года (составлено по [6])

Показатели	2015	2016	2017
Объем кредитов в с/х млрд руб.	614,9	776,9	929,2
<i>Темп роста, %</i>	x	126,35	119,6
задолженность по кредитам банков и займам млрд руб.	1414,7	1469,3	1399,9
<i>Темп роста, %</i>	x	103,86	95,27
в том числе просроченная	17,6	17,5	13,9
<i>Темп роста, %</i>	x	99,43	79,42

Отмечаем рост кредитования за последние 3 отчетных года, но темпы роста кредитования снизились – 126,9% в 2016 г. и 119,6% в 2017 г. Задолженность по кредитам высокая, и составляет в 2017 г. 1399,9 млрд.руб. Однако темпы ее роста ниже – 103,86% в 2016 г., 95,287% в 2017 г. Просроченная задолженность снижается с 17,6 млрд.руб. в 2015 г. до 13,9 млрд.руб. в 2017 г., хотя это высокий ее размер. Это положительная динамика.

По информации ЦБ РФ на кредитование предприятий отрасли сельское хозяйство приходится чуть более 2% от общей суммы кредитов, предоставленных банками (табл. 2).

Таблица 2

Динамика объема кредитов, предоставленных банками юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям [1]

Даты	Объемы кредитования – всего, млн.руб.	Темп роста кредитования	в т.ч. отрасль сельское хозяйство		
			млн.руб.	в % к общей сумме кредитов	Темп роста кредитования
1.04.2009г	3752156	х	108661	2,9	х
1.01.2010г	15759273	4,20	429405	2,72	3,95
1.01.2011г	17966469	1,14	454606	2,53	1,05
1.01.2012г	25436234	1,41	551883	2,17	1,21
1.01.2013г	27531130	1,08	550935	2,00	0,99
1.01.2014г	31582836	1,14	580457	1,83	1,05
1.01.2015г	33241362	1,05	509714	1,53	0,87
1.01.2016г	29995671	0,90	614993	2,05	1,20
1.01.2017г	32395590	1,08	776938	2,39	1,26
1.01.2018г	34818075	1,07	929199	2,67	1,19

Как видно, темпы роста банковского кредитования до 2015 г. были выше, чем темпы роста кредитования сельского хозяйства. На 1.01.2016 г. темпы роста общего объема кредитов составил 0,9, а в отрасль с/х 1,2, в 2016 г. 1,08 и 1,26, в 2017 г. 1,07 и 1,19.

Сельское хозяйство Воронежской области является составляющей Агропромышленного комплекса (АПК), по объемам производства входит в первую десятку мест по производству сельскохозяйственной продукции (табл. 3).

Таблица 3

Динамика продукции сельского хозяйства областей ЦЧР (в хозяйствах всех категорий; в фактически действовавших ценах; миллионов рублей) (составлено по [6])

Регионы РФ	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Российская Федерация	3339159	3687075	4319050	5165709	5119182	5119844
<i>Темп роста, %</i>	х	110,41	117,14	119,60	99,09	100,01
ЦФО	839370	916014	1096654	1341797	1308459	1304767
<i>Темп роста, %</i>	х	109,13	119,72	122,35	97,51	99,71
Белгородская область	149265	155402	188217	220692	226056	227267,4
<i>Темп роста, %</i>	х	104,11	121,11	117,25	102,43	100,58
Воронежская область	125547	143854	158945	201094	199325	193876,1
<i>Темп роста, %</i>	х	114,58	110,49	126,51	99,12	97,26
Курская область	69083	79306	98311	122168	124357	130890,9
<i>Темп роста, %</i>	х	114,79	123,96	124,26	101,79	105,25
Липецкая область	54967	64646	81964	101250	106325	101595,7
<i>Темп роста, %</i>	х	117,60	126,78	123,53	105,01	95,55
Тамбовская область	60021	72291	93528	128701	108896	111331,8
<i>Темп роста, %</i>	х	120,44	129,37	137,60	84,61	102,23

В 2017г. в целом по РФ не отмечается рост продукции сельского хозяйства – 100,01% по сравнению с 2016г. Темпы роста выше 100% есть в Курской и Тамбов-

ской областях, в остальных регионах, в т.ч. и Воронежской области, наблюдается снижение темпов производства – 99,12% в 2016 г., 97,26% в 2017 г.

В 2017 году наиболее активную политику в области краткосрочного кредитования агропромышленного комплекса занимал АО «Россельхозбанк», его доля составила 72,3%, доля ПАО Сбербанк – 14,8%, Банка ГПБ (АО) – 10,2%, АО «Альфа-Банк» – 2,7% (рисунок).

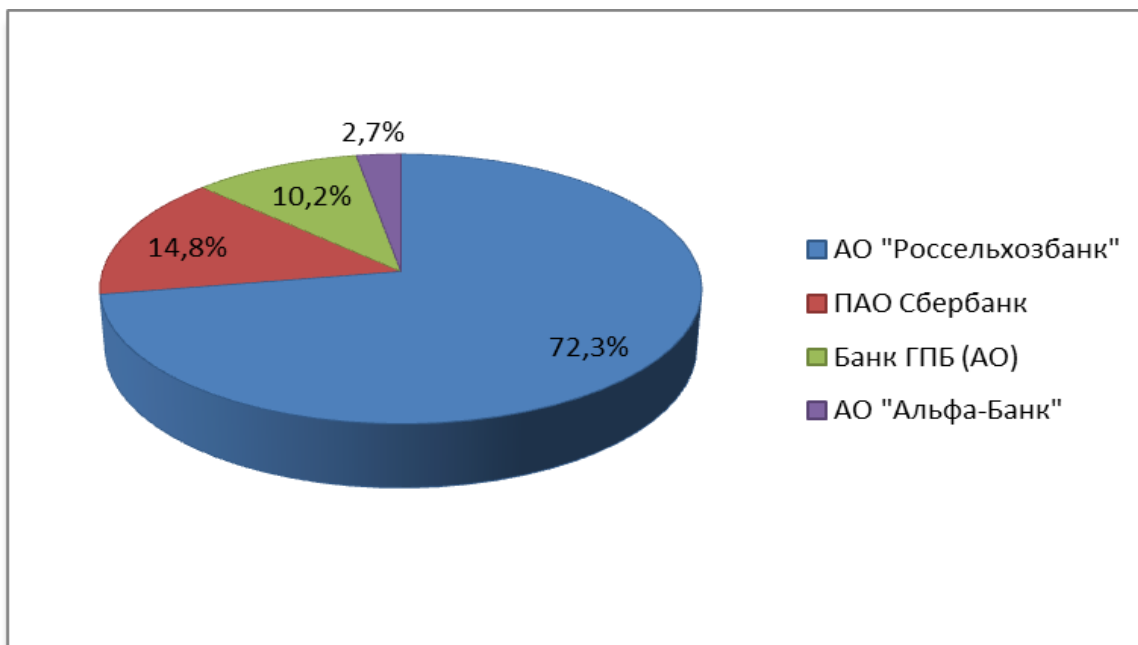


Рис. Доля кредитных организаций в общем объеме краткосрочного кредитования агропромышленного комплекса в 2017г. [4]

ПАО Сбербанк осуществляет кредитование различных отраслей народного хозяйства (табл.4).

Таблица 4

Состав и структура кредитов клиентам ПАО Сбербанк по отраслям экономики [5]

Показатели	2016 г.		2017 г.	
	млрд.руб.	в %	млрд.руб.	в %
1	2	3	4	5
Физические лица	5 031,7	27,0	5 716,6	28,75
Нефтегазовая промышленность	1 446,9	7,8	1 754,4	8,8
Торговля	1 308,8	7,0	1 530,8	7,7
Операции с недвижимым имуществом	1 512,0	8,1	1 457,3	7,3
Металлургия	1 541,1	8,3	1 324,7	6,7
Пищевая промышленность и сельское хозяйство	1 087,4	5,8	1 097,0	5,5
Энергетика	903,1	4,8	878,4	4,4
Машиностроение	3 885,3	4,7	865,2	4,3
Строительство	753,1	4,0	828,3	4,2
Услуги	712,3	3,8	827,9	4,2
Телекоммуникации	730,1	3,9	822,4	4,1
Государственные и муниципальные учреждения	807,1	4,3	724,6	3,6
Транспорт и логистика	564,4	3,0	636,9	3,2
Химическая промышленность	561,1	3,0	592,0	3,0

1	2	3	4	5
Деревообрабатывающая промышленность	85,2	0,5	92,7	0,5
Прочее	735,1	4,0	742,0	3,8
Итого кредитов	18 664,7	100,0	19 891,2	100,0
Темп роста	х	х	106,57	х

Структура кредита за 2 года почти не изменилась. Преобладают кредиты физическим лицам – рост за 2 года с 27 до 28,75%. Нефтегазовая промышленность и торговля занимают ведущие места среди отраслей 8,8% и 7,7% в 2017 г. На долю пищевой промышленности и сельское хозяйство приходится 5,8% в 2016 г. и 5,5% в 2017 г. размер кредитов возрос на 6,57%. Сбербанк принимает активное участие в кредитовании предприятий аграрной сферы. Данные кредитные продукты относятся в группе «Корпоративное кредитование». На основании официального сайта мы сгруппировали информацию о кредитных продуктах СБ РФ для АПК (табл. 5).

Таблица 5

Характеристика кредитных продуктов ПАО Сбербанк для АПК (составлено по [5])

Кредитные продукты для юридических лиц	Краткая структура сделки
1. Кредитование сезонно-полевых работ под залог будущего урожая.	Срок кредитования: до 1,5 лет. Льготный период по уплате основного долга: возможно до 12-ти месяцев. Обеспечение: Любое ликвидное обеспечение, Гарантии Агентства Кредитных гарантий – АО «НДКО «АКГ»), Залог будущего урожая. Предусмотрено обязательное страхование будущего урожая
2. Проектное финансирование в агропромышленном комплексе.	Срок кредитования: до 10 лет с возможностью пролонгации на срок, позволяющий сохранить господдержку, до 15 лет в случае наличия господдержки по таким кредитам. Льготный период по уплате основного долга: до 3-х лет. Структура финансирования: Собственные средства заемщика – 20%, в т.ч. до выдачи кредита – не менее 5%, Кредит – 80 %. Обеспечение: кредит должен быть полностью обеспечен.
3. Кредит на приобретение сельхозживотных для формирования основного стада.	Срок кредитования: до 10 лет – на закупку КРС (мясного направления), лошадей, до 8 лет – на закупку КРС (молочного направления), до 5 лет – на закупку МРС и свиней. Льготный период по уплате основного долга: до 24 месяцев. Структура финансирования: кредит – до 80 %, софинансирование (авансирование) заемщиком не менее 20% от контрактной стоимости сельхозживотных. Обеспечение: кредит должен быть полностью обеспечен. Аккредитивная форма расчетов.

ПАО Сбербанк является уполномоченным банком в системе льготного кредитования с/х, действующей с 1.01.2017 г. согласно Постановления МСХ РФ от 29 декабря 2016 г. № 1528 [3]. Кредит выдается по льготной ставке от 1 до 5% годовых, инвестиционный кредит – на срок от 2 до 15 лет, краткосрочный кредит – на срок до 1 года. Отличие льготного кредитования от предыдущего порядка господдержки кредитования с/х в том, что субсидии предоставляются уполномоченным банкам на возмещение недополученных доходов по льготным кредитам, а не перечисляются заемщикам – организациям АПК. Размер субсидий уполномоченным банкам:

- в 2017 и 2018 годах, – в размере 100% ключевой ставки ЦБ РФ, действующей на дату заключения кредитного договора;

- в 2019 году и последующих годах, в размере 90% ключевой ставки ЦБ РФ. На сайте МСХ РФ имеется информация о кредитовании с/х (табл. 6).

Таблица 6

**Информация по мерам государственной поддержки
краткосрочных кредитов с/х (составлено по [4])**

Показатели	2015 г.		2016 г.		2017 г.	
	Тыс.руб.	В %	Тыс.руб.	В %	Тыс.руб.	В %
Воронежская область	2794910,90	7,07	1040302,40	8,2	687205,82	6,09
Темпы роста,%	-	-	37,22		66,05	
Центральный ФО	11599491,40	31,95	4733047,80	37,29	5106015,90	45,24
Темпы роста,%	-	-	40,80	х	107,88	х
Итого по РФ	3630538,60	100	12691523,00	100	11286633,97	100
Темпы роста,%	-	-	349,57	х	88,93	х

По представленным данным видно, что в целом по стране наблюдается вначале рост, а затем снижение темпов краткосрочного кредитования, субсидируемого государством, с 3630538,60 тыс.руб. в 2015 г., на 249,57% в 2016 г., и в 2017 г. 11286633,97 тыс.руб. Размер таких кредитов в Воронежской области сокращается. Он был наибольшим в 2016г. – 1040302,4 тыс.руб., что составляет 8,2% от размера по РФ, по сравнению с 2015г. темп роста 37,22%. Это уровень чуть ниже, чем снижение по ЦФО – 40,8%. В 2017 г. льготное кредитование меньше – 687205,82 тыс.руб., это 66,05% от 2016 г., удельный вес снизился, и стал наименьший за эти годы – 6,09%. Кредиты по ЦФО за этот год возросли – 107,88% от прошлого года.

Как влияет предоставление субсидий на результативность деятельности аграрных предприятий? Оценивая динамики показателей кредитования, субсидирования, доходности сельскохозяйственных организаций, Горелкина И.А. отмечает, что есть существенный вклад господдержки в повышение доходности сельского хозяйства, обеспечивающий около 10% рентабельности, сокращении доли убыточных организаций с 22,6% в 2013 г. до 15,1% в 2016 г. [1]. За 2013-2016гг. отмечается рост кредитования АПК с 1162,0 млрд.руб. до 1543,8 млрд.руб. Размер субсидий сельхозорганизациям сократился за этот период с 176879,0 млн.руб. до 155338,0 млн.руб. Субсидии по кредитам в общей величине субсидий составляет значительную долю – 50,2% в 2016 г. Темпы роста кредитование отрасли стабильно повышаются, тогда как темпы роста субсидирования имеют тенденцию снижения. Очевидно, что это сказалось на результативных показателях – замедлился темп роста прибыли до налогообложения с учетом субсидий, снизилась с 20,3% до 16,4% рентабельность.

Льготное кредитование упростило механизм банковского кредитования через сокращения документооборот для предприятий АПК, и после заключения кредитного договора клиент уже включен в реестр льготного кредитования АПК, что позволяет ему выстраивать финансовые потоки. Однако есть нестабильность правил выдачи льготных кредитов, потеря адресности, стимулирующих качеств субсидии процентной ставкам по кредитам, и, самое главное, недостаточный размер «дешевых» кредитных ресурсов по сравнению с потребностями отрасли. Основные причины отказов в предоставлении льготного кредита, по мнению МСХ РФ: недостаточность залоговой базы, неудовлетворительная кредитная история клиента.

Представляется, что банки должны быть заинтересованы в эффективности не только своих ресурсных вложений, но и в эффективности использования кредит-

ных ресурсов заемщиков. Философская идея банковского кредитования должна заключаться в ответственности за преумножение прибыльности своих клиентов и себя самого [2]. Поэтому одним из направлений совершенствования результативности кредитования, особенно на условиях господдержки, является совершенствования взаимодействия субъектов кредитования – кредитора и заемщика, в частности, оказание методической помощи заемщику в процессе осуществления кредитной сделки для осуществления контроля за движением ссуженной стоимости при использовании кредита.

Список литературы

1. Горелкина И.А. Оценка кредитования организаций аграрного сектора экономики на современном этапе / И. А. Горелкина // Социально-экономический потенциал развития аграрной экономики и сельских территорий. Материалы научной и учебно-методической конференции профессорско-преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов ФГБОУ ВО Воронежский ГАУ. Воронежский государственный аграрный университет им. императора Петра I. 2018. С. 134-139.

2. Лапшин А.И. Механизм принятия кредитных решений в операционных офисах коммерческих банков на примере КБ «Локо-Банк» (ЗАО) / А.И Лапшин, И.А. Горелкина//Инновационные технологии и технические средства для АПК: материалы международной научно-практической конференции молодых ученых и специалистов (Россия, Воронеж, 27-28 марта – Ч.1. /Коллектив авторов.- Воронеж: ФГБОУ ВПО Воронежский ГАУ, 2014. – С. 112-118.

3. Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидий российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным сельскохозяйственным товаропроизводителям, организациям и индивидуальным предпринимателям, осуществляющим производство, первичную и (или) последующую (промышленную) переработку сельскохозяйственной продукции и ее реализацию, по льготной ставке, и о внесении изменений в пункт 9 Правил предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях, и займам, полученным в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах. Постановление Правительства РФ от 29.12.2016 N 1528 [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru>

4. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://mcsx.ru>

5. Официальный сайт ПАО «Сбербанк» России [Электронный ресурс]. URL:<http://www.sberbank.ru>

6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru>

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ИННОВАЦИЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Иткулова С.И.

Пензенский государственный университет, Россия, г. Пенза

Солдатова С.С.

Пензенский государственный университет, Россия, г. Пенза

В статье рассматривается государственная стратегия развития сферы инноваций, анализируются проблемы развития инновационной сферы в России, исследуются мероприятия, проводимые государством для повышения инновационного уровня России, а также оцениваются перспективы инновационного развития РФ в будущем.

Ключевые слова: инновации, стратегия, инновационное развитие, проблемы, перспективы, высокие технологии.

На сегодняшний день инновационное развитие РФ занимает актуальное положение наравне с другими вопросами стратегических изменений. В России темпы развития инновационной сферы не достигают необходимого уровня, это в свою очередь становится одной из причин сохранения сырьевой зависимости, недостаточного уровня конкурентоспособности отечественной продукции, а также технологической отсталости российских предприятий относительно иностранных компаний.

Исходя из практики зарубежных стран, можно сделать вывод, что активный рост и внедрение инноваций способствует положительному функционированию государства, влияя на экономическое развитие страны и ее независимость от других государств [2].

Для развития инновационной сферы России в 2008 году была утверждена стратегия инновационного развития до 2020 года [1]. Главной целью стратегии служит становление России как инновационного развитого государства.

Становление России как инновационного государства значительно улучшит уровень жизни населения, а также позволит [3]:

- создать большее количество рабочих мест, следовательно, будет снижаться уровень безработицы, который в России держится долгое время на достаточно высоком уровне;
- улучшить условия труда, снизить количество вредных производств, снизить уровень загрязнения окружающей среды;
- повысить конкурентоспособность отечественной продукции как на внутреннем, так и на внешнем рынке, а также найти новые рынки сбыта;
- сократить текущие затраты предприятий и сделать производство более эффективным и рациональным;
- обеспечить производство передовыми технологиями, существенно обновить модельный ряд и ассортимент выпускаемой продукции.

В ядре системы реализации целей и планов развития, соответствующей стратегии «Инновационная Россия – 2020», находится стимуляция инновационной активности в регионах путем создания спецкластеров [6]. На данный момент, согласно отчетам, опубликованным на официальном сайте Правительства РФ, при реализации, утвержденной стратегии развития «Инновационная Россия-2020», не удалось остановить несколько значимых негативных тенденций в экономической сфере [3]:

- 1) инновационная сфера РФ не достигла оптимального уровня глобализации в мировое экономическое пространство;
- 2) использование инноваций производственными и коммерческими предприятиями в деятельности остается на низком уровне;
- 3) уровень развития системы взаимодействия бизнеса и науки не позволил достигнуть эффективной коммерциализации научных разработок;
- 4) не создана эффективная структура финансирования научно-исследовательской деятельности, что приводит к нестабильности дистрибуции инноваций;
- 5) кадровые проблемы не нашли своего решения в практике, отмечается необходимость российской науки в омоложении научных кадров.

Результатом перечисленных нерешенных проблем стал низкий спрос на инновации во всей отечественной экономике, а особенно в сельском хозяйстве, отраслях легкой и перерабатывающей промышленности.

После введения экономических санкций, наша страна испытала высокую необходимость развития инновационного импортозамещения. По словам главы Минпромторга Дениса Мантурова, только за 2016-2017 гг. в РФ запустили 350 высокотехнологичных производств, при этом наилучшие результаты за последние 5 лет показали следующие отрасли: автомобилестроение, военно-промышленный комплекс, сельское хозяйство и машиностроение [4].

Например, рост на уровне 10-15% наблюдается в следующих отраслях промышленности: станкостроение; тяжелое машиностроение; рост на уровне 4-8% зафиксирован в сферах: лесопереработка; легкая промышленность; авиационная сфера; химическая промышленность [4].

Однако Российская Федерация по-прежнему нуждается в развитии собственных высокотехнологических инновационных корпораций с минимальным участием иностранного капитала, таких как японские производства Schneider Electric, Microsemi и Sumitomo Electric. Предельного внимания требует ИТ-направление, потому что импортозамещение в данной сфере идет медленнее всего.

На сегодняшний день Минпромторг активно занимается активным стимулированием инновационного импортозамещения в промышленности, разбираются различные варианты государственной поддержки [4]. И в первую очередь речь идет о создании новых технологий, таких как национальная платежная система, национальная программная платформа, национальная операционная система, интернет. Развитие электронной коммерции информационной безопасности вывели ряд российских предприятий в лидеры в своих отраслях [4].

Эффективная реализация программы инновационного импорта замещения России возможна, так как наша страна имеет мощный потенциал, требующиеся ресурсы, накопленный опыт разработок и внедрения в различных сферах. Многие проблемы инновационного развития являются проблемами не только инновационной сферы, но и всего государства в целом, и наличие данных проблемы требует развития разных направлений научных исследований, создания высокотехнологического производства, разработки новых способов снижения негативного влияния на экологию, развития медицины и так далее.

При условии реализации в практической деятельности задач, прописанных в стратегии «Инновационная Россия- 2020», наша страна сможет сделать инновационный прорыв (в отечественной истории происходили схожие примеры: индустриализация СССР в 30-х годах XX века; скачек в развитии наукоёмких отраслей промышленности СССР в 50-60е годы XX века) [3]. Активный рост инноваций поможет изменить инерционно-сырьевой вектор развития экономики России, повысить уровень жизни населения, что автоматически приводит к социально-политической стабильности в государстве.

Процессы и прогнозы развития после 2020 года характеризуются высокой степенью неопределенности. После 2020 годов отечественная экономика переходит на этап развития в условиях снижающихся физических объемов экспорта нефти и нефтепродуктов и снижающейся добычи нефти, при стабилизации объемов экспорта газа. В данных условиях остро возрастет нагрузка на инновационные высоко- и среднетехнологические сектора экономики и сектор услуг, которые являются базовыми силами экономического роста и поддержания стабильной внешней торговли [4].

К 2025-2030 годам можно ожидать формирования новой технологической инновационной волны, создающей новый импульс развитию экономики, главным образом экономики знаний и обслуживания [5]. Быстро растет роль экологических

и климатических барьеров развития, создающих в то же время для России в силу многообразия ее природных богатств новые уникальные шансы роста, с условием высокого снижения природоемкости экономики.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 08.12.2011 N 2227-р (ред. от 18.10.2018) «Об утверждении Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года» // Собрание законодательства РФ. 2012. № 1. ст. 216.
2. Абдикаев Н. М. Инновационное развитие России: проблемы и решения: монография // Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации». 2014. 1376 с.
3. Володин В.М., Тактарова С.В., Солдатова С.С. Государственная Инновационная политика, механизмы регулирования сферы инноваций в России // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. 2018 №2 (46).
4. Иванченко А.Д. Инновации как двигатель импортозамещения // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. XXVII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 12(27). 2014.
5. Керсон С.С. Проблемы и перспективы развития инновационной деятельности в Российской Федерации // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. XLI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 1.
6. Тактарова С. В., Солдатова С. С. Государственная поддержка инновационных проектов как элемент обеспечения национальной безопасности России // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Экономические науки. – 2017. – № 2 (6).

НЕЗАКОННЫЙ ВЫВОД ДЕНЕГ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ РОССИИ

Костыря Ю.С.

доцент кафедры организации финансово-экономического,
материально-технического и медицинского обеспечения,
Академия управления МВД России, Россия, г. Москва

В статье рассматриваются современные проблемы, связанные с выводом денег из страны, а также основные методы, которые применяются для отмывания денег, и имеющие место в современной России.

Ключевые слова: незаконный вывод денег, отмывание денег, угроза экономической безопасности, проблемы, риски.

Проблема незаконного вывода денег, полученных в результате различных незаконных действий, является прямой угрозой экономической безопасности России. Это, как правило, выражается в нарушении функционирования основных экономических институтов государства, препятствует прогрессивным преобразованиям и контролю над финансовой системой страны со стороны государственных органов, вызывают недоверие в обществе к государственным институтам, создают негативный имидж России в мировом сообществе. В связи с этим эффективность контроля в сфере противодействия незаконному выводу и отмыванию «грязных» денег и нелегальных махинаций в России приобретает критически важное значение.

Что собой представляет процесс отмывания денег изложено в Страсбургской конвенции и рекомендациях специальной финансовой комиссии по проблемам отмывания денег. В этом документе сказано, что:

– это процесс, посредством которого скрывается существование, незаконное происхождение или незаконное использование доходов и затем эти доходы маски-

руются таким образом, чтобы казаться имеющими законное происхождение;

– это процесс, в ходе которого средства, полученные в результате незаконной деятельности, то есть различных правонарушений, помещаются, переводятся или иным образом пропускаются через финансово-кредитную систему (банки, иные финансовые институты), либо на них (вместо них) приобретается иное имущество, либо они иным образом используются в экономической деятельности и в результате возвращаются владельцу в ином «воспроизведенном» виде для создания видимости законности полученных доходов, сокрытия лица, инициировавшего данные действия и (или) получившего доходы, а также противозаконности источников этих средств проводимые владельцем денег действия, операции, призванные скрыть истинный источник поступления денежных средств и придать получению денег вполне законный характер. При этом используются такие приемы, как множественные пересылки денег через доверенные компании, в ходе которых «теряется» не только первоисточник платежа, но и утаиваются налоги, ибо зачастую деньги обналичиваются. Кроме того, деньги, полученные в незаконном бизнесе, вкладываются во вполне легитимные и прибыльные проекты.

По данным Федеральной таможенной службы (ФТС), в 2018 году из России были незаконно выведены 370 млрд руб., это общая сумма денежных средств по зарегистрированным в 2018 году таможенными органами сообщениям о преступлениях, предусмотренных статьями 193 и 193.1 Уголовного кодекса (уклонение от возврата в Россию экспортной выручки и от возврата авансов, уплаченных за не поставленные товары; перевод денежных средств нерезидентам с использованием подложных документов).

Существует три основные схемы незаконного вывода капитала за рубеж:

- использование подложных документов (таможенных деклараций, товарных накладных и т.д.) по сделкам, которые в реальности никогда не заключались;
- регистрация фирм-однодневок, которые создаются только ради того, чтобы перевести за границу аванс за товар, а потом ликвидируются;
- неоднократное перемещение одного и того же товара через границу (так называемая карусель).

Как это происходит? Схема примерно такая -с начала нерезидент продает товар российской компании, которая потом уступает права на него другой фирме. Та снова вывозит покупку за границу и передает первоначальному поставщику. Так товар может ездить туда и обратно несколько раз, и всякий раз за него платят деньги.

Борьба конечно ведется, но сразу необходимо отметить, что произошли лишь некоторые позитивные сдвиги, а проблема осталась. Эта проблема коррелируется с методикой расчета, оценки и применением различных подходов в определении объема незаконного перемещения «грязных денег».

В целом согласно оценке МВФ в мире криминальный доход может составлять примерно 2% – 5% мирового ВВП, что соответствует примерно 3 триллиона долларов в год.

Незаконный вывод денег, как правило связан с «отмыванием» и характерен практически для всех видов национальной и международной организованной преступности. Он негативно влияет на экономическое развитие, способствует росту коррупции, отрицательно сказывается на процессе принятия экономических решений, усугубляет решение социальных проблем и подрывает доверие к государственным финансовым институтам.

Поэтому системная продуманная работа по выявлению и предотвращению

угроз экономической безопасности, стабильности функционирования национальной финансовой системы России, а также завоеванию передовых позиций в работе ПОД/ФТ (противодействие отмыванию денег и финансирование терроризма) в Международном сообществе, должны стать приоритетной. Российская система ПОД/ФТ в настоящее время признается одной из самых прогрессивных в мире.

Что же лежит в числе факторов, которые в настоящее время способствуют выводу и отмыванию денег. В числе наиболее распространенных можно назвать:

- низкий уровень законопослушности финансового сектора экономики;
- не комфортные экономические условия ведения бизнеса для хозяйствующих субъектов;
- недостаточно жесткое законодательство и существующие пробелы в работе механизмов контроля и мониторинга за деятельностью финансовых институтов;
- высокий уровень коррупции в различных структурах.

Чтобы эффективно противодействовать незаконному выводу денег необходимо знать все тонкости и нюансы этого процесса. Как правило, этот процесс включает в себя ряд операций, направленных на сокрытие источника получения финансовых активов, но в целом все эти операции выполняются по определенным схемам и моделям.

Операции, связанные с выводом и отмыванием незаконно полученных денег, негативно влияют на налоговые поступления государства, при этом наносится косвенный ущерб добросовестным налогоплательщикам. При такой ситуации, снижение доходов влечет увеличение ставок налогообложения по сравнению с нормальной ситуацией, при которой «грязные» доходы имели бы статус законных и попадали под налогообложение. Вывод и отмыв «грязных» денег может проходить через приватизацию имущества, когда располагающие большими финансовыми средствами преступники, могут давать за имущество, прежде всего находящееся в руках государства более высокую цену, чем покупатели с деньгами, полученными законным путем.

Для стран, с высоким уровнем отмывания «грязных» денег, возникает риск потери репутации. Ее значимость в условиях глобальной экономики имеет огромное значение. Экономика с прозрачной финансовой системой и понятными правилами всегда привлекательна для инвестиций, что положительно сказывается на экономическом развитии и экономическом росте страны. И напротив, наличие в стране высокого уровня преступности в финансовом секторе (мошенничество, незаконные операции и манипуляции с ценными бумагами, использование инсайдерской информации и др.) отпугивает законопослушных участников экономической деятельности и подрывает доверие к рынкам, а прибыль перестает быть показателем экономических возможностей. Негативная репутация тормозит устойчивый экономический рост и привлекает международные преступные синдикаты с сомнительной репутацией, преследующие преступные цели. Для того чтобы решить эти проблемы государству приходится увеличивать расходы на создание и финансирование специальных органов, призванных противодействовать отмыванию денег, полученных незаконными методами, финансированию терроризма.

Список литературы

1. Костыря Ю.С. Роль критериев экономической безопасности в принятии эффективных управленческих решений // Актуальные вопросы совершенствования деятельности правоохранительных органов внутренних дел Российской Федерации: сборник тезисов и статей Международной научно-практической конференции (г. Тюмень, 25 февраля 2019 г.) С.151-153.

АИС «НАЛОГ-3» КАК ОСНОВНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ РОССИИ

Котельникова Е.Н., Баймаганбетова М.М., Марсакова М.А.
студентки пятого курса, Магнитогорский государственный технический
университет им. Г.И. Носова, Россия, г. Магнитогорск

Научный руководитель – к.п.н., доцент Махмутова М.В.

В статье рассматриваются возможности использования информационных технологий для решения задач в сфере налоговой деятельности России, а именно, автоматизированная информационная система «Налог-3», как основная система налоговых органов России. Дается обоснование необходимости внедрения информационной системы в государственное ведомство, что позволит обеспечить улучшение качества предоставления электронных услуг и расширения их спектра. Данная система необходима для повышения результативности исполнения полномочий налоговых служб.

Ключевые слова: налог, налоговая служба, автоматизированная информационная система, АИС «Налог-3», налогоплательщик.

