

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ И ВЕДЕНИЮ ПРОЕКТОВ

WANTED

ЧЕМ ЗАНИМАЕТСЯ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ И ВЕДЕНИЮ ПРОЕКТОВ:

- Работает с монтажными, проектными и генподрядными организациями.
- Продаёт и подбирает промышленное вентиляционное и холодильное оборудование.
- Прорабатывает существующую клиентскую базу и ищет новых клиентов.
- Готовит отчеты и работает в 1С.

Aerostar Group – лидер в сфере производства вентиляционного и холодильного оборудования в России, Казахстане и странах СНГ, открывает конкурс на вакансию «менеджер по продажам и ведению проектов».

ОЖИДАЕМ ОТ КАНДИДАТА

- Высшее техническое образование.
- Мотивацию к работе и заработку.

ПЛЮСОМ БУДЕТ ОПЫТ РАБОТЫ:

- С промышленным оборудованием.
- В B2B продажах.
- С программой учёта 1С.

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ

- ✓ Старт карьеры в крупной производственной компании.
- ✓ Команду коллег, которые готовы делиться опытом, направлять и обучать.
- ✓ Конкурентную заработную плату.
- ✓ Официальное трудоустройство, оплачиваемый отпуск и больничный.
- ✓ График работы 5/2, с 9.00 до 18.00.
- ✓ Корпоративная мобильная связь.

Мы готовы вкладывать ресурсы в людей, которые хотят развиваться и нацелены на профессиональный рост.
Если пока у вас недостаточно навыков, но есть большое желание – отправляйте заявку.
Мы рассмотрим все и ответим тем, кто нам подходит.

Звоните:



+7 (495) 241 02 46

Полина, менеджер по персоналу.

Или отправляйте резюме:



petrova.p@aerostarmask.ru

ТОО «AEROSTAR KZ»



г. Казань,
ул. Сибгата Хакима, 3.