

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»**



НАУКА и ПРОСВЕЩЕНИЕ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ И ОТКРЫТИЯ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ

**СБОРНИК СТАТЕЙ VII МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 17 МАРТА 2019 Г. В Г. ПЕНЗА**

**ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2019**

УДК 001.1
ББК 60
НЗ4

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

НЗ4

НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ И ОТКРЫТИЯ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ:
сборник статей VII Международной научно-практической конференции. – Пенза:
МЦНС «Наука и Просвещение». – 2019. – 188 с.

ISBN 978-5-907160-96-5

Настоящий сборник составлен по материалам VII Международной научно-практической конференции **«НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ И ОТКРЫТИЯ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ»**, состоявшейся 17 марта 2019 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2019
© Коллектив авторов, 2019

ISBN 978-5-907160-96-5

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	10
АГРЕГАТ ДЛЯ НАРЕЗКИ ГРЕБНЕЙ НА БАЗЕ ТРАКТОРА С РЕГУЛИРУЕМЫМ КЛИРЕНСОМ АХМЕДОВ ШЕРЗОДБЕК АНВАРХОН УГЛИ	11
ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТЕПЛОВОГО И МАТЕРИАЛЬНОГО БАЛАНСА СУБЛИМАЦИОННОЙ СУШИЛКИ И ВОЗМОЖНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДАННЫХ ПРОЦЕССОВ ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ ПРОДОВОЛЬСТВИЕМ В ВС РФ НЕМТИН ВЛАДИМИР ГРИГОРЬЕВИЧ, УСОВ ДМИТРИЙ ЮРЬЕВИЧ, КОЛБАСЮК КОНСТАНТИН ЮРЬЕВИЧ	15
РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ СОЗДАНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО АТЛАСА МЕСТОРОЖДЕНИЙ КАЗАХСТАНА БЕСИМБАЕВА ОЛЬГА ГАЗИЗОВНА, ХМЫРОВА ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА, ТОГИСПАЙ АЙГЕРИМ ЗАМАНБЕКОВНА	20
ЗАГРЯЗНЕНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ, СМОГ. КИТАЙ НА ПУТИ К "ЗЕЛеной" ЭНЕРГЕТИКЕ ШАЙХУТДИНОВ МАНСУР РОБЕРТОВИЧ, ДОРОФЕЕВ ДАНИЛПЕТРОВИЧ	25
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ	28
НАРОДНОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ЗНАЧЕНИЕ И БИОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ САФЛОРА КРАСИЛЬНОГО ВАСИЛЬЕВ АЛЕКСЕЙ МИХАЙЛОВИЧ	29
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	32
ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО РАЗРАБОТКЕ ПРОГРАММЫ ИНТЕРНЕТ-ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ БАБАНОВ ВЛАДИМИР НИКОЛАЕВИЧ, ПОТАПОВА ЮЛИЯ ОЛЕГОВНА, РЯБОВА ЕЛЕНА АНАТОЛЬЕВНА, СЫЧЕВА ЕВГЕНИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, ЛУШКОВ СЕРГЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ	33
РАЗЛИЧНЫЕ ПОДХОДЫ К МОДЕЛИРОВАНИЮ НАЛОГА ТОБИНА КАМАЛОВ СТАНИСЛАВ МАРАДОВИЧ	37
СИТУАЦИЯ КРУПНОГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА «БАЙТЕРЕК» ХОЛДИНГ ШАРАПАЕВА БОТА ЖАНАБЕКОВНА, ДИСЕНОВА ШАКИРА СЛЯМОВНА	41
МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ И ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН ПО ИСЧИСЛЕНИЮ НАЛОГОВ И НЕНАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ АТЫШОВ КОБОГОН АТЫШОВИЧ, ТАЙЫПОВ АЗАМАТ ЖОЛДОШБЕКОВИЧ	44
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: НА ПРИМЕРЕ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ КЫРГЫЗСТАНА ЧОЛБАЕВА САГЫН ДЖУМАБЕКОВНА, АКМАТБЕКОВА АЙПЕРИ КОЖОМУАТОВНА	48

СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ОМУРКУЛОВА ГУЛЬМИРА КАДЫРБЕРДИЕВНА, АБДУРАИМОВА АЙГЕРИМ КУБАНЫЧБЕКОВНА....	52
НАЛОГОВАЯ ОПТИМИЗАЦИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВЫМИ РИСКАМИ КОМПАНИИ КОМАРОВА ВЕРА ВЛАДИМИРОВНА.....	56
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НЕФЕДОВА ЕЛЕНЕНА АНАТОЛЬЕВНА, КУЗЬМИНОВА ОЛЬГА ОЛЕГОВНА.....	61
НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА, ЕЕ ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ И НАПРАВЛЕНИЯ ИМАРАЛИЕВА ТАМАРА САБЫРОВНА, ЖАНУЗАК УУЛУ АЙБЕК	64
НАЛОГИ И ИХ РОЛЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВА ИМАРАЛИЕВА ТАМАРА САБЫРОВНА, ЖАНУЗАК УУЛУ АЙБЕК	67
ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ТУРИЗМ МУРЗАКАН КЫЗЫ ГУЛЬНУР, АКМАНОВА ЧЫЙЫРДЫ АКМАНОВНА.....	70
РАЗРАБОТКА МЕТОДОЛОГИИ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА ИШЕКЕЕВА БАКТЫГУЛЬ ШАРШЕНБЕКОВНА, САМАРБЕКОВ БЕКМУРАТ САМАРБЕКОВИЧ.....	73
ПОЛИТИКА ПО ПРОДВИЖЕНИЮ НАЦИОНАЛЬНОГО И РЕГИОНАЛЬНЫХ БРЕНДОВ: ОПЫТ ЯПОНИИ АЛМАНБЕТОВ ШАРИП БАДИЕВИЧ, ТУРДАХУНОВ КАЙРАТ БОЛОТБЕКОВИЧ.....	76
НОВОВВЕДЕНИЯ В ОРГАНИЗАЦИИ УСЛУГ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ БОГАЧУК ИЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВИЧ	80
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	83
ЛЕКСИКО-СЕМАНТИЧЕСКАЯ РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ КОНЦЕПТА <i>ВЕРНОСТЬ</i> В НЕМЕЦКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКАХ ИСАЕВА ЛЕЙЛА ФАРХАДОВНА.....	84
ПОРЯДОК СЛОВ В ПРОСТОМ ПРЕДЛОЖЕНИИ В АНГЛИЙСКОМ, НЕМЕЦКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКАХ ГОРБАЧЕВ ДМИТРИЙ ВАСИЛЬЕВИЧ.....	87
ЖЕНСКИЕ ОБРАЗЫ В НОВЕЛЛАХ С. ЦВЕЙГА ГОРБАТОВСКАЯ ПОЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА, СНЕЖКОВА ИРИНА АНАТОЛЬЕВНА.....	91
ОТОБРАЖЕНИЕ ПОНИМАНИЯ ЛЮБВИ В НЕМЕЦКИХ ПАРЕМИЯХ ЯГУДАЕВА МАРИЯ ВИКТОРОВНА	95
КОМПЬЮТЕРНЫЕ ТЕРМИНЫ КАК ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ГЕРМАНИСТИКЕ ВОРОБЬЁВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА.....	98
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	101
АКТЫ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА В ДОСУДЕБНОМ УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ МИЛИКОВА АННА ВЛАДИМИРОВНА, ГАСЫМОВ ИБРАХИМ НИЯМЕДДИНОВИЧ.....	102

ОБЪЕМ И ОГРАНИЧЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРАВ ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ КАРПОВА НАТАЛЬЯ СЕРГЕЕВНА	106
МЕДИАЦИЯ КАК ФОРМА ЗАЩИТЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ БАКАЕВА АЛИНА ВАДИМОВНА	110
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	113
ЭМОЦИИ - ДОСТУПНЫЙ МЕТОД КОРРЕКЦИИ ЗДОРОВЬЯ ЕРЕМЕЕВА МАРИЯ ЮРЬЕВНА, НАХВАЛЬНАЯ КСЕНИЯ КОНСТАНТИНОВНА, ГРИШИНА ГАЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА, АЦУТА АНДРЕЙ ДЖАНИБЕКОВИЧ	114
ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ КОММУНИКАТИВНЫХ СПОСОБНОСТЕЙ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА ТКАЧЕНКО АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА	117
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ	120
ПРОБЛЕМЫ ЛЕЧЕНИЯ БОЛЬНЫХ АГ С МЕТАБОЛИЧЕСКИМ СИНДРОМОМ МАЛЬ ГАЛИНА СЕРГЕЕВНА, АРЕФИНА МАРИНА ВИКТОРОВНА, МИРОНОВА ДИАНА ЮРЬЕВНА, ЯСТРЕБОВ ВИТАЛИЙ СЕРГЕЕВИЧ	121
ПРОБЛЕМЫ ДИАГНОСТИКИ И ЛЕЧЕНИЯ УРОГЕНИТАЛЬНОГО ТУБЕРКУЛЕЗА У ЛИЦ ПОЖИЛОГО ВОЗРАСТА КАЛУЖЕНИНА АННА АНДРЕЕВНА, ПОЛЯКОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА, ШАМРАЕНКО НАТАЛЬЯ ИГОРЕВНА	124
КЛИНИКО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОЯВЛЕНИЯ РОЖИСТОГО ВОСПАЛЕНИЯ У ВЗРОСЛОГО НАСЕЛЕНИЯ СЕВЕРНОГО РЕГИОНА ПРОКОПЬЕВ МИХАИЛ НИКОЛАЕВИЧ, ВАСИЛЕНКО ЕКАТЕРИНА РОМАНОВНА, АБДУЛЛАЕВА АЛИНА КУБАДДИНОВНА, РАМАЗАНОВА ИЛИНА ГАМИДОВНА	128
К ВОПРОСУ О РАННЕЙ ДИАГНОСТИКЕ ОСТРОГО ОПИСТОРХОЗА У НАСЕЛЕНИЯ СЕВЕРНОГО РЕГИОНА ПРОКОПЬЕВ МИХАИЛ НИКОЛАЕВИЧ, ГАДЖИЕВА МИЛАНА НАСИРОВНА, АБДУЛЛАЕВА ДИАНА АРАЗОВНА	131
ДИАГНОСТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ВЕТРЯНОЙ ОСПЫ НА ТЕРРИТОРИИ СЕВЕРНОГО РЕГИОНА ПРОКОПЬЕВ МИХАИЛ НИКОЛАЕВИЧ, ГОЛУБЕВА ИРИНА ИГОРЕВНА, МУЛТАНОВА ВЕРОНИКА ИГОРЕВНА	134
ПЛОМБИРОВОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ВРЕМЕННОГО ПЛОМБИРОВАНИЯ КОРНЕВЫХ КАНАЛОВ В КЛИНИЧЕСКОМ АСПЕКТЕ ЧИГИРЕНКО АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА	137
РЕАБИЛИТАЦИЯ БОЛЬНЫХ ПОДРОСТКОВОГО ВОЗРАСТА С ЮВЕНИЛЬНЫМ ИДИОПАТИЧЕСКИМ АРТРИТОМ НА САНАТОРНО-КУРОРТНОМ ЭТАПЕ ЛЕЧЕНИЯ КОШЛАНЬ АРТЕМ АЛЕКСАНДРОВИЧ	140

ПРИЧИНЫ РАЗВИТИЯ КОМПУЛЬСИВНЫХ ПЕРЕЕДАНИЙ ЗОТОВА ДАРЬЯ АЛЕКСЕЕВНА, НЕСТЕРОВА НАДЕЖДА ВИКТОРОВНА, БИРЮКОВА НАТАЛЬЯ ВИКТОРОВНА	143
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	153
ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ОСУЖДЕННЫХ В ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ КОЛОНИЯХ БОДРАЯ ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА	154
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА СЕМЕЙНО-БРАЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ ПИНЕГИНА НАТАЛЬЯ МИХАЙЛОВНА, ДОРОНИНА РАДМИЛА ДМИТРИЕВНА	158
ОСОБЕННОСТИ ЗАВИСТИ ИНТЕРНЕТ-ЗАВИСИМЫХ БИРЮШОВА АНАСТАСИЯ ГЕННАДЬЕВНА, ПОЛЯКОВА ОЛЬГА БОРИСОВНА	162
ВЛИЯНИЕ СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТИ НА САМОЭФФЕКТИВНОСТЬ ТРЕНЕРОВ БАЗАНОВА КСЕНИЯ ИГОРЕВНА, ПОЛЯКОВА ОЛЬГА БОРИСОВНА	169
ОСОБЕННОСТИ ВОЛЕВОЙ САМОРЕГУЛЯЦИИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ СРОЧНОЙ СЛУЖБЫ ПОЛЕЖАЕВ ИЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВИЧ, ПОЛЯКОВА ОЛЬГА БОРИСОВНА	176
СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	182
ОБ ФОНЕТИЧЕСКИХ, ГРАММАТИЧЕСКИХ И ЛИНГВИСТИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЯХ АФРОАМЕРИКАНСКОГО ЯЗЫКА ВЕРХОВСКИЙ АРСЕНИЙ ИГОРЕВИЧ	183

РЕШЕНИЕ
о проведении
17.03.2019 г.

VII Международной научно-практической конференции

«НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ И ОТКРЫТИЯ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ»

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра научного сотрудничества «Наука и Просвещение»

1. **Цель конференции** – содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных и практических достижений в различных областях науки, поддержка высоких стандартов публикаций, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. **Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конкурса) в лице:**

1) **Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

2) **Ананченко Игорь Викторович** - кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры системного анализа и информационных технологий ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)»

3) **Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор, главный научный сотрудник, профессор кафедры литературы и русского языка ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный институт культуры»

4) **Бабанова Юлия Владимировна** – доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Управление инновациями в бизнесе» Высшей школы экономики и управления ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»

5) **Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор кафедры терапии и фармакологии факультета ветеринарной медицины ФГБОУ ВО «Ставропольский Государственный Аграрный университет»

6) **Баженова Ольга Прокопьевна** – доктор биологических наук, профессор, профессор кафедры экологии, природопользования и биологии, ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»

7) **Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук, профессор, профессор кафедры физических методов изучения твердого тела ФГБОУ ВО «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»

8) **Бузни Артемий Николаевич** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры Менеджмента предпринимательской деятельности ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет», Институт экономики и управления

9) **Буров Александр Эдуардович** – доктор педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой «Физическое воспитание», профессор кафедры «Технология спортивной подготовки и прикладной медицины ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»

10) **Васильев Сергей Иванович** - кандидат технических наук, профессор ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

- 11) **Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент, заведующей Научно-исследовательским сектором Уральского социально-экономического института (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»
- 12) **Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор, доцент кафедры методики преподавания литературы ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»
- 13) **Грицай Людмила Александровна** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин Рязанского филиала ФГБОУ ВО «Московский государственный институт культуры»
- 14) **Давлетшин Рашит Ахметович** – доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой госпитальной терапии №2, ФГБОУ ВО «Башкирский государственный медицинский университет»
- 15) **Иванова Ирина Викторовна** – канд.психол.наук, доцент, доцент кафедры «Социальной адаптации и организации работы с молодежью» ФГБОУ ВО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»
- 16) **Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой теории государства и права Ульяновского филиал Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ
- 17) **Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, НОУ ВО «Московский технологический институт»
- 18) **Искандарова Гульнара Рифовна** – доктор филологических наук, доцент, профессор кафедры иностранных и русского языков ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»
- 19) **Казданян Сусанна Шалвовна** – доцент кафедры психологии Ереванского экономико-юридического университета, г. Ереван, Армения
- 20) **Качалова Людмила Павловна** – доктор педагогических наук, профессор ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический университет»
- 21) **Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент института психологи, социологии и социальных отношений ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 22) **Колесников Геннадий Николаевич** – доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Петрозаводский государственный университет»
- 23) **Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций»
- 24) **Кремнева Татьяна Леонидовна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 25) **Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, профессор кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ в г. Зернограде
- 26) **Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор, декан факультета подготовки специалистов для судебной системы Уральского филиала ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»
- 27) **Курленя Михаил Владимирович** – доктор технических наук, профессор, главный научный сотрудник ФГБУН Институт горного дела им. Н.А. Чинакала Сибирского отделения Российской академии наук (ИГД СО РАН)
- 28) **Малкоч Виталий Анатольевич** – доктор искусствоведческих наук, Ведущий научный сотрудник, Академия Наук Республики Молдова
- 29) **Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры коммерции, технологии и прикладной информатики ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

30) **Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор кафедры русского языка и литературы ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

31) **Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор, профессор кафедры философии, главный научный сотрудник ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрный университет»

32) **Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент, профессор, рук. НУЛ МПС ИКИТ, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

33) **Оробец Владимир Александрович** – доктор ветеринарных наук, профессор, зав. кафедрой терапии и фармакологии ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

34) **Попова Ирина Витальевна** – доктор экономических наук, доцент ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

35) **Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики математического образования ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

36) **Рукавишников Виктор Степанович** – доктор медицинских наук, профессор, член-корр. РАН, директор ФГБНУ ВСИМЭИ, зав. кафедрой «Общей гигиены» ФГБОУ ВО «Иркутский государственный медицинский университет»

37) **Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент, профессор кафедры классической и практической психологии Нижегородского государственного педагогического университета имени Козьмы Минина (Мининский университет)

38) **Удуд Владимир Васильевич** – доктор медицинских наук, профессор, член-корреспондент РАН, заместитель директора по научной и лечебной работе, заведующий лабораторией физиологии, молекулярной и клинической фармакологии НИИФиРМ им. Е.Д. Гольдберга Томского НИМЦ.

39) **Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор, декан факультета вычислительной техники ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

40) **Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент кафедры теоретической и практической психологии Казахского государственного женского педагогического университета (Республика Казахстан. г. Алматы)

41) **Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор каф. Биофизики Института биологии и биомедицины ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный университет»

42) **Юрова Ксения Игоревна** – кандидат исторических наук, декан факультета экономики и права ОЧУ ВО "Московский инновационный университет"

3. Утвердить состав секретариата в лице:

- 1) Бычков Артём Александрович
- 2) Гуляева Светлана Юрьевна
- 3) Ибраев Альберт Артурович

Директор
МЦНС «Наука и Просвещение»
к.э.н. Гуляев Г.Ю.



ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 629.114.2

АГРЕГАТ ДЛЯ НАРЕЗКИ ГРЕБНЕЙ НА БАЗЕ ТРАКТОРА С РЕГУЛИРУЕМЫМ КЛИРЕНСОМ

АХМЕДОВ ШЕРЗОДБЕК АНВАРХОН УГЛИ

докторант

Ташкентского института инженеров ирригации и механизации сельского хозяйства

Аннотация. В статье приводятся некоторые результаты исследований по проверке возможности применения трактора с регулируемым клиренсом ТТЗ-1033 при нарезке гребней и грядок с гребнегрядоделателем ГХ-4. В результате проведенных работ установлено, что трактор ТТЗ-1033 агрегируется с гребнегрядоделателем ГХ-4 без замечания и данный агрегат можно использовать при нарезке гребней и гряд.

Ключевые слова: трактор, гребнегрядоделатель, агрегат, гребни, грядки, рама, подставка, бороздорез, навесное устройство, почва.

Annotation. In article gave some results of researches on check of a possibility of use which that the tractor with adjustable clearance of TTZ-1033 when cutting crests and beds with a ridge maker of GH-4 are given. As result of the carried-out works it established that the TTZ-1033 tractor aggregated with a ridge maker of GH-4 without remark and this unit can used when cutting edges and ridges

Key words: tractor, ridge maker, aggregate, edge, row, frame, support, tiller, hinged device, soil.

Введение. В СКБ «Трактор» разработан 4-х колесный универсально-пропашной трактор с регулируемым клиренсом ТТЗ-1033 [1, 2], имеющий возможность изменения клиренса, в зависимости от вида выполняемой агротехнологической операции, от низоклиренсного до высокликренсного положения и наоборот.

Для проверки возможности применения трактора с регулируемым клиренсом ТТЗ-1033 при возделывании хлопчатника и сопутствующих ему культур, были проверены возможности агрегатирования с ним основного набора машин хлопкового комплекса, в том числе машин для нарезки гребней и гряд.

Методы исследования. Для проверки возможности применения трактора с регулируемым клиренсом ТТЗ-1033 как в хлопководстве, так и в смежных отраслях, были проверены возможности агрегатирования с ним машин используемых в этих отраслях, в т.ч. и машин для нарезки гребней и гряд. В данной статье приводятся результаты проверки возможности агрегатирования с трактором ТТЗ-1033 гребнегрядоделателя ГХ-4 (рис. 1) и составленная на их основе техническая характеристика агрегата.

Результаты и обсуждения исследований. Гребнегрядоделатель ГХ-4 предназначен для формирования в осенний и весенний периоды гребней с междурядьями 60 и 90 см, а так же гряд с расстоянием между бороздами 120 и 180 см на вспаханных и выровненных полях, используемых в дальнейшем для сева по ним сельхозкультур.

Гребнегрядоделатель ГХ-4 возможно использовать во всех зонах, где требуется нарезка и формирование гребней или грядок.

Гребнегрядоделатель ГХ-4 состоит из рамы сварной конструкции, подставки, бороздорезов, навесного устройства с замком автосцепки. При необходимости предусмотрена установка опорных колес и маркеров.



Рис. 1. Трактор ТТЗ-1033 в агрегате с гребнегрядоделателем ГХ-4 (для междурядий 60 см)

Гребнегрядоделатель ГХ-4 агрегатируется с тракторами мощностью 40-60 кВт, оснащенных автоматической сцепкой СА-2.

Краткая техническая характеристика гребнегрядоделателя ГХ-4 приведена в таблице 1.

Таблица 1

Краткая техническая характеристика гребнегрядоделателя ГХ-4

№ п/п	Наименование показатели	Значение показателей
1	Габаритные размеры, мм	
	длина	970
	ширина при междурядьях 60 см	3230
	ширина при междурядьях 90 см	3250
	высота	1100
2	Рабочая ширина захвата, м	2,4
3	Масса, кг	230
4	Рабочая скорость, км/ч	до 7,0
5	Транспортная скорость, км/ч	до 10
6	Высота нарезки гребня, см	
	при междурядьях 60 см	24±2
	при междурядьях 90 см	26±2
7	Высота нарезки грядки, см	
	при междубороздах 120 см	16±2
	при междубороздах 180 см	18±2

Показатели трактора ТТЗ-1033 в агрегате с гребнегрядоделателем ГХ-4 сведены в карту агрегирования (табл. 2).

Навеска гребнегрядоделателя ГХ-4 производится на заднюю гидронавесную систему трактора ТТЗ-1033 при помощи автосцепки СА-2 без замечаний.

Агрегат составляется и управляется в работе одним человеком – машинистом-оператором, без помощи грузоподъемных средств.

Таблица 2

Карта агрегатирования трактора с регулируемым клиренсом ТТЗ-1033 с гребнегрядоделателя ГХ-4

№ п/п	Наименование показатели	Значение показателей
1	Габариты агрегата, мм:	
	-длина в рабочем положении	5540
	-длина в транспортном положении	5525
	-ширина	3230
	-высота (по трактору)	2820
2	Дорожный просвет, мм	550
3	Радиус поворота, м:	
	-по следу переднего колеса	4,8
	-по крайней наружной точке	5,69
4	Масса агрегата и распределение по опорам трактора, кг	
	-общая	5012
	-на заднюю ось	3382
	-на переднюю ось	1630
5	Схема агрегатирования	Единичная машина, навешиваемая сзади трактора
6	Способ агрегатирования	При помощи автосцепки СА-2
7	Коэффициент использования грузоподъемности шин:	
	-задних колес 15,5R38 по ГОСТ 7463-2003	0,80
	-передних колес 9-16 по ГОСТ 7463-2003	0,53
8	Кол-во обслуживающего персонала, чел	1 (машинист-оператор)

После навески гребнегрядоделателя на трактор были проверены режимы переводов машины из нижнего положения в транспортное, и наоборот. При проверке не было отмечено опасного сближения элементов трактора и гребнегрядоделателя.

Проверка работы агрегата в полевых условиях показала его приемлемость для нарезки гребней и грядок на вспаханных и выровненных полях.

Выводы: Трактор ТТЗ-1033 агрегируется с гребнегрядоделателем ГХ-4 без замечания, агрегат можно использовать для нарезки гребней и грядок.

Список литературы

1. Akhmetov A.A., Akhmedov Sh.A. About agrotechnical passability and stability of the 4-wheeled universal-row tractor. // European Sciences review. Scientific journal. – № 9–10. – Vienna, 2017 (September–October). – P. 81-85.
2. Ахметов А.А., Ахмедов Ш.А. Хлопководческий универсально-пропашной трактор с регулируемым клиренсом. –Ташкент: Фан, 2016. –200с.
3. Сельскохозяйственная техника. Автомобили /Каталог/. Составители: М.Т.Байиров, С.М.Мамаджанов, М.Н.Олмасов, А.Х.Раджабов, Б.П.Артыкбаев, С.Н.Воинов, А.Е.Толыбаев, Б.Ш.Гайбуллаев. - Т.: ИМЭСХ, «Muxammad poligraf», 2016. - 480 с.

References

1. Akhmetov A.A., Akhmedov Sh.A. About agrotechnical passability and stability of the 4-wheeled universal-row tractor.//European Sciences review. Scientific journal. - No. 9-10. - Vienna, 2017 (September-October). - P. 81-85.

2. Akhmetov A. A., Akhmedov Sh. A. Cotton-growing universal row tractor with adjustable clearance. - Tashkent: Fan, 2016. - 200 pages.
3. Agricultural machinery. Cars/catalogue/. Originators: M. T. Bayirov, S. M. Mamadjanov, M. N. Olmasov, A.Kh.Radjabov, B.P.Artykbayev, S.N.Voinov, A.E.Tolybayev, B.Sh.Gaybullayev. - Т.: ИМЭСХ, "Muxammad poligraf", 2016. - 480 pages

© Ш.А. Ахмедов 2019

УДК 62

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТЕПЛОВОГО И МАТЕРИАЛЬНОГО БАЛАНСА СУБЛИМАЦИОННОЙ СУШИЛКИ И ВОЗМОЖНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДАННЫХ ПРОЦЕССОВ ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ ПРОДОВОЛЬСТВИЕМ В ВС РФ

НЕМТИН ВЛАДИМИР ГРИГОРЬЕВИЧ,

к.э.н., с.н.с., профессор

УСОВ ДМИТРИЙ ЮРЬЕВИЧ,

к.э.н., с.н.с.

КОЛБАСЮК КОНСТАНТИН ЮРЬЕВИЧ

старший оператор 10 научной роты

НИИ ВСИ ВС РФ «Военная академия материально-технического обеспечения имени генерала армии А. В. Хрулева»

Аннотация: В статье рассмотрен и приведен способ расчета теплового и материального баланса сублимационной сушилки.

Ключевые слова: материальный баланс, тепловой баланс, количество влаги, сушка, десублиматор.

DETERMINATION OF THE HEAT AND MATERIAL BALANCE OF SUBLIMATION DRYER AND THE POSSIBILITY OF USING THE DATA OF PROCESSES IN PROVIDING FOOD IN THE RF ARMED FORCES

Nemtin Vladimir Grigorievich,

Usov Dmitry Yurievich,

Kolbasyuk Konstantin Y.

Abstract: The article describes and provides a method for calculating the heat and material balance of a freeze dryer.

Keywords: material balance, heat balance, amount of moisture, drying, desublimator.

Первоначально необходимо определить материальный баланс процесса сублимационной сушки.

Материальный баланс по рассматриваемому продукту выражается уравнением

$$M_1 = M_2 + W, \quad (1)$$

где M_1 – масса продукта, поступающего на сушку, кг; M_2 – масса продукта после сушки, кг; W – количество влаги, удаляемой во время сушки, кг;

При сублимационной сушке не происходит потерь продукта, его сухая масса остаётся неизменной, поэтому

$$M_1 \times (100 - \omega_1) = M_2 \times (100 - \omega_2), \quad (2)$$

где ω_1 – влажность продукта до сушки, ($\omega_1 = 90\%$); ω_2 – влажность продукта после сушки, ($\omega_2 = 20\%$).

Из уравнения 2 получаем

$$M_2 = M_1 \times \frac{(1 - \omega_1)}{(1 - \omega_2)}, \quad (3)$$

Из уравнения 1 получаем, что масса влаги, удалённой из продукта при сушке, равна

$$W = M_1 - M_2 \quad (4)$$

Расчёт периодов сублимационной сушки

Общее количество влаги, удаляемой из продукта за время сублимационной сушки $W_{\text{общ}}$, кг, определяется по формуле

$$W_{\text{общ}} = G_1 \times \frac{(\omega_1 - \omega_2)}{(100 - \omega_2)}, \quad (5)$$

где G_1 – масса продукта, загружаемого в установку

Количество влаги, испарившейся в период самозамораживания W_1 , кг, рассчитываем по формуле

$$W_1 = 0,12 \times W_{\text{общ}}, \quad (6)$$

Количество влаги, испарившейся в период сушки сублимацией W_2 , кг, определяем по следующей формуле

$$W_2 = 0,82 \times W_{\text{общ}}, \quad (7)$$

Количество влаги, испарившейся в период тепловой сушки W_3 , кг, рассчитываем по формуле

$$W_3 = W_{\text{общ}} - (W_1 + W_2), \quad (8)$$

Расход теплоты за время сублимации и период тепловой сушки $Q_{\text{общ}}$, Дж, составляет

$$Q_{\text{общ}} = W_2 \times r_c + W_3 \times r_{\text{исп}}, \quad (9)$$

где r_c – теплота сублимации, $r_{\text{исп}}$ – теплота испарения,

Общая продолжительность сушки

$$T_c = T_{c.z.} + T_{c.yb} + T_{t.c.}$$

Продолжительность периода тепловой сушки $T_{t.c.}$

$$T_{t.c.} = T_c - (T_{c.z.} + T_{c.yb})$$

Производим расчёт насоса системы нагрева плит.

Для этого определяем расход горячей воды для сублиматора, G_B , кг

$$G_B = \frac{Q_{\text{общ}}}{c_B \times (t_H - t_K)}, \quad (10)$$

где t_H – начальная температура воды; t_K – конечная температура воды, принимаем; c_B – теплоёмкость воды, при средней температуре воды

$$t_{cp} = (t_H + t_K)/2$$

Производительность насоса составляет, G_H , м³/с

$$G_H = \frac{G_B}{60 \times \tau_{t.c.} \times \rho_B}, \quad (11)$$

где ρ_B – плотность воды,

Напор, создаваемый насосом, H , Па

$$H = h_{tr} + h_{mc}, \quad (12)$$

где h_{tr} – потери напора на сопротивление по длине трубы, Па; h_{mc} – потери напора на местные сопротивления, Па;

$$h_{tr} = \lambda_{tr} \times \frac{l_{tr}}{d_{вн}} \times \frac{\rho_B \times \omega^2}{2}, \quad (13)$$

где λ_{tr} – коэффициент сопротивления трения; l_{tr} – длина прямого участка трубопровода; ω – скорость движения жидкости; $d_{вн}$ – внутренний диаметр трубы.

Число Рейнольдса определяем следующим образом

$$Re = \frac{\omega \times d_{вн} \times \rho_{в}}{\mu}, \quad (14)$$

где μ - коэффициент динамической вязкости жидкости

Потери напора на местные сопротивления составляют

$$h_{mc} = \xi \times \frac{\rho_{в} \times \omega^2}{2}, \quad (16)$$

где ξ - коэффициент местного сопротивления.

Мощность насоса N, Вт определяем по формуле

$$N = G_{н} \times H, \quad (17)$$

Далее ведем расчёт десублиматора. Для этого расчёта необходимо определить потребность в холоде для сублимационной установки.

Потребность в холоде Q_x , кВт определяем по формуле

$$Q_x = \frac{Q_{уст} \times (r_c + c + \Delta t) \Sigma W_{уд}}{\tau_c \times 3600}, \quad (18)$$

где $Q_{уст}$ - масса продукта загруженного в установку, (480 кг); c – удельная теплоёмкость пара, кДж/(кг·К); Δt – перегрев водяных паров при переходе из зоны сублимации в десублиматор, примем $\Delta t = 5^\circ\text{C}$; $\Sigma W_{уд}$ - количество удаляемой влаги, отнесённое к 1 кг исходного продукта, кг вл./кг исх. пр.; τ_c – продолжительность сушки.

Следующим шагом устанавливаем удельную теплоёмкость пара по формуле

$$c = c_v \left| \frac{n-k}{n-1} \right|, \quad (19)$$

где $c_v = c_p - R$; n – показатель политропы; k - показатель адиабаты.

Затем определяем показатель политропы равенства

$$\frac{n}{n-1} = \frac{lg \frac{T_{нач}}{T_{суб}}}{lg \frac{P_{нач}}{P_{суб}}}, \quad (20)$$

где $T_{нач}$ – температура в камере аппарата перед сушкой; $T_{суб}$ – температура в камере аппарата в начале сублимационной сушки; $P_{нач}$ – давление в камере аппарата перед сушкой; $P_{суб}$ – давление камеры аппарата в начале сублимационной сушки.

Определим количество удаляемой влаги, отнесённое к 1 кг исходного продукта по формуле

$$\Sigma W_{уд} = \frac{W_1 + W_2 + W_3}{G_1}, \quad (21)$$

Для расчёта необходимо задать исходными размерами для труб. Десублиматор будет смонтирован из стальных труб. Расположение труб в пучке – коридорное.

Рассчитаем среднюю логарифмическую разницу температур θ_m

$$\theta_m = \frac{\Delta T_{B1}}{\ln \frac{T_{B2} - T_0}{T_{B1} - T_0}}, \quad (22)$$

Дальше определяем коэффициент теплоотдачи со стороны воздуха.

$$Nu_{ж} = c Re_{ж}^m Pr_{ж}^{0,36}, \quad (23)$$

Число Рейнольдса рассчитываем по формуле, $Re_{ж}$

$$Re_{ж} = \frac{\omega \times d_{и}}{\nu}, \quad (24)$$

где ω – скорость движения воздуха; ν – коэффициент кинематической вязкости воздуха.

где $a = s_1/d_n = 1,5$; $b = s_2/d_n = 1,3$ - относительный поперечный и продольный шаг пучка соответственно.

$$\alpha_B = \frac{Nu_{ж} \times \lambda_B}{d_H}, \quad (25)$$

где $\lambda_B = 2,20 \times 10^{-2}$ Вт/(м·К) при $T_{cp} = 242,1$ К.

Коэффициент теплопередачи, отнесённый к внутренней поверхности, $\alpha_{в пр}$, Вт/(м²·К)

$$\alpha_{в пр} = \alpha_B \times \frac{F_H}{F_{BH}}, \quad (26)$$

$$\alpha_{в пр} = 64,13 \times \frac{0,0628}{0,05338} = 75,44 \text{ Вт/(м}^2\text{·К)}$$

Удельный тепловой поток со стороны воздуха вычисляется следующим образом

$$q_{\text{вФВН}} = \alpha_{\text{в пр}} \times \Delta T_{\text{в}} = 75,44 \Delta T_{\text{в}}, \quad (27)$$

где $\Delta T_{\text{в}} = T_{\text{ср}} - T_{\text{ст}}$

Коэффициент теплоотдачи при кипении аммиака внутри труб

$$\alpha_{\text{в}} = \frac{q_{\text{аФВН}}^{0,6} \times G^{0,2}}{d_{\text{вН}}^{0,6}} \times A, \quad (28)$$

где $G_{\text{а}}$ – расход жидкости, кг/с;

$$G_{\text{а}} = \frac{Q_{\text{х}}}{i_{\text{вВЫХ}} - i_{\text{вВ}}}, \quad (29)$$

где $i_{\text{вВ}}$ энтальпия перегретого пара на выходе из десублиматора при температуре $T_{\text{вВЫХ}} = T^0 + 5$;

$i_{\text{вВ}}$ – энтальпия влажного пара на входе в десублиматор при принятой температуре конденсации холодильного цикла $T_{\text{к}}$

Тепловой поток со стороны холодильного агента, $q_{\text{аФВН}}$, Вт/м²

$$q_{\text{аФВН}} = \alpha_{\text{а}} \times \Delta t_{\text{а}}, \quad (30)$$

где $\Delta t_{\text{а}} = T_0 - T_{\text{ст}}$

Осуществив преобразования получаем

$$q_{\text{аФВН}} = 86 \Delta T_{\text{а}}^{2,5}, \quad (31)$$

Определяем объём воздуха, проходящего через аппарат $V_{\text{в}}$, м³/с

$$V_{\text{в}} = \frac{G_{\text{в}}}{\rho_{\text{в}}}, \quad (32)$$

где $G_{\text{в}}$ – количество воздуха, проходящего через аппарат; $\rho_{\text{в}}$ – плотность воздуха.

Живое сечение аппарата $F_{\text{ж}}$, м²

$$F_{\text{ж}} = \frac{V_{\text{в}}}{\omega}, \quad (33)$$

Поверхность теплообмена всего аппарата $F_{\text{вН}}$, м²

$$F_{\text{вН}} = \frac{Q_{\text{х}}}{q_{\text{ФВН}}}, \quad (34)$$

Длина труб L , м

$$L = \frac{F_{\text{ж}}}{s_1 - d_{\text{н}}}, \quad (35)$$

Число рядов труб, m , шт.

$$m = \sqrt{\frac{L}{s_1 \times k}}, \quad (36)$$

где $k = 1/H = 2$ – вспомогательная величина, определяющая соотношение длины и ширины аппарата;

Принимаем $m = 13$. Длина труб в аппарате, l , м

$$l = \frac{L}{m}, \quad (37)$$

Высота аппарата при принятом числе труб $m = 26$.

$$H = m \times s_1, \quad (38)$$

Длина аппарата, L , м

$$L = z \times s_2, \quad (39)$$

Приведенные в статье расчеты помогут при рассмотрении способов определения теплового и материального баланса сублимационной сушилки, возможности использования данных процессов в ходе обеспечения продовольствием личного состава различных категорий военнослужащих МО РФ и других силовых структур.

Список литературы

1. Геккер И.Е. Процессы и аппараты пищевых производств/ И.Е. Геккер. –М.: Госторгиздат, 1963. – 292 с.

2. Кретов И.Т. Технологическое оборудование предприятий пищекопцентратной промышленности: Учеб. пособие/ И.Т. Кретов, В.М. Кравченко, А.Н. Остриков – Воронеж: Изд-во ВГУ. 1990.- 224 с.
3. Машины и аппараты пищевых производств. В 2 кн. Кн. 2: учебник для вузов / С.Т. Антипов, И.Т. Кретов, А.Н. Остриков и др.; под ред. В.А. Панфилова. – М.: Высш. шк., 2001. – 680 с.

УДК 528.07

РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ СОЗДАНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО АТЛАСА МЕСТОРОЖДЕНИЙ КАЗАХСТАНА

БЕСИМБАЕВА ОЛЬГА ГАЗИЗОВНА,
ХМЫРОВА ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА,

доценты, к.т.н.,

ТОГИСПАЙ АЙГЕРИМ ЗАМАНБЕКОВНА

Магистр

Карагандинский Государственный Технический Университет

Аннотация: в данной статье рассматриваются этапы создания электронных атласов месторождений полезных ископаемых на территории Казахстана. В настоящее время Комитетом Геологии и Недропользования создана интерактивная карта, на которой показаны виды полезных ископаемых, площади законтрактованных участков, данные о недропользователях. Дается описание рабочих слоев и функции используемой карты Комитета.

Однако актуальным вопросом является разработка трехмерных моделей полезных ископаемых и вмещающих пород с использованием различных компьютерных программ. Предлагается внедрение трехмерного компьютерного моделирования с помощью ГИС-технологии.

Ключевые слова: интерактивная карта, трехмерное компьютерное моделирование, ГИС-технологии.

DEVELOPMENT OF METHODS OF CREATION OF THE ELECTRONIC ATLAS OF DEPOSITS OF KAZAKHSTAN

Bisembayeva Olga Gazizovna,
Khmyrova Elena Nikolaevna,
Togispay Aigerim Zamanbekova

Annotation: this article discusses the stages of creation of electronic atlases of mineral deposits in Kazakhstan. Currently, the Committee of Geology and Subsoil use has created an interactive map, which shows the types of minerals, the area of the contracted areas, data on subsoil users. A description of the working layers and the function of the used Committee map is given.

However, a topical issue is the development of three-dimensional models of minerals and host rocks using various computer programs. The introduction of three-dimensional computer modeling using GIS technology is proposed.

Keywords: interactive map, three-dimensional computer modeling, GIS technologies.

В настоящее время в картографии интенсивно развивается направление по созданию электронных карт, моделей виртуальной реальности, картографических анимаций, мультимедийных атласов с использованием ГИС - технологий. Уровень развития информационных технологий предоставляет возможность использования цифровых моделей рельефа, данных дистанционного зондирования, баз геоданных и программных средств для разработки новых методов и подходов к процессу составления и

оформления карт. Это позволяет повысить качество, полноту, достоверность, современность и выразительность картографической информации.

Электронные картографические атласы – это удачная альтернатива бумажным, основное их назначение заключается в повышении осведомленности пользователей о картографическом изображении геопространства. Они содержат карты высокого качества, имеют дружелюбный интерфейс, гибкие механизмы использования гиперссылок и снабжены хорошими справочно-поисковыми системами. Поиск осуществляется отдельно по базам данных картам и текстовой части всего атласа. Технология состоит из следующих укрупненных этапов:

- 1 этап – Разработка проекта электронного атласа;
- 2 этап – Разработка сценария атласа;
- 3 этап – Выбор комплекса программных средств;
- 4 этап – Редакционно-подготовительные работы;
- 5 этап – Составительско-оформительские работы;
- 6 этап – Создание компьютерного оригинала электронного атласа и изготовление мастер-диска;
- 7 этап – Разработка эксплуатационной документации и тиражирование. Необходимо рассмотреть эти этапы более детально.

Отправным началом для разработки электронного атласа служит задание на атлас и формирование коллектива, работающего над созданием атласа. Задание на атлас обычно включает: – Объяснительную записку (назначение атласа, обоснование его структуры, тематики, объема, указания по сбору основных и дополнительных источников и т. д.) [3, 6, 17, 20].

В целях автоматизации процедур в сфере недропользования Министерство по инвестициям и развитию РК запустило интерактивную карту по геологии и недропользованию. Это программно-аппаратный комплекс, построенный с использованием технологий геоинформационных систем (ГИС).

Данная карта была создана в рамках Меморандума о взаимном сотрудничестве между ГУ РЦГИ «Казгеоинформ» Комитета геологии и недропользования МИНТ РК и ТОО «Казцинк» от 27 ноября 2013 года. Целью создания является предоставление сведений о занятых и свободных контрактных территориях в режиме онлайн, для получения информации о состоянии недропользования, а также повышение инвестиционной привлекательности в геологическую отрасль страны, которая представлена на рисунке 1.

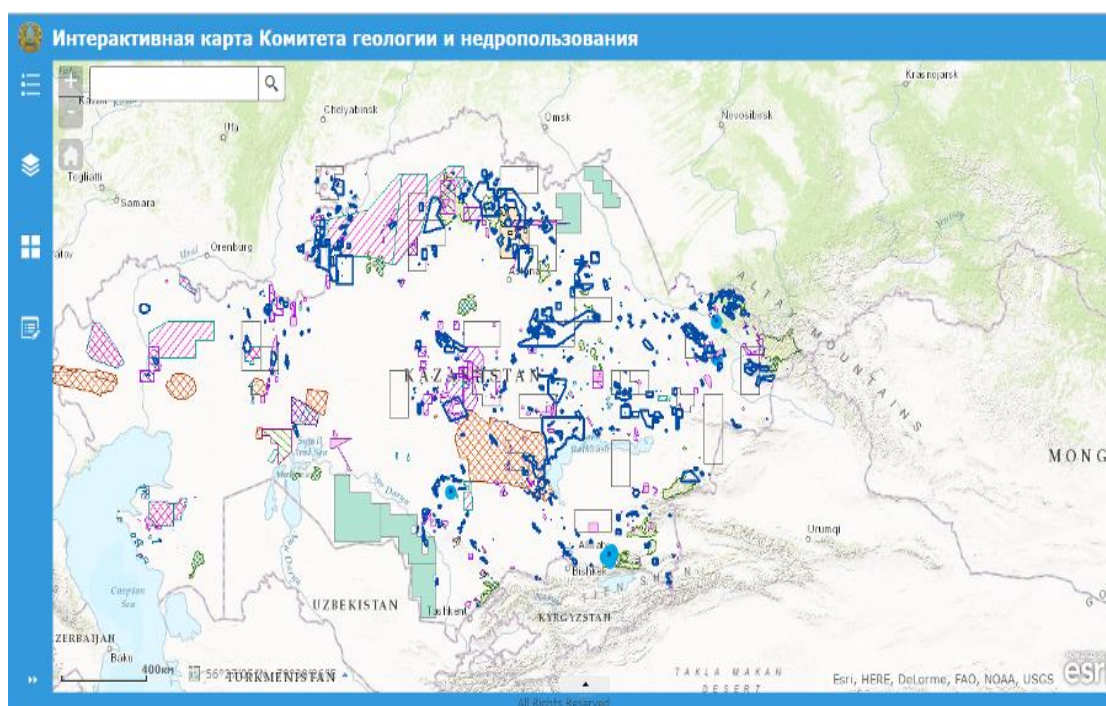


Рис. 1. Интерактивная карта Комитета геологии и недропользования размещения действующих объектов по ТПИ, ПВ, УВС

На карте отображаются выданные отводы, как геологоразведочных, так и добычных контрактов. А по каждому из законтрактованных участков предоставляются данные, включающие в себя номер контракта, вид деятельности, вид полезного ископаемого, площадь законтрактованного участка, данные о недропользователе [2,13].

Кроме того, интерактивная карта (рис.1) содержит рабочие слои "Государственное геологическое изучение недр", "Полигоны и зоны падения ракет", "Особо охраняемые природные территорий", которые очень важны при подаче заявок на свободу, то есть потенциальный недропользователь или инвестор будет учитывать эти данные при выборе территорий.

Также для удобства есть возможность разграфки карты по масштабам с отображением номенклатуры листов, существует слой, разграничивающий карту по территориальному признаку между межрегиональными департаментами геологии и недропользования, помогающий в обращении за геологической информацией.

На рис.1 показано размещение действующих объектов по твердым полезным ископаемым (контрактные территории, на стадии оформления), участки, предоставляемые в упрощенном порядке (по поступившим заявкам ,на аукцион, занятые территории, слабоизученные участки недр),подземные воды, углеводородное сырье [14,16,19].

Далее, кроме того на созданной Интерактивной карте действующих объектов выполнено районирование с размещением рабочих слоев, можно по отдельности выделить необходимую информацию, такую как Геологическая карта, Карта полезных ископаемых, Геологическая карта с нанесением полезных ископаемых, Геологическая карта (с четвертичными отложениями), Геологическая карта (с четвертичными отложениями и полезными ископаемыми), что наглядно показано на рис.2.

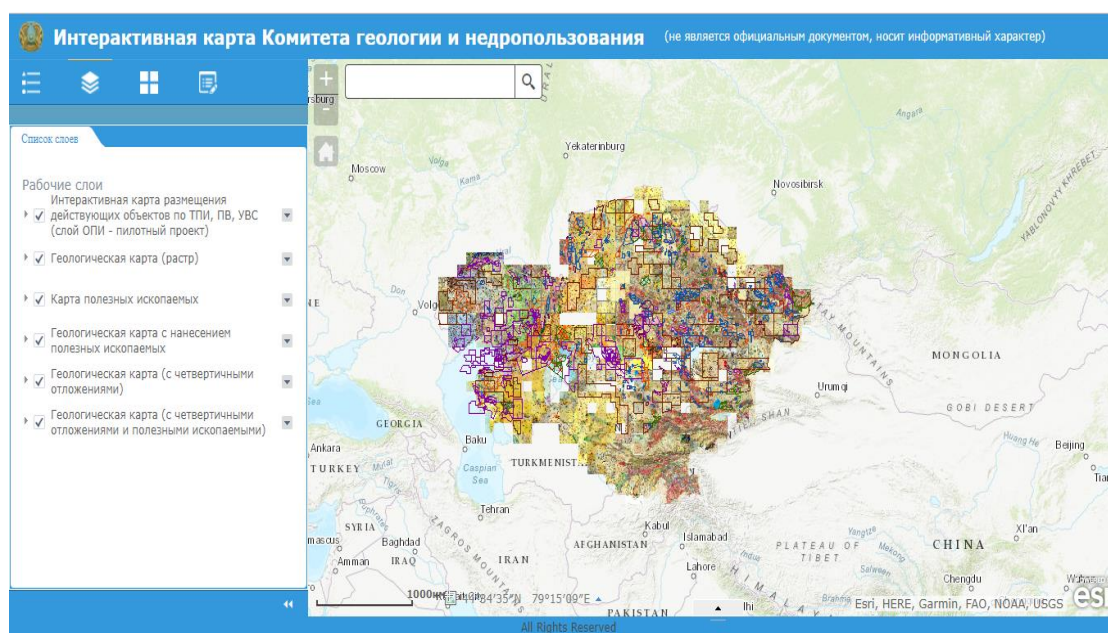


Рис. 2. Районирование и размещение рабочих слоев интерактивной карты

Дальнейшим развитием по созданию цифровых карт полезных ископаемых РК является создание для каждого месторождения геомеханических 3D моделей полезного ископаемого и вмещающих пород. Для получения более достоверной информации по каждому месторождению необходимо внедрить технологию компьютерного моделирования, используя специальные программные средства и информационные системы [5,10-12].

Адаптация трехмерного компьютерного моделирования и технологий подсчета запасов для месторождений полезных ископаемых разного типа к современным условиям недропользования позволяет усовершенствовать методику создания геологических моделей, повысить точность, надежность и правдивость оценки запасов месторождений. Эти обстоятельства являются весьма актуальными в со-

временных экономических условиях.

На рисунке 3 представлена цифровая модель нефтяного месторождения, построенная с использованием компьютерной программы ГГИС Micromine. Моделирование месторождений при помощи данной программы помогает наиболее точно и в полном объеме показать количественную оценку минерального сырья в сравнении с традиционными методами, учитывать количество показателей, которые влияют на подсчет запасов.

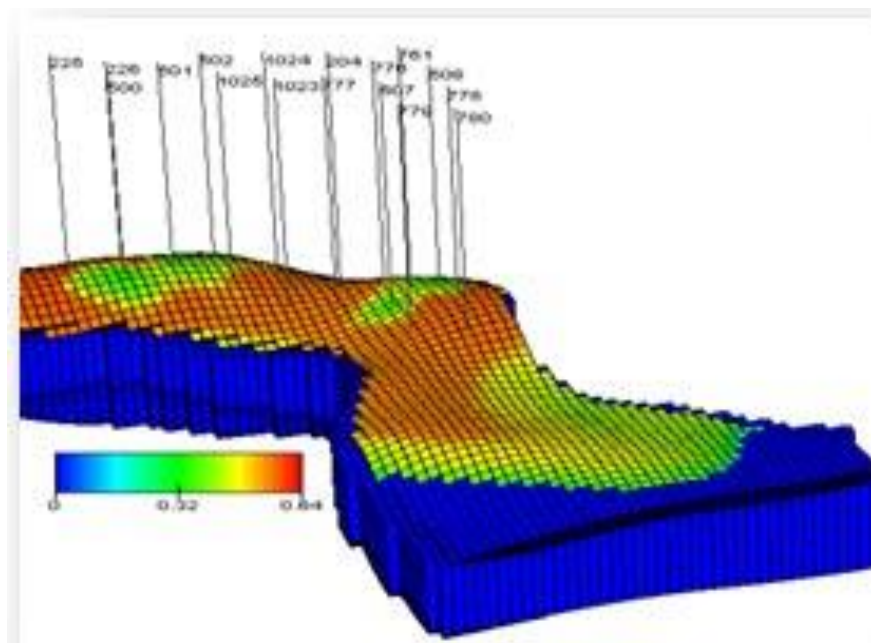


Рис. 3. Трехмерная цифровая модель нефтяного месторождения

Трехмерные модели месторождений создаются разными методами и зависят от структуры месторождения и вида полезных ископаемых (рис 3). В большинстве систем реализован способ пространственного моделирования по данным опробования разведочных буровых скважин с возможностью уточнения параметров размещения рудных тел и залежей по результатам геофизических исследований (сейсмических, гравиметрических, магнитных, электромагнитных и т. п.) [1, 7–9, 15, 18].

Внедрение технологий цифровых моделей месторождения позволит сделать процесс управления горными работами максимально удобным и использован для подсчета запасов полезных ископаемых или участков месторождения, геолого-экономической оценки и др.

Список литературы

1. Жарников В. Б., Шукина В. Н. Обеспечение условий устойчивого землепользования в проектах разработки месторождений на территориях традиционного природопользования // Вестник СГГА. – 2012. – Вып. 1 (17). – С. 72–78.
2. Вдовин С. А. Совершенствование инструментов моделирования в программах рационального природопользования // ГЕО-Сибирь-2011. VII Междунар. науч. конгр. : сб. материалов в 6 т. (Новосибирск, 19–29 апреля 2011 г.). – Новосибирск: СГГА, 2011. Т. 3, ч. 1. – С. 7–14.
3. Мартыянов А. С., Власов А. А. Программный инструментальный анализа данных электротомографии // Интерэкспо ГЕО-Сибирь-2013. IX Междунар. науч. конгр. : Междунар. науч. конф. «Недропользование. Горное дело. Новые направления и технологии поиска, разведки и разработки месторождений полезных ископаемых. Геоэкология» : сб. материалов в 2 т. (Новосибирск, 15–26 апреля 2013 г.). – Новосибирск: СГГА, 2013. Т. 1. – С. 151–155.

4. Капутин Ю. Е. Горные компьютерные технологии и геостатистика. – СПб: Недра, 2002.– 424 с.
5. Давид М. Геостатистические методы при оценке запасов руд / пер. с англ. – Л.: Недра, 1980. – 360 с.
6. Об использовании компьютерного моделирования при подсчете запасов / Т. О. Бабина, С. Н. Жидков, П. И. Кушнарев, Н. С. Маркова // Недропользование – XXI век. – 2007. – № 6. – С. 30–33.
7. Бударова В. А. Опыт создания карт 3D сейсморазведки с использованием геоинформационных технологий // ГЕО-Сибирь-2009. V Междунар. науч. конгр. : сб. материалов в 6 т. (Новосибирск, 20–24 апреля 2009 г.). – Новосибирск: СГГА, 2009. Т. 1, ч. 1. – С. 187–191.

УДК 62

ЗАГРЯЗНЕНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ, СМОГ. КИТАЙ НА ПУТИ К "ЗЕЛЕННОЙ" ЭНЕРГЕТИКЕ

ШАЙХУТДИНОВ МАНСУР РОБЕРТОВИЧ,
ДОРОФЕЕВ ДАНИЛ ПЕТРОВИЧ

Студенты

ФГБОУ ВО «Казанский Государственный Энергетический университет»

Аннотация: данная статья рассматривает проблему загрязнения окружающей атмосферы, появления смога в крупных городах Китая. Приведены данные по генерации и потреблению электроэнергии. В тексте рассмотрены новые технологии солнечных электростанций.

Ключевые слова: смог, загрязнение, ВИЭ, энергоснабжение, СЭС.

ENVIRONMENTAL POLLUTION, SMOG. CHINA ON THE WAY TO "GREEN" ENERGETICS

Shaikhutdinov Mansur Robertovich,
Dorofeev Danil Petrovich

Abstract: This article considers the problem of pollution of the atmosphere and the appearance of smog in the major cities of China. The data on the generation and consumption of electricity are given. In the text, new technologies of solar power plants are considered.

Keywords: smog, pollution, renewable energy, energy, solar power plants

Создание надежной системы, способной гибко реагировать на спросы потребителей электроэнергии уже недостаточно. Мы забываем о последствиях нашей деятельности.

Теперь человеку предстоит столкнуться с более ужасающей проблемой - загрязнение атмосферы, появление смога в крупных городах.

Ярким примером является Китай, где ведется постоянный мониторинг за химическим составом воздуха. В результате экономического роста в стране наблюдается быстрое развитие генерирующих мощностей.

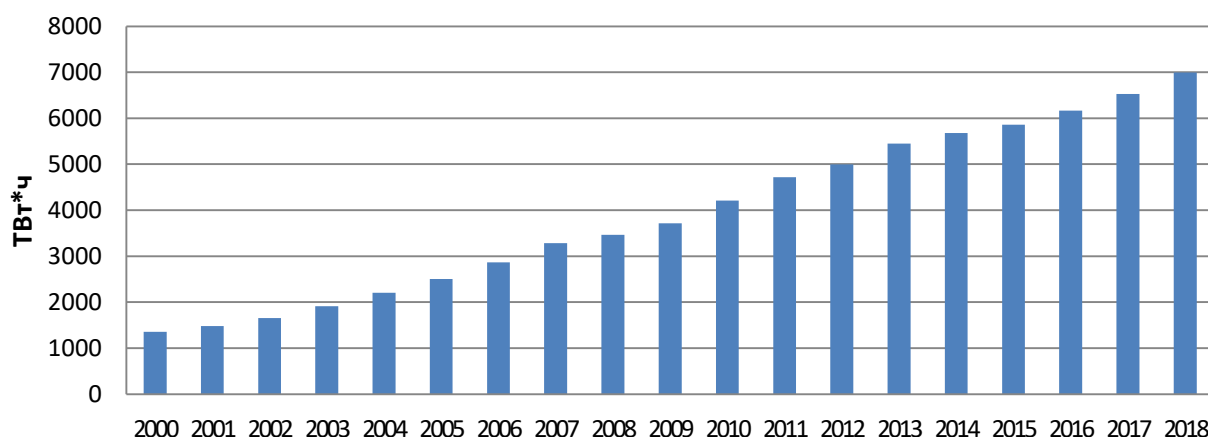


Рис. 1. Динамика производства электроэнергии в Китае

В Китае уголь до сих пор является основой экономики, а следовательно и источником образования огромного количества отходов.

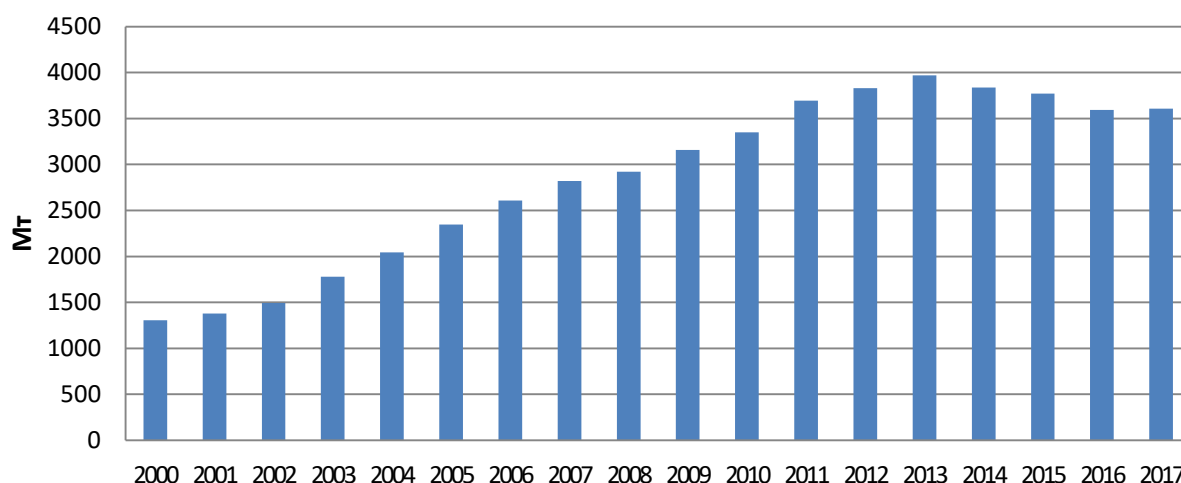


Рис. 2. Динамика потребления каменного угля и лигнита в КНР

Загрязнение воздуха является одним из основных факторов риска для здоровья, сопряженных с окружающей средой.

Ученые утверждают, что смог убивает людей. Они наблюдают резкое увеличение больных раком легких (31,4% преждевременных смертей в Пекине) [1], респираторных и сердечно-сосудистых заболеваний. Ситуация в некоторых городах настолько ужасна, что вводят специальные планы экстренного реагирования на загрязнение атмосферы, предполагающие четыре уровня тревоги - от "синего" до "красного".

Таковыми действиями не решить проблему, поэтому правительство КНР бурно поддерживает электрический транспорт и возобновляемые источники энергии (ВИЭ), тем самым, обеспечивая снижение выбросов в будущем.

Процесс перехода к "чистой энергии" - это сложный процесс и потребует от населения больших инвестиций, а также неординарных решений, которые будут, несомненно, возникать в ходе строительства и эксплуатации.