В настоящее время во всех государственных ведомствах большое внимание уделяется вопросам информатизации [1, с.1]. Так, например, общим счетом, у всех ведомств Российской Федерации насчитывается порядка 35 автоматизированных информационных систем (далее по тексту АИС), значительно упрощающих работу сотрудников того или иного подразделения [2, с.10]. Но, помимо упрощения работы сотрудников государственных служб, АИС обеспечивают легкий доступ ко всем ведомствам и для граждан Российской Федерации. Примером тому могут служить портал Государственных услуг РФ и АИС налоговых служб. Налоговая служба высоко оснащена информационными технологиями в сравнении с другими государственными структурами, однако наличие ошибок ручного ввода данных, затрудненный информационный межведомственный обмен и другие факторы показывают необходимость модернизации информационных систем. Автоматизация функционала Федеральной налоговой службы и повышение экономической эффективности налогового администрирования являются основными задачами налоговых органов России и субъектов.

В настоящее время основной информационной системой, в которой работают служащие налоговых органов России, является информационная система «Налог-3». Автоматизированная информационная система Федеральных Налоговых служб России «Налог-3» представляет собой единую информационную систему ФНС России. Данная система обеспечивает автоматизацию деятельности ФНС России по всем выполняемым функциям, определяемым Положением о Федеральной налоговой службе, утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 30.09.2004 № 506, в том числе прием, обработку, предоставление данных и анализ информации, формирование информационных ресурсов налоговых органов, статистических данных, сведений, необходимых для обеспечения поддержки принятия управленческих решений в сфере полномочий ФНС России и предоставления информации внешним потребителям [3, с. 1].

Цель создания и внедрения АИС «Налог-3» – повышение результативности исполнения полномочий и решения следующих задач:

- обеспечение «открытости» ФНС для плательщиков;

- организация единого информационного пространства;
- уменьшение текущих затрат;
- соблюдение правил налогового администрирования;
- усовершенствование межведомственного взаимодействия;
- возможность контролирования деятельности плательщиков;
- уменьшение трудовых ресурсов на обработку отчетности и межведомственного обмена;
- возможность внутреннего мониторинга и контроля результатов работы.

Главные черты системы АИС «Налог-3», отличающие ее от системы электронной обработки данных (СЭОД) [4, с.11], которая являлась основной АИС в ФНС России до этого:

- применение единого пространства информации;
- удобная работа в системе благодаря ее открытости пользователям;
- переход основных компонентов ИТ-инфраструктуры в центры обработки данных (ЦОД);
- применение терминальных рабочих станций на местах пользователей системы.

АИС «Налог-3» планировалось внедрять в работу налоговых органов по этапам. Таким образом, в 2010 году, приступая к разработке масштабного проекта по модернизации налоговой системы «Налог-3», был установлен основной план по введению в работу. В 2013 году одними из первых начали обучаться служащие базовых налоговых инспекций, которые участвовали в функциональном тестировании системы.

Следующий этап обучения пользователей был проведен в конце 2013 года по одним из основных направлений работы налоговых органов, таких как:

- учет плательщиков (юридических лиц и граждан);
- камеральные налоговые проверки физических лиц;
- камеральные налоговые проверки юридических лиц;
- выездные налоговые проверки;
- урегулирование задолженности налогоплательщиков;
- проведение операций по признанию банкротства физических и юридических лиц.

По итогам данного этапа обучение прошли более 4000 сотрудников ФНС.

Переход к автоматизации процессов налогового администрирования в новой архитектуре потребовал проведения радикальных изменений бизнес-процессов ведомства. В результате чего ввели функции, которые требовали интерактивного взаимодействия пользователей с системой.

Готовность самого программного обеспечения является одним из необходимых, но далеко не единственным и, вместе с тем, недостаточным условием для внедрения автоматизированной информационной системы. Существуют определенные обстоятельства, которые способны оказать влияние на процесс внедрения, а также на его сроки.

Переход к новой централизованной технологии налогового администрирования обеспечивает повышение уровня «открытости» ФНС для граждан, платящих налоги. Данный уровень обеспечивается за счет качества предоставления электронных услуг и расширения их спектра, позволяет повысить эффективность налогового администрирования, а также снижает общий уровень налоговых нарушений.

Помимо удобств, которые предоставляет АИС «Налог-3» для налогоплательщиков, данная система существенно снижает нагрузку на работников налоговых органов [6, с. 15].

В 2016 году модуль АИС «Налог-3» начали «внедрять в жизнь». На данный момент система позволяет администрировать налоги юридических лиц в большем объеме, нежели до внедрения этой информационной системы, а также с ее помощью осуществляется полный цикл проверок бизнеса и работа с задолженностями налогоплательщиков. После внедрения АИС «Налог-3» степень открытости каждого физического и юридического лица для Федеральной налоговой службы достаточно высока и качественна [7, с. 13].

Переход на новую фундаментальную технологию позволяет повысить информативность электронных сервисов налоговых органов для налогоплательщика за счет улучшения качества предоставления электронных услуг и расширения их спектра [5, с. 6]. По статистическим данным, до внедрения данной системы в действие около 45 тысяч налогоплательщиков сменяли адреса своего нахождения, а, благодаря использованию АИС «Налог-3» на всех этапах налогового контроля, общий уровень налоговых нарушений снижается.

Список литературы

1. Белоусова И.Д., Махмутова М.В. Сервисный подход к управлению ИТ-услугами в производственной компании // Актуальные проблемы современной науки, техники и образования. 2018. Т. 9. № 1. С. 65-68. [Электронный источник] – Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_35617437_32881448.pdf – Дата обращения 04.04.2019
2. Belousova I.D., Makhmutova M.V., Davletkireeva L.Z., Laktionova Yu.S., Savinova Yu.A., Samarokova I.V. Training of It-Specialists within the University Information-Educational Environment // International Journal of Advanced Biotechnology and Research. 2017. Т. 8. № 2. С. 753-761. [Электронный источник] – Режим доступа: <https://drive.google.com/file/d/0B8lgDBw133UqZzU2Y1Vza1h5clE/view> – Дата обращения 04.04.2019
3. Беспалов М.В. Информационное взаимодействие в системе налоговых органов: основные задачи, проблемные точки и перспективы развития // Бухгалтер и закон. 2013. № 5. С. 13-17. URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=20500502> (дата обращения: 16.07.2016).
4. Вигдорчик Д.Г. Отдельные вопросы налогового администрирования на современном этапе развития общества // Налоги и налогообложение. 2009. №. 6. С. 47-48. URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=22589619> (дата обращения: 12.07.2016).
5. Махмутова М.В., Белоусова И.Д., Москвина Е.А. Бизнес-ориентированная модель управления информационными технологиями в производственной компании Современные наукоемкие технологии. – 2019. – № 1. – С. 94-98.
6. Подготовка к переходу на АИС «Налог-3». Учебное пособие для работников налоговых органов. // Учебный центр Микроинформ. Москва – 2014. – С. 59.
7. Ханафеев Ф.Ф. Развитие взаимоотношений налоговых органов и налогоплательщиков // Инновационное развитие экономики. 2014. № 3. С. 76-78. URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=17348544> (дата обращения: 15.07.2016).

МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РОССИИ: ТЕКУЩЕЕ ПОЛОЖЕНИЕ И ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Лукашова А.С.

аспирант, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Россия, г. Москва

В статье рассматривается значение субъектов малого и среднего предпринимательства для экономического роста страны в целом. Текущий уровень развития сектора МСП в России значи-

тельно ниже большинства экономически развитых стран, что обусловлено наличием ряда факторов, сдерживающих рост малого и среднего предпринимательства на территории Российской Федерации. Усовершенствование существующих и разработка новых мер поддержки МСП приведет к улучшению социально-экономической ситуации в стране.

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, экономический рост, налоговая система, кредитование, меры поддержки МСП.

Малое и среднее предпринимательство (МСП) оказывает существенное влияние на экономику страны, поэтому важность данного сектора признана во всем мире. В экономически развитых странах сектор МСП занимает значительную часть в доле ВВП. Субъекты малого и среднего предпринимательства принимают участие в формировании социально-экономической ситуации в стране путем создания рабочих мест и обеспечения населения доходами. Существует связь между количеством субъектов МСП в стране и ее экономическим ростом. МСП создают конкуренцию в экономике, что приводит к уходу предприятий с низкой производительностью с рынка и росту компаний с высокой производительностью, что способствует росту общей производительности труда в экономике страны, а также к улучшению качества производимых товаров и предоставляемых услуг. Данная статья посвящена исследованию состояния сектора МСП в мире и в России.

Сектор МСП в России занимает значительно меньшую долю в ВВП, чем во многих экономически развитых странах (рис.1). Существует огромный потенциал развития данного сектора на территории РФ. Согласно указу Президента Российской Федерации, к 2024 году вклад сектора МСП в ВВП должен составить 40%.



Рис. 1. Доля малых и средних предприятий в ВВП, 2018 г.

Состояние сектора МСП различается в разных федеральных округах РФ. Абсолютное количество субъектов МСП не сможет отразить степень проникновения малого и среднего предпринимательства в экономику федеральных округов, поэтому состояние сектора МСП в федеральных округах представлено с помощью показателя численности работников, занятых в субъектах малого и среднего предпринимательства (рис. 2).

Наиболее развит сектор малого и среднего предпринимательства в Северо-Западном и Центральном федеральных округах, в то время в Северо-Кавказском федеральном округе количество занятых в субъектах МСП почти в 4 раза ниже.

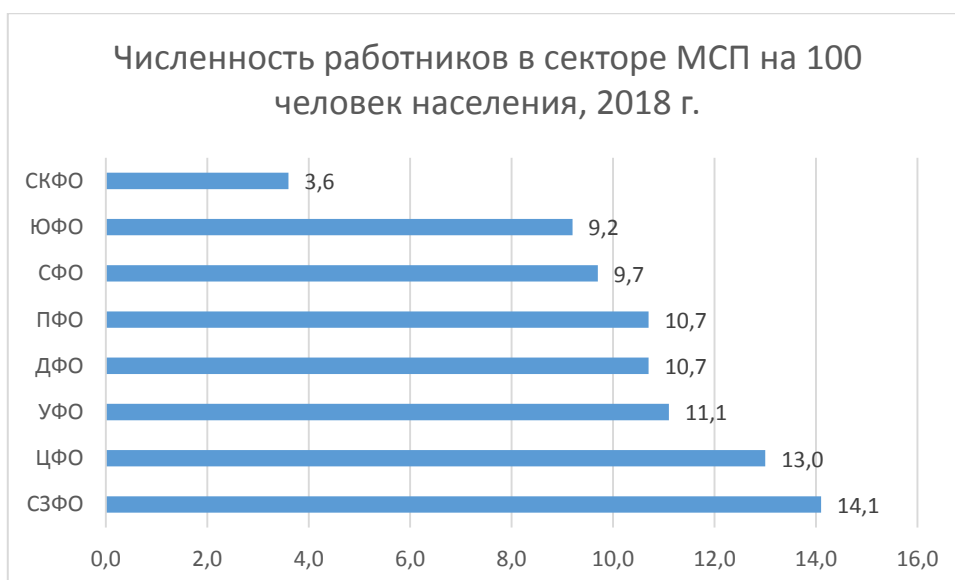


Рис. 2. Численность работников в секторе МСП на 100 человек населения в 2018 г.

Выделим факторы, которые ограничивают развитие сектора МСП. Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) провел опрос предпринимателей с целью выявления наиболее значимых проблем ведения хозяйственной деятельности (рис. 3).



Рис. 3. Рейтинг факторов с точки зрения оказания сдерживающего влияния на развитие производства (оценка по пятибалльной шкале)

Предприниматели выделяют различные экономические факторы, которые затрудняют ведение хозяйственной деятельности, такие как высокий уровень налогообложения, высокие ставки по кредитам, но наибольшей проблемой представляется неопределенность экономической ситуации в стране.

Текущая налоговая политика в РФ по сути выполняет лишь фискальную функцию по изъятию денежных средств из бизнеса в пользу бюджета страны, и практически игнорирует другую немаловажную функцию – стимулирующую. По данным международной компании PwC налоговая нагрузка в России на 7 процентных пунктов выше среднего значения по миру, стоит выделить налоговую нагрузку на фонд оплаты труда, которая в 2,3 раза выше среднего значения по миру. Большая часть налоговых поступлений аккумулируется крупными предприятиями, но налоговая нагрузка по отношению к прибыли значительно выше для субъектов МСП (рис. 4). Данная налоговая политика не позволяет субъектам малого и среднего предпринимательства расти и подталкивает к частичному или полному уходу в теневой сектор.

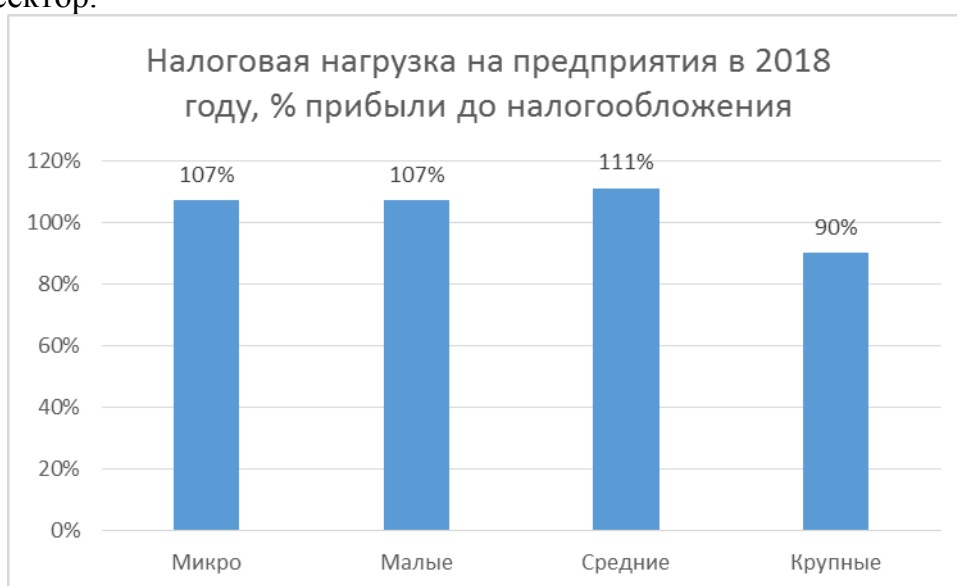


Рис. 4. Налоговая нагрузка на предприятия, использующие ОСН, в 2018 году

Налоговая система РФ должна претерпеть существенные изменения. Рост поступлений в бюджет должен происходить за счет роста бизнеса, который приведет к экономическому росту, а не за счет увеличения процентных ставок по налогам.

Одной из наиболее значимых проблем для ведения бизнеса является недоступность кредитования. В странах Евросоюза по статистике Европейского центрального банка варьируются от 1,35% до 1,66% годовых (на 2018 год), в то время как на начало 2018 года реальная ставка по кредитам для средних и малых предприятий в России составляла не менее 7% годовых, что существенно снижает возможность пользования заемными средствами субъектам МСП.

В России существуют различные программы поддержки МСП, одной из наиболее значимых является программа Минэкономразвития, однако в последние годы наблюдается существенный спад объемов поддержки, так в 2015 году общий объем составлял 16,9 млрд рублей, а в 2018 году эта цифра снизилась до 5,02 млрд рублей. Из-за сокращения объема финансирования поддержка в большинстве регионов сводится к оказанию информационно-консультационных услуг, что безусловно важно для МСП, но недостаточно для стимулирования роста сектора МСП.

Развитие малого и среднего предпринимательства является одним из факторов улучшения экономического положения страны. Стимулирование роста МСП сейчас является одной из приоритетных задач государства и должно таковой и оставаться. Необходимо не только сохранять существующие меры поддержки МСП, но и разрабатывать новые эффективные механизмы, способствующие росту малого и среднего предпринимательства в России.

Список литературы

1. Всероссийский центр изучения общественного мнения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://wciom.ru> (дата обращения: 20.04.2019).
2. Министерство экономического развития РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://economy.gov.ru/mines/main> (дата обращения: 20.04.2019).
3. Рейтинговое агентство Эксперт РА [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://raexpert.ru> (дата обращения: 20.04.2019).
4. Указ Президента РФ от 05.06.2015 N 287 "О мерах по дальнейшему развитию малого и среднего предпринимательства" // [Электронный доступ]: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 20.04.2019).
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 20.04.2019).
6. Центральный банк РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru> (дата обращения: 20.04.2019).

ВЗАИМОСВЯЗЬ И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Омардибирова М.С.

студентка четвертого курса экономического факультета,
Дагестанский государственный университет, Россия, г. Махачкала

Ибрагимова А.Х.

научный руководитель, к.э.н., доцент,
Дагестанский государственный университет, Россия, г. Махачкала

В данной статье раскрывается экономическая сущность доходов и расходов организации, формирующих ее финансовые результаты. Определяются критерии признания доходов и расходов, а также отличия их отражения в бухгалтерском и налоговом учете.

Ключевые слова: доходы, расходы, бухгалтерский учет, налоговый учет, финансовые результаты.

Получение прибыли – конечная цель деятельности любого коммерческого предприятия, в связи с чем учет финансовых результатов имеет большое значение. Однако в бухгалтерском и налоговом учете финансовых результатов имеются существенные различия, которые объясняются различными целями, стоящими перед этими системами учета. Так, бухгалтерский учет призван зеркально отображать все происходящие факты хозяйственной жизни предприятия для удовлетворения потребностей пользователей отчетности. Налоговый же учет предназначен для правильного формирования налоговой базы по перечисляемым в бюджет налогам.

Конечный финансовый результат предприятия зависит от соотношения его доходов и расходов. В положении по бухгалтерскому учету ПБУ 9/99 «Доходы организации» говорится, что доходами организации признаются увеличения эконо-

мических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

В бухгалтерском учете доходы делятся на доходы от обычных видов деятельности и прочие доходы.

Для признания доходов в бухгалтерском учете необходимо одновременное соблюдение следующих условий:

- организация имеет право на получение этих доходов;
- право собственности на товар (услугу) перешло к покупателю.

В налоговом учете доходы делятся на:

- доходы от реализации;
- внереализационные доходы.

Состав доходов в бухгалтерском и налоговом учете существенно не различается. Однако различия могут проявляться, когда способы признания выручки, применяемые в налоговом и бухгалтерском учете организации, отличны.

По НК РФ выручка может признаваться:

- методом начисления;
- кассовым методом.

По методу начисления, в отличие от кассового метода, доходы организации признаются вне зависимости от фактического получения денежных средств в том отчетном периоде, в котором они имели место.

Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 10/99 «Расходы организации» определяет расходы, как уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества). Расходы признаются, если:

- расход производится в соответствии с условиями договора, требованиями законодательства и т.п.;
- сумма расхода может быть определена.

В налоговом учете для признания затрат в качестве расходов необходимо, чтобы они были:

- обоснованы, т.е. экономически оправданны;
- документально подтверждены;
- направлены на извлечение выгоды.

НК РФ делит расходы на:

- прямые – сразу относятся на производство конкретных видов продукции;
- косвенные – относятся к производству линеек продукции и распределяются между ними пропорционально выбранной базе распределения.

Как и доходы, расходы организации могут признаваться кассовым методом и методом начисления.

Существует целый перечень расходов, определенных статьей 270 НК РФ, которые учитываются в бухгалтерском учете, но не признаются для целей налогового учета. Примерами данных расходов являются:

1. Суммы начисленных дивидендов;
2. Пени, штрафы и иные санкции, перечисляемые в бюджет;
3. Вклады в уставные капиталы других организаций;

4. Расходы на приобретение или создание амортизируемого имущества, на достройку, дооборудование, реконструкцию основных средств.

Кроме того, некоторые расходы в налоговом учете являются нормируемыми. Например, размер суточных не должен превышать 700 рублей, в то время как в бухгалтерском учете их размер может быть выше.

Еще одной важной причиной, вызывающей различия в двух системах учета, является существование постоянных и временных разниц.

Постоянные разницы возникают, если доходы (расходы) признаются только в бухгалтерском или только в налоговом учете. Они подразделяются на постоянные налоговые обязательства и постоянные налоговые активы, которые увеличивают или уменьшают налогооблагаемую базу по налогу на прибыль.

Временные разницы возникают, когда доходы (расходы) признаются в системах бухгалтерского и налогового учета в различные периоды времени, и подразделяются на отложенные налоговые активы и отложенные налоговые обязательства.

Ниже представлена таблица (таблица), кратко характеризующая различия бухгалтерского и налогового учета.

Таблица

Различия бухгалтерского и налогового учета

Признак	Бухгалтерский учет	Налоговый учет
Основная цель	Формирование достоверного представления об имущественном и финансовом состоянии организации	Формирование налоговой базы по налогу на прибыль и другим налогам
Регулирующие документы	Стандарты бухгалтерского учета	Федеральные законы
Принципы учета	Нормативно закреплены в соответствующих документах	Не имеют формального закрепления
Пользователи отчетности	Пользователи не ограничены, отчетность публична	Пользователем является ФНС
Методика учета	Учет осуществляется методом двойной записи	Любая методика, зафиксированная в учетной политике для целей налогового учета

В связи со всем выше перечисленным организациям необходимо вести два вида учета – бухгалтерский и налоговый. При этом существуют три модели взаимодействия данных учетных систем:

1. Бухгалтерский и налоговый учет ведутся параллельно и для каждого из них применяются свои учетные регистры;

2. На основе бухгалтерских регистров формируются комбинированные регистры – дополненные необходимыми для налогового учета реквизитами;

3. Используются как бухгалтерские регистры, дополненные бухгалтерскими справками, так и налоговые регистры.

Каждая из моделей имеет свои преимущества и недостатки, но общим для них является использование одних и тех же первичных документов.

При выборе соответствующей модели организация должна руководствоваться не только целью облегчения учетной работы, но и необходимостью оптимизации налоговой базы. Поэтому организация должна ответственно подходить к выбору методов налогового учета, фиксируемых в учетной политике, учитывать требования законодательных актов и применять возможные для нее льготы и префе-

ренции. Реальную же картину деятельности предприятия будет давать система бухгалтерского учета.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации, часть вторая от 05.08.2000 №117-ФЗ // СПС «Гарант».
2. Нечитайло, А.И. Бухгалтерский и налоговый учет прибыли / А.И. Нечитайло. – СПб.: Юрид.центр Пресс, 2003. – 326 с.
3. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99. Утв. Приказом Минфина России от 06.05.1999 N 32н (ред. от 06.04.2015).
4. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99. Утв. Приказом Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015).
5. Томшинская, И.Н. Бухгалтерский и налоговый учет в коммерческих организациях. / И.Н. Томшинская. – СПб.: Питер, 2013. – 336 с.

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ ПРИДНЕСТРОВСКОЙ МОЛДАВСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Полищук А.В.

магистрант кафедры «Финансы и кредит»,
Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко,
Приднестровская Молдавская Республика, г. Тирасполь

В статье рассматриваются особенности и инструменты денежно-кредитной политики, проводимой Приднестровским республиканским банком. В виду непризнанности государства и территориальной замкнутости Приднестровский государственный банк сталкивается с некоторыми трудностями. Тем не менее, он справляется с задачами, стоящие перед ним и эффективно влияет на общую экономическую ситуацию республики.

Ключевые слова: экономика, центральный банк, денежно-кредитная политика, инструменты, ставка рефинансирования, валютный рынок.

Успешное развитие экономики страны во многом зависит от проводимой денежно-кредитной политики. С начала 1980-х годов, когда большинство стран начали переход на рыночную экономику, денежно-кредитная политика вышла на первый план в системе государственного регулирования.

В общем виде, денежно-кредитная политика – это комплекс взаимосвязанных мероприятий – денежной политики, определяющей изменение денежной массы, и кредитной политики, направленной на регулирование объемов кредитов, уровня процентных ставок и других показателей рынка ссудных капиталов.

Как правило, основным проводником денежно-кредитной политики выступает центральный банк страны.

Преимущества кредитно-денежной политики состоят в ее гибкости и политической приемлемости, также она в наибольшей степени соответствует требованиям рыночного механизма.

Рассматривая денежно-кредитную политику Приднестровской Молдавской Республики (далее – ПМР), необходимо понимать те факторы, с которыми республика сталкивается уже на протяжении 29 лет и которые сдерживают ее полноценное развитие. Среди них можно отметить непризнанность государства на международной арене, территориальная замкнутость республики, нестабильность политической ситуации, зависимость от сложившейся экономической ситуации в странах – торговых партнерах ПМР, слабый уровень развития кредитного и страхового

рынков, полное отсутствие рынка ценных бумаг и фондовых бирж, слабая развитость экономического сектора, низкий уровень доходов населения, недостаточная государственная поддержка граждан и др. Все это откладывает свой негативный отпечаток на экономическую ситуацию в целом.

Тем не менее, центральный банк ПМР, в лице Приднестровского республиканского банка (далее – ПРБ), справляется с задачами, стоящими перед ним на современном этапе экономических реформ и его роль в развитии и регулировании денежно-кредитной сферы и экономики ПМР исключительно высока.

Сегодня в ПМР рациональная денежно-кредитная политика направлена на таргетирование валютного курса на заданных уровнях, регулирование ликвидности кредитных организаций, применяя эффективный набор инструментов денежно-кредитного регулирования.

Роль ПРБ в развитии и регулировании денежно-кредитной сферы и экономики ПМР исключительно высока. Главными задачами, стоящими перед ними, являются содействие экономическим реформам, повышение уровня соответствия современным требованиям и стандартам функционирования банковской системы, страховой деятельности и денежного рынка, создание условий для увеличения доли безналичных платежей в республике.

Основными эффективными инструментами денежно-кредитной политики ПРБ являются валютные интервенции, основным каналом, которого выступает безналичный сегмент и обязательные резервные требования, нормативы которых сохраняются на уровне 15% – по отношению к обязательствам кредитных организаций перед юридическими лицами в национальной валюте и 12% – к обязательствам в иностранной валюте; ставка рефинансирования сохраняется на уровне 7% годовых; ставка страховых взносов составляет 12% от обязательств банка перед физическими лицами в национальной валюте и 14% в иностранной валюте [6].

Так, в современных реалиях, наибольшее значение в государствах Западной Европы и США приобретают дисконтная политика и операции на открытом рынке, а установление минимальных резервных требований постепенно переходит на второй план.

В США всё большее развитие получают нестандартные инструменты денежно-кредитной политики, среди которых можно выделить инструменты по покупке обеспеченных активами коммерческих ценных бумаг у взаимных фондов денежного рынка, по финансированию коммерческих ценных бумаг.

Важным значением европейской системы центральных банков (далее – ЕСЦБ) в денежно-кредитной политике занимают следующие инструменты:

1. операции рефинансирования, применяемые на основе соответствующих соглашений о перепродаже кредитов и заложенных займов;
2. эмиссия долговых сертификатов;
3. SVOP операции и привлечение краткосрочных депозитов;
4. проведение операций на основе стандартных тендеров, срочных тендеров и операций РЕПО. [3]

Таким образом, можно сделать вывод, что в зарубежных странах эффективность денежно-кредитной политики достигается, в основном, на фондовом рынке с применением ценных бумаг и производных финансовых инструментов.

Что же касается нашей республики, сегодня ставка рефинансирования ПРБ является инструментом, с помощью которого он воздействует на стимуляцию кредитной активности банков, на процент ставки по депозитам юридических и физи-

ческих лиц. Однако общемировая тенденция снижения ставки рефинансирования не совпадает с политикой ПРБ, и с 16.02.2017 года ставка рефинансирования была увеличена с 3,5% до 7% годовых [2].

Как уже было отмечено, одной из задач ПРБ является регулирование валютного рынка. Можно отметить, что денежно-кредитная политика ПРБ всегда была и будет направлена на удержание курса доллара США. Основной причиной этого является сильная зависимость внутренней и внешней экономической деятельности ПМР от доллара США, при наличии собственной национальной единицы. Целевой диапазон изменения официального курса доллара США к рублю ПМР в 2019 году определён в рамках коридора 16,1-16,5 руб. Таким образом, темпы девальвации составят порядка 2,5%.

Говоря об эффективной денежно-кредитной политике центрального банка ПМР следует отметить степень его независимости, так как на деятельность центрального банка не должны влиять политические мотивы. Однако до недавнего времени в ПМР было иначе. Верховный Совет, как высший законодательный орган, ежегодно утверждал Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики. Лишь после смены власти и внесения в 2017 году изменений в закон Приднестровской Молдавской Республики от 7 мая 2007 года № 212-3-IV «О центральном банке Приднестровской Молдавской Республики» (САЗ 07-20) полномочия ПРБ в части разработки и утверждения основных направлений единой государственной денежно-кредитной политики были расширены.

Подводя итоги, можно отметить, что абсолютно независимых центральных банков в мире не существует. Выделяют, как правило, две модели функционирования центральных банков.

Каждая страна для себя выбирает наиболее оптимальную модель построения взаимоотношений исполнительной и законодательной власти с центральным банком в зависимости от политических, экономических, социальных и исторических факторов.

Сегодня, к странам, в которых функционируют наиболее экономически независимые центральные банки, можно отнести: Германию, Финляндию, Швецию, Венгрию, Австрию, Грецию, Чехию, Францию, Португалию, Люксембург, Португалию, Данию, Новую Зеландию и др. [5]

Рассмотрев особенности реализации денежно-кредитной политики ПМР, можно сделать вывод, что текущее положение приднестровской экономики требует продолжения реализации и внедрения новых, дополнительных нестандартных инструментов денежно-кредитной политики, проводимой центральным банком. Только грамотная реализация денежно-кредитной политики обеспечит низкую инфляцию, увеличит эффективность регулирования банковской ликвидности и обеспечит развитие экономики на высоком уровне.

Список литературы

1. Закон Приднестровской Молдавской Республики от 7 мая 2007 года № 212-3-IV «О центральном банке Приднестровской Молдавской Республики» (САЗ 07-20).
2. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2019 год от 12.11.2018 года, протокол №6.
3. Головнин М.Ю. Денежно-кредитная политика США и зоны евро: новые тенденции / М.Ю. Головнин // Вестник института экономики Российской академии наук. – 2015. – №6. – С. 99-112.
4. Мнацаканян Р. А., Сергеев Л. И. К вопросу о независимости центральных банков / Р. А. Мнацаканян, Л. И. Сергеев // Деньги и Кредит. – 2011. – № 8 – С. 75-76.

5. Трунин П. В., Князев Д. А., Сатдаров А. М. Анализ независимости центральных банков РФ, стран СНГ и Восточной Европы / П. В. Трунин, Д. А. Князев, А. М. Сатдаров. – М.: ИЭПП, 2010. – 76 с.

6. <https://www.cbpmr.net/> Официальный сайт Приднестровского республиканского банка.

ИССЛЕДОВАНИЕ КОНЪЮНКТУРЫ ТОВАРНОГО РЫНКА КАК КЛЮЧЕВОЙ АСПЕКТ МАРКЕТИНГОВОГО АНАЛИЗА ПОЛОЖЕНИЯ ФИРМЫ

Свиридова Е.В.

доцент кафедры производственный менеджмент, канд. экон. наук,
Астраханский государственный технический университет, Россия, г. Астрахань

Азатян К.Г.

студентка четвертого курса,
Астраханский государственный технический университет, Россия, г. Астрахань

Исследовано понятие рыночной конъюнктуры как значимого фактора окружающей маркетинговой среды предприятия. Определена взаимосвязь маркетингового анализа фирмы, с текущей и прогнозируемой рыночной ситуацией и положением предприятия в данных экономических условиях. Рассмотрены этапы исследования рыночной конъюнктуры и проанализированы имеющиеся в арсенале маркетологов методы по исследованию конъюнктуры товарного рынка.

Ключевые слова: маркетинг, товарный рынок, фирма, методы исследования конъюнктуры рынка.

Все многообразие товарных рынков вне зависимости от их масштабов напрямую связано с общеэкономическим положением территории, которое благоприятно или неблагоприятно сказывается на рыночной конъюнктуре.

