



АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАУКИ В СТУДЕНЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

**Сборник материалов XIX
всероссийской студенческой научно-
практической конференции с
международным участием**

Воронеж 2018

Редакционная коллегия:

Ахмедов А.Э., Великанов К.В., Гаврилов С.Т., Годовникова А.М.,
Кузьменко Н.И., Куксова И.В., Мартынов С.В., Смольянинова И.В.,
Стрельцова Н.Д., Шаталов М.А.

Актуальные проблемы науки в студенческих исследованиях:
Сборник материалов XIX всероссийской студенческой научно-
практической конференции с международным участием. - Воронеж:
ВЭПИ, 2018. - 400 с.

В сборнике представлены материалы ежегодной студенческой конференции, состоявшейся 25 апреля 2018 года в Воронежском экономико-правовом институте, на которой были рассмотрены актуальные вопросы экономики, юриспруденции, психологии и социально-гуманитарных наук.

Материалы публикуются в редакции авторов. Мнения и позиции авторов могут не совпадать с позицией редакционной коллегии.

© АНОО ВО «ВЭПИ», 2018

© Коллектив авторов, 2018

СЕКЦИЯ №1 СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Абраменкова О.А.

Финансовый университет при Правительстве РФ

Научный руководитель: Мазур Л.В., к.э.н., доцент кафедры
«Экономика и менеджмент», Финансовый университет при
Правительстве РФ

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ КОРПОРАЦИИ КАК ФАКТОР ЕЕ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: данное исследование посвящено анализу рентабельности ПАО «РуссНефть» за период с 2015 по 2017 год. Рассмотрены основные показатели рентабельности продаж. Также приведена динамика показателей рентабельности активов и капитала.

Ключевые слова: рентабельность, капитал, продажи, динамика, собственный капитал.

Abstract: This study is devoted to the analysis of the profitability of PJSC "RussNeft" for the period from 2015 to 2017. The main indicators of profitability of sales are considered. Also, the dynamics of indicators of return on assets and capital.

Key words: profitability, capital, sales, dynamics, equity.

В современных условиях функционирования экономики без осуществления грамотного анализа рентабельности деятельности корпорации, а также выявления факторов, оказывающих воздействие на величину этих показателей, невозможно стабилизировать и тем более повысить уровень доходов, получаемых предприятием.

Корпорация считается рентабельной, если реализация товаров покрывает издержки обращения и, помимо этого, формирует сумму прибыли, необходимую для нормального функционирования организации.

Рентабельность более точно в отличие от прибыли характеризует окончательные результаты хозяйствования, потому что ее величина показывает соотношение эффекта с наличными или используемыми ресурсами. Рентабельность применяют для оценки деятельности корпорации и как инструмент в инвестиционной политике и ценообразовании.

Оценка рентабельности организации позволяет специалистам выявить сильные и слабые стороны бизнеса еще до начала работы, еще на стадии идеи создания организации.

Все три показателя рентабельности за 2017 год, имеют положительные значения, поскольку организацией получена как прибыль от продаж, так и в целом прибыль от финансово-хозяйственной деятельности за данный период (рисунок 1).

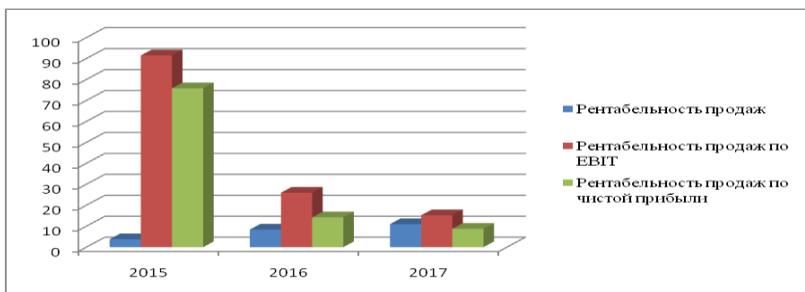


Рисунок 1 – Динамика показателей рентабельности продаж ПАО «РуссНефть» за 2015 – 2017 годы

Рентабельность от продаж в анализируемом периоде составляет 11% от полученной выручки. Этот показатель имеет тенденцию к росту по сравнению с 2016 – 2015 годами.

Рентабельность, рассчитанная как отношение прибыли до налогообложения и процентных расходов (ЕВIT) к выручке организации, за 2017 год составила 15,23%. По сравнению 2016 – 2015 годами показатель снизился на 64,5% и на 10,8% соответственно.

Рентабельность продаж по чистой прибыли показывает, сколько процентов прибыли осталось в каждом заработанном рубле после уплаты всех налогов и процентов. Показатель имеет тенденцию к спаду, в 2017 году рентабельность от продаж составила 8.78%

На снижение данных показателей повлияла не стабильность экономической ситуации.

Проведём анализ трёх основных показателей, характеризующие рентабельность использования вложенного в предпринимательскую деятельность капитала.

Рентабельность собственного капитала (ROE) - отношение чистой прибыли к средней величине собственного капитала. Он показывает эффективность использования собственных вложенных средств и рассчитывается в процентном соотношении.

Рентабельность собственного капитала на 2017 год составила 14,14%, что на 6,23% ниже, чем в 2016 году.

Рентабельность активов (ROA) - отношение чистой прибыли к средней стоимости активов. Показатель характеризует степень эффективности использования имущества организации.

На 2017 год рентабельность активов составила 4,52%, что на 29,51% ниже, чем в 2015 году.

Прибыль на задействованный капитал (ROCE) - отношение прибыли до уплаты процентов и налогов (ЕБИТ) к собственному капиталу и долгосрочным обязательствам.

За последние годы прибыль на задействованный капитал очень сильно снизилась, а именно на 34,9%. Такой резкий спад связан с увеличением убытков корпорации.

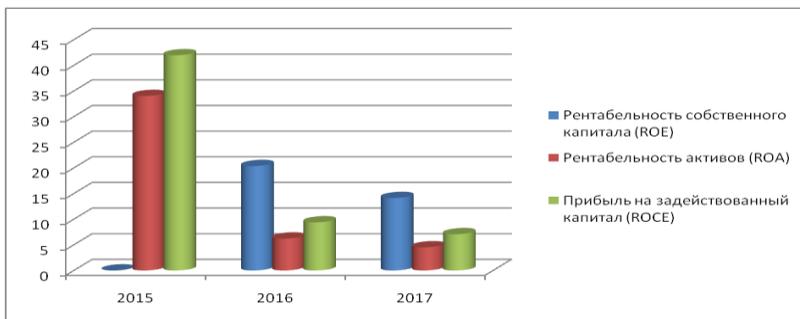


Рисунок 2 – Динамика показателей рентабельности активов и капитала ПАО «РуссНефть» за 2015 – 2017 годы.

Таким образом, на основании проведённого выше анализа делаем вывод о том, что все показатели рентабельности корпорации ПАО «РуссНефть» являются положительными, но имеют чёткую тенденцию к спаду.

В целом, анализ прибыли и рентабельности показал, что предприятие находится в критичном положении.

Список литературы

1. Боброва Е.А., Мазур Л.В. Оценка управления расходами предприятий АПК // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2016. № 6 (18). С. 28-36.
2. Боброва Е.А., Мазур Л.В. Анализ основных видов затрат в агропромышленных предприятиях, предложения по их минимизации //

Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2016. № 7-1 (19). С. 46-51.

3. Мазур Л.В., Матвеева М.В. Особенности финансового планирования и бюджетирования на промышленном предприятии // Вестник ОрелГИЭТ. – 2016. – № 1 (39). – С. 183–187.

4. Годовой отчёт ПАО «РуссНефть» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.russneft.ru/i/financial_document_lang/file_path_24.pdf (Дата обращения: 25.04.2018)

Амирханова Р.А.

Финансовый университет при Правительстве РФ

Научный руководитель: Мазур Л.В., к.э.н., доцент кафедры «Экономика и менеджмент», Финансовый университет при Правительстве РФ

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ БАЗЫ ТРАНСПОРТНОГО НАЛОГА НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

Аннотация: данная статья посвящена особенностям формирования налоговой базы по транспортному налогу на региональном уровне. В работе рассмотрены начисления транспортного налога в зависимости мощности двигателя и категории налогоплательщиков

Ключевые слова: транспортный налог, налоговая база, юридические лица, физические лица

Abstract: This article is devoted to the specifics of the formation of the tax base for transport tax at the regional level. In work charges of the transport tax in dependence of capacity of the engine and a category of tax bearers

Keywords: transport tax, tax base, legal entities, individuals

Транспортный налог, являясь региональным, с одной стороны, оказывает существенное значение на доходную часть бюджетов РФ, с другой стороны, имеет определенные региональные особенности. В этой связи рассмотрим особенности формирования налоговой базы по транспортному налогу в Ленинградской области. На формирование налогооблагаемой базы по транспортному налогу в первую очередь оказывает влияние количество транспортных средств, в отношении которых налогоплательщиками происходит исчисление и уплата налога.

В соответствии с налоговым законодательством все транспортные средства, по которым происходит исчисление налога, должны быть

распределены на виды транспортных средств и мощность их двигателя.

В связи с увеличением зарегистрированных легковых автомобилей на протяжении 2015–2017 годов происходит рост налоговых начислений (рисунок 1). Так, в 2017 году относительно уровня 2015 года сумма начисленного налога увеличилась на 23,67%.

В разрезе мощности двигателей неравномерная динамика и снижение начисления транспортного налога произошло только для автомобилей до 100 лошадиных сил. Это связано с применением налоговых льгот для данной категории владельцев транспортных средств. По всем остальным показателям наблюдается тенденция устойчивого роста.

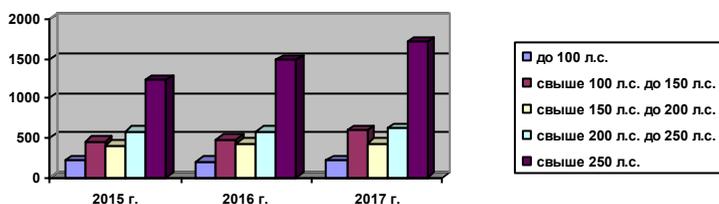


Рисунок 1 - Начисленный транспортный налог по легковым автомобилям от юридических лиц за 2015–2017 годы, тыс. руб.

Если провести анализ начисления транспортного налога в зависимости от количества транспортных средств, то можно увидеть, что данный показатель не оказывает существенное значение на налоговые начисления. Наибольший объем начислений транспортного налога дают легковые автомобили с мощностью двигателя свыше 250 лошадиных сил, что связано с размером налоговой ставки, поскольку их количество в общем удельном весе легковых автомобилей незначительно (рисунок 2).

Наибольшим налоговым потенциалом при уплате транспортного налога обладают физические лица, поскольку у них количество объектов налогообложения превышает аналогичный показатель от юридических лиц.

В связи с увеличением зарегистрированных легковых автомобилей в собственности физических лиц на протяжении 2015–2017 годов происходит рост налоговых начислений. Так, в 2016 году относительно уровня 2014 года сумма начисленного налога увеличилась на 28,79%.

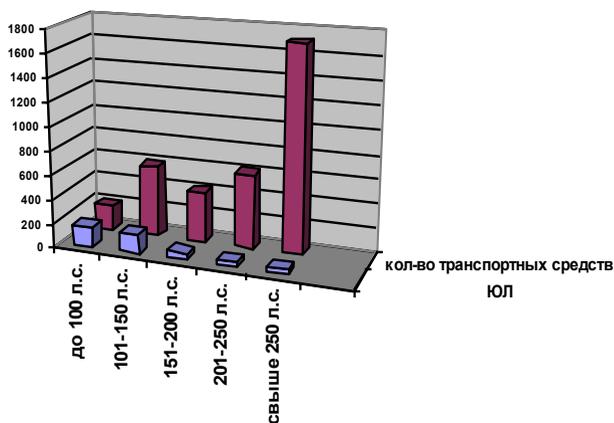


Рисунок 2 - Количество транспортных средств и начисленный налог по легковым автомобилям от юридических лиц за 2015–2017 годы

Таким образом, стабильная ставка по транспортному налогу, не изменяющаяся на протяжении 2014–2016 годов в Ленинградской области и увеличение транспортных средств, зарегистрированных в налоговых органах на протяжении анализируемого периода времени обеспечивают положительную динамику начисленной суммы налога. Однако на поступление транспортного налога в бюджетную систему оказывает влияние не только размер налоговых ставок и количество объектов налогообложения, но и возможность использования налоговых льгот налогоплательщиками, которые минимизируют налоговую базу.

Список литературы

1. Мазур Л.В. Источники расширения налогового потенциала регионов // Среднерусский вестник общественных наук. 2010. № 4. С. 148-155.
2. Мазур Л.В., Коханник М.С. Формирование эффективного механизма поступления доходов в региональные бюджеты // Территория науки. 2014. № 6. С.71–79.
3. Матвеев В.В., Мазур Л.В. Налоговая политика РФ в условиях турбулентности и ее конкурентоспособные преимущества // Новая экономика и региональная наука. – 2016. – № 3(6). – С. 389–393.

4. Шаталов М.А., Мазур Л.В. Транспорт в системе инфраструктурного обеспечения региона // Территория науки. 2017. № 6. С.137–142.

Андришина Т.В.

Воронежский экономико-правовой институт
Научный руководитель: Мерцалова А.И., к.э.н.,
доцент кафедры «Экономики», ВЭПИ

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ И БЕЗРАБОТИЦЫ

Аннотация: Тема, выбранная для данной статьи, была и есть весьма актуальна во все времена. Занятость населения и безработица представляют весьма важный сектор социально-экономического развития общества. Соединяют в себе экономические и социальные результаты функционирования всей экономической системы. Занятость является своеобразным индикатором, по которому можно определить национальное благополучие.

Ключевые слова: Занятость населения, безработица, работа, рабочая сила, общество.

Abstract: State and legal regulation is a system of functioning of commodity and monetary relations in a socially oriented economy. Market economy-the leading and most effective system of social and economic development of society in modern conditions.

Key words: Employment, unemployment, work, labor force, society.

Безработица и занятость всегда являлись одним из главных показателей состояния экономики в стране. Конечно, существуют проблемы занятости и безработицы. Эти проблемы и являются главными в развитии экономики страны и всего мира в целом. С точки зрения макроэкономики безработица представляет собой макроэкономическую проблему.

В периоды развития кризисных явлений и переходе к рыночным отношениям в экономике обостряются существующие проблемы занятости населения. Вместе с этим появляются новые проблемы, связанные со статусом самого работника, появлением реальной и скрытой безработицы, с изменением потребностей предприятий в рабочей силе.

Высокий уровень занятости населения является достижением одной из главных задач макроэкономической политики государства.

Проблема, связанная с организацией занятости населения, становится главной и глобальной. Для разрешения этой проблемы нужно внедрять активные мероприятия по социальной защите граждан, которые остались без работы, приобрели статус безработного.

Уязвимой категорией граждан и нуждающиеся в повышенном внимании в данной ситуации являются молодежь, женщины, инвалиды. Они все вместе взятые относятся к категории граждан с низким социальным статусом, имеют ограниченную трудоспособность. У них возникают определенные трудности с поиском работы, трудно найти работу самостоятельно.

Работа очень важна и очень много значит для человека. От наличия работы зависит и материальный достаток семьи, и не менее важно это социальный статус. Ведь наличие работы дает уверенность гражданам в завтрашнем дне. Потеря работы влечет за собой множество негативных последствий. Самое страшное это психологические и физиологические проблемы со здоровьем. Депрессия, апатия, общее ухудшение состояния здоровья, а также снижение уровня жизни. Это не полный перечень последствий потери работы.

Создавая дополнительное количество рабочих мест, экономическая система ставит задачу по увеличению количества общественного продукта. При этом происходит удовлетворение материальных потребностей населения. Если использовать не полностью имеющиеся ресурсы рабочей силы, то система работает, но не достигается вершины границ своих производственных возможностей. Безработица наносит огромный урон жизненным интересам людей. Люди не могут предложить свое умение в сфере деятельности, где бы проявили себя наилучшим образом.

Безусловно, в настоящее время существует большое количество экономических проблем. Проблема занятости населения на сегодняшний день является актуальной, серьезной темой. Эта проблема имеет тесную связь не только с людьми, но и с производством. Охватываются все сферы деятельности населения. Экономические последствия безработицы затрагивают и пагубно влияют на индивидуальный и общественный уровни.

При экономических последствиях безработицы на индивидуальном уровне происходит потеря части или всего дохода, потеря квалификации, что ведет к уменьшению шансов найти престижную и высокооплачиваемую работу в будущем.

Безработица в данном случае очень сильно влияет на каждого человека. Так утрата работы, своего рабочего места отражается на жизни данного человека и оставляет его в тяжелом и моральном и

материальном положении. Все организационно-штатные мероприятия, будь то сокращение или уход с места работы по собственному желанию резко снижают уровень жизни человека. При этом нанося еще и психологическую травму. Приходится отказываться от обыденных для них вещей и услуг. Может возникнуть ситуация, при которой есть вероятность нехватки средств на продукты питания. Низкий достаток, а иногда и вообще полное отсутствие денежных средств, слабая социальная защита, частые кризисные ситуации становятся неотъемлемой частью нашей суровой реальности.

Безработица при высоком уровне будет вынуждать людей трудоустраиваться не на престижную и высокооплачиваемую работу, а на любую, даже на низкооплачиваемую. Наблюдается «вынужденная» трудовая деятельность. Складывается ситуация, при которой люди не имеют возможности откладывать часть своего заработка, при этом государство начинает терять огромные средства из-за нехватки вложений населением в денежные обороты страны.

При экономических последствиях безработицы на уровне общества в целом происходит снижение объема производства валового внутреннего продукта страны (ВВП). Эта взаимосвязь находит свое отражение в так называемом «законе Оукена». Согласно «закону Оукена»: если «фактический уровень безработицы превышает естественный уровень на 1%, то отставание объема ВВП составляет 2,5%» [3]. Оценивая данный факт, следует обратить внимание на понятие «естественный уровень безработицы». Этот показатель считается нормальным, когда достигнут баланс спроса и предложения труда.

В современном обществе экономические последствия безработицы возникают почти на всех уровнях жизни, оказывая пагубное и негативное воздействие не только на людей, но и всю экономику страны в целом. С увеличением роста безработицы происходит увеличение расходов у государства. Потому что именно государство выплачивает основную массу денежных средств за счет фонда занятости.

В конце 1930 г. Д. Кейнс выразил свое мнение о безработице и называл безработицу «наиболее значительным пороком общества» [2], поскольку она порождает множество других пороков. Именно поэтому борьба с безработицей является одной из главных, приоритетных задач макроэкономической политики государства.

Подводя итог по вышесказанному, можно сделать вывод. А он таков – показатели занятости населения и безработицы являются главными показателями макроэкономики в стране и в мире. Эти

показатели служат для оценки эффективности и выявления основных тенденций функционирования и развития рыночных отношений в состоянии экономики страны и в мире.

Список литературы

1. Гусов А.Ю. Занятость как социально-правовое явление// Труд и соц. отношения. – 2011. - № 1. – С. 110-115
2. Кейнс Дж.М. Общая теория занятости, теории и денег. Петрозаводск: Петроком, 1993, -308 с.
3. Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б. Современный экономический словарь. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2006.

Белый В.А.

Санкт-Петербургский государственный университет

Научный руководитель: Овсянников Д.В., к.и.н., доцент кафедры
Истории народов стран СНГ Института истории СПбГУ

ВЛИЯНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СТАБИЛЬНОСТЬ РФ

Аннотация: В работе рассмотрено влияние демографической ситуации на социально-экономическую стабильность РФ. Автор анализирует демографическую ситуацию и выделяет ряд факторов, которые в ближайшем будущем могут негативно отразиться на социально-экономической ситуации в России. России необходимо начать решать демографические проблемы уже сейчас. В противном случае будет упущено время и возможность изменить негативные тенденции.

Ключевые слова: демография, конфликты, социальная стабильность, демографическая ситуация, демографическая конфликтология.

Abstract: The paper examines the impact of the demographic situation on the socio-economic stability of the Russian Federation. The author analyzes the demographic situation, highlighting a number of factors that in the near future may negatively affect the socio-economic situation in Russia. Russia needs to start solving demographic problems right now. Otherwise, delete the time and the opportunity to change negative trends.

Keywords: demographics, conflicts, social stability, demographic situation, demographic conflictology.

Население является важнейшим капиталом государства, который может создавать средства производства и развивать экономику. Само население является не только производительной силой, но и потребителем, который формирует спрос на товары, позволяет рынку развиваться. Сегодня человеческий капитал в России используется неэффективно: наблюдается высокий уровень безработицы у молодежи, доля занятых инвалидов крайне мала, зато количество различных чиновников и проверяющих структур, не производящих какой-либо продукт или услуги, заметно превышает европейский уровень [3]. Страна до сих пор находится в состоянии демографического кризиса, который ударил по стране в 1990-х годах.

Развитие человеческого капитала является важной составляющей экономического развития. Всемирным банком в 2006 году было установлено, что доля природных ресурсов в создании общественного богатства снижается в развитых странах и составляет около 2%, а в бедных странах составляет около 26%. При этом в развитых странах повышается вклад нематериальных активов, к которым относятся показатели человеческого капитала [1, с. 121]. Вклад же ресурсов в богатство России можно и вовсе назвать определяющим.

Демографические факторы могут вызывать целый ряд экономических проблем. Во-первых, отсутствие достаточного количества населения тормозит экономическое развитие страны. Из-за естественной убыли населения в стране может наблюдаться дефицит трудовых ресурсов, рабочих рук становится просто недостаточно. Это может проявляться как в нехватке высококвалифицированных рабочих, так и обслуживающего персонала: уборщиков, сантехников и так далее. Для России проблемы убыли населения в экономике – это проблема развития территорий страны. Если в советское время проводилась политика по переселению людей из центральных и западных регионов в удаленные и слабозаселенные регионы, то сейчас такая политика практически не проводится. Из-за этого наблюдается серьезный отток населения из Магаданской области, республики Якутия, Камчатского края и ряда других регионов страны в западные. В стране не используется огромная часть территорий. Как отмечает А. Сови: «Неполное использование территории всегда бывает связано или с материальными трудностями, или с экономической отсталостью» [4, с. 120]. Безусловно, трудности освоения территорий в России связаны с климатом. Сейчас мы видим, что увеличивается население крупных федеральных центров вроде Москвы и Санкт-Петербурга, а прилегающие к ним регионы и регионы Дальнего Востока, Крайнего Севера теряют население.

Население России – 146,8 млн. человек [5]. По среднему варианту прогноза по численности населения к 2030 году население страны сократится на 800 тысяч. При этом до 2029 года будет расти естественная убыль населения [2]. Также к 2030 году трудоспособное население России сократится на 2 млн. [5]. Доля работников старших возрастных групп в России будет повышаться из-за демографического старения населения, которое в России происходит, в основном, за счет низкого уровня рождаемости, а не значительного роста продолжительности жизни как в Европе. На этом фоне возникает проблема, связанная с повышением квалификации специалистов. Государству будет необходимо тратить средства на систему постоянного образования, чтобы даже пожилые работники могли использовать современные технологии и оборудование. Из-за низкого уровня рождаемости возникает проблема поддержки развития детских садов, школ, колледжей и вузов. Более того, каждый год количество детей и молодежи, поступающих в эти заведения, колеблется – это создает определенные проблемы в эффективной работе данных заведений.

Выбрав капиталистический путь развития, Россия должна учитывать его особенности и требования. Капитализм заинтересован в увеличении населения и в увеличении его продолжительности жизни, поэтому если это не происходит за счет собственного населения, то необходим постоянный приток рабочей силы из-за рубежа. Капиталу требуется армия наемных рабочих, и чем их больше, тем для него лучше, так как это уменьшает стоимость рабочей силы. Важно и то, что на образование и профессиональную подготовку будущих работников в развитых странах тратится все больше временных и материальных ресурсов. Расходы же на образование в России в условиях кризиса не могут увеличиваться, ценность жизни остается крайне низкой, смертность же среди трудоспособных возрастов – высокой. Эти факторы осложняют социально-экономическую обстановку в России.

Список литературы

1. Доклад о развитии человеческого потенциала в Российской Федерации 2008: Россия перед лицом демографических вызовов. Рук. Авт. коллектива – А.Г.Вишневский, С.Н.Бобылев. М.: ПРООН, 2009.
2. Изменение численности населения по вариантам прогноза // Росстат: [сайт]. – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/# (дата обращения: 20.04.2018).

3. Какой будет Россия в 2020 году, или Нужен ли нам демографический взрыв // Известия: [сайт]. – URL: <http://izvestia.ru/news/323697> (дата обращения: 20.03.2018).

4. Сови А. Общая теория населения Т.1. М.: Прогресс, 1977.

5. Численность населения // Росстат: [сайт]. – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/# (дата обращения: 20.04.2018).

Богущ С.Б.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Демина В.В., докт. экон. наук, доцент
кафедры «Менеджмент», ВЭПИ

СТРУКТУРА ДЕНЕЖНОЙ МАССЫ В НАЧАЛЕ XXI в.

Аннотация: В статье представлены результаты исследования изменения структуры денежной массы в начале XXI века. Авторами рассмотрены преимущества и недостатки использования наличных и безналичных денег.

Ключевые слова: денежная масса, бумажные деньги, электронные деньги, биткоин.

Abstract: The article presents the results of a study of the change in the structure of the money supply at the beginning of the 21st century. The authors consider the advantages and disadvantages of using cash and non-cash money.

Key words: money supply, paper money, electronic money, bitcoin.

К. Маркс объяснял происхождение денег объективным стихийным процессом развития определенной формы производственных отношений. Деньги это есть незаменимый продукт и обязательное условие развития товарного производства.

В XIII веке до н.э. появились первые деньги в виде слитков из золота и серебра. В виде бумажных знаков деньги появились в 910 году до н.э. в Китае. Далее появились кредитные деньги, а сегодня возник новый вид кредитных денег – электронные.

В структуре денежной массы России с 2010г. доля наличных средств сократилась, что характерно практически для всех стран, так как везде развивались безналичные расчеты и электронные деньги. На 1 янв. 2015 г. доля наличных была равна 22,3 %. За семь лет доля наличных денег снизилась на 10 процентных пунктов (рис. 1).

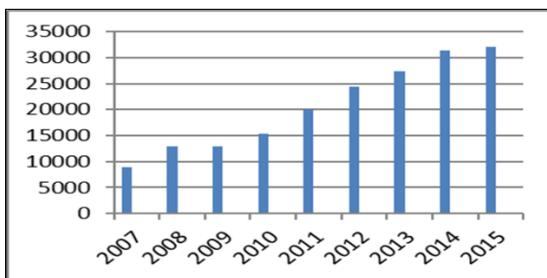


Рисунок 1 - Динамика денежной массы (агрегат M2, млрд. руб.) [3]

Бумажные деньги – это денежные знаки, которые имеют принудительный курс и выпускаемые государством для погашения своих расходов. Они не имеют самостоятельной стоимости, из-за того, что государство устанавливает курс, также бумажные деньги имеют название декретивными, т.е. необеспеченные денежные средства.



Рисунок 2 - Виды денег

Электронные деньги – это виртуальный эквивалент той или иной мировой валюты, который позволяет производить и получать платежи за определённые товары или услуги при помощи Интернета.

На территории России самыми популярными являются следующие платежные системы: Яндекс Деньги; MoneyMail; QIWI; Skrill (ранее MoneyBookers); WebMoney; Rapida; RBK Money; Pay Pal; Mondex.

Электронные деньги имеют плюсы: облегчение работой с банком; снижение издержек на обработку платежной документации; повышение скорости передачи платежных документов.

Также у электронных денег есть и минусы: электронные деньги существуют в рамках системы, которая их создала. Это значит, что этими деньгами можно пользоваться для оплаты тех услуг, которые входят в перечень оператора электронной платежной системы; общество не доверяет электронным оплатам таких услуг как: ЖКХ, телефон и т. д. Можно сделать вывод о том, что электронные деньги характеризуются функциональной новизной по сравнению с существующими средствами платежа. Количество человек, которые полностью перешли на использование банковских карт, не стоит на месте и постепенно увеличивается.

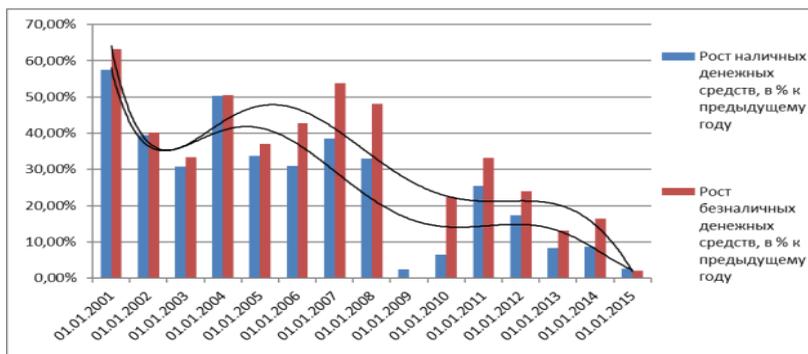


Рисунок 3 - Динамика наличных и безналичных средств

К современным электронным деньгам относятся биткоин (bitcoin, btc, бтк, биткойн) - это децентрализованная цифровая валюта, которая создана в интернете и функционирует в этой сети. Биткоин был создан в 2008 году Сатоши Накамото. 1 ноября 2017 г., курс биткоина превзошел отметку в \$6600. На 1 декабря 2017 г. курс биткоина подорожал до \$6616. В соответствии с прогнозами к 2020 г. стоимость биткоина увеличится более чем в 15 раз [2].

Современная молодежь с восторгом принимает в личное пользование продукты информационного прогресса. К таким продуктам также относятся банковские карты и электронные кошельки. Опрос показал, что в сравнении безналичного расчета с наличным расчетом чаще пользуется безналичный расчет (62% против 54%), но, при этом, предпочтение в постоянном пользовании отдается расчету наличными (31% против 23%) [1]. Можно предположить, что скоро общество сможет отказаться от наличных денег, т.к. созданы все условия, для оплаты той или иной услуги.

Список литературы

1. Андгуладзе Н.З. Предпочтительные способы оплаты товаров и услуг — URL // <https://moderninnovation.ru/images/PDF/2018/27/predpochtitelnye.pdf>.
2. Два Биткоина — URL // <https://2bitcoins.ru/tom-li-prognoziruuet-91-tsyachu-dollarov-za-odin-bitkoin-cherez-dva-goda/> (дата обращения: 23.03.2018).
3. Никонова Ю. С., Власенко Р. Д. Анализ структуры и динамики денежной массы России // Молодой ученый. 2016. №10. С. 797-800. URL // <https://moluch.ru/archive/114/30249/> (дата обращения: 23.03.2018).

Боева А.С.

Воронежский государственный педагогический университет

Научный руководитель: Кузьменко Н.И., к.г.н., доцент кафедры философии, экономики и социально-гуманитарных дисциплин, ВГПУ

ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ МОЛОДЕЖИ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования проблемы занятости молодежи Воронежской области. Специфика данной проблемы связана с демографическими и социально-психологическими особенностями молодежи, ее менталитетом, интересами, взглядами, ценностями, низкой конкурентоспособностью на рынке труда и т.д.

Ключевые слова: молодежь, занятость, безработица, рынок труда, трудоустройство.

Abstract: The paper presents the results of research of the problem of youth employment in the Voronezh region. The specificity of this problem is related to the demographic and socio-psychological characteristics of young people, their mentality, interests, views, values, low competitiveness in the labor market, etc.

Keywords: the youth, employment, unemployment, labor market, placement.

Проблема занятости молодежи весьма актуальна, ведь молодежь - самая динамичная часть трудовых ресурсов. Данная возрастная категория обладает повышенной мобильностью, потенциальными способностями к быстрому обучению, нестандартным мышлением.

Несмотря на это, далеко не каждый представитель данной социальной группы может найти себе работу.

Для правильного понимания особенностей молодежи следует акцентировать внимание, как на демографический аспект, так и на социально-психологический. Молодежь — это поколение людей, проходящих стадию взросления, т.е. становления личности, усвоения знаний, социальных ценностей и норм, необходимых для того, чтобы состояться как полноценный и полноправный член общества [4]. В последние времена численность молодежи в России снижается. Следовательно, уменьшается ее доля и в общей структуре населения страны. Количество молодежи в России по статистике в 2017 году, как мы видим в таблице 1, равно 19,9 млн. человек (15–29 лет), что составляет 18,3% от общего населения. Также следует обратить внимание на то, что на период с 2010г. по 2017 г. численность молодежи снижается. В 2017г. численность молодежи сократилась по сравнению с 2010г. на 18,7% [3].

Таблица 1 - Распределение населения РФ по возрастным группам в 2010-2017 гг.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
0-4 года	5591	5654	5890	6137	6326	6589	6855	7006
5-9 лет	4986	5011	5127	5253	5413	5656	5825	6081
10-14 лет	4523	4526	4526	4643	4770	4997	5115	5246
15-29 лет	24519	24417	23893	23196	22402	21798	20882	19933
30-39 лет	16179	16215	16502	16783	17202	17743	18050	18408
40-49 лет	14570	14516	14238	14115	14064	14328	14511	14777
50-59 лет	15805	15824	15748	15897	12847	15769	15470	15123
60-69 лет	8964	9024	9314	9951	10727	11741	12438	12776
70 и более	10144	10171	10324	10143	9798	9661	9512	9682
итого	105281	105358	105562	106118	103549	108282	108658	109032

Статистика молодежи прогнозирует в ближайшие десять лет сокращение численности представителей до 25 млн. Причиной является эмиграция из-за неудовлетворенности материальным благосостоянием. Преимущество страну покидают люди с высшим образованием, проживающие в крупных городах.

Одновременно молодежь является и одной из самых уязвимых групп, что связано с довольно низким уровнем конкурентоспособности на рынке труда. Молодежь на рынке имеет свою специфику:

1. Отсутствие баланса между спросом и предложением. Это связано с колебанием трудовой ориентации молодых людей, которым сложно подчас определиться с выбором будущей профессии.

2. Низкая конкурентоспособность. У молодежи на всем трудовом рынке – самый высокий риск потерять уже существующую работу и не найти новую.

3. Отсутствие четких представлений об уровне молодежной занятости. На этом фоне количество лиц, нигде не работающих и не посещающих учебные заведения, неуклонно растет.

4. Высокая вариативность. На трудовой рынок приходят разноплановые специалисты. Однако на многие профессии спрос отсутствует, поэтому большинству приходится кое-как трудоустроиться по специальностям, далеким от полученного образования. Многие вынуждены даже в срочном порядке проходить переподготовку.

5. Неудовлетворительные условия труда. Каждый пятый выпускник, поступивший на работу, увольняется уже в первый год, из-за плохих условий, характера труда или банальной неудовлетворенности выбранной профессией.

6. Проблемы трудоустройства молодежи женского пола стоят еще более остро. По статистике, среди выпускников больше девушек, однако при приеме на работу во многих отраслях работодатели чаще всего предпочитают мужчин [2].

Проблема трудоустройства молодежи характерна для многих субъектов РФ. Рассмотрим ее на примере Воронежской области.

По данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Воронежской области (по материалам обследования населения по проблемам занятости), число безработных на полном рынке труда в конце 2017 года составило 51,2 тыс. чел., что меньше числа безработных в 2010г. на 5,4%. Кол-во студентов, пенсионеров, женщин, лиц, проживающих в сельской местности, являющихся безработными, на 2017г. уменьшилось по сравнению с предыдущим годом. Уровень безработицы – 4,6%. Каждый четвертый

безработный полный рынок труда обратился за содействием в трудоустройстве в государственную службу занятости. Проблемы трудоустройства молодежи и пути их решения весьма разносторонни. Государством проводится целый ряд мер в данной отрасли в Воронежской области [1]: Создаются правовые предпосылки для того, чтобы предотвратить рост безработицы.

1. Молодым специалистам помогают пройти социально-психологическую адаптацию и выйти на современный трудовой рынок.

2. Молодежь стараются трудоустроить, исходя из способностей и индивидуальных интересов каждого.

3. Проводится широкая политика правового просвещения.

4. Осуществляются профилактические меры в сфере правонарушений среди подростков.

5. Всячески поддерживаются молодые семьи.

6. Обеспечивается свобода выбора профессии и охрана труда молодого специалиста.

7. Молодежь защищена от ничем не аргументированного отказа в приеме на работу или увольнения, на законодательном уровне.

Анализ результатов исследования, посвященного рынку труда молодых специалистов, свидетельствует, что молодежь является наиболее активной частью трудовых ресурсов. Тем не менее, молодежь является одной из наиболее проблемных для трудоустройства групп на рынке труда. Отчетливо проявляется доминирование материальных ценностей над духовными. Это выразилось в наличии современных потребностей молодежи: качественного образования и материального благополучия, достижение профессионального статуса. Путь решения данной проблемы заключается в диалоге работодателей и сферы профессионального образования. Нужно изучать рынок труда, методически правильно прогнозировать его развитие, что позволит вести подготовку необходимых специалистов в сфере профессионального образования.

Необходимо отметить, что для еще более эффективного трудоустройства молодежи необходимо продлевать государственные программы, поддерживать работодателей, гарантировать трудоустройство выпускников по полученным профессиям.

Список литературы

1. Каравеева Е.А. Проблемы трудоустройства молодежи// ГБОУ СПО ВО «МПГТ». 2011. С. 13.

2. Кузьменко Н.И. Оценка эффективности деятельности персонала в условиях интеграции рынка труда и образования / Н.И. Кузьменко. В сборнике: актуальные проблемы развития вертикальной интеграции и системы образования, науки и бизнеса: экономические, правовые и социальные аспекты. Материалы V международной практической конференции. Под. Реакцией С.Л. Иголкина. – 2016. – С. 9-17.

3. Распределение населения по возрастным группам: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]// <http://www.gks.ru>.

4. Шаповал М. А. Особенности рынка труда молодежи // Молодой ученый. 2016. №28. С. 598-601.

Богачева В.В.

Финансовый университет при Правительстве РФ

Научный руководитель: Мазур Л.В., к.э.н., доцент кафедры «Экономика и менеджмент», Финансовый университет при Правительстве РФ

АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ БАЗЫ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в данной статье произведен анализ структуры основных поступлений администрируемых доходов Орловской области по уровням бюджета, а также по каждому виду налоговых платежей в отдельности. На основе проведенного анализа сделан прогноз налоговых доходов в Орловской области.

Ключевые слова: налог, налоговая база, администрируемые доходы, межрегиональная дифференциация, налоговый потенциал.

Abstract: in this article analyzes the structure of the main revenues administered revenues of the Orel region at budget levels, as well as for each type of tax payments separately. On the basis of the analysis, the forecast of tax revenues in the Orel region is made.

Keywords: tax, tax base, administered income, interregional differentiation, tax potential.

Опираясь на статистические данные, представленные на сайте ФНС, было определено, что на Орловскую область в структуре Центрального федерального округа на 2016 год приходится всего лишь 1,27% налоговых исчислений. Это объясняется низким производственно-финансовым потенциалом, а отсюда и низким экономическим развитием региона.

Основная доля администрируемых доходов Орловской области

поступает в консолидированный бюджет. Если сравнить 2016 г. с 2012 г. по объемам налоговых поступлений в доходы бюджета субъекта, то темп роста составит 160,49%, аналогичный показатель для федерального бюджета – 195,4%, для местного – 112,06%. Следовательно, поступления в доходы федерального бюджета растут более высокими темпами. А так как все уровни бюджетной системы взаимосвязаны, то это повлияет на объемы налоговых поступлений в другие уровни бюджетной системы в сторону уменьшения.

Объемы региональных налогов невелики и на протяжении 5 лет существенно не меняется. Столь незначительные суммы не могут в полной мере покрыть все потребности регионов, поэтому они всячески стремятся увеличить налоговую базу по федеральным налогам.

Из таблицы 1 вытекает ряд проблем, одна из которых проявляется в конкурентной «борьбе» с федеральным центром за базу того или иного налога, что в свою очередь является негативным проявлением бюджетной централизации.

Таблица 1 – Структура поступлений основных администрируемых доходов Орловской области по уровням бюджета РФ

Год	Поступило налогов, сборов, иных обязательных платежей в доходы:					
	Федерального бюджета, тыс. руб.	В % к соответствующему периоду у предыдущего года	Консолидированного бюджета субъекта РФ, тыс. руб.	В % к соответствующему периоду предыдущего года	в доходы местных бюджетов, тыс. руб.	В % к соответствующему периоду предыдущего года.
2012	6 490 570	-	14 878 818	-	3 604 812	-
2013	6 097 391	93,94	16 949 726	113,92	3 993 997	110,80
2014	10 471 508	171,74	25 532 434	150,64	3 447 918	86,33
2015	10 712 573	102,30	21 833 434	85,51	4 037 558	117,10
2016	12 685 876	118,42	23 878 474	109,37	4 039 768	100,05

Как видно из таблицы 2, основные налоговые поступления в бюджет Орловской области обеспечивает налог на доходы физических лиц, налог на прибыль организаций и налоги на товары (работы, услуги), реализуемые на территории Российской Федерации. Основная доля налоговых поступлений в консолидированный бюджет субъекта приходится на налог на имущество организаций, максимальная доля

которого на протяжении 5 лет не превысила 10,67 %. Это один из основных налогов, обеспечивающих потребности региона.

Таблица 2 – Налоговые платежи бюджета Орловской области, тыс. руб.

Виды налоговых платежей	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
1	2	3	4	5	6
Налог на прибыль организаций	2700 868	2394 831	8054 485	2172 065	2 912 174
Налог на доходы физических лиц	6505 358	7362 738	7760 314	9479 007	9 306 777
Налог на имущество физических лиц	37 526	49 432	45 420	46 374	56 615
Налоги на товары, реализуемые на территории РФ	2686 529	3879 049	5524 275	5449 317	6 692 406
Налог на имущество организаций	919 687	1115 245	1834 696	2194 748	2 307 215
Транспортный налог	413 689	467 785	496 454	565 272	639 224
Налог на игорный бизнес	1 250	1 976	2 104	2 051	2 230
Земельный налог	440 450	478 111	507 466	559 847	643 725
Налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами	32 679	31 308	32 905	25 979	19 101
Государственная пошлина	37 701	49 038	63 824	79 158	67 453

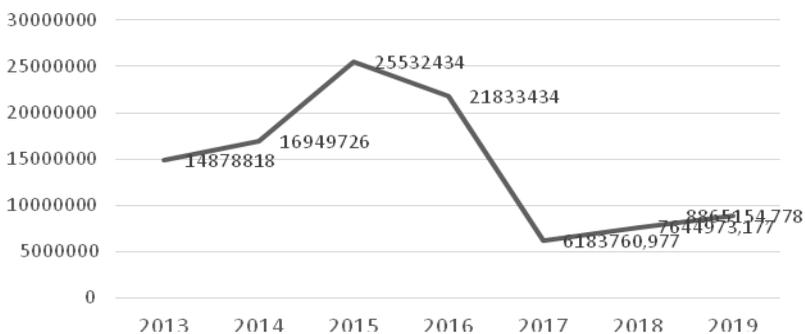


Рисунок 1 – График прогноза налоговых поступлений, тыс. руб.

С помощью анализа временных рядов проанализируем сумму налоговых поступлений в Орловской области за 2013-2017 годы и построим прогноз на 2018-2019 годы.

На основании полученного прогноза формирования налоговой базы в Орловской области можно сделать вывод, что в после кризисный период 2014-2016 годов объём налогов, исчисленных и собранных в региональный бюджет Орловской области, будет расти, соответственно будет увеличиваться и налогооблагаемая база.

Список литературы

1. Мазур Л.В. Источники расширения налогового потенциала регионов // Среднерусский вестник общественных наук. 2010. № 4. С. 148-155.

2. Мазур Л.В., Коханник М.С. Формирование эффективного механизма поступления доходов в региональные бюджеты // Территория науки. 2014. № 6. С.71–79.

3. Мазур Л.В. Налоговый потенциал региона и источники его расширения в условиях турбулентности // Образование и наука без границ: фундаментальные и прикладные исследования. – 2016. – № 1. – С. 198–202.

Бойко Е.Е.

Новосибирский государственный университет экономики и управления

Научный руководитель: Ковтун О.И., к.э.н., НГУЭУ

МОДИФИКАЦИЯ ЦЕН ПО ГЕОГРАФИЧЕСКОМУ ПРИЗНАКУ КАК ОДИН ИЗ МЕТОДОВ ЦЕНОВОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается дифференцирование цен по географическому принципу как метод ценовой политики предприятия. Автор указывает на существование пяти стратегий в рамках этого способа, анализирует его последствия, а также затрагивает условия, при которых возможен отказ от модификации цен по территориальному признаку.

Ключевые слова: дифференциация цен по географическому признаку, ценовая политика фирмы, конкуренция.

Abstract: In this article differentiation of prices by geographic principle is considered as a method of enterprise price policy. The author points to the existence of five strategies within this method; analyzes its consequences,

and also affects the conditions under which it is possible to refuse the modification of prices on a territorial basis.

Keywords: price differentiation by geographic feature, firm price policy, competition.

Конкуренция, как известно, является не только элементом, обеспечивающим единство всех субъектов на рынке, но также и необходимым условием существования рыночной системы. С каждым годом она набирает все большие обороты в некоторых отраслях производства, модифицируется и принимает новые формы.

В настоящее время наиболее распространенным способом конкурентной борьбы является неценовая конкуренция. Однако, несмотря на это, борьба производителей в области цен не изжила себя, она по-прежнему оказывает огромное влияние на конкурентоспособность фирмы [2]. Так, с ценовой политикой фирмы неразрывно связан прием дифференциации цен. Дифференциация цен — это ситуация, когда фирма продает один и тот же товар либо по разным ценам при одинаковых предельных издержках производства, либо по одинаковым ценам при разных предельных издержках производства. Одним из наиболее распространенных методов ценовой дифференциации является модификация цен по географическому признаку. Этот тип ценовых модификаций характерен для фирм, занимающихся доставкой продукции как на территории своей страны, так и на территории всего мира. Данный метод напрямую связан с установлением цены в зависимости от расходов транспортировки товара. Это означает то, что цена будет варьироваться в зависимости от местонахождения потребителя. В рамках данного метода ценовой дифференциации сложилось пять основных стратегий [1, с.346-349].

Первая стратегия имеет название «Отпускная цена предприятия по месту изготовления товара». При ее проведении, покупатель оплачивает товар по отпускной цене предприятия, которая одинакова для всех, и дополнительно оплачивает соответствующие транспортные издержки, изменяющиеся в зависимости от географического нахождения потребителя.

Вторая стратегия имеет название «Единая цена». Данная концепция ценовой политики является полной противоположностью для концепции, рассматриваемой выше. Механизм ее реализации состоит в том, что предприниматель устанавливает для всех потребителей, независимо от их местоположения, единую цену, включающую издержки по фрахту по усредненной цене.

Третья стратегия называется «Зональные цены». При ее проведении фирма-поставщик делит свой потенциальный рынок на две или более зоны. Для покупателей внутри одной зоны на товар устанавливается одинаковая общая цена. При этом отпускная цена одинакова для всех зон, а надбавка за транспортировку разная. Величина последней будет больше в тех зонах, которые более отдалены от места фактического отправления товара.

Четвертая стратегия называется «Цены базисного уровня». При этой стратегии продавец выбирает определённое место в качестве фрахтового базиса, или базисного пункта, и начисляет всем покупателям, независимо от фактического места отправки товара, дополнительные фрахтовые издержки к отпускной цене с учетом расстояния от места фрахтового базиса до местоположения каждого покупателя.

И, наконец, пятая стратегия, именуемая «Оплата транспортных издержек или их части за счет фирмы-производителя». Данную концепцию фирмы используют как метод захвата новых рынков сбыта или как метод удержания своих существующих позиций. Механизм этой стратегии заключается в том, что предприятие само покрывает издержки, связанные с транспортировкой товара до покупателя.

Таким образом, модификация цен по географическому признаку применима тогда, когда производителю экономически выгодно устанавливать систему цен для потребителей из разных регионов. При этом экономически не выгодно применять данный метод в следующих случаях:

1. Если различия в транспортных затратах незначительны;
2. При унификации ценообразования;
3. Если конкуренция вынуждает повсеместно выступать с единой ценой;
4. Если затраты на дифференциацию выше, чем выгода [3, с. 247].

Использование метода модификации цен в зависимости от транспортных затрат в процессе конкурентной борьбы для всех субъектов рынка повлечет за собой разные последствия. Исход соперничества при помощи системы цен напрямую будет зависеть от действий фирмы, а также от различных факторов, влияющих на спрос потребителей. Именно поэтому никогда нельзя забывать то, что дифференциация цен по географическому признаку является методом конкурентной борьбы, в которой, как известно, всегда есть победители и побеждённые.

Список литературы

1. Герасименко, В. В. Управление ценовой политикой компании [бизнес в фокусе цены: рос. практика] : учебник / В. В. Герасименко. - М.: ЭКСМО, 2006. - 688 с.

2. Гуляева Л.А., Ковтун О.И., Немцева Ю.В. Ценовые войны и экономические кризисы в России //Современные тенденции в науке и образовании. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 5 частях. ООО "АР-Консалт". 2015. С. 140-143

3. Тарасевич, В.М. Ценовая политика предприятия: учеб. для студентов вузов, обучающихся по экон. специальностям / В. М. Тарасевич ; под общ. ред. Багиева Г. Л. ; С.-Петербург. гос. ун-т экономики и финансов. - 3-е изд. - СПб.: Питер, 2010. – 317 с.

Бурляева М.В.

Воронежский государственный педагогический университет

Научный руководитель: Кузьменко Н. И., к.г.н., доцент кафедры «Философии, экономики и социально-гуманитарных дисциплин», ВГПУ

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НЕТВОРКИНГА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования эффективности использования нетворкинга в современной экономике, приведены примеры использования такого вида деятельности, как нетворкинг. Названы положительные и отрицательные стороны нетворкинга. Выявлена необходимость в развитии навыков общения, определены преимущества использования нетворкинга в рамках макро- и микроэкономики.

Ключевые слова: нетворкинг, современная экономика, деловые связи, чистая прибыль, эффективность.

Abstract: the article presents the results of the study of the effectiveness of the use of networking in the modern economy, provides examples of the use of this type of activity as networking. The positive and negative aspects of networking are named. Identified the need to develop communication skills, and the benefits of using networking in the framework of macro - and microeconomics.

Key words: networking, modern economy, business connections, net profit, efficiency.

Термин «Нетворкинг» происходит от английских слов «net» - сеть и «work» - работа. Следовательно, данный термин должен быть связан с работой в сети. Но, это не так. Нетворкинг – это деятельность, направленная на формирование круга знакомых людей, для того чтобы с их помощью максимально быстро и эффективно решать профессиональные и жизненные вопросы. В 1969 г. американские ученые психологи Стенли Милгрэм и Джеффри Трэверс разработали и доказали теорию, согласно которой каждый человек на нашей планете знаком с любым другим ее жителем через цепочку людей, число звеньев в которой не превышает шести. Рассмотрим три уровня нетворкинга, выделенные А. Бабушкиным.

1. Уровень эффективности. На этой стадии человек осваивает тонкости установления и развития новых связей. Понимает, как знакомиться, как строить и наращивать свою сеть контактов. Как правило, большинство контактов являются первого порядка (когда один человек знает другого лично).

2. Уровень стратегии. Для этой ступени характерно четкое понимание целей установления знакомства. Осознание мысли для чего заводить те или иные связи. Появляется большая разборчивость в знакомствах. Каждый новый контакт рассматривается с позиции полезности для достижения стоящих задач.

3. Уровень философии. Характеризуется глубоким осознанием ценности человеческого общения. Человек способен ответить на вопрос: зачем стоит заниматься нетворкингом? Для данного уровня характерно планомерное наращивание сети контактов, непрерывное основательное укрепление внутренних связей. Желание человека и его конкретные действия максимально направлены на достижение целей каждым участником сети. Уровень, на котором нетворкинг воспринимается не как способ достижения какой-либо цели, а как образ жизни.

Приведем несколько примеров использования нетворкинга в деловой жизни. Можно ли познакомиться с нужными людьми, работая в сфере обслуживания, и тем самым дав хороший старт карьере? Официант или продавец супермаркета может подойти к бизнесмену и предложить себя в качестве менеджера? Нонсенс, казалось бы. Однако бывает и такое. Джеймс Лафферти работал инструктором в фитнес-клубе. Он активно общался с бизнесменами и обсуждал не только вопросы поддержания физической формы. Он всячески подстегивал собеседников к разговорам о методах ведения бизнеса и впитывал информацию, как губка. И не забывал сообщить собеседникам, что и сам мечтает когда-нибудь заняться бизнесом. В итоге один из

посетителей клуба однажды пригласил Джеймса на позицию бренд-менеджера. В итоге: Лафферти за свою карьеру успел побывать в роли руководителя подразделения Соса-Сола в Африке и исполнительным директором British American Tobacco. За два десятилетия Лафферти стал успешным и известным во всем мире управленцем. Другой пример. Ли Якокка был приглашен в автомобильную компанию Chrysler в 1979 году, когда она находилась в тяжелом кризисном положении. Якокка посчитал, что необходим подбор новых специалистов в сфере финансов и пригласил знакомого Джеральда Гринуолда. Гринуолд отлично себя проявил, в связи с чем, получил повышение, в связи с чем был вынужден искать замену на свое прежнее место. Его занял Стив Миллер. Таким образом, по цепочке с помощью знакомых в кругу профессиональных финансистов набралась новая команда, которая вывела Chrysler из кризиса. Мы можем увидеть рост чистой прибыли компании (рис.1).



Рисунок 1 - График, отражающий чистую прибыль Chrysler в 1979 – 1984 гг, млн. дол.

Разумеется, нетворкинг как явление имеет свои плюсы и минусы.

Позитивные стороны нетворкинга - такие, как: новые знакомства всегда интересны, особенно для коммуникабельных личностей; возможно использование своих связей практически для любых целей; поддержка и необходимая помощь знакомых в сложный период; многим нравится поддерживать и помогать другим. Однако нетворкинг не лишен недостатков: заводить отношения некоммуникабельным людям порой очень сложно (даже в бизнесе есть застенчивые люди, но при этом они весьма успешны; для использования связей их необходимо регулярно поддерживать, чтобы вас не забыли. Это довольно утомительно, а иногда просто недостаточно времени; некоторые знакомые могут явно злоупотреблять знакомством с вами, постоянно прося о помощи; если обращаетесь к кому-то за помощью, нужно быть готовым самому всегда помочь. В заключении отмечаем, во-первых, нетворкинг не предполагает постоянное получение выгоды от знакомых – в этом случае добиться успехов в работе вряд ли получится. Для того чтобы связи работали, и партнеры оказывали необходимые услуги, нужно

помогать им в том случае, если это требуется. Взаимовыручка является основным принципом нетворкинга – без нее система попросту не имеет смысла; во-вторых, для того чтобы завести большое количество полезных знакомств, нужно просто уметь общаться. Кому-то этот дар достается при рождении, а кому-то потребуется провести немало времени, изучая тематическую литературу.

Список литературы

1. Кузьменко Н.И. Проблемы реализации интеллектуальной собственности в РФ / Н.И. Кузьменко, О.В. Козлова // *Фундаментальные прикладные исследования: от теории к практике. Материалы II международной научно-практической конференции, приуроченной ко Дню российской науки. 2018. – С. 147-154.*
2. Официальный сайт Chrysler. [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://www.chrysler.com>.

Бурмистров А.А.

*Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС
при Президенте РФ*

Научный руководитель: Тычинская И.А., к.э.н., доцент кафедры «Менеджмента и государственного управления», Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС при Президенте РФ

ВНУТРЕННИЕ ЭЛЕМЕНТЫ ПРОЦЕССА БИЗНЕС–ПЛАНИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены теоретические основы бизнес-планирования. В рамках данного стратегического документа представлены внутренние элементы – цели, задачи и функции.

Ключевые слова: бизнес планирование, стратегические документы, финансовое развитие

Abstract: The theoretical bases of business planning are considered in the article. Within the framework of this strategic document, internal elements - goals, tasks and functions - are presented.

Keywords: business planning, strategic documents, financial development

Аспект реализации данных, собранных в бизнес–плане, связан с осуществлением бизнес–планирования. Процесс бизнес–планирования ориентирован на стратегическую разработку решений, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности предприятия на

различных этапах временной периодизации. Бизнес–планирование сопряжено с оценкой экономической деятельности предприятия и выделением направлений, позволяющих получить дополнительный доход на основе создания и последующей продажи нового товара, продукта, услуги. В бизнес–планирование особое внимание уделено маркетинговым и финансовым исследованиям. Маркетинговые исследования позволяют сформировать модель рыночной среды, в которой сосредоточены конкуренты, присутствуют товары–субституты и встроены бюрократические барьеры. Финансовое исследование направлено на определение инвестиционных возможностей предприятия для реализации инвестиционного проекта. В соответствии с процессом бизнес–планирования выделяют внутренние элементы данного явления, а именно: цели, задачи, функции и принципы. Рассмотрим внутренние элементы бизнес–планирования более подробно.

Цель бизнес–планирования отражает особенности, связанные с идеальным воплощением инвестиционного проекта посредством реализации аспекта многозадачности. 3 Основной целью бизнес–планирования выступает выработка стратегического проекта, направленного на принятие результативного решения по формированию плана действий по развитию предприятия. Основная цель выражает обобщенное проявление бизнес–планирования. Конкретизация целей бизнес–планирования включает в себя:

- определение степени возможности реализации бизнес–проекта;
- получение инвестиционных ресурсов или иных финансовых средств для реализации проектного управления;
- предоставление сотрудникам количественных и качественных ориентиров для достижения конкретных результатов;
- измерение потребительского рынка для реализации новой продукции.

Реализация целей бизнес–планирования осуществляется через задачи, выступающие отражением проблемных ситуаций, в рамках которых происходит поиск управленческих решений. Многозадачность в аспекте реализации цели бизнес–планирования выступает достаточно общим явлением. Данное явление обусловлено тем, что одна структурированная цель требует осуществления нескольких мероприятий по ее реализации. Рассмотрим наиболее общие задачи бизнес–планирования. В соответствии с многозадачностью бизнес–планирования в данную категорию входят действия, направленные на: выявление трудовых ресурсов для обеспечения реализации заявленной цели бизнес–планирования;

определение вариации целевых рынков, на которых предприятие осуществляет свою деятельность; оценка финансового развития предприятия по направлениям, задекларированным в цели бизнес-проекта; выявление барьеров для реализации проектной цели; выделение маркетинговых мероприятий, определяющих направления ценовой и сбытовой политик; формулирование долгосрочных действий по реализации цели бизнес – проекта [2, с.42].

Выделенные выше задачи отражают ключевые действия, используемые для реализации цели. При этом, в бизнес-планировании процессную составляющую реализуют функции. Функции бизнес-планирования – это действия, направленные на реализацию заявленных в данном процессе мероприятий. Функциональная направленность бизнес-планирование реализуется через:

Функция 1 – информирование и координацию деятельности сотрудников предприятия, направленную на создание мотивационной среды для обеспечения поступательной реализации бизнес-плана.

Функция 2 – использование стратегических документов предприятия для обеспечения соответствия целям, прописанным в бизнес-плане и других стратегических планах компании [1, с.41].

Функция 3 – привлечение дополнительных финансовых средств и составление графика возврата заемного капитала через определенный период времени.

Функция 4 – выделение аспекта планирования как нового процесса контроля за количественными показателями предприятия [3, с.84].

Таким образом, выделенные внутренние элементы процесса бизнес-планирования (цели, задачи, функции, принципы) позволили рассмотреть характерные черты, присущие данному явлению. Цель бизнес-планирования отражает особенности, связанные с идеальным воплощением инвестиционного проекта посредством реализации аспекта многозадачности. Задачи бизнес-планирования отождествлены с действиями, позволяющими реализовать заявленные цели. Функции формируют процессные связи между субъектами бизнес-планирования. Принципы декларируют утверждения, выступающие основой для проведения бизнес-планирования. В соответствии с тем, что ключевым документом бизнес-планирования выступает бизнес-план, рассмотрим структуру и определим содержание данной категории

Список литературы

1. Комаревцева О.О. Разработка модели эффективного управления изменениями на основе методики DEA в экономических

системах муниципальных образований Орловской области // Экономический журнал. 2016. № 3 (43). С. 41-58.

2. Попченко А.С., Андрианова, Н.В. Как правильно составить бизнес-план // Евразийский научный журнал. 2015. № 6. С. 42-44.

3. Сотиболдиева Ш.Н. Система бизнес-планов инвестиционной деятельности предприятий // Вестник магистратуры. 2015. № 2-2. С. 84-86.

Галенина А.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Ляхова Н.И., докт. экон. наук, профессор
кафедры «Менеджмент», ВЭПИ

АУТСОРСИНГ В ЛОГИСТИКЕ: ЗА И ПРОТИВ

Аннотация: В данной статье выявлена сущность проблемы аутсорсинга в логистике, рассмотрены логистические провайдеры, а также преимущества и недостатки логистического аутсорсинга в России. На основе проведенного исследования автор пришел к выводу о том, что аутсорсинг имеет ряд преимуществ, если грамотно подходить к его использованию и тщательно выбирать логистического аутсорсера.

Ключевые слова: Логистический аутсорсинг, логистический провайдер, транспортная логистика, складская логистика.

Abstract: This article reveals the essence of the problem of outsourcing in logistics, considers logistics providers, as well as the advantages and disadvantages of logistics outsourcing in Russia. Based on the conducted research, the author came to the conclusion that outsourcing has a number of advantages, if it is competently to approach its use and carefully choose a logistics outsourcer.

Keywords: Logistic outsourcing, logistics provider, transport logistics, warehouse logistics.

С развитием логистики развивается и расширяется комплекс логистических операций. Теперь для получения конкурентных преимуществ от логистической деятельности организация предпочитает использовать не только основные логистические операции, но и ряд дополнительных. Однако для эффективного выполнения данных операций компания должна содержать штат компетентных логистов и постоянно инвестировать в развитие отдела логистики. Именно поэтому все большее число предприятий отходит

от самостоятельной логистики и применяет логистический аутсорсинг [2]. Под *логистическим аутсорсингом* понимают передачу части логистических операций (фрагментарный аутсорсинг) или всего их комплекса (комплексный аутсорсинг) на выполнение сторонним организациям.

Основная цель системы аутсорсинга в логистике — снижение совокупных затрат, времени исполнения полученного заказа в режиме повышения качества работы (услуги) по управлению цепочками поставок [1].

Актуальными задачами аутсорсинга для логистических систем являются рационализация и оптимизация хозяйственных связей и звеньев логистических цепей в целях сокращения логистических издержек, в том числе транзакций.

Коммерческие организации, оказывающие услуги в сфере логистики называются *логистическими провайдерами*. Можно выделить пять основных типов логистических провайдеров [5]:

1. компании-перевозчики;
2. складские операторы;
3. брокерско-экспедиторские компании;
4. организации, деятельность которых связана с оптимизацией транспортных услуг и формированием отправок;
5. компании, организующие информационную поддержку логистики.

На сегодняшний день в России большей популярностью пользуются провайдеры, оказывающие традиционные услуги по транспортировке и управлению складскими помещениями. Рассмотрим подробнее каждую из них.

Для того что бы содержать транспортный отдел на своем предприятии, как правило, организация должна обладать высоким балансом активов, проще говоря, держать на расчетном счету деньги для обеспечения логистических процессов связанные с хранением и транспортировкой грузов. Поэтому транспортный аутсорсинг имеет ряд неоспоримых преимуществ для компаний малого и среднего бизнеса:

1. Освобождаются финансовые ресурсы для развития профильных бизнес-направлений предприятия.
2. Идет упрощение договорной стороны за счет работы с одним поставщиком транспортных услуг.
3. Все ошибки и риски, связанные с логистикой и транспортировкой грузов ложатся на компанию аутсорсера.

4. Транспортная компания (аутсорсер) имеет больше возможностей управления грузопотоками, располагает обширными знаниями и опытом в данной сфере [4].

Однако у крупных предприятий, как правило, оборот позволяет содержать свой собственный логистический транспортный отдел, да еще и не один. Поэтому услугами транспортных аутсорсеров пользуется в основном малый и средний бизнес.

Говоря о складской логистике, можно сказать, что на данный момент рынок складских помещений в России развит не очень хорошо и количество предложений высокого качества невелико. Даже не смотря на техническое состояние зданий, им требуется серьезная адаптация под потребности конкретной компании, поэтому многие организации отдают предпочтение складскому аутсорсингу. Так, например, в США около 70% операций по складированию передаются на аутсорсинг, а в Европе почти 90% складских услуг выполняются логистическими провайдерами.

Однако прежде чем воспользоваться предложением об аутсорсинге, необходимо объективно оценить все имеющиеся положительные и негативные стороны способа организации складской логистики на предприятии (таблица 1).

Таблица 1 – Преимущества и недостатки аутсорсинга

№	Критерии сравнения	Аутсорсинг	Самостоятельная организация склада
1	Стоимость предоставления услуг	Высокая (-)	Низкая (+)
2	Качество услуг	Высокое (+)	Высокое - низкое (±)
3	Перспектива развития компании	Низкая (-)	Высокая (+)
4	Скорость приобретения навыков	Высокая (+)	Низкая (-)
5	Расширение географии деятельности	Возможно (+)	Возможно (+)

Однако одной из ведущих проблем на сегодняшний день является принятие решения организации о пользовании услуг провайдеров. Поскольку не каждая компания готова передать логистические функции стороннему лицу. Использование аутсорсинга в логистической деятельности дает следующие преимущества и недостатки.

К преимуществам можно отнести:

1) Сосредоточение внимания на основных процессах в связи с передачей второстепенных в руки профессионалов.

2) Значительная экономия денежных средств.

3) Улучшается квалификация собственного персонала предприятия при осуществлении логистических операций.

4) Качество предоставляемых услуг улучшается, потому что привлеченные специалисты постоянно развиваются и используют новейшие технологии [3].

Конечно, наряду с положительными, имеются и негативные стороны:

1) Появляется вероятность увеличения расходов, если компания передаст слишком много процессов на аутсорсинг.

2) Возможна потеря контроля над выполнением переданных процессов, что, в свою очередь, снижает управленческую гибкость.

3) Многие компании опасаются передавать бизнес-процессы на аутсорсинг из-за вероятности утечки информации.

Таким образом, при грамотном использовании аутсорсинга и тщательном выборе компании, которая возьмет на себя обязательства по осуществлению логистической деятельности, можно существенно сократить издержки и получить значительное конкурентное преимущество.

Список литературы

1. Белов А. / Транспортно-экспедиторские услуги и логистический аутсорсинг/ А. Белов, М. Криштополова // Управление компанией. - 2007.

2. Денисов С.Л. / Логистика на аутсорсинг: как выбрать провайдера // Логистика сегодня. – 2013.- № 2 (56). – С. 106-108.

3. Карпова Н. П., Королев В. О. / Аутсорсинг и его роль в логистике // Молодой ученый. — 2015. — №19. — С. 379-381. — URL <https://moluch.ru/archive/99/22141/>

4. Курбанов А.Х. Актуальные проблемы логистического аутсорсинга // Транспортное дело в России. – 2011. - №7. – С. 132-134.

5. Широкова А.В. / Особенности современного аутсорсинга в логистике// Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки — 2014.— URL <https://cyberleninka.ru/article/v/osobennosti-sovremenngo-outsorsinga-v-logistike>

Давыдова Т.В.

Финансовый университет при Правительстве РФ

Научный руководитель: Мазур Л.В., к.э.н., доцент
кафедры «Экономика и финансы», Финансовый университет при
Правительстве РФ

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ПРИБЫЛИ МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОСТИ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования функционирования малого предприятия на примере ООО «Интегра». Формирование прибыли, особенно, в условиях нестабильности внешней среды, играет важную роль для устойчивого развития предприятия.

Ключевые слова: прибыль, малое предприятие, нестабильность, коммерческая организация.

Abstract: The paper presents the results of research of the functioning of a small enterprise using the example of Integra LLC. The formation of profit, especially in conditions of instability of the external environment, plays an important role for the sustainable development of the enterprise.

Key words: profit, small enterprise, instability, commercial organization.

Прибыль является основным источником финансовых ресурсов предприятия. Также она является оценочным показателем финансовой деятельности предприятия, владельцы которых должны стремиться не только к максимизации прибыли, но и к определению такого объема прибыли, который позволил бы отвечать по своим обязательствам и удерживать свои позиции на рынке [1].

Актуальность данной темы состоит в том, что прибыль является основной целью деятельности любой коммерческого предприятия. За счет нее можно увеличивать масштабы деятельности предприятия, создавать новые рабочие места, развиваться, выполнять обязательства перед бюджетом, внебюджетными фондами, а также перед другими предприятиями, и, следовательно, приносить еще больше дохода.

Прибыль, как экономическая категория характеризует финансовый результат деятельности организации. Она представляет собой разницу между доходами и расходами предприятия. Также прибыль является главным внутренним финансовым источником, благодаря которой можно обеспечить устойчивое развитие организации.

Рассмотрим особенности формирования прибыли

ООО «Интегра» является коммерческой организацией, сфера деятельности которой является розничная торговля. ООО «Интегра» применяет использует систему налогообложения в виде единого налога на вмененный доход, согласно ст.346.26 Налогового Кодекса РФ. Также ООО «Интегра» имеет бессрочную ветеринарную лицензию от 20.06.2014 г № 57-14-000231 на осуществление производства лекарственных средств и фармацевтической деятельности в сфере обращения лекарственных средств для ветеринарного применения.

Проведем анализ финансовой деятельности ООО «Интегра».

Таблица 1 – Структура поквартальных расходов ООО «Интегра» за 2015–2017 годы, руб.

Статья расходов	1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал	Итого
Арендная плата	120000	120000	120000	120000	480000
ЕНВД	84000	84000	84000	84000	336000
Заработная плата сотрудникам	42000	42000	42000	42000	168000
ПФР	9240	9240	9240	9240	36960
ФФОМС	2142	2142	2142	2142	8568
ФСС	1218	1218	1218	1218	4872
Всего:	258600	258600	258600	258600	1034400

Согласно данным таблицы, статьи и сумма расходов за 2015-2017 года не изменилась. Арендная плата составляет 120000 рублей в квартал. За данный период времени данный показатель остался на прежнем уровне, так как заключен договор аренды сроком на три года, без изменения арендной платы. Данный показатель занимает самую большую долю в структуре расходов организации – 46%. Налог ЕНВД за данные года так же не изменился, и составляет 84000 рублей в квартал. Он занимает 33% в общей структуре расходов. Заработная плата сотрудникам за квартал составляет 42000 рублей, соответственно взносы в государственные внебюджетные фонды остались на прежнем уровне: в Пенсионный фонд сумма взносов составляет 9240 рублей, В ФФОМС – 2142 рубля, ФСС – 1218 рублей. Трудные экономические условия в стране не позволяют повысить заработную плату сотрудникам, поэтому данные показатели остались стабильными в анализируемом периоде. В структуре расходов организации заработная плата составляет 16%, взносы в социальные

внебюджетные фонды менее 4 %. Таким образом, сумма расходов ООО «Интегра» составляет 1034400 рублей в год.

Таблица 2 – Результаты финансовой деятельности ООО «Интегра» за 2015- 2017 гг.

Показатель	2015	2016	2017	Темп роста 2016 к 2015	Темп роста 2017 к 2016
Выручка, руб	6006940	6705378	7837857	111,63	116,89
Себестоимость, руб	4367904	4831548	5593527	110,61	115,77
Валовая прибыль, руб	1639035	1873829	2244329	114,33	119,77
Рентабельность продаж, %	27,04	27,45	28,35	101,52	103,27
Средняя выручка, руб	16593	18455	21566	111,22	116,85
Чистая прибыль, руб	604635	839429	1209929	138,83	144,14



Рисунок 1 - Динамика формирования выручки, валовой прибыли и чистой прибыли за 2015-2017 гг.

Анализируя данные таблицы, можно сделать вывод, что с каждым годом наблюдается увеличение всех финансовых показателей деятельности организации. Выручка в 2017 году увеличилась на 16,89%, в 2016 году, по сравнению с 2015 увеличилась на 11,63%. Темп роста валовой прибыли 2016г. к 2015г. составил 114,33%, 2017 г.

к 2016 г. – 119,77%. Рентабельность продаж с каждым годом увеличивается, так в 2016 г. на 0,41, в 2017 г. на 0,9.

Средняя выручка в 2016 г по сравнению с 2015 г выросла на 11,22 %, или на 1861 рублей, в 2017 г. по сравнению с 2016 г. увеличилась на 16,85%, или на 3110 рублей. Чистая прибыль ООО «Интегра» в 2016 году составила 839429 рублей, что по сравнению с 2015 годом больше на 38,83%. Темп роста чистой прибыли 2017 к 2016 г. составил 144,14.

Таким образом, можно сделать вывод, что за анализируемый период наблюдаем стабильный рост всех показателей деятельности и положительную динамику прибыли. На рисунке 1 представлена динамика данных показателей.

Проанализировав результаты финансовой деятельности ООО «Интегра», можно сделать вывод, что, не смотря на нестабильность внешней среды, прибыль малого предприятия имеет тенденцию ежегодного роста. Рентабельность продаж является показателем с самым маленьким темпом роста, поэтому необходимо провести меры для её повышения. Например, повышение торговой наценки, с помощью закупки товара напрямую от производителя. Таким образом, при понижении себестоимости, выручка останется на прежнем уровне, но при этом увеличится прибыль и показатель рентабельности.

Список литературы

1. Мазур Л.В., Плахов А.В. Налогообложение малого бизнеса и доходы бюджетной системы РФ// Вестник ОрелГИЭТ. 2015. № 2 (32). С. 154-159.
2. Мазур Л.В. Налоговая нагрузка как фактор конкурентоспособности налоговой системы РФ// Финансы России в условиях глобализации: материалы всероссийского круглого стола с международным участием, приуроченного ко «Дню финансиста - 2017» (Воронеж, 08 сентября 2017 г.). – Воронеж: ВЭПИ, 2017. С.93–98.
3. Мазур Л.В., Есина Ю.В. Влияние малого бизнеса на формирование налоговых доходов местного бюджета // Территория науки. 2015. № 4. С.179–191.
4. Матвеев В.В., Мазур Л.В. Налоговая политика РФ в условиях турбулентности и ее конкурентоспособные преимущества // Новая экономика и региональная наука. – 2016. – № 3(6). – С. 389–393.

Ераносян Л.В.

Северо-Кавказский институт (филиал) Московского Гуманитарно-экономического университета

Научный руководитель: Сорокина О.В. к.э.н., доцент кафедры
таможенного дела, Северо-Кавказский институт (филиал)
АНО ВО МГЭУ

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ИНСТИТУТЫ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Аннотация: Малый и средний бизнес во всем мире считают «локомотивом» экономики. Именно этот сектор обладает гибкостью и подвижностью, которые позволяют быстро занять свободную нишу и вывести продукцию на рынок, разработать и внедрить инновационные технологии, оперативно диверсифицировать экономику страны. Деятельность государственных институтов по поддержке малого и среднего предпринимательства нацелена на формирование условий для их развития.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, государственная поддержка, Федеральная корпорация по развитию малого и среднего бизнес.

Abstract: Small and medium business is considered around the world Lokomotiv of economy. This sector has flexibility and mobility which allow to occupy quickly a free niche and to bring production to the market, to develop and introduce innovative technologies, to quickly diversify national economy. Activities of the state institutes for support of small and average business are aimed at formation of conditions for their development.

Keywords: small and medium business, the state support, Federal corporation on development small and average business.

В рыночной экономике малые и средние предприятия (МСП) являются основой развития экономики страны. Субъекты МСП имеют жизненно важное значение для экономики. Несмотря на то, что малый бизнес составляет всего 20-25% российской экономики, именно он помогает решать многие социальные проблемы: среди которых и безработица. После осознания угрозы коллапса экономики, российские власти не только запустили процесс импортозамещения, но и озадачились созданием комфортной среды для роста малого бизнеса и повышения его конкурентоспособности. Было решено объединить все ресурсы поддержки предпринимателей, создать структуру, которая

сможет координировать предоставление помощи малого и среднего бизнеса (МСБ) и сократить административные барьеры.

В 2015 году появилась «Корпорация МСП» (полное название – АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего бизнеса») возникла в результате переименования АО НДКО «Агентство кредитных гарантий». Новая структура действует согласно закону №209-ФЗ от 24.07.07 «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» (ст. 25.1, 25.2), ее единственный акционер – государство, уставный капитал составляет 50 млрд руб.

В конце 2015 года «Корпорация МСП» утвердила Программу развития на ближайшие 3 года, установив критерии эффективности по каждому направлению. Приоритетные направления деятельности Корпорации включают следующие виды работ:

1. децентрализации денежных потоков и укреплению власти регионов «рублевыми» полномочиями. Чтобы МСБ регионов мог получать льготные кредиты и претендовать на контракты от крупных компаний, корпорация заключает соглашения с субъектами РФ и определяет приоритетные проекты для оказания адресной поддержки (главным образом, в сфере высокотехнологичных инновационных производств).

2. Финансовая поддержка и предоставление гарантий. Разработана линейка гарантийных продуктов по следующим направлениям: прямые гарантии для инвестиций и обеспечения кредитов на пополнение оборотных средств для неторгового сектора; гарантийные продукты для участников госзакупок: гарантии исполнения контрактов и обеспечения кредитов на исполнение контрактов; гарантийные продукты, предназначенные компаниям, строящим индустриальные парки; продукты по изменению условий действующих кредитных договоров и др.

3. Льготное кредитование субъектов МСП.

«Корпорация МСП» реализует Программу по стимулированию выдачи кредитов для МСБ в партнерстве с 12-ю банками: Сбербанк, ВТБ, ВТБ24, Россельхозбанк, Открытие, Банк Москвы, Промсвязьбанк, РНКБ, Альфа-Банк, Газпромбанк, Росбанк, Райффайзен Банк.

Кредиты предоставляются по льготным ставкам – 10–11%, но только юридическим лицам. Т. к. кредитующим банкам дано право рефинансировать в Банке России по 6,5% годовых, второе название программы – «Шесть с половиной».

4. Предоставление доступа субъектам МСП к участию в госзакупках. Расширение доступа к системе государственных закупок

позволит: в массовом секторе – рост занятости у субъектов МСП (с 17,8 млн до 40 млн человек к 2020 году); в высокотехнологичном секторе и сфере несырьевого экспорта – диверсификации экономики.

5. Информационно-маркетинговая, имущественная и правовая поддержка. Работа по данному направлению ведется с 2016г. В разработке находится геомаркетинговая информационно-аналитическая система, в которой будут размещены материалы по перспективности ниш.

Сегодня деятельность малого строительного бизнеса очень ограничена, а в некоторых отраслях и вовсе обречена, если компания не планирует укрупняться. С самого начала малое и среднее предпринимательство сформировалось как самостоятельное звено экономики. Но, несмотря на то, что государство осознает, что МСП играет очень важную роль в экономике страны и стабилизации общества, проблема развития малого бизнеса остается нерешенной до сих пор. В связи с этим предложены некоторые рекомендации: установить строгий контроль выполнения норм законодательства по исключительному участию малого бизнеса: в рамках федерального закона №44-ФЗ – до 20 млн. руб., в рамках федерального закона № 223-ФЗ – до 50 млн.руб.; включать в контракты с крупными застройщиками требование о привлечении к исполнению контракта субподрядчиков из малого и среднего бизнеса; разработать программы развития малого и среднего строительного бизнеса.

Список литературы

1. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 27.11.2017) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 30.07.2007, № 31, ст. 4006.

2. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.01.2018)// «Собрание законодательства РФ», 25.07.2011, № 30 (ч. 1), ст. 4571.

3. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2018)// «Собрание законодательства РФ», 08.04.2013, № 14, ст. 1652.

Еремина Т.С.

Воронежский экономико-правовой институт
Научный руководитель: Шаталов М.А., к.э.н., доцент
кафедры «Экономики», ВЭПИ

ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕОРИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ПОНЯТИЮ «ВАЛЮТНЫЙ КУРС»

Аннотация: В статье рассмотрены современные теоретические конструкции понятия «валютный курс». Рассмотрим отечественный и зарубежный опыт.

Ключевые слова: валютный курс, цена, денежная единица, страна, валюта.

Abstract: the article describes the modern theoretical construction of the concept of "exchange rate". Consider domestic and foreign experience.

Key words: exchange rate, price, currency, country, currency.

Актуальность исследования понятия и сущности валютного курса на основе проявляется в теоретическом и практическом аспектах.

В теоретическом аспекте валютный курс как экономическая категория является ценой денежной единицы одной страны, выраженной в денежных единицах другой страны. В условиях совершенной конкуренции валютный курс формируется под влиянием спроса и предложения. Однако подавляющее большинство существующих методик рассматривают изменение в динамике курса валюты, опираясь на ретроспективные данные об изменении валютного курса в прошлом. В отличие от этого, применение системы моделей на основе интегральных уравнений позволяет представить валютный рынок как целостную систему, которая превращает ожидания его участников (спрос и предложение) на входе в результирующий показатель на ее выходе - валютный курс. Таким образом, каждая характеристика системы имеет четкую экономическую интерпретацию.

В практическом аспекте актуальность исследования валютного курса связана с тем, что кратко- и долгосрочные колебания курса являются источником валютного риска на макро- и микроуровне. С макроэкономической точки зрения, определение режима валютного курса является неотъемлемой регулятивной составляющей валютной политики государства. Постоянные корректировки валютного курса внутри страны, в соответствии с принципами экономической политики, осуществляется путем валютных интервенций. Однако

резкие изменения валютного курса негативно влияют не только на совокупный спрос, но и на интересы отдельных субъектов хозяйствования, вызывают структурные изменения в экономике и перераспределении валового национального продукта и, в долгосрочном периоде, могут привести к снижению конкурентоспособности страны.

На микроэкономическом уровне деятельность большинства отечественных субъектов экономической деятельности, начиная от крупных корпораций и заканчивая малыми предприятиями, отягощена риском, который связан, в частности, с колебанием валютного курса. Краткосрочное прогнозирование валютных курсов направлено на уменьшение, в первую очередь, конверсионного валютного риска. С конверсионным риском связана деятельность банковских учреждений, которые получают прибыль от операций, связанных с обменом валюты. Решающую роль в развитии моделирования валютного курса сыграли работы Нобелевских лауреатов П. Самуэльсона, М. Фридмана, Б. Олина, Р. Манделла. В их работах обоснована роль валютных курсов в финансовой экономике, заложены основы количественных и качественных подходов к моделированию валютных курсов в пределах финансовых теорий.

Таблица 1 – исследование базовых подходов к понятию «валютный курс»

Автор	Определение
Ротбард Мюррей	Валютный курс - цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны, драгоценных металлах, ценных бумагах [1].
Т.А. Фролова	Валютный курс - это цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны, при сделках купли-продажи [2].
А.И. Салов	Валютный курс - это цена одной валюты, выраженная в единице другой [3].
Ф.М. Суфломарова	Валютный курс - эквивалент стоимости денежной единицы одной страны и цене другой [4].
Л.П. Долотенкова	Валютный курс - цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны [5].
А.Н. Расторгуева	Валютный курс - это «цена» денежной единицы одной страны, выраженная в иностранных денежных единицах или международных валютных единицах [6]

Итак, на сегодня исследование валютного курса активно развивается в теоретическом и прикладном аспектах, формируя актуальную научную проблематику.

Последствия затянувшегося финансового экономического кризиса обострили проблемы обеспечения финансовой безопасности на микро и на макроуровнях. В этой связи требуется дополнительные исследования теоретических конструкций, базовых понятий в области финансового менеджмента. Так, в частности, проведенный анализ отечественного и зарубежного опыта показал наличие противоположных подходов к определению сущности, понятия «валютный курс» (таблица 1).

Проведенный анализ базовых подходов, позволил автору, Ереминой Татьяне Сергеевне, дать собственное определение: валютный курс – это стоимость денежной единицы страны, выраженная в платежных знаках другого государства.

Список литературы

1. Ротбард Мюррей «Государство и деньги» // dic.academic.ru
2. Фролова Т.А. Экономическая теория: конспект лекций // aur.ru
3. Салов А.И. Экономика. Конспект лекций // be5.biz
4. Суфломарова Ф.М. Валютный рынок России. – М., 2016.
5. Долотенкова Л.П. Мир экономики и управления. – М., 2005
6. Расторгуева А.Н. Экономика и управление: проблемы, решения. – М., 2015.

Ермакова М.А.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Кузьменко Н.И., к.геогр.н, доцент кафедры «Менеджмента», ВЭПИ

ПРОБЛЕМЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА НА РЕГИОНАЛЬНОМ РЫНКЕ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в условиях трансформации российского общества актуальным выступает вопрос трудоустройства на региональных рынках. Воронежская область является не исключением в борьбе с безработицей. В статье рассмотрены проблемы трудоустройства на рынке труда Воронежской области.

Ключевые слова: безработица, рынок труда, рабочая сила, занятость, трудоустройство.

Abstract: in the context of the transformation of Russian society, the issue of employment in regional markets is topical. Voronezh region is not an exception in the fight against unemployment. The article examines the problems of employment in the labor market of the Voronezh region.

Keywords: unemployment, labor market, labor, employment, employment.

Низкий уровень безработицы в обществе является одним из базовых критериев социальной стабильности. Длительный период поиска работы повышает социальную напряженность. Мотивация человека, не способного долгое время трудоустроиться, понижается, вследствие чего появляется социальная апатия. В таблице 1 представлены данные, иллюстрирующие уровень безработицы в регионах Черноземья.

Таблица 1 - Уровень безработицы в ЦЧР, %

Области ЦЧР	2016 г.	2017 г.	Отклонение, +/-	Темп роста
Воронежская	4,9	4,8	+ 0,1	97,9
Липецкая	3,7	4,4	- 0,3	118,9
Тамбовская	4,6	4,4	+ 0,2	95,6
Белгородская	3,9	4,0	- 0,1	97,5
Курская	3,9	4,0	- 0,1	97,5

В среднем по России уровень безработицы составляет в 2015 г. 5,3%. В Воронежской области этот показатель составляет 4,8%. Это ниже среднероссийского показателя, но выше, чем во всех других регионах Черноземья.

В целом ситуацию по безработице в Воронежской области на региональном уровне можно оценить благополучно. По данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Воронежской области (по материалам обследования населения по проблемам занятости), число безработных на полном рынке труда в октябре 2017 года составило 49,7 тыс. чел. Численность экономически активного населения (занятые и безработные) составила 1186,5 тыс. чел., уровень безработицы – 4,2%. Каждый четвертый безработный полного рынка труда обратился за содействием в трудоустройстве в государственную службу занятости [1].

В органы службы занятости населения Воронежской области работодателями заявлена потребность в работниках для замещения

23,2 тыс. вакантных рабочих мест, из них 59% - в г. Воронеже, 63,2% для замещения рабочих профессий. Напряженность на рынке труда в настоящее время составляет 0,5 единиц.

По данным мониторинга увольнения работников в связи с ликвидацией организаций либо сокращением численности или штата работников, а также неполной занятости работников, проводимого департаментом труда и занятости населения Воронежской области, по состоянию на 28.11.2017 сведения о предстоящем в 2017 году увольнении работников в связи с ликвидацией организаций либо сокращением численности заявили 34 организации с численностью работников, заявленных к высвобождению – 3383 чел. Из их числа уволены с начала высвобождения 2413 чел., из которых 1793 чел. трудоустроены, 209 чел. назначена страховая пенсия по старости. Сведения о введении режима неполной занятости заявили 9 организаций, всего в режиме неполной занятости трудятся 422 работника (из них заняты неполное рабочее время – 246 чел., находятся в простое по вине работодателя – 176 чел.).

Выявим позитивные и негативные особенности системы занятости Воронежской области. К позитивным особенностям относятся: повышение спроса на труд; снижение уровня безработицы; переход от массовой безработицы к очаговой; улучшение структуры занятого населения; сближение показателей приема и увольнения кадров; сокращение разрыва между регистрируемой и полной безработицей.

Среди негативных особенностей основными являются:

- усиление структурной безработицы; сохранение профессионально-квалификационных и территориальных диспропорций на рынке труда; увеличение среди безработных лиц со сниженными мотивациями к труду; дефицит квалифицированных кадров по ряду профессий и специальностей; низкая территориальная мобильность рабочей силы; высокое распространение теневых форм занятости; высокая доля экономически неактивного населения [2].

Анализ структуры спроса на рабочую силу и ее предложения подтверждает наличие существенных диспропорций (рисунок 1).

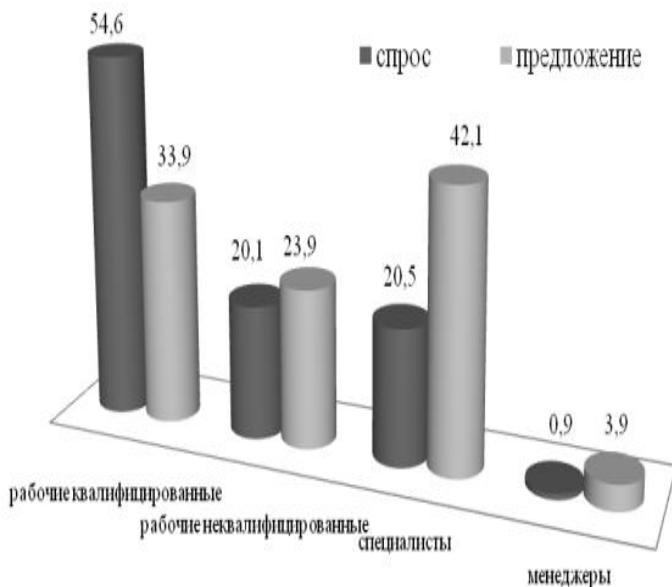


Рисунок 1 - Структура и соотношение спроса и предложения рабочей силы на региональном рынке труда, %

К основным путям решения проблем рынка труда Воронежской области относятся: детальный анализ тенденций и перспектив социально-экономического развития региона; максимальная адресность государственных услуг в сфере занятости; создание системы управления развитием трудовых ресурсов; легализация социально-трудовых отношений; повышение качества рабочей силы.

Список литературы

1. Колесникова О.А. Занятость населения как фактор социальной стабильности / О.А. Колесникова, Е.В. Маслова // Вестник ВГУ. Серия Экономика и управление. – 2015. - № 4. - С. 123-126.
2. Кузьменко Н.И. Оценка эффективности деятельности персонала в условиях интеграции рынка труда и образования / Н.И. Кузьменко. В сборнике: актуальные проблемы развития вертикальной интеграции и системы образования, науки и бизнеса: экономические, правовые и социальные аспекты. Материалы V международной практической конференции. Под. Реакцией С.Л. Иголкина. – 2016. – С. 9-17.

Журавлева А.В.

Финансовый университет при Правительстве РФ

Научный руководитель: Мазур Л.В., к.э.н., доцент кафедры
«Экономика и менеджмент», Финансовый университет при
Правительстве РФ

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПАО «НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ «РОСНЕФТЬ»

Аннотация: данная статья посвящена анализу финансовой устойчивости ПАО «Нефтяной компании «Роснефть». На основе данного анализа выделены проблемы финансовой устойчивости ПАО «НК» Роснефть».

Ключевые слова: финансовая устойчивость, собственные средства, коэффициент соотношения заемного и собственного капитала.

Abstract: This article is devoted to the analysis of financial stability of PJSC "Oil Company" Rosneft "for the period. Based on this analysis, the problems of financial stability of PJSC "NK" Rosneft " are highlighted.

Key words: financial stability, equity, ratio of debt to equity.

На сегодняшний день, состояние финансовых ресурсов, их использование и распределение отражает финансовая устойчивость организации. Одним из факторов, оказывающих влияние на финансовую устойчивость, является налоговая политика государства. Однако, проводимая в настоящее время налоговая политика является конкурентоспособной по сравнению с другими государствами, и, следовательно, способствует эффективному развитию бизнеса на территории государства.

Проведем анализ финансовой устойчивости на основе данных ПАО «НК «Роснефть», крупнейшей публичной нефтегазовой корпорацией, сфера деятельности которой включает разведку, разработку, добычу и реализацию продуктов нефти и газа, а также, продуктов их переработки. Рассмотрим динамику структуры капитала ПАО «Роснефть» (рисунок 1). Анализируя данные диаграммы, можно сделать вывод, что в структуре средств организации наибольший удельный вес приходится на заемные средства. На 2015 год коэффициент соотношения заемного и собственного капитала составил 4,74, а к 2017 году он вырос до 5,58. Данное увеличение показывает рост доли заемных средств в сумме пассивов организации. При этом, в структуре заемных средств наибольший удельный вес приходится на долгосрочные обязательства – 60,05%. Несмотря, не незначительное

их снижение – 3,2%, в целом это может быть обусловлено большим количеством потребителей с большими сроками оплаты.

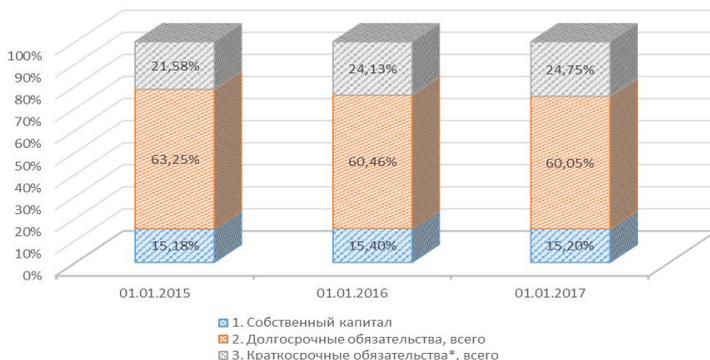


Рисунок 1 –Динамика структуры капитала ПАО «Роснефть» за 2015-2017 годы

На 2017 год коэффициент обеспеченности собственными средствами составляет -1,61, что говорит о том, что большая часть оборотных активов может быть сформирована из кредитов, а также, других форм заемных средств. Рассмотрим динамику других показателей финансовой устойчивости ПАО «Роснефть» (рисунок 2).