На территории страны расположена крупнейшая солнечная электростанция в мире, площадь которого составляет 43 кв. км. и мощностью 1547 МВт, известная под названием "Великая солнечная стена". [2]

Китай может похвастаться своей плавучей солнечной электростанцией, расположенной близ города Хуайнань в провинции Аньхой. ЭС построена подразделением компании Sungrow Power Supply Co Ltd. Мощность станции составляет 40 мегаватт. [3]

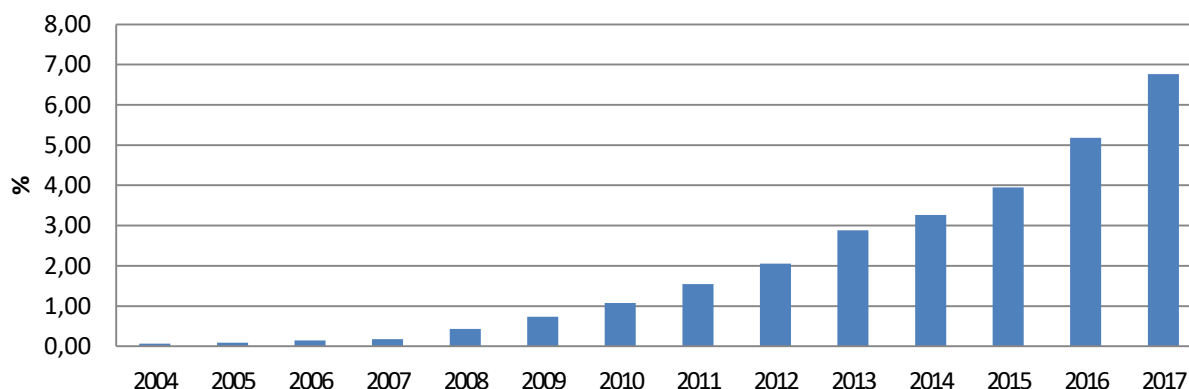


Рис. 3. Доля ветровой и солнечной энергии в производстве электроэнергии

Китай занял первое место в мире по объему энергии, вырабатываемой солнечными электростанциями. В данный момент в стране действует программа постепенного отказа от потребления углеводородного топлива. Так доля "зеленой" энергетики в целом должна составить 20% от вырабатываемой к 2030 году, заявляет Reuters [4].

Действующая проект предусматривает активное развитие солнечных, ветряных и водяных электростанций. В развитие ВИЭ Китай готов вложить 364 миллиарда долларов к 2020 году. Таким образом, генерация электроэнергии должна увеличиться на 110 гигаватт за счет "зеленой" энергетики.

Наши действия определяют кто мы есть. Каждый человек должен задумываться о будущем своего поколения и поколения своих детей. И нам решать оставить им чистую Землю или "грязные тучи".

Список литературы

1. Новостная служба: <http://www.ecns.cn/2018/03-12/295365.shtml>
2. <https://www.power-technology.com/features/the-worlds-biggest-solar-power-plants/>
3. https://www.reuters.com/article/us-china-solar-idUSKBN15J0G7?utm_campaign=trueAnthem:+Trending+Content&utm_content=589663fb04d301059ff13d69&utm_medium=trueAnthem&utm_source=twitter
4. Информационно-аналитический портал об энергетике в России и в мире: <http://peretok.ru/news/trading/12589/>
5. <https://www.scmp.com/news/china/politics/article/2183960/china-powers-renewable-energy-some-wind-farms-still-struggle>

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК: 633.863.2

НАРОДНОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ЗНАЧЕНИЕ И БИОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ САФЛОРА КРАСИЛЬНОГО

ВАСИЛЬЕВ АЛЕКСЕЙ МИХАЙЛОВИЧ

магистрант

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный аграрный университет»

Научный руководитель: Киричкова Ирина Владимировна

д. с-х. н, профессор

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный аграрный университет»

Аннотация. В статье проведен анализ народнохозяйственного значения и биологические особенности сафлора красильного. Рассмотрены этапы развития, проблемы и перспективы возделывания, выполнен литературный анализ истории этой культуры и выявлено место в современном мире.

Ключевые слова: культура, сафлор, преимущество, значение, производство, способы получения, развитие, посевы, выращивание, сырье, область применения.

ECONOMIC IMPORTANCE AND BIOLOGICAL CHARACTERISTICS OF CULTIVATION OF SAFFLOWER

Vasiliev Alexey Mikhailovich

Scientific adviser: Kirichkova Irina Vladimirovna

Abstract: In the article the analysis of economic importance and biological characteristics of safflower. Stages of development, problems and prospects of cultivation are considered, the literary analysis of history of this culture is executed and the place in the modern world is revealed.

Key words: culture, safflower, advantage, value, production, methods of production, development, crops, cultivation, raw materials, field of application.

Сафлор красильный является древним растением и в связи с своей географической распространенностью, имеет несколько названий. Он известен под такими именами как чертополох красильный, так же шафран американский - *Cárthamus tinctorius* L. (араб. - karthum или karthom; лат. – tinctorius – красильный). Является травянистым растением, которое чаще всего является однолетником и редко двулетником и относится к семейству астровые (сложноцветные) - Asteraceae (Compositae).[5]

Своим названием, он обязан арабскому слову «усфур», в последствие перешедшему в русский, английский, а так же немецкий языки. В России и на Украине, в народе, его называют «крокос», в Грузии «алисарчули», в Туркменистане «масхаль».

Эфиопия и Афганистан являются родиной этого растения, но так же он был известен в других странах, таких как, Египет, Эфиопия, Саудовская Аравия, Индия и др. Позже, он был завезен в Европу арабами, изначально во Францию, Испанию, Европу. А во второй половине XVIII века, он появился уже и в России.

Результаты опытов, проведенных в Одесской, Марьинской и Полотнянской станциях, показали, что сафлор может служить заменой подсолнечнику в особенно засушливых регионах страны.[4] При-

меняться сафлора может как техническая и кормовая культура.[6]

Выявить значение сафлора красильного в современном мире, его хозяйственное применение и определить биологические особенности возделывание данной культуры, является целью данного исследования.

Представленные данные Минсельхоза России, говорят о том, что доля импорта пищевых растительных масел колеблется от 35 до 38%. Увеличение объемов производства масел, за счет увеличения площади посевов, в связи с фитосанитарическими ограничениями, является нецелесообразным, поскольку урожаи являются довольно неустойчивыми и низкими. Поэтому, использовать, столь адаптированную к аридным условиям культуру, как сафлор красильный, является отличным способом увеличения производства растительных масел. Сам по себе, способ переработки семян сафлора на масло, идентичен со способом переработки семян подсолнечника, а исследования показывают, что в полезности, сафлоровое масло явно не уступает подсолнечному.

В современном мире, на площади, более чем на 1 млн. га, выращивается сафлор красильный. Но в тоже время, до сих пор, в своих естественных ареалах произрастания, он воспринимается как сорняк. Возделывание этой культуры, пользуется успехом в Африке (Египет, Абиссиния), в Азии (Индия, Иран), Америке (в основном в Южной и Средней Америке) и конечно же в Европе. Из бывших республик Советского Союза, более 400 тыс. га посевов, находятся в Казахстане.

В настоящее время, в России сафлор красильный выращивается в Астраханской, Волгоградской, Саратовской, Самарской областях, Калмыкии, Крыму и на Северном Кавказе – 500...600 тыс. гектаров ежегодно. Селекционная работа с данной культурой проводится в Астраханской, Саратовской и Самарской областях.

Сафлоровое масло, по способу получения, подразделяется на два основных вида. Из неочищенных семян получается техническое масло, пригодное для использования в промышленных целях. Масло, получаемое из очищенных семян, является кулинарным маслом, которое используется при готовке.

Когда встал вопрос, об укреплении кормовой базы, сафлор красильный привлек внимание многих хозяйств. Неколючие сорта этого растения, имеют высокие питательные свойства. Его используют в чистом виде, а также в смесях с другими культурами, на зеленый корм, сено или силос. По результатам исследования, проведенным Норовым М.С. в 2001 году, содержания белка достигало 14%, а клетчатки до 22%, также сахаров – 9%, масла от 6 до 8%. Что позволило сделать вывод о том, что сафлоровое сено, не уступало люцерновому. Жмых сафлора, является хорошим кормом для скота. Однако, горьковатый вкус этого растения, является отрицательным качеством, но практика показала, что животные довольно быстро к нему привыкают.

Уже в 1061 году, в Китае сафлор использовался при лечении различных заболеваний, связанных с сердцем, также он применялся как стимулирующее, антисептическое, рвотное, вяжущее средство.[3] В России, использование сафлора красильного медицинских целях, допускается, только как компонент, при производстве биологически активных добавок (БАДов) и косметологических средств.[10] В Канаде, компания SemBioSys Genetics, относительно недавно решила использовать сафлор для производства инсулина. Это является возможным, при встраивании генов, которые производят соединение близкое к инсулину – проинсулин. В результате ферментной обработки, превращающийся в одним из типов инсулина (SBS-1 000).

Сафлор не боится заморозков, при фазе всходов он переносит температура от -3 до -6°C, а в фазе розетки ль -15 до -17°C. Данный фактор, позволяет его использовать в зимних посевах, но чем выше температура, тем он быстрее развивается.[6]

Сафлор красильный относится к типичным ксерофитам, его морфологические признаки, такие как глубокий корень, наличие колючек, мелкие листья обуславливают приспособленность к условиям резкоконтинентального климата.[7]

Отличие сафлора красильного от других сельскохозяйственных культур заключается в том, что, к моменту наступления почвенной засухи, сафлор уже создает глубоко проникающую, достаточно развитую и сильно ветвящуюся корневую систему. Это позволяющую извлекать воду из тяжелодоступных слоев почвы, при том, что в первоначальный период своего развития, его надземную массу опережает

температура роста корневой системы.

В течение вегетации потребность во влаге у растения неравномерная. Урожайность зависит от наличия почвенной влаги особенно в фазе «ветвление – бутонизация».[9]

К качеству почв сафлор красильный не особо требователен и способен произрастать и на малопродородных, и на засоленных почвах. Максимальный урожай достигается выращиванием на черноземах и каштановых почвах. По гранулометрическому составу лучше подходят рыхлые супесчаные или суглинистые земли. При посеве на полях с глубокой вспашкой, дает наиболее отличные результаты. Очень негативно отзывается на кислые или заболоченные почвы, с достаточно высоким содержанием уровня грунтовой воды.

Так как запашка зелёной массы растений способствовала снижению засорённости посевов следующей за ним зерновой культуры на 62 %, можно сделать вывод, что сафлор красильный обладает высокой аллелопатической активностью.

Результаты исследований Л.В. Богосорьянской, О. Горбунова подтверждают фитомелиоративную роль сафлора красильного. Так при возделывании этой культуры уменьшается засоление почвы на 12,8 - 14,3 %, а также уменьшается содержание тяжелых металлов.[1][2]

Достаточно высоким результатом, является количество корзинок на одном растении варьированное от 9 до 15 шт. В целом урожайность семян у сортов сафлора красильного зависит от метеорологических условий и варьируется в среднем от 1,01 до 1,51 т/га.

Основным сырьем для получения растительного масла в Российской Федерации является подсолнечник. На основании проведенного анализа, можно сделать вывод, что аридизация климата остро ставит вопрос о расширении площадей возделывания засухоустойчивых масличных культур, дающих стабильные и довольно высокие урожаи. Сафлор красильный является одной из перспективных масличных культур, обладающей высокой потенциальной продуктивностью и способностью противостоять экстремальным условиям внешней среды в условиях аридного климата.

Список литературы

1. Богосорьянская, Л.В. Совершенствование технологии возделывания сафлора красильного при капельном орошении в условиях Северного Прикаспия: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата с.-х. наук / Л.В. Богосорьянская. - Астрахань, 2009. - 22 с.
2. Горбунов, О. Почву очистит сафлор / О. Горбунов // Изобретатель и рационализатор. - 2012. - № 11. - С. 8-9.
3. Драгомирецкий, Ю. Целебные свойства жиров и масел: Учебник / Ю. Драгомирецкий. - Донецк: Сталкер, 1997. - 347 с.
4. Жуковский, П.М. Культурные растения и их сородичи / П.М. Жуковский // 3-е изд. перераб. и доп. - Л.: Колос, 1971. - 384 с.
5. Землинский, С.Е. Лекарственные растения СССР / С.Е.Землинский.- М.: Медгиз, 1951. - 524 с.
6. Норов, М.С. Научное обоснование технологии выращивания сафлора на богаре Центрального Таджикистана. Автореферат дисс. доктор с-х наук / М.С. Норов. - Москва, 2006. - 41 с.
7. Пантелеев, В.А. Сафлор красильный / В.А. Пантелеев // Газета «Волга». - 2002.
8. Прозоров, Е. Сафлор (*Carthamus tinctorius*) - самая засухоустойчивая масличная культура / Е. Прозоров // Главный агроном. - 2012. - №12. - С. 30-32.
9. Рябцева, Н.А. Совершенствование элементов технологии возделывания сафлора в Ростовской области / Н.А. Рябцева // Сельское, лесное и водное хозяйство. - 2015. - №3.
10. Федеральный Реестр Биологически активных добавок (БАДы) (Электронный ресурс), электрон. дан. 2012. – URL: <http://www.ros-med.info/bad>.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 339.198

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО РАЗРАБОТКЕ ПРОГРАММЫ ИНТЕРНЕТ-ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

БАБАНОВ ВЛАДИМИР НИКОЛАЕВИЧ,

д.э.н., профессор

ПОТАПОВА ЮЛИЯ ОЛЕГОВНА,

РЯБОВА ЕЛЕНА АНАТОЛЬЕВНА,

СЫЧЕВА ЕВГЕНИЯ АЛЕКСАНДРОВНА,

ЛУШКОВ СЕРГЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ

Магистранты

Тулльский филиал

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»

Аннотация: В статье предлагается построение программы интернет-продвижения, направленной на разработку и реализацию стратегий маркетинга и его элементов. Программа содержит основные этапы, предусматривающие решение определенных задач с применением инструментов интернет-маркетинга для построения программ продвижения товаров.

Ключевые слова: инструменты, интернет-маркетинг, реклама, бизнес, продукция, сайт, аудитория, продажи, сервис.

PROPOSALS FOR DEVELOPMENT OF THE PROGRAM OF INTERNET-PROMOTION OF PRODUCTION OF THE ENTERPRISE

Potapova Julia Olegovna,

Ryabova Elena Anatolyevna,

Sycheva Evgenia Alexandrovna,

Lushkov Sergey Aleksandrovich

Abstract: The article proposes the construction of an online promotion program aimed at developing and implementing marketing strategies and its elements. The program contains the main steps involved in solving certain problems using the tools of Internet marketing to build promotion programs.

Keywords: tools, internet marketing, advertising, business, products, website, audience, sales, service

Современные условия хозяйствования характеризуются, прежде всего, ужесточением рыночной конкуренции, изменением предпочтений покупателей, использованием Интернета, как специфического рекламного канала, без которого невозможно представить процедуру интернет-продвижения продукции предприятия. Ускорение технического прогресса приводит к необходимости более оперативного реагирования на происходящие изменения со стороны администрации для принятия маркетинговых решений. Принимая во внимание ограниченный маркетинговый бюджет на многих предприятия и условия дефицита времени необходимо иметь представление о том, какие конкретные мероприятия маркетин-

га смогут повлиять на повышение эффективности деятельности любого предприятия в условиях финансовых рисков [1].

Во избежание возникновения кризисной ситуации на предприятии, необходимо проведение ряд мероприятий, включая инновационное реформирование, умелое проведение стратегического и финансового менеджмента. Для успешного осуществления этих мероприятий необходимо разрабатывать и придерживаться стратегий позиционирования, как самого предприятия, так и производимых им товаров и услуг. [2] При этом большое значение приобретает такая сфера маркетинга, как интернет-маркетинг, направленная на разработку и реализацию стратегии маркетинга и ее элементов.

Необходимо напомнить о том, что комплексный интернет-маркетинг – это вид деятельности, который направлен на привлечение и удержание клиентов с помощью Интернета [3]. Интернет, как важнейшая составляющая, информационно-коммуникационных технологий, уже давно вошел в нашу жизнь и существенным образом её изменил [4]. В новых условиях цифровой экономики Интернет можно рассматривать не только как отдельный рекламный канал, но и как неотъемлемую часть современного бизнеса XXI-го века, без которого невозможно представить практическую реализацию маркетинговых мероприятий. В связи с чем при осуществлении программы интернет-продвижения продукции предприятия, следует брать во внимание на специфические маркетинговые инструменты, существующие за пределами Интернета, включая CRV-системы, веб-сервисы, системы аналитики работы складских помещений, сервисы IP-телефонии и взаимодействие сайта корпорации с имеющимися на предприятии сервисами.

Для принятия эффективного решения в маркетинговой сфере на предприятии используют стратегии маркетинга и его элементы, включая такие известные модели, как Матрица Ансоффа, модель Портера, вариации матрицы БКГ (Бостонская консультационная группа) и др. [5]

Анализ существующих на практике моделей и алгоритмов принятия маркетинговых решений в российской и зарубежной практике, позволяет выделить и обобщить основные этапы, необходимые для принятия маркетинговых решений. Во-первых, это анализ внутренней и внешней среды; во-вторых, это постановка целей и задач с последующей разработкой и реализацией стратегии, с проведением последующего контроля и оценки. Однако следует отметить, что на сегодняшний день, как в российской, так и в зарубежной литературе не имеется достаточной информации по этапам алгоритма разработки программы интернет-продвижения, включая разработку программы интернет-продвижения для промышленных предприятий. Так, в частности российским ученым А.А. Романовым была представлена следующая последовательность этапов разработки программы интернет-продвижения [6], включая определение проблемы; выявление факторов, оказывающих влияние на решение; сбор необходимой информации, а затем принятие решения, разработку и внедрение плана с последующей оценкой полученных результатов.

В работе авторами представлен алгоритм разработки программы интернет-продвижения для промышленного предприятия, который содержит принципиально новые этапы, в частности: исследование спроса на продукцию в системе Интернет; маркетинговый аудит состояния электронного маркетинга на предприятии [7]; разработка медиаплана с целью разработки более эффективной рекламной стратегии с учетом особенностей бизнеса; анализ эффективности инструментов интернет-маркетинга применительно к отрасли; определение оптимальных маркетинговых решений и инструментов с целью дальнейшего формирования интернет-продвижения. Кроме того сделана попытка, направленная на формализацию процедуры формирования целей рекламных кампаний с целью разработки методики оценки состояния электронного маркетинга в кампании. Итак, предложенная последовательность действий включает несколько блоков, таких как: подготовка; разработка и выбор маркетинговых инструментов; контроль и оценка.

Так, первый блок «Подготовка» содержит, прежде всего, формирование целей рекламной кампании, включая позиционирование компании. При этом необходимо учесть сегментацию клиентов и проведение кабинетных и полевых исследований, включая исследование спроса в Интернете, необходимый анализ конкурентов, а также проведение аудита состояния развития электронного маркетинга в компании.

Блок второй «Разработка и выбор маркетинговых инструментов» описывает анализ эффективности инструментов интернет-маркетинга в отрасли, выбор необходимого маркетингового решения с дальнейшей разработкой программы интернет-продвижения, а затем уже разработка медиаплана. Заключительный третий блок включает процедуру оценки эффективности программы интернет-продвижения.

На следующем этапе разработки программы интернет-продвижения продукции определяется позиционирование и формирование, так называемого, уникального торгового предложения конкретного предприятия. Для формирования конкретных выгод от приобретения товара можно воспользоваться такой методикой оценки конкурентоспособности как концепция «4Р», которая достаточно уникальна, и одновременно совершенно проста. Данная концепция во многом помогает разработать маркетинговую политику предприятия на базе проведенного анализа деятельности по основным четырем параметрам: продукт-цена-место продажи-продвижение товара. После формирования модели «4Р» следует сформировать уникальное торговое предложение с целью окончательного формирования концепции программы интернет-продвижения продукции. Причем торговое предложение должно соответствовать трем главным критериям:

- каждое рекламное сообщение содержит обращение к покупателю о получении обязательной выгоды;
- предложение сформировано таким образом, что конкурент либо не успел его выдвинуть его ранее;
- предложение должно иметь большую силу, для целей привлечения к себе как можно больше потребителей [8].

Таким образом, использование инструментов интернет-маркетинга позволит осуществить такие цели промышленного предприятия, как выход на новые рынки сбыта; выход на рынок нового продукта; увеличение продаж и поиск новых рыночных ниш; привлечение клиентов; усиление позиций бренда медийными технологиями. Безусловно, бизнес-цели любого предприятия динамичны и меняются со временем, что в последующем повлияет на изменение программы продвижения в сети Интернет. И особенно важным является то, что владельцы бизнеса должны участвовать в формировании и утверждении бизнес-целей для построения программ продвижения на предприятии, что обусловлено наличием у владельца бизнеса необходимой информации и перспективных и краткосрочных целях.

Список литературы

1. Козловская А. И., Якушин Д. И. Управление финансовыми рисками на предприятии // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2018. – . – URL: <http://e-koncept.ru/2018/0.htm>.
2. Климущкина О. П. Позиционирование предприятия как маркетинговая составляющая при реализации профилактических мероприятий в антикризисном управлении // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 6. – С. 61–65. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/56048.htm>.
3. <http://memosales.ru/internet-marketing/onlajnovyie-instrumenty>.
4. Егорушкина Т.Н., Панферова Е.В., Швецов С.А. Интернет-маркетинг как инструмент повышения эффективности бизнеса в условиях интернет-среды. Научно-методический электронный журнал Концепт. 2016.№Т2.С.191-195.
5. Андрей Александрович Романов. Системный подход к принятию маркетинговых решений: шесть главных этапов. [Электронный ресурс]. - Управленческие науки. 2015. № 3. URL: <http://www.elitarium.ru/prinyatireshenij-marketing-problema-informaciya-alternativa-rezultat-tovar-analiz-ocenkaissledovanie-potrebitel-rynok-metod/>
6. Дробо, Кевин. Секреты сильного бренда: как добиться коммерческой уникальности = Brands in the Balance. [Текст]: пер. с англ. Ю. Орловой. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. — 274 с. — (Выбор журнала «Секрет фирмы»).

7. Медведева Т.В., Егорушкина Т.Н., Панферова Е.В., Швецов С.А., Этова Е.В. Аудит маркетинговой деятельности как инструмента контроля в системе управления предприятием Научно-методический электронный журнал Концепт.2015.№9. С.41-45

8. Ключевые показатели эффективности продвижения и интернет рекламы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://makeagency.ru/blog/item/klyuchevyepokazateli-effektivnosti-prodvizheniya-i-internet-reklamy/>

УДК 338.24.01

РАЗЛИЧНЫЕ ПОДХОДЫ К МОДЕЛИРОВАНИЮ НАЛОГА ТОБИНА

КАМАЛОВ СТАНИСЛАВ МАРАДОВИЧ

аспирант Департамента Анализа данных, принятия решений и финансовых технологий
Финансовый университет,
Москва, Россия

Аннотация. В данной работе рассмотрены основные подходы к оценке налога на финансовые операции, использующие методы математического моделирования. Несмотря на большой потенциал такого налога, нет единого мнения в отношении целесообразности его применения. Как показала мировая практика, опыт использования НФО имеет как положительные, так и отрицательные последствия. Таким образом, количественная оценка возможных последствий с использованием математических моделей может стать эффективным инструментом в определении налоговой и финансовой политики.

Ключевые слова: налог на финансовые операции (НФО); дополнительное налогообложение на фондовом рынке, математическое моделирование, налог Тобина.

DIFFERENT APPROACHES TO THE MODELING OF A TOBIN TAX

Kamalov Stanislav Maradovich

Abstract. In this paper, the main approaches to the assessment of the tax on financial transactions (FTT) using mathematical modeling methods are considered. Despite the great potential of such a tax, there is no consensus on the appropriateness of this. As world practice has shown, the experience of using the FTT has both positive and negative consequences. Thus, quantitative assessment of possible consequences using mathematical models can be an effective instrument in determining tax and financial policy.

Keywords: financial transaction tax (FTT); the additional taxation on the stock market, mathematical modeling, the Tobin tax.

В течение двадцатого века человечество активно искало модель мировой финансовой системы, которая бы отличалась стабильностью, оперативно реагировала на внешние вызовы и позволяла наиболее эффективно использовать имеющиеся у стран-участниц ресурсы. Такими моделями в свое время были монетарная система, основанная на “Золотом стандарте”, международная система организации денежных отношений и торговых расчетов “Бреттон – Вудское соглашение”. В начале 70-х годов произошло окончательное перераспределение золотых запасов в пользу Европы, что неотвратимо привело к валютному кризису, который был усугублен спекуляциями на финансовых рынках. Избыток долларов в виде стихийной лавины обрушивался то на одну, то на другую страну, вызывая валютные потрясения и бегство от одной валюты к другой. Все это привело к панике на фондовых и валютных биржах и резким скачкам цен финансовых инструментов в виду значительного усиления спекулятивных возможностей.

В 1972 году, в период краха Бреттон-Вудской системы, Джеймс Тобин, под влиянием работ Кейнса, предложил ввести налог на операции с валютами для их стабилизации в мировом масштабе. Основной целью такого налога Джеймс называл получение возможности управлять волатильностью обменного курса. Он считал, что валютные биржи являются основным источником возмущений мирового финансового рынка.

Идея налогообложения финансовых инструментов вызвала неоднозначную реакцию среди экономистов и политиков. Джеймс Тобин опирался на предположение, что на рынке присутствуют два типа инвесторов: долгосрочные инвесторы (фундаменталисты), которые оказывают стабилизирующее влияние на рыночные цены, и краткосрочные инвесторы (спекулянты), которые раскачивают ценообразование высокой частотой сделок. Джеймс Тобин полагал, что небольшой налог, например, в 0,5%, не окажет существенного влияния на деятельность фундаменталистов, поэтому их стабилизирующий эффект на рынок не снизится. Однако, он существенно ударит по спекулянтам, снижая рентабельность их торговли и пагубное влияние на ценообразование. Тобин полагал, что спекулянты являются основным фактором значительных колебаний рынка. Разумеется, внедрение налога Тобина на реальных валютных рынках позволило бы решить ряд проблем, таких как избыточная волатильность цен, большой объем краткосрочных спекуляций. Более того, такого рода налог позволил бы значительно увеличить налоговые поступления в бюджет. В академических дискуссиях налог Тобина часто связан с вопросом о том, в какой степени он влияет на поведение финансового рынка. В экономической литературе присутствует некоторый консенсус по вопросам негативных последствий налога на транзакции. К ним можно отнести снижение торговых объемов на рынке и уменьшение доли рынка в мировой финансовой системе.

Такого рода дискуссии возникают, вероятно, из-за различных подходов к моделированию. Например, в 1995 году Пол Купиц в своем анализе рассматривал введение налога Тобина на нескольких рынках, при этом используя эмпирические данные со шведской фондовой биржи конца 80-х (где был введен налог Тобина). Купиц пришел к выводу, что налог приводит к ошибочному ценообразованию, снижает эффективность фундаментального анализа и ликвидность рыночных активов. Последний результат был подтвержден Аванидхаром Субрахманом в 1998 году, профессором Калифорнийского университета в Лос-Анджелесе, который рассматривал модель лишь с одним рынком.

В 1999 году Томас Палли предложил микроэкономическую модель с двумя группами нейтральных к риску инвесторов (фундаменталисты и спекулянты). Под фундаменталистами он понимал инвесторов, которые принимают свои решения, основываясь на справедливой стоимости актива. Для таких инвесторов характерна низкая частота сделок. Для них важны долгосрочные рыночные ценовые тренды. В свою очередь, спекулянтами он называл тип инвесторов, которые играют на микроколебаниях цены, совершают множество сделок за короткий промежуток времени и основываются в первую очередь на правилах технического анализа. Он показал, что спекулянты (или как называл их Томас – шумовые трейдеры, поскольку их влияние на цену похоже на поведение нормально распределенной случайной величины, белого шума) снижают эффективность от инвестиций фундаменталистов. Томас считал, что любая мера, понижающая объемы шумовой (спекулятивной) торговли, должна быть положительно оценена. Однако профессор понимал, что налог на транзакции ударит по всем типам инвесторов, но больше всего навредит именно спекулянтам, ведь частота их сделок наиболее высокая. Как следствие, налог Тобина помог бы снизить долю случайного возмущения в ценообразовании, что противоречит выводам Пола Купица, рассмотренным выше.

Следующие важные результаты удалось получить Франку Вестерхоффу, который в 2003 году предложил модель, описывающую поведение разнородных инвесторов на финансовом рынке. Он предполагал, что инвесторы выбирают между тремя стратегиями: использовать технический анализ, фундаментальный анализ или воздержаться от торговли на рынке. Трейдеры принимают решение в каждом периоде и склонны использовать стратегии, которые были прибыльны в прошлом, наблюдая за действиями других трейдеров. Франк обосновал, что введение налога на транзакции снижает степень отклонения рыночных цен от их фундаментальных значений, что делает рынок менее волатильным. Такой результат говорит в пользу налога Тобина.

Роберт Алибер в 2003 году рассматривал влияние транзакционных издержек на волатильность рынка и объемы торгов, принимая налог Тобина за один из видов транзакционных издержек, существующих на всех валютных рынках. Используя инновационный метод моделирования транзакционных издержек, исходя из рыночных цен, он пришел к выводу, что большим издержкам соответствует больший уровень волатильности и меньший объем торгов. В свою очередь Майкл Хаберер представил мо-

дель с U – образной зависимостью между рыночной волатильностью и объемом торгов. Таким образом, Майкл говорит, что сокращение объема торгов в связи с введением налога Тобина может иметь разные последствия для уровня волатильности, в зависимости от относительного объема рынка. На достаточно крупных рынках небольшой налог несущественно снижает волатильность, в то время как на относительно небольших рынках налог Тобина может даже повысить ценовые колебания, поскольку в связи с уходом части инвесторов снизится ликвидность рынка.

Паоло Пелицарри и Франк Вестерхофф в 2009 году провели методом компьютерного моделирования исследования влияния налога Тобина на рынок, в зависимости от его микроструктуры. Они обнаружили, что различные принципы организации торговли на рынке – непрерывный двойной аукцион или дилерский рынок – приводят к совершенно разным последствиям от введения налога. На рынке с непрерывным двойным аукционом (где налог на транзакции, очевидно, снижает ликвидность рынка) не было обнаружено никакого значимого эффекта от налога Тобина на характеристики рынка, в то время как на дилерском рынке (где ликвидность обеспечивается профессиональными участниками рынка) транзакционный налог существенно снизил волатильность цен.

Сложности в оценке последствий при введении налога Тобина возникают в первую очередь по причине отсутствия реальных данных, на которых можно было бы тестировать модели, ведь крайне тяжело эмпирически оценить поведенческие аспекты рынка. Именно поэтому в первую очередь используются методы имитационного моделирования, которые позволяют построить модель рынка, основанную на заранее известных стратегиях поведения инвесторов. Более того, проблемы, о которых говорил в свое время Джеймс Тобин, сегодня крайне обострились, поэтому вопрос о регулировании спекулятивной активности на финансовых рынках с целью снижения их волатильности актуален как никогда. Ведь речь идет не только о конкретной экономике, но о стабильности на мировом финансовом пространстве.

Список литературы

1. Aliber, R.C., Chowdhry, B., Yan, S., 2003. Some evidence that a Tobin tax on foreign exchange transactions might increase volatility. *European Finance Review* 7, 481–510.
2. Deng, Yongheng, Xin Liu, and Shang-Jin Wei, 2014. “One Fundamental and Two Taxes: When Does a Tobin Tax Reduce Financial Price Volatility?” NBER Working Paper No. 19974. National Bureau of Economic Research, Cambridge, MA.
3. European Commission, 2011. “Impact Assessment: Proposal for a Council Directive on a Common System of Financial Transaction Tax and Amending Directive 2008/7/EC.” Working Paper 1102. European Commission, Brussels, Belgium.
4. Haberer, M., 2004. Might a securities transactions tax mitigate excess volatility? Some evidence from the literature. CoFE Discussion Paper 04-06, University of Konstanz.
5. Hanke, Michael, Huber J., Kirchler, M. and Sutter, M., 2010, “The Economic Consequences of A Tobin Tax – An Experimental Analysis”, *Journal of Economic Behavior & Organization*, 74(1-2), 58-71.
6. Kupiec, P. Noise traders, excess volatility, and a securities transactions tax. *Journal of Financial Services Research* 10 (1996): 115–129
7. Lanne, Markku, and Vesala, Timo, 2010, “The Effect of A Transaction Tax on Exchange Rate Volatility”, *International Journal of Finance & Economics*, 15(2), 123-133.
8. Julia Lendvai, Rafal Raciborski, Lukas Vogel. Securities Transaction Taxes: Macroeconomic Implications in a General-Equilibrium Model. *European Economy. Economic Papers* 450. March 2012. Brussels.
9. Leonard E. Burman, William G. Gale, Sarah Gault, Bryan Kim, Jim Nunns, and Steve Rosenthal. Financial Transaction Taxes in Theory and Practice. *National Tax Journal*, March 2016, 69 (1), 171–216
10. Matheson, Thornton, 2012. Security Transaction Taxes: Issues and Evidence. *International Tax and Public Finance* 19 (6), 884–912.
11. Shinhua Liu & Zhen Zhu, 2009. Transaction Costs and Price Volatility: New Evidence from the Tokyo Stock Exchange. *Journal of Financial Services Research* 36:65–83.

12. Subrahmanyam, A., 1998. Transaction taxes and financial market equilibrium. *Journal of Business* 71, 81-118.
13. Westerhoff, F., 2003b. Heterogeneous traders and the Tobin tax. *Journal of Evolutionary Economics* 13, 53–70.
14. F. Westerhoff, Structural stochastic volatility in asset pricing dynamics: estimation and model contest, *J. Econ. Dyn. Control* 36 (2012) 1193- 1211.

УДК 338

СИТУАЦИЯ КРУПНОГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА «БАЙТЕРЕК» ХОЛДИНГ

ШАРАПАЕВА БОТА ЖАНАБЕКОВНА,

Старший преподаватель

ДИСЕНОВА ШАКИРА СЛЯМОВНА

Студент 2 курса, специальность «Туризм»

Евразийский национальный университет им. Л. Н. Гумилёва

Аннотация: Данная статья направлена на изучение крупного бизнеса в Республике Казахстан на основе анализа «Байтерек» холдинг. Методом анализа являются научные, технические и СВОН анализы. Кратко описана нынешняя ситуация крупного бизнеса в Казахстане с помощью примера одного из крупных предприятий республиканского уровня, сделаны некоторые выводы, было извлечено несколько решений для улучшения ситуации. Статья направлена на дальнейшее исследование экономического рынка в Казахстане.

Ключевые слова: Компания, бизнес, экономика, рынок, управление, финансы.

THE SITUATION OF LARGE ENTERPRISES IN REPUBLIC OF KAZAKHSTAN BASED ON ANALYSIS OF “BAITEREK” HOLDING

Sharapaeva Bota Zhanabekovna,

Dissenova Shakira

Annotation: This article is aimed at studying large business in the Republic of Kazakhstan based on the analysis of "Baiterek" holding. The method of analysis is scientific, technical and CBOT analyzes. The current situation of large business in Kazakhstan is briefly described with the help of an example of one of the large enterprises at the republican level, some conclusions were made, several decisions were made to improve the situation. The article is aimed at further study of the economic market in Kazakhstan.

Keywords: Company, business, economy, market, management, finance.

General information about Joint-stock Company National Management Holding Baiterek

The national managing holding “Baiterek” was established in 2013. The main task is the management of shares of national development institutions, national companies and other legal entities that belong to him and are transferred to trust management. The holding was created to optimize the management system of development institutions, financial organizations and the development of the national economy by Decree of the President of the Republic of Kazakhstan dated May 22, 2013 No. 571. The Holding includes 11 auxiliary organizations.[1]

One of the key tasks of the Baiterek holding is to ensure the effective and complementary functioning of the group of companies of the Holding.

Joint-stock company “Baiterek National Management Holding” is a state organization that promotes the development and diversification of the economy and attracts investments. The company, through its subsidiaries, offers financial and investment support for the non-oil and gas sector, implements an effective

risk management system, increases transparency and public confidence, collaborates with the private sector and develops clusters.[2]

The mission of the holding is financial and investment assistance of non-resource division, the provision of stable development and change in the national economy, the involvement of investments, the formation of clusters and the improvement of the concept of collective management in its subsidiaries.

The holding will promptly take part in the resolution of the country's strategic and social issues through the establishment of a formation through the implementation of the governmental projects of accelerated industrial and innovative formation in 2010-2014, and in addition the projects "Business Road Map - 2020" and "Affordable Housing - 2020". In addition, the mission of the "Baiterek" holding is to support the sustainable economic development of the Republic of Kazakhstan in order to achieve the goals set in the 2050 Strategy.

Analysis of "Baiterek" holding

Baiterek Holding achieves this through the work of its subsidiaries, which support micro, small, medium and large businesses, as well as help finance large projects and exports.

Moreover, Baiterek Holding is a key operator in the implementation of state and state programs and the Plan of the Nation - "100 concrete steps".

Holding "Baiterek" is wholly owned by the state. Our products are associated with the prosperity of Kazakhstan.

Holding "Baiterek" shows financial and non-financial assistance to various sectors of Kazakhstan business, from individuals up to large industrial companies. It also provides an extensive range of opportunities for potential investors willing to work in Kazakhstan, helping them to participate in lending and equity financing of the Holding and its subsidiaries, or directly financing firms that are developing with the assistance of Baiterek Holding.

Let's use the SWOT analysis to fully consider all aspects and the impact of all factors on the work of the holding.

Table 1

SWOT analysis of Baiterek holding

Strengths: - Significant support of JSC "Baiterek" is a unique project in the republic of Kazakhstan; - Effective management of currency, interest, credits and other risks; - Private business experience; - Investment funds at the international level; - A wide range of financial and non-financial support tools in the subsidiary of Baiterek;	Weaknesses: - The holding company carries out its activities mainly in the territory of the Republic of Kazakhstan. As a result, the Holding Company is subject to economic and financial risks in the markets of the Republic of Kazakhstan. - a high proportion of funding for large projects of various sectors; - availability of duplicate and similar functions and support tools with other development agencies; - low degree of synergy realization; - the lack of a clear distribution of the management function and responsibility between supporting companies of Kazakhstan; - not active interaction with the public and customers of performance information and new tools;
Opportunities: - high demand for the economy of Kazakhstan for financial and non-financial development support; - the need to further improve the competitiveness of Kazakhstan companies;	Treats: -Direct dependence on the economic situation in the country. Perhaps the deterioration of the macroeconomic situation in the country due to external factors; this may lead to a further weakening of the national currency and worsening country risks;

Continuation of table 1

- the need to increase investment in the development and modernization of infrastructure; - the possibility of attracting funds from non-state sources of financing; - expanding cooperation with the private sector; - introducing the role of technology broker by providing services for technology transfer.	- underdevelopment of the stock market of the Republic of Kazakhstan; - in case of lowering the credit rating of Baiterek JSC, access to external sources of financing will be limited; - weak investment attractiveness of projects in Kazakhstan; - high level of need for loans
---	---

It is clear that “Baiterek” holding is an integral part of economic development and carries a huge amount of development directions. Moreover, well implemented in every direction. Nevertheless, it is obvious that the company needs further development. Future of company directly depends on government; it gives a lots of benefits as well as drawbacks. As a governmental organization, it has government investment support and protected from impact of competitor, from buying back of foreign investors etc.

Conclusion:

Joint-stock Company National Management Holding Baiter is working for the good of our state. In its activities, the Holding Company is guided by the main directions of state policy in the field of industrial and innovative development, the promotion of exports of national products, the development of small and medium-sized businesses, the implementation of tasks in the housing and construction sector and the improvement of the welfare of the population, as well as other tasks set by the President and the Government Republic of Kazakhstan. The holding is actively improving the economic condition of the country and every year shows more and more impressive results. Nevertheless, at the same time it is worth noting that the work of the holding is versatile and needs good development in the field of planning and organizing. In addition, frequent changes in legislation greatly affect the operation of the company. Moreover, the sole investor of the company is the State Budget of the Republic of Kazakhstan; therefore, the holding is influenced by economic instability. At the same time, this fact gives great benefits for future of the holding; one of this is a governmental support in all spheres.

References

1. Docherniaia organizatsiia aktsionernogo obestva Baiterek [electronic resource]. – Access mode: <http://baiterekdevelopment.kz/ru/o-kompanii/ao-nuh-bajterek/>
2. Diversified Financial Services Company Overview of Baiterek National Managing Holding Joint Stock Company. Вусуьиук ща 2018 [electronic resource]. – Access mode: <https://www.bloomberg.com/research/stocks/private/snapshot.asp?privcapId=224478300>

УДК 338

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ И ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН ПО ИСЧИСЛЕНИЮ НАЛОГОВ И НЕНАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

АТЫШОВ КОБОГОН АТЫШОВИЧ,
д.э.н., профессор,
ТАЙЫПОВ АЗАМАТ ЖОЛДОШБЕКОВИЧ
Магистрант ВШМ
КЭУ им.М.Рыскулбекова

Аннотация: Весь мировой опыт регулирования рыночной экономики подтверждает, что слаженно действующий фискальный механизм, учитывающий максимум особенностей современного этапа развития общественного производства, создает атмосферу экономической и социальной стабильности в обществе, укрепляет уверенность правительства в том, что оно обладает материальной основой для выполнения своих обязательств, а общество в том, что ему обеспечены законность и стабильное развитие.

Ключевые слова: Налог, налоговая система, государственный бюджет, экономическое развитие.

INTERNATIONAL STANDARDS AND EXPERIMENT OF FOREIGN COUNTRIES ON CALCULATION OF TAXES AND NON-TAX PAYMENTS

Atyshov Kobogon Atyshovich,
Tayypov Azamat Zholdosbekovich

Summary: All world experience of regulation of market economy confirms that harmoniously operating fiscal mechanism considering a maximum of features of the present stage of development of a social production creates the atmosphere of economic and social stability in society, strengthens confidence of the government that it possesses a material basis for implementation of the obligations, and society that legality and stable development are provided to it.

Keywords: Tax, tax system, state budget, economic development.

Налоговая система США исходит в основе своего построения из общего экономического принципа либерализации, сущность которого заключается в максимально возможном использовании объективно действующих рыночных регуляторов экономического развития. С организационной точки зрения данная система налогообложения является трехуровневой и включает федеральные налоги, налоги штатов и местные налоги (графств, муниципалитетов, округов и других государственных территориальных образований). С точки зрения использования экономического (стимулирующего) потенциала системы инвестиционный потенциал налоговой системы США реализуется через следующие главные элементы:

– применение норм ускоренной амортизации основных фондов предприятий, позволяющих увеличивать долю издержек и соответственно снижать долю прибыли в цене продукции и услуг, что представляет собой форму льготы в части налога на прибыль, а также способ стимулирования инвестиций в развитие хозяйствующих субъектов;

- масштабные льготы, касающиеся инвестиций в научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы вплоть до полного освобождения соответствующих затрат и результатов от большинства видов налогообложения;

- специальные налоговые скидки за использование альтернативных видов энергии в производственно-хозяйственной деятельности субъектов экономики, которые могут составлять до 50% стоимости соответствующих видов оборудования, исключаемых из налогооблагаемой базы.

Несмотря на законодательно установленные широкие права территорий, региональный потенциал в налогообложении США не используется в значимой степени, поскольку около 70% налоговых поступлений проходит через федеральный бюджет и их часть перераспределяется между регионами (штатами) централизованно с объективными негативными последствиями.

Однако в последнее время сформировалась осязаемая тенденция увеличения собственных налоговых доходов штатов, например, в таких сферах, как социальное обеспечение, здравоохранение, охрана общественного порядка (содержание полиции), обеспечивающих около 90% расходов. Тем не менее, главным источником формирования доходов региональных бюджетов (более 70%) остаются субсидии федерального бюджета.

Реализацию отраслевого потенциала рассматриваемой налоговой системы (в силу отмеченной принципиальной особенности экономики США) также нельзя признать существенной. Она ограничена различными нормами ускоренной амортизации для конкретных отраслей, а также достаточно редкими (и представляющими собой фактически исключение из общего правила) налоговыми скидками, например, предоставляемыми добывающим отраслям в порядке компенсации за истощение недр.

Конкурентный потенциал системы налогообложения США задействован в весьма значительной степени через два основных инструмента:

- прогрессивное налогообложение доходов корпораций, которое предполагает увеличение ставок налога на прибыль при росте налогооблагаемой базы;

- использование налогов на сверхприбыль, то есть специальных ставок налога (которые могут достигать 90%) в случае, если прибыль хозяйствующего субъекта значительно выше среднеотраслевой.

Практическая реализация фискальной функции в налоговой системе США характеризуется в первую очередь тем, что в ее основе лежит налогообложение физических лиц (населения). При этом основными видами налогов являются:

- подоходный налог, за счет которого формируется более 40% доходов федерального бюджета и примерно такая же для налоговых доходов штатов;

- отчисления в фонды социального страхования, которые в равных долях делают наниматель (юридическое лицо-субъект хозяйствования) рабочие (этот платеж населения составляет более 15 % доходов федерального бюджета).

Необходимо отметить и то, что в условиях переноса основного налогового бремени на население представляется объективно оправданной сложная система исчисления соответствующего налогооблагаемого дохода, включающая возможность исключения (полного или частичного) определенных видов доходов, скользящий необходимый минимум дохода, ряд индивидуальных (для отдельных категорий населения) налоговых льгот, а также специфическая шкала ставок налога, три ступени которой предполагают их повышение, а четвертая (для самых высоких доходов) – понижение с целью предотвращения уклонения от уплаты налогов.

При этом налогообложение юридических лиц (хозяйствующих субъектов) в рассматриваемой системе ограничено применением таких налогов, как:

- налог на прибыль корпораций (около 9% доходов федерального бюджета и в среднем не более 5% доходов бюджетов штатов);

- налог на доходы от продаж и капитальных активов;

- налог штатов на деловую активность, определяемую размерами капитала и оборотом.

Последние два налога не имеют существенного финансового значения, а несут регулируемую нагрузку.

Налогообложение собственности (имущества) в рассматриваемой системе носит в основном региональный характер, причем объектом налогообложения является имущество юридических лиц: личное имущество населения для целей собственного потребления налогом не облагается. Федеральный налог (по ставке до 50% стоимости) применяется только в отношении имущества, переходящего в порядке наследования и дарения.

Важной характерной чертой системы налогообложения США является незначительная роль, которую играют в ней акцизы: федеральными акцизными сборами облагается ограниченное количество видов товаров и услуг, а ставка налога с продаж по отдельным штатам колеблется от 0 до 8%.

Налоговая система Франции представляет собой в рамках реализации экономической (регулирующей) функции точное отражение ее государственного устройства и основана не столько на использовании механизмов экономического регулирования, сколько на централизованном перераспределении фискальных ресурсов.

Инвестиционный потенциал системы налогообложения Франции предусматривает возможность использования таких рычагов стимулирования инвестиций, как ускоренную амортизацию и вычеты из налогооблагаемой прибыли в размере 10% прироста инвестиций в развитие производства и 50% прироста инвестиций в научные исследования, что не позволяет оценить его достаточно высоко.

Отраслевой потенциал анализируемой системы также весьма невелик, поскольку ею предусмотрены только льготы по НДС для поощрения таких социально важных отраслей экономики, как производство продуктов питания, медикаментов, строительство жилья, общественный транспорт.

Региональный потенциал французской системы налогообложения также невысок в силу, во-первых, отмеченных выше особенностей государственного устройства этой страны и, во-вторых, потому, что соответствующие регуляторы регионального развития в ней фактически не представлены. Заметная тенденция роста доли местных бюджетов в консолидированном бюджете Франции определяется не региональной направленностью налоговой системы, а усилением централизованного перераспределения налоговых доходов государственного уровня.

Конкурентный потенциал данной системы в целом аналогичен потенциалу Германии и определяется его сходной структурой.

Система налогообложения Франции отдает очевидное предпочтение фискальной функции, что находит свое отражение во всех анализируемых характеристиках.

Подходный налог с физических лиц во Франции обеспечивает около 18% доходов государственного бюджета, а его главной особенностью является то, что фискальную единицу представляет собой не отдельный гражданин, а семья.

Кроме этого налога, население делает две разновидности социальных отчислений, которые незначительны по объемам: 1,1% от профессиональных доходов и 1% от процентных доходов по вкладам в финансово-кредитных структурах.

Существенно более весомым является налогообложение доходов юридических лиц (хозяйствующих субъектов), которые помимо прогрессивного налога на прибыль (ставка которого от 10 до 42%, а наиболее распространенный уровень – 34%) уплачивают налоги, исчисляемые от расходов на оплату труда (налог на профессиональное образование (0,6%), налог на долгосрочную профессиональную подготовку (1,5 – 2,3%) и налог на жилищное строительство (0,65%)), что в целом обеспечивает около 30% доходов государственного бюджета.

МСФО (IAS) 12 позволяет преодолеть эту проблему таким образом, чтобы финансовая отчетность, составляемая при различных налоговых режимах, отражала налоговые последствия операций и иных событий в соответствующий момент времени.

МСФО (IAS) 12 определяет порядок учета налогов на прибыль, а также налоговых последствий:

1. Операций текущего периода, которые отражены в финансовой отчетности;
2. Будущего возмещения/погашения активов и обязательств, которые отражены в бухгалтерском балансе.

Если возмещение/погашение активов и обязательств приведет к увеличению или уменьшению будущих налоговых выплат, то МСФО (IAS) 12 предусматривает признание обязательства по

отложенному налогу (или актива по отложенному налогу).

МСФО (IAS) 12 требует от компаний отражать налоговые последствия операций так же, как отражаются сами операции, т.е.:

- по операциям, отражаемым в отчете о прибылях и убытках, все налоговые последствия также отражаются в отчете о прибылях и убытках;

- по операциям, отражаемым непосредственно на счетах капитала, налоговые последствия также отражаются на счетах капитала (например, переоценка основных средств в соответствии с МСФО (IAS) 16).

Список литературы

1. Александров, И.М. Налоги и налогообложение: учебник для студентов вузов / Александров И.М. – 9-е изд., переработанное и дополненное. – М.: Дашков и К, 2009. – 318 с.

УДК 33

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: НА ПРИМЕРЕ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ КЫРГЫЗСТАНА

ЧОЛБАЕВА САГЫН ДЖУМАБЕКОВНА,

д.э.н., профессор,

АКМАТБЕКОВА АЙПЕРИ КОЖОМУАТОВНА

Магистрант ВШМ

КЭУ им.М.Рыскулбекова

Аннотация: Система налогообложения должна способствовать, кроме пополнения доходной части бюджета, подъему экономики, т.е. быть тем экономическим рычагом, при помощи которого производителю выгодно увеличивать мощности, наращивать объемы реализации продукции (работ, услуг и т.д.), в том числе и коммерческих банков.

Ключевые слова: Налог, подоходный налог, коммерческий банк, доход, кредит.

IMPROVEMENT OF THE TAXATION: ON THE EXAMPLE OF COMMERCIAL BANKS OF KYRGYZSTAN

Cholbayeva Sagyn Dzhumabekovna,***Akmatbekova Ayperi Kozhomuatovna***

Annotation: The system of the taxation has to promote, except replenishment of revenues of the budget, to economic recovery, i.e. to be that economic lever by means of which it is favorable to producer to increase capacities, to increase volumes of product sales (works, services, etc.), including banks.

Keywords: Tax, income tax, commercial bank, income, credit.

Анализ и оценка зарубежного опыта налогообложения деятельности коммерческих банков позволяет сделать некоторые выводы и рекомендации, которые могут быть использованы в кыргызской практике как на микро -, так и макро-уровнях.

1. В современных кыргызских условиях целесообразно было бы ввести дифференцированный подход к налогообложению коммерческих банков. В частности, целесообразно применять более низкую ставку налога на прибыль в том случае, если банк систематически направляет прибыль не на выплату дивидендов, а на увеличение капитала банка, кредитование реального сектора экономики, развитие деятельности за рубежом.

2. В связи с тем, что налог на прибыль, который уплачивают коммерческие банки, затрагивает уровень достаточности капитала и снижает чистый доход неравномерно, в налоговом законодательстве целесообразно предусмотреть ряд позиций, которые благоприятствовали бы определенным банковским доходам. В условиях, когда необходимо целенаправленное вложение средств в реальный сектор экономики, такими доходами могут выступать доходы банка от обслуживания (имеется в виду прежде всего вложение средств на средне- и долгосрочной основе) приоритетных отраслей реального сектора. Это тем более актуально, когда финансовое руководство банка стремится максимально снизить налоги, подлежащие выплате за текущую деятельность. Для этого, как правило, ведется работа со всеми отделами, управлениями и департаментами по

обнаружению и использованию легальных возможностей неуплаты налогов.

Проблематика налогообложения кыргызских и иностранных банков, а также банков с иностранным участием важна в контексте проблем развития интеграционных процессов в банковском бизнесе, как минимум, по двум причинам.

Во-первых, присутствие иностранных банков прямо и опосредованно способствует экономическому развитию Кыргызстана посредством содействия ускорению делового оборота, увеличению его размеров в абсолютном выражении и, следовательно, увеличению налоговых отчислений от деятельности различных хозяйствующих субъектов. Согласно данным Национального Банка Кыргызстана имеются дополнительные возможности увеличения собственных средств (капитала) кыргызской банковской системы за счет привлечения иностранного капитала в пределах установленного лимита. Деятельность кредитных организаций, контролируемых не резидентами, в 2005 г. свидетельствует об укреплении их позиций в кыргызской банковской системе.

Во-вторых, присутствие иностранных банков способствует развитию конкуренции на кыргызском рынке банковских услуг и целый ряд преимуществ в конкурентной борьбе принадлежит именно банкам с иностранным участием. В условиях, когда кыргызские банки значительно отстают от иностранных по количественным и качественным показателям, им необходимо оказывать адекватную государственную поддержку, в том числе и посредством дифференцированного подхода к налогообложению. Это важно как с точки зрения повышения доходности государственного бюджета, так и с точки зрения повышения доходности местных бюджетов (местные бюджеты еще не сформировались должным образом, что следует рассматривать как явление, негативно влияющее на экономическое развитие регионов в целом). Этот тезис подтверждается анализом развития валютного рынка, динамики доходности операций его основных участников. Так, следует принимать во внимание, что в формировании активов и пассивов банков с участием иностранных инвестиций в капитале акцент сделан на работе со средствами в иностранной валюте.

По сравнению с другими коммерческими банками банки, имеющие иностранные инвестиции, обладают большими потенциальными возможностями для работы в «валютной нише» рынка банковских услуг (например, установление корреспондентских отношений с зарубежными банками и т.д.).

Проблема налогообложения банков представляется достаточно интересной, поскольку включает в себя ряд самых различных аспектов как правового, так и экономического плана. Часто имеет место несоответствие роли банков, степени научной разработанности банковской системы, их налогообложения и выполнения функций посредника между налогоплательщиками и государством. Такие несоответствия затрудняют процесс приспособления банков к задаваемым государством налоговым условиям и ограничивают положительное влияние, которое это приспособление может оказать и оказывает на макроэкономическое поведение банковского сектора. Без этого невозможно усилить мотивационное, регулирующее воздействие системы налогообложения на банковский сектор с целью повышения его надежности и активизации участия в обеспечении экономического роста.

Реформирование налоговой системы Кыргызской Республики привело к тому, что налоговый метод стал основным методом мобилизации доходов бюджетной системы страны. Однако процесс реформирования налоговой системы еще не завершен и в отдельных отраслях экономики все еще остаются проблемы в сфере налогообложения, что в значительной мере относится к банковской деятельности. Налоговые методы регулирования призваны формировать макроэкономические условия, наиболее благоприятные для функционирования денежно-кредитной системы, что будет способствовать ее устойчивости к конъюнктурным колебаниям, превращению в активный инструмент инвестиционных процессов и экономического роста.

Необходимо отметить, что система налогообложения должна рассматриваться не только как средство изъятия в бюджет денежных средств, а как способ регулирования деятельности коммерческих банков. Нельзя забывать, что бесперебойное функционирование банковской системы имеет принципиальное значение для экономики в целом. Цель налогообложения коммерческих банков должна состоять в том, чтобы они оставались крупными, экономически сильными

налогоплательщиками, надежным источником доходов бюджета.

Основная задача налогового воздействия на деятельность коммерческих банков на современном этапе заключается в переориентации вложений банков в реальный сектор экономики, а не в спекулятивные инструменты банковской деятельности (межбанковское кредитование, рынок ценных бумаг, валютные ценности).

Налогообложение коммерческих банков - проблема чрезвычайно сложная, поскольку коммерческие банки являются не только крупными налогоплательщиками, но и экономическими субъектами, платежеспособность которых имеет большое общественное значение.

От того, как будут развиваться, и функционировать коммерческие банки, во многом зависит их прибыль, а значит и увеличение доходов республиканского и местных бюджетов.

В целях повышения заинтересованности банков в предоставлении долгосрочных инвестиций для развития производства в реальном секторе экономики предлагается освободить от налогообложения прибыль банков, полученную от предоставления долгосрочных кредитов (на срок более года) на развитие производства. Освобождение доходов коммерческих банков, полученных от предоставления кредитов на развитие производства, создание новых рабочих мест, существенно не увеличит инвестиции в реальный сектор экономики, если не будут внесены изменения в налоговое законодательство производителей, т.е. тех, кто будет брать кредиты.

Без создания экономической заинтересованности тех, кто будет брать долгосрочные кредиты, невозможно обеспечить совпадения интересов коммерческих банков и производителей. Для этого необходимо внести изменения в налоговое законодательство, одновременно освобождая от налога на доходы коммерческих банков, полученные от предоставления долгосрочных кредитов, выданных на развитие производства, и снижая ставки налога на прибыль (например, в 2 раза), полученную с продукции (услуг) от расширения производства или создания нового производства за счет долгосрочных кредитов, полученных в коммерческих банках. Снижение ставки должно иметь не разовый, а долгосрочный характер на период 3 - 5 лет. В этом случае бюджет только выигрывает, поскольку будут поступать другие виды налогов от вновь появившегося производства (налог на добавленную стоимость, и другие налоги, где базой служит не прибыль, а объем реализации, фонд заработной платы).

Конечно, при таком подходе может появиться соблазн для простой оптимизации налогообложения (как у банков, так и у предприятий). Поэтому перевод коммерческих банков на вышеописанную систему налогообложения и освобождение от налогов доходов коммерческих банков, полученных от предоставления долгосрочных кредитов на развитие производства, потребует создания четкого механизма контроля за использованием долгосрочных кредитов по назначению. А он на сегодняшний день отсутствует. Необходимо создать условия, при которых коммерческому банку было бы выгодно брать эти кредиты для расширения производства, для создания новых рабочих мест. А условия могут быть таковыми: коммерческие банки полностью освобождаются от налога на прибыль, полученную от предоставления долгосрочных кредитов для развития промышленного, строительного производства.

Доходы, полученные коммерческими банками, также освобождаются от налогов, как и дорожные фонды, на содержание жилья и соцкультбыта. При этом производителям следует установить: полученную прибыль за счет взятых долгосрочных кредитов облагать налогом в течение 5 лет со дня ввода в эксплуатацию производственных мощностей за счет взятых долгосрочных кредитов по ставке, уменьшенной в 2 раза. На таких же условиях должно осуществляться предоставление кредитов сельхозпроизводителям и предприятиям, занимающимся переработкой сельхозпродукции и продукции животноводства.

Введение предлагаемых условий не сократит поступлений в бюджет. Даже если предприятия в первый год после ввода в эксплуатацию мощностей не будут получать прибыль, то доход для бюджета будет за счет того, что уменьшатся выплаты по безработице, и, кроме того, в бюджеты будут поступать налоги в виде подоходного налога с заработной платы и те налоги, где базой является фонд оплаты труда.

Существует необходимость сформировать такую систему налогообложения банков (и в первую очередь за счет наиболее эффективного налогообложения прибыли), которая стимулировала бы банки на увеличение доли кредитов, выдаваемых реальному сектору экономики, на рост вложений в ценные бумаги и предприятий, что, в конечном счете, приведет к росту доходов кредитных организаций и через налоги положительно скажется на доходности бюджетов различных уровней.

Список литературы

1. www.sti.gov.kg

УДК 338

СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

ОМУРКУЛОВА ГУЛЬМИРА КАДЫРБЕРДИЕВНА,

к.э.н., доцент

АБДУРАИМОВА АЙГЕРИМ КУБАНЫЧБЕКОВНА

магистрант ВШМ

КЭУ им.М.Рыскулбекова

Аннотация. Себестоимость продукции представляет собой стоимостную оценку используемых в процессе ее создания природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных средств, трудовых ресурсов, а также других затрат на ее производство и реализацию.

Ключевые слова: Бухгалтерский учет, себестоимость продукции, калькуляция, доходы, расходы.

PRODUCT COST: THEORETICAL ASPECT

Omurkulova Gulmira Kadyrberdiyevna,
Abduraimova Aygerim Kubanychbekovna

Annotation. Product cost represents a cost assessment of the natural resources used in the course of its creation, raw materials, materials, fuel, energy, fixed assets, a manpower, and also other costs of its production and realization.

Keywords: Accounting, product cost, accounting, income, expenses.

Поскольку себестоимость продукции (работ, услуг) представляет собой выраженные в денежной форме затраты на ее производство и реализацию, правильное исчисление этого показателя приобретает огромное значение для управленческого персонала организации, так как эта информация используется при анализе рентабельности выпускаемой продукции, выявлении резервов снижения ее себестоимости, является исходным пунктом в процессе ценообразования. Себестоимость продукции является качественным показателем, в котором концентрированно отражаются результаты хозяйственной деятельности организации, ее достижения и имеющиеся резервы. Чем ниже себестоимость продукции, тем больше экономится труд, лучше используются основные фонды, материалы, топливо, тем дешевле обходится производство продукции.

Состав затрат, включаемых в себестоимость продукции основной деятельности предприятий и организаций, формируется на базе расходов по обычным видам деятельности, осуществление которых связано с изготовлением данной продукции.