Понятия рыночной конъюнктуры и экономики достаточно тесно связаны и являются составляющими единого процесса взаимодействия производителей и потребителей, которые выражаются в колебаниях объемов спроса и предложения в разные временные периоды. Фирмы, компании и различные производства активно развиваются при благоприятной экономической ситуации, которая положительно сказывается на рыночной конъюнктуре. При позитивных условиях рынки находятся в состоянии равновесия, стабильного и поступательного роста, что подкрепляется сбалансированными ценами. Рынки развиваются, динамично меняются, что обуславливает необходимость их непрерывного мониторинга, анализа ретроспектив для построения трендов на будущее и верного прогнозирования движения их развития. При этом особую важность при прогнозировании индикаторов роста, стагнации или спада представляет степень достоверности источников информации о влияющих факторах.

Тема исследования рыночной конъюнктуры актуальна ввиду того, что рынок окружает компанию со всех сторон, она является его частью.

Конъюнктура – это значимый фактор внешней среды, он напрямую влияет на компанию, непосредственно определяя ее поведение и положение среди конкурентов. Рынок, представляя собой совокупность имеющихся и потенциальных покупателей товара фирмы, являет собой элемент микросреды и диктует ей условия, к которым ей необходимо вовремя приспособиваться. Рыночные исследования – это ключевой способ своевременной адаптации фирмы к меняющимся условиям

окружающей среды. Анализ рынка – это важнейшая часть маркетингового плана любого предприятия и инструмент управления маркетингом компании на любом этапе жизненного цикла товара. Каждый этап маркетингового анализа фирмы, стратегии маркетинга и его тактические приемы непосредственно связаны с текущей и прогнозируемой рыночной ситуацией и положением предприятия в данных экономических условиях.

Наиболее точное определение рыночной конъюнктуры дал Найпак А.С.: «Рыночная конъюнктура – это определенная экономическая ситуация на рынке, которая создалась на данный момент или ограниченный отрезок времени под влиянием комплекса факторов, условий и сил» [1]. Таким образом, автор данного определения предполагает в процессе проведения исследований рынка выявлять некую экономическую точку в моменте «здесь и сейчас», предварительно определяя совокупность влияющих на нее факторов.

Поротиков Н.Д. считает, что позиция компании – это аналогичная точка в конъюнктуре рынка [2]. То есть, положение компании на рынке также можно рассчитать по различным показателям и индикаторам в моменте «здесь и сейчас», также определив предварительно комплекс факторов окружающей рыночной среды, влияющих на это положение.

Конъюнктура рынка в короткий отрезок времени может быть охарактеризована различными экономическими характеристиками, отражающими прибыльность рынка и перспективы его роста. Минько Э.В. систематизирует их в четыре общие категории [3]:

1. Пропорциональность развития рыночной конъюнктуры.
2. Динамичность тенденций и закономерностей.
3. Цикличность развития рыночной конъюнктуры.
4. Устойчивость рынка или его колебания в динамике и статике.

Каждый рынок определяется различными ограничениями, которые можно выразить в цифрах: количество игроков рынка, объемах коммерческих сделок, а также характеризуется иерархией, которая позволяет отнести его к международному, национальному, региональному или иному типу.

Как рыночная экономика представлена не только товарным рынком, также и рыночная конъюнктура – это элемент общеэкономической конъюнктуры. Отсюда следует, что исследование рыночной конъюнктуры должно быть комплексным и включать в себя анализ таких рынков, как рынок товаров, услуг, труда, недвижимости, ценных бумаг, информации, финансово-кредитный рынок и т.д. Анализ конъюнктуры рынка представляет собой комплекс параметров рынка и их оценку на отдельный момент времени, позволяющую установить причинно-следственные связи между факторами окружающей маркетинговой среды и сложившейся рыночной ситуацией.

Исследование конъюнктуры товарного рынка характеризуется как анализ и последующий прогноз состояния рынка конкретного товара или группы однородных товаров, а также рекомендует изучение отрасли производства и потребления выбранного товара, а именно их взаимосвязи и условия реализации изучаемого рынка [4].

При этом этапы исследования должны строиться следующим образом:

1. Используя различные источники информации, содержащие как вторичные данные, так и первичные, определить актуальные сведения по исследуемому рынку товаров, в том числе анализ конкурентов, ассортимента их продукции, проводимой

ценовой политике, работу с клиентами, текущий спрос и предложение и иные ключевые показатели.

2. Определение достоверности и значимости собранной информации, систематизация полученных сведений обо всех участниках рынка.

3. Установление сил и масштабов воздействия соответствующих конъюнктурообразующих факторов, их взаимосвязь и взаимообусловленность, и направленность действия.

4. Выявление динамики изменения факторов рынка в краткосрочной перспективе для составления прогноза развития исследуемого рынка товаров.

Анализируемое в данной работе рыночное исследование конъюнктуры представляет собой многоэтапный процесс, который включает в себя ряд взаимосвязанных ступеней, представленных на рисунке ниже.

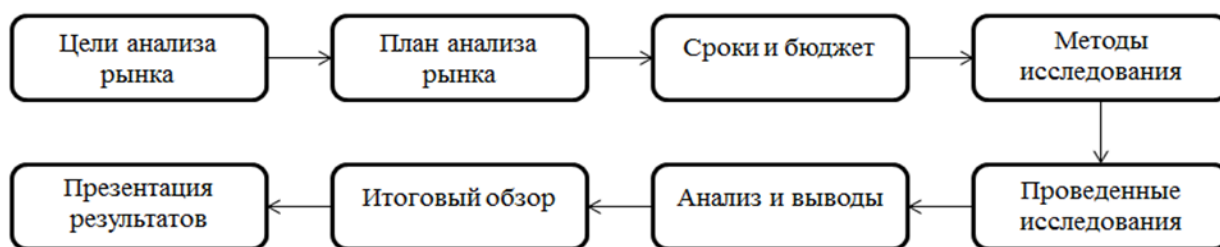


Рис. Порядок этапов проведения исследования конъюнктуры товарного рынка

Корректно проведенное исследование конъюнктуры товарного рынка позволяет стать надёжной основой для принятия взвешенного и обоснованного управленческого решения.

Среди методов, чаще всего применяемых маркетологами для выработки стратегии позиционирования как финального этапа исследования конъюнктуры рынка, выступают: SWOT-анализ, PEST-анализ, «Пять сил Портера», SPACE-анализ, DPM-матрица.

Таким образом, конъюнктура рынка предъявляет особые требования к адаптации компании под свои условия, которые, тем не менее, не всегда имеют постоянный характер. Это позволяет полагать, что компании могут прогнозировать надвигающиеся изменения, как, например, сезонность спроса, характерная для исследуемого рынка, и принимать необходимые меры к адаптации своего бизнеса к соответствующему периоду рыночных колебаний.

В целом, текущая динамика развития рынка и его конъюнктуры, вне зависимости от конкретной, отрасли, чаще всего, характеризуется следующим образом: непостоянство, изменчивость и частые колебания спроса, неравномерность и противоречивость тенденций. Именно частота и характер изменений определяют, будет ли конъюнктура рынка благоприятной для бизнеса или нет. Конъюнктура рынка, как один из значимых факторов внешней среды, определяет поведение и положение компании на рынке, и как следствие, в значительной степени диктует ей условия ведения деятельности.

Список литературы

1. Найпак, А.С. Маркетинговое исследование рынка сбыта продукции предприятия / А.С. Найпак. – М.: Лаборатория книги, 2011. – 175 с.
2. Поротиков, Н.Д. Изучение и прогнозирование покупательского спроса / Н.Д. Поротиков. – М.: Лаборатория книги, 2012. – 167 с.
3. Минько, Э.В. Маркетинг: учебное пособие / Э.В. Минько, Н.В. Карпова. – М.: Юнити-Дана, 2015. – 351 с.

4. Веденьков, И.Б. Маркетинговые исследования и маркетинговые информационные системы в компании / И.Б. Веденьков. – М.: Лаборатория книги, 2012. – 132 с.

5. Мансуров, Р.Е. Технологии маркетинга : практикум / Р.Е. Мансуров. – М.; Вологда: Инфра-Инженерия, 2017. – 183 с.

ВЛИЯНИЕ ПРОЦЕССОВ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ МОДЕРНИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕГИОНЕ

Суровицкая Г.В.

начальник отдела менеджмента качества, д.э.н., доцент,
Пензенский государственный университет, Россия, г. Пенза

В статье представлены результаты исследования систем менеджмента качества опорных университетов и их влияния на эффективность модернизации инновационной деятельности. На основе данных Национального рейтинга университетов, формируемого группой «Интерфакс», результаты анализа приведены в срезе группы опорных университетов в целом, группы опорных университетов первой и второй волны по отдельности.

Ключевые слова: опорные университеты, инновационная деятельность, модернизация, эффективность, система менеджмента качества.

В настоящее время в системе высшего образования страны реализуется проект по развитию опорных университетов. В программах развития опорных университетов один из разделов посвящен модернизации научно-исследовательской и инновационной деятельности. Во многих случаях область применения систем менеджмента качества университетов распространяется на данные виды деятельности, поэтому целесообразно исследовать влияние систем менеджмента качества опорных университетов на эффективность механизмов модернизации инновационной деятельности [1, с. 26].

Анализ официальных сайтов опорных университетов России показал, что 16 из 33 (48%) опорных университетов разработали и внедрили системы менеджмента качества, которые сертифицированы на соответствие международным стандартам. В таблице 1 показано, к каким группам опорных университетов относятся университеты, имеющие сертификаты соответствия систем менеджмента качества.

Таблица 1

Опорные университеты, системы менеджмента качества которых сертифицированы на соответствие международным стандартам

Университет	Первая волна	Вторая волна	
		1 группа	2 группа
1	2	3	4
Алтайский государственный университет			
Белгородский государственный технологический университет им. В. Г. Шухова			
Владимирский государственный университет имени А.Г. и Н. Г. Столетовых			
Вятский государственный университет			
Донской государственный технический университет			
Калмыцкий государственный университет им. Б. Б. Городовикова			

1	2	3	4
Магнитогорский государственный технический университет им. Г. И. Носова			
Марийский государственный университет			
Новгородский государственный университет им. Ярослава Мудрого			
Омский государственный технический университет			
Саратовский государственный технический университет им. Ю. Гагарина			
Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева			
Тольяттинский государственный университет			
Тульский государственный университет			
Тюменский индустриальный университет			
Ульяновский государственный университет			

Составлено автором

Как видно из таблицы 1, среди опорных университетов первой волны (победителей конкурсного отбора 2015 года) 5 из 11 (45%) сертифицировали системы менеджмента качества, среди опорных университетов второй волны (победителей конкурсного отбора 2017 года) таких университетов – 11 (50%), причем в 1 группе второй волны (университеты с выделением финансирования реализации программ развития) – 2 университета (25%), во 2 группе второй волны (университеты без выделения финансирования реализации программ развития) – 9 университетов (64%).

Таким образом, наибольшая доля университетов с сертифицированными системами менеджмента качества наблюдается во 2 группе второй волны.

Для оценки эффективности модернизации инновационной деятельности опорных университетов целесообразно использовать данные Национального рейтинга университетов, ежегодно формируемого Международной информационной группой «Интерфакс». В составе Национального рейтинга университетов формируется частный рейтинг «Инновации» [2].

В таблице 2 показаны позиции университетов, представленных в таблице 1, в рейтинге «Инновации» (в соответствии с их позициями в 2018 году).

Таблица 2

Позиции опорных университетов, представленных в таблице 1, в рейтинге «Инновации»

Университет	Позиции в рейтинге «Инновации»	
	2017	2018
1	2	3
Белгородский государственный технологический университет им. В. Г. Шухова	не участвовал в проекте	12
Вятский государственный университет	123-124	45-46
Ульяновский государственный университет	не участвовал в проекте	47
Омский государственный технический университет	29	49

1	2	3
Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева	33	55
Донской государственный технический университет	59	60
Владимирский государственный университет имени А.Г. и Н. Г. Столетовых	не участвовал в проекте	73-74
Алтайский государственный университет		76
Тюменский индустриальный университет	63	79-80
Калмыцкий государственный университет им. Б. Б. Городовикова	не участвовал в проекте	87-88
Магнитогорский государственный технический университет им. Г. И. Носова		87-88
Марийский государственный университет		99-100
Тольяттинский государственный университет		135
Новгородский государственный университет им. Ярослава Мудрого		163-165
Саратовский государственный технический университет им. Ю. Гагарина		168-169
Тульский государственный университет		179

Составлено автором

Из таблицы 2 видно, что в ТОП-100 рейтинга «Инновации» вошли 12 (75%) университетов, представленных в таблице 1. В то же время в ТОП-50 представлены 4 (25%) университета.

По итогам второго года реализации программы развития только Вятский государственный университет заметно улучшил позиции в рейтинге «Инновации», поднявшись с позиции 123-124 на позицию 45-46. Заметно ухудшились позиции Тюменского индустриального университета (с 63 места опустился на 79-80), Омского государственного университета (с 29 места на 49), Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева (с 33 места на 55). Т.е. наличие сертифицированной системы менеджмента качества не стало фактором конкурентоспособности названных университетов в данный период.

На рисунке приведены средние баллы рейтинга «Инновации» Национального рейтинга университетов-2018.



Рис. Средние баллы рейтинга «Инновации» в 2018 году по разным группам опорных университетов (составлено автором)

Как видно из рисунка, наличие системы менеджмента качества, сертифицированной на соответствие международным стандартам, может считаться одним из факторов эффективности модернизации инновационной деятельности опорных университетов. Так средний балл по опорным университетам, системы менеджмента качества которых сертифицированы на соответствие международным стандартам, в 2018 году составил 412 баллов, что на 7% больше аналогичного показателя по группе опорных университетов в целом (386 баллов) и на 14% – всех опорных без сертифицированных систем менеджмента качества (362 балла).

С другой стороны, средний балл по опорным университетам 1 группы второй волны – наименьший из приведенных на рисунке (345 баллов). Здесь мог сказаться формальный характер систем менеджмента качества, что порой имеет место в системе высшего образования.

Таким образом, сертифицированные системы менеджмента качества способствуют эффективной модернизации инновационной деятельности, что обуславливает целесообразность распространения практики создания и внедрения систем менеджмента качества на всю группу опорных университетов. При этом важно создать условия, при которых формальный характер систем менеджмента качества был бы невозможен.

Список литературы

1. Суловицкая Г. В., Храмова О. С., Медведева С. Н. Эффективность мероприятий по модернизации инновационной деятельности опорных университетов. Научный альманах Центрального Черноземья. 2018. № 2. С. 23-27.
2. Национальный рейтинг университетов [Электронный ресурс]. URL: <https://academia.interfax.ru/ru/ratings/?rating=8&year=2018&status=4> (дата обращения: 01.04.2019).

К ПРОБЛЕМЕ ИННОВАЦИОННО-ОРИЕНТИРОВАННОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНО-ОТРАСЛЕВЫХ СИСТЕМ

Тихонов Е.И.

доцент кафедры экономики агропромышленного комплекса, канд. экон. наук,
Дальневосточный государственный аграрный университет,
Россия, г. Благовещенск

Лисин И.Л.

магистрант первого года обучения,
Дальневосточный государственный аграрный университет,
Россия, г. Благовещенск

Щипанцова Т.В.

старший преподаватель кафедры экономики агропромышленного комплекса,
Дальневосточный государственный аграрный университет,
Россия, г. Благовещенск

Реймер В.В.

доцент кафедры экономики агропромышленного комплекса, д-р экон. наук, доцент,
Дальневосточный государственный аграрный университет,
Россия, г. Благовещенск

Инновационное развитие – это динамический процесс количественных и качественных изменений территориально-отраслевой системы. На примере агропродовольственного комплекса, как территориально-отраслевой системы, рассматривается концепция его перехода на инновационно-ориентированный путь развития.

Ключевые слова: инновации, инновационное развитие, инновационно-ориентированное развитие, территориально-отраслевая система, агропродовольственный комплекс.

Любая территориально-отраслевая система обладает совокупностью устойчивых свойств, к основным из которых относится ее способность к развитию. Под развитием в широком смысле понимается совокупность процессов изменений качественных и количественных характеристик системы, обеспечивающих ее переход из одного состояния в другое в соответствии с законами эволюции территориально-отраслевых систем и их циклического развития, предусматривающих наряду с прогрессивными изменениями их регресс и даже деградацию [4]. Традиционно выделяют два типа моделей развития территориально-отраслевых систем: модель экстенсивного развития (развитие обеспечивается за счет увеличения объемов потребления факторов производства) и модель интенсивного развития (развитие обеспечивается за счет использования усовершенствованных или новых факторов производства и повышения интенсивности использования имеющегося ресурсного потенциала). В последнее время в качестве особой модели интенсивного развития принято рассматривать модель инновационного развития.

Инновационное развитие представляет собой динамический процесс количественных и качественных изменений территориально-отраслевой системы в соответствии с целью ее развития под воздействием факторов внешней среды и собственного инновационного потенциала. Инновационное развитие является специфической формой экономического развития и проявляется наиболее выражено в

те моменты, когда система нуждается в обновлении своей технико-технологической базы и модернизации организационно-экономического механизма.

В теории инноваций описано несколько типов моделей инновационного развития, отличающихся схемой инициации и организации инновационных процессов:

- модель технологического толчка (спрос на инновации формируется исходя из предложения);
- модель рыночного притяжения (спрос формируется исходя из потребностей рынка);
- модель взаимосвязи технологических возможностей с потребностями рынка (источником инноваций являются как научные исследования и рыночные потребности, так и новые знания, генерирующиеся вследствие углубления взаимосвязей между участниками инновационного процесса);
- модель интегрированных бизнес-процессов (все этапы инвестиционных процессов протекают параллельно за счет полной интеграции исследовательских подразделений с производственными на основе реализации принципа межфункциональных связей);
- модель интегрированных систем и сетей (предполагает выход за пределы системы за счет интеграции в единое информационное пространство и доступа к новым знаниям через информационные сети).

Выбор модели инновационного развития определяется исходя из комплексного влияния совокупности следующих групп факторов: влияния государства на инновационную активность, правового обеспечения инновационной деятельности, экономического состояния системы, ее ресурсного обеспечения, уровня развития инновационной инфраструктуры и уровня социально-психологического развития социума.

Чем сложнее структура территориально-отраслевой системы, чем больше ее масштабность, тем выше становится спрос на инновационные разработки, способные повысить эффективность развития системы за счет формирования уникальных конкурентных преимуществ и тем сложнее становятся комбинации реализуемых моделей инновационного развития.

Неоднородность территориально-отраслевых систем и факторов, влияющих на выбор конкретной модели, объективно обуславливают одновременное использование нескольких моделей в соответствии со спецификой и уровнем развития отдельных структурных элементов системы или ее функциональных подсистем.

В современных условиях стратегия инновационного развития территориально-отраслевых систем стала фундаментальной основой их роста и характеризуется следующими закономерностями: динамичное развитие системы обеспечивается за счет повышения ее инновационной активности, вызванной необходимостью обеспечения конкурентных преимуществ в условиях усиливающей конкуренции; условия повышения эффективности функционирования системы формируются благодаря развитию инновационной инфраструктуры; стратегия инновационного развития позволяет управлять уровнем добавленной стоимости, скоростью инновационных процессов и другими параметрами, определяемыми выбранным в стратегии уровнем радикальности инноваций [1].

Большинство исследователей выделяют две большие группы стратегий, а соответственно и моделей инновационного развития: активные (технологические) и пассивные (маркетинговые) стратегии. Активные стратегии делятся на стратегии

лидерства и имитационные стратегии. В качестве основных имитационных стратегий, как правило, выделяются стратегия следования за лидером, стратегия копирования, стратегия устойчивой зависимости, стратегия усовершенствования. Некоторые экономисты считают, что с точки зрения разработки программ инновационного развития можно акцентировать внимание на трех моделях инновационного развития: модели инициатора, предполагающей реализацию стратегии лидерства в конкретной отрасли или сфере общественного производства; модели адаптатора, ориентированной на адаптацию к собственным условиям уже существующих инновационных решений, и модели последователя, связанной с механическим заимствованием инновационных решений из вне и их сопровождения сторонними специалистами [3].

Другая группа экономистов является приверженцами более глубокой детализации потенциальных стратегий инновационного развития. Так предлагается выделять следующие формализованные типы: стратегия «инновационного заимствования» (поиск инноваций за пределами территориально локализованной системы и их покупка для последующего использования); стратегия «экспериментальной инновационной апробации» (формирование экспериментальной базы для апробации заимствованных инновационных решений); стратегия «наукоемких разработок» (разработка и реализация инноваций внутри системы); стратегия «локальных инноваций» (реализация инновационных решений, не требующих значительных инвестиций); стратегия «адаптации инноваций» (развитие структур, реализующих функции поиска инноваций и их творческую адаптацию к условиям системы); стратегия «мониторинга жизненного цикла инноваций» (обеспечение реализации всех этапов инновационного процесса внутри системы за счет развития инновационной инфраструктуры); стратегия «генерации инноваций» (концентрация усилий и ресурсов на разработке собственных инноваций); стратегия «подготовки инновационных кадров» (резкий рост подготовки высококвалифицированных кадров); стратегия «распространения инноваций» (развитие институтов, осуществляющих распространение инноваций как в границах локализованной системы, так и за ее пределами); стратегия «инвестирования инноваций» (развитие финансового сектора, заинтересованного в поддержке инновационных проектов); стратегия «инновационной интеграции» (взаимодействие с другими системами для обеспечения комплексной реализации инновационных процессов) [2].

Разработка стратегии инновационного развития должна исходить из того, что в условиях ограниченности ресурсов и существенной дифференциации в развитии территориально-отраслевых систем представляется невозможным обеспечение высоких темпов развития одновременно на всех территориях и во всех отраслях. Существуют объективные предпосылки обоснования локализации территорий активного инновационного развития с выделением отраслей и сфер, являющихся драйверами роста отраслевых и территориальных образований различного уровня. Кроме того, надо иметь четкое представление на какой из областей инноваций (технологические и продуктовые решения, управленческие процессы, персонал и организационная структура, управление эффективностью и информационные системы и т.п.) следует сфокусировать внимание, исходя из потенциала развития территориально-отраслевой системы, стратегических целей и модели развития.

При разработке концепции инновационно-ориентированного развития территориально-отраслевых систем, например агропродовольственного комплекса, следует исходить из неравномерности распределения социально-экономического

потенциала и существенной дифференциации территориальных образований различного типа по уровню развития производства, человеческому капиталу, качеству жизни, научно-техническому потенциалу и т.д. К числу таких аспектов принято относить: продолжающуюся миграцию инновационных ресурсов, и в первую очередь человеческих, с территорий с низкими показателями развития, в региональные центры или другие привлекательные территории; неэффективность расходов на поддержание инфраструктуры в деградирующих территориях; углубляющуюся сырьевую специализацию и транзитный характер развития отдельных территорий, ограничивающие возможности наращивания инновационного потенциала из-за отвлечения ресурсов; отсутствие эффективных механизмов и инструментов координации использования инновационных ресурсов территорий; сведение управления пространственным развитием предоставлению налоговых и бюджетных преференций определенным территориям [7].

На наш взгляд, разработка концепции развития инновационно-ориентированного агропродовольственного комплекса Дальневосточного федерального округа должна исходить из следующих предпосылок:

- существенная дифференциация субъектов Дальневосточного федерального округа по природно-климатическим условиям, уровню развития сельского хозяйства и структуры аграрного сектора требует разработки оригинальных стратегий для каждого из субъектов;

- неравномерность развития отраслей аграрного производства не позволяет обеспечить их одновременный переход на рельсы инновационно-ориентированного развития;

- для реализации политики перевода агропродовольственного комплекса на инновационно-ориентированный путь развития необходимо создание сети региональных Центров инновационного развития, объединяющих научный потенциал регионов и являющихся базой формирования инновационной инфраструктуры при участии государства и бизнес-сообщества;

- ограниченность ресурсов требует определения приоритетов развития и концентрации усилий в точках роста, обеспечивающих получение максимального мультипликативного эффекта в каждом регионе;

- высокая доля в производстве сельскохозяйственной продукции малых форм хозяйствования, слабовосприимчивых к инновациям, требует реализации специальных мероприятий, обеспечивающих им комфортность ведения агробизнеса и создающих условия вовлечения в процесс производства ресурсов, непривлекательных для крупного и среднего бизнеса;

- преимущества крупнотоварного производства могут быть максимально эффективно реализованы в тех отраслях сельского хозяйства, технологии производства в которых близки к индустриальным и позволяют обеспечить минимизацию природно-климатических рисков;

- рост объемов сельскохозяйственного производства должен сопровождаться адекватным развитием производственной и рыночной инфраструктуры;

- очаговый характер сельского хозяйства обуславливает необходимость территориального рассредоточения объектов инфраструктуры, ориентированных на обслуживание, в первую очередь, малых форм хозяйствования аграрной сферы.

Основная задача концепции развития инновационно-ориентированного агропродовольственного комплекса Дальневосточного федерального округа заключается в определении стратегических целей его функционирования исходя из спе-

цифики субъектов, уровня развития сельскохозяйственного производства и места данного комплекса в региональной экономике. К числу таких целей относятся:

- обеспечение населения региона качественным продовольствием с учетом изменяющейся структуры питания;
- достижение оптимальной аграрной структуры региональной экономики, ориентированной на максимальное использование аграрного потенциала субъекта и обеспечение занятости и самозанятости сельского населения;
- вовлечение в хозяйственный оборот неиспользуемых продуктивных земель и создание условий их использования;
- формирование аграрного сектора, обеспечивающего высокую доходность и привлекательность сельскохозяйственного труда;
- создание комфортных условий проживания сельского населения и развитие социальной инфраструктуры с целью сохранения экономического и общественного контроля за сельскими территориями и др.

Следует отметить, что развитие агропродовольственного комплекса Дальневосточного федерального округа предполагает одновременную реализацию нескольких моделей: модели развития кооперации и инфраструктурной поддержки (для хозяйств потребительского типа и с низким уровнем товарности), модели восстановления и модернизации материально-технической базы (для убыточных хозяйств и хозяйств с низким уровнем рентабельности), модели полной и творческой имитации инноваций (для устойчиво эффективных и финансово состоятельных хозяйствующих субъектов) и модель чистых инноваций (для хозяйствующих субъектов, готовых стать пионерами в производстве новых видов продукции, в переходе на принципиально новые агротехнологии и т.п.). При этом необходимо учитывать, что выбор модели инновационного развития предполагает существенный рост уровня рисков и неопределенности.

Переход агропродовольственного комплекса Дальневосточного федерального округа на инновационно-ориентированный путь развития возможен лишь при адекватном уровне государственной поддержки комплексного развития аграрного сектора. В противном случае отток сельского населения начнет ускоряться, а сокращение объемов производства сельскохозяйственной продукции резко снизит уровень продовольственной безопасности региона и потребует выделения значительных средств на обеспечение Дальнего Востока продуктами питания.

Список литературы

1. Ефремов, В.И. Теоретико-методологические основы формирования стратегий инновационного развития экономических систем / В.И. Ефремов // Транспортное дело России. – 2010. – №5. – С. 40-42.
- Какатунова, Т.В. Стратегическое управление инновационным развитием региона / Т.В. Какатунова, Д.А. Хвостов // Проблемы безопасности российского общества. – 2014. – № 3-4. – С. 140-145.
2. Лубуж, П. 6 ключевых элементов программы инновационного развития [Электрон. ресурс] / П. Лубуж, А. Ованесов, Ю. Мефтахутдинова // Портал компании Strategy Partners Group. – Режим доступа: <http://strategy.ru/UserFiles/File/Strategy.ru/6-key-elements-of-innovative-development-program.pdf>
3. Петрова-Шатохина, Т.Р. Развитие инновационно-инвестиционного потенциала скотоводства Амурской области: автореф. дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. – Воронеж, 2018. – 23 с.
4. Реймер, В.В. Улезько, А.В. Условия формирования инновационной модели развития социально-экономических систем / В.В. Реймер, А.В. Улезько // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. – 2015. – № 2(45). – С. 84-91.

5. Реймер, В.В., Улезько, А.В. Концептуальный подход к разработке стратегии инновационного развития АПК Дальнего Востока // Экономика сельского хозяйства России. – 2016. – №1. – С. 20-26.

6. Чернова, О.А. Системообразующие принципы формирования стратегии инновационного развития региона / О.А. Чернова // Вестник Оренбургского государственного университета. – 2009. – №10 (116). – С. 46-51.

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Устименко Д.С.

студентка первого курса, Российский государственный аграрный университет – МСХА имени К.А. Тимирязева, Россия, г. Москва

В данной статье рассматриваются российские особенности налогообложения в сельском хозяйстве. За последние двадцать лет оно пережило долгий путь от стандартного подхода для всех отраслей до создания специальных условий для сельского хозяйства и, в итоге, к введению специального налогового режима.

Ключевые слова: сельское хозяйство, налогообложение, единый сельскохозяйственный налог, налоговая нагрузка, налоговый кодекс.

Сельское хозяйство относится к числу отраслей, традиционно подверженных активному государственному вмешательству даже в условиях рынка. Это проявляется, в частности, в особых условиях налогообложения, налоговых льготах и преимуществах по отдельным видам налогов, применении специального режима налогообложения.

Налогообложение сельского хозяйства постоянно реформируется, однако это не гарантирует его совершенства. Нестабильность, сложность и неоднозначность налогового законодательства, выраженный фискальный характер (при подавлении роли регулирующей функции налогообложения), недостаточное использование налоговых механизмов в целях стимулирования инвестиционной, инновационной и предпринимательской активности, расширения производства, не позволяют налоговой системе с полной эффективностью выполнять свои функции в сельском хозяйстве [1, с. 276].

Данные обстоятельства обуславливают актуальность разработки научных и организационных мер по усилению стимулирующей функции налогообложения в сельском хозяйстве, опирающихся на системный анализ существующих механизмов налогового регулирования и введение новых механизмов с учетом соответствия и согласованности планируемых изменений всему комплексу институциональных факторов, обуславливающих специфические особенности развития сельского хозяйства России.

Налоги относятся к основополагающим категориям рыночного хозяйства, будучи экономической категорией, налоги представляют собой определенные финансово-производственные отношения.

Налоговым законодательством предусмотрено, что все организации, занимающиеся производством сельскохозяйственной продукции, подразделяются на российские и иностранные. При этом доля иностранных сельскохозяйственных товаропроизводителей в сельском хозяйстве России очень незначительна.

Итак, для налогоплательщиков – сельскохозяйственных товаропроизводителей есть возможность выбора. Они могут применять специальный налоговый режим в виде уплаты ЕСХН или, отказавшись от него, платить налог на прибыль по нулевой ставке по деятельности, связанной с реализацией произведенной ими сельскохозяйственной продукции, а также с реализацией произведенной и переработанной или собственной сельскохозяйственной продукции (п. 1.3 ст. 284 НК РФ) [2, с. 123]. Данные налогоплательщики должны отвечать критериям, установленным пунктом 2 статьи 346.2 НК РФ (для сельского хозяйства), или критериям, приведенным в подпункте 1 или 1.1 пункта 2.1 той же статьи (для рыболовецких организаций).

А именно: доля выручки от реализации произведенной продукции растениеводства, сельского и лесного хозяйства, животноводства, выращивания и доращивания рыб и других водных биологических ресурсов или их вылова должна составлять в общем размере доходов от реализации не менее 70 процентов.

Что касается крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ), то им не нужно подтверждать статус сельхозпроизводителя 70-процентной долей дохода от реализации сельхозпродукции, поскольку оно уже является таковым по закону. Об этом сказано в Письме Минсельхоза России от 19 сентября 2016 г. № 14/232.

Несмотря на все положительные моменты при переходе сельскохозяйственных товаропроизводителей на специальные режимы налогообложения, заключающиеся в уменьшении общего количества начисляемых фискальных платежей, данные режимы, во-первых, снижают социальную защищенность работников сельскохозяйственных предприятий. Гражданам, работающим по трудовым договорам, заключенным с сельскохозяйственными организациями, перешедшими на уплату ЕСХН, пособие по временной нетрудоспособности (за исключением пособия по временной нетрудоспособности в связи с несчастным случаем на производстве или профессиональным заболеванием) выплачивается за счет средств Фонда социального страхования Российской Федерации в сумме, не превышающей за полный календарный месяц одного минимального размера оплаты труда [3, с. 72].