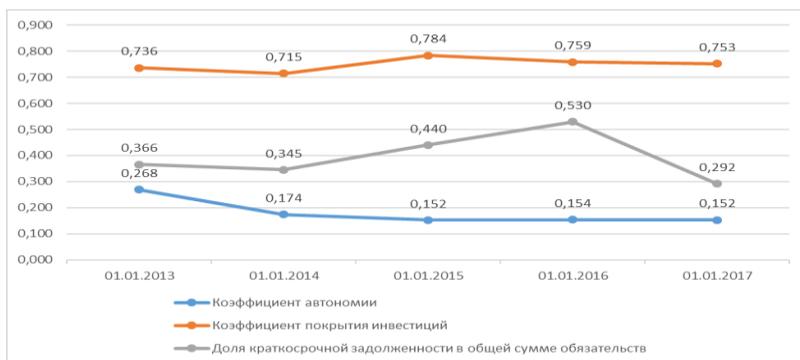


Рисунок 2 – Динамика показателей финансовой устойчивости ПАО «Роснефть» за период с 2013 по 2017 годы

Исследуя анализируемый период, видно, что, начиная с 2015, отмечается уменьшение коэффициента покрытия инвестиций на 0,031 (до 0,753). Снижение данного коэффициента происходило на протяжении всего периода.

Коэффициент обеспеченности материальных запасов на 01.01.2017 составляет - 40,72. Несмотря на то, что в начале рассматриваемого периода данный коэффициент соответствовал норме, позже ситуация изменилась. Коэффициент обеспеченности материальных запасов значительно сократился на 22,76 и на данный момент он находится в области критических значений.

Рассмотрим, также, коэффициент автономии организации, характеризующий степень зависимости организации от заемного капитала. На 2017 год он составил 0,15, показав достаточно сильное сокращение (-1,12), данное значение говорит о недостаточной доле собственного капитала.

Произведем анализ финансовой устойчивости по величине недостатка собственных оборотных средств и отразим его динамику (рисунок 3).



Рисунок 3 – Динамика показателей собственных оборотных средств за период с 2012 по 2016 гг.

На отчетную дату анализируемого периода можно видеть, что существует недостаток только собственных оборотных средств без учета долгосрочных и краткосрочных пассивов, что является нормальным значением. Несмотря на это, остальные два показателя отражают сокращение своих значений к концу анализируемого периода.

На основании вышеизложенного сделаем вывод о том, что не все показатели финансовой устойчивости ПАО «НК «Роснефть» соответствуют нормам. На сегодняшний день существует угроза повышения цен на нефть и газ, что отрицательно влияет на покупательную способность. Помимо этого, существуют проблемы, касающиеся экспорта, причинами которых стали санкции иностранных государств. Вследствие экономического кризиса ухудшается и финансовое состояние потребителей. Это приводит к сокращению

объемов закупок продуктов нефтехимии. Таким образом, необходимо принять меры по повышению финансовой устойчивости, путем увеличения величины источников собственных оборотных средств, снижения издержек производства, усиления ритмичности поступления средств от дебиторов.

Список литературы

1. Мазур Л.В., Матвеева М.В. Особенности финансового планирования и бюджетирования на промышленном предприятии // Вестник ОрелГИЭТ. – 2016. – № 1 (39). – С. 183–187.

2. Мазур Л.В. Налоговая нагрузка как фактор конкурентоспособности налоговой системы РФ// Финансы России в условиях глобализации: материалы всероссийского круглого стола с международным участием, приуроченного ко «Дню финансиста - 2017» (Воронеж, 08 сентября 2017 г.). – Воронеж: ВЭПИ, 2017. – С.93–98.

3. Матвеев В.В., Мазур Л.В. Налоговая политика РФ в условиях турбулентности и ее конкурентоспособные преимущества // Новая экономика и региональная наука. – 2016. – № 3(6). – С. 389–393.

4. Официальный сайт ПАО «Нефтяная компания «Роснефть» [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.rosneft.ru/> (дата обращения: 01.03.2018)

Зайкина М.В.

Новосибирский государственный университет экономики и управления

Научный руководитель: Ковтун О.И., к.э.н., доцент кафедры экономической теории НГУЭУ

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ АНТИМОНОПОЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ И ДРУГИХ РАЗВИТЫХ СТРАНАХ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования антимонопольной политики в Российской Федерации и других развитых странах (на примере США, Великобритании, Германии); отражены черты сходства и различия антимонопольного регулирования данных стран после изучения соответствующей теме литературы.

Ключевые слова: антимонопольное регулирование, антitrustовская политика, конкуренция, монополия, экономика страны.

Abstract: The article presents the results of the study of antimonopoly policy in the Russian Federation and other developed countries (by the example of the United States, Great Britain, Germany); The features of similarity and differences in the antimonopoly regulation of these countries are reflected after studying the relevant literature topic.

Keywords: antitrust regulation, antitrust policy, competition, monopoly, the economy of the country.

Одной из важных и актуальных проблем развития государства является обеспечение его стабильного экономического роста. Для его обеспечения крайне важна максимизация объёмов производства товаров в стране, которая достигается с помощью развития конкуренции производителей. Государство посредством антимонопольного законодательства запрещает поддержание и укрепление монополий, что способствует увеличению производителей и конкуренции, таким образом экономика страны развивается.

Антимонопольное регулирование может иметь различные аспекты, в частности, выражаться в прямом регулировании цен, изменении политики налогообложения, а также регулировании деятельности естественных монополий.

В современном мире антимонопольная политика существует во всех развитых странах мира и с каждым годом совершенствуется, путём принятия соответствующего законодательства.

В России действует специальная служба «ФАС» (Федеральная антимонопольная служба). Деятельность данного органа исполнительной власти направлена на осуществление различных функций: принятие нормативных правовых актов; контроль за соблюдением антимонопольного законодательства и другие.

Основным методом антимонопольной политики в РФ является обеспечение равных условий конкуренции, поддержание малого бизнеса, что создаёт стимулы для инвестиций и нововведений в различных формах [4].

С одной стороны, необходимо поддерживать конкуренцию, с другой - развивать промышленность и стимулировать крупный бизнес. Федеральный закон «О защите конкуренции» даёт возможность слияния фирм с предварительного согласия антимонопольного органа в случае, когда фирма обладает активами или выручкой более 3 млрд

рублей в год, и с уведомлением антимонопольного органа [1, ст.30., гл.7] -при вырубке более 200 млн рублей в год.

Рассмотрим антимонопольное регулирование в других развитых странах (на примере США, Великобритании, Германии).

Антимонопольную политику в США проводят: суды, антитрестовский отдел Министерства и Федеральная торговая комиссия.

В данной стране действуют три основных законодательных документа, регулирующих антимонопольную политику: Закон Шермана (указывает, что вне закона «любое соглашение, объединение в форме треста или иной форме, или тайный сговор, имеющие целью ограничение производства или торговли...»), Закон Клейтона (вводит запрет на слияние фирм, которое может угрожать конкуренции и направлен против горизонтальных слияний), закон о Федеральной торговой комиссии (направлен на предотвращение и пресечение недобросовестных методов конкуренции) [3, с.159-160]. Нарушение данных законов последует привлечение к уголовной ответственности.

В Великобритании функции антимонопольного контроля выполняет правительственное Управление добросовестной конкуренции, которое является регулятором потребительских рынков и органом по защите конкуренции. Осуществляет свою деятельность данный орган на основе Закона «О защите конкуренции».

Законодательство Великобритании в сфере антимонопольного регулирования является гибким и предусматривает некоторую самостоятельность субъектов экономики в выборе метода соблюдения антимонопольной политики страны.

В Германии главными сферами интереса в области антимонопольного регулирования соответствующих органов являются: приобретение активов фирм полностью; приобретение долей 25% и более акций фирмы; любое соглашение между фирмами, в результате которого одна из фирм приобретает прямой или косвенный контроль над другой фирмой; приобретение менее 25 % акций, если это даёт возможность фирме-покупателю влиять на конкурентное положение фирмы-продавца акций [5].

В связи с этим можно сделать ряд сравнительных выводов: 1) антимонопольное регулирование во всех странах связано с функционированием соответствующего законодательства; 2) В РФ действует устойчивая Федеральная антимонопольная служба, эффективно реализующая все функции антимонопольного регулирования в отличие от других развитых стран, где существует целый ряд таких служб; 3) Наиболее эффективным и примерным для

других стран в области антимонопольного регулирования является антитрестовское законодательство США. Данное законодательство отличается наиболее жёстким наказанием для его нарушителей;

4) Законодательство Великобритании в сфере антимонопольного регулирования является гибким и предусматривает некоторую самостоятельность субъектов экономики в выборе метода соблюдения антимонопольной политики страны в отличие от других стран;

5) Германии удалось устранить монополии на доставку писем и ликвидировать эксклюзивное право на посредничество по трудоустройству [2, с. 54];

6) Общим в антимонопольном регулировании рассмотренных стран является стимулирование развития конкуренции, запрет на доминирование какой-либо фирмы.

Список литературы

1. Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26.07. 2006 № 153-ФЗ
2. Биндельс А. Основы германского и европейского антимонопольного права. М.:БЕК. 1995.-69 с.
3. Джуха В.М., Курицын А.В. Экономика отраслевых рынков: Учебное пособие/-М.: КноРус. 2016.-288 с.
4. Сахарова Е.А. Антимонопольная политика Российской Федерации: проблемы и перспективы//Вестник Омского университета. Серия «Экономика». 2007. №4. С. 52-53.
5. Теория монополий: [Электронный ресурс]. URL: <http://knigi.news/ekonomika/teoriya-monopolii-antimonopolnoe-18656.html>. (Дата обращения 26.03.2018).

Зеленина М.А.

Воронежский государственный педагогический университет

Научный руководитель: Кузьменко Н.И., к.г.н., доцент кафедры философии, экономики и социально-гуманитарных дисциплин, ВГПУ

ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТРАНСГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РЕГИОНОВ РФ

Аннотация: в статье рассмотрены направления трансграничного сотрудничества регионов РФ на примере Калининградской области. Выявлены особенности и выгоды трансграничного сотрудничества для Калининградской области в целях социально-экономического развития данного региона.

Ключевые слова: трансграничное сотрудничество, инвестиции, региональное развитие, межрегиональные связи, внешняя торговля.

Abstract: The article examines the directions of cross-border cooperation between Russian regions on the example of the Kaliningrad region. The peculiarities and benefits of cross-border cooperation for the Kaliningrad region are revealed with the purpose of social and economic development of this region.

Keywords: cross-border cooperation, investments, regional development, interregional relations, foreign trade.

Трансграничное сотрудничество – это один из терминов, который часто встречается в региональной экономике. На сегодняшний день представления о трансграничном сотрудничестве находятся в процессе расширения, следовательно, расширяется трактовка термина. Рассмотрим несколько определений понятия «трансграничное сотрудничество». В западноевропейской научной литературе выделяется такое определение: «сотрудничество между странами (иногда допускается участие регионов) по определенному вопросу в отношении к большим взаимосвязанным территориям. Их организационные связи могут быть различны» [1]. По мнению российских авторов И.И. Лукашука, Г.Г. Шинкарецкой, трансграничным сотрудничеством обычно называют международные связи городов, областей, провинций разных государств, удельный вес такого сотрудничества в системе взаимодействия государств становится все более значительным [3]. В настоящее время большое внимание уделяется проблемам трансграничного сотрудничества. Это в большей степени связано с тем, что на сегодняшний день активно развиваются процессы глобализации мировой экономики, идет пересмотр принципов безопасности и пространственного развития. Стоит сказать о том, что на данный момент предпринимаются шаги по углублению экономических, социальных, научно-технических, культурных и других отношений между территориальными обществами. Следовательно, наиболее актуальной является проблема обеспечения взаимодействия в вопросах организационного, экономического, научно-технического и социального развития регионов РФ. Ещё одной проблемой является вопрос о рациональном использовании экономического потенциала регионов РФ. Сегодня в российских регионах и в обществе в целом происходят качественные изменения, которые создают нестабильность в развитии регионов. В первую очередь рассматриваются задачи, которые направлены на межрегиональное сотрудничество внутри страны, которые

способствуют в значительной степени укреплению позиций отдельного региона [2]. Но также необходимо обратить внимание на трансграничное сотрудничество регионов, так как это может положительно повлиять не только на развитие отдельного региона, но и на экономическое положение страны в целом. Поэтому, для решения ряда основных задач, необходимо искать и развивать механизмы, структуру и наиболее рациональные направления взаимоотношений между регионами разных государств, а также важно видеть роль этих взаимоотношений в усилении позиций российского государства.

Для того, чтобы определить направление развития трансграничного сотрудничества, необходимо выбрать интеграционную стратегию, которая сможет рационально использовать имеющийся ресурсный потенциал и экономические возможности регионов. На примере Калининградского экономического района можно рассмотреть проблемы и перспективы трансграничного сотрудничества регионов РФ. Калининградская область является самым западным регионом России. Своеобразное географическое положение Калининградской области определяет развитие разнообразных международных и межрегиональных связей региона, установление взаимовыгодных отношений и полезного сотрудничества с зарубежными странами. За последние десятилетия в Калининградском регионе сформирована система международных связей, которая охватывает наиболее перспективные для сотрудничества страны и позволяет взаимодействовать с зарубежными субъектами по всем направлениям сотрудничества. Калининградская область имеет 19 международных соглашений о сотрудничестве, в том числе: с 5-ю уездами Литовской Республики, 4-мя воеводствами Республики Польша, 3-мя областями республики Беларусь, округом Борнхольм (Дания), округом Блекинге (Швеция) и др. Однако внешнеэкономическая деятельность Калининградского района не ограничивается только торговыми отношениями. Сотрудничество осуществляется также по таким направлениям, как культура, спорт, туризм, охрана окружающей среды и т.д. Стоит отметить, что немаловажной формой международного сотрудничества Калининградского региона является участие в международных программах, работа в различных совместных проектах. Таким образом, Калининградский экономический регион является одним из ведущих регионов РФ по значимости трансграничного сотрудничества. Его влияние на геополитическую обстановку в Балтийском регионе в дальнейшем будет возрастать и далее. Поэтому Калининградская область является одним из центров внешней политики России на Балтике, а также проводником

российских интересов в Европе, особенно в условиях расширения Европейского Союза. Сама Калининградская область, несомненно, заинтересована в дальнейшем участии в программах международного сотрудничества, а также в развитии трансграничных связей на долгосрочный период. Калининградская область РФ, обладая большим потенциалом к сотрудничеству, обширными ресурсами, инструментарием и опытом межрегионального и приграничного взаимодействия, открыта для предложений по взаимовыгодному сотрудничеству.

Список литературы

1. Давидов Д.М. Приграничное и трансграничное сотрудничество как фактор развития анклавного региона России / Д.М. Давидов // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. Серия: Гуманитарные и общественные науки. - 2008. - №6. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/prigranichnoe-i-transgranichnoe-sotrudnichestvo-kak-faktor-razvitiya-eksklavnogo-regiona-rossii>.
2. Кузьменко Н.И. К вопросу стратегии развития регионов РФ (Архангельская область) / М.Е. Ерыгина, Н.И. Кузьменко // Молодежь и XXI век – 2016. Материалы VI Международной молодежной научной конференции в 4-х томах. – 2016. – С. 167-169.
3. Лаврова Е.В. Трансграничное сотрудничество: проблемы, перспективы и экономическая безопасность / Е.В. Лаврова // Фундаментальные исследования. – 2016. – выпуск №11(часть 5). – С. 1026- 1030.

Золотовская С.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Зиновьева Н.М., к.э.н., ст. преподаватель
кафедры "Экономика", ВЭПИ

УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: Актуальность выбранной темы заключается в том, что конфликты неизбежны в нашей жизни и поэтому управление конфликтами в организации является одним из важнейших направлений в деятельности руководителя.

Ключевые слова: организационный конфликт, управление конфликтом, проблема, организация.

Abstract: The relevance of the chosen topic is that conflicts are inevitable in our life, and therefore the management of conflicts in the organization is one of the most important directions in the activity of the head.

Keywords: organizational conflict, conflict management, problem, organization.

Конфликт является неотъемлемым элементом функционирования любого общества. Конфликты возникают в процессе взаимодействия, общения индивидов между собой, поэтому они существуют столько, сколько существует человек.

Управление конфликтами в организации – это целенаправленные и системные воздействия руководителя:

- по устранению или минимизации причин конфликта;
- по коррекции стратегии поведения в конфликтном столкновении оппонентов;
- по повышению уровня стрессоустойчивости персонала в сложных профессиональных ситуациях;
- по снижению уровня конфликтности трудового коллектива в целом;
- по повышению конфликтологической компетентности трудового коллектива в целом [5].

Любой человек, работающий в организации, индивидуален. Следовательно, каждый человек по-разному воспринимает ситуацию, в которой он оказывается. Различие в восприятии часто приводит к тому, что работники не соглашаются друг с другом. Это несогласие возникает тогда, когда ситуация носит конфликтный характер. Конфликт определяется тем, что сознательное поведение одной из сторон (личность, группа или организация в целом) вступает в противоречие с интересами другой стороны. Решение конфликтных ситуаций является одной из важнейших функций руководителя. В среднем они тратят около 20 % своего рабочего времени на разрешение различного рода конфликтов.

Управление конфликтами в организации это очень актуальная проблема в наше время. «Проблема» конфликтов остро стоит в любой организации. Но не всегда конфликтную ситуацию можно назвать проблемой. Одни говорят, что конфликты приносят вред, а другие, что конфликты полезны организации. Так кто же из них прав, а кто нет? Оба утверждения верны по-своему. По крайней мере, можно сказать точно, что жизни без конфликтов не бывает. Один очень уважаемый и известный психолог, когда-то сказал такую фразу: «Если в вашей

жизни нет конфликтов, вам стоит проверить есть ли у вас пульс». Эта фраза, как ни что другое выражает сущность конфликта. Так если же конфликты неизбежны, людям надо научиться управлять ими для того, чтобы у них была возможность контролировать ход событий и не дать конфликту развиться до такой степени, которая может разрушить организацию [2,3].

Целью данной статьи является понимание конфликта, как явления и изучение способов его контролирования. Самое общее определение конфликта (от лат. Conflictus — столкновение) — столкновение противоположных интересов, взглядов; серьезное разногласие острый спор. Более полное определение — противоречие, возникающее между людьми, коллективами в процессе их совместной трудовой деятельности из-за непонимания или противоположности интересов, отсутствия согласия между двумя или более сторонами. Конфликт — это факт человеческого существования. Многие люди воспринимают историю человечества как бесконечную повесть конфликтов и борьбы. Нигде конфликты не проявляются столь очевидно, как в мире бизнеса.

Существуют конфликты между фирмами, компаниями, ассоциациями, в пределах одной организации и т.п. [1]. Конфликт, возникающий в организации, называют организационным, в частности это диспуты, конфронтации, противоречия и т.п.

Организационный конфликт может принимать множество форм. Какой бы ни была природа организационного конфликта, менеджеры должны проанализировать его, понять и уметь управлять им. Некоторые фирмы в штатное расписание вводят даже должность менеджера по отношениям с сотрудниками (конфликтолог). Когда конфликт в организации неуправляем, это может привести к тому что структурные подразделения организации или члены микро- или макроколлектива перестают сотрудничать и общаться друг с другом. Однако следует иметь в виду, что конфликт наряду с проблемами может приносить и пользу организации. Конфликт может быть функциональным, т.е. полезным для сотрудников коллектива и организации в целом, и дисфункциональным, снижающим производительность труда, личную удовлетворенность и ликвидирующим сотрудничество между членами коллектива [4]. Результат конфликта в основном зависит от того, насколько эффективно им управляет менеджер.

Главная задача менеджера состоит в том, чтобы уметь определить и «войти» в конфликт на начальной стадии. Установлено, что, если менеджер входит в конфликт на начальной фазе, он разрешается на 92 %; если на фазе подъема — на 46 %; а на стадии «пик», когда

страсти накалились до предела, конфликты практически не разрешаются или разрешаются весьма редко. В организациях существуют конфликты, как несущие позитивные явления, так и негативные явления. Менеджеры должны делать все, чтобы у сотрудников не возникло причин для конфликтов. Первостепенной задачей менеджера является создание хорошего климата внутри организации для эффективной работы ее подразделений и сотрудников. Следует прогнозировать ведение бизнеса, то есть менеджер должен просчитать все ходы, выявить возможные причины конфликтов и пресечь их еще на стадии зарождения.

Список литературы

1. Гагаринская Г.П., Калмыкова О.Ю., Гагаринский А.В. Профилактика конфликтных ситуаций в организации // Кадровик. Кадровый менеджмент. – 2008. – №7 – С.30-36.

2. Кибанов А.Я., Гагаринская Г.П., Калмыкова О.Ю., Мюллер Е.В. Управление персоналом: учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 238 с

3. Лысков А.Ф. Человеческий капитал: понятие и взаимосвязь с другими категориями // Менеджмент в России и за рубежом. – 2010. – №4. – С. 116.

4. Староверова К.О. Управление конфликтами в учреждениях культуры: методика обучения. – М.: Изд-во «ЛИБЕРЕЯ-БИБИНФОРМ», 2015. – 176с.

5. Щербакова О.И., Вербицкий А.А. Конфликтологическая культура личности специалиста: контекстный подход.– М.: МГГУ им. М.А.Шолохова, 2010. – 132 с.

Иванчук А.В.

Ульяновский государственный университет

Научный руководитель: Байгулова А.А., к.э.н., доцент кафедры экономики и организации производства, УлГУ

ИННОВАЦИИ В СФЕРЕ SMM

Аннотация: В статье исследуются актуальные методы SMM-продвижения брендов, а также прогнозируется, какие инструменты продвижения могут стать актуальны в ближайшем будущем. Анализируется значение SMM для повышения конкурентоспособности компаний.

Ключевые слова: SMM, маркетинг, конкурентоспособность, рынок.

Abstract: The article examines the actual methods of SMM-promotion, and also predicts which methods can become relevant in the near future. The value of SMM for the competition of companies is analyzed.

Keywords: SMM, marketing, competitiveness, market.

В наше время почти все виды экономической деятельности так или иначе имеют свое отражение в сети: создано большое количество рекламных площадок, тематических порталов и других ресурсов, с помощью которых пользователь находит нужную ему информацию.

За последние годы аккаунт в социальной сети во многом заменил пользователям большинство «функций» интернета. Кроме развлекательных услуг, в социальных сетях можно найти множество интересных вещей и возможностей, в частности искать разнообразные услуги и следить за любимыми брендами. Необходимость продвижения в социальной сети (и оптимизации основного ресурса под них) неоспорима для современного бизнеса. Именно поэтому необходимо рассмотреть положение smm-маркетинга в настоящее время и постараться предвидеть будущее этой сферы – это обеспечит любому экономическому субъекту успех в продвижении своих товаров или услуг.

На сегодняшний день этот вид рекламирования является наиболее перспективным и носит название Social Media Marketing (SMM) - комплекс мероприятий по использованию социальных медиа для привлечения внимания к бренду или продукту через социальные платформы.

Маркетинг в социальных сетях включает в себя множество методов работы. Самые популярные из них — это:

- построение сообществ бренда;
- работа с блогосферой;
- репутационный менеджмент.

Построение сообществ бренда – первый шаг в сфере smm-продвижения, который заключается в создании веб-страницы - группы с информацией о компании или товаре в социальной сети. После создания данная страница наполняется качественным, интересным для потенциальных покупателей контентом, который должен постоянно обновляться. На подобной веб-странице пользователи социальной сети часто обмениваются мнениями о качестве услуг и товаров данной организации или просто общаются.

Работа с блогосферой включает в себя несколько иной формат взаимодействия с интернет-пользователями – в процессе работы блога организация публикует интересную информацию, прямо или косвенно

связанную со сферой своей деятельности с целью привлечь интерес покупателей.

Ведя работу в сообществе бренда или ведя блог в социальной сети, организация одновременно занимается репутационным менеджментом – это совокупность методов и подходов, направленных на создание, поддержание и контроль имиджа компании. Это длительный процесс, основная цель которого – не позволить репутации формироваться стихийно. Поэтому акцент делается на правильном позиционировании организации, управлении ее информационным пространством, акцентуации успехов и устранении угроз. Можно сказать, что это стандарты, за которые нельзя выходить, занимаясь продвижением своего бренда в социальной сети.

SMM-маркетинг является одним из средств достижения высокой конкурентоспособности предприятия. Именно поэтому каждый день появляются новые методы продвижения в социальных сетях. Для поддержания высокой популярности в сети интернет-маркетологам следует обратить внимание на методы, которые только начинают использоваться, но уже заявили о себе как весьма действенных и эффективных:

- Чатботы

Чатботы – это автоматически подключаемая и автономно действующая программа по взаимодействию с клиентом. Чатботы помогают компаниям устанавливать индивидуальную связь с каждым пользователем. В связи с тем, что искусственный интеллект становится все более гибким и обучаемым, можно настроить бота на автоматическое общение с пользователями. Платформы для создания ботов позволяют объединять аккаунты из VKontakte, Facebook, Instagram, «Одноклассники» и других сетей. Facebook сообщил, что в их мессенджере активно уже 100 тыс. ботов.

- Формат историй

Большинство популярных социальных сетей, в том числе VKontakte, и Instagram сегодня позволяет размещать посты в разделе историй. Чаще всего это новости в фотографиях, которые пропадают без следа через 24 часа. На мероприятии VK Digital Day руководство сети сообщило, что аудитория историй на платформе после того, как появилась возможность публиковать истории сообществ, достигла 40 млн в месяц — и это только начало.

- Дополненная реальность

Бренды вскоре смогут демонстрировать продукты в домах пользователей социальных сетей с помощью специальных фильтров.

Такая наглядная демонстрация продукта потребителю — перспективный способ увеличить количество конверсий.

Социальные сети стремятся помочь пользователям шагать в ногу с современными технологиями. Именно поэтому уже сегодня крупные платформы, такие как Facebook, активно развивают это направление.

Таким образом, при анализе SMM-сферы можно сделать вывод о том, что это один из эффективнейших методов привлечения внимания потенциальных покупателей к своему бренду. Грамотно используя уже существующие методы продвижения, и внедряя новые, можно сделать существенный вклад в конкурентоспособность предприятия.

Список литературы

1. Агеева Н.Г. Справочник по конкуренции и конкурентоспособности. /Курган: Изд-во КГУ, 2012. 121 с.
2. Алексеева, Е. Г. Влияние через социальные сети [Текст] / Е. Г. Алексеева. - М.: «ФОКУС МЕДИА», 2010,- 200 с.
3. Браславец, Л. А. Интернет-сервисы социальных сетей в современной системе средств массовой информации: дис. канд. филол. наук: 10.01.10 [Текст] / Л. А. Браславец. -Воронеж, 2010. - 169 с.
4. Вирин, Ф. Ю. Интернет-маркетинг: полный сборник практических инструментов [Текст] / Ф. Ю. Вирин. - М. : Вагриус, 2010. - 160 с.
5. Шилкина А.С., Байгулова А.А. Анализ рынка электронной торговли в России. / В сборнике: Региональная экономика: актуальные вопросы и новые тенденции сборник научных трудов Международной заочной научно-практической конференции: в 2 томах. Ульяновск: УлГТУ, 2014. С. 295-300.

Калинина А.Ю.

Воронежский государственный педагогический университет
Научный руководитель: Кузьменко Н.И., к.г.н., доцент кафедры философии, экономики и социально-гуманитарных дисциплин, ВГПУ

ПРОБЛЕМЫ УВЕЛИЧЕНИЯ БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ НА ИННОВАЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РЕГИОНАХ РФ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования проблем бюджетного финансирования на инновационную деятельность в регионах России. Обосновываются направления

решения проблем финансирования со стороны государства на инновационную деятельность.

Ключевые слова: финансирование, инновации, стратегия, регион, валовый внутренний продукт.

Abstract: The article presents the results of a study of the problems of budget financing for innovative activities in the regions of Russia. The directions of the decision of problems of financing from the state on innovative activity are justified.

Keywords: financing, innovation, strategy, region, gross domestic product.

Бюджетное финансирование научно-технических отраслей в современных реалиях напрямую зависит от потребностей развития экономики, возможностей регионального потенциала региона. Инновационные программы являются одним из наиболее актуальных направлений в научно-технической сфере, поэтому федеральные органы власти заинтересованы в их развитии.

Но, несмотря на заинтересованность государства в развитии инновационной системы в России, на данный момент она сталкивается с проблемой бюджетного финансирования. Эта проблема является актуальной, так как на протяжении нескольких лет в отечественной экономике существует тенденция сокращения инвестиций инновационного сектора из-за того, что бюджетные средства выступают единственным источником финансирования для развития инноваций в стране, так как частные бизнес-инвесторы по-прежнему не заинтересованы во вливании своих финансовых потоков в данную сферу [1]. Имеющаяся ситуация с финансированием инновационной деятельности в РФ отличается от инвестиционных процессов, которые происходят в развитых странах, где главным фактором развития являются именно инновации. Инновации могут успешно развиваться и за счет государственного бюджета, и за счет частного финансирования. Проблема заключается в очень низком уровне финансирования НИОКР в РФ частным сектором. На данный момент, государственный бюджет по-прежнему остается главным финансовым источником этой сферы.

Положение с ограниченными инвестиционными средствами в авиационной, электронной, оборонной, ракетно-космической, радиотехнической отраслях, которые определяют нашей стране инновационную направленность экономики, в настоящее время деградирует. Бюджетные средства, которые были вложены в

инновационную деятельность, не принесли результативного роста ВВП [2]. Эксперты уверены, что проблема в том, что разработки не востребованы бизнесом, наука не востребована реальным сектором экономики. Причину аудиторы видят в том, что отсутствует четкая ориентация исследований и наблюдается общая разбалансированность инновационной системы. По их мнению, рост расходов на НИОКР на 15% должен приносить дополнительный 1% к росту ВВП. Однако эта тенденция в России не соблюдается. Не каждый производитель имеет интерес в разработке собственных технологий; гораздо удобнее технологию купить или позаимствовать. Чтобы изменить сложившееся положение следует улучшить уровень и качество инновационной деятельности. Согласно Стратегии инновационного развития РФ на период до 2020 г. преимущественными направлениями поддержки и стимулирования инновационной деятельности являются:

- прямое организационное стимулирование крупных государственных компаний, а также компаний, функционирующих в сфере естественных монополий, к формированию и реализации программ инновационного развития;

- предоставление на конкурсной основе малым, средним и крупным компаниям грантов по преимущественным направлениям их инновационной деятельности;

- поддержка развития внутрифирменной науки, включая, обеспечение доступа компаний к услугам по испытанию и сертификации принципиально новой продукции, к уникальному исследовательскому оборудованию;

- улучшения налогового стимулирования инновационной деятельности предприятий;

- укрепление инновационной направленности деятельности финансовых институтов развития и специализированных банков;

- улучшения системы поддержки экспорта высокотехнологичной, новой продукции (услуг);

- определение механизмов поддержки импорта отдельных передовых зарубежных технологий, характеризующихся высоким потенциалом для распространения в экономике и способствующих переходу к новым технологическим укладам.

Таким образом, приходим к выводу, что инновационный потенциал имеется у большинства регионов РФ, располагающих, при этом, необходимыми условиями для развития данного направления, но развитие инноваций может быть затруднено, вследствие того, что основная часть бюджетных финансовых потоков направлена на развитие регионов из группы сильных и средне-сильных инноваторов.

Из этого следует, что регионы, обладающие инновационным потенциалом, нуждаются в инвестировании частными организациями, заинтересованными в развитии инноваций в стране. Для оказания условий привлечения бизнес-инвесторов в научно-техническую сферу необходимо обратиться к зарубежному опыту, который показывает положительный результат. Если подход к данной проблеме оставить без изменений, то может произойти консервация примитивной структуры экономики, увеличение научно-технологической отсталости страны, дальнейшее сокращение международной конкурентоспособности российской не сырьевой продукции и закрепление статуса сырьевого придатка мировых лидеров. Изменить существующую ситуацию может активная деятельность государства.

Список литературы

1. Абрамов Р.А. Особенности бюджетного финансирования инноваций в регионах / Р.А. Абрамов // Финансы и кредит. – 2016. – № 37 (373). – С. 25-30.

2. Кузьменко Н.И. К вопросу о реализации стратегий развития субъектов РФ (на примере Иркутской области) / Н.И. Кузьменко, И.И. Фирсова // Территория науки. – 2016. - № 3. –С. 105-110.

Королева О.М.

Воронежский государственный педагогический университет

Научный руководитель: Кузьменко Н.И., к.г.н., доцент кафедры философии, экономики и социально-гуманитарных дисциплин, ВГПУ

ИННОВАЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: в статье обсуждаются проблемы и возможности обеспечения инвестиционной привлекательности Воронежской области как субъекта РФ. Обосновываются проблемы и направления увеличения инвестиционной привлекательности Воронежской области.

Ключевые слова: инвестиции, инновации, регион, бюджет, государственная поддержка, патенты, технология.

Abstract: the article discusses the problems and possibilities for ensuring the investment attractiveness of the Voronezh region as a subject of the Russian Federation. The problems and directions of increasing the investment attractiveness of the Voronezh region are justified.

Keywords: investments, innovations, region, budget, state support, patents, technology.

Сегодня очень важным фактором для развития национальной экономики является инновационный фактор. Экономике для ее процветания необходимы конкурентоспособные предприятия, что обуславливает необходимость нахождения новых технологий производства, новаторских подходов и, конечно, научно-исследовательских разработок. Поэтому как на федеральных, так и на региональных уровнях предпринимаются шаги для развития инновационной привлекательности [2].

Существуют несколько факторов, определяющих инновационную привлекательность региона: 1. Показатели, характеризующие процесс производства знаний. 2. Показатели результативности исследовательской деятельности. 3. Показатели инновационной восприимчивости [1]. Исследование инновационной привлекательности региона в настоящее время имеет некоторые проблемы. Источники для данного исследования содержатся в статистических исследованиях федеральной службы государственной статистики. Однако далеко не вся информация, предоставленная данным органом показана по регионам. Но тем не менее, обратимся к анализу возможностей инвестиционной привлекательности для Воронежской области. Воронежская область на 2017 год имеет средний коэффициент изобретательной активности среди регионов Центрального федерального округа, который равен 2,48. 2017 год имеет самый низкий показатель за последние 7 лет (2010-2017 гг.). В промежуток 2015-2017 годах количество заявок на выдачу патентов и полезных моделей колеблется. 2017 год имеет самые низкие показатели, что сдерживает инновационные преобразования в регионе, несмотря на свой потенциал (табл. 1).

Таблица 1 - Количество заявок на выдачу патентов и на полезные модели в Воронежской области за 2015-2017 гг.

Годы	Количество заявок на выдачу патентов	Количество заявок на полезные модели
2015	671	127
2016	571	139
2017	452	126

Воронежская область занимает 20 место в рейтинге по разработке передовых производственных технологий. Это не лучший показатель.

В 2014 году было разработано 31 единица, в 2015 – 25, а в 2016 – 26 единиц. Одним из основных факторов развития инновационных технологий являются социально-экономические условия развития региона. Воронежская область относится к третьему типу регионов, разделенных по социально-экономическому условию (ИСЭУ) инновационной деятельности. Это означает, что данный показатель уступает средней величине по стране. Там наблюдается широкий диапазон вариации социально-экономических показателей, среди которых и доступность высшего образования, чем и обладает Воронежская область. По показателю «Научно-технический потенциал» (ИНТП) Воронежская область так же относится к третьей группе. Ее характеризуют относительно скромные значения основных показателей научно-технического потенциала, причем и по ресурсным параметрам, и по результативности исследований и разработок [4].

Воронежская область потратила 6436,1 млн. руб. на научные исследования и разработки. По сравнению с 2005 годом финансирование данной области значительно выросло (2140,4). В развитие технической области науки в 2016 году было направлено 5525,3 млн. руб., в области естественных наук – 338,6 млн. руб., в медицинскую – 104,9 млн. руб., в с/х – 289, 6 млн. руб. [3] Наибольшее внедрение инноваций в Воронежской области наблюдается в малом инвестиционном бизнесе. Объем уже произведенных инновационных товаров, работ, услуг в Воронежской области составил 27123,6 млн. руб., то есть 5,9 % от общего объема отгруженных товаров, выполненных услуг и работ.

Таким образом, подводя итоги, можно сказать, что в инновационной политике Воронежской области существуют как свои положительные развивающиеся стороны, так и отрицательные застойные. Воронежская область не является очень привлекательным регионом РФ. Не смотря на свой потенциал в данной области, она не задействует все свои возможности. Для повышения инновационной привлекательности Воронежской области с учетом ее огромного потенциала необходимо: создавать и внедрять собственные инновационные технологии и на основе их создавать конкурентоспособные компании; развивать местное самоуправление и общественные институты с целью расширения правовой базы инновационной деятельности; поощрять деятельность молодых ученых, что бы избежать миграции их в другие страны с более выгодными условиями труда; увеличение инвестирования в инновационные технологии; повышение решимости предпринимателей, которые боятся «прогореть» с неизведанными еще

технологиями; образование новых магистерских и аспирантских программ, возможно увеличение бюджетных мест в университетах на бакалаврское направление. Возможно, если учесть все эти факторы, Воронежская область сможет продвинуться на первые строчки рейтингов, связанных с инновационными технологиями.

Список литературы

1. Будасова В.А. Проблемы оценки инновационно-инвестиционной привлекательности региона [Электронный ресурс] / В. А. Будасова, Н. Г. Кулакова. – Псков. – http://abit.pskgu.ru/projects/pgu/storage/conferences/2014_02/2014-02-1-40.pdf
2. Кузьменко Н.И. Инновационная активность организаций как основа формирования инновационной экономики в регионах РФ / Н.И. Кузьменко // Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. – 2017, Т.79.- № 3(73). –С.286-293.
3. Регионы России: социально-экономические показатели. – М, 2017. – 1404 с.
4. Реестр малых инновационных предприятий при ВУЗах городского округа город Воронеж на 01.01.2017. [Электронный ресурс].- Режим доступа – <http://www.voronezh-city.ru/economics/innovations/>

Красовников А.С.

ВВА им. профессора Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина
Научный руководитель: Казьмина И.В., к.э.н., доцент ВВА
им. профессора Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина

ПРОБЛЕМА АУТСОРСИНГА В ВОЕННОЙ ЛОГИСТИКЕ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы передачи на аутсорсинг ремонтно-восстановительных работ в оборонно-промышленном комплексе

Ключевые слова: аутсорсинг, логистика, материальный поток, информационный поток, логистическая цепь, авиационная техника.

Abstract: the article deals with the problems of outsourcing repair and recovery works in the defense industry complex

Keywords: outsourcing, logistics, material flow, information flow, logistics chain, aviation equipment.

Военная логистика имеет огромное значение в современной армии. Без должного, а главное - эффективного материально-технического обеспечения, армия будет парализована. И наоборот, грамотно отлаженная система обеспечения армии может стать одним из основополагающих факторов в победе над противником.

В связи с вышеизложенным, актуальной является проблема поиска решений, которые бы позволили сделать логистику в ВС РФ более эффективной и надежной, причем и в военное, и в мирное время.

Нестабильная ситуация на Ближнем востоке и охлаждение отношений с США и ЕС, смена руководства ВС РФ, пристальное внимание СМИ из-за дела «Оборонсервиса», реорганизация и ребрендинг Армии – все это обуславливает повышенный интерес, как со стороны специалистов, так и со стороны простых граждан. Кроме того, действует Государственная программа вооружения (ГПВ-2020), которая предполагает затраты в размере 23 трлн. руб. на модернизацию вооружения и технических средств.

Рассмотрим проблемы, которые возникают при внедрении аутсорсинга в ВС РФ: потеря административного контроля за обеспечением войск по закрепленной номенклатуре ВВТ, снижение уровня квалификации персонала, занимающегося ремонтом ВВТ, дублирование функций и задач и неспособность гражданских подрядчиков выполнять на должном уровне запланированные работы по восстановлению, в случае необходимости, той или иной техники.

На данный момент органы военного управления лишены возможности непосредственно влиять на процессы создания, испытания и поставки вооружения, техники и оборудования. Все это приводит к большим проблемам на местах: например, требование министра обороны РФ Сергея Шойгу о возвращении в войска функции отдельных видов ремонта и текущего обслуживания ВВТ невозможно было выполнить, так как отсутствовали нужные специалисты, и делать это было попросту некому.

В ходе реформы проходили массовые сокращения, которые непосредственно коснулись должностей инженерного и технического состава, которые вкупе со специалистами-ремонтниками составляли основу системы войскового ремонта. Это, в совокупности с сокращением числа учебных заведений, которые готовили специалистов для ремонта ВВТ, привело к тому, что в среднем формирования, отвечающие за материально-техническое обеспечение (МТО), были укомплектованы лишь на 80%. При этом лишь 5% личного состава имеют опыт работы с бронетехникой, и лишь 1% способны выполнить сложный ремонт.

При этом передача на аутсорсинг ремонтно-восстановительных работ не решает проблему: если до реформы ремонтно-восстановительные органы гарантировали восстановление порядка 80% от нужд в ВВТ, то сейчас подрядчики способны всего на 10% только плановых работ и лишь при наличии достаточного количества запчастей. И при всем этом следует учитывать, что соединения и части, которые в ходе боевых действий будут переброшены на значительные расстояния от мест постоянной дислокации, лишаться и этого, не говоря уже об оперативном ремонте на месте боевых действий или по пути следования. Причин этого может быть много: гражданские специалисты могут просто не успеть или отказать от участия в военных действиях.

Решение проблем, возникающих при аутсорсинге, может заключаться, например, в возврате части функций по обеспечению МТО специализированным частям при каждом воинском формировании, в возврате административного контроля командирами тех или иных формирований над материально-техническим обеспечением или же в принятии законов, которые бы регулировали уровень выполняемой работы и закрепляли бы перевод организаций в непосредственное подчинение командирам частей в военное время. Это позволило бы увеличить непосредственное участие командующих в сфере МТО и контроль над сторонними организациями.

Все остальные проблемы могут быть решены путем оптимизации предприятий ОПК и методов взаимодействия с ними. Также необходимо помнить, что типичную логистическую задачу МОВ в сфере военной логистики необходимо решать с точки зрения собственного производства и максимально возможной его оптимизации, дабы не попадать в зависимость от покупок ВВТ за границей. Иначе такая фатальная зависимость может привести к вполне ощутимым стратегическим потерям из-за, например, введенного эмбарго на поставки вооружения.

Отказываться от закупок у иностранных партнеров тоже не стоит – следует соблюдать баланс, учитывая альтернативные издержки в каждом конкретном случае. Поиск оптимального решения задачи МОВ и есть самая актуальная задача для военной логистики. Для решения этой задачи и, соответственно, решения проблем, которые на сегодняшний день есть в сфере МТО необходимо применять комплексный подход к снабжению ВС РФ на всех уровнях воинских формирований (от рот до армий) и с учетом всех возможных факторов.

Комплексное использование вышеперечисленных решений в совокупности с постоянным анализом изменений в сфере МТО как ВС

РФ, так и армий зарубежных стран, позволит достичь стабильной и эффективной работы предприятий ОПК. Это, в свою очередь, повысит конкурентоспособность российского ВВТ и, в конечном итоге, усилит боеспособность Армии.

Список литературы

1. Фарамазян Р., Борисов В.В. Военно-экономические аспекты национальной безопасности. – М.: АО «Полиграфия», 1996. – 164с.
2. Хайтбаев В.А. Научно-практические основы управления оборонно-промышленным комплексом. Проблемы и перспективы развития. – Самара: Изд-во СамГАПС, 2006.
3. Хайтбаев В.А. Логистика системы тылового обеспечения Вооруженных Сил в современных условиях. – Самара: Изд-во СГАУ, 2004.
4. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Основы Логистики / авт. Б.А. Аникин [и др.]. - Москва: Учебное пособие, 2014.

Кузьмина А.Г.

Южный федеральный университет

Научный руководитель: Кот В.В., к.э.н., доцент кафедры
«Экономической теории», ЮФУ

БАРЬЕРЫ ВХОДА МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ НА РЫНОК ТРУДА

Аннотация: В настоящей статье представлены основные тенденции развития рынка труда молодежи, а также выявлены факторы, препятствующие трудоустройству выпускников российских вузов.

Ключевые слова: молодежь, тенденции молодежного сегмента рынка труда, трудоустройство молодых специалистов, ограничения трудоустройства.

Abstract: This article presents the main trends in the development of the youth labor market, as well as the factors that impede the employment of graduates of Russian universities.

Key words: youth, trends of the youth segment of the labor market, the employment of young specialists, limits of employment.

В современных условиях высокодинамичного социально-экономического развития молодые специалисты сталкиваются с рядом ограничений при первичном трудоустройстве, что усложняет и

затягивает процесс профессиональной адаптации выпускников на рынке труда и ведет к обострению проблемы занятости молодежи. Таким образом, исследование проблем, возникающих у выпускников при первичном трудоустройстве после получения диплома о высшем образовании, является особо актуальным для современного общества.

Одним из ограничительных факторов трудоустройства, по нашему мнению, может служить разнонаправленность экономических интересов рынка труда и целевых ориентиров системы образования, а также диспропорции соотношения набора навыков, которые работодатели считают важными при приеме на работу, и компетенций, которыми владеют выпускники. Образовательный процесс претерпевает существенные изменения, целью которых является повышение качества образовательных услуг, соответствующих современным потребностям обучающихся и требованиям работодателей [8]. Однако сокращение количества учебных дисциплин, их модульное преподавание и одновременно увеличение часов самоподготовки, не способствует качественному развитию фундаментальных знаний, которые позволили бы будущим молодым специалистам решать реальные задачи, развивать аналитическое мышление и способность находить нестандартные решения возникающих проблем [4]. В настоящий момент повышается инструментальная ценность дипломов, получаемых студентами как капитал для инвестирования в перспективное занятие, как способ достижения материальных целей и доступ к другим общественным благам.

Мы можем предположить, что напряжение, обуславливающее высокую безработицу на первом этапе вступления на рынок труда, может возникнуть вследствие высоких амбиций молодых людей [1], которые влекут за собой несовпадение ожидаемой и действительной заработной платы. На основе результатов мониторинга, мы сделали вывод, что в действительности распределение выпускников по уровню заработной платы слабо коррелирует с желаемым уровнем оплаты труда молодежи [3].

В условиях превалирования массового образования на рынке труда возникает проблема отбора наиболее способных и производительных студентов. Речь идет об еще одном важном факторе, препятствующем трудоустройству - отсутствие или недостаток необходимого опыта работы. Работодателям отличная успеваемость и наличие высшего образования не свидетельствуют о высоких производительных способностях потенциального работника [6]. Студентам необходимо

подтверждать свои навыки и компетенции соответствующим опытом работы.

Российским студентам необходимо не только успешно освоить образовательную программу, но уже на этапе обучения в вузе начать готовиться к конкурентной борьбе за рабочие места и обладать высокой конкурентоспособностью [9]. Студентам необходимо формировать индивидуальные образовательные и карьерные стратегии в зависимости от собственных конкурентных преимуществ. Это, на наш взгляд, поспособствует наиболее успешному преодолению ограничений трудоустройства молодых специалистов при первичном вступлении на рынок труда после окончания высшего учебного заведения.

Список литературы

1.Боровская М.А. Отчет ректора М.А. Боровской о деятельности университета за 2016 год. 2017. Ростов-на-Дону.: Издательство ЮФУ.

2.Константиновский Д.Л., Абрамова М.А., Вознесенская Е.Д., Гончарова Г.С., Костюк В.Г., Попова Е.С., Чередниченко Г.А. Новые смыслы в образовательных стратегиях молодежи: 50 лет исследования. 2015. М.: ЦСП и М.

3. Кот В.В., Кузьмина А.Г. Молодежный сегмент рынка труда: специфика, мониторинг, основные направления регулирования // Вектор экономики. 2016. № 5

4.Кот В.В., Серегина Е.А.Теоретические аспекты формирования конкурентоспособности выпускника вуза в контексте характеристик конкурентоспособности работника // Институциональный механизм преодоления рецессии. Коллективная монография по материалам XIII Международной научно-практической интернет- конференции, 11–20 сентября. 2015 г. Ростов-на-Дону: Издательство «Содействие – XXI век». С. 56-65.

5.Кот В.В., Стрельченко Е.А. Механизмы адаптации российского рынка труда к императивам нестабильной экономики (монография). 2016. Ростов-на-Дону: ИП Беспамятнов.

6.Рошин С., Рудаков В. Совмещение учебы и работы студентами российских вузов // Вопросы образования. 2014. № 2. С. 152–179.

7.Рошин С., Рудаков В. Влияние «качества» вуза на заработную плату выпускников // Вопросы экономики. 2016. № 8. С.74–95.

8.Рудаков В., Чириков И., Рошин С., Дрожжина Д. Учись, студент? Влияние успеваемости в вузе на стартовую заработную плату выпускников // Вопросы экономики. 2017. №3

9.Филоненко В. И., Филоненко Ю.В., Скачкова Л.С., Мосиенко О.С. Стратегии социально-профессионального поведения студентов вузов (по материалам мониторинговых межрегиональных социологических исследований 2006-2016 гг.). 2017. Ростов-на-Дону.: Издательство ЮФУ.

Комаревцева О.О.

*Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС
при Президенте РФ*

Научный руководитель: Лытнева Н.А., д.э.н., профессор кафедры «Менеджмента и государственного управления», Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС при Президенте РФ

СМЕНА ПРИОРИТЕТА В УСЛОВИЯХ УПРАВЛЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЯМИ В ЭКОНОМИКЕ МАЛЫХ ТЕРРИТОРИЙ

Аннотация: Данная статья проецирует аспекты управления изменениями в экономике малых территорий через катархез, лабильность и деформацию. Субъективные рассуждения автора обуславливают изменения в экономической политике федерального центра и малых территорий.

Ключевые слова: управление изменениями, катахрез, лабильность, деформация, малые территории.

Abstract: This article projects the aspects of managing changes in the economy of small territories through katarchez, lability and deformation. Subjective reasoning of the author causes changes in the economic policy of the federal center and small territories.

Keywords: change management, katachores, lability, deformation, small areas.

Процесс цифровизации общества ориентирован на адаптацию условий технологической трансформации экономики к параметрическим явлениям малых территорий. Параметрические явления малых территорий представляют собой количественную оценку показателей нормативных действий в рамках исследуемой системы индикативных отношений. Процесс трансформации парадигмы развития направлен, прежде всего, на изменение параметрических явлений экономического характера. Говоря простым языком, смена парадигмы развития отражается на экономических показателях и индикаторах территориальной системы.

Нестабильность и неустойчивость параметрических явлений малых территорий проявляется в аспектах лабильности, катахреза и деформации. Лабильность параметрических явлений – это процесс изменения количественных показателей исследуемой системы индикативных отношений, проявляющейся под воздействием трансформации признаков и факторов внешней среды [1, с. 237].



Рисунок 1 – Схема дифференцированных приоритетов федерального уровня и малых территорий в аспекте параметрических явлений

Катахрез параметрических явлений – это действие, направленное на сближение и приобретение сходства по ряду признаков и факторов количественных показателей в исследуемой системе индикативных отношений. Деформация параметрических явлений – искажение, во многих случаях целенаправленное, количественных показателей в исследуемой системе индикативных отношений по ряду признаков и факторов. Изменчивость внешней среды проявила аспект целенаправленного искажения параметрических явлений. В целом, условия лабильности, катахреза и деформации параметрических явлений изменяют результат территориального развития. Наиболее наглядно дифференцированность приоритетов можно рассмотреть на основе федерального и муниципального уровня экономической системы Российской Федерации [2, с.109]. Проведенное сравнительное исследование, на основе выборки аналитического материала с официальных порталов Министерства экономического развития

Российской Федерации и некоторых муниципальных образований, позволило сделать вывод о разнородности приоритетов развития местных и федеральной экономик по некоторым важным вопросам.

Формирование предпосылок к экономическому росту в рамках муниципальных образований сведено к процессу развития торговли и структуризации малого и среднего бизнеса. В особенности данный план мероприятий по увеличению уровня экономического роста наблюдается в социально-экономических программах муниципальных территорий, находящихся в состоянии рецессии. На федеральном уровне в рамках трансформации парадигмы национального развития, повышение экономического роста планируется достигнуть за счет цифровизации и инновационности российской экономики. В соответствии с данным тезисом необходимо скорректировать нормативные акты исполнительных органов местного самоуправления для реализации единых целей в рамках экономической политики Российской Федерации. Параметрические изменения, происходящие в аспекте трансформации экономического развития, обусловлены адаптацией макроэкономической среды к условиям глобальных перемен. В соответствии с подчиненностью муниципального уровня федеральному, параметрические изменения городской среды базируются на национальных предпосылках. Смежность данных явлений проецируется и в параметрическом состоянии муниципальных образований, сформированном под воздействием неустойчивости процессов внешней среды (лабильности). При этом, в рамках национальной среды создаются дифференцированные условия развития экономики (катахрез).

В целом, дифференциация приоритетов в рамках развития малых территорий (муниципальных образований) и федерального уровня национальной экономики очевидна. Сменяемость приоритетов в рамках параметрических явлений связана с происходящими процессами лабильности, катахреза и деформации. Приоритеты в рамках параметрических явлений федеральной экономики сформированы под воздействием глобальных вызовов, трансформации национальных парадигм, смещения направлений индустриального к постиндустриальному развитию. Условия катахреза как направления на сближение и приобретение сходства по ряду признаков и факторов количественных показателей позволяет дифференцировать систему федеральных приоритетов. В рамках муниципального образования процесс приоритетности направлений экономического развития складывается на основе ограниченности ресурсов и деструктуризации отраслей народного хозяйства. Сформированные лабильные условия

развития смещают приоритеты в сторону текущего обеспечения функциональной деятельности муниципального образования. Данное обстоятельство не позволяет внедрять элементы цифровой трансформации в экономику муниципальных образований.

Список литературы

1. Бондаренко В.М. Мировоззренческий подход к формированию, развитию и реализации «цифровой экономики» // Современные информационные технологии и ИТ-образование. 2017. Т. 13. № 1. С. 237-251.

2. Гринберг Р.С. Состояние и перспективы экономики современной России: осмысливая роль государства в экономике // Кондратьевские волны. 2016. № 5. С. 109-130.

Коньшева Е.А.

*Новосибирский государственный университет
экономики и управления «НИИХ»*

Научный руководитель: Иваненко М.А., к.э.н., доцент кафедры мировой экономики, международных отношений и права НГУЭУ

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ РОССИИ С КИТАЕМ (НА ПРИМЕРЕ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация: В данной статье рассматривалась внешняя торговля Китая и России (Новосибирской области) в период с 2016-2017 годы, были подробно изучены экспорт и импорт, а также товарная структура.

Ключевые слова: внешняя торговля, Китай, Новосибирская область, экспорт, импорт, товарооборот, товарная структура.

Abstract: This article examined the foreign trade of China and Russia (Novosibirsk region) in the period from 2016-2017, export and import, as well as commodity structure, were studied in detail.

Key Words: foreign trade, China, Novosibirsk region, export, import, commodity turnover, commodity structure.

Внешняя торговля является ведущей формой международных экономических отношений, она связывает все страны мира в единую международную экономическую систему, позволяет странам эффективно использовать свои экономические ресурсы (природные, человеческие, инвестиционные). Внешнеэкономические связи способствуют устойчивому экономическому развитию страны, а также

являются составной частью деятельности различных предприятий и организаций. Эффективность или неэффективность, открытость или закрытость внешней торговли оказывает значительное воздействие на хозяйствующие субъекты.

Внушительные успехи, достигнутые в КНР в ходе осуществления хозяйственных преобразований, привлекают к себе внимание всего мира. Экономическая система КНР своеобразна тем, что представляет собой рыночные отношения под контролем коммунистической партии. Несмотря на такую государственную идеологию, Китай является одним из лидеров по темпам экономического роста. В 2010 году китайская экономика обогнала японскую и стала второй экономикой мира по номинальному ВВП. С декабря 2014 года является первой экономикой мира по ВВП [1]. КНР является мировым лидером по производству большинства видов промышленной продукции.

Китай сегодня по праву считается первым среди партнеров России в Азии. Данное направление перспективно для дальнейшего сотрудничества для обеих стран, внешняя торговля между Китаем и Россией обладает большими потенциальными возможностями, а хорошие отношения с Россией для Китая важны, как в экономическом, так и в геополитическом плане. В 2016 году оборот розничной торговли Новосибирской области составил 449,4 млрд. рублей (95,2% к соответствующему периоду 2016 года) или 163,6 тыс. рублей на одного жителя области [1]. Среди регионов Сибирского федерального округа по розничной торговле область занимает второе место после Красноярского края (497,3 млрд. руб.), в расчете на душу населения третье место после Красноярского края (173,5 тыс. рублей) и Республики Бурятия (171,1 тыс. рублей).

Китай является главным партнером по экспорту для Новосибирской, Томской и Иркутской областей, Республики Бурятия. Внешнеторговый оборот Новосибирской области за 2017 год составил 2,5 млрд. долларов США и по сравнению с 2016 годом увеличился на 32%. Экспорт Новосибирской области вырос на 20% и составил 1,2 млрд. долларов США. Импорт Новосибирской области увеличился на 46% и составил 1,3 млрд. долларов США. Внешнеторговые операции в 2017 г., как сообщила Новосибирская таможня [1], осуществлялись со 131 страной мира, большую долю из которых занял Китай (29%), за ним - Индия (11%), а потом Франция (7%) и Германия (6%). Товарооборот с Китаем составил 32,6% от общего стоимостного объема товарооборота Новосибирской области.

Рассмотрим экспорт из Новосибирской области в Китай в период с 01.01.2017 - 31.12.17 гг. [2], который составил 502 млн. долларов

США. В основном большую долю экспорта занимали группы: минеральные продукты (60%); машины, оборудование и аппаратура (31%). Для сравнения посмотрим статистические данные экспорта товаров за 2016 год. В 2016 г. экспорт составил 157 млн. долларов США. Наибольшие группы экспорта: машины, оборудование и аппаратура (45%), минеральные продукты (38%). Можно сказать, что в 2017 г. доля экспорта минеральных продуктов значительно увеличилась, а доля машин, оборудования и аппаратуры уменьшилась. Таким образом, можно сделать вывод, что экспорт в 2017 году значительно увеличился. Наибольший подъем наблюдается в ноябре и декабре как в 2016, так и в 2017 годах. В 2017 году 3,6% составила доля группы «Продукты растительного происхождения», 60% - «Минеральные продукты», 3,1% - «Древесина и изделия из нее», 31% - «Машины, оборудование и аппаратура». В 2016 году группы «Продукты животного происхождения» и «Продукты растительного происхождения» (1,8%), «Минеральные продукты» (38%), «Древесина и изделия из нее» (6,4%), «Металлы и изделия из них» (4,6%), «Машины, оборудование и аппаратура» (45%).

Импорт товаров в Новосибирскую область из Китая за период Январь 2017 - Декабрь 2017 составил 760 млн. долларов США. В основном импортировались «Машины, оборудование и аппаратура» (28%), «Металлы и изделия из них» (11%). Импорт товаров в Новосибирскую область из Китая за 2016 год составил 604 млн. долларов США. В основном импортировали машины, оборудование и аппаратура (22%); металлы и изделия из них (14%). По данным можно сделать вывод, что импорт в 2017 году увеличился по сравнению с 2016 годом. В 2016 году наибольший подъем наблюдался с июня по сентябрь, а также в декабре; в 2017 году с апреля по июнь и в декабре.

Внешняя торговля с Китаем является перспективным направлением, над которым следует работать, и которое следует поддерживать и развивать [3]. На данный момент Новосибирская область готова наладить масштабные поставки зерна в Китай. КНР - одна из перспективных стран-экспортеров. Сейчас предпринимаются организационные меры для того, чтобы наладить поставки. Крупнейшая продовольственная корпорация Китая Cofco готова расширить поставки пшеницы из регионов России, в том числе из Новосибирской области.

Список литературы

1. Сибирский экспорт в Китай превысил импорт на \$2 млрд. Режим доступа: <http://nsk.sibnovosti.ru/business/354340-sibirskiy-eksport->

v-kitay-prevysil-import-na-2-mlrd (дата обращения 05.03.2018).

2. Официальный сайт "Ru-stat" // Экспорт и импорт Новосибирской области [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://ru-stat.com/date-M201609-201709/RU50000/export/CN/16> (дата обращения 06.03.2018).

3. Максимов И.О., Рябошлык В.Ф., Татаренко В.И. Государственно-частное партнерство как важный аспект будущей стратегии развития Новосибирской области // Вопросы управления. 2017. №6. Режим доступа: <http://vestnik.uara.ru/ru/issue/2017/06/19/> (дата обращения 13.04.2018).

Мальцева М.Е.

Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарёва

Научный руководитель: Бирюкова Л. И., к.э.н., доцент кафедры «Управление качеством», МГУ им. Огарёва

СТАНДАРТИЗАЦИЯ СИСТЕМ МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИЯТИЙ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация: в статье рассмотрены стандарты на системы менеджмента предприятий телекоммуникационной отрасли, предложена модель интегрированной системы менеджмента

Abstract: the article discusses the standards for management systems of enterprises of telecommunication industry, the model of the integrated management system.

Ключевые слова: система менеджмента, стандартизация, телекоммуникации.

Key words: management system, standardization, telecommunications.

Одной из динамично развивающихся отраслей России является телекоммуникационная отрасль. В связи возрастающей потребностью в электронных системах обработки информации и переходом к цифровой экономике особое значение приобретает качество услуг связи.

Исходя из специфики коммуникационного процесса, выделяют три ключевых субъекта телекоммуникационной отрасли. К ним относятся:

1. Производители телекоммуникационного оборудования (кабели, коммутаторы, маршрутизаторы, серверы, концентраторы, сетевые адаптеры и др.);

2. Производители программного обеспечения (ПО) для телекоммуникационного оборудования;

3. Организации, предоставляющие услуги телекоммуникации.

При этом при оценке качества услуг сталкиваются интересы всех участников процесса предоставления услуг – поставщиков и производителей оборудования и ПО, оператора связи, потребителя. Поэтому обеспечить качество телекоммуникационных услуг на всех этапах жизненного цикла. На решение этой задачи нацелены следующие международные стандарты в области обеспечения качества телекоммуникационных услуг:

1) ISO 9001:2015 «Системы менеджмента качества. Требования». Стандарт содержит базовые требования к системам менеджмента качества (СМК) предприятий любых размеров и сфер деятельности, позволяет организациям добиться стабильного качества продукции и услуг, за счет распространения философии качества, внедрения процессного подхода и цикла PDCA, рискориентированного мышления.

2) TL 9000 «Quality Management System Requirements Handbook» V. 6.0 («Руководство по требованиям к Системам менеджмента качества») разработан на основе ISO 9001 участниками QuEST Forum и актуализирован в соответствии с ISO 9001:2015. Стандарт содержит как общие требования к СМК предприятий действующих в сфере телекоммуникаций, так и специфичные требования для СМК производителей телекоммуникационного оборудования, программного обеспечения или СМК организаций, предоставляющих услуги связи. Состоит из 2х частей, первая из которых содержит требования к СМК, а вторая - руководство по измерениям в СМК на основе метрик.

3) ISO/IEC 20000-1:2011 «Информационная технология – Управление услугами – Часть 1: Требования к системе управления услугами» содержит требования к системе менеджмента ИТ сервисов, требования к поставщику услуг о планировании, создании, внедрении, эксплуатации, мониторинге, анализе, обслуживании и улучшении СМС.

В рамках ISO/IEC 20000 определены 13 процессов, объединенных в пять ключевых групп: процессы предоставления сервисов (Service delivery process); процессы управления взаимодействием (Relationship processes); процессы разрешения (Resolution processes); Процессы контроля (Control processes); процессы управления релизами (Release process).

4) ISO/IEC 27001:2013 «Информационные технологии – Методы обеспечения безопасности – Системы управления информационной

безопасностью – Требования». Содержит требования по созданию, внедрению, поддержанию и постоянному совершенствованию системы управления информационной безопасностью для обеспечения конфиденциальности, целостности и доступности информации.

Помимо предложенных стандартов, на наш взгляд, для построения успешной системы менеджмента предприятия телекоммуникационной отрасли, необходимо учитывать тот факт, что производство оборудования и оказание услуг связи требуют больших природных ресурсов, энерго- и трудозатрат. В связи с этим предлагается включение в систему менеджмента мероприятий, реализующих требования ISO 50001:2011 и OHSAS 18001:2007.

Таким образом, обеспечить запрос предприятий на создание продукции и оказание услуг связи возможно через внедрение интегрированной системы менеджмента, построенной на базе системы менеджмента качества, включающей требования TL 9000, ISO/IEC 20000, ISO/IEC 27001, ISO 50001:2011, OHSAS 18001:2007 (Рисунок 1).

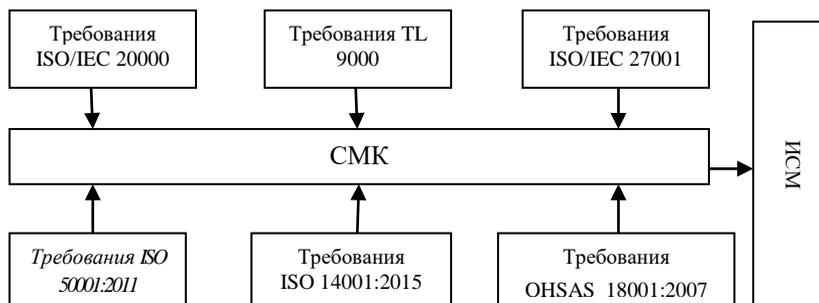


Рисунок 1 – Модель интегрированной системы менеджмента предприятия телекоммуникационной отрасли

Хотелось бы отметить, что в данном случае под интегрированной системой менеджмента понимается не система менеджмента, сертифицированная в соответствии с требованиями вышеперечисленных стандартов, а целостная система, встроенная в общую систему управления, направленная на повышение эффективности и обеспечение конкурентоспособности, посредством тщательного отбора из стандартов тех требований, которые позволяют обеспечить данный запрос.

Таким образом, основной целью предприятия телекоммуникационной отрасли, нацеленного на предоставление

надежных, постоянно улучшающихся и экономически выгодных услуг, должен стать поиск ключевых факторов успеха и формирование на их основе комплекса мероприятий по построению интегрированной системы менеджмента.

Список литературы

1. ГОСТ Р ИСО 9001-2015. Системы менеджмента качества. Требования. – введ. 01-11-2015. – М.: Стандартиформ, 2015. – 22 с.
2. ГОСТ Р ИСО/МЭК 20000-1–2013 Информационная технология – Управление услугами – Часть 1: Требования к системе управления услугами. – введ. 01-01-2015. . – М.: Стандартиформ, 2015. – 24 с.
3. ГОСТ Р ИСО/МЭК 27001–2006 Информационные технологии – Методы обеспечения безопасности – Системы управления информационной безопасностью – Требования. – М.: Стандартиформ, 2015. – 26 с.
4. Макаров В. В. Методологические подходы к созданию интегрированной СМК в инфокоммуникациях / В. В. Макаров // Век качества. – №6 – С. 30-32.

Маргинова И.С.

Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова
Научный руководитель: Марков А.В., к.э.н., доцент, ЧГУ

РОЛЬ РЫНКА РЕКЛАМНЫХ УСЛУГ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Аннотация: В данной статье отражены основные теоретические аспекты рекламы и определения. Приведены и проанализированы показатели по объемам рекламного рынка, динамике и структуре, и сделаны выводы о современной ситуации рынка рекламных услуг в экономике России.

Ключевые слова: реклама, коммерческая организация, рекламная деятельность, торговая реклама, рекламодатель, рекламопроизводитель, рекламодатель, товар, телевидение, радио, пресса, наружная реклама, Интернет.

Abstract: This article reflects the main theoretical aspects of advertising and definition. Indicators on the volumes of the advertising market, dynamics and structure are given and analyzed, and conclusions about the current situation of the market of advertising services in the Russian economy are made.

Keywords: advertising, commercial organization, advertising activity, commercial advertising, advertiser, advertising producer, advertising

distributor, commodity, television, radio, press, outdoor advertising, Internet.

В современном мире сложно представить экономику без рекламы. Именно она является ключевым инструментом повышения продаж и информирования потенциальных покупателей о товарах и услугах.

Согласно статье 3 Федерального закона «О рекламе», "реклама - информация, распространенная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание интереса к нему и его продвижение на рынке" [1].

На сегодняшний день ни одна коммерческая организация не может успешно развиваться без использования рекламы. [3] Уже многие столетия она является спутницей человечества. Еще в древних цивилизациях имелась необходимость в передаче информации с коммерческой целью для других групп людей. Так, например, в Древнем Риме часто прибегали к услугам глашатаев – нанятых «зазывателей», расхваливающих товар. В средние века большое значение имели ярмарки. А в период позднего средневековья с развитием социальных и экономических отношений стали появляться прообразы современных средств массовой информации [4].

Торговая реклама является наиболее распространенной сферой рекламной деятельности, как в экономике России, так и в мировой экономике в целом.

С одной стороны, реклама обеспечивает людей информацией и сведениями о товаре или услуге. Однако, с другой стороны, она имеет определенную степень влияния и убеждения (агитацию), таким образом, оказывая эмоционально-психологическое воздействие. Соответственно, успешная рекламная деятельность коммерческой организации создает предпосылки для ее развития, создания и укрепления конкурентных преимуществ.

Правильно организованная реклама на предприятиях создает предпосылки для более эффективного производства товаров и лучшего удовлетворения потребностей населения. Однако стоит обратить внимание на то, что существуют определенные требования к рекламе. Согласно ФЗ «О рекламе», "Реклама должна быть добросовестной и достоверной" [1].

Распространение рекламной информации возможно через различные каналы: телевидение, радио, периодические печатные издания, кино, наружная реклама, Интернет и т.д.

Так, эксперты АКАР совместно с IAB Russia представили данные по динамике рекламного рынка. Сегменты «наружная реклама» и «прочее» были объединены в единый сегмент Out Of Home (ООН) [2].

Таблица 1 - Динамика рекламного рынка России в 2000-2016 гг., %

	2000 г	2001 г	2002 г	2003 г	2004 г	2005 г	2006 г	2007 г	2008 г	2009 г	2010 г	2011 г	2012 г	2013 г	2014 г	2015 г	2016 г
Итого по мелким бизнесам	69%	60%	59%	28%	28%	35%	28%	31%	18%	-28%	17%	21%	14%	11%	6%	-8%	11%
Интернет			73%	73%	116%	85%	102%	111%	46%	19%	52%	56%	40%	31%	26%	16%	21%
ООН	118%	69%	57%	31%	30%	50%	26%	27%	14%	-43%	20%	17%	11%	9%	-1%	-21%	6%
Пресса	58%	37%	33%	21%	22%	25%	22%	25%	14%	-44%	7%	6%	2%	-10%	-11%	-29%	-16%
Радио	60%	79%	52%	32%	26%	27%	28%	33%	-4%	-29%	12%	15%	23%	14%	2%	-16%	6%
Телевидение	68%	88%	94%	33%	31%	34%	30%	32%	23%	-18%	15%	19%	9%	9%	2%	-14%	10%

Анализируя вышеуказанные данные, можно сделать следующие выводы. Несмотря на значительное повышение популярности Интернета как источника распространения рекламы, телевидение занимает лидирующую позицию. Показатели объема прессы, радио и наружной рекламы снижаются с каждым годом, что свидетельствует о том, что они теряют свою популярность. Интернет, в свою очередь, стабильно «наращивает» показатели, и, вполне возможно, что станет лидирующим каналом коммуникации.

Таблица 2 - Структура рекламного рынка России в 2000-2016 гг,
млрд.руб, %

ИТОГО	Интернет	ООН	Пресса	Радио	Телевидение	
100%	0%	17%	48%	6%	29%	2000 г
100%	1%	18%	41%	7%	34%	2001 г
100%	1%	18%	34%	7%	41%	2002 г
100%	1%	18%	32%	7%	43%	2003 г
100%	1%	18%	31%	7%	43%	2004 г
100%	2%	20%	28%	6%	43%	2005 г
100%	3%	20%	27%	6%	44%	2006 г
100%	5%	19%	26%	6%	44%	2007 г
100%	6%	19%	25%	5%	46%	2008 г
100%	10%	15%	19%	5%	52%	2009 г
100%	12%	15%	17%	5%	51%	2010 г
100%	16%	15%	15%	4%	50%	2011 г
100%	20%	14%	14%	5%	48%	2012 г
100%	23%	14%	11%	5%	47%	2013 г
100%	28%	13%	9%	5%	45%	2014 г
100%	35%	11%	7%	4%	42%	2015 г
100%	38%	11%	5%	4%	42%	2016 г

Для развития национальной экономики необходимо повышение значения и эффективности рекламной деятельности [3]. Актуальность проблемы особенно вызвана большим влиянием иностранных конкурентов. Отрицательное отношение к рекламе и принижение ее роли привело к тому, что в нашей стране рынок рекламных услуг начал развиваться недавно [5]. Следствием чего является отсутствие достойного конкурентного преимущества отечественных товаров. Такая ситуация требует определенных изменений в структуре российского рынка рекламных услуг, выработки направлений

дальнейшего развития и подготовки качественных профессиональных специалистов в данной сфере.

Список литературы

1. Федеральный закон от 13.03.2006 N 38-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "О рекламе"
2. <http://www.akarussia.ru/> Ассоциация коммуникационных агентств России (АКАР)
3. Аврелькин Г.А., Ладыкова Т.Н., Ладыков А.О. Стратегическое направление развития информационных технологий в экономике текстильных предприятий // Известия высших учебных заведений. Технология текстильной промышленности. 2006. № 5. С. 137-140.
4. Марков А.В. Тенденции развития государственной поддержки малого бизнеса / В сборнике: Экономика и экология: тренды, проблемы, решения Материалы Международной научно-практической конференции. 2017. С. 135-138.
5. Петухова М.А., Марков А.В. Проблемы и перспективы развития страхового рынка в РФ // Синергия Наук. 2017. № 7. С. 107-111.

Маркина А.А.

Воронежский государственный педагогический университет
Научный руководитель: Кузьменко Н.И., к.г.н., доцент кафедры философии, экономики и социально-гуманитарных дисциплин, ВГПУ

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ ДЛЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РФ

Аннотация: в статье представлены вопросы исследования инвестирования в регионах России. Актуальность данного исследования обусловлена тем, что социально-экономическое развитие регионов России характеризуется недостаточностью бюджетных ресурсов не только для финансирования стратегических задач, но и для решения текущих.

Ключевые слова: регион, инвестиции, бюджет, внебюджетные фонды, государство.

Abstract: the article presents the questions of investment research in the regions of Russia. The relevance of this study is due to the fact that socio-economic development of Russia's regions is characterized by insufficient budget resources not only to finance strategic tasks, but also to solve current ones.

Keywords: region, investments, budget, off-budget funds, state.

Для страны и ее регионов вопрос улучшения инвестиционного климата остается одним из основных вопросов стратегического значения. Создание благоприятного инвестиционного климата в отдельных регионах РФ позволит преодолеть существующие кризисные явления в экономике и восстановить динамику развития социально-экономического развития регионов.

По данным Национального рейтингового агентства за 2017 год из 85 регионов России 7 регионов представлены в рейтинге первыми, 22 региона улучшили за год свои позиции в рейтинге, 6 регионов ухудшили свои позиции, 50 регионов сохранили свои позиции на прежнем уровне [2]. Как и в предыдущие годы, наибольшее количество регионов (33 из 85) имеют среднюю инвестиционную привлекательность. Но количество регионов в этой группе в 2017 г. сократилось, что означает постепенный рост региональных диспропорций, которые приводят к усилению лидерских позиций успешных регионов и упрочение позиций аутсайдеров.

Значительную разницу в степени развития регионов чаще всего объясняют культурными особенностями, природными ресурсами, расположенными в регионе или климатическими условиями. Очевидно, что этих факторов недостаточно для анализа, потому что их влияние не является прямым и следует рассматривать ситуацию с позиции многофакторности [4].

Таким образом, помимо вышеуказанных факторов, необходимо принимать во внимание социально-демографические характеристики населения, технологические и технические новации, а также эффективное управление, которое часто может оказать решающее значение.

Большое значение для реализации региональной инвестиционной политики имеет проблема формирования инвестиционных ресурсов. Необходимые инвестиции в процессе региональной власти и частных структур могут финансироваться за счет средств из различных источников, в частности: собственных финансовых резервов инвестора; средств внебюджетных фондов; средств Государственного бюджета, которые могут предоставляться на безвозвратной и возвратной основе; средств регионального бюджета; средств иностранных инвесторов; средств, которые выплачиваются страховыми организациями в виде возмещения расходов от аварий, стихийных и других бедствий. Финансирование может осуществляться как за счет одного, так и за счет нескольких из вышеперечисленных источников.

Помимо этого, для развития инвестиционной деятельности региона необходима рациональная и эффективная организация инвестиционной деятельности предприятий. На многих предприятиях крайне медленно происходят преобразования и изменения. Это обусловлено именно неспособностью предприятий освоить инвестиции в силу плохого управления. Объясняется это недостатком информационной освещенности предприятий, в частности, в инвестиционной деятельности [3].

С другой стороны, инвесторы не хотят вкладывать средства в не реформированные предприятия, так как существуют высокие риски, а иногда фактор риска вообще сложно определить. В этих условиях необходимо сосредоточить усилия на внутренних преобразованиях предприятий.

Процесс проведения инвестиционной политики региона с учетом согласованности интересов власти и бизнеса предполагает решение следующих задач:

- обеспечение социально-экономического развития регионов с учетом рационального использования их потенциала, воспроизводства местных ресурсов и охраны окружающей среды;
- комплексное решение межотраслевых научно-технических и организационно-управленческих проблем;
- повышение технического, технологического и информационного уровня всех сфер экономической деятельности для достижения конкурентоспособности продукции и услуг предприятий региона;
- реализация стратегии развития региона [1].

Так, на основании нашего исследования, мы можем сделать вывод, что основной целью региональной инвестиционной политики является стабильное социально-экономическое развитие региона с помощью привлечения и эффективного использования всех имеющихся инвестиционных ресурсов. Реализация данной цели возможна благодаря четко определенным национальным приоритетам, тесному взаимодействию государственного аппарата с бизнес-сообществами, правильно организованному управлению на предприятиях, а также повышению информационного и технологического уровня хозяйства региона.

Список литературы

1. Арсланов Ш. Д. Проблемы формирования и развития инвестиционной политики региона на основе стратегии его социально-экономического развития [Электронный ресурс] // РППЭ. 2016. №4 (66). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-formirovaniya-i->

razvitiya-investitsionnoy-politiki-regiona-na-osnove-strategii-ego-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya

2. Итоги V ежегодного рейтинга инвестиционной привлекательности регионов России. [Электронный ресурс] – М.: Национальное рейтинговое агентство, 2017. URL: [http://www.ranational.ru/sites/default/files/analitic .pdf](http://www.ranational.ru/sites/default/files/analitic.pdf).

3. Кузьменко Н.И. Инновационная активность организаций как основа формирования инновационной экономики в регионах РФ / Н.И. Кузьменко // Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. – 2017, Т.79.- № 3(73). –С.286-293.

4. Чернова Т. В., Олейникова И. Н. Влияние инвестиционной активности на уровень дифференциации социально-экономического развития регионов [Электронный ресурс] // Вестник АГТУ. Серия: Экономика. 2012. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-investitsionnoy-aktivnosti-na-uroven-differentsiatsii-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-regionov> .

Мартынов А.Н., Гребенникова М.М.

Курский государственный университет

Научный руководитель: Тагашева О.В., к.ю.н., доцент кафедры
«Финансового и предпринимательского права», КГУ

К ВОПРОСУ ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ ДОЛГА ДОГОВОРом СТРАХОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА

Аннотация: в статье исследовано юридическое противоречие, нарушающее единообразие судебной практики в области страхования предпринимательских рисков, а также представлено решение данного правового пробела.

Ключевые слова: предпринимательские риски, страхование, сомнительный долг.

Abstract: the article explores a legal contradiction that violates the uniformity of judicial practice in the field of insurance of business risks, and presents a solution to this legal gap.

Keywords: business risks, insurance, doubtful debt.

Институт страхования предпринимательских рисков – относительно новое явление, механизм которого еще недостаточно урегулирован отечественным законодательством. Пробелы правовой регламентации страхования такой специфической категории, как

предпринимательский риск, порождает проблемные аспекты, в том числе и в сфере налогов и сборов.

По меткому выражению Л.Б. Комаша: «Страхование предпринимательских рисков является добровольным и имеет свои налоговые последствия» [1].

Дискуссионным является вопрос: признается ли долг сомнительным в том случае, если он обеспечен договором страхования предпринимательских рисков.

В соответствии с подпунктом 2 пункта 2 статьи 265 Налогового кодекса (далее – НК РФ) в целях налогообложения прибыли к внереализационным расходам приравниваются убытки, полученные налогоплательщиком в отчетном (налоговом) периоде, в частности суммы безнадежных долгов, а в случае, если налогоплательщик принял решение о создании резерва по сомнительным долгам, - суммы безнадежных долгов, не покрытые за счет средств резерва [2].

Таким образом, в Налоговом кодексе выделяются два вида долгов:

1. Безнадежные (взыскать которые невозможно);
2. Сомнительные.

Согласно пункту 1 статьи 266 НК РФ для признания долга сомнительным необходимо, чтобы одновременно выполнялись три условия:

1. долг возник в связи с реализацией товаров, работ, услуг;
2. в установленные сроки этот долг не погашен;
3. долг не обеспечен залогом, поручительством, банковской гарантией.

Стоит отметить, что перечень, указанный в НК РФ является исключительным, то есть иных условий для признания задолженности сомнительной налоговым законодательством России не предусмотрено.

Между тем, из письма Минфина от 24 мая 2017 г. № 03-03-06/1/31890 следует обратное: «задолженность признается сомнительной в момент наступления сроков оплаты; в случае если риск убытков от предпринимательской деятельности из-за нарушения обязательств контрагентами застрахован, сумма возникшей просроченной задолженности должна покрываться за счет страхового возмещения». Следовательно, нет оснований учитывать такую задолженность в составе резерва по сомнительным долгам [3].

По общему правилу при наступлении страхового случая страхователь получает страховую выплату, которая не может превышать действительную страховую стоимость, то есть величину убытков. Например, если покупатель не оплатит поставленный ему

товар, то возникшие в связи с этим убытки организации-поставщика будут покрыты страховкой. Поэтому в подобных ситуациях говорить о возникновении сомнительной задолженности не приходится.

Сложившаяся ситуация порождает юридической противоречие: письма Министерств не являются нормативными правовыми актами, а значит, не обладают признаками нормативности, следовательно, не носят общеобязательный характер. За этим будет идти череда последствий в рамках судебного процесса. А именно, суд, прежде всего, при вынесении решения обязан будет ссылаться на нормы Налогового кодекса Российской Федерации, что в свою очередь ведет, во-первых, к нарушению единообразия судебной практики в Российской Федерации. Во-вторых, как уже было указано нами выше, нецелесообразно признавать сомнительным долг, обеспеченный страховкой по договору страхования предпринимательского риска.

На наш взгляд, необходимо дополнить статью 226 Налогового кодекса Российской Федерации. Предлагаем следующую формулировку данной статьи: «Сомнительным долгом признается любая задолженность перед налогоплательщиком, возникшая в связи с реализацией товаров, выполнением работ, оказанием услуг, в случае, если эта задолженность не погашена в сроки, установленные договором, и не обеспечена залогом, поручительством, банковской гарантией, а также договором страхования предпринимательских рисков».

Список литературы

1. Комаш Л. Б. Страхование предпринимательского риска и резерв по сомнительным долгам // Практический бухгалтерский учет. Официальные материалы и комментарии. 2017. № 8. С. 46.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ // Собрание законодательства РФ. № 31.1998. Ст. 3824.
3. <Письмо> Минфина России от 30 мая 2017 г. № 03-01-15/33121 // СПС «Консультант-плюс»

Михалькова И.Г.

Воронежский государственный педагогический университет
Научный руководитель: Кузьменко Н.И., доцент кафедры философии,
экономики и социально-гуманитарных дисциплин, ВГПУ

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В статье представлены исследования на тему проблем,

с которыми сталкивается малое предпринимательство Воронежской области, несмотря на его высокие показатели развития.

Ключевые слова: конкуренция, регион, малый бизнес, государственная поддержка, правительство.

Abstract: The article presents studies on the problems faced by small entrepreneurship in the Voronezh region, despite its high development indices.

Keywords: competition, region, small business, state support, government.

Малый бизнес играет огромную роль в рыночной экономике. Это тот самый институт рыночной конкурентной экономики, который обеспечивает развитие у населения креативности и предприимчивости, развивает предпринимательский ресурс, осуществляет отбор талантливых и успешных предпринимателей. Как и другие области, Воронежская область, является одним из компонентов, обеспечивающих поддержание стабильного развития России [1]. Ведущими отраслям промышленности Воронежа МСП являются торговля, строительство и обрабатывающее производство.

По обороту продукции (услуг) на душу населения, производимых МСБ в 2016 году, тыс. руб. Воронежская обл. занимает 9 место из 85, что является достаточно неплохим показателем. По итогам первого полугодия 2017 года оборот продукции малых предприятий составил 195 млрд. рублей, или 113,6% к аналогичному периоду 2016 года. Об этом было сказано в докладе губернатору Алексею Гордееву, также сообщили, что оборот продукции, производимой малыми предприятиями, в том числе микропредприятиями и ИП региона, составил 1 трлн. 13 млрд. рублей. По абсолютному значению показателя по России Воронежская область в 2017 году поднялась с 12-го на 11-е место и сохранила 3-е место по ЦФО. [2]

В области сформированы и работают основные элементы системы государственной поддержки МСП: действует Государственный фонд поддержки МСП Воронежской области, микрокредитная компания Фонд развития предпринимательства Воронежской области, Гарантийный фонд Воронежской области и т.д.

Однако, несмотря на высокие показатели и обширную государственную поддержку, Воронежская область имеет множество проблем. Задача снизить административное давление на бизнес давно провозглашена с самых высоких трибун. Между тем, как сообщили в областной прокуратуре, только за пять месяцев этого года права предпринимателей нарушались 2,3 тыс. раз. И это в ситуации, когда

население беднеет третий год подряд и экономит даже на продуктах питания. Неудивительно, что, по данным регионального департамента экономразвития, в прошлом году оборот малого бизнеса упал у нас сразу на 21% [3].

У многих предпринимателей складывается впечатление, что власти соревнуются за право их удушить. Так, несмотря на протесты, были закрыты Остужевский и Птичий рынки. Предпринимателей выгоняют и из подземного перехода у цирка — мэрия решила сдать его в концессию, при этом ни в грош не ставя мнение гордумы, проголосовавшей против. По решению правительства и Госдумы, с 1 июля ИП, торгующие подакцизными товарами, должны перейти на онлайн-кассы, которые проводят операции через интернет. Многие не смогут продолжать свой бизнес из-за такой нагрузки. Убытки колоссальные, а гарантий того, что на следующий день эта касса не сломается, никто не даёт. Тем временем мэрия увеличила плату за размещение киосков — в зависимости от ассортимента сумма выросла в три, пять, а то и в шесть раз. Сводки о боевых действиях мэрии Воронежа против малых предпринимателей напоминали настоящую войну с участием летальной для павильонов и киосков техники [4].

Создана согласительная комиссия, на которую каждого вызывают, но плату никому не понизили. Не подписываешь? Через месяц получишь предписание на снос! На следующий день приходит проверка и начинает выискивать нарушения. А ведь у нас такое законодательство, что все требования выполнить невозможно. Те же, кто подписал, не в состоянии платить.

Таким образом, считаем, что решить эти проблемы можно только с помощью государства. Воспринимать МСП нужно не как средство пополнение бюджета, а как перспективу развития области. Ведь из 45 показателей 37 выполнены практически на 100%. И это даёт понять, что субъекты МСП, несмотря на все условия, стараются «вытянуть» свое производство, но встречают преграды со стороны власти.

На основании вышесказанного отметим, что этими преградами являются: увеличение социальных налогов; правила организации городского пространства; необоснованная плата за размещение на муниципальной земле; сложности с возвращением кредитов; произвол чиновников.

Найти пути решения из этой ситуации довольно сложно, хотелось бы, чтобы работа с предпринимателями велась более мягкими методами. Вопрос сноса киосков является актуальным и насущным. Новые правила организации городского пространства предполагают более щепетильное отношение к уличной торговле, формат 90-х годов

необходимо изживать. Но делать это нужно цивилизованными методами, предлагая какие-то новые формы

Малое предпринимательство решает проблему самозанятости населения. И государственные программы поддержки должны стимулировать людей и путём кредитования, и с помощью обучения. А не душить своими инициативами малого предпринимателя.

Список литературы

1. Корчагин Ю. Большие проблемы малого бизнеса // Сетевое издание «МК в Воронеже». - Воронеж, 2016. - №77. – С. 98-106.

2. Кузьменко Н.И. Малый и средний бизнеса как условие обеспечения конкурентоспособности регионов Российской Федерации //Наука России: цели и задачи. Сборник научных трудов по материалам международной научной конференции. 2017. С. 41-45.

3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. - URL: http://voronezhstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/voronezhstat/ru/statistics/enterprises/small_and_medium_enterprises/ (Дата обращения: 16.04.2018).

4. Уполномоченный по защите прав предпринимателей Воронежской области: [Электронный ресурс] // О результатах мониторинга развития предпринимательства в Воронежской области <http://business36.ru/2493/>(Дата обращения: 16.04.2018).

Переломова Е.А.

Вологодский государственный университет

Научный руководитель: Губанова Е.С., д.э.н., профессор кафедры «Финансы и кредит», ВоГУ

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы финансовой грамотности населения, дается оценка уровня финансовой грамотности населения региона, а также предлагается создание Регионального центра финансового образования и грамотности.

Ключевые слова: финансовая грамотность, сберегательное поведение населения, инвестиционная активность, сбережения.

Abstract: The article examines the issues of financial literacy of the population, assesses the level of financial literacy of the population of the

region, and proposes the creation of a Regional Center for Financial Education and Literacy.

Keywords: financial literacy, savings behavior of the population, investment activity, savings.

В современной системе экономики домохозяйства выступают важными участниками социально-экономических отношений, в жизнедеятельности которых финансовый аспект приобретает все большее значение.

Развитие рыночной экономики, подразумевающее широкое участие населения в долгосрочных страховых, пенсионных и ипотечных программах, увеличение ассортимента финансовых продуктов, постепенно повышают личную ответственность индивидов за собственные финансовые решения и экономическое благополучие. Таким образом, возрастает актуальность вопросов, связанных с финансовой грамотностью населения.

Высокие показатели финансовой грамотности являются не только гарантом устойчивого материального положения, одним из неотъемлемых условий формирования стабильной финансовой среды, но и выступают одним из существенных факторов, влияющих на сберегательное поведение населения и его инвестиционную активность.

Целью исследования является разработка путей повышения финансовой грамотности населения Вологодской области, осуществляемая на основе оценки ее уровня и выявления существующих проблем.

В процессе исследования сберегательного поведения населения Вологодской области было выявлено, что одним из факторов, оказывающих значительное влияние на сберегательное поведение населения региона, выступает низкий уровень финансовой грамотности.

Так, большая часть населения области характеризуется невысоким уровнем финансовой грамотности – только менее половины жителей области можно определить в категорию финансово грамотных (44,5%), остальная часть населения либо обладает плохими знаниями в финансовой сфере, либо они вообще отсутствуют [1]. Недостаточные знания в области финансовых отношений сказываются не только в вопросах формирования и использования сбережений, но и в практике получения различных финансовых услуг, взаимоотношения с другими субъектами рыночного хозяйствования.

Угрозы низкой финансовой грамотности населения области заключаются в: более высоком уровне долговых обязательств домохозяйств; неэффективной системе управления собственными сбережениями и будущими пенсионными накоплениями; низкой активности использования различных инструментов финансового рынка; более высокой уязвимости мошенническим рискам.

Таким образом, все вышеизложенное предопределило необходимость создания в качестве одного из возможных способов повышения финансовой грамотности населения области Регионального Центра финансового образования и грамотности, представляющего собой действенную институциональную структуру развития экономики и социальной сферы.

Особенность функционирования данного Центра будет заключаться в одновременном комплексном участии равнообразного числа заинтересованных лиц, среди которых: органы государственной власти, финансово-кредитные учреждения, образовательные организации, коммерческие организации и предприятия реального сектора, а также средства массовой информации.

Главной целью деятельности Регионального Центра финансового образования и грамотности будет выступать качественное повышение уровня финансовой грамотности населения области, содействие развитию у жителей региона рационального финансового поведения, в том числе и сберегательного поведения, эффективно обоснованных финансовых решений и сознательного подхода в области личных финансов, а также повышение компетентности населения в сфере защиты прав потребителей финансовых услуг.

В качестве основных направлений деятельности данного Центра выступают: организация образовательно-просветительской деятельности; построение системы информационных ресурсов в области финансовой грамотности; развитие партнерских отношений с другими регионами России.

Реализация стоящих перед данной структурой задач будет осуществима посредством проведения целого комплекса разнообразных мероприятий, нацеленных на все группы населения Вологодской области. Важным условием доступности данных видов образовательно-просветительской деятельности является их бесплатность для всех возрастных групп населения области, финансирование будет осуществляться за счет средств областного бюджета.

Дополнением к этому будет служить разработка и создание собственного интернет – портала «Мои финансы-35», содержащего

обучающие и познавательные интерактивные материалы по всем категориям населения, видео-лекции, актуальные статьи, анонсы предстоящих мероприятий, онлайн – тесты на выявление уровня знаний, законодательную базу в доступной форме, а также финансовые квесты и онлайн – помощь специалистов. Одновременное открытие горячей линии центра по конкретным практическим вопросам также значительно повысит качество всей централизованной работы по финансовому просвещению населения области.

Необходимо отметить, что только комплексная централизованная работа и заинтересованность региональных органов государственной власти в качественном улучшении финансовой грамотности населения области способны дать определенные результаты и повысить уровень сберегательной активности жителей региона.

Список литературы

1. Уровень жизни населения: опыт региональных исследований: препринт / В.А. Ильин, А.А. Шабунова, А.И. Россошанский, Г.В. Белехова. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2015. – 64 с.

Пермякова В.Э.

Воронежский государственный педагогический университет
Научный руководитель: Кузьменко Н. И., к.г.н., доцент
кафедры философии, экономики и социально-гуманитарных
дисциплин, ВГПУ

РЕАЛИЗАЦИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы стратегирования регионов РФ. Реализация стратегического планирования в регионах России неоднозначна. Вопросы стратегического планирования позволяют увеличить показатели социально-экономического развития регионов. Результаты исследования подтверждают, что стратегическое планирование является обязательным условием для обеспечения эффективного социально-экономического развития регионов. Для определения уровня развития региона используются разнообразные индикаторы, которые обязательно фиксируются в программах стратегического развития. Важным выступает вопрос исследования и проверки достижения индикаторов развития с целью корректировки планов, снижения ошибок стратегирования. Анализ данных Воронежской области подтверждают вышеописанные условия.