В себестоимость продукции, в частности, включаются:

1. Затраты труда, средств и предметов труда на производство продукции на предприятии. К ним также относятся:

- затраты, связанные с подготовкой и освоением производства, расходы, связанные с изобретательством и рационализацией;

- расходы по обслуживанию производственного процесса, обеспечению нормальных условий труда и техники безопасности; расходы, связанные с набором рабочей силы, подготовкой и переподготовкой кадров;

- отчисления на социальное и обязательное медицинское страхование; расходы по управлению производством и др.

2. Расходы, связанные со сбытом продукции: упаковка, хранение, погрузка и транспортировка (кроме тех случаев, когда они возмещаются покупателем сверх цены на продукцию); оплата услуг транспортно-экспедиционных и посреднических организаций, комиссионные сборы и вознаграждения, уплачиваемые сбытовым и внешнеторговым организациям; расходы на рекламу, др.

3. Расходы, непосредственно не связанные с производством и реализацией продукции на данном предприятии, но их возмещение путем включения в себестоимость продукции отдельных предприятий необходимо в интересах обеспечения простого воспроизводства: отчисления на покрытие затрат по геологоразведочным и геолого-поисковым работам полезных ископаемых, на рекультивацию земель; плата за древесину, отпускаемую на корню, а также плата за воду.

Кроме того, на себестоимости продукции (работ, услуг) отражаются потери от брака, от простоев по внутрипроизводственным причинам, недостачи материальных ценностей в производстве и на складах в пределах норм естественной убыли, пособия в результате потери нетрудоспособности из-за производственных травм, выплачиваемые на основании судебных решений.

В зависимости от того, какие затраты включаются в себестоимость продукции, в отечественной экономической литературе традиционно выделяются следующие ее виды:

1. цеховая (включает прямые затраты и общепроизводственные расходы; характеризует затраты цеха на изготовление продукции);

2. производственная (состоит из цеховой себестоимости и общехозяйственных расходов; свидетельствует о затратах предприятия, связанных с выпуском продукции);

3. полная себестоимость (производственная себестоимость, увеличенная на сумму коммерческих и сбытовых расходов; характеризует общие затраты предприятия, связанные как с производством, так и с реализацией продукции).



Рис. 1. Виды себестоимости продукции

В процессе калькулирования соизмеряются затраты на производство с количеством выпущенной продукции и определяются себестоимость единицы продукции. Задачей калькулирования является определение издержек, которые приходятся на единицу их носителя, т.е. на единицу продукции (работ,

услуг), предназначенных для реализации, а также для внутреннего потребления. Конечным результатом калькулирования является составление калькуляций.

Информация, получаемая в процессе выполнения задач калькулирования, позволяет не только решать традиционные задачи, но и прогнозировать экономические последствия таких ситуаций, как:

- целесообразность дальнейшего выпуска продукции;
- установление оптимальной цены на продукцию;
- оптимизация ассортимента выпускаемой продукции;
- целесообразность обновления действующей технологии и станочного парка;
- оценка качества работы управленческого персонала.

В зависимости от целей калькулирования различают плановую, сметную и фактическую калькуляцию.

Плановая калькуляция составляется на плановый период на основе действующих на начало этого периода норм и смет.

Сметная калькуляция рассчитывается при проектировании новых производств и конструировании вновь осваиваемых изделий при отсутствии норм расхода.

Фактическая (отчетная) калькуляция отражает совокупность всех затрат на производство и реализацию продукции. Она используется для контроля за выполнением плановых заданий по снижению себестоимости различных видов продукции, а также для анализа и динамики себестоимости.

Все эти калькуляции отражают расходы на производство и реализацию конкретного вида продукции в разрезе калькуляционных статей.

Кроме того, различают индивидуальную и среднеотраслевую себестоимость.

Индивидуальная себестоимость свидетельствует о затратах конкретного предприятия по выпуску продукции; среднеотраслевая характеризует средние по отрасли затраты на производство данного изделия. Она рассчитывается по формуле средневзвешенной из индивидуальных стоимостей предприятий отрасли.

Современные системы калькулирования предоставляют управленческому персоналу организации информацию, позволяющую как решать традиционные задачи (оценка запасов готовой продукции и полуфабрикатов собственного производства), так и прогнозировать экономические последствия таких ситуаций, как целесообразность дальнейшего выпуска продукции нацены оптимальной цены на продукцию, оптимизация ассортимента выпускаемой продукции, целесообразность обновления действующей технологии и производственного оборудования, оценка качества работы персонала организации.

Таблица 1

Методы учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции

Методы учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции								
Полнота учета затрат			Объективность учета и контроль затрат			Объект учета затрат		
Калькулирование полной себестоимости	Калькулирование неполной себестоимости	Калькулирование себестоимости по переменным затратам	Учет фактической себестоимости	Учет нормативной себестоимости	Система Standard Costs	Потребный метод	Потерянный метод	Показательный метод

Список литературы

1. Родионова В.М., Федотова М.А. Финансовая устойчивость предприятия в условиях инфляции. — М.: Перспектива, 2004. — 98 с.
2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: / Г.В. Савицкая. — Минск: ООО «Новое знание», 2004, стр. 507
3. Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф. Финансовый анализ: Учеб.пособие. — М.: Юнити-Дана, 2002, стр.163

УДК 336.02

НАЛОГОВАЯ ОПТИМИЗАЦИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВЫМИ РИСКАМИ КОМПАНИИ

КОМАРОВА ВЕРА ВЛАДИМИРОВНА

Соискатель кафедры проблем рынка и хозяйственного механизма
Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации

Аннотация: В данной статье приведена классификация налоговых рисков и методы управления ими, а также выявлены недостатки налоговой системы, которая выступает основным инструментом воздействия государства на экономическое развитие страны. В статье рассмотрены понятие и стадии налоговой оптимизации.

Ключевые слова: оптимизация, налоговая система, налоговые риски, налоговый контроль, налоговое администрирование.

TAX OPTIMISATION AS PART OF CORPORATE TAX RISK MANAGEMENT

Komarova Vera V.

Abstract: This article presents the classification of tax risks and ways to manage them, as well as reveals the shortcomings of tax system, which remains the main instrument of the government to influence its economy. The article analyses the concept and stages of tax optimisation.

Keywords: Optimisation, tax system, tax risks, tax controls, tax administration.

Обеспечение полного и устойчивого сбора налогов и других обязательных платежей является ключевым условием стабилизации финансовой системы государства. Решение указанной задачи свывается в современных условиях с функцией налогового контроля. В условиях рыночной экономики экономическим субъектам для достижения конкурентных позиций необходимо обеспечить результативность организации бизнес-процессов с целью формирования оптимального вектора налоговой политики.

Налоговые поступления в бюджеты всех уровней играют ключевую роль в формировании доходной части бюджета. Ежегодно размер доначислений по результатам камеральных и выездных проверок составляет порядка 350 млрд. рублей. В связи с этим проведение мероприятий налогового контроля, является одной из приоритетных задач уполномоченных государственных органов. В настоящее время существует ряд недостатков в сфере налогообложения и налогового администрирования. Среди них следует особо отметить:

- сложность, внутренние противоречия, несогласованность и, преимущественно фискальная направленность действующей налоговой системы, которая ставит в неравные условия налогоплательщиков и контролирующие органы;
- несовершенство нормативно-правовой базы в сфере исчисления и уплаты налогов и сборов.

Недостатки налогового законодательства в области обложения налогами порождают налоговые риски. Налоговый риск с точки зрения налогоплательщика – вероятность доначисления ему налогов и

сборов, пеней и штрафов по результатам налоговой проверки из-за возникших разногласий между налогоплательщиками и налоговыми органами.

Налоговый риск с точки зрения государства в лице его уполномоченных органов – это вероятность неполучения или получения не в полном объеме налогов в бюджет и государственные внебюджетные фонды из-за применения налогоплательщиками методов минимизации налогообложения и уклонения от налогообложения. Для целей решения налоговых споров между налоговыми органами и налогоплательщиками сформирована система защиты прав налогоплательщиков (выделяют административный, судебный и адвокатский способы защиты).

Несмотря на то, что термин «налоговый риск» не используется в действующем российском налоговом законодательстве, это понятие можно трактовать с экономической и правовой точек зрения. Можно выделить несколько видов налоговых рисков (Рисунок 1):

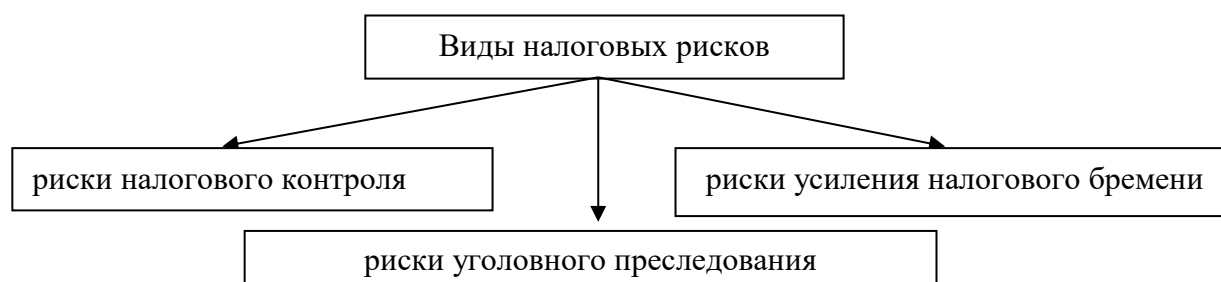


Рис. 1. Виды налоговых рисков

Представим характеристику налоговых рисков:

1. Риски налогового контроля – это потери, связанные с данным видом рисков, возникают из-за неблагоприятных санкций, предусмотренных законодательством РФ за совершение налоговых правонарушений налогоплательщиками.

2. Риски усиления налогового бремени - это риски, которые свойственны в отношении реализации экономических проектов длительного характера.

3. Риски уголовного преследования – это риски, когда существенные финансовые потери могут возникнуть у налогоплательщиков в рамках уголовного преследования за совершение правонарушений, предусмотренных ст. 194, 198, 199 УК РФ.

Налоговые риски классифицируются по различным признакам (Рисунок 2) и зависят от внешних и внутренних факторов. (Таблица 1).

При ведении бизнеса риск неизбежен, при этом он многообразен – от риска информационной безопасности до риска потери бизнеса, от риска потери ликвидности до риска банкротства. Финансовые, предпринимательские и налоговые риски несут в себе потери для организации.

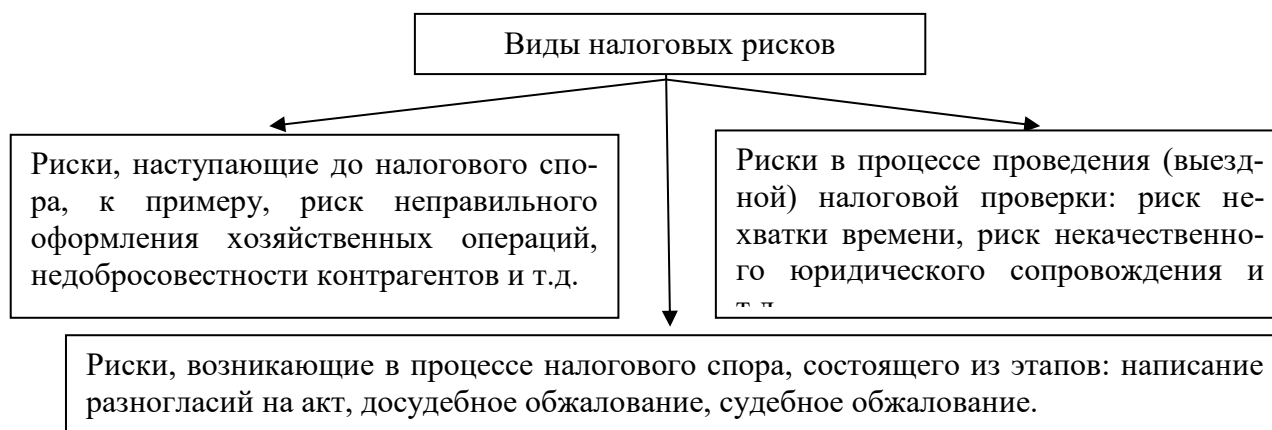


Рис. 2. Виды налоговых рисков в соответствии с ведением спора

Своевременный и стабильный контроль за факторами риска позволяет предотвратить кризис в бизнесе, обеспечить его стратегическое развитие. На степень налоговых рисков оказывают влияние различные факторы – от внешних до внутренних. Классификация факторов налоговых рисков представлена в таблице 1.

Таблица 1

Классификация факторов налоговых рисков

Классификационный признак	Факторы	Характеристики фактора
Источник возникновения	Внутренние	Зависят от самого субъекта налогового риска. Для налогоплательщиков - деятельность налогоплательщиков по налоговому планированию. Для государства - проводимая налоговая политика.
	Внешние	Не зависят от субъекта налогового риска. Для налогоплательщиков - изменение условий налогообложения, налоговая нагрузка. Для государства – формирование и функционирование оффшорных зон.
Действие субъекта	Систематические	Возникают регулярно. Являются общими для всех налоговых отношений.
	Несистематические	Обусловлены действиями самого хозяйствующего субъекта. Возникают нерегулярно.
Возможность предвидения	Предсказуемые	Действие происходит целенаправленно
	Непредсказуемые	Возникают в связи с незнанием налогоплательщиком налогового законодательства или неоднозначным толкованием законодательства.

Налоговые риски классифицируются по различным признакам (по источнику возникновения, по субъекту и т.д.). Налоговые риски, прежде всего, спровоцированы внешними факторами, к которым относятся условия и специфика налогообложения, а также уровень налоговой нагрузки на хозяйствующие субъекты. К методам управления налоговыми рисками компаний можно отнести, в частности:

- получение разъяснений у налоговых органов и Минфина России, а также обжалование разъяснений фискальных органов в суде;
- обжалование нормативных актов, которые создают налоговые риски;
- получение профессиональных консультаций у специалистов по вопросам налогообложения;
- проведение специального налогового аудита налоговых рисков, при котором выявляются недостатки ведения налогового учета в компании;
- возложение ответственности на аудиторскую компанию в случае не обнаружения налоговых рисков;
- налоговая оптимизация и налоговый контроль (налоговая оптимизация и налоговый контроль, с одной стороны, способны снизить налоговый риск, поскольку позволяют обеспечить снижение налоговой нагрузки, с другой стороны повышают риски для налогоплательщика).

При формировании налоговой политики для снижения налоговых рисков и уменьшения налоговой нагрузки у компаний возникает необходимость налогового планирования. Налоговое планирование и налоговая оптимизация на практике проявляются в уменьшении размера налогооблагаемой прибыли, планировании налоговых выплат с учетом особенностей хозяйственной деятельности и применении налоговых преференций для обеспечения оптимальной системы уплаты налогов.

В рамках налогового планирования должны выполняться следующие мероприятия:

- анализ системы налогообложения, в соответствии с которой осуществляет деятельность компания;

- расчета уровня налоговой нагрузки;

В системе менеджмента современных компаний немаловажная роль отведена налоговой оптимизации. Оптимизация налогообложения тесно связана с экономической сущностью налога, которая проявляется в его принудительном характере, так как через оптимизацию налогообложения налогоплательщик защищает свои интересы. Понятие оптимизации налогообложения сегодня широко используется в научном и деловом обороте, в то же время в современной экономической литературе нет устоявшегося определения оптимизации.

В.Г. Пансков утверждает, что налоговая оптимизация представляет собой одну из форм минимизации налоговых платежей законными способами на основе использования налоговых льгот и преференций, правильности выбора налоговых режимов и объектов налогообложения, грамотности формирования и использования элементов учетной политики.

Е.Б. Шувалова, Е.А. Грачева считают, что налоговая оптимизация - это модель минимизации налогового бремени, включающая разработку сложных и вполне легитимных систем, позволяющих существенно снизить налоговую нагрузку на экономический субъект, не нарушая норм действующего законодательства и международного права в государстве.

А.В. Брызгалин под налоговой оптимизацией понимает модель поведения налогоплательщика по выбору методов снижения налогов.

Наиболее предпочтительным можно назвать определение Е.Б. Шуваловой и Е.А. Грачевой, которые отмечают, что налоговая оптимизация представляет собой форму минимизации налогов именно законным путем (в определении А.В. Брызгалина указанной особенности не представлено). Важно также отметить, что в определении Е.Б. Шуваловой, Е.А. Грачевой определено, что налоговая оптимизация – это модель минимизации налогового бремени, т.е. сбалансированная модель способов и приемов минимизации (в определении В.Г. Панскова оптимизация налогообложения представлена как простая форма минимизации налоговых платежей).

Сущность налоговой оптимизации можно определить через анализ её элементов, принципов и этапов. К элементам налоговой оптимизации относятся:

- Налоговый календарь. Он необходим для прогноза и контроля правильности исчисления налогов, обеспечения своевременности их уплаты;
- Стратегия оптимизации налоговых обязательств и план ее реализации. Этот элемент помогает контролировать ход выполнения мероприятий, направленных на минимизацию налогов, а также планировать дальнейшую финансово-хозяйственную деятельность организации с точки зрения оптимального налогообложения;
- Точное (своевременное и полное) исполнение обязательств по налогам и сборам, а также страховым взносам на обязательное страхование и пресечение возникновения дебиторской задолженности за отгруженную продукцию на срок, превышающий срок исковой давности.

Кроме того, к элементам также относят эффективную систему бухгалтерского учета и грамотно составленную учетную и договорную политику. Налоговая оптимизация должна предусматривать обязательное изучение всех договоров, заключаемых организацией с контрагентами, на предмет их налоговых последствий. Результат оптимизации оценивается не только исходя из абсолютных сумм сниженных налоговых платежей и полученных выгод, но и с точки зрения уменьшенных издержек, которые могли бы возникнуть без оптимизации налогообложения.

Этапы налоговой оптимизации:

- Первый этап осуществляется в момент создания организации. На этом этапе формулируются цели и задачи вновь созданной организации, принимается решение о использовании тех или иных налоговых льгот (метод начисления амортизации, специальные налоговые режимы, резервная политика), в соответствии с этим решением формируется учетная политика организации.
- На втором этапе принимается решение о наиболее выгодном расположении организации и ее структурных подразделений.

- Третий этап заключается в выборе организационно-правовой формы организации.
 - На четвертом этапе анализируются все возможные льготы по каждому из налогов, предусмотренных к уплате.
 - Пятый этап подразумевает анализ возможных форм сделок, которые могут быть заключены в процессе деятельности организации, на предмет их налоговых последствий.
 - И, наконец, на шестом этапе решается вопрос о наиболее рациональном размещении активов и прибыли предприятия с точки зрения уплачиваемых налогов.
- При этом три первых этапа используются при создании организации, а остальные осуществляются постоянно в течение финансово-хозяйственной деятельности организации.
- Принципы налоговой оптимизации, при их соблюдении, призваны защитить налогоплательщика от неправомерных действий в процессе осуществления налоговой оптимизации и, как следствие, от повышенного внимания со стороны налоговых органов.
- Принцип разумности, означающий, что все хорошо в меру и что не следует уменьшать налоговую базу до нуля и не платить налоги совсем. Такая организация неизбежно попадет в список налоговых органов на выездную налоговую проверку.
 - Цена решения. Этот принцип означает, что выгода от проведения оптимизации должна превышать затраты, которые были понесены на ее реализацию.
 - Обоснование оптимизации с точки зрения других отраслей права. Например, при таком методе, как замена отношений во время заключения сделки, необходимо убедиться, что ее содержание совпадает с формой, иначе могут возникнуть проблемы с обоснованием такой сделки, и налоги в конечном счете будут доначислены, а также это может привести к применению санкций.
 - Комплексный подход: при оптимизации одного налога необходимо убедиться, что принятые меры не приведут к увеличению обязательств по другим налогам.
 - Индивидуальный подход – подразумевает осуществление оптимизации только после изучения всех особенностей деятельности предприятия.
 - Юридическая чистота – все используемые документы должны соответствовать требованиям законодательства.

Таким образом, налоговая оптимизация подразумевает под собой не только поиск всевозможных вариантов уменьшения налогов в количественном выражении, но правильность исчисления сумм налогов, а также их полную и своевременную уплаты в целях предотвращения налоговых рисков и повышенного внимания со стороны налоговых органов.

Список литературы

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018).
2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 03.08.2018).
3. Налоги и налоговое администрирование: Учебник / Федеральная налоговая служба РФ ; Финансовый университет ; под ред. М.В. Мишустина ; Москва: Просвещение, 2015 . – 911 с.
4. Налоговое право: Учебник для вузов / Пепеляев С. Г. – Москва: Альпина Паблишер, 2016. – 800 с.
5. Беляева К. Д. Пути совершенствования налогового контроля в Российской Федерации: сближение с зарубежным опытом // Тенденции развития науки и образования. 2016. № 18-3. С. 13-17.
6. Быкова Н. Н. Классификация форм и методов налогового контроля в Российской Федерации // Карельский научный журнал. 2017. Т. 6. № 4 (21). С. 141-144.
7. Бурлачков В. К. Международный автоматический обмен налоговой информацией как способ противодействия теневым финансовым потокам: внедрение в России // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2016. № 12 (63). С. 40-43.

УДК 657

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

НЕФЕДОВА ЕЛЕНА АНАТОЛЬЕВНА,

к.э.н., доцент

КУЗЬМИНОВА ОЛЬГА ОЛЕГОВНА

Студенты

НИУ «БелГУ»

Аннотация: в статье рассматриваются основные направления повышения финансовой устойчивости производственного предприятия. Рассмотрены главные непроизводственные издержки, которые влияют на конечный финансовый результат деятельности.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, издержки, управление издержками, прибыль.

WAYS TO IMPROVE THE FINANCIAL SUSTAINABILITY OF THE ENTERPRISE

Nefedova Elena Anatolyevna,

Kuzminova Olga Olegovna

Abstract: the article discusses the main directions of improving the financial stability of a manufacturing enterprise. The main non-production costs that affect the final financial result of activity are considered.

Key words: financial stability, costs, cost management, profit.

В рыночных условиях залогом выживаемости и основой стабильного положения предприятия служит его финансовая устойчивость. Она отражает состояние финансовых ресурсов предприятия, при котором есть возможность свободно маневрировать денежными средствами, эффективно их использовать, обеспечивая бесперебойный процесс производства и реализации продукции, учитывать затраты по его расширению и обновлению.

Актуальность темы заключается в том, что обеспечение финансовой устойчивости любой коммерческой организации является важнейшей задачей ее менеджмента. Финансовое состояние организации можно признать устойчивым, если при неблагоприятных изменениях внешней среды она сохраняет способность нормально функционировать, своевременно и полностью выполнять свои обязательства по расчетам с персоналом, поставщиками, банками, по платежам в бюджет и внебюджетные фонды и при этом выполнять свои текущие планы и стратегические программы.

На практике могут использоваться разные направления поддержания и увеличения финансовой устойчивости. Одним из направлений выступает поддержание финансового результата деятельности, как от продаж, так и от осуществления прочих операций.

Прибыль – величина, которая представляет собой разницу между полученной от продаж выручкой и расходами от производства

Существуют два основных направления, которые позволят удержать платёжеспособность на достигнутом уровне: увлечение выручки и (или) сокращение расходов.

В первом случае выручку можно увеличить экстенсивным или интенсивным путем. Если пойти по экстенсивному пути развития, то организации необходимо расширить рынки сбыта. Это возможно, если предприятие проведет работы, направленные на укрепление сотрудничества с дилерами, дистрибьюторами и рекламными компаниями. Интенсивный путь развития подразумевает увеличение цены на

продукцию, но при данном уровне конкуренции такое решение является нерациональным и нами работе не рассматривается.

С другой стороны, организация вместо увеличения выручки, может сократить расходы. Поскольку нельзя сокращать расходы путем уменьшения себестоимости, так как в этом случае пострадает качество выпускаемой продукции, поэтому, как вариант, можно исключить убытки или по крайней мере их минимизировать. Другими словами, организации нужно не допускать возникновения непроизводственных расходов, которые при рациональном ведении бизнеса можно избежать.

Другим направлением снижения расходов может стать уменьшение расходов, связанных с выплатой процентов по краткосрочным и долгосрочным кредитам и займам. Такого эффекта можно достичь путем заключения с контрагентами договоров на поставку сырья с отсрочкой платежа. Такой порядок заключения договоров возможен, потому что рынок сырья тоже перенасыщен и поставщикам необходимо сбыть свою продукцию. Поэтому они могут пойти навстречу и согласиться на подобные условия договоров при наличии гарантий со стороны покупателя. Таким образом возникает экономия на процентах от кредитов, которые необходимо бы было взять на приобретение той же партии сырья, и у предприятия нет необходимости обслуживать дорогостоящие кредитные обязательства.

Еще одним направлением снижения расходов может стать исключение непроизводственных убытков от списания не востребовавшей дебиторской задолженности, и, таким образом, получится избежать убытков связанных с созданием резервов по сомнительным долгам. Например, можно наладить более тщательную работу с контрагентами получив от них необходимые заверения и гарантии по оплате проданной продукции. А в отношении новых покупателей (непроверенных временем) перейти на авансовую форму расчетов.

Так же возможно сократить непроизводственные расходы путем:

1) исключения налоговых санкций. В настоящее время большое количество претензий налоговых органов связано с неблагонадежностью контрагентов, от которых организации получают товары, работы, услуги. В отношении указанных сделок с неблагонадежными компаниями со стороны налоговых органов могут предъявляться претензии по неправомерному применению вычета по налогу на добавленную стоимость, а также особое внимание уделяется учету расходов в целях налогообложения по налогу на прибыль организации предъявленных этими компаниями. Для минимизации подобных убытков необходимо проверять предприятия, с которыми у них заключены (или планируются заключаться) договора поставки сырья, материалов, полуфабрикатов и т.д. на предмет благонадежности.

2) исключения начисления штрафов и пени по договорам с поставщиками и покупателями. Для сокращения убытков в этом направлении необходима более четкая организация отгрузок покупателям и своевременная оплата поставщикам сырья, материалов и полуфабрикатов и т.д., в целях недопущения начисления штрафных санкций.

3) снижения убытков от списания готовой продукции. Для их избегания предприятию нужно более тщательно планировать объемов производства в соответствии с потребностями рынка. Также улучшение качества продаваемой продукции позволит в будущем избежать возврата и убытков, связанных с данным процессом. Для того чтобы готовая продукция не задерживалась на складе (что влечет за собой дополнительные расходы на ее хранение в соответствующих условиях) нужно производить для реализации быстро и хорошо продаваемую в данном сезоне продукцию.

Если организация произвела большое количество маловостребованной продукции, то в таком случае также возникает риск возврата товара покупателем как некачественного в связи с истеканием сроком годности.

4) возникновение непроизводительных запасов на складах сырья и материалов. Для минимизации доли таких запасов необходим тщательный подход к их планированию, а также четкое обоснование необходимости закупки некоторых видов деталей и инструментов, которые в дальнейшем будут использоваться в производстве мороженого или на обслуживающих производствах.

Таким образом, применив на практике вышеописанные пути увеличения выручки или сокращения производственных и непроизводственных затрат, то увеличившуюся прибыль можно будет направить на увеличение собственного капитала, и тем самым появится возможность финансировать текущую

деятельность за счет собственных средств, а не заемных, т.е. сократить кредиторскую задолженность в структуре пассивов баланса.

Список литературы

1. О бухгалтерском учете: Федер. закон РФ от 06.12.11г. № 402-ФЗ. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф». (Дата обращения 12.11.18)
2. Гутова, К.В. Управление платежеспособностью организации в рамках стабилизации финансового состояния [Электронный ресурс] / К.В. Гутова, О. В. Герасеменко, А.Г. Терещенко // Инновационная наука. – 2016. – № 4. – с.146-149. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-platezhеспособносту-organizatsii-v-ramkah-stabilizatsii-finansovogo-sostoyaniya>
3. Кудряшов, В.С. Теоретические и методические аспекты анализа платежеспособности финансовой устойчивости предприятий [Электронный ресурс] / В. С. Кудряшов // Стратегии Бизнеса. – 2016. – №12. – с. 11-19 Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-i-metodicheskie-aspekty-analiza-platezhеспособности-finansovoy-ustoychivosti-predpriyatij>
4. Щурина, С.В. Финансовая устойчивость компании: проблемы и решения [Электронный ресурс] / С.В. Щурина, М. В. Михайлова // Финансы и кредит. – 2016. – № 42. – с. 43-60 режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-ustoychivost-kompanii-problemy-i-resheniya>

© Е.А. Нефедова, О.О. Кузьмина, Н.В. Кузнецова, 2019

УДК 338

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА, ЕЕ ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ И НАПРАВЛЕНИЯ

ИМАРАЛИЕВА ТАМАРА САБЫРОВНА,

к.э.н., доцент,

ЖАНУЗАК УУЛУ АЙБЕК

Магистрант ВШМ

КЭУ им.М.Рыскулбекова

Аннотация. Налоговая политика находит свое выражение в видах налогов, величинах налогов, величинах налоговых ставок, установлении круга налогоплательщиков и объектов налогообложения, в налоговых льготах. Налоговая политика любой страны меняется с учетом политических, экономических и социальных требований, предъявляемых к ней.

Ключевые слова. Налоговая политика, государство, налогообложение и налоговый учет.

TAX POLICY, ITS MAIN OBJECTIVES AND DIRECTIONS

Imaraliyeva Tamara Sabyrovna,
Zhanuzak uulu Aybek

Annotation. The tax policy finds the expression in types of tax, sizes of taxes, sizes of tax rates, establishment of a circle of taxpayers and objects of the taxation, in tax privileges. The tax policy of any country changes taking into account the political, economic and social requirements imposed to it.

Keywords. Tax policy, state, taxation and tax accounting

Принятая налоговая политика ориентируется на воссоздании в Кыргызской Республике, в первую очередь налоговой политики Российской Федерации, через нее копировать западные модели налогообложения, которые могут быть эффективными только при достаточно развитой инфраструктуры налоговых органов, разветвленной системы налогового контроля, неременного соучастия и понимания со стороны широких масс налогоплательщиков.

Исследования показывают, что западная модель налогообложения страдает целым рядом недостатков, среди которых:

избыточный уровень обложения, подавляющий активность в производственном секторе (на Западе это необходимость периодически притормаживать перепроизводство товаров и услуг);

высокие дополнительные затраты для налогоплательщиков (для выполнения требований налогового учета, подготовки налоговой отчетности и т.д.);

значительный уровень вмешательства в частную жизнь граждан (что обычно оправдывается необходимостью контроля над правильностью распределения социальных выплат и льгот, которые на Западе достигают весьма высоких размеров).

По этим причинам существующая сейчас в западных странах налоговая система подвергается специалистами весьма жесткой критике.

Известно, что современный капитализм формировался при практически полном отсутствии налогов. Более точно торговый, ростовщический капитал быстрее всего перерастал в форму промышленного капитала там, где налогов не было или они были незначительны.

Так, в ведущей экономической державе мира США вся промышленность была создана за счет доходов, сбереженных от налогов. Великобритания была пионером в применении подоходных налогов и из первой торговой державы мира она превратилась в рядовую среднеразвитую промышленную страну. А в странах СНГ, в том числе в нашей Кыргызской Республике национальный частный капитал пока не создал еще ни одного серьезного предприятия в сфере производства.

Если признать, что государство существует для обеспечения благосостояния его граждан, то государственная власть может выбирать одну из двух стратегических линий налоговой политики:

- взимать высокие налоги и принимать на себя, соответственно, высокую ответственность за благополучие своих граждан;

- взимать низкие налоги, имея в виду, что граждане сами должны заботиться о своем благополучии, не упоая на поддержку государства.

При этом большое значение имеет уровень социальных и экономических потребностей населения. И в соответствии с этим на начальных этапах экономического развития государства тяготеют к относительно низким налогам, на более поздних же этапах, с развитием форм общественного потребления (образование, здравоохранение, коммунальные услуги и т.д.), происходит переход к более высоким ставкам налогообложения. Налоговой политикой, как таковой, исходя из вышесказанного, сейчас никто серьезно не занимается. Министерство финансов и Правительство Кыргызской Республики заняты только ее фискальной стороной. Законодательные органы, принимая налоговые законы, также не видят необходимости анализа их воздействия на экономическую жизнь. Налоговое ведомство ГНИ практически свое участие в этом процессе, видит только в своевременном сборе налогов.

Чтобы выйти из кризиса и перевести экономику в стадию стабильного развития, необходимы более радикальные меры. Необходимо разработать: специальный документ, содержащий налоговую политику республики, регионов, местных администраций; концепцию налогового учета. Но прежде чем говорить об этих мерах, необходимо определиться с первопричинами сложившейся ситуации.

Во-первых, при налогообложении хозяйствующих субъектов замена налога с оборота на НДС привела к перемещению основной массы налогового бремени предприятий из сферы обращения в сферу производства, что привело к вымыванию из последней значительной доли оборотного капитала. Кроме того, другими причинами нестабильности налоговой политики входят:

- слабость налогового контроля в сфере торговли и посреднических операций, которая стимулирует массовое перемещение капиталов в краткосрочные и спекулятивные операции;

- возврат НДС для экспортеров фактически создал ситуацию прямого финансирования государством экспорта исключительно сырьевых товаров в ущерб экспорту готовой продукции, которая пока неконкурентоспособна на мировых рынках и потому этой льготой воспользоваться не может;

- низкие ставки амортизационных отчислений, и слабый контроль за их использованием способствует оседанию основного капитала в базовых и капиталоемких отраслях производства.

Очевидно, что все это никак не способствует восстановлению производства и развитию инвестиционной активности в республике, а, значит, прямо противоречит провозглашенным целям экономической политики.

Во-вторых, при налогообложении физических лиц первопричиной сложившейся ситуации в налоговой политике можно относить:

- отсутствие или слабость в сфере недвижимости и ее учета;

- не контролируемость крупных расходов и вывоза капитала;

- отсутствие контроля за движением денежных средств и др.

Все эти и другие явления происходили на глазах и с согласия Правительства из-за отсутствия соответствующих организационных мер в государственных структурах.

С другой стороны ускоренный переход к прогрессивному налогообложению доходов граждан на основе налоговых деклараций, как в Западных странах, вызвал целый ряд проблем. Во-первых, менталитет бывших советских граждан не был готов принять и добровольно составить и сдать в ГНИ налоговую декларацию. Во-вторых, внедрение таких деклараций нельзя было решить без огромных финансовых затрат в самих службах ГНИ: оснащение и компьютеризация налоговых органов, введение новой

системы налогового учета налогоплательщиков и т.д.

В тоже время вышеперечисленные налоговые мероприятия могли бы быть достигнуты более скромными средствами и без столь серьезного вмешательства в частную жизнь граждан.

В-третьих, сейчас в республике едва ли можно найти хотя бы одно предприятие, которое полностью платило бы все налоги и не применяло бы неплатежи, бартер и другие маневры в целях избежания непосильных налогов. В то же время действительно, есть целые группы населения и сектора экономики, которые налогов либо вовсе не платят, либо платят их в размерах, явно неадекватных их доходам. По некоторым оценкам, в «теневом» секторе экономики сосредоточено свыше 30% всей коммерческой деятельности.

Если признать этот факт, то оказывается, что предприятия, полностью платящие все налоги, несут на себе налоговое бремя, в половину или даже более высокое, чем это вытекает из среднестатистических данных.

Если взять только республиканский бюджет - около трети всех налоговых изъятий, то в нем до 40% налоговых поступлений предназначается на выплаты по государственному долгу, причем получатели этих доходов никаких налогов с них не выплачивают. Последнее обстоятельство служит также хорошим доказательством того, что налоговое бремя и распределяется в Кыргызской Республике крайне не равномерно.

В-четвертых, при продуманной налоговой политике до 60% всех налоговых доходов в бюджетную систему должны обеспечивать топливно-энергетические комплексы и связанные с ним отрасли, т.е. отрасли, реализующие продукты, поставляемые природой, а не трудом населения. В общей структуре налоговых платежей доля текущих поступлений по налогам не превышает 20-25%; остальные составляют денежные зачеты, уплата недоимки по налогам и платежи естественных монополий. На самом деле, если исходить из этого факта, то сохранение в собственности государства монополии только на три продукта: нефть, газ и водку могло бы полностью обеспечить весь республиканский бюджет.

В-пятых, в сфере социального страхования и обеспечения за основу также принята западная модель, характеризующая высоким уровнем страховых взносов и массовым охватом населения пенсионным обеспечением. В Кыргызской Республике такое заимствование приводит к избыточному налогообложению производственной сферы (в форме налогов на заработную плату), к вытеснению частного накопления государственным и к прямой потере части накопленных страховых взносов (из-за отсутствия в стране возможностей без рискованных инвестиций в производственном секторе).

Таким образом, действующая сейчас в Кыргызской Республике налоговая система не просто выступает тормозом для новых инвестиций, но и является одной из причин кризисного состояния Кыргызской экономики. Отсюда можно считать доказанным, отсутствие стабильной налоговой политики.

Список литературы

1. www.24.kg
2. www.aki-press.kg

УДК 338

НАЛОГИ И ИХ РОЛЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВА

ИМАРАЛИЕВА ТАМАРА САБЫРОВНА,

к.э.н., доцент,

ЖАНУЗАК УУЛУ АЙБЕК

Магистрант ВШМ

КЭУ им.М.Рыскулбекова

Аннотация. Налоги являются необходимым звеном экономических отношений в обществе с момента возникновения государства. Развитие и изменение форм государственного устройства всегда сопровождался преобразованием налоговой системы. В современном цивилизованном обществе налоги - основная форма доходов государства. Помимо этой сугубо финансовой функции налоговый механизм используется для экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру, на развитие научно- технического прогресса.

Ключевые слова. Налог, ставка, бизнес, государство, экономика.

TAXES AND THEIR ROLE IN ECONOMIC SYSTEM OF THE STATE

Imaraliyeva Tamara Sabyrovna,

Zhanuzak uulu Aybek

Annotation. Taxes are a necessary link of the economic relations in society from the moment of emergence of the state. Development and change of forms of a state system always I was followed by transformation of tax system. In a modern civilized society taxes - the main form of the income of the state. Besides this especially financial function the tax mechanism is used for economic impact of the state on a social production, its dynamics and structure, on development of scientific technical progress.

Keywords. Tax, rate, business, state, economy.

Налоги и налоговая политика являются важнейшими инструментами государства в макроэкономическом регулировании.

Экономическая природа налогообложения заключается в том, что государству для оплаты счетов необходимо иметь деньги. Для покрытия своих расходов государство использует один из методов - метод сбора налогов. Иначе говоря, используется определенная доля массы ресурсов общества - труда, земли и товаров производственного назначения.

Регулирующая функция государства в сфере экономики проявляется в форме бюджетно-финансового, денежно- кредитного, ценового механизмов, которые выступают в качестве средства взаимодействия объекта и субъекта системы государственного регулирования экономики.

Программа экономических реформ Правительства Кыргызской Республики предусматривает проведение обоснованной жесткой финансовой политики и ориентирует на приоритетное использование рыночных методов хозяйствования, что значительно сократит сферы государственного регулирования экономикой. Решающую роль в поддержании стабилизации программы должна сыграть фискальная политика, направленная на установление оптимального налогового бремени и сокращение дефицита бюджета республики.

В решении этой проблемы; особое место в системе доходов государства занимают налоги, выступающие главным инструментом воздействия на экономику, способным стимулировать или, наоборот, задерживать ее развитие.

Исторически они возникли с разделением общества на антагонистические классы и появлением государства.

Налогообложение прошло длительный путь развития. Рабовладельческое, а затем и феодальное государства использовали налоги для пополнения своей казны. При рабовладельческом строе они взимались в виде различных натуральных податей и служили дополнением к трудовым повинностям свободного населения, эксплуатации рабов, а также дани с покоренных народов. По мере развития товарно-денежных отношений налог приобретает денежную форму. Одним из первых налогов был поголовный налог на всех граждан Римской империи во II в. н.э. - трибут.

Налоги являются объективной экономической категорией. Ни одно государство не может осуществлять свои функции без мобилизации финансовых ресурсов посредством налогов. Важнейшим показателем дееспособности государства и доверия населения и хозяйствующих субъектов государству и его правительству является признание налоговой системы как справедливой, а отсюда и добровольное и честное "декларирование" своих доходов, прибылей и своевременное внесение в бюджет соответствующих отчислений,

Налоговая система служит для государства одним из основных экономических рычагов воздействия на хозяйствующие субъекты и на население. С ее помощью государству удастся аккумулировать средства для решения общегосударственных социально-экономических задач, обеспечения безопасности государства и правопорядка в стране.

Налоговая система должна соответствовать переходному характеру экономики страны, отражать взаимодействие между важными ее субъектами и их интересами, прежде всего между государством, заинтересованным в получении финансовых средств и хозяйствующими субъектами, заинтересованными в повышении своих доходов.

Проблема заключается лишь в том, чтобы государство не допустило предельного налогообложения. В условиях чрезмерного налогообложения предприятиям (предпринимателям) нет смысла беспредельно расширять свое производство и увеличивать прибыль. Высокое (предельное) налогообложение отрицательно сказывается на капиталовложениях, техническом перевооружении действующих фондов и других экономических показателях. Высокие ставки налогов способствуют миграции капиталов из стран с высокими налогами в государства с более умеренными налогами.

Кроме того, чрезмерно раздутые ставки налогов в социальном плане вынуждают трудящихся, как показывает мировая практика, добиваться повышения заработной платы с целью компенсации снижения реальных доходов. Повышение же заработной платы сопровождается ростом издержек производства, цен и темпов инфляции, что в конечном счете, приводит к выступлению трудящихся не только с экономическими, но и с политическими требованиями к государству. Следовательно, налогам присущи не только экономическая, но и в определенном смысле, политическая функция, так как политика и экономика неразрывно взаимодействуют друг с другом при любом общественном строе. Источником налогов служит чистый доход, созданный обществом, его размером определяется объективный предел налогов. Этот принцип должен быть основополагающим при решении определенных вопросов мобилизации части национального дохода на общегосударственные нужды.

Налоги имеют обязательный и безвозвратный характер, а взимание их происходит в форме правовых отношений. Эти специфические особенности налогов делают их основным рычагом государства для выполнения его конкретных задач и функций.

Плательщики налогов, являясь пассивными субъектами отношений, обретают в новых условиях хозяйствования экономическую свободу, так как налоги заранее устанавливаются, определяются в законодательном порядке и носят летальный характер. Именно поэтому крупный теоретик налоговой политики А. Смит с полным основанием отметил, что "налоги для тех, кто их выплачивает, - не признак рабства, а свободы".

Каждый налог содержит следующие элементы: субъект, объект, источник, единицу обложения,

налоговую ставку или квоту, налоговый оклад, налоговые льготы.

Объектом налога являются предметы налога (доходы, прибыль, услуги, работы, товары), которые по законодательству подлежат обложению.

Субъектом налога является то лицо (физическое или юридическое), которое по закону обязано платить взнос в бюджет по определенным ставкам налогового законодательства государства.

Облагаемой единицей называется определенная количественная мера объекта обложения (стоимость, площадь и т.п.), которая соотносится с так называемой налоговой ставкой (например, 35% от суммы прибыли, 80 т. с 1 м², 2 сома с единицы мощности двигателя и т.д.).

Налоговый оклад - сумма налога, уплачиваемая субъектом с одного объекта.

Основу налога составляет та часть объекта налога, к которой по законодательству применяется налоговая ставка. Например, если объектом обложения является прибыль, то основу обложения составит не вся прибыль, а лишь ее часть за вычетом установленных исключений и льгот, т.е., что называется облагаемой прибылью.

Налоговые льготы представляют собой полное или частичное освобождение от налогов субъекта в соответствии с действующими законами о налогах. Для населения, уплачивающего подоходный налог, например, самой главной налоговой льготой является необлагаемый минимум часть дохода, освобожденная от налога полностью (необлагаемый минимум с июля 1996 года составляет 150 сомов, т.е. в размере 2-х месячной минимальной заработной платы),

Для регулирования налоговых отношений государство разрабатывает налоговое право. Это совокупность юридических норм, определяющих виды налогов в данном государстве, порядок их взимания, связанный с возникновением, функционированием, изменением и прекращением налоговых отношений. Источником налогового права выступают налоговые законы, указы и распоряжения Президента, постановления и распоряжения Правительства, инструкции налоговых органов, другие нормы, правила и т.п.

Налогообложение всегда было тесно связано с общеэкономической политикой государства, поэтому в проблеме налогов можно выделить два аспекта: внешний, определяемый характером социально-экономического положения республики и внутренний, обусловленный закономерностями и особенностями развития собственно налоговых систем.

Можно предположить, что перспективы налогообложения напрямую будут зависеть от конкретных сдвигов в экономике республики, которые можно разделить на два взаимосвязанных этапа. Во-первых, это продолжение и углубление начатых в обществе коренных преобразований, расширение рыночных отношений, развитие новых форм собственности и т.д., во-вторых, соответственно этому этапу будет отвечать высокая динамичность налогообложения, появление новых видов налогов, изменение их ставок и порядка обложения и т.п.

Список литературы

1. www.gov.kg
2. www.sti.kg

УДК 33

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ТУРИЗМ

МУРЗАКАН КЫЗЫ ГУЛЬНУР,

преподаватель,

АКМАНОВА ЧЫЙЫРДЫ АКМАНОВНА

Магистрант ВШМ

КЭУ им.М.Рыскулбекова

Аннотация. Экологический туризм - особый сектор туристической отрасли, который подразумевает стремление в первую очередь к общению с природой, познанию ее объектов и явлений, активному отдыху на природе. Традиционные развлечения, бытовой комфорт отходят на второй план. По некоторым оценкам, он охватывает уже 7-10 % туристического рынка, а темпы его роста превышают соответствующие темпы во всей индустрии туризма.

Ключевые слова: Туризм, экология, экологический туризм, окружающая природа, природные ресурсы.

ECOLOGICAL TOURISM

Murzakan kzyz Gulnur,**Akmanova Chyyrydy Akmanovna**

Annotation. Ecological tourism - special sector of tourist branch which means aspiration first of all to communication with the nature, knowledge of its objects and the phenomena, outdoor activities. Traditional entertainments, household comfort fade into the background. By some estimates, it covers already 7-10% of the tourist market, and rates of its growth exceed the corresponding rates in all industry of tourism.

Keywords: Tourism, ecology, ecological tourism, surrounding nature, natural resources.

Появление экотуризма и его развитие объясняется стремлением свести к минимуму изменения окружающей среды. Понятие "среда" приобретает определенный смысл в зависимости от центрального субъекта системы - организма, сообщества, человека, общества, цивилизации. От экотуризма неотделимо экологическое просвещение. Познавая природу, туристы проникаются необходимостью бережного к ней отношения. Вклад экотуризма в формирование экологической культуры поистине неоценим. Кроме того, из-за меньшего объема необходимой туристической инфраструктуры (отелей, ресторанов, увеселительных заведений) из расчета на одного туриста и на каждый доллар (сом, рубль) прибыли, данный туризм характеризуется меньшей ресурсоемкостью. Значит, это не только полезно, но и выгодно.

В небольших объемах в Кыргызстане представлены практически все формы экотуризма. Наиболее массовой из этих форм являются однодневные экскурсии экологической ориентации, совершаемые либо жителями городов, либо туристами, находящимися на курортах и в других местах отдыха.

Кыргызстан с его богатейшими природным и культурным наследием, региональным разнообразием традиционных форм природопользования в предстоящем тысячелетии сможет стать одной из наиболее привлекательных стран мира, реализующей такую стратегию туризма.

Термин был введен в начале 80-х годов XX в. Существует несколько определений, схожих по смыслу. «Экологический туризм или экотуризм — путешествие с ответственностью перед окружающей средой по отношению к ненарушенным природным территориям с целью изучения и наслаждения природой и культурными достопримечательностями, которое содействует охране природы, оказывает „мягкое“ воздействие на окружающую среду, обеспечивает активное социально-экономическое участие

местных жителей и получение ими преимуществ от этой деятельности.

«Экотуризм - это ответственное путешествие в природные территории, которое содействует охране природы и улучшает благосостояние местного населения». «Экотуризм - туризм, включающий путешествия в места с относительно нетронутой природой, с целью получить представление о природных и культурно-этнографических особенностях данной местности, который не нарушает при этом целостности экосистем и создает такие экономические условия, при которых охрана природы и природных ресурсов становится выгодной для местного населения

Основные принципы экотуризма:

- Путешествия в природу, причем главное содержание таких путешествий знакомство с живой природой, с местными обычаями и культурой.
- Сведение к минимуму негативных последствий экологического и социально-культурного характера, поддержание экологической устойчивости природной среды.
- Содействие охране природы и местной социокультурной среды.
- Экологическое образование и просвещение.
- Участие местных жителей и получение ими доходов от туристической деятельности, что создает для них экономические стимулы к охране природы.
- Экономическая эффективность и вклад в устойчивое развитие посещаемых регионов.

В целом, "абсолютно положительных" примеров развития экотуризма не так много в мире. Скорее, можно говорить об успешной реализации тех или иных конкретных принципов экотуризма.

Так в России многие путешествия по заповедникам и национальным паркам, изначально планируемые как экотуристические, также имеют ряд серьезных промахов и недостатков. Образовательный аспект в российском экотуризме развит пока еще слабо - чаще экскурсия или тур оказываются, нацелены только на демонстрацию достопримечательностей, экзотических "чудес" и "красот" природы, а не на постижение экологических проблем и активное участие в их решении.

В силу размытости понятия экотуризма его часто по-разному называют, при этом нередко путая с другими типами туризма. Рассмотрим эти особенности экотуризма, отметим имеющиеся взаимосвязи со смежными типами туризма и разновидностями экотуризма.

Природный туризм (nature tourism, nature-based or nature-oriented tourism) - любые виды туризма, которые непосредственно зависят от использования природных ресурсов в их относительно неизменном состоянии, включая ландшафты, рельеф, воды, растительность и диких животных. В отличие от туризма экологического, понятие "природный туризм" основывается лишь на мотивации туристов (отдых в дикой природе, знакомство с ней) и характере их деятельности (сплавы, треккинг и т.п.) и не учитывает экологическое, культурное и экономическое воздействие таких путешествий. Поэтому далеко не всегда использование природных ресурсов при таком виде туризма является разумным и устойчивым (достаточно упомянуть такие его виды, как охота и путешествия на моторных лодках).

Экотуризм - это более комплексная концепция, подразумевающая неистощительное использование и сохранение биоразнообразия для будущих поколений, планирование и управление туристической деятельностью; помимо интересов туристов, он подразумевает достижение общественных целей. Неотъемлемый компонент экотуризма — взаимодействие с местным населением, создание более благоприятных экономических условий в посещаемых районах.

В качестве разновидности природного туризма иногда выделяют биотуризм (wildlife tourism) и путешествия в дикую природу (wilderness travel), целью которых могут быть любые объекты живой природы.

Нередко экотуризм связывают с приключенческим туризмом (adventure tourism). Однако экологический туризм не всегда подразумевает приключенческий компонент. С другой стороны, далеко не все приключенческие туры соответствуют экологическим критериям, особенно в аспекте устойчивого использования ресурсов. Так, антиэкологичными могут быть, например, спортивные и сафари-туры, сопряженные с добычей живых трофеев или достижением спортивного результата любой ценой — скажем, с использованием срубленных живых деревьев для сооружения переправ.

Зеленый сельский туризм, или агротуризм (agrotourism), особенно популярный в США и странах

Западной Европы,- отдых в сельской местности (в деревнях, на хуторах, в удобных крестьянских домах). Туристы некоторое время ведут сельский образ жизни среди природы, знакомятся с ценностями народной культуры, прикладного искусства, с национальными песнями и танцами, местными обычаями, принимают участие в традиционном сельском труде, народных праздниках и фестивалях.

По мнению ряда авторов, понятие "мягкий туризм" близко к "зеленому туризму" и характеризуется природопользованием, не приводящим к деградации ресурсов, поскольку для восстановления и охраны последних используется часть выгод от его развития. Он охватывает самые разнообразные сферы туризма, от гостиничного хозяйства, авиалиний и других видов транспорта до туров по охраняемым природным территориям. В данном случае их объединяет ответственное отношение к охране окружающей среды, в частности, использование экологических технологий. В системе "мягкого туризма" важнейшим компонентом является не просто турист, но сознательный, подготовленный турист.

В настоящее время наиболее широко используется представление об экотуризме как устойчивом туризме (sustainable tourism). Согласно определению ВТО и Всемирного Совета по туризму и путешествиям (WTTC), "устойчивый туризм отвечает потребностям как туристов, посещающих туристические центры, так и населения последних; кроме того, он предполагает обеспечение и оптимизацию перспектив будущего развития. Ресурсы используются таким образом, чтобы удовлетворить экономические, социальные и эстетические потребности, но при этом сохранить культурную уникальность, важнейшие экологические особенности, многообразие биологических видов и жизненно важные системы".

Одним из наиболее ярких примеров является национальный парк Амбосели в Кении. За год его посещает более четверти миллиона посетителей. Это приносит в десять раз больше доходов, нежели получало местное племя масаев за счет скотоводства.

Таким образом, в экологическом плане реально значимы не масштабы туризма или мотивация путешественников, а воздействие, которое оказывает их путешествие. А это в первую очередь определяется тем, как организовано путешествие. Десять посетителей могут нанести больше вреда, чем сто, если их маршрут ненадлежащим образом спланирован и организован. Поэтому, они могут считаться экотуристами в той же степени, что и маленькие группы посетителей, совершающие сложные многодневные походы в дикой природе с рюкзаком за плечами и ночлегом в палатках.

Список литературы

1. Камчыбеков Т.К. Туризм в Кыргызстане: проблемы, пути решения, перспективы развития. – Б.: БГИЭК, 2009
2. www.mineconom.kg

УДК 338

РАЗРАБОТКА МЕТОДОЛОГИИ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА

ИШЕКЕЕВА БАКТЫГУЛЬ ШАРШЕНБЕКОВНА,

к.э.н., доцент,

САМАРБЕКОВ БЕКМУРАТ САМАРБЕКОВИЧ

Магистрант ВШМ

КЭУ им.М.Рыскулбекова

Аннотация. Внутренний аудит для российской практики понятие новое, в то же время за рубежом он активно применяется уже с конца XIX века на средних и крупных предприятиях промышленности, строительства, на предприятиях и в организациях транспорта и связи и других сфер деятельности, имеющих сложную управленческую структуру. Существующая система внешнего аудита направлена в первую очередь на подтверждение достоверности отчетности и не решает многих проблем, связанных с совершенствованием системы управления.

Ключевые слова. Внутренний аудит, управленческие решения, ревизия, фонды, резервы.

DEVELOPMENT OF METHODOLOGY OF INTERNAL AUDIT

Ishekeeva Baktygul Sharshenbekovna.

Samarbekov Bekmurat Samarbekovich

Annotation. Internal audit for the Russian practice concept new, at the same time abroad it is actively applied already since the end of XIX century at the medium-sized and large enterprises of the industry, construction, at the enterprises and in the organizations of transport and communication and other fields of activity having difficult administrative structure. The existing system of external audit is directed first of all on confirmation of reliability of the reporting and doesn't solve many problems connected with improvement of a control system.

Keywords. Internal audit, administrative decisions, audit, funds, reserves.

Аудит (в разных переводах это слово означает «он слышит», «слушающий») имеет достаточно большую историю. Первые независимые аудиторы появились еще в XIX в. в акционерных компаниях Европы.

Возникновение аудита связано с разделением интересов тех, кто непосредственно занимается управлением предприятием (администрация, менеджеры), и тех, кто вкладывает деньги в его деятельность (собственники, акционеры, инвесторы). Последние не могли и не хотели полагаться лишь на ту финансовую информацию, которую предоставляли управляющие и подчиненные им бухгалтеры предприятия. Достаточно частые банкротства предприятий, обман со стороны администрации существенно повышали риск финансовых вложений. Акционеры хотели быть уверенными в том, что их не обманывают, что отчетность, представленная администрацией, полностью отражает действительное финансовое положение предприятия. Для проверки правильности финансовой информации и подтверждения финансовой отчетности приглашались специальные люди - аудиторы, которым, по мнению акционеров, можно было доверять. Главными требованиями, предъявляемыми к аудитору, были его безупречная честность и независимость. Знание бухгалтерского учета сначала не было главным, однако по мере усложнения бухгалтерского учета необходимым требованием становится и хорошая профессиональная подготовка аудитора

Методология внутреннего аудита представляет собой совокупность методов, определяющих проведение внутреннего аудита начиная от подготовительной работы и заканчивая принятием управленческих решений.

При разработки методологии внутреннего аудита может быть использовано по меньшей мере два пути. Первый путь имеет своей основой использование опыта ревизий, второй — использование цельных методических приемов внешнего аудита.

Накопленный в течение десятилетий опыт ревизионных проверок использован при разработке методологии внутреннего аудита в части, относящейся к контрольным функциям этой службы.

Методика, разработанная на примере внешнего аудита, включает в себя три раздела:

1. Планирование внутреннего аудита и другая подготовительная работа.
2. Основные направления аудиторской проверки, что составляет непосредственное решение задач по проверке: операций с наличными денежными средствами; операций на счетах в банках; операций внешних расчетов; расчетов по заработной плате; операций с основными средствами; операций с НМА; учета производственных запасов; финансовых вложений; затрат; финансовых результатов, фондов, резервов, кредитов и займов; правильности исчисления и уплаты налогов.

3. Порядок составления отчета внутреннего аудита, его согласование и представление руководству.

Направленную на достижение целей при решении задач внутреннего аудита методику необходимо проанализировать в разных аспектах, которым присущи: вертикальный, горизонтальный, трендовый анализ отдельных статей баланса, а также расчет и оценку коэффициентов (ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности, финансовой независимости и определения его влияния на стратегии управления). Необходимая для определения этих коэффициентов информационная база готовится на основе бухгалтерской и статистической отчетности, а также данных бухгалтерского учета. При разработке этой части методики может быть использован аудиторский стандарт: «Аналитические процедуры».

В зависимости от специфики проверяемого сегмента анализ может, проводится по следующим направлениям:

- анализ финансового состояния по данным баланса, при этом производится вертикальный анализ (анализ удельного веса отдельной статьи баланса в его общем итоге), горизонтальный (анализ темпов роста или снижения сумм по статьям баланса в отчетном периоде по сравнению с предыдущим), трендовый (анализ определяется среднегодовым темпом прироста по статьям баланса и рассчитывается его прогнозное значение, хотя при этом и присутствует недостаток основанный на тенденции экстраполяции, переносе данных тенденции на будущее);
- расчет и оценка коэффициентов ликвидности, таких как общий показатель ликвидности, коэффициентами абсолютной и текущей ликвидности, коэффициентом обеспечения собственными средствами, коэффициентом восстановления или утраты платежеспособности (стоит заметить, что в России это основной коэффициент характеризующий жизнедеятельность предприятия);
- расчет и оценка финансовой устойчивости: абсолютная устойчивость, нормальная устойчивость, неустойчивое финансовое состояние, кризисное состояние.
- оценка деловой активности, расчет и анализ финансового цикла;
- факторный анализ прибыли от реализации;
- анализ рентабельности организации, расчет коэффициента финансовой независимости, его влияние на выбор стратегии управления;
- анализ движения собственного капитала, расчет чистых активов.
- анализ движения денежных средств, оценка достаточности денежных средств.
- анализ движения заемных средств;
- анализ дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ амортизируемого имущества (объем, динамика, структура, эффективность);
- анализ движения средств финансирования долгосрочных финансовых вложений.

Стоит отметить, что при оценке и расчете финансовой устойчивости важно рассматривать не от-

дельно взятые показатели, а их различные комбинации и зависимости.

Задачи, стоящие перед внутренним аудитором, можно сформулировать следующим образом:

1) Периодический контроль за финансово-хозяйственной деятельностью головной организации и ее филиалов.

2) Анализ финансовой и хозяйственной деятельности и оценка экономических и инвестиционных проектов, экономической безопасности систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля головной организации и ее филиалов. Решение этой задачи позволяет повысить эффективность деятельности отдельных обособленных подразделений и всей организации в целом, что даст возможность в полной мере выполнить основную цель, поставленную перед службой внутреннего аудита.

3) Проведение семинаров, повышение квалификации и обучение персонала, оказание помощи кадровой службе в подборе и тестировании бухгалтерского персонала головной организации и ее филиалов.

4) Научная разработка, издание методических пособий и рекомендаций по бухгалтерскому учету, налогообложению, анализу финансово-хозяйственной деятельности, аудиту, хозяйственному праву, информационное обслуживание головной организации и ее филиалов.

5) Консультирование по вопросам финансового, налогового, банковского и иного хозяйственного законодательства, инвестиционной деятельности, менеджменту, маркетингу, оптимизации налогообложения, регистрации, реорганизации и ликвидации предприятий. Бухгалтеру, занимающемуся текущей работой, может потребоваться профессиональная помощь при необычных или редко встречающихся экономических ситуациях, а также при существенных изменениях законодательства.

6) Компьютеризация бухгалтерского учета, составления отчетности, расчетов по налогообложению, анализа хозяйственной деятельности, аудита и т.д.

7) Взаимодействие с внешними аудиторами, представителями налоговых органов и других контролирующих органов.

Структура службы внутреннего аудита во многом зависит от специфики организации, её величины и конкретных целей её администрации и включает в себя совокупность подразделений.

При разработке методологии внутреннего аудита может быть использовано по меньшей мере два пути. Первый путь имеет своей основой использование опыта ревизий, второй — использование цельных методических приемов внешнего аудита.