Для того чтобы достичь максимального размера пособия по временной нетрудоспособности, организациям, применяющим специальные режимы налогообложения, необходимо самостоятельно осуществлять дополнительные платежи в Фонд социального страхования РФ в размере 3% от фонда оплаты труда, что незначительно увеличит налоговую нагрузку сельского налогоплательщика.

Во-вторых, что касается налога на добавленную стоимость, то НДС, уплаченный поставщикам, у сельскохозяйственных производителей исчисляется преимущественно по ставке 18% (при приобретении техники, ГСМ и прочих ресурсов), реализация же сельскохозяйственной продукции облагается по ставке 10%. Таким образом, вероятнее всего, что сельскохозяйственные товаропроизводители НДС в бюджет платить не будут.

Покупателями сельскохозяйственной продукции зачастую являются организации-плательщики НДС, которым невыгодно работать с продавцами-неплательщиками НДС. Поэтому для привлечения покупателей-плательщиков НДС придется снижать цену на сельскохозяйственную продукцию в среднем на 10-15%.

Одна из основных льгот по НДС при общей системе налогообложения – это реализация продукции собственного производства организаций, занимающихся производством сельскохозяйственной продукции, удельный вес доходов от реализации которой в общей сумме их доходов составляет не менее 70%, в счёт нату-

ральной оплаты труда, натуральных выдач для оплаты труда, а также для общественного питания работников, привлекаемых на сельскохозяйственные работы. При переходе на уплату единого сельскохозяйственного налога эта льгота автоматически теряется.

Важной отличительной особенностью общей системы налогообложения сельскохозяйственных товаропроизводителей является наличие большого количества «льгот» по различным налоговым платежам. «Налоговые льготы» выражаются, прежде всего, в понижении ставок по НДС, ЕСН, налогу на прибыль и так далее, в основном связанных с аграрной отраслью, которой необходима государственная поддержка. Манипулирование ставками – обязательный элемент налоговой политики для стимулирования деятельности отдельных отраслей [3, с. 104].

Налоговым законодательством установлено, что независимо от выбора системы налогообложения, сельскохозяйственные товаропроизводители являются плательщиками таких налогов, как транспортный, земельный и другие, по которым предусмотрен исчерпывающий список льгот. Так, например, существенной льготой по транспортному налогу, для сельскохозяйственных предприятий, является то, что не признаются объектом обложения тракторы, самоходные комбайны всех марок, специальные автомашины (молоковозы, скотовозы, специальные машины для перевозки птицы, машины для перевозки и внесения минеральных удобрений, ветеринарной помощи, технического обслуживания), зарегистрированные на сельскохозяйственных товаропроизводителей и используемые для производства сельскохозяйственной продукции. Это не исчерпывающий список льгот, предусмотренных для сельскохозяйственных товаропроизводителей.

При адаптации к налоговым условиям, заключающимся в выборе эффективной системы налогообложения, сельскохозяйственные предприятия должны исходить из решения определенных задач, а именно:

- повышения деловой активности предприятий;
- роста объемов сельскохозяйственного производства;
- повышения заинтересованности работников в результатах труда;
- эффективного использования предприятиями своих производственных фондов;
- сокращения непроизводственных расходов [4, с. 49].

Агропромышленный комплекс представляет собой одну из самых важных отраслей российской экономики: в нем сконцентрировано около 13% основных производственных мощностей, 14 % трудовых ресурсов, производится порядка 6 % валового внутреннего продукта. В последнее время в РФ особое внимание уделяется развитию именно сельскохозяйственного комплекса, так как организация продовольственной безопасности и формирование эффективного агропромышленного комплекса являются основой стабильности страны.

В аграрном секторе экономики происходят глубокие социально-экономические преобразования, направленные на динамичное и эффективное развитие сельского хозяйства. Для успешной реализации поставленных перед сельским хозяйством задач государством разработаны программные мероприятия и регулирования на 2013-2020 годы, одним из которых является поддержка на государственном уровне и субсидирование всех малых форм крестьянского и фермерского хозяйствования. Идеальным вариантом деятельности любой фирмы, как известно, является предупреждение возможных неудач и потерь производительности, кото-

рые можно получить из различных прогнозов компании, касающихся именно этих показателей [5, с. 47].

Функционирование в рыночных условиях новых субъектов хозяйствования вызывает объективную потребность в разработке новых организационных форм, приемов и методов управления и, прежде всего, в области налогообложения. Из всей совокупности факторов, формирующих внешнюю среду воздействия, налоговая составляющая занимает особое место, поскольку оказывает существенное влияние на финансово-экономические результаты предприятия.

Без правильного научно обоснованного применения налогового инструмента усиливается нестабильность финансово-экономической деятельности сельскохозяйственных организаций, что оказывает существенное влияние на развитие сельских территорий и уровень жизни занятого населения.

Поскольку экономические результаты предприятия определяют после исчисления единого сельскохозяйственного налога, то эти факторы непременно сказываются на эффективности использования машинно-тракторного парка при производстве с.-х. продукции [6, с. 44].

В этой связи актуальным является установление причинно-следственных связей между внутренними возможностями сельскохозяйственных организаций как налогоплательщиков и динамичными требованиями налоговой системы. Это актуально как для крупных сельскохозяйственных формирований, так и для крестьянско-фермерских хозяйств [7, с. 63]. Решение этой проблемы имеет важное значение для стабильного развития сельского хозяйства России.

Список литературы

1. Волков, А.С. Упрощенная система налогообложения: Выбор упрощенки, порядок и особенности применения, формы документов / А.С. Волков. – М.: РИОР, 2017. – 847 с.
2. Налоговый кодекс РФ Часть 2 от 05.08.2000 N 117-ФЗ [Электронный ресурс]: (ред от 03.04.2017) // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
3. Налоговая система России: Учебное пособие / ред. Д.Г. Черник, А.З. Дадашев, и др. – М.: АКДИ Экономика и жизнь, 2015. – 296 с.
4. Тюпакова Н.Н., Бочарова О.Ф. Налогообложение сельскохозяйственных товаропроизводителей требует совершенствования [Текст]: // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2015. – № 5 – С. 45-54.
5. Сергеева Н.В. Роль диверсификации в процессе импортозамещения // Международный научный журнал. – 2015. – № 6. – С. 44-48.
6. Сергеева Н.В. Почему низка эффективность МТП на полях России // Сельский механизатор. – 2008. – № 3. – С. 44-45.
7. Бутуханова Д.Г. Процесс кооперации личных подсобных хозяйств в Республике Бурятия // Международный научный журнал. – 2014. – № 2. – С. 62-65.

ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В СЕКТОР ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Цыбикжапов А.С.

магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет технологий
и управления, Россия, г. Улан-Удэ

Научный руководитель – Шабыхова Н.Э.

В данной статье изучены теоретические и практические аспекты инвестирования в сфере жилищного строительства: приведено определение понятия инвестиций в данной сфере, перечис-

лены основные участники, раскрыты особенности этапов инвестиционного процесса в сфере жилищного строительства. Также рассмотрены положительные и отрицательные стороны данного вида инвестиций и перечислены основные группы факторов, влияющих на отрасль жилищного строительства.

Ключевые слова: инвестиции, строительство, риски, спрос, предложение, жилье, инвестиционный проект.

Инвестиции в широком понимании – это вложение капитала в определенный проект с целью получения прибыли. Уильям Шарп, лауреат Нобелевской премии по экономике, определяя термин «инвестирование», подразделяет его на 2 вида: реальные инвестиции и финансовые. Реальные – это инвестиции в материальный актив, факторы производства (земля, труд, капитал). Финансовые инвестиции связаны с нематериальным активом, контрактами, ценными бумагами, такими как акции, облигации и пр. Финансовые инвестиции являются более сложным видом инвестирования, и они преобладают в современных развитых экономиках. Тем не менее, эти два вида инвестиций не противопоставлены друг другу, а наоборот, служат дополнением друг для друга. Эта характеристика особенно ярко выражена в сфере строительства: Объект строительства представляет собой осязаемый, реальный актив и вложения в него со стороны заказчика также являются реальными инвестициями, в то время как для его строительства необходимы денежные средства, которые можно привлечь за счет кредита, либо эмиссии ценных бумаг. Кредитование и вложение в ценные бумаги – финансовые инвестиции для кредитной организации или инвестора [1].

В бизнесе инвестиции происходят в форме приобретения, создания капитала: строительство, приобретение недвижимости, оборудования, техники, инструментов, проектной продукции. Однако капитальные вложения не всегда являются инвестициями. Для этого они должны быть реализованы в рамках инвестиционного проекта, соответствующего российским стандартам, а также включающего в себя бизнес-план, сроки реализации, ожидаемую доходность.

Инвестиционная деятельность в жилищном строительстве в упрощенной схеме состоит из следующих элементов: субъекты и объекты инвестиций, инвестиционные проекты, источники инвестирования, инвестиционные процессы (рисунок).

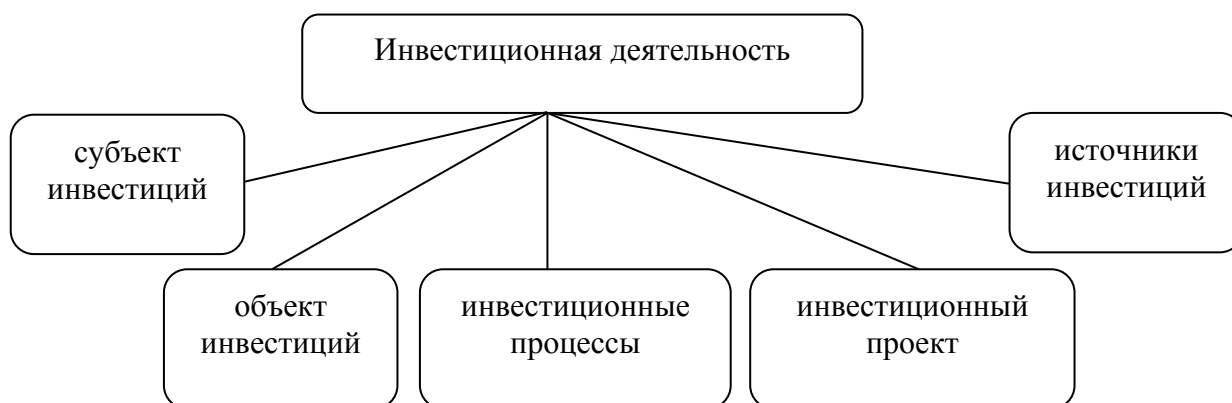


Рис. Элементы инвестиционной деятельности

Субъектами инвестиций могут быть: инвесторы, заказчики, подрядчики, покупатели и др. Иными словами это физические, либо юридические лица, вкладывающие капитал в объекты строительства.

Инвесторов можно условно разделить на 3 категории: индивидуальные, корпоративные и институциональные. Индивидуальные инвесторы – это физические лица, граждане, инвестирующие собственные или заемные средства в объект строительства. Корпоративные инвесторы – юридические лица, компании, вкладывающие свои свободные денежные средства, либо привлекающие их в целях максимизации прибыли, достижения экономического эффекта. Стоит отметить, что инвестирование, как правило, не является их основной деятельностью. Отличие институционального инвестора состоит в том, что они профилируются на вложении в объекты инвестирования, являются посредниками между индивидуальными инвесторами и строительной компанией, формируя инвестиционный портфель и осуществляя инвестиционную деятельность от своего лица.

Заказчики – физическое или юридическое лицо, осуществляющее проект по заказу, договору с инвестором. На период реализации проекта, либо в сроки, описанные в договоре с инвестором, заказчик имеет право владения, пользования средствами, предоставленными инвестором, в условленных целях и рамках.

Подрядчики выполняют работу по осуществлению проекта от имени заказчика или инвестора по договору подряда.

Кроме этих основных групп также есть другие группы субъектов инвестиций в строительство:

- СРО – саморегулируемая организация строителей – некоммерческая организация, преследующая цель разработать обязательные для выполнения нормы и правила, самостоятельно регулировать строительную отрасль, следить за выполнением требований [2];

- профессиональные организации – Союз строителей, профсоюзы, Союз архитекторов и пр.;

- надзорные органы, органы государственной власти;

- поставщики материалов, контрагенты.

Покупателями могут быть абсолютно разные группы лиц: будущие собственники недвижимости, физические и юридические лица, некоммерческие организации, государственные и муниципальные органы.

Объектами инвестиций при строительстве выступают:

- собственные и заемные денежные средства, кредитные договора, банковские вклады, средства инвестиционных организаций и другие финансовые инструменты;

- нематериальные активы: разрешения на строительство, ввод в эксплуатацию, лицензии на ведение деятельности, проектная документация, договоры купли/продажи/аренды, подряда, свидетельства и паспорта на имущество и другие документы, необходимые для реализации проекта;

- основной капитал (машины и оборудование, земля и постройки, инструменты, коммуникации, материалы);

- персонал (административно-управленческие кадры, строители, отделы обеспечения проекта, снабжения, программы обучения, стажировки).

Третьим звеном инвестиционной деятельности является инвестиционный проект, который представляет собой экономическое обоснование инвестиций в строительство в соответствии с правилами инвестиционной целесообразности, включающий в себя объем и сроки осуществления инвестиций.

Управление проектом подразумевает деятельность, направленную на достижение целей проекта (строительства), оптимизированную по объему работ, требуемым ресурсам, необходимому времени на каждый этап.

Управление проектом тесно согласовано с инвестиционным процессом – процессом инвестирования, направленного на извлечение планируемого дохода. Можно выделить несколько типов инвестиционных процессов:

- управляющие – стратегический уровень управление инвестициями. На этом уровне решают общие вопросы функционирования инвестиций в проекте;
- операционные – формирование функциональных уровней управления и освоения денежных средств;
- поддерживающие – обслуживают инвестиционную деятельность компании (бухгалтерский и управленческий учет, техническая поддержка, служба обеспечения);
- внешние инвестиционные процессы – привлечение инвестиций из внешней среды организации, а также осуществление взаимодействия с инвестором.

Пятым звеном инвестиционной деятельности в жилищное строительство в нашей схеме являются источники финансирования. Они бывают четырех видов:

- частные инвестиции – инвестиции физических и юридических лиц: компаний, некоммерческих организаций, объединений, которые могут состоять из собственных и заемных средств;
- государственные – средства разных уровней бюджета органов власти, вкладываемых с целью обеспечения нуждающихся категорий граждан жильем, приобретением недвижимости для нужд государственных органов власти;
- смешанные инвестиции – инвестиции, состоящие из средств инвесторов различных групп, например государственно-частное партнерство;
- иностранные инвестиции – капитал, вложенный иностранными агентами в объект строительства с целью извлечения прибыли.

Таким образом, мы рассмотрели основы и механизмы инвестиционной деятельности в сфере жилищного строительства, ее общую схему. Конечно, каждый отдельный проект отличается своими специфическими составляющими, требующими дополнительного изучения, но общий принцип останется прежним.

Далее мы рассмотрим этапы выполнения инвестиционно-строительного проекта и субъекты, участвующие в этих процессах.

На предынвестиционной фазе проекта субъекты инвестиций (заказчик, застройщик, инвесторы) делают предварительную оценку проекта исходя из его экономической и социальной целесообразности, проводят исследование рынка, изучают спрос, ситуацию на рынке, оценочную себестоимость строительства. Принимают принципиальное решение о начале реализации проекта.

Изыскательные работы включают в себя инженерное исследование района застройки: геодезии, экологии, геологии, гидрометеорологии, гидрологии и прочих факторов. Проводятся землеустроительные и кадастровые работы.

На следующем этапе создаются проекты сооружения: архитектурно-строительные решения, внешние сети, электрические сети и т.д. Как правило, вплоть до этого этапа участвуют только заказчик, инвестор, сторонние специализированные организации.

После подготовки всей необходимой документации организация получает разрешение на строительство, которое выдается при соответствии проектной документации нормативам и требованиям. Этот этап является одним из самых сложных для строительной компании, так как требует согласования во многих ведомствах и инстанциях, что часто сопряжено с коррупционными схемами.

После одобрения проекта и получения всех разрешений принимается решение о начале строительства. На этом этапе привлекается основная масса денежных средств [3].

После окончания строительства и введения сооружения в эксплуатацию начинается этап возврата вложенных средств за счет использования, продажи, либо аренды помещений.

Инвестиции в жилищное строительство имеют свои особенности, отличающие данный объект от других направлений инвестиций (таблица).

Таблица

Особенности инвестирования в жилищное строительство

№	Характеристика инвестиций	Описание характеристики
1	Обеспеченность правом собственности	После окончания всех работ инвестор получает свидетельство о праве собственности, тем самым снижаются риски
2	Сохранность	Объект недвижимости не подвержен краже, потере. Утрата владения объектом возможна только с согласия владельца
3	Устойчивость к инфляции	Как правило, цены на недвижимость (продажа и аренда) коррелируют с инфляцией по темпу роста
4	Бессрочность	Срок полезного использования объекта недвижимости (зданий, земли)
5	Налоговые льготы	Жилищное строительство поддерживается государством, например, реализация квартир в новостройках не облагается налогом на добавленную стоимость
6	Неэластичность	Сроки реализации проекта жилищного строительства не позволяют оперативно реагировать на изменения уровня спроса на рынке, макроэкономические факторы
7	Низкая ликвидность	Сравнительно низкая ликвидность при выборе объекта инвестиций, требует времени для получения дохода
8	Потребность в управлении	Необходимость в постоянном управлении на всех этапах реализации проекта – содержании значительного административного персонала
9	Недиверсифицируемые риски	Инвестициям в строительство присущи риски, которые невозможно полностью минимизировать: затягивание проекта, конструктивные ошибки, низкое качество работ, физический износ, ненадежность контрагентов
10	Необходимость в крупных инвестициях	Реализация проекта жилищного строительства требует относительно большой объем средств в короткий временной интервал
11	Административные барьеры	Крупное строительство связано с преодолением многих административных барьеров, требует множество разрешений и согласований, что повышает риски увеличения затрат, затягивания реализации проекта

Таким образом, инвестиции в жилищное строительство имеют как свои преимущества, так и недостатки. Недостатки связаны в основном с рисками, в то время как преимущества – надежность и долговечность объекта инвестиций. Перечисленные выше характеристики уменьшают участие частных и институциональных инвесторов в реализации строительных проектов.

Далее мы рассмотрим основные факторы, воздействующие на инвестиционную активность на рынке жилищного строительства. Конечными являются факторы спроса и предложения, которые и формируют инвестиционную привлекательность проекта. Рассмотрим каждый из них отдельно.

Уровень спроса на жилую недвижимость в свою очередь определяется множеством переменных. Далее мы перечислим основные факторы спроса на жилую недвижимость [4]:

- Макроэкономические: благосостояние населения, ставки по кредитам, уровень инфляции, поддержка государства;
- Рыночные: средняя стоимость квадратного метра, объем предложения, уровень конкуренции, узнаваемость застройщика;
- Социальные: количество молодых семей, рождаемость, уровень безработицы, обеспеченность населения жильем.

Инвестиционный потенциал зависит от наличия свободных средств у инвестора. Доступность капитала зависит от ставок по кредитам в банках, политической ситуации в стране, свободе капитала, состояния экономики, доходов населения. Если экономика стабильная и растет, доступен заемный капитал, рынок открыт для инвестирования, то инвестиционный потенциал растет.

Большую роль играет поддержка государством строительной отрасли, стимулирование приобретения квартир в новостройках. Эта поддержка может осуществляться как напрямую, например «материнский капитал», военная ипотека, ипотека с государственной поддержкой, так и косвенно, через коммерческие банки, льготы по налогам, квоты по иностранной рабочей силе [5].

Влияние ситуации на рынке на инвестиционные решения крайне высоко. Как мы отмечали ранее, перед реализацией проекта инвестор делает обзор рынка, исследует уровень спроса, объем предложения, конкурентные преимущества своего проекта. Так для него будут важны: средняя цена за 1 м², ставки по ипотеке, кредитам, рост отрасли, ликвидность жилья, какие группы покупателей приоритетнее и многое другое. Маркетинговое исследование помогает узнать потенциальный доход от инвестиций.

Другим фактором, влияющим на инвестиционную привлекательность проекта жилищного строительства, является себестоимость проекта. В нее входят все расходы, связанные с изыскательными работами, архитектурно-планировочными решениями, архитектурно-строительным проектированием, строительномонтажными работами. Исходя из себестоимости и ситуации на рынке (средняя цена, срок окупаемости, уровень конкуренции) инвестор делает инвестиционное решение.

Таким образом, мы рассмотрели 2 основных фактора инвестиционной привлекательности жилищного строительства: уровень и характер спроса на рынке и примерная стоимость проекта. Зная эти данные, инвестор может предположить о потенциальном сроке окупаемости, прибыльности проекта.

Список литературы

1. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений [Электронный ресурс] : федеральный закон от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ: в ред. от 12 дек. 2011 г. URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=123436> (дата обращения: 20.03.2019).

2. О саморегулируемых организациях [Электронный ресурс] : федеральный закон от 1 дек. 2007 г. № 315-ФЗ : в ред. от 25 июня 2012 г. URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=131672> (дата обращения: 20.03.2019).

3. Жилищное строительство и рынок недвижимости в период спада экономики // ac.gov.ru: [сайт]. Url: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/8353.pdf> (дата обращения: 10.03.2019).

4. Асаул А.Н. Формирование системы управления строительным комплексом в современных условиях [Электронный ресурс] // А.Н. Асаул : <http://vwww.aup.ru/articles/management/9.htm> (дата обращения: 01.03.2019).

5. Батьковский, М. Особенность инновационного развития России в современных условиях / М. Батьковский, М. Ярошук // Ресурсы. Инновация. Снабжение. Конкуренция. – 2009. – № 4. – С. 159-161.

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Юсунова А.Р.

студентка кафедры финансов,

Оренбургский государственный университет, Россия, г. Оренбург

В нынешних рыночных условиях применение оценки стоимости малого бизнеса с целью сопровождения юридических сделок, а также для принятия решений по эффективному управлению предприятием сопровождается рядом проблем. Существующая методология установления стоимости бизнеса с целью проведения эффективного менеджмента имеет множество недочетов: высокий уровень трудозатрат, затруднительность идентификации, учета и оценки определяющих стоимость факторов, невозможность применения существующих методов оценки для определенных типов предприятий и ситуаций, затруднительность и высокая вероятность допущения ошибок прогнозирования, сложность согласования результатов и т.д. Все эти проблемы указывают на необходимость дальнейшего исследования и разработки адаптивных способов оценки предприятий с целью стоимостного управления.

Ключевые слова: бизнес, предпринимательская деятельность, стоимость, оценочная деятельность, затратный подход, доходный подход, сравнительный подход, рыночная стоимость.

В современных условиях оценка стоимости бизнеса является значимой и нередко обязательной дополнительной составляющей к бухгалтерскому учету и юридическому сопровождению сделок с собственностью. Объектами оценочной деятельности могут являться не только отдельные материальные объекты, но и нематериальные – права собственности, услуги, информация. Профессиональная оценка бизнеса играет значимую роль в принятии решений по разработке эффективной стратегии управления бизнесом. В деятельности российских предприятий применение методов оценки стоимости бизнеса для принятия результативных управленческих решений в отличие от развитых стран не настолько популярное явление и сопровождаются некоторыми проблемами [1].

Основная проблема оценки стоимости бизнеса малого предпринимательства в России состоит в том, что законодательство Российской Федерации не дает нормативно закрепленного определения термина «бизнес» и не относит его ни к объектам сделок, ни к объектам оценки. Сходным понятием в российском правовом поле является термин «предпринимательская деятельность», под которой понимается самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг [3]. Однако согласно ФЗ «Об оценочной

деятельности», оценке может подлежать материальный объект, то есть, в данном контексте, предприятие [8]. Таким образом, объектом оценки бизнеса малого предпринимательства в России являются и имущественный объект, и предпринимательская деятельность, которая, в свою очередь, осуществляется на основании эксплуатации этого имущества.

Конечной целью оценочной деятельности является установление справедливой стоимости объекта. В правовой среде оценочной деятельности под стоимостью объекта оценка понимают расчётную величину цены объекта оценки, т.е. денежной суммы, предлагаемой, запрашиваемой или уплаченной за объект оценки участниками сделки, определённую на дату оценки в соответствии с выбранным видом стоимости [5]. Согласно Федеральным стандартам оценки (ФСО№2) при осуществлении оценочной деятельности используются следующие виды стоимости: рыночная; инвестиционная; ликвидационная и кадастровая [6]. Преимущественным понятием является рыночная стоимость объекта, так как именно она дает возможность определить достоверную цену оцениваемого объекта при заключении сделки [7].

В один и тот же момент времени одно и то же предприятие может иметь несколько отличающихся друг от друга стоимостей в зависимости от обстоятельств. Кроме того, на величину стоимости влияют такие существенные факторы, как время, место, обстоятельства, а также уровень компетентности и субъективные заключения оценщика. Таким образом, можно сделать вывод, что стоимость является оценочным суждением, образованным на основе предоставленных для оценщика фактов и используемых им способов расчетов. Рыночная стоимость представляет собой коллективное суждение всех партнеров сделок и зависит от активности данного рынка [2, с. 64].

Разногласия в процессе установления стоимости объекта в практике оценочной деятельности разрешаются путем обобщения итогов оценки, полученных в рамках трех стандартных подходов (затратного, сравнительного и доходного) в конечную величину стоимости. Затратный подход в оценке стоимости бизнеса (в российской практике его еще называют имущественный подход) – подход на базе активов, то есть он рассчитывает стоимость предприятия исходя из понесенных расходов на организацию бизнеса, которые имеют свое отражение в стоимости активов. В основе определения стоимости в рамках данного подхода находится подсчет чистых активов (собственного капитала) после осуществления корректировки баланса, по результатам которой все материальные и нематериальные активы предприятия и все обязательства должны быть переоценены по рыночной или текущей стоимости. Затратный подход предусматривает высокую трудоемкость процесса переоценки активов, что требует проведения полной инвентаризации и комплексного анализа каждого актива. Нецелесообразно использование данного подхода для предприятий с небольшой материально-вещественной базой бизнеса, но с высоким профессиональным и интеллектуальным потенциалом. Справедливая оценка стоимости существующих неимущественных активов, опыта, профессионализма и компетентности персонала в рамках затратного подхода крайне проблематична.

Доходный подход базируется на прогнозировании ожидаемых доходов от эксплуатации объекта и их конвертации в стоимость. Концепция данного подхода строится на предположении о том, что стоимость предприятия измеряется его способностью производить денежный приток в течение длительного времени. А способность предприятия генерировать денежный приток и, как следствие, создавать

его стоимость, формируются такими факторами, как долгосрочный рост и отдача от инвестиций сверх затрат на капитал [4, с. 158]. Таким образом, доходный подход предполагает установление стоимости бизнеса путем расчета приведенной стоимости ожидаемых выгод. Этот подход позволяет прогнозировать несколько вариантов развития бизнеса и его будущей стоимости в зависимости от действия различных факторов. Необходимо отметить, что для действующих доходных предприятий этот подход способен давать результат, максимально приближенный к реальной цене. В качестве недостатков этого подхода выступают сложность расчетов и достаточно высокий уровень вероятности возникновения ошибок при прогнозировании денежных притоков и определении норм доходности, что усугубляется быстро изменяющейся ситуацией на открытом рынке.

Рыночный подход к оценке бизнеса базируется на сопоставительной оценке исследуемого предприятия с аналогичными сравниваемыми объектами, с которыми были заключены сделки купли-продажи на рынке. Привилегией сравнительного подхода по отношению к другим является то, что цена здесь диктуется самим рынком, при этом максимально учитываются текущая ситуация на рынке, положение предприятия и его реальные достигнутые результаты. Однако сравнительный подход имеет несколько серьезных недостатков, особенно ограничивающих его применение в оценочной практике в российских условиях экономики. Использование сравнительного подхода возможно только при наличии доступной достоверной и детальной финансово-экономической информации и по исследуемому предприятию, и по сравниваемым с объектом аналогичным предприятиям. Однако нужно учитывать, что российский рынок купли-продажи предприятий не развит; трудно, а чаще всего невозможно подобрать предприятия аналоги для сравнения результатов их деятельности; появляются большие трудности добыть достоверные данные о предприятиях-аналогах. Большое количество сделок с готовым бизнесом заключается за пределами фондового рынка, а информация о стоимости внебиржевых сделок, как правило, недоступна. Если же все-таки удалось подобрать предприятие-аналог, то появляется необходимость введения множества изменений и дополнений, требующих серьезного и корректного подтверждения. Это связано с тем, что в действительности не существует абсолютно одинаковых или практически похожих предприятий.

Таким образом, ни один из уже существующих подходов не может быть выбран в качестве основного, так как не является в полной мере подходящим для оценки стоимости предприятия с целью эффективного менеджмента. Различные подходы к оценке зачастую дают разные результаты, а конечная стоимость бизнеса, определенная оценщиком, – значительно отличается от цены сделки. Кроме того, общепринятая методика оценки стоимости бизнеса даёт точечный результат, то есть на каждый определенный момент времени, что с учетом высокого уровня сложности и трудоемкости процесса исследования и расчетов в рамках рассмотренных подходов ограничивает дальнейший мониторинг стоимости и, как следствие, их использование в эффективном стратегическом менеджменте. В то же время, существующие способы оценки бизнеса, разработанные западными экономистами, не находят своего широкого применения в России из-за недостаточной развитости рынка ценных бумаг. Для устранения существующих проблем в первую очередь необходимо разработать и законодательно подкрепить терминологическую базу оценочной деятельности бизнеса. Также, большое количество специалистов в области оценки говорят о несовершенстве методологической базы

оценки бизнеса и потребности в разработке максимально адаптированных методов оценки предприятий в целях стоимостного управления, отличающихся легкостью их применения и оперативностью получения результата.

Список литературы

1. Ахмадеева О.А., Кошкина И.А. Проблемы оценки стоимости бизнеса // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). 2014. №2 (34). URL: www.cyberleninka.ru/article/v/problemy-otsenki-stoimosti-biznesa (дата обращения: 23.04.2019).
2. Бочаров В.В., Самонова И.Н., Макарова В.А. Управление стоимостью бизнеса. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2008. – 173 с.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1 от 30.11.1994 г. №51-ФЗ. URL: www.base.garant.ru/10164072/ (дата обращения: 23.04.2019).
4. Коупленд Т., Коллер Т., Муррин Дж. Стоимость компаний: оценка и управление. – М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2005. – 576 с.
5. Приказ Минэкономразвития РФ от 20.07.2007 №256 «Об утверждении федерального стандарта оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО №1)». URL: www.base.garant.ru/191703/ (дата обращения: 23.04.2019).
6. Приказ Минэкономразвития РФ от 20.07.2007 №255 «Об утверждении федерального стандарта оценки «Цель оценки и виды стоимости (ФСО №2)». URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_70673/ (дата обращения: 23.04.2019).
7. Ступичева Я.Г., Вершинина О.В. Построение системы управления стоимостью компании с использованием результатов оценки бизнеса // Проблемы современной экономики. 2012. №2. URL: www.cyberleninka.ru/article/n7postroenie-sistemy-upravleniya-stoimostyu-kompanii-s-ispolzovaniem-rezultatov-otsenki-biznesa (дата обращения: 23.04.2019).
8. Федеральный закон от 29.07.1998 №135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19586/ (дата обращения: 23.04.2019).

СЕКЦИЯ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»

ФИТНЕС КАК СРЕДСТВО ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ

Алексеева К.В.

студентка, Самарский государственный экономический университет,
Россия, г. Самара

Мокеева Л.А.

старший преподаватель, кафедра физического воспитания,
Самарский государственный экономический университет, Россия, г. Самара

В данной статье рассматривается вопрос появления в России вида физической культуры – фитнеса. Определяется актуальность развития фитнес индустрии в современном мире.

Ключевые слова: фитнес, физическая культура, физическая активность, физическое воспитание.

На сегодняшний день одним из самых популярных и эффективных средств физического воспитания, несомненно, является фитнес. Понятие «фитнес» получило широкое распространение на современном этапе развития, как в отечественной, так и в мировой практике.