Ключевые слова: стратегирование, уровень социально-экономического развития, регион, индикаторы развития.

Abstract: The article considers the issues of the Russian regions' strategic planning. The implementation of strategic planning in the regions of Russia is ambiguous. The issues of strategic planning allow increasing the indicators of social and economic development of the regions. The results of the research confirm that strategic planning is an indispensable condition for ensuring effective social and economic development of the regions. To determine the level of development of the region, various indicators are used, which are necessarily fixed in the programs of strategic development. An important issue is the research and verification of the achievement of development indicators in order to adjust the plans, reduce strategic errors. Analysis of data from the Voronezh Region confirms the conditions described above.

Keywords: strategic, level of social and economic development, region, development indicators.

На сегодняшний день российская экономика тяготеет к сырьевому приращению мирового рынка, что влечет за собой множество негативных последствий для национальной экономики. В связи с чем, требуются меры по ее модернизации.

Выход из сложившейся ситуации государство видит в переводе российской экономики на инновационный путь развития. Данное обстоятельство служит основанием создания системы стратегического планирования и управления РФ [1]. Социально-экономическое развитие каждого из субъектов РФ определяет социально-экономическое развитие России в целом. Поэтому очень важно провести комплексную оценку текущей ситуации в регионе, в данном случае Воронежской области, определить цели и приоритетные направления его развития. В связи с этим разрабатывается стратегический план развития региона - управленческий документ, который содержит взаимосвязанное описание различных аспектов деятельности по развитию региона. Вместе с этим не менее важна промежуточная оценка выполнения плана, с целью корректировки действий для успешного достижения поставленных целей.

В качестве данного управленческого документа предлагается рассмотрение стратегического плана развития Воронежской области до 2020 года, утвержденного распоряжением правительства Воронежской области от 11.12.2014 г. № 1027-р.

Согласно данному плану основная цель развития Воронежской области – достижение высокого уровня и качества жизни жителей данного субъекта РФ [2].

В соответствии с величиной индикаторов, указанной в стратегическом плане, к 2020 году должны быть достигнуты следующие результаты: ВРП, производительность труда в промышленности и в сельском хозяйстве и объем инвестиций в среднем должны увеличиться на 77 %, уровень безработицы должен снизиться на 4,3 %, а доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в общей численности населения должна снизиться на 51 % [2].

Рассматривая реализацию плана с позиции текущей ситуации в Воронежской области в период с 2013 по 2016 гг., наблюдаются низкие темпы роста у производительности труда в промышленности - всего 21 %, что отстает от планируемых результатов. Вместе с этим, наблюдается отставание фактического объема инвестиций от планируемого, аналогичная ситуация с долей населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в общей численности населения (показатель снизился всего на 3 %) [3].

Подводя итог всему сказанному, следует отметить, что часть данного стратегического плана была выполнена и даже носит опережающий характер, а именно, фактическая величина ВРП превосходит планируемый, фактический уровень безработицы ниже, чем величина, рассчитанная в стратегическом плане. Производительность труда в сельском хозяйстве совпадает с планируемыми результатами, однако стоит определить дополнительные возможности повышения данного показателя. Что касается остальных индикаторов, то они не соответствуют стратегическому плану, что выражается в их отставании от планируемых результатов.

Таким образом, реализация показателей стратегического планирования Воронежской области отчасти имеет положительную тенденцию, однако имеют место быть показатели данного стратегического плана, которым стоит уделить больше внимания или пересмотреть способы их реализации.

Список литературы

1. Кузьменко Н.И. К вопросу о реализации стратегий развития субъектов РФ (на примере Иркутской области) / Н.И. Кузьменко // В сборнике: Территориальная организация общества и управление в регионах материалы XI всероссийской научно-практической

конференции с международным участием. воронежский государственный педагогический университет; воронежский государственный университет; воронежский отдел русского географического общества. 2016. С. 30-33.

2. О плане мероприятий по реализации Стратегии социально-экономического развития Воронежской области на период до 2020 года [Текст]: распоряжение Правительства Воронежской области от 11.12.2014 № 1027-р // Редакция законов Воронежской области. – 2011. - № 207-ОЗ.

3. Официальный сайт Госкомстата РФ [Режим доступа: <http://voronezhstat.gks.ru/>].

Пехота В.К.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Демина В.В., докт. экон. наук, доцент
кафедры «Менеджмент», ВЭПИ

КРИТЕРИИ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ КАЧЕСТВО ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

Аннотация: В статье представлены результаты исследования современных проблем формирования человеческого капитала в России. Автором рассмотрена роль образования в формировании человеческого капитала и предложены критерии определяющие качество человеческого капитала.

Ключевые слова: человеческий капитал, высшее образование, конкурентоспособность, стоимость.

Abstract: The article presents the results of a study of contemporary issues of human capital formation in Russia. The author examines the role of education in the formation of human capital and suggests the criteria that determine the quality of human capital.

Keywords: human capital, higher education, competitiveness, value.

Понятие человеческого капитала существовало ещё тогда, когда появилась система образования и первые знания. За эти годы сформировалось несколько теорий человеческого капитала (рис. 1).

В отечественной литературе определение человеческого капитала даётся в учебнике Л.С. Тарасевича, где он определяется как сформированный в результате накопленных человеком знаний, навыков, способностей, мотиваций, здоровья которые целесообразно используются в той или иной сфере общественного воспроизводства,

содействуют росту производительности труда и эффективности производства и тем самым ведут к росту заработков данного человека [3].

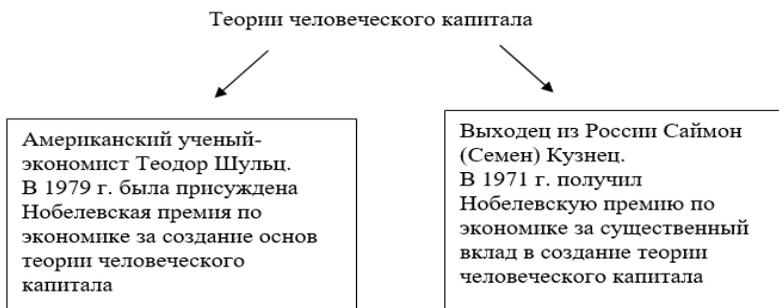


Рисунок 1 - Теории человеческого капитала

В формировании человеческого капитала образование играет большую роль. От него зависит экономический рост и научно-технический потенциал страны. Системе высшего профессионального образования отводится важная роль в формировании человеческого капитала. По данным 2016 года высшее образование имеют свыше пятидесяти процентов россиян в возрасте от 25 до 64 лет. По этому показателю Россия обогнала Канаду, Японию и США и опережает своих партнеров по БРИК, где доля людей с высшим (третичным по классификации ОЭСР) образованием не превышает 11% [2].

Изменение количества организаций высшего образования и численности студентов можно рассмотреть на рисунке 2 (в %).

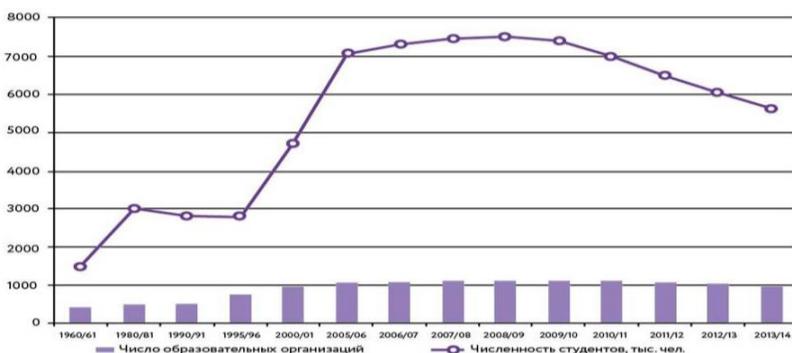


Рисунок 2 - Динамика числа организаций высшего образования и численности студентов с 1960 по 2014 гг.

Количество студентов, на 10000 тысяч человек, в 2016/17 году сократилось по сравнению с 2005/06 годом, почти на 50%.

Количество обучающихся зависит и от размера оплаты обучения. Все прошедшие годы цены на обучение в ВУЗах росли неуклонно. В Москве 350 тысяч рублей в год были пределом в МГУ и МГИМО. Сейчас это средняя цена для среднего вуза [1].

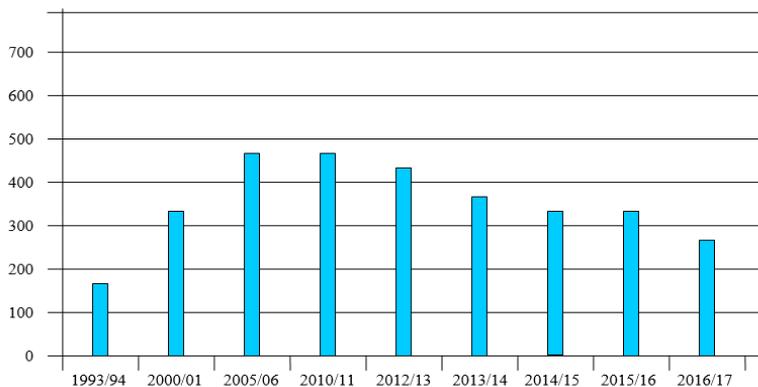


Рисунок 3 - Численность студентов образовательных организаций на 10000 человек населения, человек [4]

Также с 2005/06 года сократилось и численность профессорско-преподавательского состава на 27%.

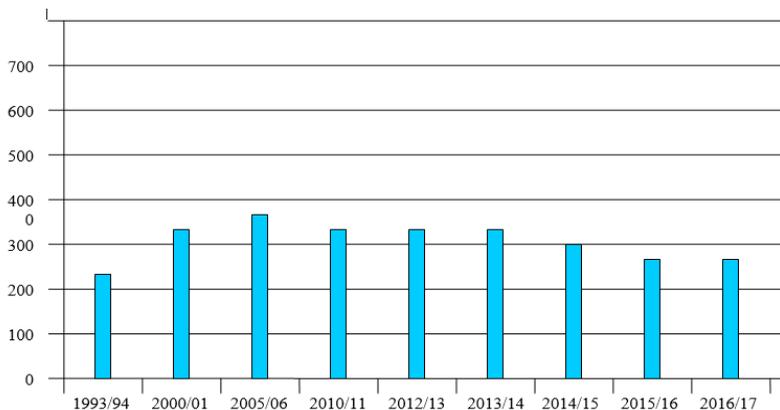


Рисунок 4 - Численность профессорско-преподавательского персонала в образовательных организациях, тыс. человек

Таким образом, развитие образования и человеческого капитала являются взаимосвязанными вопросами. Их решение несёт на себе ответственность за расширение возможностей для реализации человеческого капитала и раскрытия его потенциала, а также за формирование конкурентоспособного государства. Что позволит не только сделать российское высшее образование более конкурентоспособным, но и повысит стоимость человеческих ресурсов, а также улучшит международную интеграцию, сохраняя российскую идентичность и все лучшее из собственного опыта.

Следовательно, основным критерием, определяющим качество человеческого капитала является уровень образования. Нами предлагается увеличить бюджетирование государством системы высшего образования для создания условий получения образования в ВУЗах не менее 70% населения страны.

Список литературы

1. Как и почему в Росси возникло платное обучение в государственных вузах // Коммерсант. 20.03.2017 - [Электронный ресурс] URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3246562> (дата обращения: 20.03.2018)
2. Стратегия-2020: Новая модель роста – новая социальная политика - [Электронный ресурс] URL: <http://2020strategy.ru/data/2012/03/14/1214585998/1itog.pdf> (дата обращения: 20.03.2018)
3. Тарасевич Л.С. Макроэкономика: учебник. – 6-е издание, исправленное и дополненное. – М: Высшее образование, 2006. – С. 128-173.
4. Федеральная служба государственной статистики - [Электронный ресурс] URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 20.03.2018)

Плещенко А.Н.

Северо-Кавказский Федеральный университет

Научный руководитель: Ланг В.В., к.э.н., доцент кафедры экономики и внешнеэкономической деятельности ИЭиУ СКФУ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ САНКЦИИ ПРОТИВ РОССИИ И РОССИЙСКИЕ АНТИСАНКЦИИ: ОЖИДАНИЕ И РЕАЛЬНОСТЬ

Аннотация: В статье представлены результаты исследований

влияния экономических санкций США против РФ, а также проанализированы последствия и возможные изменения на мировом рынке.

Ключевые слова: санкции, экономика, политика, эмбарго, российские компании.

Abstract: The paper presents the results of research on the impact of US economic sanctions against Russia, as well as analyzed the consequences and possible changes in the global market.

Keywords: sanctions, economy, politics, embargoes, Russian companies.

В связи со сложной обстановкой в стране и мире, экономика России уже несколько лет испытывает трудности, вызванные санкциями США и их союзниками против РФ. Они были введены в 2014 году против российских компаний, занимающихся в финансовой и банковской сфере, нефтяной и газовой отраслях, оборонно-промышленном комплексе (таблица 1). В ответ на эти санкции Россия ввела эмбарго, которое запрещало ввозить мясо, рыбу, молочную продукцию на территорию Российской Федерации.

Как известно, санкции представляют собой систему политико-правовых мер направленных против государства, нарушившего нормы международного права, свои международные обязательства. Однако политические лидеры явно преследуют иную цель, а именно причинение ущерба российской национальной денежно-кредитной системе, состоянию национальной валюты, безопасности государства.

2 марта 2018 года Дональдом Трампом был подписан указ, согласно которому санкции против России будут продлены еще на 1 год. Помимо ограничений прошлого года США планирует воздействовать в 4 направлениях:

- введение санкций против граждан, покупающих суверенный долг РФ.

- новые санкции против миллиардеров, которые теперь коснутся не только самих олигархов, но и их детей и родственников, сотрудников компаний.

- наложение санкций на лиц, нарушивших права человека.

- санкции против оборонного сектора, которые относятся к компаниям, занимающихся разработкой современных технологий и товаров военного назначения.

Что касается международного партнерства между компаниями, то:

- гражданам США будет запрещено предоставлять новые разработки, проекты фирмам, на которые распространены запреты.

- меры экономического принуждения будут налагаться на предприятия, принадлежащие России и специализирующиеся в крупных промышленных отраслях, но находящиеся вне ее территорий.

- в активы РФ запрещено будет инвестировать свыше 10 млн. долларов.

Таблица 1-Экономические санкции против России

Отрасль экономики	Перечень санкций
Нефтяная	<ul style="list-style-type: none"> • Санкции в отношении отдельных компаний и их дочерних структур; • Запрет на экспорт в Россию технологий нефтедобычи и нефтепереработки;
Газовая	<ul style="list-style-type: none"> • Санкции в отношении отдельных компаний и их дочерних структур; • Замораживание уже существующих и отказ от заключения новых проектов
Финансовая и банковская сферы	<ul style="list-style-type: none"> • Замораживание финансовых активов российских юридических и физических лиц; • Отключение банковских структур России от международных платежных систем; • Ограничение доступа к кредитным ресурсам
Оборонно-промышленный комплекс	<ul style="list-style-type: none"> • Запрет на проведение операций с Россией по экспорту и импорту вооружений; • Запрет на экспорт в Россию товаров двойного применения
Другие	<ul style="list-style-type: none"> • Персональные санкции в отношении отдельных компаний и физических лиц РФ; • Запрет инвестиционных проектов, поставки оборудования и материалов для объектов инфраструктуры, транспорта субъектов Крыма и Севастополя

Источник: Логинова И.В., Титаренко Б.А., Саяпин С.Н. Экономические санкции против России// Актуальные вопросы экономических наук.2015.№47. С. 40.

Таким образом, новый список санкций в 2018 году ориентирован не только против России, но и ее внешних партнеров, которые, возможно, остались бы после выпуска предыдущих пакетов. Кроме всего вышесказанного следует отметить, что в случае если и дальше на российскую экономику будет оказываться мощное давление, то это приведет к ее дестабилизации и увеличению нагрузки на внутренний банковский сектор, а главное к деструктивным процессам в США. Это связано с значительной ролью России на мировой политической и

экономической арене и количества принадлежащих ей активов. Негативные последствия могут выйти за пределы страны и перейти на европейский и американский бизнес, инвесторов.

Список литературы:

1. Логинова И.В., Титаренко Б.А., Сияпин С.Н. Экономические санкции против России // Актуальные вопросы экономических наук. 2015. №47. С.41-42.
2. Сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс] URL:<http://www.gks.ru>.
3. Газета.ru. [Электронный ресурс] URL:<http://www.gazeta.ru/business/2015/03/04/6435381.shtml>.

Погорельцева О.С.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Миронова Е.Е., к.э.н., доцент кафедры
«Экономики», ВЭПИ

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМНОГО АНАЛИЗА В РЫНОЧНОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ

Аннотация: Даже в условиях нормального развития управляемого объекта выработка управленческих решений всегда осуществляется в проблемной среде на многоальтернативной основе. Это обусловлено сложностью управляемого объекта, динамическим изменением условий его функционирования, сложностью внутренней и внешней обстановки и множеством других факторов. Таким образом, выработка любого управленческого решения и последующая его реализация в виде некоторого управленческого воздействия связаны с решением какой-то проблемы или целого спектра проблем.

Ключевые слова: системный анализ, проблемная ситуация, выбор, целеполагание, системный подход, синтез, иерархичность, моделирование системы, обратная связь.

Abstract: Even in the normal development of the managed object the development of managerial decisions are always made in a problem -based environment for multialternative. This is due to the complexity of the managed object, the dynamic changes in the conditions of its operation, the complexity of the internal and external environment and a variety of other factors. Thus, the development of any management decision and its subsequent implementation in the form of a managerial influence related to the solution of any problem or a whole range of problems.

Keywords: system analysis, problem situation, choice, goal setting, system approach, synthesis, hierarchy, system modeling, feedback.

В современных условиях каждый экономический субъект, будь то индивидуальный предприниматель, малое предприятие или большая корпорация, имея почти неограниченную экономическую свободу, хозяйствует на свой страх и риск. При этом для обеспечения желаемого направления развития, выработки обоснованных управленческих решений и их практической реализации он должен уметь вычислять свои экономические координаты и постоянно выверять курс движения к намеченной цели. В таких условиях особую актуальность приобретают различные аналитические исследования и прогнозы, по результатам которых вырабатываются, принимаются и реализуются важные управленческие решения. И если индивидуальные предприниматели и малые предприятия довольно успешно решают эти задачи на интуитивном уровне, то для крупных корпораций такой подход абсолютно неприемлем: слишком большой, а иногда и слишком высокой может оказаться цена ошибки.

Для решения отмеченных выше и сопутствующих им задач многие серьезные субъекты рынка имеют в своем составе аналитические службы, в обязанности которых включается анализ возможных вариантов стратегических решений, формирование планов развития объекта управления. Теоретическую основу деятельности таких служб составляет теория систем, а методологический арсенал и инструментальную поддержку предоставляет системный анализ в совокупности с экономическими дисциплинами прикладного характера.

Системный подход и системный анализ полезно применять к объектам, для изучения которых недостаточно знаний одной дисциплины, а требуются знания различных дисциплин. Системный подход основывается на том, что при изучении внешне различных объектов могут оказаться полезными обобщающие взаимосвязанные оценки, подходы, понятия, перенос результатов из одной области в другую.

Выработка любого управленческого решения и последующая его реализация в виде некоторого управленческого воздействия связаны с решением какой-то проблемы или целого спектра проблем. После того как сформулирована проблема, которую требуется преодолеть в ходе выполнения системного анализа, переходят к определению цели. Определить цель системного анализа — это значит ответить на вопрос, что надо сделать для снятия проблемы.

Для выработки управленческих решений необходимы целостное представление об управляемом объекте и знание методологии системного анализа. Однако в зависимости от целей системного анализа, специфики исследуемой системы, знаний и компетенции системного аналитика и многих других факторов содержание этих процедур, их комбинирование в рамках каждого этапа и даже последовательность этапов системного анализа будут различны. Это означает, что методика проведения системного анализа конкретной системы всегда будет оригинальна, несмотря на то, что методология системного анализа и ее инструментальная поддержка достигли такого уровня зрелости, который позволил выделить базовые принципы, алгоритмы и приемы выполнения отдельных системных процедур.

В системном анализе можно выделить три главных направления [3]. Эти три направления соответствуют трем этапам, которые всегда присутствуют в исследовании сложных систем:

1. Построение модели исследуемого объекта.
2. Постановка задачи исследования.
3. Решение поставленной математической задачи.

Для выработки обоснованных и эффективных управленческих воздействий, обеспечивающих целенаправленное развитие системы, необходимо располагать ее моделью. В этой связи построение модели управляемой системы является ключевой задачей системного анализа.

В общем виде для ситуаций различной сложности процесс формирования функции для отображения проблемной ситуации можно представить, воспользовавшись многоуровневым описанием типа слоев. [3]. Слои – вид многоуровневой структуризации проблемы для организации процессов принятия решений. Приведенная схема представляет возможность составить определенное мнение о сложности, масштабности и значимости исследовательских работ при построении модели проблемной ситуации с целью ее разрешения.

Развитие системы имеет смысл только тогда, когда оно сопряжено с целью. Целенаправленно создавая систему, в нее необходимо заложить желаемую концепцию развития, т.е. осуществить целеполагание, или целеуказание [2].

Развитие естественной системы - это целенаправленное движение к равновесному состоянию, достижение которого составляет ее внутреннюю цель.

Для искусственных систем внешняя цель, как правило, задается извне. Искусственная система для того и создается, чтобы обеспечить достижимость определенной цели.

Решение проблемы предполагает раскрытие системности

исследуемого объекта, процесса, явления или деятельности. При этом любой объект исследования рассматривается как сложная система, движущаяся к некоторой цели. На каждом шаге этого целенаправленного движения необходимо делать выбор действий, определяющих дальнейшую траекторию развития системы. Следовательно, выбор это и есть управленческое решение, принимаемое в определенной точке траектории [3].

Системные исследования существенно различаются для систем различных типов. В связи с этим необходимо рассмотреть классификацию систем по характеру определяющих связей между элементами [1]. По этому признаку все системы делятся на три типа.

1. Естественные системы, в которых связи образованы и действуют природным образом. К ним относятся физические, химические, биологические, экологические и другие системы.

2. Материальные искусственные системы, в которых определяющие связи формировались с участием человека. К этому типу относятся машины, приборы, сооружения, конвейерные линии и другие технические системы.

3. Социотехнические системы, определяющие связи в которых принадлежат не природе, а культуре. К этому классу систем относятся трудовые коллективы, культурные сообщества, творческие союзы и другие образования, в которых ключевую роль играет человек.

Системный анализ применяется для исследования систем всех трех типов. При этом содержательное научное обоснование в первом случае опирается на естественные науки, во втором — на естественные и технические науки, в третьем — на естественные, технические и гуманитарные науки. Степень присутствия каждого вида науки в системных исследованиях определяется спецификой проблемы. Экономические системы, несмотря на присутствие в них некой технической составляющей, относятся именно к третьему типу.

Список литературы

1. Goloktionowa J., Alehina A. Del ruolo e dell'importanza di analisi dei sistemi in economia//Problemi attuali dell'economia [Text]:conferenza internazionale scientifica/[N. Ligena, E. Sibirskaja]. Roma: ATS Italia Editrice, 2014. – 244 s. (S. 34-35)

2. Дрогобыцкий И.Н. Системный анализ в экономике [Текст]: учебное пособие/ И.Н. Дрогобыцкий. – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 512 с.

3. Тимченко Т.Н. Системный анализ в управлении [Текст]: учебное пособие/Т.Н.Тимченко. – М.: РИОР, 2018. – 288 с.

Попова С.О.

Финансовый университет при Правительстве РФ

Научный руководитель: Мазур Л.В., к.э.н., доцент кафедры
«Экономика и менеджмент», Финансовый университет при
Правительстве РФ

РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье дана характеристика инвестиционной составляющей рынка недвижимости в современных условиях. Обоснованы основные тенденции на рынке недвижимости и влияние на них различных факторов

Ключевые слова: недвижимость, рынок, ипотека, инвестиции

Abstract: The article describes the investment component of the real estate market in modern conditions. The main trends in the real estate market and the impact on them of various factors are substantiated

Keywords: real estate, market, mortgage, investments

Недвижимость имеет место в жизни каждого человека, являясь основным благом. Она выступает в роли фундамента личного существования граждан, а для предпринимателей и организаций является базой для хозяйственной деятельности. Недвижимость строится, продаётся, покупается, обменивается, арендуется. В современных условиях состояния российского рынка недвижимости наблюдается инвестиционный подход, т.е. вложение финансов для получения дохода. Сюда можно отнести покупку недвижимого имущества нежилого назначения для использования в хозяйственной деятельности без несения расходов по аренде помещения, сдачу в аренду нежилого и жилого помещения.

В условиях экономической и политической нестабильности, а также в связи с падением уровня дохода населения, рынок недвижимости значительно сдал свои позиции, что подтверждается такими событиями, как падение курса рубля, а также повышение ключевой ставки ЦБ РФ в декабре 2014 года сразу на 6,5 %. Именно повышение ключевой ставки обрекло коммерческие банки поднять процентные ставки по ипотечному кредитованию, в связи с чем спрос по ипотеке стремительно упал. Те, у кого были сбережения, начали скупать все в подряд: от бытовой техники до автомобилей и недвижимости. Так же случился отток сбережений со счетов, что ощутимо колыхнуло банковскую систему.

Через небольшой промежуток времени, когда ожидаемого скачка цен на фоне обесценивания рубля не случилось, купленная в панике недвижимость начала выставляться на продажу, но уже по более низкой цене. Объяснение такому поведению одно - эмоции и страх потерять сбережения.

Что касается рынка аренды жилья, то он значительно снизился за счёт высокого предложения и низкого спроса. Ведь если позволяет доход, то лучше оформить ипотеку жилья и платить непосредственно за своё будущее жильё, чем платить каждый месяц за чужое без перспектив на правообладание.

Ситуация на рынке аренды нежилой недвижимости на сегодняшний день так же не радужная. Рекламы с предложением аренды для коммерческой деятельности стало намного больше. Это объясняется экономической нестабильностью, колебаниями цен, изменением законодательства в сфере сдачи нежилых помещений в аренду.

Несмотря на некоторые проблемные факторы, функционирование рынка недвижимости не останавливается, а наоборот, движется по нарастающей. Заработала программа о субсидировании ипотеки с помощью государства, целью которой стала поддержка застройщиков в период кризиса.

Таким образом, несмотря на спад спроса на рынке недвижимости в настоящее время, вызванный падением уровня доходов населения и достаточно высокими ставками по ипотечным кредитам, намечается положительная динамика инвестирования средств. Инвестиции в недвижимость всегда надёжны, не смотря на некоторые колебания спроса, вызванные экономической турбулентностью.

Список литературы

1. Мазур Л.В. Теоретические аспекты регионального антикризисного управления в современных условиях // Территория науки. 2014. № 4. 94-108
2. Матвеев В.В., Мазур Л.В. Региональное антикризисное управление в условиях геополитической нестабильности // Образование и наука без границ: фундаментальные и прикладные исследования. 2016. № 1. С. 275-278.
3. Соболева Ю.П., Матвеев В.В., Мазур Л.В. Проблемы улучшения жилищных условий граждан на муниципальном уровне // Вестник ОрелГИЭТ. 2015. № 3 (33). С. 146-153

Починова М.А.

Ульяновский государственный университет

Научный руководитель: Сандальникова Е.В., к.ю.н, доцент, УлГУ

ЦИФРОВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ И ПРОБЛЕМЫ ИХ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА

Аннотация: В данной статье будет рассмотрена проблема цифровизации экономики и ее влияние на российское право, а также будут предложены пути решения.

Ключевые слова: цифровизация, цифровая экономика, информация.

Abstract: This article will discuss the problem of digitalization of the economy and its impact on Russian law, and will propose solutions.

Key words: digitalization, digital economy, information.

На сегодняшний день научно - технический прогресс является одним из важнейших фактором экономического роста многих стран. Сейчас можно проследить такую тенденцию, как цифровизация экономики.

В самом широком смысле под процессом “цифровизации” обычно понимается социально-экономическая трансформация, инициированная массовым внедрением и усвоением цифровых технологий, т.е. технологий создания, обработки, обмена и передачи информации [1].

Таким образом, под термином «цифровая экономика» следует понимать хозяйственную деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг [2, с. 12].

Это достаточно новое явления, которое еще мало изучено. Однако оно все больше привлекает внимание не только исследователей и ученых, но и предпринимателей, в особенности владеющих малым и среднем бизнесом.

Но не стоит забывать о том, что это явление охватывает не только сектора экономики, а также общество и государство.

Государственное регулирование играет немаловажную роль в развитие общественных отношений, в том числе между правом и цифровой экономикой. Следует сказать, что на данный момент ни в

одной стране полностью не сформировано правовое регулирование информационных отношений. Многие страны приходят к выводу о том, что необходимо провести реформирование законодательства информационной отрасли. Такого мнения также придерживаются и в России.

Российское законодательство в сфере информационных отношений имеет существенные пробелы. Оно требует доработки с учетом новых видов отношений, их юридического состава (новых объектов и субъектов информационных правоотношений, специфических прав, обязанностей и ответственности) [3]. Также необходимо провести масштабную работу с понятийным аппаратом информационного права и устранить препятствия, носящие правовой характер. В 2008 г. из ГК РФ [4], ст. 128, была исключена информация как объект гражданских прав. Связано это было с тем, что в тот период многие считали, что информация, находящаяся в открытом доступе, не имеет материальной ценности, тем самым не может быть объектом оценки. Однако, в настоящее время, полагаем, следует пересмотреть законодательный подход к определению объектного состава гражданского права, включив в него, помимо информационных прав, и информационные технологии.

Отдельное внимание стоит уделить развитию отдельных правовых институтов цифровой экономики. В частности, правовому обеспечению субинститута информационной ответственности ... поподробнее можно. Необходим по типу федерального закона о таможенном регулировании, федеральный закон об информационно-правовом регулировании экономических процессов, в котором определить принципы, понятийный аппарат, субъектов, объектный состав, механизм, в сфере применения информационных экономических технологий...

Однако не стоит пытаться жестко отрегулировать процессы, находящиеся на стадии развития, по которым сами участники еще не сформулировали свои основные требования. Многие исследователи данной сферы предлагают принятие нормативных актов, регулирующих развитие цифровой экономики, должны происходить в режиме диалога с субъектами данных отношений.

Развитие цифровой экономики в нашей стране требует привыкание законодательства к новым видам отношений и их юридическому составу (новым объектам и субъектам информационных правоотношений, специфическим правам, обязанностям и ответственности субъектов). Как уже было сказано, цифровая

экономика в России только начинает развиваться и для формирования определенных знаний в этой сфере нужно время.

Список литературы

1. Данное определение приводится, в частности, экспертами UNCTAD (The Transformative Economic Impact of Digital Technology, http://unctad.org/meetings/en/Presentation/ecn162015p09_Katz_en.pdf);

2. Кешелава, А.В. Введение в «Цифровую» экономику/ А.В. Кешелава В.Г. Буданов, В.Ю. Румянцев и др.; под общ. ред. А.В. Кешелава; гл. «цифр.» конс. И.А. Зимненко. – ВНИИГеосистем, 2017. – 28 с.;

3. Доклад "Цифровая экономика: глобальные тренды и практика российского бизнеса" // <http://spkpr.ru/wp-content/uploads/2017/11/TSifrovaya-e-konomika-global-ny-e-trendy-i-praktika-rossijskogo-biznesa.pdf>

4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства РФ. 1994. 5 декабря. N 32. ст. 3301; Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> - 29.12.2017

Раппа Е.Д.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Ахмедов А.Э., к.э.н., доцент,
зав. кафедрой «Экономики», ВЭПИ

ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ПОНЯТИЮ «АННУИТЕТ»

Аннотация: в статье рассмотрены современные, теоретические конструкции понятия «Аннуитет». Рассмотрен отечественный и зарубежный опыт.

Ключевые слова: аннуитет, равные промежутки времени, периодические платежи, финансовая рента, фиксированная сумма.

Abstract: in the article the modern theoretical construction of the concept of "Annuity". Considered domestic and foreign experience.

Key words: annuity equal intervals of time, periodic payments, a financial rent, fixed amount.

Последствия затянувшегося финансового кризиса обострили проблемы обеспечения финансовой безопасности на микро- и макроуровне. В этой связи требуются дополнительные исследования теоретических конструкций базовых понятий в области финансового менеджмента.

Получив кредит в банке, клиент становится его должником и связывает себя финансовыми обязательствами. За предоставление денежного займа необходимо выплачивать вознаграждение - речь идет о процентах по кредиту. Процесс погашения задолженности протекает равномерно в течение указанного в кредитном договоре срока при согласованных ранее условиях. Понятно, что кроме самой суммы займа, необходимо платить также и вознаграждение банка (проценты). Это делается по определенному графику на регулярной основе.

Выплаты, которые клиент осуществляет регулярно, называются аннуитетными платежами. Такая минимальная ежемесячная сумма, обязательная к уплате, рассчитывается с учетом процентов. Следует понимать, что аннуитетные платежи характерны не только для кредитов, но также и для вкладов. Так, если клиент регулярно пополняет свой депозитный счет, то под таким платежом понимают минимальную сумму ежемесячных вложений. Слово «аннуитет» пришло в славянские языки из латыни - в переводе означает «летний, ежегодный». Другими словами говоря, данный термин отражает график погашения финансового продукта.

Существуют два вида аннуитетов. Они отличаются друг от друга тем, в которое выплачивается первый платеж:

Пренумерандо. В этом случае заемщик должен внести первую обязательную сумму в начале первого периода;

Постнумерандо. В этом случае заемщик должен внести первую обязательную сумму в конце первого периода.

Аннуитетные платежи рассчитываются путем использования специальной формулы. В процессе расчета учитывается сумма долга, период погашения и величина процентной ставки по кредиту.

Таким образом, аннуитетные платежи определяют минимальную обязательную к оплате сумму, которую должен регулярно вносить заемщик в банк за полученную ссуду. Каждый такой платеж учитывает интересы банка и выражает его финансовое вознаграждение. Не стоит заблуждаться, думая, что это характерно только для кредитов - если депозит также регулярно нужно (можно) пополнять в соответствии с условиями договора, то такие платежи носят аналогичное название.

Так, в частности, проведённый анализ отечественного и зарубежного опыта показал наличие противоположных подходов к определению, сущности понятия «Аннуитет» (Таблица 1).

Таблица 1 – Исследование базовых подходов к понятию «Аннуитет»

Автор	Определение
Ковалёв В.В.	Аннуитет, или финансовая рента - однонаправленный денежный поток с равными временными интервалами [1].
Медведев Г.А.	Аннуитет является последовательностью периодических платежей, обычно одинаковых, сделанных через одинаковые промежутки времени [2].
Бахрамов Ю.М.	Аннуитет-это серия выплат (вкладов) равными суммами через равные промежутки времени (каждая выплата происходит в конце временного промежутка, вкладов- в начале) [3].
Гареева Л.Р.	Аннуитет - финансовая рента - это разновидность финансовых потоков, которые поступают в ступенчатой форме, т.е. одинаковыми частями в фиксированные временные промежутки [4].
Скачков Н.Г.	Аннуитет представляет собой фиксированную сумму, периодически выплачиваемую в установленное время в течение жизни или определённого периода времени на основании обязательства производить платежи [5].
Никитина О.А.	Аннуитетом называется платёж, осуществляемый равными выплатами через равные интервалы времени [6].

Проведённый анализ базовых подходов, позволил автору дать собственное определение: Аннуитет- это экономический термин, под которым понимают фиксированный платёж, выплачиваемый через определённые промежутки времени, для погашения полученного кредита.

Список литературы

1. Ковалёв В.В. Финансы организаций(предприятий). - Москва, 2014.
2. Медведев Г.А. Начальный курс финансовой математики. -Минск, 2000.
3. Бахрамов Ю.М. Финансовый менеджмент. - Санкт-Петербург, 2010.
4. Гареева Л.Р. Аннуитет// NovaInfo 2016. № 54.

5. Скачков Н.Г. Налогообложение социальных выплат (пенсий, пособий, аннуитетов): вопросы международно-правового регулирования. // Lex Russica (русский закон). 2004. № 4. С. 1001-1012.

6. Никитина О.А., Слободяник Т.М. Выбор выгодных условий займа на основе выплаты аннуитетом // Приложение математики в экономических и технических исследованиях. 2008. № 2. С. 140-142.

Сафронов А.В.

Финансовый университет при Правительстве РФ

Научный руководитель: Мазур Л.В., к.э.н., доцент кафедры «Экономика и менеджмент», Финансовый университет при Правительстве РФ

СТРУКТУРА ПАЕВЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ФОНДОВ АО «СБЕРБАНК УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ»

Аннотация: В статье рассматриваются паевые инвестиционные фонды под управлением АО «Сбербанк», формируется рейтинг наиболее прибыльных фондов, проводится анализ их структур.

Ключевые слова: паевые инвестиционные фонды, доходность, рейтинг

Abstract: the article deals with mutual funds under the management of Sberbank, the rating of the most profitable funds is formed, the analysis of their structures is carried out.

Key words: mutual funds, rate of return, rating

Молодой рынок доверительного управления капитала в Российской Федерации нуждается в популяризации среди населения. Привлечение свободного капитала граждан в цифровой рыночной экономике принесет мультипликативный эффект как для потенциальных инвесторов, так и для объектов их инвестирования.

Вложение денежных средств для пассивного наращивания капитала, не требующего от потенциального инвестора особых навыков и знаний – именно эту задачу призваны решать управляющие паевых инвестиционных фондов.

Рассмотримте рынка доверительного управления на примере открытых паевых инвестиционных фондов (ОПИФ). Согласно таблице 1, Управляющая компания «Сбербанк Управление Активами» является лидером на рынке и занимает треть всего объема по размеру стоимости чистых активов (СЧА). Объем привлеченных средств 84 млрд. рублей свидетельствует о доверительном отношении со стороны

пайщиков и лояльном отношении к политике управляющей компании. Одним из значимых показателей успешной работы паевого фонда является его доходность.

Таблица 1 – ТОП-5 компаний и финансовых групп по СЧА ОПИФ на 30.03.2018

Группа компаний / УК	Объём привлеченных средств, млн. руб.	Доля рынка, %
Компании бизнеса Сбербанк Управление Активами	84 538,49	32,62
Альфа-Капитал	39 372,72	15,19
Райффайзен Капитал	35 818,21	13,82
Газпромбанк — Управление активами	25 642,92	9,89
Компании бизнеса ВТБ Капитал Управление Инвестициями	13 414,58	5,18

Таблица 2 – Доходность паевых инвестиционных фондов по данным на 23.04.2018 в %

Наименование ОПИФ	Стоимость пая, руб.	СЧА, млн. руб.	За 1 год с 23.04.2017	За 3 года с 23.04.2015
Фонд Финансовый сектор	1 285.58	983.77	23.47%	85.26%
Фонд Электроэнергетика	1 044.86	843.86	11.39%	80.50%
Фонд Природные ресурсы	1 304.09	1 317.31	27.13%	60.63%
Фонд Глобальный Интернет	3 231.70	3 219.59	41.36%	53.78%
Фонд перспективных облигаций	3 746.27	31 810.23	8.51%	44.93%

Лучшую доходность за три года показывает ОПИФ Финансовый сектор с приростом стоимости пая более чем на 85%. Динамика роста стоимости пая представлена на рисунке 1, имеет плавный позитивный тренд с небольшими просадками и пиками.

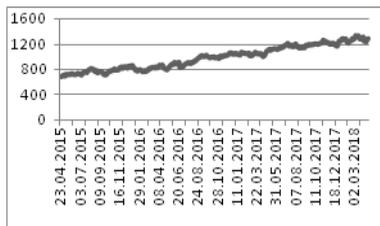


Рисунок 1 – Динамика стоимости пая фонда Финансовый сектор за 3 года

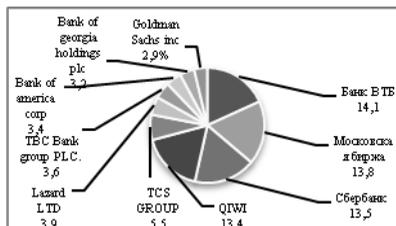


Рисунок 2 – Крупнейшие позиции в структуре фонда Финансовый сектор по состоянию на 30.03.2018

Наибольший вес в структуре фонда имеют финансовые компании такие как: «Банк ВТБ» – 14,%, «Московская биржа» – 13,8%, «Сбербанк» – 13,5%, «QIWI» – 13,4%

Рассмотрим вложения в фонд Глобальный интернет, который показывает наибольший прирост стоимости пая за год. Динамика стоимости пая имеет большие отклонения, что характеризует дополнительный инвестиционный риск.

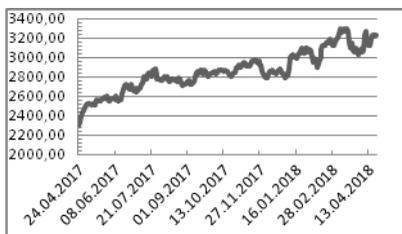


Рисунок 3 – Динамика стоимости пая фонда Глобальный интернет за год

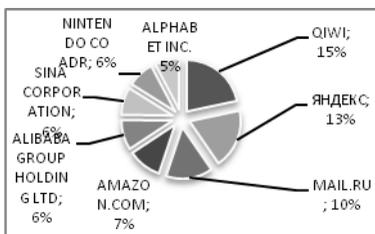


Рисунок 4 – Крупнейшие позиции в структуре фонда Глобальный интернет по состоянию на 30.03.2018

Однако инвестор может получить дополнительный инвестиционный доход в виде разницы курсовой стоимости, так как в структуре пая (рисунок 4) присутствуют IT компании, чьи акции котируются на финансовых рынках зарубежья.

Фонд перспективных облигаций, с СЧА более 31 млрд. руб., популярен и привлекателен среди осторожных инвесторов, динамика стоимости пая характерна плавным ростом, без серьезных отклонений, рисунок 5.

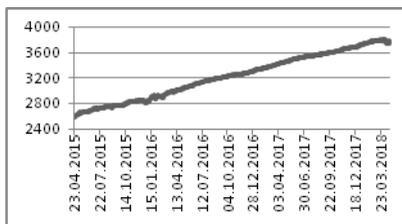


Рисунок 5 – Динамика стоимости пая фонда перспективных облигаций за 3 года

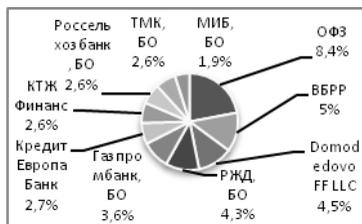


Рисунок 6 – Крупнейшие позиции в структуре фонда перспективных облигаций по состоянию на 30.03.2018

Стабильный рост обусловлен наличием в структуре пая биржевых облигации, позволяющих прогнозировать и корректировать портфель рисунок 6.

Список литературы

1. Мазур Л.В., Касторнова О.О. Источники формирования доходов коммерческого банка в условиях геополитической нестабильности // Территория науки. 2015. № 1. С. 73-81.
2. Богачева В.В., Сафронов А.В., Мазур Л.В., Боброва Е.А. Влияние геополитической нестабильности на капитализацию корпораций на примере ПАО «Газпром» // Научные записки ОрелГИЭТ. 2016. № 2 (14). С. 81-86
3. Сбербанк Управление Активами, – Официальный сайт, – Режим доступа <https://www.sberbank-am.ru>, – Дата обращения 24.04.2018

Сидоркевич Я.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Ляхова Н.И., д.э.н., профессор кафедры
«Менеджмент», ВЭПИ

ЭТАПЫ СОЗДАНИЯ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ И ПРАКТИКА ИХ ВНЕДРЕНИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены основные этапы формирования и внедрения социальных проектов на современном этапе, дана их характеристика; проведен сравнительный анализ, предложены пути совершенствования.

Ключевые слова: социальный проект, социальная акция, реализация проекта.

Abstract: The article describes the main stages of the formation and implementation of social projects at the present stage, their characteristics are given; a comparative analysis was conducted, and ways of improvement were proposed.

Key words: social project, social action, project implementation.

Социальный проект – это идея, оформленная в виде комплекса мероприятий, которая направлена на решение актуальной социальной проблемы местного сообщества. Для подачи проекта требуется конкурсная заявка.

Ключевыми признаками социального проекта являются: социальный характер, результативность и локальность.

Отличие социального проекта от других форм преобразования социальной реальности состоит в двух направлениях. Во-первых, сроки реализации. Если социальная акция реализуется в сроки от нескольких дней до 3-х месяцев, программа социального развития – 3-5 лет, то социальный проект, чаще всего от 2 месяцев до 1 года.

Во-вторых, объем финансирования. Если социальная акция в большинстве случаев требует до 50 000 р., асоциальная программа подразумевает существенные объемы финансирования за счет бюджетных средств или средств крупных компаний порядка нескольких млн. руб., то социальный проект финансируется в пределах от 50 000 до 150 000 р., в случае больших проектов – до 500 000 р.

На слайде приведены Примеры поддержанных социально-ориентированных проектов:

Проект «Создание игровой территории «Квартал «М» (2017).

Проект «Зеленому лугу – зеленый свет» (2017).

Проект «Создание Центра взаимодействия «Общение без границ» (2016).

Типовой алгоритм разработки социального проекта включает три этапа: этап разработки проекта, реализации проекта и постпроектный этап.

Чтобы сформулировать актуальную проблему в социальном проекте нужно четко выделить идею проекта и его актуальность.

Наиболее распространенные ошибки формулирования проблемы включают:

- отсутствие или невнятное описание одного из компонентов противоречия (желаемого или действительного);
- смешение/описание нескольких равнозначных проблем;
- слишком общие формулировки, отсутствие конкретики.

Необходимо выделить цель и задачи проекта. Цель социального проекта – ответ на вопрос: «Чего хотим достичь?», то есть это формулирование конечного ожидаемого результата реализации проекта.

Задачи – ответ на вопрос: «С помощью каких шагов мы хотим добиться результата?». Цель в проекте может быть только одна, а оптимальное количество задач – от 3 до 5

Определение целевой аудитории (благополучателей) проекта предполагает ответ на вопрос: «Для кого реализуется проект?»

Оценка ожидаемых результатов в социальных проектах возможна лишь при получении качественных результатов, характеризующих положительные изменения в социальной действительности. Критерии

формирования результатов должны быть измеримыми и подтверждаемыми.

Рекомендуется описать самые яркие, наиболее значимые планируемые события проекта и структурировать их в соответствии с задачами проекта. Необходимо указывать конкретные(числовые) показатели планируемых мероприятий. Подробный перечень мероприятий описывается в отдельном разделе конкурсной заявки - поэтапном плане-графике реализации проекта.

При этом рекомендуется группировать отдельные мероприятия проекта в несколько укрупненных этапов – например – «подготовительный этап», «основной этап», «заключительный этап», другие этапы, исходя из специфики проекта.

Партнерами проекта являются организации или отдельные лица, для которых предлагаемый проект актуален и которые готовы оказать содействие в его реализации, в том числе предоставить материальные и финансовые ресурсы. Наиболее распространенные партнеры в реализации социальных проектов – органы местного самоуправления, общественные организации и фонды, государственные и муниципальные организации (преимущественно социальной сферы), коммерческие организации

Разработка бюджета (сметы) проекта включает типовые статьи расходов: такие как Оплата труда участников проекта, штатных сотрудников, привлекаемых специалистов, НДСЛ и страховые взносы; Приобретение оборудования / основных средств; Приобретение расходных материалов и др.

Перечисление возможных рисков проекта требует ранжирования по степени вероятности и серьезности последствий.

Дальнейшее развитие проекта позволяет ответить на ряд вопросов, например:

- завершен ли проект или он будет пролонгирован в том или ином виде?
- каковы механизмы поддержки достигнутых в рамках проекта достижений/результатов?
- какова целесообразность и перспективы масштабирования и тиражирования проекта в других целевых группах / территориях?
- возможные источники финансирования проекта?
- какие целевые аудитории и партнеры заинтересованы в развитии проекта?
- возможна ли трансформация проекта в предпринимательский проект социальной направленности (для части проектов).

Список литературы

1. Ахинов Г.А., Калашников С.В. Социальная политика: учебное пособие - М.: Инфра-М, 2009 - 34 с.
2. Веллер М. А. Социология. Учебник. - М.: Астрель, АСТ. 2011. 416 с.
3. Волгин Н. А. Социальная политика. Учебник - М.: Инфра-М. 2011. 736 с.
4. Волков Ю.Г., Добренев В.И., Нечипуренко В.Н., Попов А.В. Социология.. 2-е изд., испр. и доп. - М.: Гардарики, 2009. - 512 с.
5. Гага В.А. Экономика и социология труда. Учебник. - М.: ИНФРА-М. 2011. 618 с.
6. Генкин Б.М. Экономика и социология труда. 7-е изд., доп. - М.: Норма, 2010. - 448 с.
7. Горбунова М.Ю. Общая Социология. Конспект Лекций - М.: ЭКСМО, 2012 - 160 с
8. Давыдов С.А. Социология. Конспект лекций. - М.: Эксмо, 2008. - 160 с

Сковпень Е.О.

*Новосибирский государственный университет
экономики и управления*

Научный руководитель: Ковтун О.И., к.и.н., старший преподаватель

РОЛЬ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ, АНАЛИЗ И УСЛОВИЯ ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ

Аннотация: Иностранные инвестиции играют важную роль в экономике любой страны, поэтому их привлечение является объективной необходимостью. Данная статья посвящена анализу зарубежных инвестиций в Российской Федерации и путей создания благоприятных условий для них.

Ключевые слова: Иностранные инвестиции, прямые иностранные инвестиции, иностранные инвесторы, инвестиционная политика.

Abstract: Foreign investments play an important role in the economy of any country, therefore their attraction is an objective necessity. This article is devoted to the analysis of foreign investments in the Russian Federation and ways to create favorable conditions for them.

Keywords: Foreign investments, foreign direct investment, foreign investors, investment policy.

Иностранные инвестиции играют важную роль в экономике любой страны, так как их эффективное привлечение, а также рациональное использование воздействует не только на экономический рост, но и обеспечивает участие страны в международном движении капитала, обеспечивает рост количества рабочих мест, помогает развитию инновационной деятельности [1, с.352].

Иностранные инвестиции - вложения иностранного капитала в объект предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному [1].

Инвестиции, вкладываемые физическими или юридическими лицами, которые полностью владеют предприятием (организацией) или частично (не менее десяти процентов), относят к прямым. Инвестиции, включающие приобретение акций, векселей, других ценных бумаг, относят к портфельным иностранным инвестициям (доля данных инвестиций должна составлять менее десяти процентов от общего акционерного капитала предприятия (организации)). Иностранные инвестиции, не попадающие под определение прямых и портфельных, следует относить к прочим. Как правило, в данном случае речь идет о торговых и прочих кредитах, банковских вкладах, и т.д. [2, с.14-15].

Эксперты Высшей Школы Экономики считают, что иностранные капиталовложения являются одним из важных факторов ускорения как технического прогресса, так и экономического. При этом данные инвестиции способствуют обновлению базы производства, ускоряют информационный обмен передовыми методами организации труда, создают условия для стимулирования российской экономики.

Средства иностранных инвесторов могут решить много проблем, касаемо экономических позиций Российской Федерации на международной арене [2, с.325]:

- пополнение собственного капитала российских предприятий (организаций) в долгосрочной перспективе;
- «воплощение в жизнь» инвестиционных проектов с помощью аккумулирования заемных средств отечественными предприятиями (организациями);
- восполнение местных и федерального бюджетов субъектов Российской Федерации.

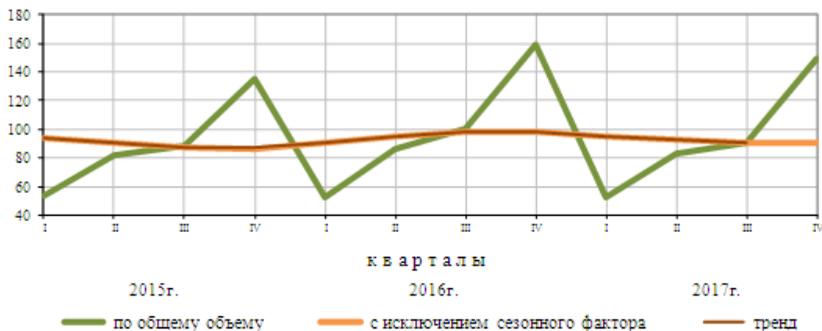


Рисунок 1 - Динамика инвестиций в основной капитал 2015-2017 гг. [3]

Из рисунка 1 понятно, что вследствие зафиксированного в III квартале 2017 г. в России резкого замедления инвестиций была поставлена под сомнение реальность перехода экономики к полноценному росту, и возникли вопросы о вероятности новой рецессии.

Инвестиционная политика включает как ввоз капитала (приток), так и вывоз капитала (отток). Анализ данных Росстата и ЦБ свидетельствует о том, что в Российской Федерации происходит значительный спад притока и оттока иностранных инвестиций, а вывоз капитала, как и прежде, в разы превышает ввоз, что характеризует инвестиционный климат как неблагоприятный для вложений иностранного капитала в экономику РФ [4].

Данный феномен обуславливается антироссийскими санкциями, направленными на уменьшение влияния России на международной арене и снижения ее потенциала в сфере инвестиционного рынка, торговли, производства, предоставления услуг.

Российская Федерация располагает огромным потенциалом, который формирует перспективную модель развития инвестиционного рынка. Сюда можно отнести географическое положение, сырьевую базу, а также развитую нормативно-правовую базу.

Развитие и поддержание инвестиционной привлекательности для России в глазах мирового сообщества остается приоритетной задачей экономической политики, несмотря на все происходящие явления в политической жизни нашего государства. Без иностранных инвестиций прямого типа затруднительно обеспечить высокий уровень развития отраслей промышленности, науки и техники, высокую занятость. Сотрудничество с иностранными партнерами обогащает

предпринимательскую практику инновациями и ноу-хау, способствует взаимовыгодному обоюдному экономическому росту отечественной экономики и стран-партнеров.

В качестве решения указанной проблемы может служить переход на инновационные производства, стимулирование развития науки и техники. Данные меры наряду с формированием благоприятных условий для привлечения инвестиций, опорой на внутренние инвестиции поможет нарастить темпы экономического развития России.

Список литературы

1. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document>.

2. Вахрин П. И., Нешиной А.С. Инвестиции: Учебник. — В22 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2012г. — 380 с.

3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru>

4. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. Режим доступа: <https://www.cbr.ru>

Соболева А.А.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Станчин И.М., д.э.н., профессор кафедры «Экономики», ВЭПИ

ПЕРСПЕКТИВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ СТРАНАМИ БРИКС

Аннотация: Международная финансовая система функционирует с преимущественным использованием доллара США. Это позволяет США решать свои экономические проблемы за счет других стран, использующих в расчетах эту валюту. Поэтому аналогично ЕЭС и другие страны стремятся избавиться от влияния этой финансовой системы. Примером тому является инициатива стран БРИКС создать в рамках союза свою новую международную финансовую систему.

Ключевые слова: валюта, финансы, экономика, система, реформирование, перспективы.

Abstract: the international financial system functions, using mainly the US dollar. This allows US to solve its economic problems at the expense of

other countries, are used in calculations for this currency. Therefore, similarly to the EEC and other countries seek to get rid of the influence of the financial system. An example of this is the initiative of the BRICS countries to create within the Union their new international financial system.

Keywords: Forex, Finance, economy, system reform, and prospects.

Однополярная модель международных валютных отношений, существующая довольно продолжительное время, уже не в силах справиться с глобальным управлением из-за потенциальной истощенности институтов, обслуживающих развитые страны. Данная ситуация отрицательно сказывается на развивающихся странах, выдвигающих новые подходы в направлении реформирования системы международного валютно-финансового регулирования.

Примером тому являются страны БРИКС, которые объединились в экономический союз и решают в числе основных вопросов возможность создания своей валюты в рамках объединения, представленного как союз реформаторов. Валютно-финансовые и экономические задачи БРИКС не лишены и политических оснований. На сегодняшний день для стран, использующих в качестве международных платежей валюту США, существуют два решения: первое заключается во внедрении в блоковую политическую и экономическую структуру США, с учетом потери самостоятельности и идентичности, а второе – в изменении сложившегося порядка финансовых взаимоотношений непосредственно в своих интересах [1].

Стремление придать мировой экономике справедливый и благородный характер является одной из задач, поставленных странами БРИКС, а в результате решения важных вопросов финансовой автономизации может привести не только к финансовой самостоятельности, и дать политические дивиденды.

С учетом объективной оценки международной ситуации:

1. Действия БРИКС основываются на учете кризисности мировой экономической системы, суть которой состоит в преобладании спекулятивного финансового капитала, наносящего из-за увеличения выпуска долларов ущерб реальному производству.

2. БРИКС оказывает содействие в рождении новой финансовой системы, фундаментальными признаками которой являются равенство доступа стран к источникам финансирования и рынкам сбыта, сочетание государственного планирования и рыночной экономики.

3. БРИКС считает поливалютную систему основой международных экономических и финансовых связей.

4. БРИКС располагает значительным экономическим потенциалом, занимает значимую роль на африканском, американском и евразийском континентах.

5. БРИКС строит внешнеполитическую линию на основе мирного характера в решении стратегических задач, в установлении справедливых правил торгового баланса, свободного доступа к финансовым ресурсам и мировым рынкам. Общественное мнение по БРИКС основывается на превращении данного формирования в новый полюс экономического и политического влияния [2].

Важное значение имеет развитие экономической сферы. На Саммите в Нью-Дели (март 2012 г.) были заключены Генеральное соглашение БРИКС о предоставлении кредитов в национальных валютах, а также Многостороннее соглашение о подтверждении роли аккредитивов. Это стало первым шагом к усилению роли национальных валют в рамках взаиморасчетов между странами. В основе этого ключевую роль играет юань, как гарант само мощной экономики мира. Принятое решение не есть отказ от традиционных мировых валют, хотя ослабление их позиций в странах БРИКС существует.

Анализ показывает, что возможности БРИКС по преобразованию финансовой системы могут оцениваться положительно как в углублении сотрудничества, так и росте доверия и взаимопонимания. Об этом свидетельствуют результаты ежегодных саммитов БРИКС. К примеру, одним из достижений в финансовой сфере является создание Нового банка развития, общий капитал которого составляет 200 млрд. долларов, и Пула валютных резервов, размер которого составляет 100 млрд. долларов [3, 167-168]. Их взаимодействие находится на стартовых позициях. В Новом банке развития одобрено уже 7 проектов, сумма размеров которых достигает 1,5 млрд. долларов. В частности, в России вскоре будут реализованы несколько проектов: строительство высокоскоростной магистрали Москва-Казань, а также цифровая система совершенствования судебной системы.

Помимо всего этого существует договоренность о сотрудничестве в рамках государственно-частного партнерства. Также принято решение и том, что не только взаиморасчеты в рамках БРИКС осуществляются в национальной валюте, но и прямые инвестиции, а также валютные своп-операции [4]. Происходит углубление связей между национальными банками БРИКС, расширение возможностей межбанковского кредитования в национальной валюте, строение обмена кредитными рейтингами. Все это способствует снижению кредитных рисков с заемщиками и дедолларизации стран БРИКС.

Основным упором стратегического плана группировки БРИКС является реформирование мировой финансовой системы. Существует задача по усилению позиций БРИКС в МВФ, а именно включения юаня, а также возможно валюты и других стран объединения в корзину основных мировых валют. Таким образом, имеются все основания для предположения о том, что формирование БРИКС представляет собой локомотив возможностей развивающихся стран, направленных на установление новых правил в международных политических и экономических и финансовых отношениях.

Список литературы

1. Толорая Г.Д. Россия и БРИКС. Перспективы и возможности // Сб. статей под редакцией В.А. Никонова, Г.Д. Толорая. – М.: РУДН, 2013. – с. 429.
2. Виноградов А.В. Диалоговый формат БРИКС и его роль в становлении многополярного мира // Сб. статей под редакцией В.А. Никонова, Г.Д. Толорая. М.: РУДН, 2013, с. 48-49.
3. Трифонов В.И. Взаимодействие стран БРИКС в международных структурах // Стратегия России в БРИКС: цели и инструменты: сб. статей / под ред. В.А. Никонова, Г.Д. Толорая. М.: РУДН, 2013, с.167-168.
4. Лексютина Я.В. Лидерство в БРИКС: прогнозы и реалии. Мировая экономика и международные отношения, т. 61, № 5, с. 25-33.

Струкова Е.Е.

Воронежский экономико-правовой институт
Научный руководитель: Смольянинова И.В., к.э.н., доцент
кафедры «Экономики», ВЭПИ

ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ПОНЯТИЮ «ИНФЛЯЦИЯ»

Аннотация: в статье рассмотрены современные теоретические конструкции понятия «Инфляции». Рассмотрим отечественный и зарубежный опыт.

Ключевые слова: деньги, уровень цен, экономика, нестабильность.

Abstract: the article describes the modern theoretical construction of the concept of "Inflation". Consider domestic and foreign experience.

Key words: money, the price level, the economy, instability.

Известные экономисты всегда проявляли глубокий интерес к выявлению причин и разработки механизмов влияния на темпы инфляции в практической экономической политике. Освещение этого вопроса есть в трудах С.Л. Брю, А. Лаффера, К.Р. Макконелла, А. Маршала, Г. Менделя, А. Пигу, П. Робертса, М.И. Туган-Барановского, А. Филиппа, И. Фишера, М. Фридмана, Л. Харриса, Дж. Р. Хикса. Большой вклад в исследование сущности государственного регулирования экономики и антиинфляционной его формы сделано Дж. М. Кейнсом.

В современной экономической теории существует несколько взглядов на сущность и основные факторы развития инфляционных процессов. Подавляющее большинство среди них занимают взгляды на это явление как на денежный феномен, связанный с причинами монетарного характера. Отдельные экономисты считают, что жесткое денежно-кредитное регулирование позволяет решить эту проблему переходного периода (Гальчинский А., Литвицкий В., Рябошлик О.). Именно поэтому среди инструментов государственного антиинфляционного воздействия выделяются меры монетарного характера, связанные с ограничением прироста денежной массы.

В то же время, практический опыт развития постсоциалистических стран бесспорно доказывает, что причиной инфляции является не столько ситуация на денежном рынке, сколько комплекс причин, связанных с глубокими экономическими реформами практически во всех аспектах экономического, социального и институционального развития. Поэтому закономерен многофакторный подход к определению сущности современной инфляции и разработка адекватного механизма антиинфляционного государственного регулирования, составляющими которого можно считать не только меры денежно-кредитного, но и бюджетно-налогового, валютного, социального, институционального, структурного и внешнеторгового характера. Научные исследования доказывают, что именно взаимосогласованность и комплексность перечисленных форм государственного регулирования экономики обеспечит решение проблемы инфляции и стабильность темпов экономического роста в этих странах.

По нашему мнению, попытки административного решения проблемы инфляции эффективны лишь на первых этапах экономических реформ, когда экономика трансформационного типа находится в состоянии самостоятельного повлиять на причины макроэкономической нестабильности. В дальнейшем жесткое антиинфляционное регулирование обесценивает производственные предприятия,

вызывает сокращение производства, то есть сдерживает экономическое развитие. Вопрос о необходимости антиинфляционного государственного регулирования рыночной экономики исследуется и другими отечественными экономистами (Башнянин Г.И., Геец В.М., Нижний М., Михасюк И.Р., Павлишенко Н.Н.). Отдельного внимания заслуживают работы Мельник О., в которых предложен вариант комплексного исследования проблемы инфляции в стране.

Выявление комплекса причин развития инфляционных процессов и разработки эффективного механизма воздействия на него освещается экономистами в направлении решения отдельных приоритетных задач и в зависимости от изменений в самой модели отечественной экономики. На данном этапе развития экономики в качестве основной модели предлагается социально-ориентированная экономика западноевропейского образца.

Таблица 1 - Исследование базовых подходов к понятию «Инфляция»

Автор	Определение
Тарасевич Л.С.	Инфляция – долговременное снижение покупательной способности денег
Пол Самуэльсон	Инфляция – это процентное выражение ежегодного прироста общего уровня цен
Эндрю Абель	Когда цены на большинство товаров и услуг устойчиво растут, говорят, что в экономике происходит инфляция»
Базылёв Н. И.	Инфляция – одно из наиболее значительных аспектов нестабильной экономики. Она представляет собой обесценивание денег, и в силу этого идет процесс повышения общего уровня цен
Кэмпбелл Макконнел	Инфляция – это повышение общего уровня цен. «Это конечно не означает, что повышаются обязательно все цены
Николас Грегори Мэнкью	Инфляция – процентное изменение уровня цен. «Прежде всего, нам нужно провести различие между скачками цен и постоянным их ростом. Первые происходят в результате отдельных шоков <...> тогда как последний обычно порождается какой-либо хронической проблемой, такой, как значительный и постоянный бюджетный дефицит

В процессе работы автором исследовано экономическое содержание понятия "инфляция" и определены основные причины современного ее типа. Автор отмечает, что инфляция является результатом комплексного воздействия факторов, связанных с: размером денежной массы в стране; ситуацией на товарном рынке; спецификой государственного регулирования экономики (методами и формами государственной стимулирующей политики); психологическим восприятием результатов государственного влияния субъектами экономической деятельности. Преобладание одного или нескольких из этих факторов приводит к развитию одного из трех типов современной инфляции: классический (вызван действием монетарных факторов), рыночный (основным фактором является несбалансированность спроса и предложения на товарном рынке) и дисбалансов (связан с цикличностью экономического развития страны). В работе определена причинно-следственная зависимость между факторами, определяющими темп инфляции и ее последствиями для экономики, а также определена положительная роль умеренных темпов инфляции для развития экономической системы.

Далее рассмотрим современные взгляды на инфляционные процессы. Так, в частности, проведенный анализ отечественного и зарубежного опыта показал наличие противоположных подходов к определению сущности понятия «Инфляции» (Таблица 1).

Проведенный анализ базовых подходов, позволил автору дать собственное определение «Инфляции»: Изменение уровня цен или их обесценивание, когда цены на товары и услуги устойчиво растут в нестабильной экономике.

Список литературы

1. Макроэкономика : учебник для бакалавров / Л. С. Тарасевич, П. И. Гребенников, А. И. Леусский. — 9-е изд., испр. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2012. — 686 с.
2. Пол А. Самуэльсон, Вильям Д. Нордхаус. Экономика: Пер. с англ. М.: «БИНОМ», 2006.
3. Абель Э., Бернанке Б. Макроэкономика. - 5-е изд. - СПб.: 2010. — 768 с.
4. Базылев Н.И., Гурко С.П., Базылева М.Н. Макроэкономика. - М.: Инфра-М, 2004. — 190 с.
5. Экономикс: принципы, проблемы и политика: Уч. / К.Р. Макконнелл, С.Л. Брю, Ш.М. Флинн. -Пер.19-е англ. изд. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 1028 с.

6. Мэнкью Н. Г. Принципы Экономикс. — СПб: Питер Ком, 1999. — 784 с.

Сулина В.А.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Куксова И.В., д.э.н., профессор кафедры
«Менеджмента», ВЭПИ

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В данной статье представлены сущность и составляющие стратегического управления, которые позволяют выбрать оптимальную стратегию предприятия

Ключевые слова: стратегия, стратегический анализ, стратегическое управление

Abstract: this article presents the essence and components of strategic management, which allow you to choose the optimal strategy of the enterprise

Keywords: strategy, strategic analysis, strategic management

Разработка стратегии предприятия начинается с определения основных ориентиров предпринимательской деятельности, в сочетании с мотивационной идеей, определяющей основные направления развития предприятия и устанавливающей цели фирмы. Важным источником информации для формирования стратегических целей является информация о внутренней и внешней среде, анализ которой позволяет оценить реальность поставленных целей, спрогнозировать возможные изменения и выбрать наиболее эффективную стратегию предприятия.

Смысл стратегического анализа в том, что если понять конкурентную динамику отрасли, то можно думать: какие шаги предпринимать, что необходимо поменять, как использовать те или иные возможности, преимущества, компетенции. Фирма может либо приспособиться к изменяющимся условиям, либо противодействовать им, пытаясь изменить конкурентную среду. Если компания чаще, чем конкуренты прогнозирует будущее, то велика вероятность того, что именно она будет держать под контролем будущую ситуацию, в то время как конкуренты будут вынуждены, лишь реагировать на нее [1].

Помимо прогнозирования, задачей стратегического анализа является выявление, развитие и защита от конкурентов факторов стратегического успеха. Поиски факторов стратегического успеха давно являлись основной заботой менеджеров. При этом использовались разнообразные пути: изучения разного рода отчетов, выступлений и даже мемуаров менеджеров преуспевающих предприятий; эмпирические исследования факторов успеха, подтверждаемые с научно-теоретических позиций. В 60-х годах стратегическая мысль концентрировалась на координации и интеграции функциональной деятельности с расчетом на системную ориентацию. Затем внимание менеджеров сместилось к маркетинговым проблемам с упором на оптимизацию товарно-рыночных комбинаций, что в 70-е годы привело к разработке теории стратегии на базе моделирования фирменного опыта с целью закрепления конкурентных позиций предприятий.

Стратегическое управление предприятием включает в себя следующие составляющие:

1. Видение - это образ возможного и желаемого будущего состояния предприятия.

2. Сфера бизнеса - вид деятельности, связанный с конкретной, хозяйственной единицей, программой и т.д. Предполагает оценку его перспектив и уяснения в нем своего конкретного места и возможностей.

3. Миссия, или общественно значимая роль предприятия представляет собой качественно выраженную совокупность основных целей бизнеса.

4. Стратегия - интегрированная модель действий, предназначенных для достижения целей предприятия..

5. Программы и планы - это система мер по реализации принятой предприятием стратегии, призванная решать задачи распределения ресурсов, полномочий и ответственности среди подразделений (сотрудников), участвующих в реализации стратегии; разработки оперативных планов и программ [2].

Этапы стратегического управления. Основные этапы стратегического управления: анализ среды; определение миссии и целей организации; формирование и выбор стратегии; реализация стратегии; оценка и контроль выполнения стратегии.

Анализ среды является исходным процессом в стратегическом управлении, так как он создает базу для определения миссии и целей организации, выработки стратегии ее развития. Внутренняя среда организации анализируется по следующим направлениям: маркетинг,

финансы и учет, производство, персонал, организация управления. При анализе внешнего окружения исследуются экономические, политические, социальные, международные факторы, а также факторы конкуренции. При этом внешнее окружение делят на два компонента: непосредственное окружение и макроокружение. Целью стратегического анализа служит выявление угроз и возможностей внешней среды, а также сильных и слабых сторон организации.

Процесс определения миссии и целей состоит из трех подпроцессов:

- формулирование миссии организации, которая в конкретной форме выражает смысл ее существования;
- определение долгосрочных целей;
- определение среднесрочных целей.

Формулирование и выбор стратегии предполагают формирование альтернативных направлений развития организации, их оценку и выбор лучшей стратегической альтернативы для реализации, используя специальный инструментарий, включающий в себя методы прогнозирования, разработку сценариев и портфельный анализ.

Реализация стратегии является критическим процессом, так как именно он, в случае успешного осуществления, приводит предприятие к достижению поставленных целей. Данный процесс осуществляется через разработку программ, бюджетов и процедур, которые можно рассматривать как среднесрочные и краткосрочные планы реализации стратегии. Основные составляющие успешного выполнения стратегии:

* цели стратегии и планы доводятся до работников с тем, чтобы достичь с их стороны понимания того, к чему стремится организация, вовлекая в процесс реализации стратегии;

* руководство своевременно обеспечивает поступление всех необходимых для реализации стратегии ресурсов, формирует план осуществления стратегии в виде целевых установок;

* в процессе реализации стратегии каждый уровень руководства решает свои задачи и осуществляет закрепленные за ним функции.

Результаты реализации стратегии оцениваются с помощью системы обратной связи, осуществляющей контроль деятельности организации, в ходе которого может происходить корректировка предыдущих этапов.

Список литературы

1. Безрукова Т.Л., Куксова И.В. Оценка влияния инновационной деятельности на устойчивое экономическое развитие лесопромышленного комплекса В сборнике: Развитие идей Г.Ф.

Морозова при переходе к устойчивому лесоуправлению. - 2017. С. 310-311.

2. Методика оценки влияния благоприятных условий на экономический рост мебельного производства Т.Л.Безрукова, А.Т. Гыязов, И.В. Куксова, Б.А. Безруков // Лесотехнический журнал 2016. Т. 6. № 3 (23). С. 207-215.

Сутугин Р.Ю.

Национальный исследовательский Мордовский государственный университет имени Н.П. Огарёва

Научный руководитель: Шилкина А.Т., к.э.н., доцент кафедры «Управление качеством», НИ МГУ им. Н.П. Огарева

СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ ОБОРОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ: ВОЗМОЖНОСТИ И ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ

Аннотация: в статье представлены особенности оборонной промышленности, возможности и проблемы развития систем менеджмента качества на предприятиях оборонной промышленности.

Ключевые слова: оборонно-промышленный комплекс, система менеджмента качества.

Abstract: the article presents the peculiarities of the defense industry, opportunities and problems of development of quality management systems in the defense industry.

Keywords: military-industrial complex, quality management system.

Оборонно-промышленный комплекс (ОПК) – комплекс отраслей, предприятий и организаций, составляющих специфический сектор экономики, который предназначен для удовлетворения военных потребностей государства [1].

Специфика ОПК проявляется:

1) в монополии заказчика (основной заказчик – государство), особых требованиях к качеству и техническим характеристикам военной продукции, её высокой наукоёмкости и технологичности, долгосрочности и капиталоемкости инвестиционных проектов;

2) в необходимости поддержания мобилизационных мощностей, запасов стратегического сырья и материалов;

3) в особенностях специализации, кооперирования и информации (секретность), порождающих пирамидальные взаимосвязи

производителей, дублирование производств и научных исследований, ограничения в передаче технологий;

4) в сложностях выхода предприятий ОПК на внешние рынки вооружений. Оборонные предприятия отличаются крупными размерами; многие из них – градообразующие, обеспечивающие объекты социальной инфраструктуры [1].

Проблемы обеспечения качества, безопасности и конкурентоспособности продукции оборонной промышленности становятся особенно актуальными по нескольким причинам:

- Заметный рост объемов государственных оборонных заказов (ГОЗ) в соответствии с Государственной программы вооружения Российской Федерации на 2011 – 2020 годы,

- Требование предъявления СМК при оформлении организацией лицензии на право проектирования, разработки, производства, испытании, обслуживания, надзора и ремонта, и утилизации военной техники;

- Ужесточение требований в выполнении ГОЗ по объемам и срокам в соответствии с Указом Президента РФ;

- Возрастание роли структур (корпораций) ОПК в деятельности по выполнению ГОЗ и по оценке соответствия качества;

- Повышенное внимание Правительства РФ вопросам эффективности СМК в ОПК.

Преобразование ОПК предполагает, в частности, создание интегрированных корпоративных структур (ИС). Они обеспечивают устойчивость деятельности комплекса. В составе ОПК – 43% гос. унитарных предприятий, 28,8% акционерных обществ с участием государства, 28,2% акционерных обществ без участия государства. При этом приватизация 62% госпредприятий запрещена, прочие предприятия предполагается акционировать [1].

Оборонно-промышленный комплекс РФ ставит перед собой множество задач в области качества:

- Развитие технологий менеджмента качества в ИС в целях выполнения ГОЗ и удовлетворенности совокупности потребителей,

- Развитие менеджмента качества в головных организациях ИС для повышения эффективности менеджмента и компетентности менеджеров,

- Совершенствование менеджмента качества отдельных организаций, входящих в ИС с целью усиления совместного влияния на развитие ИС в целом,

- Повышение конкурентоспособности ИС, за счет внедрения современных технологий разработки, производства и эксплуатации

изделий, позволяющих повысить ТТХ продукции и снизить ее себестоимость,

- Внедрение активной системы менеджмента поставщиков в российских условиях производства агрегатов, комплектующих и материалов за счет объединения усилий ИС, возможности инвестирования в решение сложнейшей проблемы,

- Системное решение проблем обеспечения требуемой компетентности управленческих кадров и специалистов в рамках поставленных задач ИС.

Таблица 1 – Построение СМК ИС ОПК [3]

Структура ИС	СМК ИС ОПК
Головная организация	Политика в области качества Цели в области качества Документация СМК (РК, стандарты, инструкции)
Организации-разработчики ВВТ	Анализ СМК со стороны руководства Ресурсное обеспечение (финансы, информация) Управление человеческими ресурсами (компетентность, осведомленность)
Организации-производители ВВТ	Планирование этапов ЖЦ продукции (управление конфигурацией, проектное управление, специальные требования, специальные процессы)
Организации-производители агрегатов и узлов	Управление процессами, связанными с заказчиком (удовлетворенность заказчика, анализ контрактов) Проектирование и разработка (управление конфигурацией, методы и средства проектирования и разработки)
Организация, осуществляющая закупки в интересах ИС	Закупки (анализ поставщиков, управление качеством закупок) Производство и обслуживание (постановка на производство, технологическое обеспечение, специальные процессы)
Испытательные центры	Управление оборудованием для мониторинга и измерений
Учебные центры	Измерение, анализ и улучшение (статистические методы, внутренние аудиты, мониторинг процессов СМК, мониторинг продукции, рекламации заказчика и несоответствующая продукция, экономика качества, управление рисками, корректирующие действия)

Менеджмент качества ИС ОПК можно условно разделить на группы:

- 1) менеджмент качества отдельных организаций, входящих в интегрированную структуру,
- 2) менеджмент качества головной организации (или управляющей компании),
- 3) менеджмент качества интегрированной структуры в целом.

Структура построения СМК ИС ОПК приведена в Таблице 1.

Разработка и внедрение СМК на предприятиях ОПК связано с внедрением и последующим соблюдением требований государственного военного стандарта ГОСТ РВ 0015-002-2012

Для того чтобы выделить особенности внедрения ГОСТ РВ 0015-002-2012, необходимо рассмотреть структуру этого документа. ГОСТ РВ 0015-002-2012 в полном объеме включает в себя требования ГОСТ ISO 9001-2011, но при этом каждый раздел расширен дополнительными требованиями: стандарт содержит требования ГОСТ ISO 9001 и дополнения к ним, отражающие специфику обеспечения качества на всех стадиях жизненного цикла военной продукции в соответствии с действующими государственными военными стандартами. Проанализировав требования стандарта, можно выделить ключевые вопросы во многих его разделах. Результаты анализа приведены в таблице 2.

Таблица 2 – Ключевые вопросы развития СМК оборонной промышленности [2]

Раздел ГОСТ РВ 0015-002	Состав проблемных вопросов
4.1 Общие требования	Процесный подход: состав процессов, методы оценки результативности и эффективности менеджмента качества, аутсорсинг
4.2 Управление документацией	Полнота охвата СМК предприятия. Менеджмент электронной документации
4.3 Обеспечение безопасности информации	Отсутствие в условиях современных информационных потоков системы информационной безопасности
5.3 Планирование	Использование целей в области качества организации и подразделений - как инструмента осуществления политики и стратегических целей
5.5 Ответственность, полномочия и обмен информацией	Оформление ответственности и полномочий деятельности работников. Прослеживаемость ответственности и полномочий
5.6 Анализ со стороны руководства	Усиление роли высшего и среднего звеньев руководства в вопросах менеджмента качества и результативности СМК
6.2 Человеческие ресурсы	Управление компетентностью персонала при выполнении ГОЗ. Вопросы аттестации работников на компетентность
7.1 Планирование процессов жизненного цикла продукции	Низкая результативность планирования менеджмента качества в соответствии с системой военных и международных требований (связь с целями в области качества, результативность менеджмента, менеджмент проектов и рисков)
7.2 Процессы, связанные с потребителем	Измерение и управление удовлетворенностью заказчика

<i>Окончание Таблицы 2</i>	
7.3 Проектирование и разработка	Совершенствование технологической базы проведения работ с соответствующим обеспечением элементов менеджмента качества
7.4 Закупки	Переход от наблюдения и мониторинга поставщиков к менеджменту поставщиков, в соответствии с местом в ГОЗ и действующей законодательно-правовой базой
7.5 Производство и обслуживание	Совершенствование технологической базы проведения работ с соответствующим обеспечением элементов менеджмента качества. Совершенствование системы технологической документации в части соответствия требованиям стандартов. Управление оборудованием, в т.ч. автоматическими линиями и участками
7.6 Управление устройствами для мониторинга и измерений	Компетентность метрологической службы. Вопросы управления поверкой и калибровкой СИ. Аттестация оборудования. Метрологическая экспертиза документов, метрологический надзор
8 Измерение, анализ и улучшение (в целом раздел)	Полнота охвата СМК деятельности организации. Результативность СМК. Управление удовлетворенностью заказчика
8.2 Мониторинг и измерения	Результативность внутренних аудитов СМК организации. Система оценки результативности и эффективности процессов и СМК в целом
8.4 Анализ данных	Рекламационная работа. Слабость экономического блока в СМК организации (затраты на качество, эффективность процессного подхода и пр.)
8.5 Улучшение	Вопросы широкого применения менеджмента рисков в СМК организации

Таким образом, процесс формирования СМК в организации ОПК включает в себя выполнение всех требований и мероприятий внедрения СМК, соответствующей ГОСТ ISO 9001-2011. При этом дополнительными мероприятиями по внедрению СМК в организациях ОПК являются:

- внедрение и соблюдение дополнительных требований и дополнений ГОСТ РВ 0015-002-2012, отражающих специфику обеспечения качества военной продукции на всех стадиях жизненного цикла в соответствии с действующими государственными военными стандартами;
- внедрение и соблюдение документов по стандартизации, регламентирующих соответствующие процессы и процедуры на всех стадиях жизненного цикла военной продукции;
- взаимодействие с аккредитованным при организации ОПК военным представительством, в части согласования соответствующих документов СМК, а также информирования о результатах выполнения

отдельных процедур согласно требованиям положений ГОСТ РВ 0015-002-2012.

Список литературы

1. Бабурина И. А. Основные особенности предприятий оборонно-промышленного комплекса / И. А. Бабурина, Э. Э. Губайдуллина, Г. И. Юрковская // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. – 2010. – № 6(2). – С. 8–9.
2. ГОСТ РВ 0015-002-2012 «Система разработки и постановки на производство военной техники. Системы менеджмента качества. Общие требования»
3. Латышенко Д. К. Современное состояние оборонно-промышленного комплекса России / Д. К. Латышенко // Вестник СибГАУ. – 2015. – №1 (16). – С. 253–260.
4. Салимова Т. А. Управление качеством: учебник. – 7-е издание, стереотипное / Т. А. Салимова. – М. : Омега-Л, 2014. – 384 с.

Сухарев А.Д.

Иркутский государственный университет

Научный руководитель: Зоркальцев В.И., д.т.н., профессор, зав. лабораторией методов математического моделирования в энергетике

ИННОВАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ В ЭНЕРГЕТИКЕ

Аннотация: в статье представлены результаты исследования в сфере электроэнергетики. Целью работы являлось внедрение инновационных технологий, решающих проблему точного определения мест повреждения на воздушных линиях электропередачи. Итог: путем грамотного управления научными разработками удалось внедрить программный комплекс, который решил данную проблему.

Ключевые слова: инновации, менеджмент, энергетика, определение мест повреждения.

Abstract: the paper presents the results of research in sphere of electric power industry. The purpose of the study was introduction of innovative technologies, solving the problem of accurate determination of fault location on the power lines. Resume: thanks to the management of scientific developments, we introduced software package, which solved this problem.

Keywords: innovations, management, power, determination of fault location.

Традиционная энергетика редко рассматривается как отрасль с большим инновационным потенциалом. Однако изучение опыта ведущих международных энергетических компаний показывает, что применение последних технологических и управленческих решений позволяет лидерам отрасли не только значительно сократить издержки, но и перейти на новые принципы организации бизнес-процессов. Существующее отставание российских компаний по уровню внедрения современных решений означает и наличие больших возможностей, для реализации которых необходима эффективная система управления инновационным развитием [1].

При этом важно отметить, что новые исследования и разработки постоянно ведутся в университетах и научных центрах, однако не все ученые способны ясно донести до консервативной отрасли важность внедрения новых проектов. Более того, на рынке существует недостаток кадров, способных эффективно коммерциализировать любые технологические разработки. Один из таких научных проектов, математический алгоритм определения места повреждения на линиях электропередачи высокого напряжения с погрешностью 1,5%, разработанный в иркутском университете, который на протяжении 5 лет оставался лишь разработкой, хотя важность открытия доказывают различные статьи на данную тематику [3]. Таким образом, цель работы: коммерциализация инновационного проекта.

Перед началом развития инновационного проекта требуется ответить на следующие вопросы: какую проблему решает проект, что из себя представляет конечный продукт и его преимущества, характеристика рынка, стратегия продвижения продукции проекта [2].

Проблема: при средней длине линии в сто километров погрешность измерений текущих приборов составляет 10%, то есть зона обхода составляет 10 километров, из-за этого время поиска повреждения может достигать 7,5 часов, что ведет к потере не только времени, но и денег.

Продукт: программный комплекс определения места повреждения на линиях электропередачи высокого напряжения с погрешностью 1,5%.

Основные возможности:

- загрузка, хранение и обработка данных с любых регистраторов;
- создание и конфигурация линий электропередачи;
- расчет места повреждения на линии электропередачи с графическим представлением на встроеной карте линии;
- отображение информации о состоянии линий электропередачи на основе анализа данных о КЗ.

Рынок: На территории РФ находится порядка 460 000 км. линий электропередач 110-220 кВ и 55 000 км. линий 330-750 кВ. Исходя из показателей цены конкурента - счетчик ПАРМА. АУРА - средняя цена за км = 7000 руб., следовательно, примерный объем рынка составит в России 3,6 млрд. рублей. Мировой - порядка 30 млрд. долл. На территории РФ, со временем осваиваются новые территории, строятся нефтяные месторождения и впоследствии к ним проводят линии электропередач, что потенциально расширяет наш рынок. В среднем за год в России длина линий увеличивается на 8 %. Всего в России существует 113 электросетевых компаний, которые являются потенциальными покупателями данной разработки.

Стратегия продвижения продукции проекта:

1) Для старта продвижения необходимо получить заключение об успешной реализации пилотного проекта с одной из энергетических компаний, в актив которой входят линии электропередачи. (ИЭСК, МРСК Сибири, РЖД).

2) При получении положительного отчета начать продажи продукта на все требуемые линии электропередачи.

3) Создание отдела продаж со средств полученных после внедрения продукта. С целью масштабирования по всей России.

4) При поглощении 10% рынка, выход на страны СНГ.

5) Продажа компании стратегическому инвестору.

После проведенного анализа и общение с нашими потребителями стало понимание, какой проект нужен для клиента и как выходить на рынок. Первым делом была сформирована команду из ученого в сфере электроэнергетики, программиста, специалиста по продажам и 2 проектных менеджеров, затем подана заявка в Фонд Содействия инновациям по направлению «Старт-1» грант 2 миллиона рублей на НИОКР, которая была одобрена на разработку прототипа программного комплекса. В то же время была отправлена заявка в инновационный центр «Сколково», где можно получить грант на исследования и получить налоговые льготы. Рассмотренная заявка была одобрена 5 экспертами. Данная работа была проведена в течение 2017 года.

Подводя итог своей работы, могу сказать, что на данный момент цель не достигнута, однако сделаны последовательные шаги к реализации этой цели: проведен анализ рынка, налажена связь с клиентами, получен грант на НИОКР, разработан прототип продукта. Следующий этап развития проекта – опытно-промышленные испытания в электросетевых компаниях.

Список литературы

1. Ованесов А., Киселева Е., Петрухин А. Инновационные системы в электроэнергетике [Электронный ресурс]: strategy.ru зима 2011-2012 URL: <http://strategy.ru/innovative-systems-in-the-power/>
2. Машенков В.М., к.т.н. Особенности определения места повреждения на ВЛ напряжением 110-750 кВ. Издание центра подготовки кадров энергетики, 2005 г.
3. Ламакин Г.Н. Основы менеджмента в электроэнергетике: Учебное пособие. Ч.1. 1-е изд. Тверь: ТГТУ, 2006. 208 с.

Типпа Э.А.

*Институт экономики и управления (структурное подразделение)
Крымского федерального университета им. В.И. Вернадского*
Научный руководитель: Грекова В.А., к.э.н., доцент кафедры «Учета,
анализа и аудита» ИЭиУ (СП) ФГАОУ ВО
«КФУ им. В.И. Вернадского»

ОЦЕНКА РАЗРАБОТАННОСТИ АКТУАЛЬНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ В ОБЛАСТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕТОДИКИ СОСТАВЛЕНИЯ И КОМПЛЕКСНОГО АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена изучению литературных источников в области учета, анализа и аудита, составления и анализа финансовой отчетности организаций. Автором проведена оценка разработанности актуальных направлений в области совершенствования методики составления и комплексного анализа финансовой отчетности организации.

Ключевые слова: актуальные направления, совершенствование, методика составления, комплексный анализ, финансовая отчетность.

Abstract: The article is devoted to the study of literary sources in the field of accounting, analysis and audit, compilation and analysis of financial statements of organizations. The author assesses the development of relevant areas in the field of improving the methodology of preparation and comprehensive analysis of financial statements of the organization.

Keywords: current trends, improvement, methodology, comprehensive analysis, financial reporting.

Составление финансовой отчетности организаций является неотъемлемой частью ведения бухгалтерского учета, законодательно закрепленной в качестве обязанности субъектов хозяйствования. Тезис

о необходимости совершенствования методики составления финансовой отчетности давно имеет место в условиях российской реальности. Это связано с искажениями и ошибками в показателях финансовой отчетности, не позволяющих ее пользователям объективно оценить результаты деятельности организации.

Целью данной работы является изучение степени разработанности совершенствования методики составления и комплексного анализа для выявления актуальных научных направлений для исследования.

Вопросы методики составления финансовой отчетности подняты в работах А.А. Сапалова, К.Ю. Котовой, а также Л.В. Гусаровой. Однако авторы рассматривают методические аспекты для строительных организаций и при консолидации отчетности. Сапалов А.А. дает поверхностную характеристику методики формирования финансовой отчетности, при этом указывая на особенности отражения отдельных ее показателей в условиях деятельности организаций строительной отрасли [5].

Гусарова Л.В. в нескольких научных работах подробно рассматривает методику формирования показателей для консолидированной финансовой отчетности некоммерческих организаций, применяющих международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) [1].

Котова К.Ю. описывает доктринально устоявшиеся подходы и методы составления консолидированной отчетности, затрагивает вопросы финансового анализа [4].

Таким образом, совершенствование методики составления финансовой отчетности организаций как актуального направления учета, анализа и аудита требует дальнейшего углубленного изучения и дополнения.

Вопросы анализа финансовой отчетности поднимаются многими молодыми учеными, аспирантами, магистрантами при локальном анализе показателей. В аспекте комплексного анализа финансовой отчетности необходимо отметить результаты научной работы М.Н. Даниловой, Н.Н. Селезневой, Н.Н. Ильшевой [2, 3, 6].

Каждый из авторов учебных пособий предлагает комплекс расчетных показателей для всестороннего анализа финансовой отчетности организации любой отрасли по объектам анализа.

Однако предложенные методики анализа не позволяют оценить показатели, характеризующие организации конкретных отраслей.

Таким образом, следует отметить, что направление совершенствования методики составления финансовой отчетности

разработано лишь в части консолидации, иные аспекты учеными рассмотрены поверхностно либо не рассмотрены вовсе.

Направление комплексного анализа является более изученным. В рамках него существуют не только локальные подходы, но и разработаны универсальные комплексные методики. Однако применение их к отдельным показателям деятельности организаций разных отраслей авторами мало изучены и остается актуальным направлением для дальнейших исследований.

Список литературы:

1. Гусарова, Л. В. Методика составления консолидированной финансовой отчетности некоммерческих организаций по МСФО//Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2012. №4. С.19-32

2. Данилова, М.Н. Анализ финансовой отчетности. Финансовый анализ. В 2 ч. Ч. 1 [Текст] : учебное пособие / М.Н. Данилова, Ю.В. Подопригра. – Томск : Изд-во Том. гос. архит.-строит. ун-та, 2012.

3. Ильшева Н.Н. Анализ финансовой отчетности [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 080109 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», 080105 «Финансы и кредит»/ Ильшева Н.Н., Крылов С.И.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.— 240 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/71208.html>.— ЭБС «IPRbooks»

4. Котова, К. Ю. Консолидированная отчетность: методы составления и аналитические возможности / К. Ю. Котова, О. Ю. Снигирева //Иннов: электронный научный журнал. – 2017. – №. 4 (33).

5. Сапалов, А. А. Методика составления финансовой отчетности //Известия Иссык-Кульского форума бухгалтеров и аудиторов стран Центральной Азии. – 2017. – №. 1-1. – С. 161-164.

6. Селезнева, Н. Н. Анализ финансовой отчетности организации : учеб. пособие для студентов вузов по специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» (080109), слушателей курсов по подготовке и переподготовке бухгалтеров и аудиторов / Н. Н. Селезнева, А. Ф. Ионова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 583 с. ISBN 978-5-238-01178-3.

Тихонова И.Н.

Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова
Научный руководитель: Савдерова А.Ф., к.э.н., доцент кафедры
финансов, кредита и статистики, ЧГУ

ПРОБЛЕМЫ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация. В статье отражены исторические предпосылки реструктуризации банковской системы Российской Федерации. Выявлена необходимость дальнейшего совершенствования.

Ключевые слова: банк, нормативно-законодательное регулирование, банковская система, реструктуризация, реформа

Abstract. The article reflects the historical prerequisites for the restructuring of the Russian banking system. The need for further improvement is revealed.

Keywords: bank, regulatory and legislative regulation, banking system, restructuring, reform

Наиболее популярная на сегодняшний день в банках структура зачастую не соответствует структуре операций, производимых банком. Между операциями происходит смешение, многие из них производятся на границах между отделами, вследствие чего обостряются технологические сложности и усложняются процедуры внутреннего контроля.

Потребность в проведении реструктуризации банковской деятельности не зависит от кризиса на финансовом рынке. Кризис лишь ускоряет этот процесс, делая сложнее реструктуризационные условия.

Как известно в развитых странах процесс реструктурирования банковских систем соиздался естественным путем «снизу» на основе низовых банковских учреждений, возникших постепенно, их сумма и создавала в итоге новокачественную банковскую систему. В России же этот процесс протекает параллельно на уровне отдельных коммерческих банков.