Список литературы

1. Ковалёва О.В Константинов Ю.П. Аудит: Учебное пособие.- М.: издательство ПРИОР, 2002
2. Стандарты аудиторской деятельности: Учебное пособие.-2-е изд.-М.:ИНФРА-М, 2002

УДК 008

ПОЛИТИКА ПО ПРОДВИЖЕНИЮ НАЦИОНАЛЬНОГО И РЕГИОНАЛЬНЫХ БРЕНДОВ: ОПЫТ ЯПОНИИ

АЛМАНБЕТОВ ШАРИП БАДИЕВИЧ,
д.э.н., профессор,
ТУРДАХУНОВ КАЙРАТ БОЛОТБЕКОВИЧ
Магистрант ВШМ
КЭУ им.М.Рыскулбекова

Аннотация. В работе по улучшению имиджа страны и продвижению национального и региональных брендов в той или иной степени участвуют многие министерства и ведомства, дипломатические представительства, а также финансируемые правительством различные некоммерческие организации и их зарубежные представительства. Работа по улучшению имиджа страны за рубежом и продвижению национального и региональных брендов, в значительной степени финансируемая за счет средств государственного бюджета.

Ключевые слова. Политика продвижения товаров, имидж страны, торговый бренд, реклама, маркетинг.

POLICY ON ADVANCE NATIONAL AND REGIONAL BRANDS: EXPERIENCE OF JAPAN

Almanbetov Sharip Badiyevich,
Turdakhunov Kayrat Bolotbekovich

Annotation. Many ministries and departments, diplomatic missions, and also various non-profit organizations and their foreign representations financed by the government in a varying degree participate in work on improvement of image of the country and advance national and regional brands. Work on improvement of image of the country abroad and to advance national and regional brands, substantially financed by means of the state budget.

Keywords. Policy of advance of goods, image of the country, trade brand, advertizing, marketing.

В одном из разделов основополагающего документа Японии МЭТП – «Глобальная экономическая стратегия» – также разработанного в апреле 2006 г., в части, касающейся обязанностей государственных органов по оказанию поддержки японским предприятиям в области внешнеэкономической деятельности, специально выделяется задача помощи малым и средним предприятиям регионального значения в деле международного признания их торговых марок, включающих, в том числе, местные виды ресурсов, народные промыслы, предметы традиционного искусства и пр [3].

Japan Brand: четыре вектора

В наиболее развернутой форме вопросы развития деятельности по продвижению брендов и улучшению имиджа, рассматриваемой как часть стратегии региональной экономической политики государства, направленной на оживление экономического потенциала удаленных от центра префектур, придание нового импульса развития мелким и средним предприятиям, повышение роли внешнеэконо-

мической составляющей регионального развития, представлены в «Стратегической программе по интеллектуальной собственности 2006», принятой в июне 2006 г. Штабом стратегии в области интеллектуальной собственности при Кабинете министров Японии[4].

Речь идет о широком комплексе мер, охватывающих, прежде всего, сферу экономики и культуры, призванных «улучшить имидж и репутацию Японии и превратить ее в нацию, которую любят и уважают повсюду в мире». Поставлена задача «использовать богатый культурный потенциал страны для утверждения и укрепления привлекательного бренда Японии («Japan Brand»), основанного на японском стиле жизни», добиваясь одновременно «активного расширения бизнеса на зарубежных рынках, проводя идеи привлекательности Японии посредством развития индустрии туризма и культурной дипломатии».

Правительство намерено стимулировать эту работу по четырем основным направлениям:

1. Содействие распространению в мире богатых традиций японской кухни и культуры питания.
2. Создание разнообразных и надежных региональных брендов.
3. Утверждение японской моды как глобального бренда.
4. Реализация стратегии распространения идей привлекательности Японии.

В рамках содействия распространению в мире богатых традиций японской кухни и культуры питания ставится задача обеспечения широкого распространения в мире информации о японской кухне, роста числа курсов и школ по обучению искусству приготовления японских национальных блюд. Подчеркивается необходимость поддерживать через систему зарубежных представительств, в том числе по каналам «Джетро», усилия частного бизнеса по созданию за рубежом ресторанов японской кухни. Поставлена амбициозная задача удвоить за пять лет (с 2004 по 2009 гг.) число потребителей японской кухни в мире. В этой связи правительство планирует разработать экспортную стратегию по ряду приоритетных стран и регионов в целях содействия росту экспорта сельскохозяйственных продуктов.

В работе по созданию разнообразных и надежных региональных брендов важное место занимает задача создания привлекательных региональных торговых марок. Подчеркивается, что правительство Японии будет оказывать малым и средним предприятиям помощь в деле разработки высококачественной продукции с высоким уровнем добавленной стоимости. Для «открытия» малоизвестных региональных брендов правительство предполагает проводить конкурсы, обеспечивающие широкое публически наиболее перспективным торговым маркам. Кроме того, малым и средним предприятиям регионов, а также региональным ассоциациям производителей обещана поддержка правительства в вопросах экспонирования локально производимой продукции на выставках и ярмарках, а также проведения маркетинговых исследований.

Большое значение в распространении и утверждении японской моды, как глобального бренда, правительство придает активизации деятельности зарубежных представительств «Джетро», а также японских дипломатических учреждений по связям с общественностью в отношении известных зарубежных представителей индустрии моды и журналистов. Широкий комплекс мер, в том числе финансовой поддержки с участием местных отделений Торгово-Промышленной Палаты, финансовых институтов, компаний по производству и сбыту модной одежды, намечен в работе по выявлению новых талантливых японских дизайнеров, использованию опыта лучших дизайнеров зарубежных стран, в том числе путем организации приглашений для их работы в японских компаниях. Активное содействие оказывается деятельности образовательных учреждений, специализирующихся в области подготовки кадров для индустрии моды.

В стратегии распространения идей привлекательности Японии основное внимание будет уделяться информационной работе с использованием каналов т.н. «культурной дипломатии» и индустрии туризма. В этой работе, осуществляемой, в том числе, через систему дипломатических и иных представительств Японии за рубежом, правительство намерено оказывать активную поддержку усилиям частных компаний, которые содействуют распространению бренда Японии по всему миру, посредством проведения за рубежом выставок их товаров и предоставления необходимой информации. Будет также оказываться содействие разработке туристических планов и мероприятий, связанных с распространением японской кухни, региональных брендов и модных товаров под маркой Японии («Japan Brand»). Необходимую информацию предполагается распространять в местах наиболее широкого доступа ино-

странцев, в частности, в международных аэропортах и магазинах беспошлинной торговли. Намечено широко использовать различные формы культурных обменов, в частности, международные мероприятия, а также систему награждения видных зарубежных деятелей государственными наградами Японии за особый вклад в развитие и распространение за рубежом достижений Японии в различных областях, в том числе в сфере культуры.

В соответствии с принятой программой, каждое из перечисленных выше четырех направлений деятельности закреплено за соответствующим министерством и ведомством.

В 2004 г. МЭТП приступило к реализации программы «Japan Brand», стратегии поддержки местных брендов как формы интеллектуальной собственности. Данная стратегия, суть которой заключается в брендировании определенных видов локально производимой продукции, является частью общего курса государства на поддержку экспортного потенциала малого и среднего бизнеса, развитие внешне-торговой активности мелких и средних предприятий, оживление региональных экономик. Данная программа предполагает финансовую поддержку из государственного бюджета различных проектов, призванных создать новые бренды для тех малых и средних предприятий в регионах, которые выпускают продукцию, являющуюся воплощением японских национальных традиций. На информационную поддержку программы «Japan Brand» за рубежом, включающую выставочно-ярмарочную деятельность, маркетинговые исследования и осуществляемую главным образом через систему зарубежных представительств «Джетро», только по линии МЭТП в 2005 финансовом году было израсходовано за счет средств государственного бюджета 2 млрд. 816 млн. иен (около 25 млн. долл. США). Основные субъектно-координирующие функции в деле реализации программы «Japan Brand» возложены на местные торгово-промышленные палаты и торгово-промышленные общества, существующие в каждом муниципальном образовании страны.

Для реализации программы «Japan Brand» МЭТП приняло на вооружение концепцию «двухъярусного подхода», в соответствии с которой все проекты брендового имиджмейкерства, т.е. «раскрутки» определенного локально производимого вида продукции с его последующим официальным признанием в качестве «бренда Японии» («Japan Brand»), должны последовательно пройти две стадии («яруса»). На первой стадии, получившей название «стадии выработки концепции», происходит формулирование базовой стратегии региона в отношении собственного бренда, а также методологии и тактики ее реализации. Работа здесь проводится в виде различных семинаров, маркетинговых исследований и стажировок. На второй стадии («стадии создания и развития бренда»), продолжительность которой ограничена тремя годами, осуществляется разработка брендового имиджа, планируется маркетинговая стратегия, проводится активный промоушн данного вида продукции, претендующей на титул регионального бренда, организуется его участие в различных выставках и иных презентационных мероприятиях, реализуется рекламная кампания.

По заявкам региональных торгово-промышленных палат и торгово-промышленных обществ Агентство по делам мелких и средних предприятий МЭТП оказывает финансово-организационную поддержку на обеих стадиях. На первой стадии (т.е. «нулевой год») выделяется по 5 млн. иен (около 42 тыс. долл. США) на один проект, на второй – по 20 млн. иен (около 170 тыс. долл. США) в каждый из трех лет ее реализации⁵. В отношении проектов, получающих низкую промежуточную оценку, финансирование прекращается. В 2006 г. 23 брендовых проекта находились на стадии «выработки концепции» и 44 – на стадии «создания и развития»⁶.

Объем выделенных в 2006 г. Министерством экономики, торговли и промышленности Японии средств по программе поддержки местных брендов составил около 8 млн. 446 тыс. долл. США.

Важным элементом стратегии в отношении региональных брендов является система их государственной регистрации в Японском патентном агентстве. Официальная регистрация торговой марки определенного товара или услуги в качестве «визитной карточки» данного региона призвана обеспечить высокий уровень общественного доверия к данному виду продукции, что, в свою очередь, способствует росту его продаж и, соответственно, оказывает благоприятное воздействие на региональную экономику. Объектами регистрации могут быть как товары и услуги, так и определенные достопримечательности.

В 2006 г. Японское патентное агентство зарегистрировало 64 региональных бренда. Среди них – куклы Дарума из г.Такасаки (преф.Гумма), горячие источники Гёро (преф.Гифу), буддистские алтари из г.Канадзава (преф.Исикава), традиционные японские куклы Кё-нингё из Киото, известные своими ресторанами террасы вдоль берега реки Камогава в Киото и др.

С целью привлечения инвестиций из-за рубежа осуществляется программа «Инвестируйте в Японию» («Invest Japan»), направленная, в том числе, и на формирование образа страны, привлекательной для международного экономического сотрудничества. В рамках программы функционирует Центр по поддержке инвестиций в Японию.

Список литературы

1. http://www.cluster.gr.jp/en/relation/data/pdf/2ndplan_outline_eng.pdf, с.5-6
2. [http://www.meti.go.jp/english/topic/downloadfiles/GlobalEconomicStrategy\(Summary\).pdf](http://www.meti.go.jp/english/topic/downloadfiles/GlobalEconomicStrategy(Summary).pdf)
http://www.kantei.go.jp/jp/singi/titeki2/keikaku2006_e.pdf.
3. http://www.chusho.meti.go.jp/pamflet/g_book/gb162.html
<http://www.japanbrand.net/projects/index.html>
4. <http://www.visitjapan.jp/>

УДК 33

НОВОВВЕДЕНИЯ В ОРГАНИЗАЦИИ УСЛУГ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

БОГАЧУК ИЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВИЧ

ФГБОУ ВО «НГУЭУ»

Научный руководитель: Лучина Наталья Александровна
ФГБОУ ВО «НГУЭУ»

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению ключевых нововведений в области организации услуг розничной торговли. Существенное внимание уделяется интернет – технологиям как инструменту повышения уровня конкурентоспособности предприятия розничной торговли.

Ключевые слова: Инновации, Нововведения, Розничная торговля, Торговая сеть.

INNOVATIONS IN THE ORGANIZATION OF RETAIL SERVICES

Bogachuk Ilya Alexandrovich**Scientific adviser: Luchina Natalia Alexandrovna**

Annotation. The article is devoted to the consideration key innovations in the field of organization retail trade services. Considerable attention is paid to internet technologies as a tool for increasing the level of competitiveness of a retailer.

Key words: Innovations, Innovations, Retail, Trading network.

Актуальность рассматриваемого вопроса определяется необходимостью повышения конкурентоспособности российских предприятий розничной торговли путем использования нововведений в области организации торгового обслуживания. Существенное внимание в последнее время уделяется интернет-технологиям в сфере торговли, в частности, удаленному обслуживанию, информационным системам поддержки управленческих решений, прочим инновационным технологическим предложениям в области организации услуг розничной торговли.

Кроме того необходимо отметить важность развития дистанционной торговли. Дистанционная торговля прочно вошла в нашу жизнь, закрепилась и набирает все большее оборотов. Появление интернета повлекло за собой смену метода ведения бизнеса, обозначенную как дистанционная торговля. Возникла необходимость исследовать положительные и негативные тенденции данного вида бизнеса.

Активно осуществляется переход к применению такой инновационной технологии как бесконтактная оплата пластиковой картой, которая активно внедряется различными организациями розничной торговли. Данная технология позволяет значительно ускорить процесс оплаты и тем самым сокращается время на обслуживание клиента. Многие организации для улучшения собственной конкурентоспособности стремятся внедрять новые технологии в области оптимизации своих продаж. Инновационные технологии позволяют сокращать издержки и повышать качество обслуживания в области торговли. В связи с этим, представляется достаточно актуальным рассмотреть опыт использования достижений научно - технического прогресса в практике работы организаций оптовой и розничной торговли.

Объект исследования: организация услуг розничной торговли

Предмет исследования: нововведения в розничной торговле

Цель исследования: изучить нововведения в организации услуг розничной торговли

Основные задачи исследования:

- рассмотреть особенности внедрения инноваций в организацию услуг розничной торговли;
- определить возможности использования инноваций в области организации услуг розничной торговли и повышения уровня конкурентоспособности предприятия розничной торговли.

Говоря о нововведениях в работе предприятий розничной торговли, можно отметить несколько их типов: экономические, управленческие, продуктовые, процессные, технологические, производственные, рыночные, социальные, системные, а также стратегические. Расширение практики реализации нововведений в организации услуг розничной торговли определяется поддержкой со стороны государства инновационной деятельности, высокими темпами роста применения информационно-коммуникационных систем и интернет-технологий, развитием научно-технического прогресса в базовых отраслях экономики, достаточно широким вовлечением предприятий розничной торговли в инновационный процесс [4].

Применение нововведений в организации услуг розничной торговли во многом определяется инновационной моделью развития предприятий розничной торговли. Формируются условия, которые обеспечивают выход на рынок инновационной продукции, развиваются инновационные проекты, формируются условия для внедрения в практику предприятий розничной торговли системы финансирования инноваций, что способствует увеличению уровня эффективности функционирования организации в сфере розничной торговли [3].

Одним из нововведений является организация работы учебного центра с целью повышения кадрового потенциала предприятия розничной торговли. Подобное нововведение определяет новую практику организации корпоративного обучения персонала и повышения конкурентоспособности на рынке розничной торговли [5, 7].

Отдельно отметим активное развитие интернет-технологий. На сегодняшний момент онлайн –продажи в России показывают динамичный рост и это довольно перспективный рынок. Тем не менее российские ритейлеры в этом плане не достаточно эффективно осуществляют свою деятельность в области организации розничной торговли. Для рядовых потребителей это достаточно удобный сервис. К тому же, учитывая широкую географию распространения крупных торговых сетей представляется достаточно актуальным применение онлайн - продаж [2].

Активно развиваются офлайн продажи. Российские торговые сети совершенствуют услуги в сфере розничной торговли. У многих торговых сетей имеются сайты, позволяющие развивать онлайн-продажи. Если проанализировать работу рынка, то можно прийти к выводу не только о наличии определенных «плюсов», но и о присутствии «минусов» для торговой сети в использовании интернет - технологий и организации онлайн продаж [1].

Рассмотрим положительные моменты.

- Экономия времени. Работы онлайн –магазина круглосуточно. Приобрести нужную вещь можно будет путем необходимого запроса в поисковых системах, и необходимый товар найден, причем в любом необходимом географическом сегменте.

- Экономия денег. Цены на товары в интернет-магазинах значительно ниже, чем в обычных магазинах. Связано это с тем, что расходы на открытие точки электронной торговли минимальны и владельцам интернет- магазинов нет необходимости снимать или арендовать дорогостоящие помещения, а также держать большой штат сотрудников.

- Большой ассортимент товаров. На страницах интернет –магазина можно найти все, что угодно, к тому же в домашней обстановке.

- Удобство оплаты и доставки. Наличие таких способов оплаты как наличные, банковской картой и электронными деньгами позволят открыть новые сегменты взаимодействия с клиентами предприятия розничной торговли [6].

Но существуют и некоторые отрицательные моменты, которые в большей степени характерны для потребителя:

- Оценка товара «на глаз». Знакомство с приобретенным товаром будет происходить только при его получении. Впрочем, интернет-магазин заинтересован в реализации продукции и хорошей репутации.

- Риск быть обманутым. Еще одним минусом интернет-магазина является риск быть обманутым. В этом плане компания может предоставить различного рода гарантии: предварительная оплата или оплата после доставки.

Иными словами, использование дистанционной торговли для предприятия розничной торговли открывает новые перспективы развития. Это дает возможность наладить взаимодействие с потребителями, улучшить транспортировку продукции путем оптимизации запросов потребителей. Интернет - магазин позволяет более качественно осуществлять проведение мониторинга запросов потребителей. Кроме того, предприятию розничной торговли таким образом удастся привлечь дополнительную аудиторию с применением электронных способов покупок, в частности электронные деньги [3].

Таким образом, нововведения в сфере розничной торговли позволяют расширить перспективы развития торговой сети, улучшив взаимодействие с рядовыми потребителями, но вместе с этим потребуются дополнительные расходы. Однако, в случае успешного применения инновационных технологий технологии продаж станет возможным улучшить показатели деятельности и увеличить доходы и в целом оборот предприятия розничной торговли.

Список литературы

1. Анисимов Н. Практическое применение инноваций в торговле// Общество в эпоху перемен: формирование новых социально-экономических отношений материалы VI международной научно-практической конференции. Саратов, 2017. С. 5-6.
2. Борисова О.В. Эффективное управление инновациями в предприятиях торговли России// Актуальные вопросы современной науки. 2017. № 1 (2,3). С. 38-41.
3. Романенкова О.Н. Инновации как движущая сила развития корпоративных сетей торговли на рынке России// Российское предпринимательство. 2018. № 22 (268). С. 36-43.
4. Терещенко К. Основы розничной торговли. М.: Русское профессиональное издательство, 2016. – 288с.
5. Шкурко С.И. Стимулирование качества и эффективности розничной торговли.- М.:, 2016. – 189с.
6. Технологические особенности, отраслевые инновации и перспективы развития современной сферы услуг. // Аршинова А.Н., Бушуева И.П., Гончарова А.В., Дорофеева А.А., Зотова Е.Г., Квита Г.Н., Климова Э.Н., Краковецкая И.В., Леушина О.В., Лучина Н.А., Нюренбергер Л.Б., Переверзев М.В., Попова А.А., Сапрыкина А.Н., Севрюков И.Ю., Щетинина Н.А. - Курск, 2018.
7. Леушина О.В., Лучина Н.А. Инновации в торговле. : Современная научная мысль. - 2016. № 2. - С. 127-133.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК [811.112.2+811.111]: 81'362

ЛЕКСИКО-СЕМАНТИЧЕСКАЯ РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ КОНЦЕПТА *ВЕРНОСТЬ* В НЕМЕЦКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКАХ

ИСАЕВА ЛЕЙЛА ФАРХАДОВНАСтудентка кафедры германистики и лингводидактики
ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»

Аннотация. В данной статье рассматривается изученность концепта «верность» в современном языкознании. Предлагается подход для установления состава ядерных лексем этого концепта на материале русского и немецкого языков.

Ключевые слова: концепт «верность»; ядерные лексем; русский язык; немецкий язык; преданность; лексические единицы разговорной речи.

FEATURES OF THE ESTABLISHMENT OF NUCLEAR TOKENS, WHICH REPRESENT THE CONCEPT *FIDELITY* IN RUSSIAN AND GERMAN

Isaeva Leila Farkhadovna

Abstract. This article examines the study of the concept *fidelity* in modern linguistics. An approach is proposed for establishing the composition of nuclear lexemes of this concept in Russian and German.

Key words: the concept "fidelity"; nuclear tokens; Russian language; German; devotion; lexical units of spoken language.

Впервые в отечественной науке термин *концепт* был употреблен С.А.Аскольдовым-Алексеевым в 1928 г. Ученый определил концепт как мысленное образование, которое замещает в процессе мысли неопределенное множество предметов, действий, мыслительных функций одного и того же рода (концепты растение, справедливость, математические концепты) [1]. В современном языкознании существует много определений концепту. Нет единого мнения по этому поводу. Но в нашей работе за основу берется определение концепта, данное Д.С.Лихачевым, который использовал понятие концепт для обозначения обобщенной мыслительной единицы, отражающей и интерпретирующей явления действительности в зависимости от образования, личного опыта, профессионального и социального опыта носителя языка и, являясь своего рода обобщением различных значений слова в индивидуальных сознаниях носителей языка, позволяющей общающимся преодолевать существующие между ними индивидуальные различия в понимании слов. Концепт, по Д.С.Лихачеву, не возникает из значений слов, а является результатом столкновения усвоенного значения с личным жизненным опытом говорящего. Концепт в этом плане, по Д.С.Лихачеву, выполняет заместительную функцию в языковом общении [4].

Лексем, передающие значение концепта «верность», называются ядерными, так как в них заложено ядро данного концепта. В немецком языке это лексема *die Treue*, в русском языке это лексема *верность*.

Рассмотрим значения ядерных лексем в немецких и русских толковых словарях.

В словаре К. Дудена мы читаем:

а. das Treusein

- ewige, unwandelbare, unverbrüchliche Treue - вечная, неизменная, незыблемая верность
- jemandem Treue schwören, geloben - клясться в верности
- jemandem, einander die Treue halten, bewahren - кто-то, кто сохраняет верность друг другу
- er hat [dem Freund] die Treue gebrochen (*ist [dem Freund] untreu geworden*) - он нарушил верность [другу] (стал неверным)
- an jemandes Treue glauben\zweifeln – верить \сомневаться в чьей-либо верности
- (in Briefschlüssen) in alter Treue Ihr, Dein[e]/dein[e] ...- в вечной преданности, твой\твоя...(завершение письма)

Фразы, поговорки, пословицы

- meiner Treu! (veraltet: Ausruf der Bewunderung) – моя преданность Вам!
(форма выражения восклицания)
Treu und Glauben (Rechtssprache) – преданность и добросовестность (язык права)
- auf/(*seltener*;) in Treu und Glauben (im Vertrauen auf die Redlichkeit, Richtigkeit o. Ä.: jemandem etwas auf Treu und Glauben überlassen; in Treu und Glauben handeln) - добросовестно (полагаясь на честность, правдивость, оставить кому-то что-то на веру; действовать верой и правдой)
- b. das Treusein
die eheliche Treue - супружеская верность
- c. das Treusein
Er kann sich auf die Treue seiner Fans verlassen - Он может рассчитывать на верность своих поклонников.
- d. das Treusein
 - in Treue (*treulich*) zu jemandem stehen, halten (Genauigkeit, Zuverlässigkeit in Bezug auf die Vorlage, die Wiedergabe, die Dokumentation) – оставаться кому-то верным (точность, надежность по отношению к шаблону, воспроизведение, документации)
 - die historische, sachliche, dokumentarische Treue von etwas bemängeln – критиковать историческую, фактическую, документальную верность, правдивость чего-то
 - die höchstmögliche Treue der Tonwiedergabe anstreben - стремиться к максимальной верности воспроизведения звука [10]

В словаре LANGENSCHIEDT была установлена следующая информация:

Die Treue – верность, преданность [9]

В двуязычном словаре под редакцией Е.И. Лазаревой имеет место следующая информация:

- изме´на ж.р. - предательство
- Verra't m - нарушение верности die Untreue ; супружеская ~ der Ehebruch [3]

В толковом словаре С.И. Ожегова представлено такое толкование верности:

ВЕРНОСТЬ, -и, ж.р.

- Стойкость и неизменность в чувствах, отношениях, в исполнении своих обязанностей, долга.
- Для верности (разг.) - чтобы быть уверенным. Например: для верности повернул ключ два раза. [5]

Значение слова «Верность» в словаре Д.Н. Ушакова имеет следующий вид:

ВЕРНОСТЬ, верности, мн. нет, ·жен.р.:

- Верность слуги.
- Верность своему слову.
- Верность догадок.
- Верность перевода. [6]

Значение слова «Верность» в словаре Т.Ф. Ефремовой такое:

- Супружеская преданность.
- Правильность, полное сходство или соответствие чему-л.
- Точность, безошибочность. [2]

В обоих языках отмечается в одинаковой мере семантическая репрезентация ядра концепта в виде следующих значений ядерных лексем:

- стойкость и неизменность в чувствах, отношениях, в исполнении своих обязанностей, долга.
- В немецком языке специфика проявляется в том, что присутствуют значения
- преданность,
 - добросовестность,
 - правдивость.

В русском языке ядерная лексема обладает дополнительными значениями:

- стойкость,
- неизменность,
- преданность,
- точность,
- неизменность.

Список литературы

1. Аскольдов-Алексеев С.А. Концепт и слова. Русская словесность: от теории словесности к структуре текста. — М.: Наука, 1997. с.150-152.
2. Ефремова Т. Ф. Новый словарь русского языка. Толково-словообразовательный. — М.: Русский язык, 2000.
3. Лазарева Е.И. Немецко-русский словарь. Около 90000 слов, словосочетаний и значений. — М.: АСТ. 2012.
4. Лихачев Д.С. Концептосфера русского языка. — М.: Изв. РАН СЛЯ, 1993.с.3-9.
5. Толковый словарь русского языка : около 100 000 слов, терминов и фразеологических выражений / С. И. Ожегов ; под ред. Л. И. Скворцова. - 26-е изд., испр. и доп. - М. : Оникс, 2009
6. Ушаков Д.Н. Толковый словарь современного русского языка: Около 100000 слов. — М.: Аделант, 2013
7. Энциклопедический словарь – Режим доступа http://www.dict.t-mm.ru/enc_sl
8. <http://woordhunt.ru/word/pardon>
9. <https://en.langenscheidt.com/>
10. <https://www.duden.de/>

УДК 81-23

ПОРЯДОК СЛОВ В ПРОСТОМ ПРЕДЛОЖЕНИИ В АНГЛИЙСКОМ, НЕМЕЦКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКАХ

ГОРБАЧЕВ ДМИТРИЙ ВАСИЛЬЕВИЧ

Студент

ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»

Аннотация: такой теме, как порядок слов в простом предложении, очень часто уделяется недостаточное внимание, особенно при изучении иностранного языка, что влечет за собой нередкие ошибки в использовании грамматических конструкций. В данной статье рассматривается порядок слов в английском, немецком и русском простом предложении с целью освещения данной темы на основе сопоставительного анализа трех языков.

Ключевые слова: порядок слов, иностранный язык, английский язык, немецкий язык, простое предложение.

WORD ORDER IN A SIMPLE SENTENCE IN ENGLISH, GERMAN AND RUSSIAN LANGUAGES

Gorbachev Dmitry Vasiljevich

Abstract: Not enough attention is very often given to the word order in a simple sentence, especially in the study of foreign languages, which entails frequent errors in the use of grammatical structures. This article discusses the word order in English, German and Russian simple sentence in order to cover the topic on the basis of comparative analysis of the three languages.

Key words: word order, foreign language, English language, German language, simple sentence.

Предложение – это конструкция, способная служить коммуникативной единицей, то есть нести некоторую информацию, соотнося ее с моментом речи. Предложение создается с определенной целью – сообщить или запросить информацию, побудить собеседника к действию; поэтому важнейшая характеристика предложения – отнесение его к одному из типов: повествовательным, вопросительным или побудительным [1].

От словосочетания, как минимальной синтаксической единицы, предложение отличает главный признак: в нем имеются равноправные члены предложения, а именно: подлежащее и сказуемое, между которыми существует предикативная связь. При этом, предложение не всегда содержит сразу оба данных члена предложения. Так, например, простое предложение может содержать, как подлежащее и сказуемое, так и только один главный член, который будет составлять грамматическую основу простого предложения.

Таким образом, мы можем утверждать, что простое предложение – это слово или сочетание слов, которое выражает законченную мысль и имеет одну грамматическую основу. Данное определение является единым для всех рассматриваемых языков.

Простое предложение, как и сложное можно разделить на несколько групп по цели высказывания:

- повествовательные;

- вопросительные;
- повелительные (побудительные).

В повествовательном предложении в английском и немецком и английском языках порядок слов фиксированный. В английском языке сначала ставится подлежащее, затем сказуемое.

Boeing ordered to fix 737 jets after Ethiopian air crash [thetimes.co.uk].

Такой порядок слов наблюдается как в утвердительном, так и в отрицательном предложении.

В немецком языке порядок слов в простом повествовательном предложении может быть прямым и обратным. Прямой порядок слов оформляется постановкой подлежащего в начале предложения, за ним следует сказуемое:

New Yorker Schüler bekommen Veggieday [spiegel.de].

Обратный порядок слов отмечается, когда на первом месте в предложении стоит второстепенный член предложения, затем следует сказуемое, а после него подлежащее:

So bringt man ein Start-up zum Fliegen [zeit.de].

Если простое сказуемое представлено глаголом с отделяемой приставкой, то приставка ставится в конце предложения:

CDU weist Drohung des US-Botschaftes zurück [spiegel.de].

Если составное глагольное сказуемое, то его неизменяемая часть стоит в конце предложения:

Berufung kann zur Falle werden [zeit.de].

Этим создается рамочная конструкция немецкого предложения.

В русском повествовательном предложении присутствует нефиксированный, свободный порядок слов:

В этот же день президент США Дональд Трамп в бюджетном запросе к конгрессу на 2020 финансовый год попросил выделить \$500 млн. на противостояние «российскому злонамеренному влиянию» в Европе [iz.ru].

Также повествовательные предложения могут быть отрицательными.

В отрицательном английском предложении порядок слов совпадает с порядком слов в утвердительном предложении, но требует добавления частицы not после изменяемого глагола:

I won't run for the leadership [thetimes.co.uk].

В немецком языке для образования отрицания используется отрицательная частица nicht и отрицательное местоимение kein. Отрицание nicht может относиться к любому члену предложения и, чаще всего, ставится перед отрицаемым словом:

Ich arbeite nicht hier.

При отрицании именного сказуемого nicht ставится перед именной частью сказуемого, то есть на предпоследнем месте:

Diese Übung ist nicht leicht.

При отрицании сказуемого (когда отрицается, как правило, содержание всего предложения) nicht в немецком языке стоит на последнем месте, если сказуемое выражено в простой временной форме (Präsens или Präteritum):

Ich verstehe diese Regel nicht.

Если сказуемое выражено сложной временной формой или глаголом с отделяемой приставкой, то nicht ставится на предпоследнее место:

Das haben sie gestern nicht gesehen.

Если отрицание nicht относится к сложному сказуемому, выраженному модальным глаголом и инфинитивом другого глагола, то оно может стоять и после модального глагола:

Ich kann nicht heute kommen.

Отрицательное местоимение kein относится к существительному и при построении отрицательного предложения ставится перед ним.

Das ist keine Schule.

В русском языке отрицательное предложение строится при помощи частицы «не». Отрицательные предложения в русском языке могут быть [2]:

- общеотрицательными;
- частноотрицательными.

Если частица «не» стоит перед сказуемым, то предложение является общеотрицательным:

От терроризма не застрахован никто [iz.ru].

Частица «не» перед другими членами предложения выражает частичное отрицание и является частноотрицательным:

Не о черной икре мечтают россияне [iz.ru].

В вопросительных предложениях порядок слов в разных языках может зависеть от типа вопроса.

В английском вопросительном предложении при общем вопросе слова имеют обратный порядок.

Предложение начинается с вспомогательного или модального глагола:

Do they think so [thetimes.co.uk]?

Специальный вопрос в английском языке так же имеет обратный порядок слов, но на первом месте стоит вопросительное слово:

What the court is going to do [thetimes.co.uk]?

Альтернативный вопрос все так же имеет обратный порядок слов, но предполагает выбор между двумя вариантами. В этом типе вопросов обязательно присутствует слово *or*:

Is the dress you bought red or black [skillset.ru]?

Вопрос к подлежащему в английском имеет прямой порядок слов, но на первое место вместо подлежащего ставятся слова *what* или *who*:

Who will come to our party [skillset.ru]?

Разделительный вопрос не будет рассмотрен в данной статье, так как относится к сложному предложению.

В немецком языке вопросительные предложения делятся на:

- не имеющие в своем составе вопросительное слово (общий вопрос);
- имеющие вопросительное слово (специальный вопрос).

При общем вопросе на первое место ставится спрягаемая часть глагола-сказуемого, на второе – подлежащее, а далее остальные члены предложения. Последнее место занимает неизменяемая часть сказуемого, если таковая имеется:

Arbeitet sie noch [lifeistgut.com]?

Порядок слов слов при специальном вопросе отличается, так как на первое место ставится не изменяемая часть сказуемого (она ставится на второе место), а вопросительное слово:

Wie heißt deine Großmutter [lifeistgut.com]?

В русском языке порядок слов во всех типах вопросов является свободным.

Рассмотрим порядок слов в побудительных простых предложениях в английском, немецком и русском языках.

Порядок слов в английском побудительном предложении соответствует порядку слов повествовательного предложения, однако предложение начинается со сказуемого, поскольку подлежащее *you* обычно не употребляется:

Be ready for the last season of Game of Thrones [thetimes.co.uk].

В немецком побудительном предложении форма сказуемого чаще всего является императивом, спрягаемой глагол стоит на первом месте:

Zeigen Sie mal Ihre Papiere [zeit.de]!

Побудительное предложение в русском языке имеет свободный порядок слов:

Найди свою Карелию [iz.ru].

Как мы можем наблюдать, английский и немецкий язык имеют фиксированный порядок слов в предложении. При этом, аналогию в порядке слов при образовании различных типов предложений (по цели высказывания) у данных языков получается не всегда. Например, порядок слов при построении вопросительных предложений у данных языков отличается и имеет вариативность. В русском же языке порядок слов почти всегда является нефиксированным. Исключением среди рассматриваемых случаев является общеотрицательное повествовательное предложение.

Список литературы

1. Литература и язык. Современная иллюстрированная энциклопедия. – М.: Росмэн. Под редакцией проф. Горкина А.П. 2006. С. 340
2. Валгина Н.С., Розенталь Д.Э., Фомина М.И. Современный русский язык. – Москва: Логос. – 2002. С. 250.
3. Известия – Новостной ресурс. URL: <https://iz.ru>.
4. Zeit Online – Новостной ресурс. URL: <https://www.zeit.de>.
5. Spiegel Online – Новостной ресурс. URL: <http://www.spiegel.de>.
6. The Times – Новостной ресурс. URL: <https://www.thetimes.co.uk>.

УДК 8

ЖЕНСКИЕ ОБРАЗЫ В НОВЕЛЛАХ С. ЦВЕЙГА

ГОРБАТОВСКАЯ ПОЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА,

студентка

СНЕЖКОВА ИРИНА АНАТОЛЬЕВНА

к. ф. н., доцент

ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»

Аннотация: Австрийский писатель Стефан Цвейг является ярким мастером психологической прозы. Его новеллы отличаются драматичностью и неожиданной кульминацией. Они впечатляют своей динамикой и откровенностью в демонстрации движения человеческой души. Благодаря этому они представляют собой богатый материал для исследования портретов героев.

Ключевые слова: языковой портрет, художественный образ, речевое поведение, вербальный уровень, эмоциональное напряжение, экспрессивная лексика.

FEMALE CHARACTERS IN NOVELS BY S. ZWEIG

Gorbatovskaya Polina Alexandrovna,

Snezhkova Irina Anatol'evna

Abstract: Austrian writer Stefan Zweig is a brilliant master of psychological prose. His novels are dramatic and have an unexpected climax. They impress with their dynamics and frankness in demonstrating the movement of the human soul. Because of this, they are a rich material for the study of portraits of heroes.

Keywords: language portrait, artistic image, speech behavior, verbal level, emotional tension, expressive vocabulary.

В отечественной литературе большими мастерами в создании женских образов, тонкими знатоками женской души и сердца были И. С. Тургенев, Н. А. Некрасов, Л. Н. Толстой, Н. Г. Чернышевский. Они раскрыли во всем богатстве в своих произведениях душевные, нравственные и интеллектуальные качества русских женщин, чистоту, ум, полное любви сердце.

Ярким мастером психологического портрета, в том числе, женского, является известный австрийский писатель Стефан Цвейг. Его многочисленные новеллы отличаются драматичностью и неожиданной кульминацией. В них раскрывается жизнь человека, полная глубоких переживаний и эмоциональных порывов. Новеллы Цвейга впечатляют своей динамикой, умелым и тонким анализом внутреннего состояния героев, психологического конфликта, который нагнетается постепенно и с большим мастерством. Благодаря этому они представляют собой богатый материал для исследования женского портрета, в том числе, языкового. Языковой портрет личности рассматривается, в том числе, с точки зрения речевого поведения, которое во многом обусловлено культурой сообщества, к которому данная личность принадлежит, ведь «язык принадлежит, прежде всего, личности, осознающей себя и свое место в мире, свою роль в практической деятельности и языковом общении, свое отношение к принятым принципам и конвенциям ведения дискурса, творчески используя их в своих предметных и речевых действиях» [1, с. 50]. С точки зрения Ю. Н. Караулова – это «совокупность способностей и характеристик человека, обуславливающих создание и восприятие им речевых произведений (текстов), которые различаются степенью структурно-языковой сложности, глубиной и точностью отражения действительности, целевой направленностью» [2, с. 36-40].

В данной статье рассматриваются женские образы в трех новеллах Цвейга. В новелле «Гувернантка» описывается жизнь главных героинь, девочек двенадцати и тринадцати лет. Не смотря на сложность подросткового мира, писатель мастерски передаёт состояние их судеб. Читатель проникается моментом ситуации и сопереживает юным героиням. В начале произведения девочки хотят разгадать тайну своей гувернантки, всячески пытаются найти к ней расположение. Они прилежно учатся и хорошо себя ведут. Но развивающиеся события приносят большую боль их ранимым и неопытным сердцам. Дети сплачиваются под грузом общих проблем. В конце произведения они разочаровываются во взрослом мире – их няня заканчивает жизнь самоубийством. Чувствуя свою отрешенность и отчуждённость, они идут дальше с этой ношей в будущее.

В начале новеллы автором делается акцент на позитивной лексике, когда две главные героини относятся беззаботно к жизни – они испытывают тёплые чувства к своей няне и не подозревают о предстоящих трудностях. Поэтому такие стилистически окрашенные слова как *„mild“, „sanft“, „heiter“, „lächeln“, „freuen“* создают общую положительную атмосферу произведения. Когда события набирают оборот в середине и в конце новеллы лексика, используемая автором, резко меняется. Появляются слова, отражающие тяжелое душевное состояние героинь, такие как *„traurig“, „ganz hilflos“, „aufgeregt“, „arm“, „verloren“, „Unruhe“, „Angst“, „Einsamkeit“*. Данный тип депрессивной лексики помогает читателю почувствовать переменчивость настроения двух героинь, их растерянность и страх к жизни. Эксплицитные повторы таких тематически важных слов с негативным значением, в которых кристаллизуется основная тематика произведения, обеспечивают содержательное и тематическое развитие текста. Наиболее частотными являются *„traurig“, „Angst“, „unruhig“*. Слово *„traurig“*, например, используется автором для изображения подавленности и тревожности:

„Das arme Fräulein«, sagt die eine ganz traurig“.

„Ganz still, ohne Wort haben sie sich verpflichtet, dem Fräulein, das so traurig ist, möglichst viel Freude zu bereiten.“

Слова *„unruhig“, „Angst“* характеризуют нестабильность душевной ситуации двух героинь:

„Eine Unruhe ist in beiden.“

„Eine Unruhe und Ungewissheit ist in ihnen, ein wildes Misstrauen gegen alle Menschen um sie herum.“

„So kriechen sie fröstelnd zusammen in ein Bett, umschlingen sich fest mit den mageren Kinderarmen und pressen die schmalen, noch nicht ausgeblühten Körper eine an die andere, wie um Hilfe zu suchen vor ihrer Angst.“

„Angst haben sie vor dem Leben“

Особое значение здесь получают производные с приставкой *un-*: *Unruhe, Ungewissheit* и др., которые могут рассматриваться в качестве активных, узловых тематических единиц в новелле. Частое повторение приставки усиливает передаваемое ею отрицательное значение, подчеркивает заложенный в таких словах смысл, создает эмоциональное напряжение.

Большое количество глаголов с негативным значением создают драматическую динамику произведения, например, *schluchzen, zusammenfahren, weinen, verdrießen, zittern* и т.д.

Через внешний вид персонажа автор зачастую указывает нам на душевное состояние героинь. Писатель рисует для читателя бедных детей ранимыми и печальными, используя слова, вызывающие жалость и сочувствие:

„Eng umschlungen weinen sie, baden sich das Gesicht mit den warmen, zaghaft und dann rascher niederrollenden Tränen, fangen, Brust an Brust, die eine der anderen schluchzenden Stoß auf und geben ihn schauernd zurück“.

„Sie haben ihre Spiele verloren und ihr Lachen, die Augen sind ohne den munteren, unbesorgten Schein“.

Речь персонажей в основном тревожная. Это объясняется тем, что девочки постоянно находятся в обсуждении происходящего. Они пытаются разгадать тайну своей воспитательницы:

„Das Wort zittert hin ins Zimmer wie ein verllorener dunkler Ton und wird wieder still“.

„Die Stimme schlägt ihr um“.

„Und einmal noch, leise und bedauernd, von schon schlafmüden Lippen weht es herüber“.

Противоречивый, но очень интересный женский образ создает Цвейг в новелле “Письмо незнакомки” – ранимую душу с крепким стержнем к внешним обстоятельствам. Девушка с раннего возраста влюбляется в богатого аристократа и до самой смерти сохраняет к нему глубокие чувства. Она признаётся ему в любви только в конце своей жизни, написав письмо, которое мужчина получил при возвращении в Вену после трехдневной поездки в горы. Она предана господину Р. и каждый год присылает ему букет белых роз на день рождения. Главная героиня – сильная личность. Ей приходится в одиночку справляться с финансовыми трудностями, а когда денег совсем не остаётся, она идёт на крайние меры – выбирает в качестве заработка на жизнь неблагородную профессию куртизанки, чтобы прокормить своего маленького сына. В финале девушка раскрывается как самоотверженный человек с чистой любовью к совершенно недостойному этих благородных чувств мужчине.

Преобладающая лексика в этой новелле носит печальный, депрессивный характер: *allein, nicht glücklich, hoffnungslos, fürchterlichste, Alleinsein, Selbstqual, Einsamkeit, Enttäuschung, trauern, bejammern, grämen*.

Внешне Стефан Цвейг описывает героиню как робкую, застенчивую измотанную с самого раннего детства девушку, уставшую от нелёгкой жизни в зрелом возрасте:

„Am dritten Abend bin ich zusammengebrochen. Meine Augen konnten nicht mehr, sie fielen zu, ohne dass ich es wusste.“

„Ich erzähle Dir all das, Du Geliebter, all diese kleinen, fast lächerlichen Dinge, damit Du verstehst, wie Du von Anfang an schon eine solche Macht gewinnen konntest über das scheue, verschüchterte Kind, das ich war.“

Слова героини отражают боль, пронесенную через всю жизнь, что отразилось во внешнем и внутреннем облике персонажа.

Данное произведение является письмом главной героини. Ее речь эмоциональна и полна драматизма, это монолог, произносимый в состоянии аффекта, на что указывают восклицательные знаки в конце предложения, придающие импульсивность и напряженность повествованию:

„Denn ich kann nicht allein sein mit meinem toten Kinde, ohne mir die Seele auszuschreien, und zu wem sollte ich sprechen in dieser entsetzlichen Stunde, wenn nicht zu Dir, der Du mir alles warst und alles bist!“

„Einen bebrillten gütigen Greis hatte ich mir geträumt, und da kamst Du – Du, ganz so, wie Du noch heute bist, Du Unwandelbarer, an dem die Jahre lässtig abgleiten!“

Следующий анализируемый женский образ из новеллы “Жгучая тайна” – взрослая женщина, которая находится в “расцвете зрелой красоты”:

„Er vermochte zunächst noch nicht in ihre Augen zu sehen und bewunderte nur die schön geschwungene Linie der Augenbrauen, rein über einer zarten Nase gerundet, die ihre Rasse zwar verriet, aber durch edle Form das Profil scharf und interessant machte. Die Haare waren, wie alles Weibliche an diesem vollen Körper, von einer auffallenden Üppigkeit, ihre Schönheit schien im sichern Selbstgefühl vieler Bewunderungen satt und prahlerisch geworden zu sein.“

Она натура вспыльчивая, властная, непостоянная, склонная к интригам и речь ее характеризуется жёсткостью и требовательностью, что отражает частотное употребление глаголов в повелительном наклонении:

„Nein, es ist schon spät. Geh nur hinauf! Sois sage, Edgar. Ich erzähl dir schon alle die Geschichten des Herrn Barons genau wieder.“

„Geh sofort zu Bett, du ungezogener Fratz!“

Итак, для тонкого и точного изображения женских образов в своих новеллах Цвейг активно использует экспрессивную лексику, большой спектр стилистически окрашенных слов, часто имеющих негативное значение, синтаксические структуры, создающие напряжённую нервность и динамику повествования, ощущение внутреннего конфликта, глубоких переживаний и эмоциональных порывов действующих лиц.

Список литературы

1. Ейгер Г. В. Механизм контроля языковой правильности высказывания / Г. В. Ейгер. Автореф....док.дис. – М., 1989. – 50 с.
2. Караулов Ю. Н. Русский язык и языковая личность: Учебное пособие / Ю. Н. Караулов. – М.: Наука, 2004. – 264 с.
3. Цвейг, Стефан. Новеллы : книга для чтения на немецком языке / С. Цвейг. – Санкт-Петербург : КАРО, 2016. – 352 с.

УДК 81

ОТОБРАЖЕНИЕ ПОНИМАНИЯ ЛЮБВИ В НЕМЕЦКИХ ПАРЕМИЯХ

ЯГУДАЕВА МАРИЯ ВИКТОРОВНА

студент

ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»

Аннотация: В недостаточной мере изучена специфика отображения понятия «любовь» в немецких паремиях. Это – большое упущение, так как владение паремиями иностранного языка, позволяет ближе познакомиться с культурой и историческими особенностями изучаемого языка.

Ключевые слова: иностранный язык, немецкий язык, фразеология, пословицы, поговорки, любовь.

THE UNDERSTANDING OF THE CONCEPT «LOVE» IN THE GERMAN PAROEMIAS

Yagudaeva Maria Viktorovna

Abstract: The representation of the concept of love in German paroemias is insufficiently studied. It seems to be a considerable gap, because the knowledge of paroemias in a foreign language has the direct link to the culture and historical features of the studied language.

Key words: foreign language, German language, phraseology, proverbs, saying, love.

Любовь является объектом постоянного внимания исследователей всех времен. Проанализировав фразеологические единицы немецкого языка, мы сделали вывод, что в основном они отображают любовь между мужчиной и женщиной. В немецких пословицах любовь представлена как не самая главная ценность в жизни человека. Несомненно, хотелось бы обратить внимание, на признак любви, характерный для всех культур. Это признак «всесильности» любви, под которым подразумевается, что «любовь» способна преодолеть все препятствия, справиться со всеми трудностями. Подсчитав в количественном отношении, мы выяснили, что в основном в немецком языке пословицы освещают разные оттенки любовных отношений между мужчиной и женщиной. Полученные результаты можно изобразить в виде диаграммы.

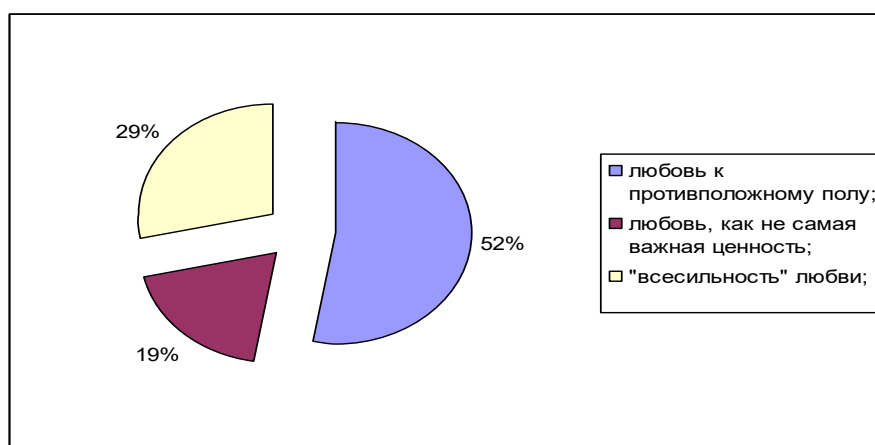


Рис. 1. Количественная представленность пословиц и идиом, посвященных любви, в немецком языке

Как показывает диаграмма 1, большую часть составляют пословицы, раскрывающие любовные отношения мужчин и женщин. Также встречаются пословицы, которые отображают любовь, как не самое важное в жизни человека. Несомненно, не последнее место занимают пословицы, которые отражают признак «всесильности» любви. Рассмотрим каждую из выявленных групп отдельно. Пословицы, раскрывающие любовные отношения людей, имеют различные эмоциональные окраски. При качественном анализе понятия «любовь», как чувства к противоположному полу, нашей задачей будет сравнить отражение данного понятия в немецком сознании с общечеловеческим пониманием любви.

1) Нескрываемое, глубокое чувство:

Liebe und Husten lassen sich nicht verbergen – любви, огня да кашля от людей не спрячешь;

Der Liebe und dem Feuer soll man beiseiten steuern – любовь, не пожар, а загорится – не потушишь;

Важно отметить, что выше представленным пословицам даны семантические эквиваленты в русском языке. Несомненно, мы можем встретить такие эквиваленты и в других иностранных языках – это говорит нам о том, что общечеловеческое понимание любви как нескрываемого от глаз чувства, сводится к тому, что те эмоции, которые мы испытываем в данном состоянии, очень сильно проявляются в физической форме.

2) Истинная любовь, приходит один раз:

Alte Liebe rostet nicht – старая любовь не ржавеет;

В своей книге «Поиск половинок – миф и реальность» Анатолий Некрасов пишет, «Любовь – как состояние приходит один раз в жизни – это настоящая Любовь! Это великая разумная, созидаящая субстанция!

И когда она приходит, то она остаётся в человеке на всю жизнь, она наполняет его жизнь и становится самой жизнью. Такая Любовь, родившись в отношениях с одним человеком, распространяется на всех людей, – в человеке просто открывается состояние Любви! Вот такая любовь приходит один раз и уже не уходит». [1, с.29] На основе вышеизложенного можно сделать вывод о том, что, воспринимая любовь, как постоянное состояние, которое приходит лишь раз в жизни, мы и есть Любовь!

3) Внешность, не самое главное в любви:

Gezwungene Liebe und gemalte Wangen dauern nicht lange – любовь по принуждению и крашенные щеки – ненадолго;

Мы считаем, что важно отметить тот факт, что среди немецких фразеологических единиц встречаются и обратные, которые заверяют, что внешность является главным компонентом крепких отношений.

Augen sind der Liebe Pforten – любовь начинается с глаз;

Анализируя данную группу, мы пришли к выводу, что даже в общечеловеческом понимании любви, есть споры на этот счет. Мы считаем, что в данном случае, каждый конкретный индивид делает для себя тот выбор, который соответствует его культурным ценностям.

Следующая группа, на которую хотелось бы обратить внимание, это группа пословиц, которые репрезентируют любовь как не самое главное чувство в жизни человека.

1) Труд, работа важнее и необходимее любви:

Von der Liebe allein kann man nicht leben – одной любовью сыт не будешь;

Zuerst die Arbeit, dann die Liebe – сначала работа, потом любовь/ делу время, а потехе час;

Современная действительность такова, что почти каждый индивид стремится реализовать себя, как творческая личность. Мы живем в бешеном ритме, и все время стараемся саморазвиваться, посещая различные курсы и тренинги. Но известно немало историй, которые указывают нам на то, что, находясь в таком безумном информационном потоке, человек просто физически не успевает заводить семью. Работа и саморазвитие встает на первый план. Наши размышления сводятся к тому, что людям необходимо учиться искать «золотую середину».

2) Деньги, материальное благополучие важнее любви:

Liebe kann viel, Geld kann alles – любовь может многое, деньги могут все;

Wenn die Armut kommt ins Haus, fliegt die Liebe ins Fenster hinaus – когда в доме появляется бедность, то любовь улетучивается;

Мы считаем, что такое понимание любви свойственно для современного мира, так как часто поднимается проблема ценностей. Из-за избытка и легкодоступности многих материальных вещей, люди забывают о настоящих человеческих ценностях, которые несравнимы ни с какими деньгами.

3) Всесильность любви:

Der Liebe ist kein Ding unmöglich/ Liebe überwindet alles – для любви нет ничего невозможного/ с милым рай и в шалаше;

Kleine Händel stärken die Liebe – милые бранятся, только тешатся;

Liebe ist stark wie der Tod – любовь сильнее смерти;

Wo die Liebe treibt, ist kein Weg zu weit - там, где царит любовь, не существует слишком долгих путей;

Психотерапевты Джек Кэнфилд и Марк В.Хансен считают, что любовь – самая великая сила на земле. Любовь, если только она присутствует в достаточной мере, способна снять любое напряжение. [2, с.172] Мы, несомненно, согласны с этим мнением, ведь неспроста во многих языках мира существует фраза «Любовь спасет мир».

Сделав семантический анализ немецких пословиц и идиом, мы пришли к выводу, что понимание любви в немецком языке достаточно универсально. Однако отображение понятия «любовь» в немецких поговорках довольно многообразно и позволяет ближе познакомиться с культурой изучаемого языка.

Список литературы

1.Теоретические работы

1. Некрасов А. Поиск половинок – миф и реальность/ изд. Амрита-Русь. –2006. – С. 33.
2. Комарова Л.А. Любовь как высшая общечеловеческая ценность/ Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова. – 2012. – С. 171-173.

2.Интернет ресурсы

3. De-ONLINE [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.de-online.ru> (Дата обращения: 11.04.2018)
4. Cheloveknauka [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://cheloveknauka.com> (Дата обращения: 02.03.2018)
5. MULTITRAN [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.multitran.ru> (Дата обращения 17.03.2018)

УДК 811.11 (075.8)

КОМПЬЮТЕРНЫЕ ТЕРМИНЫ КАК ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ГЕРМАНИСТИКЕ

ВОРОБЬЁВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА

Студент

ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»

Научный руководитель: Попова Лариса Георгиевна
д.фил.н., профессор

ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»

Аннотация: В данной статье автором проведен анализ терминологии, связанной со сферой компьютерных технологий. Рассматривается классификация, особенности компьютерной терминологии в немецком языке и специальной (компьютерной) лексике.

Ключевые слова: компьютерная технология, компьютерный язык, англицизмы, неологизмы.

COMPUTER TERMS AS AN OBJECT OF STUDY IN MODERN GERMAN

Vorojeva Irina Sergeevna**Scientific adviser: Popova Larisa Georgievna**

Abstract: In this article the author analyzes the terminology associated with the field of computer technology. Classification, features of computer terminology in the German language and special (computer) vocabulary are considered.

Key words: computer technology, computer language, anglicisms, neologisms.

Термин - это слово или словосочетание специальной сферы употребления, являющееся наименованием понятия. Термин называет специальное понятие и в совокупности с другими терминами данной системы является компонентом научной теории определенной области знания.[4]

Многие исследователи русского языка (Войсунский А.Л., Г.К. Гусейнов, О.А. Жилина, Г.Н. Трофимова) предполагают, что компьютерная терминология является неотъемлемой частью изменений стилевых норм и творческих способностей людей современности. Подобное влияние может быть, как положительным, так и отрицательным.

При выборе данной темы огромную роль сыграло место компьютерных технологий в нашей жизни. Потому как реальность мы воспринимаем через призму языка [2, с.3], работа с компьютером предполагает соответствующий набор терминов, которым могут пользоваться как специалисты, так и среднестатистические пользователи. В результате массового внедрения компьютерной технологии в сферу национального языка, происходит формализация данной предметной области, а общение человека и ЭВМ становится все понятнее.

Компьютерная терминология является лишь частью специальной лексики компьютерного языка, также к специальной лексике относятся имена собственные, профессиональный жаргон, номенклатурные обозначения.

С XXI века компьютерная лексика претерпевает значительные изменения, дополнения ввиду расширения круга пользователей – от узкого круга профессионалов до широкого круга непрофессионалов, т.е. среднестатистических пользователей различных профессий. В середине XX века, эпохи создания компьютера, ЭВМ использовали с целью упростить вычисления, используемые при решении математических задач. Подобные разработки использовались в науке и армии. Однако далее технологии и техника развиваются, популяризируются, появляются новые применения, например, в системе народно-хозяйственных задач. С приходом новых областей применения компьютерных технологий, приходит потребность в новом словарном запасе, который будет все возрастать по мере роста человеческих потребностей. Таким образом, понадобилась языковая игра (трансформации, фонетические искажения и др.), которая и стала причиной возникновения новых форм терминов благодаря выразительным средствам языка и заинтересованности в данной области технологий.

Подход к исследованию компьютерного языка в философском, языковом, а также прикладном аспекте определяет важный фактор – поворот лингвистики на антропологическую парадигму. В данной парадигме была поставлена проблема языковой личности, как отмечал Ю.Н. Караулов, а предметом исследования является человеческий фактор в языке, о чем писал А.А. Леонтьев.

В данной работе выделяется особое внимание когнитивному аспекту формирования компьютерной терминологии, т.е. анализу путей и истоков ее развития:

- 1) Компьютерная терминология оппозиционна лексике общего языка;
- 2) Компьютерный язык является пограничной областью между искусственными и естественными языками;
- 3) Объективный фактор формирования содержания и языковой формы компьютерного термина – использование естественных ресурсов национального языка;
- 4) Субъективный фактор процесса формирования компьютерного термина – произвольное использование естественных ресурсов национального языка (в языковом оформлении понятийной базы компьютерной терминологии присутствуют искусственные элементы);
- 5) Рационализации процесса лексикографического описания специальной лексики способствуют лингвистические методы;
- 6) Концептуальная модель компьютерной терминологии расширяет терминологию по продуктивным моделям, описывающим конкретные информационные и тематические ситуации.

Терминологическое поле формируется вокруг родового понятия, в данном случае это «компьютер».

Терминологическое поле — это «иерархически организованная, логически последовательная система связей между терминами и группирующимися вокруг них элементарными полями или микрополями конкретной терминологической системы» [1, с. 114].

В строение компьютера входит не только аппаратное, но и программное обеспечение, таким образом, можно выделить два терминологических микрополя: терминология аппаратного обеспечения и терминология программного обеспечения.

И.Л. Комлева выделяет следующие тематические направления, по которым развивается компьютерная терминология:

- 1) общие сведения о компьютерах (история их создания, производство, модели),
- 2) программное обеспечение (операционная система с необходимым набором приложений установленным заводчиком и приложения, добавленные пользователем),
- 3) аппаратное обеспечение (оборудование, благодаря которому пользователь управляет ЭВМ, способен контролировать происходящие процессы и действия через монитор, различная аппаратура для совместного пользования),
- 4) программирование (фундаментальный способ управления алгоритмами компьютера на системном уровне),
- 5) функционирование вычислительной системы (решение необходимых задач, используя базовое предназначение ЭВМ),
- 6) компьютерные технологии (информационно-коммуникационные технологии, мультимедийные

технологии и др.).

Теперь перейдем к особенностям процесса формирования терминов в языке. В русской компьютерной терминологии существуют такие тенденции, как чрезмерная латинизация языка, при которой используются иноязычная орфография и графика, высокая концентрация номинаций и свобода от норм и правил. Что касается мировой тенденции, в наше время происходит упрощение и реализация творческого потенциала.

Терминология имеет национальный окрас, то есть морфология, произношение и синтаксис влияют на форму слов специальной лексики, в нашем случае – компьютерной. Например, термин Internet provider на немецком языке будет der Internetdienstleister, что означает поставщика услуг доступа в Интернет.

Неологизмы в компьютерной терминологии – заимствования из другого языка, в основном из английского, поэтому они сохраняют некоторые специфические признаки, нетипичные для национального языка, например:

1) несвойственная морфологическая и фонологическая структура слова (рус. слайд (нем. die Seite/Folie – есть аналог – другой род), брандмауэр (нем. die Brandmauer/Schutzmauer – есть аналог – другой род), картридж (нем. die Kartusche/die Farbpatrone – есть аналог – другой род); нем. die Software (рус. программное обеспечение – есть аналог – другой род);

2) сочетание слов с английскими словами и аббревиатурами (нем. PC-Benutzer (рус. пользователь ПК), рус. web-сервер, нем. die Web-Server(- жен. р., в рус. и англ. – муж.р.), рус. SMS-сообщение (ср.р.), нем. die SMS-Mitteilung (-другой род – жен.р.);

3) сочетание терминов, которое имеет смысл в английском языке (рус. файлсервер, нем. der File-Server (англ. fileserver); рус. компакт-диск, нем. die Compact Disc (другой род) (англ. compact disc).