Актуальностью возрастания роли фитнеса является то, что физическая нагрузка – необходимое условие для сохранения здоровья. Преимущество фитнеса над другими видами физической активности заключается в том, что направления фитнеса, постоянно совершенствуются, развиваются и охватывают самые разнообразные формы двигательной активности. Именно фитнес как вид физической активности способен удовлетворить потребности самых различных слоев населения и социальных групп в выборе оздоровительных занятий.

Целью является анализ значимости фитнеса как эффективного средства физического воспитания.

Задачи:

- изучить развитие фитнеса в России;
- определить актуальность развития фитнес индустрии.

Методы исследования:

- поиск информации;
- отбор информации;
- систематизация информации.

Понятие «фитнес» в России стало использоваться в 90-е годы прошлого века. Фитнес выделялся как самостоятельный сегмент физической культуры, который включает систему упражнений с тренажерными или отягощающими элементами.

На современном этапе развития распространение фитнеса является отражением изменившихся потребностей социума. Все больше людей стремятся к двигательной активности и здоровью, ведь занятия физической культурой вырабатывают выносливость, что помогает в трудовой деятельности человека.

В 21 веке фитнес внедряется в процесс профессиональной подготовки специалистов по физической культуре, физкультурно-оздоровительную практику и повседневные занятия физическими упражнениями.

Фитнес включает в себя более 200 видов двигательной активности, различные физические упражнения и техники, авторские оздоровительные методики и программы, а также инновационные технологии в оздоровлении.

Понятие «фитнес» выходит за рамки вида физической деятельности – это уже многогранный системный процесс, который не стоит на месте, а постоянно совершенствуется и обновляется. Это динамичный многофакторный процесс, складывающийся из компонентов физического, психического, духовного и социального состояний, которые поддаются развитию.

Классификация фитнес-индустрии представлена различными программами, которые направлены на укрепление мышц, улучшение координации, снижение веса, улучшение антропометрических данных, развитию силы мышц, нормализации психофизического состояния. Например:

- **аэробные программы** (аэробика, степ-аэробика, фит-степ, босу, и др.): кардиотренировки с танцевальными движениями, которые могут освоить люди любого возраста и уровня подготовки; с помощью этой методики можно сбросить лишние килограммы и поддерживать мышцы в тонус.

- **силовые программы** (сайклин, супер-стронг, памп, слайд и др.): тренировки с чередующимися силовыми и кардионагрузками, с помощью которых прорабатываются мышцы спины, рук, груди и живота; методика позволяет укрепить сердечно-сосудистую систему и сформировать красивый рельеф тела.

- **водная-аэробика** (Aqua Jogging Aqua Relaxation, Aqua Box, Aqua Cycle): занятия данной аэробикой имеют очень много положительных сторон: это своеобразный гидромассаж в следствие которого кожа становится упругой и подтянутой; отличное средство в борьбе с целлюлитом.

Темпы роста российского рынка фитнес услуг в последнее десятилетие стремительно возросли. На данный момент молодая в России индустрия фитнеса находится в стадии роста. За последние несколько лет фитнес стал неотъемлемой частью нашей жизни.

Если же обратиться к мотивационному фактору посещения фитнес клуба, то он делится на мужской и женский:

- Мужчины зачастую посещают фитнес клуб для поддержания себя в хорошей физической форме и достижения ощущения уверенности.

- Женщины же посещают фитнес клуб для: похудения; поддержания хорошей физической формы; повышения социального статуса и приобретения новых знакомых и друзей.

Таким образом, фитнес несет в своем содержании не только оздоровительную, но и социальную функцию, так как фитнес клуб нередко выступает местом общения и взаимного времяпровождения людей. Анализ научно-методической литературы позволил обосновать значимость фитнеса как эффективного средства физического воспитания, обеспечивающего разностороннее воздействие на организм и способствующее формированию устойчивого интереса к систематическому использованию средств физической культуры и спорта с целью саморазвития и самосовершенствования. Фактически в последние годы в России сфера физических услуг характеризуется проникновением фитнес-движения в нашу страну. Это явление требует всестороннего анализа, поскольку фитнес-индустрии складывается стихийно, без учета реальности российской действительности.

Список литературы

1. Грудина С.В. Актуальность внедрения фитнес-технологий в учебно-воспитательный процесс школьников // Теория и практика образования в современном мире: Материалы II междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, ноябрь 2012 г.). – СПб.: Реноме, 2012.

2. Кудра Т.А. Фитнес: Американская концепция достижения здоровья средствами физической культуры (история, идеология, методология и перспективы развития): Монография. Владивосток, 2013.

3. Пономарев Г. Н. Образование в области физической культуры: физкультурное или физическое? // Вестник Балтийской педагогической академии. Выпуск 47. Т. 1: Актуальные научно-педагогические проблемы физической культуры. 2012.

4. Сайкина Е.Г. Фитнес в системе физической культуры / Е.Г Сайкина // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. – 2008. – №68.

ОСОБЕННОСТИ ПСИХОЛОГИИ ПРИ ПОДГОТОВКЕ СПОРТСМЕНОВ К СОРЕВНОВАНИЯМ

Боганис Е.Н.

студент, Самарский государственный экономический университет,
Россия, г. Самара

Мокеева Л.А.

старший преподаватель кафедры физического воспитания,
Самарский государственный экономический университет, Россия, г. Самара

В данной статье рассматриваются методы комплексной подготовки, психологические основы подготовки спортсмена к соревнованию и их значимость в достижении положительных результатов.

Ключевые слова: тренировка, спортсмен, соревнования, психологическая подготовка, комплекс, процесс.

Психологическая подготовка – это целый комплекс мероприятий, влияющих на психику спортсмена, ее реакцию, направленный на: принятие внешних условий окружающей среды (которые могут изменяться в определенной ситуации, так и не изменяться) – существуют в форме установок, убеждений, стереотипов и т.п.); адаптацию организма и психики к быстрой смене ситуации; целеустремленность действий (эффективность их выполнение); задание (при определенных условиях) неизменной программы действий; развитие психологических и индивидуальных качеств личности, для решения необходимых задач; корректирование и регулирование собственного поведения; восстановление психического здоровья (нервной устойчивости, рассудительности, уравновешенности и т.д.) [1].

Взаимодействие всех видов подготовки: физической, психологической, специальной, теоретической, технической, очень важный компонент. Часто психологическую подготовку рассматривают как один из видов комплексной подготовки. Такому виду подготовки отводится важная роль при планировании тренировочного и соревновательного процесса, назначаются необходимые цели и задачи, а также формы и методы подготовки. По мнению большинства российских тренеров-психологов, успешная спортивная деятельность человека определяется не одним свойством личности, а целым рядом специфических особенностей.

Изучение этой информации и наблюдение за людьми, принимающих участие в спортивной деятельности, позволило мне выделить личностные характеристики, обеспечивающие надежность деятельности спортсменов в экстремальных условиях. В этот блок характеристик входят: эмоциональная устойчивость, доминантность, беспечность, совестливость, смелость, чувствительность, подозрительность,

чувство вины, психологическая гибкость, самостоятельность, самоконтроль, напряженность. Одним из главных компонентов являются соревновательная эмоциональная устойчивость, показатели мотивационной сферы и способность к саморегуляции [3].

При большом количестве психических состояний в спорте специфика предмета психогигиены (наука о достижении и сохранении психического здоровья) спорта позволяет выделить основные три типа ситуаций, в которых используется психорегуляция: коррекция динамики усталости, снятие лишнего психического напряжения, преодоление состояния фрустрации.

Так, в психологии спорта учеными были разработаны методики и средства успешного решения вопросов психического здоровья, включающих в себя вмешательство извне: гетерорегуляция и саморегуляция. Решение задач, связанных с психорегуляцией осложняется наличием особых фаз в динамике этих состояний.

Психомышечная тренировка направлена на совершенствование двигательной системы особенно за счет сосредоточения внимания и обеспечения осознанного контроля движений. Сюда входят: дыхательные упражнения, максимальное изометрическое напряжение мышц и покой после него, а также закрывание глаз. В психомышечной тренировке существует четыре ступени перехода в состояние расслабления и от него к активизации: общая перестройка и гармонизация состояния, целенаправленная на психо-мышечную регуляцию, общее расслабление мышц тела и активизация, обусловленная характером деятельности. Для облегчения процесса психомышечной тренировки все мышцы тела разделены на пять групп: мышцы рук, ног, туловища, шеи и лица. Занятия можно проводить лежа на спине со слегка разведенными ногами. Руки, немного согнутые в локтевых суставах, положить рядом с туловищем. Голова – на удобной подушке, но не слишком мягкой. Второе положение – сидя с опорой о спинку стула или стену.

Идеомоторная тренировка состоит в осознанном представлении техники движений. В такой тренировке принято выделять три основных функции представлений: программирующую, тренирующую и регуляторную. Программирующая базируется на представлении идеального движения, тренирующая – на представлениях освоение навыка, регуляторная – на представлениях о возможной коррекции, контроле движений и связях отдельных элементов. Идеомоторная тренировка наиболее эффективна для повышения скорости движений (до 34%), а также точности (на 6-18%) [1].

Если спортсмен, при занятии идеомоторикой, примет позу, близкую к реальному положению тела во время соревнований, то возникнет гораздо больше импульсов от мышц и нервных окончаний в головной мозг, которые соответствуют данному рисунку движения, при этом головному мозгу, программирующему идеальное идеомоторное представление о движении, становится легче "связываться" с исполняющим аппаратом – опорнодвигательным. Другими словами, у человека есть возможность более осознанно отрабатывать нужный технический элемент.

Аутогенная тренировка – это один из методов психотерапии, метод самовнушения. В ней привлекает простота лечебных приемов, сочетающихся с выраженной эффективностью психологического воздействия, которое способствует нормализации высшей нервной деятельности, корректировки отклонений в эмоциональной и вегето-сосудистой сфере, повышению эффективности лечения. С ауто-

генной тренировкой связаны проблемы управления и адаптации поведения. Существует такое мнение, что аутогенная тренировка – некий отпрыск гипноза, успокаивающее средство с общим седативным эффектом. На данный момент, существует ряд модификаций методов аутогенной тренировки, направленные на психофизиологическую активацию, которая стимулирует нервно-эмоциональное напряжение для определенного состояния [2].

Метод активно включается в психотерапию при полном сохранении самоконтроля и инициативы спортсмена. Такая тренировка способствует снижению нервно-эмоционального напряжения, чувств тревоги, эмоционального дискомфорта, а также оказывает нормализующее воздействие на основные физиологические функции. Под влиянием аутогенной тренировки улучшается настроение, нормализуется сон, повышается уровень функционирования и регуляции различных систем организма, происходит общая активизация человека.

Аутогенная тренировка состоит из двух ступеней: низшей и высшей. Низшая ориентирована на снятие психического напряжения, успокоение, а высшая предполагает переход человека в состояние надежды, доверия, веры в безграничные возможности организма по преодолению болезней и различных недостатков характера, формирование желательных психических качеств [4]. Человек обычно не знает каким путем может быть достигнуто желаемое, а полностью полагается на возможности своего организма. Степень овладения данным методом психорегуляции зависит от разработки некой лестницы словесных формул, шагая по ступеням которой, личность переходит от исходного психического состояния к необходимому для здоровья, высоких спортивных достижений и развития психики.

Можно сказать, что такие средства психологической подготовки, используемые на этапах подготовки спортсменов как: аутогенная, идеомоторная, психомышечная тренировка; различные турниры (с выполнением части упражнения); тренировка в различных временных интервалах дня; тренировка техники с регистрацией основных ее параметров в условиях тренировки и в модельных условиях соревнований (желательно в естественных условиях соревнований) с целью выявления наиболее стабильных и наиболее изменяющихся элементов техник в конкретном виде спорта; моделирование экстремальных условий соревновательной деятельности спортсмена на тренировке, являются комплексной подготовкой спортсмена, с учетом основных факторов надежности его психологической подготовленности позволяет стабилизировать спортивные навыки и технику в условиях соревнований и значительно уменьшить воздействие сбивающих факторов на функциональное состояние спортсмена.

Список литературы

1. Ахметов Р. С. Психологические особенности подготовки спортсменов.
2. Бабушкина Г.Д., Смоленцева В.Н. Учебник для физкультурных вузов. Психология физической культуры и спорта. Омск, 2007.
3. Кадуцкий П.А., Воинов П.Н., Устинов А.А., Медведев А.В., Баландюк Р.О. // Сборник материалов II Всероссийской заочной научно-практической конференции: Современное состояние и тенденции развития физической культуры и спорта. – Белгород, 2015.
4. Медведев, А.В. Сущность и специфика понятия "психическое здоровье". / Сборник материалов 3 Международной научно-практической конференции: Психология и современное общество: взаимодействие как путь взаиморазвития. 2008.

ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ СПОРТА КАК СПОСОБ СОЦИАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖИ

Гасангусейнов М.А.

курсант первого курса факультета морально-психологического обеспечения войск,
Военный университет Министерства обороны РФ, Россия, г. Москва

В статье предлагается социализация молодежи через привлечение к интересным занятиям физической культурой, соревнованиям, Играм... Описываются основы кроссфит-тренировок, предложен пример методики. Занятия кроссфит-тренировками предлагаются как полезный способ организации свободного времени молодых людей.

Ключевые слова: социализация молодежи, популяризация физической культуры, здоровый образ жизни, кроссфит, методики тренировки.

Цель данной работы – предложить современные, увлекательные способы занятия спортом и физической культурой на примере понятия «кроссфит», оценить возможность его применения в сфере актуализации здорового образа жизни среди молодежи.

Актуальность данной работы заключается в популяризации относительно молодой, набирающей популярность методики физической подготовки «кроссфит», что позволит внедрять ее в молодежную среду как инновационный метод тренировки за счет специфических, присущих только ей свойств, таких как цикличность, интенсивность, соревновательность и др.

Кроссфит – тренировки включают в себя элементы интервальных тренировок высокой интенсивности, тяжелой атлетики, плиометрики, пауэрлифтинга, гимнастики, гиревого спорта, бега и других видов физической подготовки. Занятия обычно включают в себя быстро сменяющие друг друга круговые тренировки различной направленности. Обычный комплекс упражнений, длящийся от 15 до 60 минут, может комбинировать такие виды спортивной деятельности как спринтерские забеги, работу с гантелями, штангами, гириями, лазание по канату, индивидуальные упражнения на месте и др. Суть тренировки заключается в выполнении набора различных упражнений на отдельные группы мышц «по кругу», т.е. по 5-6 упражнений в одном подходе с короткими перерывами между подходами.

Важная особенность – разнообразие возможных упражнений, которые могут встретиться в кроссфит. В частности, Рич Фронинг, неоднократный чемпион турниров по кроссфиту, упоминает одно из упражнений на этапе Crossfit Games 2010 в своей книге о кроссфите. «Нам нужно было перебросить 272 кг мешков с песком, находившихся на сиденьях в конце стадиона, на землю, загрузить их в тачку, перевезти через стадион, и затем перенести мешки вверх по ступенькам на самый верхний ряд». Это классический пример того, насколько разнообразными и практичными они могут быть [2].

Данное направление примечательно тем, что оно является доступным и понятным всем, начиная от профессиональных атлетов и заканчивая людьми, абсолютно незнакомыми с каким-либо видом спорта. Т.е. любой человек может посмотреть в интернете обучающее видео и затем выполнить в точности те же самые упражнения, показанные квалифицированным тренером на видео. Разница будет только в количестве упражнений или подходов.

Стоит сказать о том, что с 2007 года проводятся ежегодные Игры Кроссфит. Интрига в том, что в каких именно дисциплинах проводятся соревнования, стано-

вится известно лишь за несколько часов до начала Игр. В перечень дисциплин включаются, в том числе, и неожиданные элементы, например, плавание в открытой воде в непогоду, бросание софтбола, взбирание по перфорированной доске, или, уже перечисленное выше, перетаскивание мешков с песком вдоль стадиона. С 2011 года игры проводятся по онлайн системе «Crossfit open». Каждую неделю в Интернете публикуется программа новой тренировки и участники обязаны в короткие сроки представить результаты выполнения указанных упражнений. Игры включают в себя соревнования для лиц каждого пола, командные соревнования, соревнования для мастеров и подростковой возрастной группы.

Итак, кроссфит подойдет не только профессиональным атлетам, желающим улучшить свою физическую подготовку, но и обычным людям, не занимающимся спортом, делающим первые шаги в спорте. Ввиду своей универсальности и простоты основных принципов, кроссфит может внедряться в образовательные и подготовительные программы различных учебных учреждений, комплексы упражнений и тренерские методики в спортивных залах.

Затрагивая тему безопасности данного вида спорта, стоит сказать, что вокруг данного молодого направления ведется множество медицинских споров, о влиянии данной системы подготовки на сердечно-сосудистую систему человека, и на здоровье организма в целом. Пока что никаких официальных, медицински обоснованных, доказательств вреда данной методики не получено, а то, что после первых тренировок все тело болит и ноет свидетельствует лишь о хорошей нагрузке на мышцы. Безусловно, нагрузки на неподготовленный организм могут привести к плачевным последствиям, и поэтому в кроссфите очень важно масштабирование, т.е. грамотный подбор количества подходов и упражнений для своего организма и его возможностей. Соблюдение требований безопасности является основным условием занятия кроссфитом.

В круговых тренировках кроссфита используются циклические упражнения (кардио), упражнения с собственным весом, и с отягощением. Большой выбор базовых видов упражнений позволяет самому составлять различные индивидуальные комплексы в зависимости от места тренировки и инвентаря, имеющегося в наличии. К основным упражнениям кроссфита относятся: прыжки на скакалке, прыжки через штангу с двух ног, бег(на короткие, средние и длинные дистанции), выход на турнике, подтягивания (силовые и с раскачкой), подъемы корпуса на пресс, отжимания в стойке на руках, подъемы коленей к локтям и перекладине, подъемы носков к перекладине, подъемы по канату, становая тяга, различные упражнения со штангой, переворот покрышки из положения для становой тяги, бурпи – визитная карточка кроссфита – переход из исходного положения стоя в положение лежа на груди, подтягивание ног в сед и выпрыгивание с хлопком над головой в положение стоя; и другие упражнения. Это не все упражнения, используемые в кроссфит-тренировках, но перечисленного перечня более чем достаточно для создания индивидуальных комплексов, совершенствования спортивного духа и тела.

Кроссфит направлен, прежде всего, на развитие выносливости. Согласно определению, выносливость – это способность организма к продолжительному выполнению какой-либо работы или упражнения без заметного снижения работоспособности. Основным способом установления выносливости организма человека является бег на длинные дистанции на время, потому что именно на данном упражнении можно выявить, насколько человек физически подготовлен, как развита его дыхательная, сердечно-сосудистая и мышечная система.

Помимо этого, кроссфит способствует развитию силовой способности человека, напрямую задействуя необходимые группы мышц в практикуемых упражнениях. Сила – способность противостоять внешнему сопротивлению или противодействовать ему за счет мышечных усилий. Важным отличием системы кроссфит от занятий в спортивном зале на специализированных тренажерах является возможность использования данной методики вне специализированных залов, а также перспектива развития «реальной» физической силы, то есть практически применимой в отличие от искусственной, внешней физической подготовки, которую тренируют бодибилдеры и атлеты в залах. Кроссфит также делает возможным занятия без специальных спортивных пищевых добавок, используемых зачастую для развития мышц путем употребления химических белков и протеинов, используемых для быстрого накачивания и создания рельефа. Человек, занимающийся кроссфитом, возможно, внешне и не будет выглядеть силачом, однако, в практической деятельности он будет сильнее и выносливее любого бодибилдера.

В качестве примера можно привести следующую методику тренировки: 15 подтягиваний, 25 отжиманий от пола и 15 подносов ног к груди из упора лежа. Упражнения выполняются без отдыха, с перерывом между подходами в 2-5 минут. Всего делается от 3 до 7 подходов в зависимости от уровня физической подготовки спортсмена. Важным аспектом при планировании упражнения является недопущение совмещения разных упражнений на одну и ту же группу мышц. При этом за все время тренировки должны быть максимально задействованы все группы мышц. Непрерывность тренировки, постоянная смена деятельности, циклическое выполнение упражнений позволяет тренирующемуся легче преодолеть желание прекратить тренировку, исключая ее монотонность, повысить интерес и мотивировать спортсмена за счет постановки так называемых мгновенных задач, то есть, подобно уровням в компьютерной игре, атлет выполняет каждый круг. Ему легче отсчитывать свой результат, выраженный в выполненных подходах или кругах, и, помимо этого, данный подход позволяет включить в тренировку методику соревнования, при условии группового занятия, то есть ориентировку на количество выполненных упражнений в сравнении с другими занимающимися. Также, на каждом занятии и тренеру и тренируемому будет легче оценивать свой результат, ввиду того что количество выполненных подходов будет повышаться и выполненная работа будет фиксироваться [1].

Кроссфит как отдельный вид спорта и раздел физической подготовки играет важную роль в развитии, прежде всего, психической устойчивости атлета. Высокий показатель формирования психологической закалки достигается, прежде всего, развитием воли занимающегося. Ведь длительное выполнение циклических упражнений разной степени тяжести подразумевает быстрое развитие усталости организма, и для того, чтобы ей противостоять человек должен заставлять себя двигаться дальше. Именно поэтому подготовка по системе Кроссфит практикуется в армии и силовых структурах Канады, США и других стран.

Распространение Кроссфита возможно путем пропагандирования ее в государственных и частных организациях, занимающихся популяризацией спорта среди населения. Предлагается рассмотрение данной методики в Министерстве спорта, туризма, различных частных организациях, заинтересованных в актуализации физической культуры, и дальнейшая ее реализация в образовательных учреждениях, спортивных клубах и органах силовых структур. Также, возможна организация

определенных турниров или соревнований по кроссфиту на муниципальном и государственном уровнях, участие в которых могут принять все желающие.

Итак, инновационная система подготовки Кроссфит предполагает развитие всех групп мышц, путем выполнения циклических тренировок на все группы мышц, то есть на развитие реальных физических характеристик. Данная методика имеет большие перспективы для применения и пропаганды ее среди населения и требует подробного рассмотрения в заинтересованных организациях.

И что особенно важно – такой вид спорта позволяет предложить молодым людям альтернативный девиантному, интересный и увлекательный способ времяпрепровождения, отличающийся многообразием форм физических нагрузок и упражнений. Совместные командные занятия на соревнованиях и Играх позволяют сплотить группу, нацелить на результат. Наше время характеризуется повышением заинтересованности молодых людей в участии в различных квестах, велопробегах. Эта статья предлагает еще один интересный способ организации свободного времени – «кроссфит».

Список литературы

1. Лаврухина Г.М., Быстрова И.В. Развитие силовой выносливости средствами кроссфита (на примере военнослужащих) // Психопедагогика в правоохранительных органах. 2018. №2 (73). – С. 74-79.

2. Рич Фронинг. Как кроссфит сделал меня самым физически подготовленным человеком на Земле. Изд. Эксмо, 2017. – 272 с.

РОЛЬ СПОРТИВНОГО ТУРИЗМА В ИНДУСТРИИ ТУРИЗМА

Ивонтьева А.К.

студентка, Самарский государственный экономический университет,
Россия, г. Самара

Мокеева Л.А.

старший преподаватель, кафедра физического воспитания,
Самарский государственный экономический университет, Россия, г. Самара

В статье приводится актуальность рассмотрения темы спортивного туризма в рамках роста популярности данного направления активной деятельности на сегодняшний день. Спортивный туризм, в отличие от «классических» видов спорта, позволяет не только повысить уровень физической подготовленности, проверить себя в соревнованиях, но и даёт возможность увидеть новые места, а также, возможно, в дальнейшем покорить их.

Ключевые слова: физическая культура, спортивный туризм, горнолыжный туризм, охотничий туризм, пешеходный туризм, активная деятельность.

Сегодня спортивный туризм приобретает всё большее распространение среди не только спортсменов-профессионалов и просто любителей различных состязаний, но и среди обычных людей, даже тех, кто никогда не занимался какими-либо видами спорта [1].

Спортивный туризм представляет собой такой вид спорта, который заключается в преодолении соответствующих дистанций на различных местностях и формах рельефа (природном и искусственном) – в том числе, с различными препятствиями.

Спортивный туризм – это соревнования, которые отличаются тем, что они проводятся в рамках довольно масштабных территорий в естественной среде [2]. К путешествиям он приравнивается по одной простой причине: в рамках данных соревнований происходит освоение новых местностей, иной природной среды. Как правило, спортивный туризм подразумевает участие отдельных групп людей – по 6-10 человек в каждой.

Кроме того, такие путешествия занимают порой достаточно длительные промежутки времени – вплоть до нескольких месяцев. В таких путешествиях туристы-спортсмены встречаются множество трудностей и препятствий, для преодоления которых необходим высокий уровень физической и психологической подготовки.

Так чем же спортивный туризм отличается от обычного? В первую очередь, тем, что в спортивном туризме обязательно преодоление разного рода естественных препятствий – водных рек, горных перевалов и т.д.

Существует множество классификаций видов спортивного туризма в соответствии с различными критериями и основаниями.

Например, наиболее распространенной классификацией является следующая [3]:

- пешеходный туризм – подразумевает перемещение по заранее установленному маршруту – в основном, пешком. Главной задачей для туриста в данных соревнованиях является преодоление достаточно сложных рельефно-ландшафтных преград и препятствий, а также непростых климатических и иных природных факторов;

- лыжный туризм – как можно понять, данный вид подразумевает перемещение на протяжении какого-либо маршрута на лыжах. В рамках данного вида основной задачей туриста-лыжника является преодоление рельефных препятствий. Ситуация, как правило, осложняется снежным покровом, иногда значительным, а также суровыми климатическими условиями;

- горный туризм – подразумевает преодоление рельефных препятствий, в том числе, восхождение на горные вершины.

- водный туризм – данный вид заключается в передвижении на различных водных транспортных средствах. Водный туризм ставит перед спортсменом задачу – успешно, желательно в кратчайшие сроки, пройти соответствующие водные препятствия.

Выше были приведены далеко не все виды спортивного туризма, однако их можно назвать наиболее популярными среди существующих.

Помимо данного критерия, выделяют еще социально-возрастной – в соответствии с ним выделяют следующие формы спортивного туризма [4]:

- детский туризм;

- юношеский туризм; – взрослый туризм;

- семейный туризм;

- туризм для людей с ограниченными возможностями.

Стоит отметить также, что широкое распространение на сегодняшний день получил экстремальный туризм – он подразумевает туризм в условиях, которые несут непосредственную опасность членам команды.

Наиболее целесообразным представляется рассмотрение наиболее часто встречаемых видов спортивного туризма, а также набирающих активными темпами популярность – в том числе, прогулочный, маршрутный, охотничий и т.д. туризм [5].

Например, прогулочный и промыслово-прогулочный туризм – это наиболее широко распространенное занятие среди всех социальных групп (различного возраста, социального положения и т.д.). Имея самостоятельное значение, он очень часто может сопровождать самые разные виды спортивного, оздоровительного и лечебно-курортного туризма. Прогулочный отдых состоит из следующих видов времяпрепровождения: прогулки на открытом воздухе пешком, на лыжах, пикники (пикник-туризм), осмотр пейзажей и т.д.

Далее важно рассмотреть не менее популярную форму спортивного туризма – маршрутный туризм. Маршрутный туризм может быть спортивным (квалификационным) и любительским (оздоровительным). Спортивный туризм предполагает походы по маршрутам конкретной категории сложности в целях повышения уровня туристического мастерства, проверки собственных физических, психических сил и выносливости, а также исполнения спортивных квалификационных норм.

На сегодняшний день в качестве наиболее популярного вида спортивного туризма можно назвать рыболовный туризм [6].

Как правило, выделяют речной, озерный и морской рыболовный туризм в соответствии с типом водоёма. В пресных водах наиболее популярными и престижными объектами лова являются рыбы, которые обитают в чистых и быстрых реках – например, форель, хариус, ленок, таймень. Рыбалка на них является интересным и захватывающим занятием не только для местного населения, но и для иностранных туристов, приезжающих в Россию.

Организация рыболовных туров для зарубежных гостей, как правило, отличается большей экологичностью.

Далее целесообразно исследовать более подробно еще один вид спортивного туризма – охотничий туризм. Данный вид туризма уже на протяжении нескольких лет можно назвать достаточно популярным, однако он имеет ряд ограничений, о которых будет сказано далее.

Охотничий туризм – это действительно разнообразная деятельность для активных людей. Для большинства охотников-любителей в качестве основной цели охоты выделяют прогулку по лесу, а не трофей. Такие формы охотничьего туризма, как фото-, кино- или видеоохота являются не только спортивно-оздоровительной, но еще и познавательной рекреацией [6].

При этом, охотничий трофейный туризм все больше регламентируется по причине постоянно возникающих проблем в сфере охраны объектов животного мира. Во многих странах мира на главные объекты охоты необходимо получать лицензию, которая ограничивает количество и виды трофеев, а также период охоты.

Помимо рассмотренных выше видов спортивного туризма, выделяют ещё один, не менее популярный и распространенный среди спортсменов различного уровня – горнолыжный туризм. Горнолыжный туризм в последнее время развивается достаточно высокими темпами. Уровень привлекательности горнолыжного туризма обуславливается тем фактом, что это практически единственный массовый вид спорта и отдыха в зимний период.

Кроме того, зимний горный пейзаж отличается высокой эстетичностью, как в целом и сам спуск по трассе ярко экипированных лыжников [7]. Заниматься горнолыжным туризмом сегодня – это не только залог здоровья, но и новая волна моды.

Таким образом, на сегодняшний день спортивный туризм представляет собой действительно новое и важное направление, активно развивающееся не только в рамках туристической деятельности, но и, как занятие конкретным видом спорта.

Основное отличие спортивного туризма от определённых видов спорта – это выделение еще одной приоритетной цели. В качестве таковой рассматривается открытие новых неисследованных мест. Данное направление активной деятельности с каждым годом завоёвывает все большую популярность среди не только молодых людей, но и людей более старшего возраста. Помимо этого, постоянно расширяется перечень видов, форм и направлений в рамках спортивного туризма – все они отличаются, условиями, спортивным инвентарем и т.д.

Список литературы

1. Бекирова, М.Г. Спортивный туризм / М.Г. Бекирова // Физическое воспитание и спортивная тренировка. – 2013. – №2(6). – С. 85-89.
2. Борисов, П.С. Технология спортивного туризма: учеб. пособие / П.С. Борисов. – Кемерово: КузГТУ, 2014. – 219 с.
3. Владенко, В.В. Влияние спортивного туризма на развитие физического состояния туристов / В.В. Владенко // Уральский научный вестник. – 2016. – Т. 5. №2. – С. 51-52.
4. Долгополов, Л.П. Выносливость спортсменов туристов как основа их конкурентоспособности / Л.П. Долгополов // Курорты. Сервис. Туризм. – 2015. – № 3-4 (28-29). – С. 31-34.
5. Королев, А.Ю. Географические и тактические аспекты спортивного туризма [Текст] / А.Ю. Королев // Географический вестник. – 2015. – №2. – С. 1-9.
6. Роледер, Л.Н. Особенности занятий спортивным туризмом в вузе / Л.Н. Роледер // Молодой ученый. – 2016. – №5. – С. 772-774.
7. Сафронов, Р.А. Спортивный туризм как специфический вид туризма / Р.А. Сафронов, Г.К. Авагян // Инновационная экономика и современный менеджмент. – 2015. – №3(4). – С. 44-48.

ЗАВИСИМОСТЬ АДАПТАЦИОННЫХ МЕХАНИЗМОВ ОРГАНИЗМА СТУДЕНТОВ-ПЕРВОКУРСНИКОВ К ВУЗОВСКОЙ СИСТЕМЕ ОБУЧЕНИЯ ОТ ИХ УРОВНЯ ФИЗИЧЕСКОГО ЗДОРОВЬЯ И ХРОНОТИПА

Кальбердин И.С.

Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева, Россия, г. Самара

В статье рассматриваются актуальные проблемы адаптации организма студентов-первокурсников к вузовской системе обучения. Исследованы особенности адаптационных механизмов организма студентов-первокурсников к вузовской системе обучения в зависимости от их уровня физического здоровья и хронотипа. Данные исследования позволяют педагогам находить эффективные подходы, формы и содержание занятий.