Для отведения краха платежной системы и восстановления ликвидности кредитных организаций 2014 году был разработан комплекс средств, которые способствовали повышению ликвидности и платежеспособности кредитных организаций и преступлению к реализации первого этапа реструктуризации банковской системы.

Кроме того, в процессе реструктуризации важную роль сыграли Центральный банк Российской Федерации, Агентство по реструктуризации кредитных организаций (АРКО) и утверждение федеральных законов «О реструктуризации кредитных организаций» и «О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций», что поддержало формирование правовой среды, реструктуризацию банковской системы [1].

Итогами реструктуризации банковской системы после кризисов 2008 г. и 2014 г. стали: сокращение числа нестабильно действующих банков; повышение объема банковской деятельности и восстановление доверия со стороны вкладчиков, кредиторов к банковской системе; увеличение доли иностранного капитала в банковском бизнесе.

Цели настоящего этапа реструктуризации банковской системы состоят в следующем: выведение банковских услуг неконкурентоспособных кредитных организаций с рынка; укрепление взаимосвязи банков с сильным сектором экономики; обеспечение стабильного роста капитальной базы и реальных объемов банковских операций.

Эффективность и успех реструктуризации банковской системы после 2017 года будут зависеть от того, насколько удастся повысить взаимосвязанность банковского и реального секторов экономики, осуществить новые способы и характер участия государства через банковскую систему в кредитной поддержке экономики.

По этим причинам процесс реструктуризации банковской системы необходимо расценивать не как совокупность технических мер по реабилитации работоспособности кредитных организаций, а как процесс эффективных структурных продвижений в банковской сфере, координируемый государством.

Реструктуризация банковской системы – долгосрочный, трудоемкий и дорогостоящий процесс – об этом свидетельствует мировая практика. Также она демонстрирует многовариантность направлений реформирования банковских систем. Одним из основных принципов реструктуризации вследствие этого является выбор конкретных методов ее проведения, которые при реализации обеспечивали бы минимальное количество затрат.

В числе версий восстановления банковской системы рассматриваются: усиление государственной поддержки в сфере банковской системы, самостоятельный выход банков из кризиса путем упрочения банков различных классов.

Также нужно подчеркнуть, что, если возобновление средств банковской системы будет производиться лишь собственными

средствами банков за счет получаемой прибыли, то процесс реструктуризации банковской системы займет минимум лет пять, а это вряд ли соответствует потребностям национальной экономики.

Таким образом, важным условием для благополучной реструктуризации является готовность создания правительством оптимальных условий, способствующих росту инвестиций в реальный сектор экономики.

Список литературы

1. Смольянинова И.В., Ахмедов А.Э., Шаталов М.А. Состояние и перспективы развития современной финансовой политики России // Финансово-кредитный механизм регулирования экономики: от теории к практике. Сборник материалов I Международной научно-практической конференции преподавателей вузов, аспирантов и специалистов-практиков. 2016. С. 142-146.

2. Вишняков И.П. Методология анализа устойчивости региональной банковской системы в императиве устойчивости банковской системы в целом // Финансовые исследования. 2017. № 3 (56). С. 46-53.

Тупикина К.А.

Новосибирский государственный университет экономики и управления НИИХ»

Научный руководитель: Ковтун О.И., к.и.н., доцент кафедры мировой экономики, международных отношений и права НГУЭУ

ЮЖНОКОРЕЙСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЧУДО

Аннотация: в данной статье рассмотрено экономическое развитие Южной Кореи с 1960 по 1980 гг., определены основные принципы построения экономики в контексте «экономического чуда».

Abstract: this article discussed the economic development of Sought Korea from 1960 till 1980, the main principles of building the economy in context of «economic miracle».

Ключевые слова: экономическое развитие, «южнокорейское экономическое чудо», «азиатские тигры», Южная Корея, ВВП.

Key words: economic development, «economic miracle», «Asian Tigers», South Korea, GDP.

Последние десятилетия центр деловой активности планеты неумолимо смещается в Азиатско-Тихоокеанский регион,

поражающий инвесторов темпами роста капиталов и прибыльностью инвестиций. Когда заходит речь о корейском экономическом развитии в 1960–1985 гг., одним из самых расхожих штампов являются слова «южнокорейское экономическое чудо». По состоянию на 2017-й год Южная Корея занимает 12-е место в списке крупнейших экономик мира по объёму ВВП на душу населения, следует из доклада WELT [4]. Анализу того, как небольшой по территории стране с небольшим количеством природных ресурсов за тридцать лет удалось достичь высокого уровня развития и занять лидирующие позиции в ряде стран с самыми мощными экономиками в мире, посвящены работы многих отечественных и зарубежных авторов.

В первой половине XX века Южная Корея была колонией Японии. Естественно, в это время речь не идет о каком-либо серьезном экономическом развитии страны, хотя нельзя отрицать, что японское правление заложило основу для создания впоследствии мощной экономики. После окончания Второй мировой войны Япония утратила свои колониальные владения, и Корея обрела независимость. В 1950-1953 гг. корейский конфликт, как проявление глобального противостояния между СССР и США в регионе, обернулся для страны разрушительной гражданской войной и разделением государства на две части – Южная и Северная Корея по принципу идеологической принадлежности. Сразу после корейского конфликта в молодом южнокорейском государстве ВВП на душу населения составлял не более 80 долл. на душу населения. По этому показателю Южная Корея отставала от многих африканских стран, она уступала даже Нигерии и Эфиопии. Помощь США составляла до 10% ВВП Кореи в год с 1954 по 1960 годы [1].

В конце 1950-х годов в Южной Корее обострение социально-экономических проблем повлияло и на политические процессы, и весной 1961 года в результате политического переворота власть в стране захватили военные, возглавляемые генералом Пак Чон Хи. В стране был восстановлен порядок, однако, методы использовались совсем недемократические. Генерал Пак полностью заменил действующий до его прихода к власти коррупционный государственный аппарат, выдвинул на руководящие должности своих верных сторонников. По аналогии с социалистическими странами в Южной Корее были введены пятилетки, просуществовавшие вплоть до 1984 г, которые разрабатывались и контролировались на государственном уровне. В результате этих мер рост промышленного производства составлял 25 % в год, причём в середине 70-х гг. темпы увеличились до 45 % в год [3].

Банковская система полностью перешла под контроль государства, также правительство сохранило полный контроль за транспортной инфраструктурой, энергетикой, водоснабжением. Большую ставку Пак Чон Хи сделал на «чеболей» - южнокорейская форма финансово-промышленных групп, где основные руководящие посты занимают родственники и друзья лидера чеболи. Главным направлением действий Пак Чон Хи в экономической сфере было превращение страны из отсталой аграрной в современную индустриальную. Именно начиная с его правления, экономика Южной Кореи переживала бурный рост. Дешевая рабочая сила и большой приток иностранных инвестиций позволили чеболям быстро развиваться. Многие чеболи, появившиеся в то время, известны и сейчас: Samsung, LG Group, Hyundai, Daewoo. Поскольку банковская система была национализирована, чеболи постоянно получали льготные кредиты. К началу 80-х г. 75% промышленности контролировали чеболи, в 1987 г. доходы четырёх крупнейших чеболей составили \$80,7 млрд. [2].

В 1960-е годы почти половину всего корейского экспорта составляли ткани и одежда. Но корейская продукция, в отличие от китайской, была не только дешевой, но и относительно качественной. Затем приобретённый таким образом опыт и капитал в 70-е годы позволили перейти от легкой промышленности к развитию металлургии, судостроения, химической промышленности, а затем - к автомобильной промышленности и электронике в 80-е годы.

В период развития лёгкой промышленности с 1962 по 1971 гг. иностранные инвестиции составили 2,6 миллиарда долларов, в основном в виде займов, предоставленных правительству и частному сектору. Южная Корея имела немалые американские инвестиционные вливания. В течение 70-х годов доля зарубежных инвестиций в ВВП страны превышала 25%. В результате в 1985 году по размерам внешней задолженности Корея занимала четвертое место в мире.

Национально-культурные особенности корейцев, во многом связанные с конфуцианскими традициями и ценностями – важная, на наш взгляд, составляющая, «южнокорейского экономического чуда». Корейцы очень трудолюбивая нация. Они готовы были работать в тяжелых условиях за чашку риса ради достижения всеобщего благополучия.

Таким образом, совокупность перечисленных факторов позволила Южной Корее за короткий срок перейти от отсталой аграрной страны к экономически развитой. Правительство генерала Пак Чон Хи проводило жесткую политику, пресекало оппозицию и контролировало денежные потоки, поступающие в страну, главным

образом, сосредоточившись на распределении их в качестве средств государственной поддержки и субсидий между «чеболями» как ключевым субъектам макроэкономики, способным обеспечить экономический рост в стране.

Список литературы

1. А. Жолудь, Может ли Украина повторить опыт Южной Кореи?// Южная Корея: настоящие причины грандиозного роста. VoxUkraine, 2017.
2. А. Савельева, Южнокорейские чеболи. Роль и значение в экономике Южной Кореи. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/26/12/2017/5a420b789a7947d5cd3f2342>
3. Kong Tat Yan. The Politics of Economic Reform in South Korea: A Fragile Miracle. Routledge (UK), 2001.
4. Centre for Economics & Business Research, CEBR. [Electronic source] <https://cebr.com>.
5. Максимов И.О., Ковтун О.И., Филатов С.А. Взаимодействие отечественных ТНК и социально-экономических систем российского общества: аспект социального контракта // Вопросы управления. 2017. №5.

Тушкова К.О., Кабирова А.Р.

*Новосибирский государственный университет
экономики и управления*

Научный руководитель: Ковтун О.И., к.э.н., доцент кафедры
«Экономической теории», НГУЭУ

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПЛАТЕЖНАЯ СИСТЕМА «МИР»

Аннотация: В статье рассмотрена национальная платежная система «Мир». Актуальность данной темы заключается в необходимости создания платежной карты для национальной системы платежных карт, создания карты как платежного инструмента в РФ. В процессе рассуждения над данной проблемой рассматривается национальная система платежных карт и сама карта «Мир», основные цели и задачи её создания.

Ключевые слова: платёжная система, карта «Мир», национальная система, платёжная карта, банковская карта.

Abstract: The article considers the national payment system "Mir". The relevance of this topic is the need to create a payment card for the national system of payment cards, create a card as a payment instrument in Russia.

In the process of reasoning over this problem, the national system of payment cards and the card "Mir" are considered, the main goals and tasks of its creation.

Keywords: payment system, card "Mir", national system, payment card, bank card.

Более чем два года в российскую действительность стала внедряться карта «Мир». С начала 90-х годов начинались разработки подобного платежного средства, но не увенчались успехом, так как рынок был захвачен зарубежными системами Visa и Mastercard, которые удовлетворяли потребности населения.

Но в связи с отказом в 2014 году международных платежных систем (МПС) Visa и MasterCard обслуживать карты ряда российских банков, остро встала необходимость создания национальной платежной системы (НПС), которая в дальнейшем получила название МИР. Данная система призвана обеспечить её держателям независимость от работы МПС.

С 2015 года Национальная платежная карта Мир стала выпускаться банками РФ. В настоящее время Национальная платежная карта Мир имеет такую же функциональность, как и карты Visa и MasterCard, а кроме того является национальной и не зависит от мировых держав.

Основной предпосылкой для создания национальной системы платежных карт послужили санкции, введенные в 2014 году со стороны США против России. Две самые крупные международные платежные системы (Visa и MasterCard), не уведомляя никого, остановили предоставление услуг по проведению безналичных платежей для владельцев карт четырех российских банков.

Созданию ЦБ собственной национальной платежной системы с нуля послужила реальная потребность в защите работы банковской системы России от различных вмешательств извне [1].

В конце 2015 года реализована идея создания Российской национальной платёжной системы «Мир». Различные финансовые действия по банковским картам «Мир» не могут быть прекращены, никакие внешнеполитические и финансовые ситуации не могут повлиять на осуществление платежей по картам российской платёжной системы «Мир», что нельзя сказать о МПС.

Основными целями создания российской платёжной системы «Мир» являются:

- Обеспечение надежной услуги безналичных переводов на территории России с помощью банковских карт «Мир»;

- Безопасность выпускаемых карт, обработка внутрироссийских операций осуществляется только на территории России;
- Развитие независящего от международной обстановки, удобного российского платежного пространства;
- Создание условий, гарантирующих бесперебойность карточных операций и стопроцентную независимость от санкционных воздействий извне;
- Содействие развитию российских технологий и внедрению инноваций;
- Максимальное распространение банковской карты «Мир» по РФ;
- В ближайшем будущем выход на международную арену. Выйти за рубеж платежная система «Мир» сможет за счет кобейджинговых программ с международными платежными системами. Кроме того, уже заключено соглашение о выпуске кобейджинговых карт под брендами «Мир» и Maestro, а также подписано соглашение о намерениях по выпуску кобейджинговых карт с международными платежными системами JCB и American Express [5, с.4]

Создание в 2015 году национальной платёжной системы Мир является не менее важным шагом в развитии экономики и финансовой системы страны, гарантирующее бесперебойность карточных операций и стопроцентную независимость от санкционных воздействий извне.

Прежде всего, национальная банковская карта Мир – это платёжный инструмент, которым можно оплачивать товары или услуги (пока) на территории России (в том числе в интернете), осуществлять переводы и снимать деньги в банкоматах. Россиянин, расплачивающийся внутри РФ, не заметит никакой разницы между пластиковыми картами известных международных платежных систем и своей новой карточкой. Единственное, в чём может возникнуть проблема, по крайней мере, на первых порах, – не все торговые точки будут принимать карточки к оплате.

Можно с уверенностью сказать, что отзывы о платежной карте «Мир» все позитивные. Многие пользователи национальной системы переводов впервые столкнулись с ней, когда работодатель высказал намерение о переводе заработной платы на эту карту. Так как с ней сотрудничают свыше 70 российских банков, то у потенциальных держателей опасений никаких не возникло.

Очевидно, что такая эффективная национальная платёжная система необходима России, создание которой даст ей возможность полностью реализовать положительный потенциал банковского сектора и повысить эффективность национальной экономики, а также позволит

стать более независимой от международных платежных систем, несмотря на их высокую долю на рынке на текущий момент [5, с. 4].

Анализируя все вышеперечисленное, можно утверждать, что развитие НПС может существенно повлиять не только на развитие безналичных расчетов внутри страны, но и на доходы бюджета, и на развитие всей экономики в целом. При этом платежная система поможет обеспечить бесперебойную реализацию операций внутри страны, запуск и развитие национальной системы платежных карт, и самое главное, повышение доверия граждан по безналичным расчётам.

Список литературы

1. Береснева А.С. Карта «Мир» как инструмент развития национальной платежной системы РФ // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 6.
2. Национальная система пластиковых карт [Электронный ресурс]: - Режим доступа: www.nspk.ru/ (Дата обращения: 18.04.2018)
3. О национальной платежной системе: Федеральный закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ.
4. Платежная система “Мир”. URL: <http://www.nspk.ru/cards-mir>.
5. Анеликова Е.В., Национальная платежная система: состояние и развитие // Е.В. Анеликова //Ученые записки Тамбовского отделения РоСМ. -2017. – 5 с.

Черных К.К.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Ляхова Н.И., д.э.н., профессор кафедры «Менеджмент», ВЭПИ

ЗНАЧЕНИЕ ИНТЕРМОДАЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК В РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрена транспортная логистика и её задачи, а также значение интермодальных перевозок в России. На основе проведенного исследования можно сделать вывод, что интермодальный способ доставки груза является наиболее экономичным и эффективным. Автор пришел к выводу о том, что аутсорсинг имеет ряд преимуществ, если грамотно подходить к его использованию и тщательно выбирать логистического аутсорсера.

Ключевые слова: Транспортная логистика, интермодальная перевозка.

Abstract: This article considers transport logistics and its tasks, as well as the importance of intermodal transport in Russia. On the basis of the conducted research it can be concluded that the intermodal method of cargo delivery is the most economical and effective. The author came to the conclusion that outsourcing has a number of advantages, if it is wisely to approach its use and carefully choose a logistics outsourcer.

Keywords: Transport logistics, intermodal transportation.

Транспортная логистика - это система по организации доставки груза с минимальными временными затратами и оптимизацией расходов на доставку.

Транспортная логистика подразделяется на *внутреннюю* и *внешнюю*. Первая обеспечивает внутрипроизводственные перевозки, а вторая — снабжение предприятий и сбыт готовой продукции [4].

Основная цель логистики заключается в максимальном использовании потенциала грузоподъемности подвижного состава и организации регулярных поставок без складов.

Транспортная логистика подразумевает реализацию нескольких различных этапов:

- подбор наиболее подходящего транспортного средства;
- расчет транспортных расходов;
- подготовку документации;
- погрузку транспортируемого груза;
- процесс транспортировки;
- разгрузку на конечном пункте.

Основные задачи транспортной логистики заключаются в создании транспортных цепей, по которым в дальнейшем будет осуществляться транспортировка грузов.

Также следует отметить важность анализа конечных пунктов, построения оптимального пути доставки и выбора транспортного средства. Во время перевозки должен быть обеспечен максимальный контроль за сохранностью груза.

Транспортная логистика решает 5 основных задач, первой из которых является анализ конечных пунктов [2].

На данном этапе производится прокладка предварительного маршрута в зависимости от расстояния между пунктами. При этом учитываются особенности выбранного отрезка пути, на основе чего производится выбор наиболее подходящего транспортного средства.

Существуют следующие основные виды транспорта:

железнодорожный, морской, внутренний водный (речной), автомобильный, воздушный, трубопроводный.

В определенных ситуациях может возникнуть необходимость прибегнуть к использованию разного вида транспорта на отдельных участках.

Интермодальная перевозка - это система доставки груза несколькими видами транспорта по единому перевозочному документу с его перегрузкой в пунктах перевалки с одного вида транспорта на другой без участия грузовладельца. При интермодальной перевозке грузовладелец заключает договор на перевозку груза по всему маршруту следования с одним посредником (оператором). Чаще всего оператор выступает экспедиторская компания, которая выступает от имени грузовладельца и осуществляет все транспортные операции на пути следования груза [1].

Преимуществами интермодальных перевозок является, в первую очередь, надежность и скорость доставки. Ведь даже при отставании от графика груз не опоздает на следующий вид транспорта, который просто не отправится без него. Кроме того, благодаря тому, что всю перевозку осуществляет только одна компания, ответственность за доставку и целостность груза полностью ложится только на нее, что исключает возможность «перекладывания ответственности» между компаниями. Очень важной особенностью является использование одной транспортной документации, т. е. отпадает необходимость заполнять сопутствующие документы на каждый вид транспорта отдельно. Это очень экономит время и силы, когда речь идет о международной перевозке. Только профессиональное оформление всех таможенных и других транспортных документов позволяет гарантировать оперативность и своевременность выполнения доставки. Особенно хороши такие виды перевозок для крупных компаний, отправляющих регулярно какой-либо груз на большое расстояние.

Главный критерий выбора компании для интермодальных перевозок – это профессионализм и большой стаж работы. Ведь организовать интермодальную перевозку способны только профессионалы. Очень важно учесть все нюансы еще на этапе организации. Наличие собственного автотранспорта, логистического отдела, квалифицированных специалистов – все это позволяет сделать доставку максимально эффективной и безопасной.

Интермодальность в основном касается коротких расстояний, а также перемещений внутри одного континента. Данный способ в целом является экономичнее благодаря участию всего одного перевозчика, который берет на себя ответственность за всю дорогу, а

значит, сделка будет заключаться единожды. Это является неоспоримым преимуществом данного вида перевозки товаров [3].

Раскрывая понятие интермодальности, можно выделить следующие особенные черты такого типа перевозки:

1. использование одного или нескольких вариантов транспортной техники;
2. ответственность за весь путь товара берет одна транспортная компания;
3. использование одного сквозного документа на перевозку в рамках одной сделки;
4. перемещение груза в специальных контейнерах;
5. одна систематизированная структура перевозки с определением доминирующего типа транспорта;
6. наиболее экономична для сторон договора;
7. более экологичный вид перевозки, так как груз не подвергается обработке, перемещаясь в одной грузовой единице;
8. грузоотправитель свободен от необходимости выбора способа доставки, а так же маршрута.

Таким образом, интермодальный способ доставки груза является наиболее экономичным и эффективным, так как позволяет сэкономить и деньги, и время, используя всего одного перевозчика, один договор и переложив все обязательства на одно ответственное лицо.

Список литературы

1. Милославская С.В., Плужников К.И. Мультимодальные и интермодальные перевозки: Учебное пособие. – М.: РосКонсульт, 2001.
2. Логистика: управление в грузовых транспортно-логистических системах. Учебное пособие под ред. проф. Миротина Л.Б. – М.: Юристъ, 2002.
3. Левиков Г.А., Тарабанько В.В. Смешанные перевозки (состояние, проблемы, тенденции). – М.: РосКонсульт, 2004.
4. Экономика и организация внешнеторговых перевозок: Учебник под. ред. проф. Холопова К.В. – М.: Юристъ, 2000.

Шилина С.В.

*Липецкий государственный педагогический университет имени
П.П. Семенова-Тян-Шанского*

Научный руководитель: Богомолова А.В., к.соц.н., доцент кафедры
управления, ЛГПУ им. П.П. Семенова-Тян-Шанского

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ, РАБОТАЮЩИХ В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ

Аннотация: настоящая статья посвящена вопросам оценивания результатов деятельности сотрудников органов государственной власти в сфере трудоустройства. В современных реалиях в государственном управлении особое внимание стоит обратить на качественные характеристики функционирования каждого элемента системы, что позволит достичь высокого уровня эффективности государства в целом.

Ключевые слова: Оценка эффективности, занятость, рынок труда.

Abstract: this article is devoted to the evaluation of the results of the activities of public authorities in the field of employment. In modern realities in public administration, special attention should be paid to the qualitative characteristics of the functioning of each element of the system, which will achieve a high level of efficiency of the state as a whole.

Key words: Assessment of the efficiency, labor market, employment.

Государственное регулирование в сфере труда и занятости охватывает мероприятия по стимулированию роста занятости и увеличению числа рабочих мест, подготовке и переподготовке рабочей силы, содействию найму рабочей силы, социальному страхованию безработицы. Эффективная государственная политика в данной области позволит сократить численность безработных, предотвратить дисбаланс в отдельных отраслях, развить предпринимательство и российский рынок. Именно поэтому перед органами власти стоит задача оценки рационального исполнения мер государственного регулирования в современных условиях.

Существенное значение в процессе организации регулирования занятости имеет система оценки эффективности работы органов государственной власти. Необходимость разработки показателей качества функционирования всей структуры органов в сфере содействия трудоустройству являет собой одно из самых приоритетных направлений развития государства в условиях

рыночной экономики. Наличие подобных систем позволит сделать работы государственных органов более открытой и понятной для граждан, отразить профессиональные качества того или иного сотрудника, создать четко выстроенную схему мотивационных критериев государственных служащих. Процедуры оценки эффективности уже проводятся в ряде учреждений, находящихся в ведении Министерства труда и социальной защиты населения, что подтверждает возможность разработки существенных показателей, характеризующих качество работы органов власти в областях с социальным эффектом, визуализировать который очень сложно [1]. К таким показателям можно отнести, например:

- выполнение государственного задания;
- выполнение плана деятельности за год;
- отсутствие обоснованных жалоб граждан, связанных с предоставлением государственных услуг;
- численность граждан, трудоустроенных на постоянную и временную работу;
- численность граждан, получивших услугу по самозанятости, профессиональной переподготовке, социальной адаптации;
- количество организованных ярмарок вакансий и т.д.

Данный перечень показателей может быть дополнен финансово-экономическими и кадровыми критериями в соответствии с имеющимися системами оценки. Кроме того, важным представляется учет периодичности и сроков исполнения целевых показателей, а также наличие положительной динамики выполнения. Среди них возможно выделить:

- коэффициент напряженности на рынке труда;
- удельный вес численности высококвалифицированных работников в общей численности квалифицированных работников,
- численность инвалидов, трудоустроенных на оборудованные (оснащенные) для них рабочие мест;
- отношение численности трудоустроенных инвалидов на оборудованные (оснащенные) для них рабочие места к общей численности инвалидов в трудоспособном возрасте;
- количество организаций, расположенных на территории региона, имеющих декларацию соответствия условий труда государственным нормативным требованиям охраны труда;
- численность граждан, находящихся под риском увольнения, а также испытывающих трудности в поиске работы, которым оказано содействие занятости;

- численность квалифицированных работников, в том числе высококвалифицированных специалистов, привлекаемых на территорию региона из субъектов Российской Федерации, не включенных в перечень субъектов Российской Федерации, привлечение трудовых ресурсов в которые является приоритетным [2].

Помимо прозрачной системы оценки эффективности работы государственных органов, открытость их функционирования обеспечивается за счет информационных технологий, которые делают возможным снижение нагрузки на сотрудников учреждений занятости. Существующая Общероссийская база вакансий «Работа в России» и созданное на её основе мобильное приложение представляются отправной точкой во внедрении IT-технологий в сферу трудоустройства.

Также одним из инструментов проведения оценочных процедур могут выступать сайты учреждений в сфере занятости, которые включали бы небольшой опрос о качестве оказываемых государственных услуг. В дополнении к анкетированию, размещенному на сайте, возможно внедрение электронной системы оценки, применяемой в ряде крупных компаний, а также проводить письменное анонимное анкетирование непосредственно обратившихся в центр занятости. Эти меры значительно повысят уровень информативности граждан о ситуации на рынке труда.

Таким образом, существует целый спектр предложений по развитию процесса оценки эффективности государственных служащих в сфере занятости, реализация которых позволит поднять показатели качества предоставления государственных услуг органами власти до совершенно нового уровня, а соответственно, и повысить открытость деятельности государства для населения страны.

Список литературы

1. Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 30 апреля 2013 г. N 190н «О целевых показателях эффективности работы федеральных государственных бюджетных учреждений и федеральных государственных казенных учреждений, находящихся в ведении Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации, критериях оценки эффективности и результативности их работы и условиях премирования руководителей» [Электронный ресурс]. Режим доступа: Информационно-справочная система «КонсультантПлюс». – Дата доступа: 14.03.2018 г.

2. Приложение к постановлению администрации Липецкой области «Об утверждении государственной программы Липецкой

области «Развитие рынка труда и содействие занятости населения в Липецкой области» [Электронный ресурс]. Режим доступа: Информационно-справочная система «КонсультантПлюс». – Дата доступа: 01.04.2018 г.

Шишкарёва О.А., Сальнова Е.Е.

*Новосибирский государственный университет
экономики и управления*

Научный руководитель: Ковтун О.И. канд. ист. наук, доцент, НГУЭУ

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЗАНЯТОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: Рынок труда представляется нам как индикатор, характеризующий состояние экономики страны и уровень жизни населения. Для регулирования процессов занятости и безработицы государством проводится политика занятости. В статье представлены результаты исследования структуры занятости населения и основные направления ее государственного регулирования.

Abstract: the labor Market is presented to us as an indicator characterizing the state of the economy and the standard of living of the population. Employment is an important indicator of human social development. In order to regulate the processes of employment and unemployment, the state conducts an employment policy. The article presents the results of the study of the structure of employment and the main directions of its state regulation.

Ключевые слова: рыночная экономика, государственное регулирование, рынок труда, занятость, безработица.

Key words: market economy, state regulation, labor market, employment, unemployment.

Переход к рыночной экономике на начальном этапе спровоцировал структурные сдвиги, падение производства и бюджетный кризис, привел к росту безработицы, а, следовательно, к ухудшению благосостояния населения, увеличению социальной и общественно-политической нестабильности в государстве.

Несмотря на утверждения экономистов об окончательном переходе к рыночной экономике, в нашей стране рынок труда все ещё развивается. В связи с этим возникает ряд трудностей: особенности формирования рынка труда, занятости и безработицы, финансирование, проблемы регулирования занятости в условиях

современной рыночной экономики, региональные аспекты отсутствия работы, неравномерной занятости и, соответственно, недостаточной заработной платы [1]. Все это представляет собою актуальные проблемы современного рынка труда в России

Занятость населения является необходимым условием для его воспроизводства, так как от неё зависит уровень жизни людей, расходы общества на подбор, подготовку, переподготовку и повышение квалификации сотрудников, их трудоустройство, материальную помощь безработных лиц. Занятость показывает один из важнейших аспектов социального развития человека, связанного с удовлетворением его потребностей в области труда и в связи с трудом.

Как актуальная проблема значительно выделяется уменьшение численности населения трудоспособного возраста. Проблема занятости – одна из главных проблем экономического развития, существующая во все времена.

Анализ структуры занятости населения позволил выделить некоторые тенденции в определенных группах. К примеру, в годы экономических перемен отмечалось постепенное снижение экономической активности среди женщин. Такое явление можно объяснить тем, что, во-первых, происходил спад спроса на женскую рабочую силу; во-вторых, при достаточном уровне семейного дохода, часть женщин предпочла работе домашнее хозяйство; в-третьих, конкретная доля женщин вынуждена была оставить оплачиваемую работу с целью работы в личном подсобном хозяйстве или на временной работе при наличии для того условий.

Довольно ощутима безработица для молодежи. Во-первых, молодежь, имея достаточно высокий уровень образования (к примеру, в стране специалисты с высшим и средним образованием находятся в возрастной группе до 35 лет, но их профессиональное формирование растягивается на несколько лет). Во-вторых, в настоящее время молодые люди склонны менять место работы, стремясь работать в более высокооплачиваемом месте, это связано с возрастанием степени требования у молодых людей.

В настоящее время, необходимость анализа структуры занятости в стране заключается в первую очередь в том, что он отражает все общественные, финансовые, демографические, этнические и экологические аспекты жизни общества, необходимые для создания более эффективной работы рыночной экономики [5].

С этой точки зрения следует иметь в виду не только количественные характеристики любого звена структуры занятости, но

и его высококачественную определённость, особое место и подход к воспроизводству жизни общества.

Основная государственная поддержка населения заключается в создании стабильной обстановки в обществе, разрешении конфликтов, с помощью общения с населением [2]. Политика государственного регулирования занятости в России осуществляется с использованием мер инвестиционной, финансово-кредитной, налоговой политики. Эти меры направлены на правильное распределение производственных сил в стране, обеспечение всеми равными возможностями граждан независимо от пола, национальности, прав на добровольный труд и свободный выбор занятости [3].

В концепции государственного регулирования занятости населения выделяются несколько методов:

1. Экономические, воздействующие через прибыль в небольшие компании, предоставляя льготное кредитование, переквалификацию сотрудников;

2. Организационные, обеспечивающие охрану рынка труда, предпринимателей [4];

3. Административные, которые воздействуют через нормативно-правовые акты, формируя фонды поддержки занятости населения.

На современном рынке труда в разные периоды времени отмечается как рост, так и дефицит рабочих мест. Отсутствие хорошо оплачиваемых рабочих мест – одно из наиболее важных препятствий на пути к экономическому оживлению на рынке. Следует так же отметить, что, если правительство не будет вмешиваться в данную проблему, эта ситуация обострит обстановку в государстве, поэтому внимание государства направлено на регулирование минимальной оплаты труда и увеличение рабочих мест.

Список литературы

1. Ягумова Н.В. Государственное регулирование занятости населения проблемы занятости населения//Новые технологии 2007г. номер журнала и стр., см. правила оформления

2. Акмалдинова А.Р Проблемы занятости и рынка труда в России//Актуальные проблемы экономики и права 2008г.

3. Федеральный закон от 19.04.1991 г. N 1032-1 "О занятости населения в Российской Федерации"(в ред. Федерального закона от 28.12.2016 г. № 495-ФЗ) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 21.04.2017).

4. Буторин А.М Направления совершенствования регулирования занятости населения в регионе // Вестник экономической интеграции.2010. №5. С.137-141

5. Ковтун О.И., Кабирова А.Р. Вопросы государственного регулирования в экономической сфере на современном этапе по оценке иностранных исследователей//Лучшая научная статья 2017 - стр.29-32

СЕКЦИЯ № 2. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ В СТУДЕНЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

Баранов А.С.

*Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС
при Президенте РФ*

Научный руководитель: Матвеева Е.В., ст. преподаватель кафедры
«Гражданское право», Среднерусский институт управления – филиал
РАНХиГС при Президенте РФ

НЕКОТОРЫЕ КОЛЛИЗИОННЫЕ АСПЕКТЫ КОДИФИКАЦИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА

Аннотация: В статье рассмотрены некоторые коллизионные аспекты кодификации международного частного права. На основе выделенных принципов предложено решение данной проблематики.

Ключевые слова: кодификация, международное частное право, коллизия

Abstract: The article considers some conflict aspects of the codification of private international law. Based on the principles highlighted, a solution to this problem is proposed.

Keywords: codification, private international law, collision

Кодификация международного частного права осуществляется посредством согласованности вопросов правового регулирования определенных общественных отношений. Данный порядок отождествляется с применением гражданско-правовых принципов международного частного права, которые позволяют рассмотреть важные аспекты гражданского оборота. Гражданско-правовые принципы реализуют признаки системности и определенности кодификации международного частного права, учитывая, при этом, особенности трансграничных частноправовых отношений.

На основе обобщения материала о реализации принципов в современных кодификациях международного частного права была произведена группировка некоторых гражданско-правовых принципов с выделенными аспектами ключевых проблематик. Представленные принципы отобраны в контексте тенденции комплексной переработки кодификационных актов международного частного права, отражающей: взаимосвязь международных процессуальных норм с гражданскими кодексами, применение норм права к процессуальным вопросам трансграничных международно-частных дел в национальных

судах. Существующая тенденция кодификации международного частного права с добавлением трансграничных частноправовых отношений наиболее подробно освещается на основе гражданско-правовых принципов: комплексности, тесной связи, оговорки, автономии воли, запрет на обход закона. Представленные выше принципы формируют целостную систему применяемых гражданско-правовых явлений в кодификации. Для проведения анализа и выявления некоторых коллизионных аспектов кодификации международного частного права рассмотрим данные принципы более подробно.

В рамках применения данного гражданско-правового принципа существует пробел, который не способствует проведению эффективной кодификации международного частного права. Данный пробел заключается в наличии отсылок международного частного права. Присутствие обратной отсылки международного частного права снижает роль гармонизации правовых систем, а также признания исполнения иностранных решений в национальном законодательстве. Место исполнения решения является ключевым фактором удовлетворения признания иностранного суда по материальному праву. Коллизионная норма способствует определению места исполнения решения. При этом, отрицание аспекта применения иностранных коллизионных норм приводит к отказу в признании иностранного решения. Тем самым, проблема применения обратной отсылки может привести к некорректному определению норм применяемой системы и вызвать несогласованность в реализации принципа комплексности.

Принцип тесной связи выражает коллизионные нормы. Существующие в международном частном праве формулы прикрепления, используемые для определения личного статуса и обязательств, отражаются в принципе тесной связи. Данный аспект вызван следующими условиями. Во-первых, принцип тесной связи находится в привязке с коллизионными нормами. Во-вторых, данный принцип выступает механизмом коллизионного регулирования норм международного частного права.

Тенденции последнего десятилетия в области применения принципа тесной связи сформировали условия, в которых необходимо оговаривать применение данного принципа в правоотношениях, реализуемых по вопросам, не относящимся к контрактному международному праву. Представленное коллизионное начало отражается на следующих аспектах международного частного права: личный статус и регулирование правоотношений интеллектуальной

собственности; семейные и наследственные правоотношения; вещные права и внедоговорные обязательства.

Реализация принципа тесной связи в сфере внедоговорных обязательств обуславливается выделением следующих условий: местом наступления последствий по обязательствам; юридической связью между сторонами, вступившими в данные обязательства; местом видения деятельности субъектов, вступивших во внедоговорные обязательства; связью между критериями: договор, вред - причиненный договором, неосновательное обогащение, чужой интерес.

Для решения проблематики использования обхода закона наиболее эффективным способом выступает замещение данного явления принципом тесной связи, который подробно был рассмотрен выше. Данный принцип позволяет предотвратить искусственное создание коллизионных привязок, упраздняя при этом саму проблему обхода закона. По нашему мнению, данный принцип на современном этапе развития гражданского права позволит лишь частично заместить проблематику обхода закона. Данное утверждение связано с тем, что применение принципа тесной связи не ведет к устранению традиционных коллизионных привязок, а лишь подчиняет данное явление конкретному виду правоотношений. Наиболее рациональным мероприятием по решению данной проблематики должно стать отсутствие факта свершения лицом действий по обходу закона.

В целом, проблематика в кодификации международного частного права присутствует при реализации всех представленных в выпускной квалификационной работе гражданско-правовых принципов. Оговорка, применяемая с принципом тесной связи, ограничивает действие национальной коллизионной нормы, которая в последствие приводит к сдерживанию применения иностранного права. Ключевой проблематикой в реализации принципа автономии воли является выбор вненационального права. Прежде всего, это характерно для международных торговых отношений в которых используются акты транснациональной кодификации негосударственного регулирования (например, международные правила FCA Инкотермс). Для решения проблематики использования обхода закона наиболее эффективным способом выступает применение принципа тесной связи.

Список литературы

1. Borisov A.S., Komarevtseva O.O., Fedotov A.I. Legislating as a mechanism of change management in the municipalities // The Genesis of Genius. 2015. Т. 2. № 2. С. 96-98.

2. Komarevtseva O.O., Matveeva E.V. Legal regulation of municipal debt in terms of change management // Living Economics: Yesterday, Today, Tomorrow The International Scientific and Practical Web-Congress of Economists and Jurists. ISAE "Consilium". 2016. С. 249-253.

Бобров Ф.А.

Балтийский федеральный университет им. И. Канта

Научный руководитель: Серова О.А., д.ю.н., профессор
заведующая кафедрой гражданского права и процесса юридического
института БФУ им. И. Канта

СРАВНЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ» И «МЕХАНИЗМ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ»

Аннотация: в данной работе анализируются понятия «правовой механизм» и «механизм правового регулирования» и проводится их сравнение с учетом мнений различных правоведов.

Abstract: this article analyzes the concepts of "legal mechanism" and "mechanism of legal regulation" and compares them taking into account the views of various legal researchers.

Ключевые слова: правовой механизм, механизм правового регулирования, правовое регулирование.

Keywords: legal mechanism, mechanism of legal regulation, legal regulation.

В юридической литературе достаточно часто используется понятие «правовой механизм». При этом стоит обратить внимание, что оно не закреплено на законодательном уровне, в связи с чем зачастую возникают сложности в понимании сущности правового механизма.

Следует полагать, что целесообразным было бы обратиться к общему понятию «механизм» и попытаться сопоставить его с «правовым механизмом».

По определению известного русского лингвиста С.И. Ожегова, механизм является «системой, устройством, определяющими порядок какого-нибудь вида деятельности» [1]. Аналогичное определение дают В.В. Лопатин и Л.Е. Лопатина, определяя механизм как систему, внутреннее устройство [2]. Получается, что рассмотрение механизма как системы позволяет проследить взаимосвязь неких элементов рассматриваемого процесса, явления.

По мнению А.Д. Селюкова, правовой механизм можно понимать как комплекс управленческих отношений, который урегулирован

нормами права и направлен на применение неких правил, инструментов и методов [3]. В.В. Гончаров и И.И. Пефитьев, в свою очередь, понимают правовой механизм как некую совокупность факторов и средств, выполняющих определенные функции государства [4].

Подобные рассуждения подводят к тому, что определение «правового механизма» должно отражать, как происходит правовое регулирование определенных общественных отношений. С.А. Кузнецова отмечает, что определение «правового механизма» должно также способствовать определению пути развития, как законодательства, так и правоприменительной деятельности [5].

Также довольно часто встречается понятие «механизм правового регулирования». М.И. Абдулаев понимает механизм правового регулирования как единство всех юридических средств, которые направлены на регулирование общественных отношений и удовлетворение интересов различных субъектов права. Автор отмечает, что система этого механизма включает в себя нормы права, правоотношения, правосознание, правовую культуру, акты применения права, правовые стимулы и правовые ограничения [6]. Аналогичного мнения придерживается и другие авторы.

Таким образом, точки зрения многих авторов, дающих определение рассматриваемому термину, едины в рассмотрении механизма правового регулирования как совокупности правовых средств. Мы видим, что анализируемые нами понятия весьма близки по значению. Являются ли понятия они синонимичными?

Так, В.Е. Сизов в своей работе использует анализируемые нами понятия как синонимичные. Он с уверенностью отмечает, что помимо норм права, правоотношений, юридических актов, иных правовых средств в структуру механизма правового регулирования входят социальные элементы [7]. С.А. Кузнецова также отмечает, что понятия «правовой механизм» и «механизм правового регулирования» являются «аналогичными терминами», что первое понятие является «сокращенным вариантом» второго понятия [8].

Границу между понятиями проводит, например, Д.И. Текутьев. Главным отличием понятия «правовой механизм» от схожего понятия «механизм правового регулирования» является то, что первый по своему объему шире, чем второй, так как правовой механизм может включать в себя не только средства, которые закреплены в норме права, но и другие правовые средства [9].

Стоит обратиться к понятию «правовое регулирование». Расшифровывая понятие «правовое регулирование» С.С. Алексеев

указывает, что к правовым средствам относятся юридические нормы, индивидуальные предписания, правоотношения [10]. Рассмотрение правового регулирования с данной стороны подводит к тому, что понятия «правовой механизм» и «механизм правового регулирования» можно считать синонимичными.

В заключение хотелось бы отметить, что проведенный анализ научных позиций показывает, что определенность относительно равнозначности понятий «правовой механизм» и «механизм правового регулирования» не достигнута. Исследователи приводят различные доводы для защиты своей точки зрения, которые в той или иной мере представляются логичными. Однако, по мнению автора, целесообразно считать данные понятия синонимичными. В любом случае необходимо помнить, что осознание того, что собою предполагает правовой механизм, механизм правового регулирования, позволяет представить, с какими трудностями придется столкнуться в процессе претворения нормы права в жизнь, и сделать данный процесс более эффективным.

Список литературы

1. Ожегов, С. И. Толковый словарь русского языка. URL: <http://slovarozhegova.ru/> (дата обращения 7.02.2018).
2. Лопатин, В. В., Лопатина, Л. Е. Малый толковый словарь русского языка. – М.: Слово, 1990. – 900 с.
3. Селюков, А.Д. Финансово-правовые механизмы управления // Финансовое право. – 2010. – № 7. – С. 2–5.
4. Гончаров, В. В., Певтиев, И. И. О некоторых вопросах конституционно-правового механизма реализации гражданами Российской Федерации права на альтернативную гражданскую службу // Юридический мир. – 2010. – № 7. – С. 45–49.
5. Кузнецова С. А. К вопросу об определении понятия «правовой механизм» // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – № 1 (57). С. 10.
6. Абдулаев, М.И. Теория государства и права: Учебник для высших учебных заведений. М.: Магистр-Пресс, 2004. С. 410.
7. Сизов, В. Е. Механизм правового регулирования как социально-правовая категория // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского, 2016, № 4, С. 161–166.
8. Кузнецова, С. А. К вопросу об определении понятия «правовой механизм» // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – № 1 (57). С. 10-11.
9. Текутьев, Д. И. Правовой механизм повышения эффективности деятельности членов органов управления корпорации [электронный ресурс] // Статут, 2017 // СПС «КонсультантПлюс».

10. Алексеев, С. С. Механизм правового регулирования в социалистическом государстве. С. 5.

Бокарева А.Е.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Глушкова Н.Н., преподаватель кафедры
«Право и организация социального обеспечения», ВЭПИ

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Ключевые слова: международно-правовая охрана окружающей среды; международное экологическое право; международно-правовые меры борьбы.

Аннотация: в статье рассматриваются международно-правовые проблемы, относящиеся к защите окружающей среды, дается оценка их актуальности на основе существующих международных норм.

Key words: international legal protection of the environment; international environmental law; international legal measures of struggle.

Abstract: the article deals with international legal problems related to the protection of the environment, and assesses their relevance on the basis of existing international norms.

Закрепленное в Конституции Российской Федерации положение, согласно которому нормы международного права имеют большую юридическую силу, чем нормы, закрепленные в национальном законодательстве, в полной мере распространяется и на сферу регулирования экологических отношений. В связи с интернационализацией проблем в сфере окружающей среды, общие нормы российского права все более приобретают отсылочный характер. Кроме того, российские законы закрепляют принципы международного сотрудничества Российской Федерации в сфере окружающей среды.

Природа играет первостепенную роль в жизни человека, она является источником существования и развития человека. В то же время атмосфера, океаны и пресноводные воды, флора и фауна, сухопутная часть нашей планеты, включая ее недра, и даже космическое пространство в настоящее время находятся под серьезной угрозой загрязнения, различные формы которого вызваны деятельностью человека [3, С. 40-45].

В век научно-технической революции человечество, одерживая технические победы, перестало утрачивать чувство реальности и способность оценивать свою роль и место в мире, а вместе с тем и те фундаментальные устои, которые на протяжении всех предшествующих веков позволяли сохранить саму человеческую систему и ее взаимосвязь с экологической системой. Это означает, что экологический кризис не может быть случайным и потому легко устранимым дефектом современной технологической цивилизации. Опасность угрожает различным формам жизни, включая людей, животных, рыб, птиц и растения. Многие виды животных, места их обитания и целые экосистемы находятся под угрозой уничтожения.

Безусловно, тема защиты и сохранения окружающей среды не новая для современной юридической науки. Целый ряд проблем, связанных с защитой и сохранением окружающей среды в то или иное время получили достаточно широкое отражение, как в отечественной, так и зарубежной юридической литературе.

Разрушение озонового слоя земли, загрязнение атмосферного воздуха, Мирового океана, пагубное влияние ядерных взрывов распространяются не только на те государства, где допускаются экологически опасные действия, но и на все мировое сообщество [4, с. 102]. Поэтому в настоящее время государства организуют взаимодействие с целью охраны среды обитания человека, растительного и животного мира.

В целях сохранения, защиты и восстановления здорового состояния и целостности экосистемы Земли учреждено глобальное партнерство. Оно основывается на понимании общей ответственности, которую несут государства вследствие своей различной роли в ухудшении состояния глобальной окружающей среды. Развитые страны признают ответственность, которую они несут, в контексте международных усилий по обеспечению устойчивого развития с учетом технологий и финансовых ресурсов, которыми они обладают. Чтобы эффективно разрешать проблемы ухудшения состояния окружающей среды, государства должны сотрудничать в деле создания благоприятной и открытой международной экономической системы, которая привела бы к экономическому росту и устойчивому развитию во всех странах [2, с. 98].

Государствам следует разрабатывать национальные законы, касающиеся ответственности и компенсации жертвам загрязнения, а также другого экологического ущерба. Государства сотрудничают в целях дальнейшей разработки международного права, касающегося ответственности и компенсации негативных последствий

экологического ущерба, причиняемого деятельностью, которая ведется под их контролем. Государство немедленно уведомляет другие государства о любых стихийных бедствиях или других чрезвычайных ситуациях, которые могут привести к неожиданным вредным последствиям для окружающей среды в этих государствах [5, с. 40]. Международное сообщество делает все возможное для оказания помощи пострадавшим государствам. Отдельную группу образуют нормы, обеспечивающие право на экологическую информацию. Каждый человек вправе иметь доступ к государственной информации, касающейся окружающей среды (включая сведения об опасных материалах и деятельности), а также возможность участия в процессах принятия решений. Государства обязаны развивать и поощрять участие населения путем широкого предоставления информации, обеспечивая возможность использования судебных и административных процедур, включая меры судебной защиты.

Охрана окружающей среды осуществляется и в случаях вооруженных конфликтов. Война неизбежно оказывает разрушительное воздействие на природу. Поэтому государства должны уважать международное право, обеспечивающее защиту окружающей среды во время вооруженных конфликтов. Мир, развитие и охрана окружающей среды взаимосвязаны и неразделимы. Государства должны разрешать свои экологические споры мирным путем

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 14.04.2014, №15, ст. 1691.

2. Эффективная юридическая ответственность в охране окружающей среды / О.С. Колбасов, Н.И. Краснов. – М.: Наука, 1985. с. 324.

3. Разоружение и безопасность: 2004-2005: новые подходы к международной безопасности / Под ред. А.Г. Арбатова; Институт мировой экономики и международных отношений РАН. – М.: Наука, 2007. С. 40-45.

4. Международное экологическое право: учебник / Т.Г. Авдеева, А.И. Алиев, Р.Р. Амирова. – М.: Статут, 2012. с. 248.

5. Международное публичное право. Учебник. / К.А. Бекяшев. – М.: «ПРОСПЕКТ», 1998. с. 421.

Бурдзиев А.С.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Глушкова Н.Н., преподаватель кафедры
«Права и организации социального обеспечения», ВЭПИ

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ПОЛЬЗОВАНИИ НЕДРАМИ

Аннотация: Актуальность темы исследования не вызывает сомнений, учитывая постоянный рост антропогенного воздействия нефтегазодобывающего комплекса на окружающую среду.

В процессе пользования недрами наносится вред практически всем компонентам окружающей среды, в связи с чем существует объективная необходимость создания эффективных механизмов правового регулирования, направленных на сохранение и восстановление природной среды, рационального использования полезных ископаемых, предотвращения и ликвидации последствий негативного воздействия на окружающую среду при пользовании недрами.

Ключевые слова: окружающая среда, государственный мониторинг окружающей среды, государственный экологический мониторинг, экологическая безопасность, промышленная безопасность.

Abstract: The urgency of a theme of research doesn't cause doubts, considering constant growth of influence of oil and gas extraction complex on environment.

In the course of using bowels harm to almost all components of surrounding environment in this connection there is an objective necessity of creation of effective mechanisms of the legal regulation directed on preservation and restoration of environment, rational use of minerals, prevention and liquidation of consequences of negative influence on environment at using bowels is done.

Keywords: environment, State monitoring of environment, state ecological monitoring, ecological safety, industrial safety.

Обеспечение охраны окружающей среды при пользовании недрами является одной из наиболее актуальных задач в топливно-энергетическом комплексе Российской Федерации. Нефтедобывающая, нефтеперерабатывающая и газовая промышленность выступают основными источниками загрязнения окружающей среды и оказывают негативное воздействие практически

на все природные компоненты: земли, недра, леса, атмосферный воздух, водные объекты, животный мир, ландшафты и экологические системы в целом. Проблема загрязнения окружающей среды объектами нефтегазового комплекса ежегодно отмечается в числе приоритетных в государственных докладах о состоянии окружающей среды Российской Федерации.

Так, по данным Государственного доклада „О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации за 2017 год“ степень вклада предприятий топливно-энергетического комплекса в загрязнение атмосферного воздуха и водных ресурсов по Российской Федерации составляет более 30,3%, в суммарный объем образования отходов производства и потребления - более 70,1% [2].

Основными негативными факторами антропогенного воздействия нефтегазодобывающего комплекса на окружающую среду являются:

1) химическое загрязнение почв, грунтов, поверхностных и подземных водных объектов, недр, атмосферного воздуха добытым сырьём, веществами и химическими реагентами, используемыми при бурении скважин, буровыми и технологическими отходами;

2) снижение объёма и качества полезных ископаемых вследствие нарушения технологии добычи, обводнения, пожаров и других факторов;

3) физическое нарушение почво-растительного покрова, грунтов, природных ландшафтов на буровых площадках и трассах дорог: в северных регионах - нарушение естественного режима многолетнемерзлых грунтов:

4) изъятие водных ресурсов;

5) нарушение температурных режимов геологических процессов, развитие экзогенных геологических процессов: эрозии, заболачивания, просадок оползней, появление сейсмичности;

6) изменение среды обитания объектов животного мира и ухудшение условий их размножения, нагула, отдыха и путей миграции;

Практически во всех субъектах Российской Федерации, где сосредоточены предприятия нефтегазовой отрасли, экологическая обстановка характеризуется как неблагоприятная, а уровень загрязнения окружающей среды оценивается как высокий.

Таким образом, в процессе пользования недрами наносится вред практически всем компонентам окружающей природной среды, в связи с чем существует объективная необходимость создания эффективных механизмов правового регулирования, направленных на сохранение и восстановление природной среды, рационального

использования полезных ископаемых, предотвращения и ликвидации последствий негативного воздействия на окружающую среду при пользовании недрами.

Список литературы:

1. Агафонов В. Б., Жаворонкова Н. Г., Теоретические проблемы формирования концепции природоресурсного законодательства / В. Б. Агафонов. – М.: Норма, 2016. – 376 с.
2. Государственный доклад «О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации в 2016 году». – М.: Минприроды России; НИА-Природа, 2017. – 760 с.
3. Талевлин А. Что несет в себе новый закон об охране природы // Экология и право. 2002. № 3. — С. 53-56.

Васильева А.Е.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Глушкова Н.Н., преподаватель кафедры
«Права и организации социального обеспечения», ВЭПИ

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Ключевые слова: охрана окружающей среды, экологические правоотношения, экологическая безопасность, экологическая катастрофа, благоприятная окружающая среда.

Аннотация: в статье рассматриваются актуальные вопросы охраны окружающей среды, а также даны варианты решения сложившихся проблем.

Key words: environmental protection, ecological legal relations, ecological safety, ecological catastrophe, favorable environment.

Abstract: The article considers topical issues of environmental protection, as well as solutions to the existing problems.

Анализируя нормативно-правовые акты в сфере охраны окружающей среды можно прийти к выводу, что законодательство Российской Федерации характеризуется наличием внутренних противоречий, отсутствием комплексного подхода в правовом регулировании экологических отношений, что создаёт барьеры для защиты общественных и государственных экологических интересов. В настоящее время совершенствование законодательства об охране окружающей среды относится к числу приоритетных вопросов для Российской Федерации. Государством ведется активная

нормотворческая работа по совершенствованию законодательства в области охраны окружающей среды и экологической безопасности государства.

Загрязнение окружающей среды происходит не только в результате аварийных ситуаций и экологических катастроф, а также в процессе каждодневной деятельности различных производственных объектов. Тем самым нарушаются нормы действующего законодательства. Так, статья 42 Конституции РФ закрепляет право каждого на благоприятную окружающую среду, и как следствие право на жизнь, здоровье, право на труд и отдых.

Статья 41 Конституции, закрепляя право граждан на охрану здоровья, предусматривает обязательное финансирование федеральных программ охраны и укрепления здоровья населения. Данными статьями предусмотрено поощрение деятельности, способствующей экологическому и санитарно-эпидемиологическому благополучию. Право на охрану здоровья находится в тесной взаимосвязи с правом граждан на благоприятную окружающую среду, ведь благоприятная окружающая природная среда является одним из основополагающих условий обеспечения здоровья граждан. Согласно ст. 14 Закона «Об охране окружающей среды» источниками финансирования мероприятий по охране окружающей среды являются природопользователи и загрязнители природной среды. Государство обязано обеспечивать финансирование экологических издержек также за счет средств бюджета. В связи с чем, предлагаем внесение поправок в части обязательного финансирования экологического благополучия страны. Кроме того, подобное необходимо продублировать в Законе «Об охране окружающей среды» с указанием процентной части бюджета, которая должна выделяться на финансирование и реализацию федеральных программ в области экологического развития Российской Федерации и целевых программ в области охраны окружающей среды субъектов Российской Федерации.

Следует отметить, что основным стимулом для соблюдения экологических требований остается экологический контроль. Федеральным законом № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» установлена периодичность проведения плановых проверок (один раз в три года с предварительным уведомлением не позднее, чем за 3-е суток). Считаем целесообразным сокращение сроков периодичности проведения планового экологического контроля на крупных промышленных предприятиях, либо объектах являющимися

потенциальными источниками загрязнения окружающей среды. Причинение, а также возникновение причинения вреда жизни, здоровью граждан, вреда животным, растениям, окружающей среде является основанием для проведения внеплановой проверки. Однако, допускается проведение внеплановой проверки по данным основаниям только после согласования с органами прокуратуры [4, С. 45]. В результате на формальные согласования уходит время, в связи с чем не всегда возможно доказать факт причинения вреда окружающей среде. Считаем, что необходимо исключить согласование с органами прокуратуры, с целью избежания потери времени.

Кроме того, в законе отсутствует отраслевой закон, который предусматривает компенсацию ущерба, причиненного окружающей природной среде нерациональным природопользованием, природными катастрофами, стихийными бедствиями, в котором были бы определены особенности страхования отдельных видов рисков. Считаем, что принятие такого закона в настоящее время необходимо. Денежные средства, взысканные с установленных правонарушителей, целесообразно отчислять в страховой фонд. Внесение в законодательство предложенных выше изменений позволит усовершенствовать нынешнее законодательство.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 14.04.2014, №15, ст. 1691.

2. Федеральный закон РФ от 10 января 2002 года № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» (ред. от 12.03.2014)// СЗ РФ. — 2002. — N 2. Ст. 4220.

3. Федеральный закон от 26.12.2008 № 294-ФЗ (ред. от 14.10.2014) «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля»// СЗ РФ. — 2008. — № 52 (ч. 1) —Ст. 6999.

4. Агафонов В. Б., Жаворонкова Н. Г., Теоретические проблемы формирования концепции природоресурсного законодательства / В. Б. Агафонов. – М.: Норма, 2016. – 376 с.

5. Актуальные проблемы совершенствования законодательства об охране окружающей среды // Молодой ученый. — 2014. — №21. — С. 541-544.

Горловская Е.А.

Ульяновский государственный университет

Научный руководитель: Колодий Э.Ю., старший преподаватель, УлГУ

ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В СФЕРЕ АВТОНОМНЫХ СИСТЕМ И ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

Аннотация: Статья посвящена вопросам правового регулирования в сфере искусственного интеллекта. В настоящее время ведутся дискуссии по поводу создания закона, регулирующего вопросы ответственности за поведение автономных роботов.

Ключевые слова: правовое регулирование, ответственность, искусственный интеллект, роботы, автономные роботы.

Abstract: The article is devoted to the issues of legal regulation in the field of artificial intelligence. Currently, discussions are under way regarding the creation of a law regulating the issues of responsibility for the behavior of autonomous robots.

Keywords: legal regulation, responsibility, artificial intelligence, robots, autonomous robots.

Современные компьютерно-программные технологии, нейро-, биотехнологии, робототехника продолжают стремительно развиваться. Одной из наиболее распространенных и широко применяемых во многих сферах общественных отношений являются технологии искусственного интеллекта – компьютерных систем с «человекоподобным интеллектом». Современный уровень развития технологий позволяет задействовать роботов с искусственным интеллектом для достижения разнообразных целей в самых различных сферах жизни общества. Тем самым, бурное развитие технологий в области робототехники и искусственного интеллекта обуславливает необходимость развития законодательного регулирования в этой области.

На сегодняшний день ни в одном государстве нет закона, отдельно посвященного робототехнике и ответственности за поведение автономных роботов. Хотя судебная практика уже не раз сталкивалась с подобными случаями, в частности, когда роботы, оснащенные искусственным интеллектом, наносили вред человеку. Но во многих странах уже ведется разговор о создании отдельного закона, посвященного данной теме. Так, например, в России уже составлена и представлена концепция закона о робототехнике, в Европарламенте

существует рабочая группа, которая занимается вопросом о законодательстве для робототехники, в США, как и во многих других странах, к роботам применяется нормы существующего законодательства [2].

В России действующим Гражданским кодексом РФ предусмотрены специальные деликты, но специальной ответственности за вред, причиненный действиями роботов, нет. Деликт может быть отнесен к группе обязательств по возмещению вреда, характеризующихся особенностями средств причинения вреда (робот – источник повышенной опасности). По общему правилу за причиненный вред отвечает сам причинитель вреда. Но уже в действующем законодательстве выделяются отдельные случаи, в которых за вред, причиненный действиями одного лица, отвечают другое лицо, непосредственный причинитель вреда и лицо, ответственное за его действия.

В ст. 1095 ГК РФ содержится норма, которая регулирует вред, причиненный недостатками товаров, в случае приобретения товара для личного использования. При этом право выбора, к кому предъявлять требования о возмещении вреда – к продавцу или к изготовителю – принадлежит потерпевшему в течение срока службы. Причинение вреда по истечении срока службы или 10-летнего срока со дня производства товара означает, что обязательство по возмещению вреда не возникает и вред не подлежит.

Но автономный робот не может быть отнесен к источнику повышенной опасности или товару с недостатками. Для ответа на вопрос об ответственности необходим подробный анализ и возможны различные варианты.

В соответствии с гражданским законодательством, необходимым условием наступления деликтной ответственности является наличие деликтоспособности, однако, за роботов должны отвечать определенные категории лиц [1, с. 67]. Установление категории лиц в каждом конкретном случае является важным, так как от этого зависит возможность возмещения вреда. Можно выделить следующие варианты лиц, ответственных за причинение вреда робота, не являющихся непосредственными причинителями вреда.

1. Изобретатель (создатель как физическое лицо).
2. Программист (инженер), либо компания-разработчик программного обеспечения (как юридическое лицо). Если ответственное лицо – программист, то юридическое лицо в порядке регресса могут возложить всю ответственность на программиста.
3. Завод-изготовитель (как юридическое лицо).

4. Пользователь / собственник (юридическое или физическое лицо). Это, например, человек, который запрограммировал сам робота, либо внес изменения, не соответствующие документации.

5. Третье лицо. Это лицо, которое завладело роботом неправомерно и перепрограммировало его на причинение вреда либо на действия в его интересах [1, с. 68-69].

Некоторые юристы предлагают решить вопрос о том, кто будет отвечать за причиненный максимально автономным роботом ущерб, с помощью обязательной страховки, то есть в конечном итоге за последствия все-таки отвечает производитель.

При оценке ситуации и выявлении субъекта, ответственного за причинение вреда, суду нужно будет учесть и многие другие аспекты: наличие/отсутствие умысла, правомерность владения роботом, действие непреодолимой силы и т.д.

В проектах же новых законов предлагается приравнять роботов одновременно к животным и юридическим лицам. У искусственного интеллекта нет эмоций, с одной стороны, но с другой - робот способен к самостоятельным действиям. Для роботов должен быть создан специальный реестр, аналогичный единому государственному реестру юридических лиц. А к создателям роботов могут применяться такие же меры, как и к владельцам источников повышенной опасности. В зависимости от типа робота и степени опасности, которую он несет для окружающих, ответственность будет лежать на владельце, или на производителе [2]. В законе также должны быть осыщены случаи привлечения к уголовной ответственности, например, в случае создание робота для совершения правонарушений или отключение функций, блокирующих возможность причинения вреда человеку и т.д.

Таким образом, для решения вопросов правового регулирования в сфере автономных систем и искусственного интеллекта необходимо принятие специального закона, посвященного робототехнике, либо внесение поправок в действующее законодательство.

Список литературы

1. Ирискина Е.Н., Беляков К.О. Правовые аспекты гражданско-правовой ответственности за причинение вреда действиями робота как квазисубъекта гражданско-правовых отношений // Гуманитарная информатика. - 2016. - Вып. 10. - С. 63–72.

2. Россия может первой узаконить роботов [Электронный ресурс].
Режим доступа:

Давыдов А.А.

Иркутский государственный университет

Научный руководитель: Смирнов В.А., к.ю.н., доцент кафедры
судебного права ЮИ ИГУ

СПОСОБЫ ЛЕГАЛИЗАЦИИ (ОТМЫВАНИЯ) ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ИЛИ ИНОГО ИМУЩЕСТВА, ПРИОБРЕТЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЁМ

Аннотация: в настоящей работе анализируется способ совершения легализации (отмывания) денежных средств или иного имущества, приобретенных в результате совершения преступления, как признак объективной стороны состава преступления.

Ключевые слова: легализация, отмывание, способ, преступные доходы, денежные средства.

Abstract: in this paper contains the ways of legalizing (laundering) money or other property acquired as a result of the commission of a crime is analyzed as a sign of the objective side of the crime.

Key words: legalization, laundering, method, criminal proceeds, money.

Легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем относится к категории преступлений, противоборство которым, представляет для оперативных и следственных органов непростую задачу в силу высокого интеллектуального уровня преступника, его экономической и юридической подготовленности, что обуславливает понимание им механизмов финансовых операций [1].

Чаще всего, механизм легализации (отмывания) денежных средств или имущества начинается с создания точки «аккумулирования» денежных средств. Затем, преступниками определяется лицо, в распоряжении которого будут находиться уже легализованные денежные средства. Далее, заключается одна или ряд фиктивных сделок, в результате которых, лицо, стремящееся легализовать денежные средства или имущество, получает «выручку» от указанной «точки аккумуляции». Важно отметить, что полученные в результате таких сделок денежные средства или имущество является вполне реальными, в то время как предоставляемые в обмен на них

товары, работы или услуги носят фиктивный характер, поскольку цена за них многократно завышается в преступных целях.

Достаточно распространенной схемой в преступной практике, является создание магазинов, задачей которых является имитация торговой деятельности. При этом, вся деятельность магазина осуществляется только «на бумаге», с момента создания магазина, для реальной торговой деятельности он, обычно, не открывается и постоянно закрыт «на учёт». Денежные средства, добытые преступным путем (например, добытые в результате продажи наркотиков, разбоев или других экономических преступлений) регулярно вносятся в кассу такого «магазина», отражаются как выручка за проданные товары, что придает им вид доходов от реальной торговой деятельности. Важно отметить, что приведенная методика используется, чаще всего, для легализации *наличных* денежных средств.

Для «отмывания» денежных средств, имеющихся у преступников в безналичной форме, может использоваться так называемая «вексельная схема». Безналичные денежные средства, добытые преступным путем, размещаются на счетах «фирмы-однодневки», которая, как правило, заблаговременно создается преступниками. Далее, указанная фирма приобретает финансовый инструмент (как правило, вексель крупного банка, имеющий высокую степень ликвидности), который, затем, продается другой организации, связанной с преступниками по очень низкой цене. После этого, фирма, получившая финансовый инструмент в результате незаконной сделки, предъявляет приобретенный вексель к погашению, что дает возможность обосновать получение крупной суммы денег «удачной» операцией с ценной бумагой.

Часто встречается в судебно-следственной практике схема, связанная с заключением договора «роялти», который предусматривает выплату денежного вознаграждения за использования объектов интеллектуальных прав (обычно – товарного знака) [2]. В этом случае, лицо, которое желает легализовать денежные средства, добытые преступным путем, регистрирует на себя товарный знак, а точка аккумуляирования преступных доходов (нередко находящаяся под офшорной юрисдикцией) заключает с держателем незаконно добытых денег договор на использование такого товарного знака по очень высокой цене. Заключенный таким образом договор носит фиктивный характер, поскольку фирма, заключившая договор на использование товарного знака, обычно, никакой реальной деятельности не ведет и товарный знак не использует. При этом,

перечисленные такой фирмой средства имеют видимость легальных доходов преступника.

Также, распространена схема, по заключению договоров на оказание фиктивных услуг или поставку несуществующих в реальной действительности товаров. Для того, чтобы реализовать на практике указанную схему, преступники размещают денежные средства, добытые преступным путем на счетах «фирмы-однодневки», с которой, в последствии, заключается какой-либо договор, позволяющий создать видимость получения денежных средств как выручки от стороннего контрагента, которым выступает «фирма-однодневка». На практике, наиболее распространены договоры по оказанию консультационных и маркетинговых услуг, поскольку стоимости указанным услугам дать объективную оценку достаточно затруднительно.

Список литературы

1. Криминалистика. Учебник. Том II / под общ. ред. А.И. Бастрыкина. – М.: Издательство «Экзамен», 2014. С. 416.
2. Кернер Х.-Х., Дах Э. Отмывание денег. М.: Изд-во Международные отношения, 2004. С.41.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации. – URL : <http://pravo.gov.ru/> (дата обращения: 18 февраля 2018 г.).

Давыдова А.И.

Воронежский институт ФСИН России

Научный руководитель: Помогалова Ю.В., к.ю.н., доцент, доцент кафедры гражданского и трудового права, ВИ ФСИН России

ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ ОБ УСТАНОВЛЕНИИ АДМИНИСТРАТИВНОГО НАДЗОРА ОСУЖДЕННЫМ

Аннотация: Актуальность постановки проблемы административного судопроизводства по делам об установлении административного надзора осужденным зависит от квалифицированного применения нормативных положений сотрудниками исправительных учреждений. Поэтому действенный судебный контроль за соблюдением прав осужденных в ходе

рассмотрения дел об установлении административного надзора является одним из атрибутов правовой государственности.

Ключевые слова: административное судопроизводство, административный надзор, осужденные, уголовно-исполнительная система, судебный контроль.

Abstract: The relevance of the problem of administrative proceedings to establish administrative supervision of convicts depends on the qualified application of standards by correctional officers. Thus, effective judicial control over observance of the rights of convicts in cases of administrative supervision is one of the signs of legal statehood.

Keywords: administrative proceedings, administrative supervision, convicts, criminal Executive system, judicial control.

Все очевиднее становится социально-правовая значимость установления определенным категориям лиц, освобождающимся из мест лишения свободы, административного надзора в целях индивидуального профилактического воздействия и предотвращения совершения ими новых правонарушений.

Признавая за лицом определенные субъективные права, законодатель не дает определение понятия их «защиты». В научной литературе нет и единства мнений по данному вопросу. Однако, известно, что защита права имеет следующие варианты реализации [8. с. 74-75]:

- во-первых, возможность лица использовать дозволенные законом средства собственными действиями (самозащита);

- во-вторых, возможность применения уполномоченным лицом юридических мер оперативного воздействия на правонарушителя (например, применение огнестрельного оружия сотрудниками уголовно-исполнительной системы (далее – УИС));

- в-третьих, возможность обратиться к компетентным органам с требованием понуждения обязанного лица к определенному поведению (например, для назначения уголовного наказания в виде лишения свободы).

Целью деятельности по защите права является восстановление (признание) нарушенных (оспариваемых) прав. Избрав конкретный способ защиты, уполномоченное лицо выбирает средство достижения этой цели, используя предусмотренную законом форму [9. с. 122-123].

Различают две формы защиты субъективных прав. Суть юрисдикционной формы выражается в том, что защита прав обеспечивается государственными или уполномоченными государством органами, обладающими правоприменительными полномочиями. Неюрисдикционная форма защиты охватывает собой действия граждан и

организаций по защите субъективных прав и охраняемых законом интересов, которые совершаются ими самостоятельно. При этом дела с участием осужденных разрешаются в любой из указанных форм.

Осужденные обращаются в суд в целях обеспечения соблюдения их прав и свобод субъектами публичной власти, в том числе исправительными учреждениями.

При рассмотрении судами дел об оспаривании решений, действий (бездействия) учреждений и органов УИС осужденные зачастую указывают требование о компенсации причиненного им морального вреда, однако суды прекращают производство в этой части. На данное обстоятельство указывает и судебная практика. Поэтому по аналогии со ст. 44 Уголовно-процессуального кодекса РФ [7] и ст. 4.7 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях [4] целесообразно было бы закрепить право на предъявление в рамках Кодекса административного судопроизводства РФ [3] (далее – КАС РФ) гражданского иска.

Судебный контроль характеризуется качественными признаками, отличающими его от иных видов деятельности, в частности от надзора, и позволяющими сделать вывод, что судебный контроль за деятельностью исправительных учреждений (далее – ИУ) необходим для обеспечения соблюдения прав и законных интересов не только персонала, но и осужденных.

На основе анализа действующего законодательства следует выделить признаки, характеризующие судебный контроль как средство обеспечения соблюдения прав и свобод осужденных: 1) он осуществляется субъектом, организационно и функционально независимым от подконтрольного объекта; 2) через него реализуется функция правосудия; 3) осуществляется в рамках деятельности, имеющей строгую регламентацию процессуальными нормами права; 4) обладает особым кругом субъектов в данных правоотношениях, среди которых обязательными выступают суд и субъект публичной власти; 5) его основанием выступает публично-правовой спор; 6) направлен на достижение, с одной стороны, обеспечения охраны прав и законных интересов осужденных, с другой стороны, недопущения произвола со стороны учреждения (органа) УИС; 7) имеет ограничения, поскольку: а) основанием его осуществления выступает только соответствующее обращение заинтересованного лица; б) его объектом является соблюдение подконтрольными субъектами требований законности, но не целесообразности; в) суд обладает незначительным набором средств и методов контрольной деятельности [10. с. 208-210].

Административный надзор в отношении лиц, освобождаемых из мест лишения свободы, предусмотрен не только Федеральным законом от 6 апреля 2011 г. «Об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы» [5] (далее - ФЗ об административном надзоре), но и КАС РФ, а также Уголовно-исполнительным кодексом РФ [6] (далее – УИК РФ).

В отношении отбывающего наказание осужденного инициатором установления административного надзора выступает исправительное учреждение. Однако не всегда административный надзор своевременно устанавливается осужденному. Имеются случаи нарушения законодательства об установлении административного надзора. Например, ввиду допущенной халатности должностным лицом ФКУ ИК-8 УФСИН России по Астраханской области не было инициировано установление административного надзора в отношении П., осужденного за совершение преступления, посягающего на половую неприкосновенность несовершеннолетнего. В последующем, менее чем через год после освобождения П. совершил убийство малолетней К. [14]

Уголовно-исполнительные инспекции принимают участие в исправлении осужденных. Однако они не являются инициаторами возбуждения дел об установлении административного надзора. Хотя такое изменение их статуса было бы целесообразным.

УИК предусмотрен 2-месячный срок подачи административного искового заявления об установлении административного надзора до истечения назначенного судом срока отбывания осужденным наказания в виде лишения свободы. На практике 2-месячный срок не всегда соблюдается. В связи с несоблюдением ИУ указанного 2-месячного срока суд не вправе возратить или отказать в принятии административного искового заявления, либо отказать в его удовлетворении. Судом должно быть рассмотрено административное дело до истечения срока отбывания осужденным наказания в виде лишения свободы.

Об этом свидетельствует и правоприменительная практика. Так, в отношении осужденного Ш., признанного в период отбывания уголовного наказания злостным нарушителем установленного порядка отбывания наказания, и освобожденного 29.10.2014, заявление об установлении административного надзора было подписано начальником ФКУ ИК-3 УФСИН России по Рязанской области и направлено в суд лишь 13 октября 2014 г. [15].

Кроме того, несоблюдение 2-месячного срока свидетельствует о нарушении законности ИУ и является основанием для вынесения судом частного определения. Судебная практика подтверждает данное обстоятельство. Так, Цивильским районным судом Чувашской

Республики по делу № 2а-266/2016 вынесено частное определение на том основании, что осужденный А.В. подлежал освобождению из мест лишения свободы 08.04.2016 г., а ФКУ ИК-9 УФСИН России по Чувашской Республике лишь 02.03.2016 г. обратилось в суд с административным иском заявлением об установлении административного надзора [16].

На стадии подготовки дела к рассмотрению суд может признать необходимым обязательное участие в судебном заседании осужденного. Личное участие осужденного может быть реализовано посредством видеоконференц-связи (см., например, решение Омутнинского районного суда Кировской области от 28.06.2017 по делу № 2А-466/2017 [13]). На данное обстоятельство указывает и судебная практика.

Другой формой личного участия осужденного в административном судопроизводстве выступает выездное судебное заседание. Судебная практика подтверждает данное обстоятельство. Так, Металлургический районный суд г. Челябинска 23.06.2017, рассмотрев в выездном открытом судебном заседании на территории ФКУ ИК-4 ГУФСИН России по Челябинской области административное дело по административному искому заявлению об установлении административного надзора в отношении Косиновой Л.В., полностью удовлетворил заявленные требования, установив на срок восемь лет административный надзор в отношении Косиновой Л.В. и административные ограничения в виде обязательной явки для регистрации два раза в месяц в ОВД по месту жительства или пребывания; запрета выезда за пределы муниципального образования, к которому относится место жительства, без разрешения органа внутренних дел [12]. Однако КАС РФ выездная форма проведения судебного заседания прямо не предусмотрена. В то же время п. 5 ч. 1 ст. 135 Арбитражного процессуального кодекса РФ [1] устанавливает право судьи при подготовке дела к судебному разбирательству определять возможность проведения выездного судебного заседания. Поэтому целесообразно закрепить аналогичное положение и в КАС РФ.

Нередко ИУ заявляет ходатайство об отказе от административного иска об установлении административного надзора осужденному. При этом суд обязательно должен выяснить мотивы отказа и установить, не противоречит ли отказ закону и не нарушаются ли при этом права и свободы неопределенного круга лиц, а также самого осужденного. На данное обстоятельство указывает и судебная практика. Так, определением Богучанского районного суда Красноярского края в результате рассмотрения дела по административному искому заявлению ФКУ ИК-43 ОУХД ГУФСИН России по Красноярскому краю об установлении административного надзора в отношении Монастырёва Д.Н. было

прекращено производство по делу в связи с отказом начальника ИУ об установлении административного надзора в отношении Монастырёв Д.Н., так как осужденный был переведен в другое исправительное учреждение для дальнейшего отбывания наказания [11].

При осуществлении судебного контроля вышестоящими судами по делам рассматриваемой категории порой выявляются нарушения норм материального права. Так, судом апелляционной инстанции 19.09.2016 было изменено решение районного суда, при этом скорректирована формулировка административного ограничения в виде «запрета выезда без разрешения органа внутренних дел за пределы субъекта Российской Федерации, на территории которого избрано место жительства либо пребывания» путем исключения указания на «разрешение органа внутренних дел», поскольку оно не предусмотрено содержанием данного административного ограничения в ст. 4 ФЗ об административном надзоре [16]. Как видно из данного примера, апелляционная инстанция изменила формулировку административного ограничения, приведя его в соответствие с законодательством.

Анализ деятельности судов общей юрисдикции по защите прав осужденных в ходе рассмотрения дел об установлении административного надзора с участием исправительных учреждений позволил сформулировать следующие выводы:

1. Одним из недостатков КАС РФ следует признать то, что он не распространяется на дела из публичных правоотношений, отнесенные к подведомственности арбитражных судов, а также не охватывает рассматриваемые по правилам Гражданского процессуального кодекса РФ [2] дела, имеющие публично-правовую природу (обжалование нотариальных действий, рассмотрение заявлений о возвращении ребенка).

2. Целесообразно закрепить право на предъявление в рамках КАС РФ гражданского иска, поскольку восстановление нарушенных прав осужденных зачастую связано не только с признанием оспариваемых решений (действий, бездействия) учреждений и органов УИС незаконными, но и с возмещением лицу причиненного морального вреда.

3. Необходимо предоставить уголовно-исполнительным инспекциям право на обращение в суд с административным иском заявлением об установлении административного надзора, поскольку они непосредственно принимают участие в исправлении осужденных.

4. Необходимо законодательно закрепить в КАС РФ право судьи при подготовке дела к судебному разбирательству определять возможность проведения выездного судебного заседания в целях обеспечения непосредственного участия осужденного по делам данной категории.

Список литературы

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 24.07.2002 № 95-ФЗ (с изм. от 29.07.2017) // СЗ РФ. - 2002. - № 30. - Ст. 3012.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 14.11.2002 № 138-ФЗ (с изм. от 03.04.2018) // СЗ РФ. - 2002. - № 46. - С. 4532.
3. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации: федер. закон от 08.03.2015 № 21-ФЗ (с изм. от 28.12.2017) // СЗ РФ. - 2015. - № 10. - Ст. 1391.
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: федер. закон от 30.12.2001 № 195-ФЗ (с изм. от 03.04.2018) // СЗ РФ. - 2002. - № 1 (ч. 1). - Ст. 1.
5. Об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы: федер. закон от 06.04.2011 № 64-ФЗ (с изм. от 29.07.2017) // СЗ РФ. - 2011. - № 15. - Ст. 2037.
6. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 08.01.1997 № 1-ФЗ (с изм. от 16.10.2017) // СЗ РФ. - 2017. - № 43. - Ст. 6226.
7. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 18.12.2001 № 174-ФЗ (с изм. от 29.07.2017) // СЗ РФ. - 2001. - № 52 (ч. I). - Ст. 4921.
8. Алексеев С.С. Общая теория социалистического права. - Свердловск, 1964. - С. 74-75.
9. Свердлов Г. А., Страунинг Э. Л. Защита и самозащита гражданских прав: Учеб. пособие. - М., 2002. - С. 122-123.
10. Фиалковская И.Д., Тоненкова О.А. Судебный контроль в сфере исполнительной власти: понятие, признаки, место в системе административного права // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2008. № 3. С. 208-210.
11. Определение Богучанского районного суда Красноярского края от 11.07.2014 № 2-979/2014 [Электронный ресурс]. - URL: <http://boguchan.kr.k.sudrf.ru> (дата обращения 13.04.2018).
12. Решение Metallургического районного суда г. Челябинска от 23.06.2017 по делу № 2А-1889/2017 [Электронный ресурс]. - URL: <http://metal.chel.sudrf.ru> (дата обращения 13.04.2018).
13. Решение Омутнинского районного суда Кировской области от 28.06.2017 по делу № 2А-466/2017 [Электронный ресурс]. - URL: <http://omutninsky.kir.sudrf.ru/> (дата обращения 13.04.2018).

14. Административный надзор за лицами, освобожденными из мест лишения свободы // Законы России [Электронный ресурс]. - URL: <http://zakoniros.ru/?p=16964> (дата обращения 13.04.2018).

15. Прокуратура провела проверку // Безформата.ru [Электронный ресурс]. - URL: <http://ryazan.bezformata.ru/listnews/prokuratura-provela-proverku/26005606/> (дата обращения 13.04.2018).

16. Справка по результатам изучения практики рассмотрения административных дел об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы [Электронный ресурс]. - URL: http://gov.cap.ru/UserFiles/orgs/GrvId_47/spravka_po_delam_ob_admin_nadzore.doc (дата обращения 13.04.2018).

Забирова А.Ф., Мангутова А.Р.

Башкирский государственный университет

Научный руководитель: Стуколова Л.С., старший преподаватель кафедры теории и истории государства и права, СФ БашГУ

ПРОБЛЕМА ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В ИСТОРИИ РОССИИ

Аннотация: в данной научной работе рассматривается проблема взяточничества в истории России, анализируются статистические данные и наиболее эффективные способы борьбы с коррупцией.

Ключевые слова: взяточничество, современный мир, преступления, Россия, законодательство.

Abstract: in this scientific work the problem of bribery in the history of Russia is considered, statistical data and the most effective ways to combat corruption are analyzed.

Key words: bribery, modern world, crimes, Russia, legislation.

Образование и развитие взяточничества в России имеет многолетнюю историю. Согласно летописям, ещё в Древней Руси возникла и активно развивалась коррупция, с которой решительно боролись. С развитием права Древней Руси, в таком источнике как Псковская Судная Грамота начинает законодательно закрепляться такой вид преступления как тайный посул судьбе [4, с. 321].

В XV веке подкупность на Руси постепенно систематизировалась. Чиновники осуществляли свою деятельность только за определенную плату. Такие деяния именовались «мздоимство» и воспринимались как норма. Так, статья 1 Судебника 1497 года гласит о том, что бояре, дьяки, окольные и другие судебные служащие не могут принимать частные вознаграждения [6, с. 54].

В последующем в XVI веке при царствовании Алексея Михайловича Романова возникло новое проявление взяточничества – вымогательство.

В XVIII веке Петром I была отменена система кормления, так как она являлась основным источником взяточничества в России. При императоре лихоимцев беспощадно наказывали: клеймили, били батогами, ссылали, однако это было безуспешно. Однажды на заседании Сената Петр I пригрозил издать указ, по которому, чиновник, укравший из государственной казны сумму, на которую можно купить веревку будет повешен. Генерал-прокурор Ягужинский на это заметил: «Неужели вы хотите остаться императором без служителей и подданных? Мы все ворует — с тем только различием, что один больше и приметнее, чем другой» [8, с. 67-68].

В XIX в. коррупция превратилась в механизм государственного управления, что нашло отражение в законодательстве. Для сопротивления коррупции и наведения порядка в государственных делах при Николае I впервые появились регулярные ревизии.

С установлением советской власти вопрос противодействия коррупции оставался. Неспроста одними из первых декретов новой власти были Декрет «О взяточничестве» (8 мая 1918 г.) и Декрет «О борьбе с взяточничеством». Оно признавалось контрреволюционной работой, и Уголовный кодекс 1922 года предусмотрел за данное преступное деяние расстрел.

Уже через шесть лет после Октябрьской революции на XII съезде РКП(б) И.В. Сталин отмечал: «Мы хотели иметь государственный аппарат, как средство обслуживания народных масс, а некоторые люди этого госаппарата хотят превратить его в статью кормления. Вот почему аппарат в целом фальшивит...» [5, с. 206].

На сегодняшний день коррупция до сих пор является одной из главных проблем нашей страны, которая представляет собой угрозу общенационального масштаба. Так, с января по сентябрь 2017 года МВД было выявлено 5298 преступлений, связанных со взяточничеством (1287 — в крупном или особо крупном размерах), из которых 2730 — получение взятки, 1900- дача взятки и 668 — посредничество во взяточничестве [3, с.12].

В настоящее время существуют конкретные меры борьбы с коррупцией в России, которые способствуют уменьшению взяточничества в государстве и обществе. Простой и достаточно эффективной мерой является обязательная ежегодная отчётность чиновников о доходах и имущественном положении. Данная отчётность находится в открытом доступе сети Интернет, а также

освещается в официальных СМИ и проверяется контрольными и надзорными органами.

Кроме того, в большинстве органов исполнительной власти созданы службы собственной безопасности, деятельность которых как раз таки и направлена на пресечение взяточничества служащими внутри данных органов в федерации и в субъектах.

Антикоррупционная деятельность в Российской Федерации регламентирована Федеральным законом «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 № 273-ФЗ. Данным законом устанавливаются принципы противодействия коррупции, основы предупреждения и ликвидации последствий коррупционных преступлений. Также одной из мер пресечения является уголовная наказуемость и введение новых составов преступлений в данной сфере.

Стоит заметить, что с каждым днём проблема взяточничества возрастает и приобретает международный характер. Эта сфера обсуждается и исследуется многими учёными, политиками, в ходе которых предлагаются и разрабатываются новые способы предотвращения и борьбы с коррупцией. К ним относятся:

1. Распространение информации. Приведённый способ подразумевает проведение в учебных заведениях различных опросов, политико-правовых бесед о подрывном влиянии взяток на государственную, образовательную систему.

2. Информационная активность населения, то есть опубликование информации в социальных сетях и иных СМИ

3. Реформирование органов исполнительной власти – усиление гласности, изменение системы выбора чиновников по принципу – кто больше хорошего сделал за срок службы для населения

4. Проведение преобразований в государственной службе. Например, установить минимальную оплату труда должностных лиц и предоставлять надбавки только в том случае, если в течении месяца должностное лицо осуществлял общественную полезность и это зафиксировано.

Благодаря данным способам люди будут стремиться сделать важные для общества и полезные для государства вещи, а не просто получить выгоду для себя.

В настоящее время, к сожалению, проблема коррупции вошла в систему нашего государства, и представляет собой угрозу безопасности и успешному процветанию России и всего общества в целом. Ошибкой нашей страны является то, что мы видим только верхушку айсберга, не всматриваясь при этом вглубь. Ведь для

устранения проблемы нужно для начала искоренять именно первопричину.

Проблема коррупции не решена и остается актуальной и сегодня. Несмотря на предпринятые меры по борьбе с ней, они станут эффективны лишь тогда, когда повысится уровень благополучия и нравственного воспитания в стране.

Список литературы

1. Официальный сайт Трансперенси Интернешнл Россия (Transparency International). // URL: <http://transparency.org.ru/research/v-rossii/> (дата обращения: 17.04.2018).

2. Псковская судная грамота (с комментариями) // Российское законодательство X–XX веков. М., 1984. Т. 1. С. 321.

3. Сталин И.В. Сочинения в 13 т. / И.В. Сталин. М., 1953. Т. 5. с. 206

4. Судебник 1497 г. // Российское законодательство X–XX веков. М., 1984. Т. 2. С. 54.

5. Федеральный закон « О противодействии коррупции» от 25.12.2008 № 273-ФЗ.

6. Цит. по: Чашин А. Н. Коррупция в России. — М.: Дело и Сервис, 2009. — С. 67-68.

Зюканова В.В., Тимохина К.А.

Саратовская государственная юридическая академия

Научный руководитель: Мальченко К.Н., к.ю.н., ст. преподаватель кафедры административного и муниципального права, СГЮА

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ С УЧЁТОМ ОПЫТА СТРАН БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ

Аннотация: В статье представлено представление результатов анализа законодательства Российской Федерации и зарубежных стран. Обозначены некоторые проблемы привлечения несовершеннолетних к административной ответственности и пути их решения.

Ключевые слова: административная ответственность, несовершеннолетние, правонарушение, ОВД, административные наказания.

Abstract: The article presents the results of the analysis of the legislation of the Russian Federation and foreign countries. Some problems of bringing

minors to administrative responsibility and ways of their solution are indicated.

Keywords: administrative responsibility, minors, offense, ATS, administrative penalties.

Правонарушения, которые совершают несовершеннолетние, вызывают повышенное внимание общества. Существует широкий комплекс мер ответственности, который применяется к данной категории лиц, одной из таких мер является административная ответственность.

Административной ответственности подлежит лицо, достигшее к моменту совершения административного правонарушения возраста 16 лет [1]. Также этой статьей установлено, что комиссия по делам несовершеннолетних по определенным обстоятельствам может освободить от административной ответственности лиц в возрасте от 16 до 18 лет и применить к ним иные меры воздействия.

Можно отметить, что в КоАП РФ нет понятия административная ответственность несовершеннолетних, но при этом статья 2.3 позволяет считать их особыми субъектами.

Важным аспектом изучения данного явления составляет психологическая составляющая, которая позволяет определить возраст ответственности. Возраст является дискуссионным вопросом в науке административного права, так в практической деятельности ОВД возникает вопрос о снижении возраста административной ответственности до 14 лет за достаточно распространенные правонарушения, опасность и противоправность совершения которых очевидно должны быть осознаны большинством подростков уже в раннем возрасте.

Реальную возможность снижения возраста административной ответственности можно увидеть, если обратиться к Кодексу Республики Беларусь об административных правонарушениях, который предусматривает наступление ответственности за некоторые правонарушения с 14 лет [2]. Например, мелкое хищение.

Анализируя действующую редакцию КоАП РФ, можно заметить, что всего существует 10 видов административных наказаний, при этом к несовершеннолетним не применяется административный арест. В большинстве случаев к несовершеннолетним применяются такие наказания как: административный штраф и предупреждение. Также существует возможность освобождения несовершеннолетнего в возрасте от 16 до 18 лет от ответственности с применением к нему мер

воздействий, закрепленных в федеральном законодательстве о защите прав несовершеннолетних.

Если обратиться к КоАП Республики Казахстан, то мы увидим, что административная ответственность несовершеннолетних выделена в отдельную статью кодекса [3]. В КоАП РФ говорится о том, что на несовершеннолетних могут быть наложены административные взыскания с применением мер воспитательного характера. Также в данной республике к несовершеннолетним применяется административный арест.

Разумно было бы использовать опыт зарубежных стран в нашей стране, выделив специальный раздел в КоАП РФ, посвященный ответственности несовершеннолетних. Следовать практике Республики Казахстан в применении административного ареста к несовершеннолетним не предполагается возможным, так как при назначении наказания в виде административного ареста следует иметь в виду, что в соответствии с ч. 2 ст. 3.9 КоАП РФ данный вид наказания может быть назначен лишь в исключительных случаях, когда с учетом характера деяния и личности нарушителя применение иных видов наказания не обеспечит реализации задач административной ответственности [4]. Это означает, что даже к совершеннолетним лицам административный арест применяется в исключительных случаях.

При применении мер отдельных видов административных наказаний к несовершеннолетнему, также проявляются свои особенности. В качестве примера можно рассмотреть лишение предоставленного физическому лицу специального права.

Нормы Особенной части КоАП РФ устанавливают, что к специальным правам, предоставленным физическому лицу, лишение которых предусмотрено за грубое систематическое нарушение порядка пользования этим правом относят право охоты.

Правом на приобретение охотничьего оружия обладают граждане, достигшие 18 лет [5]. По решению законодательного (представительного) органа субъекта Российской Федерации указанный возраст может быть снижен, но не менее чем на 2 года. Однако, например, в Воронежской области до сих пор не было принято регионального нормативного акта, регулирующего данный вопрос. Таким образом, несовершеннолетний не сможет приобрести охотничье оружие.

Следовательно, из указанных выше положений следует, что теоретически несовершеннолетний вполне может приобрести и зарегистрировать охотничье огнестрельное гладкоствольное оружие, а

значит, ему могут быть выданы специальные документы, подтверждающие его право на хранение и ношение данного вида оружия, и соответственно при совершении административного правонарушения несовершеннолетний может быть лишен права охоты.

При наложении административного наказания нужно учитывать некоторые особенности. Во-первых, если административное правонарушение было совершено до наступления совершеннолетия, то это будет являться смягчающим обстоятельством. А во-вторых, если имеет место вовлечение несовершеннолетнего в совершение административного правонарушения, то это – отягчающее наказание обстоятельство.

Часть 2 статьи 2.3 КоАП РФ предусматривает, что лицо от 16 до 18 лет, совершившее административное правонарушение, может освободиться от ответственности с применением к нему комиссией по делам не совершеннолетних определенных мер.

В заключение мы отметим, что необходимо дальнейшее урегулирование вопроса о правовом статусе несовершеннолетнего как субъекта административной ответственности, необходимо внесение в КоАП РФ соответствующих изменений, связанных с закреплением общих положений об административной ответственности несовершеннолетних, что будет способствовать правильному применению этих норм.

Сложившаяся в данный момент ситуация требует расширения видов наказаний, применяемых к несовершеннолетним, а также назначаемых мер административно-правового воздействия и это можно принять во внимание опираясь на опыт Республики Казахстан.

Список литературы

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. N 195-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 7 января 2002 г. N 1 (часть I) ст. 1.

2. Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях от 5 июля 2014 года № 235-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 11.07.2017 г.).

3. Кодекс Республики Беларусь об Административных Правонарушениях 194-3 от 21.04.2003 г.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. N 5 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях" (с изменениями и дополнениями) // Справочно-

правовая система «Консультант Плюс»: [электронный ресурс] / Консультант Плюс.

5. Федеральный закон от 13 декабря 1996 г. N 150-ФЗ "Об оружии" // Собрание законодательства Российской Федерации от 16 декабря 1996 г. N 51 ст. 5681.

Имамов А.А.

Башкирский государственный университет

Научный руководитель: Чернова Э.Р., к.ю.н., доцент кафедры Теории и истории государства и права, СФ БашГУ

ПРАВОВОЙ НИГИЛИЗМ В РОССИИ

Аннотация: В данной научной работе рассматривается проблема правового нигилизма в России, его история возникновения и пути преодоления. Приводятся доводы, раскрывающие негативные последствия проявления данного феномена в обществе.