Также немецкой компьютерной терминологии присуще большое количество англо-американских заимствований – лексических единиц, чья словообразовательная функция развилась именно в английском языке. В процессе адаптации англо-американских терминов в немецком языке, происходят процессы структурной и семантической ассимиляции. Так, например, показателем новизны и ассимиляции является особенность написания имен существительных – в немецком языке имена существительные пишутся с прописной буквы, в то время как в английском ситуация противоположная. Данная графическая интеграция является самой частой в немецком языке и как правило единственным изменением слов языка-источника. Пример: e-mail, e-Mail, E-Mail.

Компьютерная терминология – сравнительно молодой лексический пласт, который расширяется, совершенствуется и становится все более доступным для широких слоев населения, благодаря популяризации и сети Интернет, как доступному источнику информации. Данный пласт позволяет расширить человеческие возможности не только на уровне коммуникации, но и других необходимых областях. Понимая первоисточники возникновения терминов, мы точнее понимаем новые для нас технологии, не смотря на языковые особенности, что приводит к более эффективному использованию в работе. Ввиду использования большого количества англицизмов и американизмов, неологизмов, различных трансформаций, интерес к компьютерной лексике современной германистики не угасает, что позволяет расширить область знаний в данном языковом пласте.

Список литературы

1. Комлева И.Л. Принципы формирования русской компьютерной терминологии // Москва, 2006 – 221 с.
2. Макеева Л.Б. Язык и реальность // Логос. 2006. № 6. С. 3-20.
3. Мокрогуз Е.Д. Компьютерная терминология // Universum: Филология и искусствоведение: электрон. научн. журн. 2015. №8 (21).
4. Рекомендации по основным принципам и методам стандартизации терминологии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://7law.info/russia/regulation9v/i612.htm>. (12.03.2019)

© И.С. Воробьева, 2019

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 340

АКТЫ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА В ДОСУДЕБНОМ УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

МИЛИКОВА АННА ВЛАДИМИРОВНА

старший преподаватель

ГАСЫМОВ ИБРАХИМ НИЯМЕДДИНОВИЧ

студент

ФГУВПО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: в статье рассматриваются актуальные проблемы прокурорского надзора и актов прокурорского реагирования, вопросы, касающиеся надзорной деятельности прокурора в досудебном уголовном процессе. Предложен эффективный механизм взаимоотношения прокурора, следователя, руководителя следственного органа в рамках прокурорского надзора, направленный на борьбу с преступностью.

Ключевые слова: акты прокурорского надзора, акты прокурорского реагирования, прокурор, представление, постановление, протест.

ACTS OF PROSECUTORIAL SUPERVISION IN PRE-TRIAL CRIMINAL PROCEEDINGS

Milyukova Anna Vladimirovna,
Gasimov Ibrahim Neodynamic

Abstract: the article deals with the actual problems of prosecutorial supervision and acts of prosecutorial response, issues related to the Supervisory activities of the Prosecutor in the pre-trial criminal process. An effective mechanism of the relationship between the Prosecutor, the investigator, the head of the investigative body in the framework of prosecutorial supervision aimed at combating crime is proposed.

Key words: acts of Prosecutor's supervision, acts of Prosecutor's reaction, Prosecutor, representation, resolution, protest.

Как известно, все основные полномочия прокуратуры Российской Федерации закреплены в Федеральном законе «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992, а также в иных нормативно правовых актах, на основании которых прокуратура не обладает административно властными полномочиями в отношении поднадзорных органов и лиц в части осуществления прокурорского надзора. Прокурор не наделен полномочиями, применять меры воздействия в отношении лиц допустивших нарушение закона, но при этом он наделен полномочиями реагировать на каждое выявленное нарушение закона соответствующим актом.

Акты прокурорского надзора можно определить как нормативно закрепленное правовое средство реагирования прокурора на нарушения законов, которые используется прокурором в ходе реализации своих полномочий по выявлению, устранению и предупреждению нарушения закона. [1, с. 186]

З.Р. Якупов под актами прокурорского надзора понимает официальные акты, адресуемые соответствующим органам или должностным лицам, в которых содержатся сущность выявленных нарушений закона, а также предписания по их устранению. [12, с. 97]

Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» устанавливает специальные акты прокурорского надзора, которые применяются при осуществлении надзора за исполнением законодательства. К таким актам относятся:

- требования об изменении нормативно правового акта (ст. 9.1);
- протест прокурора (ст.23);
- представление прокурора (ст.24);
- постановление прокурора (ст.25);
- предостережение о недопустимости нарушения закона (25.1).

Законодатель наделил органы прокуратуры полномочиями вносить в орган, организацию или должностному лицу требования изменения нормативно правового акта с предложением способов устранения выявленных в законе коррупционных составляющих и закрепил это в ст. 9.1 Закона о прокуратуре.

Протест прокурора характерен тем, что он выносится прокурором в отношении органа или должностного лица, который издал правовой акт противоречащий закону. Орган или должностное лицо, издавшее такой акт, уполномочено устранить данные нарушения.

Представление прокурора закреплено законодателем как один из видов прокурорского реагирования направленный на устранение нарушений закона органом или должностным лицом, который уполномочен устранить допущенные нарушения.

Постановление прокурора является одним из видов прокурорского реагирования и выносится им исходя из характера нарушения закона должностным лицом для возбуждения производства об административном правонарушении. То есть это средство реагирования не на нарушение, а на должностное лицо.

Смысл предостережения о недопустимости нарушения закона, как одного из видов прокурорского реагирования, состоит в том, что должностному лицу, готовящемуся совершить противоправные действия или непосредственно совершающему такие действия, разъясняются требования о прекращении данных противоправных действий, а также последствий своевременного не прекращения или отказа от них. Последствиями могут быть привлечение лица к дисциплинарной ответственности, отстранения должностного лица от должности, а также применение административной или уголовной меры наказания.[10]

По данным статистики за январь-октябрь 2018 прокурорами Российской Федерации в рамках надзора за исполнением законов, соблюдением прав и свобод человека и гражданина:

- 1) выявлено 893 968 нарушение закона, принесено 82 568 протестов;
- 2) вынесено 712 539 представлений;
- 3) привлечено 458 978 лиц к дисциплинарной ответственности;
- 4) объявлено 170 332 предостережений о недопустимости нарушений закона;
- 5) по постановлению прокурора 270 394 человек привлечено к административной ответственности.

В рамках надзора за исполнением законов на досудебной стадии уголовного судопроизводства:

- 1) направлено 135 971 требований об устранении нарушений законодательства порядке, установленном п. 3 ч.2 ст. 37 УПК РФ;
- 2) выявлено 765 577 нарушений законов, в том числе 537 615 при приеме, регистрации и рассмотрении сообщений о преступлениях;
- 3) отменено 12 945 постановлений следователей и дознавателей о возбуждении уголовного дела;
- 4) вынесено 101 020 представлений об устранении нарушений;
- 5) прокурором отменено 739 834 постановлений об отказе в возбуждении уголовного дела. [3]

В досудебном уголовном процессе уголовно-процессуальный закон определяет акты прокурорского реагирования, направленные на устранение нарушений закона органами дознания и органами предварительного следствия, в процессе надзора за их деятельностью.

Полномочия прокурора в части данной надзорной деятельности, закреплены в ст.37, ст.124, ст.221, ст.226, ст. 226.8 УПК РФ. По своему данные статьи УПК РФ направлены на обеспечение законности в досудебном уголовном процессе. [9]

Е.А. Шнурова, в своих трудах отмечает, что особенность актов прокурорского надзора в том, что они могут служить причиной возбуждения уголовного дела. Данная причина основана на том, что установленный процессуальный статус постановления прокурора, закрепленный действующим УПК РФ, о направлении материалов в органы предварительного расследования для решения вопросов об уголовном преследовании требуют особой подготовки данных актов реагирования. [11, с. 103]

Из анализа ст. 37-39 УПК РФ мы видим, что работа прокурора, следователя, руководителя следственного органа тесно пересекаются и прокурор в случае обнаружения различных видов правонарушений со стороны следователя и руководителя следственного органа в процессе своей надзорной деятельности обязан выносить соответствующие акты прокурорского реагирования.[6]

Прокурор надзирает за строгим исполнением закона следователем и руководителем следственного органа. Руководитель следственного органа осуществляет процессуальное руководство и контроль над работой следователей, при этом прокурором не должна быть ограничена процессуальная самостоятельность следователя.

А.О. Осипова в рамках данного уголовно-процессуального положения участников уголовного процесса и их взаимоотношения в ходе процесса, отмечает, что вместо оперативного и бесприкословного устранения выявленных прокурором нарушений видится длительный порядок выяснения отношений между следователем, прокурором, руководителем следственного органа и вышестоящими должностными лицами. Что в последующем сказывается на качестве, оперативности и времени рассмотрения конкретного уголовного дела. [5, с. 128]

А.А. Терехин, указывает на то, что УПК РФ в п. 6 ст. 37 устанавливает неудачную конструкцию для реализации прав прокурора на обжалование действий руководителя следственного органа. Так как данная конструкция хоть и предлагает небольшую самостоятельность руководителю следственного органа, но на практике она затягивает процессуальное рассмотрение тех или иных дел, при этом должным образом не решает спорные вопросы между руководителем следственного органа и прокурором и переносит конфликт на высший уровень. [8, с. 172]

Е.Ю. Потарыкина считает, что закон усложняет процесс и механизм обжалования актов прокурора. Нормы УПК РФ предлагают прокурору и руководителю следственного органа, даже в случае когда их конфликтная ситуация незначительна, перевод разбирательства их взаимоотношений на самый высокий уровень. При этом, исходя из норм УПК РФ, иных федеральных законов Председатель Следственного комитета РФ, руководитель следственного органа федерального органа исполнительной власти, Генеральный прокурор РФ и так наделены большим объемом работы. [7, с. 215]

В соответствии с вышеизложенным, предлагаем внести изменения в ч. 6 ст. 37 УПК РФ, а именно: «В случае несогласия руководителя следственного органа либо следователя с требованиями прокурора об устранении нарушений федерального законодательства, допущенных в ходе предварительного следствия, руководитель следственного органа либо следователь вправе обратиться к вышестоящему прокурору, решение которого является окончательным».

На наш взгляд, данный механизм решения конфликтного вопроса между прокурором и руководителем следственного органа является удачным, ввиду того, что, в первую очередь, не нагружает вышестоящие органы дополнительной работой, а дает возможность конфликту решиться на месте.

Данная конструкция взаимоотношений прокурора и руководителя следственного органа не нарушает такие важные принципы уголовного процесса как принцип законности при производстве по уголовному делу, охраны прав и свобод личности, право обжалования процессуальных действий и решений.

Процессуальная самостоятельность следователя либо руководителя следственного органа при такой конструкции не будет ограничена, в то же время надзорная функция прокуратуры также не будет обделена.

Исходя из общей практики прокурорского надзора выявлено, что для повышения эффективности выносимых прокурором актов, таких как протест прокурора (ст.23), представление прокурора (ст.24), постановление прокурора (ст.25), предостережение о недопустимости нарушения закона (25.1) они должны соответствовать качественной мотивировке и отвечать параметрам формы и содержания.

Также необходимо участие прокурора при выявлении причин и условий, способствующих совершению нарушений закона. [4, с. 51]

Таким образом, упрощение процедуры взаимодействия следователя, прокурора, руководителя следственного органа в части прокурорского надзора не будет противоречить основным принципам Конституции РФ и уголовно-процессуального закона.

Список литературы

1. Винокуров А.Ю., Винокуров К.Ю., Винокуров Ю.Е. Прокурорский надзор.- 3-е изд., М.: Издательство Юрайт, 2017. С. 186
2. Воронин О.В. О сущности прокурорского надзора. Уголовная юстиция. - 2018. - № 11. - С. 183.
3. Генеральная прокуратура Российской Федерации Портал правовой статистики [Электронный ресурс] <http://crimestat.ru>
4. Гуменюк А.В. Прокурорский надзор за органами, осуществляющими дознания и предварительное следствие. Право и наука – 2017.- № 2. – С. 51
5. Осипова О.А. Прокурорский надзор и процессуальная самостоятельность следователя. Российский следователь.-№ 3. – 2018. С. 128
6. Приказ Генпрокуратуры РФ от 27.12.2007 № «О порядке учета и рассмотрения в органах прокуратуры Российской Федерации сообщений о преступлениях»
7. Потарыкина Е.Ю. Развитие правового регулирования процессуального статуса прокурора в стадии возбуждения уголовного дела. Вестник Московского университета МВД России. - 2018. - № 6. - С. 215
8. Терехин А.А. Акты прокурорского реагирования в российском уголовном судопроизводстве // Жур. Социально экономические явления и процессы. -2016.-№ 12.- С. 172
9. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 N 174-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019)
10. Федеральный закон "О прокуратуре Российской Федерации" от 17.01.1992 N 2202-1 (редакция, действующая с 8 января 2019 года)
11. Шнурова Е.А. Прокурорский надзор: учебник для вузов. М.:ЮНИТИ ДАНА: Закон и право. - 2017 С. 103
12. Якупов З.Р. Роль прокурора в досудебном уголовном процессе. Современные тенденции права. № 1.- 2017 – С. 97

УДК 342.7

ОБЪЕМ И ОГРАНИЧЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРАВ ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ

КАРПОВА НАТАЛЬЯ СЕРГЕЕВНА

Магистрант

ФГБОУ ВО «Ивановский государственный университет»

Аннотация: Социально-экономические права являются частью общеправового статуса человека и гражданина. Закрепленные в международных актах, они относятся ко второму поколению прав, и призваны обеспечить социальную защищенность, достаточный уровень благосостояния и отсутствие нужды. Лишение свободы по решению суда существенно сужает объем правового статуса. В частности, это касается и социально-экономических прав. В статье анализируется объем законно-установленных ограничений социально-экономических прав, установленных Конституцией Российской Федерации.

Ключевые слова: социально-экономические права, права осужденных, ограничение прав и свобод, изъятия, частная собственность, право наследования, охрана здоровья, социальное обеспечение.

THE SCOPE AND LIMITATION OF SOCIO-ECONOMIC RIGHTS OF CONVICTED PERSONS TO IMPRISONMENT

Karpova Natalya Sergeevna

Abstract: Socio-economic rights are part of the General legal status of man and citizen. Enshrined in international instruments, they belong to the second generation of rights, and are designed to provide social protection, an adequate level of well-being and lack of need. Deprivation of liberty by a court decision significantly reduces the scope of legal status. In particular, this applies to social and economic rights. The article analyzes the scope of legally established restrictions of socio-economic rights established by the Constitution of the Russian Federation.

Key words: socio-economic rights, rights of convicts, restriction of rights and freedoms, seizures, private property, right of inheritance, health protection, social security.

Социально-экономические права касаются условий жизни человека, его отношения к трудовой деятельности, благосостояния и социальной защищенности, достойного уровня жизни и отсутствия нужды. Они относятся ко второму поколению прав, «прав, сформулированных в положительной форме», закрепленных во Всеобщей декларации прав человека, в Международном пакте об экономических, социальных и культурных правах и направлены на обеспечение социальной справедливости, свободы нужды и на участие в социальной, экономической и культурной жизни [1. С. 233]. Эти права, в общем, определяют условия жизни человека, его автономность, уровень социальной защищенности, минимум которых закреплен нормами международного права.

Предел ограничения прав и свобод человека и гражданина - это допускаемые конституцией и установленные федеральным законом изъятия из его правового статуса. Лишение свободы существенно сужает объем правового статуса. В частности, ст. 1 ч. 2 УИК РФ устанавливает, что осужденным гарантируются права и свободы граждан Российской Федерации с изъятиями и ограничениями, установлен-

ными уголовным, уголовно-исполнительным законодательством Российской Федерации. Более того, статус заключенных не является статичным: при отбывании наказания к осужденному применяются меры наказания и поощрения, которые, соответственно, сужают и расширяют его [2]. Цели ограничений определены международными актами. Так, например, п. 2 ст. 29 Всеобщей декларации указывает, что целями ограничений прав человека являются: обеспечение должного признания и уважения прав и свобод других людей; удовлетворение справедливых требований морали, общественного порядка и общественного благосостояния в демократическом обществе [3]. Конституция РФ в соответствии с ч. 3 ст. 55 целями ограничений определяет: защиту основ конституционного строя; обеспечение безопасности других лиц; обеспечение безопасности государства. Ст. 56 Конституции допускает ограничение прав в условиях чрезвычайного положения с целью обеспечения безопасности граждан [4].

В данной статье, мы рассмотрим отличия комплекса социально-экономических прав граждан РФ от комплекса социально-экономических прав граждан РФ, осужденных к лишению свободы и объем их ограничения.

В общем смысле, статьи 35, 36 Конституции РФ устанавливают право частной собственности, право владения, распоряжения и пользования имуществом. Право частной собственности предоставляет человеку право единолично или коллективно иметь имущество в собственности, владеть, пользоваться и распоряжаться. Установлен запрет на лишение имущества, кроме как по решению суда и на принудительное изъятие имущества для государственных нужд. Установление режима отбывания наказания затрагивает правоспособность, дееспособность и субъективные права. Осужденные имеют имущественные и личные неимущественные гражданские права, не лишены субъективного права собственности, но нахождение в местах лишения свободы определенным образом препятствует осуществлению их в прежнем объеме. Например, имуществом, находящимся за пределами исправительного учреждения, фактически не владеет и не может пользоваться, но может распоряжаться через представителя. Есть ограничения в отношении имущества, находящегося в личном пользовании: распорядиться ими в соответствии с собственным усмотрением. Продать такое имущество он не может: только использовать или употреблять самостоятельно.

Ст. 35 Конституции РФ гарантирует право наследования. В **субъективном смысле** это, во-первых, право лица быть призванным к наследованию имущества, а также право распорядиться своим имуществом в случае смерти. Порядок регистрации смерти осужденного определен Приказом Минюста РФ от 23.06.2005 г. № 93 «Об утверждении инструкции о порядке погребения лиц, умерших в период отбывания уголовного наказания и содержания под стражей в учреждениях ФСИН России». Администрация учреждения ФСИН России сообщает его близкому родственнику либо лицу, указанному в волеизъявлении осужденного, о его смерти. Во-вторых, что касается принятия наследства, осужденное лицо до освобождения или до разрешения на выезд не может совершать действия, свидетельствующие о намерении приобрести права на имущество. Таким действиями закон признает вступление во владение или управление наследственным имуществом, принятие мер по сохранению наследственного имущества, оплату долгов наследодателя и др. В соответствии с п. 36 Постановления Пленума ВС РФ от 29.05.2012 г. № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» такие действия могут быть совершены также по поручению другими лицами [5. С. 128].

Право на свободное использование способностей и имущества для занятия предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельностью, гарантированное ст. 34 Конституции РФ. Ранее, возможность осуществления предпринимательской деятельности заключенными, была регламентирована Приказом МВД России от 30.11.1993 № 517 «Об утверждении инструкции о порядке организации предпринимательской деятельности осужденных в форме товарищества с ограниченной ответственностью в учреждениях, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы». Она разрешалась администрацией исправительно-трудовых учреждений при желании осужденного и наличии возможностей у администрации учреждений для такой работы. Позднее, Приказом МВД приказ утратил силу, а издания новых актов по регулированию предпринимательской деятельности осужденных не последовало. Соответственно, сейчас заниматься предпринимательской деятельностью лица отбывающие наказания в учреждениях УИС не могут.

Ст. 37 Конституции РФ устанавливает право на труд и право на свободное распоряжение своими способностями, выбирать род деятельности, профессию, право на равное вознаграждение за равный труд, право на забастовки, право на безопасные условия труда. Ст. 103 УИК РФ устанавливает, что осужденный работает в местах, отведенных администрацией, а сам процесс трудовой деятельности зависит от воли администрации учреждения. Таким образом, право на свободный труд не распространяется на многих осужденных, но Уголовно-исполнительным кодексом предусмотрено право работать по специальности при наличии такой возможности. Ст. 104 УИК РФ защищает право на обеспечение условий безопасного труда, соблюдение правил охраны труда, техники безопасности и требования производственной санитарии в соответствии с трудовым законодательством Российской Федерации о труде. Согласно ст. 105 УИК РФ установлено, что осужденные к лишению свободы имеют право на оплату труда в соответствии с законодательством о труде, соответственно, установлено, что размер оплаты труда осужденных, отработавших полностью определенную на месяц норму рабочего времени и выполнивших установленную для них норму, не может быть ниже установленного минимального размера оплаты труда. Ограничение в данном вопросе касается права на трудовые споры и на защиту от безработицы, которые осужденным не гарантируются. Кроме того, право на гораздо меньший по продолжительности ежегодный оплачиваемый отпуск : 18 рабочих дней для несовершеннолетних , отбывающих наказание в воспитательных колониях и 12 рабочих дней для остальных категорий) .

Право на жилище, установленное ст. 40 Конституции РФ, означает предоставление человеку возможности пользоваться на законном основании жилым помещением, имеющимся у него в собственности, охрана от покушения на умаление этого права. Никто не может быть произвольно лишен своего жилища. Во-первых, приговор суда о назначении уголовного наказания в виде лишения свободы по своей сути не лишает права на жилище: осужденный не может его осуществить в прежнем объеме. Право осужденных лиц на жилище подразумевает наличие пригодного для проживания помещения, а также это право должно обеспечиваться после отбытия наказания. П. 8 ч.2 ст. 60 ЖК РФ предусмотрено безусловное право осужденных к лишению свободы на сохранение за ними жилой площади на весь срок отбывания лишения свободы. Для лиц, отбывающих наказания, регистрация по месту жительства прекращается, но как факт не взаимодействующий с приобретением и реализацией права на жилище [6].

В соответствии со ст. 41 Конституции РФ к социально-экономическим правам относятся права на наивысший достижимый уровень здоровья, его здоровья и медицинскую помощь. Провозглашается субъективное право человека на лечение в поликлиниках, больницах и специализированных медицинских учреждениях, государственных или частных. В государственных и муниципальных учреждениях помощь оказывается бесплатно, за счет средств бюджета, страховых взносов на обязательное медицинское страхование. Особенно остро проблема охраны здоровья стоит относительно лиц, которые ограничены в силу вступившего решения суда о назначении наказания, - заключенных. Согласно ст. 12 УИК РФ, осужденные имеют право на охрану здоровья: получение первичной медицинской помощи в поликлинических или стационарных условиях, получение психологической помощи. Права осужденных на охрану здоровья регулируются не только уголовно-исполнительным кодексом РФ но и, например, федеральным законом Российской Федерации № 323-ФЗ от 21.11.2011 «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации. Вместе с тем, ограничение оказания медицинской помощи заключается в том, что гражданин не сам принимает решение относительно своего здоровья, а является заложником отсутствия баланса государственных гарантий бесплатного медицинского обслуживания и их финансового обеспечения, следствием которой становится является ухудшение качества оказания медицинской помощи [7].

Право на защиту семьи, материнства и детства признано ст. 38 Конституции РФ и означает, что создание семьи и рождение детей – частное дело, не исключающее необходимости оказания государственной поддержки. С учетом этого законодательством устанавливаются гарантии и компенсации беременным женщинам, женщинам с малолетними детьми, лицам с семейными обязанностями, разрабатываются основы семейной политики в стране. Так, согласно ст. 129 УИК РФ, осужденным в колониях-поселениях женщинам, имеющим детей, выплачиваются пособия и компенсации, предусмотренные

семьям с детьми. Например, по уходу за ребенком до полутора лет. Беременным женщинам выдается пособие по нетрудоспособности

Обеспечение права на получение социального обеспечения по старости, инвалидности, в случае болезни, потери кормильца, для воспитания детей и т.д. закреплено в ст. 39 Конституции РФ. **Право на социальное обеспечение** закреплено уголовно-исполнительным законодательством. Осужденные подлежат обязательному государственному социальному страхованию, им гарантировано получение пенсий и различных социальных пособий (например, осужденным женщинам по беременности и родам) в соответствии с законодательством РФ.

Право на образование, установленное ст. 43 Конституции РФ гарантирует гражданам общедоступность и бесплатность получения дошкольного, основного общего и среднего профессионального образования в государственных и муниципальных образовательных учреждениях, высшего образования на конкурсной основе. Осужденным гарантируется право на получение основного общего образования. Лица старше 30 лет могут получить его по желанию. Императивно норма устанавливает обязательное получение общего образования лицам, не достигшим 30 лет, получение и основного общего и среднего общего образования поощряется. Заключенным представляется освобождение от работы в период экзаменов. Возможно получение высшего образования при заочной форме образования.

Таким образом, особенности правового статуса осужденного к лишению обусловлены определенными изъятиями таковых. Социально-экономические права и свободы осужденного гражданина РФ – это комплекс социально-экономических прав гражданина РФ, возникающих в результате с изъятия, ограничения, дублирования, конкретизации и дополнения общего правового статуса граждан на период отбывания наказания, закрепленными законодательно, что обусловлено спецификой назначения уголовного наказания и места отбывания наказания. Исправительные учреждения не обладают достаточной материальной, технической базой для обеспечения социально-экономических прав осужденных к лишению свободы. Вместе с тем, Российская Федерация провозглашена социальным государством, следовательно, уважение прав, свобод человека и гражданина, в том числе и отбывающего наказание по приговору суда в виде лишения свободы, является одним из главных условий соблюдения требований международных актов, Конституции РФ, федерального законодательства.

Список литературы

1. Е.В. Пономарева. К вопросу о «Поколении» прав человека // Государство и право. Юридические науки. 2015. №11/2015. С.232-234.
2. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // "Собрание законодательства РФ. 1997. N 2. ст. 198.
3. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // Российская газета. N 67. 05.04.1995.
4. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 // Российская газета. 1993. 25 дек. № 237 // № 11-ФКЗ от 21.07.2014
5. Е.А. Ходырева. Право осужденных наследовать и завещать имущество // Государство и право. Юридические науки. 2016. Т. 26. С. 127-130.
6. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 22.01.2019) // Собрание законодательства РФ. 2005. N 1. ст. 14.
7. Соблюдение права на охрану здоровья и оказание медицинской помощи в местах принудительного содержания (сводный доклад по результатам мониторинга, проведенного в учреждениях ФСИН 12 регионов страны): URL:[http:// https://docviewer.yandex.ru/view/163702332/](http://https://docviewer.yandex.ru/view/163702332/) (дата обращения: 11.03.2019)

УДК 347.921.1

МЕДИАЦИЯ КАК ФОРМА ЗАЩИТЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

БАКАЕВА АЛИНА ВАДИМОВНА

Студент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Научный руководитель: Шагивалеева Индира Закировна

к.п.н., доцент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: в статье рассмотрены аспекты медиации как формы защиты экономических отношений. В работе особое внимание направлено на становление и развитие одной из технологий альтернативного урегулирования экономических споров, с участием третьей, не заинтересованной в данном конфликте стороны, а также, проведен анализ нормативных документов, призванных урегулировать отношения в сфере полномочий медиатора, для урегулирования экономических споров.

Ключевые слова: право, государственный орган, медиация, медиатор, правовой статус, гражданско-правовая ответственность, экономические отношения.

MEDIATION AS A FORM OF PROTECTION OF THE ECONOMIC RELATIONS

**Bakaeva Alina Vadimovna,
Shagivaleev Indira Zakirovna**

Abstract: the article deals with aspects of mediation as a form of protection of economic relations. The work focuses on the formation and development of one of the technologies of alternative settlement of economic disputes, with the participation of a third party not interested in this conflict, as well as the analysis of normative documents designed to settle relations in the field of mediator's powers for the settlement of economic disputes.

Keywords: law, state body, mediation, mediator, legal status, civil liability, economic relations.

Ubi concordia. ibi victoria,
где согласие – там победа.

Цицероном (Тускуланские беседы, 5, 37, 108)

За все периоды эволюционирования общества и государства, существовали разнообразные формы урегулирования конфликтов, которые предусматривали целый комплекс мер и решений, способных временно, либо окончательно погасить конфликт сторон в форме, которая была приемлема для конкретно-исторического общества. Процедура медиации представляет собой примирительные методы урегулирования споров, которые применялись со времен существования еще первобытного общества. Необходимостью для привлечения третьей нейтральной стороны для разрешения конфликтов являлось, прежде всего, желание выжить и дальнейшее развитие своего рода и вида деятельности будь то ручной труд (ремесло), либо общественно полезный (обрабатывания пашен). Необходимо учитывать, что наибольшее развитие издревле эта процедура получила в регионах с наиболее развитой торговлей, зарождающейся и процветающей экономикой. Большинство ученых историков теоретиков

находят корни современной медиации у Финикийской цивилизации (основой которой была морская торговля) и в Древнем Вавилоне. Процедура медиации так же существовала в древнем Китае, Японии, в странах Африки, где старейшины рода или племени выступали в качестве своеобразных профессиональных медиаторов, обеспечивая бесконфликтное решение проблемных ситуаций. В этих странах и сегодня нормы морали и права ставят примирение сторон диалог, даже с использованием посредника, намного выше, чем решение проблемы государственным судом. Дальнейшее развитие института посредничества происходило в Древней Греции, где медиаторы были известны как лицо-посредник, а затем и в Древнем Риме, начиная с Дигестов Юстиниана, появилось законодательное закрепление положения медиаторов.

Медиация в ее современном понимании начала развиваться во второй половине двадцатого столетия. Прежде всего, в странах англо-саксонского права, среди которых США, и Великобритании, а затем уже она постепенно стала распространяться и в Западной Европе. Первые попытки применения медиации, предпринимались при разрешении споров в сфере семейных отношений. Впоследствии медиация получила признание при разрешении споров самого широкого круга, начиная от семейных конфликтов и заканчивая сложными многосторонними конфликтами в коммерческой и публичной сфере. Одна из областей, где медиация имеет наиболее длительную историю применения, сфера экономических отношений, так как в этой сфере медиация осознанно применялась уже в средние века и успешно применяется в современной российской и зарубежной практике [3, С. 165].

В условиях модернизации экономики России, особое место занимает правовое обеспечение инновационного развития общества и государства. Инновации в экономической сфере невозможны без поддержания отношений гражданского оборота в бесконфликтном состоянии. В современных условиях вести хозяйственную деятельность эффективно, значит уметь вести диалог и договариваться с контрагентами. В связи с этим большое значение в формировании новой культуры разрешения споров в российском обществе имеет введение института медиации [3, С. 183].

Президентом РФ подписан Федеральный закон за № 193-ФЗ "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)".

Таким образом, в нашей стране появляется совершенно новый институт, урегулированный нормами права, медиация. По мнению правоведов, медиация способствует изменению правосудия и улучшению морального климата в государстве. Закон о медиации способен разгрузить суды, позволив им сосредоточиться на действительно сложных делах, где спорящими сторонами сложно найти контактные пути для примирения. Данный Закон разработан в целях содействия развитию партнерских деловых отношений и формированию этики делового оборота, гармонизации социальных и экономических отношений в обществе и государстве. Закон регулирует отношения, которые связаны с применением процедуры медиации по спорам, возникающим из гражданских правоотношений, в том числе в связи с осуществлением предпринимательской и иной экономической деятельности, а также спорам, возникающим из трудовых и семейных правоотношений. Естественно на одном из первых мест стоят спорные проблемы в отношениях между производителями товаров и оптовыми и розничными торговыми организациями, которые накапливались в течение долгих лет. Только за 20 лет количество оптовых торговых организаций, так называемых посредников, увеличилось с 20 тыс. до 560 тыс., а розничных больше пятисот. В целях разработки и установления стандартов и правил профессиональной деятельности медиаторов, а также порядка осуществления контроля за соблюдением требований указанных стандартов и правил медиаторами, осуществляющими деятельность на профессиональной основе, и организации, осуществляющие деятельность по обеспечению проведения процедуры медиации, могут создаваться саморегулируемые организации медиаторов [3, С. 197].

Стремительное развитие в Российской Федерации рыночных отношений, переход к рыночной экономике, сопровождается большим количеством экономических и корпоративных споров. Медиация в экономической сфере представляет собой способ урегулирования споров и разногласий очень органичный для самой сути предпринимательской деятельности, что позволяет экономическим субъектам в случае возникновения разногласий, споров не только возможность непосредственного участия в поиске и принятия решений, но и экономить значительные средства, ресурсы, причем как временные, так и

финансовые. Крупнейшие корпорации западных стран экономят десятки миллионов долларов на судебных исках, используя процедуру медиации. Необходимо учитывать, что альтернативное урегулирование экономических споров, с участием третьей, не заинтересованной в данном конфликте стороны является более выгодной с финансовой точки зрения по сравнению с судебным разбирательством, так же, следует отметить, что сторонам при выборе способа разрешения спора не следует ориентироваться на финансовую выгоду, быстроту и другие перечисленные преимущества медиации, а в первую очередь исходить из целесообразности рассмотрения возникшего спора с помощью посредника, ведь преимущества рассматриваемой примирительной процедуры не означают, что этот способ является эффективным для разрешения любого спора.

Таким образом, на основе теоретического и практического аспекта изученной и проанализированной темы, можно утверждать, что в настоящий период времени перед государственными органами поставлена задача активизировать использование внесудебных форм разрешения конфликтов, так как они и медиация в частности способны предотвратить бесправие, защитит интересы потребителей, простых граждан, повысит правовую культуру в обществе.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (ред. от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). Российская Федерация. Конституция (1993). Конституция Российской Федерации: офиц. текст. – Москва: Эксмо, 2016. – 64 с. – ISBN 978-5-699-77026-7.
2. Российская Федерация. Законы. Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации) [принят Гос. Думой июля 2010 г.: одобр. Советом Федерации 14 июля 2010 г.]. – Москва : Омега-Л, 2018. – 97 с. – ISBN 978-5-386-09445-4.
3. Калашникова, С. И. Медиация в сфере гражданской юрисдикции // - М.: Инфотропик Медиа, 2017. - 304 с.

© А.В. Бакаева, 2019
© И.З. Шагивалеева, 2019

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 37

ЭМОЦИИ - ДОСТУПНЫЙ МЕТОД КОРРЕКЦИИ ЗДОРОВЬЯ

ЕРЕМЕЕВА МАРИЯ ЮРЬЕВНА,

НАХВАЛЬНАЯ КСЕНИЯ КОНСТАНТИНОВНА,

Студенты

ГРИШИНА ГАЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА,

к.п.н., доцент

АЦУТА АНДРЕЙ ДЖАНИБЕКОВИЧ

Старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Иркутский государственный университет путей сообщения»

Аннотация: в данной статье уделяется внимание анализу эмоциональной сфере личности, а также ее составляющих: чувств, эмоций, эмоциональному тону. Рассмотрены эмоции, их функции и роль в жизни человека, изменение эмоциональной сферы и ее влияние на физическое здоровье индивида. Предназначена для всех направлений и специальностей, форм обучения, а также для преподавателей и всех интересующихся.

Ключевые слова: эмоции, здоровье, личность, медицина, психика.

THE EMOTIONS – AVAILABLE METHOD OF CORRECTION OF HEALTH

Eremeeva Maria Yurievna,

Nachalnaya Kseniya Konstantinovna,

Grishina Galina Aleksandrovna,

Atsuta Andrei Dzhanibekovich

Annotation: this article focuses on the analysis of the emotional sphere of the individual, as well as its components: feelings, emotions, emotional tone. Emotions, their functions and role in human life, change of emotional sphere and its influence on physical health of an individual are considered. It is intended for all directions and specialties, forms of training, as well as for teachers and all interested persons.

Keywords: emotions, health, personality, medicine, psyche.

Человек – сложнейшая информационно-энергетическая система, состоящая на несколько процентов из физического тела и сознания, а также на 95-98% - из информационно-энергетических слоев подсознания.

Характер и физическое состояние определяют информационное поле. А значит, мы можно сказать, что к главному условию физического здоровья относится знание, а также соблюдение законов информационного поля Вселенной, законов Единства, Духовности и Любви.

Сигнал о том, что человек неправильно воспринимает этот мир, взаимодействует с ним, называется – болезнью. Зачастую люди считают болезнь катастрофой, а она, в свою очередь, является только лишь предупреждением об ошибке. Она выбивает человека из привычного образа жизни, и, болея, недомогая, человек должен осознать все нарушения здоровья, а также подсознательно себя настроить и тем самым совершенствоваться.

Направленность в лечении на физическое тело, а не на причину - опасна. Конечно же бывает критическое состояние здоровья человека, то есть когда без вмешательства врача не обойтись, но любой метод лечения без опоры на духовное развитие человека, на осознание допущенных ошибок приводит к деградации. Вылечив тело, мы можем навредить душе.

Душа – это результат работы системы саморегуляции информационно – полевых структур, то есть каких-либо проблем в жизни человека. Лечение во много раз эффективнее, если воздействие направлено на причину, вызывающую болезнь, а не на больной орган. [1] Официальная или аллопатическая медицина работает с физическим телом человека, которое можно просветить, измерить, осмотреть, потрогать. Помимо официальной медицины, существуют и другие методы лечения, когда, работая всё с тем же физическим телом, лекари говорят о «чудо-меридианах», которые невозможно найти при вскрытии. Также мы можем говорить о различных заговорах, молитвах и ритуалах, которые вполне успешно излечивают болезни. Этим занимаются так называемые экстрасенсы.

А еще хочется рассказать о существовании метода духовно-эмоционального освобождения, автором которого является М. Лежелеков. Это, когда на тело совсем не обращают внимание, когда человек вспоминает свои прошлые обиды, прощает или просит прощения, и его болезни проходят. О подобной диагностике – кармической диагностике С. Н. Лазарев говорит о том, что можно просто попросить прощения у Бога и всё пройдет, само собой. [2]

Итак, способов, исцеляющих человека, большое множество, и воздействуют они на совершенно различные составляющие человека. Поэтому можно сказать, что человек состоит не только из физического тела. Именно такой подход кажется нам вполне оправданным. Остается только выбрать наиболее подходящую модель «устройства» человека.

О различных реакциях человека на внешние раздражители мы судим по характеру «эмоционального ответа». К сожалению, в современном мире люди не получают полную гамму эмоций зрелой личности, поэтому зачастую встречаются дегенерирующие личности. Это люди не способны эмоционально реагировать на внешний мир и имеют сложные психические нарушения, заболевания.

Но мы поговорим об индивидах начала XXI века, признанных условно здоровыми. Бедность эмоциональной жизни приводит к противоположным эмоциям, например, тоска – гнев, радость – злоба. Рассмотрим, что происходит в организме вышеуказанного обывателя. То, что является источником мотивов, внутренней активностью и самостоятельностью, называется ядром личности, то есть, то, что идет изнутри человека. Оно участвует в процессе при переходе от гнева к радости, даже если она выдуманная, но в таком случае происходит «радостный гнев», способный превратить человека в антисоциальную личность и это самая неблагоприятная трансформация схемы личности.

Обсудим процессы, происходящие в организме человека, имеющего вышеперечисленные эмоции. При огромном недостатке положительных эмоций личность постоянно находится в озлобленном состоянии и тем самым окружающий мир становится по отношению к индивиду агрессивным. А значит организм индивида вынужден держать в постоянной «боевой» готовности нервную и эндокринную системы, газообмен, желудочно-кишечный тракт, мышечный каркас. В последствие могут произойти обратимые, а затем необратимые процессы дегенерации вышеперечисленных систем. Тоску можно считать самой страшной эмоцией, потому что она не способствует телесным заболеваниям, но, в свою очередь, расходует весь резерв организма на свое существование и содействует развитию неизлечимых болезней.

Психосоматика – направление в медицине и психологии, изучающее влияние психологических факторов на возникновение соматических заболеваний. [3] Об этом направлении написано множество научных и научно-популярных трудов.

Гонясь за прогрессом, человек постоянно находится в напряженном состоянии и редко расслабляется, а затем у него возникает стресс. Защищаясь от него, индивид идет по наименьшему сопротивлению и просто выплескивает свои эмоции на окружающих, портя здоровье себе и другим.

Традиционная медицина считает эмоции важнейшим фактором, влияющим на наш образ жизни. Благоприятную помощь организму приносят слабые, короткие по времени различные эмоции, благода-

ря которым происходит эмоциональный массаж органов. А сильные по величине и короткие по времени отрицательные эмоции, наоборот, приводят к возникновению разнообразных функциональных нарушений в органах и системах организма.

Хотим посоветовать Вам, научиться контролировать свои эмоции, чаще жить на оптимистической ноте, но и не забывать про частичку грусти. Читайте книги, смотрите фильмы совершенно различных жанров и не бойтесь испытать весь спектр эмоций. И помните, что управление эмоциями через мозг является наиболее быстрым, доступным и эффективным способом коррекции здоровья.

Неизбежные спутники любого события в жизни каждого человека это-эмоции, самые разные: волнение, восторг, раздражение, тревога, стыд и многие другие. В зависимости от того, как наша психика умеет справляться с ними, не заикливаясь на негативных и концентрироваться на приятных эмоциях, психологи условно разбивают всех людей на два типа: А и Б. Люди, которые подходят очень ответственно к любому делу, относятся к типу А, так как они очень честолюбивы, всегда хотят выделиться из толпы, быть лучше всех, движущая сила таких людей это - успех. Эти люди необычайно работоспособны, в отношении с окружающими жестоки. Они относятся пренебрежительно к своим болезням, и психика такого человека не обладает особым запасом прочности. В экстремальной ситуации человек, относящийся к **типу А**, чувствует себя беспомощным. [4] По статистике люди типа А чаще всего страдают инфарктами, гипертонией и язвенными болезнями по сравнению с людьми типа Б. Тип Б – это доброжелательные люди. Собственное настроение и здоровье для них дороже самоутверждения. У людей этого типа хорошо развиты защитные механизмы, они не позволяют негативным эмоциям накапливаться. В результате, люди типа Б обладают устойчивой нервной системой. В чрезвычайных ситуациях им легче собраться, отбросить эмоции и принять правильное решение.

В заключении хотелось бы отметить, что каждый человек уникален и, безусловно, найдет в себе те или иные черты, подходящие обоим типам. Определив свой основной тип поведения, можно лучше отследить механизмы эмоциональных реакций и их влияние на самочувствие. Основным показателем психического здоровья – умение радоваться. Если оно присуще вам, значит, вы обладаете иммунитетом к жизненным невзгодам. И помните, что мы – люди самые эмоциональные, мы намного чаще других обитателей нашей невероятно огромной планеты Земля выражаем радость, гнев, страх и печаль. Эмоции бывают как сильными, так и внезапными, а еще приятными и незабываемыми. Этим то мы и отличаемся от всех представителей животного мира.

Список литературы

1. Газета «Здоровье детей» № 14. -2009- 5 с.
2. Мельникова И. В. Причины возникновения болезней. 2009 – 17 с.
3. Лободин В. Т. Самоанализ и познание внутреннего мира. – СПб. –2010 – 250 с.
4. Свияш А. Жизнь без конфликтов. –СПб. 2010 – 224 с.

УДК 37

ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ КОММУНИКАТИВНЫХ СПОСОБНОСТЕЙ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

ТКАЧЕНКО АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА

Студентка

Елабужский институт Казанского (Приволжского) федерального университета

Аннотация: в статье говорится о том, что необходимо для формирования и развития коммуникативных способностей детей дошкольного возраста, какие составляющие включают в себя коммуникативные способности. Описано, какие условия необходимы для этого и что используется для эффективного развития коммуникативных способностей.

Ключевые слова: коммуникативные способности, формирование, развитие, дошкольный возраст.

THE FORMATION AND DEVELOPMENT OF COMMUNICATIVE ABILITIES IN CHILDREN OF PRESCHOOL AGE

Tkachenko Anastasia Sergeevna

Annotation: the article describes what is necessary for the formation and development of communicative abilities of preschool children, what components include communicative abilities. It describes what conditions are necessary for this and what is used for the effective development of communication skills.

Key words: communicative abilities, formation, development, preschool age.

Формирование коммуникативных способностей детей старшего дошкольного возраста - сложный процесс изменения и становления его отношений к самому себе, окружающим людям (взрослым и сверстникам), к нормам и правилам поведения, характеру деятельности и миру в целом на основе обогащения способов получения, переработки и передачи информации.

В формировании коммуникативных способностей выделяют следующие блоки: личностный блок; социально-перцептивный; операционно-технический блок (М.К. Кабардов). Все структурные компоненты коммуникативных способностей выступают в нерасторжимом единстве в комплексе, обеспечивая регуляцию процесса общения [1].

По мнению Чернецкой Л.В. коммуникативные способности включают в себя такие три основных составляющих, как:

1. «Область желания», которая включает в себя потребность в общении и определяет желание ребенка вступить в контакт с окружающими. Без такого желания общение попросту невозможно. Отсутствие или недостаточное развитие потребности в общении может быть связано как чисто с физиологическими (нарушение функций головного мозга), так и с психологическими нарушениями. Появление у ребенка различных психологических проблем связано с негативными факторами социальной (прежде всего семейной) среды.

2. «Область знания» определяется тем, насколько ребенок имеет представление о нормах и правилах эффективного общения. Это знание формируется также в ходе взаимодействия со взрослыми, которые своим примером показывают ребенку, как вступить в контакт с другим человеком, как поддер-

живать разговор и завершить его, как разрешить возникающие конфликты.

3. «Область умений» - включает в себя умение адресовать сообщение и привлечь к себе внимание собеседника, доброжелательность, аргументированность общения, умение заинтересовать собеседника своим мнением и принять его точку зрения, умение критично относиться к собственному мнению, действиям, высказываниям, умение слушать, эмоционально сопереживать, а также разрешать конфликтные ситуации.

Только при наличии всех трех гармонично развитых составляющих можно говорить о наличии у ребенка развитых коммуникативных способностей [3].

Развитие коммуникативных способностей у детей дошкольного возраста является одним из направлений, на который ориентирован Федеральный государственный образовательный стандарт дошкольного образования. Опираясь на данный документ, были выделены следующие компоненты коммуникативных способностей характерных для детей старшего дошкольного возраста:

1. Самостоятельность в разных видах деятельности – игре, общении.
2. Способность выбирать себе род занятий, участников по совместной деятельности.
3. Положительное отношение к себе, миру, к разным видам труда, к другим людям, обладание чувством собственного достоинства.
4. Активное взаимодействие с взрослыми и сверстниками, участие в совместных играх.
5. Способность договариваться, учитывать интересы и чувства других, сопереживать неудачам и радоваться успехам других.
6. Адекватно проявлять свои чувства, в том числе чувство веры в себя, разрешение конфликтных ситуаций.
7. Хорошее владение устной речью.
8. Способность выражать свои чувства, желания, использование речи для выражения своих мыслей, чувств и желаний, построение речевого высказывания.
9. Развитие крупной и мелкой моторики [4].

Согласно ФГОС ДО, задачей педагога является создание необходимых условий для развития коммуникативных способностей детей. Сюда следует отнести:

- Организация развивающей предметно-пространственной среды;
- Создание для детей ситуаций коммуникативной успешности;
- Устранение коммуникативных трудностей в сотрудничестве с родителями и с педагогом-психологом;
- Моделирование игровых ситуаций [2].

Развивать коммуникативные способности у детей можно во время образовательной деятельности, например: проведение бесед, использование речевых ситуаций, чтение сказок, составление рассказов, использование ситуаций морального выбора, проведение творческих игр и т.д.

Во время самостоятельной деятельности детей, им можно предложить раскрашивание, коллективное конструирование, дидактические игры, такие как пазлы, мозаики, лото, рамки-вкладыши, парные картинки.

Основная задача педагогов в процессе развития коммуникативных способностей у детей дошкольного возраста - выстроить процесс развития коммуникации по основным точкам развития умений, чтобы впоследствии, работая по принципу Л.С. Выготского от зоны актуального к зоне ближайшего развития, и превращая умения в навыки, не потерять связь между этими основными точками, а, следовательно, целостности всего процесса.

Процесс по формированию коммуникативных способностей будет наиболее эффективен, если педагог осуществляет работу комплексно, закрепляя полученные умения и навыки в различных видах деятельности.

Понимание коммуникации, как смыслового стержня общения, подводит педагогов к осознанию потребности в становлении, формировании и развитии у дошкольников коммуникативных способностей. Данная потребность усиливается осознанием того, что старший дошкольный возраст - это не только сенситивный для развития детской коммуникации период, но и своеобразный «мостик» между

детским садом и школой, когда перед ребёнком встают новые требования к организации собственного общения. Развитие при этом - динамичная категория, подразумевающая изменение и совершенствование, и, для создания целостности этого процесса, требующая не только составление определённого плана мероприятий, но и выстраивание их в соответствии с постулатами общепризнанной и апробированной временем теории развития.

Список литературы

1. Зотова И.В. Особенности межличностных взаимоотношений детей старшего дошкольного возраста / И.В. Зотова, М.С. Умерова. – Иваново: Олимп, 2017. – С. 57-60.
2. Федеральный государственный образовательный стандарт дошкольного образования: текст / М-во образования и науки Рос. Федерации. - М.: Перспектива, 2014. – 32 с.
3. Чернецкая Л. В. Развитие коммуникативных способностей у дошкольников / Л. В. Чернецкая. – Ростов н/Д.: Феникс, 2015. – 256 с.
4. Чувашова Н.Я. Развитие коммуникативных способностей у детей старшего дошкольного возраста / Н.Я. Чувашева. – Екатеринбург: Изд. Уральский государственный педагогический университет, 2016. – С. 257 - 262.

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 616-03

ПРОБЛЕМЫ ЛЕЧЕНИЯ БОЛЬНЫХ АГ С МЕТАБОЛИЧЕСКИМ СИНДРОМОМ

МАЛЬ ГАЛИНА СЕРГЕЕВНА,

Д.м.н., профессор

АРЕФИНА МАРИНА ВИКТОРОВНА,

Студент 5 курса

МИРОНОВА ДИАНА ЮРЬЕВНА,

ЯСТРЕБОВ ВИТАЛИЙ СЕРГЕЕВИЧ

Студенты 4 курса

ФГБОУ ВО «Курский государственный медицинский университет» МЗ РФ

Аннотация: Результаты многочисленных клинических исследований показали, что своевременное и адекватное лечение артериальной гипертензии приводит к снижению риска осложнений и увеличению продолжительности жизни больного. В данной статье показаны аспекты лечения больных артериальной гипертензией с метаболическим синдромом.

Ключевые слова: артериальная гипертензия, метаболический синдром, фиксированная комбинация, лечение, антигипертензивные препараты.

PROBLEMS OF TREATING AGH PATIENTS WITH METABOLIC SYNDROME

Mal Galina Sergeevna,

Arefina Marina Viktorovna,

Mironova Diana Yurievna,

Yastrebov Vitaly Sergeevich

Abstract: The results of numerous clinical studies have shown that timely and adequate treatment of hypertension leads to a reduction in the risk of complications and an increase in the patient's life expectancy. This article shows aspects of the treatment of patients with arterial hypertension with metabolic syndrome.

Key words: arterial hypertension, metabolic syndrome, fixed combination, treatment, antihypertensive drugs.

С точки зрения возможных путей лечения АГ с МС представляют интерес результаты исследований, показывающие, что в отличие от других диуретиков индапамид не нарушает чувствительности периферических тканей к действию инсулина, а значит, является метаболически нейтральным препаратом [3]. При длительном применении у больных с умеренной АГ и нарушением функции почек индапамид увеличивает скорость клубочковой фильтрации (более 50 мл/мин). При этом гидрохлортиазид способствует уменьшению аналогичного показателя [4].

В случае создания фиксированных комбинаций антигипертензивных препаратов, в их состав могут включать диуретик и ИАПФ (индапамид + периндоприл), диуретик + АРА II (гидрохлортиазид + эпросартан), диуретик и β -адреноблокатор (атенолол + гидрохлортиазид) и т.п. Эффективность ведения терапии АГ комбинациями препаратов, содержащими диуретики, подтверждена исследованиями [1,2].

Фиксированные комбинации АГП получают все большее распространение в лечении больных АГ

с МС. Использование таких комбинаций повышает приверженность к лечению, упрощается режим терапии, потенцируется антигипертензивный эффект отдельных препаратов, входящих в фиксированную комбинацию, увеличивается процент респондентов на назначение лекарственной формы за счет разнонаправленности антигипертензивного эффекта входящих в нее компонентов, уменьшается частота побочных эффектов как за счет того, что дозы входящих в состав комбинации препаратов невелики, так и за счет их взаимной нейтрализации.

Анализ эффективности был связан с определением степени коррекции АД фиксированной комбинацией эпросартана и гидрохлортиазида.

Было проведено определение средних показателей САД и ДАД в точках I, III и VII с определением достоверности и значений $\Delta_{III-VII}$ и $\Delta\%_{III-VII}$ по результату АГП Теветеном Плюс – фиксированной комбинацией эпросартана (600 мг/сут) и гидрохлортиазида (12,5 мг/сут).

Максимальная гипотензивная эффективность Теветена Плюс выявлена при АГТ женщин 40-49 лет с АГ II. В данной рандомизированной группе пациенток отмечено снижение САД со 175 мм.рт.ст. до 145 мм.рт.ст., $\Delta_{III-VII} = 17,1\%$, $p < 0,05$. Снижение ДАД отмечено со 105 мм.рт.ст. до 85 мм.рт.ст., $\Delta\%_{III-VII} = 19,0\%$, $p < 0,001$.

Аналогичная эффективность от АГТ при применении фиксированной комбинации эпросартана и гидрохлортиазида имеет место для женщин 40-49 лет с АГ I.

Наименьшее снижение САД и ДАД отмечалось в рандомизированной группе пациенток возраста 50-59 лет с АГ I с МС. У этих больных, принимавших Теветен Плюс, наблюдалось снижение САД со 159 мм.рт.ст. до 135 мм.рт.ст., $\Delta_{III-VII} = 15,1\%$, $p < 0,001$ и снижение ДАД с 95 мм.рт.ст. до 85 мм.рт.ст., $\Delta\%_{III-VII} = 10,5\%$, $p < 0,05$.

Таким образом, выявлено гипотензивное действие Теветена Плюс, которое обусловлено особенностью применения фиксированной комбинации сартана и диуретика. Использование фиксированной комбинации создает условия для проявления наиболее выраженного действия обоих компонентов, устраняется эффект контррегуляторных механизмов: гипотиазид существенно снижает уровень натрия, стимулирует выработку ренина, что приводит к наиболее выраженному антигипертензивному действию эпросартана, который максимально проявляется при высоком уровне ренина.

Другой исследуемой фиксированной комбинацией АГП является

Данная фиксированная комбинация АГП оказывает достаточно равномерное снижение АД по всем возрастным группам и группам пациенток с различным исходным уровнем АД.

Максимальные показатели снижения САД выявлены в группе женщин, принимавших Нолипрел Форте, возраста 40-49 лет с АГ I с МС. В этой рандомизированной группе отмечено снижение САД со 160 мм.рт.ст. до 130 мм.рт.ст., $\Delta_{III-VII} = 18,8\%$, $p < 0,01$.

Максимальные показатели снижения ДАД выявлены в группе женщин, принимавших Нолипрел Форте, возраста 50-59 лет с АГ I с МС ($n=9$). В этой рандомизированной группе отмечено снижение ДАД с 105 мм.рт.ст. до 80 мм.рт.ст., $\Delta_{III-VII} = 23,8\%$, $p < 0,01$. В то же время в этой группе пациенток выявлено наименьшее снижение САД со 159 мм.рт.ст. до 135 мм.рт.ст., $\Delta_{III-VII} = 15,1\%$, $p < 0,001$.

Минимальное снижение ДАД Нолипрелом Форте достоверно подтверждено в возрастной группе пациенток 40-49 лет с АГ I с МС ($n=9$) со 100 мм.рт.ст. до 85 мм.рт.ст., $\Delta_{III-VII} = 15,0\%$, $p < 0,01$.

Проведенный анализ показал, что 16-недельная АГТ Теветеном плюс (фиксированной комбинацией эпросартана (600 мг/сут) и гидрохлортиазида (12,5 мг/сут), Нолипрелом Форте (фиксированной комбинацией периндоприла (4 мг/сут) и индапамида (1,25 мг/сут)), а также нефиксированной комбинацией Теветена (эпросартана, 600 мг/сут) и Арифона Ретард (индапамида, 1,5 мг/сут) пациенток с АГ I и II степени с МС приводит к выраженному антигипертензивному эффекту – снижению САД в среднем на 17,9%, 17,3%, 24,8% и снижению ДАД в среднем на 14,9%, 19,0%, 19,3%, соответственно.

Наибольшая эффективность применения фиксированной комбинации периндоприла и индапамида отмечена при лечении больных с АГ I.

Таким образом, для эффективного снижения уровня АД целесообразен одновременный прием нескольких препаратов. Исследуемые фиксированные и нефиксированные комбинации АГП статистически значимо снижают уровень САД и ДАД, способствуя достижению пациентами целевого уровня АД.

В то же время при использовании комбинированной терапии наряду с усилением антигипертензивного эффекта может происходить нарастание нежелательных явлений. В случае лечения больных с АГ и МС необходимо детально исследование степени влияния комбинированной АГТ на метаболический статус пациентов.

Список литературы

1. Афаунов Р.Х. Влияние длительной моно- и комбинированной терапии ингибиторами ангиотензин-превращающего фермента и диуретиками на структурно-функциональное состояние сердечно-сосудистой системы и качество жизни у больных гипертонической болезнью. // Автореф. дис. канд. мед. наук. / СПб, – 2002. 15 с.
2. Смусева О.Н. Фармакоэкономический анализ применения ингибиторов АПФ и диуретиков при фармакотерапии гипертонической болезни. // Автореф. дис. канд. мед. наук. / Волгоград, – 2004. 25 с.
3. Kaplan N.M. Diuretics: Cornerstone of antihypertensive therapy. Amer J. Cardiol. 1996. № 77 (6), P. 3B–5B.
4. Madkour H., Yadallah M.M., Riveline B. et al. Ludapamide is superior to thiazide in the preservation of renal function in patients with renal insufficiency and systemic hypertension. Amer J Cardiol. 1996. № 77(6). P. 23–25.

УДК 616-002.5

ПРОБЛЕМЫ ДИАГНОСТИКИ И ЛЕЧЕНИЯ УРОГЕНИТАЛЬНОГО ТУБЕРКУЛЕЗА У ЛИЦ ПОЖИЛОГО ВОЗРАСТА

КАЛУЖЕНИНА АННА АНДРЕЕВНА,

к.м.н., доцент

ПОЛЯКОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА,**ШАМРАЕНКО НАТАЛЬЯ ИГОРЕВНА**

Студенты

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный медицинский университет»

Научный руководитель: Калуженина Анна Андреевна,

к.м.н., доцент

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный медицинский университет»

Аннотация: в данной статье приведены результаты собственных исследований, направленных на изучение и дальнейший анализ сложности диагностики и лечения туберкулеза мочеполовых органов.

Ключевые слова: туберкулез, диагностика, урогенитальный туберкулез, анализ истории болезни.

PROBLEMS OF DIAGNOSTICS AND TREATMENT OF UROGENITAL TUBERCULOSIS IN OLD PEOPLE

Kaluzhenina Anna Andreevna,**Polyakova Natalia Alexandrovna,****Shamraenko Natalia Igorevna****Scientific adviser: Kaluzhenina Anna Andreevna**

Abstract: this article presents the results of our own research reder to the study and further analysis of difficul-ty complexity of the diagnosis and treatment tuberculosis of genitourinary system.

Key words: tuberculosis, diagnostic, urogenital tuberculosis, the analysis of the history of the disease.

Введение. Туберкулез – хроническое системное инфекционное заболевание, поражающее преимущественно органы дыхания [1]. В структуре туберкулеза внелегочных локализаций, туберкулез мочеполовой системы (МПТ) занимает одно из лидирующих положений, составляя в среднем от 17% до 51% всех внелегочных форм туберкулеза (ВЛТ) [2]. У пациентов в развитых странах, мочеполовой туберкулез развивается в 8-10% случаях [3].

У 40-60% впервые выявленных больных диагностируется деструктивные, распространенные и осложненные формы МПТ, часто приводящие к необратимым последствиям [4,5]. Одну треть всех нефрэктомий выполняют по поводу туберкулеза; хирургическая активность при туберкулезе мочевых органов вследствие поздней диагностики составляет 60-80% [2].

Диагностика урогенитального туберкулеза затруднена в силу отсутствия патогномоничных симптомов и тенденцией протекать под маской других заболеваний; увеличение частоты возникновения патологии в виде - сопутствующей ВИЧ-инфекции еще больше затрудняет своевременное распозна-

вание этого заболевания [1,3].

Цель: оценить сложность диагностики и лечения туберкулеза мочеполовых органов у пожилых людей.

Материалы и методы: исследование проведено на базе Волгоградского областного клинического противотуберкулезного диспансера. Проведен анализ истории болезни у пациента с диагнозом - основной: туберкулез мочевыводящих путей. Туберкулез левого яичка, мошонки и корня полового члена, активная стадия. МБТ(+) IA(+). Состояние после высокой орхфуникулэктомии справа и иссечения инфильтратов мошонки. Сопутствующий: Артериальная гипертензия III, риск 4. Атеросклероз аорты. Хроническая ишемия нижних конечностей 2Б. Состояние после аорто-бедренного шунтирования. Состояние после стентирования правой коронарной артерии. Хронический гастрит, ремиссия (ф.003/y).

Результаты: больной Н. 71 год поступил в Волгоградский областной клинический противотуберкулезный диспансер, с жалобами на болезненное мочеиспускание, похудание на 10 кг за последние 10 месяцев, шум в голове, двухстороннюю тугоухость.