Ключевые слова: адаптация студентов-первокурсников к вузовской системе обучения, физическое здоровье, биоритмы, хронотип.

К настоящему времени накоплен большой фактический и теоретический материал, посвященный ритмичной организации различных систем организма [1]. Несмотря на огромный эмпирический материал, отражающий различные проблемы ритмичного функционирования систем, практическое применение влияния циркадных ритмов на проявление двигательных функций и различных психических функций, определяющих уровень физической и умственной работоспособности учащихся и студентов в режиме учебного время, чередования периодов тренировки и восстановления остается весьма актуальным. Специалисты физического воспитания и спорта [3, 4, 5] занимались изучением проблем индивидуализации учебно-тренировочного процесса с учетом хронобиологических факторов. С этой точки зрения весьма перспективно использование знаний о биоритмологических законо-

мерностях функционирования организма для оценки и прогнозирования его функционального состояния в обеспечении эффективности адаптации. На наш, взгляд, биоритмы (в нашем случае циркадные) в значительной мере характеризует функциональные возможности организма, тем самым определяют и адаптивные возможности первокурсников.

Целью нашей работы было исследование протекания адаптационных механизмов организма студентов-первокурсников к вузовской системе обучения в зависимости от биоритмов и уровня физического здоровья.

Объектом исследования стали студенты 1-2 курсов Самарского университета. Сбор информации проводился в течение 2 лет. Была составлена репрезентативная выборка из студентов-юношей первого курса Самарского университета. Выборка исследования в группе составила 65 человек.

Основными методами исследования стали: тестирования с использованием общепринятых методик, интервьюирование и анкетирование по опросникам, включавшим вопросы по интересующим нас проблемам. Для выявления роли хронотипа и физического здоровья в оптимизации адаптационных механизмов организма студентов-первокурсников к вузовской системе обучения нами сравнивались три ряда показателей: 2) распределение студентов по хронотипам; 2) распределение студентов по уровню физического развития от низкого к высокому; 1) адаптивные возможности организма.

Для определения хронотипа, отобранных случайным образом студентов первого курса, в возрасте от 17 до 23 лет, был использован тест Хорна-Остберга. Данная выборка в дальнейшем была разделена на подгруппы по уровню адаптированности к системе вузовского образования. Далее проводился многофакторный анализ адаптационных возможностей организма студентов-первокурсников в зависимости от принадлежности респондентов к определенному хронотипу, а также от уровня физического развития. Нами было установлено, что из 65 студентов 21 человек (32,0%) – «жаворонки», 24 человека (39,9%) – «голуби», 20 человек (33,3%) – «совы». Эти данные показывает, что все респонденты распределились в группы по хронотипам приблизительно поровну.

Далее все респонденты были отнесены в группы по уровню физического развития. Для определения морфологического статуса применялись на основе антропологические методы (измерялись длины, массы тела, обхвата грудной клетки). На основе основных показателей определялся уровень физического развития с вычислением индекса массы и показателя крепости. С помощью методов интервьюирования и анкетирования определялись приверженность студентов к здоровому образу жизни, в итоге всем респондентам причислялись высокий, средний и низкий уровни физического здоровья.

Следующим этапом исследования стало выявление адаптационных возможностей организма первокурсников. Для проведения наблюдения была составлена методика исследования адаптационных механизмов, отражающих восстановительные возможности организма и его устойчивости к стрессмобилизирующим факторам. Оценка адаптивных возможностей организма строилась на измерении функциональных показателей студентов (пульсометрии, динамики АД, метода функциональных проб) [2]. Кроме аппаратных методов также использовались тесты и другие валидные опросники различных авторов для оценки психоэмоциональной сферы студентов: стандартизированный тест М.Люшера [7], устные опросы и анкетирования.

Адаптация первокурсников к вузовской системе образования сопровождалась высоким уровнем протекания стресса. У значительной части обследованных (46,7%) отмечены выраженные признаки стрессовых состояний, достигающие своего максимума перед экзаменом, когда показатели психоэмоционального напряжения возрастали в 1,5-2 раза. Обнаружены связи между хронотипом и уровнем адаптации первокурсников к условиям вузовского обучения. Они выражались в следующем: наиболее приспособленными к вузовскому режиму оказались «голуби». В этой группе респондентов трудности в адаптации наблюдалось у 32,5 % студентов. Хуже адаптировались студенты-«жаворонки», и это связано с тем, что часто занятия по физической культуре и другим дисциплинам проводятся во второй половине дня, когда функциональное состояние у этой группы характеризуется низкой работоспособностью. Труднее всего «совам», так как они долго «раскачиваются» с утра, когда в большинстве случаев наиболее большая часть умственной нагрузки выпадает именно на это время.

Между уровнем физического здоровья и хронотипом студентов не обнаружена корреляция. Ожидаемо, что высокий уровень физического здоровья обуславливает более гармоничное протекание адаптации студентов-первокурсников. Студенты с высоким уровнем адаптации отличались хорошим уровнем физического развития, поэтому они посещали занятия физической культурой, дополнительно занимались в спортивных секциях, придерживались установок на здоровый образ жизни. В группе с высоким уровнем адаптации обнаружены достоверные коррелятивные связи ($r=0.67$) между нормальным показателем восстановления работоспособности сердца по пробе Руфье и адекватной динамикой артериального давления на нагрузки в зависимости от ее интенсивности.

Полученные результаты стали естественно-научным обоснованием организации занятий в элективном курсе физической культуры Самарского университета. В построении учебно-тренировочного процесса всегда актуальны навыки эффективной организации тренировочного процесса с выбором объективных критериев оценки физического здоровья занимающихся. В связи с актуализацией обозначенной проблемы в учебно-тренировочной деятельности специалисту необходимы компетенции теоретически обосновывать и использовать на практике основные принципы тренировки на занятиях по выбору, включая разработку системы восстановления организма занимающихся. На теоретических занятиях по физической культуре студенты не только оставались пассивными объектами исследований, но и сами проявляли интерес к методикам, а далее активно вовлекались в самообследование.

Следует учитывать тот факт, что самостоятельные занятия спортом чреваты рисками травматизма или переутомления, поэтому на занятиях физической культурой у молодых людей должны сформироваться навыки самоконтроля и самостоятельного изучения функциональных возможностей резервов организма. Руководствуясь научными методиками, полученными от преподавателей физической культуры, студенты могут эффективно построить собственный тренировочный процесс, а при необходимости грамотно организовать восстановление от физического утомления, если оно возникает. Если самостоятельные занятия физической культурой будут сопровождаться у студентов чувством достижения успеха в саморазвитии, то происходит значительный личностный рост индивида, что коренным образом преобразует их социально востребованные жизненные ценности, в том числе отношение физической культуре и спорту, к своему здоровью и ЗОЖ.

Список литературы

1. Агаджанян, Н.А. и соавт. Физиология человека [Текст] / Н.А. Агаджанян, Л.З.Тель, В.И.Циркин, С.А. Чеснокова. – М.: Мед. книга, Н. Новгород: Изд-во НГМ, 2001. – 526 с.
2. Баевский, Р.М. Оценка адаптационных возможностей организма и риск развития заболеваний [Текст] / Р.М.Баевский, А.П. Берсенева. – М.: Медицина, 1997. – С. 265.
3. Баранаев, Ю.А. Миронов, В.А. Учёт хронобиологических факторов в спортивной деятельности легкоатлетов высокой квалификации [Текст] / Ю.А.Баранаева, В.А.Миронов // Педагогика, психология и медико-биологические проблемы физического воспитания и спорта. – 2009. – С. 9-12.
4. Васильева А.А., Коновалова Т.Г. Биоритмы. Их влияние на здоровье и спортивный результат студентов второго курса [Электронный ресурс] / А.А.Васильева, Т.Г.Коновалова // Студенческий: электрон. научн. журн. – 2017. – № 17(17). – URL: <https://sibac.info/journal/student/17/85269> (дата обращения: 20.04.2019).
5. Закиров, Т.Р. Современные проблемы физического воспитания в технических вузах [Текст] /Т.Р.Закиров //Вестник Казанского технолог.универс., 2007. – С.280-282.
6. Ковтуненко, А.Ю. Хронотипы и адаптивные особенности студентов педагогического факультета [Электронный ресурс] /А.Ю. Ковтуненко. – Режим доступа: <https://docplayer.ru/33332946-Hronotipy-i-adaptivnye-osobennosti-studentov-pedagogicheskogo-fakulteta.html> (Дата обращения: 21.04.2019);
7. Люшер, М. Цвет вашего характера [Текст] / М. Люшер. – М., 1996. – 400 с.

ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ БОКСА ДЛЯ МУЖЧИН И ЖЕНЩИН

Кленкова А.А.

студентка, Самарский государственный экономический университет,
Россия, г. Самара

Мокеева Л.А.

старший преподаватель, кафедра физического воспитания,
Самарский государственный экономический университет, Россия, г. Самара

Статья посвящена положительному влиянию занятий боксом на организм человека. Подробно рассматриваются основные преимущества этого вида спорта, доказывая полезность интенсивных тренировок.

Ключевые слова: здоровье, бокс, боевые искусства, эффективность бокса, физическая нагрузка.

Актуальность работы заключается в том, что большинство людей не уделяют должного внимания своему здоровью, телу и внутреннему состоянию, осуществляя малоподвижный образ жизни. В первую очередь, спорт является самым эффективным источником повышения физической активности, а интенсивные нагрузки особенно положительно влияют на организм человека.

Целью является заинтересованность как можно большего количества людей, рассматривая ключевые особенности занятий боксом.

В данной работе поставлены такие задачи:

1. Определить как влияет бокс на организм человека;
2. Доказать пользу и эффективность этого вида спорта.

Методами исследования являются анализ, доклад о влиянии бокса как для мужчин, так и для женщин, и личная практика.

Бокс – это контактный вид единоборства, который характеризуется ударами руками, а также, несвойственными многим стилям боевых искусств, уклонами и

нырками. Этот стиль единоборств подойдет тем, кто хочет развить в себе как в физические, так и морально-волевые качества. Он благотворно влияет не только на дыхательную, но и на сердечно-сосудистую системы, также тренировки позволяют развить реакцию и выносливость, освоить непростую технику удара, которая позволит постоять за себя или других людей в особо сложных и непредвиденных ситуациях. Важно отметить, что все без исключения боксеры являются уверенными в себе людьми, которые совершенно ничего не боятся в своей жизни и при этом всегда верят в собственные силы.

Чем полезен бокс для развития человеческого тела? Практически все спортсмены, занимающиеся данным видом спорта, выглядят мускулистыми и подтянутыми. Что касается мужчин, у них обязательно широкая спина и сильные тренированные руки.

Во время спарринга с противником у боксера задействованы все группы мышц, а сам он никогда не стоит на одном месте. Так в это время функционирует корпус, задействованы ноги, а самое важное – работает голова. Боксер мыслит тактично и обязательно продумывает, что будет делать противник наперед, чтобы с уверенностью защищаться от атак и при этом закончить раунд нокаутом.

Благодаря занятиям боксом, организм находится в тонусе и имеет сильный иммунитет. Также повышается способность организма отвечать выработкой повышенного количества эндорфинов во время интенсивных и стрессовых нагрузок. Эндорфины по-другому называют гормонами радости, они синтезируются в гипофизе в ответ на психоэмоциональные воздействия и стрессовые нагрузки. Их нехватка влечет за собой развитие депрессий, тревожности и других нервных расстройств. Люди со стабильно высоким уровнем эндорфинов отличаются уравновешенным оптимистичным характером и отсутствием агрессивного поведения. Эндорфины нужны человеку для противодействия стрессам: они снижают болевую чувствительность, повышают выносливость, защищают психику, а в больших количествах вызывают чувство эйфории. Именно из-за этого ощущения спокойствия многие и «подсаживаются» на спорт с интенсивными нагрузками.

Несмотря на то, что занятия боксом зачастую считаются исключительно мужским видом спорта, они оказывают положительное влияние и на девушек. Это лучшая замена однообразному фитнесу, бокс не менее эффективен и требует больших энергетических затрат.

По своему действию бокс схож с кардио-тренировкой. Девушки в особенности выбирают этот вид спорта, так как, в результате получения комплексной физической нагрузки, происходит результативное сжигание жировых отложений на теле. Тренировки включают в себя аэробные (кардио) нагрузки и анаэробные (силовые). Сочетание этих двух направлений дает эффективный результат в плане приведения фигуры к идеальным формам.

Когда следует начинать занятия боксом? Многие заблуждаются, что приходить на занятия какого-либо спорта можно только до подросткового возраста. Однако идеального возраста не существует.

Есть специальные школы, где могут принять на занятия с раннего возраста. На начальном этапе рекомендуется быть под постоянным контролем тренера, он поможет с постановкой удара, а его советы предотвратят появление травм. Наставник расскажет о боксерских бинтах и технике их наматывания для сохранения костяшек пальцев в целостности. Для начала тренировок не нужно много инвентаря. Ос-

новным является спортивная легкая обувь, шорты, майка. Со временем докупают боксерские перчатки, бинты, скакалку и теннисный мячик (для развития реакции).

Подводя итоги, можно сказать, что у бокса действительно очень много преимуществ. Он отлично помогает выработать реакцию на удар и научиться чувствовать дистанцию – эти незаменимые навыки могут быть отлично использованы в жизни. Самый важный момент, о котором говорилось ранее – бокс укрепляет уверенность в себе и своих силах. Уверенный в себе человек быстрее добивается поставленных целей и проще встает на ноги.

Список литературы

1. Занятия боксом для девушек – [Электронный ресурс]: офиц. сайт, 2016. – Режим доступа: <http://bodylab.ru/blog/zanyatya-boksom-dlya-devushek/>
2. Курдиани В.В., Повитухина Л.Б. Положительное влияние бокса на здоровье // Научный форум: Педагогика и психология: сб. ст. по материалам XIX междунар. науч.-практ. конф. – № 6(19). – М.: Изд. «МЦНО», 2018. – С. 50-54.
3. Под редакцией Дягтерева А.К. Бокс: учебник для институтов физической культуры. Физкультура и спорт. – М., 1979. – 40 с.
4. Польза бокса и его психология – [Электронный ресурс]: офиц. сайт, 2015. – Режим доступа: <http://footballprice.ru/polza-boksa-i-ego-psixologiya.html>
5. Филимонов, В.И. Теория и методика бокса / В.И. Филимонов. – М.: Инсан, 2006. – 584 с.
6. Остьянов В. Н. Обучение и тренировка боксеров. К.: Олимп. лит. – 2011.

АНАЛИЗ УРОВНЯ КОМПОНЕНТОВ ХОРЕОГРАФИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВЛЕННОСТИ ДЕТЕЙ 10-11 ЛЕТ В ПРЫЖКАХ НА БАТУТЕ

Путинцева Е.В.

доцент кафедры теории и методики гимнастики и режиссуры, канд. пед. наук,
Сибирский государственный университет физической культуры и спорта,
Россия, г. Омск

Каткова Е.А.

магистрант кафедры теории и методики гимнастики и режиссуры,
Сибирский государственный университет физической культуры и спорта,
Россия, г. Омск

В статье раскрываются проблемы хореографической подготовки батутистов 10-11 лет. По мнению авторов, выявление значимых компонентов и уровня хореографической подготовленности юных спортсменов, позволяет контролировать каждый компонент для наиболее эффективного управления процессом технической подготовки на этапе спортивной специализации. Дифференцированный подход к совершенствованию значимых компонентов, а также использование специально-направленных средств позволит оптимизировать процесс технической детей 10-11 лет.

Ключевые слова: дети, хореографическая подготовка, батут, этап спортивной специализации, компоненты подготовленности.

Прыжки на батуте включены в программу Олимпийских игр с 2000 г., однако до настоящего времени данному виду спорта, как в России, так и за рубежом, в научно-методическом плане уделяется недостаточно внимания. Современные требования к уровню технической подготовленности в прыжках на батуте заставляют обращать все большее внимание на их хореографическую составляющую, отвечающую за формирование "школы движений" и воспитание двигательной культуры [3, с. 43].

В настоящее время прыжки на батуте достигли высокой степени своего развития, что обуславливает наличие определенного уровня техники выполнения элементов, значимым компонентом которого является хореографическая подготовленность спортсменов.

По мнению В. Ю. Сосиной [2, с. 5], применение средств хореографии в видах спорта, связанных с проявлением культуры движений, способствует овладению техникой большинства элементов, содействует развитию специальных двигательных качеств и позволяет выполнять технически сложные упражнения непринужденно и выразительно. По мнению Е.А. Ерьско [1, с. 3], спортсмены, занимающиеся хореографией, отличаются яркой индивидуальностью исполнения, грациозностью, амплитудой движения и красотой линий.

На этапе спортивной специализации у юных батутистов начинается формирование основных технических навыков и закрепление школы движений. Поэтому именно в этот период целесообразно расширять арсенал средств технической подготовки, искать пути для максимально эффективного становления техники.

Нами было решено провести исследование с целью выявления значимых компонентов уровня хореографической подготовленности юных батутистов для наиболее эффективных условий управления процессом технической подготовки на этапе спортивной специализации. На основе анализа научных статей и специальной литературы нами был разработан опросник для тренеров-преподавателей, респондентам предлагалось проранжировать показатели хореографической подготовленности батутистов по уровню значимости от 1 до 9. Анализ опроса специалистов в области спортивной подготовки батутистов показал, что 100% респондентов считают, что без должного уровня хореографической подготовленности достижения высоких спортивных результатов в прыжках на батуте невозможно. Очевидно, это связано с тем, что на этапе спортивной специализации максимальное внимание уделяется совершенствованию техники соревновательных комбинаций. С целью определения ранговой структуры компонентов хореографической подготовки батутистов, мы провели опрос 10 тренеров-преподавателей и 4-х хореографов, имеющих опыт педагогической деятельности более 10 лет. По результатам ранжирования выявлены основные компоненты хореографической подготовленности в прыжках на батуте. Для определения согласованности мнений респондентов нами использовался коэффициент конкордации, мы получили значение $W = 0,94$, следовательно, мнение экспертов вполне согласованны (табл. 1).

Таблица 1

Результаты ранжирования компонентов хореографической подготовки в прыжках на батуте (n= 14)

№ п/п	Компоненты	Сумма рангов	Присвоенный ранг $W = 69$
1	Школа движений	14	1
2	Рабочие осанки	42	2
3	Согласованность движений звеньями тела	43	3
4	Точность движений	68	5
5	Ритмичность	101	7
6	Амплитуда	87	6
7	Положение стоп в фазе полета	44	4
8	Выразительность	115	8
9	Эмоциональность	126	9

В результате проведенного исследования нами были выявлены следующие ведущие компоненты хореографической подготовленности: школа движений (положение рук, ног, туловища, головы) (100 %), рабочие осанки (1 – положение звеньев тела в начале и конце элемента, 2 – положения звеньев тела в полете) (89 %), согласованность движений звеньями тела (78%), точность движений (56 %), амплитуда (45%), положение стоп в фазе полета (67%) (рисунок). Вместе с тем, наименее значимыми компонентами хореографической подготовленности батутистов выявлены: ритмичность (30%), выразительность (20%) и эмоциональность (0%). Очевидно, это связано с тем, что эмоциональность и выразительность не учитывается в технике движения, а ритмическая основа упражнения не изменяется в силу специфики вида спорта. По нашему мнению, полученные данные об основных компонентах хореографической подготовленности необходимо учитывать в процессе технической подготовки батутистов.

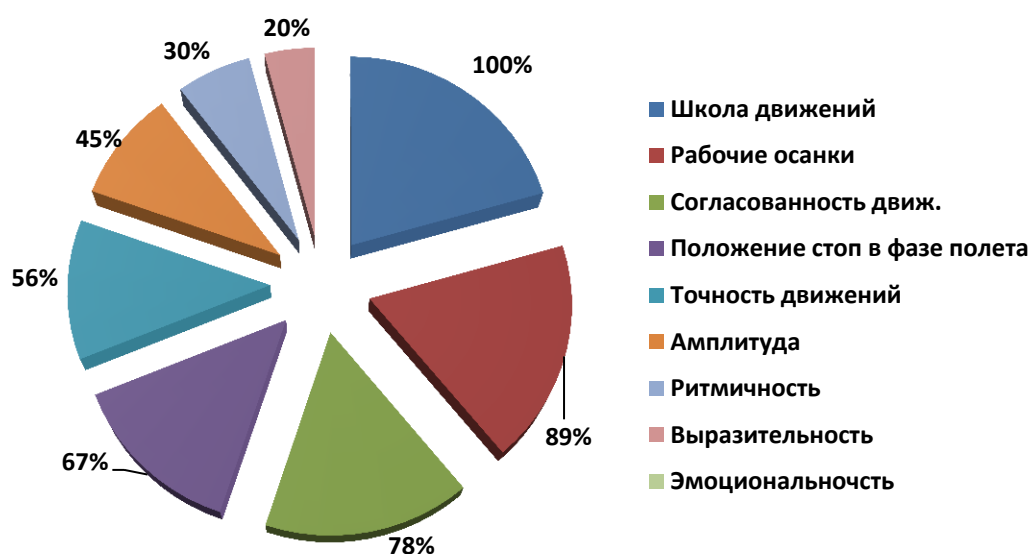


Рис. Соотношение значимости компонентов хореографической подготовленности батутистов на этапе спортивной специализации

Для выявления уровня ведущих компонентов хореографической подготовленности в прыжках на батуте детей 10-11 лет нами применялся метод экспертных оценок. В качестве судей-экспертов выступили 4 тренера-преподавателя по прыжкам на батуте и 1 хореограф с опытом работы не менее 5 лет. В исследовании приняли участие спортсмены 10-11 лет тренировочной группы 1 года обучения в количестве 22 человека. Результаты определялись суммой сбавок по каждому элементу, а также вычитанием суммы сбавок из 3 баллов по каждому показателю. Минимальная сбавка составляла – 0,1-0,2 балла, средняя сбавка – 0,3-0,4 балла, максимальная сбавка – 0,5 балла. Таким образом, высокая оценка варьировалась от 2 до 3 баллов, средняя от 1 до 1.9 балла, низкая от 0.5 до 0.9 балла. По результатам экспертной оценки было выявлено среднее групповое значение компонентов хореографической подготовленности: школа движений (положение рук, ног, туловища, головы), рабочие осанки (1 – положение звеньев тела в начале и конце элемента, 2 – положения звеньев тела в полете), согласованность движений звеньями тела, точность движений, амплитуда, положение стоп в фазе полета (табл. 2).

**Оценка уровня компонентов хореографической подготовленности
в прыжках на батуте детей 10 – 11 лет (n=22)**

N	Значимые компоненты хореографической подготовленности	\bar{X}	Уровень
1	Школа движений	0.8	<i>низкий</i>
2	Рабочие осанки	1.0	средний
3	Согласованность движений звеньями тела	0.8	<i>низкий</i>
4	Точность движений	0.8	<i>низкий</i>
5	Положение стоп в фазе полета	0.8	<i>низкий</i>
6	Амплитуда	1.0	средний

В результате исследования высокого уровня подготовленности компонентов не выявлено. Средний уровень подготовленности имеют такие компоненты как: рабочие осанки и амплитуда. Соответственно такие компоненты хореографической подготовленности как: школа движений, точность движений, согласованность движений звеньями тела, положение стоп в фазе полета имеют низкий уровень подготовленности.

Заключение. Выше сказанное дает нам основание полагать, что в процессе технической подготовки юных батутистов недостаточно внимания уделяется значимым компонентам хореографической подготовленности, что обусловлено низким уровнем экспертных оценок. По нашему мнению, уровень хореографической подготовленности юных батутистов обеспечивает определенный компонентный состав: школа движений; рабочие осанки; согласованность движений звеньями тела; точность движений; положение стоп в фазе полета; амплитуда. Для наиболее эффективного управления процессом технической подготовки на этапе спортивной специализации необходимо контролировать уровень этих значимых компонентов. Дифференцированный подход к совершенствованию значимых компонентов, а также использование специально-направленных средств позволит оптимизировать процесс технической детей 10-11 лет.

Список литературы

1. Ерьско, Е.А. Методика совершенствования тренировочного процесса танцоров 7-9 лет на основе использования средств хореографии: автореф. дис. на соискание ученой степени кандидата пед. наук. / И.Е.Ерьско. – Хабаровск, 2005. – 25 с.
2. Сосина В. Ю. Хореография в гимнастике / В. Ю. Сосина. – К.: Олимпийская литература, 2009. – С. 5.
3. Прыжки на батуте, акробатической дорожке и двойном минитрампе: учебно-тренировочная программа сп. подготовки/ Н. В. Макаров, Н. Н. Пилюк, А. З. Рыжков, / под общ. ред. Н. В. Макарова и Н. Н. Пилюка. – М.: Советский спорт, 2012. – С. 43-44.

ВЛИЯНИЕ ЗАНЯТИЙ БОКСОМ НА ОРГАНИЗМ ЧЕЛОВЕКА

Софьин А.В.

студент, Казанский государственный энергетический университет,
Россия, г. Казань

Хабибуллин И.М.

доцент кафедры «Физического воспитания»,
Казанский государственный энергетический университет, Россия, г. Казань

Данная статья раскрывает такой важный вопрос «Улучшает ли бокс здоровье человека?». В статье приведены примеры как и сколько нужно заниматься людям разных возрастных категорий. В статье также говорится о плюсах и минусах занятий боксом.

Ключевые слова: бокс, здоровье, педагогика, история.

Безусловно, занятия боксом (как любительское, так и профессиональное) приносят огромную пользу организму человека. *Родоначальником бокса является Англия*. Там он и получил своё развитие. В 1865 году на одной из улиц маленького английского городка произошёл первый бой, на который люди поставили ставки. Во время первых боев боксеры не имели никакой защиты, поэтому боксеры бились на кулаках. В мае 1868 года чемпионом Англии стал Том Сойерс, одержав победу в 10-раундовом бою (1 час 42 минуты) над Томом Пэддоком. Том Сойерс был одним из самых выдающихся боксеров в эпоху боев на голых кулаках.

И лишь в 1870 году появился регламент для проведения боев по боксу, появилось название места боя – ринг. И в 1875 году бокс был утверждён как вид спорта [1, с. 15]. Спортсменов стали называть боксёрами и начали афишировать и развивать бои. Усовершенствованные правила бокса были разработаны и приняты в 1838 году. Они содержали 29 пунктов и представляли собой усовершенствованный вариант правил Джека Браутона. Они являлись основой современных правил.

В чём же польза занятий боксом? Если регулярно тренироваться по определённому плану, соблюдать все правила, не перенагружать организм, то спустя некоторое время начинающие боксёры замечают улучшение реакции, увеличение точности координации движений, наращивание мышечной массы и повышение выносливости. Бокс напрямую связан с дыханием, поэтому он способствует развитию сердечно-сосудистой и дыхательной систем, увеличивает объём лёгких, снижает риск различных сердечных заболеваний [2, с. 143].

В каком возрасте лучше начинать заниматься боксом? Без сомнений можно сказать, что боксом можно заниматься с любого возраста, но лучше всего начинать занятия в том возрасте, когда происходит формирование организма. В этот период (10-15 лет) подвижность и развитие физической возможности наиболее высоки [3, с. 85]. Суставы обладают большой гибкостью, которая со временем пропадает без регулярных занятий спортом. Мышцы восстанавливаются очень быстро, любые травмы, которых в боксе не избежать, заживают и срастаются в течение месяца. К сожалению, это нельзя сказать про уже сформировавшихся людей (25-30 лет). Людям, относящимся к данной возрастной категории, нужно начинать заниматься боксом крайне осторожно, соблюдая все правила и предписания своих тренеров. В этом возрасте суставы обладают меньшей гибкостью и уже с трудом восстанавливаются. Поэтому, неподготовленным людям для начала стоит заняться общей физической культурой, и уже потом переходить на бокс [4, с. 24].

Преимущества занятий боксом:

- натренированное тело: крепкие мышцы, гибкие суставы, улучшенная растяжка;
- маневренность и легкость передвижения;
- повышенный иммунитет;
- снижение вероятности получения травмы;
- подавление стресса и негативных эмоций;
- закладывание основ для умения постоять за себя;

Недостатки занятий боксом:

- высокий уровень травматизма: травмы головы и лица, травмы рук, заболевание нервной системы из-за частых ударов по голове;
- ограниченность умений (отработка исключительно техники ударов кулаками, ногами, локтями и головой);
- центр тяжести смещается в область грудной клетки (образование неустойчивости).
- нет сомнений в том, что частые удары в голову или корпус скажутся на органах человека.

Но несмотря на этот перечень недостатков бокса, нельзя с полностью уверенностью сказать, что этот вид спорта в обязательном порядке станет причиной развития серьёзных заболеваний нервной системы и головного мозга.

Безусловно, очень важным фактором успешного развития организма, предупреждения различных травм является правильное питание. Оно влияет не только на развитие мышц, но и на выносливость боксёра. Правильное питание не означает отсутствие жирного, мучного или мясного. Каждый боксёр ответит на вопрос о правильном питании по-разному, ведь это индивидуальная вещь [5, с. 100].

Стоит заметить, что бокс благотворно влияет не только на дыхательную, а и на сердечно-сосудистую системы. Кроме того, такие тренировки позволяют развить выносливость, стать быстрее и освоить непростую технику удара, позволяющую постоять за себя, либо своих родных в неприятных жизненных ситуациях. Чем полезен бокс для развития человеческого тела? Практически все спортсмены, занимающиеся данным видом спорта, выглядят мускулистыми и подтянутыми. При этом у них обязательно широкая спина, сильные тренированные руки. В целом вид у таких спортсменов очень внушительный [6].

Подводя итог, нужно сказать, что регулярные, правильные и добросовестные занятия боксом существенно влияют на человека и его организм, делая его в разы сильнее как физически, так и морально. Постоянные занятия боксом существенно влияют на человека, делая его в разы сильнее как в физическом плане, так и морально. Важно заметить, что все без исключения боксеры являются уверенными в себе людьми, которые совершенно ничего не боятся в своей жизни и при этом всегда верят в собственные силы.

Стоит заметить, что бокс благотворно влияет не только на дыхательную, а и на сердечно-сосудистую системы. Кроме того, такие тренировки позволяют развить выносливость, стать быстрее и освоить непростую технику удара, позволяющую постоять за себя, либо своих родных в неприятных жизненных ситуациях. Чем полезен бокс для развития человеческого тела? Практически все спортсмены, занимающиеся данным видом спорта, выглядят мускулистыми и подтянутыми. При этом у них обязательно широкая спина, сильные тренированные руки. В целом вид у таких спортсменов очень внушительный.

Список литературы

1. Беленький А. Бокс. Большие чемпионы.
2. Ковтик А. Н. Бокс. Секреты профессионала.
3. Остьянов В. Обучение и тренировки боксеров.
4. Джероян Г.О. Тактическая подготовка боксеров
5. Малацион С.Ф. Техничко-тактическая подготовка юных боксеров на начальном этапе.
6. <http://blog.ligasports.ru/post/chto-daet-zanyatie-boksom-polza-i-vred-dlya-zdorovya-muzhchin-i-zhenshin/>

ДРЕВНИЕ ОЛИМПИЙСКИЕ ИГРЫ. СОДЕРЖАНИЕ, ИСТОРИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ ДЛЯ ОБЩЕСТВА

Софьин А.В.

студент, Казанский государственный энергетический университет,
Россия, г. Казань

Хабибуллин И.М.

доцент кафедры «Физического воспитания»,
Казанский государственный энергетический университет, Россия, г. Казань

В данной статье говорится о появлении Олимпийских игр, их развитии, разновидностях. Упоминается о значимости Игр в Древнем и Современном мире. Рассказывается про мифы и легенды, связанные с основанием и проведением олимпийских игр.

Ключевые слова: первые Олимпийские игры, мифы, развитие общества, значимость для будущего.