Ключевые слова: правовой нигилизм, негативные последствия, правосознание, правовая культура, пути преодоления.

Abstract: in this scientific work the problem of legal nihilism in Russia, its history and ways of overcoming. The arguments that reveal the negative consequences of this phenomenon in society are given.

Key words: legal nihilism, negative consequences, legal consciousness, legal culture, ways of overcoming.

В современной России одним из самых серьезных препятствий на пути построения правового государства и формирования реального гражданского общества, становление которого сопровождается принятием права в качестве общечеловеческой ценности, выступает правовой нигилизм. Данная проблема, являясь негативным социальным феноменом, требует активного и всестороннего исследования. Выступая в роли деструктивного фактора, правовой нигилизм лишь приумножает ряд проблем, которые, в свою очередь, послужили причиной его возникновения и распространения. Высокая степень этого феномена лишь уничтожит зачатки кадровых перестановок и государственных реформ на пути формирования гражданского и демократического государства. Им обезоруживается деятельность всех ветвей государственной власти. Но самое главное, это то, что правовой нигилизм поражает нравственные, культурные и духовные устои общества. Морально-правовые ценности становятся келейными, аморфными, утрачивают адекватность общечеловеческим

идеалам. [1] Таким образом, можно сделать вывод о том, что внедрение правового нигилизма в правосознание молодых россиян ставит вообще под сомнение идею реализации правового государства в России.

Происхождение правового нигилизма россиян имеет достаточно глубокие корни. Он был свойственен менталитету нашей страны уже давно, и поэтому можно с полной уверенностью сказать, что данному социальному явлению уже много веков. Русский философ Н.А. Бердяев писал: "русский нигилизм был русским национальным явлением" [2], в то время как А.И. Герцен констатировал, что российский народ ищет пути как обойти закон, а не исполнять. Таким образом, из-за исторического укоренения равнодушия и отвержения законности и права можно вывести факт отчуждения права в правосознании русского народа.

М.Б. Смоленский выделяет следующие характерные признаки правового нигилизма в современной России. Во-первых, правовой нигилизм характеризуется глобальной массовой общеизвестностью. Так, правовой нигилизм в России получил распространение не только среди граждан, но и в официальных кругах: в правоохранительных органах, законодательной и исполнительной ветвях власти, в государственных структурах. Во-вторых, он носит явно неконтролируемый, агрессивный и демонстративный характер. К тому же правовой нигилизм сопровождается оппозиционной направленностью. В-третьих, правовой нигилизм проявляется в самых разных формах. Он может быть, как криминальным, так и легитимным, проявляться как «наверху», так и «внизу» общества, как на профессиональном уровне, так и на бытовом [3].

В юридической литературе существует утверждение, что правовой нигилизм как объективное явление в России имеется в двух формах: практической и идеологической [4]. Первая предполагает деление на ведомственный и обыденный уровни.

Присутствие правового нигилизма в правосознании россиян требует серьезного осмысления о путях его преодоления. Перестройка нравственных идеалов граждан нашей страны – это не только юридически направленная работа, но и духовная, поскольку, порождая негативную установку, правовой нигилизм вторгается не только в состояние личности и общества в целом, но и в его традиции, менталитет народа.

Пути преодоления правового нигилизма должны быть обозначены как одно из ключевых направлений в государственной политике. Приоритетное значение, в свою очередь, должны иметь наиболее

активные действия, которые оправдывали бы наличие способов выздоравливающего правового воздействия. Они будут выступать в качестве поддержки для реализации замыслов законодателей, стабилизации положения граждан в социально-экономической сфере, снижению уровня совершаемых преступлений и иных правонарушений и формированию надёжной веры в право. Важное место занимает кадровая политика в системе государственной гражданской службы. Также необходимо усовершенствовать предусмотренные законом регулирование отношений, которые связаны с осуществлением процедуры конкурса замещения должностей, подготовки и переподготовки служащих и повышением их квалификации.

Правовое воспитание является одним из наиболее перспективным путем преодоления правового нигилизма. Именно оно формирует непримиримость к коррупции и произволу, уважительное отношение к закону, а также чувство ответственности. Правовое воспитание является инструментом духовного воспитания личностей, основным средством повышения уровня правовой культуры граждан и правосознания в целом.

Резюмирую всё вышесказанное, можно сделать вывод о том, что неверие в эффективность и справедливость закона является основным определением правового сознания российских граждан. Сущность правового нигилизма заключается в неуважительном и отрицательном отношении к законам. Цинично-агрессивный характер, особая степень разрушительности, широкая распространенность как в "низах", так и "верхах" общества и связь с негативизмом правового нигилизма вызывает острую необходимость в решениях и путях преодоления данного социального явления. Такие меры, применяемые в совокупности, не сразу могут помочь в разрешении данной ситуации, т.е. понижении правового нигилизма, но в настоящее время, когда этот феномен достиг своего пика, в связи с поражением им большей части общества, данная проблема современной России не может оставаться незамеченной.

Список литературы

1. Цыбулевская О.И. Проблемы ведомственного правового нигилизма // Актуальные научные исследования. Саратов, 1998. Вып. 3. С. 19.
2. Валицкий А. Нравственность и право в теориях русских либералов конца XIX – начала XX вв. // Вопросы философии. 1991. №8. С. 25.

3. Смоленский М.Б. Право и правовая культура как базовая ценность гражданского общества // Журнал российского права. 2004. № 11. С. 26

4. Соловьев В. С. Оправдание добра. Нравственная философия. Т. 1. М.: Мысль, 1990. С. 448.

Колмогорова Ю.В., Глоба П.К.

Югорский государственный университет

Научный руководитель: Бызова И. Г. старший преподаватель кафедры «Уголовного права и уголовного процесса», ЮГУ

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ КОРРУПЦИИ В РОССИИ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования коррупции в России, а также рассмотрено положение нашей страны в рейтинге стран Transparency International. В ходе социологических опросов определено отношение россиян к взяточничеству. Проанализирована статистика совершения коррупционных преступлений в России.

Ключевые слова: коррупция, взяточничество, антикоррупционная политика, противодействие, преступление.

Abstract: The article presents the results of a study of corruption in Russia, as well as the position of our country in the ranking of the countries of Transparency International. In the course of sociological surveys, the attitude of Russians towards bribery is determined. The statistics of the commission of corruption crimes in Russia are analyzed.

Keywords: corruption, bribery, anti-corruption policy, counteraction, crime.

Проблема коррупции создает угрозу национальной безопасности Российской Федерации, поэтому данное социально-экономическое явление подлежит изучению, предупреждению и непосредственно противодействию.

Проблемы коррупции волнуют не только Россию, но и весь мир в целом. Неправительственная организация Transparency International ежегодно публикует рейтинг стран от самых коррумпированных до тех стран, где практически отсутствует проблема взяточничества. Основой для проведения данного исследования стал Индекс восприятия коррупции, составленный на основании независимых опросов у международных финансовых и правозащитных экспертов.

Индекс восприятия коррупции, является одним из показателей, которыми определяется статистика коррупции в мире и представляет собой оценку от 0 (максимальный уровень коррупции) до 100 (отсутствие коррупции).

Следует отметить, что у России третий год подряд Индекс восприятия коррупции остается прежним 29 баллов, а изменения места вызваны включением и исключением стран из списка.

Полученное количество баллов Россией по ИВК близко к 0 (явные признаки наличия коррупции) нежели к 100 (отсутствие коррупции), и это отрицательно сказывается как на перспективах экономического роста, так и на общем доверии граждан к серьезности усилий власти по противодействию коррупции [1].

Наиболее эффективно проводимая антикоррупционная политика по мнению экспертов Transparency International за последние три года в Новой Зеландии, Дании, Финляндии, Норвегии и Швейцарии.

Последние места по Индексу восприятия коррупции за последние года принадлежат Сомали, Южному Судану, Сирия. То есть это те страны, в которых существуют гражданские беспорядки, военные действия, спад экономики.

Далее обратимся к проводимым статическим опросам Левада-центра [2] по вопросам отношения граждан к коррупции в России в 2016-2017 гг., ответы респондентов представлены на рисунке 1.

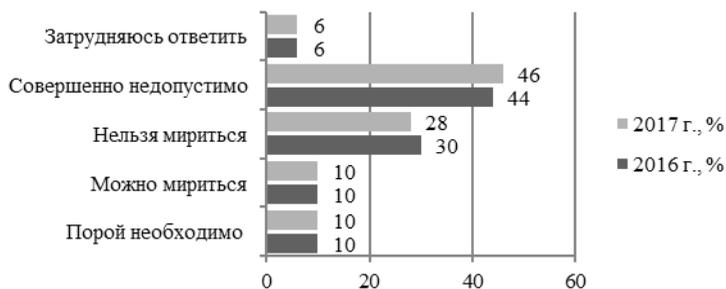


Рисунок 1 - Решение повседневных вопросов с помощью взятки

В 2017 г. изменилось процентное соотношение (увеличение на 2%) мнений тех людей, которые высказались о нетерпимости к коррупции в решении повседневных вопросов, остальные варианты ответов набрали по 10%. 74% опрошенных воспринимают коррупцию как негативное социальное явление и не готовы с этим мириться.

В целом проводимый социологический опрос 2017 г. лишь продублировал ответы 2016 г., поскольку большинство остались неизменными.

Стоит отметить, что в ходе опросов российские граждане признались, что за последние три года прибегали к преступлениям коррупционной направленности. Так 42% давали взятки при нарушении правил дорожного движения, в больнице (31%), при устройстве ребенка в школу (15%), получении справок (9%).

В таблице 1 представлены показатели коррупции в России [3].

Таблица 1 – Динамика показателей преступности

Показатель	2015	2016	2017	Темп роста 2017/2015
Преступления коррупционной направленности, ед.	32 455	32 924	29 634	91,3
Получение взятки, ед.	6 495	5 344	3 188	53

В 2016 г. зарегистрировано 32 924 преступлений коррупционной направленности наиболее известными стали уголовные дела в отношении государственных чиновников Никиты Белых, Александра Хорошавина, Алексея Улюкаева, что на 1,4 % больше, чем в 2015 г., в 2017 г. показатель сократился до 29 634 преступлений.

Несмотря на снижение преступлений за 2017 г. на 7,7%, на 47% уменьшилось число получения взяток по сравнению с 2015 г., тем не менее, уровень коррупции в России остается высоким.

В связи с этим коррупция продолжает оставаться социально-экономической проблемой России, а совершаемые преступления наносят существенный ущерб государству. С целью предупреждения коррупции, ее противодействия необходим не только системный подход в антикоррупционных мероприятиях властных структур, но и формирование нетерпимого отношения со стороны российских граждан к коррупции как к негативному явлению.

Список литературы

1. Индекс восприятия коррупции [Электронный ресурс]: Трансперенси Интернешнл – Россия. – Режим доступа: <https://transparency.org.ru/research/indeks-vospriyatiya-korruptsii>. – Загл. с экрана. (15.04.2018)
2. Институциональная коррупция и личный опыт [Электронный ресурс]: АНО Левада-Центр, 2003-2018. – Режим доступа:

<https://www.levada.ru/2017/03/28/institutsionalnaya-korrupsiya-i-lichnyj-opryt.> – Загл. с экрана. (15.04.2018)

3. Портал правовой статистики [Электронный ресурс]: Генеральная прокуратура Российской Федерации, 2003-2018. – Режим доступа: <http://crimestat.ru/opendata.> – Загл. с экрана. (15.04.2018)

Кононцева И.С.

Воронежский институт ФСИИ России

Научный руководитель: Усачёва Е.А., к.ю.н. преподаватель кафедры
ГиТП, ФКОУ ВО ВИ ФСИИ России

НЕДВИЖИМАЯ ВЕЩЬ: ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ

Аннотация: в статье представлены результаты исследования современной проблемы квалификации недвижимости. Данная проблема является весьма актуальной, так как в правоприменительной практике постоянно возникают проблемы относительно определения признаков недвижимости, а также содержательного наполнения данного понятия.

Ключевые слова: недвижимость, проблемы квалификации, ошибки, самостоятельность вещи, основные признаки, производные признаки недвижимый характер.

Abstract: The article presents the results of a study of the current problem of qualification of real estate. The given problem is very actual, as in law enforcement practice there are constant problems concerning definition of signs of the real estate, and also the content filling of the given concept.

Keywords: real estate, problems of qualification, mistakes, independence of things, basic signs, derived signs, immovable character.

Категория «недвижимость» является одной из старейших в цивилистической науке. Однако если содержание правового режима недвижимой вещи в целом достаточно четко следует из законодательства, вопрос о признаках недвижимости остается открытым.

Так, одна часть ученых полагает, что основанием возникновения недвижимого имущества является физическая осязаемость вещи, дающая возможность для государственной регистрации права на него [1]. Последняя связана с приобретением права на вещь, но не с возникновением самой вещи. Представители иной позиции, считают, что в качестве главного разграничивающего критерия нельзя

использовать тесную связь с землей, так как данное положение противоречит ст. 219 ГК РФ, в соответствии с которой право на объект недвижимого имущества возникает с момента его государственной регистрации [2, с.2-14]. Однако Пленум Верховного Суда РФ не поддержал эту точку зрения. По мнению ВС РФ государственная регистрация права на вещь не является обязательным условием для признания ее объектом недвижимости [3].

Развивая позицию Верховного Суда РФ, можно сделать вывод о том, что государственная регистрация является не квалифицирующим, а производным признаком недвижимости [3].

Признаки недвижимых вещей, на наш взгляд, можно разделить на две группы: квалифицирующие признаки (самостоятельность вещи и физически недвижимый характер) и производные признаки – связанные с приобретением недвижимой вещью отдельных элементов правового режима (технический паспорт; государственная регистрация и др.).

В правоприменительной практике при квалификации недвижимых вещей регулярно возникают ошибки двух типов. Первая ошибка связана с тем, что в качестве недвижимой вещи рассматривается вещь, которая является движимой (т.е. отсутствует прочная связь с землей) [4]. Вторая ошибка связана с квалификацией в качестве недвижимой вещи объекта, который вообще вещью не является (т.е. отсутствует признак самостоятельности) [5].

Подводя итог, отметим, что при квалификации недвижимости необходимо устанавливать наличие не только легального признака (физически недвижимый характер), но и учитывать признак, выработанный судебной практикой – самостоятельность вещи.

Законодательно закрепить исчерпывающий перечень объектов недвижимости не представляется возможным. Именно поэтому необходимо установить четкие критерии, руководствуясь которыми можно было бы определить, что та или иная вещь относится к категории недвижимости. Сегодня существует два квалифицирующих признака недвижимости, однако этого недостаточно.

Думается, что в будущем законодатель прибегнет к необходимости выделения более широкого перечня таких признаков, а правоприменитель выработает позицию относительно допустимых доказательств их наличия, что позволит избежать ошибок в практической деятельности и насытит судебную практику разнообразными решениями.

Список литературы

1. Постатейный комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части первой / под ред. П.В. Крашениникова; авт. коммент. П.А. Крашениников в соавт. с Б.М. Гонгалло. – СПС Консультант Плюс.
2. Концепция совершенствования общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации : редакционный материал // Бюллетень нотариальной практики. – 2009. – № 3 – С. 2-14.
3. О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23 июня 2015г. №25 // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2015. – № 8.
4. Постановление Президиума ВАС РФ от 24 января 2012 г. №12576/11 // СПС Консультант Плюс; Постановление Арбитражного суда Восточно-Сибирского округа от 29 октября 2015 г. №Ф02-5796/2015 по делу №А33-3078/2014 // СПС Консультант Плюс.
5. Определение Верховного Суда РФ от 7 апреля 2016 г. №308-ЭС15-17417 по делу №А53-1730/2015 // СПС Консультант Плюс.

Кудёлка О.С.

Барановичский государственный университет

Научный руководитель: Дзик И.Р., старший преподаватель кафедры гражданских и уголовно-правовых дисциплин, БарГУ

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

Аннотация: В статье рассматриваются юридические услуги с позиции гражданско-правового регулирования, как объект гражданских прав. Анализируются своеобразные свойства юридических услуг, а также изучается соотношение юридических услуг со смежными правовыми категориями. Затрагивается вопрос разграничения понятий юридической услуги и юридической помощи, и предлагается ввести понятие юридической услуги в Гражданский кодекс Республики Беларусь.

Ключевые слова: услуга, юридическая услуга, объекты гражданских прав, услуга как объект гражданских прав.

Abstract: The article deals with legal services from the position of civil law regulation as an object of civil rights. The peculiar properties of legal services are analyzed, and the ratio of legal services with related legal categories is studied. The issue of delimiting the concepts of legal services

and legal assistance is touched upon, and it is proposed to introduce the concept of legal service in the Civil Code of the Republic of Belarus.

Key words: service, legal service, objects of civil rights, service as an object of civil rights.

В настоящее время роль и значение услуг, как объекта гражданских правоотношений и способа удовлетворения потребностей граждан приобретает особое значение. С помощью использования услуг разного характера удовлетворяются как материальные, так и нематериальные потребности участников общественных отношений. Сущность услуг как экономической категории раскрывается еще в трудах К. Маркса – «полезное действие той или иной потребительской стоимости – товара ли, труда ли» [4]. И действительно, услуга – полезное действие, которое совершается одним лицом в пользу другого, но как же тогда необходимо различать услугу с работой. Долгое время в законодательстве не было разграничения услуги, и смежного понятия – работы. В настоящее время разница закреплена, и ее сущность в том, что работа имеет овеществленный (материальный) характер, а услуга не имеет материального выражения.

У различных цивилистов сложилось свое мнение относительно сущности услуги, ведь в советские времена услуги не имели такого высокого уровня правового регулирования, и в понятие услуга вкладывалось совершенно разное содержание – от самого широкого, когда им охватывалась практически любая полезная деятельность, до предельно узкого, когда услуга сводилась к предмету договора возмездного оказания услуг [3].

Как говорит П.В. Сокол, современное юридическое понимание услуги «базируется на необходимости разграничения товаров, работ и услуг как самостоятельных объектов гражданского права» [5, с. 50]. Закреплено определение работ и услуг в ст. 30 Налогового кодекса (Далее – НК) Республики Беларусь. Также, необходимо отметить, что услуга как объект гражданских прав существует только в обязательственных гражданских правоотношениях. Властно-подчинительный характер отношений между услугодателем и услугополучателем исключает данные отношения.

По мнению Д.И. Мейера, определить сущность услуги можно через ее характеристику, как некоего не вещного экономического блага, которое вышло из расширившегося понятия вещи, сформировавшегося в римском праве, и которое стало захватывать не только телесные предметы, но и действия других лиц [2].

Однако, несмотря на активизацию внедрения понятийных характеристик услуги в законодательство, эта категория еще не до конца изучена. В Гражданском кодексе (Далее – ГК) Республики Беларусь до сих пор нету закрепления понятия юридических услуг. Определение данному понятию дано только в ст. 33 НК Республики Беларусь, и Постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 20.10.2003 № 1363. Таким образом, его необходимо закрепить и в ГК Республики Беларусь в следующем варианте: юридические услуги – это работа специально обученных физических лиц по возмездному оказанию правовых услуг по вопросам, связанным с созданием, деятельностью и ликвидацией юридических лиц, предпринимательской деятельности физических лиц, а также консультирование, разъяснение и экспертиза документов, представление интересов заказчиков в судах различного уровня.

Ст. 128 ГК Республики Беларусь напрямую закрепляет работы и услуги в качестве объектов гражданских прав, но особое значение имеет уточнение вопроса о соотношении юридической услуги и юридической помощи как смежных правовых категорий. Тут следует согласиться с мнением М.И. Брагинского и В.В. Витрянского, что оказание услуг сводится к двум связанным между собой элементам: цели и средствам. Цель и средства практически идентичны, исходя из этого, можно сделать вывод, что юридическая услуга и юридическая помощь – понятия равнозначные [6, с. 326].

Но опять же, юридические услуги – категория комплексная, и в этой связи представляется необходимым уточнить особые признаки юридической услуги:

Во-первых, юридическая услуга – это всегда целенаправленная активность.

Во-вторых, в таких услугах заказчику не передается обязанность исполнителя оказать юридическую услугу, следовательно, на эти действия у заказчика возникает право требования.

В-третьих, результат юридической услуги не может быть гарантированным.

В-четвертых, результат юридической услуги неотделим от процесса.

В-пятых, на юридическую услугу влияют и услугодатель и услугополучатель.

В-шестых, оказание юридической услуги возможно только при наличии соответствующего юридического образования [2].

Таким образом, юридические услуги как объект гражданских правоотношений являются категорией до конца не изученной.

Юридические услуги имеют ряд индивидуальных характеристик, а закрепление этого термина в законодательных актах не рационально осуществлено. Юридическая услуга равнозначна юридической помощи, а социальная услуга общая категория с юридической услугой. Несмотря на длительное разногласие между работой и услугой, сейчас это разграничение закреплено, но услуга сохранила свои особенности.

Исходя из всего вышесказанного, хотелось бы отметить, что необходимо закрепить термин «юридические услуги» в ГК Республики Беларусь, и изменить его определение исходя из НК Республики Беларусь.

Список литературы

1. Попова Д. Г. Услуга как объект гражданских прав и ее соотношение с категорией «социальная услуга». – Кемеров, 2012.
2. Ахтямова Е. В. Особенности юридической услуги как объекта гражданских прав. – Уфа, 2016.
3. Курбанова Х. Х. Понятие и особенности аудиторских услуг как объекта гражданских правоотношений. – Худжанд, 2015.
4. Маркс К. Государственное издательство политической литературы. – М., 1960.
5. Сокол В. П. Проблемы понятия, правового регулирования и классификации гражданско-правовых услуг. – М., 2009.
6. Брагинский М. И. Договорное право. – М., 2011.

Майкова К.В.

*Кузбасский государственный технический университет
им. Т.Ф. Горбачева*

Научный руководитель Золотухин В.М., д.ф.н., профессор кафедры «Истории, философии и социальных наук КузГТУ им. Т.Ф. Горбачева

ПРАВООТНОШЕНИЯ В БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЕ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы сбалансированности государственного бюджета и его влияние на социально-экономические отношения. Акцентируется внимание на необходимость повышения «качества жизни», и какие государственные механизмы для этого существуют.

Ключевые слова: бюджетная система, бюджетные правоотношения, прожиточный минимум, правоотношения.

Abstract: The article examines the questions about the balance of the state budget and its influence on the social and economic relations. Attention is directed on the necessity of increasing the "quality of life" and what state arrangements exist for this purpose.

Keywords: budget system, budget legal relations, minimum wage, legal relations.

Бюджетная система любого государства отражает его особенности, специфику социально-экономических отношений в различные исторические периоды. Переплетение социально-экономических [1] и правовых [2] аспектов связаны с практической реализацией социально-экономических программ, обеспечением уровня «качества жизни», который соответствует современному развитию экономики. Отражая специфику социокультурной идентичности, целью бюджетной сферы является решение макроэкономических проблем в рамках специфики российского правоприменения [3].

В России значимость и роль бюджетных отношений для развития государственности всегда признавалась институтами власти, но не воспринималась большинством населения. По данным ФОМ: «39% уверены: власти могут, но не хотят создать более справедливые распределительные отношения; 21% считают – власти хотят, но не могут добиться большей справедливости; 13% – не могут и не хотят ее добиваться. По данным «Левада-Центра» (ноябрь 2016 г.), 58% россиян убеждены: «Люди, которых мы выбираем в органы власти, быстро забывают о наших заботах, не учитывают в своей работе интересы народа»; 27% – «Руководство – это особая группа людей, элита, которая живет только своими интересами; до нас им нет дела» [4, 54]. Именно такое отношение к власти стало результатом для различных злоупотреблений, для завышения сумм расходов: коррупция, бюрократия преступность и т. д.

Расходование государственного бюджета, в том числе на социальные нужды предполагает рассмотрение такого явления как «бедность». С точки зрения экономического положения, под бедностью понимается та часть населения, которая не может удовлетворить базисные потребности. Например, при соотношении таких понятий как «доход «и «прожиточный минимум» принято выделять «три формы бедности: нищета (доходы не обеспечивают стоимость продуктовой части прожиточного минимума); нуждаемость (доходы на уровне прожиточного минимума); малообеспеченность (доходы превышают уровень бюджета прожиточного минимума, но не достают минимального потребительского бюджета)» [5].

Как отмечается в аналитическом докладе высшей школы экономики «Структурные изменения в российской экономике и структурная политика» для восстановления положительной динамики доходов и потребительского спроса необходимо «не теряя бюджетной устойчивости, изменить расходные приоритеты в пользу целей социального развития (умеренное смягчение бюджетного правила, увеличение расходов на развитие человеческого капитала) [6, 9].

Более того, для преодоления бедности необходимо не только повышать МРОТ, но и соблюдать прав человека в рамках международного пакта ООН от 16.12.1966 «Об экономических, социальных и культурных правах», в котором «закреплено право каждого на достаточный жизненный уровень для него и его семьи и на непрерывное улучшение условий жизни» [7]. С этой точки зрения, в настоящее время, обсуждается вопрос о принятии «минимального потребительского бюджета» (МПБ), который должен быть хотя и минимальным, но все же «обеспечивающий нормальную жизнедеятельность человека [7]. В отличие от существующего прожиточного минимума МПБ должен способствовать созданию необходимых условий для удовлетворения основных материальных и духовных потребностей человека.

Список литературы

1. Золотухин, В. М. Экономическая антропология Этюды социальной (культурной) антропологии. / А.А. Овчаров, В.М. Золотухин, Е.Ф. Казаков, С.Н. Чирун, К.В. Востриков; ГУ КузГТУ. – Кемерово, 2007. – 148 с.
2. Золотухин, В. М., Степанцова Е.В. Социокультурный аспект правовой нормативности в России // Вестник КемГУКИ. – 2015. – № 2 (31). – С. 105-111.
3. Золотухин, В. М. Социально-философский аспект специфики уголовного правоприменения в Российской ментальности. /В.М. Золотухин, А.А. Тарасенко // Вестник Кемеровского государственного университета. Серия Гуманитарные и общественные науки, 2017. – № 3. – С. 55-60. DDI:10.21603/2542-1840-2017-3-55-60.
4. Козырев Г.И. Образ внешнего врага как фактор легитимации политического режима в современной России. // Социологические исследования, 2018. - № 1. – С. 52-58. DOI: 10.7868/S0132162518010063
5. Эксперты правительства назвали точное число бедных работающих россиян. Режимдоступа: - <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2017/10/31/739932-tochnoe-chislo-bednih>

rabotayuschih?

utm_source=news.mail.ru&utm_medium=partner&utm_campaign=teaser-top

6. Структурные изменения в российской экономике и структурная политика. Аналитический доклад. Под научным руководством Ясина Е.Г. - М.:НИУ ВШЭ, 2018. – 252 с

7. Разъяснение счетной палаты по вопросу перехода от прожиточного минимума к минимальному потребительскому бюджету - 30 Марта 2018 г. http://www.ach.gov.ru/press_center/news/32814.

Майшева К.В.

Санкт-Петербургский государственный университет

Научный руководитель: Суслина Е.В., к.ю.н., доцент кафедры уголовного права, СПбГУ

МОМЕНТ ОКОНЧАНИЯ ПОХИЩЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: В статье рассмотрена проблема определения момента окончания преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 126 УК РФ. На основе анализа предложенных в научной литературе подходов выработана авторская позиция с двухэтапной структурой деяния, образующего объективную сторону похищения человека, а также сделаны выводы о моменте окончания похищения человека.

Ключевые слова: похищение человека, момент окончания, объективная сторона, состав преступления.

Abstract: This research looks at the issue of determining the moment of the end of the crime which is provided for by Part 1 of Art. 126 of the Russian Criminal Code. Based on the analysis of the scientific literature approaches, an author's position with a two-stage structure of the act that is forming the objective side of the kidnapping has been worked out, and conclusions about the moment of the end of the abduction have been drawn.

Key words: kidnapping, abduction of a person, the moment of termination, the objective side, the composition of the crime.

Уголовное законодательство содержит в ч.1 ст.126 УК РФ назывную диспозицию, не раскрывающую понятие «похищение человека», хотя, исходя из проблем, с которыми сталкивается практика, требуется легальная дефиниция или разъяснение, позволяющее установить объективную сторону состава. В связи с этим, к определению момента окончания данного преступления также встречаются различные подходы в научной литературе.

Исследователи расходятся во мнениях о виде данного состава по конструкции. Некоторые полагают, что состав материальный и преступление считается оконченным после наступления таких последствий, как перемещение и лишение лица свободы передвижения на незначительный период времени [1]. Однако ничто не указывает на наличие последствий в ч. 1 ст. 126 УК РФ, чтобы признать основной состав материальным. Другие считают состав формальным, что кажется более оправданным, т.к. в ч. 2 ст. 126 УК РФ предусмотрены квалифицирующие признаки, которые и являются очевидными общественно опасными последствиями.

При обобщении вариантов момента окончания похищения человека, предложенных в научной литературе, можно выделить следующие: момент захвата и перемещения [10, с. 412-425]; момент захвата и перемещения на некоторое время [9] (недлительное [2], с последующим удержанием [5]); момент захвата [12]; момент фактического лишения свободы с целью удержания [4]; момент изъятия для перемещения в место удержания [8]; момент начала перемещения после захвата [7] (фактического захвата и перемещения в другое место [6], в случае похищения путём обмана — момент перемещения в место, где ограничивается свобода (захват) [11, с. 273-274]); стадия перемещения для удержания [3].

Формальность состава свидетельствует о моменте окончания преступления как моменте совершения деяния. Если исходить из того, что объективная сторона состава охватывает общественно опасное действие, состоящее из этапов: лишение свободы передвижения и перемещение потерпевшего, то можно определить момент окончания как момент выполнения двух этих этапов, причём первый должен быть полностью выполнен, а второй только начат. Для преступлений, в которых объективная сторона сложная и образована несколькими последовательно совершаемыми деяниями, такой подход является традиционным (например, изнасилование).

Особо рассматривают вариант похищения путём обмана. А.С. Горелик пишет, что обман заменяет захват, а иногда и перемещение, т.е. преступление будет окончено, когда потерпевший прибыл на место удержания и начинает осознавать ограничение в свободе передвижения; а совершение обманных действий образует покушение на похищение [10, с. 412-425]. Н.И. Пряхина считает, что захват происходит не до, а после перемещения в месте задержания; преступление считается оконченным с момента прибытия на место, где потерпевший будет насильственно ограничен в свободе перемещения (захвачен) [11, с. 273-274].

По моему мнению, исходя из рассуждений о двух этапах, их последовательность не имеет значения: при обмане сначала будет перемещение, а затем лишение свободы передвижения.

Отдельно утверждают, что удержание является частью (продолжением) объективной стороны похищения на стадии окончательного преступления, деяние считается длящимся и срок давности начинает течь с момента прекращения удержания [10, с. 414]. В этом вопросе, если придерживаться точки зрения о двух этапах, можно рассматривать лишение свободы передвижения (в классическом варианте) как длящееся до фактического завершения (освобождения потерпевшего любым способом).

На мой взгляд, объективная сторона состава похищения человека охватывает общественно опасное деяние, состоящее из двух этапов (лишение свободы передвижения и перемещение). Соответственно, моментом окончания следует считать момент выполнения обоих этапов: один должен быть полностью выполнен, а другой только начат, вне зависимости от последовательности их выполнения.

Список литературы

1. Беляева Е. А. Проблемы определения момента окончания похищения человека (ст.126 УК РФ) // Вестник науч. ассоц. студ-ов и асп-ов ист. ф-та Пермск. гос. гум.-пед. ун-та. 2011. № 1 (7). С. 144-146.
2. Биченова С. Ш. Объективная сторона похищения человека // Научный журнал «Апробация». 2014. № 9 (24). С. 138-139.
3. Гаджиев С. Н. Теоретические и практические аспекты квалификации похищения человека: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Махачкала, 2005. 26 с.
4. Клименко А. В. Уголовно-правовая характеристика похищения человека: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2004. 21 с.
5. Кораблев В. Г. Криминологическая характеристика и уголовно-правовые меры противодействия похищению человека: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. СПб., 2005. 23 с.
6. Мельников М. Г. Отграничение похищения человека от незаконного лишения свободы и захвата заложников // Человек: преступление и наказание. 2012. № 2 (77). С. 33-36.
7. Михаль О. А. Некоторые аспекты объективного состава похищения человека // Современное право. 2013. № 4. С. 118-123.
8. Павлик М. Ю. Отграничение захвата заложника от смежных с ним составов преступлений по УК РФ // Вестник Санкт-Петербургского ун-та МВД России. 2006. № 1 (29). С. 212-216.

9. Петров П. К. Похищение человека и захват заложника – вопросы квалификации // Вестник ЮУрГУ. 2008. № 18. С. 50-55.

10. Полный курс уголовного права: в 5 т. / под ред. докт. юрид. наук, проф., заслуж. деятеля науки РФ А. И. Коробеева. Т. 2: Преступления против личности. СПб., 2008. 680 с.

11. Уголовное право России. Особенная часть / под ред. Н. М. Кропачева, Б. В. Волженкина, А. И. Бойцова. СПб., 2010. 1624 с.

12. Ушакова Е. В. Проблемы ограничения похищения человека от незаконного лишения свободы // Вестник Академии экон. безопасности МВД России. 2011. № 1. С. 123-125.

Макрицкая Е.Д.

Юридический институт Иркутского государственного университета

Научный руководитель: Шорников Д.В., к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой международного права и сравнительного правоведения, ЮИ ИГУ

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА БАЙКАЛЬСКОЙ ПРИРОДНОЙ ТЕРРИТОРИИ

Аннотация: Байкал – уникальный природный объект, гордость России, требующий особой заботы, в т.ч. и с правовой точки зрения. В статье рассмотрено правовое регулирование туристической деятельности на природной территории Байкала.

Ключевые слова: Байкал, правовое регулирование, туристическая деятельность.

Abstract: Baikal is a unique natural object, the pride of Russia, requiring special care, incl. and from a legal point of view. The article deals with the legal regulation of tourism activities in the natural territory of Lake Baikal.

Keywords: Baikal, legal regulation, tourist activity.

Озеро Байкал представляет собой уникальный природный объект, является привлекательным местом для посещения туристами, как из Российской Федерации, так и из других государств. Согласно статистическим данным, в 2016 году только Иркутскую область посетило 150 тысяч «байкальских туристов», а в 2017 году, по подсчетам экспертов, туристический поток составит более 200 тысяч туристов, приезжающих на Байкал, при этом 70% от этого показателя – отдыхающие из зарубежных государств [1]. Правительство Иркутской области, согласно разработанной программе

развития туристической инфраструктуры, прогнозирует возможность одной лишь Иркутской области к 2030 году принимать до 5 млн туристов в год [2].

Соответственно антропогенная нагрузка на природные объекты значительно возрастет и возникает острая необходимость в принятии мер по минимизации степени негативного воздействия на окружающую среду. Такие меры требуют соответствующего уровня бюджетной обеспеченности и дополнительного финансирования. В связи с этим представляется целесообразной такая мера по увеличению уровня бюджетной обеспеченности как введение туристского сбора на Байкальской природной территории. В РФ есть опыт такой деятельности, например, Федеральный закон от 29 июля 2017 г. № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае».

Согласно Федеральному закону «Об охране озера Байкал» от 1 мая 1999 г. № 94 – ФЗ, байкальская природная территория - территория, в состав которой входят озеро Байкал, водоохранная зона, прилегающая к озеру Байкал, его водосборная площадь в пределах территории Российской Федерации, особо охраняемые природные территории, прилегающие к озеру Байкал, а также прилегающая к озеру Байкал территория шириной до 200 километров на запад и северо-запад от него. На Байкальской природной территории выделяются следующие экологические зоны: центральная экологическая зона - территория, которая включает в себя озеро Байкал с островами, прилегающую к озеру Байкал водоохранную зону, а также особо охраняемые природные территории, прилегающие к озеру Байкал; буферная экологическая зона - территория за пределами центральной экологической зоны, включающая в себя водосборную площадь озера Байкал в пределах территории Российской Федерации; экологическая зона атмосферного влияния - территория вне водосборной площади озера Байкал в пределах территории Российской Федерации шириной до 200 километров на запад и северо-запад от него, на которой расположены хозяйственные объекты, деятельность которых оказывает негативное воздействие на уникальную экологическую систему озера Байкал.

Предлагается взимать туристский сбор на территории, относящейся к центральной экологической зоне и буферной экологической зоне. Туристский сбор направлен на минимизацию уровня негативных последствий для окружающей среды при осуществлении туристической деятельности. В качестве плательщиков туристского

сбора предлагается обозначить физических лиц, являющихся иностранными гражданами, достигшими возраста 18 лет и проживающими в объектах размещения более 24 часов, за некоторыми исключениями. Размер туристского сбора предлагается установить в следующем объеме: одна сотая МРОТ за день пребывания на Байкальской природной территории, за исключением дня заезда. При этом сумма туристского сбора, подлежащая уплате, не включается в стоимость проживания. Уплата туристского сбора осуществляется плательщиками указанного сбора по месту фактического пребывания оператору туристского сбора, согласно перечню операторов сбора, утвержденному уполномоченным органом.

Туристский сбор взимается не позднее момента выезда из объекта размещения. Повторное взимание туристского сбора за один и тот же период пребывания на Байкальской природной территории не допускается. Уполномоченный орган определяется высшим исполнительным органом власти субъекта РФ, операторами туристского сбора являются организации, осуществляющие туристическую деятельность на Байкальской природной территории, например, туристические базы, туроператоры. Уполномоченный орган субъекта РФ, например, в Иркутской области в качестве такого органа предлагается определить Службу по охране озера Байкал, устанавливает форму, порядок и сроки представления операторами курортного сбора - отчета оператора курортного сбора и сведений, необходимых для ведения реестра операторов туристского сбора; ведет реестр операторов туристского сбора; представляет в высший исполнительный орган государственной власти субъекта Российской Федерации проект ежегодного отчета о взимании туристского сбора на Байкальской природной территории. Операторы туристского сбора осуществляют исчисление, взимание и перечисление в бюджет субъекта Российской Федерации туристского сбора. Выдают плательщику туристского сбора документ, подтверждающий факт уплаты, предоставляют отчет оператора туристского сбора, подготовленный на основе данных учета, а также сведения, необходимые для ведения реестра операторов туристского сбора.

Денежные средства, полученные в результате деятельности по взиманию туристского сбора, предлагается аккумулировать в бюджете субъекта РФ и перечислять в муниципальные образования, расположенные на Байкальской природной территории по мере необходимости, поскольку на наш взгляд, если денежные средства будут поступать непосредственно в бюджет определенного

муниципального образования, возникнет своего рода «бюджетный перекос».

Исходя из анализа существующей туристической инфраструктуры, можно заметить тот факт, что инфраструктура в основном сосредоточена на территории такого муниципального образования, как Ольхонский район, но существуют муниципалитеты, на территории которых небольшое количество организованных туристических комплексов и преобладают места для неорганизованной деятельности туристов, элементарно в палатках на берегу.

Такая туристическая деятельность также оказывает негативное воздействие на окружающую природную среду, которое необходимо минимизировать. При аккумуляции средств в уполномоченном органе субъекта РФ у муниципальных образований будет возможность получать бюджетные средства по мере необходимости, путем подачи заявки в указанный орган. Для предотвращения различных коррупционных злоупотреблений деятельностью по распределению средств необходимо сделать максимально прозрачной, а процедурные правила формулировать точным и недвусмысленным образом.

Список литературы

1. О туристическом потоке на территорию озера Байкал [Электронный ресурс] // URL: <http://irkutskstat.gks.ru> (дата обращения 10 апр. 2018 г.).
2. О стратегическом прогнозе развития Иркутской области [Электронный ресурс] // URL: <http://irkobl.ru> (дата обращения 10 апр. 2018 г.).

Муляр И.А.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Дерюшева О.И., к.ю.н., доцент кафедры «Юриспруденции», ВЭПИ

СОЖИТЕЛЬСТВО КАК ФОРМА СЕМЕЙНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: В настоящее время в условиях постоянно меняющегося мира нельзя говорить только исключительно о зарегистрированном союзе мужчины и женщины (полных семьях; неполных семьях, образовавшихся в результате вдовства или развода супругов, отношения которых были зарегистрированы), когда существуют различные альтернативные семейные стили, наиболее распространенный из которых – сожительство.

Ключевые слова: сожительство, фактический брак, гражданские споры, гражданский брак.

Abstract: currently, in a constantly changing world, one cannot speak only of a registered Union of a man and a woman (full families; single – parent families formed as a result of widowhood or divorce of spouses whose relations have been registered), when there are various alternative family styles, the most common of which is cohabitation.

Key words: cohabitation, de facto marriage, civil disputes, civil marriage.

Сожительство – незарегистрированные отношения между партнёрами - «супругами», не оформленные в установленном законом порядке. Сожительство не признается государством как брачные отношения. В России оно не является формой брака, даже при ведении общего хозяйства и рождении детей. Такой союз не влечет за собой никаких правовых последствий, супруги не приобретают никаких взаимных прав и обязанностей. Закон наделяет их только родительскими правами и обязанностями в отношении совместных детей. В тот период, когда права внебрачных детей отличались от прав детей, рождённых в браке, дети, рождённые в сожительстве, приравнивались к внебрачным [4, с. 81-90].

В России этот термин имеет отрицательные коннотации. Отношение к неофициальным бракам напоминало в СССР маятник [2, с. 272].

До Октябрьской революции 1917 года браком считался союз, оформленный по религиозным канонам. С 1926 по 1944 год «фактические брачные отношения» были отчасти приравнены к супружеству [5, с. 112]. Позволяло считать их браком, например, при распаде отношений и разделе имущества, только наличие совместного проживания и общего хозяйства. Права на имущество, наследство, пенсии и пособия у сожителей были те же, что и у законных супругов. Однако такая ситуация в итоге нередко приводила к многоженству: один человек мог состоять одновременно в фактических брачных отношениях с несколькими женщинами.

Кодекс о браке и семье РСФСР, принятый в 1969 году, признает законным зарегистрированный брак. Семейный кодекс РФ 1995 года содержит сходные положения о браке. Правда, в п.18 Постановления Пленума Верховного Суда РФ № 15 1998 года говорится о «зарегистрированных» и «незарегистрированных» браках, что означает некое признание вторых.

Фактические отношения (без юридической регистрации) могут быть вполне долговременными, с ведением совместного хозяйства, воспитанием детей, однако семейными отношениями не считаются, и государством не защищаются в той мере, как официальные (по СК РФ) [6, с. 512].

Как бы ни назывались неофициальные союзы, фактические семейные отношения в них не образуются, и регулируются такие отношения ГК РФ [1, с. 3301]. Разница в положении партнеров по Семейному, и Гражданскому кодексам велика.

Имущество в таком случае не является совместным имуществом супругов, а принадлежит тому, на кого оформлено. Для предупреждения разногласий, возможно, его оформление как долевой собственности (с определением долей). Раздел имущества сожителей связан со сложными процедурами доказательств совместного проживания, внесения средств на покупку собственности, и т.д.

Права детей, рожденных в таких союзах, регулируются на общих основаниях, но необходимо, чтобы отец признал ребенка (делается это сразу при регистрации, или позже). В противном случае, мама будет иметь статус матери-одиночки. Таким образом, сожительство имеет не только плюсы, но и минусы.

Сожительство – явление очень частое: по разным оценкам от 1/3 до 40% пар предпочитают не регистрироваться официально. Особенно распространено такое среди молодежи, которая предпочитает сначала выучиться, встать на ноги, прежде чем заводить официальную семью. Кроме того, плюсами гражданского союза многие считают:

- Сохранение статуса свободного человека при фактическом ведении совместного хозяйства и удобствах семейной жизни;
- Имущество не является совместным, находясь в собственности того, кто его приобрел;
- Есть возможность сформировать материальную базу для будущего: закончить образование, посвятить себя строительству карьеры, и т.д.;

В ряде случаев причинами проживания пары в гражданском союзе служит отрицательный семейный опыт родителей или близких людей, нежелание заводить и содержать детей, либо безразличие к факту бракосочетания вообще.

У семейной жизни незарегистрированных супругов имеются также отрицательные аспекты:

- В глазах закона они супругами не являются, поэтому часты недопонимания в официальных органах и учреждениях;

- Невозможность наследовать имущество после умершего партнера, иначе как по завещанию;
- Процедура признания отцовства на рожденных в таком союзе детей (либо статус родителя-одиночки);
- Сложный раздел приобретенного имущества (по нормам Гражданского кодекса, а не Семейного);
- Нельзя заключить брачный договор (соглашение).

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017). // Собрание законодательства РФ. – 05.12.1994. – № 32 – Ст. 3301.
2. Голод С.И. Семья и брак: историко-социологический анализ / С.И.Голод. – СПб.: ТОО ТК Петрополис, 2015. – 272 с.
3. Голод С.И. Будущая семья: какова она? / С.И. Голод. – М.: Изд-во «Знание», 2016. – 362 с.
4. Гурко Т.А. Особенности развития личности в различных типах семей. // СОЦИС. – 2016. – № 3. – С. 81-90.
5. Клещин А.А. Очерк истории социологии семьи в России (конец XIX — XX в.) / А.А. Клещин. – СПб: ООО «Издательство «Петрополис»», 2000. – 112 с.
6. Шнейдер, Л.Б. Психология семейных отношений. Курс лекций / Л.Б. Шнейдер. – М.: Апрель-Пресс, Изд-во ЭКСМО-Пресс, 2000. – 512 с.

Павленко А.А.

Воронежский институт ФСИИ России

Научный руководитель: Шукаева Е.С., к.и.н., начальник кафедры гражданского и трудового права, ВИ ФСИИ РФ

ПРАВО КРЕДИТОРОВ ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ БРАЧНОГО ДОГОВОРА

Аннотация: В статье затронуты вопросы правового регулирования защиты прав кредиторов при заключении брачного договора, рассмотрено законодательство и выявлены пробелы в правоприменительной практике. В данной работе отражены основные положения о средствах, применимых кредиторами для защиты своих прав при изменении и расторжении брачного договора.

Ключевые слова: кредитор, брачный договор, гарантии прав, имущество, брак.

Abstract: The article deals with the issues of legal regulation of protection of creditors' rights at the conclusion of the marriage contract, considered the legislation and identified gaps in law enforcement. In this paper we report the main provisions on the funds by the applicable lenders to protect their rights under the amendment and termination of the marriage contract.

Keywords: creditor, marriage contract, guarantees of rights, property, marriage.

На сегодняшний день тема регулирования семейных правоотношений имеет особую значимость. Данная тенденция зависит от того, что при заключении брака у супругов возникают определенные имущественные права и обязанности, которые касаются не только их самих, но и третьих лиц. Как правило, такими лицами выступают дети или же иные наследники, а также кредиторы, органы государственной власти или органы местного самоуправления.

Правовая база регулирования отношений собственности заложена в Гражданском кодексе Российской Федерации, в котором определяются общие положения, касающиеся возникновения, изменения и прекращения права собственности на имущество. Семейным кодексом Российской Федерации (далее - СК РФ) установлен как законный, так и договорный режим имущества супругов, из которого следует, что супруги вправе заключить брачный договор. Согласно ст. 40 СК РФ брачным договором признается соглашение лиц, вступающих в брак, или соглашение супругов, определяющее имущественные права и обязанности супругов в браке и (или) в случае его расторжения [1].

Немалый интерес кредитора заключается в своевременной осведомленности о материальном положении должника. И брачный договор в этом вопросе не является исключением, равно как и внесение изменений в условия брачного договора, ограничивающие возможность взыскать имущество, если не будут исполнены обязательства по долгам.

Семейный кодекс РФ в ст. 46 раскрывает гарантии прав кредиторов при заключении, изменении и расторжении брачного договора. Так, законодательством предписывается обязанность ставить в известность кредиторов о любых действиях, касающихся брачного договора. Сам же размер долговых обязательств роли не играет.

Возникают некоторые вопросы в правоприменительной практике, поскольку непонятно, в чем именно должно состоять такое уведомление - кредитор должен быть поставлен в известность о заключении, изменении или прекращении брачного договора, или же

кредитор должен видеть и содержание такого рода имущественного соглашения.

Положением вышеуказанной нормы не определена обязанность предоставления самого брачного договора, что не дает возможности кредитору в полной мере ознакомиться с его содержанием. Факт осведомленности о такого рода договоре не имеет возможности в полной мере осуществить права кредитора. Именно поэтому логично было бы предположить, что кредитор имеет право ознакомиться с договором.

Наличие обязанности по уведомлению одной из сторон брачного договора несет не формально-уведомительный характер, а дает кредитору неотъемлемое право потребовать прекратить имеющиеся между ним и должником обязательства. Помимо этого, семейное законодательство наделяет кредитора правом внесения изменений в действующие с должником договорные обязательства. Такое право возникает в связи с существенно изменившимися обстоятельствами в порядке, прописанном в ст. 451-453 ГК РФ [2]. К существенно изменившимся обстоятельствам можно отнести заключение, изменение или расторжение брачного договора между супругами, впоследствии чего произошли значительные изменения имущественного положения должника, чего кредитор не мог предугадать, иначе договор между ним и супругом-должником не мог быть заключен вообще или был бы заключен на других условиях.

Если должник надлежаще выполнил обязанность и сообщил кредитору о изменениях, касающихся материального вопроса, а в ответ от кредитора ни каких действий не совершилось, то при возникновении спора по исполнению обязательства по долгам, должник вправе сослаться на имущественное соглашение как на препятствие к исполнению взятого ранее обязательства по договору с кредитором.

Если же должник не выполнил свою обязанность и оставил кредитора в неведении, то последний имеет полное право настаивать на исполнении обязательств без учета положений брачного контракта.

Следует заметить, что ст. 46 СК РФ весьма несовершенна, потому что нормой прописана обязанность супругов извещать кредиторов о факте заключения супругами брачного договора, но в это же время ничто не обязывает супругов уведомлять кредиторов о прекращении режима общей собственности путем заключения соглашения о разделе имущества.

Анализируя все вышесказанное, заметим, что представленная норма не отвечает требованиям современного общества и, по меньшей мере, нуждается в усовершенствовании.

Список литературы

1. Семейный кодекс от 01.01.1996 // Собрание законодательства РФ. –1999. –№1. –Ст.46
2. Гражданский кодекс от 30.11.1994 // Собрание законодательства РФ. –1994. –№32. –Ст.451-453

Панина Е.Е.

*Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС при
Президенте РФ*

Научный руководитель: Гапонов О.И., доцент кафедры
«Юриспруденции», ВЭПИ

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПА ДОСТУПНОСТИ ПРАВОСУДИЯ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация: В данной статье рассмотрены вопросы осуществления правосудия в отношении несовершеннолетних, проблемы защиты прав и свобод несовершеннолетних. Проанализирована судебная практика, а также внесен ряд предложений по данной проблематике.

Ключевые слова: несовершеннолетние, дети, права, свободы, суды.

Abstract: the article deals with the issues of juvenile justice, protection of the rights and freedom of minors. Analysis of judicial practice, as well as a number of proposals on this problem.

Key words: Foundation, children, rights, freedoms, sad.

Защита прав детей является одной из глобальных проблем современности, в решении которой заинтересовано всё мировое сообщество. В целях защиты прав и свобод несовершеннолетних в Российской Федерации созданы как специальные государственные органы, так и иные организации. Государственные органы, в своей деятельности, зачастую используют методы сотрудничества и межведомственного взаимодействия. Их работа направлена на побуждение граждан уважительно относиться к закону, а также искоренение в обществе правового нигилизма, в том числе, путем привлечения лиц, нарушающих закон, к юридической ответственности.

Однако даже в самых демократически и экономически развитых государствах характерен рост преступности среди несовершеннолетних. Во многих государствах фиксируется высокая смертность детей, рост беспризорности и наличие семей с низким уровнем благосостояния. Возможность реализации права на доступность правосудия несовершеннолетних, не является решением всех существующих проблем, но сможет обеспечить необходимый уровень защиты их прав и свобод.

Традиционное представление о судьбе как нейтральном лице между двумя противоборствующими сторонами в ходе состязательного судебного процесса, за последние два десятилетия существенно изменилось. Стороны теперь приходят в суд с адвокатами и нанятыми представителями, и уже убедительность доводов последних и определяет судьбу принимаемого судом решения. Ввиду того, что несовершеннолетние в силу возраста не всегда способны самостоятельно осуществлять защиту своих прав и свобод, государство обязано создать необходимые условия для реализации рассматриваемого принципа в целях обеспечения интересов детей. Одним из таких способов является обеспечение реализации права несовершеннолетнего на получение квалифицированной юридической помощи.

Правосудие – это особый вид государственной деятельности, осуществляемой исключительно органами судебной власти путем рассмотрения уголовных, гражданских и иных дел. Никакие другие органы и должностные лица не вправе осуществлять правосудие, пересматривать решения органов судебной власти. К основным задачам судопроизводства является не только укрепление законности, но и предупреждение дальнейших правонарушений.

Суды многих регионов нашей страны, решив, что «спасение утопающих – дело рук самих утопающих», стали проводить мероприятия, направленные на «развитие дружественного к ребенку правосудия».

Так по инициативе Советского районного суда города Липецка на базе амбулаторного детско-подросткового отделения ГУЗ «Липецкий областной наркологический диспансер» был организован проект «Школа родителей». В Липецке это и «Молодежный клуб» при Левобережном районном суде, и клуб «Творчество» на базе Советского. В Октябрьском районном суде действует клуб «Сто друзей», в Правобережном - «Духовное возрождение семьи». В Данковском городском суде работает клуб «Все в твоих руках», а в Елецком - «Успех», объединивший детей и их родителей, оказавшихся

в трудной жизненной ситуации, проводится коррекционно-реабилитационная программа «Ладья» [6].

В Забайкальском крае, в качестве участника судебного процесса ввели специалиста по социальной работе и педагога-психолога при суде, координатором деятельности специалистов при судах является ГУСО «Центр психолого-педагогической помощи населению «Доверие», при котором функционирует организационно-методическое отделение» [7].

Из анализа принимаемых судами мер, направленных на предупреждение совершения правонарушений, следует, что работа проводится не только с подростками, но и с их родителями (опекунами). Ведь именно семья является важной составляющей для воспитания гармоничной личности. Именно опыт взаимоотношений с родителями отразится на том, как сложится жизнь ребенка в последующем.

Судами также проводится работа по обеспечению информационной доступности, которая позволяет лицам получать необходимую информацию, связанную с осуществлением правосудия и реализацией права на судебную защиту. Сотрудники судов регулярно на официальных сайтах судов проводят наполнение их необходимыми правовыми сведениями, разъясняют порядок обращения, публикуют последние произошедшие изменения в законодательстве.

Кроме того, в судах работают телефоны доверия, по которым ответственные лица проводят необходимую разъяснительную работу с гражданами и принимают к рассмотрению поступившие обращения и жалобы.

Проблемы защиты прав детей в случаях, когда они выступали в качестве обвиняемых, нашли своё пристальное рассмотрение в многочисленных научных публикациях и публичных выступлениях политиков и правоведов. А вот тема реализации ребёнком своих прав в качестве инициатора судебного разбирательства, является не столь распространенной.

Семейный кодекс Российской Федерации предусматривает возможность и самостоятельного обращения в суд несовершеннолетнего, достигшего возраста 14 лет, в следующих случаях:

- при обращении с иском о лишении родительских прав, если родители злоупотребляют своими правами (п. 2 ст. 56, ст. 69 СК РФ);
- при обращении с иском об установлении отцовства в отношении своих детей (п. 3 ст. 62 СК РФ);
- при обращении с иском об отмене усыновления (ст. 142 СК РФ).

Однако конкретный порядок обращения несовершеннолетних за защитой в суд, законодательством не установлен.

Как следует из ч. 4 ст. 37 ГПК РФ» [2], суд вправе привлечь к участию в деле законных представителей ребенка, т.е. законодательная норма в данном случае относит вопрос законного представительства на усмотрение суда. Но суды во всех вышеперечисленных случаях обязательно привлекают к участию в деле соответствующий орган опеки и попечительства. Вот только оказываемая им юридическая помощь не всегда отвечает принятым критериям надлежащего качества, таким, например, как для адвокатов. В то же время критерии качества оказываемой юридической помощи для органов опеки законодательно вообще не определены.

Таким образом, дети, выступая в роли истцов, либо заявителей (по отдельным группам ходатайств и заявлений), сталкиваются с серьезными проблемами по получению доступа к правосудию ввиду своего возраста, отсутствия опыта и юридического образования, а также недостаточного знания о приемах защиты своих прав и законных интересов. Необходимая доказательственная база, в виде документов, справок от различных госорганов, у них зачастую также отсутствует, что существенно затрудняет возможность их самостоятельного обращения в органы правосудия. При этом далеко не каждый ребенок знает порядок судебного истребования недостающих документов, не знает, как обратиться к суду, какие ходатайства и заявления он вправе делать. Получается, что при наличии законодательно закрепленного права на самостоятельное обращение в суд, у ребенка из-за отсутствия четкого и действенного механизма доступа к правосудию, в качестве истца (заявителя), реальность его реализации порой становится невозможной.

В Конституцию РФ включены нормы, направленные на обеспечение справедливого отношения к человеку в ходе судебного разбирательства (ст. 123). Тем не менее, механизм гарантирования каждому квалифицированной юридической помощи нуждается в совершенствовании, поскольку способность ребенка самостоятельно реализовать свое право на защиту имеет существенные ограничения.

С учетом изложенного, можно сделать вывод, что для повышения уровня обеспечения реализации принципа доступности правосудия, необходимо предоставление качественной квалифицированной юридической помощи и принятие мер, направленных на законодательное уяснение порядка подачи несовершеннолетними заявлений в суд в защиту своих прав.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 года // СЗ РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398;
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 29.12.2017)//СЗ РФ, 01.01.1996, № 1, ст. 16;
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 07.03.2018)//СЗ РФ, 18.11.2002, № 46 Гражданский, ст. 4532;
4. Федеральный закон от 24.07.1998 № 124-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации»//СЗ РФ, 03.08.1998, № 31, ст. 3802;
5. Указ Президента РФ от 01.09.2009 № 986 «Об Уполномоченном при Президенте Российской Федерации по правам ребенка»// СЗ РФ», 07.09.2009, № 36, ст. 4312;
6. Судебный Вестник № 13 Журнал судов общей юрисдикции Республики Бурятия События, - июнь-декабрь 2012 года - <http://docplayer.ru/63137340-Sudebnyy-vestnik-13-zhurnal-sudov-obshchey-yurisdikcii-respubliki-buryatiya.html>;
7. См., например: 18.02.2016 «Липецкая газета». Марина Кудаева «Дружественное правосудие» - <http://www.lpgzt.ru/article/52836.htm>;
8. См., например: официальный сайт ГУСО «Доверие» - <http://chita-doverie.ru>

Ребрищева А.А.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Дерюшева О.И., к.ю.н., доцент кафедры «Юриспруденции», ВЭПИ

БРАЧНЫЙ ДОГОВОР И ЕГО РОЛЬ В РЕГУЛИРОВАНИИ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ МЕЖДУ СУПРУГАМИ

Аннотация: Институт брачного договора появился в России более 20 лет назад. Он был закреплен в Семейном Кодексе РФ. Но так и не получил свою актуальность на практике. В данной статье будут рассмотрены: понятие брачного договора, его специфика и причины не востребованности данного института в Российской Федерации.

Ключевые слова: семья, супруги, брачный договор, семейное законодательство.

Abstract: The institution of marriage contract appeared in Russia more than 20 years ago. He was enshrined in the Family Code of the Russian

Federation. But has not received its relevance in practice. This article will discuss: the concept of the marriage contract, its specificity and the reasons for the lack of demand for this institution in the Russian Federation.

Key words: family, spouses, marriage contract, family legislation.

Впервые, институт брачного договора появился в Древней Греции и Древнем Риме в I веке нашей эры. Внешне, он представлял собой специальные таблички из папируса. Составлялся письменной форме с печатью. Составленный договор зачитывался вслух в присутствии не менее десяти свидетелей и после чего он приобретал юридическую силу. Брачный договор не являлся обязательным и регулировал вопросы, которые касались приданного.

В дореволюционной России института брачного договора не было. Это обусловлено тем, что отношения между супругами регулировались церковью, а она, в свою очередь, отрицала возможность развода, так же не высокие имущественные права женщин тоже играли совою роль.

Только после распада СССР законодательно были оформлены нормы, которые допускали возможность заключение брачного договора между супругами.

Первоначально право заключение брачного договора нашло своё отражение в Гражданском кодексе Российской Федерации 1994 года, а именно в статье 256, которая гласит: «Имущество, нажитое супругами во время брака, является их совместной собственностью, если договором между нами не установлен иной режим этого имущества».

А Семейный кодекс Российской Федерации 1995 года законодатель конкретизирует эту норму, называя вышеупомянутый между супругами «брачным договором». Брачным договором в Семейном кодексе РФ (статье 40) признается соглашение лиц, вступающих в брак, или соглашение супругов, определяющее имущественные права и обязанности супругов в браке и (или) в случае его расторжения.

Для того, чтобы соглашение между супругами имело юридическую силу, необходимо соблюдение нескольких фактов:

1. Нормы брачного договора не должны противоречить нормам закона (например, значительно ограничивать права одного из супругов, лишать несовершеннолетних детей права на содержание в случаи развода родителей).

2. Соглашение составляется исключительно в письменной форме (часть 2, статья 41 СК РФ).

3. Брачный договор подлежит нотариальному удостоверению (часть 2, статья 41 СК РФ).

4. Обязательными реквизитами брачного соглашения является подпись сторон, что подтверждает присутствие обеих сторон и дата составления соглашения.

Брачный договор может быть составлен супругами во время брака, в этом случаи он вступает в силу со дня его нотариального удостоверения, а также соглашение между супругами, может быть заключено до вступления в брак, в таком случаи, договор приобретает юридическую силу со дня государственной регистрации заключения самого брака (пункт 2, часть 1, статья 41 СК РФ).

Рассмотрим содержание брачного соглашения, а именно, что может быть оговорено в нём:

1. Установление доли каждой стороны контракта в случае расторжения брака. При этом, условия соглашения не должны ставить одного из супругов в неблагоприятное финансовое положение.

2. Обязательства мужа и жены в период брака. Но следует учитывать, что личные неимущественные обязанности супругов не подлежат регулированию брачным соглашением.

3. Предоставление средств на содержание жены или мужа.

4. Условия управления семейным имуществом.

Семейный контракт можно заключать как в отношении имеющегося на данный момент, так и в отношении приобретаемого в будущем имущества.

Изменение и расторжение брачного договора производится по основаниям и в порядке, предусмотренным Гражданским кодексом для изменения и расторжения договора.

Брачный договор может быть признан судом недействительным полностью или частично по основаниям, предусмотренным гражданским законодательством для недействительности сделок.

Что не может быть прописано в брачном договоре декларируется в части 3, статьи 42 СК РФ.

Институт брачного договора не очень распространён на территории Российской Федерации, хотя за последние пять лет случаи заключения брачных соглашений увеличилось. «По данным Федеральной нотариальной палаты, в 2016 году в России было заключено более 72 тысячи брачных договоров, в полтора раза больше, чем годом ранее [4, с. 11]». Но при этом, пресс – служба ФНП отмечает, что рост числа соглашений, произошел за счёт того, что многие супруги желают оградить свою семью от материальных проблем, которые могут возникнуть с бизнесом [3, с. 11].

Недоверие к новому институту в нашей стране обусловлено некоторыми признаками:

1. Многие люди, вступающие в брак, считают данную процедуру меркантильной.

2. В большинстве случаев, молодые люди, вступающие в брак, не располагают каким – то значимым имуществом, поэтому заключение брачного соглашения для них не является насущным вопросом.

В последние годы, число институт брачного договора становится более востребованным. Рост интереса происходит за счет повышения юридической грамотности населения и появления среднего класса граждан, которым есть что терять.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): принят Гос. Думой 21 октября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 05.12.1994. – № 32 – Ст. 3301..

2. Семейный кодекс Российской Федерации: принят Гос. Думой 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 01.01.1996. – № 1. – Ст. 16.

3. Куликов В.В. Измена не в счет. // Российская газета. – 2017. – № 75. – С. 11.

Саввина Е.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Глушкова Н.Н., преподаватель кафедры
«Право и организация социального обеспечения», ВЭПИ

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА ПРИРОДНЫЕ РЕСУРСЫ И ОБЪЕКТЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Аннотация: в статье рассматриваются актуальные проблемы права собственности на природные ресурсы и объекты окружающей среды.

Ключевые слова: основа жизнедеятельности, право собственности, формы собственности, Водный кодекс, Лесной кодекс, проблемное в юридической науке.

Abstract: the article deals with the actual problems of ownership of natural resources and environmental objects.

Key words: basis of life activity, property right, forms of ownership, Water code, Forest code, problematic in legal science.

Согласно ст. 9 Конституции РФ земля и другие природные ресурсы используются и охраняются как основа жизни и деятельности народов, проживающих на соответствующей территории.

Право собственности на природные ресурсы – один из важнейших комплексных правовых институтов, регулирующих правовой режим природных ресурсов, поскольку включает совокупность правовых норм.

Конституцией РФ провозглашены равноправные и одинаковым образом защищаемые формы собственности: государственная (в том числе собственность субъектов РФ), муниципальная, частная и иные, применимые к ряду природных ресурсов. В последние годы идет формирование природоохранного и природоресурсного законодательства России, связанного с созданием системы экономических и правовых механизмов обеспечения права собственности на природные ресурсы: земля, недра, леса, вода, животный мир и др. Например, Глава 17 Гражданского кодекса РФ целиком посвящена праву собственности и иным вещным правам на землю и иные природные ресурсы. Гражданский кодекс РФ (ст. 129) подчеркивает, что оборот земли и других природных ресурсов ограничен постольку, поскольку это предусмотрено в специальных законах: Земельном кодексе РФ, Лесном кодексе РФ, Водном кодексе РФ, в Федеральном законе «О животном мире» и других [3, с. 19 – 22]. Особенностью права собственности на природные ресурсы и объекты является использование их как не потребляемых объектов (земля, частично воды, особо охраняемые объекты), а также правовыми режимами природных объектов и ресурсов определяемых, как правило, отраслевым законодательством. Наиболее важное значение среди объектов природы играет земля, что дало основание для установления особого правового режима этого природного объекта.

Принятый в 2006 г. Водный кодекс РФ содержит ряд правовых норм, регулирующих вопросы права собственности на водные объекты, так согласно п.1 ст. 8 ВК РФ водные объекты находятся в собственности РФ федеральной собственности, за исключением случаев, установленных п. 2 указанной статьи. В силу п. 2 ст. 8 ВК РФ такие водные объекты как пруд и обводненный карьер могут находиться и в иных формах собственности.

Содержание права собственности на леса определяется Лесным кодексом РФ, Гражданским кодексом РФ и Земельным кодексом РФ. Собственник по закону должен нести бремя затрат на охрану, защиту, воспроизводство и организацию рационального использования принадлежащих ему объектов лесных отношений и имеет право на

получение доходов от использования лесов [2, с. 23-34]. Практика показывает, что с введением лесных аукционов отмечены случаи коррупции и злоупотребления. В новом Лесном кодексе РФ порядку организации и проведения соответствующих аукционов уделяется целая глава и ряд статей, конкретизирующих процедуру аукциона. Физическим и юридическим лицам предстоит сполна использовать предоставленные аукционами возможности по эксплуатации лесных ресурсов. В регионах вносятся предложения о совершенствовании охраны и использования лесного фонда путем изменения форм собственности на него, массовой передачи лесов из федеральной собственности в собственность субъектов Российской Федерации, об усилении контрольных и надзорных функций муниципальных образований при сохранении общего надзора за режимом использования в виде участия со стороны органов исполнительной власти Российской Федерации.

Проблемным в юридической науке оказался вопрос об атмосферном воздухе как объекте права собственности. По Закону «Об охране атмосферного воздуха» объектом права собственности воздух не является. Господствующая позиция юристов-экологов заключается в том, что атмосферный воздух не может быть объектом права собственности. Что обусловлено его физическим состоянием. В отличие от земли, недр, объектов животного мира, атмосферный воздух как материальная субстанция находится в состоянии постоянного, турбулентного движения и не может быть индивидуализирован. В силу этого исключается возможность фактического владения им. А владение – одно из важнейших правомочий собственника.

Статья 4 Закона «О животном мире» относит объекты животного мира к собственности государства. Разграничение государственной собственности на животный мир на федеральную собственность и собственность субъектов федерации осуществляется в порядке, установленном федеральным законом. Объекты животного мира не могут находиться в частной, муниципальной или иной собственности, только в государственной. И это, по нашему мнению, вполне оправданно, так как зачастую, используя эти ресурсы, граждане и юридические лица стремятся получить максимальную прибыль от использования, не заботясь об их сохранении. Граждане и юридические лица могут лишь иметь право использовать объекты животного мира. В отличие от материальных благ, созданных трудом человека, природные ресурсы и объекты являются общественным достоянием, и это ограничивает в публичных интересах права

собственника в их использовании. Горное законодательство и законодательство о животном мире не допускают права частной собственности граждан на эти природные ресурсы.

Еще одна проблема, требующая немедленного разрешения, - разграничение собственности на все природные ресурсы, а не только на землю, между Федерацией, ее субъектами, муниципальными образованиями, юридическими лицами и гражданами. И если для отдельных видов природных ресурсов эта проблема в определенной степени разрешена принятием соответствующих федеральных законов, например, Лесного и Водного кодексов и Закона РФ "О животном мире", то собственность на другие виды ресурсов по-прежнему ничем не регламентируется.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 14.04.2014, №15, ст. 1691.

2. Боголюбов С.А. Соотношение публично-правовых и частно-правовых средств в обеспечении экологических прав граждан / С.А. Боголюбов // Журнал российского права. - 2005. - № 7. - С. 23-34.

3. Бирюкова Н.В. Природные объекты недвижимости: обоснование выделения природных ресурсов как особых объектов гражданского права в составе недвижимого имущества / Н.В. Бирюкова // Российская юстиция. - 2008. - № 8. - С. 19 – 22.

4. Боголюбов С.А. Земельное право: учебник для бакалавров. – Изд. 5-е, перераб. и доп.- М. : Юрайт, 2013. – 376 с.

Стародубцева М.А.

Алтайский государственный университет

Научный руководитель: Мазуров В.А., к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и криминологии, АлтГУ

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОФАЙЛИНГА В ПОДГОТОВКЕ КАДРОВЫХ СОТРУДНИКОВ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ И НА ЭТАПЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

Аннотация: В статье изложена краткая характеристика и основные направления применения профайлинга. Автор дает оценку данному

методу и приходит к выводу о необходимости его внедрения в работу ОВД.

Ключевые слова: профайлинг, оперативно-розыскные мероприятия, психологический портрет, тактика допроса, обучение.

Abstract: The article contains a brief description and main directions of application of profiling. The author evaluates this method and comes to the conclusion that it is necessary to introduce it into the work of the ATS.

Keywords: profiling, operational-search activities, psychological portrait, tactics of interrogation, training.

Профайлинг - это набор инструментов для анализа проявлений психики (мотивов, намерений, эмоций) в поведении [1, с.29].

Профайлинг в современной трактовке выполняет три основные цели: во-первых, - это оценивать, прогнозировать, влиять, управлять и предвидеть поступки собеседника, во-вторых, - распознавать ложь на основе безынструментальной детекции лжи, в-третьих, - использовать модели профайлинга для получения признательных показаний у причастных лиц.

При решении служебных задач, сотрудники правоохранительных органов могут эффективно использовать криминальный профайлинг в следующих случаях:

На этапе проведения оперативно-розыскных мероприятий по поиску неизвестного преступника. Поисковый портрет предполагает предоставление конкретных рекомендаций для оперативных сотрудников на этапе оперативно-розыскных мероприятий, которые основаны на анализе следовой картины преступления: личность какого психотипа, его внешность и особенности в одежде, особенности поведения и речи, как организовано его пространство, его увлечения, где и кем может работать или работал, где искать территориально, мотивы совершенного преступления и др.

Применение поискового портрета неизвестного преступника крайне необходимо при расследовании сексуальных серийных преступлений, в том числе в отношении несовершеннолетних, но может применяться и по одиночным преступлениям.

При проведении следственных действий. Сотрудники при применении методик профайлинга способны оперативно оценить личность опрашиваемого лица, понять, как установить с ним в кратчайшие сроки психологический контакт, как вывести на дачу правдивых показаний, как распознать ложь в показаниях и, наконец, получить признательные показания у причастного лица.

Следователи, поставленные в жесткие процессуальные рамки, часто сталкиваются с невозможностью выполнения задач в установленные сроки. Применение таких методик как индивидуальная профайлинговая беседа с применением опросника Натана Гордона, метод когнитивного интервью и метод группового профайлинга показывают свою эффективность при расследовании многих преступлений. Данные инструменты уже сегодня активно применяются при проведении следственных действий, таких как очная ставка, обыск, проверка показаний на месте преступления, допрос, и на практике показали свою эффективность.

Профайлинг при проведении проверок. При получении объяснений от граждан и должностных лиц в рамках рассмотрения сообщения о нарушении законодательства, сотрудники, применяют технологию профайлинга для оценки поведения опрашиваемых лиц и выявления признаков наличия скрываемой информации [2, с.135].

Профайлинг при выполнении оперативно-служебных задач, связанных с обеспечением безопасности граждан и общественного порядка. В соответствии с п.5 ст.12 Федерального закона РФ от 07.02.2011 г. №3 ФЗ «О полиции» в обязанности полиции входит «обеспечение безопасности граждан и общественного порядка на транспортных магистралях, вокзалах, в аэропортах, в морских и речных портах и других общественных местах».

В рамках данного направления профайлинг применяется для выявления лиц с признаками криминальных намерений и для опроса пассажиров.

Следующим направлением, где эффективно применяются методики профайлинга - это экспертная деятельность.

На сегодняшний день разработаны и успешно проводятся судебно-психологические экспертизы с применением технологии профайлинга (психолингвистическая (нейролингвистическая) экспертиза, психоэмоциональная экспертиза, в том числе экспертиза по видео и аудио- материалам и др.). Данные экспертизы позволяют определить степень надежности или достоверности показаний свидетелей, потерпевших или обвиняемых и достаточно точно определять причастность или непричастность человека к тому или иному правонарушению.

В рамках кадрового профайлинга проводятся следующие психодиагностические мероприятия:

При приеме кандидата на службу при использовании техник профайлинга можно оценить истинную мотивацию кандидата, степень его

искренности и открытости, готовность к службе, а также сделать прогноз служебной деятельности.

Перед проведением аттестации на соответствие занимаемой должности и при повышении по должности сотрудники также в обязательном порядке проходят психодиагностическое обследование с целью определения психологической готовности работать в новой должности. Структурированная опросная беседа гармонично встраивается в комплексное исследование и позволяет получить дополнительно информацию о признаках наличия скрываемой информации и т.д.

Мы можем выделить области, где профайлинг уже показал свою эффективность:

Обучение руководящего звена (управленческий профайлинг). В рамках развития управленческих навыков психологи подразделений проводят лекции и тренинги по повышению управленческой компетентности на основе оперативной психодиагностики личности, которая является одним из разделов профайлинга.

С помощью оперативной психодиагностики происходит анализ внешних характеристик для определения типа его личности; происходит понимание, какие задачи он сможет выполнять, в чем слабые и сильные стороны его характера, как им эффективно управлять, как правильно подбирать команду, как эффективно управлять подчиненными для решения поставленных перед ними служебных задач.

Обучение профайлингу оперативных сотрудников.

В рамках обучения профайлингу оперативные сотрудники изучают следующие темы:

- 1) психотипология личностей и оперативная психодиагностика;
- 2) психология лжи, безынструментальная детекция лжи;
- 3) индивидуальная профайлинговая беседа и групповой профайлинг в расследовании преступлений, тактика получения признательных показаний и др.;
- 4) определение лиц с признаками намерений совершить противоправные действия, в том числе террористические акты.

Обучение профайлингу следователей. Обучение следователей технологии профайлинга имеет свою особенность. Основная задача следователя - закрепление в процессуальной форме доказательств, ведение расследования уголовных дел и организация работы всей следственнооперативной группой. В связи с этим обучение выстраивается с учетом специфики работы следователя.

Таким образом, технология профайлинга является универсальным комплексным и современным инструментом, который целесообразно использовать в правоохранительных органах в следственной, оперативной, кадровой и управленческой деятельности.

Перечень аспектов применения профайлинга, представленный нами, безусловно, не является исчерпывающим и будет расширяться по мере того, как методики профайлинга будут внедряться в практическую деятельность сотрудников правоохранительных органов.

Список литературы

1. Белокопытова, В. Нейросеть «ВКонтакте» научили выявлять суицидальный контент [Электронный ресурс] / В. Белокопытова. – Режим доступа: <https://iz.ru/news/673264> (Дата обращения: 21.02.2018)
2. Книжникова С.В. Девиантология для педагогов и психологов. - Краснодар: Экоинвест, 2013. – 362 с.

Султанова С.О.

Саратовская государственная юридическая академия

Научный руководитель: Разгильдиев Б.Т., заслуженный деятель науки РФ, д.ю.н., профессор, СГЮА

КРАЙНЯЯ НЕОБХОДИМОСТЬ И ОБОСНОВАННЫЙ РИСК: ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования проблемы разграничения крайней необходимости и обоснованного риска.

Ключевые слова: крайняя необходимость, обоснованный риск, проблемы разграничения.

Abstract: the article presents the results of the study of the problem of differentiation of extreme necessity and reasonable risk.

Keywords: extreme necessity, reasonable risk, problems of differentiation.

Крайняя необходимость и обоснованный риск являются обстоятельствами, исключающими преступность деяния, и имеют много общего.

В теории уголовного права основные проблемы разграничения данных понятий возникают при анализе конкретных примеров, которые отражают названные обстоятельства [1, С. 14]. Это говорит о

том, что в законодательстве четко не сформулированы признаки крайней необходимости и обоснованного риска.

Но проблема разграничения крайней необходимости и обоснованного риска заключается не только в отсутствии их четких признаков и правомерности деяния, но и в некой нерешенности вопросов их практического применения, в том, что в уголовно-правовом регулировании не разработана модель поведения человека, который действует в рамках названных обстоятельств. Создание такой модели предполагает разработку признаков, не только характеризующих каждое из обстоятельств, но и признаков, позволяющих отграничивать их друг от друга.

Немаловажным при этом является определение объективных и субъективных условий. Между тем из содержания главы 8 УК [2], можно сделать вывод, что в ее нормах перечисляются лишь объективные условия права на правомерное причинение вреда. Для раскрытия сущности данного права помимо объективных условий необходимо описать также и субъективные.

Для сравнения рассмотрим два примера: 1) сотрудники полиции, пресекая разбойное нападение на отделение сбербанка, открыли огонь на поражение, в результате чего наступила смерть одного из преступников, и был причинен вред средней тяжести гражданину, который находился вблизи от преступников; 2) человек без разрешения воспользовался чужой машиной и доставил тяжело больного в больницу, но врачам спасти его не удалось [3, с. 137].

Для того чтобы разграничивать крайнюю необходимость и обоснованный риск, необходимо сравнивать их по существующим признакам. С этой целью следует:

- во-первых, устанавливать отличия по основанию возникновения: при риске ситуацию опасности изначально порождает сам субъект, а при крайней необходимости — уже существующая опасность порождает ситуацию крайней необходимости: в первом случае сотрудники полиции сами породили данную ситуацию и создали угрозу жизни прохожему гражданину, а во втором — уже существует болезнь, опасная для жизни человека;

- во-вторых, определить направленность причинения вреда: при риске допускается причинение вреда, как для защиты существующих интересов, так и для их развития, а при крайней необходимости — для закрепления существующего положения: в первом случае причиненный вред направлен на предотвращение дальнейшего причинения вреда преступной группой, а во втором случае — на сохранение жизни больного гражданина;

- в-третьих, нужно анализировать реальность причиняемого вреда: при риске вред является возможным, а при крайней необходимости – необходимым для устранения опасности: в первом случае вред здоровью средней тяжести, который был причинен прохожему в результате предотвращения опасного преступления, был возможным, а во втором – вред, причиненный владельцу машины, был необходимым для спасения жизни человека;

- в-четвертых, необходимо провести анализ соразмерности причиняемого вреда вреду предотвращаемому: при риске создается угроза причинения меньшего, равного и даже большего вреда, а при крайней необходимости причиненный вред должен быть меньшим по сравнению с предотвращенным вредом: в первом случае вред здоровью средней тяжести, который был причинен прохожему в результате предотвращения опасного преступления, был меньшим по сравнению с предотвращенным вредом, и во втором – вред, причиненный владельцу машины с целью спасения жизни человека, был меньшим, по сравнению с тем, который мог наступить (смерть человека);

- в-пятых, необходимо осознавать, что при обоснованном риске субъектом риска может быть лишь лицо, имеющее соответствующие знания и опыт, а при крайней необходимости это не обязательно: в первом случае сотрудники полиции являются лицами, обладающими специальными знаниями и умениями, а во втором – обычный гражданин;

- в-шестых, анализировать возникающие при данных обстоятельствах права и обязанности: риск - право человека, а крайняя необходимость может быть и правом, и обязанностью: в первом случае, у сотрудников полиции имеется обязанность предотвратить вред и право открыть огонь на поражение, тем самым попытаться предотвратить опасное преступление, а во втором случае – у гражданина также есть право помочь больному человеку, используя чужой автомобиль.

Также необходимо дополнить ст. 39 и ст. 41 УК [2] субъективными условиями, а именно: при крайней необходимости лицо осознает наличие реальной опасности, непосредственно угрожающей личности и права данного лица или иных лиц, охраняемых законом интересов общества или государства, и не желает наступления общественной опасных последствий этой опасности; при обоснованном риске лицо осознает возможность причинения вреда охраняемым уголовным законом интересам, и не желает его наступления, но сознательно допускает.

Таким образом, правильное разграничение крайней необходимости и обоснованного риска возможно при правильном понимании и выявлении четких признаков крайней необходимости и обоснованного риска.

Список литературы

1. Бабурин В.В. Крайняя необходимость и обоснованный риск: проблемы разграничения // Научный вестник Омской академии МВД России. 2007. №. 1. С. 14–18.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СЗ РФ. 1996. № 25. Ст. 2954

3. Уголовное право. Общая часть: Учебник. Издание исправленное и дополненное / Под ред. д. ю. н., проф. Л.В. Иногамовой-Хегай, д. ю. н., проф. А.И. Рарога, д. ю. н., проф. А.И. Чучаева. М.: Юридическая фирма «Контракт»: ИНФРА-М, 2005. 221 с.

Тансыкова А.Ш., Долгова Н.М.

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации

Научный руководитель: Новокшонова Н.А., к.ю.н., доцент кафедры «Государственно-правовых дисциплин», ЧФ РАНХиГС

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИЗНАНИЯ ЛИЦА БЕЗВЕСТНО ОТСУТСТВУЮЩИМ

Аннотация: В статье представлены современные проблемы, связанные с институтом признания лица безвестно отсутствующим, а также возможные пути их решения.

Ключевые слова: безвестно отсутствующий, имущество, правоотношения.

Abstract: The article presents modern problems related to the institution of recognition of a person as missing, and possible ways of solutions.

Keywords: missing citizen, property, legal relation.

В настоящее время проблемой является признания гражданина безвестно отсутствующим либо признание его умершим. Исходя из данных статистики видно, что ежедневно пропадает большое количество людей.

Институт признания гражданина безвестно отсутствующим либо умершим преследует такие цели, как: устранение юридической неопределённости, связанной с длительным отсутствием гражданина;

предотвращение возможных неблагоприятных последствий имущества отсутствующего.

Однако на практике часто встречается проблема, при которой никто не обращается в суд с заявлением о признании лица безвестно отсутствующим либо объявления его умершим. Данная ситуация возникает тогда, когда отсутствуют заинтересованные лица, которые могли бы подать данное заявление. К примеру, гражданин не состоял ни с кем в правоотношениях. Тогда имущество гражданина может остаться бесхозным и перейти в незаконное владение другому лицу.

Существенной проблемой данного института также является и умышленное укрывательство гражданина с целью получения материальной выгоды. В статье 42 Гражданского Кодекса РФ сказано, что «суд может признать гражданина безвестно отсутствующим» [1], но не сказано, что он должен установить отсутствие. В случаях, когда у суда есть все основания полагать, что лицо целенаправленно скрывает данные о местонахождении (к примеру, с целью уклонения от уплаты долгов), то он не должен признавать этого гражданина безвестно отсутствующим. Поэтому данную статью стоило бы дополнить положением о том, что «суд не может признать гражданина безвестно отсутствующим, если установит, что лицо умышленно скрывает сведения о себе» [4, с. 48]. Данное изменение способствовало бы правильному разрешению дел и установлению законности.

Статья 45 ГК предусматривает, что лицо может быть объявлено безвестно отсутствующим по истечении пяти лет. Данный срок является слишком длительным, потому что его соблюдение на практике ведёт проблемы как для его семьи, так и для лиц, связанных с ним гражданскими обязательствами. Следовало бы согласиться с мнением юристов, и определить этот срок в три года, как было в ГК РСФСР.

Внимания заслуживает и такая проблема, как передача имущества безвестно отсутствующего в доверительное управление, целью которого является сохранность имущества, выдача содержания граждан, которых безвестно отсутствующий обязан был содержать, а также погашение задолженности по его обязательствам. Статья 38 ГК РФ определяет, что «доверительное управление имуществом подопечного при необходимости постоянного управления осуществляется только в отношении недвижимого и ценного движимого имущества». Однако при таком управлении имуществом безвестно отсутствующего нет разграничения имущества на недвижимое и ценное движимое. Таким образом, не всегда предельно ясно, какое имущество требует обязательного управления.

Некоторые учёные считают, что «данный пробел необходимо устранять посредством указания в законе списка имущества и имущественных прав безвестно отсутствующего, наличие которых устанавливает доверительное управление как обязательное условие при рассмотрении дела о признании гражданина безвестно отсутствующим. К такому имуществу необходимо отнести: недвижимое имущество; ценные бумаги; права, которые удостоверены бездокументарными ценными бумагами; предприятия как имущественные комплексы; вещи, которые из-за отсутствия постоянного управления утрачивают свои полезные свойства; исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности; иное имущество, признанное судом как требующее постоянного управления» [3, с. 15].

Наличие такого открытого перечня может стать полезным для законодателя. Суд не будет ограничен жёсткими рамками и, исходя из конкретной ситуации, сможет по своему усмотрению определять имущество, которое необходимо передать доверительному управляющему.

Существуют отдельные вопросы при применении норм института признания лица безвестно отсутствующим на практике, касающейся наследственных правоотношений. В случае, если отсутствующее лицо так и не появится, возникает проблема с тем, что оказываются нарушенными права наследников данного лица. Их невозможно будет защитить.

Одним из проблемных аспектов является статья 19 Семейного Кодекса РФ. Согласно данной статье, «возможно расторжение брака в упрощённом порядке, независимо от наличия общих детей несовершеннолетнего возраста» [2]. Брак с лицом, признанным безвестно отсутствующим, расторгается в органах записи актов гражданского состояния по заявлению другого супруга. В случае появления отсутствующего лица брак может быть восстановлен, но лишь по совместному заявлению бывших супругов.

Таким образом, учитывая анализ законодательства и судебной практики по применению норм Гражданского Кодекса РФ и Гражданского процессуального кодекса РФ при рассмотрении и разрешении данной категории дел, есть необходимость в продолжении комплексного исследования проблем, которые связаны с делами о признании гражданина безвестно отсутствующим или объявления его умершим с целью выработки конструктивных предложений, которые направлены на улучшение регулирования судопроизводства в отрасли гражданского права.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации, часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ, часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ, часть третья от 26.11.2001 № 146-ФЗ, часть четвертая от 18.12.2006 № 230-ФЗ // СПС «Гарант».
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 1 января 1996 г. № 1.
3. Гришаев С. П. Доверительное управление имуществом // Правовая система КонсультантПлюс, 2010.
4. Овсиенко Е. В. Некоторые проблемы признания лица безвестно отсутствующим и объявления его умершим // Право: история, теория, практика: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июль 2017 г.). — СПб.: Свое издательство, 2017. — С. 48-50. — URL <https://moluch.ru/conf/law/archive/227/12699/> (дата обращения: 15.04.2018).

Тимашева Е.Н.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Великанов К.В., зав. кафедрой права и организации социального обеспечения, ВЭПИ

ГОСУДАРСТВО КАК СУБЪЕКТ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ

Аннотация: Рассматриваются признаки и задачи социального государства на современном этапе развития.

Ключевые слова: социальное государство, социальная защита, функции государства, признаки государства, социальная политика

Abstract: The signs and tasks of the social state at the present stage of development.

Keywords: social state, social protection, state functions, features of the state, social policy

Социальная политика является важнейшим элементом современной экономики. Она направлена на обеспечение благополучия и развитие общества. На современном этапе развития появилась необходимость усиления роли государства в управлении социальными отношениями. В нынешнее время социальные функции государства должны приобретать особое значение. Усиление социальных функций государства вызвано современными социальными процессами,

постановкой государством в качестве цели функционирования и развития человека.

Возникновение социального государства и его теоретическое обоснование обусловлено объективными причинами. Бурное индустриальное развитие, внедрение научно-технических достижений в промышленности способствовали становлению новых общественных отношений, требовали квалифицированной рабочей силы, а чернорабочие, не имеющие навыков технологичной индустриальной деятельности, подвергались жёсткой эксплуатации при низкой социальной защищённости.

Поворотным моментом в международном понимании социальных стандартов жизни и задач социальной политики государства стало принятие Всеобщей декларации прав человека Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г.

Как отмечает в этой связи С.В. Калашников, в качестве устойчивых признаков социального государства выступают:

- доступность социальной поддержки для всех членов общества;
- правовая природа социальной политики;
- наличие системы бюджетных выплат;
- наличие государственных структур социальной защиты;
- принятие государством ответственности за достойный уровень благосостояния граждан.

К принципам формирования и функционирования социального государства можно отнести:

1) принцип экономической свободы человека и признания права предпринимателей и лиц наёмного труда на автономию, основанный на праве на свободный труд человека, что предполагает возможность выбора им формы

2) принцип участия в управлении (экономическая демократия), в соответствии с которым работники имеют право участвовать в выработке и реализации социально-экономических решений, касающихся труда, его условий и оплаты, направления развития своей организации;

3) принцип ответственности всех членов общества за положение дел в нём;

4) принцип доверия к регулирующей роли рынка, предполагающий доверие государства и гражданского общества к эффективности рыночных отношений, исключая абсолютное государственное вмешательство в систему экономических отношений.

Советская социальная модель характеризовалась главенствующей ролью государства в социальной сфере. В стране существовала

система государственного бесплатного здравоохранения, образования и социального обслуживания. В системе производственных отношений партийно-государственный аппарат осуществлял централизованный контроль над работодателями и профсоюзами. Социальная защита основывалась не на институте социального страхования, как в большинстве развитых стран, а на государственном социальном обеспечении.

Перемены в экономике, произошедшие после распада СССР, проявились и в социальной политике. Главное состоит в том, что системы государственных бесплатных социальных услуг распались, а условия для создания новой системы, к сожалению, не созданы. Это объясняется тем, что социальная сфера в России за прошедший период реформ не была приоритетной в плане преобразований. При отсутствии целенаправленного воздействия объектами социальной политики становилась то одна социальная группа, то другая. Однако предпринимаемые меры (выплаты пособий по безработице и компенсация роста цен, а также ряд других) к желаемым результатам не привели.

Сегодня вполне очевидно, что социальные ресурсы в обществе постепенно истощились. Незначительное увеличение трудовой активности населения на начальном этапе реформ за счет возникновения новых сфер и видов деятельности, а также появления новых источников дохода к предполагаемому росту уровня жизни в России не привело. Напротив, в обществе обострился социальный кризис ввиду резкого снижения качества жизни населения, что заставило правительство начать корректировку курса реформ и рассматривать социальную политику как существенное и приоритетное направление деятельности государства.

Переход к новой социальной политике сегодня предполагает отказ от патернализма, где государство жестко детерминирует поведение человека в социальной сфере. Вместо этого предполагается:

- формирование рынка социальных услуг с реально возникающей конкуренцией их производителей;
- повышение качества данных услуг;
- снижение издержек на их производство;
- изменение модели социальной защиты от преобладающей социальной поддержки к преимущественно социальному страхованию с дифференциацией рисков и зависимостью размеров страховых выплат от страховых взносов.

Список литературы

1. Фахрутдинова А.З. Управление социальной сферой: учебное пособие / А.З. Фахрутдинова. - Новосибирск: изд-во СибАГС, 2014.
2. Охохонин Е.М. Правовые основы формирования социального государства: монография / Е.М. Охохонин, А.С. Шабуров. - Екатеринбург: Изд-во Урал.юрид. ин-та МВД России, 2012. - 141 с.
3. Голубева Т.Б. Основы социального государства : учебное пособие / Т.Б. Голубева. - Екатеринбург : Изд-во Урал.ун-та, 2015. - 172 с.
4. Косов Р.В. Основы социального государства : учебное пособие / Р.В. Косов. - Тамбов : Изд-во ФГБОУ ВПО «ТГТУ», 2011. - 80 с.

Тимохина К.А.

Саратовская государственная юридическая академия
Научный руководитель: Захарова Е.П. преподаватель кафедры
административного и муниципального права, СГЮА

НОВЕЛЛЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРИМЕНЕНИИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ К ЛИЦАМ, НАРУШИВШИМ ПРАВИЛА ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ В СОСТОЯНИИ АЛКОГОЛЬНОГО ОПЬЯНЕНИЯ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования административной ответственности лиц находящихся в состоянии алкогольного опьянения. Приведены статистические данные, касающиеся дорожно-транспортных происшествий с участием таких лиц. А также указаны будущие изменения в законодательстве направленные на установление реального числа нетрезвых водителей.

Ключевые слова: административная ответственность, дорожно-транспортное происшествие, алкогольное опьянение, законодательство.

Abstract: The article presents the results of a study of the administrative responsibility of persons in a state of intoxication. The statistical data concerning road accidents involving such persons are given. And also the future changes in the legislation directed on an establishment of the real number of drunk drivers are specified.

Keywords: administrative responsibility, traffic accident, alcoholic intoxication, legislation.