Из анамнеза: артериальная гипертензия III, риск 4. Атеросклероз аорты. Хроническая ишемия нижних конечностей 2Б. Состояние после аорто-бедренного шунтирования. Состояние после стентирования правой коронарной артерии. Хронический гастрит, ремиссия. В феврале перенес орхоэпидимит справа, чему способствовало длительное пребывание вне помещения с последующим общим переохлаждением, лечился консервативно, а марте того же года открылся свищ мошонки с отхождением гнойного содержимого, обследовался в городской клинической больнице г. Москвы, заподозрили злокачественное новообразование яичка, по поводу чего была произведена высокая орхфуникулэктомия справа с иссечением инфильтратов мошонки. Гистологически в операционном материале туберкулезное воспаление – туберкулезный орхоэпидимит, фаза прогрессирования (в тканях яичка и придатка обширные поля казеозного некроза с распадом, по периферии множественные гранулемы с казеозным некрозом и клетками Лангханса; специфическое воспаление распространяется на прилежащие мягкие ткани). При посеве мочи на МБТ - МБТ(+), чувствительность сохранена к S, R, H, E, Z. Направлен на лечение по месту жительства.

При поступлении: состояние относительно удовлетворительное, кожные покровы обычной окраски, дыхание везикулярное, АД = 120/80 мм. рт.ст.; живот мягкий, безболезненный, симптомов раздражения брюшины нет.

St.localis: в области мошонки справа послеоперационный рубец без признаков воспаления. В области паховой складки послеоперационный рубец инфильтрирован.

Данные лабораторных и инструментальных методов исследования представлены в таблицах 1-3.

Таблица 1

Общий анализ мочи

Показатель	При поступлении	1 месяц	1,5 месяца	2 месяц
Цвет	Желт	Желт	желт	Желт
Прозрачность	Сл. Мутная	прозрачная	Прозрачная	Прозрачная
Уд.вес	1003	м/м	м/м	м/м
Белок	0.19	0.29	0.17	0.31
Лейкоциты	45-50 в п/зр	25-30	20-25	10-15
Эритроциты	4-5 в п/зр	1-3	Ед	4-5
Цилиндры -восковидные -Гиалиновые			-	
Ураты		-	-	-
Эпит.плоский	1-3	1-3	единичный	1-2

Продолжение таблицы 1

Показатель	При поступлении	1 месяц	1,5 месяца	2 месяц
Бактерии	+	++	+	+
Микробиологическое исследование				
-бактериоскопия	-	-	-	-
-посев	+	+	+	в работе

Таблица 2

Общий анализ крови

Показатель	При поступлении	1 месяц	2 месяц	Референтные значения
Эритроциты	5.9	4.4	3,9	4-5x 10 ¹² /л
Цветов.показат	0.85	0.9	0.95	
Гемоглобин	167	132	124	130-160 г/л
Гематокрит	53	-	28,6	40-48%
Тромбоциты	210	510	-	180-320x10 ⁹ /л
Лейкоциты	12.7	12.6	8.8	4-9x10 ⁹ /л
Базофилы	0	0	0	0-0,1%
Эозинофилы	0	0	1	0,5-5%
Палочкоядерные	13	7	6	1-6%
Сегментоядерные	63	57	76	47-72%
Юные	-	-	1	0-1%
Лимфоциты	21	34	12	19-37%
Моноциты	3	2	5	3-11%
Время свертывания				до 5 мин.
СОЭ	31	12	12	2-10мм/ч

Таблица 3

Биохимический анализ крови

Показатель	При поступлении	1 месяц	2 месяц
Билируб.общ	8.4	13.4	6.9
Алат	0.21	0.17	0.62
асат	4.7	0.11	0.54
мочевина	6.4	2.9	6.6
Глюкоза	4.9	3.2	5.9
креатинин	89.6	104.1	131.0
Натрий		147.5	
Тимоловая проба		5.0	3.8

Проведено бактериологическое исследование мокроты, при микроскопии микобактерий не выявлено, посев отрицательный.

Проведена рентгенография органов грудной клетки – патологии в легких не выявлено.

На основании анамнеза и проведенных исследований поставлен клинический диагноз:

Основной: Туберкулез мочевыводящих путей. Туберкулез левого яичка, мошонки и корня полового члена, активная стадия. МБТ(+) IA(+). Состояние после высокой орхфуникулэктомии справа и иссечения инфильтратов мошонки.

Сопутствующий: артериальная гипертензия III, риск 4. Атеросклероз аорты. Хроническая ишемия нижних конечностей 2Б. Состояние после аорто-бедренного шунтирования. Состояние после стентирования правой коронарной артерии. Хронический гастрит, ремиссия.

На фоне производимой терапии отмечена положительная динамика: улучшение общего состояния, больной жалоб активно не предъявляет, отмечается улучшение показателей общего анализа мочи, крови, биохимического анализа крови.

Вывод: оценка данного случая показала, что в связи с отсутствием патогномичных симптомов и низким уровнем настороженности по отношению к мочеполовому туберкулезу, в особенности у лиц пожилого возраста, диагностируются лишь запущенные и осложненные случаи, когда методы консервативной терапии уже неэффективны.

Список литературы

1. Адамазов Ж.Р., Харсун М.Т. Туберкулез органов мочевого выделения и половых органов // Туберкулез сегодня. Материалы VII Российского съезда фтизиатров. – М.: Изд-во БИНОМ, 2003.
2. Барканова О.Н., Гагарина С.Г., Калуженина А.А., Попкова Н.Л. Туберкулез легких в Волгоградской области в 1997-2014 гг // Вестник ВолГМУ. 2016. №2 (58).
3. Батыров Ф.А., Нерсисян А.А., Меркурьева Я.А. Проблемы современной диагностики и лечения урогенитального туберкулеза // Урология. – 2004. №5. С. 16-24.
4. Васильев А.В., Гарбуз А.Е., Тиходеев С.А. и др. Активное выявление больных внелегочным туберкулезом в учреждениях общей лечебной сети: Метод, рекомендации. – СПб., 1995. 25 с.
5. Парпиева Н. Н., Бабамадова Х. У., Анварова Е. В., Абдурахманов Д. К., Утешев М. С. Современные подходы к диагностике мочеполового туберкулеза // Молодой ученый. — 2018. — №10.1.

© А.А. Калуженина, Н.А. Полякова, Н.И. Шамраенко, 2019

УДК 616.002.155

КЛИНИКО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОЯВЛЕНИЯ РОЖИСТОГО ВОСПАЛЕНИЯ У ВЗРОСЛОГО НАСЕЛЕНИЯ СЕВЕРНОГО РЕГИОНА

ПРОКОПЬЕВ МИХАИЛ НИКОЛАЕВИЧ,

К.М.Н., доцент

ВАСИЛЕНКО ЕКАТЕРИНА РОМАНОВНА,
АБДУЛЛАЕВА АЛИНА КУБАДДИНОВНА,
РАМАЗАНОВА ИЛИНА ГАМИДОВНА

студенты

БУ ВО «Сургутский государственный университет»

Аннотация: работа посвящена изучению клинических и эпидемиологических проявлений рожистого воспаления у взрослого населения, проживающего в г. Сургуте и Сургутском районе Ханты-Мансийского автономного округа-Югры. Выявлены отличия в клинических и эпидемиологических характеристиках инфекции, отличающиеся от общепринятых в стране среднестатистических критериев. Дальнейшее мониторирование заболевания позволит подтвердить выявленные закономерности и разработать региональные мероприятия по профилактике и диагностике рожистого воспаления у взрослого населения.

Ключевые слова: рожистое воспаление, диагностика, эпидемиология, северный регион, взрослое население.

CLINICAL AND EPIDEMIOLOGICAL MANIFESTATIONS ROYAL INFLAMMATION IN ADULT POPULATION NORTHERN REGION

Prokop'ev Mikhail Nikolaevich,
Vasilenko Ekaterina Romanovna,
Abdullaeva Alina Kubaddinovna,
Ramazanova Ilna Gamidovna

Abstract: the work is devoted to the study of clinical and epidemiological manifestations of erysipelas in adults living in the city of Surgut and the Surgut district of the Khanty-Mansiysk Autonomous Okrug-Ugra. The differences in the clinical and epidemiological characteristics of the infection, which are different from the average statistical criteria generally accepted in the country, were revealed. Further monitoring of the disease will confirm the identified patterns and develop regional measures for the prevention and diagnosis of erysipelas in adults.

Key words: erysipelas, diagnostics, epidemiology, northern region, adult population.

В структуре инфекционной патологии на территории нашей страны рожистое воспаление занимает четвертое место после заболеваний дыхательного тракта и вирусных гепатитов [2, 3, 4]. Подъем уровня заболеваемости данной патологией происходит в летне-осенний период и заболевание чаще регистрируется у женщин старше 40 лет. Мужчины болеют в 2 раза реже и рожистое воспаление у них

регистрируется в возрасте старше 50-ти лет [2, 3, 4, 5].

Заболевание до настоящего времени остаётся не до конца изученной инфекционной патологией. В частности, в последнее десятилетие клиническими и эпидемиологическими наблюдениями многих авторов отмечено изменение клинической симптоматики и течения инфекции [2, 3, 4, 5].

Целью настоящей работы явилось изучение клинических и эпидемиологических проявлений рожистого воспаления у взрослого населения, проживающего в северном городе Сургуте и Сургутском районе.

Материалом для исследования служили 103 медицинские карты стационарных больных, проходивших лечение по поводу рожистого воспаления в инфекционном отделении Сургутской окружной клинической больницы в период с декабря 2014 г. по декабрь 2018 г. Исследование проводилось в 2-х группах – мужчины (40 больных) и женщины (63 больных).

Статистическая обработка материалов исследования проведена с использованием непараметрического метода в связи с небольшим числом наблюдений. Определялись медиана (Me) выборки значений параметра, ранжированного по возрастанию, и квартили первого (Q1) и третьего порядка (Q3), при этом значение показателя регистрировалось как Me (Q1 – Q3) [6].

Обсуждение результатов исследований в группе мужчин (40 больных):

1) эпидемиологические признаки – средний возраст больных составил 55,8 года (min – 33 лет, max – 79 лет). Наибольший уровень заболеваемости рожистым воспалением отмечен в период с июня по сентябрь – 57 случаев госпитализации, в период с декабря по апрель – 41 госпитализация.

2) клинические признаки – у 87,5% больных (n=35) установлена средняя степень тяжести состояния. Основная локализация патологического процесса зарегистрирована на правой голени – 55,0% (n=22), при этом воспаление на правой стопе отмечено у 32,5% больных (n=13). Поражение кожных покровов на левой голени зарегистрировано у 40,0% больных (n=18). Среди других локализаций рожистого воспаления отмечены левое предплечье 27,5% (n=11) и левая кисть 22,5% (n=9). По 3 случая зарегистрировано рожистое воспаление на лице, левом плече, правом предплечье и правом плече, на левой стопе.

По характеру проявления рожистого воспаления эритематозная форма зарегистрирована у 72,5% больных (n=29), эритематозно-буллёзная форма – у 37,5% (n=15) и эритематозно-геморрагическая форма – у двух больных.

По кратности течения рожистого воспалительного процесса первичная форма зарегистрирована у 67,5% больных (n=27), рецидивирующая форма – у 40,0% (n=16) и повторная форма – у трёх больных.

По распространённости процесса локализованная форма выявлена у 55,0% больных (n=22), у 57,5% больных (n=23) выявлена распространённая форма воспалительного процесса.

Результаты исследований в группе женщин (63 больных):

1) эпидемиологические признаки – средний возраст больных составил 58,3 года (min – 21 года, max – 90 лет). Наибольший уровень заболеваемости рожистым воспалением отмечен в период с мая по ноябрь – 50 случаев госпитализации, в период с декабря по апрель – 13 госпитализаций.

2) клинические признаки – у 93,7% больных (n=59) установлена средняя степень тяжести состояния. Основная локализация патологического процесса зарегистрирована на правой голени – 44,4% (n=28), при этом воспаление на правой стопе отмечено у 11,1% больных (n=7). Поражение кожных покровов на левой голени зарегистрировано у 36,5% больных (n=23) с воспалением на левой стопе у 14,3% больных (n=9). Среди других локализаций зарегистрировано рожистое воспаление на левое предплечье – у 11,1% больных (n=7), на левом плече – у 7,9% больных (n=5) и левой кисти – у 6,3% больных (n=4). На правом предплечье – у 6,3% больных (n=4) и правом плече – у 4,8% больных (n=3). По одному случаю зарегистрировано рожистое воспаление на лице, левом бедре, на правой кисти и правом бедре.

По характеру проявления рожистого воспаления эритематозная форма зарегистрирована у 77,8% больных (n=49), эритематозно-буллёзная форма – у 19,1% (n=12) и эритематозно-геморрагическая форма – у двух больных.

По кратности течения рожистого воспалительного процесса первичная форма зарегистрирована

у 58,7% больных (n=37), рецидивирующая форма – у 30,0% (n=17) и повторная форма – у 14,3% больных (n=9).

По распространённости процесса локализованная форма выявлена у 57,1% больных (n=36), у 42,9% больных (n=27) выявлена распространённая форма воспалительного процесса.

Результаты проведённых исследований позволили сделать вывод о том, что дальнейшее мониторинг заболевания позволит подтвердить выявленные закономерности и разработать региональные мероприятия по профилактике и диагностике рожистого воспаления у взрослого населения.

Список литературы

1. Рожистое воспаление. Причины, симптомы, лечение патологии. – <https://www.polismed.com/articles-rozhistoe-vospalenie-prichiny-simptomy-lechenie.html> (дата обращения 10.03.2019 г.).
2. Современный подход к комплексному лечению рожистого воспаления. – <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=35359> (дата обращения: 10.03.2019).
3. Рожа и актуальные вопросы, связанные с ней. Советы врача. – <http://sovdok.ru/?p=3662> (дата обращения 10.03.2019 г.).
4. Рожа. Причины, симптомы и лечение рожистого воспаления. – <http://www.medsecret.net/infekcii/streptokokki/618-rozha> (дата обращения 10.03.2019 г.).
5. Квартили. - <http://www.nvtc.ee/e-oppe/Sidorova/statistika/kvartili.html> (дата обращения 10.03.2019 г.).

© М.Н. Прокопьев, Е.Р. Василенко, А.К. Абдуллаева, И.Г. Рамазанова

УДК 616.995.122

К ВОПРОСУ О РАННЕЙ ДИАГНОСТИКЕ ОСТРОГО ОПИСТОРХОЗА У НАСЕЛЕНИЯ СЕВЕРНОГО РЕГИОНА

ПРОКОПЬЕВ МИХАИЛ НИКОЛАЕВИЧ,

к.м.н., доцент

ГАДЖИЕВА МИЛАНА НАСИРОВНА,

АБДУЛЛАЕВА ДИАНА АРАЗОВНА

студенты

БУ ВО «Сургутский государственный университет»

Аннотация: работа посвящена изучению диагностических критериев по выявлению острого описторхоза у взрослого населения Сургутского района, приравненного к территориям Крайнего Севера. Выявлена определённая неравноценность диагностических критериев при диагностике заболевания как у мужчин, так и у женщин. Полученные результаты могут быть использованы при проведении дифференциальной диагностики острого описторхоза в острой фазе.

Ключевые слова: острый описторхоз, острая фаза, взрослое население, крайний север, диагностика.

TO THE QUESTION OF EARLY DIAGNOSTICS OF ACUTE OPISTHORHOZA IN THE POPULATION OF THE NORTHERN REGION

Prokop'ev Mikhail Nikolaevich,

Gadzhieva Milana Nasirovna,

Abdullaeva Diana Arazovna

Abstract: the work is devoted to the study of diagnostic criteria for the identification of acute opisthorchiasis in the adult population of the Surgut region, which is equal to the territories of the Far North. Revealed a certain unequal diagnostic criteria for the diagnosis of the disease in both men and women. The results obtained can be used in the differential diagnosis of acute opisthorchiasis in the acute phase.

Key words: acute opisthorchiasis, acute phase, adult population, extreme north, diagnosis.

Крупнейший очаг описторхоза сформировался в Обь-Иртышском речном бассейне, особенно в среднем Приобье, где расположен Ханты-Мансийский автономный округ-Югра и, в частности, г. Сургут и Сургутский район [1, 2]. К сожалению, до настоящего времени диагностика заболевания в ранние сроки инвазии очень затруднена из-за слабой выраженности клиники заболевания и низким уровнем выявляемости возбудителя болезни при лабораторных исследованиях [3].

Целью настоящей работы явилось изучение показателей обследования больных с острым описторхозом и определение перечня наиболее значимых из них для диагностики заболевания в ранней стадии.

Материалом для исследования служили 68 медицинских карт стационарных больных, проходивших лечение в инфекционном отделении Сургутской окружной клинической больницы в 2017-2018 гг. с диагнозом острого описторхоза. Анализ результатов исследования проводился в двух группах - у муж-

чин (36 больных) и женщин (32 больных).

Статистическая обработка материалов исследования проводилась с использованием программы в EXCEL «Описательная статистика», позволяющая автоматически рассчитывать среднее значение изучаемого показателя и его стандартную ошибку [4].

Обсуждение результатов. Рассмотрим результаты наших исследований в группе мужчин (36 человек). Из анамнестических данных выяснено, что лишь 11 человек из 36-ти были приверженцами национальных традиций коренных народов ханты и использовали в качестве основного продукта питания рыбу, что составило 30,6%. При этом частое употребление в пищу речной рыбы различного приготовления (солёная, вяленая, холодного копчения, свежемороженая строганина) зарегистрировано у 25-ти больных, что составило 69,4%.

У всех 36-ти за 1-2 недели до госпитализации была повышенная температура тела ($38,3 \pm 0,2^\circ\text{C}$), которая зарегистрирована при их госпитализации.

Жалобы на общую слабость, головную боль и снижение аппетита составили соответственно 68,4%; 62,3% и 57,1%. Бессонница, кашель и боли в верхних отделах живота отмечены соответственно у 41,5%, 39,6% и 34,4% больных. Тошнота беспокоила 36,1% больных. Рвота, жидкий стул, боли в правом подреберье, желтушность склер, тёмная моча и светлый стул зарегистрированы у 25,1% обследованных больных. На боли в грудной клетке и желтушность кожи приходится 18,3%, кожный зуд – 9,8%.

Результаты общего анализа крови у обследуемых больных показали, что у 36-ти обследуемых больных лейкоцитоз был выявлен у 25-ти из них ($19,6 \pm 1,5$), эозинофилия – у 26-ти ($41,8 \pm 3,1$), повышение СОЭ – у 27-ми ($33,2 \pm 1,5$). Что касается показателей количества эритроцитов в крови и уровня гемоглобина, то у всех 36-ти больных они были в пределах нормальных значений: ($4,9 \pm 0,5$) и ($148,4 \pm 1,7$) соответственно. Повышение активности аланинаминотрансферазы (АЛТ) было отмечено у 27-ти человек ($250,8 \pm 34,1$) из 36-ти, аспартатаминотрансферазы (АСТ) – у 26 ($133,4 \pm 21,6$), повышение уровня щёлочной фосфатазы – у 25-ти ($373,4 \pm 36,6$), белкового фермента гамма-глутамилтранспептидазы (ГГТП) – у 24-х ($457,5 \pm 54,6$).

Повышение уровня общего билирубина в крови было зарегистрировано у 19-ти больных из 36-ти ($68,9 \pm 12,3$), у остальных 17-ти данный показатель был в пределах общепринятых нормальных значений – ($13,6 \pm 0,9$). Снижение уровня альбумина в крови было отмечено у 18-ти больных ($35,6 \pm 9,5$) из 36-ти, у 18-ти больных показатель был в пределах нормальных значений – ($70,4 \pm 1,8$).

Зарегистрирован крайне низкий уровень обнаружения яиц гельминта и его личинок в исследуемом материале, а также специфических антител в крови больного. Так, методы микроскопии пузырной желчи (порция В) и желчи из внутривенечных протоков (порция С) дали всего 9,3% положительных результатов. В то время, как микроскопия кала и дуоденального содержимого (порция А) дали отрицательный результат. Специфические антитела класса LgM были выявлены у 9-ти больных из 36-ти, специфические антитела класса LgG – всего лишь у 6-ти, что составило соответственно 25,0% и 16,7%.

Результаты исследований в группе женщин (32 человека). Приверженность к национальным традициям коренных народов ханты подтвердили 12 человек (37,5%). При этом частое употребление в пищу речной рыбы различного приготовления отмечено у 24-х больных (75,0%). У всех 32-х больных за 1-2 недели до госпитализации постоянно была повышенная температура тела ($37,9 \pm 0,5^\circ\text{C}$). Основные жалобы были на боли в верхнем отделе живота, общую слабость и боли в правом подреберье, составившие соответственно 86,4%, 78,6% и 71,2%. Жалобы на тошноту, головную боль и снижение аппетита предъявили 68,7% больных. Рвота и нарушение сна (бессонница) зарегистрированы у 54,6% и 36,4% пациенток соответственно. Желтушность склер и выделение тёмной мочи составили 25,6%. Наличие кашля, жидкого светлого стула, желтушности кожи и кожного зуда было отмечено у 23,4% больных.

Общий анализ крови: у 19 больных (59,3%) был лейкоцитоз ($18,4 \pm 1,3$), у 21-й больной (70,0%) – эозинофилия ($46,7 \pm 5,3$), повышение СОЭ ($32,8 \pm 1,4$) были у 29-ти больных (96,7%). Показатели количества эритроцитов и уровня гемоглобина в крови были в пределах общепринятых нормальных значений у 32-х (100%) и 25-ти (78,1%) больных соответственно. Снижение уровня гемоглобина до значения ($101,0 \pm 4,7$) отмечено у 15-ти больных (46,9%).

Биохимический анализ крови: повышение активности аланинаминотрансферазы ($224,6 \pm 33,1$), повышение уровня щёлочной фосфатазы ($483,5 \pm 44,5$) и белкового фермента гамма-глутамилтранспептидазы ($464,2 \pm 103,1$) было отмечено у 22-х больных из 32-х, что составило 68,8%.

Повышение активности аспартатаминотрансферазы выявлено у 15-ти больных (46,9%) до значений в ($157,2 \pm 19,3$), а повышение уровня общего билирубина – у 13-ти больных (40,6%). Снижение уровня альбумина в крови было отмечено у 16-ти больных ($50,0 \pm 5,1$) из 32-х, у 19-ти больных показатель был в пределах нормальных значений – ($59,4 \pm 0,7$).

Микроскопия кала, микроскопия дуоденального содержимого (порция А), микроскопия пузырной желчи (порция В), микроскопия желчи из внутripечёчных проходов (порция С) на выявление яиц гельминта и самого гельминта дали отрицательный результат.

Иммуноферментный анализ показал: специфические антитела класса LgM выявлены у 10-ти больных, что составило 31,3% в структуре всех 32-х обследованных, специфические антитела класса LgG – у 8-ми больных (25,0%).

На основании полученных результатов исследования сделан вывод о том, что общепринятые методы диагностики описторхозной инвазии имеют широкий диапазон вариабельности и при установлении диагноза на ранней стадии заболевания имеют разную степень важности и достоверности, что необходимо учитывать при проведении дифференциальной диагностики острого описторхоза у населения, проживающего на территории Крайнего Севера.

Список литературы

1. Борзунов В.М., Веревищев В.К., Донцов Г.И., Зверева Л.И. Проблема описторхоза на современном этапе: Географическое распространение описторхоза. – https://медпортал.com/59_patologicheskaya-anatomiya_805/problema-opistorhoza-sovremennom-68496.html (дата обращения 01.03.2019 г.).
2. Эпидемиологическая ситуация по описторхозу в ХМАО. – <http://studopedia.org/8-174123.html> (дата обращения 01.03.2019 г.).
3. Елисеева О.И. Новые тайны нераспознанных диагнозов. Книга 1. Коротко об описторхозе. - <https://med.wikireading.ru/28486> (дата обращения 01.03.2019 г.).
4. Описательная статистика в MS EXCEL. – <http://lumpics.ru/descriptive-statistics-in-excel/> (дата обращения 1.3.2019 г.).

© М.Н. Прокопьев, М.Н. Гаджиева, Д.А. Абдуллаева

УДК 616.914

ДИАГНОСТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ВЕТРЯНОЙ ОСПЫ НА ТЕРРИТОРИИ СЕВЕРНОГО РЕГИОНА

ПРОКОПЬЕВ МИХАИЛ НИКОЛАЕВИЧ,

К.М.Н., доцент

ГОЛУБЕВА ИРИНА ИГОРЕВНА,

МУЛТАНОВА ВЕРОНИКА ИГОРЕВНА

студенты

БУ ВО «Сургутский государственный университет»

Аннотация: работа посвящена изучению диагностических особенностей ветряной оспы у детей и взрослых, проходивших стационарное лечение в инфекционном отделении Сургутской окружной клинической больницы. Результаты проведённых исследований выявили определённые отличия показателей диагностических критериев от общепринятых средних показателей по стране. Полученные результаты могут быть использованы для корректировки региональных диагностических стандартов, применяемых для раннего выявления ветряной оспы у детей, проживающих в климатических условиях севера.

Ключевые слова: ветряная оспа, дети, взрослые, диагностика, северный регион, региональные стандарты.

DIAGNOSTIC ASPECT OF WINDBALL ON THE TERRITORY OF THE NORTHERN REGION

Prokop'ev Mikhail Nikolaevich,

Golubeva Irina Igorevna ,

Multanova Veronika Igorevna

Abstract: the work is devoted to the study of the diagnostic features of varicella in children and adults who underwent inpatient treatment in the infectious disease ward of the Surgut district clinical hospital. The results of the conducted studies revealed certain differences in the indicators of diagnostic criteria from the generally accepted averages in the country. The results can be used to adjust the regional diagnostic standards used for the early detection of chicken pox in children living in the climatic conditions of the north.

Key words: chickenpox, children, adults, diagnostics, northern region, regional standards.

Ветряная оспа является одной из наиболее широко распространенных высококонтагиозных инфекций северных регионов. В частности, на территории Ханты-Мансийского автономного округа-Югры показатель заболеваемости на 100 тысяч населения составляет 1107,1 (в то время как средний уровень по стране составляет 543,8). На фоне высокой заболеваемости клинико-эпидемиологические проявления ветряной оспы не всегда регистрируются в общепринятых классических рамках. В одних регионах страны пик заболеваемости приходится на осенний период, в других – на зимне-весенний, в третьих – осенне-зимне-весенний период. Кроме того, в некоторых регионах отмечается рост заболеваемости среди детей в возрасте от 3 до 6 лет, в других – среди детей более старшего возраста и среди взрослого населения. При этом следует учитывать, что формирование типичных и атипичных клинических форм ветряной оспы, а также инapparантных форм происходит под влиянием климато-экологических и социальных условий жизни людей на определённых территориях [1, 2].

Целью работы явилось изучение диагностических особенностей ветряной оспы у детей и взрослых, проживающих в г. Сургуте.

Материалом для исследования служили 83 медицинские карты стационарных больных, прошедших лечение по поводу ветряной оспы в инфекционном отделении Сургутской окружной клинической больницы в 2017-2018 гг. Среди них было 69 детей (35 мальчиков и 34 девочки) и 14 взрослых. Средний возраст в исследуемой группе мальчиков составил 3,5 года, в группе девочек – 3,9 года. В группе взрослых больных средний возраст составил 25 лет.

Статистическая обработка материалов исследования проведена с использованием непараметрического метода в связи с небольшим числом наблюдений (менее 50). Определялись медиана (Me) выборки значений параметра, ранжированного по возрастанию, и квартили первого (Q1) и третьего порядка (Q3), при этом значение показателя регистрировалось как Me (Q1 – Q3) [3].

Обсуждение результатов:

Результаты исследований в группе мальчиков (35 больных):

1) эпидемиологические признаки – средний возраст больных составил 3,5 года (min - 1 месяц, max - 11 лет), среди заболевших 25 детей посещают детские дошкольные учреждения (ДДУ) и общеобразовательные школы (ООШ), 10 – относятся к группе неорганизованных детей. Наибольший уровень заболеваемости ветряной оспой отмечен в период с марта по апрель – 23 случая госпитализации, в период с октября по ноябрь – 12 случаев.

2) клинические признаки – все больные поступили в стационар с повышенной температурой тела, которая в среднем составила 37,5 °C (37,1 - 39,3°C), средняя степень тяжести заболевания установлена у 77,1 % (n=27), тяжёлая степень зарегистрирована у 2 больных. Специфическая для ветряной оспы папулёзно-везикулёзная сыпь выявлена в области волосистой части головы и на лице у 65,7 % больных (n=23), на туловище – у 80,0 % (n=28), на руках – у 65,7 % (n=23) и на ногах – у 71,4 % (n=25). Жалобы на кожный зуд предъявляли 51,4 % больных (n=18).

Результаты исследований в группе девочек (34 больных):

1) эпидемиологические признаки – средний возраст в данной группе составил 3,9 года (min - 7 месяцев, max - 10 лет), посещающих ДДУ и ООШ – 28 человек, 6 больных – неорганизованные дети. Наибольший уровень заболеваемости отмечен в период с марта по май – 24 случая госпитализации. В период с ноября по январь – 10 случаев госпитализации.

2) клинические признаки – у всех больных при поступлении зарегистрирована высокая температура тела, средний показатель которой составил 38,8 °C (37,1 - 39,8°C), средняя степень тяжести установлена у 82,4 % (n=28), заболевание в тяжёлой степени тяжести зарегистрировано у 3-х больных. Специфическая папулёзно-везикулёзная сыпь выявлена в области волосистой части головы у 55,9 % больных (n=19), на лице и на ногах – у 61,8 % (n=21), на туловище – у 85,3 % (n=29) и на руках – у 64,7 % (n=22). Жалобы на кожный зуд предъявляли 32,4 % больных (n=11).

Результаты исследований в группе взрослых (14 больных):

1) эпидемиологические признаки – средний возраст в данной группе составил 25 лет (min - 18 месяцев, max - 40 лет). Наибольший уровень заболеваемости отмечен в период с марта по июнь – 8 случаев госпитализации. В период с ноября по январь – 4 случая госпитализации.

2) клинические признаки – у всех больных при поступлении зарегистрирована высокая температура тела, средний показатель которой составил 37,5°C (36 - 39,0°C), средняя степень тяжести установлена у 100% (n=14). Специфическая папулёзно-везикулёзная сыпь выявлена в области волосистой части головы у 50 % больных (n=7), на туловище и лице – 100% (n=14), на ногах – у 78,6% (n=11) и на руках – у 85,7 % (n=12). Жалобы на кожный зуд предъявляли 71,4 % больных (n=10).

На основании полученных результатов исследования сделаны выводы:

1. При диагностике ветряной оспы у детей и взрослых, проживающих на территории северного региона, диагностические показатели имеют существенные отличия от общепринятых среднестатистических показателей по стране.

2. Дальнейшее мониторирование заболевания на региональном уровне позволит уточнить структуру и диапазон диагностических критериев ветряной оспы для конкретной территории.

3. Полученные результаты могут быть использованы для корректировки региональных диагностических стандартов, применяемых для раннего выявления ветряной оспы у детей и взрослых, проживающих в климатических условиях севера.

Список литературы

1. Галкина Л.А., Целипанова Е.Е. Ветряная оспа (ГБУЗ МО «Московский областной научно-исследовательский клинический институт им. М.Ф. Владимирского», Москва) – Википедия (дата обращения 18.03.2018 г.).
2. Сергеева И.В., Липнягова С.В., Бекерт А.И., Левицкий С.В., Борисов А.Г. Современные особенности течения ветряной оспы – <https://science-education.ru/ru/article/view?id=22220> (дата обращения 18.03.2018)
3. Квартили. - <http://www.nvtc.ee/e-oppe/Sidorova/statistika/kvartili.html> (дата обращения 18.03.2018 г.).

© М.Н. Прокопьев, И.И. Голубева, В.И. Мултанова

УДК 618.19-07-08

ПЛОМБИРОВОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ВРЕМЕННОГО ПЛОМБИРОВАНИЯ КОРНЕВЫХ КАНАЛОВ В КЛИНИЧЕСКОМ АСПЕКТЕ

ЧИГИРЕНКО АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА

врач-стоматолог
ГАОЗ ГКБ №6,
г.Оренбург

Научные руководители: Сердюк Светлана Владимировна,
кандидат медицинских наук, доцент кафедры фармакологии
Кочкина Наталья Николаевна

кандидат медицинских наук, заведующая кафедрой терапевтической стоматологии
Оренбургский государственный медицинский университет,
Рф, г.Оренбург

Аннотация. В настоящее время представлен широкий спектр материалов для временного пломбирования корневых каналов, большинство из которых содержит в своем составе вещества, стимулирующие регенерацию периапикальных тканей. [1] Использование препаратов для временного пломбирования корневых каналов имеет много положительных эффектов: высокая антимикробная активность в корневом канале, противовоспалительное, регенеративное и кровоостанавливающее действие. [2] Однако их длительное использование ведет к формированию резистентности патогенных штаммов микроорганизмов, что равнозначно снижению лечебного эффекта. Следовательно, вопрос о препаратах, обладающих наиболее эффективным действием в отношении периапикального очага воспаления, является весьма актуальным.

Ключевые слова: периодонтит, корневые каналы, регенерация, штамм, воспаление.

**Chigirenko Anastasia Sergeevna,
Kochkina Natalia Nikolaevna,
Serdyuk Svetlana Vladimirovna**

Annotation: Currently, a wide range of materials for temporary filling of root canals is presented, most of which contain substances that stimulate the regeneration of periapical tissues. The use of preparations for the temporary filling of root canals has many positive effects: high antimicrobial activity in the root canal, anti-inflammatory, regenerative and hemostatic effect. However, their long - term use leads to the formation of resistance of pathogenic strains of microorganisms, which is equivalent to a decrease in the therapeutic effect. Therefore, the question of drugs that have the most effective action against periapical inflammation is very relevant.

Key words: periodontitis, root canals, regeneration, strain, inflammation.

Цель. Провести клиническую оценку препаратов для временного пломбирования корневых каналов "Кальсепт" и "Метарех" при хроническом гранулирующем периодонтите.

Материалы и методы. На кафедре терапевтической стоматологии Оренбургского государствен-

ного медицинского университета проведена клиническая оценка эффективности препаратов для временного пломбирования корневых каналов. В течении 6 месяцев проводилось лечение 4 пациентов с диагнозом хронический гранулирующий периодонтит, в возрасте 30-50 лет. Все пациенты были разделены на две группы, в каждой из которых было по 2 человека. В первой группе препаратом для временного пломбирования корневых каналов являлся «Кальсепт», во второй группе - «Metapex». Статистическую обработку результатов проводили параметрическим (метод Стьюдента) и непараметрическим (критерий Вилкоксона-Манна-Уитни) методами. [3] Во время первого посещения все пациенты предъявляли жалобы на боль в области беспокоящего зуба, болезненность при надкусывании, жевании. При обследовании: зуб, на который пациенты предъявляли жалобы находился под пломбой, герметизация пломбы была нарушена. После снятия пломбы – глубокая кариозная полость сообщается с пульповой камерой, перкуссия резко болезненна, термодиагностика отрицательная. Слизистая в области зуба и переходной складки- гиперемирована, отечна, пальпация болезненна, ЭОД= 100 мкА. На рентгенограмме: разряжение костной ткани в области верхушки корня с нечеткими контурами. Статическую обработку результатов проводили параметрическим (метод Стьюдента) и непараметрическим (критерий Вилкоксона –Манна-Уитни) методами. Через неделю пациенты двух групп пришли на повторный прием. Был проведен рентгенологический контроль и оценка общего состояния пациентов. Жалобы в двух группах пациентов: состояние значительно улучшилось, на прицельной рентгенограмме очаг деструкции незначительно уменьшился. По пришествию двух недель пациенты двух групп явились на повторный прием. Жалобы на боли, болезненность при надкусывании у первой группы пациентов, которым пломбировали каналы «Кальсептом» отсутствовали.

Во второй группе, где каналы пломбировали «Metapex» незначительные боли сохранялись на протяжении десяти дней у одного пациента. Аллергических реакций, неприятного запаха изо рта не наблюдалось ни у одного из обследуемых пациентов. Общее состояние, слизистая оболочка полости рта были в норме у двух групп пациентов. Пальпация так же у всех была безболезненна. Однако пациент, которому каналы пломбировали «Metapex» жаловался на незначительные боли при перкуссии, все остальные пациенты при перкуссии жалоб не предъявляли. На рентгенограмме очаг деструкции у двух групп пациентов значительно уменьшился. Однако, в группе ,где использовали «Кальсепт» очаг деструкции уменьшился больше, нежели в группе, где использовали «Metapex».

Далее после оценки состояния пациентов была проведена распломбировка корневых каналов, механическая и медикаментозная обработка корневых каналов "Эндожи 2", "Эндожи 3", далее постоянное пломбирование корневых каналов гуттаперчей у двух групп пациентов, методом латеральной конденсацией гуттаперчи. Наложение изоляционной прокладки «Глоссин», пломба из композита химического отверждения «Primedental». Шлифовка, полировка пломбы. Рентген –контроль: на прицельной рентгенограмме корневые каналы obturированы до верхушки. Даны рекомендации. Явка на прием через 6 месяцев.

Результаты и их обсуждение. На повторных приемах был проведен рентгенологический контроль и оценка общего состояния пациентов. Жалобы в двух группах пациентов: состояние значительно улучшилось, на прицельной рентгенограмме очаг деструкции незначительно уменьшился. Жалобы на боли, болезненность при надкусывании у первой группы пациентов, которым пломбировали каналы «Кальсептом» отсутствовали. Во второй группе, где каналы пломбировали «Metapex» незначительные боли сохранялись на протяжении десяти дней у одного пациента. Аллергических реакций, неприятного запаха изо рта не наблюдалось ни у одного из обследуемых пациентов. Общее состояние, слизистая оболочка полости рта были в норме у двух групп пациентов.

Пальпация так же у всех была безболезненна. Однако пациент, которому каналы пломбировали «Metapex» жаловался на незначительные боли при перкуссии, все остальные пациенты при перкуссии жалоб не предъявляли. На рентгенограмме очаг деструкции у двух групп пациентов значительно уменьшился. Однако, в группе ,где использовали «Кальсепт» очаг деструкции уменьшился больше, нежели в группе, где использовали «Metapex».

Выводы. Таким образом, несмотря на заявленные фирмой положительные стороны препарата «Метапекс» на основе представленных клинических случаев, можно сделать вывод, что при лечении

хронического гранулирующего периодонтита «Кальсепт» обладает более эффективным действием в отношении периапикального очага воспаления.

Список литературы

1. Беор Р., Бауман М.А. Иллюстрированный справочник по эндодонтии. - М., 2006 - 240 стр.
2. Боровский Е.В. Терапевтическая стоматология. Базовый учебник / Евгений Власович Боровский. - М.: Медицинское информационное агентство, 2009. – 798 с.
3. Практическая терапевтическая стоматология / Николаев Н.И., Цепов Л.М. – С-Пб: С-Пб институт стоматологии, 2001. – 390 с.

616.72-007.248

РЕАБИЛИТАЦИЯ БОЛЬНЫХ ПОДРОСТКОВОГО ВОЗРАСТА С ЮВЕНИЛЬНЫМ ИДИОПАТИЧЕСКИМ АРТРИТОМ НА САНАТОРНО-КУРОРТНОМ ЭТАПЕ ЛЕЧЕНИЯ

КОШЛАНЬ АРТЕМ АЛЕКСАНДРОВИЧ

студент

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского,
Медицинская академия имени С.И. Георгиевского»Научный руководитель: Сизова Ольга Александровна
к.м.н., доцентФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского,
Медицинская академия имени С.И. Георгиевского»

Аннотация: Одним из наиболее распространенных ревматических заболеваний у детей, тенденция роста которых наблюдается в настоящее время, является ювенильный артрит. Реабилитация ювенильным артритом с костно-мышечной патологией в наше время является одной из наиболее актуальных медико-социальных проблем современной педиатрии и включает в себя различные методы: грязелечение, импульсный электрический ток, ультразвуковую терапию, лазеротерапию, биорезонансную вибростимуляцию, лечебную гимнастику, пелоидотерапию.

Ключевые слова: ювенильный ревматоидный артрит, реабилитация, пелоидотерапия, магнитно-лазерная терапия, физиотерапия.

REHABILITATION OF ADOLESCENT PATIENTS WITH JUVENILE IDIOPATHIC ARTHRITIS AT A HEALTH RESORT STAGE OF TREATMENT

Koshlan Artem Aleksandrovich

Abstract: one of the most common rheumatic diseases in children, the growth trend of which is currently observed, is juvenile arthritis. Rehabilitation of juvenile arthritis with musculoskeletal pathology in our time is one of the most urgent medical and social problems of modern Pediatrics and includes various methods: mud therapy, pulsed electric current, ultrasound therapy, laser therapy, bioresonance vibration stimulation, therapeutic gymnastics, peloid therapy.

Key words: juvenile rheumatoid arthritis, rehabilitation, peloid therapy, magnetic laser therapy, physiotherapy.

Введение. Тенденция к росту заболеваемости ревматического характера у детей подросткового возраста неуклонно растет. По данным В. А. Насоновой и соавт., болезни костно-мышечной системы и соединительной ткани рассматриваются как одна из наиболее распространенных форм патологии во всех странах мира. Они существенно снижают качество жизни и приводят к значительному расходованию ресурсов на здравоохранение [1, с.35]. Данные официальной статистики свидетельствуют о неуклонном росте заболеваемости этой нозологией в Российской Федерации. Наиболее часто встреча-

емы вариант заболеваний - ювенильный идиопатический артрит. ЮИА- это хроническое системное воспалительное заболевание соединительной ткани с поражением суставов преимущественно по типу симметричного прогрессирующего эрозивно-деструктивного полиартрита. Проллиферативно-экссудативные изменения в суставах, развивающиеся при ЮИА, быстро приводят к развитию стойких деформаций и контрактур, ранней инвалидизации, снижению качества жизни пациентов, социальной, психологической, профессиональной дезадаптации детей [2, с.56]. Несмотря на значительные достижения в терапии ЮИА, организация медицинской помощи подросткам, страдающими данным заболеванием, остается по-прежнему серьезной проблемой современной педиатрии и ревматологии. На сегодняшний день актуальной медицинской и социальной проблемой является реабилитация больных ювенильным идиопатическим артритом подросткового периода. Изменения в суставах быстро приводят к развитию стойких деформаций и контрактур, ранней инвалидизации, снижению качества жизни, социальной, психологической, профессиональной дезадаптации детей [3, с.120-125]. Медикаментозная терапия приводит к большому риску развития побочных эффектов, в связи с этим продолжают поиски терапии с минимальным риском побочных эффектов. Использование физиотерапии является взаимодополняющим элементом комплексного лечения, который предупреждает развитие инвалидизации. Основными принципами санаторно-курортной реабилитации являются: своевременное начало терапии, индивидуальный подход, преемственность, сочетание медикаментозной терапии с физиотерапевтическими процедурами [4, с. 19-21]. Наиболее эффективными методами реабилитации являются: лазеротерапия, улучшающая микроциркуляцию в пораженном участке и создающая благоприятные условия для регенерации тканей; магнитотерапия, оказывающая анальгетический и иммуностимулирующий эффект; электрофорез с лекарственными веществами; ЛФК для предотвращения усугубления функциональных нарушений [5, с. 45-47].

Цель. Обосновать эффективность реабилитации больных подросткового периода с ювенильным идиопатическим артритом на санаторно-курортном этапе лечения.

Материалы и методы. В ходе исследования был проведен анализ медицинских карт 67 больных ЮИА в возрасте $14,2 \pm 1,8$, из них 61% – девочек и 39% – мальчиков, поступивших на реабилитацию в санаторий «Здравница» г. Евпатория. Суставная форма заболевания была зарегистрирована у 52 подростков, системная форма – у 15 больных. На момент исследования ремиссия заболевания отмечалась у 15 больных, I степень активности – у 38 больных и II степень активности – у 14 обследуемых. Серонегативный ЮИА был диагностирован у всех больных. По степени адаптации и функциональной недостаточности опорно-двигательной системы по критериям А.И. Нестерова отмечались ФН0 – 14 пациентов; ФН1 степени 24; ФН2А степени – 16 и ФН2Б – 13 подростков. У большинства больных 55 человек отмечалось медленно прогрессирующее течение заболевания, у 12 детей – быстро прогрессирующее течение. По длительности течения ЮИА больные распределились следующим образом: у 19 детей стаж болезни составил от 1 до 2 лет, у 31 – от 2 до 4 лет и у 17 – более 4 лет.

Результаты и их обсуждение. Для оценки состояния пациентов применялись: сбор жалоб и данных анамнеза, консультации специалистов, общий анализ крови и мочи, биохимический анализ крови с определением уровней общего белка и белковых фракций, С – реактивного белка. При поступлении у 67 (100%) подростков наблюдались периодические боли в суставах, болевой синдром оценивался по визуальной аналоговой шкале, средний показатель составил $37,5 \pm 18,3$ мм. Симптом утренней скованности отмечался у 56 больных, из них: у 17 детей – до 30 минут; у 39 больных – до 1 часа. При клиническом обследовании были выявлены: олигоартрит – у 32 пациентов и полиартрит – у 35 обследованных. Все подростки в санатории получали общепринятое для ЮИА лечение: при суставной форме – метотрексат в дозировке 15 мг/м² /нед.; при системной форме – 20 мг/м² /нед, в свободные дни от метотрексата назначали фолиевую кислоту 1 мг. Санаторно-курортное лечение включало: Санаторно-курортный режим щадящий; Климатолечение: аэротерапию в виде прогулок, спортивных игр на воздухе, воздушных ванн по I режиму при ЭТ не ниже 19°C; гелиотерапию в виде дозированных солнечных ванн; Лечебную гимнастику с разработкой суставов; Ручной массаж пораженных суставов; Фонофорез с 2% гидрокортизоновой мазью на область пораженного сустава; Магнитотерапию и лазеротерапию локально на область пораженного сустава. Всем подросткам проводилась количественная оценка эф-

фективности лечения (общее состояние, мышечный тонус, утренняя скованность, болевой синдром по шкале ВАШ, припухлость суставов, объем движений определенный с помощью угломера, СОЭ, С-реактивный белок). Эффективность лечения оценивалась в баллах и рассчитывалась соотношением состояния больного при поступлении и при выписке. При этом значения равные 2,8 и выше расценивались как значительное улучшение; 2,7-1,5 – улучшение; 1,4-1,2 – незначительно улучшение; 1,1-0,9 – без перемен; 0,8 – ухудшение. Данные показатели были проанализированы при поступлении и при выписке из санатория «Здравница» г. Евпатория.

Выводы. После комплексного санаторно-курортного лечения утренняя скованность в суставах изменилась у 39 больных (ранее отмечалась до 1 часа) – до 30 минут. Болевой синдром по шкале ВАШ уменьшился с $37,5 \pm 18,3$ мм до $25,1 \pm 11,2$ мм. Дефигурация в суставах изменилась за счет уменьшения отека периартикулярных тканей у 11 больных. При выписке из санатория «Здравница» количественная оценка эффективности лечения у (62 больных) 72% составила 2,7-1,5 баллов, что соответствует улучшению, а у (24 больных) 27,9% составила 1,4-1,2 балла, что говорит о незначительном улучшении. При оценке клинических данных наблюдается достоверное снижение болевого синдрома и скованности суставов. Включение физиотерапии в комплексное лечение обеспечило развитие положительной динамики заболевания. Таким образом реабилитация больных с ЮИА с применением физиотерапевтических процедур является одним из главных дополняющих элементов комплексной терапии, что особо актуально у данной категории больных.

Список литературы

1. Насонова В. А., Фоломеева О. М., Амирджанова В. Н. и др. Болезни костно-мышечной системы и соединительной ткани в России: динамика статистических показателей за 5 лет (1994–1998 гг.) // Научно-практическая ревматология. — 2000;
2. Алексеева Е.И. Ювенильный ревматоидный артрит: этиология, патогенез, клиника, алгоритмы диагностики и лечения: рук. для врачей, преподавателей, науч. сотрудников / Е.И. Алексеева, П.Ф. Литвицкий; под ред. А.А. Баранова. – Москва: ВЕДИ, 2007. – 368 с.
3. Носкова А.С. Стратегия применения лечебной физкультуры при хронических воспалительных заболеваниях суставов с целью локального и системного воздействия / А.С. Носкова, А.А. Лаврухина // Научно-практическая ревматология. – 2008. – №5. – С.47-50.
4. Комбинированная лазерная терапия ревматоидного артрита/ В.Д.Сидоров, Д.Р.Мамиляева, Н.А.Деревнина, С.Ю.Реформатская//Вопросы Артрологии, физиотерапии лечеб. физ. – 2000. –№2. – С.17-18.
5. Сидоров В.Д. Физические факторы в симптоматическом и патогенетическом лечении больных ревматоидным артритом/ В.Д.Сидоров, Д.Р.Мамиляева// Физиотерапия, бальнеология и реабилитация. – 2003. –№4. –С.45-49.

© Кошлань Артем Александрович

УДК 616-06, 612.39, 613.2, 159.99

ПРИЧИНЫ РАЗВИТИЯ КОМПУЛЬСИВНЫХ ПЕРЕЕДАНИЙ

ЗОТОВА ДАРЬЯ АЛЕКСЕЕВНА,

студент

НЕСТЕРОВА НАДЕЖДА ВИКТОРОВНА,

преподаватель

БИРЮКОВА НАТАЛЬЯ ВИКТОРОВНА

директор

ФГАОУ ВО Первый МГМУ им. И.М. Сеченова Минздрава России (Сеченовский Университет).
РЦ «Медицинский Сеченовский Предуниверсарий»

Аннотация: в данной работе рассматриваются вопросы распространенности, диагностики ожирения, патологии при данном заболевании, причины развития компульсивных переёдааний, а также приводятся результаты собственного социологического исследования, проведенного с учащимися 5-11 классов, в котором приняли участие 130 человек, подтвердившего наличие взаимосвязи между заложенным родителями неправильным пищевым стереотипом и развитием компульсивных переёдааний.

Ключевые слова: пищевые привычки, питание, пищевое поведение, компульсивное переёдание, лишний вес, расстройства пищевого поведения.

CAUSES OF COMPULSIVE OVEREATING

Zotova Daria Alekseevna,

Nesterova Nadezhda Viktorovna,

Birukova Natalia Viktorovna

Abstract: this paper discusses the prevalence, diagnosis of obesity, pathology in this disease, the causes of compulsive overeating, as well as the results of their own sociological research conducted with students in grades 5-11, which was attended by 130 people, confirmed the existence of the relationship between the parents laid the wrong food stereotype and the development of compulsive overeating.

Key words: eating habits, nutrition, eating behavior, compulsive overeating, overweight, eating disorders.

Актуальность исследования.

В настоящее время растёт тенденция к нарушению пищевого поведения населения (компульсивные переёдания, нервная анорексия и булимия, орторексия и т.д.), что ведёт к ожирению, дистрофии, заболеваниям органов ЖКТ. По данным ВОЗ с 1975 по 2016 год число людей, страдающих ожирением, во всем мире выросло более чем втрое. В мире от последствий избыточного веса и ожирения умирает больше людей, чем от последствий аномально низкой массы тела [1].

Нарушения пищевого поведения – класс психологически обусловленных расстройств поведения, связанных с нарушениями приема пищи.

Выделяется несколько видов расстройств приема пищи, самыми распространенными из которых являются (Рис. 1):

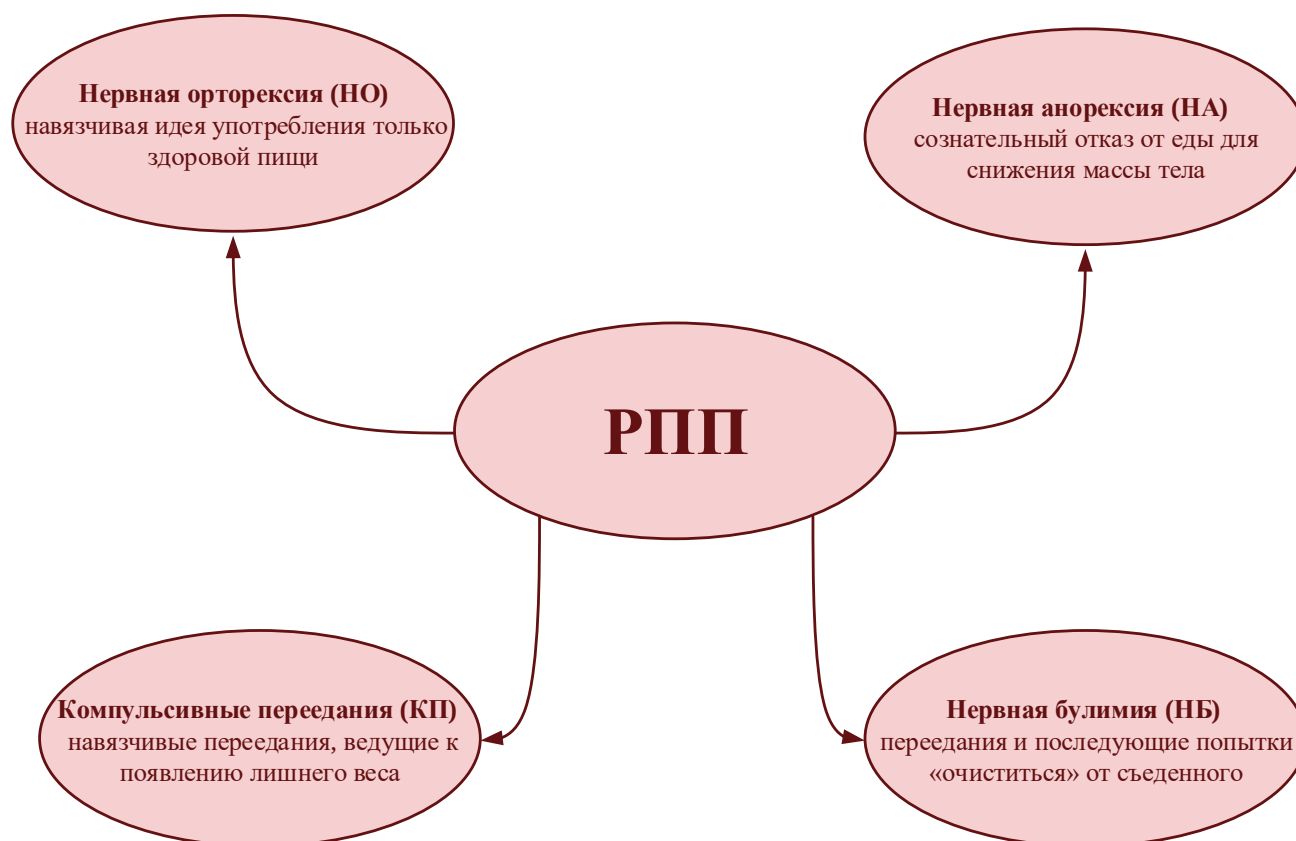


Рис. 1. Виды расстройств приема пищи

Остановимся на проблеме лишнего веса и ожирения, которые являются следствием компulsive перееданий и одной из причин возникновения НА, НБ и НО. Ожирение – это чрезмерное отложение жировой ткани (хроническое заболевание) [2, с. 4].

Причины и последствия возникновения ожирения приведены ниже (Рис. 2) [1; 2, с. 4; 3, с. 17].

Наличие лишнего веса и ожирения диагностируют с помощью клинического показателя – индекса массы тела (ИМТ), который рассчитывается по формуле (1) [2, с. 5; 3, с. 15].

$$\text{ИМТ} = \frac{\text{вес (кг)}}{\text{рост(м)} \times \text{рост(м)}} \quad (1)$$

Ниже приведены расчетные значения категорий ИМТ для взрослых (старше 18 лет) по данным ВОЗ 1997 г. (табл. 1)

Таблица 1

Категории ИМТ для взрослых (старше 18 лет) по данным ВОЗ 1997 г.

Категория	ИМТ
Недостаточная масса тела	Менее 18,5
Нормальная масса тела	18,5 – 24,9
Избыточная масса тела	25 – 29,9
Ожирение 1-й степени	30 – 34,9
Ожирение 2 –й степени	35 – 39,9
Ожирение 3-й степени	Более 40

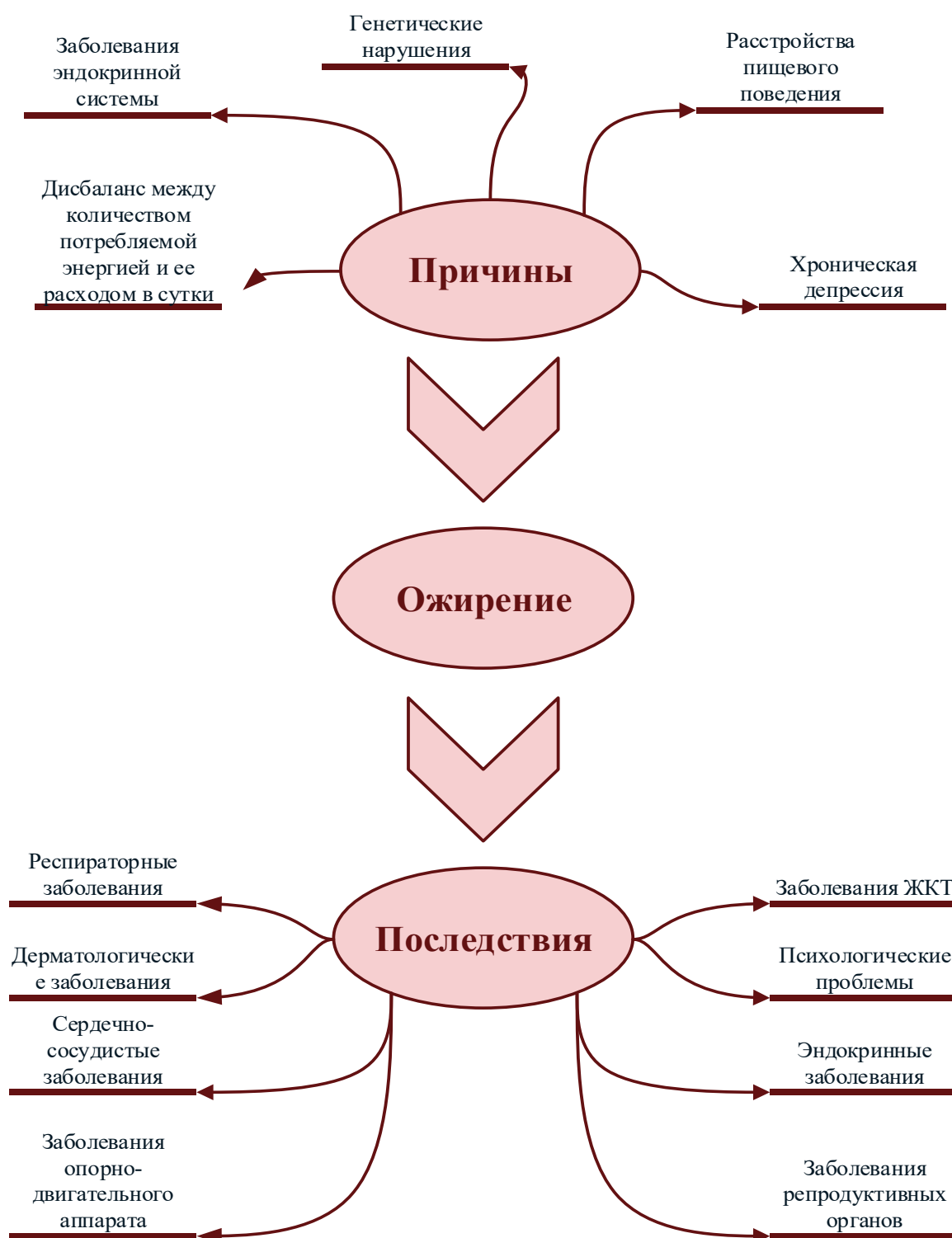


Рис. 2. Причины и последствия возникновения ожирения

Кроме того, при диагностике измеряется количество абдоминального жира путем измерения обхвата талии у стоящего пациента по нижнему краю последнего ребра. При результатах 94 см (и более) у мужчин и 80 см (и более) у женщин ставится диагноз – абдоминальное ожирение [2, с. 5; 3, с. 16].

Методы лечения ожирения представлены ниже (Рис. 3) [2, с. 6].

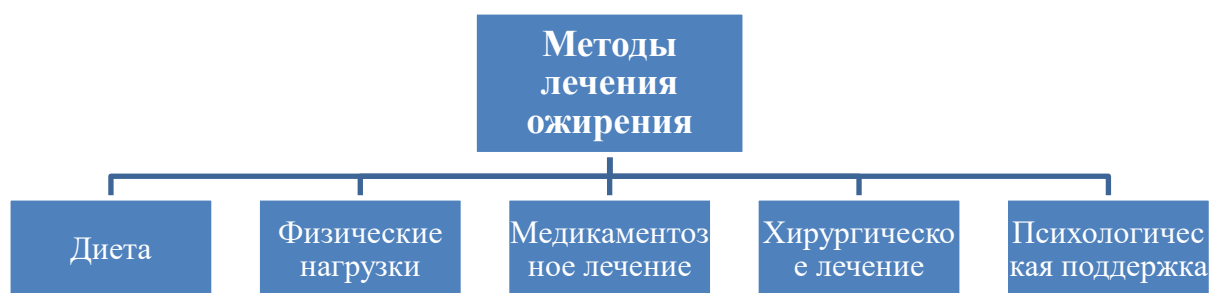


Рис. 3. Современные методы лечения ожирения

Стоит отметить, что огромную роль в успехе играет мотивация самого пациента, при ее отсутствии лечение не будет удачным, так как ожирение является хроническим рецидивирующим заболеванием. Борьба с лишним весом должна быть комплексной и индивидуализированной.