Первое упоминание проведения Олимпийских игр датируется 776 годом до нашей эры. Эта дата выбита на каменной плите, рядом с местом проведения Олимпийских игр. Помимо года проведения, на плите выбито имя Олимпийского победителя в беге – Эллийского повара – Короибоса.

В мифах, составленных местным бардом сказано, что Олимпийские игры связывают с именами народного героя Геракла, прославленного царя Пелопсом и спартанского законодателя Ликурга.

В легендах не греческого происхождения сказано, что царь Пелопс, одержав победу в гонках на колесницах, издал указ – устраивать каждые 4 года Олимпийские игры. Со временем Олимпийские игры приобрели не только соревновательный процесс, но и праздничный окрас [1, с. 25].

В последствии была обнаружена еще одна легенда, в которой говорится, что Эллинский царь Ифит из-за разгорающейся эпидемии чумы был вынужден обратиться к дельфийскому оракулу за предсказаниями. Оракул сказал царю, что ему нужно воздержаться от воин и вражды, укреплять отношения внутри страны и каждый год устраивать праздник. В легенде сказано, что после слов Оракула, царь утвердил «Год радости». Тем самым фактически утвердив проведение Олимпийских игр. Через несколько лет во время праздника проводили соревнования по бегу, гонках на колесницах, метанию копья. Спустя еще несколько лет праздник стал длиться не 1 день, а целых 5. Также были добавлены еще несколько видов соревнований: борьба на кулаках, метание ядра, различные эстафеты [2, с. 65].

Все желающие принять участие в Олимпийских играх, за 10 месяцев должны были явиться в Олимпию, чтоб вписать себя в специальный список. Но не все же-

лающие могли это сделать. Участников и зрителей Олимпийских игр тщательно отбирали. С 6 по 5 век до н. э. участвовать в олимпиадах имели право лишь граждане греческих полисов, не являющиеся рабами, не старше определенного возраста, не совершившие преступления или святотатства. Позже к участию стали допускать римлян, если они смогли подтвердить с помощью составленных генеалогий, что они – потомки чистокровных греков. Прошедшие строгий отбор давали клятву, что будут готовиться к предстоящим соревнованиям не более 12 месяцев. Готовились они в специальных школах, за занятия в которых оплачивал сам участник. Затем за месяц до открытия Игр всех участников собирали в Олимпии на Всеобщий сбор. Прибывшие на соревнования атлеты начинали тренироваться под присмотром своих тренеров по определенной программе и специальных судей «элландиков», которые затем занимались допуском или отстранением спортсменов Игр. У желающих поучаствовать, давших клятву, не было пути назад. За отказ их казнили. Но несмотря на все жесткие правила, желающих поучаствовать в играх было очень много [3, с. 27].

В 621 году были придуманы Олимпийские игры для женщин – Гераи, посвященные культу Геры. Основательницей женских Олимпийских игр считают жену Пелопса – Гипподамию. Женские игры проводились раз в 4 года, независимо от Олимпийских игр. Их игры были ограничены лишь бегом по стадиону, но с более короткой дистанцией. В награду победительнице на голову надевали венок из маслины и вручали часть коровы, которую приносили в жертву богине Гере. Время от времени ставили статую женщины с высеченными именами победительниц [4, с. 127].

Пик популярности Олимпийских игр наступил в пятом веке до нашей эры. В них начали допускать всех желающих. И со временем участников стало очень много, в их числе были представители стран Средиземного моря – Африки, Италии, Сицилии и даже стран Азии. Но новичкам было очень тяжело пробиться в профессионалы. Олимпийские игры стали жестче и профессионалов стало больше [7, с. 32].

В городском центре Олимпийских игр – Олимпии появились первые гостиницы, строилось множество спортивных сооружений, усовершенствовался стадион, увеличилось число зрителей и многое другое. За все время проведения Олимпийских игр, Олимпия стала крупнейшим туристическим центром и высокоразвитым городом. В Олимпии в честь Олимпийских игр было построено множество статуй, алтарей, храмов [6, с. 173]. Наиболее популярный среди всех – храм Олимпиум, в котором располагалась двенадцатиметровая статуя Зевса.

Но несмотря на небывалую популярность игр, которые приносили колоссальный доход в казну государства, в 394 г. римский император Феодосий, верующий в христианство, увидел в проведении Олимпийских игр жестокость и несколько языческих обрядов, и запретил проведение игр. Тем самым он положил конец той популярности Олимпийских игр и со временем о них стали забывать. Все сокровища и драгоценности Олимпии были разграблены и город потерял былую славу [5, с. 61].

В чем же историческая значимость проведения Олимпийских игр для общества? Древние Олимпийские игры были оплотом культуры, педагогики, экономики, политически. Игры скрепляли не только тренера и участника, но и каждого зрителя друг с другом. Многие государства с трепетом ожидали результатов Игр, ведь представители стран были отражением своего государства. Они способствовали

объединению полисов, установлению священного перемирия, духовной и физической подготовке мужчин. Олимпийские игры способствовали развитию Олимпии и всего государства. Они представляли собой не просто игры, их сопоставляли с богами того времени. А атлетов сравнивали с героями и царями. О степени популярности Олимпийских игр говорит тот факт, что древнегреческий историк Тимей в основу летоисчисления положил счет времени по Олимпиадам. В дни проведения Игр воцарялся мир в государстве, съезжались многие цари и мудрецы, изобретатели и победители Игр прошлых лет.

В настоящее время Олимпиада – это не просто состязательный процесс, это отстаивание чести и достоинства каждого государства. Это соревнования мирового масштаба. Каждый представитель своего государства, во время проведения Олимпийских игр, является лицом этого государства. И за их успехи победителей и призеров ждут награды: золотые, серебряные, бронзовые медали. Испокон веков победа в спорте основывалась только на чувствах [8, с. 51].

Подводя итог, нужно сказать, что Олимпийские игры имеют большую и увлекательную историю, которая является очень поучительной. С самого основания Олимпийских игр и по сей день они являются событием мирового масштаба, многие затаив дыхание наблюдают за играми, переживают и болеют. Значимость Игр для общества очень велика – это культурное, физическое и моральное развитие каждого человека. Олимпийские игры являются поддержкой политических отношений между государствами всего мира.

Список литературы

1. Афонькин С.В. История Олимпийских игр.
2. Павсаний Описание Эллады Том 1, книги 1-5.
3. Трескин А.В., Штейнбах В.Л. История Олимпийских игр. Медали. Значки. Плакаты» Хавин Б. Все об Олимпийских играх.
4. Озерская Е. Олимпийские игры.
5. Чесноков Н.Н., Мельникова Н. Ю. Олимпийские игры Древней Греции и зарождение современного олимпийского движения.
6. Нейхардт А. А. Олимпийские игры.
7. Соколов Г.И. Олимпия.

СПОРТИВНЫЙ МАРКЕТИНГ: ПРИНЦИПЫ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СПОРТИВНОГО КЛУБА

Туркина К.Г.

студентка третьего курса туристского бизнеса,
Самарский государственный экономический университет, Россия, г. Самара

Мокеева Л.А.

старший преподаватель кафедры физического воспитания,
Самарский государственный экономический университет, Россия, г. Самара

В статье подробно рассмотрено нынешнее состояние спортивного маркетинга и его дальнейшее развитие.

Ключевые слова: спортивный маркетинг, атрибут, менеджер.

Спорт – единственный с более известных типов деятельности в жизни общества. Им увлекаются как профессионально, так и любительски. Спорт предоставляет возможность большинству улучшить собственные физиологические особенности, усилить состояние здоровья и продолжать творческое долголетие.

Спортивному менеджменту свыше тридцати лет. В России же он существует по оценкам экспертов пару десятков лет, с этапа, когда профессиональные спортивные клубы стали полностью самостоятельными. В самом процессе Российское учебное заведение рекламщиков в данной области управления ещё только лишь начинает формироваться.

Основоположником спортивного менеджмента считается Адольф Дасслер, создатель компании Adidas. В 1954 г., обутая в обувь Adidas, сборная Германии одержала долгожданную победу в чемпионате мира по футболу. Это событие было прекрасной рекламой для компании, в следствии чего же, компания Adidas оказывается за пределами конкурентной борьбы на спортивном рынке. Эта победа навела Адольфа Дасслера на идею располагать рекламу непосредственно в стадионе, и в 1956 г. он подписывает договор с Олимпийским комитетом о рекламе Adidas на Олимпийских играх в Мельбурне. Таким образом была открыта сегодняшняя эра коммерциализации спорта.

В Российской Федерации считается то, что «спортивный менеджмент возник с Сергея Кущенко», который на сегодняшний день управляет ЦСКА. Почти все клубы взамен штатного маркетолога, переносят прямые обязанности на менеджеров. Цель менеджера – сформировать условия и атмосферу подходящие для инвестирования, цель маркетолога – пользоваться данными условиями и заработать на них, привлекая посетителя в спорткомплекс, спонсоров и СМИ к сотрудничеству, цель управления – правильно пользоваться полученными средствами.

Тем не менее, профессиональные клубы Самарской области на сегодняшний день ориентируются уже не только лишь на спортивные достижения разных соревнований, но и на прибыль, невзирая на то, что многочисленные из них, по-прежнему, имеют юридический статус некоммерческой компании.

Самое основное различие «спортивного менеджмента» от маркетинга в иных областях заключается в том, что, несмотря на то, что имеются конкретные принципы, которые необходимо соблюдать, это направление, в котором «спланированная импровизация», исследования играет весьма немаловажную роль.

Кроме этого, спортивный маркетинг имеет ряд задач:

- впечатлить посетителя, болельщика, обеспечить ему драматическое представление, вызвать на эмоциональное сопереживание, побудить выбрать чью-то сторону, вызвать интерес в формировании событий;
- извлечь с спортивного действия доход для спонсора, для клуба и контролировать зрительские впечатления;
- создавать новостные поводы, не только лишь информируя СМИ, но и вызывая их принять сторону клуба, или соперников их действий.

Ключевым определением в позиционировании каждого провианта считается «атрибут». Атрибут – это термин (сочетание слов) означающее качество, который приходит на ум потребителю при ассоциации произнесенного наименования профессионально спортивного клуба.

Академия Имени Юрия Коноплева – эффективная школа.

«Крылья Советов» – команда мечты.

ФК «Импульс» – интернациональная футбольная команда.

Такие атрибуты имеются и у игроков. При этом у игроков они как правило проявляются в сути того прозвища, каким наделяют их СМИ либо болельщики.

Например, все без исключения понимают, кто именно таится за прозвищами «Его Воздушество», «Российская ракета». Значение любого с этих прозвищ и содержит в себе то качество, с каким спортсмен ассоциируется в сознании зрителя.

Атрибут обязан быть определен исходя из события клуба, либо создаваться так, для того чтобы его эмоционального заряда хватало на десятилетия, уже после чего вся коммуникационная стратегия и политика позиционирования строятся около него, что ликвидирует все факторы, размывающие восприятие данного атрибута.

Таким-образом из трудного положения выбирается школа Имени Юрия Коноплева. Школа переживает сейчас не легкий период. Необходимо финансирование и поддержка государства. В интервью гендиректор "Крылья Советов" высказал свою точку зрения на происходящую ситуацию. «Люди переживают за дело, пытаются привлечь внимание к центру, который для России действительно уникален. Просто надо объективно смотреть на вещи. Повторюсь, с тех пор, как «Крылья» взяли академию Коноплева под опеку, ситуация начала выправляться. У талантливых ребят появились реальные перспективы попасть в большой футбол. В манеже перестелили поле – теперь оно мягкое, не травматичное. Узнав потребность академии в медикаментах, клуб приобрел их на сотни тысяч рублей. И так далее [5].

Имя школы Юрия Коноплева добившиеся больших высот в России и за рубежом в данной ситуации помогло им.

Таким образом, например, чтобы профессиональному футбольному клубу продвинуть себя на местном рынке, ему нужно рассказать потребителю о важности футбола для культуры региона и страны, о его роли в истории, о том, какое будущее футбола может дать как сфера занятости, например, детям болельщиков. И только когда значимость футбола станет очевидна, тогда будет иметь больший вес профессиональный клуб, его достижения. Несмотря на то, что в России уровень развития спортивного маркетинга намного ниже, чем за рубежом, его можно назвать самым быстроразвивающимся сегментом.

Список литературы

1. Асмолов, А.Г. Психология личности: Учебник / А.Г. Асмолов. – М. : МГУ, 1990. – 367 с.
2. Галкин В.В. Экономика спорта и спортивный бизнес. Учебное пособие. – М: Кнорус, 2013.
3. История "Адидас", структура и деятельность компании – Читайте подробнее на FB.ru: <http://fb.ru/article/254252/istoriya-adidas-struktura-i-deyatelnost-kompanii>.
4. <http://www.afbk.ru/>
5. <https://www.sovsport.ru/football/articles/1065747-tresh-vokrug-akademii-konopleva-preuvelichen>.

ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА – ЗАЛОГ УСПЕХА В РУКОПАШНОМ БОЮ

Ушенин А.И.

доцент кафедры физической подготовки и прикладных единоборств,
канд. пед. наук, доцент, Санкт-Петербургский университет МВД России,
Россия, г. Санкт-Петербург

Оруджев А.М.

доцент кафедры физической подготовки и прикладных единоборств,
Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Арсеньев В.А.

доцент кафедры физической подготовки и прикладных единоборств,
Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Ткаченко А.Ю.

преподаватель кафедры физической подготовки и прикладных единоборств,
Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

В данной статье показаны способы создания психологического превосходства над соперником, перед и в ходе поединка по рукопашному бою, при этом необходимо чтобы учитывались не только общие закономерности психологии спортсменов, но и их индивидуальные особенности.

Ключевые слова: смелость, решительность, настойчивость, инициатива, выдержка, моральное превосходство, авторитет, нервно-мышечный аппарат, психологический подъем.

Кроме подавления физическим превосходством, в поединке не менее важное значение имеет тактика подавления противника психологической подготовленностью – это если морально волевые качества (смелость, решительность, настойчивость, инициатива) развиты лучше, чем у соперника.

Внимательно изучив в предварительных поединках и узнав, чего именно опасается противник, строят тактику схватки так, чтобы создалась соответствующая ситуация. Затем, используя подавление смелостью, создают благоприятную ситуацию для выполнения задуманной атаки. В целях большего подавления противника часто в предшествующих боях демонстрируют отличное владение техникой нападения и защиты. С самого начала поединка следует захватить инициативу, атаковать, подавить соперника решительностью, не позволяя ему продумать план атаки или изменить ситуацию. Чаще всего такая тактика избирается в бою с нерешительным противником и как правило это используется при нападении, но она не исключается и при построении оборонительной тактики. В последнем случае нужно решительно пресекать атаки противника контратаковать или угрожать контратакой. Если боец не обладает настойчивостью, то он после неудачи отказывается от задуманного действия и начинает поиск новых путей и тактических решений. В результате он теряет время, а попытки выполнить другие, недостаточно проверенные тактические планы часто бывают неудачными, поэтому в поединке необходимо подавить противника настойчивостью. Однако нужно быть уверенным, что такая тактика принесёт успех, стремление к достижению нереальных, ошибочных за-

дач говорит не о настойчивости, а об упрямстве. Тактика, построенная на такой подготовке, неправильна. Выдержка при атаке часто приводила бойцов к победе. Встретив сильное сопротивление, невыдержанный спортсмен начинает выполнять запрещенные технические действия, грубить, спорить с судьями, в результате следует предупреждение или дисквалификация. Нужно действовать так, чтобы нарушения противника были замечены судьями [1].

Если противник действует в однообразных ситуациях привычными методами и средствами, то способность пойти новыми, неизведанными путями, применить необычные средства и методы ведения боя, может принести успех. Навязывая противнику свою инициативу, можно вести поединок в нужном направлении, часто это вызывает симпатии у зрителей и судей. При этом если поединок равный, нет оценённых действий, активность или предпочтение отдают более инициативному спортсмену, тем самым определяя победителя в бою. Чтобы подавлять инициативой, нужно владеть достаточным количеством разнообразных приемов и действий, ударов руками, ногами, борцовской техникой, позволяющих действовать в незнакомой противнику ситуации [2].

Когда противник нарушает правила или этику поведения необходимо воспользоваться своим моральным превосходством. Вынуждать соперника выходить за ковёр, за что по правилам соревнований (после 3 выхода) получать по одному баллу, уходить в борьбу лёжа или выполнять опасное движение головой и другие действия, в результате чего он получит предупреждение. В итоге за нарушение правил противник будет дисквалифицирован. Важное значение для достижения положительного результата в поединке имеет авторитет спортсмена, если противник уважает бойца и преклоняется перед его мастерством, то он часто и не помышляет о выигрыше, а заботится только о том, чтобы провести бой собранно и проиграть не за явным преимуществом. Он не допускает грубости, ведет поединок корректно, не мобилизуя всех сил на сопротивление. Поэтому поддержанию своего авторитета необходимо уделять большое внимание. Психологическая подготовка спортсмена к конкретному соревнованию ставит целый ряд труднорешаемых проблем, требующий многостороннего изучения. Готовность к соревнованиям не является врожденным качеством, а развивается и совершенствуется по мере накопления личного спортивного опыта. Однако в зависимости от индивидуальных способностей и окружающих условий этот процесс может быть более или менее быстрым и успешным. Данный вид подготовки должен осуществляться в неразрывном взаимодействии с другими ее видами и соревновательными выступлениями [3].

Психологическая готовность к стабильному выступлению в соревнованиях формируется у спортсмена занимающегося рукопашным боем позже, чем физические и технические предпосылки высоких достижений. Именно поэтому опытные бойцы ухищряются выигрывать соревнования у более физически подготовленных молодых соперников, умеют достигать пика спортивной формы и реализовывать ее в самый нужный момент. Способность вовремя собраться и отточенная годами техническая координация движений дают опытным спортсменам возможность выполнить все фазы в ходе боя без лишней скованности и осторожности, что позволяет бойцу показать свой высший результат. Но если в ходе поединка допущены какие-то неудачи, они должны тщательно анализироваться и устраняться целенаправленной работой [4].

Перед ответственными соревнованиями необходимо ставить перед собой самые высокие задачи готовиться к их достижению во время интенсивных тренировок. И всю работу подчинить этой мысли. Может быть внешне этот настрой не всегда одинаково выражен, уровень притязаний должен оставаться достаточно высоким, промежуточные цели вполне реалистичными. К примеру, за счет физических нагрузок и гимнастических упражнений добиться увеличения силы, улучшить свою технику благодаря многократному повторению движений.

Опыт спортсменов, занимающихся рукопашным боем, показывает, что достижение высокого личного результата при участии в ответственных соревнованиях возможно при сочетании целого ряда условий, и прежде всего, отличного состояния нервно-мышечного аппарата и психологического подъема [5].

Однако иногда законы спортивной психологии требуют «поставить» на первый бой. Обычно это происходит в ответственных соревнованиях с разными по силе противниками. Качественно и мощно проведенный первый бой, выигранный за явным преимуществом, может повергнуть противников в состояние шока, деморализировать их, одни смиряются с поражением, а другие желая как можно скорее взять реванш, начнут нервничать и допускать много технического брака. Но может быть применена и другая тактика, предварительные поединки проводятся не в полную силу, при этом у сильных соперников создается впечатление слабой готовности к данным соревнованиям. В бою за выход в финал необходимо показать максимальный результат, по возможности выиграть с явным преимуществом, именно это психологическая зрелость обеспечит победу в финале [6].

Этот факт говорит о том, что психологическая подготовка к соревнованию должна учитывать не только общие закономерности психологии спортсменов, но и их индивидуальные особенности.

Список литературы

1. Максименко А.М. Теория и методика физической культуры: учебник для вузов физической культуры / А.М. Максименко. – 2-е изд, испр. и доп. – М. : Физическая культура, 2009. – 496 с.
2. Кудин В.А., Торопов В.А., Дудчик В.И., Куликов М.Л., Науменко С.В., Ушенин А.И. Физическая подготовка: учебник. 2-е изд., испр. и доп. / Кудин В.А. и др. // Изд-во СПбУ МВД России. – СПб.: ООО «Р-КОПИ», 2016.
3. Курамшин Ю.Ф. Теория и методика физической культуры. Учебник. Ю.Ф. Курамшин. М., 2010.
4. Торопов В.А., Ушенин А.И., Дудчик В.И., Золотенко Р.Б., Хыбыртов Р.Б. Рукопашный бой в теории и практике служебной подготовки сотрудников органов внутренних дел: монография / Под ред. проф. В.А. Торопова // Изд-во СПбУ МВД России. – СПб.: ООО «Р-КОПИ», 2016.
5. Торопов В.А., Науменко С.В., Куликов М.Л., Ушенин А.И., Хыбыртов Р.Б., Дудчик В.И. Исследование процесса эффективного обучения сотрудников полиции приемам рукопашного боя: Монография- СПб: ООО «Р-КОПИ», 2018. – 112 с.
6. Хыбыртов Р.Б., Ушенин А.И., Торопов В.А. Характеристика педагогической системы обучения сотрудников полиции приемам рукопашного боя в средствах индивидуальной бронезащиты // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2014. № 1 (61). С. 168-172.

ФИЗИЧЕСКАЯ И УМСТВЕННАЯ РАБОТОСПОСОБНОСТЬ СТУДЕНТОВ И ВЛИЯНИЕ НА НЕЁ РАЗЛИЧНЫХ ФАКТОРОВ

Хабибуллин А.Б.

старший преподаватель кафедры физического воспитания,
Казанский государственный энергетический университет, Россия, г. Казань

Овчинникова Ю.В.

студентка, Казанский государственный энергетический университет,
Россия, г. Казань

Марьина Е.В.

студентка, Казанский государственный энергетический университет,
Россия, г. Казань

В данной статье описываются объективные, субъективные факторы обучения и реакция организма студента на них, так же изменение состояния организма под влиянием режимов и условий обучения, признаки утомления в процессе умственного труда и влияние разных факторов на работоспособность.

Ключевые слова: работоспособность, физическая культура и спорт, физическая подготовка, здоровье, физическое утомление и переутомление, интеллектуальные перегрузки, активность.

В научной литературе понятие работоспособности имеет несколько толкований. Она рассматривается как:

- **способность** человека выполнять определенную работу на определенном уровне качества и надежности,
- нечто тождественное функциональному **состоянию** организма,
- **способность** обеспечивать определенный заданный уровень деятельности, эффективность работы (что тождественно понятию производительности труда),
- **предельные возможности** организма.

Работоспособность – это потенциальная возможность индивида выполнять целесообразную деятельность на заданном уровне эффективности в течение определенного времени.

Она отражает как способности биологической природы человека, служит признаком его дееспособности, так и выражает его общественную суть, являясь признаком успешности освоения требованиями какой-то определенной деятельности.

Основой профессиональной работоспособности человека выступают специальные знания, навыки и умения, а также определенные психофизические качества, такие как внимание, память, особенности сердечно-сосудистой и эндокринной систем. Также существуют такие критерии работоспособности, как смышленность, внимательность и обязательность, которые также оказывают влияние на успех в осуществлении определенной деятельности. Уровень работоспособности находится в зависимости от уровня мотивации, поставленной цели, возможности человека. В любой период работоспособность существует ряд факторов, которые влияют на уровень работоспособности по отдельности и в сочетании. Данные факторы можно поделить на три основные группы.

Первая группа – это факторы физиологического характера (состояние здоровья человека в целом, и работа различных групп органов по отдельности).

Вторая группа – факторы физического характера. К данным факторам относятся степень освещенности помещения и шума, температура воздуха и другие.

Третью группу составляют факторы психического характера, такие как самочувствие, мотивация, настроение и другие.

Важнейшим фактором, который влияет на работоспособность студентов, считается соотнесение естественно-биологического ритма и жизненного ритма студента. Например, у студентов, которые относятся к «утреннему», типу, работоспособность проявляется с 9:00 до 14:00. Следовательно, у студентов «вечернего» типа работоспособность лучше с 18:00 до 00:00.

Возраст является ещё одним немало важным фактором, который влияет на работоспособность. Учёные смогли сделать вывод, что люди в юном возрасте проявляют более высокие интеллектуальные и физиологические результаты.

Доказано, что юный возраст более благосклонен для интеллектуальной и физиологической работы. Способности в интеллектуальной деятельности студентов во многом зависят от их индивидуальных возможностей, но данные показатели можно улучшить с помощью занятий спортом и физической культурой. Учёные доказали, что интеллектуальный уровень человека напрямую зависит от его физической подготовленности. Таким образом, студенты с хорошей физической подготовкой, показывают более высокие результаты в интеллектуальной деятельности.

Вследствие напряженной или длительной работы студента, физическую и умственную работоспособность студента можно выразить в скорости утомления. Уровень работоспособности заметно снижается именно из-за утомления. Физическое утомление связано с высокими нагрузками при занятии спортом. Умственное же связано напрямую с продолжительным учебным процессом. Можно сделать вывод, что для нормальной работы вашего организма и мозга следует соблюдать баланс, который поможет вам поддерживать организм в тонусе.

Физическое переутомление может появиться как при местной, так и при общей физической нагрузке. Это может быть связано с переменной функциональной активности нервных окончаний, с патологией функций передачи нервных импульсов, а также с истощением функциональных запасов в мышце.

Понижение работоспособности и умственное переутомление обладают собственными характерными чертами. При умственном утомлении, есть вероятность уменьшения силы памяти, то есть из памяти пропадает все то, что до этого было освоено. При продолжительном занятии умственной работой в организме появляется шанс появления функциональной перемены, которая обуславливается практически отсутствием физической активностью. Это может проявляться в смещении в худшую сторону работы сердца, склеротических модификаций кровеносных сосудов, гипертонии, появлении неврозов. Вместе с тем, уменьшается работоспособность всех внутренних органов. Это объясняется тем, что с малоработающей мускульной системой в головной мозг поступает небольшой поток данных, именно это и приводит к ослаблению детонаторного процесса и торможению в конкретных зонах коры больших полушарий. Появление условий для высокой утомляемости, уменьшения уровней интеллектуальной и физической трудоспособности, снижение мышечного тонуса, ухудшение осанки.

Каждый учебный день студента насыщен сильными интеллектуальными и эмоциональными перегрузками. Их постоянная рабочая поза, в которой мускулы заставляют тело удерживаться в конкретном состоянии, довольно долгий период времени работы, а также нарушения порядка отдыха и ненормированные физические нагрузки – являются фактором утомления. Затем происходит накопительный эффект и утомление становится усталостью.

Поэтому есть некоторый совет, чтобы не допустить этого: следует заменять один вид работы на другой. Существует мнение, что физиологическая суть возобновления сил является достаточно простой, но это заблуждение крайне неверно. После трудной физической работы шлейф утомления растянуться на несколько дней, а после же усиленной интеллектуальной работы – вплоть до двух недель. Очень важно, чтобы это понимали все. Но в современных условиях почти никто не задумывается о том, что каникулы, длящиеся неделю после экзаменационной сессии, не способны за этот период дать полное восстановление сил учащихся. И если же не пытаться совершать предупредительные меры, то переутомление может стать существенной к окончанию второго семестра. А это будет препятствовать эффективной учебе студента.

Считается, что наиболее результативной моделью отдыха от интеллектуального труда считается активный отдых в виде небольшой физической работы или занятий физическими упражнениями. Правильно подобранный распорядок трудового дня и физических занятий поможет в снятии утомления.

Ограниченность способности человека к продолжительному и напряженному труду выражена в его личных физических способностях. Однако физические возможности человека могут меняться под воздействием сосредоточенного использования средств физической культуры и спорта. Данные занятия спортом увеличивают степень функциональных способностей, физическую и психологическую стабильность, а также уменьшают заболеваемость, дают гарантию на значительную насыщенность и индивидуальную эффективность работы.

Все сказанное выше подчеркивает значимость заботы о своем здоровье, физической и психологической готовности к профессиональному труду для будущего работника еще на этапе обучения.

Таким образом, одной из главных задач любого учебного заведения является формирование у учащихся активной общественной позицией. Именно физическая культура и спорт являются одним из самых массовых и действенных методов формирования социально активной личности будущих профессионалов.

Занятия физической культурой и спортом повышают как развитие физических качеств учащихся, так и интеллектуальную и эмоциональную стабильность в напряженной умственной работоспособности. Помимо этого, занятия увеличивают следующие показатели: высокая организованность в делах, разумное использование свободного времени, хорошая успеваемость, быстрая адаптируемость.

Студенты, которые занимаются в спортивных секциях, намного быстрее и легче адаптируются к условиям вуза. Также показатели внимания и работоспособности в начале учебного дня намного выше у студентов, активно занимающихся физической культурой.

Важно отметить, что необходимость комбинирования учебы со спортивными занятиями обязано обладать оптимальным балансом, который находится в зависимости как от личных качеств и возможностей отдельного лица, так и от условий учебного работы, быта и наличия спортивных баз.

Регулярные занятия физической культурой и спортом являются универсальным методом, которой сможет помочь каждому человеку противостоять напряженному ритму жизни, нервно-психическим перегрузкам, в том числе при умственном труде. Также физические упражнения оказывают позитивное влияние на психические функции и формируют с младенческого возраста интеллектуальную и эмоциональную стабильность к напряженной деятельности.

Список литературы

1. Физическая работоспособность человека [Электронный ресурс] URL: <http://medbiol.ru> // Биология и медицина.
2. Работоспособность человека [Электронный ресурс] URL: <http://www.up-pro.ru> // Управление производством
3. Особое состояние студентов во время экзаменов [Электронный ресурс] URL: <http://studopedia.org> // Физическая культура студента и жизнь
4. Ильинич В. И. Физическая культура студента. М.: Гардарики, 2000. 385 с.
5. Как физическая активность влияет на интеллектуальную. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://razvitie-intellecta.ru/sport-i-mozg-kak-fizicheskaya-aktivnost/>

СТРУКТУРА ГОДИЧНОГО ЦИКЛА ПОДГОТОВКИ У ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СПОРТСМЕНОВ УДАРНЫХ ВИДОВ ОЛИМПИЙСКИХ ЕДИНОБОРСТВ

Энов О.Г.

заведующий лабораторией НМО подготовки спортсменов сборных команд
Центра спорта НИИ спорта и спортивной медицины,
Российский государственный университет физической культуры, спорта,
молодёжи и туризма (ГЦОЛИФК), Россия, г. Москва

В работе представлен анализ структуры макро-, мезо- и микроциклов годичного цикла подготовки у спортсменов, занимающихся ударными видами олимпийских единоборств. Анализ выполнен на основе изучения данных литературных источников и выявляет основные противоречия в каждом цикле подготовки.

Ключевые слова: олимпийские виды единоборств, тхэквондо, бокс, циклы подготовки.

Современная система подготовки спортсменов высшей квалификации в первую очередь определяется достижениями в избранном виде спорта, поскольку конечный результат выступления спортсмена и определяет эффективность всей его подготовки [1].

Как правило, подготовка высококвалифицированных спортсменов связана с Олимпийским циклом, ведь итогом многолетней тренировки является отбор, участие и по возможности завоевание призового места именно на Олимпийских играх – главного старта четырёхлетнего цикла. Поскольку Олимпийский цикл подготовки включает четырехлетний период подготовки, то каждый из периодов равняется годичному циклу. Деление годичного цикла на периоды позволяет распланировать средства тренировок с учётом целей и задач, характерных для каждого периода [3].

В настоящее время отмечается тенденция к снижению спортивных достижений высококвалифицированными спортсменами ударных видов олимпийских единоборств. Целью данной работы является анализ методики подготовки у высококвалифицированных спортсменов ударных видов олимпийских единоборств в годичном цикле подготовки.

РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ И ИХ ОБСУЖДЕНИЕ

Годичный цикл подготовки может включать несколько макроциклов, объединённых логической последовательностью решения задач, преемственностью средств и методов достижения запланированных промежуточных результатов.

В настоящее время в боксе, как и в других видах единоборств, в годичный тренировочный цикл включены два основных международных старта – чемпионат

Европы и чемпионат мира, что определяет 2-х цикловое планирование подготовки в годичном цикле. Каждый макроцикл состоит из базового мезоцикла (2 или 3 этапа) и предсоревновательного мезоцикла подготовки. [4]. Сложностью является то, что в ударных видах олимпийских единоборств, в отличие от циклических видов спорта, имеется большое число факторов, влияющих на результат соревновательной деятельности, что в конечном итоге и определяет большое количество используемых средств подготовки. А рациональное соотношение этих средств в годичном цикле обуславливает и сложность их планирования.