Каждый водитель транспортного средства обязан соблюдать правила дорожного движения. Однако в последнее время всё чаще

возникают случаи, когда люди получают какие-либо травмы в дорожно-транспортных происшествиях. В большинстве случаев это происходит, когда водитель находится в нетрезвом виде. Согласно статистике, приведенной ГИБДД за 2017 год всего по России произошло 12,7 тыс. ДТП с участием водителей, находящихся в состоянии алкогольного опьянения, 3,3 тыс. из них с погибшими [1]. Наиболее высокие показатели отмечаются в таких регионах как Московская область, Краснодарский край и Красноярский край. Однако эксперты отмечают, что по сравнению с предыдущим годом эти показатели на 16% ниже. Этому поспособствовало грамотная работа нарядов ДПС, а именно за 2017 год в 534 тыс. случаях было выявлено нахождение лиц в нетрезвом состоянии за рулем, а также более 28 тыс. водителей были задержаны благодаря информации, полученной от граждан.

Несмотря на небольшое уменьшение показателей, в российском законодательстве непрерывно проводится совершенствование норм, касающихся административной ответственности лиц, находящихся за рулем в состоянии алкогольного опьянения. В настоящее время санкция статьи 12.8 КоАП РФ предусматривает, что водителю в нетрезвом виде грозит штраф в размере 30 тыс. рублей, а также лишение права управления транспортными средствами на срок от полутора до двух лет [2]. Примечанием данной статьи установлено, что административная ответственность наступает в случае установления факта употребления вызывающих алкогольное опьянение веществ, который определяется наличием абсолютного этилового спирта в концентрации, превышающей возможную суммарную погрешность измерений, а именно 0,16 миллиграмма на один литр выдыхаемого воздуха, или в случае наличия наркотических средств или психотропных веществ в организме человека. Однако в последнее время наиболее пристальное внимание уделяется данной проблеме, и законодатель счел данную норму не эффективной. В связи с этим, 28 марта 2018 года Государственной Думой РФ был принят Федеральный закон «О внесении изменений в статью 12.8 Кодекса об административных правонарушениях», согласно которому теперь нетрезвых водителей будут устанавливать по наличию алкоголя в крови содержание которого не должно превышать 0,3 грамма на литр крови [3]. Предполагается, что данная норма поможет определить нетрезвость водителя в таких случаях, когда он получил серьезные травмы или находится в бессознательном состоянии и не может в полной мере произвести вдох. Данная поправка вступит в силу уже в июле этого года.

Таким образом, существуют мнения, что данная норма испортит статистику ДТП с участием лиц, находящихся в состоянии алкогольного опьянения, к примеру, если водитель был пьян, но погиб или находился в бессознательном состоянии, возникали случаи, что суд не признавал его таковым. В итоге зачастую было сложным установить виновника аварии. А если такой водитель выживал, то его невозможно было привлечь к ответственности. Всё-таки думается, что она целесообразна, так как это поможет установить реальное число водителей, которые садятся за руль после употребления алкоголя.

Список литературы

1. Официальный сайт Госавтоинспекции// [Электронный ресурс] URL: <https://гибдд.рф/> Дата обращения: 14.04.18 г. 19:06.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. №195-ФЗ (в ред. от 03.04.2018) // СЗ РФ. 2002. №1.
3. ФЗ «О внесении изменения в статью 12.8 кодекса об административных правонарушениях» от 3 апреля 2018 г. №62-ФЗ // Российская газета №71 05.04.2018.

Шайхутдинова А.Р.

Российский университет дружбы народов

Научный руководитель: Гаглоев Д.В., к.ю.н., доцент кафедры
«конституционного права и конституционного судопроизводства»,
РУДН

МЕСТО ГЛАВЫ ГОСУДАРСТВА В РОССИЙСКОЙ МОДЕЛИ РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ

Аннотация: в статье анализируются полномочия Президента Российской Федерации в рамках системы разделения властей, сопоставляются мнения о его положении в ней и в государственном строительстве в целом. Важное внимание уделено юридической технике в формулировании компетенций главы государства в положениях Конституции Российской Федерации.

Ключевые слова: разделение властей, орган государственной власти, глава государства, высшее должностное лицо, полномочия.

Abstract: the author analyzes the powers of the President of the Russian Federation within the framework of the system of separation of powers, and compares the views on his state in it and in state construction in general. Important attention is paid to the legal technique in formulating the

competences of the heads of state in the provisions of the Constitution of the Russian Federation.

Keywords: separation of powers, state authority, head of state, higher official, full powers.

Роль и место главы государства в системе разделения власти является одним из наиболее проблематичных предметов внимания отечественных конституционалистов. Определенного понимания и конкретного мнения не имеется ни в действующем конституционно-правовом законодательстве, ни в доктрине, ни в практике. Полагаем, данный пробел имеет место быть ввиду исторических событий в момент формирования данного института права и личностных качеств первого Президента РСФСР (позднее – Российской Федерации), а с другой стороны – с функциональной слабостью иных органов публичной государственной власти в сравнении с компетенциями главы государства [2].

Непосредственно Президент не включен в систему разделения властей, уставленную статьей 10 Конституции, однако Конституция РФ определила его в качестве «главы государства» и «высшего должностного лица» [1]. Анализируя одно из мнений, что место Президента – над законодательной, исполнительной, судебной властью, – можем сделать вывод об его ошибочности. Это объясняется тем, что де-юре органы государственной власти в Российской Федерации самостоятельны.

Помимо данного принципа существует мнение, а также многочисленные предложения изменения законодательства с учетом создания четвертой – «президентской» власти. Но и в этом случае наблюдается противоречия устоявшимся нормам системы разделения властей. А также наметится сходство с вышеупомянутым нами мнением, но теперь глава государства легально «встанет» над органами публичной власти и получит право легитимного влияния и давления на них, в связи с широким вектором президентских полномочий. Но, если толковать 10 статью Конституции вне отрыва от 11 статьи Конституции, то необходимо сделать заключение об отнесении главы государства к одной из функций государственной власти. Возникает вопрос, к какой именно.

Однако государствовед В.Е. Чиркин утверждает, что классической модели механизма разделения властей нет ни в одном государстве мира и, по-видимому, не будет. Полагаем, такое мнение сложилось в связи с влиянием политического фактора.

Сопоставляя нормы Конституции о полномочиях Президента и их реальным выполнением на практике, позволяет утверждать о наиболее прочном взаимодействии главы государства с органами исполнительной власти. Это выражается в участии его в формировании высшего исполнительно-распорядительного органа публичной власти федерального уровня – Правительства Российской Федерации, путем как прямого и личного назначения, так и представления на должности. Помимо кадровых полномочий выделим его непосредственное ведение органов исполнительной власти (ряд служб, агентств) и иные полномочия в рамках 4 главы Конституции [3]. Однако нельзя делать вывод об чисто исполнительной природе данных прерогатив, ибо в первую очередь они направлены на укрепление государственной целостности, безопасности и на четкое функционирование всех структур в России, а потом уже с целью исполнения и приведения в действие законов [2]. Поэтому необходимо различать дефиниции «обладать полномочиями исполнительной власти» и «входить в исполнительную власть». Глава нашего государства де-юре придерживается первой позиции.

Нельзя не сказать о том, что Президент обладает полномочиями законодательной власти, причем наиболее главными. Он начинает законодательный процесс (что объясняется его правом законодательной инициативы в качестве общего субъекта) и заканчивает его (путем промульгации и обнародования) [2]. Также Президент обладает правом отлагательного вето, которое, однако, не распространяется на Федеральные конституционные законы. Поэтому можно сделать вывод о «не всесторонности» Президента в законодательной власти.

Анализируя «следы» полномочий главы государства в осуществлении правосудия, говорить о том, что он является судебным органом или обладает судебными полномочиями, нельзя. Объясняется это тем, что правосудие в нашей стране осуществляется только судами. Таким образом, можно определить Президента в этой сфере как обладателя квазисудебными полномочиями или в качестве квазисудебного органа.

Особую роль и статус главы государства подчеркивает и юридическая техника Основного Закона – глава, посвященная Президенту, опережает иные главы об органах государственной власти в Российской Федерации. Однако данный феномен объясняется тем, что нынешняя Конституция – президентский проект среди множества других в их «соревновании» в 1993 году [3].

Таким образом, прописать все полномочия Президента как главы государства невозможно из-за экстренных и необратимых обстоятельств, а также непредвиденных условий, где необходимы решения главы государства не во исполнение Конституции, а главным образом с целью сохранить безопасность народа. В этой связи и сложился довольно спорный институт «скрытых полномочий» Президента, активно критикуемого как Конституционным Судом в целом, так и его отдельными судьями.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации. М.: Юридическая литература, 1993.63 с.
2. Барнашов А.М. Теория разделения властей: становление, развитие, применение. Томск. 1988. С.267.
3. Голубева, Л. А. (2007). Особенности реализации принципа разделения властей в Российской Федерации. Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена, 16 (40).
4. Зорькин ВД. О Президенте в конституционном строе Российской Федерации // Конституционный вестник. М., 1990. N 2. С.46-55.

Шелякина М.Н.

Воронежский институт ФСИИ России

Научный руководитель: Дерюшева О.И., к.ю.н., доцент кафедры «Юриспруденция», ВЭПИ

МОЛОДЕЖНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ В ЦЕНТРАЛЬНО – ЧЕРНОЗЕМНОМ РЕГИОНЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ТЕНДЕНЦИЯ РАЗВИТИЯ И ПРОГНОЗ

Аннотация: В статье проведен анализ резонансных преступлений совершенных молодыми людьми в возрасте до тридцати лет в Грибановском районе Воронежской области в 2017 году и в первом квартале 2018 года

Ключевые слова: суд приговорил, полицейский, подозреваемый, уголовное дело, статья, потерпевший

Abstract: the article analyzes the resonant crimes committed by young people under the age of thirty years in Gribanovsky district of the Voronezh region in 2017 and in the first quarter of 2018

Keywords: the court sentenced the, policeman, podozrevaemyi, a criminal case, the article, the victim

Анализ резонансных преступлений, совершённых в Грибановском районе молодыми людьми в возрасте до 30 лет в 2017 и первом квартале 2018 года показал, что все они совершены в состоянии алкогольного опьянения. Именно чрезмерное употребление спиртного толкнуло людей на неоправданно жестокие, безумные поступки, отвечать за которые им пришлось перед законом. Большинство злоумышленников уже были ранее судимы.

В декабре прошлого года Воронежский областной суд приговорил 23-летнего жителя села Новомакарово к 15 годам колонии строгого режима за убийство пенсионерки.

Инцидент произошел в начале января 2017 года в селе Новомарково. Суд установил, что нетрезвый сельчанин залез в дом соседки через окно, напал на пожилую женщину и 25 раз ударил ее ножом. Парень обыскал дом, забрал мобильный телефон и сбежал. Он собирался покинуть село.

О произошедшем правоохранителям рассказала племянница пенсионерки, которая приехала в гости в тот же день и обнаружила тело женщины. На место происшествия выехала следственно-оперативная группа. Полицейские установили злоумышленника по следам обуви. Подозреваемого, которого уже судили за имущественные преступления, задержали в течение получаса. Силовики нашли нож в доме парня, одежду, в которой он был в момент убийства, и украденный мобильный телефон. Молодой человек признал вину и показал место, где избавился от сим-карты. Экспертиза установила, что кровь на одежде сельчанина принадлежит погибшей.

В отношении парня возбудили уголовное дело по пункту «в» ч. 4 ст. 162 УК РФ и пунктам «в» и «з» ч. 2 ст. 105 УК РФ [1]. Виновный получил 15 лет колонии строгого режима с ограничением свободы в 1,5 года после освобождения.

По пьянке молодые люди угоняли автомобили.

В декабре прошлого года грибановские полицейские возбудили уголовное дело в отношении 24-летнего безработного местного жителя по подозрению в угоне автомобиля Chevrolet Cruze.

По данным следствия, происшествие случилось в Грибановке в ночь на 1 декабря. Парень со знакомым распивал спиртные напитки. Грибановец украл ключи от Chevrolet Cruze, когда собутыльник уснул.

В нескольких метрах от дома он не справился с управлением автомобилем и въехал в фонарный столб.

Полицейские задержали грибановца по горячим следам. Он признал свою вину. Уголовное дело возбудили по ч. 1 ст. 166 УК РФ [1] (неправомерное завладение автомобилем без цели хищения). Молодому человеку грозит до 5 лет лишения свободы.

Бывает, что на скамью подсудимых молодёжь попадает после пьяных разборок.

Житель села Нижний Карачан, 18-летний парень, купил автомобиль «ВАЗ-2113» за 80 тыс. рублей, но остался должен половину суммы. В машине была установлена противоугонная система. Незвестный угнал автомобиль через неделю после покупки.

Потерпевший узнал от знакомых, что машина находится в Борисоглебске. Парень решил самостоятельно вернуть автомобиль. Сельчанина остановили полицейские, так как молодой человек был пьян. Полицейские поместили его в изолятор. Автомобиль поставили на штрафстоянку, откуда его забрал бывший владелец. Свое причастие к угону он отрицал. Все документы на автомобиль были у него.

В ходе оперативно-розыскных мероприятий полицейские задержали 20-летнего знакомого хозяина «ВАЗ-2113», который признался в угоне. Бывший владелец автомобиля рассказал ему, как вскрыть противоугонную систему. По ч. 1 ст. 166 УК РФ (неправомерное завладение автомобилем без цели хищения) [1] парню грозит до 5 лет лишения свободы.

Но водка — не единственная причина, толкающая молодых людей на преступление. В последние годы стали чаще задерживать жителей сёл за употребление наркотиков. В основном это зелье растительного происхождения.

В феврале этого года грибановские полицейские возбудили уголовное дело в отношении 25-летнего местного жителя, подозреваемого в хранении марихуаны в крупном размере.

Полицейские обнаружили в доме молодого человека пакеты с сухой растительной массой и самодельное устройство для курения марихуаны. Экспертиза подтвердила, что это вещество является марихуаной. Вес наркотика составил 474 г.

Мужчина пояснил, что растение сорвал на территории своего дома, высушил и хранил для личного употребления. Грибановца задержали. Уголовное дело возбудили по ч. 2 ст. 228 УК РФ (незаконные приобретение, хранение, перевозка, изготовление, переработка наркотических средств) [1]. Молодому человеку грозит до 10 лет лишения свободы.

Большинство преступников, несмотря на трудоспособный возраст, нигде не работают. Работу в селе найти сложно. Вакансии, которые предлагают работодатели, низкооплачиваемые. А труд, как правило, тяжёлый. Идти на них молодёжь не хочет. Желание жить красиво и хорошо зарабатывать. При этом ничего не делая, толкает на преступления. Человеческая жизнь в глазах преступников обесценена. Ведь молодой парень убил пенсионерку всего лишь за сотовый телефон, цена которого вряд ли превысит тысячу рублей.

Другая причина, что молодёжь от безделья и скуки совершает противоправные поступки в том, что в сёлах плохо организован досуг. Большинство сельских клубов открыты только по выходным. Сейчас во многих сёлах появились многофункциональные спортивные площадки. Занимаются на них в основном школьники. А для тех, кто постарше. Нужны инструкторы по спорту, которых не хватает в сёлах.

Проблему с молодёжной преступностью может решить создание рабочих мест, привлечение молодёжи к спорту, борьба с торговлей нелегальным алкоголем и наркотиками.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: фед. закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 23.04.2018) // Собрание законодательства РФ. – 17.06.1996. – № 25. – Ст. 2954.

Ярлова А.А.

Российский университет дружбы народов

Научный руководитель: Гаглоев Д. В., к.ю.н., доцент кафедры конституционного права и конституционного судопроизводства,
ЮИ РУДН

ДОКТРИНА РЕМЕДИАЛЬНОГО ОТДЕЛЕНИЯ

Аннотация: В статье проанализированы возможности реализации права на внешнее самоопределение – сецессии, а также на основе Аландского и Квебекского кейсов рассмотрена доктрина ремедиального отделения.

Ключевые слова: право на самоопределение, нация, народ, сецессия, доктрина ремедиального отделения

Abstract: The paper analyzes the possibilities of realizing the right to external self-determination - secession, and also on the basis of the Åland's and Quebec's cases it studies the remedial secession doctrine.

Keywords: right of self-determination, nation, peoples, secession, remedial secession doctrine

Логически сецессия допускается в случаях, когда государство не представляет интересы всех наций, находящихся на его территории, без различия по расе, цвету кожи или религии. Это также было поддержано Верховным судом Канады в отношении законности одностороннего отделения Квебека от Канады. В своем решении суд подтвердил, что спасительная оговорка в Декларации о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами 1970 года включает в себя право на отделение наций, чье право на внутреннее самоопределение было полностью нарушено правительством, которое не представляет интересы всего народа. Хотя международное право конкретно не предоставляет частям суверенных государств законное право отделяться в одностороннем порядке от своего первоначального государства, однако, оно также не предусматривает явного отказа в таком праве [2, пар.112].

Суд далее заявил, что: «Право международного права на самоопределение порождает в лучшем случае право на внешнее самоопределение ... в ситуациях ... когда люди угнетены ... или когда определенной группе отказывают в значимом доступе к управлению государством, когда преследуют их политическое, экономическое, социальное и культурное развитие. Во всех трех ситуациях люди, о которых идет речь, имеют право на внешнее самоопределение, поскольку им отказывают в возможности внутренне реализовать свое право на самоопределение [2, пар. 138].

Таким образом, признается, что если нация в пределах государства отделена от осуществления своего права на внутреннее самоопределение или ущемлена в нем, такая нация имеет право осуществлять свое право на внешнее самоопределение посредством сецессии (отделения). Также говорится, что при определенных обстоятельствах государства имеют подразумеваемую обязанность признать легитимность призыва нации к отделению [2, пар. 111]

Согласно доктрине ремедиального отделения, право на внешнее самоопределение возникает только в «самых крайних случаях и даже тогда при тщательно определенных обстоятельствах» [2, пар. 126]; заявитель (нация) должен показать серьезные нарушения прав человека государством, в которое он формально входит. В таких случаях можно увидеть, что право на абсолютный суверенитет,

включая право на международное признание этого народа, обретает правовую оболочку и начинает действовать.

Доктрина ремедиального отделения стала признана на международном уровне посредством кейсов, связанных с конфликтом на острове Аланд [3] и референдумом в Квебеке [2, пар. 126 и 134].

Идея о самоопределении как политической концепции, а не правовом (юридическом) принципе, была подтверждена Советом Лиги Наций и его экспертами-консультантами, Комиссией юристов и Комиссией докладчиков в споре по острову Аланд в 1920-21 годах [1, с. 27-33]. Аландцы, выражая свою этническую принадлежность Швеции, хотели стать частью Швеции. В своих докладах эксперты-консультанты заявили, что в таких революционных ситуациях, как распад государства, принцип национального самоопределения является важным, хотя и не единственным принципом, влияющим на создание нового государства. Обе комиссии юристов и Комиссии докладчиков предусматривали возможность прибегнуть к самоопределению в тех случаях, когда альтернативное решение его осуществления, равно как защита меньшинств, должны быть абсолютно неработоспособным из-за репрессивного отношения к группам меньшинств в данном государстве. В то время как Комиссия юристов поддержала это в соответствии с позитивным международным правом:

«предоставить или наоборот забрать у части своего населения право решать свою собственную политическую судьбу посредством плебисцита или каким-либо иным образом относится исключительно к суверенитету любого определенно созданного государства» [1, с. 28-31].

Комиссия докладчиков подтвердила, что аландцы имеют право на культурную автономию в Финляндии и что только при условии, что Финляндия откажет им в таком праве, они могут отделиться от Финляндии, а также Комиссия докладчиков оставила открытой возможность того, что сецессия может быть надлежащим средством правовой защиты:

«Отделение меньшинства от государства, в которое оно входит и его включение в другое государство, может рассматриваться только в качестве исключительного решения, как последнее средство, когда государству не хватает ни воли, ни силы власти для принятия и применения справедливых и эффективных гарантий».

Таким образом, одностороннее отделение может быть реализовано только как средство крайней защиты, в связи с чем доктрина и носит название ремедиального (правозащитного) отделения. Это означает,

что все другие варианты должны быть исчерпаны до того, как отделение может считаться действительным в соответствии с международным правом [2, пар. 134].

Список литературы

1. Cassese Antonio, *Self-Determination of Peoples: A Legal Reappraisal*, Cambridge University Press, New York, 1995

2. Reference re Secession of Quebec, Judgement of the Supreme Court of Canada, 1998 UPD: <https://scc-csc.lexum.com/scc-csc/scc-csc/en/item/1643/index.do> (дата обращения – 9 апреля 2018 года)

3. The Aaland Islands Question: Report Submitted to the Council of the League of Nations by the Commission of Rapporteurs, League of Nations Doc. B7/21/68/106, Commission of Rapporteurs, 1920 UPD: <https://www.ilsa.org/jessup/jessup10/basicmats/aaland2.pdf> (дата обращения – 10 апреля 2018 года)

СЕКЦИЯ № 3 АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНОГО ЗНАНИЯ

Абаноква Д.А., Гариева И.М.

*Северо-Осетинский государственный университет
им. К.Л. Хетагурова*

Научный руководитель: Тимошкина Н.В., к.п.н., доцент кафедры
НиДО, СОГУ

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРАКТИЧЕСКИХ РАБОТ НА УРОКАХ ОКРУЖАЮЩЕГО МИРА КАК СПОСОБ РАЗВИТИЯ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности организации практических работ на уроках окружающего мира как способа развития исследовательской деятельности обучающихся. В ходе проводимых младшими школьниками практических работ у них формируется и развивается важное умение действовать (манипулировать) предметами, причем не только натуральными, но и искусственными, а также моделировать явления, процессы и ситуации.

Ключевые слова: практические работы, окружающий мир, младшие школьники.

Abstract: The article deals with the peculiarities of the organization of practical work in the classroom of the world as a way to develop the research activities of students. In the course of practical work carried out by younger schoolchildren, they form and develop an important ability to act (manipulate) objects, not only natural, but also artificial, as well as to simulate phenomena, processes and situations.

Keywords: practical work, the world around, younger students.

Курс окружающего мира – один из самых сложных и интересных предметов в начальной школе. Сложен он потому, что охватывает очень большой круг вопросов: от элементарных правил личной гигиены до знаний о нашей планете, странах и народах мира. Человек, общество и природа рассматриваются здесь в неразрывном органическом единстве. Интересен этот предмет тем, что и учитель, и ученик являются наблюдателями, экспертами, участвуют в поисковой деятельности, цель которой – раскрыть тайны окружающего мира. Изучение свойств отдельных компонентов природы традиционно для природоведения и обычно сопровождается постановкой учащимися

опытов. Однако в быту дети редко сталкиваются с условиями, аналогичными опытам, и потому нередко полученные опытным путем знания быстро забываются. Поэтому очень важно, в ходе изучения окружающего мира использовать опыты, практические работы, которые позволяют рассказать, как человек сделал те или иные открытия на основе раскрытых свойств природы. В результате ребята запоминают связь между знакомыми с детства вещами и свойствами природы, которые люди использовали для их создания. Увидев эти вещи в жизни, школьники при таком подходе сразу вспомнят изученные ими явления и свойства.

Основным отличием практической работы как метода обучения естествознанию от других подобных методов обучения является то, что в ходе ее проведения младшие школьники, прежде всего, осваивают умения и навыки по совершению практических действий, манипулированию с предметом или совокупностью предметов, подражая действиям учителя, что в свою очередь может сопровождаться добыванием новых или же применением имеющихся знаний. При этом задания могут быть творческими, предусматривающими моделирование известных младшеклассникам предметов, явлений, процессов или ситуаций природы (материального мира) или же влияния человека на них, причем как в настоящем, так и в прошлом или в будущем.

Методически верно организованные практические работы, во-первых, помогают формированию естествоведческих представлений, понятий, суждений и умозаключений, а также прогнозированию возможных явлений, процессов или ситуаций в природе или же во взаимоотношениях человека с природой на основе совершаемых с предметами практических действий (манипулирования, моделирования), причинно-следственных отношений и наглядно-действенного мышления при сведении к минимуму воображения, или фантазии.

Во-вторых, они способствуют формированию основ научного мировоззрения, убеждают младших школьников в объективности существования природных предметов, явлений, процессов или же ситуаций, в познаваемости природы (материального мира), а также в том, что человек способен вызвать изменения в природе (материальном мире).

Таким образом, младшие школьники подводятся к пониманию причинности следствий – детерминизма – в природе (материальном мире). Систематические практические работы помогают детям

отражать природу такой, какова она является на самом деле, без домыслов, мистики и фантазии.

В-третьих, практические работы так же, как и учебные наблюдения, и учебные эксперименты, позволяют формировать одно из важнейших качеств личности – наблюдательность, которая, в свою очередь, связана с развитием внимания, памяти, формированием пытливости, любознательности, умений анализировать, синтезировать (обобщать), устанавливать причинно-следственные связи, элементарные зависимости [1].

В ходе проводимых младшими школьниками практических работ у них формируется и развивается важное умение действовать (манипулировать) предметами, причем не только натуральными, но и искусственными, а также моделировать явления, процессы и ситуации, причем не только в настоящем, но и в прошлом или будущем. Правильно организованные практические работы помогают воспитывать трудолюбие, аккуратность и дисциплинированность в работе, чувство ответственности, волю, упорство и т.д.

Использование компьютерных технологий позволяет увидеть процесс проведения практического занятия или постановку опыта на экране. Но младших школьников практическим работам (манипулированию, моделированию) нужно учить. Необходимо, прежде всего, научить их пользоваться тем или иным предметом, например, компасом, термометром (той или иной совокупностью предметов, например, гербарием) или ухаживать за каким-либо предметом, например, конкретным комнатным растением. Причем учителю необходимо позаботиться о том, чтобы практическая работа с каким-либо предметом (какой-либо совокупностью предметов) повторялась неоднократно. Именно в при таких условиях умение или навык будет совершенствоваться и становиться прочнее [2].

Опыт организации и проведения практических работ и опытов на уроках окружающего мира в ходе педагогической практики на базе СОШ №7 г. Владикавказ позволил прийти к выводу, что практическая деятельность помогает учащимся лучше усвоить изучаемый материал. У них развивается познавательный интерес. Появляются вопросы, на которые им хочется найти ответ, что в конечном итоге ведёт к развитию исследовательской деятельности обучающихся.

Список литературы:

1. Тимошкина Н.В. Педагогические основы совершенствования экологической подготовки учителей начальной школы в условиях

университета. - Дис. на соискание ученой степени канд. пед. Владикавказ, 1997.

2. Тимошкина Н.В. Использование компьютерных технологий при изучении природы родного края //Начальная школа.- 2009. -№3. - С. 92-95.

Алеева В.А.

Иркутский государственный университет

Научный руководитель: Айзенберг Н.И., старший научный сотрудник ИСЭМ СО РАН, доцент

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ СИСТЕМ АВТОМАТИЗАЦИИ НА РАБОТУ КОНТАКТ-ЦЕНТРА

Аннотация: Изменения технологий очень тесно связаны с бизнес-процессами, происходящими в современном мире. В связи с этим возникает необходимость в оценке влияния данных изменений и преобразований на работу конкретных фирм. В данной статье будет разобрано оказанное влияние внедрения специализированной программы для равномерного распределения звонков по дням в контакт-центре.

Ключевые слова: автоматизация, контакт-центр, технологии, анализ, скользящее среднее.

Abstract: Changes of technologies connected with business processes. In that case we need to evaluate, how this changes influence on firms. In this paper we consider extend of impact of automated systems which evenly distribute calls in a contact-center.

Keywords: automation, contact center, technology, analysis, moving average.

В современном мире крупный, средний и даже малый бизнес сталкивается с одной и той же проблемой – грамотное управление рабочим временем персонала. Этот процесс можно и необходимо автоматизировать. В связи с этим на рынке появляются различные системы, позволяющие оптимально распределять нагрузку между работниками и варьировать их временем. Однако возникает сложность оценки влияния данных систем. Необходимо понять, как изменятся показатели деятельности компании, после внедрении той или иной системы автоматизации и установить, оказало ли это положительное либо отрицательное влияние.

В ходе работы было проанализировано, как изменился поток входящих звонков в один из контакт-центров фирмы, занимающейся внедрением и сопровождением программных продуктов ИС и действующей на территории Иркутской области. На рисунке 1 представлен график количества входящих звонков на линии консультации данного центра за первые 4 месяца 2015 и 2017 года. Данные были сглажены по пяти дням с помощью метода скользящего среднего.

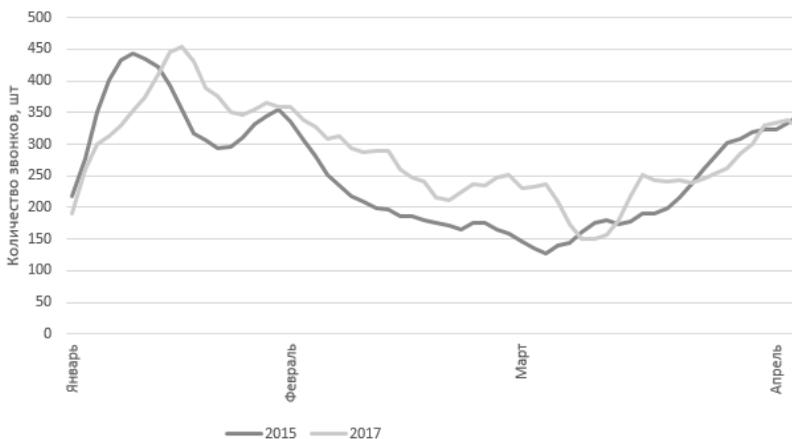


Рисунок 1- Количество входящих звонков на линии консультации

В январе 2016 года в данный контакт-центр была внедрена специальная система, которая регистрирует входящие заявки и равномерно распределяет их в течении дня, а также, при сильной загруженности, регистрирует заявки на следующий день. Логично предположить, что после внедрения данной системы, должно наблюдаться более равномерное распределение звонков относительно времени и дней, однако, как видно из графика, результат получился противоположным. Наблюдается более резкие перепады значений в 2017 году, а линия, описывающая 2015 год, выглядит более плавной и сглаженной.

Таким образом, можно сделать вывод, что автоматизация не всегда однозначно влияет на бизнес-процессы и оценить это довольно сложно. Однако если правильно построить модель и проанализировать ее параметры, можно заранее сделать прогноз того, как повлияет автоматизация на деятельность фирмы.

Список литературы

1. Степанов С.Н., Степанов М.С. Построение и анализ обобщенной модели контакт-центра, Автомат. и телемех., 2014, выпуск 11, 55–69
2. Ефимов А.Р. Три модели аутсорсинга для организации контакт-центра// Технологии средства связи. – 2005. – №2. – С 84-86.
3. Mark Perry, Arne Nilsson. Performance Modeling of Automatic Call Distributors: Operator Services Staffing with Heterogeneous Positions.

Ананько К.Д.

Гродненский государственный университет имени Янки Купалы

Научный руководитель: Мелешко Е. И., к.и.н., доцент кафедры
всеобщей и славянской истории, ГрГУ им. Я. Купалы

ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ВООРУЖЁННЫХ СИЛ КУБЫ В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XX ВЕКА

Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности вмешательства США, как политического субъекта, в становление вооружённых сил Республики Куба в первой половине XX века. Автор описывает военно-технический потенциал, давший начало развитию собственной армии рассматриваемого государства.

Ключевые слова: армия, вооружённые силы, Республика Куба, первая половина XX века, военно-технический потенциал.

Abstract: This article examines the peculiarities of the US intervention as a political subject in the formation of the armed forces of the Republic of Cuba in the first half of the 20th century. The author describes the military-technical potential that gave rise to the development of the army of the state in question.

Keywords: army, armed forces, the Republic of Cuba, the first half of the 20th century, military-technical potential.

История острова Кубы берёт своё начало 28 октября 1492 г., когда во время своей первой экспедиции высадился Х. Колумб, а во время обследования его берегов 1508–1509 гг. было установлено его островное положение. С тех пор остров находился во владении испанской короны вплоть до 1895 г., когда кубинский народ поднял восстание против испанской экспансии. В результате вмешательства США и победы над испанцами были впервые созданы вооружённые силы Кубы из отряда «мамбисес» – партизан, участников войны за независимость [6, с. 144–154]. Из-за своего географического

положения Куба была точкой, которая позволила вести последующие испанские завоевания в Америке. Таким образом, стратегическая значимость острова привлекала внимание других европейских государств, что повлекло за собой многочисленные нападения со стороны Англии, Голландии и Франции [4, с. 324].

После победы Кубинской революции 1895–1898 гг. остров попадает под протекторат Соединённых Штатов. В 1901 г. в конституцию Кубы была включена «поправка Платта», согласно которой государство де-факто становилось зависимым от США. Согласно данному изменению в 1906–1909 гг. и 1917–1922 гг. на территорию Кубы были введены американские войска. Также территории в районах Гуантанамо и Баия-Онда были переданы в аренду американцам за 2 тыс. долларов ежегодно [5, с. 247–248, 361].

Общая численность вооружённых сил Кубы в 1913–1914 гг. составляла около 5 тыс. человек. Армия включала в себя: 1 бригаду пехоты в составе двух трёхбатальонных полков; 2 батареи лёгкой и 4 батареи горной артиллерии; 1 пулемётный отряд; 1 отряд береговой артиллерии [3, с. 360]. В 1909 г. в результате преобразования службы береговой охраны были созданы военно-морские силы (ВМС) Кубы. Несмотря на принятую в 1910 г. перспективную судостроительную программу, кубинский флот развивался плохо. Поэтому к концу 1930-х гг. он состоял из канонерок и мелких судов [7]. В марте 1915 г. в составе кубинской армии было создано авиационное подразделение, положившее начал кубинским военно-воздушным силам. В 1917 г. на первом кубинском аэродроме близ Гаваны разместили 6 учебно-тренировочных бипланов Curtiss JN-4D, доставленных из Соединённых Штатов. С 1923 г. начинается независимая история военно-воздушных сил (ВВС), когда кубинцы приобрели у американцев первые боевые самолёты: 4 разведчика Vought UO-2 и 6 разведывательных бомбардировщиков DH.4B. В 1934 г. была образована морская авиация Кубы, просуществовавшая в составе ВМС до 1955 г., после чего корпус включился в состав ВВС [2, с. 30].

В период с 1942 по 1945 гг. произошло усиление вооружённых сил Кубы по программе ленд-лиза. ВВС получили 45 американских самолётов, среди которых: учебно-тренировочные North American AT-6, Boeing-Stearman PT-13; лёгкие связные самолёты Aeronca L-3; амфибии Grumman G.21. Позже самолётный парк пополнился более мощной техникой – истребители North American P-51D «Mustang», военно-транспортные самолёты Douglas C-47, бомбардировщики B-25 «Mitchell». Таким образом, в 1947 г. в составе ВВС Кубы насчитывалось 55 самолётов всех типов [2, с. 31]. В этом же году

произошло усиление флота фрегатами типа «Такома», патрульными кораблями типа «РСЕ» и «SC-497». В 1950 г. кубинский флот обладал 34 судами [7]. В 1957 г. Куба закупила у Великобритании 2 многоцелевых вертолёт Westland «Whirlwind». Двумя годами ранее ВВС обзавелась первыми реактивными самолётами – учебно-тренировочными Lockheed T-33A, которые в дальнейшем использовались как разведывательные [2, с. 31]. Кроме США военные поставки на Кубу осуществляли Великобритания (17 истребителей Hawker «Sea Fury» и 5 танков А-34 «Comet») и Италия (5 тыс. винтовок М1 «Garand») [1, с. 234].

Во второй половине 1950-х гг. начинается реформирование в вооружённых силах. Так, декретом № 2329 от 27 августа 1957 г. сержанты, ефрейторы и солдаты срочной службы были переведены в регулярную армию. Пунктом 14 приказа по армии была введена активная служба военного резерва, в соответствии с чем декретом 2329 был проведён первый призыв резервистов в составе 600 человек. На конец 1958 г. численность кубинских военнослужащих составляла более 70 тыс. человек, в состав вооружённых сил Кубы входили 3 рода войск – сухопутные войска (СВ), ВВС, военно-морской флот (ВМФ) [1, с. 68, 266]. На октябрь 1958 г. на вооружении состояла следующая техника: судна: «Cuba», «Jose Marti» F-301, «Antonio Maceo» F-302, «Maximo Gomez» F-303, «Caribe» PE-201, «Siboney» PE-202, «Baire», «Oriente» GC-104, «Camaguey» GC-105, «Las Villas» GC-106, «Habana» GC-107, «Pinar del Rio» GC-108, «Leoncio Prado» GC-101, «Donativo» GC-102 «Matanzas» GC-103, «Enrique Collazo», «Bertha», «10 de Octubre» R-6, «20 de Mayo» (в список не вошли катера различных типов, которых насчитывалось более 20 ед.) [11]; самолёты: АТ-6 «Harvard» (8 ед.), Piper PA-20 Pacer (4 ед.), DHC-2 «Beaver» (2 ед.), Piper PA-18 (5 ед.), Piper PA-22 «Tri-Pacer» (5 ед.), Piper PA-23 «Apache» (1 ед.), Т-6 «Texan» (8 ед.), С-47 (10 ед.), Douglas С-53 (1 ед.), Р-47 «Thunderbolt» (15 ед.), Douglas А-26 «Invader» (15 ед.), Lockheed Т-33 (8 ед.); вертолёт: 6 ед. различных типов, в том числе и Westland; бронемшины: М8 «Greyhound» (20 ед.), GM Т17 «Deerhound» (20 ед.), М6 «Staghound» (10 ед.), М3 «White» (24 ед.); танки: СТМС-1ТВ1 «Dutch 3-Man Tank» (5 ед.), М4А1 «Sherman» (7 ед.), М3А1 «Stuart» (18 ед.), А-34 «Comet» (5 ед.); другая техника: 413 автомобилей, 18 автомобилей скорой помощи, 1 аэродромный бульдозер, 243 грузовика, 1 подъёмный кран, 1 пожарный автомобиль, 693 джипа, 2 дизельных грузовика, 157 мотоциклов, 26 автобусов, 15 тракторов, 3 трайлера [1, с. 271].

Таким образом, развитие и становление вооружённых сил Кубы проходило в условиях экономической и политической зависимости. Потенциал ВС на протяжении более пятидесяти лет практически полностью зависел от военно-технической помощи и подготовки военнослужащих со стороны Соединённых Штатов. Попытка реформирования армии понесла за собой негативный отклик в социально-экономическом развитии государства, а также повлияла на победу Кубинской революции 1953–1959 гг.

Список литературы

1. Абреу, Р. Х. Куба: канун Революции : пер. с исп. / Р. Х. Абреу; под ред. О. Т. Дарусенкова. – М.: Прогресс, 1987. – 296 с.
2. Ильин, В. ВВС Кубы / В. Ильин // Авиация и космонавтика. – 2015. – № 2. – С. 30–39.
3. Куба // Военная энциклопедия. – СПб: Типография т-ва И. Д. Сытина, 1914. – Т. 14. – С. 360–361.
4. Куба // Военная энциклопедия: в 8 т. – М. : Военное издательство, 1999. – Т. 4. – С. 323–325.
5. Латинская Америка : справочник / под общ. ред. В. В. Вольского ; сост. С. Н. Табунов. – М. : Политиздат, 1990. – 399 с.
6. Очерки истории Кубы / Н. М. Лавров [и др.] ; под общ. ред. Н. М. Лаврова. – М.: Наука, 1978. – 603 с.
7. Розин, А. СССР в строительстве ВМС Кубы / А. Розин // alerozin.narod.ru [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://alerozin.narod.ru/CubaNavy/CubaNavySoviet.htm>. – Дата доступа: 09.03.2018.

Бабурина А.О.

Воронежский экономико-правовой институт
Научный руководитель: Демина В.В., докт. экон. наук, доцент
кафедры «Менеджмент», ВЭПИ

ПРОБЛЕМЫ МОЛОДЫХ СЕМЕЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования государственной политики социально-экономической поддержки молодых семей. Авторами рассмотрены проблемы, характерные для молодых семей в современной России и проанализированы государственные программы способные решить эти проблемы.

Ключевые слова: государственная политика, семья, федеральная программа, льготы, субсидия.

Abstract: The article presents the results of the research of the state policy of social and economic support of young families. The authors consider the problems typical for young families in modern Russia and analyzed state programs that can solve these problems.

Keywords: state policy, family, federal program, benefits, subsidy.

Научно-технический прогресс, бурное развитие глобализационных процессов не изменили стремление молодых людей создавать крепкую, счастливую семью. Однако, молодые семьи очень часто испытывают экономические и социально-психологические проблемы, которые не всегда можно решить собственными усилиями и с помощью близких родственников и друзей. Поэтому, на сегодняшний день необходимо выявить и обозначить основные проблемы, возникающие в молодых семьях, но также попытаться найти пути их решения в современных условиях развития российского общества [2].

Рассмотрим проблемы, характерные для молодой семьи в современной России:

1) социально-экономический блок, включающий в себя проблему материальной обеспеченности, жилищную проблему и проблему трудоустройства молодых супругов;

2) социально-психологический блок, в котором можно выделить проблемы адаптации молодых супругов друг к другу, к новой ситуации (смене ролей, стереотипов и стилей поведения) и к новым родственникам [1].

Проанализируем государственные программы способные решить эти проблемы:

Федеральная программа «Молодая семья» – это социальная жилищная программа, действующая с 2011 года. Эта программа позволит большему количеству молодых семей улучшить жилищные условия.

На участие в федеральной программе «Молодая семья» могут претендовать семьи, где на 1 члена приходится не больше 15 кв.м. жилой площади. Реализация субсидии с января 2015г. и по 2017г. может быть произведена только за счет приобретения первичного жилья либо за счет участия в так называемом долевом строительстве.

Размер субсидии по программе «Молодая семья» составляет 30% от стоимости покупаемой недвижимости. Остальную сумму молодым людям придется выплачивать самостоятельно из личных средств либо при помощи кредита. Сумма субсидии рассчитывается исходя из числа

членов семьи. Например, пара без детей может получить государственную помощь в сумме 600 тыс. руб., из 3 человек – 800 тыс. руб., а из 4 человек – 1 млн. руб. [3].

Большая экономическая поддержка обеспечивается молодым семьям в процессе реализации государственной программы «Обеспечение жильем молодых семей», которая является частью федеральной программы «Жилище». Благодаря ей, молодая пара может получить некоторые льготы при покупке собственного жилья. Действует эта социальная программа с 2011 года.

Цель подпрограммы «Обеспечение жильем молодых семей» — поддержать молодых семей, которым требуется улучшение условий проживания. С ее помощью можно: приобрести жилое помещение; погасить ипотечный кредит и проценты по нему; оплатить строительство частного дома; внести первоначальный взнос при покупке недвижимости в кредит; внести последний паевой платеж для жилищно-накопительного либо жилищно-строительного кооператива.

Чтобы принять участие в подпрограмме, необходимо соответствовать следующим условиям: возраст каждого супруга либо одинокого родителя не может превышать 35 лет; семья должна нуждаться в улучшении условий проживания и этот факт должны подтвердить местные власти; супруги должны иметь денежные средства для оплаты остатка стоимости недвижимости.

Чтобы стать участником проекта, следует обратиться в Комитет управления муниципальным имуществом и предоставить необходимый пакет документов.

Представим анализ федеральной программы «Материнский капитал».

Материнский капитал, как форма государственной поддержки российских семей, имеющих детей, предоставляется при рождении или усыновлении второго, третьего или последующего ребёнка в период с 1 января 2007 года по 31 декабря 2021 года.

В течение 10 лет действия программы «Материнский капитал» количество российских семей, получивших материнский сертификат, составило 8 млн. Из них 56 % семей уже полностью воспользовались его средствами. За счет материнского капитала жилищные условия улучшили 4,7 млн. российских семей. Из них 3 млн. семей частично или полностью погасили материнским капиталом жилищные кредиты. Еще 1,7 млн. семей улучшили жилищные условия без привлечения кредитных средств. Улучшение жилищных условий остается приоритетным направлением расходования материнского капитала — почти 92 % сертификатов [4].

28 ноября 2017 года Владимир Владимирович Путин предложил продлить срок действия данной программы. И ввести дополнительные возможности использования материнского капитала: получение в виде ежемесячных выплат, на оплату услуг дошкольного образования. Вводятся выплаты за рождение первого ребёнка, появляется специальная программа ипотечного кредита, а также уменьшаются очереди в яслях и поликлиниках [5].

Итак, рассмотренные программы помогают молодым семьям стать владельцами собственного жилья в современных условиях. Самостоятельно многие пары не смогли бы позволить себе строительство дома или покупку квартиры. Поэтому, несмотря на трудности оформления документов, связанные с участием в программах, они пользуются немалой популярностью.

Список литературы

1. Калекина А. В. Социальное партнерство: учеб. пособие. – Омск: Изд-во ОмГТУ, 2011. - 77 с.

2. Гусева Т.С. Социальное обеспечение семьи, материнства, отцовства и детства в России: теоретические и практические проблемы: Дис. доктора юридических наук: 12.00.05. Москва, 2015.

3. Программа молодой семье – доступное жилье. [Электронный ресурс]: <http://programma-molodaja-semja.ru/>

4. Материнский капитал [Электронный ресурс]: <http://posobie-expert.ru/po-rodam/materinskij-kapital/>

5. Сегодняшние дети – завтрашняя Россия [Электронный ресурс]: <https://rg.ru/2017/11/28/putin-obiavil-o-novyh-merah-podderzhki-semej.html>

Буряк В.Е.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Полухина О.П., старший преподаватель кафедры «Психология», ВЭПИ

ЛИДЕРСТВО И ЕГО РОЛЬ В СОПРОВОЖДЕНИИ ПРОЦЕССА СОЦИАЛИЗАЦИИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ

Аннотация: Актуальность проблемы обусловлена существенно возросшими требованиями к качеству подготовки специалистов в системе высшего образования, что связано с совершенствованием технологий обучения, психолого-педагогическим сопровождением процесса социализации молодых специалистов.

Ключевые слова: процесс социализации, лидерство.

Abstract: Actuality of problem is conditioned by substantially growing requirements to quality of preparation of specialists in the system of higher education, that it is related to perfection of technologies of educating, психолого-педагогическим accompaniment of process of socialization of young specialists.

Keywords: process of socialization, leadership.

Современное российское общество характеризуется существенными преобразованиями в различных жизненных сферах, особенно обострена проблема определения эффективных методов выявления потенциальных лидеров в различных сферах деятельности. В современном обществе существует запрос на новые психолого-педагогические подходы к процессу формирования лидеров, отвечающие системе ценностей и требованиям современного общества к профессионализму менеджеров, политиков, организаторов в сфере бизнеса.

Актуальность проблемы обусловлена существенно возросшими требованиями к качеству подготовки специалистов в системе высшего образования, что связано с совершенствованием технологий обучения, психолого-педагогическим сопровождением процесса социализации молодых специалистов.

Для разрешения противоречия между необходимостью создания психолого-педагогических условий для формирования лидерских качеств в процессе обучения в вузе и отсутствием научно обоснованных рекомендаций по осуществлению этого процесса, делают проблему исследования развития лидерских качеств актуальной [2].

Развитие лидерских качеств в процессе обучения в вузе будет эффективным, если процесс организации психолого-педагогического сопровождения развития лидерских качеств будет выступать как часть целостного педагогического процесса вуза, а в ходе психолого-педагогического сопровождения будут созданы особые условия для развития лидерских качеств.

Перед современным образованием стоит задача проведения психолого-педагогического анализа проблемы подготовки лидеров в процессе обучения в вузе. Созрела необходимость в разработке программ по развитию лидерских качеств будущих профессионалов.

Теоретико-методологической базой исследования проблемы лидерства являются теории лидерства, системный и личностно-деятельностный подходы, концепции личностно-ориентированного

образования. Значительный вклад в исследовании проблемы руководства и лидерства базируется на научных трудах Н.И. Бирюкова, В.В. Бовичева, Б.В. Кудряшова. Проблему личностной стороны лидерства исследовали такие ученые как Э.Б. Воронова, А.Г. Ковалев, Э. Богардус и др. Проблемой особенностей лидерства в группе и организации занимались В.И. Власов, Н.В. Голубева, Б.И. Кретов, Р.Л. Кричевский, Е.С. Кузьмин, Б.Д. Парыгин, Дж. Берне, М. Макколл, Ф. Фидлер и др. Проблему руководства и лидерства в образовании изучали В.Ф. Ануфриева, У. Беннис, М. Ломбардо, Н.Ф. Маслова, Д. Сиск и Х. Россели.

Лидерство, его природа волновали человечество во все времена. С государями, полководцами и учеными в памяти человечества связано большинство завоеваний, открытий. Лидеры во многом олицетворяют эпохи и цивилизации, по праву персонифицируют основные вехи социальной истории, ее достижения и потрясения [1].

Существует множество направлений, изучающих лидерство.

Так, важность проблемы лидерства многократно возрастает в политической сфере. Политическое лидерство - это постоянное, приоритетное и легитимное влияние одного или нескольких лиц, занимающих властные позиции, на все общество или группу.

Бюрократический лидер - лидер, авторитет которого обусловлен главным образом его положением в бюрократической иерархии, а не личными достоинствами и характеристиками.

Инструментальный лидер - лидер, обладающий наибольшими знаниями и компетентностью, необходимыми для решения групповых задач и достижения целей.

Космополитический лидер - по Р.К. Мертону - авторитетный член группы, который в силу своих интересов, знаний, идентификации и связей с более широким социальным контекстом, выходящих за пределы данной локальной общности, оказывает на группу значительное влияние.

Лидер мнений - в социологии - лидер, оказывающий существенное влияние на мнение других людей, обращающихся к нему за информацией и советом [3].

Локальный лидер - по Р.К. Мертону - авторитетный член группы, влияние которого на группу обусловлено его интересами, связями, знанием местных дел, идентификацией с локальной общностью.

Неформальный лидер - лидер, влияние и авторитет которого в группе основаны на отношении к нему группы, а не на его служебном положении, должности, статусе или служебном ранге.

Номинальный лидер - индивид, официально имеющий статус лидера, но фактически не выполняющий его функции.

Социометрический лидер - в социометрическом тесте - член группы, который наиболее часто выбирается другими членами группы по всем критериям.

Коалиция лидеров - согласованное взаимодействие между экспрессивным и инструментальным лидерами с целью увеличения их влияния на группу.

Лидерство - в широком смысле - отношения доминирования и подчинения, влияния и следования в системе межличностных отношений [1].

Лидерство - это один из механизмов интеграции групповой деятельности, когда индивид играет роль лидера, т.е. объединяет, направляет действия всей группы, которая, в свою очередь, ожидает, принимает и поддерживает его действия. Лидер - член группы, за которым признается право принимать ответственные решения в значимых для группы ситуациях. Лидером является наиболее авторитетная личность, реально играющая центральную роль в организации совместной деятельности и регулировании взаимоотношений в группе.

Итак, проблема изучения лидерских качеств обострена необходимостью выявления потенциальных лидеров в различных сферах деятельности.

Проблему личностной стороны лидерства, особенностей лидерства в группе и организации, проблему руководства и лидерства в образовании, исследовали многие ученые, и природа лидерства волновали человечество во все времена.

Лидерство как универсальный по своей природе феномен общественной жизни существует везде: в больших и малых организациях, в бизнесе и в религии, в компаниях и университетах, в неформальных организациях и т.д. Существует множество направлений, изучающих лидерство: политический лидер; бюрократический лидер; инструментальный, космополитический лидер, лидер мнений, локальный лидер, неформальный лидер, номинальный лидер, социометрический лидер.

Лидер - наиболее авторитетная личность, реально играющая центральную роль в достижении целей совместной деятельности и регулировании взаимоотношений в группе. Многие исследователи признают лидерство талантом и ищут решение проблемы в восполнении лидерства в компании в программах управления талантами. Лидерство - это взаимоотношения между лидером и

членами группы, оказывающими влияние друг на друга и совместно стремящимися к реальным изменениям и достижению результатов, отражающих общие цели [2].

Важный аспект лидерства - влияние на людей, заставляющее их сплотиться вокруг общей концепции. Таким образом, лидерство предполагает оказание влияния на окружающих, в результате которого люди стремятся к изменениям, направленным на достижение желаемых результатов в будущем.

Понятие лидерства включает в себя людей, оно невозможно без членов группы, без ведомых. Научные исследования подтверждают тот факт, что качества, необходимые эффективному лидеру, идентичны качествам, необходимым эффективным ведомым. Настоящие ведомые умеют мыслить самостоятельно, выполняя порученные им задания с энергией и энтузиазмом. Они преданы чему-то, выходящему за рамки их личных интересов, и способны постоять за свои убеждения. Человек может быть одновременно эффективным лидером и эффективным ведомым, умело играя то одну, то другую роль в зависимости от ситуации. В идеальном случае лидерство равномерно распределяется между лидером и группой, и при этом каждый человек стремится повысить уровень своей ответственности [4].

Лидерство - универсальный по своей природе феномен общественной жизни. Оно существует везде - в больших и малых организациях, в бизнесе и в религии, в компаниях и университетах, в неформальных организациях и т.д. Лидерство присуще любой сфере человеческой деятельности, для существования и прогресса которой требуется выделение руководителей и ведомых лидеров и последователей, что подтверждает необходимость проведения научных исследований в данном направлении.

Список литературы

1. Адлер Ю.П. Лидерство как механизм постоянного обеспечения конкурентоспособности / Ю.П. Адлер, В.В. Липкина // Стандарты и качество. – 2000. - №10. – С.14-22.
2. Бабаян К.Р. Особенности социального лидерства в молодежной среде / К.Р. Бабаян // Вестник Поволжской академии государственной службы. – 2008. - №2. – С.46-51.
3. Васюков И.Л. Обзор некоторых существующих практик развития лидеров в молодежной среде / И.Л. Васюков // Инновационные образовательные технологии. – 2006. - №3. – С.108 -116.

4. Котрухова Р.И. Эффективное лидерство и развитие лидерского потенциала современной молодежи / Р.И. Котрухова // Вестник Челябинского государственного университета. – 2009. - №14. – С.54-58.

Воробьева В.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Озерова А.В., канд.пед.наук, доцент кафедры «Психология», ВЭПИ

ВЗАИМОВЛИЯНИЕ УРОВНЯ САМООТНОШЕНИЯ И УРОВНЯ ЗРЕЛОСТИ ЛИЧНОСТИ

Аннотация. Каждый день мы слышим слова «зрелость» или «взросление». Многие связывают эти понятия исключительно с биологическим возрастом, что не очень верно. Еще больше людей уверены в том, что зрелая личность – это человек с целостной и сформированной Я-концепцией, объективно оценивающий себя. Вопрос о связи зрелости личности и ее самооотношения стал темой исследования, описанного в данной статье.

Ключевые слова: личность, зрелость, самооотношение.

Abstract. Every day we hear the words "maturity" or "growing up". Many associate these concepts exclusively with biological age, which is not very true. Even more people are sure that a mature person is a person with an integral and formed I-concept, objectively evaluating himself. The question of the relationship between the maturity of the personality and its self-relationship became the topic of the study described in this article.

Key words: personality, maturity, self-relationship.

Еще К. Роджерс говорил о том, что зрелость и Я-концепция связаны, то есть чем более высокого уровня психологической зрелости достигла личность, тем более индивидуально, сформировано и выражено ее фундаментальное ядро – «я» [1].

Вопрос о том, насколько они связаны, стал крайне интересен в последнее время, ведь все возрастающая дифференциация групп приводит к межролевым конфликтам, повышает их частоту. Ролевые конфликты же, в свою очередь, отрицательно влияют на осуществление взаимодействия в группах [2].

Выделяют пять основных стадий социализации:

1. Первичная социализация.
2. Стадия индивидуализации.

3. Стадия интеграции.
4. Трудовая стадия социализации.
5. Стадия послетрудовой деятельности [3].

Каждая из них имеет свои характерные особенности, но мы остановимся подробнее на стадии интеграции, которую как раз проходят большинство респондентов.

Успешность интеграции определяется соответствием основных качеств личности общественным ожиданиям. Если они совпадают, то интеграция протекает относительно успешно, если нет, возможны следующие исходы: усиление агрессивности личности по отношению к социальному окружению в целях сохранения своей неповторимости, своего «Я»; отказ от своей индивидуальности и неповторимости, стремление стать таким как все»; конформизм, внешнее согласие с требованиями социального окружения, но внутреннее желание сохранять свою индивидуальность.

Действительно, как может человек нормально социализироваться, когда с самого детства он включен в такое количество групп, которое мы видим сегодня?

Нами было проведено исследование в период с 23 ноября по 1 декабря 2017 года. В качестве респондентов в нем приняли участие студенты очного и заочного отделения психологического факультета в количестве 28 человек, обучающиеся в филиале АНОО ВО ВЭПИ в г. Старый Оскол. За основу была взята гипотеза о том, что между уровнем личностной зрелости и уровнем самоотношения личности нет значимой корреляционной зависимости. Для проверки этой гипотезы мы использовали два теста: тест-опросник самоотношения (В. В. Столыпин, С. Р. Пантелеев) и тест-опросник личностной зрелости (Ю. З. Гильбух).

Результаты, полученные с помощью двух перечисленных выше тестов и ключ к данным тестам представлены в таблицах.

Таким образом, согласно результатам теста самоотношения, высокий уровень самоотношения имеют 11% студентов (3 человека), выраженный уровень самоотношения имеют 64% студентов (18 человек). Не сформировано или сформировано на низком уровне самоотношение у 25% студентов (7 человек). Весьма высокий уровень и просто высокий уровень по тесту личностной зрелости не выявлены. Удовлетворительный результат показали 50% респондентов (14 человек). Остальные 50% (14 человек) показали неудовлетворительный результат, то есть их уровень зрелости не соответствует уровню взрослой, самостоятельной, сформированной личности.

Таблица 1 - Результаты исследования по тестам самооценки
(В.В. Столыпин, С.Р. Пантелеев) и личностной зрелости
(Ю.З. Гильбух)

Порядковый номер испытуемого	Биологический возраст испытуемого	Уровень самооценки	Уровень личностной зрелости
1	18	53	38
2	19	58	7
3	20	44	3
4	19	53	28
5	19	42	8
6	20	54	28
7	19	55	23
8	19	42	19
9	18	48	24
10	18	70	42
11	20	60	21
12	22	47	42
13	22	39	30
14	30	65	19
15	46	62	32
16	21	66	17
17	22	50	4
18	26	81	18
19	28	82	21
20	37	51	28
21	30	63	27
22	21	66	38
23	31	80	19
24	22	48	35
25	20	50	27
26	27	72	35
27	32	65	19
28	27	65	34

Для проверки выдвинутой гипотезы были выбраны коэффициенты корреляции: r_s коэффициент ранговой корреляции Спирмена и его аналог коэффициент корреляции τ Кендалла. Они могут использоваться для нашего исследования, так как позволяют оценивать меру взаимосвязи переменных без предварительного анализа данных, и малочувствительны к точкам выброса и неоднородности данных.

Таблица 2 - Ключ к результатам

Тест-опросник самооотношения В. В. Столыпина и С. Р. Пантелеева		Тест-опросник личностной зрелости Ю.З. Гильбух	
Полученный результат	Интерпретация	Полученный результат	Интерпретация
Менее 50	признак не выражен	Менее 25	неудовлетворительный результат
50 - 74	признак выражен	25 – 49	удовлетворительный результат
Более 74	признак ярко выражен	50 – 74	высокий результат
		75 - 99	весьма высокий уровень личностной зрелости

При расчете коэффициентов корреляции были получены результаты в так называемой «зоне незначимости». Согласно правилам математической статистики, в этом случае следует принять нулевую гипотезу, то есть гипотезу об отсутствии значимой корреляционной зависимости.

Таким образом, в данной работе рассмотрено взаимовлияние уровня самооотношения и уровня личностной зрелости человека.

Выдвинутая гипотеза была подтверждена, что может говорить о том, что в современном мире большое количество групп и принятых в них норм не позволяет человеку нормально адаптироваться без приложения колоссальных усилий. Это и становится причиной удивительных показателей личностной зрелости, полученных в данном исследовании. Человек может достигнуть хорошего уровня самооотношения, но при этом остаться на неудовлетворительном уровне личностной зрелости как в 20 лет, так и в 40. Что при этом является причиной, а что следствием пока остается темой для дальнейшего обсуждения и дает нам широкое поле для дальнейших исследований.

Список литературы

1. Хьелл Л. Теории личности / Л. Хьелл, Д. Зиглер. – СПб.: Питер., 2003. – 608 с.
2. Андреева Г.М. Зарубежная социальная психология XX столетия: Теоретические подходы. Учеб. пособие для вузов / Г. М. Андреева, Н. Н. Богомолова, Л. А. Петровская. – М.: Аспект Пресс., 2002. – 287 с.

3. Кавецкий И.Т. Основы психологии и педагогики / И.Т. Кавецкий, Т.Л. Рыжковская, И.А. Коверзнева, В.Г. Игнатович, Н.А. Лобан, С.В. Старовойтова. – Минск: Изд-во МИУ., 2010. – 301 с.

Гариева И.М., Абанокова Д.А.

*Северо-Осетинский государственный университет
им. К.Л. Хетагурова*

Научный руководитель: Тимошкина Н.В., к.п.н., доцент кафедры
НиДО, СОГУ

НАГЛЯДНЫЕ МЕТОДЫ КАК СПОСОБ РАЗВИТИЯ АКТИВНОСТИ В ВОСПРИЯТИИ И ОСМЫСЛЕНИИ ЗНАНИЙ МЛАДШИМИ ШКОЛЬНИКАМИ

Аннотация. В статье рассматриваются особенности применения наглядных методов, способствующих развитию активности в восприятии и осмыслении знаний по окружающему миру. С этой целью перед учащимися должны ставиться конкретные познавательные задания. В них указывается, как наблюдать, что рассматривать, с чем сравнивать, что следует выявить, что усвоить и т.д. Задания могут быть устными, записанными на доске или на специальных карточках. Для успешного применения наглядных методов необходимы следующие условия: целенаправленное рассмотрение объекта или явления, выявление их существенных сторон и особенностей.

Ключевые слова: наглядные методы, познавательные задания, младшие школьники

Abstract. The article deals with the peculiarities of the use of visual methods that contribute to the development of activity in the perception and understanding of knowledge around the world. To this end, students should be given specific cognitive tasks. They specify how to observe, to consider, to compare, what to reveal, what to learn, etc. Jobs can be oral, written on the Board or on special cards. The following conditions are necessary for successful application of visual methods: purposeful consideration of the object or phenomenon, identification of their essential sides and features.

Keywords: visual methods, educational tasks, younger students

Наглядные методы разделяют на три группы (И.П. Подласый): демонстрационные (демонстрация эксперимента и натуральных объектов – живых растений и животных, коллекций, гербариев, чучел, раздаточного материала и др.); иллюстративные (использование

изобразительных пособий – рисунков, карт, атласов, фотографий, схем, репродукций, моделей, макетов, таблиц и др.); видеометоды (использование учебного телевидения, видеомагнитофонов, компьютеров с дисплейным отражением информации и других экранно-звуковых пособий) [1, с. 324].

Наглядные методы тесно связаны друг с другом. Каждый метод выполняет определенную функцию в процессе обучения и требует особой методики. В зависимости от содержания наблюдений, от местных особенностей природы нами выделены следующие виды:

1. Наблюдения за солнцем, его относительным положением на небе в разное время суток и года, местом и временем восхода и захода, и на этой основе – за продолжительностью дня.

2. Наблюдения за погодой (температурой воздуха, облачностью, осадками, ветром) в течение суток и года, за интенсивностью осадков и силой ветра. Установление причинно-следственных связей между погодными явлениями. Наблюдение различных явлений (росы, изморози, гололеда и др.) и установление их причин. Определение и сравнение степени загрязнения воздуха в своем микрорайоне.

3. Наблюдения за формами поверхности и полезными ископаемыми, динамикой растительности в зависимости от форм рельефа, измерение высоты холма или глубины оврага, сбор коллекций полезных ископаемых.

4. Наблюдения за почвенным покровом, сравнение почв разного состава, измерение толщины почвенных слоев на обнажении, изготовление макетов почв, исследование водопроницаемости почвы.

5. Наблюдения за водоемами, колебанием уровня воды по сезонам, исследование источников питания водоемов и некоторых свойств грунтовых вод, измерение степени загрязнения воды в разных водоемах.

6. Наблюдения за растениями и животными. Наблюдение за сезонными изменениями, внешними особенностями и жизненными проявлениями (работой органов, формами поведения животных и т.д.); знакомство с характером взаимоотношений живых существ и человека, со способами ухода и охраны. Наблюдения сопровождаются гербаризацией сорных или опавших частей растений, коллекционированием плодов, семян, шишек и т.п.

7. Наблюдения за человеком: за внешними признаками и способами функционирования своего организма; за трудовой деятельностью людей.

8. Наблюдения за природными комплексами: за природными сообществами (лесным, луговым, водным, полевым и т.д.), составом,

характерными особенностями; выявление отношений между компонентами сообщества, способов хозяйственного использования сообщества, определение экологического состояния.

Содержание наблюдений дифференцируется в зависимости от возрастных и индивидуальных особенностей младших школьников. В 1 классе наблюдения способствуют накоплению фактических данных о природе, формированию умений учебного наблюдения. Во 2 классе наблюдения в большей степени направлены на выявление причинно-следственных зависимостей между предметами и явлениями природы. В 3-классе наблюдения ориентированы на установление простейших закономерностей в природе, подводят детей к самостоятельным обобщениям и выводам. В 4 классе школьники проводят самостоятельные наблюдения, интерпретируют их в соответствии со своим опытом, оформляют результаты.

Применение наглядных методов способствует развитию активности в восприятии и осмыслении, поэтому перед учащимися ставятся конкретные познавательные задания. В них указывается, как наблюдать, что рассматривать, с чем сравнивать, что следует выявить, что усвоить и т.д.

Наблюдение за учащимися начальных классов в ходе прохождения педагогической практики показало, что познавательная активность учащихся развита слабо, почти не проявляется. Анализ опыта работы, а так же беседы, проведенной с учителем, позволил сделать вывод о том, что проблема использования наглядных методов на уроке чрезвычайно актуальна. Учитель не уделяет должного внимания наглядным методам как способу развития познавательной активности младших школьников, не стремится вызвать у детей интерес к учебным предметам и повысить активность их познавательного процесса.

Список литературы

1. Подласый И.П. Педагогика: учебник / И. П. Подласый. - 2-е изд., доп. - М.: ИД Юрайт, 2011. - 574 с.
2. Тимошкина Н.В. Педагогические основы совершенствования экологической подготовки учителей начальной школы в условиях университета: дисс. ... канд. пед. наук. - Владикавказ, 1997. – 85-87 с.
3. Тимошкина Н.В. Использование компьютерных технологий при изучении природы родного края //Начальная школа. - 2009.- №3. - С. 92-95.

Дедова Н.С.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель Ларина А.А., канд. псих. наук, доцент кафедры
«Психология», ВЭПИ

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ГЕНДЕРНЫХ РАЗЛИЧИЙ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

Аннотация: в статье рассматривается понятие гендера. Даны понятия подросткового возраста, рассмотрены его особенности. Проведено исследование и проанализированы его результаты.

Ключевые слова: гендер, гендерные особенности, различия гендерных особенностей, подростковый возраст.

Abstract: The article deals with the concept of gender. The concepts of adolescence are given, its features are examined. The research is carried out and its results are analyzed.

Key words: gender, gender, differences in gender characteristics, adolescence.

Разделение людей на основе половых различий накладывает отпечаток на психику и поведение человека. Однако факт физиологического несходства мужчин и женщин имеет не только биологический, но и социокультурный аспект через отражение того, что в данное время в конкретном обществе считается свойственным мужчине, а что женщине. В результате разделения понятий биологического и социального пола возникло понятие «гендер». Именно в подростковом возрасте гендерные различия становятся наиболее яркими и ощутимыми, что объясняется половым созреванием, осознанием и принятием половой роли, формированием позиции собственного «Я», мировоззрением, закладыванием и формированием важных качества и черт личности для дальнейшей жизни.

Зарубежные авторы, занимавшиеся изучением этого возрастного периода - это Г.С. Холл, К. Гетчинсон, Э. Клапаре, Д.М. Болдуин, У.Л. Штерн, К.Л. Бюлер, А.Л. Геззел, З. Фрейд, Э. Эриксон. В отечественной психологии подростковый возраст как объект исследования был отражен в работах Б.Г. Ананьева, Л.С. Выготского, Л.И. Божович, Ю. Б. Гиппенрейтер, А.Н. Леонтьева, М.И. Лисиной, Д.Б. Эльконина).

Как зарубежные, так и отечественные психологи придерживаются единого мнения относительно того, что подростковый возраст – это

кризисный период в развитии ребенка. От того, как пройдет процесс становления личности в свете происходящих изменений в психике, физиологии, нервной системе, будет зависеть особенность формирования гендерных, социокультурных, поведенческих и индивидуально-характерологических черт подростка.

Теоретическое изучение имеющейся литературы позволило определить аспекты, опираясь на которые возможно выделить цели и провести эмпирическое исследование с дальнейшим анализом полученных результатов, для выявления особенностей проявления гендерных различий в подростковом возрасте.

Исследовательская работа по определению гендерных особенностей в подростковой среде обеспечивалась проведением констатирующего эксперимента. Проведенное исследование было комплексным, что проявилось в разносторонности исследования свойств личности и психологических явлений, характеризующих формирование гендерных особенностей у подростков.

Для более полного понимания процесса формирования социального пола, определяющего поведение индивида в обществе. В основу проведенного исследования была заложена гипотеза о взаимосвязи индивидуально-психологических особенностях личности с гендерным самоопределением.

В данном исследовании было рассмотрено совокупное влияние индивидуально-психологических особенностей с учетом уровня агрессивности и самооценки испытуемых на формирование черт, присущих гендеру, как социальному полу.

Исследование было проведено в городе Старый Оскол на базе Муниципального бюджетного общеобразовательного учреждения "Гимназия №18". В эксперименте участвовало 30 старших школьников в возрасте 16 лет, гендерные особенности учитывались. Исследование проводилось с марта 2018 года по апрель 2018 года.

Для проведения эмпирического исследования были выбраны методики:

1. Методика многофакторного исследования личности Р. Кеттела (14 факторный личностный опросник Р.Б. Кеттела, подростковый вариант).

Опросник предназначен для измерения 14HSQ факторов личности – личностных черт у средне- и старшекласников в возрасте 12 – 16-18 лет.

2. Полоролевой опросник С. Бэм. Опросник направлен на выявление степени выраженности маскулинных и фемининных

характеристик, и, как следствие, определение типа личности: маскулинного, феминного, андрогинного.

3. Методика на определение состояния агрессии А. Басса и А. Дарки в адаптации А.К. Осницкого. На основании предложенной методики авторы дифференцировали проявления агрессии и враждебности в подростковой среде.

4. Методика исследования самооценки Т.В. Дембо – С.Я. Рубинштейн. Данная методика основана на непосредственном оценивании (шкалировании) школьниками ряда личных качеств, таких как здоровье, способности, характер и т. д. Обследуемым предлагается на вертикальных линиях отметить определенными знаками уровень развития у них этих качеств (показатель самооценки) и уровень притязаний, т.е. уровень развития этих же качеств, который бы удовлетворял их.

Данные, полученные по методике многофакторного исследования личности Р.Б. Кеттела, и проанализированные в соотношении выраженности каждого фактора, говорят о том, что у юношей наблюдаются сниженные значения по факторам принятия моральных ценностей, неврастении, степени групповой зависимости и степени самоконтроля. На основании чего можно предположить у опрошенных наличие таких качеств, как поверхностность, необязательность, предпочтительность групповых действий, близость к конформизму, ориентированность на мнение и поддержку группы. Сниженные показатели по степени внутреннего напряжения позволяют сделать вывод о том, что тестируемые склонны к удовлетворенности, что может проявиться в лени, сниженной мотивации к достижению целей.

В то время как повышение значений по факторам застенчивости и реализма позволяют сделать вывод относительно того, что юноши склонны к авантюрам, непосредственны в проявлениях эмоций, склонны к небрежному отношению к деталям, мало реагируют на сигналы опасности, имеют выраженные тенденции заинтересованности в противоположном поле, охотно испытывают новые эмоции. Академическая успеваемость юношей при этом невысока.

В результате анализа данных полученные у девушек было отмечено снижение значений по таким шкалам, как осторожность, застенчивость, реализм, степень групповой зависимости, самоконтроль и степень внутреннего напряжения. Это позволило сделать вывод о том, что для девушек характерны такие качества, как впечатлительность, сдержанность, чувство вины, невовлеченность в социальную жизнь, склонность полагаться на себя, близость к

конформизму, стремление к единению с группой, невысокий волевой контроль, склонность к удовлетворенности, что может приводить к низким достижениям.

Высокий показатель по шкале сензитивности говорит о том, что девушкам присуща высокая эмоциональная чувствительность, беспричинная тревога, нетерпеливость, непрактичность, капризность, требовательность к вниманию других. Они легко поддаются влиянию, малосамостоятельны, часто нуждаются в помощи.

Рассмотрение особенностей взаимосвязи личностных факторов между собой с помощью метода ранговой корреляции Спирмена позволило определить тесноту (силу) и направление корреляционной связи между двумя профилями признаков.

У юношей был выявлен высокий уровень корреляции между шкалами А (шизотимия-аффектотимия) и С (степень эмоциональной устойчивости), что позволяет сделать вывод о наличии взаимосвязи между такими качествами, как равнодушие, критичность, бесстрастность, недоверчивость с эмоциональной неустойчивостью, непостоянством в отношениях и интересах, раздражительностью.

Высокий уровень корреляционной значимости отмечен у шкал А (шизотимия-аффектотимия) и J (неврастения), что указывает на взаимосвязь таких личностных свойств, как легкость в общении, доброжелательность, гибкость личностных установок, реалистичность с предприимчивостью, энергичностью, предпочтительностью группового взаимодействия индивидуальным действиям.

Высокий уровень корреляционной взаимосвязи между фактором D (флегматичность-возбудимость) и Q2 (степень групповой зависимости) позволяет сделать вывод о том, что юноши, склонные привлекать всеобщее внимание, самоуверенные и эгоцентричные, предпочитают идти своим путем, независимы, не нуждаются в одобрении и поддержке окружающих.

Умеренная корреляция была отмечена по следующим группам шкал: А (шизотимия-аффектотимия) и D (флегматичность-возбудимость), В (уровень интеллекта) и Е (подчиненность-доминирование), D (флегматичность-возбудимость) и I (реализм-сензитивность), D и J (неврастения), D и Q3 (степень самоконтроля), Е (подчиненность-доминирование) и Q3 (степень самоконтроля), F (осторожность-легкомыслие) и H (застенчивость-авантюризм), F и J (неврастения), F и O (самоуверенность-склонность к чувству вины), H (застенчивость-авантюризм) и O (самоуверенность-склонность к самоконтролю), I (реализм-сензитивность) и Q2 (степень групповой

зависимости), I и Q3 (степень самоконтроля), Q3 (степень самоконтроля) и Q4(степень внутреннего напряжения).

При анализе корреляционных взаимосвязей между шкалами было выявлено, что у девушек высокий уровень корреляции наблюдается между следующими факторами:

A (шизотимия-аффектотимия) и C (степень эмоциональной устойчивости), что позволяет определить наличие взаимосвязи между такими качествами, как легкость в общении, гибкие установки, доброжелательность, умение сопереживать с умением выбирать оптимальный вариант поведения, наличием гибкости в стрессовых ситуациях, отсутствием ригидности;

B (уровень интеллекта) и E (подчиненность-доминирование), что говорит о том, что у девушек легкость усвоения новых знаний, склонность к добросовестности, умение обобщать взаимосвязаны с такими качествами как ожидание самостоятельности от других, способность к временному лидерству, демократичность, высокое упорство в борьбе против установок в группе (при условии, что они их не устраивают);

E (подчиненность-доминирование) и H (застенчивость-авантюризм). Высокий уровень корреляции между этими шкалами указывает на корректность в поведении, застенчивость, уклончивость, отсутствием желанием участвовать в общественных мероприятиях;

Наличие высокой корреляции между факторами Q2 (степень групповой зависимости) и Q4 (степень внутреннего напряжения), говорит о том, что существует прямая взаимосвязь между такими качествами, как склонность к конформизму, отсутствие решительности, необходимость в поддержке группы со склонностью к удовлетворенности, лени, низкой мотивацией.

Уровень умеренной корреляции отмечен по таким шкалам как B (уровень интеллекта) и Q4 (степень внутреннего напряжения), D (флегматичность-возбудимость) и F (осторожность-легкомыслие), E (подчиненность-доминирование) и F (осторожность-легкомыслие), E и Q3 (степень самоконтроля), F (осторожность-легкомыслие) и H (застенчивость-авантюризм), H и Q3 (степень самоконтроля), I (реализм-сензитивность) и J (неврастения), I и O (самоуверенность-склонность к чувству вины).

Таким образом, можно сделать вывод, что для исследуемой группы подростков присуще наличие таких качеств, как общительность, стремление единения с группой, склонность к конформизму, невысокий волевой контроль, низкая мотивация к достижению целей и склонность к удовлетворенности. Отмечается понижение

чувствительности по отношению к оценкам окружающих и социальным требованиям.

У юношей отмечается склонность к непродуманным действиям, небрежность в отношении деталей, отсутствие реакции на сигналы опасности, снижение мотивации к учебной деятельности и выраженный интерес к противоположному полу.

В то время как для девушек характерны тревожность, высокая эмоциональность, капризность, повышенная потребность в стороннем внимании и частое отсутствие самостоятельности.

Таким образом, в результате проведенного исследования было выявлено, что среди испытуемых подростков большинство юношей и девушек обладают андрогинными чертами. Это говорит о том, что современным подросткам практически в равной степени присущи как типично мужские (независимость, агрессивность, склонность к риску, уверенность в себе) так и типично женские черты (уступчивость, мягкость, застенчивость, способность к сопереживанию). Однако количество девушек с этим типом личности преобладает.

Полученные результаты подтвердили наличие особенностей проявления гендерных различий в подростковом возрасте, что полностью подтвердило гипотезу исследования.

Список литературы

1. Асмолов А. Г. Психология личности: учебник /А.Г. Асмолов. – М.: МГУ, 1990. – 367 с.
2. Веккер. Л.М. Психика и реальность: единая теория психических процессов /Л.М. Веккер. – М.: Смысл,1998. – 685 с.
3. Ермолаев О. Ю. Математическая статистика для психологов: учебник / О. Ю. Ермолаев. - 5-е изд. - М.: МПСИ: Флинта, 2011. - 336 с.
4. Леонтьев А. Н. Лекции по общей психологии: учебное пособие / А.Н.Леонтьев. – М.: Смысл, Академия, 2007. – 509 с.
5. Сидоренко Е. В. Методы математической обработки в психологии / Е. В. Сидоренко. - СПб.: Речь, 2010. - 350 с.: ил.
6. Столяренко Л.Д. Основы психологии / Л.Д. Столяренко. – Р-н-Д.: Феникс, 2002 – 670 с.

Дундуков С.А.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Озерова А.В., канд.пед.наук, доцент кафедры
«Психология», ВЭПИ

ИЗУЧЕНИЕ СТРАТЕГИЙ ПОВЕДЕНИЯ В КОНФЛИКТНЫХ СИТУАЦИЯХ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: в работе рассмотрены различные стратегии поведения в конфликтных ситуациях среди молодежи

Ключевые слова: конфликт, конфликтные ситуации, стратегии поведения.

Abstract: Different strategies of behavior in conflict situations among young people

Keywords: conflict, conflict situations, behavior strategies.

Проблема конфликта всегда актуальна. Ведь с конфликтом сталкивается каждый человек, независимо от возраста. Иногда конфликты улучшают результаты работы и отношения благодаря новой информации, учету противоположных интересов, появлению креативных решений. Но если энергия сторон конфликта обращена друг против друга, конфликты могут стать разрушительными как для самих участников, так и для малых социальных групп в целом.

Поэтому возникает особый интерес к изучению стратегий поведения молодежи в конфликтных ситуациях. От чего зависит выбор стратегии поведения? Как выбранная стратегия может повлиять на конфликтную ситуацию? Именно это и стало проблемой данного исследования.

Свой вклад в изучение данной проблемы внесли: Н.И. Шевандрин, М.М. Рыбакова, Н.И. Леонов, Г.И. Козырев.

Конфликт - наиболее острый способ разрешения противоречий в интересах, целях, взглядах, возникающих в процессе социального взаимодействия, заключающийся в противодействии участников этого взаимодействия и обычно сопровождающийся негативными эмоциями, выходящий за рамки правил и норм.

Конфликтная ситуация - ситуация, объективно содержащая явные предпосылки для конфликта, провоцирующая враждебные действия, конфликт.

Элементами конфликтной ситуации являются:

1. Стороны (участники) конфликта. Типичными сторонами конфликта являются сами личности, социальные группы, организации.

2. Интересы и цели.

3. Принципы и позиции сторон. Как цели и интересы, так и принципы сторон должны быть противоречивыми и существенно значимыми для них.

4. Существенные противоречия между интересами и целями участников конфликта. Противоречия могут быть как реальными, так и существующими лишь в голове человека.

5. Объект конфликта. Объектом конфликта становится то, на что претендует каждая из сторон. Это конкретное материальное или духовное благо [1].

Любой конфликт, в конце концов, имеет свое разрешение. Формы их разрешения зависят от стратегии поведения субъектов в процессе развития конфликта. Эту часть конфликта называют эмоциональной стороной и считают ее наиболее важной.

Стратегия поведения в конфликте - это ориентация человека (группы) по отношению к конфликту, установка на определенные формы поведения в ситуации конфликта.

В результате исследований этого вопроса удалось выделить два критерия, по которым выбирается стратегия конфликтного поведения: стремление к пониманию оппонента и ориентации на удовлетворение его желаний или направленность на достижение только собственных целей без учета интересов соперника [2].

К.У. Томасом и Р.Х. Килменном были разработаны пять основных стилей поведения при конфликте:

1. Соперничество. Для этого вида поведения характерна нацеленность на удовлетворение своих интересов в ущерб желаниям оппонента. В таком противостоянии может быть только один победитель, а потому стратегия подходит только для достижения быстрого результата.

2. Компромисс. Выбор данной стратегии поведения в конфликте позволит частично удовлетворить интересы обеих сторон.

3. Избегание. Не дает возможности отстаивать свои интересы, но и не принимает во внимание желания другой стороны. Стратегия полезна, когда предмет спора не представляет особой ценности.

4. Приспособление. Предпочтение этой стратегии поведения личности в конфликте подразумевает признание одной из сторон несущественность своих интересов, с полным удовлетворением желаний. Такой стиль поведения свойственен людям с низкой самооценкой, считающим свои желания абсолютно неважными.

5. Сотрудничество. Эта стратегия подразумевает поиск решения, которое удовлетворит всех участников конфликта. Такой подход разумен при необходимости построения долгосрочных отношений [3].

На базе АНОО ВО ВЭПИ города Старый Оскол было проведено исследование, в котором приняли участие студенты 2 и 3 курсов, в количестве 20 человек, обучающиеся по разным направлениям.

В ходе исследования нами была выдвинута гипотеза о том, что выбранные стратегии поведения в конфликтной ситуации могут зависеть от уровня конфликтности личности.

Так, результаты, полученные по методике «Определение уровня конфликтности личности» показывают, что большинство респондентов 70 % имеют средний уровень конфликтности. То есть это конфликтные личности, которые настойчиво отстаивают свое мнение, невзирая на то, как это повлияет на служебные или личностные отношения. Именно за это, они и получают свое уважение от окружающих людей.

Остальные 30 % опрошенных имеют низкий уровень конфликтности. То есть это тактичные люди, которые не любят конфликтов. Умеют их сгладить, легко избежать критических ситуаций. Когда же таким людям приходится вступать в спор, они пытаются учитывать, как это может отразиться на служебном положении или приятельских отношениях.

В свою очередь результаты, полученные по методике опросник Кеннета Томаса "Определение способов регулирования конфликтов" показывают, что: 35 % опрошенных имеют стратегию поведения – приспособление. Они способны принести в жертву собственные интересы ради другого. У 25 % опрошенных преобладает стратегия поведения – компромисс. Они могут найти соглашение на основе взаимных уступок; предложение варианта, снимающего возникшее противоречие. 25 % респондентов выбирают стратегию поведения – избегание. Такая стратегия характеризуется отсутствием стремления к кооперации и отсутствием тенденции к достижению собственных целей. У 10 % респондентов преобладает стратегия поведения – соперничество. Испытуемые стремятся добиться своих интересов в ущерб другому. И лишь у 5 % опрошенных стратегия – сотрудничество превалирует над другими стратегиями поведения. В данном случае участники ситуации приходят к альтернативе, полностью удовлетворяющей интересы обеих сторон.

Таким образом, можно говорить о том, что гипотеза исследования была опровергнута. Потому что, у большинства респондентов преобладают такие стратегии поведения как приспособление и

компромисс. Эти стратегии подразумевают под собой то, что человек готов отказаться от своих интересов, ради интересов другого человека, пойти на уступки.

Это в свою очередь противоречит среднему уровню конфликтности, который превалирует у большинства опрошенных. Он подразумевает под собой то, что человек отстаивает только свое мнение, не зависимо от последствий. Несовпадение уровня конфликтности и стратегий поведения может быть связано с тем, что в настоящее время, общество набирает стремительные обороты в своем развитии, как следствие, меняется и человек под влиянием ряда факторов.

Список литературы

1. Дмитриев А. В. Конфликтология. - М.: Гардарики, 2008. - 199 с.
2. Елисеев О. П. Практикум по психологии личности. 2-е изд. - СПб.: Питер, 2008. - 512с.
3. Шейнов В.П. Конфликты в нашей жизни и их разрешение. - М.: Просвет, 2009.

Зиновьева Д.С.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Озерова А.В., канд.пед.наук, доцент кафедры
«Психология», ВЭПИ

НЕСОВПАДЕНИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О ВЗАИМНЫХ ПОТРЕБНОСТЯХ СУПРУГОВ КАК ОСНОВА СЕМЕЙНЫХ КОНФЛИКТОВ

Аннотация: В статье рассмотрено теоретическое представление о семье и проанализировано понятие конфликта, установлено влияние представлений о взаимных потребностях друг друга на семейные отношения и проинтерпретированы результаты исследования.

Ключевые слова: семья, потребности, конфликт.

Abstract: In the article the theoretical understanding of the family and analyzes the concept of conflict, established the influence of ideas about the mutual need for each other on family relationships and interpreted the findings.

Key words: family, needs, conflict.

Ни одна сфера жизни человека не свободна от конфликтов. Не является исключением и семья. Конфликт - это обоюдное

отрицательное психическое состояние двух или более людей, характеризующееся враждебностью, негативизмом в отношениях, вызванное несовместимостью их взглядов, интересов или потребностей. От одного поколения к другому передаются стратегии переработки конфликтов и формирования симптомов, структуры мировоззрения и структуры отношения, которые переходят от родителей к детям.

Семейные конфликты стали широко распространенным явлением, что свидетельствует о дисгармонии в семейных отношениях. Проблема выявления сущности, причин, форм проявления конфликтов является на сегодня особенно актуальной для науки, так как в период трансформации общества возрос показатель разводимости.

Несовпадение представлений о взаимных потребностях супругов, которое лежит в основе семейных конфликтов и стало проблемой нашего исследования.

Так, проведя анализ литературы, нами были выделены следующие виды конфликтов на почве неудовлетворенных потребностей:

1. Конфликты, размолвки, возникающие на основе неудовлетворенной потребности в ценности и значимости своего Я, нарушения чувства достоинства со стороны другого партнера, его пренебрежительного, неуважительного отношения. Обиды, оскорбления, необоснованная критика.

2. Конфликты, размолвки, психические напряжения на базе неудовлетворенных сексуальных потребностей одного или обоих супругов. Они могут иметь различную основу: пониженная сексуальность одного из супругов, несовпадение циклов и ритмов возникновения сексуального желания; безграмотность супругов в вопросах психогигиены брачной жизни; мужская импотенция или женская фригидность; различные болезни супругов; сильное хроническое физическое и нервное переутомление одного из супругов и т. д.

3. Психические напряжения, депрессии, конфликты, ссоры, имеющие своим источником неудовлетворенность потребности одного или обоих супругов в положительных эмоциях, отсутствие ласки, заботы, внимания и понимания. Психологическое отчуждение супругов.

4. Конфликты, ссоры, размолвки на почве пристрастия одного из супругов к спиртным напиткам, азартным играм и другим гипертрофированным потребностям, приводящим к неэкономным и неэффективным, а порой и бесполезным затратам денежных средств семьи.

5. Финансовые разногласия, возникающие на основе преувеличенных потребностей одного из супругов. Вопросы взаимного бюджета, содержания семьи, вклада каждого из партнеров в материальное обеспечение семьи.

6. Конфликты, ссоры, размолвки на почве удовлетворения потребностей супругов в питании, одежде, на почве благоустройства домашнего очага, а также затрат на личные нужды каждого из супругов.

7. Конфликты на почве потребности во взаимопомощи, взаимоподдержке, в кооперации и сотрудничестве, а также связанные с разделением труда в семье, ведением домашнего хозяйства, уходом за детьми.

8. Конфликты, размолвки, ссоры на почве разных потребностей и интересов в проведении досуга, различных хобби.

В отечественной психологии изучением семейных отношений занимались Д.Н. Дубакин, М.М. Ковалевский, П.А. Сорокин, В.Н. Дружинина, А.С. Спиваковской и др.

В зарубежной психологии изучением проблемы семейных отношений занимались такие ученые, как Л. Морган, Ф. Ле Пле, Ж. Пиаже и З. Фрейд.

Нами было проведено исследование, целью которого стало изучить представления о взаимных потребностях супругов, как основу семейных конфликтов.

Гипотеза исследования заключается в том, что несовпадения представлений о взаимных потребностях супругов, влияют на развитие семейного конфликта.

Исследование проводилось на базе института ВЭПИ среди студентов заочной формы, в количестве 24 человек.

В ходе исследования использовались методики: Тест – опросник удовлетворенности браком (В.В. Столин, Т.Л. Романова, Г.П. Бутенко), Опросник "Рольевые ожидания и притязания в браке" (А.Н. Волкова).

В ходе исследования были получены следующие результаты:

По тесту – опроснику удовлетворенности браком (В.В. Столин, Т.Л. Романова, Г.П. Бутенко), у 72% опрошенных благополучный брак, который можно рассматривать как процесс получения социальных благ и как его результат, выражающийся в определенном уровне и качестве жизни. У 9% переходный брак, и у 18% - неблагополучный брак, который определяется, как брак, с низким социальным статусом, в какой – либо из сфер жизнедеятельности или нескольких одновременно, не справляющиеся с возложенными на нее

функциями, её адаптивные способности существенно снижены, процесс семейного воспитания ребенка протекает с большими трудностями, медленно, малорезультативно (рисунок 1).

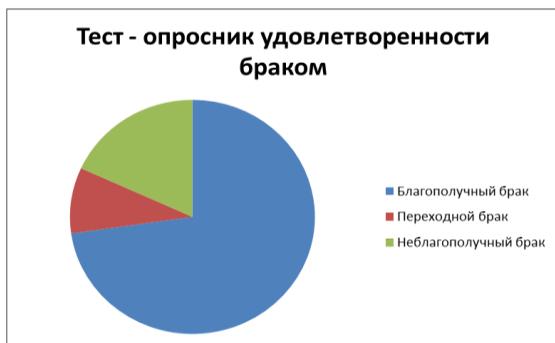


Рисунок 1 – Диаграмма результатов теста-опросника удовлетворенности браком

По опроснику «Ролевые ожидания и притязания в браке» (А.Н. Волкова), несовпадение согласованности и несовпадение ожиданий по эмоционально-психотерапевтической шкале, которая измеряет степень ориентации мужа (жены) на то, что брачный партнер возьмет на себя роль эмоционального лидера в семье в вопросах: коррекция психологического климата в семье, оказания моральной и эмоциональной поддержки, создание "психотерапевтической атмосферы" было выявлено у 36% опрошенных. По родительско-воспитательской шкале, показывающая выраженность установки супруга(и) на активную родительскую позицию брачного партнера – 18%. Хозяйственно-бытовая шкала, которая измеряет установку супругов на реализацию хозяйственно-бытовой функции семьи – 27%. По интимно-сексуальной, показывающей значимость сексуальных отношений в браке и лично – идентификационной шкале, отражающей установку мужа (жены) на личностную идентификацию с брачным партнером: ожидание общности интересов, потребностей, ценностных ориентаций, способов время препровождения. – 18%. И по шкале социальной активности, которая отражает установку на значимость внешней социальной активности (профессиональной, общественной) для стабильности брачно-семейных отношений – 9% (рисунок 2).



Рисунок 2 – Диаграмма результатов опросника «Рольевые ожидания и притязания в браке»

По результатам проведенного нами социально - психологического исследования можно сделать вывод о том, что гипотеза, представленная в начале нашей работы, которая гласит, что несоответствия представлений о взаимных потребностях супругов, влияют на развитие семейного конфликта, подтвердилась. Так как большинство несоответствий по разным признакам, были именно в неблагополучных и переходных семьях.

В благополучных семьях основной несоответствием является эмоционально-психотерапевтический фактор, выражающий установку на значимость эмоционально - психотерапевтической функции брака. Рассматривается как показатель значимости для супруга(и) взаимной моральной и эмоциональной поддержки членов семьи, ориентации на брак как среду, способствующую психологической разрядке и стабилизации.

В неблагополучных семьях, встречается не менее 2-3 несоответствий по разным шкалам, таких, как эмоционально - психотерапевтическая шкала, хозяйственно – бытовая, которые встречаются чаще. Родительско-воспитательская, интимно-сексуальная, шкала личностной идентификации с супругом, встречающиеся реже. И самой редкой шкалой, по результатам исследования была шкала социальной активности.

Список литературы

1. Антонов А. И. Социология семьи. – М., 1996.

2. Арутюнян Ю. В., Дробижева Л. М., Сусоколов А. А. Этносоциология. – М., 1998.
3. Бахофен И. Я. Материнское право. – М., 1861.
4. Вестермарк Э. История брака. – М., 2001.
5. Витек К. Проблемы супружеского благополучия. – М., 1988.
6. Ковалевский М. М. Очерк происхождения и развития семьи и собственности. — М., 1895.

Золотовская С.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Илларионова Е.А., к.э.н., доцент кафедры
«Менеджмент» АНОО ВО «ВЭПИ»

ЗНАНИЯ ИЛИ ИНФОРМАЦИЯ: ПРИОРИТЕТЫ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: Автором рассмотрена сущность понятий «знание» и «информация» с выявлением их общих характеристик и отличий. В статье вводится понятие информационного голода.