Стереотип неправильного пищевого поведения формируется в детстве. В связи с этим необходимо приучать ребенка к принципам здорового питания. В выборе пищи люди основываются на ее вкусовых характеристиках. В настоящее время дети и взрослые предпочитают продукты с высоким содержанием жиров, т.к. именно такая пища имеет особо выраженный вкус. При этом жиры являются самыми калорийными компонентами пищи (1 г жиров = 38,9 кДж = 9 ккал) [4, с. 204].

Исходя из сказанного приходим к выводу, что необходимо формировать такие вкусовые предпочтения у детей, которые не будут являться «крайними» - слишком сладкими/острыми/жирными (каковыми являются фаст-фуд и джанк-фуд), а показать детям, что «здоровые» продукты тоже являются вкусными. Для этого родители должны на своем примере показывать, как правильно питаться, покупать как можно меньше полуфабрикатов, больше готовить дома еду с широкой гаммой вкусов и с адекватным соотношением БЖУ.

Родители должны контролировать обстановку во время приема пищи: исключить насильственные кормления, не поощрять и не утешать детей едой; если в детстве родители успокаивают огорченного или обиженного ребенка «вкусностями», то у последнего формируется привычка «заедать» свои неудачи. Взрослые обязаны следить за режимом питания, калорийностью, качеством рациона не только своих детей, но и за своим, т.к. «правильное» пищевое воспитание будет успешным только в том случае, когда все члены семьи следят за тем, что и как они едят [5, с. 5].

Цель исследования.

Выявить зависимости формирования неправильного пищевого стереотипа, заложенного в детстве, на возникновение компульсивных переяданий и, как следствие, появления лишнего веса.

Материалы и методы исследования.

Для реализации поставленной цели были использованы документальный, системный и структурно-логический методы, мониторинг научных статей в периодических изданиях.

Был проведен опрос среди учащихся 5-11 классов, в котором приняли участие 130 человек. Опрос состоял из 11 вопросов и был разделен на 3 блока, представленных ниже (Рис. 4).

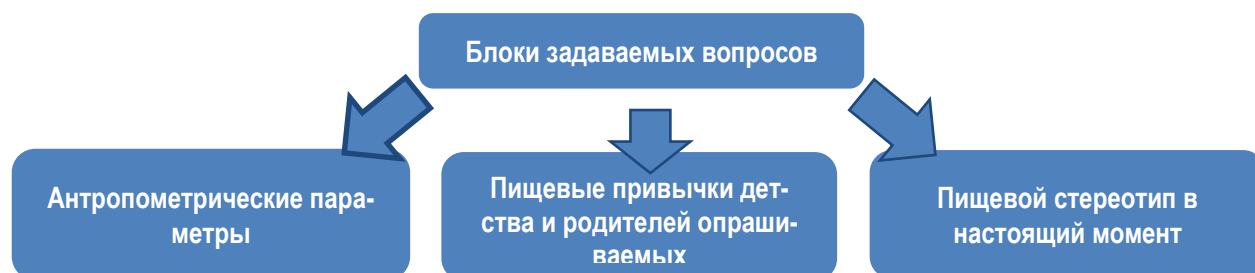


Рис. 4. Блоки вопросов, включенных в анкету для выявления пищевых расстройств

Данные опроса были обработаны методом корреляционного анализа и составлением таблиц сопряженности.

Результаты и обсуждение.

Для обработки результатов опроса были составлены таблицы сопряженности, которые показали следующие связи между переменными.

I . Связь ИМТ и насильного кормления в детстве.

Опрашиваемые отвечали на вопрос «Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)?», им были предложены следующие варианты ответов:

- Никогда
- Редко
- Часто
- Очень часто

Исследовалось наличие или отсутствие связи между ответами на данный вопрос и ИМТ опрашиваемых. Таблица сопряженности «Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)? с ИМТ» приведена ниже (Табл. 2).

По данным таблицы мы можем утверждать, что в группе людей, которых в детстве заставляли есть насильно, на 6,8% больше людей с лишним весом, чем в группе людей, которых родители никогда или редко заставляли есть насильно. Такая же связь прослеживается в столбце об ожирении: в группе людей, которых в детстве заставляли есть насильно, на 9,4% больше людей с ожирением, чем в группе людей, которых родители никогда или редко заставляли есть насильно.

В столбцах «Недостаточный вес» и «Норма» прослеживается обратная связь: в группе людей, которых в детстве заставляли есть насильно, на 11% и 5,1% соответственно меньше людей с недостаточным весом и нормальным весом, чем в группе людей, которых родители никогда или редко заставляли есть насильно.

Из вышесказанного можно сделать вывод: **чем чаще родители заставляют детей есть насильно, тем более высокий риск набора нездорового веса имеют эти дети.**

Таблица 2

Таблица сопряженности «Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из за стола!»)? с ИМТ»

Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)?			ИМТ			
			Недостаточный вес	Норма	Лишний вес	Ожирение
	Количество		44	49	4	5
	Никогда/редко	% в Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)?	43,1%	48,0%	3,9%	4,9%
	Количество		9	12	3	4
	Часто/очень часто	% в Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)?	32,1%	42,9%	10,7%	14,3%

II . Связь насильного кормления в детстве и потери контроля в процессе приема пищи.

Опрашиваемые отвечали на вопрос «Замечали ли Вы за собой, что Вы едите быстро и не можете остановиться, даже когда сыты?». Им были предложены следующие варианты ответов:

- Никогда

- b. Редко
- c. Часто
- d. Очень часто
- e. Всегда

Исследовалось наличие или отсутствие связи между ответами на данный вопрос и насильным кормлением опрашиваемых в детстве.

Таблица сопряженности «Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не выйдешь из-за стола!»)? с Замечали ли Вы за собой, что Вы едите быстро и не можете остановиться, даже когда сыты?» приведена ниже (

Таблица 3).

По данным таблицы можно сделать вывод: чем меньше родители заставляют детей доедать, тем реже эти дети отмечают потерю контроля в процессе приема пищи (в данной выборке на 56,8%). Однако обратная связь «больше насильственного кормления – больше «заедания» эмоций» не прослеживается.

Таблица 3

Таблица сопряженности «Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из за стола!»)? с Замечали ли Вы за собой, что Вы едите быстро и не можете остановиться, даже когда сыты?»

			Замечали ли Вы за собой, что Вы едите быстро и не можете остановиться, даже когда сыты?	
			Никогда/редко	Часто/очень часто
Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)?	Количество		80	22
	Никогда/редко	% в Замечали ли Вы за собой, что Вы едите быстро и не можете остановиться, даже когда сыты?	78,4%	78,6%
	Количество		22	6
	Часто/очень часто	% в Замечали ли Вы за собой, что Вы едите быстро и не можете остановиться, даже когда сыты?	21,6%	21,4%

III. Связь насильного кормления и «заедания» эмоционального дискомфорта.

Опрашиваемые отвечали на вопрос «Как часто Вы едите из-за эмоций (когда грустно, обидно, одиноко)?», им были предложены следующие варианты ответов:

- a. Никогда
- b. Редко
- c. Часто
- d. Очень часто
- e. Всегда

Исследовалось наличие или отсутствие связи между ответами на данный вопрос и насильным кормлением опрашиваемых в детстве.

Таблица сопряженности «Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)? с Как часто Вы едите из-за эмоций (когда грустно, обидно, одиноко)?» приведена ниже (Таблица 4).

Составленная таблица сопряженности показала, что в группе людей, которых в детстве заставляли есть насильно, на 24,3% больше людей, «заедающих» эмоциональный дискомфорт, чем в группе людей, которых родители никогда или редко заставляли есть в детстве насильно. Прослеживается и обратная связь: в группе людей, которых в детстве не заставляли есть насильно на 24,3% больше людей, которые не имеют привычки «заедать» свои эмоции.

Таблица 4

Таблица сопряженности «Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из за стола!»)? с Как часто Вы едите из за эмоций (когда грустно, обидно, одиноко)?»

			Как часто Вы едите из-за эмоций (когда грустно, обидно, одиноко)?	
			Никогда/редко	Часто/очень часто
Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)?	Количество		83	19
	Никогда/редко	% в Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)?	81,4%	18,6%
	Количество		16	12
	Часто/очень часто	% в Заставляли ли Вас родители в детстве есть насильно («Пока не доешь, не выйдешь из-за стола!»)?	57,1%	42,9%

Вывод: чем чаще родители заставляют своих детей доедать еду, тем наиболее вероятно формирование у детей привычки «заедать» эмоциональный дискомфорт в более сознательном возрасте.

IV. Связь поощрения в детстве едой и приема пищи из-за эмоциональных волнений.

Опрашиваемые отвечали на вопрос «Поощряли ли Вас в детстве родители едой?» с предложенными вариантами ответов:

- Никогда
- Редко
- Часто
- Очень часто

Примечание: под «поощрением едой» авторы подразумевают ситуации на примере «Перестань плакать, а я тебе за это дам шоколадку», или «Убери в своей комнате, за это получишь пирожок».

Таблица сопряженности «Поощряли ли Вас в детстве родители едой? с Как часто Вы едите из-за эмоций (когда грустно, обидно, одиноко)?» приведена ниже (Таблица 5).

По результатам данной выборки можно заметить, что в группе людей, которых родители поощряли в детстве едой, на 15% больше людей, имеющих привычку «заедать» эмоциональный стресс.

Напротив, в группе людей, которых родители в детстве не поощряли едой, на 15% меньше людей, зависящих от еды во время эмоциональных переживаний.

Таблица 5

Таблица сопряженности «Поощряли ли Вас в детстве родители едой? с Как часто Вы едите из-за эмоций (когда грустно, обидно, одиноко)?»

			Как часто Вы едите из-за эмоций (когда грустно, обидно, одиноко)?	
			Никогда/редко	Часто/очень часто/всегда
Поощряли ли Вас в детстве родители едой?	Количество		67	15
	Никогда/редко	% в Поощряли ли Вас в детстве родители едой?	81,7%	18,3%
	Количество		32	16
	Часто/очень часто/всегда	% в Поощряли ли Вас в детстве родители едой?	66,7%	33,3%

Исходя из данной таблицы можем сказать, что чем чаще родители поощряют своих детей едой, тем наиболее вероятно формирование у детей привычки «заедать» эмоциональный дискомфорт в более сознательном возрасте.

V. Связь контроля родителей за режимом питания ребенка и оценкой удовлетворённости опрашиваемых их физической формой.

Опрашиваемые отвечали на вопрос «Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве?».

Предложенные варианты ответов:

- a. Да
- b. Нет

Таблица сопряженности «Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве? с В настоящее время Вы довольны своей физической формой?» приведена в табл. 6).

Составленная таблица показала, что в группе людей, у которых родители следили за режимом их питания, на 33,5% больше людей, довольных своей физической формой, а также на 4,8% больше людей, желающих набрать вес, чем в группе людей, у которых родители не следили за их режимом питания.

Таблица 6

Таблица сопряженности «Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве? с В настоящее время Вы довольны своей физической формой?»

			В настоящее время Вы довольны своей физической формой?		
			Хочу набрать вес	Я доволен, не хочу ничего менять	Хочу сбросить вес
Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве?	Количество		15	46	47
	Да	% в Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве?	13,9%	42,6%	43,5%
	Количество		2	2	18
	Нет	% в Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве?	9,1%	9,1%	81,8%

Подводя итог данной таблице, можем сказать, что **среди тех людей, которые хотят сбросить вес, больше тех, у кого родители не следили за режимом питания ребенка.**

VI. Связь контроля родителей за режимом питания ребенка и ИМТ опрашиваемых.

Также была исследована связь между родительским контролем режима питания и рациона с ИМТ ребенка.

Таблица сопряженности «Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве? с ИМТ» приведена ниже (Таблица 7).

По результатам таблицы имеем следующее: в данной выборке в группе людей, за режимом питания которых в детстве родители следили, на 7,2% больше людей в нормальном весе и на 16,2% больше людей с недостаточной массой тела, чем в группе людей, за режимом питания которых родители не следили. Прослеживается и обратная зависимость: в группе людей, за режимом питания которых в детстве родители следили, на 15,4% и 8% меньше людей с лишним весом и ожирением соответственно, чем в группе людей, за режимом питания которых в детстве родители следили.

Таблица 7

Таблица сопряженности «Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве? с ИМТ»

			ИМТ			
			Недостаточный вес	Норма	Лишний вес	Ожирение
Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве?	Количество		47	52	3	6
	Да	% в Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве?	43,5%	48,1%	2,8%	5,6%
	Количество		6	9	4	3
	Нет	% в Следили ли родители за режимом Вашего питания в детстве?	27,3%	40,9%	18,2%	13,6%

Делая вывод по данной таблице, можем сказать, что **при отсутствии родительского контроля над режимом питания ребёнка у последнего появляется риск набора нездорового веса в более сознательном возрасте.**

Выводы по результатам исследования.

1. В настоящее время отмечается высокая распространенность ожирения по всему миру. Общепринятые методы диагностики данного заболевания – измерение индекса массы тела (ИМТ) и обхвата талии (ОТ). Ожирению сопутствуют снижение качества жизни и ряд соматических патологий. **В целях профилактики формирования неправильного пищевого стереотипа требуется обучать детей и их родителей правильным пищевым привычкам.**

2. Результаты проведенного среди учащихся 5-11 классов опроса, полученные методом корреляционного анализа и составлением таблиц сопряженности, в целом **подтверждают, что заложенный родителями неправильный пищевой стереотип влияет на развитие компульсивных переделаний.**

Список литературы

1. Официальный интернет-сайт ВОЗ (<https://www.who.int/ru/>).

2. Бурко И.И. Развитие ожирения и подходы к его лечению // Наука и инновации. - 2013. - №10. – С. 4-7.
3. Бурков С.Г., Ивлева А.Я. Избыточный вес и ожирение - проблема медицинская, а не косметическая // Ожирение и метаболизм. - 2010. - №3. – С. 15-19.
4. Бардымова Т.П., Михалева О.Г., Березина М.В. Современный взгляд на проблему ожирения // Acta Biomedica Scientifica. - 2011. - №5. – С. 203-206.
5. Вознесенская Т.Г. Расстройства пищевого поведения при ожирении и их коррекция // Ожирение и метаболизм. - 2004. - №2. – С. 2-6.

© Д.А. Зотова, Н.В. Нестерова, Н.В. Бирюкова, 2019

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 34

ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ОСУЖДЕННЫХ В ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ КОЛОНИЯХ

БОДРАЯ ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА

обучающаяся 4 курса, направления подготовки 44.05.01

«Педагогика и психология девиантного поведения»

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского»

Научный руководитель: Моцовкина Е.В.,

кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-педагогических технологий и педагогики девиантного поведения

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского»

Аннотация: в статье рассматривается достаточно сложный социальный процесс – социальная адаптация личности несовершеннолетнего осужденного в воспитательных колониях к новым социокультурным условиям среды, которые осложнены значительным спектром форм девиантного поведения, трансформированной системой доминирующих социальных ценностей. Нами рассмотрены факторы, которые могут усложнять процесс адаптации. Предложены модели адаптационной стратегии личности в пенитенциарных учреждениях с учетом субъективных качеств личности несовершеннолетнего осужденного. Также рассматривается авторская классификация адаптационных стратегий с учетом совпадений или противоречий предлагаемым обществом норм и ценностей с ценностными ориентациями, жизненными целями и возможностями несовершеннолетних осужденных.

Ключевые слова: несовершеннолетние осужденные, социальная адаптация, адаптационные стратегии.

FEATURES OF PROCESS OF SOCIAL ADAPTATION OF MINORS CONDEMNED IN EDUCATIONAL COLONIES

Bodraya Julia Vladimirovna

Abstract: the article deals with a rather complex social process, namely the social adaptation of the personality of a juvenile convict in educational colonies to the new socio-cultural conditions of the environment, which are complicated by a significant range of forms of deviant behavior, transformed by the system of dominant social values. We have considered the factors that can complicate the process of adaptation. The proposed model of the adaptation strategy of the person in penal institutions taking into account the subjective qualities of the personality of the juvenile offender. The author also considers the author's classification of adaptation strategies taking into account the coincidence or contradictions of the norms and values proposed by the society with the value orientations, life goals and opportunities of juvenile convicts.

Key words: juvenile convicts, social adaptation, adaptation strategies.

Концепцией развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года, которая была утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 14 октября 2010 г. № 1772-р, предполагается развитие социальной, психологической и воспитательной работы с осужденными, освоение ими основных социальных функций как необходимого условия исправления и успешной адаптации в обществе после освобождения.

В рамках реализации вышеупомянутой концепции в уголовно-исполнительной системе большое значение уделяется социальной адаптации несовершеннолетних осужденных к условиям воспитательной колонии, так как от успешной социальной адаптации зависит процесс ресоциализации несовершеннолетних осужденных к условиям жизни на свободе.

Также актуальность выбранной нами темы объясняется тем, что несовершеннолетние осужденные попадают в совершенно новые для них условия социальной сферы, характеризующиеся повышенной опасностью для физического и психологического здоровья, утратой положительных связей и социального статуса, также подростки достаточно быстро могут попасть в криминогенную среду подростков, одновременно не осознавая смысла отбывания наказания в воспитательной колонии.

Известный исследователь в области пенитенциарной психологии, Н. Якушин, утверждал, что принудительная изоляция человека, результатом которой является ограничение или полное лишение осужденных их прежнего окружения людей и вещей, блокирование сенсорных, двигательных и информационных процессов, а также многих потребностей и неумение адаптироваться в новых условиях, часто становится следствием возникновения у несовершеннолетних преступников отрицательных эмоций, неврозов, психических срывов, агрессивного поведения (иногда направленного на самого себя - аутоагрессия), направленного на окружающих: нарушения режима содержания, посягательство на жизнь, здоровье и личное достоинство другого осужденного и даже представителей администрации [1].

В современных социологических исследованиях, «адаптация» рассматривается как приспособление к изменению условий внешней среды [2].

Также «адаптацию» можно охарактеризовать как механизм, который помогает личности интегрироваться в систему существующей социальной взаимосвязи, целостных общественных отношений.

Особое внимание следует уделять процессу «адаптации» в условиях пенитенциарной системы, так как этот процесс усложнён определёнными факторами:

- повышенная регламентация поведения осужденных, определяющаяся устойчивой системой традиций и ритуалов;
- четкое иерархическое местоположение каждого члена сообщества;
- трансформированная в общественно-порицаемую система личностных симпатий и стереотипов поведения.

Таким образом, вышеперечисленное требует наиболее скрупулёзного подхода к выбору адаптационной стратегии, предлагаемой коллективом педагогов, и в свою очередь, принимаемой тем или иным воспитуемым в процессе коррекционных мероприятий.

Также, при выборе адаптационной стратегии, следует учитывать субъективные качества личности несовершеннолетнего осужденного, а именно:

- статусно-ролевое положение в классификационной системе. То есть обращается внимание на наличие прежних судимостей, на криминальный опыт и т.д.;
- мировоззренческая структура личности. Акцент делается на удовлетворенность / неудовлетворенность различными компонентами жизнеобеспечения, раскаивается осужденный в содеянном или нет и т.д.;
- личностно-ценностные качества. Анализируется интеллектуальное развитие и физические данные несовершеннолетнего осужденного, выявляются лидерские качества и прочее;
- уровень правосознания и стремление к правопослушному поведению.

Таким образом, учитывая вышеизложенные факторы и общую микросреду в коллективе, могут быть выбраны следующие типы адаптационных стратегий [2]:

1. Активно-инициативное воздействие на свое социальное окружение, введение в него новых элементов социального поведения.

2. Пассивно-конформистское отношение к происходящему, то есть ограниченность в общении, строгая регламентация собственной защищенности, самоограничение в узком круге поделщиков или земляков.

3. Активное противодействие комплексу коррекционных методик и форм социализации личности, которые предлагаются администрацией, а также отторжение содержательных компонентов целостной системы правопослушного поведения.

4. Криминальное использование идеологии и социальных стереотипов поведения, отражающихся в наличии субкультуры преступного мира, в низкой эффективности функционирования институтов исправления и перевоспитания осужденных.

М. Шабанова подразделяет адаптационные стратегии на добровольные и вынужденные [3].

Добровольные адаптации, по мнению автора, появляются в том случае, когда предлагаемые новым обществом нормы и ценности совпадают с ценностными ориентациями, жизненными целями и возможностями индивидов. Здесь возможны разные уровни согласования. Во-первых, субъект адаптации может с самого начала понимать, что новые ценности соответствуют его представлениям и создают «благоприятные условия» для реализации жизненных программ. Во-вторых, благоприятное отношение к предлагаемым изменениям может формироваться постепенно посредством собственных наблюдений или внешнего убеждения. В-третьих, субъект адаптации может изначально быть активно настроенным против изменений, но затем признавать их необходимость, а также бесполезность борьбы с ними.

Вынужденные же адаптации возникают в тех случаях, когда индивид не разделяет предлагаемой ему новой системы ценностей, но понимает необходимость приспособления к ней для реализации своих потребностей. В этом случае можно выделить следующие уровни: во-первых, первоначальная попытка борьбы с последующим отказом от нее; во-вторых, признание недостаточности своих сил для активной борьбы; в-третьих, вынужденность использования новых способов социального действия для поддержания жизненно важных потребностей; в-четвертых, нейтральное отношение к новой культурной системе, преимущества которой пока не осознаются, но установки не противоречат ценностями индивида.

Таким образом, верное определение адаптационной стратегии несовершеннолетним осужденным, попадающим в новую среду, является необходимым условием при организации процесса трансформации его правосознания и асоциальных стереотипов поведения.

Также, при организации работы по исправлению несовершеннолетних осужденных в воспитательных колониях, следует трансформировать в целом и систему социальных симпатий в коллективе, так как наличие и влияние криминальной культуры, асоциальной идеологии порождает такое негативное явление, как формирование комплекса ложных ценностей и качеств личности (криминальное поведение, наличие нескольких судимостей, сексуальные действия в отношении других осужденных и т.д.), которые определяют доминирующий статус личности в системе взаимоотношений и в процессе ее социализации, привносят в механизм функционирования настоящей социальной системы критерии, определяющие эту самую систему, как общественно-приемлемую и деструктивную.

Проблема адаптации личности в пенитенциарных учреждениях является для нас актуальной ещё и в связи с тем, что неверный выбор личной адаптационной стратегии приводит, как правило, к внутренним конфликтам в коллективе, которые значительно затрудняют задачу по трансформированию правосознания, вызванного несоответствием уровня самооценки воспитуемого и реальным статусом, в котором он воспринимается в ходе естественной адаптации, в соответствии с критериями оценки личности, избранными в данном коллективе в силу наличия или отсутствия общественно-одобряемой структуры мировоззрения и модели социального поведения.

Таким образом, на основании вышеизложенного, нами сформулирован следующий вывод: исследование условий и форм социальной адаптации личности несовершеннолетнего в среде с ярко выраженными асоциальными характеристиками, определение наиболее эффективной адаптационной стратегии является первоочередным, основоопределяющим этапом в общей системе коррекционного воздействия, исправления и перевоспитания подростков с делинквентной моделью поведения.

Список литературы

1. Смелзер Н. Социология / Н. Смелзер. – М., 2009. – 126 с.
2. Шевченко А.М. Ресоциализация в России (Социокультурные модели): Монография / РГЭУ «РИНХ». – Ростов н/Д, 2010. – 223 с.
3. Шабанова М. Добровольные и вынужденные адаптации // Свободная мысль. – 2009. – №1. – С.36-38.

© Ю.В. Бодрая, 2019

УДК 316.6

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА СЕМЕЙНО-БРАЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

ПИНЕГИНА НАТАЛЬЯ МИХАЙЛОВНА,

кандидат психологических наук, доцент,

ДОРОНИНА РАДМИЛА ДМИТРИЕВНА

студент

ФГБОУ ВО «Воронежский государственный университет»

Аннотация: своеобразным отображением общественных отношений являются межличностные отношения в семье, так как семья – это неотъемлемая часть любого цивилизованного общества и важнейшая составляющая в воспитании человека. Глубокий анализ нижеупомянутых понятий необходим в силу того, что в последнее время всё больше фактов говорят о кризисном состоянии семьи и брака: обесценивание моральных устоев, ухудшение семейного образа жизни, распространение альтернативных форм брачно-семейных отношений, снижение престижа семьи и желания иметь детей. Все это с необходимостью будет влиять на подготовку молодежи к браку и семейной жизни.

Ключевые слова: семья, функции семьи, жизненный цикл семьи, брак, брачно-семейные отношения, готовность к браку.

THEORETICAL FRAMEWORK FOR THE ANALYSIS OF FAMILY-MARRIAGE RELATIONS

Pinegina Natalia Mikhailovna,**Doronina Radmila Dmitrievna**

Abstract: a kind of reflection of social relations are interpersonal relationships in the family, as the family is an integral part of any civilized society and an important component in the education of man. An in-depth analysis of the concepts mentioned below is necessary due to the fact that in recent years more and more facts speak about the crisis of the family and marriage: the devaluation of moral principles, the deterioration of family life-style, the spread of alternative forms of marriage and family relations, the decline in the prestige of the family and the desire to have children. All this will necessarily affect the preparation of young people for marriage and family life.

Key words: family, family functions, family life cycle, marriage, marriage and family relations, readiness for marriage.

Развитие российского современного общества характеризуется коренными изменениями во всех сферах жизни и деятельности человека, проявляющимися в пересмотре ценностных отношений, жизненных ориентиров, существовавших ранее, а также выдвижение новых проблем и нахождение их решений. Своеобразным отображением общественных отношений являются межличностные отношения в семье, так как семья – это неотъемлемая часть любого цивилизованного общества и важнейшая составляющая в воспитании человека.

В любой исторический период семья является той первичной, социальной основой, которая формирует психический склад личности, передаёт молодым поколениям семейные и родовые ценности.

В психологии семья рассматривается как «пространство совместной жизнедеятельности, внутри

которого удовлетворяются специфические потребности людей, связанных кровными и родственными связями» [1].

Несмотря на различие в подходах к теории семейных отношений, существует единство авторов в определении основных характеристик семьи:

1. Семья – ячейка (малая социальная группа общества).
2. Семья – важнейшая форма организации личного быта.
3. Семья – супружеский союз.
4. Семья – многосторонние отношения супругов с родственниками: родителями, братьями и сёстрами, дедушками и бабушками и так далее, живущими вместе и ведущими общее хозяйство [2].

Ю. Е. Алёшина и Л. Я. Гозман выделяли следующие особенности семьи.

1. Нормативная заданность – то есть в каждой культуре существуют свои представления о том, какой должна быть семья.
2. Гетерогенность состава: семья – это группа небольшого размера, гетерогенная по полу и возрасту, или, по крайней мере, по одной из этих характеристик.
3. Закрытый характер семьи, то есть возможность вхождения в неё нового члена ограничена и строго регламентирована, выход из семьи также ограничен.
4. Полифункциональность семьи.
5. Тотальный характер включения человека в семью.
6. Историчность: семья – это долговременная и очень динамичная группа [3].

Содержание жизнедеятельности семьи понимается через описание основных функций, на реализацию которых семья ориентирована. В ряде функций обнаруживается её специфическое целевое назначение как малой группы и социального института [4].

Разные авторы выделяют разные функции семьи, но в целом их мнения по этому вопросу согласуются. Анализ основных функций семьи содержится в работе А. Н. Елизарова, который относит к ним:

- 1) рождение и воспитание детей;
- 2) сохранение, развитие и передачу последующим поколениям ценностей и традиций общества;
- 3) удовлетворение потребностей людей в психологическом комфорте и эмоциональной поддержке, чувстве безопасности, ощущении ценности и значимости своего Я, эмоциональном тепле и любви;
- 4) создание условий для развития личности всех членов семьи;
- 5) удовлетворение сексуально-эротических потребностей;
- 6) удовлетворение потребностей в совместном проведении досуга;
- 7) организацию совместного ведения домашнего хозяйства, разделение труда в семье, взаимопомощь;
- 8) удовлетворение потребностей человека в общении с близкими людьми, в установлении прочных коммуникативных связей с ними;
- 9) удовлетворение индивидуальной потребности в отцовстве или материнстве, контактах с детьми, их воспитании, самореализация в детях;
- 10) социальный контроль за поведением отдельных членов семьи;
- 11) организацию деятельности по финансовому обеспечению семьи;
- 12) рекреативную функцию – охрана здоровья членов семьи, организация их отдыха, снятие с людей стрессовых состояний и так далее [5, С. 45–49].

Каждый аспект семейной жизни обладает определённой значимостью для каждого члена семьи, поэтому некоторые функции семьи выходят на первый план, становятся приоритетными. Эти установки формируются в родительской семье и регулируют поведение партнёров уже в период, предшествующий заключению брака.

В семейной психологии принято выделять различные этапы жизненного цикла семьи.

Жизненный цикл семьи – это последовательность смены стадий и событий, которые проходит каждая семья.

Семья может пропустить один из этапов своего развития, к примеру, не обзавестись детьми, однако некоторые события остаются неизменными, в частности, изменение физического возраста людей.

1. Период ухаживания.

Для того, чтобы успешно пройти данную фазу молодые люди должны разрешить следующие проблемы: обретение финансовой и эмоциональной независимости от родителей, усовершенствование навыков ухаживания и привлечения партнера, занятие соответствующего возрасту статуса. Достаточно важная стадия, как для индивидуально-психического развития, так и для развития будущего семейного союза.

2. Стадия монады (фаза проживания супругов без детей).

Возникает первый кризис. Люди начинают проживать вместе и должны договориться, по каким правилам это будет происходить. Существуют правила, которые легко выработать, к примеру, внешние правила: оговаривается, кто зарабатывает деньги, кто и когда моет посуду, кто ходит в магазин. Некоторые правила вырабатываются очень трудно, так как они связаны с более глубинными вещами, например, ожиданиями от супруга.

3. Стадия триады (семья с маленьким ребёнком).

Происходит очередной кризис. Меняется вся структура семьи. Было двое – стало трое. Вновь нужно договариваться с брачным партнёром, так как возникли новые обязанности и роли. На данном этапе возможно возникновение ревности одного из супругов, если он почувствует, что другой партнер больше привязан к ребенку, чем к нему.

4. Дети, постепенно покидающие дом.

Семья переживает серьёзный кризис. Кто-то вступает в семью или покидает ее. Супруги могут вдруг обнаружить, что им не о чем говорить друг с другом. Возможно обострение старых разногласий и проблем, например, решение которых было отложено в связи с рождением детей. В данный период увеличивается число разводов.

5. Последняя стадия жизненного цикла семьи.

Нахождение супругов наедине друг с другом, после ухода на пенсию, может сделать проблему, еще более острой. В основном, в это время возникает проблема ухода за старым супругом. Один из супругов умирает, жизненный цикл семьи завершается. Наступает стадия монады, только на другом возрастном уровне [6].

Наряду с понятием «семья» рассматривается и анализируется понятие «брак».

Социологи определяют брак, как «исторически изменяющуюся социальную форму отношений между мужем и женой, посредством которого общество упорядочивает и санкционирует их половую жизнь, и усматривает их супружеские и родительские права и обязанности» [7, С. 55].

В житейском понимании понятия «брак» и «семья» могут отождествляться, но в научной психологии эти понятия принято разграничивать.

А. Г. Харчев определяет брак, «как исторически меняющуюся социальную форму отношений между женщиной и мужчиной, посредством которой общество упорядочивает и санкционирует их половую жизнь и устанавливает их супружеские и родительские права и обязанности» [8, С. 27], а семью, «как институтированную общность, складывающуюся на основе брака и порождаемой им правовой и моральной ответственности супругов за здоровье детей, их воспитание» [8, С. 28].

Семья представляет собой более сложную систему отношений, чем брак, поскольку она объединяет не только супругов, но и их детей, других родственников или просто близких супругам людей.

Современная семья объединяет в себе брачные и семейные отношения. Брачные отношения и вытекающие из них права и обязанности концентрируются вокруг понятия «семейные обязательства». Они состоят в необходимости принимать участие в бытовых делах, экономическом обеспечении, воспитании детей, поддержке в случае нетрудоспособности. При этом речь идет не о любви, а лишь о добровольном и полноценном участии в делах семейной общины [9].

Некоторые авторы полагают, что устойчивость брачно-семейных отношений зависит от степени готовности к браку.

Готовность личности к брачно-семейным отношениям – это «социально-психологическое образование, интегрирующее принятие ценностей социального института семьи, личностный смысл знаний и умений в области психологии семейных отношений, рационального ведения домашнего хозяйства, се-

мейной педагогики, межличностного общения в семье» [3, С. 7].

Т. Г. Поспелова и Т. М. Трапезникова определяют степень готовности к браку как систему социально-психологических особенностей личности, определяющих эмоционально-положительное отношение к семейному образу жизни, ценностям супружества.

Основными составляющими готовности к брачно-семейным отношениям являются: мотивационно-ценностный, интеллектуально-познавательный, действенно-практический и эмоционально-волевой компоненты.

Общая готовность к браку и семейной жизни предусматривает сформированность всех её составляющих компонентов [10].

Наблюдая путь молодых людей от начала знакомства до заключения брака, Л. Т. Машкова, пришла к выводу о том, что для создания устойчивой, прочной современной семьи необходим союз автономности и индивидуальности с адаптацией к совместной жизни. От личностных особенностей зависит успешность адаптации к совместной жизни [11].

Как отмечает В. Е. Сараева, приемлемый уровень адаптации к совместной жизни связан с уменьшением выраженности личностных характеристик, таких как тревожность, экспрессивность, подозрительность, недоверчивость по отношению к окружающим [12].

Таким образом, можно сказать, что в семейной психологии накопилось множество теорий и положений, касающихся различных аспектов функционирования семьи. Следует отметить зависимость семьи, ее внутренних отношений от характера исторически складывающихся институтов. Семья, основанная на следовании социокультурным предписаниям, сегодня ориентирована на межличностные отношения, что обсуждается в современной психологии как перестройка ведущих мотивов заключения и сохранения браков.

Такой глубокий анализ вышеупомянутых понятий необходим в силу того, что в последнее время всё больше фактов говорят о кризисном состоянии семьи и брака: обесценивание моральных устоев, ухудшение семейного образа жизни, распространение альтернативных форм брачно-семейных отношений, снижение престижа семьи и желания иметь детей. Все это с необходимостью будет влиять на подготовку молодежи к браку и семейной жизни.

Список литературы

1. Шнейдер Л. Б. Основы семейной психологии / Л. Б. Шнейдер. – Москва: МОДЭК, 2003. – 928 с.
2. Философский словарь / И. Т. Фролова. – Москва : Республика, 1980. – 719 с.
3. Гозман Л. Я. Общение и развитие взаимоотношений в супружеской паре / Л. Я. Гозман, Ю. Е. Алешина. – Москва : МГУ, 1987. – 152 с.
4. Посысоев Н. Н. Основы психологии семьи и семейного консультирования / Н. Н. Посысоев. – Москва : ВЛАДОС-ЭКСПРЕСС, 2004. – 328 с.
5. Елизаров А. Н. К проблеме поиска основного интегрирующего фактора семьи / А. Н. Елизаров // Вестник Московского гос. универ-та. Серия 14. Психология. – 1996. – №1.
6. Дружинин В. Н. Психология семьи / В. Н. Дружинин. – Москва : КСП, 1996. – 176 с.
7. Сентерс Р. Сексуальная привлекательность и любовь : инструментальная теория / Р. Сентерс. – Москва : Финансы и статистика, 1975.
8. Харчев А. Г. Брак и семья в СССР / А. Г. Харчев. – Москва : Мысль, 1979.
9. Целуйко В. М. Психология современной семьи / В. М. Целуйко. – Москва : ВЛАДОС, 2004. – 288 с.
10. Поспелова Т. Г. Состояние и перспективы развития семьи / Т. Г. Поспелова, Т. М. Трапезникова. – Санкт-Петербург : СПбГУ, 1996. – 120 с.
11. Машкова Л. Т. Мир супружества / Л. Т. Машкова. – Краснодар : Кн. Изд-во, 1987. – 106 с.
12. Сараева Е. В. Защитные механизмы личности / Е. В. Сараева. – Киров : Изд-во ВятГТУ, 2007. – 101 с.

УДК 159.923

ОСОБЕННОСТИ ЗАВИСТИ ИНТЕРНЕТ-ЗАВИСИМЫХ

БИРЮШОВА АНАСТАСИЯ ГЕННАДЬЕВНА,магистр 2 года обучения факультета психологии,
Российский государственный социальный университет, г. Москва,**ПОЛЯКОВА ОЛЬГА БОРИСОВНА**кандидат психологических наук, доцент;
доцент кафедры социальной, общей и клинической психологии,
Российский государственный социальный университет, г. Москва;
доцент кафедры педагогики и психологии,
Открытый гуманитарно-экономический университет, г. Москва

Аннотация: в статье представлены результаты исследования особенностей зависти интернет-зависимых.

Ключевые слова: зависимость, зависть, интернет, интернет-зависимость, обида, ревность, самооценка.

FEATURES OF INTERNET-ADDICTS

**Biryushova Anastasia Gennadievna,
Polyakova Olga Borisovna**

Annotation: the article presents the results of a study of the characteristics of Internet dependent envy.

Key words: dependence, envy, internet addiction, internet, jealousy, resentment, self-esteem.

Интернет предоставляет человеку большое количество возможностей для труда, проведения досуга, получения информации и реализации потребностей [1], [4], [10], [11], [12], [19], [23], [31], [38], [43].

Современное развитие технологий и ресурсов и повышение уровня доступности глобальной сети Интернет обуславливает ежегодный рост числа пользователей [2], [5], [15], [20], [26], [32], [36], [39], [44], [48].

В обществе, где происходит постепенное расслоение на богатых и бедных, стимулируется дух конкуренции и соперничества, активизируется чувство зависти к людям «другой судьбы», «счастливой судьбы» [3], [7], [16], [21], [29], [33], [37], [40], [45].

В подобной социально-психологической ситуации Интернет может стать способом отвлечения от деструктивного чувства собственной неполноценности и неудовлетворенности [8], [13], [17], [22], [24], [30], [41], [46].

Постепенное усугубление ситуации может стать причинной зависимости от Интернета [9], [14], [18], [25], [27], [34], [42], [47].

Чувство зависти изучали: Т.В. Бескова, Н.В. Дмитриева, А.И. Донцов, И.П. Ильин, В.А. Лабунская, К. Муздыбаев, Ю.В. Щербатых и др.

Особенности интернет-зависимости изучали: А.Е. Войкунский, А.Ю. Егоров, А.Е. Жичкина, Н.А. Кузнецова, В.А. Лоскутова, В.Д. Менделеевич, О.Б. Полякова, И.В. Чудова и др.

В блок диагностики особенностей зависти интернет-зависимых были включены следующие ме-

тодики:

- 1) *Методика исследования завистливости личности* (МИЗЛ; автор – Т.В. Бескова; цель – определить уровень зависти) [6];
- 2) *Корни зависти* (КЗ; автор – Ю.В. Щербатых; автор адаптированного варианта – Е.П. Ильин; цель – определить причины возникновения чувства зависти) [35];
- 3) *Методика определения уровня интернет-зависимости* (МОУИЗ; автор – С.Х. Чен; цель – определить уровень интернет-зависимости) [28].

В ходе исследования особенностей зависти у 60 интернет-зависимых (г. Москва) были получены следующие результаты:

При исследовании завистливости личности (МИЗЛ) (табл. 1):

- у 7 интернет-зависимых (12%) выявлен низкий уровень зависти;
- у 30 интернет-зависимых (50%) выявлен уровень зависти ниже среднего;
- у 12 интернет-зависимых (20%) выявлен средний уровень зависти;
- у 11 интернет-зависимых (18%) выявлен уровень зависти выше среднего.

Результаты по шкале «Зависть – неприязнь» (ЗН) показали:

- у 12 интернет-зависимых (22%) выявлен низкий уровень зависти (они не испытывают эмоционального дискомфорта, вызванного осознанием чужого превосходства в чем-либо);
- у 30 интернет-зависимых (55%) выявлен уровень зависти ниже среднего (им свойственно переживать по поводу чужих успехов);
- у 10 интернет-зависимых (18%) выявлен средний уровень зависти (они переживают негативные эмоции к кому-то, кто более успешен);
- у 3 интернет-зависимых (5%) выявлен уровень зависти выше среднего (они открыто проявляют неприязнь к тому, кто более успешен).

Результаты по шкале «Зависть – уныние» (ЗУ) показали:

- у 6 интернет-зависимых (10%) выявлен низкий уровень зависти (они практически не испытывают неудовольствия собой, обиды или уныния);
- у 26 интернет-зависимых (43%) выявлен уровень зависти ниже среднего (им свойственно периодически испытывать неудовольствие собой и своими успехами);
- у 10 интернет-зависимых (17%) выявлен средний уровень зависти (они переживают досаду и отчаяние, сравнивая свои достижения с достижениями кого-то более успешного);
- у 17 интернет-зависимых (28%) выявлен уровень зависти выше среднего (им свойственно демонстративно не замечать успехов других, стараясь умалить их успехи в своих и чужих глазах);
- у 1 интернет-зависимого (2%) выявлен высокий уровень зависти (он переживает негативные эмоции, ощущая себя «непреодолимо обделенным», и пытается дискредитировать соперников).

При выявлении корней зависти (КЗ) (табл. 1):

- у 2 интернет-зависимых (3%) выявлен низкий уровень зависти;
- у 39 интернет-зависимых (65%) выявлен уровень зависти ниже среднего;
- у 13 интернет-зависимых (22%) выявлен средний уровень зависти;
- у 6 интернет-зависимых (10%) выявлен уровень зависти выше среднего.

Результаты по шкале «Равенство» (РА) показали:

- у 8 интернет-зависимых (13%) выявлен низкий уровень (их не возмущает, когда успеха достигает другой находящийся «на той же иерархической ступеньке»);
- у 35 интернет-зависимых (58%) выявлен уровень ниже среднего (им свойственно испытывать неудовольствие, когда кто-то получает от жизни больше);
- у 13 интернет-зависимых (22%) выявлен средний уровень (им свойственно переживать, когда успеха достигает кто-то из их окружения);
- у 4 интернет-зависимых (7%) выявлен уровень выше среднего (чужой успех вызывает в них возмущение).

Результаты по шкале «Справедливость» (СП) показали:

- у 10 интернет-зависимых (17%) выявлен низкий уровень (они не переживают из-за возможной несправедливости в достижении кем-то успеха);
- у 35 интернет-зависимых (58%) выявлен уровень ниже среднего (они переживают неудовольствие из-за того, что кто-то легко добился успеха);
- у 12 интернет-зависимых (20%) выявлен средний уровень (они переживают негативные эмоции из-за возможной несправедливости в достижении кем-то успеха);
- у 3 интернет-зависимых (5%) выявлен уровень выше среднего (им свойственно страдать от чувства несправедливости).

Результаты по шкале «Успех и богатство других» (УД) показали:

- у 24 интернет-зависимых (40%) выявлен низкий уровень (не испытывают негативных эмоций по отношению к более состоятельным людям);
- у 25 интернет-зависимых (42%) выявлен уровень ниже среднего (они периодически переживают, что кто-то состоятельнее, чем они);
- у 5 интернет-зависимых (10%) выявлен средний уровень (им свойственно раздражение по отношению к более успешным людям);
- у 6 интернет-зависимых (8%) выявлен уровень выше среднего (испытывает негативные эмоции по отношению к успешным и более обеспеченным людям, считая, что их успех получен нечестным путем).

Результаты по шкале «Обида на судьбу» (СУ) показали:

- у 18 интернет-зависимых (30%) выявлен низкий уровень (им не свойственно считать, что удача «не на их стороне»);
- у 25 интернет-зависимых (42%) выявлен уровень ниже среднего (им свойственно объяснять свои ошибки отсутствием удачи);
- у 17 интернет-зависимых (28%) выявлен средний уровень (в своей деятельности они очень часто полагаются и надеются на сопутствие удачи и внешние факторы, а не на свои способности).

Результаты по шкале «Ревность» (РЕ) показали:

- у 23 интернет-зависимых (38%) выявлен низкий уровень (они практически не испытывают чувства зависти на почве ревности);
- у 14 интернет-зависимых (27%) выявлен уровень ниже среднего (чувство ревности бывает для них причиной зависти к сопернику);
- у 10 интернет-зависимых (17%) выявлен средний уровень зависти (для них ревность часто становится источником негатива и зависти к другим);
- у 9 интернет-зависимых (15%) выявлен уровень выше среднего (им свойственно сравнивать себя с соперником, переживая чувство зависти и чувство неудовлетворенности собой);
- у 4 интернет-зависимых (7%) выявлен высокий уровень зависти (ревность для него всего сопровождается завистью к сопернику).

Результаты по шкале «Самооценка» (СО) показали:

- у 17 интернет-зависимых (28%) выявлен низкий уровень (они не испытывают зависть на почве неуверенности в себе);
- у 22 интернет-зависимых (37%) выявлен уровень ниже среднего (их зависть зачастую сопровождается ощущением собственной неполноценности);
- у 16 интернет-зависимых (27%) выявлен средний уровень зависти (они чувствуют себя ущемленно, не верят в себя и свои силы, завидуя кому-то более успешному);
- у 5 интернет-зависимых (8%) выявлен уровень выше среднего (чувство зависти для них становится частью комплекса неполноценности).

При определении уровня интернет-зависимости (МОУИЗ) (табл. 1):

- у 3 интернет-зависимых выявлен низкий уровень интернет-зависимости;
- у 32 интернет-зависимых выявлен уровень интернет-зависимости ниже среднего;
- у 19 интернет-зависимых выявлен средний уровень интернет-зависимости;

- у 20 интернет-зависимых (42%) выявлен уровень интернет-зависимости выше среднего;
- у 40 интернет-зависимых (28%) выявлен высокий уровень интернет-зависимости.

Таблица 1

Сводная таблица результатов диагностики особенностей зависти интернет-зависимых

Аббревиатуры диагностических процедур	Уровни				
	Н - низкий	НС – ниже среднего	С - средний	ВС – выше среднего	В - высокий
МИЗЛ (шкала ЗН)	от 0 до 12	от 13 до 26	от 27 до 40	от 41 до 54	от 55 до 68
МИЗЛ (шкала ЗУ)	от 0 до 12	от 13 до 24	от 25 до 32	от 33 до 48	от 49 до 60
МИЗЛ Σ	от 0 до 25	от 2 до 51	от 52 до 73	от 74 до 103	от 104 до 128
КЗ (шкала РА)	от 7 до 11	от 12 до 17	от 18 до 23	от 24 до 29	от 30 до 35
КЗ (шкала СП)	от 6 до 10	от 11 до 15	от 16 до 20	от 21 до 25	от 26 до 30
КЗ (шкала УД)	от 7 до 11	от 12 до 17	от 18 до 23	от 24 до 29	от 30 до 35
КЗ (шкала СУ)	от 7 до 11	от 12 до 17	от 18 до 23	от 24 до 29	от 30 до 35
КЗ (шкала РЕ)	от 4 до 7	от 8 до 10	от 11 до 13	от 14 до 16	от 17 до 20
КЗ (шкала СО)	от 5 до 9	от 10 до 13	от 14 до 17	от 18 до 21	от 22 до 25
КЗ Σ	от 22 до 39	от 40 до 57	от 58 до 75	от 76 до 93	от 94 до 110
МОУИЗ	от 27 до 42	от 43 до 58	от 59 до 74	от 75 до 90	от 91 до 104

Результаты математической обработки данных (табл. 2) свидетельствуют о том, что:

- 1) переживание чувства зависти является одной из детерминант интернет-зависимого поведения;
- 2) переживание из-за успехов других (УД) и обида (СУ) являются двумя самыми выраженными причинами ухода в виртуальный мир;
- 3) проблемы с самооценкой (СО), переживание чувства ревности (РЕ), отсутствие равенства (РА) и справедливости (СП) являются детерминантами интернет-зависимого поведения;
- 4) переживание уныния (ЗУ) и неприязни к окружающим (ЗН) приводит к желанию ухода в интернет.

Таблица 2

Результаты корреляционного анализа (с помощью коэффициента ранговой корреляции Спирмена)

Аббревиатуры диагностических процедур		МИЗЛ			КЗ							МОУИЗ
		ЗН	ЗУ	Σ	РА	СП	УД	СУ	РЕ	СО	Σ	Σ
МИЗЛ	ЗН	1	0.825	0.917	0.546	0.59	0.698	0.561	0.555	0.63	0.714	0.807
	ЗУ	0.825	1	0.922	0.635	0.664	0.756	0.697	0.675	0.735	0.848	0.866
	Σ	0.917	0.922	1	0.576	0.615	0.749	0.62	0.64	0.689	0.789	0.867
КЗ	РА	0.546	0.635	0.576	1	0.557	0.6	0.642	0.538	0.738	0.777	0.726
	СП	0.59	0.664	0.615	0.557	1	0.714	0.636	0.705	0.647	0.814	0.734
	УД	0.698	0.756	0.749	0.6	0.714	1	0.814	0.774	0.69	0.893	0.879
	СУ	0.561	0.697	0.62	0.642	0.636	0.814	1	0.707	0.789	0.879	0.776
	РЕ	0.555	0.675	0.64	0.538	0.705	0.774	0.707	1	0.708	0.82	0.703
	СО	0.63	0.735	0.689	0.738	0.647	0.69	0.789	0.708	1	0.875	0.759
	Σ	0.714	0.848	0.789	0.777	0.814	0.893	0.879	0.82	0.875	1	0.914
МОУИЗ	Σ	0.807	0.866	0.867	0.726	0.734	0.879	0.776	0.703	0.759	0.914	1

* - $p < 0,01$ ($r = 0,33$); ** - $p < 0,05$ ($r = 0,25$)

Таким образом, переживание чувства зависти является причиной возникновения интернет-зависимости. Особенности зависти интернет-зависимых являются:

- 1) переживание человеком отрицательных эмоций из-за возможной несправедливости в достижении кем-то успеха,
- 2) ощущение собственного не превосходства и неполноценности,
- 3) яркое переживание ревности.

Список литературы

1. Бабаева Ю.Д., Войсунский А.Е., Смыслова О.В. Интернет: воздействие на личность. Гуманитарные исследования в Интернете / Под ред. А.Е. Войсунского. – М.: Можайск-Терра, 2000. – 431 с.
2. Бабанин Л.Н., Войскуновский А.Е. Мотивация пользователей Интернета. Гуманитарные исследования в Интернете / Под ред. А.Е. Войсунского. – М.: Можайск-Терра, 2000. – 431 с.
3. Бенедиктова А.В. Исследование интернет-аддикции и ее социально-психологической значимости в студенческих группах // Психологическая наука и образование. – 2007. – № 5. – С. 228-236.
4. Бескова Т.В. Значимость нормы равенства для субъектов зависти // Ананьевские чтения – 2012. Психология образования в современном мире: Материалы научной конференции, 16-18 октября 2012 г. / Отв. ред. Н.В. Бордовская. – СПб.: СПбГУ, 2012. – С. 93-94.
5. Бескова Т.В. Индивидуально-психологические детерминанты зависти [Электронный ресурс] – режим доступа: <https://www.science-education.ru/ru/article/view?id=10024>
6. Бескова Т.В. Методика исследования завистливости личности // Вопросы психологии. – 2012. – № 2. – С. 127-141.
7. Бескова Т.В. Социальная психология зависти. – Саратов: КУБиК, 2010. – 191 с.
8. Бескова Т.В. Структура детерминант зависти // Психология и психотехника. – 2012. – № 9 (48). – С. 78-87.
9. Бескова Т.В., Шамионов Р.М. Соотношение характеристик зависти и субъективного благополучия личности // Личность как субъект инноваций: сборник научных трудов / Науч. ред. М.В. Волкова. – Чебоксары: НИИ педагогики и психологии, 2010. – С. 61-71.
10. Бондаренко О.Р., Лукан У. Психологическое консультирование: зависть и психическое здоровье // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. – 2008. – № 2. – С. 265-273.
11. Буркотова Д.С., Полякова О.Б. Особенности интернет-зависимости людей среднего возраста // Образование и педагогические науки в XXI веке: Актуальные вопросы, достижения и инновации: Сб. статей III Международной научно-практической конференции (5 апреля 2018 г., г. Пенза). – Пенза: Наука и просвещение, 2018. – С. 318-320.
12. Буркотова Д.С., Полякова О.Б. Специфика составляющих интернет-зависимости людей среднего возраста // Инновационные научные исследования: теория, методология, практика: Сб. статей XIV международной научно-практической конференции (07 мая 2018 г., г. Пенза). – Пенза: Наука и Просвещение, 2018. – С. 256-260.
13. Бурова В.А., Есаулов В.И. Механизмы формирования интернет-аддикции // Материалы XIII съезда психиатров России. – М., 2000. – С. 290-291.
14. Войсунский А.Е. Актуальные проблемы зависимости от Интернета // Психологический журнал. – 2004. – № 1. – С. 90-100.
15. Воронова Е.Ю., Потапова А.В. Особенности межличностных отношений и зависти у подростков разного пола // Электронный научный журнал. – Люберцы, 2016. – С. 304-308.
16. Горшенина Н.В. Современные психологические концепции исследования зависти // Universum: Психология и образование: Электрон. науч. журн. – 2014. – № 4 (5). – С. 92-98.
17. Дмитриева Н.В. Психология зависти // Сибирский педагогический журнал. – 2005. – № 2. – С. 133-141.
18. Донцов А.А. Феномен зависти. – М.: Эксмо, 2014. – 512 с.
19. Дрепа М.И. Интернет-зависимость как объект научной рефлексии в современной психологии

// Знание. Понимание. Умение. – 2009. – № 2. – С. 189-193.

20. Егоров А.Ю., Кузнецова Н.А., Петрова Е.А. Особенности личности подростков с интернет-зависимостью // Вопросы психологического здоровья детей и подростков. – 2005. – № 2. – С. 20-27.

21. Жилкин В.О. понятия «информационная субкультура» // Высшее образование в России. – 2004. – № 10. – С. 152-153.

22. Жичкина А.Е. О возможностях психологических исследований в сети Интернет // Психологический журнал. – 2000. – № 2. – С. 75-78.

23. Ильин Е.П. Психология зависти, враждебности, тщеславия. – СПб.: Питер, 2014. – 472 с.

24. Ковалев А.В., Полякова О.Б. Особенности интернет-зависимости старшеклассников // European Research: Сб. статей XV международной научно-практической конференции (07 мая 2018 г., г. Пенза). В 2 ч. Ч. 2. – Пенза: Наука и Просвещение, 2018. – С. 188-191.

25. Ковалев А.В., Полякова О.Б. Специфика составляющих интернет-зависимости старшеклассников // European Research: Сб. статей XV международной научно-практической конференции (07 мая 2018 г., г. Пенза). В 2 ч. Ч. 2. – Пенза: Наука и Просвещение, 2018. – С. 182-187.

26. Куттер П. Любовь, ненависть, зависть, ревность. Психоанализ страстей. – М.: София, 2004. – 256 с.

27. Лоскутова В.А. Интернет-зависимость - патология XXI века? // Вопросы ментальной медицины и экологии. – 2000. – № 1. – С. 11-13.

28. Методика исследования интернет-зависимости Шкала Чена [Электронный ресурс] — режим доступа: <http://www.medpsy.ru/library/library135.pdf>

29. Муздыбаев К. Завистливость личности // Психологический журнал. – СПб., 2002. – С. 37-51.

30. Розенова М.И. Проективные механизмы зависти. // Вестник Московского государственного областного университета. – 2014 – № 1. – С. 30-39.

31. Чудова И.В. Особенности образа «Я» «жителя Интернета» // Психологический журнал. – 2002. – № 1. – С. 113-117.

32. Шалунова О.Г. Полякова О.Б. Особенности интернет-зависимости студентов // Образование и педагогические науки в XXI веке: Актуальные вопросы, достижения и инновации: Сб. статей III Международной научно-практической конференции (5 апреля 2018 г., г. Пенза). – Пенза: Наука и просвещение, 2018. – С. 325-327.

33. Шалунова О.Г. Полякова О.Б. Специфика составляющих интернет-зависимости студентов // Open Innovation: Сб. статей IV Международной научно-практической конференции (12 апреля 2018 г., г. Пенза). – Пенза: Наука и просвещение, 2018. – С. 290-293.

34. Шёк Г. Зависть: теория социального поведения. – М.: ИРИСЭН, 2010. – 544 с.

35. Щербатых Ю.В. Семь смертных грехов, или Психология порока для верующих и неверующих. – М.: АСТ, 2010. – 480 с.

36. Якушина Е.В. Подростки в Интернете: специфика информационного взаимодействия // Педагогика. – 2001. – № 4. – С. 55-61.

37. Янг К.С. Диагноз – интернет-зависимость // Мир Интернет. – 2000. – № 2. – С. 24-29.

38. Belyakova N.V., Petrova E.A., Polyakova O.B. The influence of professional deformities (burnout) on the image of a female leader // Economic and social development: Book of Proceedings. – М.: РГСУ, 2017. – С. 324-331.

39. Bonkalo T.I., Polyakova O.B., Bonkalo S.V., Kolesnik N.T., Sorokoumova E.A. Development of ethnic social identity among the members of ethnic community organizations as the factor of preventing the spread of nationalist sentiments in a multicultural society // Biosciences biotechnology research asia. – 2015. – Vol. 12. – № 3. – P. 2361-2372.

40. Elshansky S.P., Anufriev A.F., Polyakova O.B., Semenov D.V. Positive personal qualities and depression Editors // Prensa Medica Argentina. – 2018. – T. 104. – № 6. – С. 1000322.

41. Jafar Zade D.A., Senkevich L.V., Polyakova O.B., Basimov M.M., Strelkov V.I., Tarasov M.V. Features of Professional Deformations (Burnout) of Medical Workers Depending on Working Conditions // Prensa Medica Argentina. – 2018. – T. 105. – № 1. – С. 1000334.

42. Mironova O.I., Polyakova O.B., Ushkov F.I. Impact of compelled contacts on psychosomatic disorders of employees of organizations // Economic and Social Development Book of Proceedings. Varazdin Development and Entrepreneurship Agency; Russian State Social University. – 2017. – С. 878-885.
43. Mironova O.I., Polyakova O.B., Ushkov F.I. Psychological health of leaders with professional burnout in compelled contacts // RPTSS 2018. International Conference on Research Paradigms Transformation in Social Sciences. The European Proceedings of Social & Behavioural Sciences EpSBS. – P. 801-807.
44. Polyakova O., Petrova E., Belyakova N. Features of the sense of humor of workers with professional deformations (burnout) // Economic and social development. Book of Proceedings. Editors. – М.: ПГСУ, 2018. – С. 646-653.
45. Polyakova O.B. Category «professional deformation» in psychology // Procedia: Social and Behavioral Sciences. – 2014. – Vol. 146, 25 August 2014. – P. 279-282.
46. Polyakova O.B. The structure of professional deformation // Procedia: Social and Behavioral Sciences. – 2014. – Vol. 146, 25 August 2014. – P. 420-425.
47. Polyakova O.B., Petrova E.A., Mironova O.I. Features of subjective well-being of leaders with professional deformations (burnout) // RPTSS 2018. International Conference on Research Paradigms Transformation in Social Sciences. The European Proceedings of Social & Behavioural Sciences EpSBS. – P. 958-965.
48. Polyakova O.B., Petrova E.A., Mironova O.I., Semenov D.V. Specificity of Psychosomatization of Psychologist-leaders with Professional Deformations (Burnout) // Prensa Medica Argentina. – 2018. – Т. 105. – № 1. – С. 1000326.

© А.Г. Бирюшова, О.Б. Полякова, 2019

УДК 159.923

ВЛИЯНИЕ СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТИ НА САМОЭФФЕКТИВНОСТЬ ТРЕНЕРОВ

БАЗАНОВА КСЕНИЯ ИГОРЕВНА,

магистрант 2 курса заочного отделения,

Российский государственный социальный университет, г. Москва,

ПОЛЯКОВА ОЛЬГА БОРИСОВНА

кандидат психологических наук, доцент;

доцент кафедры социальной, общей и клинической психологии,

Российский государственный социальный университет, г. Москва;

доцент кафедры педагогики и психологии,

Открытый гуманитарно-экономический университет, г. Москва

Аннотация: в статье представлены результаты исследования влияния стрессоустойчивости на самооэффективность тренеров.

Ключевые слова: влияние, самооэффективность, стресс, стрессоустойчивость, тренеры фитнес-клуба, тренеры, эффективность.

INFLUENCE OF STRESS RESISTANCE ON THE SELF-EFFICIENCY OF TRAINERS

Bazanova Kseniya Igorevna,

Polyakova Olga Borisovna

Annotation: the article presents the results of a study of the effect of stress on the self-efficacy of trainers.

Key words: efficiency, fitness club trainers, influence, self-efficacy, stress resistance, stress, trainers.

Задачи, с которыми приходится сталкиваться тренеру в его профессиональной деятельности, имеют принципиальное различие между работой фитнес-тренера и тренера, работающего в области спорта. Тренеру спортивной школы в рамках его деятельности необходимо добиваться максимального развития различных функций и качеств, достигая тем самым наивысших результатов в избранном виде спорта. Тренеру приходится работать над оптимальным развитием качеств, приводящих к достижению поставленных клиентом целей, с тем, чтобы сохранить разумный баланс между скоростью развития этих качеств и сохранением здоровья клиента [3], [19], [42].

Исходя из задач, стоящих перед тренером, он должен обладать знаниями и навыками в следующих областях: психология; мотивирование посетителей фитнес-клубов на изменение привычного образа жизни, на выработку приверженности к регулярным тренировкам; теория и практика личных продаж; умение решать конфликтные ситуации [4], [20], [43].

Важным является наличие у тренера высокого уровня самооэффективности, которая представляет собой «отношение к себе как к человеку, способному достичь успеха в том или ином виде деятельности, она подразумевает осознанную способность справляться со специфическими и сложными ситуациями» [14, с. 122].