Поскольку календарь соревнований определяет 2-х цикловое планирование подготовки в годичном цикле, то в каждом из годичных циклов должны быть выделены основные периоды и этапы подготовки, взаимосвязанные с решением конкретных проблем в соответствии с основными задачами годичного цикла и главными международными соревнованиями года.

Структура годичного цикла подготовки включает в себя ряд этапов:

1-й этап. Основные задачи:

- Отбор кандидатов в сборную команду страны. Критерий – высокие спортивные результаты.
- Разработка тренировочной программы, как для команды в целом, так и индивидуальных планов для спортсменов сборной команды и кандидатов в сборную команду.
- Осуществление подготовки спортсменов по физической, технико-тактической, индивидуальной, психологической, соревновательной, теоретической направлениям.
- Проверка уровня подготовленности спортсменов для последующей коррекции, с выполнением в контрольных, подводящих, международных соревнованиях, что также необходимо для совершенствования опыта ведения поединка в условиях официальных соревнований с различной по уровню подготовленностью и индивидуальными особенностями ведения схваток соперников. В случаях успешного и результативного выступления в данных соревнованиях у спортсменов укрепляются сформированные ранее «чувство победителя», уверенность в себе, менее выражены сомнения, проявление тревожности и неуверенности в единоборстве с именитыми и более опытными соперниками.

2-й этап. Основные задачи:

- Дальнейшее совершенствование спортивного мастерства.
- Обеспечение подготовки для успешного выступления на международных соревнованиях.

3-й этап. Основные задачи:

- Дальнейшая коррекция состава из числа кандидатов в сборную команду страны по результатам участия в чемпионате России.
- Уточнение индивидуальных планов подготовки для кандидатов в олимпийскую сборную команду, основной состав сборной команды.

4-й этап. Основные задачи:

- Осуществление базовой и специализированной подготовки спортсменов по следующим видам: физической, технико-тактической, индивидуальной, психологической, соревновательной, теоретической к выступлению на международных соревнованиях.

5-й этап. Основные задачи:

- Организация активного отдыха с сохранением двигательной активности в поддерживающих тренировочных режимах.

- Восстановление и профилактика неблагоприятных эффектов кумулятивного утомления, рецидивов травм и посттравматических состояний.
- Применение витаминизированных составов и средств фармакологического обеспечения, не запрещенных в спорте, для улучшения общего состояния организма спортсменов.
- Оптимизации функционального состояния организма спортсменов и поддержки базового уровня подготовки [5].

В таблице представлены результаты сравнения структуры процесса подготовки у спортсменов ударных видов олимпийских единоборств в годичном цикле. Как видно из представленных результатов количество тренировочных дней, общее время тренировочного процесса, количество дней централизованной подготовки у спортсменов ударных видов единоборств – тхэквондо (WTF) больше, чем у представителей бокса. Очевидно, это связано с количеством соревновательных дней, тогда как количество соревнований у спортсменов не различается.

Таблица

Структура процесса высококвалифицированных спортсменов ударных видов олимпийских единоборств в годичном цикле подготовки

№	Показатели тренировочного процесса	Тхэквондо (WTF)	Бокс
1	Количество тренировочных дней	270-280	210-220
2	Общее время тренировочного процесса, час	1200-1300	900-1000
3	Количество тренировочных занятий	390-420	300-330
4	Количество дней централизованной подготовки	210-220	180-190
5	Количество соревнований	10-12	10-12
6	Количество соревновательных дней	45-50	30-35

Тем не менее, актуальным является анализ продолжительности соревновательного поединка высококвалифицированных спортсменов ударных видов олимпийских единоборств.

Площадка для поединка в тхэквондо – доянг в виде восьмиугольника 8х8 метров с упругим покрытием. Продолжительность поединка составляет 3 раунда по 2 минуты, с перерывами между раундами в одну минуту для мужчин. В случае не выявления победителя назначается дополнительный 4 раунд. Поединок проходит до «золотого» балла, если одинаковое количество очков сохраняется по окончании 4 раунда, то победителя определяет судья на площадке.

Площадь ринга для поединка в боксе – 6,1х6,1 метров с упругим покрытием (боевая зона) или 8х8 метров относительно столбов. Продолжительность поединка составляет 4 раунда по 2 минуты для мужчин, с перерывами между раундами в одну минуту [4].

Следовательно, при одинаковом количестве соревнований у спортсменов ударных видов олимпийских единоборств специализации бокс меньше объем тренировочных занятий, а, следовательно, и меньше времени, затрачиваемого на подготовку.

Как было показано выше, в годичный тренировочный цикл включены два основных международных старта – чемпионат Европы и чемпионат мира, что определяет 2-х цикловое планирование подготовки в годичном цикле. Каждый макроцикл состоит из «базового» мезоцикла (2 или 3 этапа) и микроцикла подготовки.

При подготовке спортсменов ближайшего резерва по мнению [6] на первый год должен закладываться аэробный компонент нагрузки на который приходится около 70-80% и скоростно-силовой – 20-30%, что согласуется с данными представленными в общей теории спорта [1, 7].

Однако с учётом последних достижений в области науки [8, 9] интерпретация рекомендаций должна быть иная.

Например, один из первых периодов подготовки в макроцикле является подготовительный период, который делится на обще-подготовительный этап. Продолжительность этапа может достигать до восьми недель. Основные задачи, решаемые на данном этапе:

- увеличение аэробных способностей мышц;
- увеличение силовых способностей мышц;
- увеличение эластичности мышц;
- совершенствование технических и тактических способностей.

Перечисленные выше задачи, как правило, решаются за счёт применения различных тренировочных средств физической подготовки: кардио тренировки на тренажёрах или в естественных условиях, как правило, за счёт интервальной или равномерной беговой работы. Выполнение силовых упражнений осуществляется круговым методом тренировки с эспандерами, собственным весом, на тренажёрах; а также специфических технических и тактических упражнений [10, 11]. Для данного периода характерно применение различных тренировочных средств.

Следующий этап после общеподготовительного этапа – специально-подготовительный, продолжительностью также может достигать восьми недель. Причем в первые четыре недели акцент с общефизической подготовки, представленной выше, переключается на выполнение специфических упражнений технической и тактической направленности с одной стороны для сохранения достигнутого ранее уровня физической подготовленности, с другой – увеличения специальной выносливости [12]. Основные задачи мезоцикла базовой подготовки:

- Поддержание (сохранение) достигнутого ранее уровня подготовленности.
- Интегративный характер подготовки, который предусматривает широкое применение средств и методов, обеспечивающих совмещенное совершенствование различных сторон подготовленности и различных компонентов соревновательной деятельности. Для данной задачи характерно применение в первую очередь специфических средств, а во вторую – не специфических, но направленных на основные мышечные группы.
- Повышение аэробных способностей (специальной выносливости) за счёт сопряженной физической и технической подготовок [13].

Как правило, на специально-подготовительном этапе применяются следующие средства подготовки: специализированные упражнения технико-тактической направленности в обороне против атакующего противника, в нападении против защищающего противника, перехват инициативы в соревновательном поединке при переходе от провоцирующей к атакующей манере ведения, различные виды ударов мышцами плечевого пояса и ног, как интервальным методом, так и за счёт максимальных спуртовых действий, тренировочные и соревновательные спарринги [12, 14, 15].

На предсоревновательном этапе, продолжительностью четыре недели решаются задачи:

- устранение лимитирующих факторов подготовленности спортсменов и подготовка к основным соревнованиям;
- поддержание (сохранение) аэробных способностей (специальной выносливости) за счёт сопряженной физической и технической подготовок;
- совершенствование технико-тактической подготовленности спортсменов в соревновательных поединках или условиях моделирующих соревновательную деятельность.

В работе [16] автор отмечает, что существует проблема доведения до автоматизма именно предсоревновательной подготовки тхэквондистов, заключающаяся в решении двух задач: первая – анализ тренировочных нагрузок, и вторая – значительного улучшения специальной выносливости спортсменов.

Соревновательный мезоцикл подготовки направлен на интенсивное совершенствование соревновательной деятельности, который включает модель максимальной соревновательной нагрузки («вольные бои») за 8-10 дней до начала соревнований и, последующую, индивидуальную «подводку» и выведение спортсменов на пик спортивной формы.

По мнению [17] существенного изменения специальной выносливости у спортсменов ударных видов единоборств можно добиться путём воспитания локальных изменений в структуре мышечного аппарата, причем, если в тхэквондо данная проблема не была существенно рассмотрена, то на примере других видов спорта внедрена в практику [8, 18].

В работе [14] для существенного изменения показателей специальной выносливости спортсменов на предсоревновательном этапе использовал как неспецифические: беговые и прыжковые упражнения, интервальный спринт, локальные силовые упражнения для основных мышц ног, так и специфические средства тренировки: спурты, спарринги и различные технические и тактические упражнения, которые способствовали не только устранению лимитирующих факторам, но и высоким спортивным результатам. Также автором рекомендовалось выполнение на предсоревновательном этапе прыжковых упражнений.

Нами практически не встречались работы в отечественной литературе, которые показывали бы эффективность данного вида упражнений в практике применения. Однако прыжковые или плиометрические тренировки применяются спортсменами во всех видах спорта для повышения силы и скорости мышц (взрывного характера) движений [19]. Авторы [20, 21] наглядно продемонстрировали положительное влияние плиометрических тренировок, способствующих воспитания силы и скорости основных для спортсменов мышц. Эффективность от данных упражнений наблюдается уже через 6 недель плиометрических тренировок, поэтому целесообразно применять их на последней стадии процесса подготовки спортсменов к соревновательному сезону.

В работе Р. Chatterjee [22] было показано, на примере женского бокса, возрастание абсолютных значений VO_2 с $2,6 \pm 0,30$ (в первом раунде) до $2,8 \pm 0,30$ (во втором) и до $2,9 \pm 0,32$ л/мин (в третьем раунде). Пиковое потребление VO_2 не превышает индивидуальных значений VO_{2max} , $2,98 \pm 0,39$ л/мин, полученного в условиях лаборатории.

Одним из главных критериев, приводящих к снижению числа ударов в процессе спаррингов или выполнения упражнений – увеличение концентрации лактата и как следствие локальное утомление основных мышц, участвующих в двигательных действиях [17, 23]. Как известно, снижение работоспособности является ос-

новным показателем нарастающего утомления, однако, при напряженной мышечной деятельности утомление, прежде всего, выражается в тяжелых субъективных проявлениях, в снижении работоспособности отдельных мышц или мышечных элементов при сохранении общей работоспособности на постоянном уровне, что наблюдается у спортсменов высокой квалификации при выполнении ими работы с постоянной мощностью до вынужденного отказа или в условиях соревновательной деятельности [24, 25].

Стоит отметить, что содержание микроцикла подготовки для каждого этапа должно быть основано на учёте уровня индивидуальной физической, технической, тактической и психологической подготовок каждого спортсмена. Каждый микроцикл не «догма» и каждый микроцикл не только нужно, а необходимо корректировать, за счёт варьирования объемом, интенсивностью, продолжительностью не только тренировочной нагрузки, но и интервалов отдыха.

Выводы

Специфика современных ударных видов олимпийских единоборств характеризуется уменьшением продолжительности подготовительного периода и поэтому с каждым разом становится сложнее решать задачи по повышению физической подготовки спортсменов. В связи с этим актуальным становится выполнение, применение, различных средств и методов физической подготовки на предсоревновательном этапе, в период централизованных сборов.

Следовательно, можно предположить, что внедрение в тренировочный процесс специфических, направленных на основные мышцы, интервальных скоростно-силовых упражнений различной продолжительности в сочетании с технико-тактической подготовкой будет способствовать воспитанию локальной мышечной выносливости.

Список литературы

1. Особенности организации научно-методического обеспечения подготовки спортивных сборных команд Российской Федерации / А.Г. Абалян [и др.] // Теория и практика физической культуры : тренер : журнал в журнале. – 2011. – № 11. – С. 66-70.
2. Акопян, А.О. Некоторые аспекты организации НМО в Олимпийских видах единоборств на этапах подготовки к Олимпиаде 2016 г. / А.О. Акопян// Всерос. науч.-практ. конф. – М., 2013. – С. 92-96.
3. Матвеев, Л.П. Модельно-целевой подход к построению спортивной подготовки в макроциклах : актовая речь / Л.П. Матвеев; РГАФК. – М., 2001. – 47 с.
4. Теория и методика бокса : учеб. для студентов вузов, обучающихся по специальности 032101 : рек. Умо по образованию в обл. физ. культуры и спорта / [под общ. ред. Е.В. Калмыкова]. – М.: Физкультура, 2009. – 264 с.
5. Тхэквондо : Теория и методика : учеб. для СДЮШОР, спортив. фак. пед. ин-тов, техникумов физ. культуры и училищ олимп. резерва : доп. М-вом образования РФ : учеб. для студентов образов. учреждений среднего проф. образования. Т. 1: Спортив. единоборство / под ред. Ю.А. Шулики, Е.Ю. Ключникова. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. – 797 с.
6. Павлова, В. И. Соотношение объема аэробной и анаэробной тренировочной нагрузки в соответствии со спецификой энергетических аспектов работоспособности в ациклических видах спорта: на примере тхэквондо / В. И. Павлова, М. С. Терзи, М. С. Сигал // Теория и практика физической культуры. – 2002. – №10. – С. 53-54.
7. Платонов, В. Н. Общая теория подготовки спортсменов в олимпийском спорте: учеб. для студентов вузов физ. воспитания и спорта / В. Н. Платонов. – Киев: Олимпийская литература, 1997. – 583 с.
8. Мьякинченко, Е.Б. Биологические закономерности в планировании физической подготовки спортсменов / Е.Б. Мьякинченко, В.Т. Тураев// Теория и практика физической культуры. – 1993. – № 7. – С. 29-33.

9. Селуянов, В.Н. Математическое моделирование метаболических процессов в мышечных волокнах / В.Н. Селуянов // Сб. тр. учен. РГУФКСиТ : материалы науч. конф. проф.-преподават. и науч. состава РГУФКСиТ. – М., 2009. – С. 81-84.
10. Соколов, И. С. Основы таэквон-до / И. С. Соколов. – М. : Советский спорт, 1994. – 255 с.
11. Шулика, Ю.А. Многолетняя технико-тактическая подготовка борцов : автореф. дис. ... д-ра пед. наук / Шулика Юрий Александрович; ГЦОЛИФК. – М., 1990. – 37 с.
12. Двойченко, В.В. Особенности физической подготовленности спортсменов-тхэквондистов высокой квалификации / В.В. Двойченко, О.Г. Эпов // Теория и практика прикладных и экстремальных видов спорта. – 2012. – №3. – С. 26-28.
13. Mohr, M. Effect of two different intense training regimens on skeletal muscle ion transport proteins and fatigue development / M. Mohr, P. Krstrup, J. Nielsen, L. Nybo et al // Am. J. Physiol. Regul. Integr. Comp. Physiol. – 2007. – Vol. 292. – P. 1594-1602.
14. Двойченко, В.В. Планирование специальной физической подготовки женской студенческой сборной команды России по тхэквондо ВТФ на предсоревновательном этапе / В.В. Двойченко, О.Г. Эпов // Кафедральная научная конференция Совершенствование системы подготовки кадров по единоборствам / [сост.: Игуменов В.М., Свищев И.Д.]. – М., 2013. – Ч. 1. – С. 39-43.
15. Haddad, M. Heart rate responses and training load during nonspecific and specific aerobic training in adolescent taekwondo athletes / M. Haddad, A. Chaouachi, D.P. Wong, C. Castagna, K. Chamari // Journal Human Kinetics. 2011. – №29. – P. 59-66.
16. Басик, Т.В. Способ оценки специальной выносливости таэквондистов / Т.В. Басик, Ю.Б. Калашников, В.В. Шиян // Теория и практика физической культуры : тренер : журнал в журнале. – 2000. – №1. – С. 28.
17. Подпалько, С. Л. Силовая подготовка юных тхэквондистов на основе биомеханической структуры соревновательных технических действий : автореф. дис. ... кан. пед. наук / Подпалько Сергей Леонидович. – М., 2007. – 23 с.
18. Свищев, И.Д. Новый способ развития силы мышц ног и туловища у борцов : (метод. рекомендации) / И. Д. Свищев. – М.: Принт-Центр, 2011. – 14 с.
19. Верхошанский, Ю.В. Теория и методология спортивной подготовки: блоковая система тренировки спортсменов высокого класса / Ю.В. Верхошанский // Теория и практика физической культуры. – 2005. – №4. – С. 2-14.
20. Miller, G.M. The effects of a 6-week plyometric training program on agility / G.M. Miller, J.J. Herniman, M.D. Ricard et al // Journal of sports science and medicine. – 2006. – №5. – Vol.3. – P.459-465.
21. Wong, D.P. Comparison of ground reaction forces and contact times between 2 lateral plyometric exercises in professional soccer players / D.P. Wong, A. Chaouachi, A. Dellal, A. Smith // Int. J. Sports Med. – 2012. – Vol. 33.– P. 647-653.
22. Chatterjee, Pi. Oxygen consumption, heart rate and blood lactate response during sparring on indian women boxers / Pi. Chatterjee, A.K. Banerjee, P. Majumbar, Pr. Chatterjee // International Journal of Applied Sports Sciences. – Vol.17. – 2005. – P. 9-16.
23. Попов, Д.В. Факторы, ограничивающие аэробную работоспособность на уровне отдельной мышцы у людей с различным уровнем тренированности : автореф. ... дис. канд. биол. наук / Даниил Викторович Попов. – М, 2007. – 25 с.
24. Акопян, А.О. Некоторые аспекты организации НМО в Олимпийских видах единоборств на этапах подготовки к Олимпиаде 2016 г. / А.О. Акопян // Всерос. науч.-практ. конф. – М., 2013. – С. 92-96.
25. Арансон, М.В. Инновационные технологии в тренировочном процессе единоборцев (по данным зарубежной литературы) / М.В.Арансон, Л.Н.Овчаренко, Э.С.Озолин, О.В.Тупоногова // Вестник спортивной науки. – 2018 – № 4 – С. 62-66.

**РОЛЬ ДЕНЕЖНОГО СОДЕРЖАНИЯ
В МАТЕРИАЛЬНОМ СТИМУЛИРОВАНИИ
ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ**

Катульская Я.Н.

магистрант кафедры государственного и муниципального управления,
Финансовый университет при Правительстве РФ, Россия, г. Москва

В статье система денежного содержания гражданских служащих рассматривается в качестве одного из основных элементов мотивации. Совершенствование механизмов материального стимулирования гражданских служащих предполагает решение комплекса задач, связанных с управлением на государственной службе. В результате анализа проблем системы денежного содержания предполагается выработать меры по совершенствованию существующих механизмов управления на государственной службе.

Ключевые слова: мотивация, денежное содержание, государственная служба, система оплаты труда, система денежного содержания гражданских служащих.

Эффективное государственное управление невозможно представить без эффективно функционирующего аппарата государственной службы. Часто утверждается, что люди, работающие на государственной службе, руководствуются идеалистическими мотивами, однако для обеспечения реализации государственных целей, эффективности и качества деятельности государственных служащих необходимы адекватные мотивационные стимулы для государственных служащих, в том числе материальные.

Следует принять во внимание, что применение нематериальных методов мотивации работников практически не приносит больших результатов, если размер оплаты труда находится на низком уровне.

При низкой мотивации гражданских служащих могут проявляться последствия, которые в значительной степени снижают уровень эффективности выполнения рабочей деятельности. Служащие позволяют себе часты перерывы, больше отвлекаются на обсуждение личных тем, в том числе по рабочему телефону, в большинстве создаётся видимость рабочей деятельности в отсутствии её качественной составляющей. Все это отрицательно сказывается на выполнении гражданскими служащими трудовой деятельности. Эффективность и результативность результатов работы снижаются, возрастает коррупционная составляющая.

Эффективность работы гражданских служащих во многом зависит от их денежного содержания [3, с. 549]. Это определено тем, что работа на государственной службе накладывает на законодательном уровне определенные ограничения на возможность получения гражданскими служащими иных доходов, не связанных с их основным видом деятельности.

На сегодняшний день система оплаты труда гражданских служащих не требует серьезной проработки в сторону улучшения. Принятая и утвержденная «Концепция реформирования системы государственной службы Российской Федерации» [2] на современном этапе уступает существующим трендам и теряет эффективность. В 2019 году необходимо совершенствование существующих механизмов и разработка новой системы мотивации гражданских служащих. Такая система должна ориентироваться на результаты деятельности служащих, в том числе долж-

на формироваться зависимость стимулирования работников государственного сектора от общего социально-экономического развития страны в целом или конкретного региона. Формирование такой системы позволит в полной мере использовать физических и интеллектуальных возможностей гражданских служащих.

Учитывая важность материальных стимулов мотивации гражданских служащих, следует рассмотреть проблемы системы денежного содержания и иных выплат гражданским служащим, предусмотренных законодательством, и определить векторы совершенствования существующих механизмов:

- изменение уровня окладов гражданских служащих, увеличение его доли в заработной плате;
- рассмотрение способов индексации средней заработной платы гражданских служащих, учитывая уровень инфляции в стране;
- ориентирование на конкурентоспособность заработной платы государственных служащих на рынке труда, в том числе в сравнении с оплатой труда в коммерческом секторе;
- проработка способов взаимосвязи результатов рабочей деятельности и системы материального поощрения на государственной службе;
- ориентированность на результат;
- формирование критериев оценки деятельности гражданских служащих;
- сокращение разрыва между минимальным и максимальным размером денежного содержания гражданских служащих;
- изменение законодательной базы в разрезе денежного материального стимулирования гражданских служащих.

Работа по данным направлениям способна вывести систему материального денежного стимулирования гражданских служащих на новый качественный уровень мотивации и эффективности выполнения в ходе рабочей деятельности задач.

Денежное содержание гражданских служащих направлено на выполнение ряда функций (рисунки).

Рассмотренный перечень функций денежного содержания наглядно демонстрирует решение комплекса проблем управления государственной службой. Формирование системы достойного денежного содержания гражданских служащих определяет улучшение как мотивации самого служащего, формирует у него ориентированность на результат, так и в дальнейшем повышает эффективность рабочей деятельности.

Определяя роль денежного содержания для гражданских служащих, необходимо учитывать возможность применения гибкого механизма оплаты труда. Размер заработной платы не должен быть полностью ожидаем, тогда пропадает элемент мотивации.

Потому, с одной стороны материальная составляющая должна включать в себя необходимый минимум для достойной жизнедеятельности гражданского служащего, давать ему уверенность и стабильность своего материального благополучия. С другой стороны, оплата труда должен включать в себя гибкий механизм поощрения, который напрямую зависит от результата деятельности служащего. Выплаты по результатам труда должны мотивировать служащих не только создавать видимость рабочей деятельности, но также демонстрировать результативность и эффективность выполняемых им рабочих задач. Гражданский служащий должен ориентироваться на результат и осознавать степень своей социальной ответственности перед обществом в целом.



Рис. Функции денежного содержания гражданских служащих

Построение такой системы возможно при формировании и внедрении качественной системы оценивания результатов деятельности гражданских служащих. Необходимо как можно в меньшей степени применять субъективную оценку в основе материального стимулирования служащих. На сегодняшний день, большую роль в данном процессе играет оценка руководителя, которая в меньшей степени является объективной.

В основе всего также необходимо формирование индивидуальных планов работы гражданских служащих. Данный механизм позволит сформировать понимание у гражданских служащих того, что им нужно сделать, для удовлетворения собственных потребностей на данном этапе своего жизненного пути. Это позволит вывести механизм мотивации на новый качественный уровень, который будет служить во благо как для самого гражданского служащего, так и для системы государственного управления.

Проанализировав проблемы системы денежного содержания гражданских служащих, предлагается выработать меры по совершенствованию существующих механизмов управления:

- разработать и внедрить четкие критерии оценивания деятельности служащих;
- проработать механизм индексации заработной платы гражданских служащих;
- ввести индивидуальный план работы для каждого гражданского служащего;
- увеличить долю оклада в денежном содержании;
- постепенно наращивать переменную часть денежного содержания, как элемента мотивации;
- постепенно увеличивать фиксированную часть денежного содержания гражданских служащих;
- закрепление на законодательном уровне новой системы оплаты труда и мотивации гражданских служащих.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации от 25.07.2006 № 763 (ред. от 08.02.2019) «О денежном содержании федеральных государственных гражданских служащих». URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_62078 (дата обращения: 20.04.2019).
2. «Концепция реформирования системы государственной службы российской федерации» (утв. Президентом РФ 15.08.2001 № ПР-1496). URL: www.zakonbase.ru/content/base/59119 (дата обращения: 15.04.2019).
3. Офицеров Р. О., Проблемы денежного содержания гражданских служащих на государственной гражданской службе Российской Федерации // Молодой ученый. 2016. № 20. 549 с.
4. Сабетова Т.В. Проблемы оплаты труда по результатам в российской практике / Т.В. Сабетова // Экономика, управление, образование: история, исследования, перспективы: Сборник статей по итогам межрегиональной научно-практической конференции, посвященной 60-летию ОГАПОУ «Алексеевский колледж». Воронеж, Научная книга, 2018. С.131-136.

РАЗВИТИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ В СФЕРЕ ПРОЕКТНОГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Трифонова Т.Ю.

магистрант кафедры государственного и муниципального управления,
Финансовый университет при Правительстве РФ, Россия, г. Москва

В статье рассматривается внедрения эффективных технологий и современных методов кадровой работы, направленных на повышение профессиональной компетентности государственных гражданских служащих необходимо. Одним из таких решений является сертификация персонала, которая обеспечивает соответствие сотрудников требованиям к уровню профессионального развития.

Ключевые слова: профессиональная компетентность, компетенции, служебная деятельность, обучение, сертификация, индивидуальная траектория развития компетентности.

Совершенствование организации профессиональной служебной деятельности требует качественного пересмотра положения служащих в современном обществе с учетом модернизации процессов, касающихся системы профессионального развития кадров на государственной службе.

Внимание к управленческим компетенциям резко возросло в связи с усложнением и интеллектуализацией управленческого труда в государственных организациях. К современному управленцу предъявляются жесткие требования, отвечать которым возможно путем освоения как административных, лидерских навыков, так и навыков управления собственной эффективностью.

Программа развития управленческих компетенций делает упор не на информирование служащих, а на формирование у них новых поведенческих моделей.

Согласно позиции Д.Кирпатрика, всемирно известного специалиста по обучению, компетенция может быть развита постепенно путем прохождения нескольких этапов: узнавания (реакция), научения, поведения и генерирование результатов.

Проходящие в стране реформы государственной службы актуализируют задачу профессионализации государственных служащих в области управления, которая должна решаться с учетом достижений общего и кадрового менеджмента.

Компетентность государственного гражданского служащего – это обладание определённой компетенцией, то есть знаниями и опытом собственной деятельно-

сти, позволяющими выносить объективные суждения и принимать точные решения – это способность, необходимая для решения рабочих задач и для получения необходимых результатов работы.

На данном этапе рассматривается новая система мотивации к получению знаний и развитию профессионализма государственных гражданских служащих, которая строится на построении индивидуальной траектории развития (рисунок).



Рис. Индивидуальная траектория развития компетентности гражданских служащих, участвующих в реализации проектной деятельности

Каждый рассматриваемый шаг в данной модели имеет обоснование и подкрепление существующей практикой по реализации проектной деятельности и назначению сотрудников организации на проектные роли. Ключевым является ориентация на достижение результатов. Однако реализуемость предложенной ранее модели может быть под угрозой в государственном секторе, поскольку процедура сертификации не имеет нормативной поддержки и предполагает добровольный характер.

Давайте разберемся, что понимается под «профессиональным развитием гражданских служащих» и чем новый подход отличается от ранее действовавшей системы дополнительного профессионального образования государственных гражданских служащих.

Ранее действовавшая система предусматривала только профессиональную переподготовку и повышение квалификации госслужащих. К мероприятиям же профессионального развития, помимо дополнительного профессионального образования, относятся и иные мероприятия, в том числе и система сертификации персонала.

В новой редакции закона понятие «иных мероприятий» не раскрывается, но как было отмечено в Правительстве РФ, к иным мероприятиям могут относиться семинары, тренинги, мероприятия по обмену опытом [6].

Следует отметить, что профессиональное развитие следует считать шире, чем дополнительное профессиональное образование, оно включает в себя последнее, однако предусматривает и новые формы повышения госслужащими профессиональной квалификации.

К ранее установленным основаниям направления государственного гражданского служащего для участия в мероприятиях по профессиональному развитию добавляются новые, в частности, поступление гражданина на гражданскую службу впервые и решение представителя нанимателя [7].

Такое основание, как включение гражданского служащего в кадровый резерв на конкурсной основе, из закона исчезло. При этом установленная ранее периодичность направления гражданских служащих на дополнительное профессиональное образование не реже одного раза в три года отменяется.

Кроме того, предусмотрена выдача государственного образовательного сертификата на дополнительное профессиональное образование госслужащего. В законе закреплено, что порядок предоставления сертификата, форма сертификата, правила подачи заявления о выдаче сертификата и правила выдачи сертификата (его дубликата) устанавливаются Правительством Российской Федерации.

В целях реализации положений закона и конкретизации порядка работы с государственным образовательным сертификатом соответствующего постановления Правительства РФ принято еще не было.

Анализ изменений в закон о государственной гражданской службе в части профессионального развития государственных гражданских служащих позволяет сделать вывод о том, что проблема профессионального развития госслужащих является по сути одной из ключевых в системе государственной гражданской службы и кадровой политики в целом [2].

Изменения направлены на обеспечение формирования системы непрерывного профессионального развития государственных гражданских служащих, которая позволит создать условия для получения государственными гражданскими служащими необходимых им знаний и умений по мере необходимости посредством использования разнообразных форм, методов, технологий обучения и обмена актуальной информацией [8].

Таким образом, сертификация персонала поможет достичь эффективного профессионального развития, так как призвана установить уровень подготовки, профессиональных знаний, навыков и опыта специалиста для подтверждения его соответствия установленным требованиям.

С целью регулярного обновления и пополнения кадрового резерва участников проектной деятельности в органах власти есть необходимость в создании системы сертификации участников проектной деятельности в органах власти.

В условиях государственной службы она может стать своеобразным заслоном государственного служащего от некомпетентности и низкого профессионализма. Приход сертифицированного персонала значительно сократит сроки адаптации и затраты на обучение.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. N 204 (ред. от 19 июля 2018 г.) "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года". URL: <https://base.garant.ru/71937200/942b73ea3b67b072ee4fe96d9b80ab5e/> (дата обращения: 25.04.2019)
2. Указ Президента РФ от 27.09.2005 N 1131 (ред. от 15.11.2013) "О квалификационных требованиях к стажу государственной гражданской службы (государственной службы иных видов) или стажу работы по специальности для федеральных государственных гражданских служащих"// "Собрание законодательства РФ", 03.10.2005, N 40, ст. 4017.
3. Постановление Правительства РФ от 31.10.2018 N 1288 (ред. от 03.01.2019) "Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации". URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_310151/ (дата обращения: 25.04.2019).

4. Алешин А.В., Воропаев В.И., Любкин С.М. и др. Управление проектами: основы профессиональных знаний. Национальные требования к компетенции специалистов. – М.: КУБС Групп-Кооперация, Бизнес-Сервис, 2001. – 265 с. 2.
5. Асланов М. А. Традиционные и инновационные кадровые технологии в органах государственного управления // Проблемы современной экономики. 2016. № 2 (50).
6. Бахрах Д. Н. Государственная служба: основные понятия, ее составляющие/ Д. Н. Бахрах. – М.: 2016. – 634 с.
7. Кибанов А.Я. Основы управления персоналом: учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 362 с.
8. Королева С. В. Оценка эффективности деятельности государственного гражданского служащего // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2017. – №1.