Ключевые слова: знание, информация, информационный голод, экономика знания.

Abstract: The author considers the essence of the concepts of "knowledge" and "information" with the identification of their General characteristics and differences. The article introduces the concept of information hunger.

Keywords: knowledge, information, information hunger, knowledge economy.

Главной проблемой изучения знаний как экономической категории признается отсутствие единого системного представления об исследуемой области: размытость границ терминов и понятий, отсутствие выработанных типологий. При этом одним из важных вопросов для многочисленных исследований в области интеллектуальных ресурсов выступает проблема соотношения категорий «знание» и «информация».

Далеко не вся информация для человека может быть ценной и объединена в его систему знаний. Основатель научной дисциплины «экономика знаний» Ф. Махлуп определяет знание как необходимую людям информацию, употребляемую ими по конкретным правилам, в соответствии с установленными процедурами и с учетом отношения людей к информации [2]. В.С. Немчинов предлагает понимать знание

как информацию, которая была приобретена человеком или группой лиц и переработана ими для последующего распространения.

Д. Белл понимает знание как собственность интеллектуалов, удостоверяемую авторским правом или другой формой социального признания (например, публикацией). Это знание оплачивается на основании времени, затраченного на исследование и изложение его результатов, и на основе расходов, связанных с его распространением и передачей при обучении. То есть знание выступает составным элементом социальных инвестиций; представляет собой законченное изложение (чего-либо) в форме книги или фильма, записанных на бумагу или магнитную ленту с целью передачи, и подверженное грубой количественной оценке.

В современном обществе, говоря о знаниях, мы чаще всего имеем в виду истинное знание. При этом под истинным знанием понимается верное отражение действительности в мышлении человека или в общем, то есть идея, или описание, или сообщение о том, что есть на самом деле.

Дж. Стоунхаус полагает, что любое знание базируется на конкретной информации. Ученый указывает на необходимость обладать способностью к рассуждению и логическому выводу, чтобы уметь извлекать знания из имеющейся информации [2]. Следовательно, понятиям знаний и информации присущи одновременно и схожесть, и противоречивость.

Несмотря на широкую распространённость, категория «информация» остаётся одной из наиболее дискуссионных в научном сообществе и нуждается в детальном уточнении [1].

С.М. Климов устанавливает взаимосвязь понятий «знания» и «информация» в двух аспектах: во-первых, информация составляет содержание знания, во-вторых — форму его передачи. Рассматривая информацию в качестве предмета исследования, Е.В. Попов и А. Коновалов трактуют ее как совокупность сведений, несущую содержательный характер, являющуюся результатом интеллектуальной деятельности человека, обладающую ценностью для потребителя этих сведений в свете возможностей снижения неопределенности при принятии решений [2].

В.Л. Иноземцев предлагает понимать информацию как относительно объективную сущность или набор данных о тех или иных производственных и технологических процессах, а знания — как информацию, усвоенную человеком и не существующую вне его сознания.

Таким образом, грань между информацией и знаниями размытая и зависит от воспринимающего субъекта. Достаточно часто можно встретить людей с хорошей памятью, но не имеющих привычки думать. Способность человека понять и запомнить, проанализировать, а затем вспомнить конкретную информацию дает возможность объединить ее в систему своих знаний, придав входящей информации организованность. Истинные знания не должны противоречить друг другу. Задача воспринимающего субъекта – обнаружить противоречия в информации и разрешить их на этапе сбора знаний, что говорит о зависимости качества знаний от наличия и мощности процедур обработки.

Наилучший пример информации, не превращающейся в знание, - иностранный язык. Наличие информации в иностранном тексте очевидно, однако в знание ее превратить невозможно, если не знать языка, или очень трудно, если пользоваться словарем. [2]

Не всю информацию мы превращаем в знания. В век информационных технологий, поглощение информации стало для нас больше развлечением и отдыхом, в отличие от самостоятельного мышления, которое подразумевает труд и, порой, нелегкий.

Многие люди замкнуты в себе, и чтобы компенсировать недостаток общения каждый день поглощают «пустую» информацию, путем прослушивания музыки, просмотра новостей или телепередач. Порой мы это делаем автоматически, просто «для фона». Однако, если убрать всю «пустую» информацию, наступит «информационный голод». «Информационный голод», как естественная потребность в информации, — извечный спутник познавательного процесса. Степень его утоления зависит от уровня духовного и интеллектуального развития каждого человека. [3] Вместе с тем следует контролировать процесс потребления информации, ограничивая потребление «пустой» информации, используя «информационный фильтр» и включать осознанность в своей жизни.

Список литературы

1. Бирюкова Н.С. Конфликт знания и информации в образовательной парадигме информационного общества // Известия ТПУ. 2011. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/konflikt-znaniya-i-informatsii-v-obrazovatelnoy-paradigme-informatsionnogo-obschestva> (дата обращения: 19.04.2018).
2. Варламова З.Н. Исследование соотношения понятий «Знание» и «Информация». // Вестник ЧелГУ. 2008. №7. URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-sootnosheniya-ponyatiya-znanie-i-informatsiya> (дата обращения: 19.04.2018).

3. Красильников О.Ю. Знания и информация в концепциях «Новой» экономики // Изв. Саратов. ун-та Нов. сер. Сер. Экономика. Управление. Право. 2012. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/znaniya-i-informatsiya-v-kontseptsiyah-novoy-ekonomiki> (дата обращения: 19.04.2018).

Иванец К.М.

Белорусский государственный университет,
Научный руководитель: Макарова Т.И., д.ю.н, профессор, БГУ

ЦИФРОВАЯ ЭКОЛОГИЯ КАК ПУТЬ К РАЗВИТИЮ ГОСУДАРСТВЕННОГО УЧЕТА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Аннотация. В статье анализируются теоретические подходы и нормы экологического законодательства о государственном учете водных ресурсов Республики Беларусь, как элемента организационно-правового механизма охраны окружающей среды, с призмы цифровой экологии.

На основе рассмотренных положений законодательства обосновывается необходимость внесения изменений и дополнений в действующее эколого-правовое законодательство, направленное на совершенствование норм в сфере учета в области охраны окружающей среды, как гарантии конституционного права на благоприятную окружающую среду.

Ключевые слова: учет, цифровая экология, окружающая среда, информация, природные ресурсы.

Abstract. The article analyzes the theoretical approaches and norms of environmental legislation on state accounting or resources of the Republic of Belarus, as an element of the organizational and legal mechanism of environmental protection, with the digital prism of ecology. On the basis of the remote control provisions of the legislation the necessity of NS changes and Duri in the current ECO-prove legislation, proved to improve the standards in the field of accounting in the field of environmental protection, as a guarantee of the Constitution of the right to a favorable environment.

Keywords: accounting, digital ecology, environment, information, prod resources.

В современном информационно зависимом обществе, любые вопросы решаются только через информационные системы, а прогресс требует перехода на новейшие технологии. Основным моментом в создании благоприятных условий на пути к переходу к «цифровой экономики», является Решение Высшего Евразийского экономического Совета от 11 октября 2017 года № 12 «Об основных направлениях реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года» [1]. Основная цель данного документа заключается в принятии концептуальных направлений к развитию цифровой инфраструктуры у государств-участников, в том числе и в Республике Беларусь. Президентом Республики Беларусь 21 декабря 2017 года подписан Декрет № 8 «О развитии цифровой экономики» [2], который дал серьезные конкурентные преимущества стране в создании цифровой экономики XXI века.

В столь благоприятных правовых условиях, ни одна сфера общественной жизни не должна остаться без вовлечения в глобальную автоматизацию. Не исключением является и экология.

Природно-ресурсный потенциал Республики Беларусь является основой социально-экономического развития и экологического благополучия страны [4], поэтому комплексная информация и правильная оценка имеющихся природных ресурсов, а также вредного воздействия на окружающую среду имеют решающее значение при принятии управленческих решений. Эта функция в основном реализуется как учет, то есть систематическое осуществление органами государственного управления, юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями выявления, измерения, сбора, регистрации, интерпретации, обобщения, подготовки и предоставления необходимой для принятия решений информации и показателей.

Учет в отношении по охране окружающей среды и использованию природных ресурсов осуществляется в нескольких направлениях и различными субъектами и может быть классифицирован на основании нескольких критериев: *по субъекту, осуществляющему учет; по объекту учета; и форме. По форме проведения* учет осуществляется путем ведения государственного кадастра (ст. 72), экологического паспорта предприятия (ч. 2 ст. 71), государственного фонда данных о состоянии окружающей среды и воздействиях на нее (ст. 73) [5]. На наш взгляд, первым этапом к «цифровой экологии» в сфере осуществления государственного учета природных ресурсов, может стать законодательно закрепленный автоматизированный порядок ведения экологического паспорта на предприятии.

Это связано во многом с тем, что сейчас потребности в целостной автоматизации экологического учёта возросли: несовершенство методов сбора данных и формирования отчётности, приводят к значительным временным затратам и неточным результатам, отраженным в экологическом паспорте предприятия; в случае изменения законодательства – новый поиск методологии учёта и наладка дополнительных технических средств для ведения учёта и корректной подачи отчётности; продолжительность сбора информации, что не позволяет оперативно реагировать на превышения нормативных значений, как следствие – штрафы за сверхнормативные показатели.

Все эти вопросы невозможно эффективно решать без комплексной автоматизации экологического учёта. В Республике Беларусь опыт внедрения автоматизации по учету природных ресурсов уже есть. Так, в Минске разработана информационная система учета зеленых насаждений.

Внедрение типовой единой системы экологического учёта является стратегической задачей, выполнение которой позволяет получить единое методологически и технически унифицированное решение.

Таким образом, ведение экологического паспорта регламентируется Инструкцией, утвержденной Постановлением Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды от 17.06.2013, № 25, считаем целесообразным дополнить п.6 ч. 2, данной Инструкции, в следующей редакции: «экологический паспорт разрабатывается и ведется в единой информационной системе, разработанной при Министерстве природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь».

Список литературы

1. Об основных направлениях реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года [Электронный ресурс]: решение Высшего Евразийского экономического Совета, 11 окт. 2017 года г., № 12// КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2018.

2. О развитии цифровой экономики [Электронный ресурс]: Декрет Президента Респ. Беларусь, Президентом Республики Беларусь, 21 дек. 2017 года г., № 8 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2017.

3. Беккер, К. Словарь технической реальности: Культурная интеллигенция и социальный контроль / К.Беккер. – М.: Культура, 2004. – 224 с.

4. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2020 г. / Нац. комис. по устойчивому развитию Респ. Беларусь, редкол.: Л.М.Александрович [и др.]. – Минск: Юнипак, 2004. – 202 с.

5. Об охране окружающей среды: Закон Респ. Беларусь, 26 нояб. 1992 г., № 1982-ХП: В ред. Закона Респ. Беларусь, 17 июля 2002 г. № 126-З (с изм. и доп.) // Эталон-Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2014.

Иванцова Л.В.

Новосибирский государственный университет экономики и управления

Научный руководитель: Ковтун О.И., канд. ист. наук, НГУЭУ

ПУТИ И СПОСОБЫ РЕАЛИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема социального государства и проводимой им политики. Автор исследует социальные сегменты экономики как важнейшую сторону финансирования со стороны государства, и особое внимание уделяет основным принципам социального государства.

Ключевые слова: социальное государство, социальная политика, социально-ответственное государство.

Abstract: This article considers the problem of the social state and the policies it conducts. The author explores the social segments of the economy as the most important side of state funding, and pays special attention to the basic principles of the social state.

Keywords: social state, social politics, socially responsible state.

Социальным можно считать то государство, которое берет на себя обязанность заботиться о социальной справедливости, о благополучии своих граждан, об их социальной защищённости; то, которое проводит действенную социальную политику и развивает национальную социально-ориентированную рыночную экономику; которое наделяет граждан социальными правами, а себя – социальной ответственностью за равные социальные возможности для всех социальных групп общества.

Говоря об успешном функционировании социального государства, стоит отметить, что оно неразрывно связано с развитием и приращением человеческого капитала. Он представляет собой уже накопленный определенный уровень здоровья, образования, навыков, способностей, мотиваций, энергии не только конкретного индивида, или же группы людей, но и всего общества в целом, которое, в свою очередь, способствует экономическому росту и увеличению доходов индивида и бюджета государства.

Главными задачами социального государства являются следующие элементы: формирование непрерывной системы образования; заинтересованность государства в развитии культурной и духовной сферы общества; внедрение передовых технологий, и формирование инновационной среды; активное развитие демократии и гражданского общества; борьба с коррупцией; модернизация системы здравоохранения.

Также в интересах государства находится формирование правовых и законодательных предпосылок для максимально эффективного экономического развития общества; создание в обществе максимально благоприятного социального климата.

Важнейшим принципом деятельности социального государства являются созданные в соответствии с рыночным устройством экономики институты социального страхования, такие как: система пенсионного, медицинского страхования, институты занятости населения, институты материнства, и др.

Можно выделить следующие основные функции социальной политики государства: создание социальной инфраструктуры (это, прежде всего, сфера здравоохранения, образования, культуры, спорта, и т.д.); смягчение социального неравенства и обеспечение социальной справедливости; обеспечение социальной защиты населения; повышение мотивации работников к труду.

Основным принципом осуществления социальной политики государства является принцип рациональности соотношения финансовых средств и ресурсов, направляемых на проведение этой политики. Так, в качестве критериев оценки социально-экономической обстановки, можно выделить следующие: соотношение заработной платы и налогов, выплачиваемых государству; реальная заработная плата; соотношение между минимальной, средней и максимальной заработной платой; соотношение между заработной платой и социальными выплатами, льготами; допустимый уровень безработицы.

Социальное государство должно стремиться к достижению такого общественного прогресса, который основывается на принципах

социальной справедливости, всеобщей солидарности и взаимной ответственности. Иными словами, социальное государство призвано обеспечить каждому гражданину достойный уровень жизни, а также признать права, свободы и законные интересы человека в качестве высшей ценности.

Таким образом, социальное государство – это государство, политика которого предусматривает с его стороны обеспечение гражданам социальной защиты, минимизацию социальных рисков различного характера, и создание условий для самореализации как творческого, так и трудового потенциала личности посредством справедливого, эффективного и рационального распределения финансовых ресурсов, социальных благ и услуг.

Список литературы:

1. Меликсетян С.Н., Финансовый аспект реализации концепции социального государства в России [Текст] /С.Н.Меликсетян// Финансовая аналитика: проблемы и решения, Выпуск №20, 2016г. – с. 46-60
2. Ниналалова Ф.И., Социальные расходы как приоритет бюджетной политики [Текст] /Ф.И. Ниналалова// Финансы и кредит, Выпуск №36, 2013г. – с. 16-21
3. Холоденко Ю.А., Модернизация социальной политики современного российского государства [Текст] /Ю.А.Холоденко// Вестник Московского университета, Выпуск №4, 2014г. – с. 99-118
4. Швецова Л.И., Государственная социальная политика как инструмент построения социального государства [Текст] /Л.И.Швецова// Юридический мир, Выпуск №7, 2014г. – с. 62-66

Ковалёва В.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Озерова А.В., канд.пед.наук, доцент кафедры «Психология», ВЭПИ

ЦЕННОСТНЫЕ ОРИЕНТАЦИИ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЁЖИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются такие понятия как «ценностные ориентации» и «студенческая молодёжь». Также было проведено исследование ценностных ориентаций студенческой молодёжи.

Ключевые слова: студенты, студенческая молодёжь, ценностные ориентации, ценности.

Abstract: This article describes the concepts such as "value orientations" and "young student". Also, a study was conducted of the value orientations of student youth.

Key words: students, student youth, value orientations, values.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что ценности современной студенческой молодежи подвергаются значительным изменениям. Свое становление современная студенческая молодежь проходит в условиях формирования новых социальных отношений, в период глобализации и информатизации общества, в период социокультурных перемен. Происходит размытие ценностных основ и традиционной общественной морали, ослабление культурной преемственности. Все чаще наблюдается процесс заимствования современных «демократических западноевропейских ценностных моделей» поведения, тем самым меняя полюса культуры. В современном «обществе потребления» происходит культурное и нравственное отчуждение. XXI век характеризуется утратой межличностного взаимодействия, следованием технологическому прогрессу, культу вещей и материальных благ. Молодое студенческое поколение – это особая социальная группа, находящаяся в стадии формирования структуры ценностной системы, становления и выбора профессионального и жизненного пути. Данная группа является группой риска.

Ценностные ориентации являются важнейшим элементом внутренней структуры личности, закрепленные жизненным опытом индивида, всей совокупностью его переживаний и отграничивающие значимое, существенное для данного человека от незначимого несущественного. Ценностные ориентации, эта главная ось сознания, обеспечивающая устойчивость личности, преемственность определенного типа поведения и деятельности и выражается в направленности потребностей и интересов [1].

Весомый вклад в изучение ценностных ориентаций молодежи был внесен работами таких известных российских учёных как В.А. Ядов, В.Г. Лисовский, М.Х. Титма, С.И. Григорьев, В.Г. Немировский. За рубежом с изучением ценностных ориентаций связаны такие учёные как М. Рокич, Э. Дюркгейм, Т. Парсонс, П. Блау.

Студенческая молодёжь можно охарактеризовать как специфическую, социально-профессиональную группу людей молодого поколения, объединённую выполнением специальных

учебных и социально-подготовленных функций, характеризующуюся общностью быта, ценностных ориентаций и образом жизни [2].

Изучением студенческой молодежи занимались такие отечественные учёные как Е.И. Холостова, В.Н. Кузнецов, П.Д. Павленок, В.Г. Лисовский. За рубежом изучением студенческой молодёжи занимались П. Питре, М. Осборн, М. Ллейд, А. Бернаскони.

Система ценностных ориентаций студенческой молодёжи, являясь психологической характеристикой зрелой личности, выражает содержательное отношение человека к социальной действительности и в этом качестве определяет линию его поведения. Как элемент структуры личности ценностные ориентации характеризуют внутреннюю готовность человека к совершению определенной деятельности по удовлетворению потребностей и интересов, а также указывают на направленность ее поведения. В. А. Смирнов выделяет несколько типов ситуаций риска, отражающих основные этапы процесса социального развития молодежи: «Во-первых, это риски, связанные с угрозой здоровью и жизни молодых людей... Во-вторых, риски, связанные с неопределенностью и неравенством жизненного старта. В-третьих, ситуации, связанные с неопределенностью возможностей самореализации. В-четвертых, ситуации ценностно-нормативной неопределенности, включающие в себе риски социальной дезориентации, аномии, разрыва с социальными институтами» [3].

Также можно выделить два направления развития ценностных ориентаций среди молодёжи. Первое направление – это направление духовности, характеризующееся господством нравственных установок, гуманизма, человеколюбия. Второе направление – это то направление, которое распространяется в последнее десятилетие, – нацелено на индивидуализм, приоритет материального над духовным [4].

К одному из неблагоприятных факторов в современной структуре ценностей студенческой молодежи можно отнести отсутствие четкой связи между работой и её оценкой. Сложившаяся ситуация, когда одни получают «бешеные» деньги путем авантюр и манипуляций, а другие, буквально каторжно трудясь, иногда на нескольких работах, имеют неадекватно маленькую зарплату. В результате этого происходит рассогласованность между жизненными ценностями и способами достижения поставленных целей [5].

На базе АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой институт» было проведено социально-психологическое исследование ценностных ориентаций студенческой молодёжи. Была использована методика М. Рокича, позволяющая изучить направленность личности и

определить ее отношение к окружающему миру, к другим людям, к себе самой, восприятие мира, ключевые мотивы поступков, основу «философии жизни». В исследовании приняли участие студенты 1-4 курс направления подготовки «Менеджмент», «Психология», «Юриспруденция», «Экономика» в количестве 30 человек. Ценностные ориентации явились объектом исследования, а предметом выступили ценностные ориентации студенческой молодежи. Также была выдвинута гипотеза о том, что доминирующими ценностями студенческой молодежи являются любовь, здоровье, семья, ответственность и образованность. Полученные данные свидетельствуют о том, что значимыми терминальными ценностями у студентов являются: здоровье, любовь, счастливая семейная жизнь, активная деятельная жизнь, развитие, продуктивная жизнь. Значимыми инструментальными ценности среди студентов стали: широта взглядов, терпимость, образованность, ответственность, воспитанность, твёрдая воля.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что выдвинутая гипотеза подтверждена.

Список литературы:

1. Рощина Я.М. Культура потребления / Социология потребления. Учебное пособие, 2007. – С. 108 - 112.
2. Бодрийяр Ж. Общество потребления / Перевод с франц. и сопроводительная статья С. Зенкина, 2006. – С. 112.
3. Спиридонова В. Проблема ценностей в социологии / Историко-теоретический аспект, 2004. – С. 83.
4. Бойков В.Э. Ценности и ориентации общественного сознания россиян // Социологические исследования, 2004. - №7. – С. 115.
5. Зотова О. И., Бобнева М. И. Ценностные ориентации и механизмы социальной регуляции поведения // Методологические проблемы социальной психологии. М., 2006. – С. 156.

Кондратьева К.С.

Башкирский государственный университет

Научный руководитель: Филипенко Е.В., к.п.н., доцент кафедры «Психолого-педагогического образования», Сф БашГУ

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕДАГОГИКИ

Аннотация: В данной статье представлены основные проблемы современной педагогики, пути их решения.

Ключевые слова: педагогика, учитель, воспитание, гуманизация образования, педагогическая практика.

Abstract: this article presents the main problems of modern pedagogy, ways to solve them.

Keywords: pedagogics, teacher, education, humanization of education, pedagogical practice.

Педагогика - это наука, объединяющая и интегрирующая в себе данные всех естественных, общественных наук о человеке, о законах его развития и социального становления.

К сожалению, на сегодняшний день в условиях обновления общества педагогическая практика испытывает следующие проблемы: диалектика взаимосвязи непрерывного образования и воспитания с развитием рыночных отношений; социальные, философские и психолого-педагогические основы определения содержания образования; сущность воспитания, педагогической деятельности как общественных явлений и педагогического процесса; диалектика и логика педагогического мышления.

Педагогика принимает активное участие в комплексных исследованиях. Существует два основных вида таких исследований: монодисциплинарные: исследования проблем, сходных по своей сущности и междисциплинарные: комплексные исследования одного и того же объекта с позиций различных наук.

Сегодня процесс реализации интегрированной функции педагогики выступает в качестве следующих методологических условий развития и формирования педагогической теории, в первую очередь это сохранение специфических характеристик педагогической действительности на всех уровнях теоретического абстрагирования, далее ориентация на переход от теоретического знания к нормативному и соответствие педагогической теории современным требованиям.

В двадцать первом веке в стране происходит гуманизация образования, ориентированная на индивидуализацию обучения, использование индивидуальных программ развития, активную реализацию творчества. В связи с этим, гуманистически ориентированный педагог должен способствовать становлению в каждом ребенке эмпатии и самоуважения, а также проявлять лучшие душевные качества, искренние чувства и эмоции, принимать ребенка таким, какой он есть.

Необходимо различать личностно ориентированную педагогическую практику и личностно ориентированную

педагогическую науку. Последняя связана с разработкой способов реализации лично ориентированных целей воспитания и обучения. Эти цели порождаются социально, формулируются психологией и выполняются педагогией. А первая, способна изменить стиль педагогического общения от авторитарного к демократическому, практикует поощрение самостоятельности ребенка, формирует способность к индивидуальному, готовности к свободе выбора.

Таким образом, процесс гуманизации воспитания не прямое воздействие на личность, а субъективное взаимодействие, диалог, в котором один человек воспринимает другого как такую же ценность, как и он сам.

В нынешних условиях актуальна проблема развития воспитательных систем. Воспитательная система является результатом сложной работы коллектива образовательного учреждения, в котором важную роль играют исходный замысел авторов системы, творчество педагогов и детей. Она учитывает интересы, потребности взрослых и детей, ориентирована на конкретные условия. Соответственно различна в разных регионах и даже в соседних школах.

Не менее важная проблема педагогической науки связана с разработкой новых педагогических технологий, которая возникла из-за увеличения психологических нагрузок, повышения требований к уровню развития ребенка в современном мире.

Педагогические технологии - это естественный набор различных приемов педагогического воздействия. Они необходимы, в первую очередь для того, чтобы заменить малоэффективные способы обучения детей более активными, а также они дают возможность экспертного проектирования технологических методов, организационных форм взаимодействия учащихся и педагога, обеспечивают гарантированные результаты обучения.

На сегодняшний день, учитель с помощью своего педагогического мышления должен помочь ребенку овладеть технологией саморазвития. Таким образом, одна из основных задач педагогики заключается в том, чтобы на основе интеграции общественного сознания подвергнуть методологическому анализу привычные формулы педагогического мышления, обновить многие из них и, в итоге, придать им новую теоретическую и практическую направленность.

Подводя итог, нельзя не отметить, что развитие педагогической науки необходимо рассматривать, анализируя прошлые достижения и

ошибки. Современная педагогика постоянно нуждается в разработке новых идей, подходов к решению определенных задач.

Список литературы

1. Краевский В.В. Методология педагогики: новый этап: Учеб. Пособие для студентов высш. учеб. заведений / В.В. Краевский, Е.В. Бережнова. – М.: Академия, 2006. С. 168

2. Сластенин В.А. Педагогика: Учеб. Пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений / В.А. Сластенин, И.Ф. Исаев, Е.Н. Шиянов. – М.: Академия, 2009. С. 345

3. Питюков В.Ю. Основы педагогической технологии. Учебно-методическое пособие. – М.: Изд-во «Гном и Д», 2001. С. 137

Михальчук М.М.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Озерова А.В., канд. пед. наук, доцент кафедры «Психология», ВЭПИ

ИССЛЕДОВАНИЕ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ СФЕРЫ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТОВ В ВУЗЕ

Аннотация. В статье рассматриваются особенности эмоциональной сферы личности студентов.

Ключевые слова: эмоции, эмоциональная сфера, виды эмоций, эмоциональные переживания, чувства, направленность эмоций, эмоциональность в студенческом возрасте.

Abstract. In the article features of the emotional sphere of students' personality are considered.

Key words: emotions, emotional sphere, types of emotions, emotional experiences, feelings, emotion orientation, emotionality in the student age.

Важнейшим аспектом формирования личности учёные считают развитие эмоциональной сферы, выполняющей функцию регуляции жизнедеятельности. Анализ теоретического, экспериментального наследия учёных (М.Я. Басов, К.Н. Корнилов, С.Л. Рубинштейн, И.П. Павлов, Л.С. Выготский, И.М. Сеченов, А.В. Веденов, Е.П. Ильин, и другие) показал, что эмоциональное поведение позволяет человеку изменять окружающую действительность, сообразуясь со знаниями законов развития природы и общества. Роль нравственных качеств личности в осуществлении регуляции поведения

изучалась в работах М.И. Маджарова, П.А. Рудика, В.И. Селиванова. Авторы пришли к выводу о том, что нравственная направленность личности во многом способствует осуществлению регуляции поведения [1].

На сегодняшний день эмоциональная сфера глубоко, всесторонне изучена и представлена в трудах как зарубежных, так и отечественных психологов (Г.М. Бреслав, В.К. Вилюнас, В. Витт, Б.И. Додонов, Л.Я. Дорфман, А.С. Запорожец, К. Изард, А.Н. Леонтьев, А.Е. Ольшанникова, А.И. Палей, Л.А. Рабинович, Я. Рейковский, С.Л. Рубинштейн, О.К. Тихомиров, П. Фресс, П.М. Якобсон и др.) [2].

Эмоции выступают как внутренний язык, как система сигналов, посредством которой субъект узнает о потребностной значимости происходящего. Особенность эмоций состоит в том, что они непосредственно отражают отношения между мотивами и реализацией отвечающей этим мотивам деятельности. Эмоции в деятельности человека выполняют функцию оценки ее хода и результатов. Они организуют деятельность, стимулируют и направляют ее [4].

Развитие эмоциональной сферы является важнейшим аспектом развития личности в целом. В младшем возрасте складывается и проявляется до 70% личностных качеств, поэтому невнимание к развитию личности в этом возрасте порождает педагогические просчёты, которые ярко обнаруживаются на последующих ступенях обучения. Проблемы эмоциональной регуляции с особой остротой возникают на переходном этапе от младшего школьного к подростковому возрасту. При отсутствии целенаправленного формирования эмоциональной сферы личности в условиях стихийного развития индивиды оказываются неспособными к саморегуляции деятельности. В настоящее время особенности эмоциональности студенчества как специфической возрастной и социальной группы могут быть отнесены к малоизученной области психологического знания. Вместе с тем студенческий возраст, как этап развития, является сенситивным периодом для развития основных социогенных потенциалов человека, существенным компонентом которых являются эмоциональные отношения. Студенческий этап развития характеризуется максимальным включением личности в различные сферы общественных отношений и деятельности, которые требуют мобилизации всех ресурсов человека и определяют повышенные требования к его эмоциональной сфере [3]. Актуальность проблематики определила выбор темы исследования: «Уровень сформированности эмоциональной сферы личности студентов в вузе».

Исследование проводилось с помощью методики диагностики эмоциональности В.В Суворова и методики диагностики эмоциональности по В.М. Русалову. Методика диагностики эмоциональности была предложена В.В. Суворовым в 1976 г. и определяет общую эмоциональность человека. В методике диагностики эмоциональности В.М. Русалова, автор выделяет три вида проявления эмоциональности: психомоторную, коммуникативную и интеллектуальную. Соответственно этому в методике имеются три шкалы.

Целью нашего исследования стало изучение уровня сформированности эмоциональной сферы личности студентов в ВУЗе.

Гипотеза исследования заключается в том, что эмоциональная сфера девушек отличается наибольшим эмоциональным диапазоном и большей степенью выраженности диапазоном по сравнению с эмоциональной сферой юношей.

Исследование проводилось на базе АНОО ВО ВЭПИ в г. Старый Оскол. Студенты группы Ю-171 в количестве 10 человек, и студенты группы ПС-141 в числе 10 человек, в общей сумме 20 чел.

В ходе исследования эмоциональной сферы студентов, мы получили следующие результаты:

Таблица 1 - Диагностика эмоциональности по В.В. Суворовой

Уровни эмоциональности	Девушки	Юноши
Высокий	20%	5%
Средний	30%	35%
Низкий	-	10%

По методике «Определение эмоциональности», большинство наших испытуемых имеют средний уровень эмоциональности-30% девушек и 35% юношей. Высокий уровень эмоциональности отмечается у 20% девушек и только у 5% юношей. Анализ результатов позволил сделать вывод о том, что девушки более эмоциональны, чем юноши.

При исследовании эмоциональности по методике В. Русалова, мы выяснили, что у наших испытуемых наиболее выражена коммуникативная (70%) и интеллектуальная эмоциональность (70%).

Таким образом, сравнив результаты исследования, видно, что при равной степени выраженности интеллектуальной направленности в общей группе испытуемых, у девушек коммуникативная

эмоциональность выше, чем у юношей. Так же, что психомоторная эмоциональность у девушек выражена больше, чем у юношей.

Таблица 2 - Методика «Определение эмоциональности» В. Русалова

Шкалы	Девушки (чел.)	Юноши (чел.)
Психомоторная эмоциональность	Высокая-6 Средняя-3 Низкая-1	Высокая-5 Средняя-3 Низкая-2
Интеллектуальная эмоциональность	Высокая-7 Средняя-3 Низкая-0	Высокая-7 Средняя-3 Низкая-0
Коммуникативная эмоциональность	Высокая-8 Средняя-2 Низкая-0	Высокая-6 Средняя-4 Низкая-0

В результате нашего исследования, были сделаны следующие выводы. Большинство испытуемых имеют средний уровень эмоциональности (30% девушек и 35% юношей). Высокий уровень эмоциональности отмечается у 20% девушек и только у 5% юношей, это обусловлено тем, что женщины более эмоциональны, чем мужчины, более раскованно выражают свои эмоции. Они у них проявляются ярко, многообразно, сопровождаясь психомоторным возбуждением, выражающемся в двигательном возбуждении, речевой активности.

У испытуемых наиболее выражена коммуникативная (70%) и интеллектуальная эмоциональность (70%). При равной степени выраженности интеллектуальной направленности в общей группе испытуемых, у девушек коммуникативная эмоциональность выше, чем у юношей это обусловлено, тем, что эмоциональная сфера девушек отличается наибольшим эмоциональным диапазоном и большей степенью выраженности диапазоном по сравнению с эмоциональной сферой юношей.

Таким образом, гипотеза о том, что эмоциональная сфера девушек отличается наибольшим эмоциональным диапазоном и большей степенью выраженности диапазоном по сравнению с эмоциональной сферой юношей подтвердилась.

Список литературы

1. Абульханова-Славская К.А. Деятельность и психология личности. - М., 2005.- 224с.

2. Вилюнас В.К., Гиппенрейтер Ю.Б. Психология эмоций. Тексты.– СПб.: Питер, 2006. - 404с.
3. Ольшанникова А. Е. Эмоции и воспитание.- М, 2003.-134с.
4. Изард К.Э. Психология эмоций/ Пер. с англ. - СПб.: Питер, 2000.- 348с.

Михнева К.А.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Озерова А.В., канд.пед.наук, доцент кафедры «Психология», ВЭПИ

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ВОЛЕВОГО УСИЛИЯ У СТУДЕНТОВ

Аннотация: В статье даны понятия волевое усилие, уровень терпимости. Проведено исследование и проанализированы его результаты.

Ключевые слова: волевое усилие, уровень терпимости.

Abstract: The article gives the concept of strong-willed effort, the level of tolerance. The research is carried out and its results are analyzed.

Key words: strong-willed effort, level of tolerance.

Проблема волевого усилия у студентов разных возрастных групп играет большую роль в жизни индивида. Осознание человеком самого себя, своих физических сил, умственных способностей, поступков, мотивов и целей своего поведения, своего отношения к окружающему, к другим людям, самому себе, а также и оценочное отношение к определенной преграде, которую можно преодолеть с помощью волевого усилия. Чаще всего под волевым усилием понимают активное проявление сознания, направленное на мобилизацию психических и физических возможностей человека, необходимых для преодоления препятствий [1]. Волевое усилие может сочетаться с напряжением физическим, но возникает нередко и при отсутствии последнего. Во всех случаях переживание волевого усилия является следствием того нервного труда, который затрачивается на преодоление препятствия. Воля не является врожденной или генетически заданной способностью, а формируется прижизненно в реальной деятельности человека требующих определенных волевых качеств и навыков волевой регуляции [2].

Выделяют следующие уровни волевого усилия: слабый, достаточно твердый, очень твердый.

Слабый уровень - это признак конформности личности, которая склонна избегать самостоятельных решений, пассивно воспринимает взгляды других, приспосабливается к определенным стандартам поведения.

Достаточно твердый уровень - характеризуются самодисциплиной, уравновешенностью, непоколебимостью.

Очень твердый уровень свидетельствует о том, если такой человек что-то решил, то он обязательно этого добьется. Неважно есть у него природный талант или иные предпосылки для достижения цели. Он сделает все, что от него зависит.

В отечественной психологии изучением воли занимались такие известные ученые психологи как И.М. Сеченов, В.К. Калина, А.Ф. Лазурский, Е.П. Ильин, В.Н. Мясищев, Л.С. Выготский.

За рубежом изучением проблемы воли занимались Э. Эриксон, В.С. Мерлин, С.Л. Рубинштейн, Е.В. Эйдеман, Р. Крутчер, Г. Айзенк, А. Бандура, Р. Бернс, У. Джемс, К. Левин, К. Роджерс

Нами было проведено исследование, целью которого стало изучить особенности проявления волевого усилия у студентов разных возрастных групп в ВУЗе.

Гипотеза исследования заключается в том, что, индивидуальный опыт студентов при обучении, обеспечивает становление высокого уровня терпеливости и волевого усилия.

Исследование проводилось на базе института ВЭПИ среди студентов 1 - 4 курсов, в количестве 30 человек.

В ходе исследования использовались методики: Опросник по определению силы воли в разработке Р.С. Немова.

На основании анализа методики по тесту самодиагностики терпеливости (Е.П. Ильиным, Е.К. Фешенко) были получены результаты в виде таблицы.

Таблица 1 - Опросник по определению силы воли в разработке (Р.С. Немова)

Уровень волевого усилия	Баллы	Ю - 171	ПС - 141	Э - 161	%
Слабый	14	1	0	2	10
Достаточно твердый	15-25	1	2	3	20
Очень твердый	26-38	8	5	5	60
Недостоверность рез-тов	38	1	0	2	10
Всего:		11 чел.	7 чел.	12 чел.	30 чел.

По результатам проведённой нами работы были получены следующие результаты. 3 человека (10 %) со слабой силой воли, к этому уровню относятся студенты групп Ю-171 и Э-161, это признак конформности личности, которая склонна избегать самостоятельных решений, пассивно воспринимает взгляды других, приспосабливается к определенным стандартам поведения. Было также обнаружено, что у 6 человек (20 %) достаточно твердый уровень волевого усилия. Эти студенты характеризуются самодисциплиной, уравновешенностью, непоколебимостью.

У 18 человек (60 %) выявлен очень твердый уровень волевого усилия. Это свидетельствует о том, если такой человек что-то решил, то он обязательно этого добьется. Не важно, есть у него природный талант или иные предпосылки для достижения цели. Он сделает все, что от него зависит. Также, было выявлено, что у 3 студентов (10%) результат оказался недостоверным

Студенты, имеющие высокий уровень волевого усилия регулируют свое сознание, внешнее структурное многообразие действия, внутреннюю свободу, при принятии решения и переживание свободного волевого процесса, планомерность. А испытуемые имеющие слабый уровень волевого усилия можно сказать, что слабая воля мешает жить больше, чем отсутствие достаточного количества денег и острый недостаток времени. Слабая воля мешает бросить курить, похудеть, совершить выдающийся трудовой подвиг, который поднимет вас по карьерной лестнице и, быть может, изменит всю жизнь. Слабая воля не поможет ни одному будильнику поднять вас с постели вовремя, и привычка опаздывать имеет тот же источник. Студенты, имеющие достаточный уровень волевого усилия характеризуются ежеминутной одерживаемой победой над инстинктами, над влечениями, над препятствиями и преградами, которые она обуздывает и подавляет.

У трех испытуемых (10 %) была обнаружена недостоверность результатов, это может говорить о том, что испытуемые были с нами не искренне.

На основании теста самодиагностики терпеливости (Е.П. Ильным и Е.К. Фешенко) были получены результаты в виде таблицы.

По результатам проведённой нами работы были получены следующие результаты, мы определили, что 6 человек (20%) имеют низкий уровень терпеливости. Это обусловлено неспособностью ждать, терпеть, выбирать нужный момент или нужное место для определённого действия.

Таблица 2 - Тест-опросник самодиагностики терпеливости
(Е.П. Ильиным и Е.К. Фешенко)

Уровень терпеливости	Баллы	Ю-171	ПС-141	Э- 161	%
Низкий	6	2	1	3	20
Средний	7-11	3	4	8	50
Высокий	12 и выше	6	2	1	30
Всего:		11 чел.	7 чел.	12 чел.	30 чел.

Испытуемые 15 человек (50%) имеют средний уровень терпимости, что свидетельствует о том, что эти люди способны сохранять спокойствие в неприятной ситуации или ожидании результата от неподконтрольного процесса. Умение безропотно и стойко переносить что-нибудь (страдание, боль, и т.д.) мириться с наличием и существованием кого-нибудь, чего-нибудь.

Студенты с высоким уровнем терпимости 9 человек (30%) способны проявлять терпимость к иному мировоззрению, образу жизни, поведению и обычаям. Толерантность не равносильна безразличию. Она не означает также принятия иного мировоззрения или образа жизни, она заключается в предоставлении другим права жить в соответствии с собственным мировоззрением. Из этого следует вывод, что развитие в себе силы воли – очень трудный процесс. Ведь по сути своей это насилие над собой, принуждение делать то, чего делать не хочется, либо наоборот, отказ от того, что очень хочется. Терпеливость и воля неотделимы друг от друга, чтобы преодолеть волевое усилие, необходимо терпение.

Из этого следует вывод, что развитие в себе силы воли – очень трудный процесс. Ведь по сути своей это насилие над собой, принуждение делать то, чего делать не хочется, либо наоборот, отказ от того, что очень хочется. Волевое усилие и терпимость играют очень важную роль в организации результативного управления своим поведением.

Таким образом, гипотеза исследования подтвердилась, так как было обнаружено что, индивидуальный опыт студентов при обучении, обеспечивает становление высокого уровня терпеливости и волевого усилия

Список литературы

1. Ильин Е.П. Психология воли. - СПб.: Питер, 2009. - С. 368
2. Рубинштейн С.Л.: Основы общей психологии. - СПб.: Питер, 2003. - С. 720

Мичурина К.А.

Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского

Научный руководитель: Власова К.А., к.фил.н., доцент кафедры иностранных языков и культур, АФ ННГУ им. Н.И. Лобачевского

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ ТЕРМИНЫ И ВЫРАЖЕНИЯ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

Аннотация: В статье рассматриваются математические термины как особые единицы научно-технического стиля. Приводятся примеры на английском языке.

Ключевые слова: термин, числительные, дроби, число «пи», геометрические фигуры, геометрические тела.

Abstract: The paper deals with mathematical terms as special units of scientific and technical style. The examples are in English.

Keywords: term, professionalism, numerals, fractions, number "pi", geometric figures, geometric bodies.

Рост научных знаний является причиной активного развития специальной лексики: более 90% новых слов, которые появляются в современных языках, составляет специальная лексика [1]. Центральной единицей в научной лексике является термин. Термин – это «специальное слово (или словосочетание), принятое в профессиональной деятельности и употребляющееся в особых условиях. Термин – это словесное обозначение понятия, входящего в систему понятий определенной области профессиональных знаний» [2].

Многие из нас считают, что их жизнь, не связана с математикой. С одной стороны, мы сталкиваемся с математикой каждый день: нас окружают цифры – номера телефонов, кредитных карт, рейсов самолетов, даты и числа. С другой стороны, математика – наука фундаментальная, предоставляющая языковые средства другим наукам; тем самым она выявляет структурную взаимосвязь и способствует нахождению самых общих законов природы [3].

Изучение способов математического описания правильных текстов составляет содержание одного из разделов математической лингвистики — теории способов описания синтаксической структуры. Наиболее употребительные математические термины относятся к арифметике. Например, *addition* ‘сложение’, *subtraction* ‘вычитание’, *multiplication* ‘умножение’, *division* ‘деление’, *equality* ‘равенство’. Сама арифметическая задача, например, $2+2$ – называется а *problem* (в

научной речи) или *a sum* (в разговорной речи), решение или ответ '*answer*'.

В математике имеются простые и десятичные дроби. Однако некоторые подобные термины сложно читать и четко произносить на английском языке. *Простые дроби* 'common fractions' выражают числитель через количественное числительное, а знаменатель через порядковое числительное. *The denominator of any fraction cannot have the value zero. If the denominator of a fraction is zero, the expression is not a legal fraction because it's overall value is undefined.* В английском языке числительные имеют следующие соответствия: $\frac{1}{2}$ – *a half, one half*; $\frac{1}{3}$ – *a third, one third*; $\frac{1}{4}$ – *a quarter, one fourth*; $\frac{2}{3}$ – *two thirds*; $\frac{3}{4}$ – *three fourths*; $1\frac{3}{4}$ – *one and three quarters*.

Большой популярностью в математике пользуются порядковые числительные, которые в английском языке образуются с помощью суффикса *-th* и отвечают на вопрос *какой, который* 'which': *шесть* 'six' – *шестой* 'sixth'. Исключения составляют только слова первый 'first', второй 'second', третий 'third'. Окончание *-y* при образовании порядкового числительного меняется на *-i* и прибавляется суффикс *-eth*: *двадцать* 'twenty' – *двадцатый* 'twentieth', *сорок* 'forty' – *сороковой* 'fortieth'.

Сотые доли в математике, как правило, выражаются через проценты, используя стандартный математический значок '%' и слово *percent*, всегда в единственном числе (1% – *one percent*). Примечательно, что слово «процент» – латинского происхождения и означает на *сто* 'pro centum'. Для обозначения степени в английском языке используются выражения *to the power of, to the ...th power, raised to the power of ..., raised to the ...th power*. Например, *to the power of fifth, to the fifth power, raised to the power of fifth, raised to the fifth power* 'в пятой степени'.

Интересно, что так называемое число «пи», которое является математической константой, которая приблизительно равна 3,141592653589793238462643... и обозначается греческой буквой π . Обозначение числа Пи буквой π впервые использовал английский математик (преподаватель) Уильям Джонс в 1706 году в своей работе «*Synopsis Palmariorum Matheseos*» 'Обзорение достижений математики'.

Кроме алгебраических выражений математика включается в себя ещё и геометрические понятия. Например: *bisector*, или *bisectrix* или *bisecting line* 'биссектриса', *hypotenuse* 'гипотенуза', *median* 'парабола', *parabola* 'медиана', *angle* 'угол'.

Геометрические фигуры – двумерные, а тела – объемные. Квадрат, треугольник – это геометрические фигуры, а куб, пирамида – геометрические тела: *circle* ‘круг’, *rhombus* ‘ромб’, *parallelepiped* ‘параллелепипед’, *cone* ‘конус’, *pyramid* ‘пирамида’, *cylinder* ‘цилиндр’, *cube* ‘куб’.

Некоторые трудности могут возникнуть с прилагательными, образованными от названий тел и фигур, потому что они образуются по-разному: с помощью суффиксов: *rectangle* ‘прямоугольник’ – *rectangular* ‘прямоугольный’; при помощи другого слова: *circle* ‘круг’ – *round* ‘круглый’; без изменения слова: *oval* ‘овал’ – *oval* ‘овальный’.

От слова *circle* также образуется прилагательное *circular* – ‘круглый’, но оно обычно используется, когда речь идет о чем-то плоском и, как правило, идеально круглом. *Round* может применяться к плоским и объемным предметам, это слово намного употребительнее в повседневной речи.

Математика как наука продолжает развиваться и взаимодействовать с естественнонаучным и гуманитарным знанием. Многие науки пользуются математическими терминами. Например, термин *изоморфизм* широко используется в лингвистике. Изоморфизм – математический термин. Лингвисты употребляют его метафорически: для обозначения подобия [4].

В наше время продолжается тенденция к взаимодействию и взаимопроникновению различных областей знаний. Постепенно стираются грани между отдельными науками; появляется всё больше отраслей, находящихся на стыке гуманитарного, технического и естественнонаучного знания.

Список литературы

1. Гринев-Гриневиц С. В. Терминоведение. М.: Издательский центр «Академия». 2008. 304 с.
2. Суперанская, А. В. Общая терминология. Терминологическая деятельность. М.: УРСС, 2005. 363 с.
3. Словарь терминов. Электронный ресурс. URL: www.yaklass.ru/materiali?chtid=170&mode=cht (дата обращения 05.03.2017).
4. Википедия. Электронный ресурс. URL: <https://ru.m.wikipedia.org/wiki/Математика> (дата обращения 05.03.2017)
5. Словарь филолога. Электронный ресурс. URL: slovarfilologa.ru/64/(дата обращения 06.03.2017).

Мишустина В.С.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Озерова А.В., канд.пед.наук, доцент кафедры
«Психология», ВЭПИ

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ЭКЗАМЕНАЦИОННОГО СТРЕССА У СТУДЕНТОВ

Аннотация: В статье рассматривается возникновение и проявление экзаменационного стресса у студентов.

Ключевые слова: стресс, экзаменационный стресс, студенты.

Abstract: The article examines the emergence and manifestation of exam stress among students.

Key words: stress, examination stress, students.

Актуальность данного исследования заключается в том, что студенты перед экзаменами и зачетами испытывают стресс, который может возникнуть из-за загруженности на учебе и в условиях экзаменационной сессии. Многие учащиеся даже не подозревают, что находятся продолжительное время в состоянии стресса.

Под стрессом понимается психическое состояние человека, из-за чрезмерного эмоционального напряжения, что препятствует полноценному восстановлению сил [2].

Изучением стресса занимались такие зарубежные ученые как: Г. Селье, А.М. Вейн, Д. Холмс, Дж. Лешли, Джеральд Кори. А также и отечественные ученые: Л.М. Попова, И.В. Соколов, Б.В. Губачев, Е.И. Рогов, Т.А. Немчинов, А.Н. Леонтьев, Л.С. Выгодский, Ф.Е. Василюк, Ф.Б. Березин, К.И. Изард.

Проблема стресса состоит в особенностях его проявления и возникающий изменений. Наиболее часто стрессу подвергаются интеллектуальные стороны деятельности обучающихся, такие как память и внимание. Нарушение данных показателей происходит за счет формирования стрессорной доминанты в коре полушарий мозга, в результате чего внимание затрудняется и проявляется повышенная отвлекаемость. Немного меньше страдают функции памяти. Физиологические проявления стресса затрагивают все органы и системы студента. Зачастую страдают сердечно - сосудистая, пищеварительная и дыхательная системы. При проявлении стресса у учащихся наблюдаются: повышение артериального давления, частоты пульса, нарушение функционирования желудочно-кишечного тракта. Эмоциональная напряженность проявляется в учащении пульса и

нарушении его ритмичности, обильном потоотделении, изменении размера зрачка и т.д. [1].

Как показывает практика, нахождение длительное время в стрессовом состоянии может отражаться на академической успеваемости, а также приводить к истощению адаптационных сил. Это в последствие может привести к ряду заболеваний. Все вышеперечисленное стало проблемой нашего исследования.

В нашем исследовании мы использовали две методики:

1. Тест самооценки стрессоустойчивости (С. Коухена и Г. Виллиансона)

2. Тест на определение стрессоустойчивости личности.

Исследование было проведено на базе филиала АНОО ВО ВЭПИ в г. Старый Оскол. В качестве респондентов выступили студенты 2 курса и 4 курса, в количестве 20 человек.

Нами была выдвинута гипотеза о том, что студенты 4 курса более стрессоустойчивы, чем студенты 2 курса, что зависит от уровня их самооценки.

В ходе исследований с помощью методики «Тест самооценки стрессоустойчивости» (С. Коухена и Г. Виллиансона) были получены следующие данные: у студентов 2 курса 35% показателей «плохо», а у студентов 4 курса 20% показателей «удовлетворительно». Результаты показали, что учащиеся 4 курса уверены и адаптированы к сдаче зачетов и экзаменов, чем учащиеся 2 курса. Эти факторы зависят от уровня самооценки студентов.

Результаты методики «Тест на определение стрессоустойчивости личности» показывают следующие данные: у студентов 2 курса 40% показателей «средний», а у студентов 4 курса 20% показателей «выше среднего». По результатам можно сказать, что уровень стрессоустойчивости у учащихся 4 курса выше, чем у учащихся на 2 курсе, что зависит от уровня их самооценки (Таблица 1).

Таблица 1 – Сводный анализ проведенных тестов

	1 тест				2 тест			
	плохо	удовлетвор.	среднее	высокое	ниже среднего	средний	выше среднего	высокий
2 курс	35%	10%	0%	10%	10%	40%	15%	10%
4 курс	5%	20%	10%	10%	5%	10%	20%	5%

По результатам таблицы 1.3 видим, что студенты 4 курса более стрессоустойчивы (55%), чем студенты 2 курса (35%), что напрямую на наш взгляд зависит от уровня их самооценки.

Таким образом, изучив экзаменационный стресс студентов, который может возникнуть из-за загруженности в учебе и препятствовать полноценному восстановлению сил, мы пришли к выводу, что уровень стрессоустойчивости напрямую зависит от уровня самооценки студентов. Нами была выдвинута гипотеза о том, что студенты 4 курса более стрессоустойчивы, чем студенты 2 курса, что напрямую зависит от уровня их самооценки, которая в ходе исследования была подтверждена. Возможно, это обусловлено тем, что учащиеся 4 курса более уверены и адаптированы к учебному процессу и к сдаче зачетов и экзаменов. А в целом уровень стрессоустойчивости и самооценки у 4 курса выше, чем у учащихся 2 курса.

Список литературы

1. Закономерности функционирования Эмоциональной сферы (Йеркс- Додсон) // <https://studfiles.net/preview/4534157/page:22/>
2. Щербатых М.Ю. // Психология стресса и методы коррекции // <http://www.rulit.me/books/psihologiya-stressa-i-metodykorrekcii-read-345230-1.html>

Одарченко А.М.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Полухина О.П., старший преподаватель кафедры «Психология», ВЭПИ

НЕВЕРБАЛЬНАЯ КОММУНИКАЦИЯ, ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ В КОНФЛИКТНЫХ СИТУАЦИЯХ

Аннотация: Комплексных исследований в данной области почти не проводится. Но нельзя упускать тот факт, что значимость невербалики, в целом, растет. В любых сферах жизни индивида ее влияние четко прослеживается, как для актера, пытающегося придать больше эмоций сцене, так и для обывателя, решающего бытовые ситуации и конфликты.

Ключевые слова: невербальная коммуникация, конфликтная ситуация.

Abstract: Complex researches in this area almost not conducted. But it is impossible to lose circumstance that meaningfulness of невербалики, on the whole, grows. In any spheres of life of individual her influence is clearly traced, both for an actor trying to give more emotions the stage and for an inhabitant decision domestic situations and conflicts.

Keywords: un verbal communication, conflict situation.

Невербальное общение является важнейшей, но мало развитой частью научного знания. Невербальная коммуникация - необъятное поле исследования. Комплексных исследований в данной области почти не проводится. Но нельзя упускать тот факт, что значимость невербалики, в целом, растет. В любых сферах жизни индивида ее влияние четко прослеживается, как для актера, пытающегося придать больше эмоций сцене, так и для обывателя, решающего бытовые ситуации и конфликты.

Почти всю свою жизнь, человек проводит в общении с другими людьми. Ежедневно мы общаемся на работе, во время учебы, в магазине, а после и дома, с семьей, друзьями. И именно поэтому надо уделять особое внимание теории коммуникации в целом [1].

Коммуникацию можно разделить на две части — вербальная и невербальная. Вербальная и, казалось бы, самая важная часть общения отвечает за речь, слова. Но есть и другая часть коммуникаций — невербальная. Невербальное общение — это коммуникационное взаимодействие между индивидами без использования слов (передача информации или влияние друг на друга через интонации, жесты, мимику, пантомимику, изменение мизансцены общения). Также термин можно представить по-другому, как систему неязыковых (не словесных) форм и средств передачи информации.

Невербальная коммуникация существует параллельно с вербальной, обогащая и дополняя последнюю. Этот, с первого взгляда, незаметный язык порой говорит нам больше, чем речь. Не зря ученые говорят о том, что невербальная коммуникация содержит в себе около 75% информации. Даже наше первое впечатление о человеке зависит от невербальных особенностей (одежды, походки, взгляда, стиля речи). Не стоит также упускать тот факт, что язык тела и жестов появился раньше речи [3].

Отдельно стоит отметить подсознательность невербальной коммуникации. При речевом общении мы обеспокоены смыслом, восприятием слов. Интонации, тембр голоса и мимика уходят на второй план нашего сознания. Это связано с тем, что невербальные средства общения имеют более древнее происхождение и,

соответственно, более глубоко расположенные области мозгового представительства. Это объясняет обучение ребенка 1-3 лет, который еще не научился пользоваться речью. Он передает родителям информацию о том, чего он хочет (тянется к игрушке) либо, наоборот, выражает недовольство (плач). Ребенок получает информацию так же, с помощью невербальной коммуникации.

Существует много подходов и попыток классифицировать виды невербалики. Например, классификация В.П. Морозова, наиболее близко приближенная к природной сущности невербальной коммуникации, т.е. учитывая ее полисенсорную природу (в восприятии участвует много сенсорных систем: слух, зрение, кожно-тактильное чувство, хеморецепция (обоняние, вкус), терморецепция).

Также невербальную коммуникацию классифицируют по информации, которую она несет: 1) эмоциональная, 2) эстетическая, 3) индивидуально-личностная, 4) биофизическая, 5) социально-групповая, 6) психологическая, 7) пространственная, 8) медицинская, 9) информация о физических помехах, сопровождающих процесс речевого общения [1].

Самая распространенная классификация осуществляется по средствам передачи информации:

1. Фонационные. Фонационные средства включают в себя тембр голоса, темп и громкость речи, устойчивые интонации, особенности произнесения звуков и заполнения пауз. Все эти средства предоставляют нам информацию об эмоциональном состоянии человека, его происхождении, роде деятельности, и многом другом.

2. Оптико-кинестические. К данным средствам относятся мимика, жесты, поза, осанка, походка, взгляд или даже внешние признаки, такие как особенности лица, одежды. Все эти средства являются чуть ли не самыми важными для правильного восприятия и передачи информации. Именно из-за них появилось понятие невербальной коммуникации, «языка жестов».

3. Знаково-символические. Предметы, окружающие человека, его почерк, предпочтения в еде или напитках, поступки, любые другие знаки на теле – всё это знаково-символические средства. Много специалистов уделяет внимание именно к этим средствам невербальной коммуникации. Такие эксперты могут рассказать о жизни человека всё, лишь взглянув на его квартиру или даже некоторые вещи. В практике спецслужб обычно уделяют особое внимание предметам, окружавшим преступников. Порой такая мелочь, как фантик, выводит преступника на чистую воду. Известный персонаж зарубежной литературы детектив Шерлок Холмс уделял

особое внимание знаково-символическим средствам. Существует также практика составления характера личности по его письменному почерку, называемая графологией.

4. Тактильные. К тактильным средствам невербальной коммуникации относятся обоняние, осязание, слух, вкус, различные прикосновения.

5. Пространственные. Под пространственными средствами (их также называют средствами проксемики) подразумевается позиция и дистанция между собеседниками. Средства проксемики выполняют регулирующую функцию при общении. Так, расстояния между коммуникантами во время речевого общения определяются характером их отношений. Выделяют четыре вида дистанций, соответствующих отношениям между людьми:

- интимное расстояние (радиус) от 0 до 45 см используется при общении самых близких людей;
- персональное расстояние от 45 до 120 см используется при бытовом общении со знакомыми людьми;
- социальное расстояние от 120 до 400 см оказывается предпочтительным при общении с чужими людьми и при официальном общении;
- публичное расстояние от 400 до 750 см используется при выступлении перед различными аудиториями.

Говоря о взаимодействии видов невербальной коммуникации, необходимо заметить, что частое использование одних средств невербалики, может заменять другие, либо же вовсе их исключать. Из невербальных знаков (жестов, мимики и т.п.) формируются привычки, условные рефлексы, замещающие остальные невербальные средства передачи информации. Например, интенсивный тактильный контакт сопровождается исчезновением контакта глаз. Чем меньше дистанция общения, тем реже ориентация собеседников «лицом к лицу», тем реже прямой визуальный контакт. Человек, привыкший к частому использованию определенных жестов, для дополнения речи, может столкнуться с непониманием собеседника, в случае невозможности использования привычных жестов [3].

Конфликт — явление настолько привычное, что мы порой не задумываемся о его схематичности, проблемах и путях решения. И почти никогда не считаемся с важностью невербальной коммуникации в решении конфликта.

Для того, чтобы цивилизованно реализовать свои интересы, не ущемляя при этом интересов других, нужно иметь способность и готовность вступать в коммуникацию. Коммуникация начинается в

связи с необходимостью согласования совместной жизнедеятельности. О полноценном согласовании интересов возможно говорить лишь в случае, когда возникает идея такого взаимодействия, предполагающего соблюдение суверенитета участников, их интересов в условиях обеспеченности одинаковым объемом информации. Именно коммуникация обеспечивает все эти условия, способствует сближению и реализации разнообразных интересов. Нужно уметь ценить различия, уважать интересы и ценности других [3].

Одна из главных причин возникновения конфликтных ситуаций состоит в отсутствии взаимопонимания между людьми - участниками различных сфер жизнедеятельности разного уровня и разного характера. Поэтому вопрос согласования взаимодействия - один из самых актуальных.

На первоначальной стадии развития конфликта стороны, как правило, используют невербальные средства коммуникации, для того, чтобы дать понять противоположной стороне о своих интересах, целях. Однако, как это часто происходит, невербальная коммуникация подается вместе с вербальной, которые противоречат одна другой (ситуация, когда вслух говорится одно, а подразумевается при этом другое). Для адекватного решения конфликта на этой стадии необходимо либо глубокое знание партнера, либо большую чувствительность к невербальным средствам общения.

В деловом общении существует понятие «переговоров». Переговоры – это форма организации взаимодействия, которая может существовать по нормам коммуникации. Если говорить более точно, то переговоры - это специально организуемая коммуникация. Всякий раз, когда двум или более субъектам нужно прийти к согласию по поводу какого-либо вопроса, они должны начать вести переговоры (вступить в коммуникацию). Это и есть способ решения конфликтов на начальной стадии [4].

На более поздних этапах конфликта, оппонентам сложнее заметить невербальные знаки, в связи с увеличением эмоциональной возбужденности. Это связано с занятостью правого полушария мозга формированием эмоций. «Накал страстей» мешает трезво мыслить и отказывается принимать противоположную сторону. На данных стадиях оппоненты не желают идти на переговоры, добиваясь компромисса. В данном случае процесс решения конфликта может ускорить третья сторона, посредник.

Последняя стадия конфликта (угасание) характеризуется частичным или полным перемием с достижением устранения причины возникновения конфликта, анализироваться стороны

оппонентов). Любой конфликт может развиваться заново и повторяться циклично именно на этой стадии, если не прийти к компромиссу. Вследствие этого крайне важно прийти к взаимопониманию, аккуратно использовать и внимательно следить за невербальными средствами коммуникации [2].

Исследование невербальной коммуникации помимо научно-теоретического представляет несомненный практический интерес для решения целого ряда задач в области социальной психологии (типология человека), политики (психологический портрет политика по его манере передачи информации невербальным каналом), средств массовой информации (эмоционально-эстетические свойства речи дикторов радио и ТВ), инженерной психологии (профотбор операторов по критерию адекватности восприятия невербальной информации), педагогики (ранняя профориентация), криминалистики («фоторобот» по голосу). Не менее интересно изучение особенностей невербальных знаков в контексте многочисленных культур, народностей.

Список литературы

1. Аверченко Л.К. Управление общением: теория и практикумы для социального работника: учебное пособие / Л.К. Аверченко. М., 2009. -216 с.
2. Андреева Г.М. Социальная психология / Г.М. Андреева. М.: Аспект Пресс, 2000. - 376 с.
3. Берн Ш. Гендерная психология / Ш. Берн. СПб., 2001. - 320 с.
4. Бодалев А.А. Личность и общение : избр. труды / А.А. Бодалев. - М., 2003.-272 с.

Пермякова Е.Е.

Вятский государственный университет

Научный руководитель: Шпенглер А.В., к.э.н., доцент кафедры
«Сервиса, туризма и торгового дела», ВятГУ

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЯ О ПОКУПКЕ В МАГАЗИНАХ ЗДОРОВОГО ПИТАНИЯ Г. КИРОВА

Аннотация: В статье представлены результаты анализа количественных данных, полученных в ходе опроса (анкетирования) жителей г. Кирова о факторах, которые влияют на принятие решения о покупке в магазинах, предлагающих продукты здорового питания.

Ключевые слова: рынок продуктов здорового питания, опрос, покупатель, принятие решения о покупке, факторы.

Abstract: The article presents the results of the analysis of quantitative data that were received from the residents of Kirov during the survey about factors that influence on the decision to purchase in healthy food stores.

Keywords: market of healthy food, survey, buyer, decision to purchase, factors.

Одно из условий существования рынка – присутствие на нём покупателя или потребителя товаров и услуг. Роль потребителя для развития рынка и рыночных отношений исключительно велика, так как ею предопределяются объёмы продаж и производства, а также ассортиментный состав товаров, на которые существует спрос [2, с. 20].

Рост размеров фирм и рынков лишил многих распорядителей маркетинга непосредственных контактов со своими клиентами. Управляющим приходится все чаще прибегать к исследованию потребителей. Они тратят больше, чем когда-либо, на изучение потребителей, пытаясь выяснить, кто, как и почему именно покупает [1, С. 138].

Недавнее исследование Deloitte показало, что традиционные критерии потребительского выбора на рынке продуктов питания – цена, вкус и качество – сегодня неотделимы от новой группы критериев: здоровье и здоровый образ жизни (health & wellness), безопасность и прозрачность [3].

Изучение факторов, влияющих на совершение покупки необходимо и важно для того, чтобы предприятия розничной торговли имели возможность проводить мероприятия по повышению спроса на предлагаемые ими продукты здорового питания.

На основании опроса 68 жителей г. Кирова было выявлено, что респонденты зачастую осуществляют быструю покупку в магазинах, предлагающих продукты здорового питания, т. к. они знают, какой товар хотят приобрести (23%). И одновременно 21% опрошенных респондентов вдумчиво выбирают необходимый товар.

Далее респондентам было необходимо оценить, в какой степени (от 1 – не оказывает влияния, до 5 – значительно влияет) тот или иной фактор влиял бы (или влиял) на совершение ими покупки в магазинах продуктов здорового питания.

На Рисунке 1 показаны ответы респондентов относительно фактора, который чаще всего оценивался ими как наиболее сильно влияющий (которому чаще всего присваивали 5 баллов):

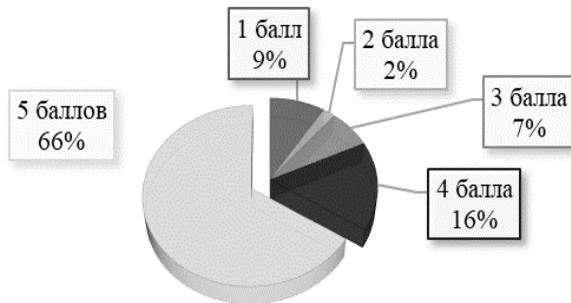


Рисунок 1 – Фактор влияния «Качество продуктов»

В результате исследования выяснилось, что на совершение покупок в магазинах, предлагающих продукты здорового питания, оказывают влияние следующие факторы: качество продукции (66%), осведомленность о составе продуктов (41%), доступность цен (38%), доброжелательное отношение со стороны персонала магазина (38%), разнообразие ассортимента (34%).

Меньше всего на совершение покупок в магазинах, предлагающих продукты здорового питания, оказывают влияние такие факторы, как: наличие системы скидок и акций (38% респондентов присвоили этому фактору 1 балл) и соблюдение правил товарного соседства (25% респондентов).

Полученные в результате исследования данные помогли разработать комплекс действий, необходимых для успешного функционирования предприятий розничной торговли, предлагающих продукты здорового питания г. Кирова:

- постоянно анализировать российский и зарубежный рынки, действия конкурентов и поставщиков, а также постоянно искать идеи для разработки новой продукции;
- налаживать обратную связь со своими покупателями с помощью социальных сетей, анкет обратной связи и т.д.;
- стимулировать потребителей пробовать принципиально новые продукты, проводя различные дегустации;
- работать над снижением стоимости предлагаемой продукции, путем проведения акций, скидок, внедрения бонусных программ;
- уделять внимание упаковке товара.

Список литературы

1. Аристархова, М. К., Крахмалева, А. В. Маркетинговое исследование потребителей [Текст] / М. К. Аристархова, А. В. Крахмалева // Маркетинг. – 2001. – №6. – с. 20-25.
2. Котлер, Ф. Основы маркетинга: краткий курс [Текст] / Ф. Котлер. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2007. – С. 656.
3. Обзор российского рынка продуктов здорового питания [Электронный ресурс] // Российский продовольственный рынок [сайт]. – URL: http://www.foodmarket.spb.ru/downloads/1_18_small.pdf (дата обращения: 23.03.2018).

Пчёлкина Ю.Ю.

Вологодский государственный университет

Научный руководитель: Семенова Е.В., ст. преподаватель, ВолГУ

ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования по проблеме формирования коммуникативной культуры младших школьников. В статье уделяется внимание понятию коммуникативной культуры, возрастным особенностям младших школьников. Выделены составляющие коммуникативной культуры, рассмотрены средства и формы формирования коммуникативной культуры младших школьников.

Ключевые слова: общение, коммуникативная культура, речь, младший школьный возраст, учебная деятельность.

Abstract: The paper presents the results of research in the field of formation of communicative culture of younger school students. In the paper much attention is given to the concept of communicative culture, age features of younger school students. Components of communicative culture, means and forms of formation of communicative culture of younger school students is considered in the paper.

Keywords: communication, communicative culture, speech, junior school age, educational activity.

Коммуникативная культура является одной из важных характеристик личности человека, и ее проявление происходит посредством способности личности к речевому общению. В последнее время снижается уровень общения населения, особенно среди школьников. Поэтому необходимо уделять особое внимание проблеме

формирования коммуникативной культуры обучающихся с первых дней пребывания в школе.

Выделяют 3 важные функции общения: регуляция эмоциональной сферы психики человека, обмен информацией между взаимодействующими индивидами, регуляция поведения и непосредственной организации совместной деятельности людей в процессе их взаимодействия. Термин «коммуникативная культура» обозначает совокупность знаний, умений и навыков межличностного общения [5, с. 126-127].

Школьный возраст начинается переломным периодом, который называют кризисом семи лет. Ведущей деятельностью в этом возрасте становится учебная деятельность. В младшем школьном возрасте происходят важные новообразования во всех сферах развития (эмоциональное, интеллектуальное, физическое, социальное развитие). В связи со сменой деятельности происходит перестройка психических процессов: памяти, внимания, мышления, воображения. Приходя в школу, дети часто сталкиваются с проблемами при общении с одноклассниками и учителем, что ведет к неудачам в обучении [2, с. 376-378].

Коммуникативные знания, умения и способности являются составляющими коммуникативной культуры младшего школьника.

Коммуникативные знания — это знания о том, что такое общение, каковы его виды, закономерности развития.

Коммуникативные умения – это умения правильно и грамотно объяснить свою мысль и адекватно воспринимать информацию от других людей.

Коммуникативные способности – индивидуальные психологические особенности личности, которые обеспечивают эффективное взаимодействие и взаимопонимание между людьми в процессе общения или выполнения совместной деятельности [4, с. 225-226].

Обучение в школе, с одной стороны, представляет собой наиболее благоприятный период для развития коммуникативных умений и навыков ребенка, так как и учебно-воспитательный процесс, и внеурочная деятельность школьников предоставляет возможности для организации ситуаций общения и сотрудничества между детьми. С другой стороны, формирование коммуникативной культуры представляет определенную проблему для школы. В школьной программе нет отдельного предмета, целью которого является формирование коммуникативных умений и навыков. Поэтому каждому педагогу начальной школы на своих уроках необходимо

применять определенные средства и формы занятий для решения этой проблемы [1, с. 75].

Формирование коммуникативной культуры осуществляется с помощью таких средств, как постановка вопросов, монологическая и диалогическая речь. Данные средства требуют внедрения в процесс обучения специфических форм, способствующих их полноценной реализации.

С целью формирования монологической и диалогической речи, умения задавать вопросы используются эффективные педагогические формы: диспут и дискуссия, которые помогают ребёнку сформировать свою точку зрения, а также скоординировать разные точки зрения для достижения общей цели.

Важной формой развития коммуникативных умений и навыков в современном образовании является проектная деятельность. Участвуя в работе над проектом, дети постоянно обмениваются мнениями, задают вопросы, обсуждают, учатся аргументировать свою позицию, находить компромиссы, уважительно относиться к мнению других участников проекта, учатся точно и полно выражать свои мысли.

В последние годы все чаще проводят психологические коммуникативные тренинги, позволяющие разносторонне развивать навыки позитивного взаимодействия в группе, осваивать вербальные и невербальные средства коммуникации.

Однако наиболее распространенным способом формирования коммуникативной культуры школьников является организация групповой работы. Работая в парах, учащиеся распределяют роли, определяют функции каждого члена группы, планируют деятельность.

Одной из наиболее эффективных форм развития коммуникативных умений является применение игр в процессе обучения. Во время игровой деятельности дети взаимодействуют с окружающим миром, со сверстниками и взрослыми, развивается их речь: увеличивается словарный запас, развивается грамматический строй речи [3, с. 104-107].

В связи с этим обучение в школе представляет собой наиболее благоприятный период для развития коммуникативной культуры ребенка.

Список литературы

1. Арефьева, О.М. Особенности формирования коммуникативных универсальных учебных действий младших школьников / О.М. Арефьева // Начальная школа. – 2012. – № 2. – С. 74-78.

2. Выготский, Л.С. Детская психология: собр. соч.: в 6 т. Т. 4 / Л.С. Выготский. – Москва: Педагогика, 1984. – 432 с.

3. Деменева, Н.Н. Личностно ориентированные педагогические технологии в начальной школе, соответствующие требованиям ФГОС: учеб.-метод. пособие / Н.Н. Деменева, Н.В. Иванова. – Москва: АРКТИ, 2015. – 224 с.

4. Зотова, И.Н. Характеристика коммуникативной компетентности / И.Н. Зотова // Психология и педагогика. – 2006. – № 13. – С. 225-227.

5. Психология и этика делового общения: учебник для вузов / под ред. В.Н. Лавриненко. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. – 415 с.

Рындина А.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Рябышева Е.Н., к.псих.н, доцент кафедры
«Психология», ВЭПИ

МАНИПУЛЯЦИЯ КАК СПОСОБ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

Аннотация: В статье представлена очень актуальная тема, она заслуживает внимания и направлена на проблему психологического воздействия, как на отдельного человека, так и на массы в целом.

Ключевые слова: психологическое воздействие, управление, манипуляция, личность, массы

Abstract: the article presents a very hot topic, it deserves attention and focused on the problem of psychological impact on both the individual and the masses as a whole

Keywords: psychological impact, management, manipulation, personality, masses

Нами управляют. Будь то явное манипулирование или же скрытое, оно присутствует всегда. История психологического воздействия уходит далеко в прошлое. Манипулировали обществом вожди, правители, жрицы племени. Их способами служили тембр, интонация голоса, позы, жесты тела, мимика лица, различные целебные травы, снадобья и т.д.

По мере развития общества методы манипулирования стали усложняться. Сейчас мы воздействуем друг на друга каждый день. Это могут быть явные манипуляции, а могут быть и сложные формы управления. Проблема манипуляции людьми и психологического воздействия на них давно начала интересовать и ученых, и практиков.

На необходимость изучения области поведенческих манипуляций указывали М. Монтень, Б. Паскаль, Ф. Ларошфуко.

Психологическое воздействие - это воздействие на психическое состояние, чувства, мысли и поступки других людей с помощью исключительно психологических средств: вербальных, паралингвистических или невербальных. [1]

В большинстве случаев воздействие носит эгоистичный характер. Мы видим человека эмоционально слабее нас и пытаемся им управлять, воздействовать на него. Одним нужна помощь в каком-либо деле, другим - «выплакаться в дружескую жилетку», третьим, чтобы их выслушали. Существует такой метод воздействия как внушение. Внушение - воздействие на поведение и психику человека, предполагающее не критическое восприятие им особенностей информации.

Имеется классификация внушения, представленная А.Л. Потеряхиным [2].

1. Приемы прямого внушения - совет, предложение, внушающее наставление, команда, приказ.

2. Приемы косвенного внушения - намек, одобрение, осуждение, «обманутое ожидание» и др.

3. Приемы скрытого внушения - трюизм, иллюзия выбора, предоставление всех вариантов, увязывание действительного и желаемого.

Прямым внушением служит открытое выражение своей точки зрения, которым пользуются родители, учителя, воспитатели. Косвенное внушение имеет смысл ненавязчивого толчка к действию. Такие методы пользуют создатели рекламы.

Виды психологического воздействия имеют схожие и различные черты. Одни направлены на быстрое достижение результата, другие, с помощью воздействия, на манипулирование личностью длительное время.

Управление массами осуществляется, благодаря таким инструментам как: Интренет, СМИ, искусство, как музыкальное, так и изобразительное, мода, политические средства, торговые и финансовые санкции и др. На эффективность воздействия могут влиять: возраст человека или целевой аудитории, психическое состояние, тип личности человека на которого пытаются воздействовать и т.д. Мы узнаем новости каждый день из средств массовой информации и Интернета; мы стремимся следовать тенденциям моды, вплоть до ведения образа жизни по общим закономерностям, мы восхищаемся произведениями писателей,

музыкантов, художников, несущими свой особый посыл в массы, и не замечаем, что все это есть манипуляция сознанием.

Манипуляция - это вид психологического воздействия, искусное исполнение которого ведет к скрытому возбуждению у другого человека намерений, не совпадающих с его актуально существующими желаниями [3]

Можно рассмотреть пример взаимоотношения мужчин и женщин. Капризы, обиды, скандалы – все это является примером воздействия женщин на мужчин.

В настоящее время любой человек, благодаря общему доступу к всемирной сети, может овладеть методами психологического воздействия, поэтому легко внушаемые люди зачастую могут стать марионетками в чьих-либо руках, для выполнения каких-либо просьб или пожеланий.

Для того чтобы противостоять манипуляторам нужно в любом общении всегда помнить о своих главных интересах.

Старайтесь всегда контролировать свои эмоции, отслеживать свои чувства и эмоции, когда общаетесь с людьми и принимаете решения; тяните время, когда от вас требуют немедленно принять навязываемое решение; учитесь отказывать и говорить людям «Нет»; задавайте прямые вопросы, когда чувствуете подвох; если позволяет ситуация, игнорируйте выпады манипулятора; действуйте непредсказуемо, т.к. к людям, от которых можно ждать неизвестно чего, очень сложно найти подход, к ним намного сложнее подстроиться; развивайте уверенность в себе и формируйте правильную самооценку. Люди, знающие себе цену, – это добыча, которая многим манипуляторам не по зубам.

Будьте внимательны в общении и развивайте коммуникативные навыки.

Список литературы

1. Сидоренко Е.В. Психология влияния и противостояния / Е.В. Сидоренко. - изд. «Дело», Москва, 1995, - 325 с.
2. Потеряхин А.Л. Психология управления / А.Л. Потеряхин. - изд. «Астропринт», Киев, 1999, - 432 с.
3. Доценко Е. Л. Психология манипуляции: феномены, механизмы и защита./ Е.Л. Доценко — М.: ЧеРо, Издательство МГУ, 1997. — 344 с.

Сапега О.Г.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Озерова А.В., канд.пед.наук, доцент кафедры
«Психология», ВЭПИ

ВЛИЯНИЕ ТЕМПЕРАМЕНТА НА МЕЖЛИЧНОСТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СТУДЕНЧЕСКОЙ ГРУППЕ

Аннотация: В статье рассмотрено понятие темперамента. Дано понятие межличностные отношения. Проведено исследование и проанализированы его результаты.

Ключевые слова: темперамент, свойства темперамента, межличностные отношения.

Abstract: The article deals with the concept of temperament. The concept of interpersonal relations is given. The research is carried out and its results are analyzed.

Key words: temperament, temperament, interpersonal relations.

Проблема влияния темперамента на межличностные отношения играет большую роль в жизни индивида. Взаимосвязь свойств темперамента и межличностных отношений является одним из способов взаимодействия студента с окружающими его людьми. В современном обществе студенты должны уметь вступать в межличностные отношения, где они будут реализовывать свои возможности. Люди с разными типами темперамента по-разному налаживают межличностные отношения. Сформированные способности налаживания положительных связей является фактором благоприятного освоения в социуме. Вступая в межличностные отношения в, различного рода, формальных и неформальных объединениях, человек приобретает возможность оценить себя в системе отношений с другими.

Межличностные отношения – это совокупность связей, складывающихся между людьми в форме чувств, суждений и обращений друг к другу [4].

Межличностные отношения включают:

- 1) восприятие и понимание людьми друг друга;
- 2) межличностная привлекательность (притяжение и симпатия);
- 3) взаимодействие и поведение (в частности, ролевое).

Немаловажную роль в межличностных отношениях студентов играет темперамент. Темпераментом называются индивидуальные

психологические особенности, характеризующие личность человека со стороны динамики его психических процессов [3].

Темперамент оказывает большое влияние на деятельность разных психических состояний, вызываемых отталкивающей обстановкой, эмоциогенными факторами, педагогическими воздействиями [1]. От темперамента зависит воздействие различных факторов, характеризующих степень нервно-психического напряжения. Свойства темперамента, в частности уровень экстраверсии, накладывают отпечаток на межличностные отношения

В отечественной психологии изучением межличностных отношений занимались такие известные ученые психологи как В.В. Абраменкову, Б.Г. Ананьева, Г.М. Андрееву, А.А. Бодалева, Л.С. Выготского, А.Е. Личко, Я.Л. Коломинского, В.Н. Мясищева, Н.Н. Обозова, А.В. Петровского, А.А. Реана, А.С. Чернышева, С.Л. Рубинштейна.

За рубежом изучением проблемы межличностных отношений занимались Р. Бейлза, С. Милгрема, Ф. Шамбо, М. Шоу.

Нами было проведено исследование, целью которого стало изучить влияние темперамента на межличностные отношения в студенческой группе.

Гипотеза исследования заключается в том, что между свойствами темперамента и уровнями межличностных отношений существует взаимосвязь.

Исследование проводилось на базе института ВЭПИ среди студентов 1 и 3 курсов, в количестве 25 человек.

В ходе исследования использовались методики: Опросник межличностных отношений А.А. Рукавишников (ОМО), Личностный опросник Г. Айзенка.

В ходе исследования были получены следующие результаты:

Анализ результатов, полученных по методике «Личностный опросник Г. Айзенка» позволил сделать следующие выводы, что у большинства студентов холерический темперамент 48% (12). Личности такого темперамента несдержаны, нетерпеливы, вспыльчивы, но также легко отходят и забывают об обидах. Их характеризует устойчивость стремлений и интересов, большая настойчивость, высокая ответственность, переживает за результаты и последствия своих действий. Такие студенты общительны, открыты, умеют сопереживать, сочувствовать, энергичны, работоспособны, быстро переключаются с одного дела на другое, но не всегда внимательны и организованы. 28% (7) студентов – меланхолики. Их характеризует повышенная чувствительность, незначительный повод

может вызвать слёзы на глазах. Чрезмерно обидчивы, ранимы, мнительны. Мимика и движения не выразительны. Голос тихий. Плачет и смеётся тихо. Пониженная активность. Нерешительны, не уверены в себе, малейшая трудность заставляет опускать руки, неэнергичны, ненастойчивы, легко утомляются и мало работоспособны. Легко отвлекаемое и неустойчивое внимание. Медленный психический темп. Обиды носят в себе, фиксируются на ошибках и неудачах. У 12% (3) испытуемых флегматический тип темперамента. Флегматик мало эмоционален. Трудно рассмешить, разгневать. Когда все смеются по какому-либо поводу, остаётся невозмутимым. При больших неприятностях остаётся спокойным. Мимика и движения не выразительны. Энергичен, отличается терпеливостью, выдержкой, самообладанием. Медленный темп движений и речи. Медленно сосредоточивает внимание. С трудом переключает внимание, приспосабливается к новой обстановке и перестраивает навыки и привычки. С трудом сходится с новыми людьми и откликается на внешние впечатления. 12% (3) студентов – сангвиники. У такого типа темперамента повышенная активность, возбудимость. Живо и с большим энтузиазмом откликается на всё, привлечшее его внимание. Живая мимика и выразительные движения. По его лицу легко угадать, каково его настроение, каково его отношение к предмету или человеку. Быстро сосредоточивает внимание, при выполнении какого-либо дела работает быстро, может долго работать, не утомляясь, энергично принимается за новое дело. Чувства, настроения, интересы и стремления очень изменчивы. Он легко сходится с новыми людьми. Легко привыкает к новым требованиям и обстановке. Азартен, склонен к риску. Может быть лидером и вести за собой, умеет увлекать других своими идеями. Не всегда чувствителен к переживаниям и проблемам окружающих, хорошо справляется лишь с той работой, которая для него интересна и важна. Не всегда ответственно выполняет то, что ему не очень нужно или неинтересно.

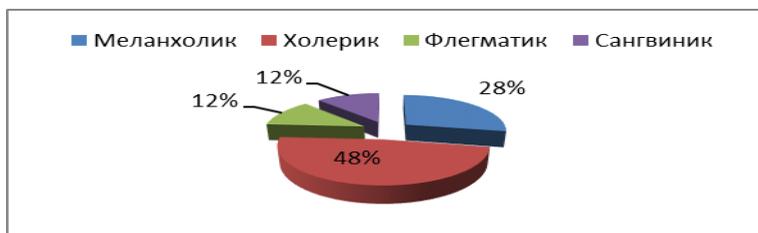


Рисунок 1 - «Личностный опросник Г. Айзенка»

Таблица 1 – Количественное распределение опрошенных студентов по типам темперамента

Тип темперамента	Кол-во человек
Меланхолик	7
Холерик	12
Флегматик	3
Сангвиник	3

Анализ результатов, полученных по методике «Опросник межличностных отношений А.А. Рукавишников (ОМО)» позволил сделать следующие выводы, что включение по шкале I_e у 76% (19) студентов имеют низкое, а 24% (6) – высокое. С низким I_e индивид не чувствует себя хорошо среди людей и будет склонен их избегать. С высоким I_e индивид чувствует себя хорошо среди людей и будет иметь тенденцию их искать. По шкале I_w у 64% (16) студентов имеют низкое, а 36% (9) – высокое. С низким I_w индивид имеет тенденцию общаться с небольшим количеством людей. I_w - высокое предполагает, что индивид имеет сильную потребность быть принятым остальными и принадлежать к ним. Контроль по шкале S_e у 52% (13) студентов высокий, а 48% (12) – низкий. С высоким S_e индивид старается брать на себя ответственность, соединенную с ведущей ролью. S_e - низкое означает, что индивид избегает принятия решений и взятия на себя ответственности. По шкале S_w у 88% (22) – низкий, 12% (3) – высокий. С низким S_w не принимает контроля над собой. S_w - высокое отражает потребность в зависимости и колебания при принятии решений. Аффект по шкале A_e у 88% (22) – высокий, 12% (3) – низкий. Студенты с низким A_e очень осторожны при установлении близких интимных отношений. С высоким A_e имеют склонность устанавливать близкие чувственные отношения. По шкале A_w у 88% (22) – высокий, 12% (3) – низкий. Высокий A_w типичен для лиц, которые требуют, чтобы остальные без разбора устанавливали с ним близкие эмоциональные отношения. A_w - низкое означает, что индивид очень осторожен при выборе лиц, с которыми создает более глубокие эмоциональные отношения.

По результатам данного исследования сделан следующий вывод: у студентов ВЭПИ 1 и 3 курсов преобладает включение низкое 70% (35), контроль низкий 68% (34), аффект высокий 88% (44).

Таблица 2 - Опросник межличностных отношений
А.А. Рукавишника (ОМО)

Шкала	включение	
	низкое	высокое
Ie	19	6
Iw	16	9
Шкала	контроль	
	низкое	высокое
Ce	12	13
Cw	22	3
Шкала	аффект	
	низкое	высокое
Ae	3	22
Aw	3	22

Таким образом, гипотеза о том, что между свойствами темперамента и уровнями межличностных отношений существует взаимосвязь подтвердилась. Студенты с различным типом темперамента по-разному ведут себя в общении с другими людьми. Сангвиники и холерики предпочитают общение с различными людьми, пытаются привлечь к себе внимание окружающих. Меланхолики и флегматики не столь нацелены на общение. Им более комфортно проводить время в небольших компаниях, а то и вовсе в одиночестве с внутренними размышлениями, тревогами и чувствами.

Список литературы

1. Ананьев Б.Г. Человек как предмет познания./ Б.Г. Ананьев – СПб.: Питер. 2010. - 288с.
2. Андреева Г.М. Социальная психология: учебник / Г.М. Андреева. - М.: Аспект Пресс, 2008. - 376с.
3. Духновский С.В. Диагностика межличностных отношений./ С.В. Духновский/ – СПб.: Речь, 2010.- 141с.
4. Обозов Н.Н. Психология межличностных отношений./ Н.Н. Обозов – Киев: Наука. 2006.–191с.
5. Петровский А.В. Личность. Деятельность. Коллектив./ А.В. Петровский - М.: Знание. 2008.–384с.

Семенихина Т.С.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Кадацких И.Ю., канд. психол. наук, доцент
кафедры «Психология», ВЭПИ

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ КОНФОРМНОГО ПОВЕДЕНИЯ В СТУДЕНЧЕСКОЙ ГРУППЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются психологические особенности конформного поведения в студенческой группе. Особое внимание уделяется факторам, влияющим на конформное поведение, таким как: самооценка мотивации одобрения, уровень субъективного контроля и уровень значимости конформности.

Ключевые слова: конформность, неконформизм, уровень субъективного контроля, локус контроля, экстернальность, интернальность.

Abstract: This article examines the psychological features of conformal behavior in the student group. Particular attention is paid to factors affecting conformal behavior, such as self-assessment of approval motivation, the level of subjective control and the level of relevance of conformity.

Key words: conformity, nonconformism, level of subjective control, locus of control, externality, internality.

На протяжении всей своей жизни человек подвергается давлению, внушению и манипулированию со стороны различных социальных групп. В современном мире проявление конформности, с одной стороны, повышает сплочённость коллектива, а с другой стороны, может приводить к возникновению личных проблем и проблем в отношениях с коллективом.

Большую часть своей жизни человек проводит в обществе других людей, и ему необходимо взаимодействовать с ними, избегая при этом конфликтов. Конформность может стать причиной таких конфликтов, так как она заставляет человека вступать в противоречие со своими жизненными принципами и моральными нормами.

Конформность – податливость человека реальному или воображаемому давлению группы; она проявляется в изменении его поведения и установок в соответствии с первоначально не разделявшейся им позицией большинства.

Начало исследованиям конформности было положено в работах зарубежных ученых С. Аша, М. Шерифа и С. Милграма, которые известны своими экспериментами в данной области.

Выделяют факторы и причины конформного поведения:

1. индивидуально-психологические особенности личности (уровень самооценки, степень внушаемости, потребность в одобрении);

2. социальные характеристики индивида (роль и статус в группе, значимость группы);

3. национальные и культурные особенности. Например, по результатам исследования С. Милграма можно сказать, что норвежцы демонстрируют более конформное поведение, чем французы.

4. возрастные характеристики. Например, доказано, что у детей до подросткового возраста наблюдается высокий уровень конформности, так как они не хотят выглядеть индивидуалистами и слишком отличаться от сверстников. Для детей важнее быть принятыми группой сверстников, чем заслужить доверие взрослых.

Актуально изучение конформного поведения и в студенчестве. В студенческой группе могут возникать конфликты из-за несовместимости личностных качеств, расхождения во мнениях, не разделяемых кем-то моральных норм и ценностей. Поэтому некоторые студенты для того, чтобы избежать конфликтов с одногруппниками, соглашались с мнением большинства, тем самым отказываясь от своей точки зрения, то есть проявляют конформность. В проблеме выбора личностной позиции в студенческой группе большое значение имеет потребность члена группы в уважении, признании его группой, степень доверия группе, от которых во многом зависит уровень конформности.

Исследования конформного поведения в студенческих группах проводятся во многих регионах России. Анализ результатов исследований исследования, проведённых в Казанском государственном архитектурно-строительном университете, Пермском национальном исследовательском политехническом университете и Тюменском государственном нефтегазовом университете, в ходе которых было опрошено 234 студента показал, что примерно 75 % студентов чаще всего согласны с решениями своей группы и внешне, и внутренне, то есть они проявляют внутреннюю (личную) конформность. Около 10 % студентов указали на отсутствие на них группового влияния, то есть они являются неконформистами. 10 % студентов отметили, что они проявляют внутренний протест групповым решениям при внешнем согласии с ними, то есть внешнюю (публичную) конформность.

На базе АНОО ВО «ВЭПИ» в филиале г. Старый Оскол в период с октября по декабрь 2017 года было проведено исследование конформного поведения в студенческой группе. В нём приняли

участие студенты социально-правового факультета, обучающиеся по направлению подготовки «Психология», юноши и девушки в возрасте от 18 до 22 лет, в количестве 20 человек.

По результатам, полученным с помощью «Методики диагностики самооценки мотивации одобрения (Шкалы лживости)» Д. Марлоу и Д. Крауна можно сделать следующие выводы:

1. Высокая мотивация к одобрению у испытуемых отсутствует. Это означает, что никто из них не испытывает высокую потребность в одобрении и не пытается выглядеть в глазах других людей лучше, чем на самом деле.

2. Низкая мотивация к одобрению наблюдается у 30 % испытуемых, они имеют низкий уровень потребности в одобрении со стороны других людей.

3. Средняя мотивация к одобрению наблюдается у 70 % испытуемых. Это означает, что большинство студентов имеют среднюю потребность в одобрении окружающими и стараются выглядеть в их глазах вполне адекватно, то есть казаться такими, какими они являются на самом деле.

4. Уровень мотивации к одобрению связан с проявлением людьми конформного поведения, так как люди, имеющие высокую потребность в одобрении, стремясь правильно поступать и лучше выглядеть в глазах окружающих, чаще, чем другие проявляют конформность. Значит, 30 % испытуемых проявляют конформное поведение реже, чем остальные, так как они не пытаются вызвать одобрение со стороны окружающих.

По результатам, полученным с помощью «Методики диагностики уровня субъективного контроля» Д. Роттера (Адаптации Е.Ф. Бажина, С.А. Голынкиной, А.М. Эткинда) можно сделать следующие выводы:

1. Низкий уровень субъективного контроля - 75 % испытуемых. Это означает, что большинство студентов имеют экстернальный (внешний) локус контроля, то есть они считают, что происходящие с ними события являются результатом действия внешних сил – обстоятельств, случая, других людей. Экстерналам присуще конформное и зависимое поведение. Поэтому можно сделать вывод о том, что 75 % испытуемых имеют высокую степень конформности.

2. Высокий уровень субъективного контроля - 25 % студентов, они имеют интернальный (внутренний) локус контроля, то есть считают все происходящие в их жизни события результатом собственных действий и усилий. Интерналы уверены в себе и способны решать свои проблемы самостоятельно. Интерналы имеют положительную самооценку. Они не склонны к подчинению и не зависимы от мнения

других людей, а также могут сопротивляться постороннему воздействию. Поэтому можно сделать вывод о том, что 25 % испытуемых имеют низкую степень конформности.

По результатам, полученным с помощью методики «Ценностный опросник» Ш. Шварца можно сделать следующие выводы:

1. Высокий уровень значимости конформности - 30 % испытуемых, то есть они считают конформность высоко значимой ценностью в своей жизни. Значит, 30 % испытуемых больше, чем другие, проявляют склонность к конформному поведению, то есть они сдерживают те свои действия, которые не соответствуют социальным ожиданиям.