Люди с высокой самооэффективностью считают себя хозяевами своей жизни, они берут ответственность за все, что делают и понимают, что многое в жизни зависит от их решений и действий. Они способны приложить максимум усилий для выполнения сложных задач [6], [23], [46].

Люди с низкой самооэффективностью объясняют свои неудачи влиянием судьбы, кармы, магии, они сомневаются в своих способностях, быстро опускают руки и сдаются. Люди с низкой самооэффективностью постоянно сомневаются в себе и ожидают провала, поэтому зачастую их преследуют неудачи. Это замкнутый круг, думая о провале, получаем неудачу, и как результат падает самоуважение. Такие люди уделяют слишком большое внимание своим недостаткам, занимаются постоянно самокритикой по поводу своей некомпетентности [8], [24], [34].

Самооэффективность человека подразделяют также на социальную (заключается в уверенности личности в общении, в том, что он компетентен в общении, способен конструктивно решать любые вопросы коммуникативного характера; уверенность, которая касается построения межличностных отношений) и профессиональную (уверенность индивида в том, что в любой выбранной деятельности он сможет эффективно использовать свои знания, умения и способности; в этом деле достигнет успеха и отличных результатов) [10], [25], [45].

Понимая самооэффективность как компетенцию (например, в профессиональной сфере), авторы определяют ее как готовность разрешать проблемные ситуации и получать удовлетворение, мобилизуя необходимые способности. Другие авторы понимают самооэффективность, как постоянный анализ деятельности и социальных интеракций, мониторинг поступков [1], [11], [26].

«Развитие самооэффективности личности обеспечивается посредством формирования когнитивных умений строить свое поведение, приобретать косвенный опыт, пластично входить в поток, в состояние физического или эмоционального подъема, обеспечивающего успех» [33, с. 992].

Исследователями феномена самооэффективности были выдвинуты четыре фактора (непосредственный опыт деятельности субъекта, косвенный опыт, вербальное убеждение и состояние физического (эмоционального) возбуждения), посредством которых может меняться уровень самооэффективности [2], [13], [32].

Опыт проживания собственного успеха (непосредственный опыт). Этот фактор является самым мощным инструментом формирования самооэффективности, так как укрепляет веру человека в себя, в свои знания, способности. Человек убеждается в том, что «я могу». Это ведет к более уверенному, активному поведению. Особенно важно, если человек смог добиться успеха самостоятельно, только своими усилиями и трудом. Применительно к самооэффективности тренеров можно отметить следующее. После ряда поражений самооэффективность снижается. Тренеры, принимающие это во внимание, чередуют тренировки по степени интенсивности. Чувство успешности (повышающаяся самооэффективность), возникающее после облегченной тренировки помогает спортсменам быть более настойчиво бороться, невзирая на трудности [21], [29], [38].

Косвенный опыт. Хотя и не столь действенный, как предыдущий фактор, косвенный опыт также может быть источником высокой самооэффективности. Самооэффективность человека особенно возрастает в том случае, если он видит сходство свое с другими успешными людьми. Например, «я поступил бы так же или я принял такое же решение». «Я тоже это знаю и умею». Чем больше человек находит сходств, тем сильнее укрепляется его чувство самооэффективности. Например, наблюдение за товарищем по команде, успешно выполняющим сложную задачу, снижает тревожность, и способствует убежденности и в своих способностях выполнить эту задачу. Фильмы и телевизионные передачи о достижении успеха повышают ожидание эффективности через моделирование поведения. Сходным образом тренеры рассматривают собственные модели уверенности, как важный дополнительный источник уверенности своих спортсменов [5], [15], [39].

Вербальное убеждение. Эффективность может также быть достигнута или изменена через убеждение человека в том, что он обладает способностями, необходимыми для достижения цели. «Результативность вербального убеждения прямо связана с тем, какой статус и авторитет имеет для нас человек, высказывающий свое мнение. Убеждение незначимого для нас человека не будет иметь достаточного воздействия для изменения самооэффективности» [2, с. 286]. Тренеры, учителя, товарищи по команде часто используют словесные убеждения для влияния на уверенность. Словесные убеждения могут принимать форму и самоубеждения. Социальное одобрение и поощрение имеет свой эффект на развитие самооэффективности, но этот эффект кратковременный. Каждый разумный человек осознает,

что его социальный статус и авторитет в глазах других – это недолгое явление. Потом люди переключаются на другие объекты [16], [22], [40].

Эмоциональное и физиологическое состояние. Последний источник изменения самооэффективности включает в себя физическое и эмоциональное состояние человека. «Сильные эмоции, как правило, мешают деятельности: например, когда человек испытывает сильный страх, острую тревогу или находится в состоянии стресса, его уверенность в своей эффективности и представления о собственных возможностях обычно понижаются» [2, с. 157]. Однако небольшое волнение может пойти на пользу самооэффективности. Влияние эмоционального напряжения зависит от нескольких факторов: уровень напряжения – чем сильнее волнение, тем меньше самооэффективность; представления о связи эмоций с реальностью (если человек едет по скользкой горной дороге, его личная эффективность может повышаться; однако если он осознает абсурдность своей фобии, например боязни открытых пространств, тогда его волнение приводит к снижению самооэффективности); сложность выполняемой задачи. Эмоциональное напряжение может помочь успешно сделать что-либо простое, но, как правило, мешает выполнению сложных задач. То, как тренер интерпретирует свое физиологическое состояние, существенно влияет на самооэффективность. Повышение пульса перед тренировкой может интерпретироваться как высокая готовность действовать (что повысит ощущение самооэффективности), а может быть воспринятой как проявление страха (что снизит уверенность). Если тренер переживает определенное волнение или положительные эмоции в результате осуществления каких-либо действий, то, конечно, это не только усиливает веру в себя, но и повышает стремление человека переживать чувство радости и удовлетворения еще и еще [12], [31], [36].

Понятие самооэффективности, которое никак не связано с чувством собственного достоинства или самооценкой, представляет собой чувство субъективной самооэффективности и компетентности; это ощущение человеком своих способностей, возможности справляться с любыми трудными задачами и ситуациями, которые возникают в течение жизни [17], [37], [41].

Самооэффективность является важным предиктором эффективности в различных видах деятельности, в том числе и в деятельности фитнес-тренера. Самооэффективность формируется под воздействием следующих основных факторов: непосредственный опыт деятельности субъекта, косвенный опыт, вербальное убеждение и состояние физического (эмоционального) возбуждения [18], [44].

Понятие «стрессоустойчивость» рассматривали: Л.М. Аболин, А.В. Алексеев, Х.М. Алиев, А.А. Баранов, Б.Х. Варданян, Л.А. Китаев-Смык, В.П. Некрасов, О.Б. Полякова, В.Ф. Сопов, С.В. Субботин, А.Т. Филатов и др.

Понятие «самооэффективность» изучали: А. Бандура, Д.И. Воронин, М. Ерусалем, С.В. Забегалина, Н.И. Калаков, Р.Л. Кричевский, Дж. Маддукс, Д. Майерс, Р.К. Малинаускас, О.Б. Полякова, В.Г. Ромек, А.В. Скотникова, Р. Шварцер, М. Шеер и др.

Исходный и итоговый замеры влияния стрессоустойчивости на самооэффективность тренеров включали в себя два блока диагностических процедур:

1. Блок методик диагностики стрессоустойчивости тренеров:

1) *Перцептивная оценка типа стрессоустойчивости* (ПОТС; авторы: Н.П. Фетискин, В.В. Козлов, Г.М. Мануйлов; цель – определить тип стрессоустойчивости) [30];

2) *Тест на стрессоустойчивость* (ТНС; авторы: Н.В. Киршева, Н.В. Рябчикова; цель – определить уровень стрессоустойчивости) [27];

3) *Тест самооценки стрессоустойчивости* (ТСС; авторы: С. Коухен, Г. Виллиансон; цель – оценить стрессоустойчивость) [28].

2. Блок методик диагностики самооэффективности тренеров:

1) *Диагностика самооэффективности* (ДС; авторы: Дж. Маддукс и М. Шеер; автор адаптированного варианта – Н.Л. Иванова; цели: определить уровень самооэффективности; оценить потенциал в сфере предметной деятельности и общения) [7];

2) *Шкала самооэффективности* (ШС; авторы: Р. Шварцер и М. Ерусалем; автор адаптированного варианта – В. Ромек; цель – выявить степень самооэффективности) [35];

3) *Шкала оценки потребности в достижении успеха* (ШОПВДУ; автор – Ю.М. Орлов; цель – выявить степень потребности в достижении успеха) [9].

На тренеров оказано воздействие посредством авторского курса занятий, направленного на повышения уровня стрессоустойчивости и состоящего из 10 занятий:

Занятие 1 «Давайте познакомимся» (цель – снятие напряженности и тревожности тренеров, связанной с участием в работе группы, формирование умений коммуникативной культуры);

Занятие 2 «Эмоции и стресс» (цель – ознакомление с базовыми эмоциями, физиологическими предпосылками и последствиями стресса);

Занятие 3 «Управление профессиональным стрессом: от выживания к успеху» (цель – ознакомление с понятием «профессиональный стресс», особенностями стресса от взаимодействия со сложными в общении людьми);

Занятие 4 «Ресурс стрессоустойчивости» (цель – обучение управлению эмоциями и внутренним диалогом);

Занятие 5 «Согрей своим теплом» (цель – формирование у членов группы установки на взаимопонимание; развитие умения общаться с другими участниками группы, видеть в них положительные качества; формирование умений коммуникативной культуры);

Занятие 6 «Все в твоих руках» (цель – формирование навыков видеть свои цели и желания достичь их; развитие навыков взаимопонимания, способности представлять себя на месте другого человека);

Занятие 7 «Уверенность в себе – залог стрессоустойчивости» (цель – повышение уверенности в себе);

Занятие 8 «Саморегуляция. Часть 1» (цель – обучение приемам саморегуляции с помощью слов, мысленных образов, управлению мышечным тонусом и дыханием);

Занятие 9 «Саморегуляция. Часть 2» (цель – обучение приемам саморегуляции с помощью методов визуализации и релаксации);

Занятие 10 «Саморегуляция. Часть 3» (цель – обучение приемам саморегуляции с помощью методов самовнушения).

Для оценки данных контрольной и экспериментальной групп в исходном замере был проведен сравнительный анализ результатов исследования с помощью U-критерия Манна-Уитни (расчеты проводились с помощью автоматического расчета U-критерия Манна-Уитни, представленного на интернет-сайте «Psychol-ok Психологическая помощь» (www.psychol-ok.ru), код доступа: <https://www.psychol-ok.ru/statistics/mann-whitney/>) (см. табл. 1 и табл. 2).

Таблица 1

Сравнительный анализ исходного и итогового замеров исследования стрессоустойчивости и самооффективности тренеров (контрольная группа)

Шкалы	U-критерий	Значимость
Тип стрессоустойчивости (ПОТС)	439,5	0,876
Уровень стрессоустойчивости	439,5	0,876
Уровень самооценки стрессоустойчивости	434,5	0,818
Потенциал в сфере предметной деятельности	446,5	0,959
Потенциал в сфере общения	436	0,836
Уровень самооффективности	442,5	0,912
Степень самооффективности	437	0,847
Степень потребности в достижении успеха	447	0,865
* - $p < 0,01$; ** - $p < 0,05$		

Таблица 2

Сравнительный анализ исходного и итогового замеров исследования стрессоустойчивости и самооффективности тренеров (экспериментальная группа)

Шкалы	U-критерий	Значимость
Тип стрессоустойчивости (ПОТС)	284,5	0,014**
Уровень стрессоустойчивости	306,5	0,033**
Уровень самооценки стрессоустойчивости	304,5	0,031**
Потенциал в сфере предметной деятельности	395,5	0,420
Потенциал в сфере общения	324	0,042**
Уровень самооффективности	352	0,110
Степень самооффективности	278	0,011**
Степень потребности в достижении успеха	261,5	0,005*
* - $p < 0,01$; ** - $p < 0,05$		

Таким образом, полученные результаты математической обработки данных говорят о том, что:

- 1) в контрольной группе уровни стрессоустойчивости и самооффективности значимо не повысились;
- 2) в экспериментальной группе после проведения эксперимента уровни стрессоустойчивости и самооффективности значительно повысились.

Повышение уровня стрессоустойчивости повлияло на повышение уровня самооффективности и на ее компоненты, а именно: на потенциал в сфере общения и степень потребности в достижении успеха.

Список литературы

1. Базанова К.И., Полякова О.Б. Особенности самооффективности тренеров // Наука и инновации в XXI веке: Сб. ст. XII международной научно-практической конференции (05 марта 2019 г., г. Пенза). – Пенза: Наука и Просвещение, 2019. – С. 246-252.
2. Бандура А. Теория социального научения. – СПб.: Евразия, 2000. – 320 с.
3. Дорофеев В.В., Дорофеев Е.В. Подготовка фитнес-тренеров в высшем учебном заведении // Научные труды Калужского ГУ им. К.Э. Циолковского (16 января – 16 апреля 2017 г., г. Калуга). – Калуга: Калужский ГУ, 2017. – С. 265-268.
4. Думилина Д.И., Полякова О.Б. Особенности экзаменационного стресса старшеклассников // Наука и инновации в XXI веке: Актуальные вопросы, открытия и достижения (5 декабря 2018 г., г. Пенза). – Ч. 3. – Пенза: Наука и Просвещение, 2018. – С. 156-160.
5. Зарицкая А.Ю., Полякова О.Б. Особенности стрессоустойчивости суворовцев военного училища // Open Innovation (12 июня 2018 г., г. Пенза). – Пенза: Наука и Просвещение, 2018. – С. 353-356.
6. Зарицкая А.Ю., Полякова О.Б. Стрессоустойчивость как психологический феномен // Вклад психологии и педагогики в социокультурное развитие общества (20 октября 2017 г., г. Казань). – Казань: Омега Сайнс, 2017. – С. 55-57.
7. Иванова Н.Л. Диагностика самооффективности [Электронный ресурс] – режим доступа: http://www.elitarium.ru/diagnostika_samojeffektivnosti
8. Каменская Т.А., Полякова О.Б. Взаимосвязь коммуникативной компетентности и самооффективности менеджеров по продажам: теоретический аспект // Актуальные проблемы социализации и профессионализации личности в современных условиях: Сб. материалов межвузовской научно-практической конференции (27 января 2018 г., г. Москва). – М.: ИИУ МГОУ, 2018. – С. 65-68.
9. Карелин А. Большая энциклопедия психологических тестов. – М.: Эксмо, 2007. – 416 с.
10. Королева А.Д., Полякова О.Б. Взаимосвязь стрессоустойчивости и эффективности командной конноспортивной деятельности подростков // Результаты современных научных исследований и

разработок: Сб. статей IV международной научно-практической конференции (12 мая 2018 г., г. Пенза). В 2 ч. Ч. 2. – Пенза: Наука и Просвещение, 2018. – С. 185-190.

11. Королева А.Д., Полякова О.Б. Взаимосвязь стрессоустойчивости и эффективности командной конноспортивной деятельности подростков: теоретический аспект // Актуальные проблемы социализации и профессионализации личности в современных условиях: Сб. материалов межвузовской научно-практической конференции (27 января 2018 г., г. Москва). – М.: ИИУ МГОУ, 2018. – С. 24-29.

12. Королева А.Д., Полякова О.Б. Особенности стрессоустойчивости подростков, занимающихся командной конноспортивной деятельностью // Advanced science: Сб. статей III Международной научно-практической конференции (23 апреля 2018 г., г. Пенза). В 2 ч. Ч. 1. – Пенза: Наука и Просвещение, 2018. – С. 252-255.

13. Лаптева И.Л., Полякова О.Б., Лаптев Л.Г. Общепсихологический практикум. – М.: Юрайт, 2017. – 675 с.

14. Митицина Е.А., Иванова Н.В. Карьерные ориентации специалистов с высоким уровнем самозффективности в профессиональной деятельности // Вестник Псковского государственного университета. Серия: Социально-гуманитарные и психолого-педагогические науки. – 2008. – № 5. – С. 121-125.

15. Полякова О.Б. Особенности саморегуляции психологов и педагогов с профессиональными деформациями // От истоков к современности: 130 лет организации психологического общества при Московском университете: В 5 тт.: Т. 1. – М.: Когито-Центр, 2015. – С. 443-446.

16. Полякова О.Б. Особенности самозффективности психологов и педагогов с профессиональными деформациями // Человеческий капитал. – 2015. – № 10 (82). – С. 36-41.

17. Полякова О.Б. Особенности стрессоустойчивости будущего педагога // Мир психологии. – 2008. – № 4 (56). – С. 64-75.

18. Полякова О.Б. Оценка собственной профессиональной эффективности как предпосылка предупреждения профессиональных деформаций (выгорания) // Мир образования – образование в мире. – 2016. – № 1 (61). – С. 211-220.

19. Полякова О.Б. Психологические предпосылки профессионального стресса будущих педагогов // Психология и психотехника. – 2009. – № 6 (9). – С. 80-91.

20. Полякова О.Б. Психологические предпосылки профессионального стресса будущих психологов // Теоретическая и экспериментальная психология. – 2009. – Т. 2. – № 3. – С. 33-48.

21. Полякова О.Б. Саморегуляция как предпосылка предупреждения профессиональных деформаций // Новое в психолого-педагогических исследованиях. – 2015. – № 2 (38). – С. 213-222.

22. Полякова О.Б. Специфика саморегуляции психологов и педагогов с профессиональными деформациями // Человеческий капитал. – 2015. – № 4 (76). – С. 83-87.

23. Полякова О.Б. Стрессоустойчивость как профессионально важное качество будущих психологов // Мир образования - образование в мире. – 2008. – № 3 (31). – С. 248-271.

24. Родионова Г.И., Полякова О.Б. Взаимосвязь стрессоустойчивости и эмоционального интеллекта студентов-психологов // International innovation research (7 апреля 2018 г., г. Пенза). – Пенза: Наука и просвещение, 2018. – С. 242-245.

25. Родионова Г.И., Полякова О.Б. Особенности стрессоустойчивости студентов-психологов // World Science: problems and innovations (25 декабря 2017 года, г. Пенза). – Пенза: Наука и просвещение, 2017. – Ч. 3. – С. 230-232.

26. Рустамова З.Б.-К., Полякова О.Б. Профессиональный стресс педагогов-дефектологов // Личностный ресурс субъекта труда в изменяющейся России (8-10 октября 2015 г., г. Кисловодск) – Ч. II. Симпозиум «Труд и его субъект в изменяющейся России». – Кисловодск – М.: Тэсэра (Ставрополь), 2015. – С. 187-192.

27. Тест на стрессоустойчивость: опросник [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://club.talant.e-gloryon.com/test2>

28. Тест самооценки стрессоустойчивости: опросник [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://www.no-stress.ru/testy/stress.html>

29. Уколова И.В. Социологические аспекты фитнес-движения в России // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. – 2009. – № 3. – С. 251-261.
30. Фетискин Н.П., Козлов В.В., Мануйлов Г.М. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп. – М.: Институт психотерапии, 2002. – 490 с.
31. Фрейджер Р., Фейдимен Дж. Личность: теории, эксперименты, упражнения. – СПб.: Прайм-Еврознак, 2006. – 704 с.
32. Хьелл Л., Зиглер Д. Теории личности. Основные положения, исследования и применение / Пер. С. Меленевской и Д. Викторовой. – Киев: PSYLIB, 2006. – 360 с.
33. Чаплин А.В., Шацкая С.С. Факторы, влияющие на самооффективность личности // Международный журнал экспериментального образования. – 2015. – № 11-6. – С. 991-993.
34. Черник Н.С. Состояние и проблемы российского фитнес-образования: социологический анализ // Социально-экономические науки и гуманитарные исследования (15 марта – 11 апреля 2017 г., г. Новосибирск) / Под ред. С.С. Чернова. – Новосибирск, 2017. – С. 204-210.
35. Шварцер Р., Ерусалем М., Ромек В. Русская версия шкалы общей самооффективности Р. Шварцера и М. Ерусалема [Электронный ресурс] – режим доступа: <https://studfiles.net/preview/5601362/page:5/>
36. Belyakova N.V., Petrova E.A., Polyakova O.B. The influence of professional deformities (burnout) on the image of a female leader // Economic and social development: Book of Proceedings. – М.: РГСУ, 2017. – С. 324-331.
37. Bonkalo T.I., Polyakova O.B., Bonkalo S.V., Kolesnik N.T., Sorokoumova E.A. Development of ethnic social identity among the members of ethnic community organizations as the factor of preventing the spread of nationalist sentiments in a multicultural society // Biosciences biotechnology research asia. – 2015. – Vol. 12. – № 3. – P. 2361-2372.
38. Elshansky S.P., Anufriev A.F., Polyakova O.B., Semenov D.V. Positive personal qualities and depression Editors // Prensa Medica Argentina. – 2018. – T. 104. – № 6. – С. 1000322.
39. Jafar Zade D.A., Senkevich L.V., Polyakova O.B., Basimov M.M., Strelkov V.I., Tarasov M.V. Features of Professional Deformations (Burnout) of Medical Workers Depending on Working Conditions // Prensa Medica Argentina. – 2018. – T. 105. – № 1. – С. 1000334.
40. Mironova O.I., Polyakova O.B., Ushkov F.I. Impact of compelled contacts on psychosomatic disorders of employees of organizations // Economic and Social Development Book of Proceedings. Varazdin Development and Entrepreneurship Agency; Russian State Social University. – 2017. – С. 878-885.
41. Mironova O.I., Polyakova O.B., Ushkov F.I. Psychological health of leaders with professional burnout in compelled contacts // RPTSS 2018. International Conference on Research Paradigms Transformation in Social Sciences. The European Proceedings of Social & Behavioural Sciences EpSBS. – P. 801-807.
42. Polyakova O.B. Category «professional deformation» in psychology // Procedia: Social and Behavioral Sciences. – 2014. – Vol. 146, 25 August 2014. – P. 279-282.
43. Polyakova O.B. The structure of professional deformation // Procedia: Social and Behavioral Sciences. – 2014. – Vol. 146, 25 August 2014. – P. 420-425.
44. Polyakova O.B., Petrova E.A., Belyakova N.V. Features of the sense of humor of workers with professional deformations (burnout) // Economic and social development. Book of Proceedings. Editors. – М.: РГСУ, 2018. – С. 646-653.
45. Polyakova O.B., Petrova E.A., Mironova O.I. Features of subjective well-being of leaders with professional deformations (burnout) // RPTSS 2018. International Conference on Research Paradigms Transformation in Social Sciences. The European Proceedings of Social & Behavioural Sciences EpSBS. – P. 958-965.
46. Polyakova O.B., Petrova E.A., Mironova O.I., Semenov D.V. Specificity of Psychosomatization of Psychologist-leaders with Professional Deformations (Burnout) // Prensa Medica Argentina. – 2018. – T. 105. – № 1. – С. 1000326.

УДК 159.923

ОСОБЕННОСТИ ВОЛЕВОЙ САМОРЕГУЛЯЦИИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ СРОЧНОЙ СЛУЖБЫ

ПОЛЕЖАЕВ ИЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВИЧ,магистрант 2 курса заочного отделения,
Российский государственный социальный университет, г. Москва,**ПОЛЯКОВА ОЛЬГА БОРИСОВНА**кандидат психологических наук, доцент;
доцент кафедры социальной, общей и клинической психологии,
Российский государственный социальный университет, г. Москва;
доцент кафедры педагогики и психологии,
Открытый гуманитарно-экономический университет, г. Москва

Аннотация: в статье представлены результаты исследования особенностей волевой саморегуляции военнослужащих срочной службы.

Ключевые слова: военнослужащие срочной службы, воинская служба, волевая саморегуляция, воля, регуляция, саморегуляция, сила воли, служебно-боевая деятельность.

FEATURES OF MILITARY SELF-REGULATION OF MILITARY EMPLOYEES OF URGENT SERVICE

**Polezhaev Ilya Alexandrovich,
Polyakova Olga Borisovna**

Annotation: the article presents the results of a study of the characteristics of volitional self-regulation of conscripts.

Key words: conscripts, military service, regulation, self-regulation, service and combat activities, volitional self-regulation, will, willpower.

Включение военнослужащего срочной службы в новые, непривычные для него формы деятельности чаще всего осложняется отсутствием у него ряда личностных качеств, необходимых для того или иного вида деятельности [1], [2], [7], [10], [14], [21], [23], [25], [27], [36], [46], [49].

У военнослужащих может усиливаться предрасположенность к нервному срыву из-за испытываемых трудностей привыкания к новым условиям жизни и истощения психики. Данное состояние нервно-психической неустойчивости не оставляет и следа и быстро проходит при благоприятном процессе приспособления и внимании, помощи со стороны командиров, психологов, офицеров медицинской службы и др. [3], [6], [8], [12], [15], [26], [31], [34], [37], [43], [47], [50].

Важным качеством личности для военнослужащего срочной службы является волевая саморегуляция, т.е. сущностные интегративные психические процессы, связанные с регуляторной функцией психики и обеспечивающие самоорганизацию различных видов психической активности человека, его субъектную активность, целостность индивидуальности и личности [4], [9], [16], [19], [24], [28], [32], [41], [44], [48], [52].

На психологическом уровне волевая саморегуляция представляет собой интегративный сплав врожденных и приобретенных стратегий реагирования и готовности к определенной форме или способу взаимоотношения со средой [5], [13], [20], [22], [29], [30], [35], [42], [45], [51], [53].

Проблема волевой саморегуляции личности в различных группах и коллективах широко исследу-

ется как в зарубежной (К. Роджерсом, Г. Олпортом, А. Бандурой и др.), так и в отечественной психологии (Л.А. Колесниченко, Е.М. Коноз, В.А. Моляко, В.И. Моросанова, Н.И. Повякель, О.Б. Полякова и др.).

В диагностический блок изучения особенностей волевой саморегуляции военнослужащих срочной службы были включены следующие методики:

- 1) «Стиль саморегуляции поведения» (ССПМ; автор – В.И. Моросанова; цель – определить стиль саморегуляции поведения) [17], [18], [38];
- 2) «Исследование волевой саморегуляции» (ИВС; авторы: А.В. Зверьков и Е.В. Эйдман; цель – определить уровень развития волевой саморегуляции) [11], [39];
- 3) «Тест на уровень субъективного контроля» (УСК; автор – Дж. Роттер; авторы адаптированного варианта: Е.Ф. Бажин, Е.А. Голынкина, А.М. Эткинд; цель – определить уровень субъективного контроля) [33], [40].

В ходе исследования особенностей волевой саморегуляции у 60 военнослужащих срочной службы были получены следующие результаты:

При определении стиля саморегуляции поведения (ССПМ) (табл. 1):

- 1) по шкале планирование: у 6 военнослужащих (19,8%) выявлен низкий уровень; у 4 военнослужащих (13,2%) уровень ниже среднего; у 11 военнослужащих (36,3%) средний уровень; у 4 военнослужащих (13,2%) уровень выше среднего; у 5 военнослужащих (16,5%) высокий уровень;
- 2) по шкале моделирование: у 7 военнослужащих (23,1%) выявлен низкий уровень; у 3 военнослужащих (9,9%) уровень ниже среднего; у 12 военнослужащих (39,6%) средний уровень; у 4 военнослужащих (13,2%) уровень выше среднего; также у 4 военнослужащих (13,2%) высокий уровень;
- 3) по шкале программирование: у 8 военнослужащих (26,4%) выявлен низкий уровень; у 3 военнослужащих (9,9%) уровень ниже среднего; у 11 военнослужащих (36,3%) средний уровень; у 5 военнослужащих (16,5%) уровень выше среднего; у 3 военнослужащих (9,9%) высокий уровень;
- 4) по шкале оценивание результатов: у 5 военнослужащих (16,5%) низкий уровень; у 4 военнослужащих (13,2%) уровень ниже среднего; у 11 военнослужащих (36,3%) средний уровень; у 6 военнослужащих (19,8%) уровень выше среднего; у 4 военнослужащих (13,2%) высокий уровень;
- 5) по шкале гибкость: у 5 военнослужащих (16,5%) выявлен низкий уровень – в динамичной, быстро меняющейся обстановке чувствуют себя неуверенно, с трудом привыкают к переменам в жизни, к смене обстановки и образа жизни; у 4 военнослужащих (13,2%) уровень ниже среднего; у 11 военнослужащих (36,3%) средний уровень; у 6 военнослужащих (19,8%) уровень выше среднего; у 4 военнослужащих (13,2%) высокий уровень;
- 6) по шкале самостоятельность: у 6 военнослужащих (19,8%) выявлен низкий уровень; у 5 военнослужащих (16,5%) уровень ниже среднего; у 10 военнослужащих (33,3%) средний уровень; у 5 военнослужащих (16,5%) уровень выше среднего; у 4 военнослужащих (13,2%) высокий уровень;
- 7) по общему уровню саморегуляции: у 8 военнослужащих (26,4%) выявлен низкий уровень; у 2 военнослужащих (6,7%) уровень ниже среднего; у 6 военнослужащих (19,8%) средний уровень; у 7 военнослужащих (23,1%) уровень выше среднего; также у 7 военнослужащих (23,1%) высокий уровень.

При исследовании волевой саморегуляции (ИВС) (табл. 1):

- 1) по шкале настойчивость: у 7 военнослужащих (23,1%) выявлен низкий уровень; у 3 военнослужащих (9,9%) уровень ниже среднего; у 11 военнослужащих (36,3%) средний уровень; у 6 военнослужащих (19,8%) уровень выше среднего; у 3 военнослужащих (9,9%) высокий уровень;
- 2) по шкале самообладание: у 6 военнослужащих (19,8%) выявлен низкий уровень; у 6 военнослужащих (19,8%) уровень ниже среднего; у 11 военнослужащих (36,3%) средний уровень; у 4 военнослужащих (13,2%) уровень выше среднего; у 3 военнослужащих (9,9%) высокий уровень;
- 3) по уровню волевой саморегуляции: у 4 военнослужащих (13,2%) выявлен низкий уровень; у 3 военнослужащих (9,9%) уровень ниже среднего; у 3 военнослужащих (9,9%) средний уровень; у 6 военнослужащих (19,8%) уровень выше среднего; у 14 военнослужащих (46,2%) высокий уровень.

При определении уровня субъективного контроля (УСК) (табл. 1):

- 1) по шкале общей интернальности (Ио): у 8 военнослужащих (26,4%) выявлен низкий уровень; у 4 военнослужащих (13,2%) уровень ниже среднего; у 5 военнослужащих (16,5%) средний уровень; у 6

военнослужащих (19,8%) уровень выше среднего; у 7 военнослужащих (23,1%) высокий уровень;

2) по шкале интернальности в области достижений (Ид): у 4 военнослужащих (13,2%) выявлен низкий уровень; у 6 военнослужащих (19,8%) уровень ниже среднего; у 10 военнослужащих (33,3%) средний уровень; у 7 военнослужащих (23,1%) уровень выше среднего; у 3 военнослужащих (9,9%) высокий уровень;

3) по шкале интернальности в области неудач (Ин): у 5 военнослужащих (16,5%) выявлен низкий уровень; у 6 военнослужащих (19,8%) уровень ниже среднего; у 10 военнослужащих (33,3%) средний уровень; у 5 военнослужащих (16,5%) уровень выше среднего; у 4 военнослужащих (13,2%) высокий уровень;

4) по шкале интернальности в семейных отношениях (Ис): у 6 военнослужащих (19,8%) выявлен низкий уровень; у 4 военнослужащих (13,2%) уровень ниже среднего; у 10 военнослужащих (33,3%) средний уровень; у 5 военнослужащих (16,5%) уровень выше среднего; у 5 военнослужащих (16,5%) высокий уровень;

5) по шкале интернальности в области производственных отношений (Ип): у 5 военнослужащих (16,5%) выявлен низкий уровень; у 7 военнослужащих (23,1%) уровень ниже среднего; у 10 военнослужащих (33,3%) средний уровень; у 5 военнослужащих (16,5%) уровень выше среднего; у 3 военнослужащих (9,9%) высокий уровень;

6) по шкале интернальности в области межличностных отношений (Им): у 4 военнослужащих (13,2%) выявлен низкий уровень; у 7 военнослужащих (23,1%) уровень ниже среднего; у 10 военнослужащих (33,3%) средний уровень; у 5 военнослужащих (16,5%) уровень выше среднего; у 4 военнослужащих (13,2%) высокий уровень;

7) по шкале интернальности в отношении здоровья и болезни (Из): у 7 военнослужащих (23,1%) выявлен низкий уровень; у 7 военнослужащих (23,1%) уровень ниже среднего; у 7 военнослужащих (23,1%) средний уровень; у 5 военнослужащих (16,5%) уровень выше среднего; у 4 военнослужащих (13,2%) высокий уровень.

Таблица 1

Сводная таблица результатов диагностики особенностей волевой саморегуляции военнослужащих срочной службы

Аббревиатуры методик	Уровни				
	Н – низкий	НС – ниже среднего	С – средний	ВС – выше среднего	В – высокий
ССПМ	0-8	9-17	18-28	29-37	38-46
ИВС	0-4	5-9	10-14	15-19	20-24
УСК	1-2	3-4	5-6	7-8	9-10

Таким образом, основными особенностями волевой саморегуляции военнослужащих срочной службы являются: невысокая потребность в планировании, недостаточная гибкость регуляторики, повышенное внутреннее напряжение, преобладание постоянной озабоченности и утомляемости, средний уровень саморегуляции, в частности волевой, интернальности (локуса контроля, ответственности), стремление к постоянному самоконтролю, стремление полностью подчинить социальным нормам свое поведение, уважение социальным нормам, успешное решение поставленных задач в ситуации риска, частичная самостоятельность в выдвижении целей, частичное адекватное реагирование на быстрое изменение событий, частичное видение связи между своими действиями и значимыми для них событиями их жизни, чрезмерное сознательное ограничение спонтанности.

Список литературы

1. Биденко Р.А., Федоришин М.И., Спирин А.В. Ресурсы совладающего поведения как основа развития саморегуляции военнослужащих войск национальной гвардии РФ // Мир науки. – 2017. – Т. 5. – № 6. – 72 с.

2. Бодров В.А. Психологический стресс: развитие и преодоление. – М.: ПЕР СЭ, 2006. – 528 с.
3. Ванесян А.С., Идрисов К.Л., Петров Ю.Е. Новые возможности формирования и повышения стрессоустойчивости в вооруженных силах РФ. – М.: Европейский фонд инновационного развития, 2018. – 176 с.
4. Воронин Р.М., Шatroва Н.В. Состояние и проблемы здоровья призывников // Известия Самарского научного центра Российской академии наук. – 2009. – Т. 11. – № 1-5. – С. 847-849.
5. Воропаев В.М. Социальное воспитание в военизированных учебных заведениях / Под ред. А.В. Мудрика. – М.: Академия, 2009. – 344 с.
6. Выготский Л.С. Психология развития человека. – М.: Смысл, 2006. – 1136 с.
7. Гожиков В.Я. и др. Психолого-педагогические условия формирования военно-профессиональной идентичности будущих офицеров в военном ВУЗе. – М.: Военный университет, 2018. – 156 с.
8. Голуб В.В. Методология моделирования пространства непрерывного военно-профессионального образования. – Ростов-н/Д: АкадемЛит, 2018. – 426 с.
9. Дорфман Ю.Р. Оценка и оптимизация адаптации военнослужащих, проходящих военную службу по контракту, к условиям военно-профессиональной деятельности: автореф. дисс. ... к.м.н. – Саратов, 2008. – 24 с.
10. Ильин Е.П. Эмоции и чувства. – СПб.: Питер, 2011. – 784 с.
11. Исследование волевой саморегуляции [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://psylib.org.ua/books/pasht01/txt11.htm#1>
12. Крайг Г., Бокум Д. Психология развития. – СПб.: Питер, 2012. – 944 с.
13. Красноперова Л.С., Алпеева Л.С. Принципы работы системы многоаспектной адаптационной подготовки иностранных военнослужащих на подготовительном курсе // Русский язык в полиэтническом образовательном пространстве военного ВУЗа. – СПб.: Военная академия связи маршала Советского Союза С.М. Буденного Министерства обороны РФ, 2017. – С. 102-110.
14. Крук В.М., Олейникова А.С. Психологические условия укрепления психического здоровья военнослужащих, проходящих службу по призыву. – М.: МГОУ, 2017. – 224 с.
15. Лаптева И.Л., Полякова О.Б., Лаптев Л.Г. Общепсихологический практикум / Отв. ред. В.В. Рубцов, науч. ред. А.А. Деркач. – М.: Юрайт, 2017. – 675 с.
16. Маркелова Т.В. Психология готовности выпускников военных кафедр и факультетов военного обучения высших учебных заведений России к военно-профессиональной деятельности. – Воронеж: Воронеж. Гос. аграрный ун-т им. К.Д. Глинки, 2007. – 220 с.
17. Моросанова В.И. Дифференциально-психологические основы саморегуляции в обучении и воспитании подрастающего поколения // Мир психологии. – 2013. – № 2. – С. 189-200.
18. Моросанова В.И. Опросник Стиль саморегуляции поведения. – М.: Когито-Центр, 2004. – 44 с.
19. Моросанова В.И. Стилевые особенности саморегулирования личности // Вопросы психологии. – 1991. – № 1. – С. 121-127.
20. Палецкий А.В., Полякова О.Б. Особенности психологических защит курсантов военных ВУЗов // Open Innovation: Сб. статей IV Международной научно-практической конференции (12 апреля 2018 г., г. Пенза). – Пенза: Наука и просвещение, 2018. – С. 300-303.
21. Палецкий А.В., Полякова О.Б. Социально-психологические технологии нивелирования неадекватных психологических защит курсантов // Фундаментальные и прикладные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации: Сб. статей XI Международной научно-практической конференции (15 апреля 2018 г., г. Пенза). В 3 ч. – Ч. 3. – Пенза: Наука и просвещение, 2018. – С. 293-300.
22. Поддубная А.В. Структура и механизмы становления профессионального самосознания. – М.: Моск. открытый соц. ун-т, 2003. – 110 с.

23. Полежаев И.А., Полякова О.Б. Особенности адаптации военнослужащих срочной службы // European Scientific Conference (07 марта 2019 г., г. Пенза). – Пенза: Наука и Просвещение, 2019. – С. 321-326.
24. Полякова О.Б. Особенности ответственности психологов и педагогов с профессиональными деформациями // Современные методы практической психологии (17-26 августа 2015 г., г. Екатеринбург). – Екатеринбург: Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б.Н. Ельцина, 2015. – С. 105-111.
25. Полякова О.Б. Особенности саморегуляции психологов и педагогов с профессиональными деформациями // От истоков к современности: 130 лет организации психологического общества при Московском университете: В 5 тт.: Т. 1. – М.: Когито-Центр, 2015. – С. 443-446.
26. Полякова О.Б. Ответственность как предпосылка предупреждения и возникновения профессиональных деформаций // Человеческий капитал. – 2014. – № 10 (70). – С. 65-69.
27. Полякова О.Б. Самоконтроль в общении как фактор преодоления деперсонализации психологов и педагогов // Вестник Томского государственного университета. – 2011. – № 348. – С. 133-137.
28. Полякова О.Б. Саморегуляция как предпосылка предупреждения профессиональных деформаций // Новое в психолого-педагогических исследованиях. – 2015. – № 2 (38). – С. 213-222.
29. Полякова О.Б. Специфика локуса контроля психологов и педагогов с профессиональными деформациями // Ученые записки Российского государственного социального университета. – 2015. – Т. 14. – № 2 (129). – С. 12-19.
30. Полякова О.Б. Специфика саморегуляции психологов и педагогов с профессиональными деформациями // Человеческий капитал. – 2015. – № 4 (76). – С. 83-87.
31. Приоритетные направления развития системы военного образования / Под ред. В.Ф. Купавского. – Пермь: Пермский военный институт войск национальной гвардии РФ, 2018. – 385 с.
32. Развитие военной педагогики в XXI веке / Под ред. С.В. Костарева, И.И. Соколовой, Н.В. Ершова: Сб. тр. конференции (СПб., 19 апреля 2018 г.). – СПб.: ВВМ, 2018. – 682 с.
33. Реан А.А. Практическая психодиагностика личности. – СПб: СПб ун-т, 2001. – 224 с.
34. Санникова О.В., Полякова О.Б. Специфика взаимосвязи ценностных ориентаций и саморегуляции женщин среднего возраста // Личностный ресурс субъекта труда в изменяющейся России (8-10 октября 2015 г., г. Кисловодск) // Ч. I: Симпозиум «Субъект и личность в психологии саморегуляции». – Кисловодск – М.: Тэсэра (Ставрополь), 2015. – С. 98-101.
35. Семчук И.В. Формирование «Я-образа» у курсантов-психологов в процессе профессионального обучения // Профессиональное образование сотрудников органов внутренних дел. Педагогика и психология служебной деятельности: состояние и перспективы. – М.: Моск. университет Министерства внутренних дел РФ им. В.Я. Кикотя, 2018. – С. 371-375.
36. Серегин Н.Н. Формирование духовной культуры российского офицера. – М.: Библио-Глобус, 2015. – 220 с.
37. Смирнов Д.В., Наумов П.Ю., Дьячков А.А. Развитие профессиональной психологической пригодности будущих офицеров в образовательной среде военного ВУЗа. – Красноярск: Научно-инновационный центр, 2014. – 144 с.
38. Стиль саморегуляции поведения: опросник [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://psylab.info>
39. Тест-опросник А.В. Зверькова и Е.В. Эйдмана [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://psylist.net/praktikum/00417.htm>
40. Уровень субъективного контроля [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://brunner.kgu.edu.ua/index.php/psy-metodiks/20-2010-07-08-04-48-24/155-usk>
41. Утюганов А.А. Особенности смысловой сферы военнослужащих ВВ МВД России, переживших боевой стресс. – Новосибирск: Новосибирский военный институт им. генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии РФ, 2013. – 99 с.
42. Шевцова С.В. Формирование профессиональной ответственности у курсантов военных ВУЗов: история, методология, зарубежный опыт. – М.: Военный университет, 2014. – 210 с.

43. Belyakova N.V., Petrova E.A., Polyakova O.B. The influence of professional deformities (burnout) on the image of a female leader // Economic and social development: Book of Proceedings. – M.: ПГСУ, 2017. – С. 324-331.
44. Bonkalo T.I., Polyakova O.B., Bonkalo S.V., Kolesnik N.T., Sorokoumova E.A. Development of ethnic social identity among the members of ethnic community organizations as the factor of preventing the spread of nationalist sentiments in a multicultural society // Biosciences biotechnology research asia. – 2015. – Vol. 12. – № 3. – P. 2361-2372.
45. Elshansky S.P., Anufriev A.F., Polyakova O.B., Semenov D.V. Positive personal qualities and depression Editors // Prensa Medica Argentina. – 2018. – T. 104. – № 6. – C. 1000322.
46. Jafar Zade D.A., Senkevich L.V., Polyakova O.B., Basimov M.M., Strelkov V.I., Tarasov M.V. Features of Professional Deformations (Burnout) of Medical Workers Depending on Working Conditions // Prensa Medica Argentina. – 2018. – T. 105. – № 1. – C. 1000334.
47. Mironova O.I., Polyakova O.B., Ushkov F.I. Impact of compelled contacts on psychosomatic disorders of employees of organizations // Economic and Social Development Book of Proceedings. Varazdin Development and Entrepreneurship Agency; Russian State Social University. – 2017. – C. 878-885.
48. Mironova O.I., Polyakova O.B., Ushkov F.I. Psychological health of leaders with professional burnout in compelled contacts // RPTSS 2018. International Conference on Research Paradigms Transformation in Social Sciences. The European Proceedings of Social & Behavioural Sciences EpSBS. – P. 801-807.
49. Polyakova O.B. Category «professional deformation» in psychology // Procedia: Social and Behavioral Sciences. – 2014. – Vol. 146, 25 August 2014. – P. 279-282.
50. Polyakova O.B. The structure of professional deformation // Procedia: Social and Behavioral Sciences. – 2014. – Vol. 146, 25 August 2014. – P. 420-425.
51. Polyakova O.B., Petrova E.A., Belyakova N.V. Features of the sense of humor of workers with professional deformations (burnout) // Economic and social development. Book of Proceedings. Editors. – M.: ПГСУ, 2018. – С. 646-653.
52. Polyakova O.B., Petrova E.A., Mironova O.I. Features of subjective well-being of leaders with professional deformations (burnout) // RPTSS 2018. International Conference on Research Paradigms Transformation in Social Sciences. The European Proceedings of Social & Behavioural Sciences EpSBS. – P. 958-965.
53. Polyakova O.B., Petrova E.A., Mironova O.I., Semenov D.V. Specificity of Psychosomatization of Psychologist-leaders with Professional Deformations (Burnout) // Prensa Medica Argentina. – 2018. – T. 105. – № 1. – C. 1000326.

© И.А. Полежаев, О.Б. Полякова, 2019

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 1082

ОБ ФОНЕТИЧЕСКИХ, ГРАММАТИЧЕСКИХ И ЛИНГВИСТИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЯХ АФРОАМЕРИКАНСКОГО ЯЗЫКА

ВЕРХОВСКИЙ АРСЕНИЙ ИГОРЕВИЧ

Студент

ГОУ ВО МО «Московский государственный областной университет»

Аннотация: В данной статье фокусируется внимание на фонетических, грамматических и лингвистических особенностях афроамериканского языка. В существующих многочисленных исследованиях, посвященных афроамериканскому языку, наблюдается отсутствие системности описания выделенных особенностей. В настоящей статье представлена попытка создать структурированное описание лингвистических особенностей ААЕ.

Ключевые слова: Афроамериканский язык, афроамериканский диалект, Black English, ebonics, ААЕ.

ABOUT THE PHONETIC, GRAMMATICAL AND LINGUISTIC FEATURES OF AFRICAN AMERICAN LANGUAGE

Verkhovskiy Arseniy Igorevich

Abstract: This article focuses on the phonetic, grammatical and linguistic features of the African American language. In the existing numerous studies on the African American language, there is a lack of systematic description of the selected features. This article presents an attempt to create a structured description of the linguistic features of the AAE.

Key words: African American language, African American dialect, Black English, ebonics, AAE.

Афроамериканский английский подробно изучается с позиций рассмотрения особенностей его морфологии и синтаксиса, фонетических особенностей, модификаций этноформ, суперсегментных особенностей, а также языковые единицы субстандартной лексики. Однако в этих исследованиях прослеживается отсутствие согласия в разработке единой системы описания фонетических, лексических и грамматических особенностей ААЕ (African-American English).

В этой связи считается актуальным собрать в единую краткую справочную модель сведения, позволяющие воспользоваться ими при дальнейших исследованиях ААЕ.

Целью статьи ставится решение следующих задач:

- 1) проанализировать лингвистические работы, посвященные исследованию различных аспектов ААЕ;
- 2) описать фонетические, грамматические и лексические особенности ААЕ;
- 3) рассмотреть функционирование единиц ААЕ.

В проведенном исследовании применялись научно-лингвистические методы: метод сплошной выборки, метод контекстуального анализа, сопоставительный метод, обобщение и классификация.

Из-за того, что Black English использовался отдельной этнической группой людей в Америке, язык, на котором эти люди говорили, приобрел отличающиеся от стандартного английского лингвистические особенности.

Характерными особенностями African-American English, в отличие от литературного английского языка, являются: грамматические структуры, прослеживаемые в языках Западной Африки; варьирование произношений; характерный сленг; различия в употреблении грамматических времен [1].

Правила произношения звуков, слов и высказываний определены фонетическими нормами. Лексические нормы определяют правила и порядок использования слов, и устойчивых выражений языка в соответствии с их значением.

Грамматические нормы устанавливают правила форм словообразования, правильность построения словосочетаний и предложений, и их употреблений в той или иной сфере коммуникации. Многочисленные исследования ААЕ позволили выделить в нем упрощенные грамматически конструкции, неправильный порядок слов в предложении, и сочетаемость.

ФОНЕТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АФРОАМЕРИКАНСКОГО ЯЗЫКА

Как показал анализ разных исследований, ААЕ каких-либо определенных фонетических правил не имеет. Фонетический анализ ААЕ позволил выделить наиболее часто встречающиеся особенности:

- Характерно отсутствие ротацизма, [r] после гласных и на конце слогов выпадает. В афроамериканском языке вместо традиционного *sister* можно встретить *sistah*.
- Добавочные гласные (в том числе, полуредуцированные) к конечному закрытому слогу (как правило, а). В следствии этого развились глагольные формы: *gonna*, *wanna*.
- Редукция согласного в конце слова если следующее слово начинается с гласной: *lif* – *lift up*; *han* – *hand*.
- Назализация гласных, особенно, если за гласной идут звуки [m] и [n]. Часто сами m и n не произносятся, лишь придавая носовую окраску предшествующей гласной.
- Эмфатическая протяжность гласных с добавлением различных музыкальных тонов.
- Вспомогательного глагол *do* произносится как *da* и местоимения *you* как *ya*. Например: *What da ya think?*
- Оглушение звонких согласных в конце слов.
- Окончание на *-ing* произносится с [n] и пишется как *-in'*: *walking* – *walkin'* [2, p. 133].
- Буквенное сочетание «th» имеет определенные особенности произношения. Если буквенное сочетание «th» произносится как глухой «θ», то происходит замена звука на t, d или f: *bath* – *baf*, *throat* – *froat*, *healthy* – *healfy*, *month* – *monf*, *tooth* – *toof*. Если же «th» имеет звонкий звук в стандартном английском – «ð», то происходит замена звука на d или v: *then* – *den*, *brother* – *bruvver*, *they* – *dey*, *that* – *dat*, *smooth* – *smoov* [2, p. 134; 41, p. 56].
- Опускание начальных d и g в некоторых вспомогательных глаголах: *I don't know*. – *Ah' on know*. *I'm gonna do it* – *Ah'm 'a do it*. [3, p. 56].
- В трехсложных и многосложных словах выделено опущение начальных безударных слогов и безударных слогов в середине слова: *afraid* – *fraid*; *secretary* – *sec't'ry* [4, p. 56].
- Реализация v, z (звонкие фрикативные) в d, z (звонкие смычные): *seven* – *seben*; *isn't* – *idn't* [4, p. 5].
- Характерно опущение звука [l] в середине слова, это объясняется к стремлению к открытому слогу в Ebonics, а также двойного ll в конце слова: *help* – *he'p*, *toll* – *toah* [5, p. 12].
- Буква «o» произносится как [ɔ] вместо стандартного [ʌ], например в словах: *money*, *worry*.
- Вольная перестановка рядом стоящих согласных (чаще всего — взрывного и щелевого): *graps* вместо *grasp*; *aks* вместо *ask*; *crīps* вместо *crisp*.
- Ударение может меняться в ААЕ. Ударение в двухсложных словах переноситься с последнего слога на первый: *police* – *police*, *hotel* – *hotel*, *July* – *July* [2, p.16].

ГРАММАТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АФРОАМЕРИКАНСКОГО ЯЗЫКА

Грамматика Black English имеет вариативность, однако в ней присутствует систематизированность. На грамматическом уровне можно наблюдать следующие особенности:

- 1) морфологические особенности формы глагола;
- 2) морфологические особенности существительных и местоимений;
- 3) синтаксические особенности.

Морфологическим особенностям глаголов в ААЕ характерно большое количество отличий видовременных форм глагола. Настоящее прошедшее и будущее время имеет общие черты и правила со стандартным английским, однако можно выделить следующие особенности:

В настоящем времени в ААЕ часто опускается глагол to be:

- You are crazy – You crazy;
- She is my sister – She my sister.

Эта особенность выделяется и в специальных вопросах:

- Who are you? – Who you?
- Where are you at? – Where you at?

Д. Рикфорд, В. Лабов и В. Вольфрам отмечают, что данное правило действует только во втором и третьем лице, единственного и множественного числа [6, Р.214; 36 р, 54; 50, р. 16]. Еще один случай, когда to be не может быть опущен это специальный вопрос к обстоятельству: I don't know where he is?

В ААЕ характерно отсутствие глагола связки во втором и в третьем лице настоящего времени:

- She is going to do it – She gonna do it
- They are acting all strange – They acting all strange [2, р. 15].

Глаголы в настоящем простом времени стандартного английского имеют окончание «s» в третьем лице, единственного числа, но в афроамериканском диалекте окончание зачастую опускается. Отсутствие «s» в 3м лице, ед. числа, настоящего простого времени также называют ослаблением глагола:

- She walks – She walk
- He raises – he rais [2, р. 114].

Употребление инфинитива глагола to be для первого, второго и третьего лица единственного и множественного числа: Sometimes my eyes are itchy – Sometimes my eyes be itchy. She is not usually there – She don't usually be there [2, р. 26].

Глаголы be, have и do имеют особую форму когда используются в Present Indefinite в третьем лице единственного числа: is, has, does. В Black English эти глаголы остаются неизменны во всех лицах: He have bicycle – He do homework [1].

Прошедшее времени в ААЕ существует, она выражена следующими способами:

Для обозначения простого прошедшего времени используется глагол в форме вместе с had: They had went outside and then they had messed up the yard. Yesterday, she had fixed they bike and had rode it to school [7].

Употребление ударного been для обозначения действия, которое произошло давно, но имеет связь с настоящим: I been known him a long time. You been paid your dues a long time ago [2, р. 17].

В предложениях, обозначающие завершенность действий, может использоваться done: He done eating [8, р. 28].

В ААЕ будущее время, как правило, обозначается глаголами gonna, gone, gon: I gonna pick her up.

Морфологические особенности существительных и местоимений:

Отсутствие суффикса притяжательного падежа «'s»: Man hat. Jack car [9, р. 64].

Используются личные местоимения вместо притяжательных: It's their house. – It's they house. He doesn't see his brother. – He ain't see he brother [2, р. 89].

Используются личные местоимения в именительном падеже вместо объектного падежа: He saw her – He see she. She sawn us – She see we.

Избыточное употребление местоимений: That teacher, she yell at the kids. Отсутствие относительных местоимений (who, which, what и т.д.): That is the man, who came here. – That's the man _ come here [8, р. 6].

Наречие или прилагательное в наименьшей степени имеют отклонения от нормы английского языка. Так же можно выделить случаи употребления определенных слов в нестандартных грамматических и лексических значениях:

К примеру можно выделить лексическая единицу *steady*. Её используют для обозначения привычных, постоянных или интенсивных действий: *We be steady rappin*. [8, p. 193].

Использование «like» как обстоятельства имеет значение «почти»: *I almost died when she told me that – I like to die when she told me dat. He almost hit his head on that branch – He like to hit his head in dat branch* [8, p. 193].

Синтаксические особенности афроамериканского диалекта:

Использование отрицательной формы «ain't» является характерной чертой ААЕ. Эта языковая форма заменяет такие стандартные элементы отрицания как: «am not», «isn't», «aren't», «hasn't», «haven't», «didn't»: *He ain't go there yesterday. He ain't there* [10, p. 116].

В эбоникс характерным является двойное отрицание. Отрицательная частица может сочетаться с неопределёнными местоимениями: *They didn't do nothing. Ain't nobody home* [10, p. 116].

В Black English последовательность слов в предложении, в отличие от стандартного английского не фиксировано и может отличаться: *Why aren't they growing? – Why they ain't growin?* [1].

There is / There are в ААЕ заменяется на местоимение *it*: *There is no food here. – It ain't no food here* [8, p. 193].

Проанализировав грамматические особенности афроамериканского диалекта можно сделать вывод, что для ААЕ характерны более простые грамматические комбинации в построении предложений. Отсутствие сложных фиксированных конструкций в грамматических структурах обеспечивало возможность лёгкого построения предложений при организации простого общения или правописания.

ЛЕКСИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АФРОАМЕРИКАНСКОГО ЯЗЫКА

Афроамериканцы в своей лексики используют слова, которые отсутствуют в других разновидностях английского языка, и слова которые отличаются от их общепринятого значения. В связи с этим некоторые слова ААЕ могут ввести в заблуждение.

Выделяют следующие причины заимствования лексических единиц:

- 1) Лексикон ААЕ ограничен;
- 2) Социокультурные причины;
- 3) Отсутствие желания использовать слова из афроамериканского диалекта.

С социокультурными причинами связано ряд неблагоприятных событий, которые связаны с историей образования ААЕ. Использование некоторых слов, их своеобразное произношение или акцент могут считаться более престижными, их использование обуславливается желанием принадлежать к высокому социальному слою населения:

- *to communicate* – вести беседу;
- *to confront; confrontational* – противостоять; оппозиционный [11].

На формирование афроамериканского лексикона оказало влияние церкви, формирование собственного стиля музыки, а также принадлежность низких слоев населения к преступному сообществу. Таким образом, лексический состав афроамериканского английского обладает набором отличительных черт, и отражает глубокую самобытность и культуру языка.

Огромное влияние на формирование лексики ААЕ оказала церковь. В церкви афроамериканцы могли самовыражаться, искали поддержку и заводили новые отношения, также там зародились новые слова и выражения: *brother, sister, soul* – слова, имеющие важное значение в афроамериканской культуре. Слово «soul» вошло в качестве стержневого элемента в целую серию устойчивых словосочетаний в ААЕ: *soulfood* – любимая еда, *soulbrother* – земляк, *soulsister* – афроамериканка, *soulmusic* – симбиоз джаза и церковной музыки афроамериканцев. Так же характерны такие лексические единицы, как: *to come through* – обратиться в веру, *shouting* – ритуальный танец, *setting up wake* или *happy wake* – поминки, *live sweet* – вести праведный образ жизни.

На формирование афроамериканской культуры большое влияние оказала музыка, зародившаяся из религиозных песнопений и народного творчества. Именно в среде афроамериканцев-исполнителей джазовой музыки и родились такие слова, как: swing – один стилей джазова, licorice stick – кларнет, slush pump – тромбон, blowing – игра на любом музыкальном инструменте, blues – блюз, fake – импровизация.

Как и писалось выше, на формирование языка афроамериканцев в равной степени оказала связь с преступным миром: player – сводник, bagman – владелец незаконной лотереи, numbers runner – агент, собирающий ставки; gunny, skoofers, stencil, blackmoat – различные виды наркотических средств. В афроамериканских гетто зародились слова, использующиеся для обозначения денег: dough, chips, bread, coin, silver; а также наркотических средств: high, sheet, dope, sugar [12, p. 59]. Некоторые слова в ААЕ обладают особым значением. Например, словом homey – называют человека, с которым связаны общие принципы жизни. Зачастую homey используется в разговоре по отношению к родному человеку или «корешу»[13].

Множество слов в ААЕ являются особенными языковыми явлениями, которые сформировались под давлением исторических, политических событий и культурных особенностей этой этногруппы.

ААЕ с течением времени все больше выходит из рамок индивидуальности. Если раньше афроамериканский язык заимствовал слова из стандартного английского и не только из него, то сейчас наблюдается тенденция заимствования афроамериканских слов, в большей степени из музыки, этническими группами в разных странах и активная интеграция этих слов в свою лексическую систему. Расширение коммуникативных связей, распространение афроамериканской культуры, усиление миграции внутри страны и за ее пределы поставит ААЕ на одну ступень со стандартным английским языком.

Список литературы

1. Кушнарёва Е. С. Black English в контексте американской культуры.
2. Wolfram W. Dialects and American English / W. Wolfram. – Englewood Cliffs : Prentice Hall, 1991. – 324 p
3. Rickford J. R. The creole origins of AAVE : evidence from copula absence / J. R. Rickford. ed. Mufwene S., [et. al.]. – London : New York, 1998. 254 p
4. Rickford J. R. African American Vernacular English / J. R. Rickford, Malden, Massachusetts : Blackwell Publishers, 1999. –258 p
5. Tamasi S. Language and Linguistic Diversity in the US / S. Tamasi, Antieau Lamont Routledge. – Taylor and Francis Group, 2015. – 120 p.
6. Эйтчисон Д. Английский English: Грамматика, орфография, пунктуация, стилистика: Справочное пособие / Д. Эйтчисон; под ред. В. Дольникова и др. – М. : Аквариум. 1996. – 463 с.
7. Кушнарёва Е. С. Основные грамматические различия между Black English и литературным английским языком [Электронный ресурс] // Молодой ученый. – 2008. №1. – С. 176-180
8. McArthur T., Oxford guide to world English. / T. McArthur. – Oxford University Press, 2003. – 501 p.
9. Dillard J. L., Black English / J. L. Dillard. – N.Y. : Random House, 1972. – 361 p.
10. Jurmu A., Black English and Its use in James Baldwin's Play "Blues for Mister Charlie" and Novel "If Beale Street Could Talk". / A. Jurmu. – Tampere University Press, 1977. – 489 p
11. Зыкова И. В. Практический курс английской лексикологии: учеб. пособие для студ. лингв. вузов и фак. ин. языков / И. В. Зыкова. – М. : Издательский центр «Академия», 2006. – 288 с.
12. Wolfram W. American English: Dialects and Variants Second Edition / W. Wolfram, N. Schilling-Estes. – Malden [a.o.] : Blackwell Publishing, 2006. – 452 p. 50.
13. Минаева В. В. Феномен Black English и его лексическая составляющая // Вестн. Моск. гос. ун-та культуры и искусств. – 2014. – С. 181-184.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ И ОТКРЫТИЯ СОВРЕМЕННОЙ
МОЛОДЁЖИ**

Сборник статей
Международной научно-практической конференции
г. Пенза, 17 марта 2019 г.
Под общей редакцией
кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева
Подписано в печать 18.03.2019.
Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 17,7

МЦНС «Наука и Просвещение»
440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10
www.naukaip.ru