

**Аннотация к рабочей программе
дисциплины «Организация и техника внешнеторговых операций»**

Направление подготовки: 38.03.01 Экономика

Направленность (профиль): Мировая экономика (для иностранных граждан)

Квалификация выпускника: бакалавр

Цель освоения дисциплины: является получение теоретических и практических навыков реализации внешнеэкономических операций.

Объем дисциплины: 3 з.е., 108 часов

Семестр: 7

Краткое содержание основных разделов дисциплины:

№ п/п раздела	Краткое содержание разделов дисциплины
1	<p>Тема 1.1 Внешнеторговые операции как основа внешнеэкономической деятельности предприятий, фирм. Сущность внешнеторговых операций и принципы их классификации. Классификация внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг. Классификация внешнеторговых сделок по степени готовности товара. Содержание, методы и средства регулирования внешнеторговых операций.</p> <p>Тема 1.2. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров: сущность и содержание. Правила применения положений Венской конвенции. Значение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров.</p>
2	<p>Тема 2.1 Классификация международных торговых контрактов по признакам. Классификация международных торговых контрактов по содержанию внешнеэкономической деятельности. Классификация международных торговых контрактов на поставку товаров.</p> <p>Тема 2.2 Классификация контрактных условий в международной торговле. Анализ содержания контрактных условий в международной торговле.</p> <p>Тема 2.3 Составление международного торгового контракта. Заключение и исполнение международного торгового контракта. Расторжение международного торгового контракта.</p>
3	<p>Тема 3.1 Подготовка к заключению контрактов купли-продажи. Процедура подготовки экспортной сделки. Оферта. Классификация и особенности оферт. Запрос. Заказ во внешней торговле. Документация по подготовке экспортной сделки. Процедура подготовки импортной сделки. Документация по подготовке импортной сделки</p> <p>Тема 3.2 Проведение предварительных переговоров. Способы заключения контрактов купли-продажи. Форма контракта купли-продажи. Торговые обычаи и их значение в международной торговле. Типовые контракты.</p> <p>Тема 3.3 Виды и особенности контрактов международной купли-продажи. Контракты разовые и с периодической поставкой. Контракты с оплатой в денежной, товарной или смешанной форме. Внешнеторговые контракты на комплектное оборудование и их особенности. Долгосрочные внешнеторговые контракты на сырье и полуфабрикаты, их специфика.</p>

Форма промежуточной аттестации: зачет.