2. Средний уровень значимости конформности - 35 % испытуемых, это означает, что они проявляют конформное поведение лишь в тех ситуациях, когда это необходимо.

3. Низкий уровень значимости конформности - 35 % студентов, это означает, что они не считают конформность важной ценностью, то есть редко проявляют её в своей жизни.

Таким образом, по результатам проведённого исследования можно сделать вывод, что большинство испытуемых имеют среднюю или низкую склонность к конформному поведению, т. е. большинство студентов проявляют конформное поведение только в крайних случаях, когда это необходимо, или не проявляют конформность вообще.

Для преодоления конформного поведения в студенческой группе нужно улучшить психологический климат в группе и повысить уровень её сплочённости. Для этого необходимо как можно чаще заниматься совместной деятельностью, коллективно выполнять задания и принимать решения, разделяя обязанности и используя метод «мозгового штурма».

Список литературы

1. Герасименко А.С. Программа тренинга по формированию субъектной позиции студентов / А.С. Герасименко, М.А. Смирнова. – Волгоград: «Колледж», 2014. – 71 с.

2. Горшкова Е.Н. Особенности социального влияния: уровень конформного поведения студентов в группе / Е.Н. Горшкова // *Masters's journal*. 2016. № 1. С. 341-346

3. Зимбардо Ф. Социальное влияние / Ф. Зимбардо, М. Ляйппе. – СПб.: Питер, 2001. – 448 с.

4. Никонова Э.И. Конформное поведение в студенческой группе как стратегия выбора личностной позиции / Э.И. Никонова // Вестник экономики, права и социологии. 2017. № 3. С. 151-154.

Сниткина М.В.

Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова
Научный руководитель: Василенко О.В., к. филос. н., доцент кафедры документоведения, информационных ресурсов и вспомогательных исторических дисциплин, ЧГУ им. И.Н. Ульянова

**ИМИДЖ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО В
ПРЕДСТАВЛЕНИИ СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО
СПЕЦИАЛЬНОСТИ «ГОСУДАРСТВЕННОЕ И
МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ»**

Аннотация: В статье рассматриваются результаты анкетирования студентов 4 курса обучающихся по специальности «Государственное и муниципальное управление» об имидже государственного служащего.

Ключевые слова: имидж, государственный служащий, профессиональный, личностный.

Abstract: the article considers the opinion of 4th year students of SMU about the image of a civil servant in the Russian Federation by means of questionnaires.

Keywords: image, public servant, professional, personal

В последнее время термин «имидж» получил повсеместное распространение, имидж, его проблематику изучают социология, психология, политология, реклама, связи с общественностью и другие научные дисциплины. Под имиджем мы будем понимать совокупность представлений, сложившихся в общественном мнении о том, как должен вести себя человек в соответствии со своим статусом [1]. На сегодняшний день имидж государственного служащего представляет собой важную часть PR-деятельности органов власти. Имидж во многом определяет и формирует общественное мнение в социуме. К сожалению, в России существует негативное отношение к чиновнику. Эта традиция тянется из далекого средневековья, и неоднократно описывалась в классической литературе.

Каковы же представления об имидже государственного служащего у студентов одного из региональных вузов России, а именно, Чувашского государственного университета имени И.Н. Ульянова? Исследование было проведено на экономическом факультете среди

выпускников 4 курса специальности ГМУ на тему «Имидж государственного служащего в Российской Федерации в представлении студентов ГМУ» (в нем участвовали студенты очной формы обучения). При составлении анкеты были использованы вопросы, которые помогут нам наиболее точно выявить мнение каждого студента об имидже государственного служащего. Анкета состояла из закрытых вопросов, но у респондентов была возможность дополнить свой ответ. Опрос был проведен в марте 2018 г. среди выпускников, стоящих перед окончательным выбором профессиональной деятельности. При анализе анкетирования было выявлено, что среди опрошиваемых преобладают респонденты женского пола. Это говорит о том, что данная специальность не имеет особой популярности среди лиц мужского пола, т.к. работа подразумевает большое терпение, трудоёмкость и усидчивость. Возрастной состав характеризуется от 20 до 22 лет включительно. Мы задали студентам вопрос: «Как Вы считаете, кто может наиболее точно оценить результаты работы государственного служащего?». Ответы респондентов распределились следующим образом - это могут быть: граждане (организации) – потребители услуг (72,9%); независимое профессиональное тестирование (48,6%); аттестационная комиссия (40,5%); непосредственный руководитель (37,8%); руководитель государственного органа (24,3%); коллеги по работе (10,8%); некоммерческие организации (8,11%). Как видим, у студентов была возможность выбрать несколько вариантов ответов, поэтому общий результат превышает 100%. И, на наш взгляд, ответы свидетельствуют, что будущие специалисты понижают, в чем состоит их миссия, раз на первое место они ставят граждан страны.

О.В. Василенко отмечает, что «в молодежном возрасте осмысливаются моральные требования общества и как нормы социального поведения, и как принципы выбора социально-духовных ценностей, и как позитивная социальная активность» [2, с.20], поэтому нам было интересно узнать какими профессиональными и личными качествами, по мнению выпускников, должен обладать государственный служащий. Среди профессиональных качеств государственного служащего, по мнению студентов, на 1 месте – профессионализм (75,6 %), затем - ответственность (67,5 %), высокая степень организованности (29,7 %), трудовой потенциал (27 %), высокий уровень образования (18,9%), мобильность принятия решений (18,9 %), новаторство (18,9 %) и деловая активность (16,2 %). Как видим, профессионализм государственного служащего весьма актуален и на сегодняшний день. Обеспечение достаточного уровня

подготовки профессионализма будущих государственных служащих предполагает необходимость наличия образовательных возможностей для их профессионально-квалификационного развития. Профессиональное образование и становление не может проходить стихийно.

Среди личностных качеств государственного служащего, по мнению студентов, которыми должен обладать специалист, назывались: внимательность к проблемам граждан (67,5 %), стрессоустойчивость (48,6 %), коммуникабельность (43,2 %), справедливость (40,5 %), надежность (35,1 %). Эти качества как никогда важны при работе с людьми, но такая высокая ответственность и настораживает будущих специалистов.

Сами студенты считают, что общий уровень профессионализма государственного служащего (48,6 %) «скорее низкий», «чем высокий» (24,3 %). К таким выводам (45,9 %) респонденты пришли после общения с государственными служащими. Если же говорить об удовлетворенности работой государственных служащих при личном обращении в государственные органы, то больше половины респондентов (51,3 %) получили необходимый результат.

Следующий вопрос нашей анкеты был посвящен тому, что ценят студенты в служебной деятельности государственного служащего, почему они собственно выбрали данную профессию. Ответы распределились следующим образом: социальная и общественная значимость (54 %); стабильность занятости и гарантия сохранения рабочего места (40,5 %); наличие дополнительных социальных льгот и гарантий (37,8 %); наличие связей (27 %); престижная работа (24,3 %); пенсия в зависимости от стажа (16,2 %) и на одном из последних мест - возможность хорошо зарабатывать (5,41%). Респонденты, побывав на практике в органах государственной и муниципальной власти, уже не имеют стереотипов о высоких заработных платах в данной сфере.

На последний вопрос: «Планируете ли Вы работать по специальности?» утвердительно ответили только 8,1% респондентов; скорее да, чем нет - 64,8% студентов; нет- 8 % и остальные респонденты выбрали вариант «скорее нет, чем да». На наш взгляд, институтам образования необходимо заранее адаптировать молодых специалистов к специфике деятельности в органах власти.

Таким образом, позитивный имидж крайне важен для государственного служащего, так как он определяет степень доверия и формирует общественное мнение в обществе.

Список литературы

1. Панасюк А.Ю. Имидж: определение центрального понятия имиджологии [Электронный ресурс] // URL: <http://www.ref.by/refs/72/50286/1.html> [Дата обращения: 18.04.2018]
2. Василенко О.В. Социализация: сущность, теории, практика: Текст лекции. Чебоксары: Чуваш. ун-т, 2006. 32 с.

Становова А.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Рябышева Е.Н., к.псих.н, доцент кафедры «Психология», ВЭПИ

СПОСОБЫ РАЗВИТИЯ САМОКОНТРОЛЯ

Аннотация: На сегодняшний день знание способов развития самоконтроля является актуальным, так как часто современный темп жизни заставляет нас выполнять действия автоматически, не успевая задуматься.

Ключевые слова: самоконтроль, стресс, сила воли.

Abstract: today the knowledge of the ways of self-control development is relevant, as often the modern pace of life makes us perform actions automatically, without having time to think.

Keywords: self-control, stress, willpower.

Самоконтроль — это проявление воли человека, умение контролировать себя и свои действия, бороться с ленью, сохранять самообладание в стрессовых ситуациях. Далеко не каждый человек с детства привык к высокому уровню самоконтроля. Как правило, способность к самоконтролю развивается и совершенствуется в течение всей жизни. Но зачастую развитие может не произойти совсем, если человек не прилагает к этому усилий. Развитое качество самодисциплины позволяет вовремя заметить проявления саморазрушительного, зависимого или навязчивого поведения, развивает эмоциональную и умственную независимость от окружающих людей и обстоятельств, позволяет обрести уверенность в себе, высокую самооценку и внутреннюю силу, делает человека ответственным. Людям с высоким уровнем самоконтроля легче идти к намеченным целям, следовать плану и добиваться результата.

Например, у работника, который выполняет свою работу согласно плану, умеет организовывать свое рабочее время и пространство, отказываться от безделья производительность будет значительно

выше, чем у того, кто не способен к самоконтролю.

Пожалуй, в литературных произведениях можно найти очень много ярких наглядных сюжетов, где герой развивал свою волю, самосовершенствовался или, наоборот, впадал в саморазрушение. Такие примеры наиболее часто встречаются в художественной литературе, в основе идеи которой лежит борьба с самим собой. Например, в произведении Ивана Гончарова «Обломов», два главных героя являются противоположностями друг другу: Штольц полон самоконтроля, а вот его друг Обломов не смог найти в себе стержень и энергию.

Далее представлен один из способов развития самоконтроля:

Во-первых, нужно определить те области жизни, где вам не хватает этого качества. Например, это могут быть курение, переедание, излишняя трата денег. Далее необходимо определить те эмоции, по отношению к которым требуется применение самодисциплины. Возможно, это гнев, сожаление, обида, негодование или страх.

Следующий шаг – выявить мысли и убеждения, которые толкают к неконтролируемому поведению.

Несколько раз в день, в особенности в те минуты, когда потребность в самоконтроле наиболее высока, необходимо повторять различные аффирмации. Это могут быть такие фразы:

- я полностью контролирую свою жизнь;
- у меня есть сила воли, чтобы выбирать для себя эмоции и мысли;
- самоконтроль приносит мне внутреннюю силу и успех;
- я полностью контролирую свои эмоции и поведение;
- день за днем моя способность к самодисциплине возрастает.

Далее нужно визуализировать собственное поведение в рамках самоконтроля и самоограничений. Необходимо рассмотреть жизненную ситуацию, в которой вам не хватает дисциплины, и представить, что вы реагируете спокойно. Важно регулярно выполнять это упражнение для самоконтроля.

Также уровень самоконтроля можно повысить если соблюдать режим сна, составлять список дел на день и следовать ему, уделять время занятиям спортом и питаться здоровой пищей. Уровень осознанности значительно повысится, а вместе с ним производительность и общее состояние организма.

В нашей жизни можно встретить людей с разным уровнем самоконтроля: у кого-то он высок, а для кого-то развитие самоконтроля так и остается непостижимым. Но следует помнить, что развить волю и побороть себя возможно при достаточном желании и упорстве.

Список литературы

1. Макгоникал К. Сила воли. как развить и укрепить / К. Макгоникал. – Москва : МИФ, 2018. – 320 с.
2. Трейси Б. Выйди из зоны комфорта. Измени свою жизнь. 21 метод повышения личной эффективности / Б. Трейси. – Москва : МИФ, 2017. – 144 с.
3. Мишел У. Развитие силы воли / У. Мишел. – Москва : МИФ, 2015. – 336 с.

Сулина В.А.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Черникова Г.В., к.полит.н., доцент кафедры
«Юриспруденция», ВЭПИ

ЦЕННОСТНЫЕ ОРИЕНТАЦИИ РОССИЯН: КРИЗИС ИЛИ ЭВОЛЮЦИЯ?

Аннотация: статья посвящена рассмотрению проблемы динамики ценностных ориентаций россиян рубежа XX - начала XXI вв. и обуславливающих их факторов. Обосновывается вывод о том, что в России отсутствует кризис ценностей. Скорее речь идет о закономерном процессе эволюции ценностных ориентаций россиян. Эта эволюция объясняется вызовами внутреннего и внешнего свойства.

Ключевые слова: Россия, ценностные ориентации, трансформационные процессы рубежа XX - начала XXI вв.

Abstract: the article deals with the problems of dynamics of value orientations of Russians at the turn of XX - beginning of XXI centuries and their factors. The conclusion that there is no crisis of values in Russia is substantiated. Rather, it is a natural process of evolution of value orientations of Russians. This evolution is due to the challenges of the internal and external properties.

Key words: Russia, value orientation, transformation processes of the turn of XX - beginning of XXI centuries.

В течение последних десятилетий в России происходили процессы социокультурной, политической и экономической трансформации, в рамках которых изменились векторы развития общественно-политической и экономической систем. Старшим и средним поколениям россиян пришлось учиться жить в новых социально-экономических и политических условиях, приспосабливая к ним свои

представления, а молодым – формировать свое мировоззрение на основе новых ценностных ориентаций.

Разрушение «картины мира» граждан, начавшееся после перестройки, усугубил распад СССР. Это привело к дестабилизации всей сложившейся в массовом сознании системы ценностных ориентаций. Многие ценности и нормы, определяющие самовосприятие личности, поменяли свое значение или утратили свой прежний смысл. Невозможность дальнейшего самоопределения себя как «советского человека», при отсутствии адекватной компенсации, неизбежно привела к кризису идентичности.

Под ценностными ориентациями мы понимаем устойчивое, социально-обусловленное, избирательное отношение человека к совокупности материальных и духовных благ и идеалов, которые рассматриваются как предметы, цели и средства для удовлетворения потребностей жизнедеятельности личности [1].

Анализируя динамику ценностных ориентаций в разные периоды времени, можно проследить путь их эволюции. К примеру, можно взять периоды до распада СССР и после. До распада СССР в стране большую роль играла политическая пропаганда, которая призывала работать население на пользу государства. После Великой Отечественной войны страна переживала патриотический подъем, который консолидировал граждан. Среди основных целей социально-экономической политики советского периода можно выделить следующие: социально-справедливое (в соответствии с затраченным трудом) распределение материальных благ и услуг; недопущение безработицы; достижение социального (имущественного) равенства всех членов общества.

Командно-административный тип экономической системы с её практикой распределения «сверху» имеющихся ресурсов способствовал складыванию у советских граждан так называемого неэкономического типа мышления. В этой связи социолог Н. Тихонова справедливо отмечает: «В западной цивилизации население имеет давно устоявшееся экономическое мышление и, живя в «обществе потребления», обладает достаточно единообразным представлением о сущности и значимости материального благополучия... Для российских условий был традиционно характерен, скорее, культ аскетизма. В России, с её неэкономическим типом мышления населения, принципиально не может быть бунта против общества потребления, так как здесь почти нет идеологии потребления и нет западного уважения, как к деньгам, так и к прочим типам ресурсов» [3, с. 47-48].

После распада СССР Россия шагнула к новому общественно-экономическому устройству, основанному на рыночной модели хозяйствования, информационных технологиях. Появились новые требования к профессиональной ориентации, диктуемые, главным образом, научно-техническим прогрессом. Иначе стали выглядеть ценностные установки и приоритеты социально-экономической политики. Во-первых, распределение общественного продукта осуществляется (преимущественно) по результатам продажи рабочей силы. Во-вторых, изменилось отношение к безработице: рынок труда, как и любой другой рынок, требует определенного избытка товаров (рабочей силы) для поддержания нормального уровня конкуренции. В-третьих, само существование рыночных отношений основано на признании неравенства членов общества как по отношению к средствам производства, так и к распределяемому общественному продукту. Подобные установки актуализируют проблему оптимизации социальной защиты граждан нынешней России.

Несмотря на относительную стабилизацию отечественной экономики (в сравнении с 90-ми гг. XX в.), её состояние остается довольно шатким и уязвимым перед многими внутренними и внешними угрозами. Многие россияне живут в условиях постоянного стресса, обусловленного, в том числе, более низким, в сравнении с западным, уровнем жизни. Навеванная Западом мода на «свободу и независимость» диктует свои условия современной молодежи и обществу, в целом, под девизом: «Хочешь жить – умей вертеться». Необходимость карьерного роста становится главной целью жизни, независимо от того, нравится ли данная сфера деятельности или нет. Приоритет между «интересной» работой и «прибыльной» зачастую отдается последней. Необходимость заработка диктуется также «погоней за модой» и престижем в обществе, который достигается наличием, среди прочего, брендовых вещей и технологий.

Результаты ряда социологических исследований показывают, что в России отсутствует кризис ценностей, связанный с трансформационными процессами рубежа XX - начала XXI вв. [2;3;4]. Скорее речь идет о закономерном процессе эволюции ценностных ориентаций, детерминированном взаимосвязанными друг с другом вызовами внутреннего (отход от т.н. советской модели общественно-политического и экономического устройства к западной) и внешнего свойства (формирование и развитие постиндустриального общества). В то же время в массовом сознании россиян на протяжении последних десятилетий сосуществуют две различные модели ценностных систем. Первая (представленная преимущественно молодой и средней

возрастной группой, проживающей в городах) тяготеет к постиндустриальной (информационной) модели ценностей, а другая (в лице, как правило, старших возрастных групп, а также жителей сельской местности) скорее к традиционной патриархально-коллективистской. Таким образом, население России неоднородно по своим ценностным ориентациям. Поселенческий и возрастной признаки оказываются решающими в выявлении степени готовности населения к жизни в условиях складывающегося информационного общества.

Список литературы:

1. Здравомыслов А.Г. Потребности, интересы, ценности / А.Г. Здравомыслов. – М.: М.: Политиздат, 1986. — 223 с.
2. Селезнева А.В. Политические представления и ценности россиян /А.В. Селезнева. – М.: Издательство Московского университета, 2012. -224 с.
3. Тихонова Н.Е Трансформационные процессы в сознании россиян: аксиологический аспект / Н.Тихонова // Трансформационные процессы в России и Восточной Европе и их отражение в массовом сознании. Материалы международного симпозиума 24-25 мая 1996 г. – М.: РНИСиНП, 1996.- С. 45-61.
4. Реутов Е.В. Интернет-практики и информационные предпочтения населения/ Е.В. Реутов, Т.В. Тришина// Социс. 2015. № 4. - С. 140-148.

Сухорукова Т.Н.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Кадацких И.Ю., канд. психол. наук, доцент
кафедры «Психология», ВЭПИ

ОТНОШЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ К СЕМЬЕ И БРАКУ

Аннотация: в статье рассматривается понятие «семьи» в современной психологии, функции семьи, отношение современной молодежи к семье и браку.

Ключевые слова: семья, брак, функции семьи.

Abstract: The article deals with the notion of "family" in modern psychology, the functions of the family, the attitude of modern youth to the family and marriage.

Key words: family, marriage, family functions.

Социальные преобразования в современном мире сопровождаются противоречивыми процессами в духовной сфере человека, затрагивая большинство сфер жизнедеятельности личности, традиционные семейные ценности. Данные процессы оказывают большое влияние на современное состояние семьи и брака, на межличностные сферы отношений между супругами.

Несмотря на все эти трансформации в современном социуме, семья занимает приоритетное место в иерархии жизненно важных потребностей современной личности. По опросам ВЦИОМ 83% мужчин и женщин России по-прежнему считают семью высшей ценностью для себя.

Вопросы молодежной политики государства являются актуальными для всего мирового сообщества. Социальная политика всех цивилизованных государств своей приоритетной задачей считает укрепление института семьи.

Важное место отводится ориентации на устойчивую и благополучную семью, на осознанное родительство и ценности семейной жизни.

Социально-психологические аспекты семьи и брака отражены в работах отечественных психологов: Л.В. Благоннадеждина, И.С. Кона, А.Г. Харчева, В.В. Юстицкис и др., и зарубежных: Л. Бернардо, И. Най, Р. Саймона, А. Келама.

Под понятием «семья» в современной психологии понимается малая социальная группа, объединенная родственными отношениями и целым рядом социально-значимых функций: экономическая, репродуктивная, функция воспитания детей, духовного общения, эмоциональной поддержки и принятия, рекреативная, социальной регуляции и контроля.

Проанализируем результаты эмпирических исследований отечественных психологов Тамилиной О.В., Зайцевой И.А. проведенных в 2013-15 гг. опрос среди студентов Елецкого, Муромского университетов в количестве 200 человек на тему: «Отношение молодежи к семье как к ценности в современном обществе».

По результатам данных исследований можно сделать следующие выводы: 46 % респондентов считают, что «семья — это союз уважающих и любящих друг друга двух людей», среди мотивов вступления в брак выделены: желание иметь детей (100 % студентов), любовь (92 % респондентов), желание иметь постоянного сексуального партнера (86 % студентов), способ решения бытовых проблем (12 % студентов); сложившиеся обстоятельства (8 %

респондентов). В качестве факторов, мешающих счастливой жизни молодой семьи определены: жилищные трудности, неизбежность ссор и конфликтов — 45 %, материальные трудности, быт — 30 % респондентов, 27 % студентов - конфликты во взаимоотношениях с родственниками и однообразие семейной жизни. Большая часть респондентов считает подходящим возрастом для вступления в брак 24-29 лет (50% опрошенных), на втором месте 18-23 (40% студентов). 33 % респондентов считают гражданский брак приемлемым для себя, 20 % респондентов - не вступили бы в такой брак. Рождение ребенка почти не является обязательным условием регистрации брака (48%), а все зависит от конкретной ситуации (46%).

На базе АНОО ВО «ВЭПИ» было проведено исследование в форме интервью на тему: «Отношение современной молодежи к семье и браку». В исследовании приняли участие 40 человек в возрасте от 18 до 30 лет, студенты дневного отделения и работающая молодежь. 80 % респондентов – не состоят в браке, 20% испытуемых – состоят в браке.

В ходе интервью были заданы вопросы, например, такие как: «Что такое семья?», «Что человеку дает семья?», «В каком возрасте, на ваш взгляд, следует создавать семью?», «Назовите 3 причины вступления в брак», «Какие виды брака вы знаете?»

Проанализируем полученные результаты. На вопрос «Что такое семья?» 40% испытуемых ответили, что семья – это социальная ячейка общества, в которой люди связаны между собой кровным родством или браком, проживающие вместе и совместно ведущие хозяйство. 37% респондентов ответили, что семья - это сплоченность двух любящих людей для совместного проживания и рождения детей. 13% респондентов отвечали, что семья для них - это – всё, самая высшая ценность, ответственность, смысл жизни, счастье. 10% респондентов сказали, что семья – это союз людей, основанный на получении какой-либо выгоды.

На вопрос в интервью: «Что человеку дает семья?». 68% испытуемых ответили: счастье, любовь, заботу, поддержку, понимание, 12% респондентов - чувство нужности; душевное, моральное и финансовое благосостояние, 11% - уверенность в завтрашнем дне, опыт, 9% - социальный статус, т.к. семейных людей считают более ответственными и надежными.

Среди 3 причин вступления в брак 74% участников интервью выделяли: любовь, беременность, финансовая выгода, 10% респондентов отмечали - желание родителей, 10% - для достижения какой-либо цели, 6% - «потому что так положено».

На вопрос «В каком возрасте, на ваш взгляд, следует создавать семью?», 60% испытуемых ответили, что самым подходящим возрастом для вступления в брак и создания семьи является 25 лет, по 15% ответов - в 30 лет и выше, (когда имеется стабильный заработок и возможность содержать свою семью достойно) и, что нет возрастных ограничений в этом вопросе, 10% ответов - после наступления совершеннолетнего возраста.

На вопрос «Какие виды брака вы знаете?» участники интервью отвечали: официально зарегистрированный, гражданский (сожительство), фиктивный брак, церковный.

Подавляющее число респондентов (75%) на вопрос «Какой вид брака выбирает современная молодежь?» ответили – гражданский (сожительство), 25% убеждены, что современная молодежь отдает предпочтение официальному зарегистрированному браку.

Среди трудностей, с которыми сталкивается современная молодая семья в браке, в большей степени (60%) отмечались: материальные трудности, отсутствие жилья и работы, 18% - измены, частые ссоры, 14% - быт и неопытность в воспитании детей, 6% отмечали, что трудностями молодой семьи могут выступать негативное мнение родителей и окружающих людей.

Среди причин разводов интервьюируемые отметили: остывшие чувства между супругами («прошла любовь») - 45% ответов, измена – 30 % ответов, вредные привычки супруга 25% ответов.

Факторами сохранения брака названы: доверие, понимание, поддержка партнера во всех начинаниях. 60% респондентов отметили, что для поддержания хороших отношений в семье необходимо проводить больше времени вместе и умение идти на компромисс.

Таким образом, исходя из результатов данного исследования, можно сделать вывод, что отношение современной молодежи к семье и браку в целом положительное, каждый из участников интервью задумывается о создании своей семьи в будущем. Для них семья – это союз двух любящих друг друга людей, которые состоят в официально зарегистрированном браке, проживающие вместе и воспитывающие детей. Семья дает человеку любовь, заботу, понимание и поддержку. Главная причина вступления в брак – любовь. Самый подходящий возраст для его создания – 25 лет. Для гармонии в семье необходимо от супругов готовность к компромиссу, умение принимать потребности партнера, формировать в своей личностной структуре качества взаимного уважения, доверия и взаимопонимания.

Список литературы

1. Андреева И.С. Семья: Книга для чтения/ И.С. Андреева, А.В.Гульга. - М.: Политиздат, 2006. - 527с.
2. Антонов А.И. Современная семья: два взгляда на одну проблему/ А.И.Антонов // Семья в России. - 2009. - № 2. - С.30-40.
3. Ивлева В.В. Психология семейных отношений/ В.В. Ивлева; Мн.: Современ.шк., 2007.- 352с.
4. Кочетов А.И. Начало семейной жизни/ А.И. Кочетов; Мн.: Полымя, 2007.- 224с.
5. Олейник Ю.Н. Исследование уровней совместимости в молодой семье./ Ю.Н. Олейник // Психологический журнал. - 1986. - Т.7, №2.- С.24-27.
6. Шуман С.Г. Конфликты в молодой семье: причины, пути устранения/ С.Г. Шуман, В.П. Шуман; Мн.: Университетское, 2005.- 80с.

Тарасова И.А.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Полухина О.П., старший преподаватель
кафедры «Психология», ВЭПИ

СТАНОВЛЕНИЕ ЛИЧНОСТИ ДОШКОЛЬНИКА В ЕДИНОЙ ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ ДОШКОЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

Аннотация: Детский сад является первым общественным воспитательным учреждением, где начинается социализация ребенка, с которым вступают в контакт родители, поэтому именно в нем и должно начинаться психологическое и педагогическое просвещение, как детей, так и их родителей. Согласно Закону РФ «Об образовании», согласно «Типовым положением о дошкольных образовательных учреждениях» основной задачей дошкольного образования является «взаимодействие с семьей для обеспечения полноценного развития ребенка».

Ключевые слова: единая воспитательная среда детского дошкольного учреждения.

Abstract: Kindergarten is the first public educational institution where the child's socialization begins, which come into contact parents, so it is there and should begin psychological and pedagogical education, both children and their parents. According to the Law of the Russian Federation "On education", according to the "Standard Regulations on pre-school

educational institutions," the main task of pre-school education is "the interaction with the family to ensure the full development of the child."

Keywords: unified educational environment of children's pre-school institutions.

Научные исследования подчеркивают тот факт, что дошкольное детство достаточно короткий, но очень важный период в становлении личности. Именно в эти годы приобретаются знания об окружающем мире, идет процесс формирования системы отношений к людям, к труду, у ребенка формируются навыки и привычки поведения, складывается характер.

Детский сад является первым общественным воспитательным учреждением, где начинается социализация ребенка, с которым вступают в контакт родители, поэтому именно в нем и должно начинаться психологическое и педагогическое просвещение, как детей, так и их родителей. Согласно Закону РФ «Об образовании», согласно «Типовым положением о дошкольных образовательных учреждениях» основной задачей дошкольного образования является «взаимодействие с семьей для обеспечения полноценного развития ребенка». Воспитательные функции двух важнейших институтов социализации детей семьи и дошкольных учреждений различны, но невозможно обойтись без их взаимодействия для всестороннего развития ребенка. В дошкольном учреждении ребенок получает образование, учится организовывать собственную деятельность, приобретает навыки общения с другими детьми и взрослыми. Эффективность овладения ребенком этими навыками будет зависеть от правильно построенных отношений семьи и дошкольного учреждения. Как показывает практика, гармоничное развитие воспитанника детского дошкольного учреждения без активного совместного участия родителей, педагогов и психологов в образовательном процессе невозможна [2].

Психолого-педагогические исследования подтверждают тот факт, что безущербное развитие личности невозможно без семейного воспитания. Индивидуальность личности формируется в семье, поэтому воспитательный процесс в детском образовательном учреждении должен строиться с учетом семейного фактора, и единая воспитательная среда необходима для раскрытия потенциальных возможностей каждого дошкольника.

В связи с этим педагог детского дошкольного учреждения должен обладать определенными профессиональными качествами, знанием методов убеждения, должен грамотно аргументировать свою позицию,

устанавливать контакты с воспитанниками и их родителями, с лицами их замещающими. Педагог дошкольного учреждения должен согласовывать свою работу с психологом, оказывать консультативную помощь детям и родителям, составлять психолого-педагогические заключения с целью ориентации родителей в проблемах личностного и социального развития детей. Согласованная работа педагога и психолога дошкольного учреждения необходима в формировании психологической культуры родителей, в подготовке и в проведении родительских собраний, воспитательных и других мероприятий. Обо всем вышесказанном говорится в Федеральных государственных требованиях к условиям реализации основной общеобразовательной программы дошкольного образования, где содержится информация о требованиях к психолого-педагогическому обеспечению образовательного процесса. В эти требования включено: построение взаимодействия с семьями воспитанников в целях осуществления полноценного развития каждого ребенка; создание для детей равных условий образования независимо от материального положения семьи, их места проживания, их языковой и культурной среды, их этнической принадлежности, также в этом документе сказано, что «Воспитатели и педагог-психолог находятся в постоянном контакте с родителями воспитанников, объясняя им стратегию и тактику воспитательно-образовательного процесса». В Федеральном государственном образовательном стандарте дошкольного образования акцент делается на создании психолого-педагогических условий, которые должны включать «...поддержку Организацией и педагогами родителей в воспитании детей, охране и укреплении их здоровья, вовлечении семей воспитанников непосредственно в образовательный процесс». Данными документами определяется роль педагога и психолога в дошкольном образовательном процессе и в обеспечении психологического благополучия, в создании благоприятных условий для участия всей семьи в образовательном процессе. От профессиональной подготовленности педагога, а также от особенностей родителей, от их образования, материального положения, степени заинтересованности ребенка, от отношения администрации к формированию единого образовательного пространства в детском образовательном учреждении, объединяющего усилия педагогов, родителей и администрации, зависит результат воспитательного процесса [4].

В дошкольном возрасте осуществляется переход от игровой деятельности к учебной. Дошкольниками начинают осваиваться правила учебного поведения, формируются волевые качества,

целенаправленность, ответственность. Процесс воспитания детей дошкольного возраста необходимо направить на формирование моральных чувств и нравственных представлений, определяющих отношение детей к людям, к труду, к природе, к важным событиям в обществе, к Родине, необходимо воспитывать правильное отношение к взрослым, выражающемся в чувстве уважения, которое в старшем дошкольном возрасте становится осознанным. Нравственные чувства дошкольника необходимо формировать в неразрывном единстве с его нравственным поведением.

Задачей дошкольного воспитания является развитие чувства уважения к старшим, культуры поведения в обществе. Одной из важных задач в формировании коллективных взаимоотношений дошкольника со сверстниками, является развитие общительности и гуманного отношения к сверстникам, развитие сотрудничества и умения коллективно планировать деятельность, развитие организованности и культуры общения. Решая задачу формирования коллективных взаимоотношений детей дошкольного возраста, педагог дошкольного учреждения должен обеспечить устойчивые доброжелательные отношения в детском коллективе, воспитывать культуру общения и организованного поведения.

Итак, деятельность педагога в дошкольном учреждении организуется в направлении воспитания и психологического просвещения, заключающегося в повышении психологической культуры родителей, для чего организуются тематические выставки психологической литературы, родители информируются о возрастных особенностях детей, о проблемах в развитии детей дошкольного возраста, о психологической готовности к поступлению в детские дошкольные учреждения, о психологической готовности к обучению в школе, проводят с ними семинары, беседы, организуют родительские клубы. Целенаправленная систематическая совместная работа педагога и родителей является хорошим основанием для решения психологических проблем, создает благоприятный эмоционально-психологический климат. Задачей педагога детского дошкольного учреждения является психологическая коррекция, представляющая собой систематическую целенаправленную работу педагога с детьми в форме индивидуальных и групповых занятий, касающихся коррекции и развития, в форме психологических тренингов, специально разработанных для детей, с поведенческими проблемами [1].

Практика показывает, что мобилизация совместных усилий родителей, детей, педагогов и психологов способствует эффективному решению задач сопровождения развития детей.

Список литературы

1. Венгер Л.А. Воспитание и обучение детей шестого года жизни. М. Просвещение, 2007. – 219 с.
2. Волкова Н.П. Педагогика. Киев, издат. центр Академия 2001. – 321 с.
3. Воронова В.Я. Творческие игры старших дошкольников. М. Просвещение. 2001. – 301 с.
4. Гаспарова Е.М. Дошкольное воспитание. 2014.- 290 с.

Уварова Н.А.

Православный Свято-Тихоновский гуманитарный университет

Научный руководитель: Пименов С.С., к.ф.н., доцент кафедры философии, ОЧУ ВО «ПСТГУ»

ГЛАВНОЕ В УЧЕНИЯХ ПЛАТОНА О ГОСУДАРСТВЕ

Аннотация: Автором рассмотрена сущность государства, предлагаемая к пониманию античным мыслителем Платоном. Дается краткое уточнение термина «демократия» и отношение к нему философа. Проведен анализ выделяемых Платоном общественных классов.

Ключевые слова: демократия. государства, Платон, учения Платона, идеальное государство

Abstract: The author considers the essence of the state proposed for understanding by the ancient thinker Plato. A brief clarification of the term "democracy" and the philosopher's attitude to it is given. The analysis of social classes allocated by Plato is carried out.

Key words: democracy. States, Plato, Plato's teachings, the ideal state

У современного читателя, воспитанного на идеалах демократического общества, могут вызывать некоторое недоумение общественно-политические взгляды некоторых из величайших античных мыслителей (таких как Аристотель, Платон и Цицерон), считавших «демократию» довольно ущербной формой правления. Чтобы развеять это недоумение, необходимо разобраться со всем контекстом, «окружающим» слово «демократия».

Сам термин «демократия», как всем хорошо известно, представляет собой сложное слово, составленное из двух греческих слов: δῆμος (dêmos, дорическая форма δᾶμιος, «народ») и κράτος. (Обычно κράτος принято переводить как «власть», но в русском языке к значению этого слова ближе такие слова как «правление», «управление»).

Древнегреческий термин *δημοκρατία* (*dēmokratía*) проник в современную лексику из средневековой латыни (лат. *democratia*, через фр. *démocratique*).

В понимании античных авторов демократия - это правление «всех», противопоставляемое правлению «избранных», причем избранных именно по критерию обладания специальным «знанием» - в том числе и знанием того, как именно следует управлять обществом и государством. Так, Платон в знаменитом диалоге «Государство» пытается разработать понятие идеального государства и тех шагов, которые необходимо предпринять, чтобы воплотить этот идеал в реальность.

Платон делил виды государственного управления и власти на «справедливые» и «несправедливые». К справедливым, как полагал Платон, относятся в первую очередь аристократия — «власть лучших»; демократия сочетает в себе черты «справедливой» и «несправедливой» власти. «Несправедливые» системы правления: власть одного человека (тирания) или нескольких, но не «лучших» граждан: богатых (олигархия) или военных вождей (тимократия) [2].

Критикуя, в частности, демократию, Платон «даёт сатирический образ демократа как разбогатевшего кузнеца, лысого и приземистого, который недавно вышел из тюрьмы, помылся в бане, приобрёл себе новый плащ и собирается жениться на дочери своего господина, воспользовавшись его бедностью и беспомощностью... Он часто нагл, разнуздан, распутен и бесчестен» [5].

Платон предлагает дифференцировать население государства по уровню развития индивидуальных природных способностей – таких, как сила, мужество и разум. В зависимости от уровня развития этих способностей, граждане делятся на категории, задача каждой из которых определена почти на уровне, свойственном древнеиндийскому кастовому обществу: одни (большинство) должны выбирать «производительные» профессии - ремесло, сельское хозяйство; другие больше подходят для выполнения вспомогательных государственных функций: это армия и репрессивный аппарат. Наконец, наиболее развитая прослойка людей составляет т.н. «аристократию» («власть лучших»: от греч. *aristos* – «самый лучший» и *kratos*) и призвана управлять государством.

Такое разделение, утверждает Платон, должно обеспечить счастливое существование не только «высшим» социальным слоям, но и всем гражданам государства: «Мы основываем это государство, вовсе не имея в виду сделать как-то особенно счастливым один из слоев его населения, но, наоборот, хотим сделать таким все

государство в целом. Ведь именно в таком государстве мы рассчитывали найти справедливость...» [3]

Для того чтобы достичь этого идеала и в целом быть способными «справедливо» править государством, обеспечивая счастливую жизнь граждан, по мнению Платона, царям необходимо стать философами, а философам – царями.

Платон специально выделяет три общественных класса, соотнося их далее с тремя общественными функциями и тремя «добродетелями», которые они должны выражать в своем служении обществу:

- правители (философы) с функцией правления, которым присуща добродетель - мудрость,
- управляющие (стража) с функцией управления (охраны) с присущей им добродетелью – мужеством,
- производители (ремесленники и земледельцы) с функцией производства, которым присуща в качестве добродетели умеренности послушание).

Таким образом, в трактовке Платона идеальное государство оказывается обществом, идеально приспособленным для взаимного удовлетворения потребностей: мудрые думают и управляют мужественные охраняют и защищают, умеренные слушаются и производят. Привлекает особое внимание аналогия предложенной Платоном «классификации» с известной индийской системой каст: мудрецы-брахманы, кшатрии воины, вайшьи – ремесленники и торговцы. (У Платона, правда, все-таки отсутствуют шудры – «неприкасаемые»).

Список литературы

1. Голубев Сергей Викторович Учение Платона об идеальном государстве // Философия и общество. 2005. №1 (38)
2. Коновалова О. А. Учение о потребностях в «Государстве» Платона // Вестник КузГТУ. 2007. №2
3. Платон. Государство / Пер. А. Н. Егунова // Платон. Соб. соч. в 3-х тт. Т.3 (1). - М. : Мысль, 1971. – С. 67.
4. Скирбек Г., Гилье Н. История философии. – М.: Гуманитарный центр «Владос», 2012. – С. 34.
5. Чанышев А.Н. Курс лекций по древней философии. М.: Высш. школа, 1981. - С. 270.

Хафизова А.Р.

Казанский государственный энергетический университет
Научный руководитель: Бурганов Р.А., д.э.н, профессор КГЭУ

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ В РАЗНЫХ СТРАНАХ МИРА

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению некоторых особенностей процесса энергосбережения в мировой экономике на примере сравнения ряда ведущих стран мира. Уделено внимание проблемам энергосбережения и путям их решения. Основные методы – сравнение и обобщение данных. По мнению автора, в России необходимо уделить внимание энергосбережению во всех сторонах жизнедеятельности общества с учетом перехода к «Индустрии 4.0».

Ключевые слова: мировая экономика, электроэнергия, энергосбережение, российская экономика, индустрия 4.0.

Abstract: The article is devoted to the consideration of some features of the process of energy saving in the world economy on the example of comparison of a number of leading countries of the world. Attention is paid to energy consumption problems and their solutions. The main methods are comparison and generalization of data. In the opinion of the author, in Russia it is necessary to pay attention to energy saving in all aspects of the life of society, taking into account the transition to "Industry 4.0".

Keywords: world economy, electric power, energy saving, Russian economy, Industry 4.0.

Данная тема является актуальной в настоящее время, потому что энергосбережение имеет возможность сократить выбросы углекислого газа и улучшить качество нашего воздуха. Мало того, что экономия энергии хорошо для окружающей среды и нашего здоровья, это также полезно для наших финансов. Деньги, сэкономленные на электроэнергии, можно направить на более важные для нас цели. Кроме того, межстрановой анализ энергосбережения позволит найти более точные ориентиры в экономической политике.

В историко-экономическом плане на проблемы энергосбережения стали обращать внимание в конце XIX века [1]. Энергосбережение понимается как реализация правовых, организационных, научных, производственных, технических и экономических мер, направленных на рациональное использование топливно-энергетических ресурсов и на вовлечение в хозяйственный оборот возобновляемых источников

энергии. Оно связано с экономикой по всем направлениям [2]. В последние годы в мире все чаще возникают локальные энергетические кризисы, связанные с недостатком энергетических ресурсов. В этих условиях необходимо усилить внимание к широкому освоению возобновляемых источников энергии (энергии Солнца, биомассы, ветра, подземных термальных вод) и рационально использовать энергию, не тратить её впустую. Также беречь энергию необходимо в повседневной жизни. Например, в быту можно использовать следующие способы энергосбережения: включать кондиционер только при закрытых дверях и окнах (экономия от 10 до 30%); увеличить теплозащиту квартиры (экономия 30%); содержать в чистоте светильники (экономия от 5 до 20%); своевременно заменять и чистить фильтры пылесоса (экономия от 10 до 30%); чистые окна (1-3%) [3] и т.д.

На примере некоторых стран можно выделить особенности способов энергосбережения. Германия является лидером в сфере ветроэнергетики, на территории страны работают 20000 ветрогенераторов общей мощностью 24 тыс. МВт, что составляет треть всей вырабатываемой электроэнергии всей страны. Около 70% от мирового экспорта ветровых установок приходится на долю Германии [4]. Большое внимание уделяется солнечной энергетике, только в Берлине на крышах административных зданий размещено 100 000 квадратных метров солнечных батарей. Внедрение энергосберегающих технологий в Германии финансируется частными инвесторами, а не государством. В Японии энергосберегающая политика получила начало с 1973 года. Принимаются меры по снижению энергоемкости зданий, совершенствование конструкций зданий для снижения затрат на отопление и кондиционирование. Большое внимание уделяется обучению граждан в сохранении энергии в быту: частичный отказ от телевизионных пультов, от ночного подогрева воды для экономии времени на приготовление завтрака утром, временное отключение кондиционеров летом. В Швеции за последние несколько десятилетий удалось снизить зависимость от ископаемого топлива. В 1970 году 80% энергии производилось из природного топлива, в 2009 году этот показатель снизился до 37% [1]. Одной из шведских особенностей в энергетической сфере является централизованное отопление и охлаждение помещений за счет использования станций тепловых насосов. Не остается в стороне и административный метод управления. Реализация энергосбережения в России невозможна без соответствующего законодательного обеспечения. По результатам статистических данных на 2008 год в

сравнении с мировыми странами Россия уступает по эффективности использования электрической энергии – Японии в 6 раз, США в 2 раза, Германии в 1,2 раза. Электроэнергия, используемая в России зря, равна по объему годовому потреблению электроэнергии Франции.

В развитии энергосбережения необходимо учитывать НТП, в частности преимуществ перехода к «Индустрии 4.0». Внедрение и использование положений «Индустрия 4.0» различается по отраслям и сферами деятельности. По мнению, Бурганова Р.А., в настоящее время наиболее подготовленной сферой для трансплантации идей Индустрии – 4.0 является электроэнергетика [5] В частности, известно об использовании так называемой технологии SmartGrid – «умные или интеллектуальные» сети. Это взаимодействие электроники и энергетики – объединение производителей, потребителей и сетей в единую автоматизированную систему, которая в режиме онлайн отслеживает и контролирует работу всех участников процесса, повышая общую надежность и эффективность.

В целом, в мире, где население растет в беспрецедентных масштабах, мы должны сосредоточить наши усилия на сохранении не возобновляемых источников энергии и внедрении альтернативных источников возобновляемой энергии.

Список литературы

1. Burganov R.A., Yudina N.A. To the question of creation of energy consumer firm theory // Journal of Entrepreneurship Education. 2018. Volume 21, Issue 1.
2. Бурганов Р.А. Взаимодействие экономики и электроэнергетической сферы: институциональное измерение: монография. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 123 с.
3. Энергосбережение на предприятиях и в быту. URL: <https://energocert.ru/energoberezhenie/>. Дата доступа 15.04.2018
4. Энергосбережений в Германии. URL: <https://econet.ru/articles/142333-energoberezhenie-v-germanii>. Дата доступа 15.04.2018
5. Бурганов Р.А. «Индустрия 4.0» как оболочка стратегического развития отрасли и фирмы // Russian Journal of Management. 2017. – Т. 5. – № 2. – С. 165-169.

Храмых А.А.

*Новосибирский государственный университет экономики и
управления «НИИХ»*

Научный руководитель: Ковтун О.И., к.и.н., доцент, НГУЭУ

ПРОБЛЕМЫ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ РФ

Аннотация: В данной статье рассматривается вопрос о проблемах трудовой миграции, влияющей на экономику страны и роли государства в регулировании данного вопроса.

Ключевые слова: трудовая миграция, миграционная политика, мигранты, экономика, государство.

Abstract: This article deals with the issue of labor migration, which affects the economy of the country and the role of the state in regulating this issue.

Keywords: labor migration, migration policy, migrants, the economy, the state.

В период глобализации государственные экономики вовлекаются в общий мировой воспроизводственный процесс. При этом деятельность глобальной экономики в значительной степени зависит от формирования международного рынка труда, где одним из основных механизмов развития является трудовая миграция.

Когда РФ стала практически одним из основных мировых лидеров по уровню нелегальной миграции, государство приблизилось к осмыслению потребности реформ в миграционной политике. Поскольку сама нелегальная трудовая миграция становится проблемой, которая влечет за собой комплекс социально-экономических последствий.

Одна из наиболее обсуждаемых проблем в сфере регулирования трудовой миграции в РФ - это частая смена квот для иностранных мигрантов. [1, с. 65] Таким образом, например, на начало 2009 года было запланировано почти 4 миллиона квот для мигрантов, однако к концу года данная цифра была сокращена до 50%. Также с последующими годами эта цифра постепенно снижалась, и на данный момент она составляет около 1,5 миллионов. [1, с. 67] Но уменьшение легальных мигрантов в государстве не самая правильная мера с экономической точки зрения, т.к. за счет этого создаются такие условия, при которых увеличивается рост нелегальной трудовой миграции.

Несмотря на принимаемые меры по привлечению иностранной рабочей силы, данный процесс сопровождается грубыми нарушениями трудовых и социальных прав самих мигрантов: низкой заработной платой, наихудшими условиями труда и т. п.

С каждым годом в Россию приезжают около 10-12 миллионов иностранцев, которые занимают большое количество рабочих мест и создают конкуренцию определенному количеству россиян. Обращаясь к статистике, мы видим, что из числа приехавших иностранных мигрантов, заключивших трудовой контракт, только 10% имеют право находиться на территории РФ, т. к. у них нет постоянного места работы, они не платят налоги, заработанные деньги отправляют на Родину, тем самым, не оказывая никакого воздействия на экономику России, что является еще одной проблемой трудовой миграции.

Так же существует мнение, что экономика не сможет функционировать без мигрантов, так как именно незаконные мигранты снижают стоимость труда.

Еще одной проблемой трудовой миграции является низкий уровень образования иностранцев, так как изучение русского языка в школах региона является формальным. Поэтому они занимают в большинстве случаев не высококвалифицированные рабочие места, на которые могли претендовать местные жители.

Для разрешения данной проблемы, ведутся работы по интеграции мигрантов в социум принимающего государства. Примером тому является принятие закона об обязательном тестировании иностранных граждан на знание русского языка. Так, с 2012 года вступил в силу закон, по которому мигранты, которые планируют трудиться в сферах обслуживания населения, розничной торговли и ЖКХ, не допускаются на работу, без сертификата о прохождении данного тестирования. Также, в пределах до 2025 года, в планах разработать программу «Социальная поддержка мигрантов». При ней будет осуществляться привлечение в Россию высококвалифицированных специалистов.

Так как миграция является экономической необходимостью, полностью ликвидировать ее невозможно. Однако для уменьшения числа мигрантов необходимо активно бороться с коррупцией и давать возможность предпринимателям законно заниматься бизнесом с использованием труда мигрантов.

А для того, чтобы позитивно использовать возможности мигрантов необходимо, чтобы жители нашей страны получили доступ к информации, которая объясняет, почему же иностранцы приезжают в Россию. При этом необходимым является и тот факт, что и мигранты

должны получать доступ к информации о том, как возможно реализовать свои права, на основе международных правовых актов.

Возможно предложить основные направления государственной миграционной политики: активизировать содействие органов государственной власти субъектов РФ и органов МСУ с общественными объединениями иностранцев; упростить правила перемещения в РФ для воссоединения семей; формировать программы по привлечению специалистов и квалифицированных работников; ужесточать применяемые меры к нарушителям законодательства в области миграции и т.д.

Таким образом, можно сказать, что процесс трудовой миграции является сложным и требующим организованного и слаженного подхода в управлении, так как в нашем государстве ситуация на рынке труда обусловлена необходимостью совершенствования механизмов управления трудовых мигрантов, и придания этим механизмам гибкости и адекватности в сложившейся ситуации.

Список литературы

1. Царьков Е. И. Проблемы трудовой миграции и перспективы разрешения проблем миграционной политики РФ // Молодежный научно-технический вестник №10 2014 г. - С. 65

2. Начапкин М. Н. Российские ученые об актуальных проблемах трудовой миграции // Идентичность и миграция в меняющемся мире: методология, опыт эмпирического исследования 2015 г. - С. 233-250

3. Логвинова Т. В. Государственная политика в сфере регулирования трудовых миграционных процессов в России // Ученые записки Тамбовского отделения РoСМУ 2015 г. - С. 4

4. Андреева А. А. Определение понятий «внешняя трудовая миграция» и «внутренняя трудовая миграция» в рамках социологического исследования // Теория и практика общественного развития №8 2015 г. - С. 18-20

Хрипченко Е.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Полухина О.П., старший преподаватель
кафедры «Психология», ВЭПИ

ТЕХНОЛОГИИ МАНИПУЛЯЦИИ И СПОСОБЫ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ЛИЧНОСТЬ

Аннотация: Информация, которая подается человеком, - это материал, с которым можно делать все, что угодно. Ее можно

искажать, утаивать, корректировать способ подачи. Искажение информации варьируется от откровенной лжи до частичных деформаций, таких, как подтасовка фактов, коллективное убеждение.

Ключевые слова: психологическое воздействие, манипуляция.

Abstract: the Information, which is filed by a man, is the material with which you can do anything you want. It can distort, withhold, correct way of feeding. Distortion of information varies from outright lies to partial deformities such as juggling the facts, collective belief.

Keywords: psychological effects, manipulation.

Манипуляция – один из наиболее интересных видов человеческого поведения, это неотъемлемая часть социальной культуры. Под манипуляцией понимают преднамеренное и скрытое побуждение другого человека к переживанию определенных состояний, принятию решения или выполнению действий, необходимых для достижения инициатором своих собственных целей.

Технологии манипуляции – это те методы воздействия на человека, с помощью которых у человека вызываются состояния, которые выгодны манипулятору. Таким образом, манипулятивными технологиями являются те действия, в которых проявляет себя манипуляция. Степень успешности манипуляции зависит от того, насколько широк арсенал этих средств и насколько манипулятор гибок в их использовании. Основные составляющие манипулятивного воздействия: - оперирование информацией; - утаивание информации и использование определенных способов подачи информации; - воздействие на психологические мишени [4].

Информация, которая подается человеком, - это материал, с которым можно делать все, что угодно. Ее можно искажать, утаивать, корректировать способ подачи. Искажение информации варьируется от откровенной лжи до частичных деформаций, таких, как подтасовка фактов, коллективное убеждение.

Коллективное убеждение - это систематическая попытка убедить людей принять определенную склонность, приказ или доктрину. Этот термин в основном используется в технике, предназначенной для манипулирования человеческими мыслями и действиями против желания, воли и знаний индивида. Эта попытка делается путем контроля над природой и социальной средой для того, чтобы уничтожить лояльность к любым нежелательным группам, индивидам или образцам поведения [1].

Информативным показателем того, что человек лжет, является голос и особенности речи, которые выдают эмоциональное состояние

человека. Изучение специальных литературных источников позволяет ряду авторов выделять наиболее характерные признаки неискренности, проявляющиеся при передаче ложной информации: произвольное изменение интонаций, темпа речи, тембра голоса, признаки дрожания в голосе, появление пауз при ответах на вопросы, которые не должны были заставить задуматься, появление в речи выражений, не типичных для данного человека в обычном общении, или наоборот, исчезновение типичных для него слов и оборотов, демонстративное подчеркивание с помощью речевых средств (интонациями, паузами и другими способами) каких-то фрагментов передаваемой информации, в целях маскировки или искажения истинного отношения к этой информации [3].

Люди, пытающиеся солгать, стремятся контролировать свое поведение, в том числе и звучание голоса, но они не могут точно знать, насколько им это удалось, так как осуществить полный самоконтроль звучания собственного голоса достаточно трудно. В отличие от голоса, человеку лучше удается контролировать свое лицо, поэтому заметить ложь удастся во многих случаях именно благодаря анализу выражения лица. Ориентируясь на лицо партнера, наблюдатели чаще обращают внимание на следующие параметры: - бегающий взгляд. Это традиционный признак, связанный с тем, что человек, не привыкший ко лжи, испытывает тревогу в ходе ложного заявления и с трудом держит взгляд партнера по общению и отводит глаза в сторону; - легкая улыбка. Улыбка, сопровождающая ложь, позволяет скрывать внутреннее напряжение, однако не всегда она выглядит достаточно естественной; - микронапряжение лицевых мышц. В момент ложного сообщения по лицу как бы пробегает тень. Видеосъемка позволяет зафиксировать при этом кратковременное напряжение в выражении лица, длящееся доли секунды. Это произвольная реакция очень надежный индикатор лжи; - контроль партнера в момент ложного высказывания. Сообщая ложь, некоторые участники на короткое время концентрируют свое внимание на лице партнера, как бы пытаясь оценить, насколько успешно им удалось ввести человека в заблуждение; - движение зрачков глаз. Различные вегетативные реакции – покраснение лица или отдельных его частей, расширение зрачков глаз, учащенное моргание и другие характерные изменения, характерные для чувства стыда, страха – сопровождают неискренность на подсознательном уровне у людей, не привыкших лгать. Анализируя выражения лица, глаз, общей мимики человека, связанной с реакциями человека, пытаясь определить, лжет он или нет, необходимо помнить об индивидуальности человека, о наличии у него так называемого

фоновое состояние. Общеизвестно, что при процедуре испытания на «Полиграфе» оператор предварительно замеряет общий фон нормальной реакции испытуемого, задавая ему вопросы нейтрального характера. Потом он задает вопросы контрольные, вызывающие состояние тревоги, и наконец, значимые вопросы, имеющие непосредственное отношение к расследованию. Именно сопоставление различных результатов ответов дает возможность делать определенные выводы [2].

Следующий способ манипулирования информацией – это утаивание информации, т.е. скрывание определенных тем, избегание этих тем или избирательное дозирование информации. Определенную роль в утаивании информации или искажении ее играет способ подачи информации. Если обрушить на человека лавину однотипной информации или, наоборот, подавать информацию маленькими, очень дозированными порциями, человек не сможет ею эффективно воспользоваться. И, тем не менее, он не может упрекнуть, что его не поставили в известность.

Еще один распространенный прием в искажении информации – это подпороговая подача информации, когда происходит резкое изменение звука, смена музыкальной темы, если необходимо обратить внимание аудитории на какую-то информацию, изменение в дикторском тексте. Вот такие способы психологического воздействия называются лингвистическими ловушками. Существуют следующие способы употребления лингвистических ловушек: Универсальные высказывания, которые на самом деле ничего не говорят, но создают эффект восприятия точного аргумента: «Такова жизнь», «Война есть война» [4].

«Генерализация». Это деление людей и явлений на классы или по времени: «Это всегда так», «Всю жизнь так было и так будет». Неявное указание на якобы общепринятые нормы, воздействуют в основном на чувство вины: «Ты даже дверь за собой не закрыл». Умножение действий либо ситуаций: «Ходят тут всякие», «Много вас таких, а я одна». Использование неопределенных референтных индексов: «У нас в институте считают», «Общеизвестно, что...», «Есть мнение...». Коммуникативный саботаж, при котором предыдущая реплика игнорируется, а ответ вводится новое содержание: «Тебе что завтра в институт?».

Во всех этих манипулятивных высказываниях содержатся опасения манипулятора, что его социальный статус будет недостаточно высоким, поэтому манипулятор стремится его искусственно повысить, претендуя на право поучать и обладать особо значимой информацией.

Манипулятор начинает общение, имея некоторую уверенность в успехе задуманного предприятия. Эта уверенность воплощается в стремлении создать нужный перевес сил над партнером, для того чтобы осилить, перехитрить его, подцепить на крючок. Партнеры по общению различаются по наличию собственных сил, это набор некоторых преимуществ, которыми партнер по общению обладает почти всегда. Это статусные позиции – ролевые позиции, должность; деловые – квалификация, аргументы, способности, знания человека. Это преимущества, в создании которых важную роль играют третьи лица, например, представительская поддержка, опора на силы конкретных третьих лиц, требования нормы, морали, ценности, или процессуальные силы, преимущества, которые извлекаются из самого процесса взаимодействия с партнером: темп речи, пауза, инициатива [2].

Одним из центральных вопросов при рассмотрении технологии манипулятивного воздействия является вопрос о мишенях, на которые направлено это воздействие. Как правило, в основном мишенями являются потребности, интересы, склонности, нормы, установки, поведенческие стереотипы человека, на которого оказывается влияние со стороны инициатора воздействия [3].

Следует помнить, что обычно, воздействие строится в расчете на низменные влечения человека. Это секс, чувство собственности, враждебное отношение к непохожим на нас, неустойчивость перед искушением властью, деньгами, славой, роскошью. Как правило, манипуляторы эксплуатируют влечения, потребности в безопасности, в пище, в чувстве общности, любви и привязанности.

Список литературы

1. Ермаков Ю.А. Манипуляция личностью: смысл, приемы, последствия / Ю.А. Ермаков. - М.: Смысл, 2015.- 309 с.
2. Зарайский Д.А. Управление чужим поведением. Технология личного психологического влияния / Д.А. Зарайский, Киев: ТАИР, 2011.- 400 с.
3. Зимбардо Ф. Социальное влияние / Ф. Зимбардо, М. Ляйпе. - СПб, Питер, 2011.- 206 с.
4. Капони В., Новак Т. Как сделать все по-своему, или ассертивность в жизнь. - СПб.: Питер, 2005.

Цымбал Е.В.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель: Полухина О.П., старший преподаватель
кафедры «Психология», ВЭПИ

ПРОБЛЕМА КАРЬЕРНОГО ПОТЕНЦИАЛА ЛИЧНОСТИ ПСИХОЛОГА В НАУЧНОЙ ЛИТЕРАТУРЕ

Аннотация: В настоящем исследовании понимание феномена «карьерный потенциал личности психолога» опиралось на синтез характеристик понятий «карьера» и «потенциал», как отдельных психологических категорий, их интегрировании в целостное, психологическое образование – «карьерный потенциал личности».

Ключевые слова: карьерный потенциал личности психолога.

Abstract: In this study, the understanding of the phenomenon of "career potential person of the psychologist" was based on a synthesis of the characteristics of the concepts of "career" and "potential" as individual psychological categories, and their integration in a holistic, psychological education - "the career potential of the individual."

Key words: career potential person of the psychologist .

Несмотря на значительное количество научно-практических работ и публикаций (О.О. Богатырева, Г.Г. Зайцев, Ю.Н. Кукота, И.П. Лотова, Е.А. Могилевкин, Д. Сьюпер и др.), целостное и глубокое представление о психологической сущности карьерного потенциала личности современного специалиста по-прежнему отсутствует и все еще не сформировано. Это затрудняет научный поиск решения проблемы развития карьерного потенциала личности студента - будущего психолога в системе высшего образования.

В настоящем исследовании понимание данного феномена опиралось на синтез характеристик понятий «карьера» и «потенциал», как отдельных психологических категорий, их интегрировании в целостное, психологическое образование – «карьерный потенциал личности». В настоящее время всё ещё отсутствует окончательное определение понятия «карьера». В одних случаях данный феномен характеризуется, как явление только профессиональной деятельности, отражающее последовательность занимаемых ступеней в производственной или социальной среде (о чем пишут) (Г.Г. Зайцев, О.Е. Илгунова, С.В. Шекшня и др.). В других случаях «карьера – это индивидуально осознанная позиция и поведение человека...» [2, с. 12], связанные с трудом, опытом на протяжении профессиональной

деятельности человека (на что указывают) (И.П. Лотова, Е.А. Могилёвкин, И.А. Поленц, Я.Л. Чернышев и др.). В-третьих, случаях, карьера рассматривается, как сложное социально-психологическое явление, выражающееся в чередовании спадов и подъёмов профессионального и личностного роста. Оно может охватывать все сферы жизнедеятельности человека и имеет нелинейный характер, обусловленный взлётами, пиками, спадами и стагнацией в карьере (о чем говорят труды ученых) (О.О. Богатырёва, Е.А. Могилёвкин, А.И. Турчинов, О.П. Цариценцева и др.).

А.А. Васецкий, Н.А. Тарасов, В.В. Яновский, рассматривают «карьеру» как «...субъективно осознанные собственные суждения работника о своём трудовом будущем, ожидаемые пути самовыражения и удовлетворение трудом. Это поступательное движение по служебной лестнице, изменение навыков, способностей, квалификационных возможностей» [1, с. 78]. Интерес представляет точка зрения И.П. Лотовой, которая рассматривает карьеру, как особый вид акмеологической деятельности, органично включенный в профессиональную деятельность. Предметом этой деятельности является личностно-профессиональное развитие, саморазвитие и самосовершенствование [4].

Как видно, феномен «карьера» интегрирует несколько содержательных аспектов: это профессиональный рост в определённой сфере труда; форма личностного выражения; продвижение по служебной лестнице; сумма профессиональных и личностных способностей. При этом карьера не обязательно должна обеспечивать движение вверх, по служебной лестнице, ведь профессиональный рост, может выражаться в наработке мастерства, и специалист длительное время, а возможно и всю свою трудовую деятельность, остаётся на какой-то одной должности.

Таким образом, в отечественной психологии термин «карьера» раскрывается как постоянное движение, которое обуславливает профессиональный и деловой успех и реализация специалистом себя, своих актуальных и потенциальных возможностей в условиях профессиональной деятельности. Как видно, понятие «карьера» имеет отличительные особенности, возникшие в результате различных точек зрения. То есть, следует учитывать личностное развитие специалиста, реализующееся через приобретение опыта и навыков в профессиональной деятельности, которое позволяет ему достичь акмеологической вершины и социального признания.

Вслед за учёными И.П. Лотовой, Е.А. Могилёвкиным, О.П. Цариценцевой, рассматривающих карьеру, во-первых, как

многомерный социально-психологический феномен, связанный с целевой активностью человека и обеспечивающий ему успешность профессиональной и личностной самореализации; во-вторых, как выступающую вектором приложения собственных профессиональных знаний, навыков и умений, мы считаем, что карьера представляет собой процесс и результат реализации потенциала личности в социально-профессиональном пространстве.

Таким образом, возможно сделать следующие выводы:

- карьеру следует понимать как профессиональное продвижение, профессиональный рост, как этапы восхождения специалиста-психолога к профессионализму, как процесс профессионализации;

- результатом карьеры в широком понимании является высокий профессионализм специалиста-психолога, достижение им признанного профессионального, социального, должностного статуса.

По мнению учёных (Ю.Н. Кукота, И.П. Лотова, Е.А. Могилевкин, Я.Л. Чернышев и др.), карьера способна формировать и совершенствовать культурный фон специалиста; вырабатывать систему оценки успешности профессиональных, деловых, статусных достижений; определять индивидуальные жизненные и карьерные цели; выявлять оптимальные средства их достижения. При этом актуальным является вопрос о таких средствах как психологические и акмеологические ресурсы - актуальные и потенциальные способности, возможности личности будущего психолога.

Особо значимыми в психологических, социологических, экономических исследованиях являются работы по изучению содержания карьеры, направлений её построения и развития:

- карьера в рамках текущей роли - углубление в выбранную область деятельности и упрочение статуса, что даёт возможность специалисту, не желающему расти вверх по служебной лестнице, закрепить статус высококвалифицированного специалиста;

- горизонтальное перемещение - переход в новую функциональную область, освоение новых навыков работы, позволяющих специалисту расширить круг функциональных обязанностей, став наиболее компетентным и прогрессивным;

- вертикальное перемещение - подъём на более высокую ступеньку в иерархической структуре, приобретение новых служебных задач, данный вид карьеры удовлетворяет потребность специалиста в должностном росте;

- центростремительное развитие предполагает движение к ядру, руководству, организации, такое развитие карьеры способно мотивировать специалиста к развитию его карьерного потенциала [5].

Анализ развития карьеры современного психолога показывает, что каждое из приведённых направлений на современном этапе является актуальным.

Важно отметить, что разные виды и направления карьеры определяются совокупностью профессиональных смысложизненных ценностей, потребностей; требуют от психолога разных способностей, возможностей, психологических качеств, различных видов компетентности.

Для достижения поставленных карьерных высот студенту-будущему психологу необходимо иметь представление в первую очередь о внутренних факторах таких достижений. Однако, не менее значимыми факторами являются внешние: социально-профессиональная среда, тип учебной, профессиональной организации, а также «его величество случай», которые могут осознанно или неосознанно тормозить профессиональный рост и карьеру, способствовать либо препятствовать будущему психологу. Поэтому, учитывая неоднозначное влияние среды (учебной, профессиональной, социальной) на карьеру отдельного студента-будущего психолога, он сам должен выработать собственные относительно независимые и автономные критерии своей карьеры, сверяя свою самооценку с мнениями и оценками коллег, профессиональной среды, развивать весь свой потенциал.

Мы считаем, что знания о собственном потенциале позволяют специалисту дать реалистичную оценку собственных актуальных и потенциальных возможностей, выявить уровень развития способностей, ресурсов, сформированности ценностей, компетенций необходимых для построения карьеры. Результат адекватной оценки собственных возможностей будет стимулировать его все более развивать и совершенствовать составляющие потенциала, которые необходимы ему для осуществления карьерных планов и намерений.

Теоретический анализ выявил, что «карьерный потенциал» освещается в научных работах современных учёных (Ю.Н. Кукота, Н.В. Никитина, И.А. Поленц, Я.Л. Чернышев и др.). Но психологический конструкт феномена «карьерный потенциал», его составляющие, а также их роль в карьерном становлении будущего специалиста целостно не изучены, и исследований, напрямую связанных с анализом данного аспекта, недостаточно. Идея о необходимости развития карьерного потенциала личности специалиста на этапе получения профессии в учебном заведении не находит должного отражения в данных работах, хотя является актуальной и

первоочередной в современных условиях трансформации карьерных процессов.

Ю.Н. Кукота рассматривает карьерный потенциал личности как субъективный фактор карьерного роста, системное свойство личности госслужащего [3]. И.А. Поленц в своей научной работе представляет карьерный потенциал личности как совокупную возможность физических, интеллектуальных и духовных свойств отдельного работника к карьерному продвижению [6]. Карьерный потенциал работника автор условно разделяет на три больших блока: это личностный потенциал, психофизиологический потенциал и квалификационный потенциал.

Интерес представляет точка зрения учёных Е.А. Могилёвкина, О.П. Цариценцевой, которые считают, что карьерный потенциал является «...ключевым моментом в планировании карьеры личности и рассматривается, как возможность, способность личности эффективно развиваться в карьерно-профессиональном пространстве при общей гармоничности жизни; как возобновляемая самоуправляющаяся система внутренних ресурсов личности, проявляющихся в карьерных достижениях...» [7, с. 91].

На основе анализа актуальной научной литературы выделены принципиально важные для нашего исследования положения, позволившие раскрыть психологическую сущность карьерного потенциала личности.

«Во-первых, потенциал личности современного специалиста не является раз и навсегда заданным, а постоянно возобновляется в ходе жизнедеятельности.

Во-вторых, потенциал личности наделен способностью самоосуществляться, становиться реальностью, и является результатом развития личности. В-третьих, потенциал является ресурсно-энергетическим показателем и может иметь некоторую численную оценку величины.

В-четвертых, потенциал специалиста обладает системным качеством. И наконец, потенциал реализуется во взаимоотношениях между специалистом и организацией, обществом, окружающим миром...» [4, с. 21].

Проанализировав философскую (К.А. Абульханова-Славская и др.), психологическую (А.К. Маркова и др.), экономическую (И.А. Поленц), педагогическую (Л.С. Подымова, В.А. Сластенин и др.), акмеологическую (А.А. Деркач, И.П. Лотова, В.Н. Марков и др.) литературу по исследуемой проблеме, мы под карьерным потенциалом личности будущего психолога понимаем совокупность актуальных и

потенциальных ресурсов, раскрывающихся в духовной, интеллектуальной, творческой активности личности, оптимальное распределение которых способствует продвижению в профессиональной деятельности, а также социальную и личностную успешность.

Список литературы

1. Васецкий А.А., Тарасов Н.А., Яновский В.В. Основы менеджмента. СПб.: – СЗАГС, 2007. – 178с.
2. Зайцев Г.Г., Черкасская Г.В. Управление деловой карьерой / Издательство: Академия. - 2007. – 256 с.
3. Кукота Ю.Н. Карьерный рост государственных служащих в России: Системный анализ: автореф. дис. ... канд. социол. наук. – Краснодар, 2007. – 24 с.
4. Лотова И.П. Развитие профессиональной карьеры кадров государственной службы. Монография. – М., 2003. – 218 с.
5. Маркова А.К. Психология профессионализма. – М.: Знание, 1996. – 308 с.
6. Поленц И.А. Формирование системы управления карьерой в организации: дис. ... канд. эконом. наук. – Екатеринбург, 2006. с. – 237.
7. Цариценцева О.П. Карьерные ориентации современной молодежи: теория, эксперимент, тренинг (монография) – Оренбург: Изд-во РИО ОУНБ им. Н.К. Крупской, 2013. – 186 с.

Шитикова А.Г.

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель Ларина А.А., канд. псих. наук, доцент кафедры «Психология», ВЭПИ

ИЗУЧЕНИЕ ПРОЯВЛЕНИЙ ЛИДЕРСКИХ КАЧЕСТВ СТУДЕНТОВ МЕДИЦИНСКОГО КОЛЛЕДЖА

Аннотация: В статье даны такие определения как лидерские качества, агрессивность, тревожность. Проведено исследование, и проанализированы его результаты.

Ключевые слова: лидерство, лидерские качества.

Abstract: The article gives such definitions as leadership qualities, aggressiveness, anxiety. The research was carried out and its results were analyzed.

Key words: leadership, leadership qualities.

Проблема лидерства является одной из наиболее актуальных проблем в психологической науке. Особенно актуальной эта проблема стала в наши дни. Со сменой условий жизни, изменились требования, предъявляемые лидерам. Современное общество остро переживает идеологический, политический, экономический и социальный кризис. Необходимы люди, способные видеть, прогнозировать и решать возникшие проблемы. Сегодняшние студенты — это завтрашние политики, управленцы, экономисты и другие специалисты, которые займут ведущие положения в обществе, и станут лидерами в той или иной сфере деятельности. Именно от их действий будет зависеть управление различными социальными структурами от разного рода групп, коллективов предприятий, армейских подразделений до государства. Таким образом, правомерно утверждать, что социально-психологическая проблематика студенческих групп вообще и лидерства, в частности, является, бесспорно, актуальной.

А.А. Ершов, следующим образом рассматривает феномен лидерства: «В социально-психологическом смысле лидер, или ведущий группы - это такой член группы, который обладает необходимыми организаторскими способностями, занимает центральное положение в структуре межличностных отношений членов группы и способствует своим примером, организацией и управлением группой достижению целей группы наилучшим образом».

Проблема лидерства всегда привлекала к себе пристальный интерес, как в отечественной, так и в зарубежной социально-психологической науке (в разное время ученые по-разному рассматривали лидерство и с точки зрения его личностных детерминант, и ситуационных компонентов, и в плане выявления типов лидеров, выделения стилей лидерства, и с точки зрения определения его социальной роли это такие авторы, как: Е. Богардус, К. Берд, Р. Стогдилл, Г. Хоуманс, Л. Картер, Ф. Книккербоккер, Ц. Джибб, Р. Бейлз, Слейтер, Ф. Фидлер, Р. Лорд, Д. Филлипс и др.).

В нашей стране проблематикой лидерства занимались такие известные социальные психологи, как: И.П. Волков, Э.А. Ганцева, В.Д. Гончаров, Д.М. Гвишиане, Ю.А. Замошкин, И.С. Кон, Е.С. Кузьмин, И.С. Полонский, Б.Д. Парыгин, А.Г. Сороковой, Л.И. Уманский, Г.М. Андреева, А.В. Петровский и др.

Нами было проведено исследование, целью которого стало изучить проявления лидерских качеств студентов 2 курса медицинского колледжа.

Гипотеза исследования заключается в том, что студенты 2 курса проявляют лидерские качества сильнее остальных курсов.

Исследование проводилось на базе ОГАПОУ «Старооскольский медицинский колледж». В исследовании приняли участие 30 человек, из них 15 человек выборка студентов 2 года обучения, 15 человек студенты 1 и 4 курсов.

В ходе исследования использовались методики: Тест «Самооценка психических состояний» разработан Г. Айзенком, направлен на определение уровней таких психических состояний, как тревожность, фрустрация, агрессивность, ригидность; Тест «Диагностика лидерских способностей» разработан Е. Жариковым, Е. Крушельницким, направлен на оценку способности человека быть лидером.

По результатам проведенной нами работы при помощи теста «Диагностика лидерских способностей» (Е. Жариков, Е. Крушельницкий) выявлены следующие особенности при оценке лидерских качеств у студентов:

При выявлении лидерских качеств и степени их выраженности среди студентов 2 курса были получены следующие результаты: одна треть испытуемых показали сильную выраженность лидерских качеств.

При выявлении лидерских качеств и степени их выраженности среди студентов 1 и 4 курсов были получены следующие результаты: лишь 6.7 % студентов показали ярко выраженные лидерские качества.

В сравнительном анализе проявления лидерских качеств, выявленных при помощи тестовой методики «Диагностика лидерских способностей» (Е. Жариков, Е. Крушельницкий), получены данные показывающие, что проявления лидерских качеств и степени их выраженности среди студентов 2 курса выше, чем среди 1 и 4 курса Старооскольского медицинского колледжа.

При анализе исследования студентов по методике "Самооценка психических состояний" (по Айзенку), были получены следующие результаты:

Студентам 2 курса в большинстве присущи состояния среднего уровня тревожности, низкий уровень фрустрации, умеренно выраженная агрессия и низкий уровень ригидности.

При этом, студентам 1 и 4 курса в большинстве присущи состояния высокого уровня тревожности, средний уровень фрустрации, умеренно и явно выраженная агрессия, и средний уровень ригидности

Таким образом, при сравнительном анализе исследования студентов по методике «Самооценка психических состояний» (по Айзенку), получены данные, показывающие что проявления психических состояний, таких как высокий уровень тревожности, проявление фрустрации, выраженная агрессия и значительная ригидность чаще встречается среди 1 и 4 курса, чем среди студентов 2 года обучения в Старооскольском медицинском колледже

Проявления лидерских качеств и степени их выраженности среди студентов 2 курса выше, чем у студентов 1 и 4 курса. А также проявления психических состояний, таких как высокий уровень тревожности, проявление фрустрации, выраженная агрессия и значительная ригидность чаще встречается среди 1 и 4 курса, чем среди студентов 2 года обучения в Старооскольском медицинском колледже, что подтверждает данные полученные при выявлении лидерских качеств.

Вероятнее всего это обусловлено тем, что студенты 1 года обучения подвержены адаптации в новом учебном заведении, и адаптации к новому коллективу. При этом студенты 4 курса обеспокоены подготовкой к сдаче выпускных экзаменов, поиском места работы, или подготовкой к дальнейшему обучению. В то время как студенты 2 года обучения, уже прошли фазу адаптации, и при отсутствии факторов, подавляющих проявление лидерских качеств, могут полностью раскрыть свой потенциал, такой важный в условиях сложившейся демографической обстановки.

Таким образом, в ходе исследования, при выявлении лидерских качеств у студентов Старооскольского медицинского колледжа выдвигаемая гипотеза была доказана.

Список литературы

1. Диагностика лидерских способностей (Е.Жариков, Е.Крушельницкий) / Фетискин Н.П., Козлов В.В., Мануйлов Г.М. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп. – М. 2002. С.316-320
2. Бендас Т.В. Психология лидерства: Учебное пособие. - СПб: Питер, 2011.- 448 с.: ил. - (Серия «Учебное пособие»)
3. Драфт Р.Л. Уроки лидерства. - М: Эксмо, 2012. - 480с.
4. Столяренко Л.Д. Психология делового общения и управления. «Учебники XXI века». Ростов н/Д: «Феникс», 2001. - 512 с.

СОДЕРЖАНИЕ	
СЕКЦИЯ №1 СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	
<i>Абраменкова О.А.</i> РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ КОРПОРАЦИИ КАК ФАКТОР ЕЕ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	3
<i>Амирханова Р.А.</i> ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ БАЗЫ ТРАНСПОРТНОГО НАЛОГА НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ	6
<i>Андрюшина Т.В.</i> СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ И БЕЗРАБОТИЦЫ	9
<i>Белый В.А.</i> ВЛИЯНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СТАБИЛЬНОСТЬ РФ	12
<i>Богун С.Б.</i> СТРУКТУРА ДЕНЕЖНОЙ МАССЫ В НАЧАЛЕ XXI В.	15
<i>Боева А.С.</i> ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ МОЛОДЕЖИ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ	18
<i>Богачева В.В.</i> АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ БАЗЫ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ	22
<i>Бойко Е.Е.</i> МОДИФИКАЦИЯ ЦЕН ПО ГЕОГРАФИЧЕСКОМУ ПРИЗНАКУ КАК ОДИН ИЗ МЕТОДОВ ЦЕНОВОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ	25
<i>Бурляева М.В.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НЕТВОРКИНГА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ	28
<i>Бурмистров А.А.</i> ВНУТРЕННИЕ ЭЛЕМЕНТЫ ПРОЦЕССА БИЗНЕС– ПЛАНИРОВАНИЯ	31
<i>Галенина А.В.</i> АУТСОРСИНГ В ЛОГИСТИКЕ: ЗА И ПРОТИВ	34

Давыдова Т.В. ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ПРИБЫЛИ МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОСТИ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ	38
Ераносян Л.В. ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ИНСТИТУТЫ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА	42
Еремина Т.С. ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕОРИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ПОНЯТИЮ «ВАЛЮТНЫЙ КУРС»	45
Ермакова М.А. ПРОБЛЕМЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА НА РЕГИОНАЛЬНОМ РЫНКЕ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ	47
Журавлева А.В. ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПАО «НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ «РОСНЕФТЬ»	51
Зайкина М.В. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ АНТИМОНОПОЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ И ДРУГИХ РАЗВИТЫХ СТРАНАХ	54
Зеленина М.А. ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТРАНСГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РЕГИОНОВ РФ	57
Золотовская С.В. УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	60
Иванчук А.В. ИННОВАЦИИ В СФЕРЕ SMM	63
Калинина А.Ю. ПРОБЛЕМЫ УВЕЛИЧЕНИЯ БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ НА ИННОВАЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РЕГИОНАХ РФ	66
Королева О.М. ИННОВАЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ	69
Красовников А.С. ПРОБЛЕМА АУТСОРСИНГА В ВОЕННОЙ ЛОГИСТИКЕ	72
Кузьмина А.Г. БАРЬЕРЫ ВХОДА МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ НА РЫНОК ТРУДА	75

<i>Комаревцева О.О.</i> СМЕНА ПРИОРИТЕТА В УСЛОВИЯХ УПРАВЛЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЯМИ В ЭКОНОМИКЕ МАЛЫХ ТЕРРИТОРИЙ	78
<i>Коньшова Е.А.</i> ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ РОССИИ С КИТАЕМ (НА ПРИМЕРЕ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ)	81
<i>Мальцева М.Е.</i> СТАНДАРТИЗАЦИЯ СИСТЕМ МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИЯТИЙ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ ОТРАСЛИ	84
<i>Маргинова И.С.</i> РОЛЬ РЫНКА РЕКЛАМНЫХ УСЛУГ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ	87
<i>Маркина А.А.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ ДЛЯ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РФ	91
<i>Мартьянов А.Н., Гребенникова М.М.</i> К ВОПРОСУ ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ ДОЛГА ДОГОВОРом СТРАХОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА	94
<i>Михалькова И.Г.</i> ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ	96
<i>Переломова Е.А.</i> ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ	99
<i>Пермякова В.Э.</i> РЕАЛИЗАЦИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ	102
<i>Пехота В.К.</i> КРИТЕРИИ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ КАЧЕСТВО ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА	105
<i>Плещенко А.Н.</i> ЭКОНОМИЧЕСКИЕ САНКЦИИ ПРОТИВ РОССИИ И РОССИЙСКИЕ АНТИСАНКЦИИ: ОЖИДАНИЕ И РЕАЛЬНОСТЬ	108
<i>Погорельцева О.С.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМНОГО АНАЛИЗА В РЫНОЧНОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ	111
<i>Попова С.О.</i> РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ	115

Починова М.А. ЦИФРОВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ И ПРОБЛЕМЫ ИХ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА	117
Раппа Е.Д. ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ПОНЯТИЮ «АННУИТЕТ»	119
Сафронов А.В. СТРУКТУРА ПАЕВЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ФОНДОВ АО «СБЕРБАНК УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ»	122
Сидоркевич Я.В. ЭТАПЫ СОЗДАНИЯ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ И ПРАКТИКА ИХ ВНЕДРЕНИЯ	125
Сковпень Е.О. РОЛЬ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ, АНАЛИЗ И УСЛОВИЯ ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕТОРОВ	128
Соболева А.А. ПЕРСПЕКТИВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ СТРАНАМИ БРИКС	131
Струкова Е.Е. ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ПОНЯТИЮ «ИНФЛЯЦИЯ»	134
Сулина В.А. СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	138
Сутугин Р.Ю. СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ ОБОРОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ: ВОЗМОЖНОСТИ И ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ	141
Сухарев А.Д. ИННОВАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ В ЭНЕРГЕТИКЕ	146
Туппа Э.А. ОЦЕНКА РАЗРАБОТАННОСТИ АКТУАЛЬНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ В ОБЛАСТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕТОДИКИ СОСТАВЛЕНИЯ И КОМПЛЕКСНОГО АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	149

<i>Тихонова И.Н.</i> ПРОБЛЕМЫ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	152
<i>Тупикина К.А.</i> ЮЖНОКОРЕЙСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЧУДО	154
<i>Тушкова К.О., Кабирова А.Р.</i> НАЦИОНАЛЬНАЯ ПЛАТЕЖНАЯ СИСТЕМА «МИР»	157
<i>Черных К.К.</i> ЗНАЧЕНИЕ ИНТЕРМОДАЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК В РОССИИ	160
<i>Шилина С.В.</i> ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ, РАБОТАЮЩИХ В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ	164
<i>Шишкарева О.А., Сальнова Е.Е.</i> ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЗАНЯТОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	167
СЕКЦИЯ № 2 АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ В СТУДЕНЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ	
<i>Баранов А.С.</i> НЕКОТОРЫЕ КОЛЛИЗИОННЫЕ АСПЕКТЫ КОДИФИКАЦИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА	171
<i>Бобров Ф.А.</i> СРАВНЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ» И «МЕХАНИЗМ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ»	174
<i>Бокарева А.Е.</i> МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ	177
<i>Бурдзиев А.С.</i> ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ПОЛЬЗОВАНИИ НЕДРАМИ	180
<i>Васильева А.Е.</i> АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ	182
<i>Горловская Е.А.</i> ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В СФЕРЕ АВТОНОМНЫХ СИСТЕМ И ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА	185

<i>Давыдов А.А.</i> СПОСОБЫ ЛЕГАЛИЗАЦИИ (ОТМЫВАНИЯ) ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ИЛИ ИНОГО ИМУЩЕСТВА, ПРИОБРЕТЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЁМ	188
<i>Давыдова А.И.</i> ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ ОБ УСТАНОВЛЕНИИ АДМИНИСТРАТИВНОГО НАДЗОРА ОСУЖДЕННЫМ	190
<i>Забирова А.Ф. Мангутова А.Р.</i> ПРОБЛЕМА ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В ИСТОРИИ РОССИИ	197
<i>Зюканова В.В., Тимохина К.А.</i> АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ С УЧЁТОМ ОПЫТА СТРАН БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ	200
<i>Имамов А.А.</i> ПРАВОВОЙ НИГИЛИЗМ В РОССИИ	204
<i>Колмогорова Ю.В., Глоба П.К.</i> СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ КОРРУПЦИИ В РОССИИ	207
<i>Кононцева И.С.</i> ВЕЩЬ: ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ	210
<i>Кудёлка О.С.</i> ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ	212
<i>Майкова К.В.</i> ПРАВООТНОШЕНИЯ В БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЕ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ	215
<i>Майшева К.В.</i> МОМЕНТ ОКОНЧАНИЯ ПОХИЩЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА	218
<i>Макрицкая Е.</i> ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА БАЙКАЛЬСКОЙ ПРИРОДНОЙ ТЕРРИТОРИИ	221
<i>Муляр И.А.</i> СОЖИТЕЛЬСТВО КАК ФОРМА СЕМЕЙНЫХ ОТНОШЕНИЙ	224
<i>Павленко А.А.</i> ПРАВО КРЕДИТОРОВ ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ БРАЧНОГО ДОГОВОРА	227

Панина Е.Е. РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПА ДОСТУПНОСТИ ПРАВОСУДИЯ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ	230
Ребрищева А.А. БРАЧНЫЙ ДОГОВОР И ЕГО РОЛЬ В РЕГУЛИРОВАНИИ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ МЕЖДУ СУПРУГАМИ	234
Саввина Е.В. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА ПРИРОДНЫЕ РЕСУРСЫ И ОБЪЕКТЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ	237
Стародубцева М.А. ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОФАЙЛИНГА В ПОДГОТОВКЕ КАДРОВЫХ СОТРУДНИКОВ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ И НА ЭТАПЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ	240
Султанова С.О. КРАЙНЯЯ НЕОБХОДИМОСТЬ И ОБОСНОВАННЫЙ РИСК: ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ	244
Тансыкова А.Ш., Долгова Н.М. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИЗНАНИЯ ЛИЦА БЕЗВЕСТНО ОТСУТСТВУЮЩИМ	247
Тимашева Е.Н. ГОСУДАРСТВО КАК СУБЪЕКТ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ	250
Тимохина К.А. НОВЕЛЛЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРИМЕНЕНИИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ К ЛИЦАМ, НАРУШИВШИМ ПРАВИЛА ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ В СОСТОЯНИИ АЛКОГОЛЬНОГО ОПЬЯНЕНИЯ	253
Шайхутдинова А.Р. МЕСТО ГЛАВЫ ГОСУДАРСТВА В РОССИЙСКОЙ МОДЕЛИ РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ	255
Шелякина М.Н. МОЛОДЕЖНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ В ЦЕНТРАЛЬНО – ЧЕРНОЗЕМНОМ РЕГИОНЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ТЕНДЕНЦИЯ РАЗВИТИЯ И ПРОГНОЗ	258
Ярлова А.А. ДОКТРИНА РЕМЕДИАЛЬНОГО ОТДЕЛЕНИЯ	261

СЕКЦИЯ № 3 АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНОГО ЗНАНИЯ	
<i>Абаноква Д.А., Гариева И.М</i> ОРГАНИЗАЦИЯ ПРАКТИЧЕСКИХ РАБОТ НА УРОКАХ ОКРУЖАЮЩЕГО МИРА КАК СПОСОБ РАЗВИТИЯ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ШКОЛЬНИКОВ	265
<i>Алеева В.А.</i> ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ СИСТЕМ АВТОМАТИЗАЦИИ НА РАБОТУ КОНТАКТ-ЦЕНТРА	268
<i>Ананько К.Д.</i> ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ВООРУЖЁННЫХ СИЛ КУБЫ В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XX ВЕКА	270
<i>Бабурин А.О.</i> ПРОБЛЕМЫ МОЛОДЫХ СЕМЕЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	273
<i>Буряк В.Е.</i> ЛИДЕРСТВО И ЕГО РОЛЬ В СОПРОВОЖДЕНИИ ПРОЦЕССА СОЦИАЛИЗАЦИИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ	276
<i>Воробьева В.В.</i> ВЗАИМОВЛИЯНИЕ УРОВНЯ САМООТНОШЕНИЯ И УРОВНЯ ЗРЕЛОСТИ ЛИЧНОСТИ	281
<i>Гариева И.М., Абаноква Д.А.</i> НАГЛЯДНЫЕ МЕТОДЫ КАК СПОСОБ РАЗВИТИЯ АКТИВНОСТИ В ВОСПРИЯТИИ И ОСМЫСЛЕНИИ ЗНАНИЙ МЛАДШИМИ ШКОЛЬНИКАМИ	285
<i>Дедова Н.С.</i> ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ГЕНДЕРНЫХ РАЗЛИЧИЙ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ	288
<i>Дундуков С.А.</i> ИЗУЧЕНИЕ СТРАТЕГИЙ ПОВЕДЕНИЯ В КОНФЛИКТНЫХ СИТУАЦИЯХ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ	294
<i>Зиновьева Д.С.</i> НЕСОВПАДЕНИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О ВЗАИМНЫХ ПОТРЕБНОСТЯХ СУПРУГОВ КАК ОСНОВА СЕМЕЙНЫХ КОНФЛИКТОВ	297
<i>Золотовская С.В.</i> ЗНАНИЯ ИЛИ ИНФОРМАЦИЯ: ПРИОРИТЕТЫ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА	302

<i>Иванец К.М.</i> ЦИФРОВАЯ ЭКОЛОГИЯ КАК ПУТЬ К РАЗВИТИЮ ГОСУДАРСТВЕННОГО УЧЕТА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ	305
<i>Иванцова Л.В.</i> ПУТИ И СПОСОБЫ РЕАЛИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА	308
<i>Ковалёва В.В.</i> ЦЕННОСТНЫЕ ОРИЕНТАЦИИ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЁЖИ	310
<i>Кондратьева К.С.</i> СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕДАГОГИКИ	313
<i>Михальчук М.М.</i> ИССЛЕДОВАНИЕ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ СФЕРЫ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТОВ В ВУЗЕ	316
<i>Михнева К.А.</i> ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ВОЛЕВОГО УСИЛИЯ У СТУДЕНТОВ	320
<i>Мичурина К.А.</i> МАТЕМАТИЧЕСКИЕ ТЕРМИНЫ И ВЫРАЖЕНИЯ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ	324
<i>Мишустина В.С.</i> ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ЭКЗАМЕННАЦИОННОГО СТРЕССА У СТУДЕНТОВ	327
<i>Одарченко А.М.</i> НЕВЕРБАЛЬНАЯ КОММУНИКАЦИЯ, ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ В КОНФЛИКТНЫХ СИТУАЦИЯХ	329
<i>Пермякова Е.Е.</i> ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЯ О ПОКУПКЕ В МАГАЗИНАХ ЗДОРОВОГО ПИТАНИЯ Г. КИРОВА	334
<i>Пчёлкина Ю.Ю.</i> ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ	337
<i>Рындина А.В.</i> МАНИПУЛЯЦИЯ КАК СПОСОБ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ	340

<i>Сапега О.Г.</i> ВЛИЯНИЕ ТЕМПЕРАМЕНТА НА МЕЖЛИЧНОСТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СТУДЕНЧЕСКОЙ ГРУППЕ	343
<i>Семенихина Т.С.</i> ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ КОНФОРМНОГО ПОВЕДЕНИЯ В СТУДЕНЧЕСКОЙ ГРУППЕ	348
<i>Сниткина М.В.</i> ИМИДЖ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО В ПРЕДСТАВЛЕНИИ СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ «ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ»	352
<i>Становова А.В.</i> СПОСОБЫ РАЗВИТИЯ САМОКОНТРОЛЯ	355
<i>Сулина В.А.</i> ЦЕННОСТНЫЕ ОРИЕНТАЦИИ РОССИЯН: КРИЗИС ИЛИ ЭВОЛЮЦИЯ?	357
<i>Сухорукова Т.Н.</i> ОТНОШЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ К СЕМЬЕ И БРАКУ	360
<i>Тарасова И.А.</i> СТАНОВЛЕНИЕ ЛИЧНОСТИ ДОШКОЛЬНИКА В ЕДИНОЙ ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ ДОШКОЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ	364
<i>Уварова Н.А.</i> ГЛАВНОЕ В УЧЕНИЯХ ПЛАТОНА О ГОСУДАРСТВЕ	368
<i>Хафизова А.Р.</i> СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ В РАЗНЫХ СТРАНАХ МИРА	371
<i>Храмых А.А.</i> ПРОБЛЕМЫ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ РФ	374
<i>Хрипченко Е.В.</i> ТЕХНОЛОГИИ МАНИПУЛЯЦИИ И СПОСОБЫ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ЛИЧНОСТЬ	376
<i>Цымбал Е.В.</i> ПРОБЛЕМА КАРЬЕРНОГО ПОТЕНЦИАЛА ЛИЧНОСТИ ПСИХОЛОГА В НАУЧНОЙ ЛИТЕРАТУРЕ	381
<i>Шитикова А.Г.</i> ИЗУЧЕНИЕ ПРОЯВЛЕНИЙ ЛИДЕРСКИХ КАЧЕСТВ СТУДЕНТОВ МЕДИЦИНСКОГО КОЛЛЕДЖА	386

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАУКИ В СТУДЕНЧЕСКИХ
ИССЛЕДОВАНИЯХ**

Сборник материалов научной конференции студентов